

Министерство образования и науки Российской Федерации
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления
(институт, факультет)
Менеджмент организации
(кафедра)

38.03.02 «Менеджмент»
(код и наименование направления подготовки)

«Государственное и муниципальное управление»
(направленность (профиль))

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: «Оценка и развитие инвестиционного потенциала региона»
(на примере Ростовской области)

Студент(ка)

Ж.С. Морозова

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

Е.М. Шевлякова

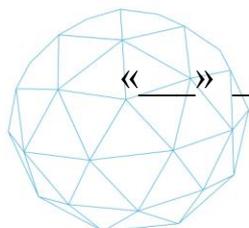
(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Допустить к защите

Заведующий кафедрой канд.экон.наук С.Е. Васильева
(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

(личная подпись)



« — » 2017 г.

Тольятти 2017



Росдистант
ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ ДИСТАНЦИОННО

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики управления
(институт, факультет)
Менеджмент организации
(кафедра)

УТВЕРЖДАЮ
Зав.кафедрой «Менеджмент организации»

_____ С.Е. Васильева
(подпись) (И.О. Фамилия)
« _____ » _____ 2016 г.

ЗАДАНИЕ
на выполнение бакалаврской работы

Студент Морозова Жанна Сергеевна

1.Тема «Оценка и развитие инвестиционного потенциала региона (на примере Ростовской области)»

2.Срок сдачи студентом законченной выпускной квалификационной работы _09_ января 2017 года.

3. Исходные данные к бакалаврской работе

3.1. Данные и материалы производственной практики.

3.2. Материалы учебников по государственному и муниципальному управлению, научных статей, стандартов, документов стратегического развития на уровне Ростовской области и Российской Федерации, статистические данные информационно-аналитических систем.

4. Содержание бакалаврской работы:

1 Теоретические аспекты инвестиционной деятельности на региональном уровне

1.1 Понятие, экономическая сущность и виды инвестиций

1.2 Содержание и состав инвестиционной сферы

1.3 Инвестиционный потенциал региона: понятие, факторы, оценка

2 Анализ и оценка инвестиционного потенциала Ростовской области

2.1 Характеристика Ростовской области как инвестиционного реципиента

2.2 Оценка конкурентоспособности региона

2.3. Рейтинг инвестиционной привлекательности Ростовской области

3 Разработка рекомендаций по повышению инвестиционного потенциала Ростовской области

3.1 Цели, задачи и основные направления развития инвестиционного потенциала Ростовской области

3.2 Мероприятия, ориентированные на развитие инвестиционного потенциала Ростовской области

Заключение
Библиографический список

Приложения

Руководитель выпускной
квалификационной работы

(подпись)

Е.М. Шевлякова

(И.О. Фамилия)

Задание принял к исполнению

(подпись)

Ж.С. Морозова

(И.О. Фамилия)

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики управления
(институт, факультет)
Менеджмент организации
(кафедра)

УТВЕРЖДАЮ
Зав. кафедрой «Менеджмент организации»

_____ С.Е. Васильева
(подпись) (И.О. Фамилия)
« _____ » _____ 2016 г.

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН
выполнения бакалаврской работы

Студентки Морозовой Жанны Сергеевны
по теме: «Оценка и развитие инвестиционного потенциала региона (на
примере Ростовской области)».

Наименование раздела работы	Плановый срок выполнения раздела	Фактический срок выполнения раздела	Отметка о выполнении	Подпись руководителя
Разработка 1 раздела БР	25.11.2016	25.11.2016	Вып.	
Разработка 2 раздела БР	30.11.2016	30.11.2016	Вып.	
Разработка 3 раздела БР	06.12.2016	06.12.2016	Вып.	
Разработка введения, заключения и уточнение литературных источников и приложений	15.12.2016	15.12.2016	Вып.	
Предварительная защита БР				
Окончательное оформления БР, подготовка доклада, иллюстративного материала, презентации	26.12.2016	26.12.2016	Вып.	
Допуск к защите заведующего кафедрой				
Сдача законченной БР на кафедру	09.01.2017	09.01.2017		

Руководитель бакалаврской работы

(подпись)

Е.М. Шевлякова

(И.О. Фамилия)

Задание принял к исполнению

(подпись)

Ж.С. Морозова

(И.О. Фамилия)

Содержание

Введение.....	4
1 Теоретические аспекты инвестиционной деятельности на региональном уровне.....	7
1.1 Понятие, экономическая сущность и виды инвестиций.....	7
1.2 Содержание и состав инвестиционной сферы.....	12
1.3 Инвестиционный потенциал региона: понятие, факторы, оценка.....	17
2 Анализ и оценка инвестиционного потенциала Ростовской области.....	22
2.1 Характеристика Ростовской области как инвестиционного реципиента.....	21
2.2 Оценка конкурентоспособности региона.....	27
2.3. Рейтинг инвестиционной привлекательности Ростовской области.....	34
3 Разработка рекомендаций по повышению инвестиционного потенциала Ростовской области.....	40
3.1 Цели, задачи и основные направления развития инвестиционного потенциала Ростовской области.....	40
3.2 Мероприятия, ориентированные на развитие инвестиционного потенциала Ростовской области.....	44
Заключение.....	55
Список литературы.....	58
Приложения.....	63

Введение

Развитие инвестиционного потенциала является фундаментальным условием достижения высоких показателей социально-экономического развития и преодоления кризисных явлений. Инвестиционная деятельность является одним из наиболее значимых аспектов функционирования каждого региона. Причины, предопределяющие необходимость инвестиций, состоят в обновлении имеющейся материально-технической базы, наращивании объемов производства, а так же всестороннем развитии инновационной сферы, которое обеспечит возможность освоения новых видов деятельности и создания усовершенствованной продукции. Именно поэтому одним из ключевых аспектов интенсивного социально-экономического развития регионов является активизация инвестиционных процессов.

В современных рыночных условиях инвестиции являются одним из основных источников экономического роста. От их рационального использования зависит производственный потенциал региона, воспроизводственная и отраслевая структура общественного производства. Ни одна отрасль экономики и социальной сферы не может нормально функционировать без привлечения в нее инвестиций. Именно в этой связи чрезвычайно актуальной представляется тема данной выпускной квалификационной работы, посвященной вопросам оценки и развития инвестиционного потенциала региона на примере Ростовской области.

На современном этапе экономика Ростовской области переживает серьезные по масштабам и глубине преобразования. Сформировавшиеся в регионе экономические условия пока еще не отличаются реальными предпосылками для самоактивизации инновационных и инвестиционных процессов. Не создан стабильный экономический интерес к развитию производственного потенциала, нет механизма наращивания инвестиционных ресурсов для сектора производства, отсутствует рациональное распределение инвестиций между центром и муниципальными

образованиями, не выработаны инвестиционные институты, способные аккумулировать эффективный инвестиционный процесс и межотраслевой переход капитала на территории региона. Перечисленные проблемы являются весьма актуальными, а исследование механизмов формирования и рационального использования инвестиционного потенциала региона может стать оптимальным способом их решения.

Вопросы оценки и повышения инвестиционного потенциала на региональном уровне разрабатывались такими авторами, как В. С. Былинкина, М. В. Попов, А. Б. Могтаева, И. В. Сошников, Г. П. Подшиваленко, Н. И. Лахметкина, М. В. Макарова, В. В. Ковалев, В. В. Иванов, В. А. Лялин, И. А. Бузова, Г. А. Маховикова, В. В. Терехова, П. Л. Виленский, В. Н. Лившиц, С. А. Смоляк, Д. М. Розенберг и др.

Объект исследования – инвестиционный потенциал Ростовской области.

Предмет исследования – основные структурные составляющие инвестиционного потенциала Ростовской области, их отдельные показатели и возможные направления развития.

Цель выпускной квалификационной работы – анализ и оценка инвестиционного потенциала Ростовской области, установление ее места среди основных регионов-конкурентов и разработка мероприятий по повышению инвестиционной привлекательности области.

Задачи:

- ознакомление с понятием, сущностью и видами инвестиций;
- характеристика содержания и состава инвестиционной сферы;
- рассмотрение понятия и факторов инвестиционного потенциала региона, а также основных направлений его оценки и механизмов развития;
- характеристика инвестиционной привлекательности Ростовской области на современном этапе;
- анализ современной инвестиционной ситуации в Ростовской области;

- расчет показателей инвестиционного потенциала регионов Южного федерального округа;

- разработка мероприятий, направленных на повышение инвестиционного потенциала Ростовской области.

Теоретическую базу исследования составили источники научной и учебной литературы, энциклопедические словари по экономике, монографии, статьи в периодических изданиях, нормативные правовые акты и стандарты, документы стратегического развития на уровне Ростовской области и Российской Федерации, статистические данные информационно-аналитических систем.

Практическая значимость исследования состоит в возможности использования его результатов органами регионального и муниципального управления для успешной реализации мер инвестиционной политики и решения вопросов повышения инвестиционного потенциала Ростовской области.

Структура работы представлена введением, тремя главами, заключением, списком используемой литературы и приложениями.

1 Теоретические аспекты инвестиционной деятельности на региональном уровне

1.1 Понятие, экономическая сущность и виды инвестиций

Термин «инвестиции» произошел от латинского «invest» – «вкладывать». Первоначальное значение термина, актуальное и на сегодняшний день, имеет, однако, множество либо однотипных, либо противоположных дефиниций.

В Словаре Макмиллана инвестиции определяются как «поток расходов, предназначенных для производства благ, а не для непосредственного потребления» [39, с. 322].

Инвестиционный терминологический словарь Дж. Розенберга содержит следующую трактовку рассматриваемого понятия: «инвестиции – это использование денежных средств для извлечения дохода либо достижения прироста капитала, или того и другого» [35, с. 284].

В толковом словаре И. Бернара и Ж. К. Колли инвестиции интерпретируются следующим образом: «...приобретение средств производства. В более широком смысле: приобретение капитала с целью получения дохода; в общеупотребительном смысле: вложение в ценные бумаги» [12, с. 304].

Российские ученые в своих исследованиях делают вывод о том, что инвестирование есть акт вложения денежных средств (именуемых инвестициями) с целью получения дохода в будущем [14, с. 23].

В статье 1 Федерального закона «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации» закреплена следующая трактовка понятия инвестиций: «Инвестиции — денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта» [1].

Приведенные определения позволяют понять, что главным источником прироста капитала и мотивирующим фактором осуществления инвестиций является доход (прибыль). Инвестиции осуществляются в целях получения прибыли (результата) и становятся бессмысленными, если они прибыли (результата) не приносят. Однако здесь же имеет место и вторая, не менее важная, сторона инвестиций, а именно — ресурсное вложение для получения необходимого дохода [13, с. 25].

Наиболее существенными и важными признаками инвестиций являются:

- реализация вложений лицами (инвесторами), которые имеют индивидуальные цели, не всегда предполагающие общеэкономическую выгоду;
- потенциальная возможность инвестиций приносить доход;
- конкретно установленный срок вложения ресурсов (всегда индивидуальный);
- целенаправленное вложение капитала в инструменты и объекты инвестирования;
- использование различных инвестиционных ресурсов, характеризующихся ценой, спросом, предложением, в ходе осуществления инвестиций;
- наличие риска капиталовложения [24, с. 33].

Предназначенные для инвестирования ресурсы выступают, главным образом, в форме денежных средств. Наряду с тем, инвестиции могут реализовываться в натурально-вещественной (машины, оборудование, земельные участки, драгоценные металлы, недвижимое имущество и др.) и смешанной формах. Экономическая природа инвестиций заключается в опосредовании отношений, складывающихся между участниками инвестиционной деятельности по поводу формирования и применения инвестиционных ресурсов с целью расширения и совершенствования производства. Исходя из этого, инвестиции как экономическая категория

осуществляют ряд важных функций, без которых невозможно экономическое развитие. Они стимулируют рост экономики, повышают потенциал производства. На макроуровне инвестиции составляют основу для реализации политики расширенного воспроизводства, активизации научно-технического прогресса, повышения качества и обеспечения конкурентоспособности товаров и услуг, структурного преобразования экономики и сбалансированного развития всех ее сфер, создания требуемой сырьевой базы, развития социальной отрасли, решения проблем обороноспособности государства и его безопасности, проблем охраны окружающей среды, безработицы, и т. п. [31, с. 50].

Исключительно важна роль инвестиций на микроуровне. Они необходимы для обеспечения нормальной деятельности организации, стабильного финансового состояния и увеличения прибыли хозяйствующего субъекта. Без инвестиций невозможным становится обеспечение конкурентоспособности производимых товаров и оказываемых услуг, устранение последствий физического и морального износа основных фондов, покупка ценных бумаг и вложение средств в активы других организаций, осуществление мероприятий по охране окружающей среды и т. п. [33, с. 98].

Для осуществления инвестиций как на макро-, так и на микроуровнях следует детально представлять их видовое разнообразие.

В соответствии с объектами капиталовложений выделяют финансовые и реальные инвестиции. Под реальными инвестициями понимается вложение капитала в создание активов, связанных с реализацией операционной деятельности и решением социально-экономических проблем предприятия. При осуществлении реальных инвестиций компания-инвестор увеличивает потенциал своего производства — основные производственные фонды и требуемые для их функционирования оборотные средства. Финансовые инвестиции представляют собой вложение капитала в те или иные финансовые инструменты, главным образом, в ценные бумаги, а также в активы прочих предприятий. Инвестор, осуществляя финансовые

инвестиции, увеличивает свой финансовый капитал, получая дивиденды и другие выгоды. Финансовые инвестиции либо имеют спекулятивный характер, либо направлены на долгосрочные вложения. Спекулятивные финансовые инвестиции ориентированы на получение инвестором дохода в определенном периоде времени. Долгосрочные финансовые инвестиции осуществляются, прежде всего, для достижения стратегических целей инвестора и связаны с участием в управлении организацией, в которую вкладывается капитал.

Исходя из приобретаемого инвестором права собственности, инвестиции можно подразделять на прямые и косвенные. Прямые инвестиции — это тип вложения, который дает инвестору прямое право собственности на имущество или ценные бумаги. Косвенные инвестиции являются по сути вложением в портфель (набор) ценных бумаг либо имущественных ценностей. В данном случае инвестор будет владеть не требованием к активам того или иного предприятия, а долей в портфеле.

Согласно периоду инвестирования различаются краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные инвестиции. Краткосрочные инвестиции представляют собой вложения капитала на срок до 1 года; среднесрочные — 1-3 года; долгосрочные — 3 и более лет.

Региональный признак позволяет выделить отечественные (внутренние) и зарубежные (внешние) инвестиции. Внутренние инвестиции осуществляются в находящиеся внутри страны объекты инвестирования; внешние инвестиции — в объекты, находящиеся за ее границами. Сюда же входит приобретение определенных финансовых инструментов: акций зарубежных фирм или облигаций других стран.

По форме собственности используемого инвестором капитала инвестиции подразделяются на государственные, частные, иностранные и совместные. К государственным инвестициям относятся капиталовложения, осуществляемые местными и центральными органами власти и управления за счет внебюджетных фондов, бюджетов и заемных средств, а также вложения,

осуществляемые государственными организациями за счет собственных и заемных средств. Частные инвестиции — вложения капитала физическими и юридическими лицами негосударственной формы собственности. Иностранные инвестиции являются вложением капитала нерезидентами (как физическими, так и юридическими лицами) в финансовые инструменты и объекты других государств. Совместные инвестиции осуществляются совместно субъектами государства и зарубежных стран [40, с. 19].

В систематизированном виде все инвестиции можно представить следующим образом (рис. 1.1).

Рисунок 1 – Классификация инвестиций

Таким образом, инвестиции понимаются как совокупность затрат, реализуемых посредством целенаправленного вложения капитала на конкретный срок в различные сферы и отрасли экономики, в объекты предпринимательской и иных видов деятельности для получения дохода (прибыли) и достижения как субъективных целей инвесторов, так и благоприятного социального эффекта. Инвестиции классифицируются на реальные и финансовые, прямые и косвенные; краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные; внешние и внутренние; государственные и частные, иностранные и совместные.

1.2 Содержание и состав инвестиционной сферы

Все процессы, связанные с инвестициями, протекают в определённой среде, именуемой инвестиционной сферой. Выделяют три ее компонента:

1) сфера капитального строительства (реальное инвестирование), в которой производятся вложения в основные фонды производственного и непроизводственного назначения;

2) сфера обращения финансового капитала (ссудного, денежного, финансовых обязательств в тех или иных формах);

3) инновационная сфера (проектное финансирование), где реализуются научно-технические проекты и интеллектуальный потенциал [20, с. 8].

Содержание инвестиционной сферы тесно связано со следующими основополагающими понятиями:

- инвестиционная деятельность;
- субъект инвестиционной деятельности;
- объект инвестирования [28].

Эти понятия раскрывают особенности и специфику инвестиционной сферы в условиях рынка. В роли субъектов инвестиционной деятельности выступают, с одной стороны, участники, располагающие свободными инвестиционными ресурсами (инвесторы), с другой стороны — организации, предприятия и пр., которым требуются инвестиционные ресурсы. Третью сторону инвестиционной сферы составляют посредники, обеспечивающие взаимодействие потребителей инвестиционных ресурсов с инвестиционными институтами. Важное место в инвестиционной сфере отводится инвесторам. В действующем российском законодательстве под инвестором понимается физическое или юридическое лицо, принимающее решения и осуществляющее вложения собственных и других привлекаемых интеллектуальных или имущественных средств в инвестиционный проект и обеспечивающее их целевое применение. Инвесторами могут являться:

- органы, уполномоченные управлять муниципальным и государственным имуществом и имущественными правами;
- граждане России и иностранных государств;
- организации, предпринимательские объединения и иные юридические лица, в том числе иностранные государства, юридические лица и международные организации [18, с. 88].

Инвесторы выступают в качестве покупателей, кредиторов, заказчиков, вкладчиков, иными словами, выполняют функции определенного участника

инвестиционной деятельности. Практически каждое предприятие в рыночной экономике напрямую взаимодействует с финансовыми рынками и как инвестор, и как эмитент. В зависимости от тактики различаются пассивные и активные инвесторы. Первые стремятся оптимизировать состояние контролируемой организации за период продолжительностью в несколько лет. Другие стремятся обеспечить возможность покупки высоколиквидных активов; ими являются венчурные инвесторы, занимающиеся рискованными вложениями, способными принести инвестору увеличенную прибыль. Венчурный предприниматель вкладывает ресурсы в конкретную организацию.

Другой субъект инвестиционной сферы — это пользователи объектов инвестиционной деятельности. Ими могут являться инвесторы, а также другие юридические и физические лица, муниципальные и государственные органы, международные организации и иностранные государства, для которых формируется объект инвестиционной деятельности. Наряду с тем, выделяется еще один участник инвестиционного процесса — заказчик. Заказчиком могут стать инвесторы, а также иные юридические и физические лица, уполномоченные инвестором производить реализацию инвестиционного проекта. При этом заказчик не вмешивается в предпринимательскую деятельность остальных участников инвестиционного процесса, если это не установлено заключенным между ними договором. В случае, когда заказчик не является инвестором, он имеет право владеть, пользоваться и распоряжаться инвестициями на срок и в пределах полномочий, определенных в договоре в рамках действующего закона. Правильнее было бы назвать такого участника управляющим либо менеджером проекта [17, с. 25].

Инвестиционная деятельность — это инвестирование или вложение инвестиций и совокупность практических мероприятий по реализации инвестиций. Таким образом, под инвестиционной деятельностью понимается последовательность действий инвестора по выбору и (или) созданию

инвестиционного объекта, его использования и ликвидации, по осуществлению требуемых дополнительных вложений и привлечению внешнего финансирования.

Согласно Закону «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений», основными принципами хозяйственной деятельности в инвестиционной сфере, в частности, касающиеся инвесторов, являются:

1) полное равноправие инвесторов, а значит и вкладываемых средств, не зависимо от их происхождения;

2) возможность исключительно самостоятельного определения инвестором размеров и целевого назначения вкладываемых средств;

3) договор или контракт как основа взаимоотношений всех участников инвестиционной деятельности;

4) равнозначная с другими участниками инвестиционного процесса ответственность органов государственного управления за взятые ими обязательства [1].

Как правило, на первом этапе инвестиционного процесса осуществляется выбор объекта инвестирования. Под объектом инвестирования понимается обычно любой объект предпринимательской деятельности, на который нацелены инвестиции.

К объектам инвестиционной сферы прежде всего относятся:

1) вновь создаваемые основные фонды различной (любой) формы собственности;

2) оборотные средства во всех отраслях экономики;

3) модернизация, реконструкция основных фондов, предприятий, цехов;

4) инвестиционное проектирование, научно-техническая продукция;

5) земельные участки.

Объектами инвестиционной деятельности могут также являться вновь создаваемые основные фонды, реконструкция, проектирование, техническое

перевооружение и расширение предприятий, а также ценные бумаги и оборотные средства.

К объектам инвестиционной деятельности можно отнести денежные вклады.

Субъекты инвестиционной сферы осуществляют деятельность по практической реализации инвестиций. Они могут объединять средства для проведения совместного инвестирования.

Субъектами инвестиционной деятельности выступают юридические лица, в качестве которых выступают предприятия (организации). Организации как юридические лица могут быть некоммерческими и коммерческими, резидентами и нерезидентами.

В качестве субъектов инвестиционной сферы могут выступать:

- инвесторы, осуществляющие вложения капитала с использованием привлеченных и (или) собственных средств в соответствии с действующим законодательством;

- заказчики — уполномоченные на то инвесторами физические и юридические лица, которые занимаются реализацией инвестиционных проектов;

- подрядчики — физические и юридические лица, которые выполняют работы по государственному контракту и (или) договорам подряда, заключаемыми с заказчиками согласно Гражданскому кодексу РФ [1];

- разработчики проектно-сметных документов;

- пользователи объектов капитальных вложений — физические и юридические лица, а также органы местного самоуправления, государственные органы, международные организации, иностранные государства, для которых основываются указанные объекты.

Субъекты инвестиционной деятельности могут совмещать функции двух и более субъектов, если иное не определено договором и (или) государственным контрактом, заключенными между ними.

В состав инвестиционной сферы входит:

1) сфера капитального строительства, объединяющая деятельность заказчиков-инвесторов, проектировщиков, подрядчиков, поставщиков оборудования, граждан по кооперативному индивидуальному жилищному строительству;

2) инновационная сфера, где реализуются интеллектуальный потенциал и научно-техническая продукция;

3) сфера обращения финансового капитала (ценных бумаг и пр.);

4) сфера реализации имущественных прав субъектов инвестиционной деятельности [20, с. 14].

Таким образом, инвестиционная сфера, являясь совокупностью инвестиционных экономических отношений по реализации расширенного воспроизводства народно-хозяйственных отраслей, в своей материальной основе содержит все виды инвестиционных ресурсов (трудовые, финансовые, технические, природные), которые могут быть применены для инвестирования в различных отраслях экономики, включая вложения капитала на развитие собственной материально-технической базы. Инвестиционная сфера функционирует в пределах экономической системы в целом и является ее составным элементом.

1.3 Инвестиционный потенциал региона: понятие, факторы, оценка

Для осуществления инвестиционной деятельности нужно располагать инвестиционным потенциалом, который является частью экономического потенциала. Под экономическим потенциалом понимается совокупная способность имеющихся в наличии экономических ресурсов обеспечить производство максимально возможного объема полезностей, соответствующих потребностям общества на данном этапе его развития. Его подсистемы: трудовой; инвестиционный; природно-ресурсный; инновационный потенциал. Инвестиционный потенциал – это инвестиционные возможности или способность осуществлять инвестиции, определяемые наличием инвестиционных ресурсов.

Инвестиционный потенциал различен по странам, отраслям, регионам, субъектам хозяйствования. Так, инвестиционный потенциал региона – это возможности осуществления региональной инвестиционной деятельности, определяемые собственными и привлечёнными ресурсами региона [20, с. 23].

Состояние и динамика инвестиционного потенциала региона определяются многими факторами, в числе которых: общий уровень социально-экономического развития; геополитическая стабильность; наличие мотивов, обеспечивающих потребность в инвестировании в основной капитал и обуславливающих тот или иной объем капитальных вложений. А также наличие устойчивых, выполняющих стимулирующую роль законодательных и правовых актов в сфере инвестиционной деятельности; состояние производственного аппарата регионального хозяйства, способного (или неспособного) материализовать имеющиеся инвестиции в соответствующие материальные объекты [30].

Выделим следующие факторы, наиболее значимые для оценки инвестиционного потенциала региона:

- ресурсно-сырьевой фактор (средневзвешенная обеспеченность балансовыми запасами основных видов природных ресурсов);
- производственный (совокупный результат хозяйственной деятельности в регионе)
- потребительский (совокупная покупательная способность населения региона);
- инфраструктурный (экономико-географическое положение региона и его инфраструктурная обустроенность);
- интеллектуальный (образовательный уровень населения);
- институциональный (степень развития ведущих институтов рыночной экономики);
- инновационный (уровень внедрения достижений научно-технического прогресса в регионе) [28].

Совокупность данных факторов и находят отражение в обобщенном инвестиционном потенциале конкретного региона, на основе которого должна выстраиваться оптимальная инвестиционная стратегия, в наибольшей степени отражающая преимущества и максимально сглаживающая недостатки региона.

Исходя из вышеуказанных базисных составляющих, инвестиционный потенциал региона представляет собой потенциал сбалансированного развития, при котором всем собственникам капитальных ресурсов обеспечивается нормальный гарантированный уровень экономического дохода. «Гарантированный доход» является фактором, который влияет на мобильность инвестиционных ресурсов и может выполнять функции системного рейтингового критерия [22, с. 15].

Главные различия между регионами состоят в экономико-географическом расположении региона. Все факторы, обуславливающие географические различия можно разделить на общие, имеющиеся во всех отраслях и регионах, и специфические, действующие в ряде отдельных отраслей и регионов [37, с. 25].

Каждая группа факторов подразделяется на:

- региональные, обуславливающие размещение производительных сил с нулевой или низкой мобильностью только в определённых местах и агломерационные, способствующие концентрации мобильных факторов производства в некоторых из этих мест;

- природные, доставшиеся региону «по наследству», и социально-культурные, постоянно воспроизводимые.

Таким образом, при разных количественных объемах ресурсов, обусловленных географическим разделением труда, регионы ведут соревнование между собой за привлечение мобильных факторов производства, которые в долгосрочном периоде задают параметры и масштабы инвестиционного потенциала территории. На уровне региона объем привлекаемых факторов в значительной мере зависит не от

сравнительных, а абсолютных преимуществ: количество и качество трудовых ресурсов, производственный фактор «земля», используемый для разработки, обработки и размещения, географическое расположение на мировых транспортных путях и т.д.[32, с. 28].

На уровне отдельного региона абсолютные преимущества имеются только в очень ограниченном числе отраслей, в результате чего локальная территории не может в долгосрочном периоде привлекать и удерживать многочисленное население и дифференцированный капитал. Высокая мобильность капитала создает для регионов, обладающих абсолютными преимуществами, возможности кумулятивного процесса неравномерного развития, который, с одной стороны, может проявляться в более быстрых темпах накопления экономического дохода, с другой – глубокой фазе «экономической депрессии», из которой территория самостоятельно может не выйти вообще.

Таким образом, экономическое процветание и упадок регионов является саморазвивающимся процессом, усиливающим неравномерность регионального развития, им основная роль здесь отводится государственной политике, направленной на повышение инвестиционного потенциала того или иного региона.

Очевидным является тот факт, что инвестиционной политикой должны заниматься законодательная и исполнительная власть не только на федеральном, но и на региональном уровне. Именно на региональных органах управления лежит ответственность за формирование благоприятного инвестиционного климата на территории для привлечения частных отечественных и зарубежных инвестиций.

Во все большем числе регионов местные администрации проводят активную работу по стимулированию и поддержке инвестиционной деятельности. Постепенно складывается группа регионов – лидеров в области формирования инвестиционной культуры и организации инвестиционного процесса [36, с. 20]. Повышение роли регионов в

активизации инвестиций осуществляется по нескольким направлениям. К числу основных относятся следующие направления:

- 1) развитие регионального инвестиционного законодательства;
- 2) поддержка инвестиций со стороны местных властей путем предоставления льгот;
- 3) формирование инвестиционной открытости и привлекательности регионов, их инвестиционного имиджа, в том числе посредством культурного составления каталогов предприятий, каталогов инвестиционных проектов и т.п.;
- 4) активная деятельность по привлечению иностранных инвестиций. Характерно, что при еще малой привлекательности страны в целом для иностранных инвесторов, есть регионы, в которых эта привлекательность сопоставима со странами Европы;
- 5) формирование инвестиционной инфраструктуры. Получают развитие бизнес-центры, совершенствуется система связи и т. д. Особое значение приобретает повышение уровня экономического обоснования инвестиционных проектов на основе стандартов, заложенных в современные общепринятые в мире методики, а также выбор критериев отбора этих проектов с учетом приоритетных задач развития регионов. Для повышения уровня проработанности программ важно вовлечение в эту деятельность банков. Перспективно также составление так называемого инвестиционного паспорта региона, содержащего информацию, необходимую для потенциальных инвесторов [24, с. 205].

Таким образом, инвестиционный потенциал региона является не простой, а определенным образом упорядоченной совокупностью инвестиционных ресурсов, сосредоточенных на конкретной территории, позволяющей достичь желаемого эффекта при их использовании. Необходимость развития инвестиционного потенциала каждого региона очевидна. Потому что, в конечном счете, это способствует привлечению внимания инвесторов к региону, дает возможность более эффективно

лоббировать свои интересы, совершенствовать инвестиционный климат, получать основные ресурсы для экономического развития региона, становиться кадровым резервом федеральной элиты. Более того, продвижение инвестиционного потенциала регионов - перспективный путь преодоления трудностей в привлечении инвестиций в Россию в целом. И ведущая роль в этом принадлежит региональной социально-экономической и структурно-инвестиционной политике.

2 Анализ и оценка инвестиционного потенциала Ростовской области

2.1 Характеристика Ростовской области как инвестиционного реципиента

Ростовская область – субъект Российской Федерации на юге Европейской территории страны, является частью Южного федерального округа (далее ЮФО).

Как административная единица, Ростовская область образована на основании постановления ЦИК СССР от 13 сентября 1937 года.

В числе прочих крупных территориальных единиц Российской Федерации область отличается высоким финансовым, ресурсным и научно-производственным потенциалом.

Экономическое развитие региона основывается на влиянии таких факторов, как выгодное экономико-географическое расположение (связь центральной России с Северным Кавказом и Закавказьем), богатые природные ресурсы, исторически благоприятные условия для развития, высокий потенциал трудовых ресурсов, достаточно развитая транспортная инфраструктура. По темпу экономических преобразований последнего времени и объемам производства товаров и услуг регион занимает одну из передовых позиций, как в ЮФО, так и в целом по России.

Ближайшее окружение региона представлено высокоразвитыми в экономическом плане областями: Кавказом на юге, Поволжским регионом на востоке, Центральной территорией России на севере и Донбассом на западе (Приложение А).

В радиусе 1 – 1,5 тысяч км от границ Ростовской области расположены крупнейшие в России агропромышленные, химические, машиностроительные, металлургические, газовые, нефтяные, угольные центры и районы, обмен готовой продукцией которых производится, в значительной степени, через территорию Ростовской области.

По территории региона протекает Дон - одна из крупнейших европейских рек, с многочисленными притоками и рукавами.

Минеральное сырье составляет группа топливно-энергетических ресурсов. Среди них - каменный уголь Восточного Донбасса, главным образом, антрацит – самый лучший в мире по калорийности.

Осуществляется разработка месторождений нерудного сырья для производства строительных материалов и металлургии. Известные запасы газа оцениваются в 56,2 млрд. м³.

Лесной фонд области невелик, представлен лишь на 2,8 % территории, по большей части лесами, выполняющими защитные и водоохранные функции.

Рекреационные ресурсы составляют курорты локального значения для летнего сезона с запасами минеральных вод высокого качества, а также большими возможностями для развития международного туризма [26].

Ростовская область отличается рядом конкурентных преимуществ, которые образуют предпосылки для формирования конкурентного инвестиционного потенциала и эффективного поступательного развития. Основными из которых являются:

- выгодное географическое расположение, соответственно которому регион именуется воротами России в страны Прикаспийского, Средиземноморского и Черноморского бассейнов;

- важнейшее геополитическое значение региона для России;

- развитая инфраструктура транспорта, представленная автомобильными и железнодорожными магистралями федерального значения, речными и морскими портами, международным аэропортом в г. Ростове-на-Дону;

- высокий потенциал природных ресурсов (умеренно-континентальный климат, 65% земли составляют черноземы);

- высокий уровень развития промышленности, и, главным образом, машиностроительного комплекса;

- богатая сырьевая база для целей перерабатывающих производств;

- большое разнообразие минерально-сырьевых ресурсов;

- наличие активной и квалифицированной рабочей силы;

- динамично развивающаяся инфраструктура институтов рынка (лизинговые, инвестиционные и страховые компании, банки и др.);

- нормативно-правовая база, обеспечивающая инвестиционную привлекательность региона;

- высокий уровень потребительского спроса;

- стабильная социально-экономическая ситуация.

Ростовская область является одним из первых субъектов Российской Федерации, принявших областной Закон «О поддержке инвестиционной

деятельности на территории Ростовской области» в начале 1998 года [3]. Принятие этого закона положило начало созданию законодательной базы региона, нацеленной, в первую очередь, на создание благоприятной конкурентоспособной среды, укрепление финансовых показателей реального сектора экономики при последовательном обеспечении бюджетной системы устойчивыми источниками дохода. В регионе действует инвестиционное законодательство, закрепляющее целый набор преференций для потенциальных инвесторов. Основа инвестиционного законодательства области состоит из следующих нормативно-правовых актов:

- областной закон «Об инвестициях в Ростовской области» [2];
- областной закон «О предоставлении государственных гарантий Ростовской области» [4];
- постановление Правительства Ростовской области «О порядке оказания государственной поддержки инвестиционной деятельности организаций из областного бюджета» [6];
- постановление Правительства Ростовской области «О порядке участия сторон государственно-частного партнерства в реализации инвестиционного проекта на территории Ростовской области» [5].

Принятие перечисленных нормативных актов значительно расширило перечень форм государственной поддержки организаций, реализующих инвестиционные проекты. В основе формирования законодательства Ростовской области в инвестиционной сфере лежат принципы безусловного соответствия областного законодательства федеральному. Это обеспечивает возможность консолидирования бюджетных средств на всех уровнях на решение приоритетных, важнейших задач как региональной, так и федеральной значимости.

Наиболее привлекательными для инвесторов являются следующие линии поддержки инвестиционной деятельности.

1. Предоставление льгот по налогам на имущество организаций и прибыль. Предоставляются инвесторам, реализующим инвестиционную

деятельность на территории донского региона, на срок окупаемости инвестиционного проекта, установленного проектной документацией, но не более чем на 5 лет, в том числе:

- 1,1 % по налогу на имущество организаций;
- организации, осуществляющие инвестиционные проекты с объемом капитальных вложений ≥ 300 млн. рублей, освобождаются от налогов на имущество организаций;
- по налогу на прибыль организаций установлена налоговая ставка в размере 13,5% в части налоговых сумм, зачисляемых в областной бюджет.

2. Субсидии в целях возмещения доли затрат по выплате процентов коммерческих банков, предоставляемых для нового строительства, реконструкции, расширения и технического перевооружения действующих организаций.

3. Реализация инвестиционных проектов на основании государственно-частного партнерства. Инвесторам предложена следующая поддержка при формировании инфраструктурных объектов для инвестиционных проектов:

- строительство за счет средств бюджета объектов инженерной инфраструктуры: водоотведения и водоснабжения, а также транспортной инфраструктуры, в частности, мостов, автодорог;
- компенсация доли затрат по договорам технологического присоединения к объектам газо- и электроснабжения [21].

Иностранные инвестиции на территории региона пользуются безусловной и полной правовой защитой. Иностранные инвесторы наделены правом капиталовложения во все экономические отрасли, занятия всеми видами деятельности, за исключением производств и отраслей, территорий региона видов и деятельности, на инвестирование в которые введены ограничения, регламентируемые законодательством РФ.

В 2012 году областной администрацией совместно с НП «Национальное агентство прямых инвестиций» была разработана и утверждена «Стратегия инвестиционного развития Ростовской области до

2020 года» [10], а также Государственная программа Ростовской области «Экономическое развитие и инновационная экономика» [9].

В течение последних 10 лет Ростовская область признается одним из российских регионов, наиболее открытых для внешних инвестиций. Рейтинговое агентство Moody's Interfax Rating Agency в 2014 году присвоило донскому региону кредитный рейтинг по национальной шкале равным Aa2.ru. Присвоенный рейтинг позволяет судить о том, что Ростовская область входит в категорию заемщиков с очень высокой кредитоспособностью в отношении других эмитентов страны.

Рейтинговый консорциум «Эксперт РА-АК&М» в 2015 году подтвердил уровень кредитного рейтинга Ростовской области равным A+. Прогноз по рейтингу «стабильный» [19].

Таким образом, на современном этапе Ростовская область – это регион, стремящийся идти по пути интенсивного развития в области инвестиционной привлекательности, активизации социальной сферы и производственного сектора. Правительство области настроено на развитие взаимовыгодного сотрудничества и готово оказывать содействие как зарубежным, так и российским инвесторам, заинтересованным в налаживании прочных контактов и приобретении надежных партнеров.

2.2 Оценка конкурентоспособности региона

Одним из приоритетов развития инвестиционного потенциала является формирование конкурентной среды на региональных рынках. Конкуренция представляется одновременно и фактором, и условием инвестиционного развития экономики региона. Она обуславливает динамику инвестиционной сферы и в целом рыночную эволюцию.

Для оценки инвестиционного потенциала Ростовской области и основных ее конкурентов из числа регионов РФ был определен интегральный показатель конкурентоспособности и подвиды потенциалов в динамике с

2010 по 2015 год, имеющие особую значимость для донского региона: объем инвестиций в основной капитал, импорт и экспорт товаров, объем строительных работ, розничный товарооборот, объем сельскохозяйственной продукции, индекс промышленного производства.

Интегральный показатель конкурентоспособности региональной экономики традиционно состоит в объеме валового регионального продукта.

На 2015 г. в Ростовской области валовой региональный продукт (ВРП) составил 1 122 011,9 млн. руб. Вместе с тем, в течение 2010-2015 годов экономика региона стабильно наращивала свои объемы (рисунок 2.1).

Процент ВРП Ростовской области в ВРП РФ (как совокупный показатель ВРП субъектов) не претерпела значительных изменений в течение последних лет и по итогам 2015 г. составила 1,7 % . Доля ВРП Ростовской области в суммарном ВРП ЮФО по итогам 2015 г. составила 25,5 % (с 2010 г. отмечается динамика снижения).

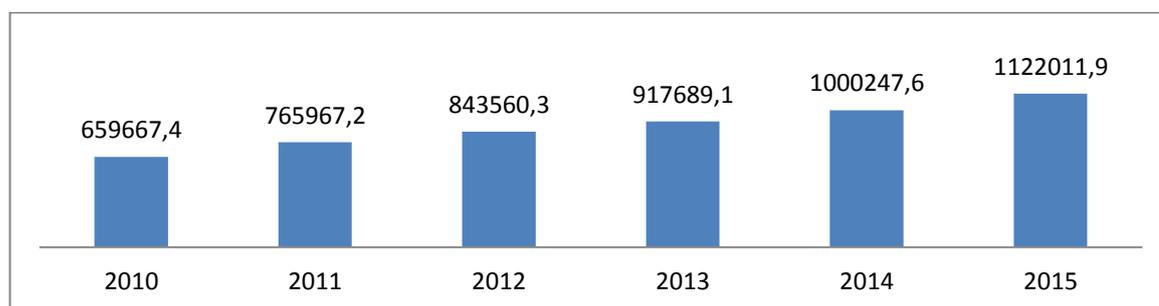


Рисунок 2.1 - ВРП Ростовской области, млн. руб.

В конечном итоге, по текущему уровню конкурентоспособности (объему ВРП) Ростовская область находится на 13 месте среди субъектов Российской Федерации (Приложение Б).

Одновременно перспективная конкурентоспособность Ростовской области, исчисляемая согласно объему инвестиций в основной капитал, отвечает 12 месту: инвестиции в основной капитал Ростовской области в фактических ценах на 2015 год составили 291 029,4 млн. руб. Объем инвестиций имеет стабильный рост в течение всего периода (рис. 2.2).

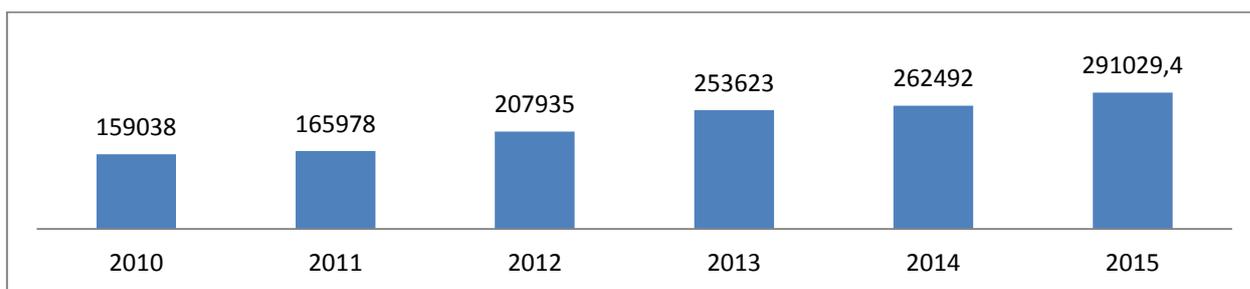


Рисунок 2.2 – Объем инвестиций в основной капитал Ростовской области, млн. руб.[38].

Процент инвестиций в основной капитал в Ростовской области в разрезе аналогичного показателя Российской Федерации за 2015 г. составляет 2,0 %, ЮФО – 24,1%.

Ростовская область относится к так называемым экспортоориентированным регионам России (16 место по России согласно объему экспорта). В целом, экспорт товаров Ростовской области за 2015 г. составил 4 804,6 млн. \$, импорт – 2 121,1 млн.\$. Сальдо внешнеторгового баланса является положительным – 2 683,5 млн. \$ (рисунок 2.3).

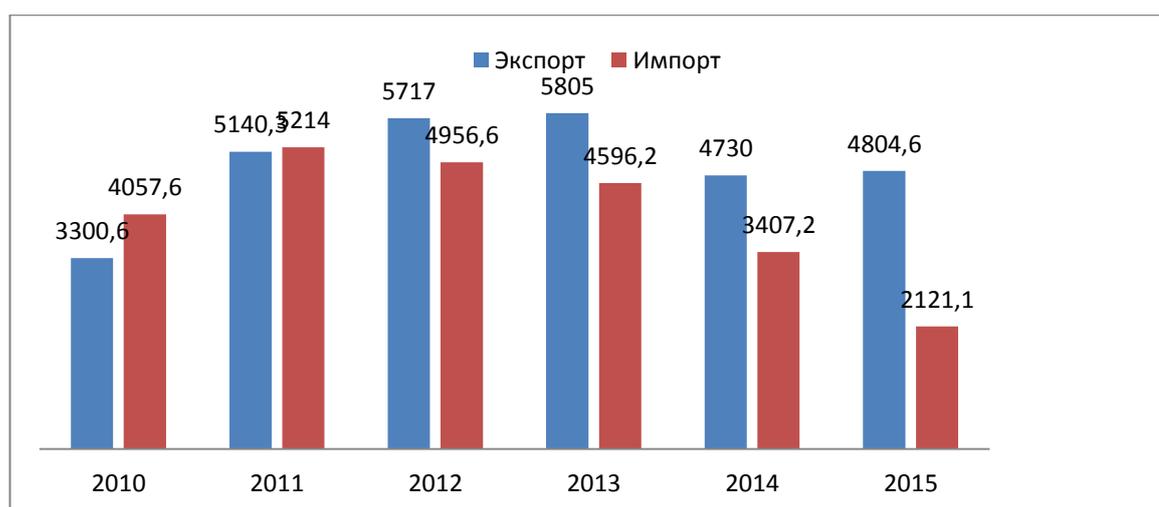


Рисунок 2.3 – Импорт и экспорт товаров Ростовской обл., млн. \$.

На Ростовскую область в 2015 году пришлось 1,4% суммарного экспорта РФ и 35,4% экспорта ЮФО. Это самые значительные показатели за

весь анализируемый период. И, наоборот, поступательно снижалась доля Ростовской области в суммарном объеме импорта как России в целом, так и ЮФО: в 2015 году она составила соответственно 1,2% и 28,3%.

Объем работ, осуществленных по виду деятельности «Строительство», в Ростовской области в 2015 году составил 154 557,9 млн. руб., обнаруживая на протяжении всего анализируемого периода положительную динамику. На Ростовскую область выпало 2,6 % объема подобного рода работ в России и 31,6 % – в ЮФО (рисунок 2.4).

Розничный товарооборот в Ростовской области в 2015 год составил 824 914,5 млн. руб. Показатель отличается всевозрастающей динамикой. За 2015 год на Ростовскую область случилось 2,9% совокупного розничного товарооборота РФ и 31,8% – ЮФО (рисунок 2.5).

Человеческие ресурсы Ростовской области реализованы далеко не в полном объеме: по среднесписочной численности рабочих регион находится на 10 месте, в то время как по % ВРП – на 13 месте.

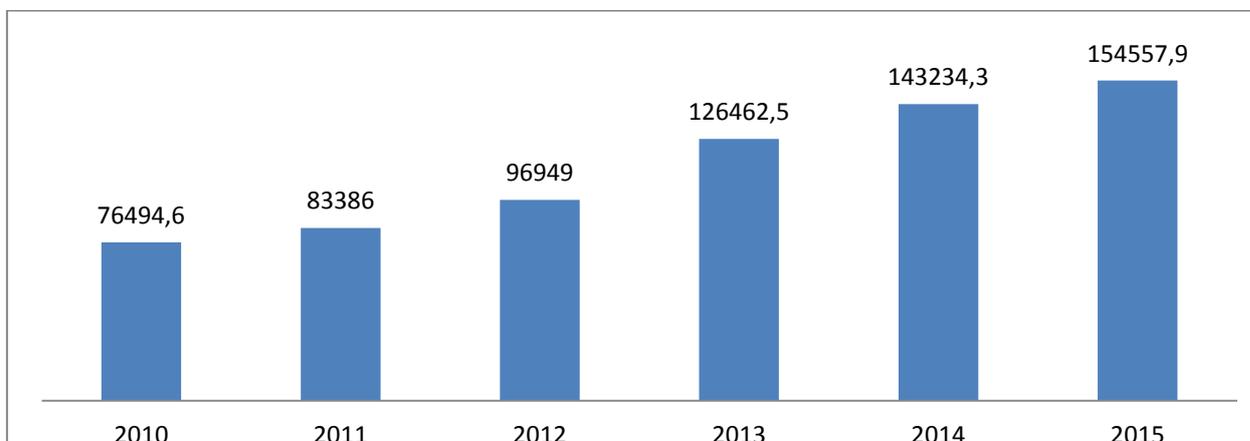


Рисунок 2.4 – Объем строительных работ, произведенных в Ростовской области, млн. руб. [16].

Производительность труда в сельскохозяйственном секторе занимает 26 место среди субъектов РФ. Производительность труда в промышленности существенно ниже – 42 место. Это является результатом комплекса таких системных проблем, как:

- 27 мест в соответствии с удельным весом высококвалифицированных специалистов в общей численности квалифицированных сотрудников;

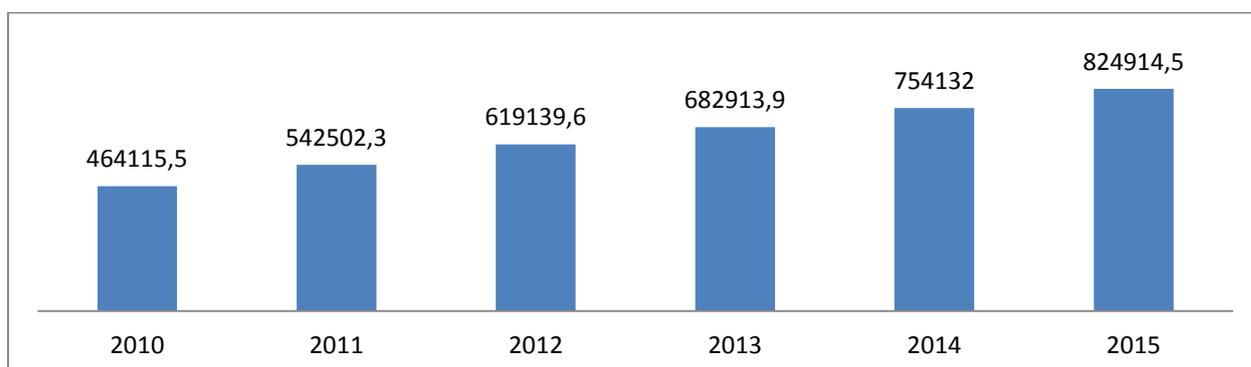


Рисунок 2.5 – Розничный товароборот в Ростовской области, млн. руб.

- отставание по индикаторам технологического развития (в частности, высокая изношенность основных фондов – 30 место; низкая активность предприятий в использовании ведущих технологий производства – 19 место; низкая инновационная активность предприятий – 31 место) (Приложение В).

Привлекательность региона для трудовых ресурсов характеризуется невысоким уровнем, в первую очередь из-за низкого уровня среднемесячной начисленной номинальной заработной платы (53 место в списке субъектов РФ). Это может явиться предпосылкой для формирования в Ростовской области следующих негативных тенденций:

- приоритет развития низкопроизводительных трудоемких производств, отсутствие стимула для высокотехнологичных проектов;
- отток высококвалифицированных специалистов;
- приток низкоквалифицированных рабочих, обуславливающий социальную напряженность.

На Ростовскую область приходится 2,0% совокупной отгрузки инновационных отраслей, что отвечает 12 месту и позволяет охарактеризовать регион как значимого производителя наукоемких товаров (Приложение Г). Инвестиции в основной капитал ставят Ростовскую область на 20 место (1,4%). Подобная ситуация свидетельствует о наличии в

перспективе угрозы отставания региона по степени инновационного развития из-за недостатка инвестиционных средств. По доле в общероссийских объемах отгрузки инновационной продукции наукоемких отраслей Ростовская область входит в десятку лидеров (10 место) [16].

Сельское хозяйство отличается низкой перспективной конкурентоспособностью, напрямую связанной с недоинвестированностью данной отрасли: Ростовская область принадлежит 2 место в общероссийском объеме сельскохозяйственной продукции и лишь 9 место по проценту привлекаемых в отрасль инвестиций (таблица 2.1).

Это является тревожным симптомом возможной потери занимаемых позиций региона как лидера сельскохозяйственного производства в общефедеральном масштабе.

Объем сельскохозяйственной продукции Ростовской области в стоимостном выражении в 2015 году составил 229 342,8 млн. руб.

Таблица 2.1 – Конкурентоспособность сельского хозяйства Ростовской области в 2015 г.

Наименование показателя	Место региона	Доля в РФ, %	Значение
Продукция	2	4,6	229 342,8 млн. руб.
Инвестиции в основной капитал	9	3,7	11 743,9 млн руб.
Экспорт	10	2,1	139,5 млн. руб.
Производительность труда	26	–	4,8 млн. руб.

На Ростовскую область пришлось 4,6% сельхозпродукции Российской Федерации и 29,9% – ЮФО (рисунок 2.6).

Аграрный сектор Ростовской области отличается относительно низкой производительностью труда, занимая 26 место на федеральном уровне. Одна из главных причин такого положения – низкий уровень технологичности производства. Наряду с тем, сельское хозяйство структурно разбалансированно: доминирует подотрасль растениеводства, которая составляет 67,7% производства, в то время как животноводство – всего

32,3%. В этой связи неравномерно распределяются и места в общем по России объеме производства: животноводство – 6 место, растениеводство – 2 место.

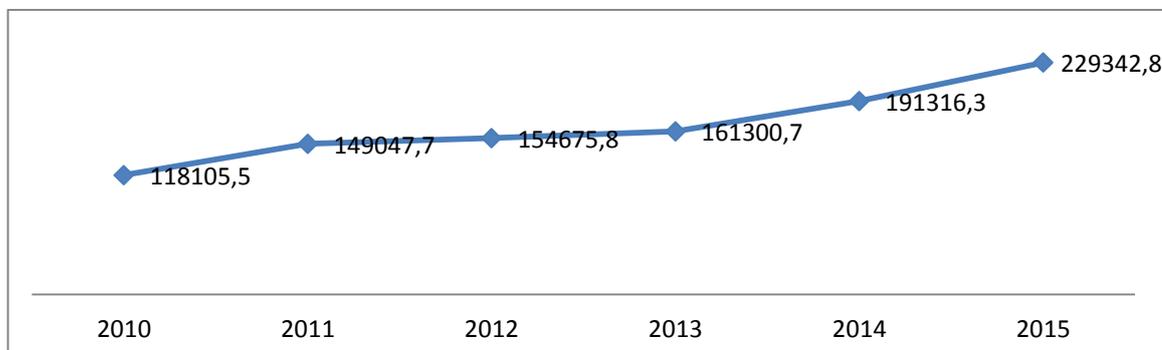


Рисунок 2.6 – Объем сельскохозяйственной продукции Ростовской области, млн. руб.

Индекс промышленного производства Ростовской области по результатам 2015 года составил 154,6%. Невзирая на нисходящую динамику в 2010-2014 гг., индекс промышленного производства существенно превышал аналогичный показатель по РФ и ЮФО в целом, достигнув наибольшего значения в 2015 году (лучший результат по России) (рисунок 2.7).

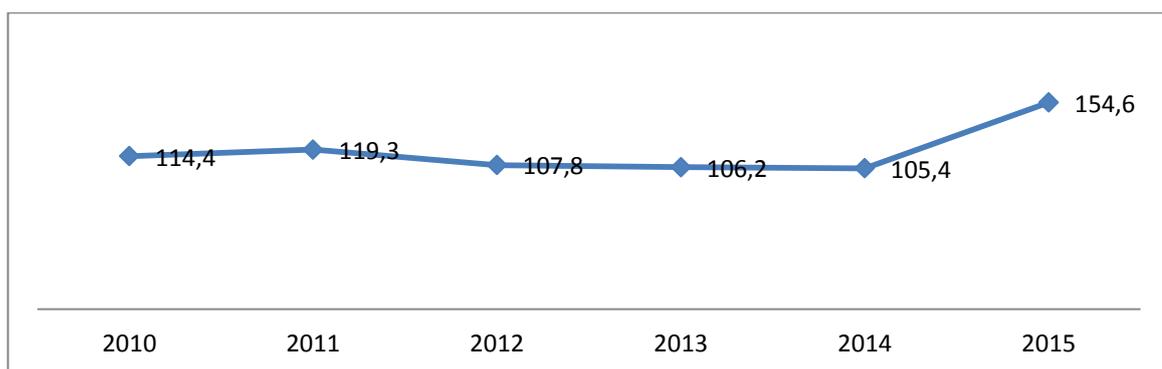


Рисунок 2.7 – Динамика индекса промышленного производства Ростовской области, %

Таким образом, Ростовская область отличается рядом конкурентных преимуществ, создающих предпосылки для привлечения инвестиций и

эффективного ведения бизнеса. В 2015 г. ВРП Ростовской области составил 1122 011,9 млн. руб., что на 4% превышает результаты 2014 года. По показателям индекса промышленного производства Ростовская область – абсолютный лидер, при этом данный показатель обнаруживает положительную динамику. Кроме того, донскому региону присуще выгодное географическое положение, современная промышленность, прекрасный природно-ресурсный потенциал. Растет экспорто-ориентированность региона, объемы строительства и розничный товарооборот.

Однако имеется и ряд проблем, а именно: малая доля высококвалифицированных специалистов в общей численности квалифицированных сотрудников, отставание по индикаторам технологического развития, низкая инновационная активность предприятий, низкая перспективная конкурентоспособность сельского хозяйства ввиду недоинвестированности данной отрасли и здесь же - низкая производительность труда и низкий уровень технологичности производства.

2.3. Рейтинг инвестиционной привлекательности Ростовской области

Одним из ключевых индикаторов, выражающим степень успешности развития региональной экономики и ее позиционирования в контексте конкурентной среды регионов РФ, является Рейтинг инвестиционной привлекательности, который составляется рейтинговым агентством «Эксперт РА» и состоит из двух основных блоков: инвестиционного потенциала и инвестиционных рисков.

Согласно Методике составления рейтинга инвестиционной привлекательности регионов России [27], в инвестиционный потенциал входит девять составляющих, а именно: инновационный, туристический, природно-ресурсный, инфраструктурный, институциональный, потребительский, производственный, финансовый и трудовой. Показатели составляющих инвестиционного потенциала Ростовской области по сравнению с лидирующими регионами представлены в таблице 2.2.

Инвестиционный риск составляют шесть частных рисков: экономический, управленческий, социальный, финансовый, криминальный и экологический. Показатели составляющих инвестиционного риска Ростовской области по сравнению с лидирующими регионами представлены в таблице 2.3.

Анализ ключевых элементов инвестиционной привлекательности позволяет сделать следующие выводы.

Основными составляющими инвестиционного потенциала, способными в дальнейшем отрицательно повлиять на позиции Ростовской области в инвестиционном рейтинге среди регионов РФ, являются: инфраструктурный потенциал (ранг 13) туристический потенциал (ранг 17), природно-ресурсный потенциал (ранг 33).

Таблица 2.2 – Инвестиционный потенциал Ростовской области по сравнению с лидирующими регионами в 2015 году

Ранг потенциала		Регион	Доля в общероссийском потенциале, %	Ранги составляющих инвестиционного потенциала									Изменение ранга, 2015 г. к 2014 г.
2014	2015			туристический	природно-ресурсный	инфраструктурный	инновационный	институциональный	финансовый	производственный	потребительский	трудовой	
2	2	Московская обл.	5,906	3	50	2	2	3	2	3	2	2	0
3	3	Санкт-Петербург	4,683	4	85	5	3	2	3	2	3	3	0
4	4	Краснодарский край	2,856	1	28	6	22	4	4	7	4	4	0
5	5	Свердловская обл.	2,596	7	12	48	7	5	7	5	5	7	0
6	6	Респ. Татарстан	2,486	6	41	21	5	7	5	6	6	5	0
7	7	Красноярский край	2,374	9	1	78	16	13	11	15	14	14	0
9	8	Ростовская обл.	1,994	17	33	13	12	6	12	8	8	6	-1
11	11	Респ. Башкортостан	1,886	8	21	47	18	12	8	9	7	11	0
12	10	Самарская обл.	1,887	16	47	17	11	8	9	12	10	8	-2
19	19	Воронежская обл.	1,274	29	53	15	14	23	18	26	17	19	0

Таблица 2.3 – Инвестиционный риск Ростовской области по сравнению с лидирующими регионами в 2015 году

Ранг риска		Регион	Средневзвешенный индекс риска	Ранги составляющих инвестиционного риска						Изменение ранга, 2015 г. к 2014 г.
2014	2015			управленческий	экологический	криминальный	финансовый	экономический	социальный	
1	1	Московская обл.	0,150	1	10	21	22	2	18	0
4	7	Санкт-Петербург	0,177	44	48	37	1	17	5	-3
11	8	Краснодарский край	0,179	22	38	22	13	3	22	3
6	9	Свердловская обл.	0,179	69	33	32	4	5	2	-3
3	10	Респ. Татарстан	0,188	4	14	20	53	9	10	-7
13	15	Красноярский край	0,209	62	47	16	7	1	58	-2
15	21	Ростовская обл.	0,220	40	34	19	43	6	37	-6
16	22	Респ. Башкортостан	0,220	57	32	55	14	24	19	-6
21	26	Самарская обл.	0,231	37	61	45	12	55	15	-5
39	43	Воронежская обл.	0,269	43	78	44	28	21	57	-4

Таким образом, Краснодарский край идет впереди Ростовской области по таким элементам инвестиционного потенциала, как туристический, природно-ресурсный, инфраструктурный, институциональный, финансовый, производственный, потребительский, трудовой потенциал. В целом, Ростовская область значительно отстает только по инфраструктурному потенциалу от Краснодарского края (13 и 6 соответственно), поэтому главная задача здесь – это сокращение разрыва. Вместе с тем, она опережает его по инновационному потенциалу (12 и 22 соотв.), и в этом плане задачей должно, по крайней мере, стать недопущение сокращения данного разрыва, а более того – его рост.

В таблице 2.4 показано, что в одну группу с донским регионом входят довольно крупные субъекты РФ с развитой производственной базой и большой значимостью для национального промышленного комплекса.

Инвестиционный потенциал Ростовской области несколько снизился, опустившись с 8-го места в 2014 году на 9-е место в 2015 году.

Относительно межрегиональных сравнений позиций регионов РФ, можно отметить, что как в контексте рейтинга инвестиционного потенциала, так и инвестиционного риска Ростовская область проигрывает большинству инвестиционных лидеров. Особый интерес в плане межрегиональных сравнений с донским регионом представляют локальные конкуренты – Воронежская область и Краснодарский край. Следует отметить, что именно эти субъекты на сегодняшний день отличаются ведением наиболее интенсивной борьбы с Ростовской областью за притягивание инвестиций.

Сравнительный анализ рейтинга Ростовской и Воронежской областей свидетельствует о намного более благоприятной ситуации для рассматриваемого региона: Ростовская область идет впереди Воронежскую по всем составляющим инвестиционного потенциала.

Показатели инвестиционного риска Ростовской области ухудшились, и она оказалась на 21-м месте в 2015 году (в 2014 году – 15-е место).

Таблица 2.4 – Инвестиционный рейтинг Ростовской области в региональном разрезе РФ, 2015 г.

Минимальный уровень риска	Умеренный уровень риска	Высокий уровень риска	Экстремальный уровень риска
Максимальный инвестиционный потенциал			
г. Санкт-Петербург, Московская обл., Краснодарский край			
Высокий инвестиционный потенциал			
	Московская обл., Свердловская обл.		
Средний инвестиционный потенциал			
Респ. Татарстан, Белгородская обл.	<i>Ростовская область,</i> Новосибирская обл., Кемеровская обл., Иркутская обл., Красноярский кр., Челябинская обл., ХМАО-Югра, Самарская обл., Нижегородская обл., Пермский кр., респ. Башкортостан		
Пониженный инвестиционный потенциал			
6 регионов	31 регион	10 регионов	
Незначительный инвестиционный потенциал			
	12 регионов		
Низкий потенциал			
			3 региона

Ухудшение позиции по инвестиционным рискам в существенной мере произошло под влиянием финансового и управленческого факторов (соответственно 43 и 40 место). Также большое воздействие оказали экологическая и социальная составляющие (34 и 37 соответственно).

Анализ позиций лидирующих регионов по объему привлеченных инвестиций в основной капитал в контексте составляющей инвестиционных рисков также позволяет судить о том, что Ростовская область уступает большинству Топ-регионов, в том числе своим главным локальным конкурентам: Воронежской области и Краснодарскому краю.

В целом, текущая ситуация характеризуется некоторым ослаблением позиций Ростовской области в рамках инвестиционной привлекательности при сохранении значительного потенциала в ряде ключевых сфер, способствующих формированию благоприятного инвестиционного климата

В целом следует отметить активизацию роста всех рангов инвестиционных рисков в регионах РФ. Причём риски, по прогнозам исследователей [23], в ближайшие пару лет будут только расти, а кризис (уже 3-й за два десятилетия) станет наиболее затяжным.

Причина таких негативных явлений очевидна: прежняя модель экономического развития регионов, базирующаяся на сырьевой ренте, масштабных государственных проектах и потребительском буме, ушла в прошлое. Вместе с тем, потенциал новых развивающих стимулов, создаваемый под воздействием девальвации рубля и импортозамещения, пока только формируется и очевидно не сможет быть полностью осуществлен в краткосрочной перспективе.

Таким образом, развитие инвестиционного потенциала Ростовской области должно происходить по направлениям стимулирования приоритетных отраслей экономики региона и сведения к минимуму его проблемных сторон, повышения эффективности борьбы за рынки сбыта и мобильные ресурсы за счет применения специфических развивающих ресурсов, а именно:

- 1) привлечение и сопровождение инвестиционных проектов;
- 2) формирование высококвалифицированного рынка труда и его инвестиционная ориентированность;
- 3) кластеризация инфраструктурного, научно-образовательного и производственного потенциалов, что является наилучшей формой кооперации, способствующей усилению конкурентных преимуществ организаций и создающей уникальные региональные компетенции;
- 4) инновационная активность – для формирования технологического лидерства и глобальной конкурентоспособности донского региона.

3 Разработка рекомендаций по повышению инвестиционного потенциала Ростовской области

3.1 Цели, задачи и основные направления развития инвестиционного потенциала Ростовской области

Ростовская область является одним из лидеров РФ по привлечению как отечественных, так и зарубежных инвестиций, с развитой транспортно-логистической инфраструктурой и финансовыми рынками, эффективной системой проведения административных процедур и сотрудничества государственной власти и бизнеса для достижения общественного благополучия, с развитой кластерной системой, предоставляющей все возможности для инновационного развития региона.

Цели, задачи и основные направления развития инвестиционного потенциала Ростовской области сформулированы исходя из результатов его оценки и анализа (табл. 3.1).

Таблица 3.1 – Цели и задачи развития инвестиционного потенциала Ростовской области

Цель № 1	Повышение конкурентоспособности региона на фоне регионов-лидеров
Задачи	1.1 Привлечение и сопровождение инвестиционных проектов 1.2 Формирование высококвалифицированного рынка труда и его инвестиционная ориентированность
Цель № 2	Реализация инвестиционного развития в приоритетных сферах и отраслях
Задачи	2.1 Кластеризация 2.2 Стимулирование инновационной активности

Задача 1.1 - Привлечение и сопровождение инвестиционных проектов. Уникальное геоэкономическое положение, благоприятные природно-климатические условия, ресурсный потенциал, развитая транспортная инфраструктура, высокий потенциал промышленного и инновационно-технологического развития делают Ростовскую область наиболее

привлекательным для инвестиционных вложений регионом. Однако наряду с этими факторами для привлечения внешнего инвестирования важное значение отводится эффективности системы территориального маркетинга, который по своей сути агрегирует пути формирования и продвижения регионального инвестиционного бренда. Вместе с привлечением инвестиционных проектов важнейшая задача состоит во всестороннем содействии их реализации, представленным в рамках мероприятий для сопровождения инвестиционных проектов. При этом, в рамках реализации этой задачи в Ростовской области имеется ряд следующих проблем:

- отсутствие службы территориального маркетинга;
- недостаточная развитость географической диверсификации источников зарубежных инвестиций в область;
- отсутствие системного подхода к сопровождению инвестиционных проектов.

Решению этих проблем будут способствовать следующие мероприятия:

- 1) создание инвестиционного бренда донского региона;
- 2) продвижение инвестиционного бренда Ростовской области;
- 3) инвестиционное сотрудничество с развивающимися странами.

Задача 1.2 – Формирование высококвалифицированного рынка труда и его инвестиционная ориентированность. Подготовка и повышение квалификации кадров, необходимых для развития инвестиционного потенциала Ростовской области, осуществляется в соответствии с системой подготовки и развития профессиональных компетенций трудовых ресурсов. В контексте создания высококвалифицированного рынка труда особое внимание следует уделить следующим проблемным факторам:

- 1) недостаточность ресурсов системы профессиональной кадровой подготовки, включая отсталость учебно-производственной и материально-технической базы образовательных заведений, которая не соответствует используемым работодателями технологиям и оборудованию, низкая

мотивация управленческих и преподавательских кадров, низкий уровень применения в учебном процессе технологий информационной коммуникации;

2) системные связи между учебными заведениями региона и работодателями не установлены, их взаимодействия не финансируются и характеризуются фрагментарностью. Образовательный процесс изменяется медленнее экономики, формирующей спрос на квалифицированные кадры. Адаптирование образовательных программ не всегда объективно выражает реальный спрос на рынке труда. В образовательном процессе происходит системное нарушение баланса «теория – практика».

Для нейтрализации этих проблемных факторов и в целях формирования высококвалифицированного рынка труда предлагается идти по следующим направлениям:

1) развитие ресурсного обеспечения учреждений профессионального образования;

2) формирование системных связей между работодателями и образовательными учреждениями.

Задача 2.1 – Кластеризация. На современном этапе кластеризация является достаточно эффективным инструментом развития отраслей, основанном на использовании эффекта тесного взаимодействия и взаимодополнения тех или иных производственных единиц, их активного сотрудничества с входящими в кластер субъектами научных инноваций, а также вероятности адресной поддержки со стороны органов власти и институтов развития, участвующих в формировании кластера.

Развитие кластерной сети в Ростовской области должно происходить в соответствии с отраслевыми приоритетами регионального развития. В соответствии с результатами проведенного во 2 главе анализа инвестиционного потенциала Ростовской области, отраслевыми приоритетами инвестиционного развития являются:

- транспортно-логистический комплекс;
- химическая промышленность;

- легкая промышленность;
- IT-сфера (информационные технологии);
- машиностроение;
- аграрная промышленность.

На сегодняшний день кластеры и кластерные инициативы захватывают большинство приоритетных отраслей донского региона (таблица 3.2).

Таблица 3.2 – Существующие и перспективные кластеры, входящие в приоритетные отрасли развития инвестиционного потенциала Ростовской области

Наименование приоритетной отрасли	Кластеры
Транспортно-логистический комплекс	-
Химическая промышленность	-
Легкая промышленность	Кластер «ЛегТексДон»
IT-сфера	Кластер информационных коммуникаций
Машиностроение	Кластер инновационных технологий «Южное созвездие», инновационные территориальные кластеры станкостроения и морского приборостроения («Морские системы»), территориальные кластеры сельхозмашиностроения и вертолетостроения.
Аграрная промышленность	Инновационный территориальный кластер «Донская молочная продукция»

Из представленных в таблице 3.2 данных видно, что такие приоритетные отрасли инвестиционного развития Ростовской области, как транспортно-логистический комплекс и химическая промышленность на данный момент не затронуты процессами кластеризации. В этой связи целесообразно расширять кластерные сети путём создания транспортно-логистического и химико-текстильного кластеров.

Задача 2.2 – Инновационная активность. С целью обеспечения стабильного развития инвестиционного потенциала Ростовской области необходима реализация процессов выстраивания инновационной системы

законченного цикла – от прикладных опытно-конструкторских и научно-исследовательских работ до производства технически сложных продуктов с последующей их поставкой на российские и мировые рынки. Этот процесс необходимо реализовывать в рамках приоритетных направлений развития инновационного потенциала для максимизации последующей отдачи в долгосрочном и среднесрочном периодах.

3.2 Мероприятия, ориентированные на развитие инвестиционного потенциала Ростовской области

Для достижения целей и решения задач успешного развития инвестиционного потенциала Ростовской области целесообразными представляются следующие мероприятия.

1. Создание и продвижение инвестиционного бренда донского региона, необходимое для привлечения в область инвестиционных проектов, предполагает разработку коммуникативной стратегии как инструмента активного продвижения бренда в России и за рубежом. В региональный бренд необходимо включить следующие блоки (рис. 3.1).

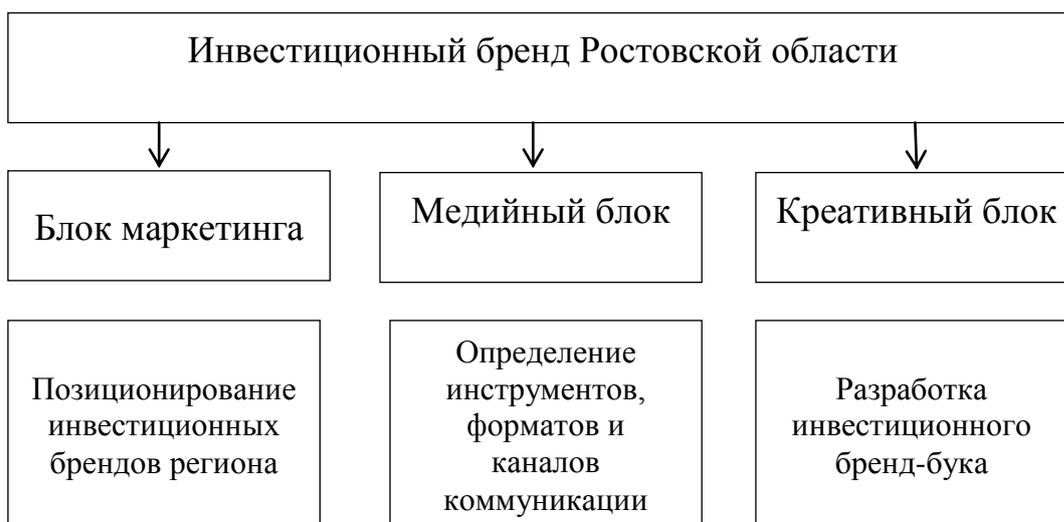


Рисунок 3.1 – Структура и функции инвестиционного бренда Ростовской области

Продвижение инвестиционного бренда Ростовской области необходимо осуществлять, продвигая основные объекты инвестирования, к примеру, такие, как:

- объект «Донские индустриальные парки»;
- региональные кластеры «Морские системы», «Южное созвездие», IT-кластер, «Донская молочная продукция».

Эффективными инструментами продвижения будут также являться:

- популяризация концепции «100 Губернаторских инвестиционных проектов» и передовых региональных продуктов и бизнесов («Сделано на Дону»);

- совершенствование инвестиционного Интернет-портала www.doninvest.ru согласно современным требованиям (прежде всего - это кастомизация структуры и дизайна сайта, формирование интуитивно-понятного интерфейса);

- развитие конгрессной и выставочно-ярмарочной деятельности, которая ориентирована на интерактивное представление инвестиционного потенциала Ростовской области, связь с потенциальными инвесторами, контактными аудиториями и посредниками;

- развитие партнерской системы по продвижению инвестиционного потенциала области: организация коммуникации региона с инвестиционными посредниками, институтами инвестиционного развития, с представительствами Российской Федерации за рубежом, а также с представительствами зарубежных государств в России по проблеме привлечения инвестиций.

Сопровождение инвестиционных проектов предлагается осуществлять посредством:

- создания регионального «инвестиционного лифта» для обеспечения последовательной поддержки проекта на всех стадиях его реализации, включая выбор оптимальных инвестиционных площадок, предоставление полных сведений об инвестиционных рисках и возможностях, логистическое обеспечение, консультационную помощь, обеспечение кадрами, обеспечение

взаимодействия с органами исполнительной власти, содействие в оформлении разрешительных документов;

- развития системы мониторинга осуществления проектов в целях обеспечения органов исполнительной власти достоверной и актуальной информацией в рамках полномочий по управлению инвестициями в регионе о состоянии осуществления инвестиционных проектов;

- создания Клуба инвесторов Ростовской области, в рамках которого предполагается разработка деловых мероприятий с участием органов власти региона и инвесторов с целью обсуждения и решения необходимых задач.

Инвестиционное сотрудничество с развивающимися странами вызывает необходимость привлечения инвестиций международных финансовых институтов, таких как:

- Новый Банк БРИКС;
- Азиатский Банк инфраструктурных инвестиций;
- Евразийский банк развития;
- Финансовый фонд Диалогового партнерства РФ-АСЕАН.

2. Формирование высококвалифицированного рынка труда и его инвестиционная ориентированность, требующая прежде всего развития ресурсного обеспечения системы профессионального обучения, предполагается осуществлять посредством следующих мероприятий:

- оптимизация и развитие системы учреждений профессиональной подготовки, формирование сети многофункциональных центров прикладных квалификаций и отраслевых ресурсных центров, что обеспечивает формирование системы «карьерного лифта» на основе возможностей разноуровневых заведений профессионального образования области, создание условий для непрерывного обучения и повышения квалификации специалистов;

- внедрение региональных стандартов кадрового обеспечения промышленного роста, который должен установить условия региональной политики в сфере кадрового обеспечения; инструменты реализации ключевых

направлений политики региона; требования к материально-техническому и информационному обеспечению; механизмам внедрения и оценки выполнения требований стандарта. Стандарт должен отвечать реализации Плана мероприятий по повышению производительности труда, разработки и модернизации высокопроизводительных рабочих мест в экономике региона [11].

Важным моментом в формировании высококвалифицированного рынка труда должно стать, как уже было сказано, развитие системных связей между работодателями и образовательными учреждениями. Для этого необходимо:

- разработать и реализовать пилотные проекты дуального образования в приоритетных линиях инвестиционного развития региона;

- организовать в ССУЗах и ВУЗах базовые кафедры, базы практик, учебные лаборатории ведущих компаний – отраслевых чемпионов Ростовской области;

- ежегодно формировать региональный заказ под нужды перспективных инвестиционных проектов;

- разрабатывать и внедрять механизмы компенсаций для инвесторов, несущих расходы на привлечение, обучение и социальную поддержку трудовых ресурсов.

3. Кластеризация. С целью осуществления кластеризации как приоритетного направления развития инвестиционного потенциала региона необходимым представляется создание химико-текстильного и транспортно-логистического кластеров.

Опыт лидирующих регионов (например, Нижегородской области и республики Татарстан) указывает на эффективность межотраслевых кластеров за счёт более высокого синергетического эффекта, масштабности территориального развития и межотраслевой взаимодополняемости. Актуальным для донского региона является формирование межотраслевого кластера, опирающегося на взаимодействие предприятий химической и текстильной отраслей.

Предпосылками формирования такого кластера является географическая близость местоположения производственных комплексов целого ряда химических и текстильных производств, наличие производственно-сбытового взаимодействия действующих компаний (к примеру, ООО «БТК Групп» и ОАО «Каменскволокно» в контексте производства спецодежды и спецтканей из высокотехнологичных волокон для обеспечения оборонно-промышленного комплекса). Целесообразным представляется также и участие в кластере нефтехимической промышленности. Эффективность химико-текстильного кластера находится в тесной связи с развитием научно-исследовательской деятельности, а также образовательной основы. Исходя из этого, важнейшей представляется приоритетная поддержка региональных институтов и научных центров, специализирующихся на химических НИОКР. Также важно оказывать содействие установлению тесного сотрудничества компаний и образовательных учреждений в целях повышения отраслевого трудового потенциала. К примеру, в качестве производственной базы межотраслевого химико-текстильного кластера могут быть использованы ведущие региональные организации данных отраслей (таблица 3.3).

Таблица 3.3 – Ведущие региональные компании текстильной, химической и нефтехимической отраслей

Химическая промышленность	Текстильная промышленность	Нефтехимическая промышленность
ОАО «Дарус»; ЗАО «Эмпилс»; ФКП «Комбинат Каменский» ОАО «Каменскволокно»	ЗАО РКПФ «Виктория» ЗАО «Швея»; ПК «Азовская швейная фабрика»; ЗАО «Дон-Текс»; ОАО «Донецкая мануфактура М»; ЗАО «Корпорация Глория Джинс»; ООО «БТК Групп»	ОАО «Каменский Нефтеперегонный Завод»; ОАО «НЗНП»

В целом, следует отметить, что создание такого межотраслевого кластера будет способствовать не только значительному усилению

конкурентоспособности химической и текстильной отраслей, но и решению социально-экономических проблем во многих районах Ростовской области.

Вместе с тем, учитывая значимость транспортной сферы как традиционной производственной и инвестиционной специализации донского региона, превалирования экспорта транспортных услуг в сфере регионального экспорта, выгодного геоэкономического и геостратегического положения региона, а также реализации крупных инфраструктурных проектов в данной области, создание транспортно-логистического кластера представляет собой весьма перспективное направление.

Ключевыми участниками подобного кластера должны выступать крупные логистические и транспортные компании, специализированные поставщики, а также профильные учебные и научные заведения. Якорными компаниями базы кластера традиционно являются транспортно-логистические предприятия.

В общем, транспортно-логистический кластер является своеобразной региональной агломерацией транспортно-логистических предприятий. В роли центральных объектов этого кластера, вокруг которых происходит основная деятельность якорных компаний, в перспективе могут выступать строящиеся аэропортовый комплекс «Южный» (ввод в эксплуатацию планируется в 2017 году) и мультимодальный транспортно-логистический узел «Ростовский универсальный порт» (ввод в эксплуатацию планируется в 2018 году).

Также важное место в рамках рассматриваемого кластера может занять ФГБОУ ВО «Ростовский государственный университет путей сообщений» и Филиал ОАО «РЖД» - Северо-Кавказская железная дорога.

Ключевые факторы успеха стратегического развития предлагаемых кластеров на мировом рынке состоят в наукоемкости как основе для прорывного и интенсивного роста и экспортоориентированности как основе формирования глобальной и национальной конкурентоспособности.

4. Инновационная активность. Согласно результатам Прогноза научно-технологического развития России-2030 [11] приоритеты инвестиционной

политики в сфере инноваций Ростовской области следует установить в следующих направленностях опережающего развития:

- энергосбережение и энергоэффективность;
- системы транспорта и логистики;
- рациональное природопользование;
- нанотехнологии и новые материалы;
- биотехнологии;
- информационные коммуникации.

Вместе с тем, обеспечение производственной и инновационной активности требует технологического развития, что обуславливает необходимость приоритетной направленности инвестиций на технологические инновации и модернизацию, способные сформировать адекватную инновационным приоритетам технологическую цепь производства продукта (таблица 3.4).

Таблица 3.4 – Приоритетные направления инвестиционной политики Ростовской области в сфере инноваций

Перспективный рынок	Отрасль
1. Энергосбережение и энергоэффективность	ЖКХ; Энергетика; Промышленность
2. Системы транспорта и логистики	Экология; Безопасность; Транспортная инфраструктура
3. Рациональное природопользование	Строительство; Транспорт; Экология; Природоохранные предприятия
4. Нанотехнологии и новые материалы	ЖКХ; Электроэнергетика; Атомная энергетика Строительный комплекс; Бытовая химия и парфюмерия Фармацевтика; Пищевая промышленность Станкостроение; Оборудование для обрабатывающей промышленности; Дорожная инфраструктура Транспорт; Сельское хозяйство; Экология
5. Биотехнологии	Обрабатывающая промышленность Сельское хозяйство Фармацевтика; Природопользование Пищевая промышленность
6. Информационные коммуникации	Транспорт; Энергетика; Образование; Здравоохранение Машиностроение; Химическая промышленность; IT-сфера

В процессе формирования приоритетов в сфере инновационной активности Ростовской области необходимо нацеливаться на долгосрочную комплексную программу по формированию условий лидерства российских предприятий на новых рынках высоких технологий – Национальную технологическую инициативу (НТИ) [29].

В соответствии с НТИ, данные рынки станут базовыми в рамках мировой экономики в период от 15 до 20 лет, что чрезвычайно актуализирует вопрос представленности донского региона в перечисленных производственных сегментах.

К базовым перспективным рынкам, установленным в рамках НТИ, относятся следующие:

- рынок логистических, информационных и других услуг, предоставляемых флотом беспилотных аппаратов, непрерывно находящихся на низких космических орбитах и в воздухе («Aeronet»);

- рынок беспилотных средств автотранспорта («Autonet»);

- рынок, предполагающий использование интеллектуальной системы управления морским транспортом и технологий освоения мирового океана («Marinet»);

- рынок инструментов человеко-машинных коммуникаций, базирующихся на передовых нейротехнологических разработках и повышающих эффективность человеко-машинных систем, производительность мыслительных и психических процессов («NeuroNet»);

- рынок персональных медицинских услуг и лекарственных препаратов («Healthnet»);

- рынок выпуска и реализации питательных веществ и конечных видов продуктов питания, а также соответствующих IT-решений («Foodnet»);

- рынок программного обеспечения, оборудования, сервисных и инжиниринговых услуг для разномасштабных сервисов и системных комплексов интеллектуальной энергетики («EnergyNet»);

- рынок защищенных и безопасных компьютерных решений, технологий в сфере передачи данных, безопасности киберфизических и информационных систем («Safenet»);

- рынок, предполагающий развитие технологий распределенного хранения и обработки информации, которая позволяют сократить число посредников и создать финансовую продукцию с сокращенным путем от источников денежного потока к конечным потребителям («Finnet») [29].

В целом, сегодня НТИ представляет собой один из основных приоритетов политики государства, поэтому инвестиционные проекты, относящиеся к перечисленным рынкам, целесообразно включать в систему приоритетной поддержки Ростовской области.

Таким образом, предложенные мероприятия нацелены на развитие приоритетных направлений инвестиционного развития региона и решению проблемных сфер социальной экономики. При условии их успешной реализации экономика Ростовской области будет развиваться по пути инновационного развития, при этом будут реализованы конкурентные преимущества региональных производств, слабые стороны будут постепенно минимизированы либо их воздействие будет компенсироваться за счет сильных сторон.

Наряду с тем, произойдет повышение конкурентоспособности по наиболее важным отраслям с изменением социально-экономической структуры в сторону активизации средне- и высокотехнологичных отраслей (производство оборудования и машин, летательных аппаратов и транспортных средств, химической продукции и пр.). Развитие агропромышленного комплекса будет происходить в результате реализации инвестиционных проектов, связанных с агро- и биотехнологиями, а также глубокой переработкой сельскохозсырья и увеличением процента экспорта готовой сельскохозхозяйственной продукции. Экспорт Ростовской области будет значительно диверсифицирован за счет новых специализированных отраслей.

Как итог успешной реализации предложенных мероприятий, доля Ростовской области в федеральной экономике неизбежно возрастет, вследствие чего произойдет усиление статуса Ростовской области как опорного региона ЮФО; будет преодолена технологическая отсталость промышленных организаций по сравнению с ведущими российскими производителями.

Эффективность мероприятий по развитию инвестиционного потенциала Ростовской области можно определить методом составления сценариев на основе прогноза социально-экономического развития Ростовской области на 2017 – 2019 годы [8] и в соответствии с уточненным долгосрочным прогнозом социально-экономического развития Ростовской области на период до 2030 года [7]. Разрабатывая сценарии, целесообразно также использовать положения Прогноза долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года [34]. Прогноз эффективности развития инвестиционного потенциала Ростовской области определяется по трем вариантам:

- 1) пессимистичный;
- 2) реалистичный;
- 3) оптимистичный.

Сценарии развития инвестиционного потенциала Ростовской области зависят от внутренних и внешних условий социально-экономического развития, которые обуславливаются долгосрочными вызовами, уровнем реализации угроз и возможностей, слабыми и сильными сторонами региональной инвестиционной сферы (табл. 3.5).

Таким образом, в случае успешной реализации предложенных мероприятий по оптимистичному сценарию социально-экономического развития Ростовской области, рост инвестиционного потенциала составит 105 % к 2020 году.

Таблица 3.5 – Прогноз объема инвестиций в основной капитал за счет всех источников финансирования на основе прогнозируемых сценариев развития инвестиционного потенциала Ростовской области

Год	Сценарии развития					
	Пессимистичный		Реалистичный		Оптимистичный	
	Млн. руб.	Темп роста, %	Млн. руб.	Темп роста, %	Млн. руб.	Темп роста, %
2017	326 634,0	101,0	336 976,6	104,0	350 455,7	106,6
2018	352 255,2	103,2	371 863,8	105,5	401 612,9	107,2
2019	383 200,1	104,4	416 566,3	107,3	458 222,9	106,9
2020	443 478,2	102,0	459 734,2	102,7	517 127,9	105,0

Заключение

В работе рассмотрены теоретические основы оценки и развития инвестиционного потенциала на региональном уровне, проведен анализ основных показателей инвестиционной сферы ростовской области на современном этапе, выявлены основные проблемы и конкурентные преимущества региона, предложен ряд мероприятий по развитию инвестиционного потенциала.

Инвестиционный потенциал региона является не простой, а определенным образом упорядоченной совокупностью инвестиционных ресурсов, сосредоточенных на конкретной территории, позволяющей достичь желаемого эффекта при их использовании. Необходимость развития инвестиционного потенциала каждого региона очевидна. Потому что, в конечном счете, это способствует привлечению внимания инвесторов к региону, дает возможность более эффективно лоббировать свои интересы, совершенствовать инвестиционный климат, получать основные ресурсы для экономического развития региона, становиться кадровым резервом федеральной элиты. Более того, продвижение инвестиционного потенциала регионов - перспективный путь преодоления трудностей в привлечении инвестиций в Россию в целом. И ведущая роль в этом принадлежит региональной социально-экономической и структурно-инвестиционной политике.

На современном этапе Ростовская область – это регион, стремящийся идти по пути интенсивного развития в области инвестиционной привлекательности, активизации социальной сферы и производственного сектора. Правительство области настроено на развитие взаимовыгодного сотрудничества и готово оказывать содействие как зарубежным, так и российским инвесторам, заинтересованным в налаживании прочных контактов и приобретении надежных партнеров.

Ростовская область отличается рядом конкурентных преимуществ, создающих предпосылки для привлечения инвестиций и эффективного ведения бизнеса. В 2015 г. ВРП Ростовской области составил 1122 011,9 млн. руб., что на 4% превышает результаты 2014 года. По показателям индекса промышленного производства Ростовская область – абсолютный лидер, при этом данный показатель обнаруживает положительную динамику. Кроме того, донскому региону присуще выгодное географическое положение, современная промышленность, прекрасный природно-ресурсный потенциал. Растет экспорто-ориентированность региона, объемы строительства и розничный товарооборот.

Однако имеется и ряд проблем, а именно: малая доля высококвалифицированных специалистов в общей численности квалифицированных сотрудников, отставание по индикаторам технологического развития, низкая инновационная активность предприятий, низкая перспективная конкурентоспособность сельского хозяйства ввиду недоинвестированности данной отрасли и здесь же - низкая производительность труда и низкий уровень технологичности производства.

Текущая ситуация характеризуется некоторым ослаблением позиций Ростовской области в рамках инвестиционной привлекательности при сохранении значительного потенциала в ряде ключевых сфер, способствующих формированию благоприятного инвестиционного климата.

Исходя из выявленных проблем и перспективных направлений, разработаны следующие мероприятия, ориентированные на развитие инвестиционного потенциала Ростовской области:

- 1) привлечение и сопровождение инвестиционных проектов;
- 2) формирование высококвалифицированного рынка труда и его инвестиционная ориентированность;
- 3) кластеризация инфраструктурного, научно-образовательного и производственного потенциалов, что является наилучшей формой кооперации,

способствующей усилению конкурентных преимуществ организаций и создающей уникальные региональные компетенции;

4) инновационная активность – для формирования технологического лидерства и глобальной конкурентоспособности донского региона.

Как итог успешной реализации предложенных мероприятий, доля Ростовской области в федеральной экономике неизбежно возрастет, вследствие чего произойдет усиление статуса Ростовской области как опорного региона ЮФО; будет преодолена технологическая отсталость промышленных организаций по сравнению с ведущими российскими производителями.

В случае успешной реализации предложенных мероприятий по оптимистичному сценарию социально-экономического развития Ростовской области, рост инвестиционного потенциала составит 105 % к 2020 году.

Список литературы

1. Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
2. Закон Ростовской области от 01 октября 2004 года N 151-ЗС «Об инвестициях в Ростовской области» (в ред. от 23.06.2016). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.docs.cntd.ru>.
3. Закон Ростовской области «О поддержке инвестиционной деятельности на территории Ростовской области» от 4 февраля 1998 года N 66-ЗС (в ред. Областного закона от 2 октября 2001 года N 187-ЗС) (с изменениями на 15 марта 2004 года) (утратил силу на основании Закона Ростовской области от 01.10.2004 N 151-ЗС). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.docs.cntd.ru>.
4. Закон Ростовской области от 02 июля 2008 № 35-ЗС «О предоставлении государственных гарантий Ростовской области» (в ред. от 24 апреля 2015). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.docs.cntd.ru>.
5. Постановление Правительства Ростовской области от 13.12.2012 № 1073 «О порядке участия сторон государственно-частного партнерства в реализации инвестиционного проекта на территории Ростовской области» (в ред. от 18.02.2016). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.investdon.ru>.
6. Постановление Правительства Ростовской области «О порядке оказания государственной поддержки инвестиционной деятельности организаций из областного бюджета» от 22.03.2012 № 218 (в ред. от 13.10.2016). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.investdon.ru>.

7. Распоряжение Правительства Ростовской области от 16.01.2014 №5 «О долгосрочном прогнозе социально-экономического развития Ростовской области на период до 2030 года». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.donland.ru>.

8. Распоряжение Правительства Ростовской области от 12.08.2016 № 331 «О прогнозе социально-экономического развития Ростовской области на 2017 – 2019 годы». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.donland.ru>.

9. Государственная программа Ростовской области «Экономическое развитие и инновационная экономика», утвержденная постановлением Правительства Ростовской области от 25.09.2013 № 599. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.investdon.ru>.

10. Стратегия инвестиционного развития Ростовской области до 2020 года, утвержденная постановлением Правительства Ростовской области от 31.07.2013 № 474 (в ред. от 18.11.2015). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.investdon.ru>.

11. План мероприятий по обеспечению повышения производительности труда, создания и модернизации высокопроизводительных рабочих мест в региональной экономике, утвержден распоряжением Правительства Российской Федерации от 9 июля 2014 г. № 1250. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://government.ru/docs>.

12. Бернар И., Колли Ж. К. Толковый экономический и финансовый словарь. Т. II. М.: Международные отношения, 2014. – 250 с.

13. Бузова И. А., Маховикова Г. А., Терехова В. В. Коммерческая оценка инвестиций / Под ред. Есилова В. — СПб.: Питер, 2014. — 432 с.

14. Виленский П. Л., Лившиц В. Н., Смоляк С. А. Оценка эффективности инвестиционных проектов: теория и практика: учеб. пособие. 2-е изд., пере-раб. и доп. М.: Дело, 2012. – 330 с.

15. Звягинцева О. С. Оценка инвестиционного риска региона // Экономист. 2010. № 9. – С. 112-120.

16. ИАС «Прогноз» Минэкономразвития Ростовской области.
17. Игонина Л. Л. Инвестиции / Под ред. В. А. Слепова. М.: ЮристЪ, 2012. – 425 с.
18. Инвестирование: Учебное пособие / Составитель В. А. Семиглазов. Томск: ЦПП ТУСУР, 2014. – 138 с.
19. Инвестиции // Официальный портал Правительства Ростовской области. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.donland.ru>.
20. Инвестиции: Учеб. пособие для студентов специальности 080105.65 «Финансы и кредит» направления подготовки 080100.62 «Экономика» (экспресс-курс) / Сост. В. С. Былинкина, М. В. Попов. Саратов, 2010. – 377 с.
21. Инвестору // Инвестиционный портал Ростовской области. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.investdon.ru>.
22. Иноземцев В. А. Будущее России – в новой индустриализации // Экономист. – №11. – 2015. – С. 10-17.
23. Кличко А. Н. Инвестиционный потенциал Ростовской области снизился // DonNews. Экономика. 10 декабря 2015 г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.donnews.ru>.
24. Ковалев В. В., Иванов В. В., Лялин В. А. Инвестиции: Учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2015. – 592 с.
25. Комарова Е., Кочнева Е. Формирование имиджа региона и его продвижение. Сборник научных статей «Социально-экономическое состояние России: пути выхода из кризиса», СПб.: Институт бизнеса и права, 2015. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ibl.ru>.
26. Краткая характеристика Ростовской области // Официальный портал Ростовской области. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.donland.ru>.
27. Методика составления рейтинга инвестиционной привлекательности регионов России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://raexpert.ru>.

28. Моттаева А. Б. Рейтинг инвестиционного потенциала как основа обеспечения инвестиционной активности регионов // Интернет-журнал «Науковедение» ISSN 2223-5167. – № 7(35). – 2015. – С. 1-8. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.naukovedenie.ru>.

29. Национальная технологическая инициатива (НТИ), заявленная Президентом Российской Федерации 4 декабря 2014 года в Послании к Федеральному собранию, – долгосрочная комплексная программа по созданию условий для обеспечения лидерства российских компаний на новых высокотехнологичных рынках, которые будут определять структуру мировой экономики в ближайшие 15-20 лет. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://nti.one/index.php>

30. Нестеренко Т. В. Инвестиционный потенциал региона // Материалы X научно-практической конференции ППС ВПИ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.volpi.ru>

31. Основы менеджмента: Учебное пособие для вузов / Под ред. А. И. Афоничкина. – СПб.: Питер, 2014. – 528 с.

32. Панкратов Е. П. Экономическая оценка инвестиций // Финансы. – №3. – 2014. – С. 23-30.

33. Подшиваленко Г. П., Лахметкина Н. И., Макарова М. В. Инвестиции: Учебное пособие — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: КНОРУС, 2013. – 200 с.

34. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2030 года (разработан Минэкономразвития РФ). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://economy.gov.ru>.

35. Розенберг Д. М. Инвестиции: терминологический словарь. М.: ИНФРА-М, 2007. – 455 с.

36. Рудь Н. Ю. Валютный курс, инвестиции и национальная конкурентоспособность // Финансы. – №10. – 2012. – С. 19-24.

37. Русавская А. В. Инвестиции и инвестиционный потенциал региона. Управление экономическими системами: Электронный научный журнал. 28.01.16. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://uecs.ru>.
38. Сборник «Регионы России - 2015». – С. 1176.
39. Словарь современной экономической теории Макмиллана. М.: ИНФРА-М, 2011. – 524 с.
40. Сошников И. В. Классификация инвестиций и формирование инвестиционного рынка в регионах России // Региональная экономика: теория и практика. – 2016. – № 4 (32). – С. 17-24.

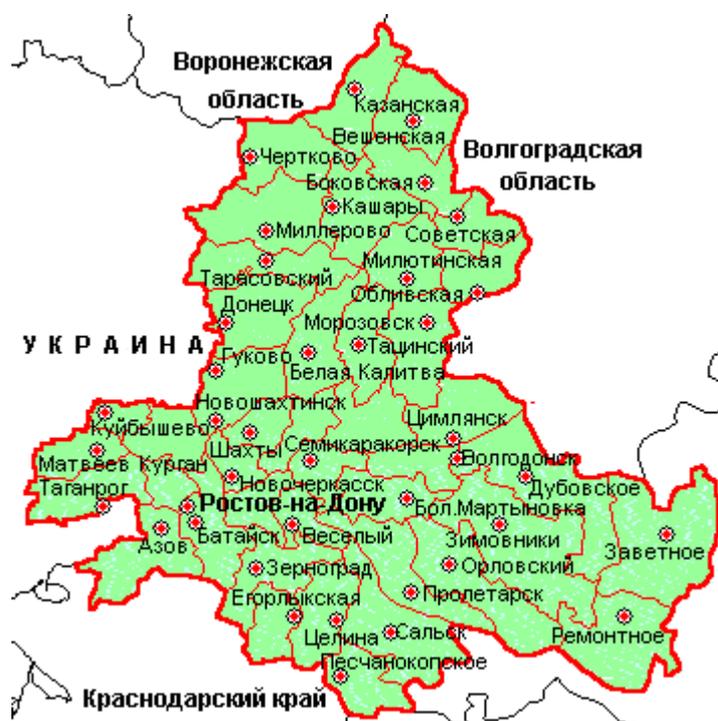


Рисунок А.1 – Территориальное расположение Ростовской области

Приложение Б
(обязательное)

Таблица Б.1 – Общий уровень конкурентоспособности Ростовской области

Наименование показателя	Место региона	Доля в РФ, %	Значение
Валовой региональный продукт	13	1,7	1000247,6 млн. руб.
Инвестиции в основной капитал	12	2,0	291029,4 млн. руб.
Поступление прямых иностранных инвестиций	36	0,2	256,9 млн. \$
Экспорт	16	1,4	4765,4 млн. \$
Сальдо торгового баланса	15	-	2657,8 млн. \$
Объем инновационных товаров (работ, услуг)	12	1,9	68558,1 млн. руб.
Внутренние затраты на научные разработки и исследования	8	1,7	14722,6 млн. руб.
Среднесписочная численность сотрудников	10	2,4	1095137,0 чел.
Производительность труда в промышленности (отгрузка на 1 занятого)	42	-	3,1 млн. руб.
Производительность труда в сельском хозяйстве (продукция на 1 работника)	26	-	4,8 млн. руб.
Коэффициент миграционного прироста населения (на 10000 чел.)	28	-	3,89 %
Среднедушевой денежный доход населения в мес.	33	-	26480,0 руб.

Таблица В.1 – Показатели развития инфраструктуры Ростовской области в 2015

г.

Наименование показателя	Место региона	Доля в РФ, %	Значение
Рынок труда			
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций	53	–	24 657,0 руб.
Уровень безработицы (по методике МОТ)	44	–	6,1%
Коэффициент напряженности на рынке труда	25	–	4,0 ед.
Удельный вес численности высококвалифицированных работников в общей численности квалифицированных работников	27	-	29,9%
Финансовая инфраструктура			
Кол-во действующих кредитных организаций и их филиалов, по регионам	3	4,0%	86,0 ед.
Технологическая инфраструктура			
Стоимость основных фондов (по полной учетной стоимости)	19	1,4%	2 085 372,0 млн руб.
Степень износа основных фондов	30	–	43,0%
Используемые передовые производственные технологии	19	1,4%	3 047,0 ед.
Научно-инновационная инфраструктура			
Инновационная активность организаций	31	–	9,6%
Коэффициент изобретательской активности	12	–	1,8 ед.
Организации, выполняющие научные исследования и разработки	8	2,4%	87,0 ед.
Численность персонала, занятого научными исследованиями и разработками	9	1,7%	12 622,0 чел.

Таблица Г.1 – Показатели конкурентоспособности агрегированных групп отраслей Ростовской области в 2015 г.

Наименование показателя	Место региона	Доля в РФ, %	Значение
Инновационно-ориентированные отрасли			
Отгрузка	12	2,0%	165 019,6 млн. руб.
Инвестиции в основной капитал	20	1,4%	8 396,7 млн. руб.
Экспорт	18	1,9%	21 385,4 млн. руб.
Инновационная продукция (отгрузка)	10	2,7%	28 290,6 млн руб.
Производственные отрасли			
Отгрузка	18	1,8%	387 899,8 млн. руб.
Инвестиции в основной капитал	12	3,2%	33 208,4 млн. руб.
Экспорт	18	1,0%	58 402,1 млн. руб.
Инновационная продукция (отгрузка)	13	2,5%	29 613,4 млн. руб.
Ресурсо-ориентированные отрасли			
Отгрузка	17	1,6%	250 663,3 млн. руб.
Инвестиции в основной капитал	29	0,5%	14 334,0 млн. руб.
Экспорт	31	0,1%	3 609,5млн руб.