

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления
(наименование института полностью)

Департамент бакалавриата (экономических и управленческих программ)
(наименование департамента)

38.03.01 «Экономика»
(код и наименование направления подготовки, специальности)

«Бухгалтерский учёт, анализ и аудит»
(направленность (профиль)/специализация)

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

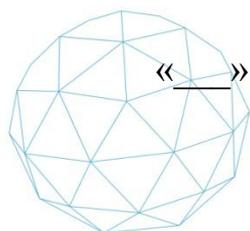
на тему «Отчет о финансовых результатах и его роль в анализе финансового состояния предприятия (на примере ООО «НовоКС»)»

Студент М.А. Гольман _____
(И.О. Фамилия) (личная подпись)

Руководитель Е.Б. Вокина _____
(И.О. Фамилия) (личная подпись)

Допустить к защите

Руководитель департамента, канд. экон. наук, С.Е. Васильева _____
(ученая степень, звание, И.О. Фамилия) (личная подпись)



« » _____ 20__ г.

Тольятти 2019



Аннотация

Бакалаврскую работу выполнила: Гольман Маргарита Анатольевна.

Тема работы: «Отчет о финансовых результатах и его роль в анализе финансового состояния предприятия (на примере ООО «НовоКС»)».

Научный руководитель: Вокина Елена Борисовна.

Целью бакалаврской работы является изучение теоретических и практических вопросов учета финансовых результатов, а также анализ отчета о финансовых результатах, и разработка рекомендаций по улучшению финансового состояния ООО «НовоКС».

Объект исследования – ООО «НовоКС», основным видом деятельности, которого является оптовая торговля компьютерами и периферийными устройствами, а также услуги по ремонту оргтехники.

Предмет исследования – порядок анализа отчета о финансовых результатах ООО «НовоКС».

Методы исследования включают в себя факторный анализ, синтез, прогнозирование, статистическая обработка результатов, дедукция и т.д.

В первой главе изучены теоретические основы темы исследования. Вторая глава посвящена всестороннему анализу отчета о финансовых результатах ООО «НовоКС». В третьей главе рассмотрены мероприятия, направленные на улучшение финансового состояния предприятия, повышению платежеспособности и доходности.

Практическая значимость работы заключается в том, что материал таких подразделов, как 2.2, 2.3, 3.1, 3.2 могут быть использованы для улучшения финансового состояния организации, являющейся объектом исследования.

Бакалаврская работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка используемой литературы из 52 источников и 2 приложений. Общий объем работы, без приложений, 58 страниц машинописного текста, в том числе таблиц – 16, рисунков – 6.

Содержание

Введение.....	4
1. Теоретическое обоснование содержания и значимости отчета о финансовых результатах	6
1.1 Экономическая сущность финансовых результатов, цели и задачи их бухгалтерского учета и анализа.....	6
1.2 Бухгалтерская отчетность организации, порядок и особенности составления отчета о финансовых результатах	13
1.3 Роль отчет о финансовых результатах в анализе финансового состояния предприятия	19
2 Анализ отчета о финансовых результатах ООО «НовоКС».....	27
2.1 Техничко-экономическая характеристика деятельности ООО «НовоКС». 27	
2.2 Анализ структуры и динамики финансовых результатов.....	31
2.3 Оценка финансового состояния предприятия по данным отчета о финансовых результатах	41
3 Разработка мероприятий по улучшению финансового состояния ООО «НовоКС» и оценка их экономической эффективности	48
3.1 Рекомендации, направленные на улучшение финансового состояния ООО «НовоКС».....	48
3.2 Оценка эффективности предложенных мероприятий по улучшение финансового состояния ООО «НовоКС».....	51
Заключение	57
Список используемой литературы	60
Приложения	65

Введение

Актуальность темы исследования заключается в том, что основными целями деятельности любой организации являются извлечение прибыли, увеличение и сохранение капитала. Выполнение этих целей необходимо для эффективной работы предприятия и удовлетворения интересов его владельцев. Обе цели тесно связаны между собой, так как основным источником увеличения капитала является чистая прибыль. Эти обстоятельства обуславливают необходимость оптимизации финансовых результатов организации. Важным инструментом решения данной проблемы является экономический анализ организации, который выявляет причины изменения показателей финансовых результатов и резервов для увеличения прибыли.

Целью бакалаврской работы является изучение теоретических и практических вопросов учета финансовых результатов, а также анализ отчета о финансовых результатах, и разработка рекомендаций по улучшению финансового состояния ООО «НовоКС».

Для достижения данной цели необходимо решить следующие задачи:

- 1) раскрыть сущность и значение отчета финансовых результатов;
- 2) определить порядок учета и формирование финансовых результатов;
- 3) оценить какую роль играет отчет о финансовых результатах в анализе финансового состояния организации;
- 4) провести анализ отчета о финансовых результатах;
- 5) предложить рекомендации по решению проблем, выявленных в процессе анализа отчета о финансовых результатах ООО «НовоКС».

Предмет исследования – порядок проведения анализа отчета о финансовых результатах ООО «НовоКС».

Объект исследования – ООО «НовоКС».

Теоретическая значимость анализа отчета о финансовых результатах организации, заключается в том, что он позволяет изучить проблемы и

оценить степень самофинансирования предприятия, его финансовую силу, финансовый потенциал, доходность.

Практическая значимость определяется тем, что на основании произведенного анализа и выявленных проблем предприятие сможет принять обоснованные решения по вопросам: создания финансовой базы для самофинансирования, расширения воспроизводства; повышения эффективности функционирования предприятия, а также платежеспособности и финансовой устойчивости организации.

В бакалаврской работе была использована литература, таких авторов, как: Е.Ф. Горбатова, А.Н. Жилкина, Н.Н. Илышева, Н.Н. Селезнева, в которой подробно рассматривается система анализа финансовых результатов деятельности организации, а также раскрываются теоретические основы анализа финансовой отчетности. Рассматриваются инструменты для комплексной оценки финансового состояния организации и методы его прогнозирования, в целях использования получаемой информации в управлении хозяйствующими субъектами.

Данная бакалаврская работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка используемой литературы, таблиц, рисунков и приложений. В первой главе рассматривается теоретическая значимость финансовых результатов, принципы и назначение их учета, а также составление отчета о финансовых результатах и его роль в анализе финансового состояния предприятия.

Вторая глава посвящена всестороннему анализу отчета о финансовых результатах ООО «НовоКС», на основании которого сформированы выводы о финансовом состоянии предприятия.

В третьей главе рассмотрены мероприятия, направленные на улучшение финансового состояния предприятия, повышению платежеспособности и доходности.

В заключении сформулированы основные выводы о проделанной работе.

1. Теоретическое обоснование содержания и значимости отчета о финансовых результатах

1.1 Экономическая сущность финансовых результатов, цели и задачи их бухгалтерского учета и анализа

Финансовый результат – представляет собой прибыль (убыток), выявленный за отчетный период на основании бухгалтерского учета всех хозяйственных операций организации и оценки статей бухгалтерского баланса по действующим правилам учета [20].

Цель учета финансовых результатов - правильное отражение доходов и расходов, а также соблюдение правил учета в соответствии с действующим законодательством.

Можно выделить следующие задачи бухгалтерского учета финансовых результатов:

1) в соответствии с действующим законодательством и стандартами бухгалтерского учета достоверное и своевременное признание доходов и расходов предприятия в бухгалтерском учете, что подразумевает грамотное оформление первичной документации; ведение учетных регистров; грамотное отражение доходов и расходов в бухгалтерской отчетности;

2) определение налогооблагаемой прибыли предприятия с соблюдением всех норм и стандартов законодательства;

3) отражение доходов и расходов в налоговой отчетности предприятия.

Правильное количественное и временное определение доходов и расходов, является наиболее важным фактором при формировании финансовых результатов в бухгалтерском учете.

Доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой

организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества) [11].

Доходы организации относят в соответствии с законодательством по бухгалтерскому учету, к доходам от обычных видов деятельности, либо к прочим доходам (рисунок 1). Организации, в зависимости от характера деятельности, самостоятельно определяют вид полученного дохода, в соответствии с уставом.

Доходы от обычных видов деятельности	Прочие доходы
<input type="checkbox"/> Выручка от продажи	<input type="checkbox"/> Прибыль от совместной деятельности
<input type="checkbox"/> Поступления за выполнение работ, оказание услуг	<input type="checkbox"/> Продажа активов
<input type="checkbox"/> Дебиторская задолженность	<input type="checkbox"/> Кредиторская задолженность
<input type="checkbox"/> Арендная плата	<input type="checkbox"/> Безвозмездно полученные активы
<input type="checkbox"/> Лицензионные платежи	<input type="checkbox"/> Дивиденды, проценты
	<input type="checkbox"/> Поступления штрафов, пенни, возмещение полученных убытков
	<input type="checkbox"/> Курсовые разницы

Рисунок 1 – Виды доходов от обычной деятельности и прочих доходов

Существует ряд поступлений, которые в соответствии с ПБУ 9/99 не могут быть учтены как доход организации:

- 1) суммы акцизов, налога на добавленную стоимость, экспортных пошлин, налога с продаж, и иных обязательных платежей;
- 2) по договорам комиссии, агентским и иным договорам;
- 3) в порядке полной или частичной предварительной оплаты продукции, товаров, работ, услуг, а также получение задатка;

4) получение залога, за передачу заложенного имущества залогодержателю;

5) полного или частичного погашения займа или кредита, предоставленного заемщику.

Для целей налогообложения все доходы организации подразделяются на доходы от реализации товаров (работ, услуг) и имущественных прав и внереализационные доходы.

Для бухгалтерского и налогового учета, первостепенен порядок, по которому признаются изменения в активах, как дохода организации. Признание представляет собой процесс включения статьи в бухгалтерский баланс, либо отчет о финансовых результатах, при этом статья обязана соответствовать определению элемента и удовлетворяет одному из двух критериев:

1) существует вероятность, что предприятие в будущем не сможет получить из статьи экономическую выгоду;

2) статью можно достоверно оценить.

Для целей налогообложения существует два метода признания увеличения актива, как дохода организации, это может быть «метод начисления» либо «кассовый метод».

При методе начисления дата получения дохода будет совпадать с датой продажи товаров (предоставленных работ, либо услуг, и других имущественных прав). В независимости от даты фактического получения денежных средств на счет организации, имущества, либо имущественных прав, доход учитывается в отчетном периоде, в котором он произошел.

При кассовом методе датой получения дохода является дата фактического получения денежных средств, имущества, либо имущественных прав, а также при погашении задолженности перед налогоплательщиком. Данным методом могут пользоваться лишь те организации чья выручка от реализации товаров (работ, услуг в среднем за

предыдущие четыре квартала не превысила одного миллиона рублей за каждый квартал.

Для достижения определенного финансового результата каждая компания вынуждена тратить трудовые, финансовые и материальные ресурсы.

Расходы организации – это уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) обязательств, приводящее к уменьшению капитала организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников [12].

Расходы делятся на расходы от обычной деятельности и другие. Расходы по обычной деятельности могут включать любые расходы, связанные с производством и реализацией продукции (товаров, работ, услуг), а также возмещение стоимости амортизации и других амортизируемых активов, осуществляемых в форме амортизации. При этом расходы, не связанные с основной деятельностью организации, признаются прочими. Виды расходов представлены на рисунке 2.

Расходы от основных видов деятельности	Прочие расходы
<input type="checkbox"/> Материальные затраты <input type="checkbox"/> Отчисления по заработной плате <input type="checkbox"/> Отчисления на социальные нужды <input type="checkbox"/> Амортизация <input type="checkbox"/> Прочие платежи связанные с осуществлением основной деятельности	<input type="checkbox"/> Расходы по предоставлению во временное пользование активов организации <input type="checkbox"/> Участие в уставных капиталах других организаций <input type="checkbox"/> Выбытие, продажа либо списание основных средств и других активов <input type="checkbox"/> Проценты по кредитам, и прочие услуги кредитных организаций <input type="checkbox"/> Создание резервов <input type="checkbox"/> Выплаты штрафов, пенни, а также возмещение причиненных убытков <input type="checkbox"/> Курсовые разницы

Рисунок 2 – Виды расходов от основной деятельности и прочей

Согласно ПБУ 10/99 не признается расходами организации выбытие активов:

1) в связи с приобретением (созданием) внеоборотных активов (основных средств, незавершенного строительства, нематериальных активов и т.п.);

2) вклады в уставные (складочные) капиталы других организаций, приобретение акций акционерных обществ и иных ценных бумаг не с целью перепродажи (продажи);

3) по договорам комиссии, агентским и иным аналогичным договорам в пользу комитента, принципала и т.п.;

4) в порядке предварительной оплаты материально-производственных запасов и иных ценностей, работ, услуг;

5) в виде авансов, задатка в счет оплаты материально-производственных запасов и иных ценностей, работ, услуг;

б) в погашение кредита, займа, полученных организацией.

Расходами организации признаются любые затраты, при условии, что они произведены для осуществления деятельности, с целью получения дохода, при соблюдении следующих условий:

1) расходы предусмотрены договором в соответствии, требованием законодательных и нормативных актов, обычаями делового оборота;

2) с точностью можно опередить размер расходов;

3) в результате конкретной операции происходит снижение экономических выгод организации.

Амортизация, как расход представляет собой сумму амортизации, определенной из стоимости амортизированных активов, срока полезного использования и способов начисления амортизации.

Прибыль или убыток есть финансовый результат оборота капитала за отчетный период, определяемый, как разница между доходами и расходами предприятия. При этом прибыль или убыток, выявленные в отчетном году, но относящиеся к операциям прошлых лет, включаются в финансовые результаты организации отчетного года. А доходы, полученные в отчетном

периоде, но относящиеся к следующим отчетным периодам, отражаются в бухгалтерском балансе отдельной статьей дохода будущих периодов. Эти поступления должны быть отнесены к финансовому результату на начало отчетного периода, к которому они относятся.

Конечный финансовый результат, полученный в отчетном периоде и за вычетом налогов и иных аналогичных обязательных платежей, в том числе санкций за несоблюдение налоговых правил, причитающихся с прибыли, установленной в соответствии с законодательством Российской Федерации является нераспределенной прибылью либо непокрытым убытком.

В соответствии с планом счетов показатели «чистая прибыль» и «нераспределенная прибыль» формируются на разных счетах. Остаток на конец отчетного года по счету 99 «Прибыли и убытки» является окончательным финансовым результатом организации за отчетный период, то есть суммой чистой прибыли, либо убытка.

В соответствии с законодательством Российской Федерации, по решению организации нераспределённая прибыль может направляться на выплату дивидендов, формирование резервного капитал, капитализацию организации, а также иные денежные выплаты по решению учредителей.

Целью счета 99 «Прибыли и убытки» является формирование конечного финансового результата деятельности предприятия. В соответствии со своей функцией счет 99 «Прибыли и убытки»:

- 1) показывает движение собственного капитала;
- 2) показывает динамику показателей формирования финансовых результатов с начала отчетного периода, в виде баланса доходов и расходов;
- 3) группирует, а также аккумулирует финансовый результат хозяйственной деятельности организации для внесения его в бухгалтерскую отчетность.

При управлении предприятием важно не только ведение грамотного бухгалтерского учета, но и проведение детального финансового анализа предприятия. В процессе анализа осуществляется сравнение достигнутых

результатов с плановыми, среднеотраслевыми показателями, показателями конкурентов, выявляется влияние различных факторов на величину показателей, а также нереализованные возможности предприятия и дальнейшие перспективы развития.

К задачам анализа финансовых результатов относят:

- 1) регулярный контроль за формированием финансовых результатов;
- 2) оценка влияния как объективных, так и субъективных факторов на финансовые результаты;
- 3) нахождение резервов увеличения суммы прибыли и повышения уровня рентабельности, а также прогнозирование их величин;
- 4) оптимизация работы компании по использованию повышенной прибыли и рентабельности;
- 5) разработка мероприятий по распределению выявленных результатов.

Анализ финансовых результатов предприятия позволяет выбрать наиболее важные направления увеличения доходов от производственно-хозяйственной деятельности.

Таким образом, бухгалтерский учет и анализ удовлетворяют потребность организации в актуальной информации о финансовых результатах, которая необходима для мониторинга и контроля реальных и потенциальных изменений в ресурсах при прогнозировании грамотных управленческих решений, которые помогут использовать дополнительные ресурсы и увеличить чистую прибыль.

1.2 Бухгалтерская отчетность организации, порядок и особенности составления отчета о финансовых результатах

Бухгалтерская (финансовая) отчетность – система показателей, отражающих имущественное и финансовое положение предприятия на отчетную дату, а также финансовые результаты деятельности предприятия за отчетный период [33].

Основополагающим требованием к финансовой отчетности является то, что она должна обеспечивать достоверную и полную картину имущественного и финансового положения организации, ее изменений, а также финансовых результатов.

Различают следующие отчетные формы бухгалтерской отчетности:

- 1) бухгалтерский баланс;
- 2) отчет о финансовых результатах;
- 3) отчет об изменениях капитала;
- 4) отчет о движении денежных средств;
- 5) приложение к бухгалтерскому балансу;
- 6) отчет о целевом использовании средств.

Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность организации открыта для заинтересованных пользователей. Предприятие должно предоставить пользователям возможность ознакомиться с ним. Пользователи финансовой отчетности преследуют разные цели при изучении информации финансовой отчетности, более подробно они рассматриваются в таблице 1.

Таблица 1 - Внешние и внутренние пользователи бухгалтерской отчетности

Пользователи	Цель изучения отчетности
1	2
Внешние:	
Банки, кредиторы	Информацию, что позволяет определить ликвидность предприятия по краткосрочным обязательствам; платежеспособность предприятия с позиции ее стабильности в будущем; целесообразность кредитов, условия их предоставления, оценить риск по возвратности кредитов и уплате процентов.

Продолжение таблицы 1

1	2
Инвесторы	Оценка риска и доходности инвестиций, способность предприятия получать прибыль и выплачивать дивиденды.
Поставщики и подрядчики	Оценка ликвидности баланса и финансовой устойчивости, как фактора стабильности партнера.
Покупатели и заказчики	Информация, свидетельствующая о надежности существующих деловых связей и определяющая перспективы их дальнейшего развития.
Органы власти	Информация для осуществления возложенных на них функций, ведения статистического наблюдения и других.
Внутренние:	
Руководители, менеджеры	Анализ и оценка показателей финансового состояния предприятия, определяющая тенденции его развития.
Работники	Информация о прибыльности и стабильности предприятия, гарантирующая оплату своего труда и рабочее место.
Учредители, собственники имущества	Информация о размере дивидендов, прибыльности предприятия в будущем, его ликвидности и финансовой устойчивости с точки зрения рискованности вложенного капитала.

Чтобы пользователи финансовой отчетности могли делать точные выводы и успешно применять их для достижения своих целей, предоставляемая информация должна быть качественной. Для этого бухгалтерская (финансовая) отчетность должна удовлетворять следующим требованиям:

- 1) понятность - главный критерий качества информации, подразумевающий доступность для понимания пользователей;
- 2) уместность информации означает, что она имеет смысл и влияет на экономические решения пользователей, помогая им оценивать прошлые, настоящие и будущие события, подтверждать и исправлять ошибки;
- 3) достоверность информации определяется отсутствием существенных ошибок и искажений;
- 4) сопоставимость означает, что информация, содержащаяся в финансовых отчетах предприятия, должна быть сопоставимой во времени и с информацией других организаций.

В соответствии с законодательством РФ Бухгалтерская отчетность дает полную, достоверную финансово положение организации, финансовых результатов и изменений в ее финансовом положении.

При формировании финансовой отчетности организация должна обеспечивать нейтральность содержащейся в ней информации, то есть исключается одностороннее удовлетворение интересов одного пользователя перед другим.

По каждому числовому показателю бухгалтерской отчетности, кроме отчета, составляемого за первый отчетный период, должны быть приведены данные минимум за два года – отчетный и предшествующий отчетному.

Бухгалтерская отчетность не допускает зачета между статьями активов и пассивов, прибылей и убытков. Также статьи должны подтверждаться результатами инвентаризации активов и обязательств.

Для составления бухгалтерской отчетности отчетной датой считается последний календарный день отчетного периода, а отчетным годом является календарный год с 1 января по 31 декабря включительно.

Бухгалтерский баланс показывает финансовое положение организации на определенную дату. Бухгалтерский баланс отражает объем капитала и его структуру: по составу, размещению или основным направлениям вложения (актив); по источникам образования (пассив). Статьи активов располагаются по принципу уменьшения ликвидности, статьи обязательств в порядке вложения в организацию, от краткосрочных обязательств до статей собственного капитала.

Отчет о финансовых результатах характеризует достигнутые финансовые результаты за определенный период деятельности. Порядок формирования отчета о финансовых результатах представлен в таблице 2.

Таблица 2 - Построчный порядок формирования отчета о финансовых результатах, основной раздел

Наименование показателя	Код	Порядок формирования показателя
1	2	3
Выручка	2110	Доход от основной хозяйственной деятельности, как правило, от реализации товаров, выполнения работ, оказания услуг. Определяется путем вычитания дебетовых оборотов по субсчетам 90-3 «НДС», 90-4 «Акцизы» из оборота по кредиту счета 90-1 «Выручка»
Себестоимость продаж	2120	Представляет собой сумму по дебет субсчета 90-2 «Себестоимость продаж» в корреспонденции со счетами 23 «Вспомогательные производства», 20 «Основное производство», 40 «Выпуск продукции (работ, услуг)», 29 «Обслуживающие производства и хозяйства», 41 «Товары», 43 «Готовая продукция», 46 «Выполненные этапы по незавершенным работам», кроме счетов 26 «Общехозяйственные расходы» и 44 «Расходы на продажу»
Валовая прибыль (убыток)	2100	Представляет собой разницу между строками 2110 «Выручка» и 2120 «Себестоимость продаж»
Коммерческие расходы	2210	По данной строке отражаются различные расходы, связанные с продажей товаров, работ, услуг. Представляет собой дебетовый оборот по субсчету 90-2 «Себестоимость продаж» в корреспонденции со счетом 44 «Расходы на продажу».
Управленческие расходы	2220	Включают в себя расходы на управление предприятием. По этой строке указывается дебетовый оборот по субсчету 90-2 «Себестоимость продаж» в корреспонденции со счетом 26 «Общехозяйственные расходы».
Прибыль (убыток) от продаж	2200	Из строки 2100 «Валовая прибыль (убыток)» вычитаются строки 2220 «Управленческие расходы», 2210 «Коммерческие расходы»
Доходы от участия в других организациях	2310	Отражаются дивиденды и стоимость имущества, полученного при выходе из общества или при его ликвидации. Данные берутся из анализа по кредиту счета 91-1 «Прочие доходы».
Проценты к получению	2320	Представляют собой проценты по выданным кредитам, приобретённым ценным бумагам, коммерческим кредитам, а также выплаченные банком суммы за использование денежных средств организации, имеющихся на расчетном счете в данном банке. Данные берутся из кредитовой аналитики счета 91-1 «Прочие доходы».
Проценты к уплате	2330	По строке отражаются проценты, выплачиваемые по всем видам заимствований, и дисконт, выплачиваемый по облигациям и векселям. Данные берутся из кредитовой аналитики счета 91-1 «Прочие доходы».
Прочие доходы	2340	В строке отражаются все остальные доходы, прошедшие через 91 «Прочие доходы и расходы» счет, кроме указанных выше.
Прочие расходы	2350	В строке отражаются все остальные расходы, прошедшие через 91 «Прочие доходы и расходы» счет, кроме указанных выше. Расходы записываются в круглых скобках.

Продолжение таблицы 2

1	2	3
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	Рассчитывается, как сумма строк 2200 «Прибыль (убыток) от продаж», 2320 «Проценты к получению», 2340 «Прочие доходы», 2310 «Доходы от участия в других организациях», из которой вычитают строки 2350 «Прочие расходы», 2330 «Проценты к уплате»
Текущий налог на прибыль	2410	Представляет собой налог на прибыль, начисленный к уплате согласно декларации по налогу на прибыль.
в т.ч. постоянные налоговые обязательства	2421	Представляет собой итог по счету 99 «Прибыли и убытки».
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	Отражает итог по счету 77 «Отложенные налоговые обязательства».
Изменение отложенных налоговых активов	2450	Фиксирует итог по счету 09 «Отложенные налоговые активы». Положительный результат записывается в скобках
Прочее	2460	Прочие показатели, не указанные выше
Чистая прибыль (убыток)	2400	Сумма строк 2300 — 2460. Полученный убыток указывают в скобках.

После основных показателей в отчете о финансовых результатах дается информация о дополнительных сведениях. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации», показатели отдельных доходов и расходов могут быть указаны в отчете о финансовых результатах общей суммой с раскрытием в пояснениях к отчету о финансовых результатах, если каждый из этих показателей в отдельности не существенен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.

Порядок формирования дополнительных показателей представлен в таблице 3.

Таблица 3 - Порядок формирования дополнительных показателей в отчете о финансовых результатах

Наименование показателя	Код	Порядок формирования показателя
1	2	3
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	Заполняется, при произошедшей переоценке производственных активов в отчетном периоде. Представляет собой сумму оборота по счету 83 «Добавочный капитал».
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	Суммы по прочим операциям, не включаемых в чистую прибыль (убыток).
Совокупный финансовый результат периода	2500	Определяется как сумма следующих строк: 2400 «Чистая прибыль (убыток)», 2520 «Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) отчетного периода», 2510 «Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода»
Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	Представляет собой размер дивидендов, причитающихся владельцам обыкновенных акций. Для получения показателя, Базовую прибыль (убыток) делят на Средневзвешенное число акций
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	Рассчитывается следующим образом: из чистой прибыли вычитаются дивиденды по привилегированным акциям, и полученное значение делят на средневзвешенное число обыкновенных акций

Во всех незаполненных строках проставляются прочерки.

Таким образом, бухгалтерская отчетность является конечным результатом бухгалтерского учета в целом. Она отражает наиболее значимые показатели деятельности организации, на основании которых заинтересованные пользователи могут получить необходимую информацию о предприятии, оценить ее возможности и направление дальнейшего развития. В отчете о финансовых результатах содержится динамичная информация о том, какую прибыль получила организация в течение года и какие факторы повлияли на ее формирование и как это отразилось на масштабах деятельности организации.

1.3 Роль отчет о финансовых результатах в анализе финансового состояния предприятия

Анализ финансовой отчетности – это вид финансово-экономического анализа, связанный с изучением финансовых результатов, а также финансового состояния организации на основе ее финансовой отчетности.

Предметом анализа финансовой отчетности являются финансовые результаты и финансовое состояние предприятия.

Способность организации финансировать свою деятельность и есть финансовое состояние. Способность выражается наличием финансовых ресурсов, необходимых для стабильной работы организации, целесообразностью их размещения, интенсивностью и эффективностью использования.

Цель финансового анализа - оценить информацию, содержащуюся в бухгалтерской отчетности; сравнить имеющиеся сведения и создать новую информацию, которая послужит основой для принятия определенных управленческих решений. Выбор глубины и масштабов анализа, а также конкретных параметров и инструментов (набора методов) анализа зависит от задач, поставленных пользователем для того чтобы получить максимально полезную для него информацию.

Задачи, которые необходимо выполнить при проведении анализа финансовой отчетности:

- 1) оценка финансового положения организации;
- 2) оценка финансовой стабильности организации;
- 3) оценка платежеспособности и ликвидности организации;
- 4) провести анализ финансовых результатов деятельности организации;
- 5) рассчитать и проанализировать показатели деловой активности (оборачиваемости, рентабельности) организации;
- 6) провести комплексную оценку финансового состояния организации;

7) предложить комплекс рекомендаций, направленных на повышение финансовых результатов и улучшение финансового состояния организации;

8) спрогнозировать финансовые результаты и финансовое состояние организации.

В составе основных методов, использующихся при проведении финансового анализа принято рассматривать, такие как горизонтальный, вертикальный, трендовый, метод финансовых коэффициентов, факторный и некоторые другие.

В ходе анализа рассчитываются следующие показатели:

1) абсолютное отклонение:

$$\Delta\Pi = \Pi_1 - \Pi_0, \quad (1)$$

где, $\Delta\Pi$ – изменение показателя;

Π_1 – значение отчетного периода;

Π_0 – значение прошлого периода.

2) темп роста:

$$T_P = \frac{\Pi_1}{\Pi_0} * 100, \quad (2)$$

где, T_P – темп роста.

3) темп прироста:

$$T_{\text{ПР}} = \frac{\Pi_1}{\Pi_0} * 100 - 100, \quad (3)$$

где, $T_{\text{ПР}}$ – темп прироста.

При анализе финансовых результатов учитываются следующие показатели: выручка; затраты, весь доход; все расходы; прибыль (убыток); доходность от реализации основных видов деятельности, общий капитал,

собственный капитал, соотношение затрат на рубль выручки. Все эти показатели отражены в отчете о финансовых результатах.

Выделяют следующие составляющие для анализа показателей отчета о финансовых результатах:

- 1) анализ финансовых результатов;
- 2) анализ и расчет показателей оборачиваемости;
- 3) расчет и анализ показателей рентабельности.

Анализ финансовых результатов представляет собой изучение как состава, так и объема, а также динамики и структуры финансового результата до налогообложения в разрезе источников его формирования, которыми являются выручка и сальдо прочих доходов и расходов. Все расчеты оформляются в виде таблиц. По результатам расчетов делается вывод.

Интенсивность использования ресурсов организации характеризуют показатели оборачиваемости. Информационную базу их расчета не только данные отчета о финансовых результатах, а также бухгалтерский баланс.

Оценивая коэффициенты оборачиваемости предприятия, необходимо определить следующие показатели:

Фондоотдача – экономический показатель, характеризующий уровень эффективности использования основных производственных фондов предприятия, отрасли. Фондоотдача характеризует эффективность использования основных средств предприятия и рассчитывается по формуле:

$$\text{ФО} = \frac{N^P}{F_1}, \quad (4)$$

где, ФО – фондоотдача,

N^P - выручка,

F_1 - основные средства.

Коэффициент оборачиваемости мобильных средств – коэффициент деловой активности, отражающий скорость оборота всех мобильных (как

материальных, так и нематериальных) средств предприятия [22]. Оборачиваемость характеризует скорость оборота всех оборотных средств предприятия и рассчитывается по формуле:

$$K_0 = \frac{N^P}{E}, \quad (5)$$

где, K_0 - коэффициент оборачиваемости мобильных средств,

E – оборотные активы.

Коэффициент оборачиваемости запасов - финансовый показатель, рассчитываемый как отношение себестоимости проданных товаров к среднегодовой величине запасов. Коэффициент характеризует продолжительность прохождения запасами всех стадий производства и реализации и рассчитывается по формуле:

$$K_0^3 = \frac{S}{Z_0}, \quad (6)$$

где, K_0^3 - коэффициент оборачиваемости запасов,

S - себестоимость продукции,

Z_0 – запасы.

Продолжительность оборота запасов - это время в днях, за которое запасы превращаются в проданные товары [29]. Показывает продолжительность оборота запасов и рассчитывается по формуле:

$$T_3 = \frac{360 * Z_0}{S}, \quad (7)$$

где, T_3 - продолжительность оборота запасов.

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности – финансовый показатель, рассчитываемый как отношение оборота компании к

среднегодовой величине дебиторской задолженности [32]. Коэффициент характеризует скорость погашения дебиторской задолженности предприятия и рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{O}}^{\text{ДЗ}} = \frac{N^{\text{P}}}{R_{\text{a}<12}}, \quad (8)$$

где, $K_{\text{O}}^{\text{ДЗ}}$ - коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, $R_{\text{a}<12}$ – дебиторская задолженность, платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчётной даты.

Продолжительность оборота дебиторской задолженности – это скорость оплаты дебиторской задолженности предприятия, насколько быстро предприятие получает оплату за проданные товары (выполненные работы, оказанные услуги) от своих покупателей и заказчиков. Показывает продолжительность оборота дебиторской задолженности и рассчитывается по формуле:

$$T_{\text{ДЗ}} = \frac{360 * R_{\text{a}<12}}{N^{\text{P}}}, \quad (9)$$

где, $T_{\text{ДЗ}}$ - продолжительность оборота дебиторской задолженности.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности – финансовый показатель, рассчитываемый как отношение себестоимости проданных товаров к среднегодовой величине кредиторской задолженности. Коэффициент характеризует скорость погашения кредиторской задолженности и рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{O}}^{\text{КЗ}} = \frac{S}{R_{\text{P0}}}, \quad (10)$$

где, $K_{\text{O}}^{\text{KЗ}}$ - коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности,

R_{P0} - кредиторская задолженность.

Продолжительность оборота кредиторской задолженности - этот показатель определяет среднее количество дней, которые необходимы для расчетов с поставщиками. Показывает продолжительность оборота кредиторской задолженности и рассчитывается по формуле:

$$T_{\text{KЗ}} = \frac{360 * R_{\text{P0}}}{S}, \quad (11)$$

где, $T_{\text{KЗ}}$ - продолжительность оборота кредиторской задолженности,

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала – показатель характеризующий скорость использования собственного капитала и отражает эффективность управления ресурсами предприятия. Оборачиваемость характеризует скорость оборачиваемости собственного капитала предприятия и рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{O}}^{\text{СК}} = \frac{N^{\text{P}}}{\text{И}^{\text{C}}}, \quad (12)$$

где, $K_{\text{O}}^{\text{СК}}$ - коэффициент оборачиваемости собственного капитала,

И^{C} - капитал и резервы, итог по разделу III бухгалтерского баланса.

Оценивая результаты деятельности предприятия необходимо рассчитать следующие коэффициенты рентабельности:

Рентабельность продаж – коэффициент рентабельности, который показывает долю прибыли в каждом заработанном рубле. Обычно рассчитывается как отношение операционной прибыли (прибыли до налогообложения) за определённый период к выраженному в денежных средствах объёму продаж за тот же период [41]. Рентабельность продаж

показывает, сколько прибыли имеет предприятие с рубля продаж и рассчитывается по формуле:

$$R_{\Pi} = \frac{P^{\text{ч}}}{NP} * 100\%, \quad (13)$$

где, R_{Π} – рентабельность продаж,

$P^{\text{ч}}$ - чистая прибыль.

Рентабельность совокупного капитала – это показатель эффективности использования капитала предприятия. Совокупный капитал включает в себя как оборотные, так и внеоборотные средства. Их рентабельность показывает доходность совокупного капитала предприятия в условиях хозяйственной деятельности [14]. Рентабельность совокупного капитала показывает эффективность использования всего имущества предприятия и рассчитывается по формуле:

$$R_{\text{К}} = \frac{P^{\text{ч}}}{B} * 100\%, \quad (14)$$

где, $R_{\text{К}}$ - рентабельность совокупного капитала,

B – итог баланса.

Рентабельность собственного капитала – показатель чистой прибыли в сравнении с собственным капиталом организации. Это важнейший финансовый показатель отдачи для любого инвестора, собственника бизнеса, показывающий, насколько эффективно был использован вложенный в дело капитал [26]. Рентабельность собственного капитала отражает доходность использования собственных средств предприятия и показывает, сколько единиц прибыли от обычных видов деятельности приходится на единицу собственного капитала предприятия и рассчитывается по формуле:

$$R_{СК} = \frac{P^Ч}{ИС} * 100\%, \quad (15)$$

где, $R_{СК}$ - рентабельность собственного капитала.

В ходе анализа информации об имуществе и финансовом положении, платежеспособности и доходности предприятия происходят как количественные расчеты различных показателей, соотношений, коэффициентов, так и их качественная оценка, описание и сравнение с аналогичными показателями в начале периода и в конце. Анализ включает анализ финансовых результатов и финансовой устойчивости, а также анализ оборота активов, выявляет такие важные аспекты, как возможная вероятность банкротства.

В основе анализа лежит расчет специальных показателей, чаще в виде коэффициентов, характеризующих тот или иной аспект финансово-хозяйственной деятельности организации.

Результаты качественного анализа являются обоснованными, подкрепленными расчетами, выводами о финансовом положении организации, которые станут основой для принятия управленческих решений организацией, для дальнейшего развития предприятия.

Таким образом, отчет о финансовых результатах играет важную роль в анализе финансового состояния, так как, предоставляет наиболее полную информацию о деятельности предприятия, его доходах и расходах, прибыли или убытках, отражая их в разрезе основной и прочей деятельности. На основе данных отчета о финансовых результатах строится большая часть расчетов необходимых для оценки платежеспособности, ликвидности и финансовой устойчивости предприятия.

2 Анализ отчета о финансовых результатах ООО «НовоКС»

2.1 Техничко-экономическая характеристика деятельности ООО «НовоКС»

Общество с ограниченной ответственностью «НовоКС» является юридическим лицом и строит свою деятельность на основании Устава Общества. Организация является коммерческой.

Организация ООО «НовоКС» занимается оптовой торговлей компьютерами, периферийными устройствами к компьютерам и программным обеспечением, а также предоставлением услуг по ремонту и обслуживанию оргтехники. Целями деятельности Общества являются расширение рынка товаров и услуг, а также извлечение прибыли.

Общество считается созданным как юридическое лицо с момента его регистрации 19 августа 2002 года, регистратор — Инспекция федеральной налоговой службы по Красноглинскому району г. Самары (регистрационное свидетельство № 85 №000856241). Код ИНН: 6330023367. Полное официальное наименование — общество с ограниченной ответственностью «НовоКС». Юридический адрес: 446206, Самарская область, город Новокуйбышевск, проспект Победы, дом 8. Директором является Рыжков Юрий Иванович. Тип собственности — частная собственность. Телефон предприятия: +7(84635) 6-55-09.

Бухгалтерский учет в Обществе автоматизирован. Он ведется в специализированной программе «ПАРУС», в которой происходит накопление и обработка всех бухгалтерских операций Общества и формируется баланс. Первичные и сводные учетные документы, а также учетные регистры бухгалтерского учета, составленные на машинных носителях информации, по истечению отчетного периода выводятся на бумажные носители и хранятся не менее 5 лет.

Размер уставного капитала составляет 10 000 руб. Организационная структура предприятия представлена на рисунке 3.

Бухгалтерский учет ведется на основании общей системы налогообложения. Организация выплачивает перечень налогов: налог на добавленную стоимость (20%); налог на прибыль (20%); налог на доход физическим лицам (13%); взнос во внебюджетный фонд составляет 30,2% и включает в себя медицинское страхование 5,1%, пенсионное страхование 22%, социальное страхование 2,9%, страхование от несчастных случаев 0.2%; налог на имущество предприятия (2.2%).

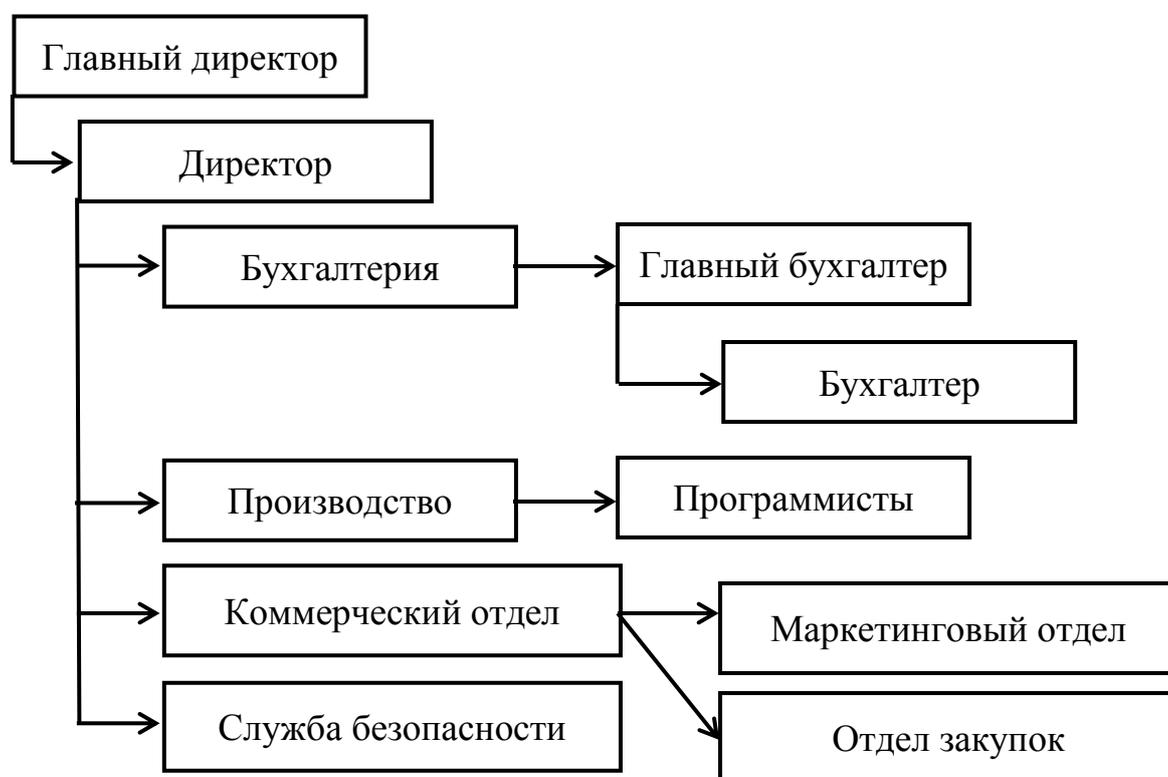


Рисунок 3 – Организационная структура ООО «НовоКС»

В организации утверждена приказом учетная политика для целей бухгалтерского и налогового учета, которая предписывает полное списание расходов на продажу в дебет счета 90 «Продажи». При этом стоимость товаров, приобретенных с целью их дальнейшей реализации формируется без учета расходов, связанных с его приобретением.

К прямым расходам, связанным с производством и реализацией товаров (работ, услуг) организация относит:

- 1) все материальные расходы, определяемые согласно статье 254 НК РФ, за исключением общехозяйственного назначения;
- 2) расходы на оплату труда персонала, участвующего в процессе производства и реализации товаров (работ, услуг), кроме сотрудников АУП;
- 3) взносы на обязательное страхование, начисленные на вышеуказанные суммы расходов на оплату труда;
- 4) суммы начисленной амортизации по основным средствам, используемым при производстве и реализации товаров (работ, услуг), за исключением общехозяйственного назначения;
- 5) иные расходы (аренда основных средств, за исключением имущества общехозяйственного назначения и т.п.).

Рассмотрим анализ основных технико-экономических показателей с целью выявления и оценки динамики и тенденции развития хозяйственной деятельности организации (таблица 4).

Таблица 4 - Технико-экономические показатели деятельности ООО «НовоКС»

Показатель	2016г.	2017г.	2018г.	Изменение (+/-)	Темп роста, %
1	2	3	4	5	6
Объем реализованных товаров, ед.	6479	6546	6043	-436	93
Выручка, тыс. руб.	163479	179708	196305	+32826	120
Себестоимость, тыс. руб.	86698	82162	97221	+10523	112
Прибыль от продаж, тыс. руб.	2438	5095	4778	+2340	196
Рентабельность продаж, %	0,33	0,15	0,69	+0,36	209
Чистая прибыль, тыс. руб.	536	262	1347	+811	251
Запасы, тыс. руб.	18508	25299	22390	+3882	121
Материалоотдача, тыс. руб.	0,35	0,26	0,27	-0,08	77
Численность персонала, чел	52	58	59	+7	113
Производительность труда одного работника, тыс. руб.	3143,82	3098,41	3327,2	+183,38	106
Фонд заработной платы, тыс. руб.	1313	1631	1710	+397	130

Продолжение таблицы 4

1	2	3	4	5	6
Среднемесячная заработная плата одного работника, тыс. руб.	25,25	28,12	28,98	+3,73	115
Основные средства, тыс. руб.	5247	4830	4195	-1052	98
Фондоотдача, руб.	31,16	37,21	46,79	+15,64	150
Фондоемкость, руб.	0,032	0,027	0,002	-0,03	625
Фондовооруженность труда одного работника, тыс. руб./чел.	100,9	83,27	71,1	-29,8	70

Из данных таблицы 4 видно, что в 2018 году по сравнению с 2016 годом объем реализованных товаров за отчетный период уменьшился на 436 ед., или 7%, однако при этом выручка увеличивается на 32826 тыс. руб., что составило 20%, также наблюдается рост прибыли от продаж на 2340 тыс. руб., или 96%, и чистой прибыли – на 811 тыс. руб., 151%, данное явление произошло из-за роста цен на продукцию. Себестоимость также увеличилась на 10523 тыс. руб., или 12%.

Рентабельность продаж в 2016 году составила 0,33%, на конец 2017 года 0,15%. Она снизилась на 0,18% или 54,55%, это произошло из-за падения чистой прибыли на 274 тыс. руб. Однако в 2018 году рентабельность продаж возросла на 0,54, что составило 360%, и составила 0,69%. Также стоит отметить, что в период с 2016 по 2018 года показатель вырос на 0,36%.

Численность персонала в 2018 году по сравнению с 2016 годом увеличилась на 7 человек, или 7%, что связано с расширением производства, также увеличился фонд заработной платы на 397 тыс. руб., или 30%, и среднемесячная заработная плата одного работника увеличилась на 3,73 тыс. руб., или 15%. За отчетный период наблюдается рост производительности труда одного работника на 183,38 тыс. руб., или 6%.

Запасы в 2018 году по сравнению с 2016 годом увеличились на 3882 тыс. руб., или 21%, однако материалоотдача уменьшилась на 0,08, или 23%.

За отчетный период основные средства уменьшились на 1052 тыс. руб., или 2%, однако фондоотдача увеличилась на 15,64 тыс. руб., или 50%, а фондоемкость уменьшилась на 0,03 тыс. руб., или 525%, что говорит о

эффективном использовании основных средств. Также фондовооруженность труда одного работника снизилась на 29,8, или 30%, что свидетельствует о снижении доли основных фондов к численности персонала.

Таким образом, ООО «НовоКС» является коммерческой организацией, основной деятельностью которого является оптовая торговля компьютерной и офисной техники. Существует на рынке уже 17 лет. На основании анализа технико-экономических показателей можно сделать вывод что в отчетном периоде осуществляло грамотное управление своими ресурсами, и получило чистую прибыль в размере 1347 тыс. руб.

2.2 Анализ структуры и динамики финансовых результатов

Информация, извлеченная при анализе финансовых результатов, становится базой для разработки и принятия управленческих решений, поэтому рассматривать ее в динамике нескольких лет необходимо, чтобы выявить основные закономерности формирования полученных финансовых результатов. Анализ структуры и динамики финансовых результатов ООО «НовоКС» будет проводиться с 2016 по 2018 год на основании бухгалтерской отчетности, представленной в приложениях А и Б.

Анализ финансовых результатов начинается с изучения объема, состава, структуры и динамики прибыли (убытка) до налогообложения в разрезе основных источников ее формирования, которыми являются прибыль от продаж и прибыль от прочей деятельности. Анализ прибыли (убытка) до налогообложения 2016-2017 г. представлен в таблице 5.

На основании данных из таблицы 5 следует, что в 2017 году по сравнению с показателем 2016 года величина прибыли до налогообложения, уменьшилась на 70 тыс. руб., что составило 8%, за счет снижения суммы прибыли от прочей деятельности на 2727 тыс. руб., или на 174,4%, при этом сумма прибыли от продаж возросла на 2657 тыс. руб., или на 109%.

Таблица 5 - Анализ прибыли (убытка) до налогообложения 2016-2017гг.

Показатель	Прошлый период 2016г.		Отчетный период 2017г.		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %		
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Прибыль (убыток) от продаж	2438	278,9	5095	633,7	+2657	+354,8	209,0	+109,0
Прибыль (убыток) от прочей деятельности	-1564	-178,9	-4291	-533,7	-2727	-354,8	274,4	+174,4
Прибыль до налогообложения	874	100,0	804	100,0	-70	-	92,0	-8,0

Показатель удельного веса прибыли от продаж в прибыли до налогообложения увеличился на 354,8%, что свидетельствует об улучшении качества полученной прибыли до налогообложения. Такое увеличение удельного веса прибыли от продаж в прибыли до налогообложения является следствием превышения темпа роста прибыли от продаж, в размере 209%, от темпа роста прибыли до налогообложения, равного 92%.

Теперь рассмотрим анализ прибыли (убытка) до налогообложения 2017-2018гг. (Таблица 6).

Таблица 6 - Анализ прибыли (убытка) до налогообложения 2017-2018гг.

Показатель	Прошлый период 2017г.		Отчетный период 2018г.		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %		
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Прибыль (убыток) от продаж	5095	633,7	4778	266,8	-317	-366,9	93,8	-6,2
Прибыль (убыток) от прочей деятельности	-4291	-533,7	-2987	-166,8	+1304	+366,9	69,6	-30,4
Прибыль до налогообложения	804	100,0	1791	100,0	+987	-	222,8	+122,8

Из таблицы 6 видно, что по ряду показателей в 2018 году по сравнению с 2017 годом произошло увеличение, например, прибыль до налогообложения увеличилась на 987 тыс. руб., что составило 122,8%, на это напрямую повлияло снижение убытков от прочей деятельности на 1304 тыс. руб., что составило 30,4%, при этом прибыль от продаж также снизилась на 317 тыс. руб., что составило 6,2%.

Исходя из полученных результатов можно сделать вывод о том, что в течении 2018 года ООО «НовоКС» смогло увеличить прибыль до налогообложения на 987 тыс. руб., хотя в 2017 году было ее незначительное снижение на 70 тыс. руб., это говорит о увеличении платежеспособности организации. Динамика и состав прибыли (убытка) до налогообложения представлены на рисунке 4.

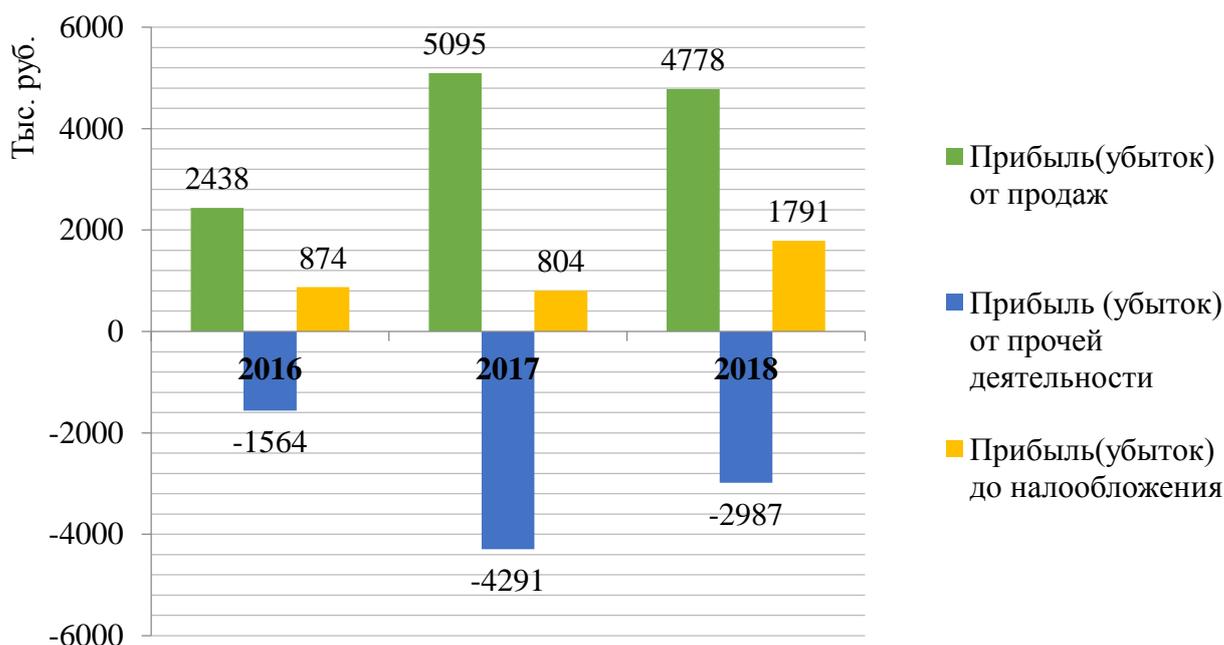


Рисунок 4 – Динамика и состав прибыли (убытка) до налогообложения

Необходимо провести анализ основных источников формирования прибыли до налогообложения: прибыли (убытка) от продаж и прибыли (убытка) от прочей деятельности – в отдельности.

Экспресс-анализ финансового состояния с использованием отчета о финансовых результатах заключается в изучении объема, состава, структуры и динамики прибыли от продаж в разрезе основных элементов, определяющих ее формирование, представлен в таблице 7.

Таблица 7 - Экспресс-анализ финансового состояния с использованием отчета о финансовых результатах 2016-2017гг.

Показатель	Прошлый период 2016г.		Отчетный период 2017г.		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %		
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Выручка	163479	100,0	179708	100,0	+16229	-	109,9	+9,9
Себестоимость продаж	86698	53,0	82162	45,7	-4536	-7,3	94,8	-5,2
Управленческие расходы	-	-	-	-	-	-	-	-
Коммерческие расходы	74343	45,5	92451	51,4	+18108	+6,0	124,4	+24,4
Прибыль от продаж	2438	1,5	5095	2,8	+2657	+1,3	209,0	+109,0

Таким образом, в 2017 году по сравнению с 2016 годом величина прибыли от продаж уменьшилась на 502 тыс. руб., что составило 20,6%, за счет роста коммерческих расходов на 18108 тыс. руб., что составило 24,4%, но при этом уменьшения себестоимости продаж на 4536 тыс. руб., или на 5,2%, несмотря на увеличения выручки на 16229 тыс. руб., что составило 9%.

При этом удельный вес прибыли от продаж в выручке уменьшился на 0,4%, что свидетельствует о снижении эффективности текущей деятельности организации и является следствием невыполнения условия оптимизации прибыли.

Теперь рассмотрим Экспресс-анализ финансового состояния с использованием отчета о финансовых результатах за 2017-2018гг. (Таблица 8).

Таблица 8 - Экспресс-анализ финансового состояния с использованием отчета о финансовых результатах 2017-2018гг.

Показатель	Прошлый период 2017г.		Отчетный период 2018г.		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %		
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Выручка	179708	100,0	196305	100,0	+16597	-	109,2	+9,2
Себестоимость продаж	82162	45,7	97221	49,5	+15059	+3,8	118,3	+18,3
Управленческие расходы	-	-	-	-	-	-	-	-
Коммерческие расходы	92451	51,4	94306	48,0	+1855	-3,4	102,0	+2,0
Прибыль от продаж	5095	2,8	4778	2,4	-317	-0,4	93,8	-6,2

Из таблицы 8, видно, что в течении 2018 года прибыль от продаж уменьшилась на 317 тыс. руб., что составило 6,2%, это стало следствием увеличения себестоимости продаж на 15059 тыс. руб., или на 18,3%, а также увеличение коммерческих расходов на 1855 тыс. руб., что составило 2%. Выручка на конец 2018 года составила 196305 тыс. руб., что на 16597 тыс. руб., что составило 9,2%, больше чем на конец 2017 года. Состав выручки за период 2016-2018 годов представлен на рисунке 4.

Удельный вес в составе выручке таких показателей, как себестоимость продаж увеличилась на 3,8%, при этом коммерческие расходы уменьшились на 3,4%, и прибыль от продаж снизилась на 0,4%.

Затем проанализируем прибыль (убыток) от прочей деятельности в разрезе формирующих ее доходов от прочей деятельности и расходов, связанных с прочей деятельностью (таблица 9).

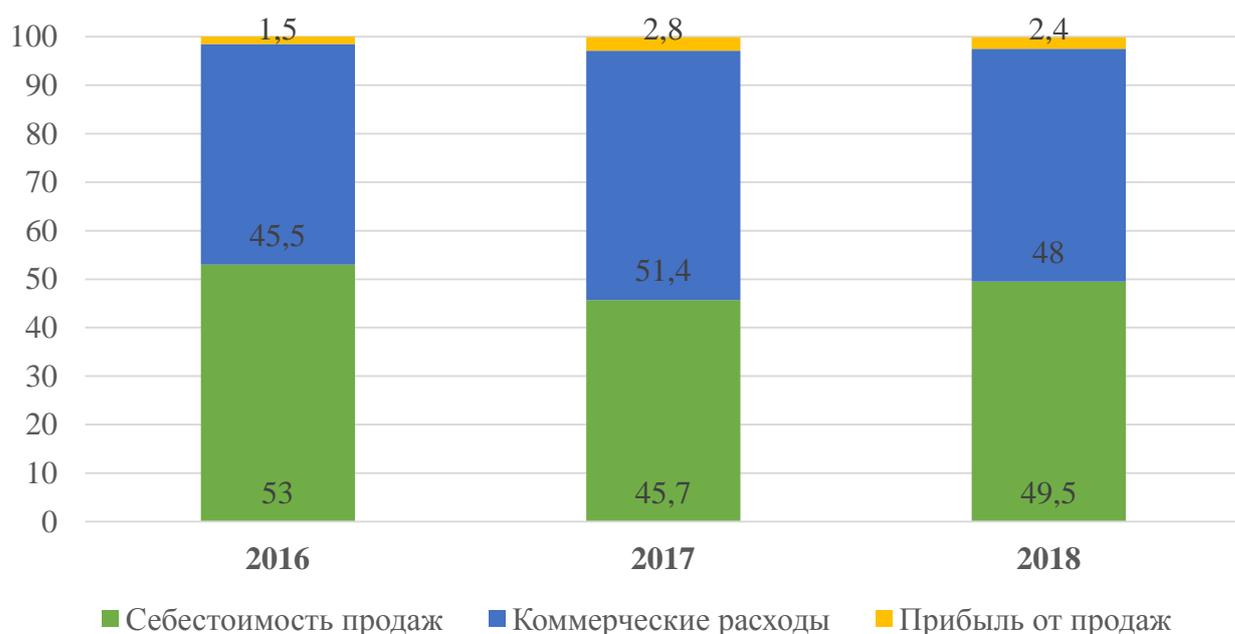


Рисунок 4 – Состав выручки 2016-2018гг., по удельному весу показателей

В ходе анализа изучим ее объем, состав, структуру и динамику. При этом структура доходов от прочей деятельности и структура расходов, связанных с прочей деятельностью, как уже было отмечено ранее, анализируются в отдельности.

Таблица 9 – Анализ прибыли (убытка) от прочей деятельности 2016-2017гг.

Показатель	Прошлый период 2016г.		Отчетный период 2017г.		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %		
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1. Доходы от прочей деятельности, всего в том числе:	297	100,0	328	100,0	+31	-	110,4	+10,4
1.1. Доходы от участия в других организациях	-	-	-	-	-	-	-	-
1.2. Проценты к получению	-	-	-	-	-	-	-	-
1.3. Прочие доходы	297	100,0	328	100,0	+31	0	110,4	+10,4

Продолжение таблицы 9

1	2	3	4	5	6	7	8	9
2. Расходы, связанные с прочей деятельностью, всего в том числе:	1861	100,0	4619	100,0	+2758	-	248,2	+148,2
2.1. Проценты к уплате	1488	80,0	593	12,8	-895	-67,1	39,9	-60,1
2.2. Прочие расходы	373	20,0	4026	87,2	+3653	+67,1	1079,4	+979,4
3. Прибыль от прочей деятельности (стр.1 – стр.2)	-1564	-	-4291	-	-2727	-	274,4	+174,4

Таким образом, за 2017 год величина убытка от прочей деятельности возросла на 2727 тыс. руб., что составило 174,4%, за счет увеличения расходов от прочей деятельности на 2758 тыс. руб., или на 148,2%, при этом увеличились доходы, связанные с прочей деятельностью, на 31 тыс. руб., или на 10,4%. При этом увеличение общей суммы доходов от прочей деятельности на 31 тыс. руб., что составило 10,4%, обусловлено ростом прочих доходов на 31 тыс. руб., что составило 10,4%. Увеличение общей суммы расходов, связанных с прочей деятельностью, на 2758 тыс. руб., что составило 148,2%, связано с увеличением прочих расходов на 3653 тыс. руб., что составило 979,4%, при одновременном снижении суммы процентов к уплате на 895 тыс. руб., или 60,1%.

Теперь рассмотрим анализ прибыли (убытка) от прочей деятельности за 2017-2018 год по таким показателям как доходы, расходы от прочей деятельности, прибыль от прочей деятельности (Таблица 10).

Таким образом, из таблицы 10, видно, что за 2018 год величина убытка от прочей деятельности уменьшилась на 1304 тыс. руб., что составило 30,4%, за счет увеличения доходов от прочей деятельности на 150 тыс. руб., или на 45,7%, это связано с увеличением процентов к получению на 402тыс. руб., но при этом уменьшением прочих доходов на 252 тыс. руб., или 76,8%. Расходы, связанные с прочей деятельностью, уменьшились на 1154 тыс. руб., или на

25%., это связано с уменьшением процентов к уплате на 373 тыс. руб., или 62,9%, а также уменьшением прочих расходов на 781 тыс. руб., или 19,4%.

Таблица 10 – Анализ прибыли (убытка) от прочей деятельности 2017-2018гг.

Показатель	Прошлый период 2017г.		Отчетный период 2018г.		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %		
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1. Доходы от прочей деятельности, всего в том числе:	328	100	478	100	+150	-	145,7	+45,7
1.1. Доходы от участия в других организациях	-	-	-	-	-	-	-	-
1.2. Проценты к получению	0	0,0	402	84,1	+402	+84,1	-	-
1.3. Прочие доходы	328	100	76	15,9	-252	-84,1	23,2	-76,8
2. Расходы, связанные с прочей деятельностью, всего в том числе:	4619	100	3465	100	-1154	-	75,0	-25,0
2.1. Проценты к уплате	593	12,8	220	6,3	-373	-6,5	37,1	-62,9
2.2. Прочие расходы	4026	87,2	3245	93,7	-781	+6,5	80,6	-19,4
3. Прибыль от прочей деятельности (стр.1 – стр.2)	-4291	-	-2987	-	+1304	-	69,6	-30,4

Уровень доходов и расходов за 2016-2018 год представлен на рисунке

5.

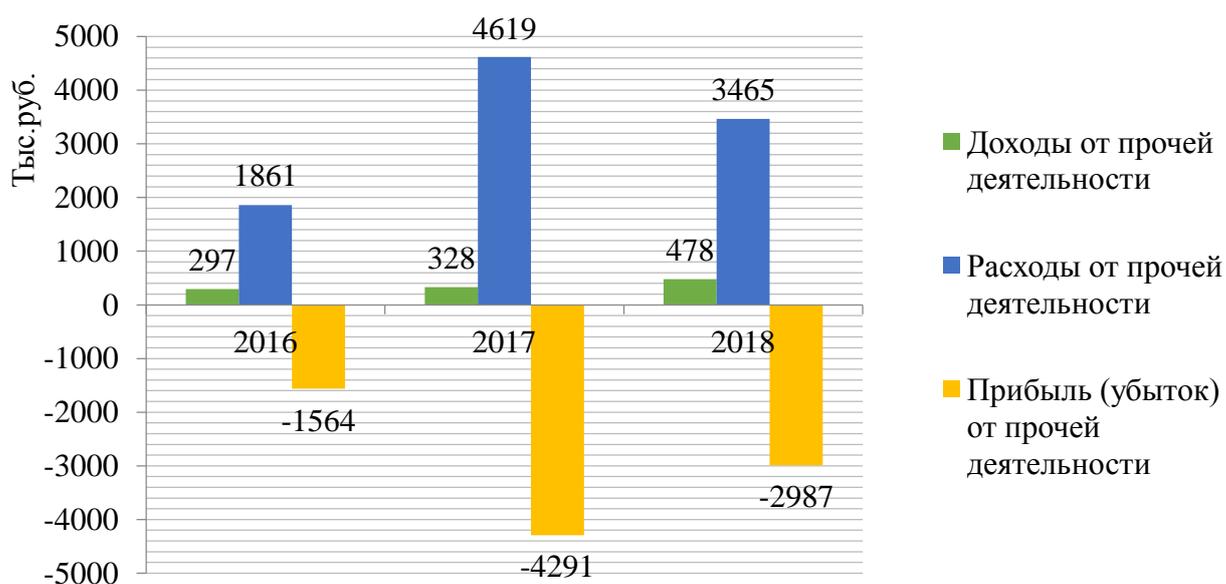


Рисунок 5 - Уровень доходов и расходов за 2016-2018гг.

Завершив анализ прибыли (убытка) до налогообложения и основных источников ее формирования, обратимся к анализу чистой прибыли (убытка), который ведется в разрезе определяющих ее элементов: прибыли (убытка) до налогообложения, текущего налога на прибыль, изменения отложенных налоговых обязательств, изменения отложенных налоговых активов, прочего – и предполагает изучение ее объема, состава, структуры и динамики, который представлен в таблице 11.

Таблица 11 – Анализ чистой прибыли (убытка) 2016-2017гг.

Показатель	Прошлый период 2016г.		Отчетный период 2017г.		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %		
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Прибыль (убыток) до налогообложения	874	163,1	804	306,9	-70	143,8	92,0	-8,0
Текущий налог на прибыль	209	39,0	361	137,8	+152	98,8	172,7	+72,7
Изменение отложенных налоговых обязательств	-	-	-	-	-	-	-	-
Изменение отложенных налоговых активов	-	-	-	-	-	-	-	-
Прочее	129	24,1	181	69,1	+52	45,0	140,3	+40,3
Чистая прибыль (убыток) (стр. 1 – стр. 2 – стр. 3 + стр. 4 – стр. 5)	536	100,0	262	100,0	-274	-	48,9	-51,1

Таким образом, за 2017 год сумма чистой прибыли снизилась на 274 тыс. руб., что составило 51,1%, за счет уменьшения прибыли до налогообложения на 70 тыс. руб., или на 8%, при увеличении суммы текущего налога на прибыль на 152 тыс. руб., что составило 72,7%, и увеличении прочих активов на сумму 52 тыс. руб., что составило 40,3%.

Теперь рассмотрим анализ чистой прибыли (убытка) за 2017-2018гг.
(Таблица 12).

Таблица 12 – Анализ чистой прибыли (убытка) 2017-2018гг.

Показатель	Прошлый период 2017г.		Отчетный период 2018г.		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	уд. вес, %		
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Прибыль (убыток) до налогообложения	804	306,9	1791	133,0	+987	- 173,9	222,8	+122,8
Текущий налог на прибыль	361	137,8	444	33,0	+83	- 104,8	123,0	+23,0
Изменение отложенных налоговых обязательств	-	-	-	-	-	-	-	-
Изменение отложенных налоговых активов	-	-	-	-	-	-	-	-
Прочее	181	69,1	0	0,0	-181	- 69,1	0,0	0,0
Чистая прибыль (убыток) (стр. 1 – стр. 2 – стр. 3 + стр. 4 – стр. 5)	262	100,0	1347	100,0	+1085	-	514,1	+414,1

Из таблицы 12 видно, что за 2018 год сумма чистой прибыли выросла на 1085 тыс. руб., что составило 414,1%, за счет увеличения прибыли до налогообложения на 987 тыс. руб., что составило 122%, соответственно увеличилась сумма текущего налога на прибыль на 83 тыс. руб., что составило 23%, и уменьшении прочих активов на сумму 181 тыс. руб. На рисунке 6 показан размер чистой прибыли с 2016 по 2018 год.

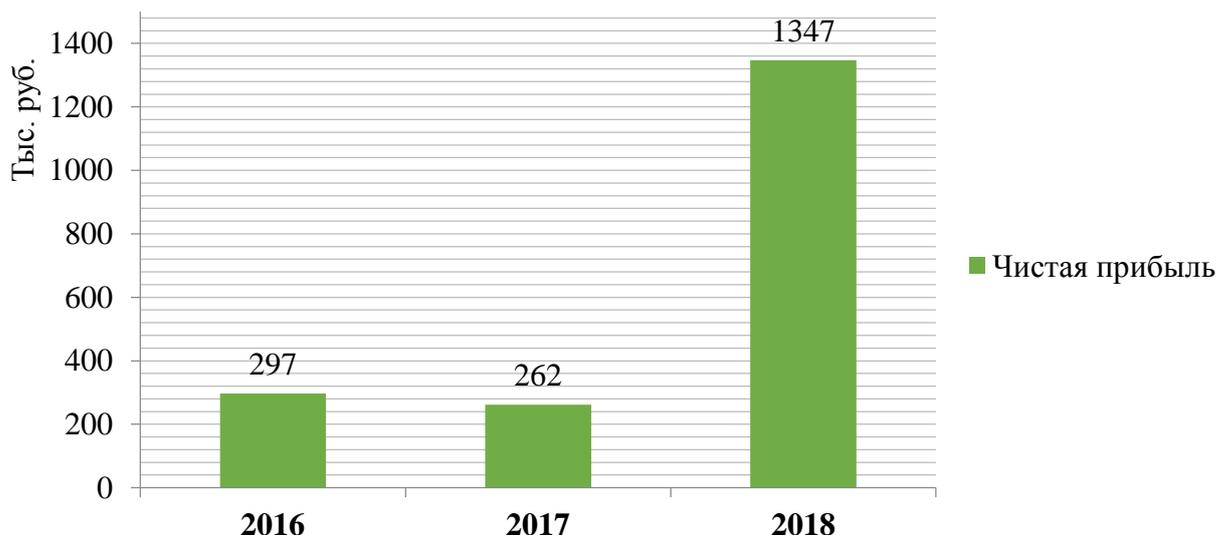


Рисунок 6 – Размер чистой прибыли 2016-2018гг.

Таким образом, анализ объема, состава, структуры и динамики прибыли (убытка) до налогообложения в разрезе основных источников ее формирования, дает сделать такие выводы, как в течении последних трех лет сумма чистой прибыли выросла на 811 тыс. руб., прибыль от продаж выросла на 2340 тыс. руб., в то время как убыток от прочей деятельности также вырос на 1423 тыс. руб. В 2017 году наблюдалось снижение таких показателей, как прибыль до налогообложения, себестоимость, чистая прибыль, но в 2018 году они выросли.

2.3 Оценка финансового состояния предприятия по данным отчета о финансовых результатах

Оценивая финансовое состояние предприятия, необходимо определить показатели оборачиваемости за каждый исследуемый год и свести в таблицу 13.

Таблица 13 – Анализ финансового состояния ООО «НовоКС» по данным отчета о финансовых результатах

Показатели	2016	2017	2018	Изменение			
				Абсолютное 2016-2017	Абсолютное 2017-2018	Относительное 2016-2017	Относительное 2017-2018
1	2	3	4	5	6	7	8
Выручка, тыс. руб.	163479	179708	196305	+16229	+16597	120,08	109,24
Фондоотдача, тыс. руб.	31,16	37,21	46,79	+6,05	+9,59	119,42	125,77
Оборачиваемость мобильных средств, обороты	1,77	2,18	1,20	+0,42	-0,98	123,56	55,04
Коэффициент оборачиваемости запасов, обороты	4,68	3,25	4,34	-1,44	+1,09	69,33	133,70
Продолжительность оборота запасов, дни	76,85	110,85	82,91	+34,00	-27,94	144,24	74,79
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, обороты	10,15	8,42	1,53	-1,73	-6,89	82,99	18,20
Продолжительность оборота дебиторской задолженности, дни	35,47	42,74	234,80	+7,27	+192,06	120,50	549,38
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности, обороты	1,01	1,14	0,64	+0,13	-0,51	112,87	55,74
Продолжительность оборота кредиторской задолженности, дни	355,43	314,91	564,95	-40,52	+250,04	88,60	179,40
Оборачиваемость собственного капитала, обороты	34,19	35,16	27,14	+0,97	-8,02	102,83	77,18

Из таблицы 13 следует, что согласно отчету о финансовых результатах выручка от реализации в 2016 году равнялась 163479 тыс. руб., в течение 2017 года увеличилась на 16229 тыс. руб., или 20,08%, и в 2018 году также наблюдался прирост в размере 16597 тыс. руб., что составило 9,24%. В конце 2018 года выручка составила 196305 тыс. руб.

Фондоотдача за период 2016-2017 года увеличилась с 31,16 тыс. руб., до 37,21 тыс. руб., на 6,05 тыс. руб., что составило 19,42%. С 2017 года

фондоотдача также выросла на 9,59 тыс. руб., или на 25,77%, и в конце 2018 года стала 46,79. Это указывает на увеличение выручки от реализации и роста основных средств, что доказывает эффективность использования организацией основных средств.

Оборачиваемость мобильных средств на начало 2017 года – 1,77 оборота, в течение года увеличилась на 0,42 оборота, или 23,56%. К концу 2017 стала равна 2,18 оборота. Однако уже на конец 2018 года оборачиваемость мобильных средств составила 1,2 оборота, что значительно ниже, чем в 2016, в течение 2018 года она снизилась на 0,98 оборота, что указывает на значительное увеличение оборачиваемости оборотных активов и снижение потребления оборотных средств.

Коэффициент оборачиваемости запасов в 2016 году – 4,68 оборота, в течение периода уменьшился на 1,09 оборота, или 30,67%. К концу 2017 стал равен 3,25 оборота, что может говорить о накоплении избыточных запасов, неэффективном складском управлении, либо накоплении непригодных к использованию материалов. Однако в течение 2018 года показатель вырос на 1,09 оборота, или 33,7%, и стал равен 4,34 оборота, это говорит о том, что организация имеет наименьший шанс образования большого количества запасов, и тем самым она может быстрее погашать свои долги в короткий срок.

Продолжительность оборота запасов в 2016 году – 76,85 дня, в течение года увеличилась на 34 дня, или 44,24%. В 2017 стала равна 110,85 дня. Однако уже в 2018 году уменьшилась на 27,94 дня, или на 25,21%, что говорит о замедлении оборачиваемости. Но стоит отметить, что с 2016 по 2018 год показатель вырос на 6,06 дня, а это значит, что произошло ускорение оборачиваемости, сопровождающееся дополнительным вовлечением средств в оборот.

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности на 2016 год – 10,15 оборота, в течение 2016 снизился на 1,73 оборота, или 17,01%, и стал составлять на конец 2017 года 8,42 оборота. Затем снизился еще на 6,89

оборота, или 81,8%, к концу 2018 стал равен 1,53 оборота. Это свидетельствует, о низкой оборачиваемости дебиторской задолженности, что отражает ухудшение платежной дисциплины покупателей – не своевременное погашение покупателями задолженности перед предприятием и (или) увеличении продаж с отсрочкой платежа.

Продолжительность оборота дебиторской задолженности на начало 2017 года составила 35,47 дней, на конец 42,74 дней. Она увеличилась на 7,27 или 20,5%. Затем в 2018 году произошло значительное увеличение продолжительности оборачиваемости дебиторской задолженности на 192,06 дня, что составило 449,38%, это говорит о увеличении рисков непогашения дебиторской задолженности, и в дальнейшем организация может понести убытки из-за списания безнадежной дебиторской задолженности.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности в 2016 году составил 1,01 оборота, в течение 2017 он увеличился на 0,13 оборота, или 12,87%, на конец 2017 года составил 1,14 оборота. Однако на конец 2018 коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности составил 0,64, произошло снижение на 0,51 оборота, или 44,26%. Коэффициент показывает какую величину денежных средств организация обязана возместить кредиторской организации. Снижение значения способствует повышению, как платёжеспособности, так и общей финансовой устойчивости организации.

Продолжительность оборота кредиторской задолженности в 2016 году – 355,43 дня, в течение 2017года уменьшилась на 40,52 дня, или 11,4%, и к концу года стала равна 314,91 день. Однако уже в 2018 она выросла на 250,04 дня, что составило 79,4%, и стала равна 564,95 дня. Это говорит о том, что увеличение дней требуемого для оборота кредиторской задолженности повышает риск ее неуплаты.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала в 2016 году был равен 34,19 оборота, в течение 2017 года увеличился на 0,97 оборота, или 2,83%, и к концу года стал равен 35,16 оборота. Однако уже в 2018 он

значительно снизился на 8,02 оборота, что составило 22,82%, и стал равен 27,14 оборота. В данном случае отношение обязательств к собственному капиталу снижается, уменьшается также риск кредиторов, в связи, с чем организация имеет обусловленное увеличение доходов и тенденцию к повышению цен.

Оценивая результаты деятельности предприятия необходимо рассчитать следующие показатели рентабельности и свести их в таблицу 14.

Из данных таблицы 14 следует, что чистая прибыль в период с 2016 по 2018 год выросла на 811 тыс. руб. В 2016 году составила 536 тыс. руб., к концу 2017 год составила 262 тыс. руб., а 2018 году значительно выросла на 1085 тыс. руб., или 414,12%, и составила 1347 тыс. руб.

Рентабельность продаж в 2016 году составила 0,33%, на конец 2017 года 0,15%. Она снизилась на 0,18% или 54,55%, это произошло из-за падения чистой прибыли на 274 тыс. руб. Однако в 2018 году рентабельность продаж возросла на 0,54, что составило 360%, и составила 0,69%. Также стоит отметить, что в период с 2016 по 2018 года показатель вырос на 0,36%.

Таблица 14 – Анализ рентабельности ООО «НовоКС»

Показатели	2016	2017	2018	Изменение			
				Абсолютное 2016-2017	Абсолютное 2017-2018	Относительное 2016-2017	Относительное 2017-2018
1	2	3	4	5	6	7	8
Чистая прибыль, тыс. руб.	536	262	1347	-274	+1085	48,88	514,12
Рентабельность продаж, %	0,33	0,15	0,69	-0,18	+0,54	45,45	460

Продолжение таблицы 14

1	2	3	4	5	6	7	8
---	---	---	---	---	---	---	---

Рентабельность совокупного капитала, %	0,55	0,30	0,80	-0,25	+0,50	54,84	267,37
Рентабельность собственного капитала, %	11,21	5,13	18,62	-6,08	+13,49	45,72	363,24

Рентабельность совокупного капитала на начало 2017 года составила 0,55, в течение года уменьшилась на 0,25 или 45,16%, и составила на конец года 0,3. Затем в течение 2018 года увеличилась на 0,5 или 167,37%, и составила на конец года 0,8. При повышении рентабельности совокупного капитала наблюдается рост эффективности производства и увеличение количества заключаемых договоров с покупателями и заказчиками.

Рентабельность собственного капитала на начало года 2017 составила 11,21, в течение года она уменьшилась на 6,08 или 54,28%, и составила на конец года 5,13. Данное явление привело к уменьшению прибыли на 70 тыс. руб. В течении 2018 года рентабельность собственного капитала значительно выросла на 13,49, или 163,24%, и к концу года равнялась 18,62. Это повлияло на увеличение прибыли, которую собственник получит с рубля вложенных в предприятие средств.

По результатам проведенного анализа выделены и сгруппированы по качественному признаку основные показатели финансового положения и результатов деятельности ООО «НовоКС» за последние три года.

С хорошей стороны финансовое положение и результаты деятельности организации характеризуют такие показатели:

1) чистая прибыль за анализируемый период выросла с 536 тыс. руб. до 1374 тыс. руб., что в 2,5 раза больше чем в 2016 году;

2) рентабельность продаж, которая за анализируемый период увеличилась с 0,33%, до 0,69%, изменение составило 0,36%;

3) положительная динамика прибыли до налогообложения, которая выросла с 874 тыс. руб. до 1796 тыс. руб., что в 2 раза больше чем в 2016 году.

Положительно характеризующим результаты деятельности ООО «НовоКС» показателем является - прибыль от продаж (4 778 тыс. руб.), хотя и наблюдалась ее отрицательная динамика по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (-317 тыс. руб. 2017-2018).

Среди неудовлетворительных показателей финансового положения и результатов деятельности ООО «НовоКС» можно выделить следующие:

1) коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности за период 2016-2018 с 10,15 оборотов уменьшился на 8,62 оборотов, и составил в 2018 году 1,53 оборота;

2) увеличение продолжительность оборота дебиторской задолженности с 35,47 дней до 234,80 дней за анализируемый период;

3) снижение коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности с 1,01 оборота до 0,64 оборота;

4) критическое увеличение продолжительности оборота кредиторской задолженности с 355,43 дней до 564,95 дней.

3 Разработка мероприятий по улучшению финансового состояния ООО «НовоКС» и оценка их экономической эффективности

3.1 Рекомендации, направленные на улучшение финансового состояния ООО «НовоКС»

По результатам проведенного анализа выделены и сгруппированы по качественному признаку основные показатели финансового положения и результатов деятельности ООО «НовоКС» за последние три года.

ООО «НовоКС» в период за 2016-2018 год увеличило чистую прибыль на 1050 тыс. руб., и на конец 2018 года данный показатель составил 1347 тыс. руб., на это положительно повлияли следующие показатели:

- 1) выручка выросла с 163479 тыс. руб. до 196305 тыс. руб. за три года;
- 2) прибыль от продаж за период выросла на 2340 тыс. руб.;

Отрицательное влияние на показатель чистой прибыли оказали следующие изменения:

- 1) себестоимость выросла с 86698 тыс. руб. до 97221 тыс. руб.;
- 2) коммерческие расходы выросли на 19963 тыс. руб.;
- 3) убыток от прочей деятельности оказывает наибольшее влияние так, как с 2016 по 2018 год он вырос на 1423 тыс. руб., при этом доходы получаемые от прочей деятельности не могут покрыть расходы.

На основании проведенного анализа, можно сделать вывод, что предприятие в период 2017-2018 годов в целом осуществляло достаточно рациональное управление хозяйственной деятельностью. Однако был выявлен ряд отклонений, таких как снижение коэффициента оборачиваемости кредиторской и дебиторской задолженностей, а также падение рентабельности продаж. Прибыль от продаж 2018 году была получена на 317 тыс. руб. меньше чем в 2017 году, из-за того, что рост выручки составляет 9,2%, по сравнению с ростом себестоимости продаж в 18,3%, и коммерческих расходов в 2%. Если данная тенденция сохранится и в 2019

году, ООО «НовоКС» рискует потерять еще часть прибыли, поэтому необходимо откорректировать показатели себестоимости путем сокращения затрат, пересмотра состава статей расходов и устранения лишних статей, а также заменой товара на более дешевый, при этом не стоит пренебрегать качеством продукции. Значительно сократить размер себестоимости поможет пересмотр кадровой политики организации, при этом могут применяться следующие методы работы с кадрами:

1) разработка новой политики премирования сотрудников с целью увеличения производительности труда;

2) сокращение штата сотрудников, и возможность перейти на аутсорсинг;

Для роста рентабельности необходимо наращивать темпы роста прибыли, увеличение которой возможно за счет:

1) увеличения объема выручки от продажи продукции, при одновременном снижении затрат организации, за счет роста цен и увеличения объема продаж в натуральном выражении. Снижение затрат и рост цен позволит увеличить долю прибыли в выручке от реализации;

2) снижения себестоимости проданных товаров, продукции, работ, услуг, коммерческих и управленческих расходов организации, путем внедрения режима экономии и анализа обоснованности состава затрат.

В целом на основе анализа финансово состояния по данным бухгалтерской отчетности, можно разработать мероприятия по улучшению финансового состояния организации, а именно:

1) увеличить объема реализации продукции;

2) уменьшить себестоимость продукции;

3) провести анализа поставщиков для минимизации затрат по закупке необходимых сырья и материалов для производства продукции, что в конечном итоге позволит снизить себестоимость продукции;

4) усовершенствовать работу с покупателями и заказчиками, применить меры ужесточения работы с дебиторами;

5) расширение рынка сбыта производимой продукции, что приведет к росту объемов реализации;

6) проведение эффективной политики в области подготовки персонала, что представляет собой особую форму вложения капитала, обеспечивающую высокое качество продукции и работ;

7) строгое соблюдение заключенных договоров на выполнение работ, исключающее возможность затрат, связанных с применением санкций к организации (штрафы, пени, неустойки).

Что касается внутрифирменной деятельности по финансовому контролю, можно предложить следующие меры:

1) введение управленческого учета себестоимости и выручки по отдельным видам продукции, для того чтобы в процессе анализа оценивать влияние структуры реализуемой продукции на изменение рентабельности, определять, за счет каких групп товаров предприятие получает основную долю прибыли. То есть проводить эффективную ассортиментную политику в целях наращивания объемов прибыли организации;

2) проработка механизма управления затратами: выделение наиболее весомых статей себестоимости и коммерческих расходов, исследование возможности их оптимизации и снижения;

3) разделение затрат на постоянные и переменные с целью определения точки безубыточности, то есть проведение систематического операционного анализа;

4) введение системы мер по снижению коммерческих расходов (обоснованного снижения, с разработкой нормативов).

На сегодняшний момент руководство стремится в качестве резерва оставить часть прибыли нераспределенной, добиваясь укрепления самофинансирования. Даже при получении прибыли организация может испытывать трудности, если она нерационально использовало свои финансовые ресурсы, вложив их в сверхнормативные производственные запасы или допустив большую дебиторскую задолженность.

За 2018 год наблюдается значительное увеличение показателей дебиторской и кредиторской задолженностей. Так к концу года дебиторская задолженность была равна 128035 тыс. руб., что в 8 раз больше чем в предыдущем году, в тоже время в 2018 кредиторская задолженность составила 152570 тыс. руб., что в 2 раза больше предыдущего года. Также за период 2016-2018 года выросли показатели продолжительности оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженностей, можно предположить, что организация может в будущем столкнуться со сложностями их погашения.

На основании всего выше сказанного к реализации по улучшению финансового состояния ООО «НовоКС» можно рекомендовать следующие:

- 1) увеличение оборачиваемости дебиторской задолженности;
- 2) погашение кредиторской задолженности;
- 3) уменьшение коммерческих расходов.

Таким образом, на основании анализа отчетности ООО «НовоКС» был выявлен ряд проблем, таких как высокие уровни дебиторской и кредиторской задолженностей, снижение рентабельности, высокая себестоимость и коммерческие расходы. Были найдены различные направления решения данных проблем и выбраны мероприятия по улучшению финансового состояния организации.

3.2 Оценка эффективности предложенных мероприятий по улучшению финансового состояния ООО «НовоКС»

В современных условиях экономики необходимо быстро и грамотно принимать управленческие решения по вопросам хозяйствования. Для этого нужно опираться на достоверные данные, полученные при анализе финансового состояния организации.

Дебиторская задолженность - это задолженность покупателей, заемщиков и иных подотчетных лиц, которая должна быть выплачена в

течении оговорённого периода времени. Основной из проблем деятельности ООО «НовоКС» является высокая дебиторская задолженность, которая свидетельствует о нарушении покупателями платежной дисциплины.

Кредиторская задолженность представляет собой совокупность финансовых средств, которые организация должна другим юридическим и физическим лицам, то есть это долги организации перед поставщиками, сотрудниками и прочими контрагентами. Высокая доля кредиторской задолженности снижает финансовую устойчивость и платежеспособность ООО «НовоКС».

Существенную долю расходов ООО «НовоКС» составляет статья коммерческих расходов, которые в свою очередь являются выплатами на упаковку, доставку, либо погрузку товара, а также аренду помещений для хранения и реализации товара. Коммерческие расходы включают в представительские и рекламные расходы. Чтобы максимально эффективно использовать ресурсы организации, необходима оптимизация коммерческих расходов, либо максимально возможное их сокращение.

Рассмотрим перечень мероприятий по улучшению финансового состояния ООО «НовоКС», представленный в таблице 15.

Таблица 15 - Перечень мероприятий по решению выявленных проблем на ООО «НовоКС»

Проблема	№	Решения и мероприятия	Влияние мероприятия
1	2	3	4
Высокий уровень дебиторской задолженности и низкий показатель ее оборачиваемости	1	Разработка системы оценки потребителей	Поможет еще перед заключением договора определить платежеспособность, уровень деловой репутации контрагента, а также в дальнейшем улучшит процесс мониторинга финансового состояния клиентов.
	2	Получение частичной или полной предоплаты от клиента	Возможно снижение размера дебиторской задолженности и оборотных средств.
	3	Использование бартера	Покрытие дебиторской задолженности в товарной форме или в форме услуг.

Продолжение таблицы 15

1	2	3	4
Высокий уровень дебиторской задолженности и низкий показатель ее оборачиваемости	4	Разработка системы скидок и санкций для кредиторов в зависимости от текущей ситуации.	Применение скидок поможет изначально снизить дебиторскую задолженность, а наличие санкций способно укрепить дисциплину оплаты счетов у клиентов.
	5	Составление договора на передачу имущественного права собственности в счет списания долга клиента.	Уменьшение дебиторской задолженности и повышение ее оборачиваемости.
	6	В рамках досудебных мероприятий найти компромисс с должником и сформировать условия своевременного погашения задолженности с предоставлением гарантий.	Поможет избежать расходов связанных с обращением в суд, а также сократит время погашения задолженности.
Высокий уровень кредиторской задолженности и низкий показатель ее оборачиваемости	1	Внедрение платёжного календаря. Платежный календарь представляет собой план движения денег в краткосрочной перспективе, отражающий все виды деятельности компании, утвержденный руководством в рамках лимитов и возможностей предприятия.	Правильно составленный платежный календарь помогает распределить долги по срочности погашения, что позволяет не допустить штрафов и пеней за просрочку платежа.
	2	Пересмотреть условия соглашений с поставщиками и подрядчиками. Применение рассрочки, либо отсрочки платежа.	Снижение финансовой нагрузки.
	3	Заключать с поставщиками долгосрочные контракты и договора на поставку, с графиками постепенного снижения закупочной стоимости комплектующих.	Перспективное снижение себестоимости товаров.
Высокие коммерческие расходы	1	Изменение условий доставки товара клиентам, при которых небольшие партии товара клиенты должны будут забрать из офиса компании.	Сокращение расходов на услугах перевозки.
	2	Внедрение и разработка бесплатной рекламы. При которой расходы будут сведены к минимуму.	Продвижение товара и увеличение прибыли, при минимальных затратах.
	3	Сдача в аренду неиспользуемого оборудования.	Устранение потерь от простоя оборудования.
	4	Экономия канцелярских принадлежностей. Экономить можно бумагу, печатая на черновиках, а также картриджи, переводя принтеры в экономные режимы печати.	Можно добиться небольшого снижения общего объема коммерческих расходов.

Рассмотрим более подробно некоторые их представленных в таблице 15 мероприятий, а также произведем оценку их эффективности.

При реструктуризации кредиторской задолженности такие способы как рассрочка, либо отсрочка платежей, сработают эффективнее всего. Рассрочка или отсрочка платежей по обязательствам организации осуществляется по соглашению сторон путем изменения срока уплаты задолженности. Отсрочка представляет собой перенос платежа на более поздний срок, а посредством рассрочки происходит дробление платежа равными частями в течении согласованного сторонами периода.

Заключив договор на 350 000 тыс. руб., на рассрочку, сроком на 12 месяцев организация должна будет ежемесячно выплачивать 29167 тыс. руб. существенным минусом рассрочки является то, что организации необходимо будет всегда и достаточно располагать свободными средствами, причем ежемесячно.

Заключив договор на отсрочку платежа с поставщиком на сумму 350 000 тыс. руб. при условии, что 30% от суммы задолженности организация внесет в течение 10 дней, тогда оставшуюся сумму задолженности можно будет погасить через год. Следовательно, при таком варианте ООО «НовоКС» погасит в течении десяти дней 105 тыс. руб. и 245 тыс. руб. должна будет погасить через год.

Также ООО «НовоКС» может заключать бартерные сделки, это возможно по той причине, что компания предоставляет широкий сектор услуг.

Применение процедуры факторинга используется для передачи прав третьей стороне обязанностей по дебиторской задолженности, что позволяет в более сжатые сроки получить денежные средств. Договор факторинга предусматривает выплату 90% от счета за поставленные товары. Поступление остатка предусматривает фактическое поступление товара и отсутствие претензий у покупателя. Это служит гарантией внесения им в дальнейшем оговоренной платы.

Рассмотрим эффективность факторинга. Цена закупки единицы товара составит 21,25 тыс. руб. Цена реализации товара 25 тыс. руб. Валовая маржа составляет 15%. При этом организация не может отгрузить более 200 единиц товара в месяц. Существует требование покупателей: отсрочка платежа не менее 50 дней.

Рассчитаем показатели за год без использования факторинга:

- 1) Отгрузили 100 единиц товара на 2500 тыс. руб.,
- 2) По истечении 50 дней получили денежные средства от покупателя. За год товар обернется 7,3 раза ($365 / 50 = 7,3$). Прибыль от реализации составит $100 * 0,15 * 7,3 = 109,5$ тыс. руб.

Рассчитаем показатели за год с использованием факторинга:

- 1) Отгрузили 100 единиц товара на 2500 тыс. руб.;
- 2) В день отгрузки товара факторинговая компания перечисляет 90% от суммы поставки, что составит 2250 тыс. руб.;
- 3) На эти деньги можно приобрести $2250 / 21,25 = 105$ единиц товара, который снова продаем по 25 тыс. руб.;
- 4) Снова можем воспользоваться факторингом, однако в нашем случае есть ограничение 200 единиц в месяц. Поэтому возможно сделать не более 2 отгрузок в течение месяца.
- 5) Тем не менее, теперь 100 единиц товара обернулись не 7,3 раза за год, а 14,6 раз за год. Прибыль от реализации составит $100 * 0,15 * 14,6 = 219$ тыс. руб.

Необходимо учесть стоимость услуг факторинговой компании. Возьмем примерные тарифы: 0,75% от суммы поставки за факторинговое обслуживание и 0,04% в день от суммы финансирования за предоставление денежных ресурсов.

Комиссия за одну поставку составит $100 * 0,75\% + 100 * 90\% * 0,04\% * 45 = 2,37$ тыс. руб. итого за год $2,37 * 14,6 = 34,6$ тыс. руб.

Эффективность предложенных мероприятий, представленная в таблице 16.

Таблица 16 - Эффективность мероприятий по улучшению финансового состояния ООО «НовоКС»

Мероприятие	Наименование показателя	Показатель до применения мероприятия	Показатель после применения мероприятия	Эффект от мероприятия
Факторинг	Прибыль от реализации, тыс. руб.	109,5	184,4	+74,9
	Оборачиваемость товара, оборот	7,3	14,6	+7,3
	Расходы на мероприятие, тыс. руб.	0	34,6	+34,6
Рассрочка	Платеж за 1 месяц, тыс. руб.	350	29,167	+320,833
Отсрочка платежа	Платеж за 1 месяц, тыс. руб.	350	105	+245

Таким образом, из таблицы 16 видно, что прибыль после применения факторинга выросла на 74,9 тыс. руб., а также оборачиваемость товара на 7,3 оборота. Рассрочка, как и отсрочка платежа кратковременно помогли получить свободные денежные средства. Это говорит о том, что все мероприятия эффективны.

Таким образом, на основании анализа финансового состояния ООО «НовоКС» был выявлен ряд проблем, таких как высокая себестоимость, при этом значительная доля расходов организации приходится на коммерческие расходы, так же наблюдается тенденция к снижению оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженностей. Для их устранения были предложены такие мероприятия, как разработка системы оценки потребителей, внедрение внедрении гибкой системы работы с клиентами и платёжного календаря, применение процедуры факторинга, пересмотр условия соглашений с поставщиками и подрядчика, досудебная работа с должниками. Все эти методы позволят улучшить финансовое состояние ООО «НовоКС».

Заключение

В условиях рыночных отношений каждое предприятие заинтересовано в стабильности, платежеспособности, возможностях экономического роста, для этого необходимы современные методы оценки и анализа финансового состояния. Ведь на основании полученных данных предприятие сможет принять обоснованные управленческие решения.

В бакалаврской работе подробно рассмотрены теоретические и практические вопросы учета финансовых результатов, а также был проведен анализ отчета о финансовых результатах, и на его основе разработаны рекомендации по улучшению финансового состояния ООО «НовоКС».

Правильное количественное и временное определение доходов и расходов, является наиболее важным фактором при формировании финансовых результатов в бухгалтерском учете.

Доходы и расходы разделяют на те что получены от основной деятельности и те что получены от прочей деятельности, организация самостоятельно выбирает к какой группе их относить. Но существует ряд операций, которые в соответствии с законом Российской Федерации не могут быть признаны доходом, либо расходом организации. Также доходы и расходы формируют конечный финансовый результат – прибыль или убыток.

По окончании отчетного периода, организации обязаны формировать бухгалтерскую отчетность, которая является базой для анализа финансового состояния. Во второй главе проведен анализ финансовых результатов ООО «НовоКС», который представляет собой изучение состава, объема, динамики и структуры финансового результата организации за отчетный период. В ходе проведенного анализа было установлено следующее:

- 1) чистая прибыль за анализируемый период выросла с 536 тыс. руб. до 1374 тыс. руб., что в 2,5 раза больше чем в 2016 году;
- 2) рентабельность продаж с 2016 по 2018год выросла на 0,36%, и составила 0,69%.

3) увеличение прибыли до налогообложения с 874 тыс. руб. до 1796 тыс. руб., что в 2 раза больше чем в 2016 году.

4) коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности за период 2016-2018 с 10,15 оборотов уменьшился на 8,62 оборотов, и составил в 2018 году 1,53 оборота;

5) увеличение продолжительность оборота дебиторской задолженности с 35,47 дней, до 234,80 дней за анализируемый период;

б) снижение коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности с 1,01 оборота, до 0,64 оборота;

7) увеличение продолжительности оборота кредиторской задолженности с 355,43 дней, до 564,95 дней;

Анализ отчетности ООО «НовоКС» помог выявить ряд проблем, таких как высокие уровни дебиторской и кредиторской задолженностей, высокий уровень себестоимости и коммерческих расходов.

В третьей главе были сформированы рекомендации по улучшению финансового состояния ООО «НовоКС»:

1) разработка системы скидок и санкций для кредиторов в зависимости от текущей ситуации;

2) внедрении гибкой системы работы с клиентами, а также оценки кредитоспособности контрагента;

3) судебное и досудебное регулирование обязательств;

4) применение процедуры факторинга;

5) внедрение новых менее ресурсоемких и ресурсосберегающих технологий;

б) проведение маркетинговых и научных исследований, направленных на разработку новых товаров;

7) внедрение платёжного календаря;

8) снижение расходов путем экономии на таких ресурсах как канцелярские товары, топливо, электроэнергия, сырье и материалы;

9) пересмотреть условия соглашений с поставщиками и покупателями, использование рассрочки, или отсрочки платежей;

10) сдача в аренду неиспользуемого оборудования.

Оптимизация расходов должна включать не только их сокращение, но грамотное распределение. Следующий перечень рекомендаций, направлен на минимизацию рисков и расходов, которые организация может понести в будущем:

1) Комплекс предупреждающих мер по ликвидации многих рисков, включает в себя задачи по усилению следующих систем: систему безопасности, систему риск-менеджмента, правовую систему. Также необходимо регулярно проводить процедуру юридического аудита;

2) Научные и маркетинговые исследования, направленные на разработку проектирование и внедрение в производство новых видов продукции. Исследования крайне важны для формирования устойчивого положения организации на рынке, и формирование собственного производства независимого от внешних кредитных вложений;

3) Модернизация технологий, замена старого оборудования на новое ресурсосберегающее, напрямую повлияет на оптимизацию бизнес-процессов, и позволит увеличить эффективность производства.

Расчёт показателей по некоторым мероприятиям показал следующие результаты:

1. Эффективность применения факторинга равна 74,9 тыс. руб.;

2. Эффективность применения рассрочки платежа равна 320,833 тыс. руб.;

3. Эффективность применения отсрочки платежа равна 245 тыс. руб.

Это говорит о том, что предложенные мероприятия являются экономически эффективными, они помогут улучшить финансовое состояние организации, поэтому их можно рекомендовать к реализации. Данные рекомендации доведены до сведения руководства ООО «НовоКС».

Список используемой литературы

1. Конституция Российской Федерации. Основной закон. – М.: Эксмо, 2019. – 62с.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Части первая и вторая: текст с посл. изм. и доп. на 17 марта 2019 г. С учетом изменений в НДС. – М.: Эксмо, 2019. – 1216с.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая, третья и четвертая. Текст с изменениями и дополнениями на 17 марта 2019 года (+ сравнительная таблица изменений) – М.: Эксмо, 2019. – 896с.
4. Трудовой кодекс Российской Федерации. – М.: Эксмо, 2019. – 224с.
5. Федеральный закон Российской Федерации №402-ФЗ от 06.12.2011 «О бухгалтерском учете».
6. Федеральный закон Российской Федерации №129-ФЗ от 08.08.2001. «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей».
7. Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 г. №14-ФЗ (в ред. от 27.12.2009 г. №352-ФЗ, от 28.12.2010 г. №409-ФЗ с 01.01.2011 г.).
8. Приказ Минфина РФ «О годовой бухгалтерской отчетности организации» и «Инструкция о порядке заполнения форм годовой бухгалтерской отчетности» от 12 ноября 1996 г. № 97.
9. Приказ Минфина России «Об утверждении положений по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008), «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008)» от 06.10.2008 №106н (ред. от 28.04.2017)
10. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ

4/99)» от 06.07.1999 г. № 43н (в ред. от 18.09.2006 г. № 115н, от 08.11.2010 г. №142н с 01.01.2011 г.).

11. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99)» от 06.05.1999 г. № 32н (в ред. от 27.11.2006 г. № 156н, от 08.11.2010 г. № 144н с годовой бухгалтерской отчетности за 2010 г.).

12. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99)» от 06.05.1999 г. № 33н (в ред. от 27.11.2006 г. № 156н, от 08.11.2010 г. № 144н с годовой бухгалтерской отчетности за 2010 г.).

13. Методические рекомендации о порядке формирования показателей бухгалтерской отчетности организации. Утверждены приказом Минфина РФ от 28.07.2007 г. № 60н.

14. Артеменко В.Г., Беллендир М.В. Финансовый анализ: Учебное пособие. - М.: «ДИС», НГАЭ и У., 2017. – 288с.

15. Ашмарина Е.М. Правовые основы бухгалтерского учета и аудита в Российской Федерации: учебное пособие / Е.М. Ашмарина, А.Б. Быля, Е.В. Терехова. – М.: КноРус, 2015. – 459с.

16. Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. Москва: Финансы и статистика, 2017. – 416с.

17. Бичик С.В. Словарь экономических терминов - М.: Высшэйшая школа, 2016. – 271с.

18. Богомолова, Е. В. Экономический анализ [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Богомолова, А. Е. Кисова, Е. В. Рыжкова. — Электрон. текстовые данные. — Липецк: Липецкий государственный технический университет, ЭБС АСВ, 2016. -89с.

19. Боровицкая, М.В. Теория бухгалтерского учета и анализа: электронное учеб.-метод. пособие / М.В. Боровицкая, Л.Ф. Бердникова. – Тольятти: Изд-во ТГУ, 2017 – 164с.

20. Бухгалтерский учет, анализ и аудит [Электронный ресурс]: учебное пособие / Т. А. Тарабарина, Н. В. Столбовская, Л. И. Исева, Л. Г. Туровская. — Электрон. текстовые данные. — СПб.: Санкт-Петербургский горный университет, 2017. – 369с.
21. Вахрушина, М. А. Управленческий анализ/ М.А. Вахрушина. – М.: Омега – Л, 2015. – 399с.
22. Гарнов А.П. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебник - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 365с.
23. Горбатова Е.Ф. Внутренний контроль и аудит - С.: Университет экономики и управления, 2017. -84с.
24. Жилкина А.Н. Финансовый анализ. Учебник и практикум для прикладного бакалавриата. – М.: ЮРАЙТ, 2017. – 285с.
25. Зимин, Н. Е. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия / Н. Е. Зимин, В. Н. Солопова. – М.: КолоС, 2015. - 384с.
26. Илышева Н.Н., Крылов С.И. Анализ финансовой отчетности. Учебник – М.: Финансы и статистика, 2015. – 368с.
27. Ионова, А. Ф., Селезнева Н. Н. Финансовый анализ: учебник / А. Ф. Ионова, Н. Н. Селезнева. – М.: Проспект, 2016. – 624с.
28. Киреева, Н. В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учеб.пособие / Н.В. Киреева. – М.: Изд. дом «Социальные отношения», 2016. – 512с.
29. Ковалев В. В. Финансовый анализ: методы и процедуры / В.В. Ковалев. – М.: Финансы и статистика, 2015. - 560с.
30. Кутер М. И. Теория бухгалтерского учета: учеб.для вузов / М. И. Кутер. - Изд. 3-е, перераб. и доп.; Гриф МО. - М.: Финансы и статистика, 2017. – 570с.
31. Леевик Ю. С. Бухгалтерский финансовый учет: [учеб.пособие] / Ю. С. Леевик. - СПб.: Питер, 2015. – 384с.

32. Любушин Н.П. Лещева В.Б. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 471с.
33. Нечитайло А. И. Теория бухгалтерского учета: учебник / А. И. Нечитайло. - М.: Феникс, 2016. – 398с.
34. Прыкина, Л. В. Экономический анализ: учебник для вузов / Л. В. Прыкина. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 256с.
35. Савицкая Г. В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник, 7-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 608с.
36. Селезнева, Н. Н. Анализ финансовой отчетности организации: учебное пособие для студентов вузов по специальности «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» (080109), слушателей курсов по подготовке и переподготовке бухгалтеров и аудиторов / Н. Н. Селезнева, А. Ф. Ионова.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 583с.
37. Успенская, И. Н. Финансовый анализ: учебное пособие / И. Н. Успенская, Н. М. Русин. — М.: Московский гуманитарный университет, 2017. – 248с.
38. Шеремет А. Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник для вузов / А.Д. Шеремет. – Изд. испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 374с.
39. Экономический анализ в управлении финансами фирмы: учеб.пособие для студ. высш. учеб. заведений / Л.Г. Макарова, А.С. Макаров. – М.: Издательский центр «Академия», 2018. - 322с.
40. Белобжецкий И.А., Прибыль предприятия // Финансы – 2015 - №5 – с. 15-20
41. Диденко А. В. Оценка финансово-экономического состояния предприятия и пути его улучшения // Молодой ученый. — 2018. — №40. — С. 126-127.
42. Жуков В.Н. Учет финансовых результатов для целей налогообложения // Бухгалтерский учет – 2017 – №12 – с.4-11.

43. Исхакова З. Р., Маймур Т. Д. Современные подходы к анализу финансового состояния организации // Молодой ученый. — 2016. — № 1. — С. 371–375.
44. Козлова Е.П., Бабченко Т.Н., Галанина Е.Н. Учет прочих доходов и расходов // Приложение к журналу «Бухгалтерский учет». – 2017. – № 3. – с.63.
45. Bahr Gottfried. Buchführung und Jahresabschluss / Gottfried Bahr: Wolf F. Fischer- Winkelman (Unler Mitarb. Von Jorn Brandstatter) - 4., uberarb. und erw. Auft. - Wiesbaden: Cabler, 2015. - 548 с.
46. Gregory, C Chow Economic Analysis of Environmental Problems / Gregory C Chow. - WSPC, 2018. - 230 с.
47. Kieso D. E "Weygandt JJ, Warfield TD Intermediate Accounting. - 10-th Edition. John Wiley & Sons, Inc., 2015. – 312с.
48. Libman Arkady, Feldman Matan. Crash Course in Accounting and Financial Statement Analysis. - John Wiley & Sons Limited (USD), 2018. – 290с.
49. Sukumar, Vellakkal Determinants of Enrolment in Health Insurance Schemes in India: An Economic Analysis / Sukumar Vellakkal. - LAP LAMBERT Academic Publishing, 2017. - 188 с.
50. <http://www.klerk.ru>,
51. <http://www.audit-it.ru>
52. <http://www.consultant.ru>

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	31		На 31 декабря 20 16 г. ⁴	На 31 декабря 20 15 г. ⁵
		На декабря 20 17 г. ³			
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ ⁶				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	10	10	10	
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	(0)	(1065)	(-)	
	Переоценка внеоборотных активов	-	-	-	
	Добавочный капитал (без переоценки)	-	-	-	
	Резервный капитал	-	-	-	
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	5101	5836	5827	
	Итого по разделу III	5111	4781	5837	
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	10121	7345		
	Отложенные налоговые обязательства	-	-	-	
	Оценочные обязательства	-	-	-	
	Прочие обязательства	-	-	-	
	Итого по разделу IV	10121	7345		
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	-	-	10260	
	Кредиторская задолженность	71872	85598	35910	
	Доходы будущих периодов	-	-	-	
	Оценочные обязательства	-	-	-	
	Прочие обязательства	-	-	-	
	Итого по разделу V	71872	85598	46170	
	БАЛАНС	87104	97724	52007	

Руководитель Рыжков Рыжков Ю.И.
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” декабря 20 17 г.

Отчет о финансовых результатах

за _____ 20 17 г.

	Форма по ОКУД	0710002	
Дата (число, месяц, год)		31	12
Организация _____ ООО «НовоКС» _____ по ОКПО			
Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН		6330023367	
Вид экономической деятельности _____ Торговля оптовая компьютерами, периферийными устройствами к компьютерам и программным обеспечением _____ по ОКВЭД		46.51	
Организационно-правовая форма/форма собственности _____ ООО/ частная _____ по ОКОПФ/ОКФС		12165	16
Единица измерения: тыс. руб. _____ по ОКЕИ		384	

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	За _____ год		За _____ год	
		20 17	г. ³	20 16	г. ⁴
	Выручка ⁵	179708		163479	
	Себестоимость продаж	(82162)		(86698)	
	Валовая прибыль (убыток)	97546		76781	
	Коммерческие расходы	(92451)		(74343)	
	Управленческие расходы	(-)		(-)	
	Прибыль (убыток) от продаж	5095		2438	
	Доходы от участия в других организациях	-		-	
	Проценты к получению	-		-	
	Проценты к уплате	(593)		(1488)	
	Прочие доходы	328		297	
	Прочие расходы	(4026)		(373)	
	Прибыль (убыток) до налогообложения	804		874	
	Текущий налог на прибыль	(361)		(209)	
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	-		-	
	Изменение отложенных налоговых обязательств	-		-	
	Изменение отложенных налоговых активов	-		-	
	Прочее	(181)		(129)	
	Чистая прибыль (убыток)	262		536	

Руководитель _____ Рыжков Ю.И. _____
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” _____ декабря 20 17 г.

Бухгалтерская отчетность ООО «НовоКС» за 2018 год

Бухгалтерский баланс

на 31 декабря 20 18 г.

		Коды		
		0710001		
		31	12	18
Организация	ООО «НовоКС»	Форма по ОКУД		
Идентификационный номер налогоплательщика		Дата (число, месяц, год)		
Вид экономической деятельности	Торговля оптовая компьютерами, периферийными устройствами к компьютерам и программным обеспечением	по ОКПО		
Организационно-правовая форма/форма собственности	ООО/ частная	ИНН		
Единица измерения: тыс. руб.		ОКВЭД		
Местонахождение (адрес)	446206, Самарская область, город Новокуйбышевск, проспект Победы, дом 8	по ОКПФ/ОКФС		
		по ОКЕИ		
		12165	16	384

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	31	На 31 декабря	На 31 декабря
		На <u>декабря</u> 20 18 г. ³	20 17 г. ⁴	20 16 г. ⁵
	АКТИВ			
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Нематериальные активы	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	-	-	-
	Материальные поисковые активы	-	-	-
	Основные средства	4195	4830	5247
	Доходные вложения в материальные ценности	-	-	-
	Финансовые вложения	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу I	4195	4830	5247
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Запасы	22390	25299	18508
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	-	-	-
	Дебиторская задолженность	128035	16107	21335
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	2	39482	48002
	Денежные средства и денежные эквиваленты	12872	1386	4632
	Прочие оборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу II	163299	82274	92477
	БАЛАНС	167494	87104	97724

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	31		На 31 декабря 20 17 г. ⁴	На 31 декабря 20 16 г. ⁵
		На	декабря		
		20 18	г. ³		
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ ⁶				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	10		10	10
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	(2119)		(-)	(1065)
	Переоценка внеоборотных активов	-		-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	-		-	-
	Резервный капитал	-		-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	9343		5101	5836
	Итого по разделу III	7234		5111	4781
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	5830		10121	7345
	Отложенные налоговые обязательства	-		-	-
	Оценочные обязательства	-		-	-
	Прочие обязательства	-		-	-
	Итого по разделу IV	5830		10121	7345
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1860		-	-
	Кредиторская задолженность	152570		71872	85598
	Доходы будущих периодов	-		-	-
	Оценочные обязательства	-		-	-
	Прочие обязательства	-		-	-
	Итого по разделу V	154430		71872	85598
	БАЛАНС	167494		87104	97724

Руководитель Рыжков Рыжков Ю.И.
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” декабря 20 18 г.

Отчет о финансовых результатах

за _____ 20 18 г.

	Форма по ОКУД	Коды	
Дата (число, месяц, год)		0710002	
Организация _____ ООО «НовоКС» _____ по ОКПО		31	12 18
Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН		6330023367	
Вид экономической деятельности _____ Торговля оптовая компьютерами, периферийными устройствами к компьютерам и программным обеспечением _____ по ОКВЭД		46.51	
Организационно-правовая форма/форма собственности _____ ООО/ частная _____ по ОКОПФ/ОКФС		12165	16
Единица измерения: тыс. руб. _____ по ОКЕИ		384	

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	За _____ год 20 18 г. ³	За _____ год 20 17 г. ⁴
	Выручка ⁵	196305	179708
	Себестоимость продаж	(97221)	(82162)
	Валовая прибыль (убыток)	99084	97546
	Коммерческие расходы	(94306)	(92451)
	Управленческие расходы	(-)	(-)
	Прибыль (убыток) от продаж	4778	5095
	Доходы от участия в других организациях	-	-
	Проценты к получению	402	-
	Проценты к уплате	(220)	(593)
	Прочие доходы	76	328
	Прочие расходы	(3245)	(4026)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	1791	804
	Текущий налог на прибыль	(444)	(361)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	-	-
	Прочее	-	(181)
	Чистая прибыль (убыток)	1347	262

Руководитель _____ Рыжков Ю.И.
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” _____ декабря 20 18 г.