

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки / специальности)

Бухгалтерский учет, анализ и аудит

(направленность (профиль) / специализация)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Анализ финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия

Обучающийся

С.А. Чабуркина

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

канд. экон. наук, доцент Н.А. Ярыгина

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Тольятти 2023

Аннотация

Бакалаврскую работу выполнил: Чабуркина С.А.

Тема работы: Анализ финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия

Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент Н.А. Ярыгина

Целью написания работы является анализ финансовых результатов ООО «СК-ПРОЕКТ» и разработка направления их совершенствования.

При написании работы использовались следующие методы исследования: анализ, дедукция, индукция и конкретизация.

Практическая значимость работы заключается в возможности применения сформированных рекомендаций в деятельности анализируемого предприятия, а также предприятиях промышленной отрасли с целью повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности.

Работа включает в себя введение, в котором определены основные аспекты исследования – цели, задачи, объект предмет, методология, информационная база; три раздела, в которых последовательно решаются поставленные выше задачи; заключение с итогами проведенного исследования, списка используемой литературы.

Работа включает в себя 57 страниц, 14 рисунков, 13 таблиц с аналитическими материалами, 30 источника.

Содержание

Введение.....	4
1 Теоретические и методологические основы финансово хозяйственной деятельности предприятия	6
1.1 Понятие, значение и задачи финансово-хозяйственной деятельности предприятия	6
1.2 Методы и алгоритм анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности	11
2. Анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ»	19
2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «СК-ПРОЕКТ».....	19
2.2 Анализ финансовых результатов хозяйственной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ».....	24
3 Мероприятия по повышению эффективности финансово - хозяйственной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ»	38
3.1 Разработка предложений для повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ».....	38
3.2 Оценка эффективности предложенных мероприятий.....	42
Заключение	49
Список используемой литературы и используемых источников.....	51
Приложение А Бухгалтерский баланс ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2022гг.	54
Приложение Б Отчет о финансовых результатах ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2021-2022гг.	56
Приложение В Отчет о финансовых результатах ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2021гг.	57

Введение

Актуальность исследования объясняется тем, что условиях современной рыночной экономики стабильное развитие предприятия во многом зависит от их финансовой устойчивости. Стабильность финансового положения дает возможность пережить период, когда активно меняется внутренняя и внешняя среда компании. В связи с этим особую актуальность представляет собой анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия, ее платежеспособности и деловой активности.

Механизм управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью организации - это наиболее активный элемент в системе управления.

Совершенствование механизма управления финансово-хозяйственной деятельностью фирмы является одним из главных факторов повышения экономической эффективности производства и получения прибыли.

Предметом исследования данной работы являются изучение финансового состояния организации в аспекте финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия.

Объект исследования – ООО «СК-ПРОЕКТ».

Целью написания работы является анализ финансовых результатов ООО «СК-ПРОЕКТ» и разработка направления их совершенствования.

Достижение поставленной цели возможно на основе решения следующих задач:

- изучить теоретические основы финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия;
- дать организационно-экономическую характеристику объекта исследования;
- провести анализ финансовых результатов хозяйственной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ»;

- разработать мероприятия для повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ»;
- оценить экономическую эффективность предложенных мероприятий.

При написании работы использовались следующие методы исследования: анализ, дедукция, индукция и конкретизация.

Теоретической базой для написания работы послужили труды таких исследователей как: Артюховой А. В, Игнатъевой, Е. В., Кереевой, А. Р., Исхаковой, З. Р., Игониной, А. В. и других.

Фактической базой исследования послужили информационные материалы деятельности выбранного предприятия.

Практическая значимость работы заключается в возможности применения сформированных рекомендаций в деятельности анализируемого предприятия, а также предприятиях промышленной отрасли с целью повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности.

Работа включает в себя введение, в котором определены основные аспекты исследования – цели, задачи, объект предмет, методология, информационная база; три раздела, в которых последовательно решаются поставленные выше задачи; заключение с итогами проведенного исследования, списка исследуемых источников.

Работа включает в себя 57 страниц, 14 рисунков, 13 таблиц с аналитическими материалами, 30 источника.

1 Теоретические и методологические основы финансово-хозяйственной деятельности предприятия

1.1 Понятие, значение и задачи финансово-хозяйственной деятельности предприятия

«Эффективное функционирование объектов хозяйствования возможно только при качественном управлении их деятельностью. Сегодня, в условиях высокой конкуренции на рынке, международных санкций и экономического кризиса предприятию необходимо повышать свою финансовую устойчивость с целью формирования резервов для продолжения своей стабильной деятельности и привлечения инвестиционных средств. В данном аспекте важная роль отводится анализу финансовых результатов деятельности предприятия» [11, с.15].

Полный всесторонний анализ финансово-хозяйственной деятельности компании даст необходимую информацию для оценки ее сегодняшнего положения, влияния внешних и внутренних факторов на деятельность организации, а также для принятия рациональных управленческих решений.

«В научной литературе отражено несколько определений финансовой деятельности компании, но нет единой трактовки данного понятия» [27, с. 16].

Бердникова Л.Ф. говорит о том, что: «Финансовая деятельность компании включает такие направления, как денежное и финансовое посредничество, а также вспомогательную деятельность в сфере финансов и страхования» [4, с. 23].

Кереева А. Р. рассматривает «финансовую составляющую компании как отдельный вид деятельности по формированию и распределению финансовых ресурсов» [15, с. 38]. При этом автор в своих работах делает акцент на том, что финансовая деятельность предприятия должна быть организована так, чтобы принимаемые управленческие решения по хозяйствующему субъекту были максимально эффективными, и показывали свои результаты в особых

условиях функционирования конкретного бизнеса, а также в имеющихся ограничениях и рисках [29].

Быкова Н. Н. проанализировав множество существующих определений финансовой деятельности компании, пришла к выводу, что: «Финансовая деятельность объекта хозяйствования первостепенно заключается в обеспечении финансовыми ресурсами всех видов деятельности предприятия, а именно операционной, финансовой и инвестиционной» [7, с. 189].

Савицкая Г.В. рассматривает «финансово-хозяйственную деятельность предприятия через призму финансового посредничества» [25, с. 13]. Но тут стоит отметить, что данный подход не может в полной мере охарактеризовать финансовую деятельность хозяйствующего субъекта, а лишь может использоваться в частных случаях, например, если речь идет о организации, предоставляющей только финансовые услуги или являющиеся финансовым посредником [28].

Проанализировав мнения нескольких ученых в отношении сущности финансовой деятельности, можно определить два основных подхода к раскрытию его содержания, которые представлены на рисунке 1.

1. Определение сущности финансовой деятельности организации через ее функциональное назначение

2. Определение сущности финансовой деятельности с акцентом на инструменты воздействия на финансовые результаты

Рисунок 1 – Два подхода к определению финансовой деятельности предприятия [24]

В рамках первого подхода, можно говорить о понимании финансовой деятельности предприятия как фундаментальной деятельности, которая направлена на эффективное использование имеющихся финансовых ресурсов

компании. Кроме того, финансовая деятельность способствует реализации стратегии экономического развития предприятия. Здесь же особое внимание уделяется управленческому аспекту, который предполагает, что по результатам финансового анализа функционирования предприятия возможно принимать эффективные решения по управлению финансовыми ресурсами [21, с. 36].

Согласно второму подходу финансовая деятельность предприятия рассматривается с учетом инструментов, которые используются для ее регулирования. Но исследователи, которые придерживаются данного подхода, не отрицают и функциональное назначение финансовой деятельности компании [23].

Таким образом, «понятие «финансовой деятельности предприятия» можно рассматривать с позиции системного подхода. То есть, под финансовой деятельностью можно понимать целенаправленный процесс формирования и использования финансовых ресурсов хозяйствующего субъекта для его стабильного функционирования с целью достижения целей и задач предприятия» [30].

Анализ финансовой деятельности предприятия отражает функциональное назначение данного процесса и включает оценку оперативного управления хозяйствующего субъекта. При этом часть ученых утверждают, что анализ финансово-хозяйственной деятельности – одна из основополагающих функций управления предприятием. Другие ученые уверены, что оценивание финансовых показателей работы компании и их анализ важен на каждом этапе принятия управленческих решений [17, с.26].

Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия – отдельная система, элементы которой отражаются на каждом этапе управления хозяйствующим субъектом, начиная от формирования стратегических целей до их реализации и оценки. То есть, анализ финансово-хозяйственной деятельности – промежуточное звено между подбором информации и принятием управленческого решения [21, с.23].

Фундаментальное значение анализа финансовых результатов функционирования компании – минимизация необоснованных управленческих решений, которые могут привести к финансовым потерям [22].

«Предметом анализа финансово-хозяйственной деятельности являются причинно-следственные связи хозяйственных и экономических процессов в компании, которые образуются под воздействием внутренних и внешних факторов» [16, с. 230].

Сущность анализа финансовых результатов деятельности компании выражается через их принципы и задачи.

Выделяют следующие задачи анализа финансовой деятельности компании, которые представлены на рисунке 2.

Многостороннее исследование деятельности предприятия	<ul style="list-style-type: none">• Анализ влияния изменений во внутренней и внешней среде хозяйствующего субъекта на его финансовые результаты деятельности.
Выявление факторов, которые влияют на деятельность компании	<ul style="list-style-type: none">• Оценивается степень влияния положительного и отрицательного влияния факторов на финансовые результаты деятельности предприятия.
База для принятия управленческих решений	<ul style="list-style-type: none">• Предполагает финансовое обоснование принятия оптимальных управленческих решений.
Определение финансовых резервов	<ul style="list-style-type: none">• Включает оценку достаточности резервов для улучшения деятельности хозяйствующего субъекта.
Формирование эффективных мероприятий	<ul style="list-style-type: none">• На основе анализа финансовых результатов компании разрабатываются эффективные мероприятия для совершенствования деятельности хозяйствующего субъекта/

Рисунок 2 – Задачи анализа финансовой-хозяйственной деятельности компании [18]

Анализ финансово-хозяйственной деятельности подразделяется на управленческий и финансовый анализ.

Управленческий анализ предполагает исследование и оценку внутрихозяйственной деятельности компании в структурных подразделениях. Данный анализ является коммерческой тайной и не подлежит публичному раскрытию [12].

Финансовый анализ заключается в расчете и оценки финансовых результатов деятельности компании, которые основываются на бухгалтерской и финансовой отчетности компании. Результаты финансового анализа носят открытый характер и могут быть опубликованы в открытых источниках [3, с. 123]

Принципы финансового анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Принципы финансового анализа предприятия

«Принцип	Содержание принципа
Конкретность	Анализ финансовых результатов должен проводиться на реальных данных объекта хозяйствования, которые выражаются в количественных значениях [6].
Комплексность	При проведении анализа финансовой деятельности предприятия необходимо всесторонне изучить оцениваемое экономическое явление или процесс с целью осуществления объективной оценки [4].
Системность	Изучение финансовых результатов необходимо осуществлять в комплексе, поскольку они взаимосвязаны друг от друга [5]
Регулярность	Для эффективности управленческих решений на предприятиях анализ финансовых показателей необходимо проводить на регулярной основе.
Объективность	Осуществление анализа финансовых результатов проводится на критических основах с обоснованными выводами.
Действенность	Полученные результаты финансового анализа должны иметь такую форму, чтобы их возможно было использовать для повышения результативности деятельности компании [8].
Экономичность	Затраты на проведения анализа финансовых результатов должны быть меньше экономического эффекта от данного вида деятельности [3].
Сопоставимость	Используемые данные для финансового анализа и его результаты должны быть сопоставимы и друг с другом. При регулярном проведении аналитического процесса необходимо соблюдать преемственность результатов [9].

Научность	В процессе проведения финансового анализа необходимо руководствоваться только научно обоснованными методиками» [30].
-----------	--

По таблице 1, можно сказать, что основными принципами, которые следует обязательно соблюдать при проведении анализа финансовых результатов хозяйствующего субъекта, являются: объективность, независимость и экономическая целесообразность исследования, его базирование на реальных количественных показателях деятельности предприятия. Полученные результаты финансового анализа должны быть представлены в сопоставимом с исходными данными и структурированном виде, чтобы было возможно их использовать для принятия управленческих решений.

Таким образом, можно сделать вывод, что финансовая и хозяйственная деятельность предприятия взаимосвязаны между собой и не могут существовать в отдельной категории. Для анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия исследуются финансовые результаты работы компании, которые представляют собой экономические итоги хозяйственной жизни организации, которые выражаются в виде полученной прибыли или убытка.

1.2 Методы и алгоритм анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности

Анализ финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия дает руководству компании и ее акционерам понимание насколько эффективно оно работает.

Главная задача в анализе финансовых результатов – выявление причин падения прибыли и уменьшения рентабельности.

«Для анализа финансовых результатов понадобится отчетная документация компании, а именно отчет о финансовых результатах

деятельности хозяйствующего субъекта и бухгалтерский баланс. При этом стоит отметить, что отчет о финансовой деятельности компании будет основным, поскольку именно он содержит главную информацию о видах прибыли компании. В бухгалтерском балансе прибыли отводится только одна строка» [13, с. 330].

Целесообразно делать анализ финансовых результатов хозяйственной деятельности компании хотя бы за два предыдущих отчетных года для того, чтобы выявить динамику их изменения и влияние внешних и внутренних факторов на данные показатели.

Стоит отметить, что «финансовый анализ не сводится к расчету различных финансовых показателей работа компании. Важный аспект в данном вопросе – грамотно сформировать выводы по полученным результатам и определить факторы влияния на изменения рассчитанных показателей» [10, с. 35].

Главная цель анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия заключается в оценки динамики абсолютных и относительных показателей прибыли и рентабельности.

На практике при анализе финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия используются 6 основных методов, которые представлены в таблице 2.

В практике финансового анализа финансовых результатов используются специфические приемы познания объекта исследования, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Метод финансового анализа

«Метод	Характеристика
Горизонтальный анализ	Данный метод предполагает сравнение показателей из отчета о финансовых результатах деятельности компании за отчетный год с аналогичными показателями за предыдущие периоды» [15, с.21].

Продолжение таблицы 2

«Метод	Характеристика
«Вертикальный анализ	Предполагает сравнение абсолютных отдельных финансовых показателей и расчет их удельного веса – доли.
Сравнительный аналитический анализ	Данный метод включает исследование динамических рядов показателей, разделение ряда на элементы и нахождения тренда – главной линии развития.
Способ цепных подстановок	Данный метод очень трудоемкий и заключается в последовательной замене плановой величины одного из алгебраических слагаемых и одного из сомножителей фактической его величиной при сохранении неизменёнными остальных показателей [2].
Интегральный метод	Применяется для определения факторов в мультипликативных, кратных и смешанных моделях кратноаддитивного вида.
Индексный метод	Данный метод включает определение и взаимосвязь алгоритмов расчета влияние имеющихся факторов на изменение результативного показателя» [26, с.74].

Важно отметить, что при анализе финансовых результатов нет жестко заданных правил. Методику расчета и набор исходных данных и итоговых показателей аналитик выбирает сам [17, с. 16].

Стандартный вариант пошаговой инструкции по проведению анализа финансовых результатов представлена на рисунке 3.

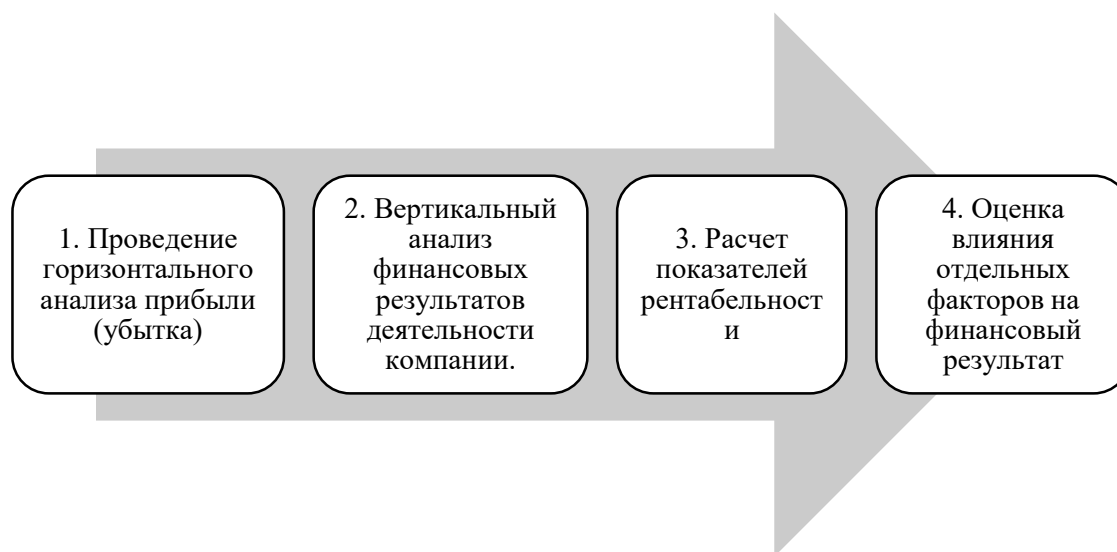


Рисунок 3 – Алгоритм анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия [1]

Первый этап анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия заключается в проведении горизонтального анализа прибыли или убытка.

Суть первого этапа – установить, как изменился финансовый результат за отчетный период по сравнению с предыдущим периодом.

Особенности горизонтального анализа заключаются в следующих аспектах:

- «для проведения горизонтального анализа потребуется минимум два значения прибыли или убытка компании. Одно из них, как правило наиболее ранний результат, принимается за базу для сравнения;
- рассчитываются абсолютные и относительные отклонения фактического уровня от базового. Абсолютные значения измеряются в той же единице измерения, что и анализируемый показатель, относительные – в процентах;
- если в базовом периоде исследуемый показатель имел нулевое значение либо другой знак, то расчет темпа роста и прироста не будет иметь практического значения;
- характер изменения изучаемого показателя зависит от знака полученного отклонения. Так, например, для прибыли и доходов позитивным будет положительные величины отклонения, а для расходов и убытков, наоборот, отрицательные» [11, с. 69].

Для расчета абсолютного отклонения используется следующая формула:

$$\text{Аб. откл.} = N_1 - N_0 \quad (1)$$

где Аб.откл. – абсолютное отклонение прибыли/убытка, тыс. руб.;

N_1 – значение прибыли/убытка в текущем периоде, тыс. руб.;

N_0 – значение прибыли/убытка в базовом периоде, тыс. руб.

Расчет относительного отклонения проводится по следующей формуле:

$$\text{Отн. откл.} = \frac{N_1 - N_0}{N_0} \times 100\% \quad (2)$$

где Отн.откл. – относительное отклонение прибыли/убытка (темп прироста), тыс. руб.;

Второй этап анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия заключается в выполнении вертикального анализа. Данный анализ заключается в расчете удельного веса исследуемых показателей, то есть анализ структуры.

«Вертикальный анализ осуществляется по двум направлениям:

- для нераспределенной прибыли из бухгалтерского баланса. Рассчитывается доля данного показателя в собственном капитале и в пассиве баланса. Это позволит понять насколько существенен вклад накопленного результатов в совокупную величину источников финансирования деятельности организации;
- для прочих видов прибыли из отчета о финансовых результатах компании и соотнесение их с доходами. Для валовой прибыли и прибыли от продаж рассчитывается соотношение с выручкой, для прибыли до налогообложения и чистой прибыли – с суммой выручки и прочих доходов. Данные результаты покажут какая сумма от заработанного дохода остается у компании на каждом этапе формирования прибыли. Косвенно так же данные расчеты покажут значительность расходной части, то есть чем меньше удельный вес, тем больше расходов приходится на каждый рубль дохода» [27, с.69].

«Удельный вес рассчитывается по следующей формуле:

$$\text{Уд. вес.} = \frac{N_i}{\sum N} \times 100\% \quad (3)$$

где Уд.вес. – удельный вес показателя, %;

N_i – значение конкретного показателя (часть);

$\sum N$ – величина общего показателя, в который N_i входит как составной элемент (целое).

Третий этап анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности компании – расчет показателей рентабельности. Соотношение значений финансового результата с прочими показателя деятельности предприятия называются рентабельностью. Ее особое значение – возможность сравнить изначально несопоставимые абсолютные величины» [16, с.58].

«Особенности расчета рентабельности заключается в следующих позициях:

- используется базовая форма расчета. В числителе – прибыль, в знаменатели тот показатель, рентабельность которого рассчитывается, например: активы, собственный капитал или выручка;
- в числителе чаще всего используется чистая прибыль и прибыль от продаж;
- балансовый показатель в знаменатели берется не просто на дату отчета, а среднегодовое значение;
- стандартная единица измерения рентабельности в процентах, но также возможно и в рублях на рубль, или в долях единиц;
- рентабельность убытка не рассчитывается» [14, с. 268].

Расчет основных показателей рентабельности представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Расчет основных показателей рентабельности для оценки финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия

«Показатель»	Формула	
	по чистой прибыли	по прибыли от продаж
Рентабельность активов	$\frac{\text{ЧП}}{\text{А}_{\text{ср}}} \times 100\% \text{ (4)}$	$\frac{\text{ПП}}{\text{А}_{\text{ср}}} \times 100\% \text{ (5)}$
Рентабельность собственного капитала	$\frac{\text{ЧП}}{\text{СК}_{\text{ср}}} \times 100\% \text{ (6)}$	$\frac{\text{ПП}}{\text{СК}_{\text{ср}}} \times 100\% \text{ (7)}$
Рентабельность заемного капитала	$\frac{\text{ЧП}}{\text{ЗК}_{\text{ср}}} \times 100\% \text{ (8)}$	$\frac{\text{ПП}}{\text{ЗК}_{\text{ср}}} \times 100\% \text{ (9)}$
Рентабельность продаж	$\frac{\text{ЧП}}{\text{В}} \times 100\% \text{ (10)}$	$\frac{\text{ПП}}{\text{В}} \times 100\% \text{ (11)}$
<p>Примечание: где ЧП – чистая прибыль, тыс. руб.; ПП – прибыль от продаж, тыс. руб.; А_{ср.} – среднегодовая стоимость активов, тыс. руб.; СК_{ср.} – среднегодовая величина собственного капитала, тыс. руб.; ЗК_{ср.} – среднегодовое значение заемного капитала, тыс. руб.; В – выручка, тыс. руб.» [4, с. 169]</p>		

«Четвертый этап анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия заключается в оценки влияния отдельных факторов на финансовый результат.

Данный факторный анализ проводится по двум направлениям:

- по абсолютным значениям прибыли/убытка,
- по относительным величинам, то есть, рентабельности» [11, с.54].

«Для проведения факторного анализа по абсолютным значениям прибыли/убытка используется следующая формула:

$$\text{ПП} = \text{В} - \text{СП} - \text{КР} - \text{УР} \quad (12)$$

где СП – себестоимость продаж, тыс. руб., %;

КР – коммерческие расходы, тыс. руб.;

УР– управленческие расходы, тыс. руб.» [14, с.56].

«С помощью формулы (12) возможно оценить влияние четырех факторов на значение финансового результата.

Для факторного анализа рентабельности существует достаточно много моделей. Одна из самых популярных – модель Дюпон, трехфакторная формула которой представлена ниже:

$$P_{ск} = P_{п} \times K_{оа} \times МК \quad (13)$$

где $P_{ск}$ – рентабельность собственного капитала;

$P_{п}$ – рентабельность продаж;

$K_{оа}$ – коэффициент оборачиваемости активов;

МК – мультипликатор собственного капитала» [16, с.87].

Чтобы оценить воздействие трех факторов на рентабельность собственного капитала, применим метод абсолютных разниц.

«Приведенный алгоритм анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия позволит обеспечить системный подход к его изучению, дать полную оценку финансовым результатам организации, а также позволит выявить негативные тенденции в его деятельности и имеющиеся резервы увеличения финансовых результатов предприятия» [14, с.58].

Таким образом, фундаментальной основой анализа финансово-хозяйственной деятельности являются финансовые показатели работы компании, которые представляют собой экономические итоги хозяйственной жизни организации, которые выражаются в виде полученной прибыли или убытка.

2. Анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «СК ПРОЕКТ»

2.1 Технико-экономическая характеристика ООО «СК-ПРОЕКТ»

Объектом исследования в данной работе является ООО «СК-ПРОЕКТ». «ООО «СК-ПРОЕКТ» зарегистрирован в 2019 году. Головной офис находится по адресу: Самарская область, с. Русская Борковка, ул. Северная, зд. 16А, офис 5 [20]».

ИНН ООО «СК-ПРОЕКТ» 6320042628

«Основной вид деятельности организации: Деятельность в области архитектуры (код по ОКВЭД 71.11).

Дополнительно организация заявила следующие виды деятельности:

25.11 Производство строительных металлических конструкций, изделий и их частей

25.12 Производство металлических дверей и окон

25.61 Обработка металлов и нанесение покрытий на металлы

25.62 Обработка металлических изделий механическая

41.10 Разработка строительных проектов» [20].

«ООО «СК-ПРОЕКТ» оказывает широкий спектр услуг металлообработки от проектирования металлических деталей и механической обработки до шлифования и контрольно-измерительных работ» [20].

«ООО «СК-ПРОЕКТ» специализируется на изготовлении металлических деталей для различных областей машиностроения, включая сложные приборные и корпусные детали. Производственный участок компании оснащен широким спектром современного ЧПУ оборудования для обработки таких материалов как нержавеющие и конструкционные стали и цветные металлы» [20].

«ООО «СК-ПРОЕКТ» предоставляет услуги высокоточной обработки металла на заказ в Самарской области, а также для других областей.

Специалисты высокой квалификации изготовят изделие из металла любой сложности профессионально и в кратчайшие сроки» [20].

«Компания использует передовое программное обеспечение, такое как: Solidworks, Compas, NX. Заключены договора с аттестованными лабораториями для проведения спектрального анализа и определения механических свойств используемых материалов» [20].

ООО «СК-ПРОЕКТ» также специализируется на «изготовлении сепарирующих комплектов, запасных частей и комплектующих, отвечающих международным стандартам. По ряду технических параметров запасные части и сепарирующие комплекты, произведенные нами, превосходят зарубежные аналоги» [20].

«ООО «СК-ПРОЕКТ» имеет технические возможности для обработки таких материалов как: нержавеющие и конструкционные стали, алюминий, титановые сплавы, латунь, медь, бронза, свинец, полиамид, текстолит, стеклотекстолит, капролон и др.» [20].

Основные преимущества компании представлены на рисунке 4.

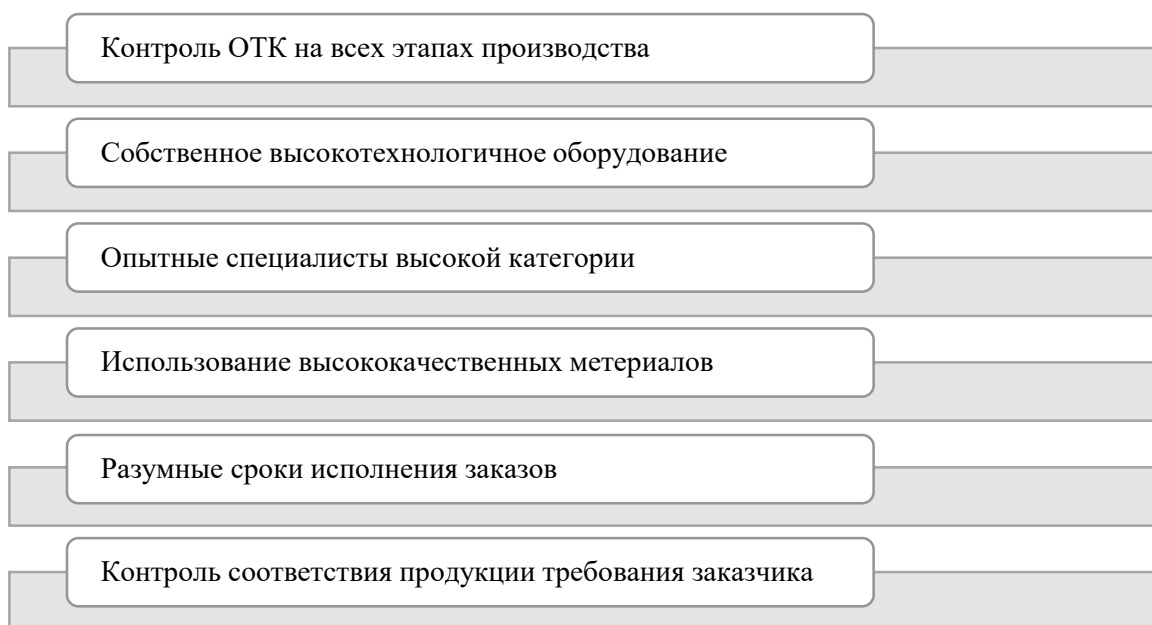


Рисунок 4 – Основные преимущества ООО «СК-ПРОЕКТ»

«Опыт работы ООО «СК-ПРОЕКТ» на рынке, современное оборудование и инструменты, а также высококвалифицированные специалисты позволяют нам гарантировать высокую точность и качество результата, конкурентную стоимость и надежное сотрудничество» ООО «СК-ПРОЕКТ».

Услуги металлообработки ООО «СК-ПРОЕКТ» включают следующие позиции:

- «фрезерные работы с использованием высокопроизводительных обрабатывающих центров с ЧПУ;
- сверхточная токарная обработка металлических деталей высочайшего качества;
- электроэрозионная обработка металла высокой точности на проволочно-вырезных и копировально-прошивных станках;
- шлифование и полирование металлических деталей на современных автоматизированных станках с использованием надежных инструментов;
- термическая обработка металла для изменения степени прочности и физических свойств исходного материала;
- галтовка деталей из металла на высококачественном галтовочном оборудовании высокой производительности;
- изготовление изделий из металла на заказ по чертежам заказчика любой сложности по оптимальной цене;
- услуги лазерной резки и гравировки металла любой твердости на оборудовании высокой мощности;
- нанесение гальванических покрытий на современном оборудовании с соблюдением технологических условий;
- порошковая окраска широкого спектра изделий с высокой степенью устойчивости к истиранию, сколам и износу» [20].

Организационная структура ООО «СК-ПРОЕКТ» представлена рисунке

5.

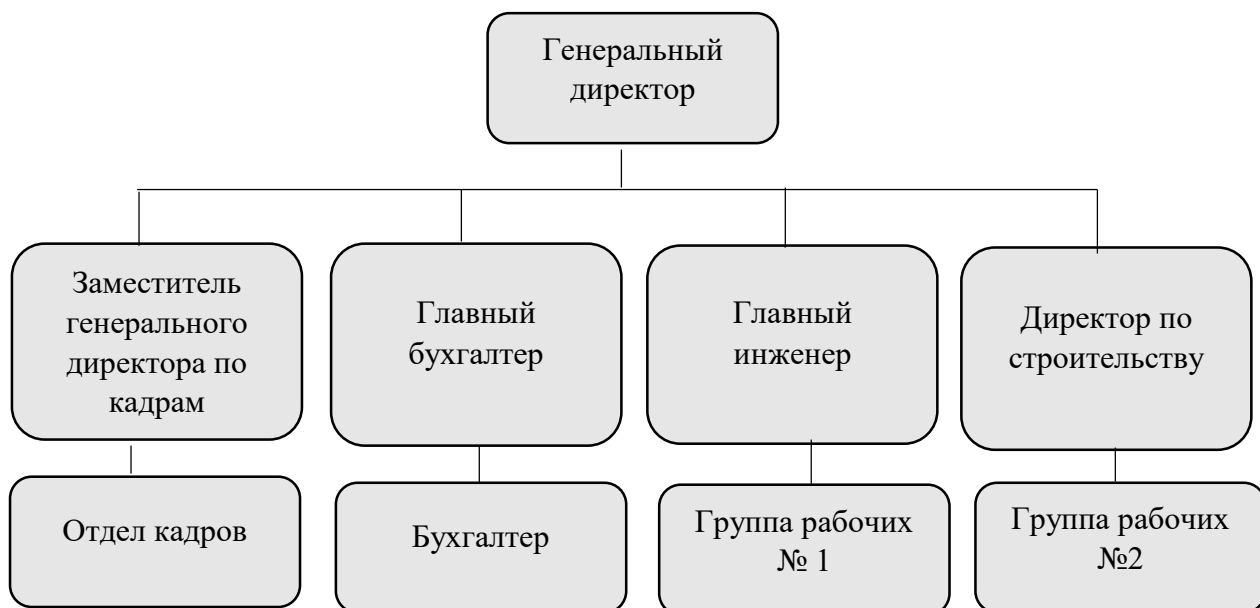


Рисунок 5– Организационная структура ООО «СК-ПРОЕКТ»

В компании ООО «СК-ПРОЕКТ» линейная структура управления, когда у каждой группы есть свой непосредственный начальник. Это самая простая схема управления персоналом и наиболее подходит для компаний, работающих в области архитектуры и строительства.

Финансовые результаты работы ООО «СК-ПРОЕКТ» представлены в таблице 4.

Таблица 4 – Финансовые результаты работы ООО «СК-ПРОЕКТ»

«Наименование показателя, тыс. руб.	2020	2021	2022	Отклонение 2022г. к 2021г.	
				абсолют., тыс. руб.	относит., %
Выручка	2140	1837	3047	1210	65,9
Расходы по обычной деятельности	2301	2140	2584	444	20,7» [20]

Продолжение таблицы 4

«Наименование показателя, тыс. руб.	2020	2021	2022	Отклонение 2022г. к 2021г.	
				абсолют., тыс. руб.	относит., %
Прочие расходы	105	13	39	26	200,0
Налоги на прибыль (доходы)	168	61	91	30	49,2
Чистая прибыль (убыток)	- 434	- 377	333	710	188,3» [20]

По таблице 4 можно сделать следующие выводы:

- выручка ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году увеличилась на 65,9% по сравнению с 2021 годом и составила 3047 тыс. руб.;
- расходы по обычной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличились в 2022 году на 20,7% по сравнению с 2021 годом;
- прочие расходы ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году увеличились в 2 раза по сравнению с 2021 годом;
- налоги на прибыль ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году показали прирост в 49,2% по сравнению с 2021 годом;
- чистая прибыль ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году увеличилась в 1,8 раза и составила 333 тыс. руб.

Динамика изменения выручки, расходов по обычной деятельности и чистой прибыли представлена на рисунке 6.

По рисунку 6, можно сказать, что в 2022 году все финансовые показатели ООО «СК-ПРОЕКТ» улучшились. Если в 2020 и 2021 году компания вместо прибыли несла убытки в 434 тыс. руб. и 377 тыс. руб. соответственно, то в 2022 году компания получила прибыль в 333 тыс. руб., то говорит о улучшение финансового состояния объекта исследования.

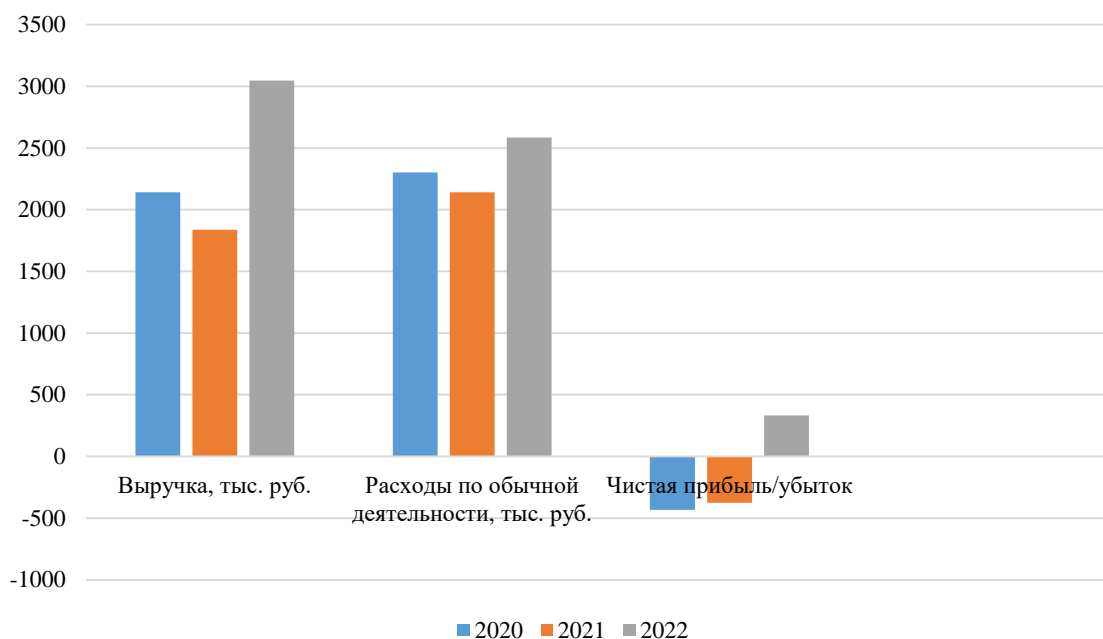


Рисунок 6 – Динамика изменения выручки, расходов по обычной деятельности и чистой прибыли ООО «СК-ПРОЕКТ»

Таким образом, дав технико-экономическую характеристику ООО «СК-ПРОЕКТ» можно сказать, что компания занимается производством строительных металлических конструкций, изделий и их частей, существует на рынке всего 4 год. Имеет преимущества перед конкурентами в позициях высокого качества предоставляемых услуг, быстрого и грамотного выполнения поставленных задач. В 2020 и 2021 гг. компания несла убытки, но в 2022 году финансовое положения ООО «СК-ПРОЕКТ» стало налаживаться о чем говорит анализ основных финансовых показателей деятельности компании.

2.2 Анализ финансовых результатов хозяйственной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ»

В предыдущем параграфе, дав технико-экономическую характеристику ООО «СК-ПРОЕКТ» было выявлено, что компания занимается производством строительных металлических конструкций, изделий и их

частей, существует на рынке всего 4 год. Имеет преимущества перед конкурентами в позициях высокого качества предоставляемых услуг, быстрого и грамотного выполнения поставленных задач. В 2020 и 2021 гг. компания несла убытки, но в 2022 году финансовое положения ООО «СК-ПРОЕКТ» стало налаживаться о чем говорит анализ основных финансовых показателей деятельности компании.

В данном параграфе более подробно проанализируем финансовые результаты хозяйственной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ».

На первом этапе согласно пункту 1.2 данной работы для проведения анализа финансовых результатов ООО «СК-ПРОЕКТ» осуществим горизонтальный и вертикальный анализ прибыли или убытка. В расчетах использовались формулы (1) и (2), а также на основе отчета о финансовых результатах объекта исследования были рассчитаны валовая прибыль/убыток и прибыль/убыток до налогообложения.

Горизонтальный анализ финансовых результатов ООО «СК-ПРОЕКТ» представлен в таблице 5.

Таблица 5 – Горизонтальный анализ финансовых результатов ООО «СК-ПРОЕКТ»

«Параметр	Период			Отклонение 2022 г. от 2021 г.	
	2020 г.	2021 г.	2022 г.	сумма	%
1. Выручка, тыс. руб.	2140	1837	3047	1210	65,9
2. Себестоимость продаж, тыс. руб.	2301	2140	2584	444	20,7
3. Валовая прибыль, тыс. руб. (стр.1-стр.2)	-161	-303	463	745	73,1
4. Прочие расходы, тыс. руб.	105	13	39	26	200,0
5. Прибыль/убыток до налогообложения (стр. 3-стр.4), тыс. руб.	- 266	-313	424	737	235,5

Продолжение таблицы 5

«Параметр	Период			Отклонение 2022 г. от 2021 г.	
	2020 г.	2021 г.	2022 г.	сумма	%
6. Налоги и прибыль (доходы), тыс. руб.	168	61	91	30	49,2
7. Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	-434	-377	333	710	188,3» [20]

Проанализировав таблицу 5, где представлен горизонтальный анализ финансовых результатов ООО «СК-ПРОЕКТ» сделаем следующие выводы:

- выручка ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году увеличилась на 65,9 % по сравнению с 2021 годом;
- себестоимость продаж ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличилась на 20,7 % по сравнению с 2021 годом;
- валовая прибыль ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году показала прирост в 73,1% по сравнению с 2021 годом;
- прочие расходы ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличились в 2 раза по сравнению с 2021 годом;
- прибыль до налогообложения ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году увеличилась в 2,3 раза по сравнению с 2021 годом
- сумма отчисленных налогов ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году увеличилась на 49,2% по сравнению с 2021 годом;
- чистая прибыль ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году увеличилась в 1,8 раза по сравнению с 2021 годом.

Графически изменения всех видов прибыли ООО «СК-ПРОЕКТ» представлен на рисунке 7.

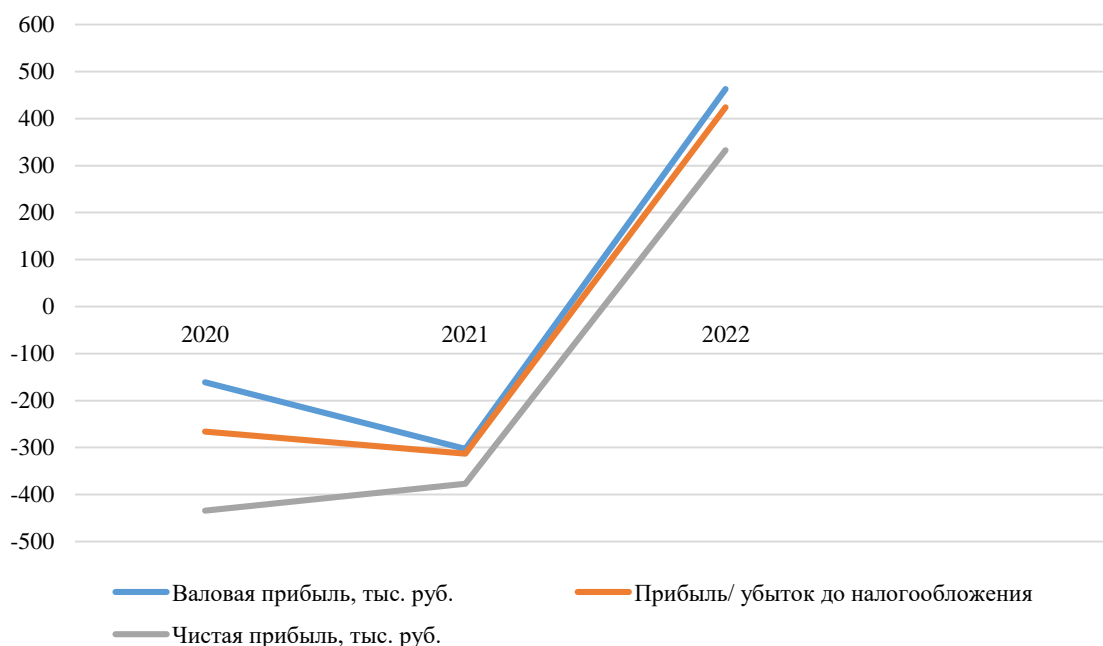


Рисунок 7 – Изменения валовой прибыли, прибыли до налогообложения и чистой прибыли ООО «СК-ПРОЕКТ»

По рисунку 7, видно, что все результаты валовой прибыли, прибыли до налогообложения и чистой прибыли в 2022 году улучшились. ООО «СК-ПРОЕКТ» вышла из убыточной деятельности.

Второй этап анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия ООО «СК-ПРОЕКТ» будет заключаться в выполнении вертикального анализа. Данный анализ заключается в расчете удельного веса каждого вида прибыли, то есть анализ структуры прибыли.

Вертикальный анализ прибыли ООО «СК-ПРОЕКТ» представлен в таблице 6.

Таблица 6 – Вертикальный анализ прибыли ООО «СК-ПРОЕКТ»

«Параметр	Период			Структура	
	2020 г.	2021 г.	2022 г.	за 2021 год	за 2022 год
1. Выручка, тыс. руб.	2140	1837	3047	100	100

Продолжение таблицы 6

«Параметр	Период			Структура	
	2020 г.	2021 г.	2022 г.	за 2021 год	за 2022 год
2. Себестоимость продаж, тыс. руб.	2301	2140	2584	116,5	84,8
3. Валовая прибыль, тыс. руб. (стр.1-стр.2)	-161	-303	463	16,5	15,2
4. Прочие расходы, тыс. руб.	105	13	39	0,7	1,3
5. Прибыль/убыток до налогообложения, тыс. руб. (стр. 3- стр.4)	- 266	-313	424	17,0	13,9
6. Налоги и прибыль, тыс. руб. (доходы)	168	61	91	3,3	3,0
7. Чистая прибыль, тыс. руб. (убыток)	- 434	-377	333	20,5	10,9» [20]

По таблице 6 можно сделать следующие выводы:

- поскольку выручка ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году увеличилась, то и удельный валовая прибыль также увеличилась и составила 15,2 от доли выручки;
- доля прочих расходов ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличилась в 2022 году на 0,6 % от выручки по сравнению с 2021 годом;
- доля прибыли до налогообложения ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году составила 13,9% в общей структуре выручки;
- доля чистой прибыли ООО «СК-ПРОЕКТ» в представленной структуре составила 10,9%.

Далее рассчитаем показатели рентабельности ООО «СК-ПРОЕКТ» по формулам (4) - (11). Данные для расчета взяты из Приложения А, Б и В.

Расчет основных показателей рентабельности по чистой прибыли ООО «СК-ПРОЕКТ» представлены в таблице 7.

Таблица 7 – Расчет основных показателей рентабельности по чистой прибыли за 2022 год ООО «СК-ПРОЕКТ»

«Показатель»	Расчет показателей			
	2021 год	2022 год	абсол. изменение	относит. изменение
Рентабельность активов, %	- 238,6	214,8	452,8	189,8
Рентабельность собственного капитала, %	- 109,3	-2775,0	-2884,3	в 26,4 раза
Рентабельность заемного капитала, %	-74,9	199,4	274,3	366,2
Рентабельность продаж, %	- 20,5	10,9	31,4	153,2» [20]

По таблице 7 можно сделать следующие выводы:

- рентабельность активов ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2022 году возросла на 189,8 % по сравнению с 2021 годом. При этом стоит отметить, что минимальное нормативное значение данного показателя составляет от 10%. Рассчитанный показатель для ООО «СК-ПРОЕКТ» значительно больше;
- рентабельность собственного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличился в 26,4 раза в 2022 году по сравнению с 2021 годом. Нормативное значение от 10-20%, рассчитанный показатель в нормативное значение не входит;
- рентабельность заемного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличилась на 366,2%. Нормальным считается значение коэффициента не менее 0,2. Рассчитанный показатель для ООО «СК-ПРОЕКТ» входит в пределы нормы;
- рентабельность продаж ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличилась на 153,2% и составила 10,9%, что говорит о средней рентабельности деятельности компании.

Графически изменения основных показателей рентабельности представлен на рисунке 8.

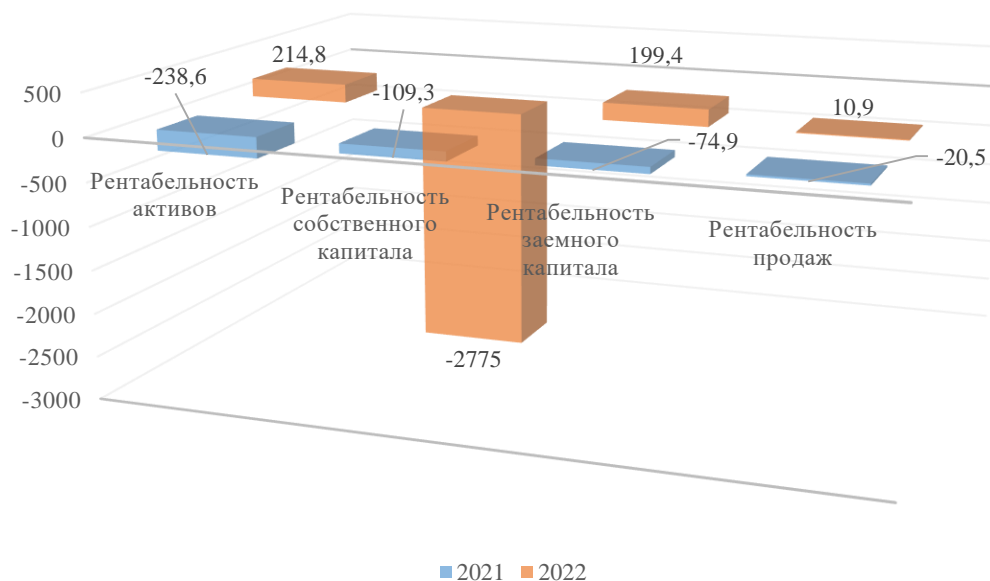


Рисунок 8 – Динамика основных показателей рентабельности по чистой прибыли ООО «СК-ПРОЕКТ»

По рисунку 8, можно сказать, что в 2022 году наблюдается увеличение всех показателей рентабельности.

Далее рассчитаем показатели рентабельности по прибыли от продаж. Данные представлены в таблице 8.

Таблица 8 – Расчет основных показателей рентабельности по прибыли от продаж за 2022 год ООО «СК-ПРОЕКТ».

«Показатель»	Расчет показателей			
	2021 год	2022 год	абсол. изменение	относит. изменение
Рентабельность активов	-191,7	298,7	489,4	255,3» [20]
«Рентабельность собственного капитала	- 2525	- 3858,3	-1333,3	-52,8

Продолжение таблицы 8

«Показатель»	Расчет показателей			
	2021 год	2022 год	абсол. изменение	относит. изменение
Рентабельность заемного капитала	-60,2	277,2	337,4	560,5
Рентабельность продаж	-16,5	15,2	31,7	192,1» [20]

По таблице 8 можно сделать следующие выводы:

- рентабельность активов ООО «СК-ПРОЕКТ» по прибыли от продаж в 2022 году возросла на 255,3 % по сравнению с 2021 годом. При этом стоит отметить, что минимальное нормативное значение данного показателя составляет от 10%. Рассчитанный показатель для ООО «СК-ПРОЕКТ» значительно больше;
- рентабельность собственного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличился на 52,8% в 2022 году по сравнению с 2021 годом. Нормативное значение от 10-20%, рассчитанный показатель в нормативное значение не входит;
- рентабельность заемного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличилась на 560,5%. Нормальным считается значение коэффициента не менее 0,2. Рассчитанный показатель для ООО «СК-ПРОЕКТ» входит в пределы нормы;
- рентабельность продаж ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличилась на 192,1% и составила 15,2 %, что говорит о средней рентабельности деятельности компании.

Графически изменения основных показателей рентабельности по прибыли от продаж представлен на рисунке 9.

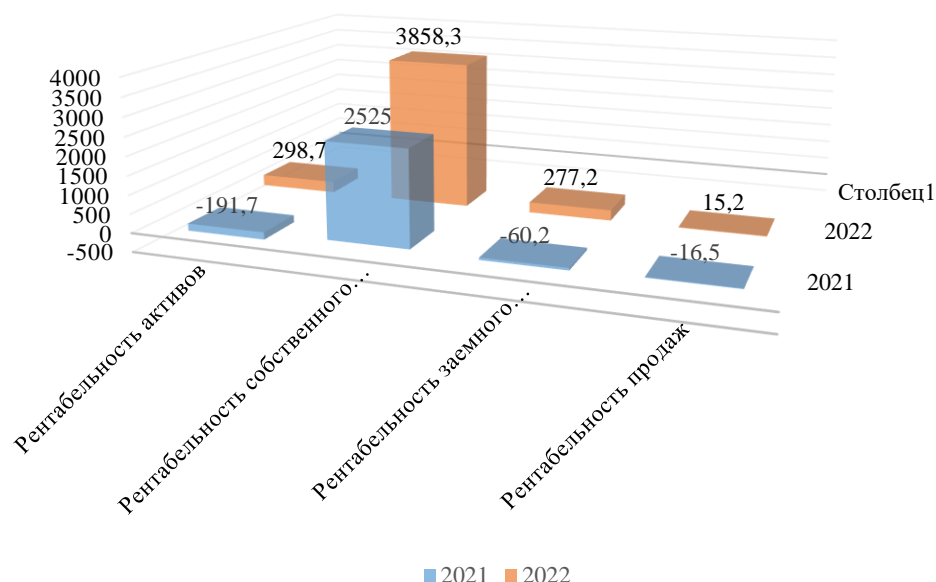


Рисунок 9 – Динамика основных показателей рентабельности по прибыли от продаж ООО «СК-ПРОЕКТ»

По рисунку 9, можно сказать, что все показатели рентабельности рассчитаны на основе прибыли от продаж в 2022 году показали положительный прирост, что говорит о стабилизации финансового состояния ООО «СК-ПРОЕКТ».

Далее рассчитаем коэффициенты платежеспособности и ликвидности ООО «СК-ПРОЕКТ», которые представлены в таблице 9.

Таблица 9 - Коэффициентов платёжеспособности и ликвидности ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2021 гг.

Показатель	Норма.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Отклонение	
					2021/ 2020	2022 / 2021
Коэффициент быстрой ликвидности	>1	0,81	0,07	0,23	- 0,74	0,16
Коэффициент текущей ликвидности	>2	0,81	0,07	0,23	- 0,74	0,16» [20]

Продолжение таблицы 9

Показатель	Норма.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Отклонение	
					2021/ 2020	2022 / 2021
«Коэффициент абсолютной ликвидности	>0,2	0,21	0,03	0,11	- 0,18	0,08
Коэффициент соотношения заёмного и собственного капитала	<0,7	0,19	-0,69	-0,07	- 0,88	0,62
Коэффициент общей платёжеспособности	0,5-0,7	0,19	- 0,69	- 0,07	- 0,88	0,62» [20]

По таблице 11, можно сказать, что коэффициенты быстрой ликвидности ООО «СК-ПРОЕКТ» за все анализируемые года ниже нормативного значения. В 2021 году данный показатель снизился на 0,74 пункта, а в 2022 году показал прирост за счет увеличения на 0,16 пункта.

Коэффициенты текущей ликвидности ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2022 гг. ниже нормативного значения. Это говорит о высоком риске не справиться с оплатой своих текущих счетов. В 2022 году отмечается положительная тенденция, коэффициент текущей ликвидности увеличился на 0,23 пункта по сравнению с 2021 годом.

Коэффициент абсолютной ликвидности ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2020 году находился в нормативном диапазоне. В 2021 году наблюдается снижение данного показателя на 0,18 пункта по сравнению с 2021 годом, а в 2022 году увеличение на 0,08 пункта.

Коэффициенты соотношения собственного и заемного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2022 гг. значительно ниже нормативного значения, а в 2022 году данный показатель имеет отрицательное значение.

Коэффициент соотношения собственного и заемного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2021 и 2022 году имеет отрицательное значение, поскольку в эти отчетные года собственный капитал имел отрицательное значение. Это

означает, что компания работает с убытком и все имущество формируется исключительно за счет заемного капитала.

Коэффициент общей платежеспособности ООО «СК-ПРОЕКТ» за все отчетные годы ниже нормы. В 2021 и 2022 годах данный показатель имеет отрицательное значение, что говорит о низкой платежеспособности компании.

Динамика коэффициентов платёжеспособности и ликвидности ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2022 гг. графически представлены на рисунке 10.

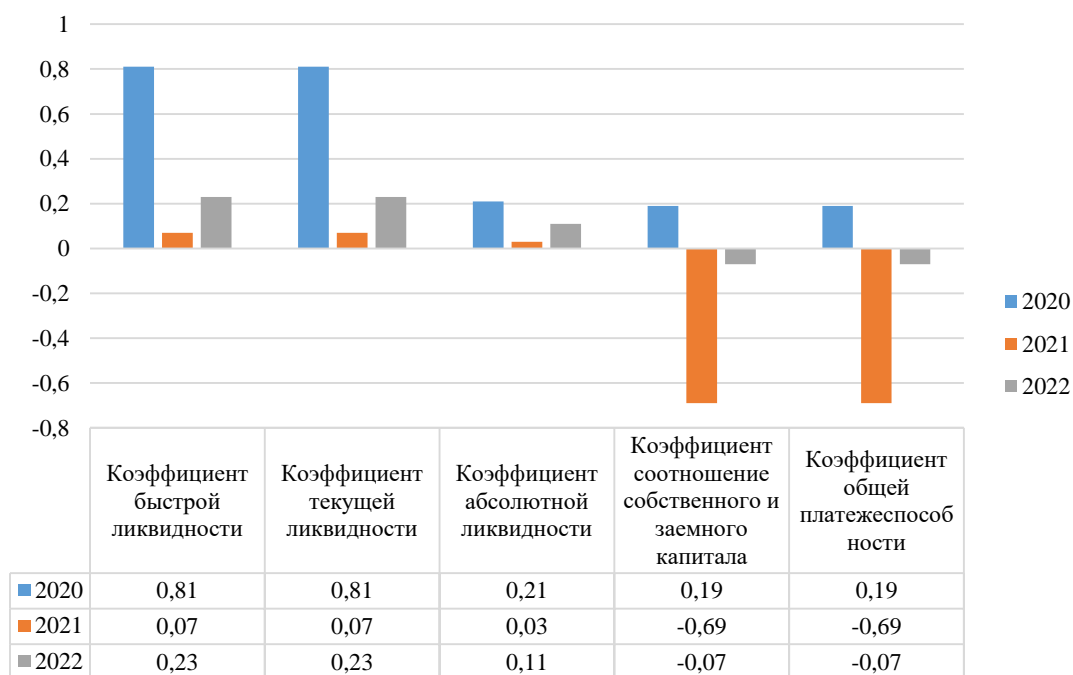


Рисунок 10 – Динамика коэффициентов платежеспособности и ликвидности ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2022 гг.

По рисунку 10 на основе исследования коэффициентов ликвидности, можно сказать, что ликвидные активы ООО «СК-ПРОЕКТ» не покрывают краткосрочные обязательства предприятия, и есть высокий риск потери платежеспособности объекта исследования.

Для того, чтобы отразить более полную картину финансового состояния объекта исследования произведем расчет основных показателей финансовой устойчивости, результаты которых приведен в таблице 10.

Таблица 10 - Коэффициенты финансовой устойчивости ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2022 гг.

«Показатель»	Значение показателя			Изменения 2021 г. к 2020 г.	Изменения 2022 г. к 2021 г.
	2020 г.	2021 г.	2022 г.		
Коэффициент капитализации	5,25	- 1,46	- 13,9	- 6,71	- 15,36
Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования	0,24	- 9,08	-0,18	-9,32	8,9
Коэффициент автономии	0,16	- 2,18	- 0,78	- 2,34	1,4
Коэффициент финансирования	0,19	- 0,69	- 0,07	- 0,88	0,62
Коэффициент финансовой зависимости	6,25	- 0,45	- 12,9	6,7	-12,45
Коэффициент финансовой устойчивости	0,17	- 2,17	- 0,06	- 2,34	2,11
Индекс постоянного актива	2,03	- 0,35	-7,25	-2,38	-7,6» [20]

По таблице 10, можно сделать следующие выводы:

- коэффициент капитализации ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2021 году снизился на 6,71 пункт по сравнению с 2020 годом, а в 2022 году еще на 15,36 пункта. Данный факт говорит о отрицательном финансово устойчивости предприятия, высокий риск от внешних вложений;
- коэффициент обеспеченности собственными источниками ООО «СК-ПРОЕКТ» финансирования в 2022 году показал прирост в 8,9 пунктов но от нормативного значения данный показатель еще далеко. Предприятие близко к банкротство, финансовое положение компании неустойчивое. Так как все значения коэффициентов отрицательные, это говорит о том, что все оборотные средства сформированы за счет кредитов.
- коэффициент автономии ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2021 и 2022 году имеет отрицательное значение, что говорит о нестабильном финансовом положении компании;

- показатели финансирования ООО «СК-ПРОЕКТ» также в 2021 и 2022 году имеют отрицательное значение, хотя в 2022 году данный показатель вырос на 0,62 пункта. Так как рассчитанные показатели;
- коэффициент финансовой устойчивости ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2021 и 2022 году имеют отрицательное значение, предприятие полностью зависит от внешнего финансирования.
- индекс постоянного актива ООО «СК-ПРОЕКТ» в 2021 году уменьшился на 2,38 пункта, а в 2022 году еще на 7,6 пункта. Показатели имеют отрицательное значение, что говорит о том, что все активы предприятия формируются за счет заемных средств.

Изменения коэффициентов финансовой устойчивости ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2022 гг. представлены на рисунке 11.

Далее рассчитаем показатели деловой активности ООО «СК-ПРОЕКТ», которые представлены в таблице 11.

Таблица 11 - Показатели деловой активности ООО «СК-ПРОЕКТ»

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение (+/-)	
	2020 г.	2021г.	2022 г.	2021/2020 гг.	2022/2021 гг.
Коэффициент оборачиваемости денежных средств	80,8	102,0	169,3	21,2	67,3
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	35,7	52,5	87,1	16,8	34,6
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	11,5	- 9,7	- 20,6	-21,2	- 10,9
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	-	-	-	-	-

Продолжение таблицы 11

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение (+/-)	
	2020 г.	2021г.	2022 г.	2021/2020 гг.	2022/2021 гг.
«Коэффициент оборачиваемости внеоборотных активов»	12,1	10,3	-19,5	- 1,8	- 29,8
Коэффициент оборачиваемости запасов	-	-	-	-	-
Срок оборачиваемости денежных средств	4,5	3,6	2,1	- 0,9	-1,8
Срок оборачиваемости дебиторской задолженности	10,2	6,9	4,2	-3,3	-2,7
Срок оборачиваемости собственного капитала	31,7	-37,6	-17,7	69,3	19,9
Срок оборачиваемости оборотных активов	-	-	-	-	-
Срок оборачиваемости внеоборотных активов	30,2	35,4	18,7	5,2	- 16,7» [20]
Срок оборачиваемости запасов	-	-	-	-	-

По таблице 11, можно сделать вывод, что в целом финансовое состояние ООО «СК-ПРОЕКТ» не удовлетворительное, руководству компании необходимо предпринять срочные меры для ее стабилизации.

Таким образом, проведя анализ финансовых результатов деятельности объекта исследования ООО «СК-ПРОЕКТ» можно сделать вывод, что в 2022 году все основные финансовые показатели показали прирост. Компания получила прибыль в 333 тыс. руб., тогда как в 2020 и 2021 году деятельность ООО «СК-ПРОЕКТ» приносила только убытки. Для дальнейшей стабилизации финансового состояния ООО «СК-ПРОЕКТ», повышения выручки и прибыли рекомендуется разработать мероприятий и оценить их экономическую эффективность, что будет сделано в третьей главе.

3 Мероприятия по повышению эффективности финансово - хозяйственной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ»

3.1 Разработка предложений для повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ»

Во второй главе после проведения анализа финансовых результатов деятельности объекта исследования ООО «СК-ПРОЕКТ», был сделан вывод, что в 2022 году все основные финансовые показатели деятельности компании показали прирост. По итогам 2022 года компания получила прибыль в 333 тыс. руб., тогда как в 2020 и 2021 году деятельность ООО «СК-ПРОЕКТ» приносила только убытки.

Для дальнейшей стабилизации финансового состояния ООО «СК-ПРОЕКТ», повышения выручки и прибыли стоит обратить внимание, что в бухгалтерском балансе у организации отсутствует собственный капитал (отрицательные чистые активы). «Отрицательный собственный капитал в балансе — это показатель того, что компания работает с убытком, а все ее имущество формируется только за счет заемного капитала. Если в течение 2 лет чистые активы продолжают оставаться в минусе, то налоговая обратится в арбитражный суд с иском о принудительной ликвидации компании» [11, с. 15]. Таким образом, мероприятия для повышения финансовых результатов ООО «СК-ПРОЕКТ» будут направлены на увеличении чистых активов, которое в конечном итоге даст прирост показателей рентабельности.

Изменения показателя капитала и резервов представлена на рисунке 11.

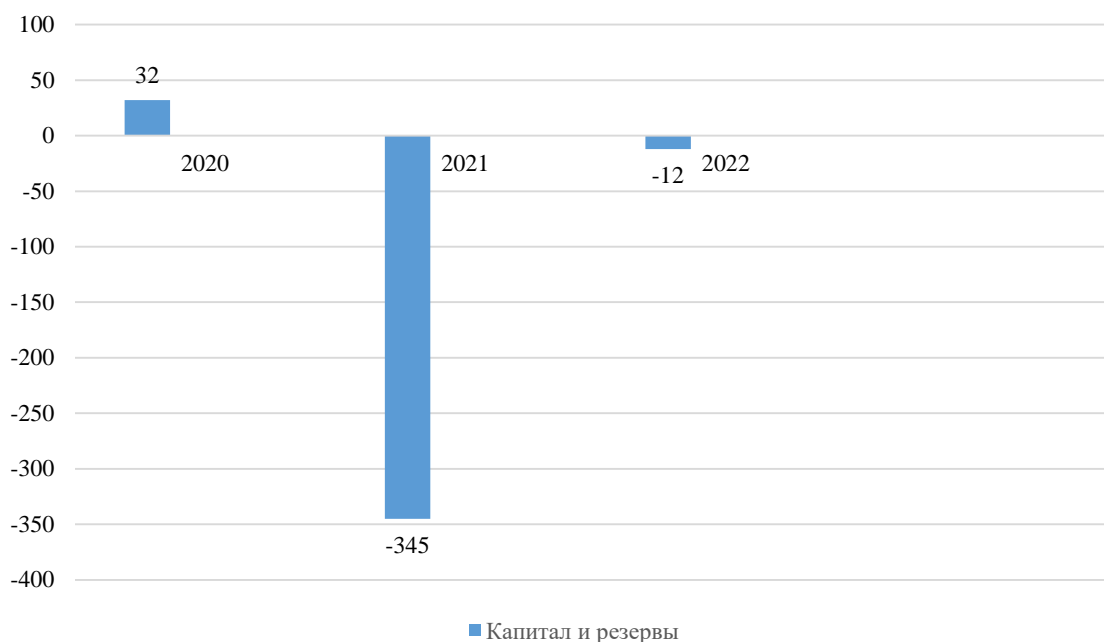


Рисунок 11 – Изменение чистых активов ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2022гг, тыс. руб.

По рисунку 11, можно сказать, что в 2021 году чистые активы ООО «СК-ПРОЕКТ» сократились в 11,8 раз по сравнению с 2020 годом. В 2022 году данный показатель увеличился на 333 тыс. руб. или на 96,5%, но все равно чистые активы ООО «СК-ПРОЕКТ» остались в отрицательном диапазоне.

«Рост размера чистых активов ООО «СК-ПРОЕКТ» позволяет предприятию решить задачу повышения финансовых показателей для достижения следующих целей:

- повышение кредитоспособности, включая улучшение условий финансирования и получение дополнительных инвестиций;
- рост капитализации предприятия для доступа к работе с крупным бизнесом;
- избавление от убытков;
- обеспечение соответствия требований законодательства, согласно которым стоимость чистых активов предприятия не должна быть меньше его уставного капитала» [13, с.45].

Для повышения чистых активов ООО «СК-ПРОЕКТ» рекомендуется использовать следующие инструменты:

- переоценка активов;
- привлечение финансирования;
- регулирование амортизационных отчислений;
- нахождение имущества в ходе инвентаризации;
- изменение учета дебиторской и кредиторской задолженности;
- оптимизация структуры активов за счет НМА.

«Нематериальные активы, благодаря своей гибкости, дают возможность достаточно просто осуществить оптимизацию структуры активов предприятия и добиться увеличения текущих активов» [15, с.45].

«Переоценка нематериальных активов позволяет достичь желаемого результата по увеличению активов предприятия, но несет в себе последствия, связанные с необходимостью дальнейшей регулярной переоценки объектов.

Увеличение нематериальных активов может способствовать получению предприятием заемных средств.

Сокращение амортизационных отчислений при значительной балансовой стоимости НМА существенно снижает расходы предприятия и препятствует сокращению активов» [13, с.49].

«Нематериальными активами, которые отражают в балансе могут быть товарные знаки, патенты, сайты, программы и т.д. Каждый из этих активов, как правило ставят на учет по затратному методу, при этом учитывают только регистрационные затраты. А эти виды нематериальных активов - основной резерв для роста чистых активов. Если оценивать первоначальную стоимость товарного знака рыночным методом, можно максимально быстро увеличить размер чистых активов и инвестиционную привлекательность компании» [19, с.71].

У ООО «СК-ПРОЕКТ» есть своя уникальная технология PantaTec по обработке металла, которая была спроектирована сотрудниками компании.

«Особенность технологии заключается в том, что технологический процесс сократился на два этапа за счет использования детергентной присадки, которая способна вступать в реакцию с маслосодержащими органическими веществами, связывая их до твердого состояния. Эта присадка-порошок теперь добавляется в дробеметное устройство, и металлические поверхности очищаются одновременно и от коррозии, и от жиров и маслосодержащих веществ. Дробь с такой присадкой не слипается и долго выполняет свои функции» [20].

Данное прогрессивное «ноу-хау» ООО «СК-ПРОЕКТ» значительно удешевляет изготовления металлических изделий, так как два дорогих этапа очистки (перед дробеобработкой и после нее) стали просто не нужны.

Данную технологию PantaTec рекомендуется перевести в статус нематериальных активов и реализовывать за определенную плату.

Оформление технологии PantaTec и принятие к учету нематериальных активов позволит ООО «СК-ПРОЕКТ»:

- получить сокращения расходов на 2,5% и получения дополнительных доходов от 3 до 5% в зависимости от способа создания нематериальных активов;
- выросла общая капитализация предприятия за счет увеличения внеоборотных активов;
- стоимость чистых активов повысилась;
- появился объект, который возможно предоставить банку в качестве залога.

«Преимуществом использования ноу-хау является быстрота его оформления и вариативность содержания, обусловленные отсутствием государственной регистрации и возможностью признания секретом производства различных сведений, недоступных третьим лицам и способных приносить экономическую выгоду» [16, с. 48].

Таким образом, создание и выявление нематериальных активов становится эффективным механизмом для увеличения чистых активов

предприятия и улучшения его финансового результата, а новые разработки в категории «ноу-хау» наиболее гибким инструментом с точки зрения реализации этой процедуры.

3.2 Оценка эффективности предложенных мероприятий

Для дальнейшей стабилизации финансового состояния ООО «СК-ПРОЕКТ», повышения выручки и прибыли было рекомендовано увеличить чистые активы за счет переоценки нематериальных активов предприятия.

У ООО «СК-ПРОЕКТ» есть своя уникальная технология PantaTec по обработке металла, которая была спроектирована сотрудниками компании. «Особенность технологии заключается в том, что технологический процесс сократился на два этапа за счет использования детергентной присадки, которая способна вступать в реакцию с маслосодержащими органическими веществами, связывая их до твердого состояния. Эта присадка-порошок теперь добавляется в дробеметное устройство, и металлические поверхности очищаются одновременно и от коррозии, и от жиров и маслосодержащих веществ. Дробь с такой присадкой не слипается и долго выполняет свои функции» [20].

Данное прогрессивное «ноу-хау» ООО «СК-ПРОЕКТ» значительно удешевляет изготовления металлических изделий, так как два дорогих этапа очистки (перед дробеобработкой и после нее) стали просто не нужны.

Технологию PantaTec рекомендуется перевести в статус нематериальных активов и реализовывать за определенную плату.

Оформление технологии PantaTec и принятие к учету нематериальных активов позволит ООО «СК-ПРОЕКТ»:

- получить сокращения расходов на 7,0% и получения дополнительной выручки от 8 до 10% в зависимости от способа создания нематериальных активов;

- выросла общая капитализация предприятия за счет увеличения внеоборотных активов;
- стоимость чистых активов повысилась;
- появился объект, который возможно предоставить банку в качестве залога.

Стоимость технологии PantaTec в качестве нематериального актива стоит оценить в 420 тыс. руб. Таким образом, стоимость чистых активов ООО «СК-ПРОЕКТ» составит 408 тыс. руб.

На рисунке 12 показана динамика изменения чистых активов ООО «СК-ПРОЕКТ» до и после реализации предложенных мероприятий.

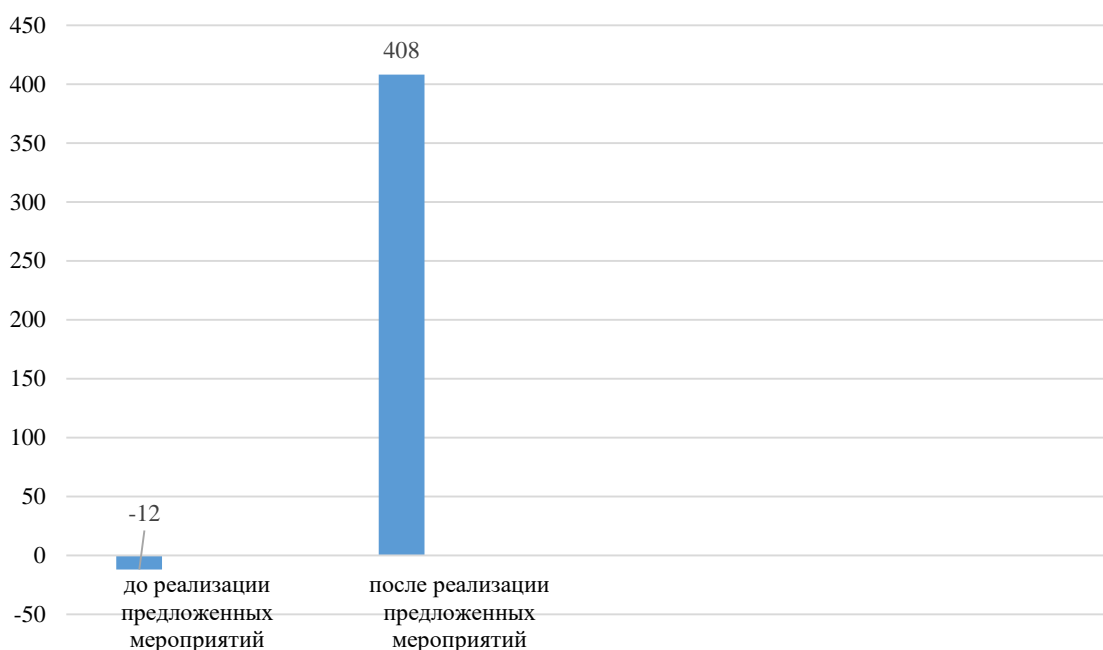


Рисунок 12 – Динамика изменения чистых активов ООО «СК-ПРОЕКТ» до и после внедрения предложенных мероприятий, тыс. руб.

По рисунку 12, можно сказать что сумма чистых активов увеличится отрицательного значения в 12 тыс. руб. до положительного в 408 тыс. руб., то есть увеличится в 35 раз.

Далее рассчитаем изменения финансовых результатов ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения предложенных мероприятий. По прогнозным

данным экспертов после внедрение проекта PantaТес, выручка ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличится на 9%, таким образом выручка от реализации составит:

$$\text{Выручка} = 3047 + \left(3047 \cdot \frac{9}{100}\right) = 3321 \text{ т.р.}$$

Выручка от реализации ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения предложенного мероприятия составит 3321 т. р.

Себестоимости услуг ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения PantaТес сократится на 7,5%, таким образом данный показатель будет равен:

$$\text{Себестоимость} = 2584 - \left(2584 \cdot \frac{7,0}{100}\right) = 2403 \text{ т. р.}$$

Себестоимость услуг ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения предложенного мероприятия составит 2403 т. р.

Рассчитаем валовую прибыль после внедрения мероприятия:

$$\text{Валовая прибыль} = 3321 - 2403 = 918 \text{ т. р.}$$

Валовая прибыль ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения мероприятия будет равна 918 тыс. руб.

Рассчитаем чистую прибыль ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения мероприятий (прочие расходы возьмем в среднем за предыдущие отчетные года равным 156 т. р., а налог на прибыль составит 58 т. р.):

$$\text{Чистая прибыль} = 918 - 156 - 158 = 604 \text{ т. р.}$$

Чистая прибыль ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения предложенного мероприятия составит 604 т. р.

Все рассчитанные финансовые показатели сведены в таблице 12.

Таблица 12 – Изменение финансовых показателей ООО «СК-ПРОЕКТ» до и после реализации предложенных мероприятий

«Показатели	До реализации мероприятий	После реализации мероприятий	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение, %
Выручка, тыс. руб.	3047	3321	274	9,0
Себестоимость услуг, тыс. руб.	2584	2403	181	- 7,0
Валовая прибыль, тыс. руб.	463	918	455	98,3
Чистая прибыль, тыс. руб.	333	604	271	81,4» [20]

По таблице 12 видно, что после внедрения предложенных мероприятий выручка ООО «СК-ПРОЕКТ» от реализации услуг увеличится на 9%, себестоимость услуг снизится на 7%, что даст возможность компании получить прибыль в 604 тыс. руб., что на 81,4 больше чем до реализации предложенных мероприятий.

Наглядно изменения финансовых показателей ООО «СК-ПРОЕКТ» до и после реализации предложенных мероприятий представлены на рисунке 13.

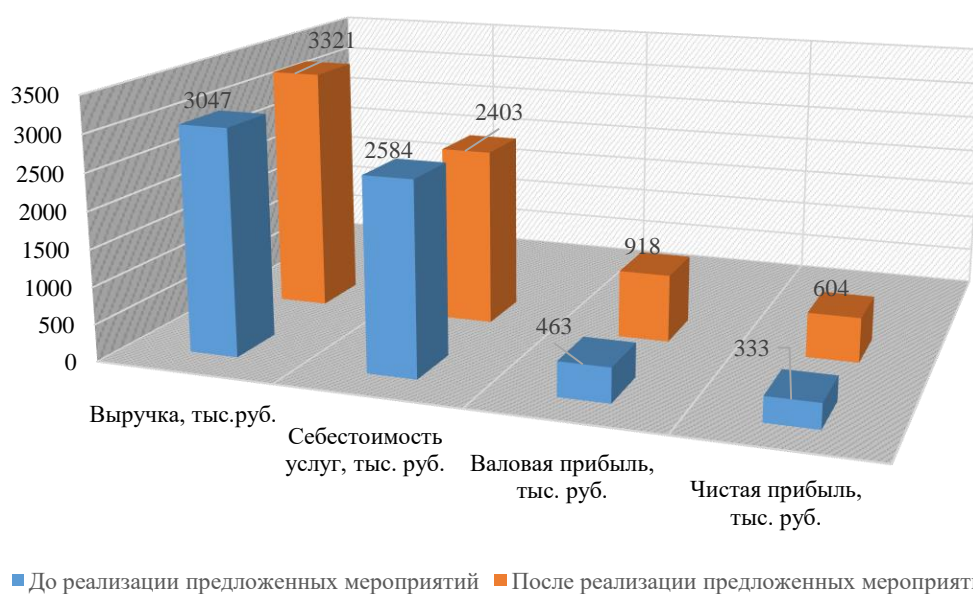


Рисунок 13 – Изменения финансовых показателей ООО «СК-ПРОЕКТ» до и после реализации предложенных мероприятий, тыс. руб.

По рисунку 13 видно, что внедрения предложенных мероприятий ООО «СК-ПРОЕКТ» повлечет за собой увеличение выручки, снижение себестоимости услуг и увеличение чистой прибыли, что приведет к стабилизации финансового состояния компании.

Далее рассчитаем изменения показателей рентабельности ООО «СК-ПРОЕКТ» до и после внедрения предложенных мероприятий (с учетом, что данные бухгалтерского баланса будут на прежнем уровне), расчеты представлены в таблице 13.

Таблица 13 – Изменения показателей рентабельности по чистой прибыли ООО «СК-ПРОЕКТ» до и после внедрения предложенных мероприятий

«Показатель»	Расчет показателей			
	до внедрения мероприятий	после внедрения предложенных мероприятий	абсол. изменение	относит. изменение
Рентабельность активов	- 214,8	107,3	322,1	150,0
Рентабельность собственного капитала	- 2775,0	118,9	2893,9	104,3
Рентабельность заемного капитала	199,4	361,7	162,3	81,4
Рентабельность продаж	10,9	18,2	7,3	7,0» [20]

По таблице 13 можно сделать следующие выводы:

- рентабельность активов ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения предложенных мероприятий увеличится в 1,5 раза по сравнению с периодом до внедрения предложенных мероприятий;
- рентабельность собственного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличится на 104,3 % от периода до внедрения мероприятий;

- рентабельность заемного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличится на 81,4% по сравнению с показателем до внедрения мероприятий;
- рентабельность продаж ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения предложенных мероприятий увеличится на 7%, чем до предложенных мероприятий, и составит 18,2%, что говорит о эффективной деятельности компании.

Наглядно изменения показателей рентабельностей ООО «СК-ПРОЕКТ» до и после внедрения предложенных мероприятий отображено на рисунке 14.

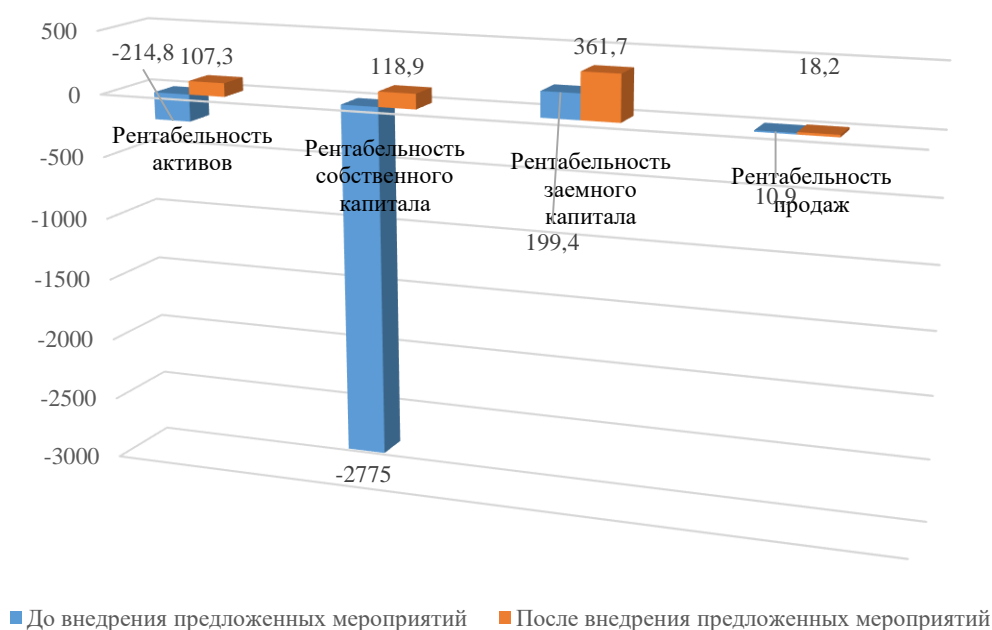


Рисунок 14 – Изменения показателей рентабельности ООО «СК-ПРОЕКТ» до и после реализации предложенных мероприятий, тыс. руб.

По рисунку 14, можно отметить, что все показатели рентабельности значительно повысились, что говорит о экономической целесообразности предложенных мероприятий.

Таким образом, для дальнейшей стабилизации финансового состояния ООО «СК-ПРОЕКТ» было рекомендовано увеличить чистые активы за счет переоценки нематериальных активов предприятия. У ООО «СК-ПРОЕКТ» есть своя уникальная технология PantaТес, рекомендуется перевести в статус нематериальных активов и реализовывать при необходимости.

Была рассчитана экономическая целесообразность предлагаемых мероприятий, которая показала следующие результаты:

- сумма чистых активов ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличится с отрицательного значения в 12 тыс. руб. до положительного в 408 тыс. руб., то есть увеличится в 35 раз;
- выручка ООО «СК-ПРОЕКТ» от реализации услуг увеличится на 9%, себестоимость услуг снизится на 7%, что даст возможность компании получить прибыль в 604 тыс. руб., что на 81,4 больше, чем до реализации предложенных мероприятий;
- рентабельность активов ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличится в 1,5 раза по сравнению с периодом до внедрения предложенных мероприятий;
- рентабельность собственного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличится на 104,3 %;
- рентабельность заемного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличится на 81,4%;
- рентабельность продаж ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения предложенных мероприятий увеличится на 7% и составит 18,2%, что говорит о эффективной деятельности компании.

Указанные изменения показателей свидетельствуют о том, что предложенные мероприятия по повышению показателей финансовых результатов деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ» целесообразны и экономически обоснованы.

Заключение

Изучив теоретические и методические аспекты, касающиеся финансовой устойчивости и платежеспособности компании, был сделан вывод о том, что механизм управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью организации дает возможность своевременно выявить внутренние и внешние факторы, которые оказывают влияние на финансовую устойчивость компании, данный механизм - это активный элемент системы управления, благодаря которому возможно разработать комплекс мер по противодействию негативно влияющих факторов в условиях нестабильности экономической среды.

В данной работе объектом исследования выступает «ООО «СК-ПРОЕКТ» оказывает широкий спектр услуг металлообработки от проектирования металлических деталей и механической обработки до шлифования и контрольно-измерительных работ».

Дав технико-экономическую характеристику ООО «СК-ПРОЕКТ» выявлено, что компания занимается производством строительных металлических конструкций, изделий и их частей, существует на рынке всего 4 год. Имеет преимущества перед конкурентами в позициях высокого качества предоставляемых услуг, быстрого и грамотного выполнения поставленных задач. В 2020 и 2021 гг. компания несла убытки, но в 2022 году финансовое положения ООО «СК-ПРОЕКТ» стало налаживаться о чем говорит анализ основных финансовых показателей деятельности компании.

Проведя анализ финансовых результатов деятельности объекта исследования ООО «СК-ПРОЕКТ» был сделан вывод, что в 2022 году все основные финансовые показатели показали прирост. Компания получила прибыль в 333 тыс. руб., тогда как в 2020 и 2021 году деятельность ООО «СК-ПРОЕКТ» приносила только убытки.

Для дальнейшей стабилизации финансового состояния ООО «СК-ПРОЕКТ», повышения выручки и прибыли стоит обратить внимание, что в

бухгалтерском балансе у организации отсутствует собственный капитал (отрицательные чистые активы). «Отрицательный собственный капитал в балансе — это показатель того, что компания работает с убытком, а все ее имущество формируется только за счет заемного капитала. Если в течение 2 лет чистые активы продолжают оставаться в минусе, то налоговая обратится в арбитражный суд с иском о принудительной ликвидации компании» [11, с. 15]. Таким образом, мероприятия для повышения финансовых результатов ООО «СК-ПРОЕКТ» были направлены на увеличение чистых активов, которое в конечном итоге даст прирост показателей рентабельности.

Основное мероприятие заключалось в перевод разработанной компанией технологию PantaТес в статус нематериальных активов.

Оформление технологии PantaТес и принятие к учету нематериальных активов позволит ООО «СК-ПРОЕКТ»: увеличить сумму чистых активов ООО «СК-ПРОЕКТ» с отрицательного значения в 12 тыс. руб. до положительного в 408 тыс. руб., увеличить выручку ООО «СК-ПРОЕКТ» от реализации услуг на 9%, снизить себестоимость услуг на 7%, что даст возможность компании получить прибыль в 604 тыс. руб., что на 81,4 больше чем до реализации предложенных мероприятий.

Рентабельность активов ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличится в 1,5 раза по сравнению с периодом до внедрения предложенных мероприятий. Рентабельность собственного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличится на 104,3 %. Рентабельность заемного капитала ООО «СК-ПРОЕКТ» увеличится на 81,4%. Рентабельность продаж ООО «СК-ПРОЕКТ» после внедрения предложенных мероприятий увеличится на 7% и составит 18,2%, что говорит о эффективной деятельности компании.

Указанные изменения показателей свидетельствуют о том, что предложенные мероприятия по повышению показателей финансовых результатов деятельности ООО «СК-ПРОЕКТ» целесообразны и экономически обоснованы.

Список используемой литературы и используемых источников

1. Агаркова, Л.В. Пути улучшения финансовых результатов предприятия / Л.В. Агаркова, И.М. Подколзина // Экономика. Бизнес. Банки. – №2 (11). 2019. С. 79-84.
2. Агекян, Л. С. Содержание анализа финансового состояния организации и решения, принимаемые на его основе / Л.С. Агекян // Молодой ученый. 2020. №4. С. 329-331.
3. Артюхова, А. В., Литвин, А. А. Анализ финансово – хозяйственной деятельности предприятия: сущность и необходимость проведения / А.В. Артюхова, А.А. Литвин// Молодой ученый. 2018. №11. С. 744-747.
4. Бердникова, Л. Ф., Портнова, Е. С. Технология анализа экономического состояния организации / Л.Ф. Бердникова, Е.С. Портнова // Молодой ученый. 2019. №17. С. 374-377.
5. Бердникова, Л. Ф., Портнова, Е. С. Финансовое состояние организации: понятие и факторы, на него влияющие / Л.Ф. Бердникова, Е.С. Портнова // Молодой ученый. 2016. №17. С. 372-374.
6. Бланк, И. А. Торговый менеджмент / И. А. Бланк. Киев: Эльга: Ника-Центр, 2018. 784 с.
7. Быкова, Н. Н. Сущность понятия финансового состояния предприятия в трактовке разных авторов / Н.Н. Быкова // Молодой ученый. 2020. №29. С. 369-372.
8. Герасименко, О.В., Петривская, А.В. Практические аспекты стабилизации финансового состояния организации в условиях кризиса / О.В. Герасименко, А.В. Петривская // Инновационная наука. 2019. № 1-1. С. 28-32.
9. Гусева, Е.А., Пильникова, И.Ф. Анализ хозяйственной деятельности организации / Е.А. Гусева, И.Ф. Пильникова // Молодежь и наука. 2018. № 5. С. 181.

10. Гурнович, Т.Г., Захарова, М.И. Финансовая устойчивость предприятия / Т.Г. Гурнович, М.И. Захарова // Современные научные исследования и разработки. 2019. № 8 (8). С. 71-73.
11. Ибашева, П.А. Диагностика экономического состояния фирмы / П.А. Ибашева // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2017. № 32. С. 125-130.
12. Игнатъева, Е. В. Методика анализа хозяйственной деятельности предприятия / Е.В. Игнатъева // Молодой ученый. 2020. №5. С. 272-275.
13. Игони́на, А. В. Диагностика финансового состояния предприятия и пути его улучшения / А.В. Игони́на // Молодой ученый. 2019. №12. С. 1266-1271.
14. Исхакова, З. Р., Маймур, Т. Д. Современные подходы к анализу финансово – хозяйственной деятельности организации / З.Р. Исхакова, Т.Д. Маймур // Молодой ученый. 2018. №1. С. 371-375.
15. Кереева, А. Р. Теоретические и методологические аспекты анализа экономической деятельности торгового предприятия / А.Р. Кереева // Молодой ученый. 2018. №2. С. 509-512.
16. Ковалев, В. В. Финансовый менеджмент: теория и практика. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2019. -1104 с.
17. Крайнова, К. А., Кулина, Е. А., Сатушкина, В. С. Методика анализа финансовой устойчивости предприятия в условиях кризиса / К.А. Крайнова, Е.А. Кулина, В.С. Сатушкина // Молодой ученый. 2017. №11.3. С. 46-50.
18. Курина, Ю. С., Ильина, И. В. Оценка и пути улучшения финансово – хозяйственной деятельности предприятий / Ю.С. Курина, И.В. Ильина // Молодой ученый. 2016. №12.5. С. 46-49.
19. Куряева, А.В. Финансовая устойчивость как одна из главных характеристик финансового состояния предприятия / А.В. Куряева // Вектор экономики. 2017. № 1 (7). С. 19.
20. Контрагент ООО «СК-ПРОЕКТ» URL: https://www.audit-it.ru/contragent/1196313089543_ooo-sk-proekt

21. Лазарева, А. Б. Сущность финансового состояния коммерческой организации и виды его анализа / А.Б. Лазарева // Молодой ученый. 2020. №9.2. С. 30-32.
22. Островская, Е.А., Горбунов, В.Н. «Финансовое состояние», «Финансовая устойчивость», «Банкротство» в российских научных журналах / Е.А. Островская, В.Н. Горбунов // Образование и наука в современном мире. Инновации. 2017. № 1. С. 225-232.
23. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая. М.: ИНФРА М, 2020. 336с.
24. Файзуллина, А. А. Исследование подходов комплексной оценки финансово-хозяйственной деятельности предприятия / А.А. Файзуллина // Молодой ученый. 2018. №19. С. 537-540.
25. Чернова, В.Э. Анализ хозяйственной деятельности фирмы/ В.Э. Чернова, Т.В. Шмулевич. СПб.: СПбГТУРП, 2019. 95 с.
26. Anderson, P.I. The economics of business valuation: towards a value functional approach / P.I Anderson. California: Stanford University Press Stanford, 2018. 440 p.
27. Becic, D. Comparative Analysis of Corporate Governance Systems / D. Becic // Annals & Proceedings of DAAAM International. 2020. Vol. 22. No 1. P. 1361-1362.
28. Definition of Internal Auditing. Текст: электронный. – URL: <https://global.theiia.org/standardsguidance/mandatoryguidance/Pages/Definitionof-Internal-Auditing.aspx> (дата обращения: 01.04.2023).
29. Hammer, M. Reengineering the corporation: a manifesto for business revolution / M. Hammer, J. Champy. New York: HarperBusiness, 2019. 257 p.
30. Meyer, M.W. Rethinking Performance Measurement: Beyond the Balanced Scorecard / M.W. Meyer. Cambridge: Cambridge University Press, 2022. 218 p.

Приложение А

Бухгалтерский баланс ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2022гг.

Таблица А.1 – Бухгалтерский баланс ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2022гг.

Пояснения	«Наименование показателя»	31 декабр На <u> </u> я 20 <u>22</u> г.	На 31 декабря 20 <u>21</u> г.	На 31 декабря 20 <u>20</u> г.
	АКТИВ			
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Нематериальные активы	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	-	-	-
	Материальные поисковые активы	87	120	65» [20]
	Основные средства	-	-	-
	Финансовые вложения	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу I	87	120	65» [20]
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Запасы	-	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	-	-	-
	Дебиторская задолженность	-	-	-
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	50	20	100
	Денежные средства и денежные эквиваленты	18	18	35
	Прочие оборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу II	60	38	135
	БАЛАНС	155	158	200
	ПАССИВ			
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	-	-	-
	Резервный капитал	(12)	(345)	32
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	-	-	-
	Итого по разделу III	(12)	(345)	32

Продолжение приложения А

Продолжение таблицы А.1.

	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	2	2	2
	Отложенные налоговые обязательства	-	-	-
	Прочие обязательства	-	-	-
	Итого по разделу IV	2	2	2
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	86	86	-
	Кредиторская задолженность	50	415	166
	Доходы будущих периодов	-	-	-
	Оценочные обязательства	-	-	-
	Прочие обязательства	29	-	-
	Итого по разделу V	165	501	166
	БАЛАНС	155	158	200» [20]

Приложение Б

Отчет о финансовых результатах ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2021-2022гг.

Таблица Б.1 – Отчет о финансовых результатах ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2021-2022гг.

«за		2022	г.	Коды
Форма по ОКУД				0710002
Дата (число, месяц, год)				
Организац ия	ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "СК-ПРОЕКТ"		по ОКПО	42179444
Идентификационный номер налогоплательщика			ИНН	6320042628
Вид экономической деятельности	Деятельность в области архитектуры		по ОКВЭД 2	71.11
Организационно-правовая форма/форма собственности		частная		
Общество с ограниченной ответственностью			по ОКОПФ/ОКФС	12300
Единица измерения: тыс. руб.			по ОКЕИ	384» [20]

Пояснения	«Наименование показателя	За	За
		20 22 г. ³	20 21 г. ⁴
	Выручка	3047	1837
	Себестоимость продаж	(2584)	(2140)
	Валовая прибыль (убыток)	463	(303)
	Коммерческие расходы	(-)	(-)
	Управленческие расходы	(-)	(-)
	Прибыль (убыток) от продаж	463	(303)
	Доходы от участия в других организациях	-	-
	Проценты к получению	-	-
	Проценты к уплате	(-)	(-)
	Прочие доходы	-	-
	Прочие расходы	(39)	(13)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	424	(316)
	Налог на прибыль		
	в т.ч. текущий налог на прибыль	(91)	(61)
	отложенный налог на прибыль		
	Прочее		
	Чистая прибыль (убыток)	333	(377)» [20]

Приложение В

Отчет о финансовых результатах ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2021гг.

Таблица В.1 – Отчет о финансовых результатах ООО «СК-ПРОЕКТ» за 2020-2021гг.

	«за		2021	г.		Коды
Форма по ОКУД						0710002
Дата (число, месяц, год)						
Организац ия	ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "СК-ПРОЕКТ"			по ОКПО	42179444	
Идентификационный номер налогоплательщика				ИНН	6320042628	
Вид экономической деятельности	Деятельность в области архитектуры			по ОКВЭД 2	71.11	
Организационно-правовая форма/форма собственности			частная			
Общество с ограниченной ответственностью				по ОКОПФ/ОКФС	12300	
Единица измерения: тыс. руб.				по ОКЕИ	384» [20]	

Пояснения	«Наименование показателя» ²	За <u>20 21</u> г. ³	За <u>20 20</u> г. ⁴
	Выручка ⁵	1837	2140
	Себестоимость продаж	(2140)	(2301)
	Валовая прибыль (убыток)	(303)	(161)
	Коммерческие расходы	(-)	(-)
	Управленческие расходы	(-)	(-)
	Прибыль (убыток) от продаж	(303)	(161)
	Доходы от участия в других организациях	-	-
	Проценты к получению	-	-
	Проценты к уплате	(-)	(-)
	Прочие доходы	-	-
	Прочие расходы	(13)	(105)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	(316)	(266)
	Налог на прибыль ⁷		
	в т.ч. текущий налог на прибыль	(61)	(168)
	отложенный налог на прибыль		
	Прочее		
	Чистая прибыль (убыток)	(377)	(434)» [20]