

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки / специальности)

Финансы и кредит

(направленность (профиль) / специализация)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему «Анализ имущественного положения организации и резервы повышения его
эффективности»

Обучающийся

С. Гюльмамедов

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

канд. экон. наук, доцент А.В. Морякова

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Тольятти 2023

Аннотация

Бакалаврскую работу выполнил студент: Гюльмамедов Сафар.

Тема работы: анализ имущественного положения организации и резервы повышения его эффективности.

Научный руководитель: к.э.н., доцент А.В. Морякова.

Цель бакалаврской работы – разработка мероприятий по улучшению имущественного положения ООО «ТД АВТОГРАД»

Основные задачи:

- раскрыть теоретические аспекты имущественного положения организации.
- произвести оценку имущественного положения организации.
- разработать мероприятия по повышению эффективности имущественного положения организации.

Объектом исследования является общество с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД».

Предметом исследования является имущественное положение ООО «ТД АВТОГРАД».

Источниками информации для проведения исследования послужили материалы научных конференций, семинаров, научные публикации, фактические данные организации и материалы сети «Интернет» по исследуемой тематике.

Работа состоит из введения, 3-х разделов, заключения, списка используемых источников и приложений. Общий объем работы, без приложений страниц машинописного текста, в том числе таблиц - 13, рисунков - 4

Ключевые слова: имущественное положение, имущество, активы.

Содержание

Введение.....	4
1 Теоретические аспекты имущественного положения организации и резервов повышения его эффективности	7
1.1 Понятие имущественного положения организации.....	7
1.2 Анализ возможных резервов повышения эффективности имущественного положения организации	13
2. Оценка имущественного положения ООО "ТД "АВТОГРАД".....	23
2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «ТД АВТОГРАД»	23
2.2 Оценка имущественного положения организации.....	29
3 Мероприятия по повышению эффективности имущественного положения организации	39
3.1 Мероприятия по совершенствованию имущественного положения ООО «ТД АВТОГРАД»	39
3.2 Оценка экономической эффективности мероприятий по совершенствованию ООО «ТД АВТОГРАД».....	44
Заключение	48
Список используемой литературы и используемых источников.....	50
Приложение А Организационная структура ООО «ТД АВТОГРАД».....	53
Приложение Б Финансовая отчётность ООО «ТД АВТОГРАД»	54

Введение

Анализ имущественного положения организации является значимым инструментом для оценки ее финансового состояния и принятия управленческих решений. В современных условиях рыночной экономики российские организации сталкиваются с проблемами неопределённости и рисков при ведении бизнеса. Одним из способов их решения является управление имущественной составляющей организации, которая является источником финансовой независимости и устойчивости предприятия. Имущественная составляющая включает в себя средства производства, запасы сырья, материалы, готовую продукцию и денежные средства.

Анализ и оценка имущественного положения предприятия являются важными аспектами управления хозяйственной деятельностью. Состояние имущества предприятия играет ключевую роль в производственном процессе и оказании услуг. Наличие необходимого оборудования и его правильное использование, а также высокая производительность являются важными факторами, способствующими увеличению объёмов производства и повышению результативности работы.

Финальным показателем успешности предприятия является прибыль. Эффективное управление имущественным положением организации способствует повышению абсолютного дохода и росту рентабельности. Указанные факторы подчёркивают важность темы, связанной с имущественным менеджментом, потому что прибыль является ключевым элементом любого бизнеса. Правильное использование активов отражается на качестве выпускаемой продукции, ее стоимости и возможности организации генерировать доход.

Исходя из всех вышеперечисленных аспектов формируется актуальность выбранной темы выпускной квалификационной работы.

Целью бакалаврской работы является разработка мероприятий по улучшению имущественного положения ООО «ТД АВТОГРАД».

Для того чтобы осуществить поставленную перед собой цель необходимо произвести ряд исследований и выполнить поставленные перед собой задачи, такие как:

- раскрыть теоретические аспекты имущественного положения организации;
- произвести оценку имущественного положения организации;
- разработать мероприятия по повышению эффективности имущественного положения организации.

Объектом исследования бакалаврской работы является общество с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД».

Предметом исследования данной работы является имущественное положение общества с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД».

Для решения поставленных задач использовались следующие методы исследования: классификация, синтез, анализ, наблюдение, статистическая обработка, обобщение.

Информационную базу бакалаврской работы составили финансовая и бухгалтерская отчётность ООО «ТД АВТОГРАД», внутренняя документация организации, нормативно-правовые акты РФ и другие необходимые материалы для проведения исследования и изучения вопроса по данной тематике.

Практическая значимость бакалаврской работы заключается в возможности применения результатов исследования и предложенных мероприятий по улучшению имущественного положения общества с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД» на практике, а также использовать данную работу как теоретическое пособие в изучении имущественного положения предприятия.

Работа состоит из введения, трёх разделов, заключения, списка используемых источников и приложений.

Во введении содержится информация об актуальности данной работы, поставлена цель и задачи исследования.

Первый раздел данной работы содержит в себе анализ теоретических аспектов имущественного положения организации, в ходе анализа которых раскрывается понятие имущественного положения организации, а также производится анализ возможных резервов повышения эффективности имущественного положения организации.

Второй раздел бакалаврской работы полностью посвящён анализу эффективности деятельности ООО «ТД АВТОГРАД», также в данном разделе дана организационно-экономическая характеристика объекта исследования и произведена оценка имущественного положения ООО «ТД АВТОГРАД».

В третьем разделе данной работы предложены мероприятия по совершенствованию имущественного положения исследуемой организации, а также произведена оценка экономической эффективности предложенных мероприятий.

В заключении представлены выводы по всей работе.

1 Теоретические аспекты имущественного положения организации и резервов повышения его эффективности

1.1 Понятие имущественного положения организации

В современных условиях рыночной экономики эффективная финансовая деятельность организации зачастую достигается за счёт сформированной системы управления имущественным комплексом организации, который представляет собой совокупность движимого и недвижимого имущества организации. Данная система управления имуществом организации ставит перед собой цель в сохранении, преумножении имущества организации, а также в его оптимальном использовании. В свою очередь оценка имущественного положения организации приобретает значительный вид в оценке финансового состояния организации и становится его неотъемлемой частью. Благодаря анализу имущественного положения субъектов хозяйствования, оценка финансового состояния организации приобретает завершённый вид.

В ходе осуществления своей финансовой деятельности, а также проведения анализа финансового состояния, организация сталкивается с проблемой определения своего имущественного положения. Анализ имущественного положения организации осуществляется с целью выявления имущественного потенциала организации, а также оценки эффективности имущества организации. Оценка имущественного положения организации производится в независимости от вида организации, формы собственности, а также его направления деятельности.

На сегодняшний день множество учёных и научных деятелей в сфере экономики и управления организацией ведут споры об определении видов имущества и источниках его формирования, а также различных показателей его оценки. Именно поэтому прежде, чем перейти к методам оценки

имущественного положения организации рассмотрим понятие имущества и имущественного положения организации.

На сегодняшний день существует множество вариантов трактовки понятия имущества организации. Прежде всего под понятием «имущество» представляют «совокупность вещей и материальных ценностей, в том числе деньги и ценные бумаги.» [3].

Также следуя статье 128 ГК РФ данное понятие можно трактовать как «совокупность вещей (включая наличные деньги и документарные ценные бумаги), иное имущество, в том числе имущественные права (включая безналичные денежные средства, бездокументарные ценные бумаги, цифровые права)» [1].

В обобщённом варианте имущество организации представляет собой совокупность вещей и материальных ценностей, а также имущественных прав организации, выраженных в денежной форме и отражённых в балансе организации. Основным документом, характеризующим и объединяющим все виды имущества организации, является бухгалтерский баланс организации.

На сегодняшний день выделяют имущество организации классифицируют по следующим признакам, которые представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Классификация имущества организации

Классификация	Вид
1	2
По роду объекта	Движимое имущество
	Недвижимое имущество
По степени назначения	Имущество производственного назначения
	Имущество непромышленного назначения
По виду оборотоспособности	Оборотоспособное
	Ограниченно оборотоспособное
	Изъятые из оборота
Имущественная основа	Основные средства
	оборотные средства
По типу активов	Материальные активы
	Нематериальные активы

Для наглядности представим вышеизложенную классификацию имущества организации в виде схемы и отразим её на рисунке 1.

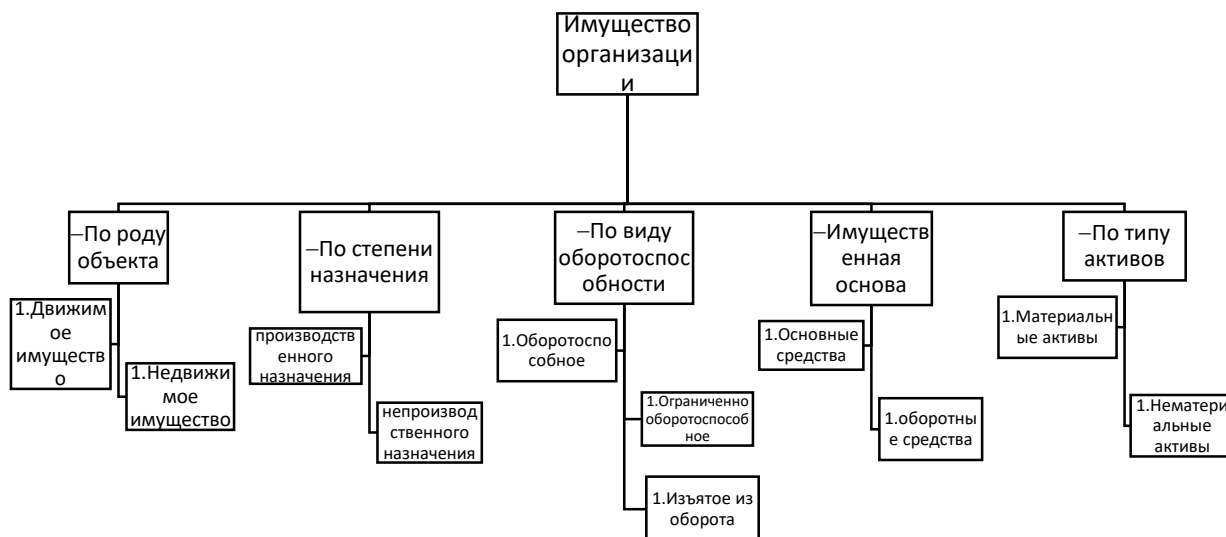


Рисунок 1 — Классификация имущества организации

Кроме того, существует такая практика классификации имущества организации, как классификация по рискам [2]:

- минимальный риск;

К такому типу риска относятся наличные денежные средства, а также ликвидные активы организации.

- малый риск;

К малому риску можно отнести дебиторскую задолженность организации, запасы ТМЦ, готовая продукция организации.

- средний риск;

К имуществу организации со средним риском относят незавершённую продукцию, расходы будущих периодов организации.

- высокий риск.

К высокому риску могут относиться такое имущество организации как: неликвиды, завершённая продукция, которая вышла из употребления, дебиторские задолженности предприятий, которые находятся в тяжёлом финансовом состоянии.

Рассматривая имущество организации с позиции его активов, можно выделить следующую классификацию активов организации [5]:

- краткосрочные активы организации;

Под краткосрочными активами организации понимаются активы срок оборота которых не превышает 12 месяцев. К такому типу активов организации можно отнести: запасы организации, денежные средства и денежные эквиваленты, краткосрочная дебиторская задолженность, краткосрочные финансовые вложения, расходы будущих периодов и другие быстрореализуемые активы организации.

- среднесрочные активы;

К данному типу активов можно отнести кредиты срок погашения которых составляет от 30 до 180 дней, также к среднесрочным активам относятся инвестиции организации в ценные бумаги и размещённые средства организации на депозитных счетах.

- долгосрочные активы.

К долгосрочным активам организации относятся активы со сроком обращения более 12 месяцев, как правило такие активы приобретаются для использования в финансовой деятельности организации, к активам такого типа можно отнести: основные средства организации, нематериальные активы, объекты незавершённого строительства, и прочие финансовые активы организации, которые приобретаются на длительный срок.

Кроме классификации активов организации по степени оборачиваемости, возможно классифицировать активы организации по степени их ликвидности. При классификации активов по данному признаку можно выделить 4 группы активов [7]. Классификация активов организации

по степени оборачиваемости для наглядности будет представлена на рисунке 2.



Рисунок 2 — Классификация активов организации по степени оборачиваемости

– а1;

К первой группе активов относятся наиболее ликвидные активы организации. К такому типу активов можно отнести денежные средства и краткосрочные инвестиции.

– а2;

Вторая группа активов состоит из быстрореализуемых активов организации, примером таких активов организации может быть дебиторская задолженность сроком погашения до г..

– а3;

В третью группу активов входят медленно реализуемые активы организации, как пример такого вида активов организации можно привести, дебиторскую задолженность со сроком погашения более одного г..

– а4;

Четвёртая группа активов состоит из неликвидных активов организации, в которую могут входить такие активы как: кредиты обанкротившихся организаций, здания и сооружения, неликвидные ценные бумаги и прочие неликвидные активы организации.

Следующий вариант классификации активов характеризует активы организации по степени доходности. В данной классификации активы организации делятся на две группы:

- активы, приносящие доход;

К высокодоходным активам можно отнести основные средства организации, денежные средства организации, находящиеся на депозитах и счетах, готовая продукция, а также другие активы, приносящие доход, вид которых зависит от специфики финансовой деятельности организации.

- активы, не приносящие доход;

Как правило такие активы не используются в финансовой деятельности организации, к такому типу активов можно отнести изношенное оборудование, неликвидные остатки на складе, остатки незавершённого производства, объекты незавершённого строительства и многие другие неликвидные активы организации.

Рассмотрев понятия и виды имущества организации перейдём к формированию представления об имущественном положении организации и его оценки.

В своей статье Поздняков В.Я. определяет имущественное положение организации как «одну из характеристик финансового состояния организации, с помощью которой оценивается состав, размещение, структура и динамика активов (имущества) и пассивов (собственного капитала и обязательств).» [16, с. 23].

В.П. Литовченко в своих научных трудах говорит, что «Имущественное положение – это сумма средств организации и их источников по их видам» [11, с. 17].

В дальнейшем наиболее подробно произведём анализ понятия имущественного положения, а также рассмотрим подходы и методики его оценки

1.2 Анализ возможных резервов повышения эффективности имущественного положения организации

Анализ возможных резервов повышения эффективности имущественного положения организации производится на основании проведенного анализа имущественного положения организации.

Оценка имущественного состояния организации проводится на основе анализа объёма, структуры, динамики активов, которые можно разделить на внеоборотные и оборотные.

Основой для проведения анализа имущественного положения организации является бухгалтерская отчётность организации, а также бухгалтерский баланс организации [4]. Классификация имущества организации начинается с первых разделов бухгалтерского баланса организации, в первом разделе которого отражаются активы организации, активы в бухгалтерском балансе подразделяются на внеоборотные активы организации и оборотные активы.

С целью оценки эффективности использования имущества организации, стоит обратиться к данным отчёта о финансовых результатах организации. Изучение совокупности обладаемых организацией средств осуществляется по средствам горизонтального, вертикального, а также коэффициентного анализа.

Горизонтальный анализ представляет собой один из методов финансового анализа, который предопределяет сопоставление конкретных финансовых показателей за различные периоды [6]. Данный метод анализа основывается на изучении тенденции конкретных финансовых результатов в определённый промежуток времени. В перечень объектов горизонтального анализа можно включить данные показателей финансовой отчётности организации, а также различные финансовые коэффициенты. Рассматриваемые в строго определённом временном интервале.

Целью проведения данного анализа является определение тенденции и динамики того или иного показателя деятельности организации.

Вертикальный анализ формирует собой один из видов финансового анализа, при котором каждую составляющую финансового отчёта отражают в процентном значении, формируя при этом итог равный общей сумме всех статей финансового отчёта организации. Осуществление вертикального анализа позволяет отразить структуру активов организации, а также спрогнозировать динамику данной структуры [9].

Рассматривая коэффициентный анализ имущественного положения организации, стоит выделить его предназначение в определении взаимосвязи между выбранными аспектами финансовой отчётности организации.

На основе проведённого анализа имущественного положения компании делается вывод о том, как изменения во внеоборотных и оборотных активах влияют на стоимость имущества компании [8].

В данный момент рассчитываются темпы прироста этих активов, и наилучшая ситуация — это превышение темпов прироста оборотных активов над внеоборотными активами.

$$T_{роа} > T_{рва}, \quad (1)$$

где $T_{роа}$ — темпы роста оборотных активов;

$T_{рва}$ — темпы роста внеоборотных активов.

При такой ситуации ускоряется оборачиваемость оборотных активов организации, а также происходит высвобождение финансовых средств организации, что приводит к повышению эффективности деятельности организации.

На этапе оценки объёма, состава, структуры и динамики имущества происходит расчёт и анализ собственных оборотных средств организации,

расчёт собственных оборотных средств организации происходит по формуле 2.

$$COC = C_k + Do - Ba, \quad (2)$$

где Coc — собственные оборотные средства;

C_k — собственный капитал;

Do — долгосрочные обязательства;

Ba — внеоборотные активы.

Следующим шагом анализа имущественного положения организации проводится анализ объема, структуры, динамики и состава реальных активов.

Реальными активами организации являются идентифицируемые активы, такие как здания, оборудование, патенты и торговые марки, которые отражают производственный потенциал компании. Оценка реальных активов осуществляется на основе их структуры, отражённой на рисунке 3.

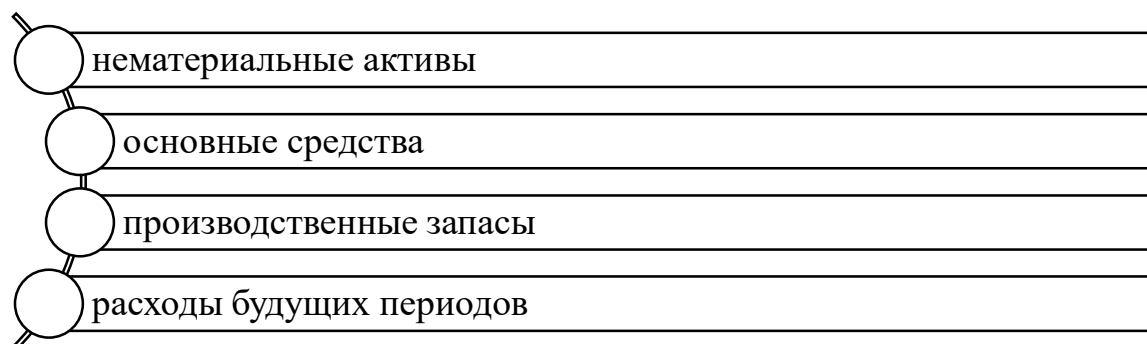


Рисунок 3 — Структура реальных активов

По результатам анализа оценивается динамика общей величины реальных активов организации, а также влияние изменения отдельных видов реальных активов на их общую величину.

Следующим этапом производится расчёт финансовых коэффициентов, характеризующих имущественное положение организации. Далее рассмотрим

основные коэффициенты, характеризующие имущественное положение организации, и начнём с рассмотрения коэффициента реальной стоимости имущества.

«Коэффициент реальной стоимости имущества определяет, какую долю в стоимости имущества составляют средства производства. Таким образом, этот коэффициент определяет уровень производственного потенциала организации, обеспеченность производственного процесса средствами.» [17, с. 618]. Расчёт данного коэффициента производится по формуле 3.

$$Kp = (Oc + ЗАП + НЗП + МБП) / \text{итого активов}, \quad (3)$$

где Oc — суммарная величина основных средств по остаточной стоимости;

$ЗАП$ — суммарная величина производственных запасов;

$НЗП$ — суммарная величина незавершённого производства;

$МБП$ — суммарная величина малоценных и быстроизнашиваемых предметов по остаточной стоимости.

Кроме того, научные деятели выделяют следующие показатели, отражающие имущественное положение организации:

– показатель динамики имущества

Данный показатель характеризует темп роста имущества организации в учётной оценке. Рост данного показателя является позитивным фактором и свидетельствует о расширении масштабов деятельности организации [18]. Расчёт показателя динамики имущества рассчитывается по формуле 4.

$$D_u = Bb_{кп} / Bb_{нп}, \quad (4)$$

где D_u — динамика имущества;

$Bb_{кп}$ — валюта баланса на конец периода;

$Bb_{нп}$ — валюта баланса на начало периода.

- доля внеоборотных активов в имуществе

Показатель позволяет выявить удельный вес внеоборотных активов в имуществе организации. Рост данного показателя свидетельствует о снижении ликвидности имущества [12]. Расчёт доли внеоборотных активов организации осуществляется по формуле 5.

$$Дваи = Va/Vб, \quad (5)$$

где Дваи — доля внеоборотных активов в имуществе;

Va — внеоборотные активы;

Vб — валюта баланса.

- доля оборотных активов в имуществе

Данный показатель отражает удельный вес оборотных активов в имуществе организации. Рост данного показателя свидетельствует о положительной тенденции повышения ликвидности имущества организации [13]. Расчёт доли оборотных активов в имуществе организации производится по формуле 6.

$$Доаи = Oa/Vб, \quad (6)$$

где Доаи — доля оборотных активов в имуществе;

Oa — оборотные активы;

Vб — валюта баланса.

- доля реальных активов в имуществе

Показатель позволяет определить удельный вес реальных активов в имуществе организации. Снижение данного показателя считается негативным и свидетельствует об снижении производственного потенциала организации [13]. Расчёт доли реальных активов в имуществе организации рассчитывается по формуле 7.

$$Драи = Pa / Bб, \quad (7)$$

где Драи — доля реальных активов в имуществе;

Pa — реальные активы;

Bб — валюта баланса.

– доля основных средств во внеоборотных активах

Расчёт данного показателя позволяет выявить удельный вес основных средств во внеоборотных активах организации. Как правило рост расчётного значения данного показателя свидетельствует об расширении текущей деятельности организации [15]. Расчёт доли основных средств во внеоборотных активах производится по формуле 8.

$$Досва = Oc / Ba, \quad (8)$$

где Досва — доля основных средств во внеоборотных активах;

Pa — основные средства;

Ba — внеоборотные активы.

– доля нематериальных активов во внеоборотных активах

Расчётное значение данного показателя показывает удельный вес нематериальных активов во внеоборотных активах организации. Увеличение значения данного показателя свидетельствует об инновационном характере развития организации [14]. Расчёт показателя производится по формуле 9.

$$Днава = Ha / Ba, \quad (9)$$

где Днава — доля нематериальных активов во внеоборотных активах;

Ha — нематериальные активы;

Ba — внеоборотные активы.

– доля долгосрочных финансовых вложений во внеоборотных активах

В ходе расчёта данного коэффициента определяется удельный вес долгосрочных финансовых вложений во внеоборотных активах организации. Как правило, повышенное значение данного коэффициента отражает финансово-инвестиционную направленность развития организации [19]. Расчёт доли долгосрочных финансовых вложений во внеоборотных активах производится по формуле 10.

$$D_{дфвва} = D_{фв} / V_a, \quad (10)$$

где $D_{дфвва}$ — доля долгосрочных финансовых вложений во внеоборотных активах;

$D_{фв}$ — долгосрочные финансовые вложения;

V_a — внеоборотные активы.

– доля незавершённого строительства во внеоборотных активах

Коэффициент позволяет произвести расчёт доли незавершённого строительства во внеоборотных активах, считается что рост данного показателя является негативным фактором, в виду низкой ликвидности объектов незавершённого строительства [19]. Расчёт данного коэффициента производится по формуле 11.

$$D_{нсва} = H_c / V_a, \quad (11)$$

где $D_{нсва}$ — доля незавершённого строительства во внеоборотных активах;

H_c — незавершённое строительство;

V_a — внеоборотные активы.

– доля наиболее ликвидных активов в оборотных активах

Коэффициент отражает удельный вес наиболее ликвидных активов в оборотных активах организации. Как правило, чем выше значение данного коэффициента, тем выше платежеспособность организации [20]. Расчёт коэффициента производится по формуле 12.

$$Д_{нлаоа} = \frac{Дс + Кфв}{Оа}, \quad (12)$$

где $Д_{нлаоа}$ — доля наиболее ликвидных активов в оборотных активах;

$Дс$ — денежные средства;

$Кфв$ — краткосрочные финансовые вложения;

$Оа$ — оборотные активы.

– доля быстрореализуемых активов в оборотных активах

Расчётный коэффициент определяет удельный вес дебиторской задолженности в оборотных активах организации. Рост рассчитываемого коэффициента можно считать как негативным, так и положительным явлением [19]. Расчёт данного коэффициента производится по формуле 13.

$$Д_{баоа} = \frac{Дз}{Оа}, \quad (13)$$

где $Д_{баоа}$ — доля быстрореализуемых активов в оборотных активах;

$Дз$ — дебиторская задолженность;

$Оа$ — оборотные активы.

– доля медленно реализуемых активов в оборотных активах

Коэффициент отражает удельный вес запасов в оборотных активах организации. Увеличение данного коэффициента является отрицательной тенденцией в виду снижения оборачиваемости оборотных активов организации [19]. Расчёт производится по формуле 14.

$$Д_{мраоа} = \frac{З + НДС + Поа}{Оа}, \quad (14)$$

где $D_{\text{мраоа}}$ — доля медленно реализуемых активов в оборотных активах;

Z — запасы;

НДС — НДС по приобретённым ценностям;

$P_{\text{оа}}$ — прочие оборотные активы;

$O_{\text{а}}$ — оборотные активы.

Стоит обратить внимание на то, что выше представленные показатели не имеют нормативных значений и полностью зависят от специфики деятельности организации и её отраслевой принадлежности.

Четвёртым шагом производится анализ объема, состава, структуры и динамики внеоборотных активов организации.

На данном этапе производится анализ состава и структуры следующих внеоборотных активов организации:

- нематериальные активы организации;

Стоит учесть тот факт, что анализ нематериальных активов организации производится по остаточной стоимости.

- основные средства организации;

Ровно также, как и нематериальные активы организации основные средства организации принято учитывать по остаточной стоимости.

- объекты незавершенного производства;

- долгосрочные вложения в материальные ценности;

- долгосрочные финансовые вложения;

- отложенные налоговые активы;

- прочие внеоборотные активы.

В ходе проведения анализа оценивается динамика общей величины внеоборотных активов организации, а также влияние изменения отдельных их видов на общую величину.

Пятый шаг состоит из анализа объема, состава, структуры и динамики оборотных активов организации. Исходя из полученных результатов анализа производится оценка динамики общей величины оборотных активов организации, а также влияние изменения отдельных их видов на общую величину.

В первом разделе бакалаврской работы были представлены теоретические аспекты имущественного положения организации и резервов повышения его эффективности. В ходе анализа имущественного положения организации было рассмотрено понятие имущественного положения организации, а также рассмотрены показатели оценки объема, состава, структуры и динамики имущества в разрезе двух его основных составляющих: внеоборотных и оборотных активов.

Исходя из проведенного анализа имущественного положения организации можно сформулировать вывод о высокой степени влияния изменений, которые могут происходить во внеоборотных и оборотных активах организации, на стоимость имущества организации.

На основе рассмотренных в ходе анализа имущественного положения организации формулы расчёта показателей деятельности организации, а также показателей, характеризующих имущественное положение организации, будет произведена оценка имущественного положения ООО «ТД Автоград». Оценка имущественного положения ООО «ТД Автоград» представлена во втором разделе данной работы.

2. Оценка имущественного положения ООО "ТД "АВТОГРАД"

2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «ТД АВТОГРАД»

Общество с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД» было зарегистрировано в 2017 г. с целью систематического получения прибыли по средствам производства и дальнейшей продажи изделий из пластика, а также оптовой торговле автомобильными деталями.

Полное наименование организации: общество с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД»

Сокращённое наименование организации: ООО «ТД АВТОГРАД»

ИНН: 6324086802

КПП: 632401001

ОКПО: 20245407

ОГРН: 1176313100523

ОКФС: 16 - Частная собственность

ОКОГУ: 4210014 - Организации, учрежденные юридическими лицами или гражданами, или юридическими лицами и гражданами совместно

ОКОПФ: 12300 - Общества с ограниченной ответственностью

ОКТМО: 36740000001

Основной вид деятельности согласно ОКВЭД: 22.29.2 - Производство прочих изделий из пластмасс, не включенных в другие группировки, кроме устройств пломбировочных их пластика

Дополнительные виды деятельности согласно коду ОКВЭД:

– 45.31 Торговля оптовая автомобильными деталями, узлами и принадлежностями

– 49.41 Деятельность автомобильного грузового транспорта

Исследуемая организационная структура предприятия имеет линейно-функциональный вид. Организационная структура исследуемого общества с

ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД» представлена в приложении А.

Организацию возглавляет директор ООО «ТД АВТОГРАД», которому подчиняются все отделы компании, такие как: отдел закупок, отдел продаж, складское хозяйство организации и бухгалтерия.

Складским хозяйством руководит заведующий складом, в подчинении которого находятся кладовщики и транспортировщики.

Во главе бухгалтерии предприятия находится главный бухгалтер организации, которому подчиняются бухгалтера.

Производством пластиковых изделий заведует главный инженер технолог.

Линейно функциональная организационная структура компании оптимально подходит для малого предприятия, которым является ООО «ТД АВТОГРАД».

В дальнейшем произведём анализ основных технико-экономических показателей деятельности исследуемого предприятия, анализ технико-экономических показателей будет произведён на основе финансовой отчётности предприятия, данные финансовой отчётности рассмотрены в период с 2020 по 2022 г. и представлены в таблице 2.

Таблица 2 — Основные технико-экономические показатели деятельности ООО «ТД АВТОГРАД» за 2020-2022 гг.

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение			
				2020-2021 гг.		2021-2022 гг.	
				Абс.изм	Темп роста, %	Абс.изм	Темп роста, %
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Выручка, т.р.	114 999	118 053	68 522	3 054	102,656	-49 531	58,043
2. Себестоимость продаж, т.р.	70 488	83 604	70 062	13 116	118,607	13 542	83,802
3. Валовая прибыль (убыток), т.р.	44 511	34 449	-1 540	-10 062	77,394	-35 989	-4,470

Продолжение таблицы 2

1	2	3	4	5	6	7	8
4. Управленческие расходы, т.р.	0	0	0	0	0	0	0
5. Коммерческие расходы, т.р.	0	0	0	0	0	0	0
6. Прочие доходы, т.р.	7885	13520	14130	5635,0	171,465	610,00	104,512
7. Прочие расходы, т.р.	11639	13359	17276	1720,0	114,778	3917,00	129,321
8. Прибыль (убыток) от продаж, т.р.	44 511	34 449	-1 540	-10 062	77,394	-35 989	-4,470
Чистая прибыль, т.р.	31 578	31 726	4 009	148	100,469	-27 717	12,636
9. Основные средства, т.р.	8 255	10 483	3 052	2 228	126,990	-7 431	29,114
10. Оборотные активы, т.р.	128 957	130 993	19 609	2 036	101,579	-111 384	14,970
11. Среднесписочная численность ППП, чел.	25	30	34	5	120,000	4	113,333
12. Фонд оплаты труда ППП, т.р.	9300	12240	15504	2 940	131,613	3 264	126,667
13. Среднег.овая выработка работающего, т.р. (стр1/стр.10)	4599,96	3935,1	2015,35	-665	85,546	-1 920	51,215
14. Среднег.овая заработная плата работающего, т.р. (стр11/стр10)	372,00	408,00	456,00	36,000	109,677	48,000	111,765
15. Фондоотдача (стр1/стр8)	13,93	11,26	22,45	-3	80,833	11	199,378
16. Оборачиваемость активов, раз (стр1/стр9)	0,892	0,901	3,494	0,009	101,009	2,593	387,791
17. Рентабельность продаж, % (стр6/стр1) ×100%	38,706	29,181	-2,247	-9,525	75,391	-31,42	-7,700
18. Рентабельность производства, % (стр6/(стр2+стр4+стр5)) ×100%	-63,14	-41,20	2,198	21,942	65,252	43,403	-5,335
19. Затраты на рубль выручки, (стр2+стр4+стр5)/стр1*100 коп.)	-61,29	-70,81	-102,2	-9,525	115,533	-31,42	144,330

В ходе проведённого анализа основных технико-экономических показателей деятельности общества с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД» рост выручки организации в период с 2020 г. по 2021 г. данный показатель увеличился на 3054 т. р. что составляет 2,66 % от значения 2020 г. Несмотря на рост выручки в данном периоде в 2022 г. происходит снижение данного показателя с 118 053 т. р. в 2021 г. до 68522 т. р. в 2022 г. по итогу выручка компании в данный промежуток времени сократилась на 41,96 %.

Себестоимость продаж компании в 2020 г. была равна 70488 т. р. в период с 2020 по 2021 г. данный показатель увеличился на 13116 т. р. и достиг отметки равной 83604 т. р. Несмотря на снижение выручки в 2022 г. себестоимость продаж организации приняла значение равное 70062 тысячам рублей.

Динамику выручки и себестоимости продаж общества с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД» отразим в виде графика на рисунке 4.

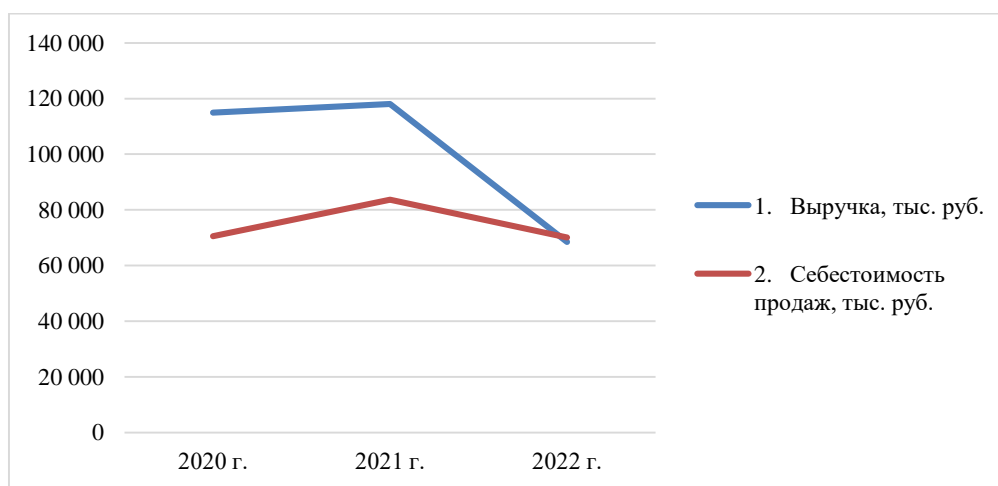


Рисунок 4 — Динамика выручки и себестоимости продаж ООО «ТД АВТОГРАД»

Валовая прибыль организации в 2020 г. составила 44 511 т. р., в дальнейшем наблюдается её ежегодное снижение, в 2021 г. данный показатель сократился на 22,61 % приняв значение равное 34 449 тысячам рублей. В

следствии рекордного снижения выручки организации в 2022 г. организация терпит убытки в размере 1540 т. р.

Чистая прибыль организации в 2020 г. составила 31 578 т. р., в 2021 г. мы видим увеличение чистой прибыли компании на 148 т. р. и совокупный рост чистой прибыли организации до 31 726 т. р. Несмотря на убыток от продаж компании в 2022 г. чистая прибыль организации составила 4 009 т. р..

Динамика чистой прибыли организации в период с 2020 по 2022 представлена на рисунке 5.



Рисунок 5 — Динамика чистой прибыли ООО «ТД АВТОГРАД»

Основные средства исследуемой организации увеличивались в период с 2020 по 2021 г., в данный период показатель возрос с 8 255 т. р. в 2020 г. до 10 483 т. р. в 2021 г. В 2022 г. предприятию пришлось сократить основные средства компании до 3 052 т. р.

Рост показателя оборотных активов в период с 2020 по 2021 г. составил 1,58 % тем самым увеличив оборотные активы предприятия с 128 957 т. р. в 2020 г. до 130 993 тысяч рубле 2021 г. В 2022 г. на ряду с остальными показателями происходит снижение оборотных активов организации, снижение данного показателя составило 85,03%, а сам показатель принял значение равное 19 609 тысячам рублей.

Среднесписочная численность сотрудников организации увеличилась в период с 2020 г. по 2021 г. на 3 человека, в период с 2021 г. по 2022 г. осталась неизменной и составила значение равное 18 человек.

Произведённый расчёт фондоотдачи, которая характеризует эффективность использования основных средств организации, показывает снижение данного показателя в 2021 г. с 13,93 в 2020 г. до 11,26 в 2021 г., но несмотря на снижение выручки организации в 2022 г., а также снижения основных средств организации, происходит увеличение рассчитанного показателя фондоотдачи до 22,45.

Также исходя из произведённого расчёта, мы видим рост оборачиваемости активов предприятия данный показатель за исследуемый период увеличился на 2,603 с 0,892 в 2020 г. до 3,494 в 2022 г.

Рентабельность продаж в процентах снизилась с 38,706 % в 2020 г. до -2,247 % в 2022 г.

Рентабельность производства организации также снижается в следствии уменьшения выручки предприятия, данный показатель сократился с 63,147 % в 2020 г. до -2,198 %.

Также возрастают затраты на рубль выручки предприятия с 61,294 копеек в 2020 г. до 102,247 копеек в 2022 г.

Произведя анализ основных финансовых показателей организации, было замечено снижение выручки организации, а также снижение основных средств предприятия. Такая тенденция приводит к снижению рентабельности производства, а также снижению рентабельности производства предприятия. В дальнейшем продолжим финансовый анализ предприятия общества с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД».

2.2 Оценка имущественного положения организации

Первым этапом оценки имущественного положения общества с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД» будет анализ объёма, состава, структуры и динамики имущества организации.

По результатам произведённой оценки формируется вывод о динамике внеоборотных и оборотных активов предприятия, влияющих на динамику совокупной стоимости имущества предприятия.

«Если темпы роста оборотных активов выше, чем темпы роста внеоборотных активов, это говорит об ускорении оборачиваемости оборотных активов. В результате из оборота высвобождаются финансовые средства, что повышает эффективность деятельности предприятия в целом.» [6].

«Собственные оборотные средства характеризуют имущественное положение предприятия и определяют степень его финансовой устойчивости. Чем больше величина собственных оборотных средств, тем лучше структура имущества предприятия и тем устойчивее его финансовое состояние.» [5].

Имущественное положение ООО «ТД АВТОГРАД» будет рассматриваться на основе бухгалтерского баланса компании. Анализ имущественного положения начнём с анализа активов компании. Анализ активов организации будет произведён в таблице 3.

Таблица 3 — Активы ООО «ТД АВТОГРАД»

Наименование показателя	На 31 декабря 2020 г.		На 31 декабря 2021 г.		На 31 декабря 2022 г.		Абсолютное отклонение		Темп роста	
	Сумма т.р.	Удельный вес, %	Сумма т.р.	Удельный вес, %	Сумма т.р.	Удельный вес, %	2021/2020 гг.	2022/2021 гг.	2021/2020 гг.	2022/2021 гг.
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Внеоборотные активы										
Материальные внеоборотные активы	8 255	6,016	10 483	7,39	3 052	13,427	2 228	-7 431	126,9 90	29,11 4

Продолжение таблицы 3

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Нематериальные, финансовые и	1	0,001	417	0,29	70	0,308	416	-347	41700,0	16,787
Запасы	92918	67,718	76 394	53,84	16 758	73,723	-16 524	-59 636	82,217	21,936
Итого	101174	73,735	87 294	61,52	19 880	87,458	-13 880	-67 414	86,281	22,774
Оборотные активы										
Денежные средства и денежные эквиваленты	3 349	2,441	6 054	4,27	42	0,185	2 705	-6 012	180,770	0,694
Финансовые и другие оборотные	32 690	23,824	48 545	34,21	2 809	12,358	15 855	-45 736	148,501	5,786
Итого	36 039	26,265	54 599	38,48	2 851	12,542	18 560	-51 748	151,500	5,222
БАЛАНС	137 213	100	141 894	100	22 731	100	4 681	-119 163	3,411	16,020

В таблице 3 был произведён анализ всех активов ООО «ТД АВТОГРАД», исходя из анализа активов предприятия. Видно сокращение внеоборотных активов предприятия с 101 174 т. р. в 2020 г. до 87 294 т. р., за г. внеоборотные активы сократились на 16 524 т. р., в период с 2021 г. по 2022 г. внеоборотные активы организации продолжают снижаться и достигают значения в 19 880 т. р., сократившись на 67 414 т. р. что составляет 77,226 % от предыдущего г.. В снижении суммы всех внеоборотных активов основную роль играет сокращение материальных внеоборотных активов предприятия, а также запасов организации.

Материальные внеоборотные активы сократились с 8 255 т. р. в 2020 г. до 3 052 т. р. в 2022 г. Запасы организации в свою очередь сокращаются с 92 918 т. р. в 2020 г. до 16 758 т. р. в 2022 г.

Исходя из произведённого расчёта необоротные активы организации составляли порядка 73,735 % от общего числа активов в 2020 г. и 87,458 % в 2022 г.

Оборотные активы организации состоят из денежных средств и денежных эквивалентов организации, а также финансовых и других оборотных активов компании. Денежные средства и денежные эквиваленты предприятия сократились с 3 349 т. р. в 2020 г. до 42 т. р. в 2022 г. также сокращаются Финансовые и другие оборотные активы организации с 32 690 т. р. в 2020 г. до 2 809 т. р. в 2022 г.

Такая неблагоприятная тенденция, отражающая сокращение числа всех активов предприятия, привела к снижению суммы всех активов компании с 137 213 т. р. до 22 731 т. р.

Изучив показатели внеоборотных и оборотных активов предприятия, произведём расчёт стоимости имущества предприятия, расчёт стоимости имущества будет произведён на основе формулы

Расчёт стоимости имущества предприятия, а также состояние собственных оборотных средств организации будет произведён в таблице 4.

Таблица 4 — Анализ имущества ООО «ТД АВТОГРАД»

Наименование показателя	На 31 декабря 2020 г.		На 31 декабря 2021 г.		На 31 декабря 2022 г.		Абсолютное отклонение		Темп роста %	
	Сумма т.р.	Удельный вес, %	Сумма т.р.	Удельный вес, %	Сумма т.р.	Удельный вес, %	2021/2020	2022/2021	2021/2020	2022/2021
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Внеоборотные активы	101174	73,735	87294	61,521	19880	87,458	-13880	-67414	86,281	22,774
Оборотные активы	36039	26,265	54599	38,479	2851	12,542	18560	-51748	151,500	5,222
Собственные оборотные средства	62100	45,258	31927	22,501	4009	17,637	-30173	-27918	51,412	12,557
Стоимость имущества предприятия всего	137213	100,000	141893	100,00	22731	100,00	4680	-119162	103,411	16,020

В ходе анализа имущества предприятия были рассмотрены как внеоборотные и оборотные активы предприятия, так и собственные оборотные

средства, которые отражают значение несколько оборотные активы предприятия превосходят краткосрочные обязательства компании. Исходя из проведённого анализа имущества предприятия видно сокращение внеоборотных активов компании за три г. на сумму 81294 т. р., также снижается значение, отражающее оборотные активы предприятия, оборотные активы сократились с 36039 т. р. до 2851 т. р.

Сокращение оборотных и внеоборотных активов организации ведёт к снижению стоимости имущества предприятия, совокупная стоимость имущества организации сократилась с 137213 т. р. в 2020 г. до 22731 т. р. в 2022 г. За три г. стоимость имущества предприятия сократилась на 114482 т. р. Снижение показателей имущества отразим на рисунке 6.

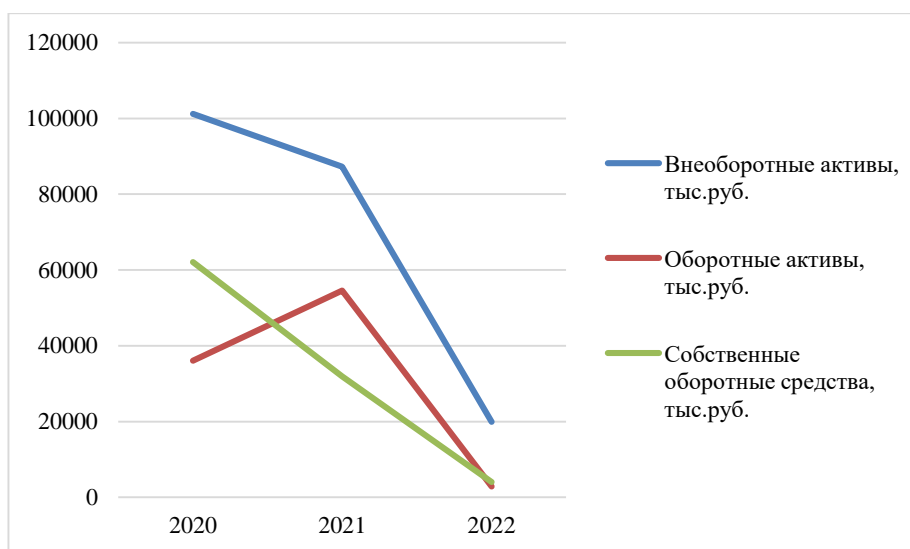


Рисунок 6 — Динамика стоимости имущества ООО «ТД АВТОГРАД»

Проведённый анализ даёт первичную оценку имущественного положения предприятия и свидетельствует о негативных изменениях в объёме, структуре и динамике имущества компании.

Следующим этапом будет осуществлён анализ объёма, состава, структура и динамики реальных активов предприятия. «Реальные активы предприятия представляют собой активы, поддающиеся идентификации,

такие как здания, оборудование, патенты, торговые марки, в отличие от финансовых обязательств. Реальные активы отражают производственный потенциал промышленного предприятия и оцениваются по следующему составу:

- нематериальные активы (по остаточной стоимости);
- основные средства (по остаточной стоимости);
- производственные запасы (сырье, материалы, готовая продукция, товары отгруженные и другие аналогичные ценности);
- расходы будущих периодов.» [10].

Расчёт динамики объёма и структуры реальных активов предприятия будет произведён в таблице 5.

Таблица 5 — Анализ реальных активов ООО «ТД АВТОГРАД»

Наименование показателя	На 31 декабря 2020 г.		На 31 декабря 2021 г.		На 31 декабря 2022 г.		Абсолютное отклонение		Темп роста %	
	Сумма т.р.	Удельный вес, %	Сумма т.р.	Удельный вес, %	Сумма т.р.	Удельный вес, %	2021/2020	2022/2021	2021/2020	2022/2021
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Нематериальные активы	1	0,010	417	3,301	70	1,469	416	-347	41700,000	16,787
Основные средства	7589	79,151	10483	82,981	3052	64,037	2894	-7431	138,134	29,114
Производственные запасы	1274	13,287	897	7,100	672	14,100	-377	-225	70,408	74,916
Расходы будущих периодов	724	7,551	836	6,618	972	20,394	112	136	115,470	116,268
Реальные активы (стр1+стр2+стр3+стр4)	9588	100	12633	100	4766	100	3045	-7867	131,758	37,727

Как видно из данных, представленных в таблице 4 наблюдается резкий рост нематериальных активов организации в период с 2020 по 2021 г., нематериальные активы предприятия увеличились с 1 тысячи рублей в 2020 г. до 417 т. р. в 2021 г., но уже через г. происходит снижение нематериальных

активов предприятия на 347 т. р. и данный показатель достигает значение в 70 т. р.

Основные средства предприятия также сокращаются с 7589 т. р. в 2020 г. до 3052 т. р. в 2022 г. Снижение основных средств предприятия за три г. составило 4537 т. р.

Также стоит отметить сокращение производственных запасов с 1274 т. р. в 2020 г. до 672 т. р. в 2022 г. и рост расходов будущих периодов организации на 248 т. р. с 724 т. р. в 2020 г. до 972 т. р. в 2022 г..

Такая динамика исследуемых показателей приводит к сокращению реальных активов предприятия с 9588 т. р. до 4766 т. р. Снижение реальных активов предприятия будет представлена в виде графика на рисунке 7.



Рисунок 7 — Динамика реальных активов ООО «ТД АВТОГРАД»

Завершив анализ показателей имущественного положения предприятия, перейдём к расчёту коэффициентов, характеризующих имущественное положение предприятия. Расчёт коэффициентов, характеризующих имущественное положение предприятия буде представлен в таблице 6.

Таблица 6 — Коэффициенты имущественного положения ООО «ТД АВТОГРАД»

Показатель	Ед измер	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2022 г.	Абсолютное отклонение		Темп роста %	
					2021/2020	2022/2021	2021/2020	2022/2021
2	3	4	5	6	7	8	9	10
Динамика имущества (Ди)	%	233,61%	103,41%	16,02%	-130,20%	-87,39%	44,266	15,492
Валюта баланса на конец периода	т.р.	137213	141894	22731	4681	-119163	103,411	16,020
Валюта баланса на начало периода	т.р.	58 735	137213	141894	78478	4681	233,614	103,411
Доля внеоборотных активов в имуществе	%	73,73%	61,52%	87,46%	-12,21%	25,94%	83,440	142,165
Внеоборотные активы	т.р.	101174	87294	19880	-13880	-67414	86,281	22,774
Валюта баланса	т.р.	137213	141894	22731	4681	-119163	103,411	16,020
Доля оборотных активов в имуществе	%	26,27%	38,48%	12,54%	12,21%	-25,94%	146,479	32,588
Оборотные активы	т.р.	36039	54599	2851	18560	-51748	151,500	5,222
Валюта баланса	т.р.	137213	141894	22731	4681	-119163	103,411	16,020
Доля реальных активов в имуществе	%	6,99%	8,90%	20,97%	1,92%	12,06%	127,325	235,618
Реальные активы	т.р.	9588	12633	4766	3045	-7867	131,758	37,727
Валюта баланса	т.р.	137213	141894	22731	4681	-119163	103,411	16,020
Доля основных средств во внеоборотных активах	%	7,50%	12,01%	15,35%	4,51%	3,34%	160,133	127,810
Основные средства	т.р.	7589	10483	3052	2894	-7431	138,134	29,114
Внеоборотные активы	т.р.	101174	87294	19880	-13880	-67414	86,281	22,774
Доля нематериальных активов во внеоборотных активах	%	0,0009884%	0,48%	0,35%	0,48%	-0,13%	48563,335	72,917
Нематериальные активы	т.р.	1	417	70	416	-347	41700,000	16,787

Продолжение таблицы 6

2	3	4	5	6	7	8	9	10
Внеоборотные активы	т.р.	101174	87294	19880	-13880	-67414	86,281	22,774
Доля долгосрочных финансовых вложений в внеоборотных активах	%	0	0	0	0,00%	0,00%	0	0
Долгосрочные финансовые вложения	т.р.	0	0	0	0	0	0	0
Внеоборотные активы	т.р.	101174	87294	19880	-13880	-67414	86,281	22,774
Доля незавершённого строительства во внеоборотных активах	%	0	0	0	0,00%	0,00%	0,000	0
Незавершённое строительство	т.р.	0	0	0	0	0	0	0
Внеоборотные активы	т.р.	101174	87294	19880	-13880	-67414	86,281	22,774
Доля наиболее ликвидных активов в оборотных активах	%	9,29%	11,09%	1,47%	1,80%	-9,61%	119,376	13,255
Денежные средства+ краткосрочные финансовые вложения	т.р.	3349	6054	42	2705	-6012	180,770	0,694
Оборотные активы	т.р.	36039	54599	2851	18560	-51748	151,500	5,222
Доля быстро реализуемых активов в оборотных активах	%	6,90%	16,43%	23,50 %	9,53%	7,07%	238,116	143,031
Дебиторская задолженность	т.р.	2486	8971	670	6485	-8301	360,861	7,469
Оборотные активы	т.р.	36039	54599	2851	18560	-51748	151,500	5,222
Доля медленно реализуемых активов в оборотных активах	%	3,54%	1,64%	23,57 %	-1,89%	21,93%	46,328	1437,195
Запасы + НДС по приобретённым ценностям + прочие оборотные активы	т.р.	1 274	897	672	-377	-225	70,408	74,916
Оборотные активы	т.р.	36039	54599	2851	18560	-51748	151,500	5,222

Исходя из данных, представленных в таблице 6 видно, что коэффициент динамики имущества показывает рост активов предприятия в период с 2020 по 2021 г., но в 2022 г. происходит резкое сокращение активов компании на 83,980% за г..

Доля внеоборотных активов в имуществе в 2022 г. увеличилась на 25,94% по сравнению с 2021 г., но их стоимость сократилась с 87294 т. р. в 2021 г. до 19880 т. р. в 2022 г.

Доля оборотных активов в имуществе организации за три г. сокращается на 25,94%, а их стоимость сократилась с 36039 т. р. в 2020 г. до 2851 т. р. в 2022 г.

Снижение доли оборотных активов предприятия и рост доли внеоборотных активов —отрицательный фактор, который говорит об снижении оборачиваемости активов и снижении деловой активности предприятия.

Доля реальных активов предприятия увеличилась с 6,99% в 2020 г. до 20,97% в 2022 г., но их стоимость сократилась с 9588 т. р. до 4766 т. р.. Снижение реальных активов свидетельствует о сокращении производственного потенциала организации.

Доля основных средств во внеоборотных активах увеличивается с 7,50% до 15,35%, а значение основных средств компании за три г. сократилось на 4537 т. р.

Доля нематериальных активов во внеоборотных активах компании на всём исследуемом промежутке времени остаётся на низком уровне и в 2022 г. составила 0,35%. Такое значение показателя говорит о низкой инновационной активности предприятия.

В ходе анализа имущественного положения предприятия, долгосрочных финансовых вложений во внеоборотных активах за рассматриваемый период не наблюдалось. Отсутствие долгосрочных финансовых вложений полностью исключает финансовые риски компании в долгосрочной перспективе.

Также отсутствует доля незавершённого строительства во внеоборотных активах, отсутствие доли незавершённого строительства во внеоборотных активах предприятия можно считать позитивным для предприятия фактом, поскольку сокращается величина средств, отвлечённых из хозяйственного оборота.

Доля наиболее ликвидных активов в оборотных активах сокращается с 9,29% в 2020 г. до 1,47% в 2022 г., сокращение наиболее ликвидных активов организации было вызвано снижением денежных средств организации с 3349 т. р. в 2020 г. до 42 т. р. в 2022 г. Вследствие сокращения доли ликвидных активов организации снижается ликвидность активов и платёжеспособность компании.

Доля быстро реализуемых активов увеличивается с 6,90% в 2020 г. до 23,50% в 2022 г. причиной роста данного показателя становится сокращение числа оборотных активов предприятия в 2022 г.

Доля медленно реализуемых активов в оборотных активах компании постоянно растёт, но сами запасы предприятия постепенно снижаются.

Анализ коэффициентов, характеризующих имущественное положение ООО «ТД АВТОГРАД», говорит о резком снижении имущественного положения компании в 2022 г., резкое выбытие активов организации говорит о неэффективном использовании имущества организации. Также на протяжении всего исследуемого периода сокращаются необоротные активы предприятия, такая тенденция является отрицательной и не способствует появлению новых финансовых результатов организации.

3 Мероприятия по повышению эффективности имущественного положения организации

3.1 Мероприятия по совершенствованию имущественного положения ООО «ТД АВТОГРАД»

С целью оптимизации имущественного положения организации планируется произвести аудит складских и производственных помещений предприятия и выявить неиспользуемые активы организации. Аудит планируется провести силами предприятия.

Под неиспользуемыми активами предприятия подразумеваются: неиспользуемые материалы и комплектующие, неликвидная готовая продукция, а также неиспользуемое оборудование.

Команда внутренних аудиторов будет включать в себя: Главного инженера-технолога, заведующего складом и главного бухгалтера организации.

По итогу проведённого аудита был выявлен перечень неликвидных активов компании, данный перечень представлен в таблице 7.

Таблица 7 – Перечень неликвидных активов ООО «ТД АВТОГРАД»

Наименование активов	Количество шт.
1	2
Блок управления отопителем ВАЗ 2110 европанель	1570
Патрубок радиатора ВАЗ 2170 нижний с хомутами	361
Пресс-форма для литья пластика малая	1
Пресс-форма для литья пластика 16.34.251.37 большая	1
Пластик в гранулах H28DMG	3 биг-бэг (250 кг/шт)
Станок фрезерный 6P80 консольный	1
Токарный патрон 315мм	3

Представленный в таблице 7 перечень неликвидных активов планируется продать, либо сдать в пункты приёмки металла.

В 2022 г. организация заключила договор на изготовление инновационных изделий из пластика в количестве 104 штук. Для выполнения взятых на себя обязательств необходимо закупить промышленный 3D принтер, а также другие необходимые комплектующие.

Для того чтобы закупить 3D принтер, необходимо провести анализ ряда аналогичного оборудования и выбрать наиболее подходящий. Анализ 3D принтеров будет представлен в таблице 8.

Таблица 8 – Анализ 3D принтеров

Критерий	Наименование		
	F2 Advert	FHZL PCM1200	ANISOPRINT ROBOT PROM PT
Технология печати	FGF	PCM	SLM
Материал печати	Пластик	Пластик	CFC, FFF
Область печати (ШхГхВ), мм	600x600x300	1200x1000x600	1000x1000x1000
Диаметр сопла, мм	FGF: 1 / 1,5 / 3 / 5 / 8	-	-
Количество экструдеров	1	1×1024P	4
Материал для печати	FLEX, NIPS, PETG, PLA, TPU, ABS	FLEX, NIPS, PETG, PLA, TPU, ABS	Непрерывные композитные волокна
Особенности (фильтр)	Печать паллетами/гранулами	Печать паллетами/гранулами	С подогревом рабочей камеры
Скорость печати	90 мм ³ /с = 32400 см ³ /ч	120 000 см ³ /ч	86 000 см ³ /ч
Стоимость	370 т.р.	580 т.р.	1280 т.р.

Рассмотрев различные модели 3D принтеров, был сделан вывод что для выполнения заказа полностью подойдёт принтер F2 Advert. Преимуществом при выборе данного принтера стала его относительно невысокая стоимость, а также высокая скорость печати. Для того чтобы выявить является ли скорость печати данного принтера удовлетворительной произведём расчёт количества произведённых деталей за смену. Исходя из того, что объём разрабатываемой детали составляет 24000 см³ произведём расчёт времени необходимого на изготовление детали, расчёт будет произведён по формуле 15.

$$Вид = \text{Орд} / \text{Сп} * 60 \quad (15)$$

где Вид — время изготовления детали;

Орд — объём разрабатываемой детали;

Сп — скорость печати.

$$Вид = 24000 / 32400 * 60 = 44,4 \text{ мин.}$$

Исходя из произведённого расчёта на изготовление 1 детали понадобится 44,4 минуты. Исходя из этого произведём расчёт количества деталей, изготавливаемых в смену, расчёт будет произведён по формуле 22.

$$Кндвс = \text{Пс} / \text{Вид} \quad (15)$$

где Кндвс — количество напечатанных деталей в смену, шт.;

Пс — продолжительность смены, мин.

$$Кндвс = 480 / 44,4 = 10,81$$

Исходя из произведённого расчёта в день организация изготовит 10 деталей. Зная, что заказ составляет 104, изделия произведём расчёт необходимого на выполнение заказа времени.

$$\frac{104}{10} = 10,4$$

Для выполнения заказа понадобится 10,4 дня, данные сроки являются удовлетворительными, следовательно рассматриваемый принтер F2 Advert является эффективным и может быть закуплен для выполнения как этого, так и дальнейших заказов.

Кроме того, в целях совершенствования имущественного положения предприятия, а также повышения прибыли организации, планируется

развивать новое направление деятельности предприятия, а именно осуществлять 3D печать изделий из пластика. Предшествующий заказ на изготовление 104 деталей был не единственным заказом на печать уникальных пластиковых деталей.

Исходя из произведённого руководством организации анализа данной отрасли, в городе Тольятти нет промышленных предприятий, осуществляющих 3D печать деталей в промышленных масштабах.

Одним из наиболее важных условий, выполнение которого позволяет обеспечить повышение финансовых результатов предприятия является снижение затрат на единицу продукции (услуг).

С целью совершенствования управления финансами «На предприятии, осуществляющем производство продукции (услуг) нужно определять резервы экономии материальных ресурсов, которые представляют собой возникающие либо возникшие, но ещё не использованные (полностью либо частично) возможности, позволяющие улучшить использование материальных ресурсов.» [13]

Для достижение поставленной цели произведём контроль за расходами организации и рассмотрим возможную экономию денежных средств предприятия за счёт снижения затрат на оплату услуг сторонним организациям на обслуживание оргтехники и внедрения режима жёсткой экономии ресурсов, включая топливо, электроэнергию, офисные материалы.

Прежде всего, предприятию необходимо отказаться от ряда дорогостоящих услуг сторонних организаций по обслуживанию оргтехники и офисного оборудования.

Кроме того, необходимо ввести жёсткий, постоянный контроль расхода материальных ресурсов, используемых в процессе оказания услуг.

Предполагается, что реализация указанных выше мероприятий позволит рационально использовать ресурсы, обеспечить экономию затрат на производство услуг, сократить парк устаревшей техники, что позволит снизить затраты на ремонт.

Резерв снижения материальных затрат находится по формуле 16.

$$(P \downarrow MЗ) = \sum (УР_1 - УР_0) \times V ВП_{пл} \times Ц_{пл} \quad (16)$$

где $УР_0$, $УР_1$ – расход материальных ресурсов на единицу услуг соответственно до и после внедрения предлагаемых мероприятий;

$Ц_{пл}$ – плановые цены на материалы.

Исходная информация для определения резерва снижения затрат на оказание административных услуг представлена в таблице 7.

Таблица 9 — Исходная информация для определения резервов снижения материальных затрат на реализацию продукции

Расход материалов на реализацию 1 тн. продукции	До внедрения предлагаемых мероприятий	После внедрения предлагаемых мероприятий	Отклонение, (+, -)	Цена единицы материалов, руб.
1	2	3	4	5
Услуги сторонними организациями по техническому обслуживанию офисов и офисного оборудования	0,076	0,068	0,008	1827,65
Расходы на приобретение топливно-энергетических ресурсов	0,049	0,037	0,012	21200
Расходы на канцелярские товары, упаковочные материалы, технический инвентарь	0,596	0,576	0,02	980,63

С учётом того, что организацией в 2022 г. было реализовано 250 тн. продукции, произведём расчёт снижения затрат после внедрения предлагаемых мероприятий.

$$(P \downarrow MЗ) = [(0,076 - 0,068) \times 1827,65] + (0,49 - 0,037) \times 21200 + (0,596 - 0,576) \times 980,63] \times 250 = 721,60 \text{ т.р.}$$

Следовательно, внедрение предлагаемых мероприятий позволит снизить затраты на реализацию продукции на 721,60 т.р.

Разработав 4 мероприятия направленных на совершенствование имущественного положения ООО «ТД АВТОГРАД» перейдём к расчёту их экономической эффективности.

3.2 Оценка экономической эффективности мероприятий по совершенствованию ООО «ТД АВТОГРАД»

Как было сказано ранее в ходе произведённого аудита как в складских, так и в производственных помещениях были найдены различные неликвидные активы организации. На основании представленного в таблице 7 перечня неликвидных активов планируется осуществить продажу данных активов либо сдать нереализуемые активы в пункт приёма металла. Расчёт эффекта от реализации неликвидных активов произведём в таблице 10.

Таблица 10 – Расчёт эффекта от реализации неликвидных активов ООО «ТД АВТОГРАД»

Наименование активов	Количество шт.	Стоимость шт. руб.	Итоговая стоимость руб.
1	2	3	4
Блок управления отопителем ВАЗ 2110 европанель	1570	1500	2355000
Патрубок радиатора ВАЗ 2170 нижний с хомутами	361	250	90250
Пресс-форма для литья пластика малая	1	18 руб./кг.	23400
Пресс-форма для литья пластика 16.34.251.37 большая	1	18 руб./кг	45000
Пластик в гранулах H28DMG	3 биг-бэг (250 кг/шт)	92 руб./кг	69000
Станок фрезерный 6P80 консольный	1	80000	80000
Токарный патрон 315мм	3	50000	150000
Итого			2812650

Исходя из проведённого расчёта после реализации неликвидных активов организация может получить 2812,65 т. р.. Кроме выручки с продажи неликвидных активов организация освободит полезную площадь как на складе, так и в производственном помещении.

Зная, что на покупку 3D принтера организация затратила 370 т.р. произведём расчёт экономического эффекта от внедрения данного мероприятия. Расчёт экономического эффекта будет представлен в таблице 11.

Таблица 11 – Расчёт эффекта от покупки 3D принтера

Показатель	Количество	Стоимость шт. т.р.	Сумма т.р.
2	3	4	5
Затраты на покупку 3D принтера F2 Advert	1 шт.	370	370
Затраты на пластик для печати	140 литров	1,2	168
Доходы от производства деталей	104 шт.	7,5	104×7,5=780
Итого			780-370-168=242

Исходя из произведённого в таблице 10 расчёта экономический эффект от внедрения составит 242 тысячи рублей. Затраты на приобретение оборудования окупятся за первое применение.

Для того чтобы развить новое направление деятельности предприятия, а именно осуществлять 3D печать изделий из пластика, необходимо закупить второй 3D принтер F2 Advert. При развитии данного направления деятельности организации на первоначальном этапе планируется выполнить 4 заказа на печать изделий. Расчёт эффективности развития данного направления произведём в таблице 12.

Таблица 12 – Расчёт эффекта от развития нового направления деятельности

Показатель	Количество	Стоимость шт. т.р.	Сумма т.р.
2	3	4	5
Затраты на покупку 3D принтера F2 Advert	1 шт.	370	370
Затраты на пластик для печати 2 заказа	80 л.	1,2	96
Затраты на пластик для печати 3 заказа	60 л.	1,2	72
Затраты на пластик для печати 4 заказа	80 л.	1,2	96
Затраты на пластик для печати 5 заказа	160 л.	1,2	192
Доходы от производства деталей 1 заказа	60 шт.	2,5	150
Доходы от производства деталей 2 заказа	220 шт.	1,8	396
Доходы от производства деталей 3 заказа	30 шт.	6	180
Доходы от производства деталей 4 заказа	190 шт.	2,4	456
Итого			356

Исходя из произведённого расчёта затраты на приобретение второго 3D принтера F2 Advert окупятся за г., суммарная валовая прибыль, полученная по итогу выполнения четырёх заказов, составляет 356 т. р.

Также исходя из расчётов суммарной экономии денежных средств организации на реализацию продукции произведённых в таблице 9. Экономия организации по итогам внедрения данного мероприятия составит 721,60 т.р.

Произведя расчёт эффективности внедрения предложенных мероприятий, произведём расчёт суммарного экономического эффекта от внедрения данных мероприятий за первый г. Расчёт будет произведён в таблице 13.

Таблица 13 – Расчёт суммарного экономического эффекта от внедрения мероприятий

Наименование мероприятий	Эффект от внедрения т.р.
Эффект от реализации неликвидных активов	2812,65
Покупка 3D принтера	242
Развитие нового направления деятельности организации	356
Снижение материальных затрат на реализацию продукции	721,60
Итого	4132,25

Исходя из проведённого анализа, наиболее эффективным мероприятием является реализация неликвидных активов предприятия, данное мероприятие носит единоразовый характер, но позволяет не только получить выручку от продажи неликвидных активов, но и освободить полезную площадь складских и производственных помещений.

Развитие нового направление деятельности предприятия в области 3D печати показала свою эффективность и рентабельность. Данное мероприятие позволит организации выйти на новые рынки сбыта и развиваться в данном направлении, тем самым совершенствуя имущественное положение предприятия.

Суммарный экономический эффект от внедрения предложенных мероприятий составляет 4132,25 т. р. Исходя из этого можно считать предложенные мероприятия эффективными и рентабельными.

Все предложенные мероприятия были оценены руководством компании и будут реализованы в период с 2022 по 2023 г.

Заключение

В заключении можно отметить, что анализ имущественного положения является важным инструментом для управления организацией и повышения ее конкурентоспособности. Он позволяет определить наиболее эффективные пути развития и улучшения деятельности организации. Кроме того, анализ имущественного положения может помочь выявить проблемы, которые могут привести к снижению эффективности организации, и разработать стратегии для их решения.

Следовательно, анализ имущественного положения организации является необходимым инструментом для её эффективного управления и развития. Он позволяет выявить слабые места и определить пути для улучшения деятельности организации, что в свою очередь способствует её успешному функционированию на рынке и достижению поставленных целей.

В ходе произведённого исследования теоретических аспектов имущественного положения организации и резервов повышения его эффективности были представлены теоретические аспекты имущественного положения организации и резервов повышения его эффективности. В основе проведённого анализа теоретических аспектов имущественного положения компании происходило изучение понятия имущественного положения компании, а также изучение показателей объёма, состава, структуры и динамики имущества в двух основных составляющих предприятия, внеоборотных и оборотных активах.

Исходя из проведённого анализа теоретических аспектов имущественного положения организации был сформирован вывод о значимости влияния внеоборотных и оборотных активов предприятия на общую стоимость имущества организации.

На основе рассмотренных в ходе анализа имущественного положения организации формулы расчёта показателей деятельности компании, а также

показателей, характеризующих имущественное положение предприятия, была произведена оценка имущественного положения ООО «ТД Автоград».

В результате проведённого анализа имущественного положения общества с ограниченной ответственностью «ТД АВТОГРАД» было выявлено снижение ликвидности и рентабельности предприятия, оборачиваемость активов компании снижается, а период оборота увеличивается. Такая тенденция неблагоприятно влияет на финансовую деятельность компании и в дальнейшем может привести к закрытию и ликвидации организации. Сложившуюся ситуацию необходимо решать, комплексно и одновременно внедряя мероприятия по её устранению. В разделе 3 бакалаврской работы были предложены мероприятия по повышению эффективности имущественного положения организации, а также рассчитана их эффективность.

Для того чтобы увеличить эффективность имущественного положения организации, было принято сократить издержки предприятия, сформировать новое направление деятельности организации в области 3D печати, закупив при этом новое оборудование. Также в ходе работы на данном предприятии был произведён аудит производственных и складских помещений, с целью выявления неликвидного оборудования, материалов и прочих активов организации. Продажа неликвидных активов организации позволила не только принести выручку предприятию, но и освободила полезную площадь как в производственных цехах предприятия, так и в складских помещениях.

В итоге расчёт предлагаемых мероприятий показал их эффективность и рентабельность, предложенные мероприятия были оценены руководством и применены на практике.

Список используемой литературы и используемых источников

1. Акулич, В.В. Методика анализа основных средств/В.В. Акулич//Планово-экономический журнал. -2018. №7. -30-35 с.
2. Будович Ю.И. Группировка имущества по функциональной роли, видам деятельности и времени использования: экономико – теоретический анализ / Международный бухгалтерский учет, 2017 г. / [Электронный источник] URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=23579182>
3. Галкина Е. В. Влияние концепций поддержания капитала и признания прибыли на результаты экономического анализа/Е. В. Галкина//Экономический анализ: теория и практика. 2019. № 21. С. 142-145
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ)/Законодательная база Российской Федерации [Электронный источник]/ URL: <http://zakonbase.ru/grazhdanskij-kodeks/chast-1> (дата обращения 04.10.2015).
5. Донцова, Л.В. Анализ финансовой отчетности: учебник/Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова. 6-е изд., перераб. и доп. М.: Дело и сервис, 2012. – 612с.
6. Дорожкина Н.И., Федорова А.Ю. Роль и значение стратегического планирования в успешном развитии российских предприятий//Актуальные инновационные исследования: наука и практика. 2019. № 2. С. 15.
7. Жаваронок Т.Г., Шальнёва В.В. Оценка имущественного состояния организации / Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского 2021 г. – 23 с.
8. Ионова Ю.Г. Экономический анализ: учебник/Ю. Г. Ионова, И. В. Косорукова, А. А. Кешокова, Е. В. Панина, А. Ю. Усанов; под. общ. ред. И. В. Косоруковой. -М.: Московская финансово-промышленная академия, 2019. - 432 с.

9. Климова Н.В. Направления совершенствования методики анализа состояния и эффективности использования основных средств /Н.В. Климова//«Экономический анализ: теория и практика». -2018. -№6. - С. 53.
10. Лебедев К.Н. Группировка счетов бухгалтерского учета по назначению: сущность и явление // Международный бухгалтерский учет. 2019. № 18. С. 2–14.
11. Литовченко В.П. Финансовый анализ: учебное пособие / В.П. Литовченко – М.: Дашков и К, 2019 г. – 17 с.
12. Любушин, Н.П. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности/Н.П. Любушин: 2-е изд. -М.: ЮНИТИ, 2017. -445 с
13. Маленкова Л.А., Кузьмина И.А. Методология оценки эффективности финансово-хозяйственной деятельности подразделений //Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. 2018. № 4. С. 45-47
14. Общероссийский классификатор основных фондов ОК 013-94 (ОКОФ) (утв. постановлением Госстандарта РФ от 26 декабря 1994 г. № 359)//Юридический портал [Электронный источник]/ URL: http://www.jur-portal.ru/work.pl?act=law_read&subact=1030644&id=202925 (дата обращения 07.10.2015).
15. Перевозчиков А. Г. Учет структуры капитала в моделях денежного потока для собственного и инвестированного капитала//Аудит и финансовый анализ. 2019. № 1
16. Поздняков В.Я. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности организации: Учебник/Под ред. В. Я. Позднякова. -М.: ИНФРА-М, 2018. -617 с.
17. Саруханян А.А. Теоретические основы анализа основных средств организации / А.А. Саруханян // «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки». – 2018. — №2(18). – С.2-3
18. Чичиренко М.А. Методы оценки имущества предприятия / М.А. Чичиренко // Аграрное образование и наука. 2018. № 1. С. 59.

19. Материалы сайта [Электронный ресурс]: URL: https://www.profiz.ru/peo/12_2019/finansovyj_analiz/???history=0&pfid=1&sample=152&ref=2

20. Материалы сайта [Электронный ресурс]: URL: https://www.profiz.ru/peo/12_2019/finansovyj_analiz/???history=0&pfid=1&sample=152&ref=2

21. Bankruptcy Procedure for Individuals in Russia and the USA: Comparative Legal Analysis / Yu. V. Boltenkova, V. S. Sinenko, O. S. Lilikova, A. Yu. Gordeev // Cuestiones Políticas. – 2020. – Vol. 37. – No 64. – P. 92-100.

22. Carl S. Warren, Christine Jonick, Jennifer Schneider. Accounting 28th Edition. Cengage Learning; 28th edition. 2020. 1424 p.

23. Ibratova, F. Legal issues of signs of bankruptcy and the realization of the rights of workers in cases of bankruptcy of employers under the laws of the Republic of Uzbekistan / F. Ibratova, D. Khabibullaev // Znanstvena Misel. – 2019. – № 11- 2(36). – P. 55-61.

24. Melisa F. Galasso. Governmental Accounting and Auditing Update. Wiley; 1st edition. 2020. 192 p.

25. Tom Free Wheelwright. Quickbooks: The Complete Guide to Master Bookkeeping and Accounting for Small Businesses. Independently published. 2020. 117 p.

Приложение А
Организационная структура ООО «ТД АВТОГРАД»

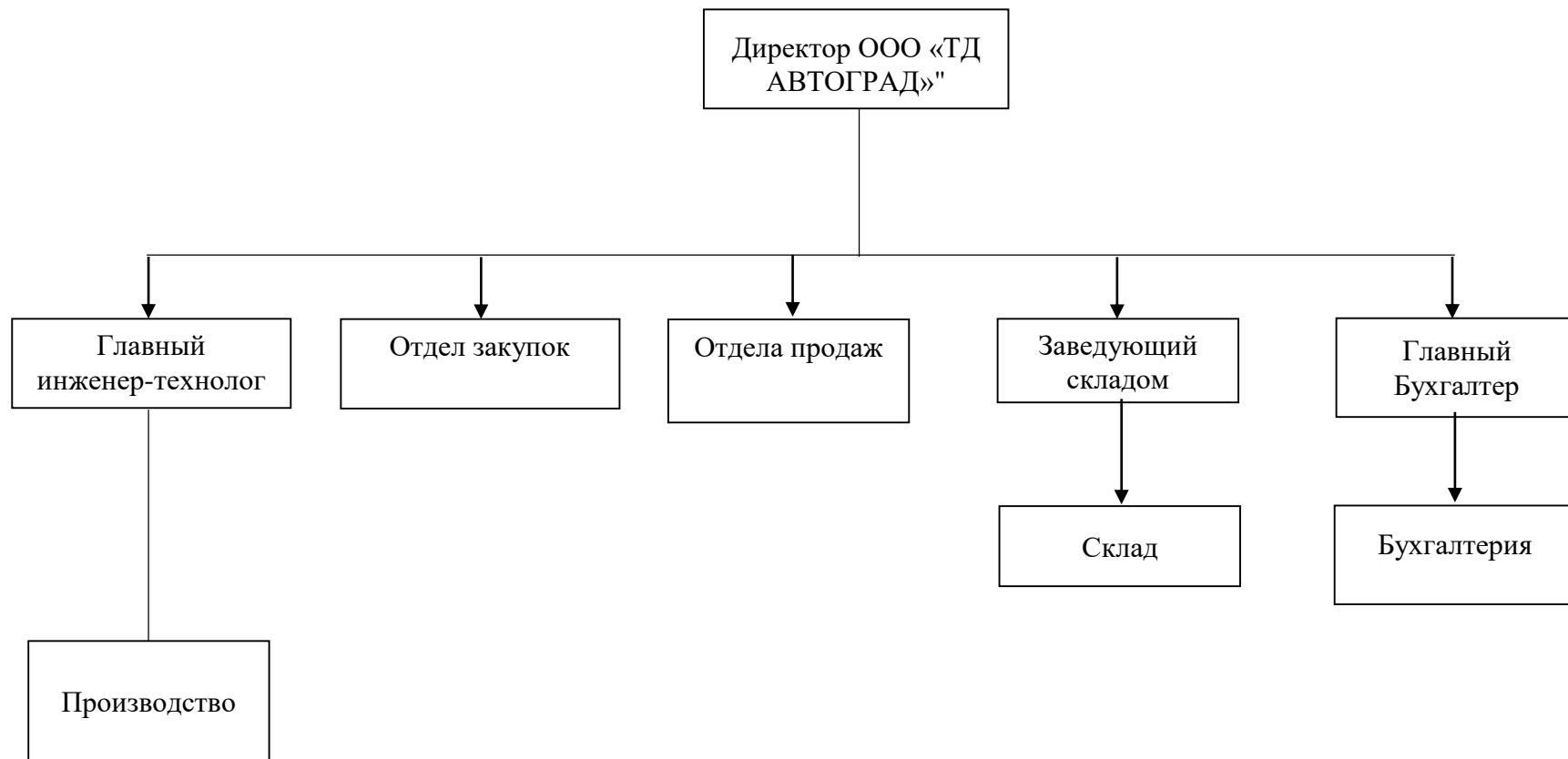


Рисунок А.1 – Организационная структура ООО «ТД АВТОГРАД»

Приложение Б
Финансовая отчётность ООО «ТД АВТОГРАД»

<i>Информация из Государственного информационного ресурса бухгалтерской (финансовой) отчетности (Ресурс БФО)</i>	
Дата формирования информации	07.05.2023
Номер выгрузки информации	0710096_6324086802_2022_000_20230507_19413b9a-56a3-
Настоящая выгрузка содержит информацию о юридическом лице:	
Полное наименование юридического лица	Общество с ограниченной ответственностью "Торговый Дом "Автоград"
<i>включенная в Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности по состоянию на 07.05.2023</i>	
ИНН	6324086802
КПП	632401001
Код по ОКПО	20245407
Форма собственности (по ОКФС)	16
Организационно-правовая форма (по ОКОПФ)	12300
Вид экономической деятельности по ОКВЭД 2	22.29.2
Местонахождение (адрес)	643,445007,Самарская обл.,Тольятти г.,Тупиковый проезд, 30,8,9,,дом,корпус,
Единица измерения	<u>Тыс. руб.</u>

Продолжение приложения Б

ИНН 6324086802
КПП 632401001

Форма по КНД 0710096
Форма по ОКУД 0710001

Бухгалтерский баланс

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2022 года	На 31 декабря 2021 года	На 31 декабря 2020 года
1	2	3	4	5	6
АКТИВ					
	Материальные внеоборотные активы ²	1150	3 052	10 483	8 255
	Нематериальные, финансовые и другие внеоборотные активы ³	1170	70	417	1
	Запасы	1210	16 758	76 394	92 918
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	42	6 054	3 349
	Финансовые и другие оборотные активы ⁴	1230	2 809	48 545	32 690
	БАЛАНС	1600	22 731	141 894	137 213
ПАССИВ					
	Капитал и резервы ⁵	1300	4 009	31 927	62 100
	Целевые средства	1350	-	-	-
	Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества и иные целевые фонды	1360	-	-	-
	Долгосрочные заемные средства	1410	-	-	-
	Другие долгосрочные обязательства	1450	1 817	9 055	11 260
	Краткосрочные заемные средства	1510	0	4 257	-
	Кредиторская задолженность	1520	16 905	96 655	63 853
	Другие краткосрочные обязательства	1550	-	-	-
	БАЛАНС	1700	22 731	141 894	137 213

¹ Указывается номер соответствующего пояснения к бухгалтерскому балансу.

² Включая основные средства, незавершенные капитальные вложения в основные средства.

³ Включая результаты исследований и разработок, незавершенные капитальные вложения в нематериальные.

⁴ Включая дебиторскую задолженность.

⁵ Некоммерческая организация вместо показателей "Капиталы и резервы" включает "Целевые средства", "Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества и иные целевые фонды".

Рисунок Б.2 - Финансовая отчетность ООО «ТД АВТОГРАД»

Продолжение приложения Б

ИНН 6324086802
КПП 632401001

Форма по КНД 0710096
Форма по ОКУД 0710002

Отчет о финансовых результатах

<i>Пояснения⁶</i>	<i>Наименование показателя</i>	<i>Код строки</i>	<i>На 31 декабря 2022 года.</i>	<i>На 31 декабря 2021 года.</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
	Выручка ⁷	2110	68 522	118 053
	Расходы по обычной деятельности ⁸	2120	(70 062)	(83 604)
	Проценты по уплате	2330	(-)	(-)
	Прочие доходы	2340	14 130	18 996
	Прочие расходы	2350	(17 276)	(13 359)
	Налоги и прибыль (доходы) ⁹	2410	(8 695)	(8 360)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	4 009	31 726

⁶ Указывается номер соответствующего пояснения к отчету о финансовых результатах.

⁷ За минусом налога на прибыль.

⁸ Включая себестоимость продаж, коммерческие и управленческие расходы.

⁹ Включая текущий налог на прибыль, изменение отложенных налоговых обязательств и активов.

Информация сформирована с использованием сервиса «Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности», размещенного на официальном сайте ФНС России в сети Интернет по адресу: <https://bo.nalog.ru>



Информация о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности из Государственного информационного ресурса бухгалтерской (финансовой) отчетности, подписанная усиленной квалифицированной электронной подписью, равнозначна информации о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности на бумажном носителе, подписанной собственноручной подписью должностного лица налогового органа и заверенной печатью налогового органа (пункты 1 и 3 статьи 6 Федерального закона от 6 апреля 2011 г. № 63-ФЗ «Об электронной подписи»).

Рисунок Б.3 - Финансовая отчетность ООО «ТД АВТОГРАД»

Продолжение приложения Б

ИНН 6324086802
КПП 632401001

Форма по КНД 0710096
Форма по ОКУД 0710002

Отчет о финансовых результатах

Пояснения ⁶	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2021 года.	На 31 декабря 2020 года.
1	2	3	5	5
	Выручка ⁷	2110	118 053	114 999
	Расходы по обычной деятельности ⁸	2120	(83 604)	(70 488)
	Проценты по уплате	2330	(-)	(-)
	Прочие доходы	2340	18 996	8 580
	Прочие расходы	2350	(13 359)	(12 636)
	Налоги и прибыль (доходы) ⁹	2410	(8 360)	(8 877)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	31 726	31 578

⁶ Указывается номер соответствующего пояснения к отчету о финансовых результатах.

⁷ За минусом налога на прибыль.

⁸ Включая себестоимость продаж, коммерческие и управленческие расходы.

⁹ Включая текущий налог на прибыль, изменение отложенных налоговых обязательств и активов.

Информация сформирована с использованием сервиса «Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности», размещенного на официальном сайте ФНС России в сети Интернет по адресу: <https://bo.nalog.ru>



Информация о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности из Государственного информационного ресурса бухгалтерской (финансовой) отчетности, подписанная усиленной квалифицированной электронной подписью, равнозначна информации о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности на бумажном носителе, подписанной собственноручной подписью должностного лица налогового органа и заверенной печатью налогового органа (пункты 1 и 3 статьи 6 Федерального закона от 6 апреля 2011 г. № 63-ФЗ «Об электронной подписи»).

Рисунок Б.4 - Финансовая отчетность ООО «ТД АВТОГРАД»