

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления
(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки / специальности)

Бухгалтерский учет, анализ и аудит

(направленность (профиль) / специализация)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Факторный анализ себестоимости продукции

Обучающийся

Н.Н. Воронов

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

канд. экон. наук, доцент Н.А. Ярыгина

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Тольятти 2024

Аннотация

Бакалаврскую работу выполнил: Воронов Никита Николаевич.

Тема бакалаврской работы: Факторный анализ себестоимости продукции.

Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент Н.А. Ярыгина.

Цель исследования – выявление направлений повышения эффективности себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» на основании выявленных в ходе анализа проблем.

Объект исследования – филиал «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

Предмет исследования – факторы, влияющие на эффективность себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

Основные методы, применяемые в работе – группировка, сравнение и обобщение, коэффициентный анализ, метод цепных подстановок, а также графическое отображение динамики и структуры.

В бакалаврской работе предложены к внедрению в деятельность организации три мероприятия: смена поставщика, внедрение энергосберегающих технологий и реализация неиспользуемого оборудования.

Практическая значимость исследования заключается в разработке мероприятий позволяющих оптимизировать управление себестоимостью и затратами в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

Структура и объем работы. Работа состоит из введения, 3-х разделов, заключения, списка литературы из 49 источников и 3 приложений. Общий объем работы, без приложений, 70 страницах машинописного текста, в том числе таблиц – 22, рисунков – 33.

Содержание

Введение.....	4
1 Теоретические основы анализа себестоимости продукции.....	7
1.1 Понятие и роль анализа затрат и себестоимости производства и реализации продукции.....	7
1.2 Классификация затрат на производство и продажу продукции.....	13
1.3 Методика факторного анализа себестоимости производства и реализации продукции.....	18
2 Факторный анализ себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».....	25
2.1 Организационно-экономическая характеристика предприятия.....	25
2.2 Оценка влияния факторов на себестоимость продукции	37
3 Направления повышения эффективности себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»	50
3.1 Разработка мероприятий, способствующих повышению эффективности себестоимости продукции	50
3.2 Экономическая эффективность предлагаемых мероприятий	56
Заключение	64
Список используемой литературы и используемых источников.....	67
Приложение А Бухгалтерский баланс	72
Приложение Б Отчет о финансовых результатах 2023 г.	74
Приложение В Отчет о финансовых результатах 2022 г.	76

Введение

Актуальность темы исследования определяется тем, в современных условиях, несмотря на понимание руководителями хозяйствующих субъектов важности управления затратами, этому вопросу не всегда уделяется необходимое внимание.

От того насколько оптимально организованы учет, контроль, анализ и в целом система управления затратами зависит и экономический результат деятельности предприятия и, как следствие, его выживаемость в конкурентной среде.

Кроме того, недостаточно анализировать изменение объема и структуры себестоимости и затрат на реализацию продукции. Важно выявлять факторы, которые оказывают влияние на негативную динамику показателей и предпринимать необходимые меры по снижению такого влияния. Для этого применяется метод факторного анализа.

Недостаточное внимание к вопросам управления затратами может привести к недоиспользованию ресурсов, излишним затратам и снижению прибыльности бизнеса. Оптимальное управление затратами позволяет предприятию эффективно использовать свои ресурсы, повышать производительность труда, снижать издержки и увеличивать конкурентоспособность на рынке.

Факторный анализ себестоимости является неотъемлемой частью аналитического исследования, направленного на детальное изучение всех расходов, которые были понесены в ходе хозяйственной деятельности предприятия. Такой анализ способствует выявлению и анализу источников повышенной себестоимости.

Выявление неэффективных или избыточных затрат может привести к разработке новых стратегий в деятельности предприятия, которые повысят его общую эффективность и рентабельность.

Различным сторонам и проблемам управления затратами и себестоимостью в условиях рынка давно уделяется большое внимание в научно-экономической отечественной литературе. Очень многие авторы отражают свое мнение по данному вопросу и различные подходы в научных работах, в том числе такие А.П. Агарков, А.В. Гукова, В.Н. Дорман, А.Н. Жилкина В.В. Ковалев, М.В. Мельник, И.В. Сергеев, П.Д. Шимко и многие другие.

Исследование проблем управления затратами имеет важное практическое значение для бизнеса, поскольку позволяет выявить узкие места в процессах управления и предложить меры по их оптимизации. Результаты исследования могут послужить основой для эффективного улучшения внутренних процессов и повышения финансовой устойчивости филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в современной динамичной экономической среде.

Цель исследования – выявление направлений повышения эффективности себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» на основании выявленных в ходе анализа проблем.

Цель определила решение следующих задач:

- рассмотреть теоретические основы анализа себестоимости продукции;
- провести факторный анализ себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»;
- разработать мероприятия, способствующие повышению эффективности себестоимости продукции;
- привести экономическое обоснование эффективности предложенных мероприятий.

Объект исследования – филиал «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

Предмет исследования – факторы, влияющие на эффективность себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

Основные методы, применяемые в работе, относятся к методам экономического анализа, в том числе группировка, сравнение и обобщение, коэффициентный анализ, метод цепных подстановок, а также графическое отображение динамики и структуры.

В качестве информационных источников в ходе исследования использованы материалы учебных пособий и научных работ, статьи периодической печати, а также бухгалтерская и управленческая отчетность филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Практическая значимость исследования заключается в разработке мероприятий позволяющих оптимизировать управление себестоимостью и затратами в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

Бакалаврская работа включает введение, три раздела, заключение и список используемых источников. Работа изложена на 70 страницах, содержит 49 литературных источника, 21 таблицу и 34 рисунка, а также 3 приложения.

1 Теоретические основы анализа себестоимости продукции

1.1 Понятие и роль анализа затрат и себестоимости производства и реализации продукции

При производстве продукции организация сталкивается с различными видами затрат, такими как материальные, трудовые, амортизационные, а также накладные расходы. Этим обеспечивается непрерывность бизнес-процессов.

О том, что управлению затратами необходимо уделять повышенное внимание, говорят многие. Но в научной литературе не сложилось единого мнения по вопросу определения затрат. Рассмотрим некоторые из них в таблице 1.

Таблица 1 – Трактование авторами понятия «затраты»

Авторы	Определение и характеристика термина
А.П. Аксенов	это выраженные в денежной форме затраты производственных факторов, необходимых для осуществления предприятием своей уставной деятельности [5, с. 189]
В.И. Бариленко	затраты представляют собой фактическое расходование ресурсов в ходе основной деятельности предприятия в их физическом, натуральном виде, а издержки – стоимостная оценка произведенных затрат [25, с. 172]
А.Н. Жилкина	это совокупность различных видов расходов на производство и продажу продукции в целом или ее отдельных частей [18, с. 154]
Т. В. Кушнарченко	это денежная оценка человеческого труда, материалов, ресурсов, затраченного времени, риска и упущенных возможностей при производстве/доставке товара или услуги [30, с. 79]
Н.Г. Низовкина	это ресурсы, которые расходует хозяйствующий субъект для реализации своей деятельности, выраженные в денежных единицах [39, с. 101]
Н.С. Пласкова	издержки производства как экономическая категория могут использоваться лишь в макроэкономическом масштабе, а для хозяйствующих субъектов это затраты на производство [40, с. 127]

Обобщая мнение разных авторов можно сделать вывод, что понятие затрат используется для расходов, которые предприятия несут в ходе производственной деятельности, а для отражения расходов по реализации

произведенной продукции, товаров и услуг чаще используется понятие издержек [4].

Различия также касаются цели формирования затрат в пределах двух подходов:

- применение бухгалтерского подхода позволяет учитывать и отражать в отчетности только те расходы, которые были фактически уплачены за определенный период времени и относятся к явным затратам на предпринимательскую деятельность. Этот подход призван обеспечить точное и достоверное отражение финансовых операций организации в учетных документах;
- управленческий подход расширяет понятие затрат, дополнительно учитывая неявные (альтернативные) расходы. Неявные расходы – это потенциальные доходы, которые мог бы получить бизнес, если бы использовал свои ресурсы альтернативным способом. Учет таких расходов помогает руководству принимать более взвешенные и эффективные управленческие решения [16, с. 12].

Таким образом, управленческий подход к трактовке затрат выходит за рамки бухгалтерского учета, предоставляя более полное понимание затрат для осуществления бизнеса.

Одним из основных понятий, связанных с изучением затрат на производство продукции, является себестоимость.

Себестоимость – это совокупность затрат предприятия на производство продукции и услуг, выраженных в денежной форме [6].

Чтобы деятельность предприятия была прибыльной, необходимо контролировать издержки и не допускать их необоснованного роста. Поэтому расходы предприятия должны иметь экономическое обоснование: предприятие рентабельно, когда каждый потраченный рубль ведет к получению выгоды [15].

В соответствии с видами работ или экономическим наполнением расходы группируются по статьям калькуляции и экономическим элементам (рисунок 1).



Рисунок 1 – Группировка затрат по статьям калькуляции [8]

Поскольку себестоимость состоит из множества составляющих, любые изменения в ценах на ресурсы, зарплаты, сырье и другие компоненты производства прямо отражаются на этом показателе.

Изменения в себестоимости продукции могут быть вызваны как внешними факторами, такими как колебания цен на рынке, так и внутренними изменениями в структуре затрат [7].

Понимание динамики себестоимости и ее факторов позволяет компаниям адаптироваться к изменяющимся условиям рынка, оптимизировать процессы производства и принимать обоснованные стратегические решения для повышения конкурентоспособности и эффективности бизнеса [14].

Недостатки метода расчета фактической себестоимости отражены на рисунке 2.

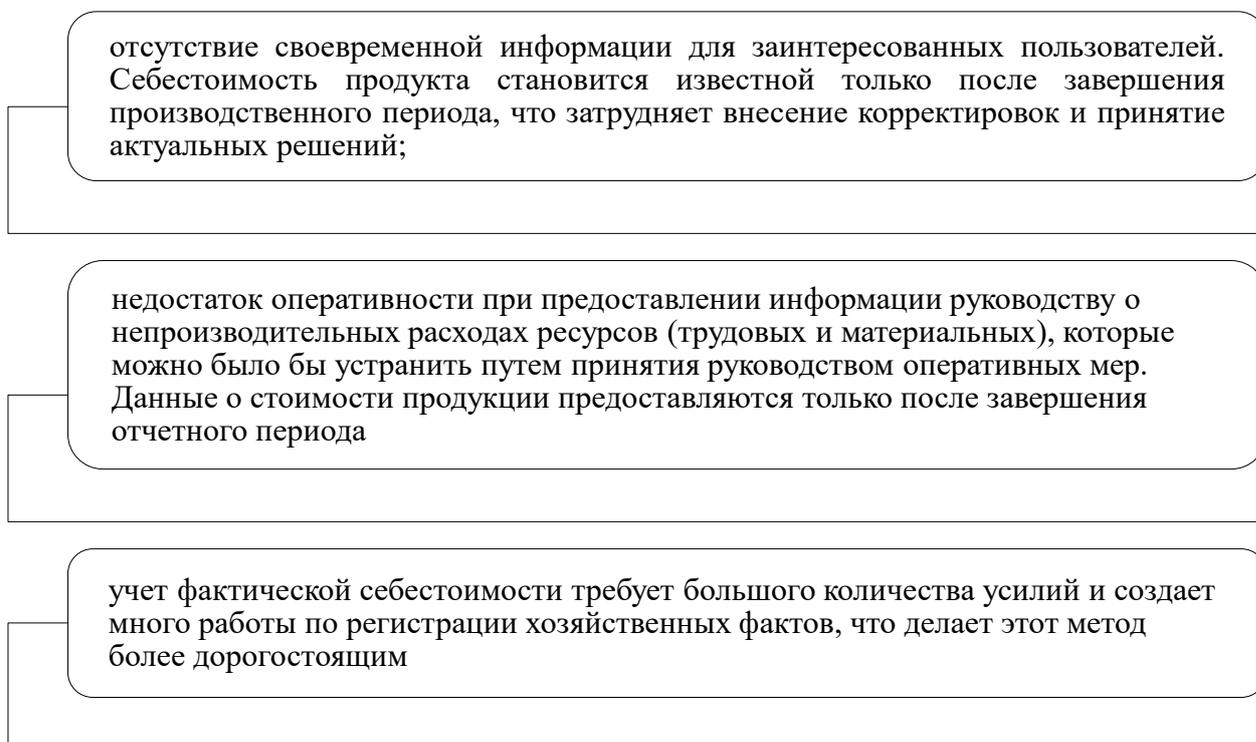


Рисунок 2 – Недостатки метода расчета фактической себестоимости [9]

Основной смысл затрат на производство продукции заключается в том, что этот показатель точно отвечает на вопрос о том, сколько стоило предприятию производство продукции, выполнение работ и предоставление услуг [17].

Затраты на производство являются ключевым показателем для оценки эффективности деятельности компании, так как они отражают реальные издержки, необходимые для создания и реализации продукции [13].

Объективная необходимость рассмотрения себестоимости вызвана следующими причинами (рисунок 3).

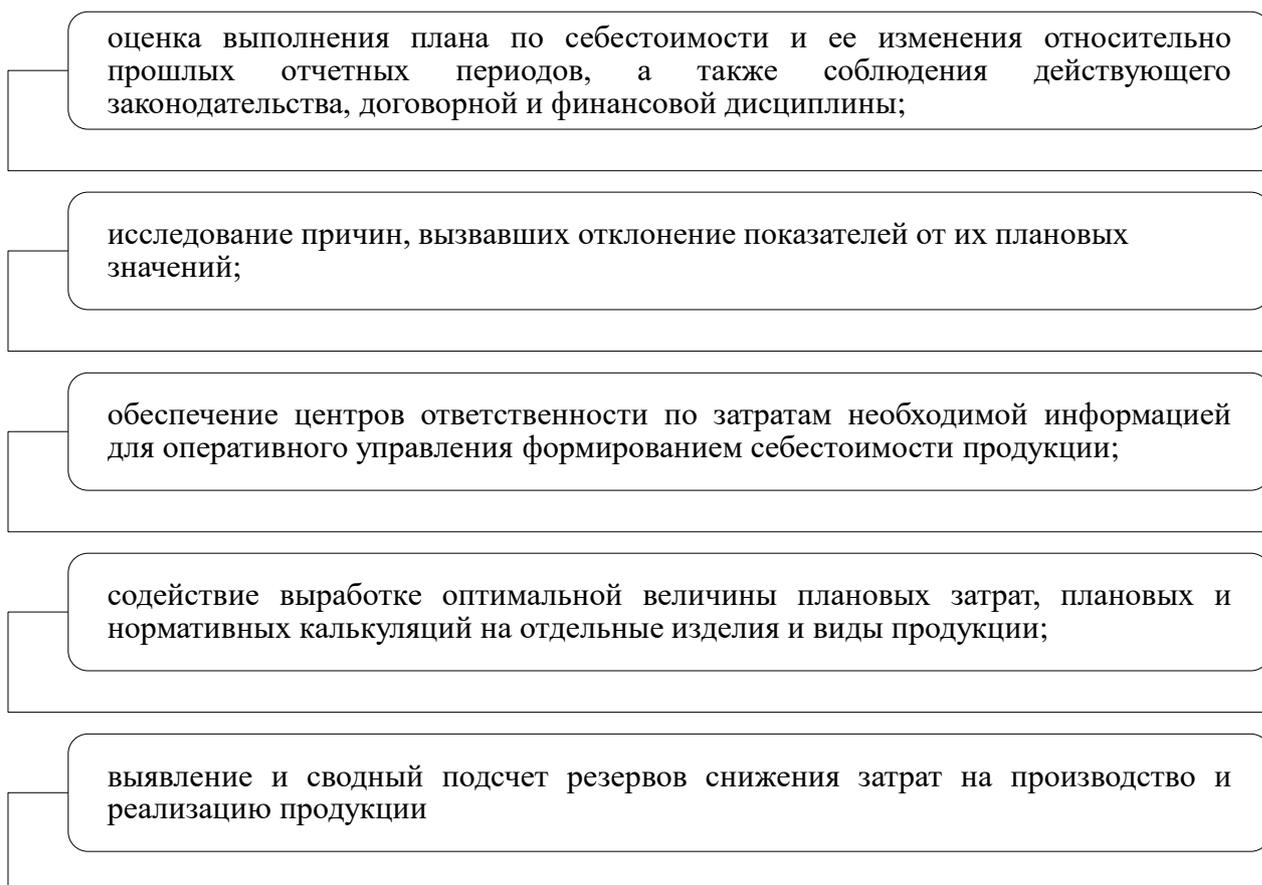


Рисунок 3 – Вопросы, решаемые при проведении аналитических мероприятий по оценке себестоимости [11]

Анализ себестоимости является важным инструментом анализа хозяйствующего субъекта, влияющим на его финансовую результативность и перспективы развития. Себестоимость отражает уровень затрат на производство товаров или услуг и позволяет оценить эффективность управления ресурсами компании [10].

Высокая себестоимость продукции может свидетельствовать о неэффективном использовании ресурсов и возможно требует пересмотра бизнес-процессов.

Низкая себестоимость, напротив, указывает на экономичность и оптимальное расходование ресурсов, что способствует повышению финансовой устойчивости и конкурентоспособности предприятия [32].

Контроль над элементами себестоимости и анализ видов затрат по калькуляционным статьям являются важными инструментами управления производственной деятельностью, которые способствуют оптимизации производственных процессов и повышению эффективности деятельности предприятия [12].

Эффективность проводимых аналитических процедур при оценке себестоимости зависит от разных факторов (рисунок 4).

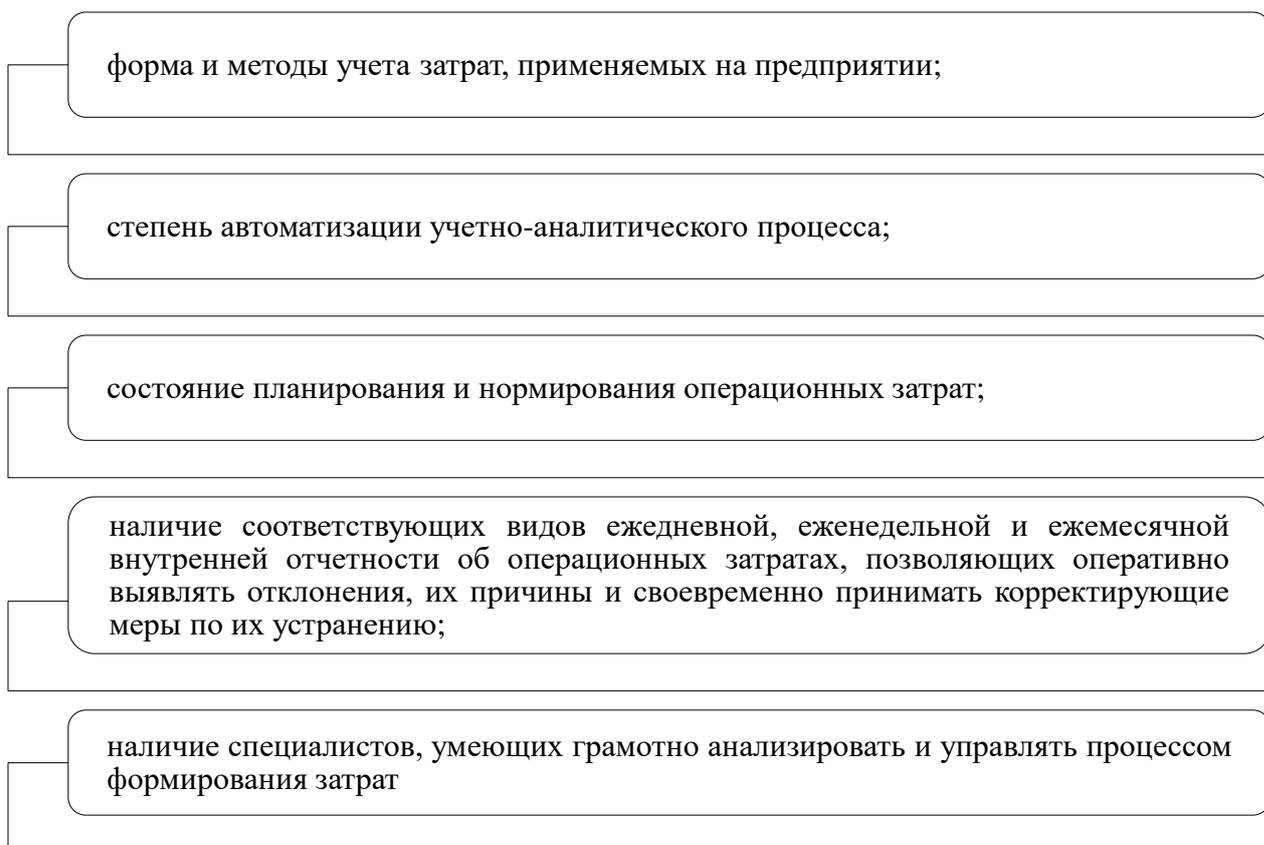


Рисунок 4 – Факторы, оказывающие влияние на организацию анализа себестоимости

Таким образом, затраты – это важный аспект финансовой деятельности организации, представляющий собой стоимость ресурсов, которые были использованы или потреблены в процессе бизнес-операций. Затраты могут рассматриваться как активы организации, если есть вероятность получения экономической выгоды от них в будущем, или как расходы текущего периода, если не предполагается получение выгоды в будущем. Отнесение затрат к активам или расходам зависит от прогнозов организации относительно будущих выгод. Если ресурсы использованы с целью создания потенциала для дальнейшей прибыли или экономической выгоды, они признаются как активы. В противном случае, если затраты не предполагается использовать для получения экономических выгод в будущем, они относятся к расходам текущего отчетного периода.

Контроль над элементами себестоимости является важным аспектом управления производственной деятельностью. Он позволяет учитывать и оптимизировать все составляющие затрат на производство продукции для обеспечения эффективности процесса и рентабельности бизнеса. Детальный анализ видов затрат по калькуляционным статьям позволяет выявлять и оптимизировать затраты в конкретных сферах производства, что способствует повышению эффективности бизнеса и сокращению издержек. Однако необходимо учитывать индивидуальные особенности каждого предприятия при принятии управленческих решений по контролю и оптимизации затрат.

1.2 Классификация затрат на производство и продажу продукции

В ходе управления затратами на предприятии применяется метод классификации, позволяющий разделять все затраты на виды, относить их к различным участкам производственных и бизнес-процессов.

Анализ структуры затрат позволяет выявить узкие места и недостаточно эффективные компоненты производственных издержек. Используя полученную информацию, управляющие могут разрабатывать стратегии по

снижению издержек, оптимизации расходов на производство и улучшению эффективности бизнес-процессов. Такой аналитический подход не только способствует экономии ресурсов и повышению производственной эффективности, но и является основой для принятия обоснованных и эффективных управленческих решений [19].

Структуру затрат можно представить в виде схемы на рисунке 5.

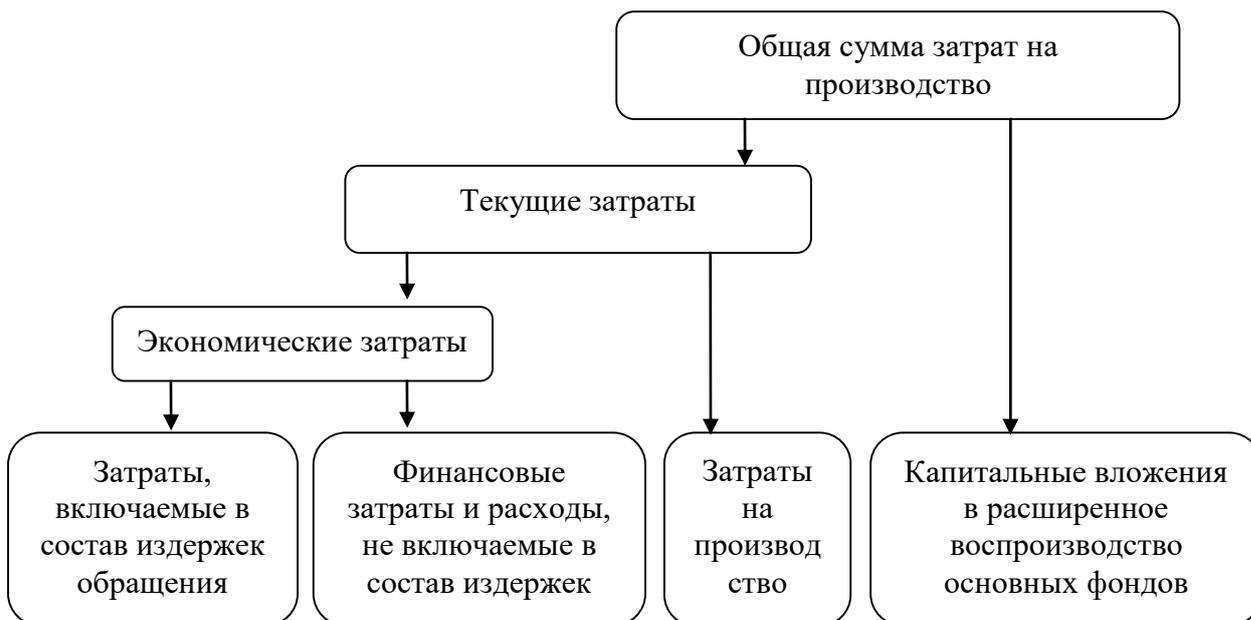


Рисунок 5 – Структура затрат предприятия [5]

По статьям калькуляции затраты могут быть разделены на прямые и косвенные. Классификация затрат на прямые и косвенные помогает управляющим оценить структуру издержек, проанализировать эффективность производства, принимать обоснованные решения по сокращению издержек и повышению рентабельности бизнеса [1].

С точки зрения производственного процесса затраты подразделяют на основные и накладные [20].

Разделение затрат на основные и накладные способствует более точному расчету себестоимости продукции, формированию ценовой политики,

оптимизации расходов и повышению эффективности производственного процесса [2].

Для управления затратами их разделяют на явные и альтернативные, релевантные и нерелевантные (рисунок 6).

Явные затраты	<ul style="list-style-type: none">• представляют собой денежные средства, которые фактически тратятся на приобретение и использование различных ресурсов в процессе производства товаров или предоставления услуг
Альтернативные затраты	<ul style="list-style-type: none">• возникают в случае, когда организация выбирает одно действие, отказываясь от другого и представляют собой упущенную выгоду, связанную с потерей возможности получить доход от отклоненного варианта
Релевантные затраты	<ul style="list-style-type: none">• имеют прямое влияние на результаты и могут быть контролируемыми. Например, затраты прошлых периодов не могут быть релевантными, поскольку они уже не поддаются изменению и не влияют на текущие решения

Рисунок 6 – Деление затрат на эффективные и неэффективные [22]

По экономическим элементам классификация позволяет разделить затраты на переменные и постоянные. Переменные затраты меняются в зависимости от объема производства или услуг, в то время как постоянные остаются неизменными независимо от объема [3].

Группировка затрат предприятия по экономическим элементам отражена в таблице 2.

Затраты могут быть планируемые и незапланированные. Планируемые расходы предусматриваются заранее и включают в себя все затраты, связанные с производством товаров или оказанием услуг. Они определяются в соответствии с нормами, нормативами и лимитами, установленными для данной организации [21].

Выявление и анализ незапланированных затрат позволяет организации принимать меры для их предотвращения в будущем.

Таблица 2 – Состав затрат на производство и реализацию продукции [23]

Название элемента	Обоснование элемента
Материальные затраты отражают стоимость	В эту категорию включаются сырье, полуфабрикаты, комплектующие детали, топливо и другие необходимые материалы, которые используются при создании конечной продукции. Следует учитывать, что материальные затраты могут значительно варьироваться в зависимости от отрасли и специфики производства
в том числе возвратные отходы производства	при использовании отходов для вспомогательного производства их стоимость может быть снижена. Однако, если эти отходы могут быть переработаны и применены для основного вида производства, то их ценность может возрасти
Затраты на оплату труда	Входят любые начисления работникам в денежной и натуральной форме, стимулирующие начисления и надбавки, компенсации, связанные с режимом работы, премии и единовременные поощрения и затраты, связанные с содержанием работников прописанные в трудовом договоре
Отчисления на социальные нужды	Обязательные отчисления, установленные законодательством на основе государственного социального страхования, Пенсионным фондом, фондом медицинского страхования от затрат на оплату труда работников, включенных в себестоимость продукции, работ или услуг
Амортизация внеоборотных активов	Амортизационные отчисления по основным средствам, материальным ценностям.
Прочие затраты	это расходы, которые не могут быть непосредственно отнесены к конкретному изделию или услуге, но влияют на общую себестоимость производства. Они включают электроэнергию, аренду производственных помещений, обслуживание оборудования и другие накладные расходы

Анализ эффективных и неэффективных затрат на производство играет важную роль в эффективном управлении бизнесом, помогая компаниям оптимизировать расходы, повысить прибыльность и добиться успешного функционирования на рынке [39].

Обязательность анализа неэффективных затрат обусловлена тем, чтобы не допустить проникновения потерь в планирование и нормирование (рисунок 7).

Фактическая себестоимость, основанная на данных бухгалтерского учета, которая формируется лишь в конце отчетного периода, является

важным инструментом не только для экономического анализа, но и для прогнозирования, планирования и принятия решений, как на ближайшую, так и на долгосрочную перспективу в производстве [38].

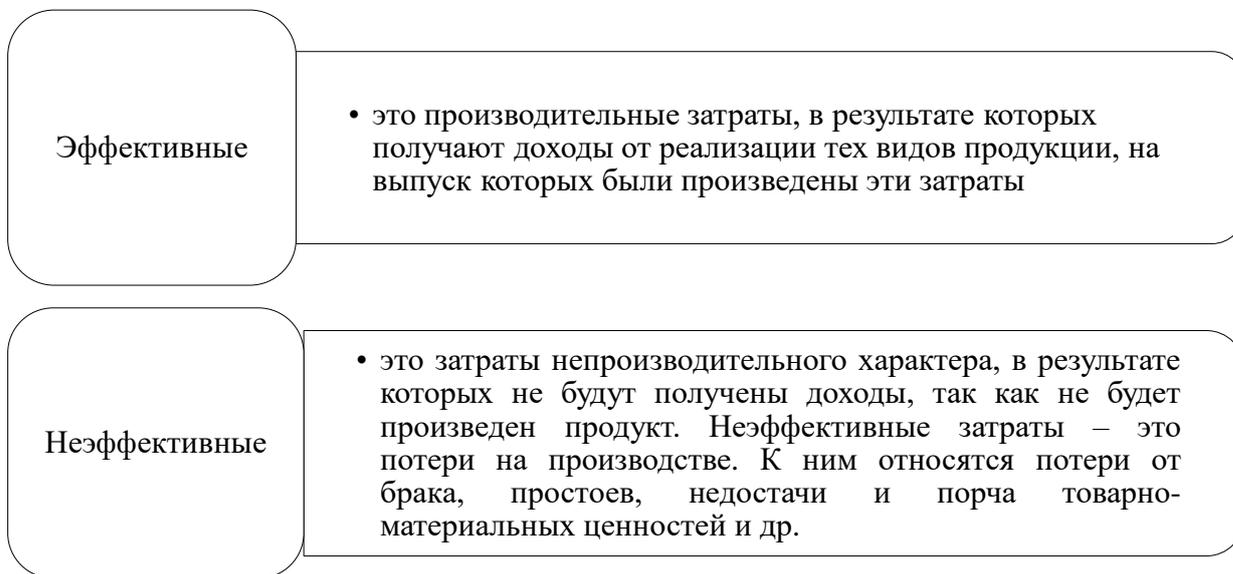


Рисунок 7 – Деление затрат на эффективные и неэффективные [22, с. 196]

Использование данных о себестоимости помогает компаниям лучше понять реальные издержки производства, выявить узкие места и возможности оптимизации, анализировать эффективность бизнес-процессов и принимать обоснованные управленческие решения.

Данные о себестоимости позволяют предприятиям улучшить финансовую прозрачность, максимизировать прибыль, управлять рисками и стратегически развивать свой бизнес, обеспечивая конкурентное преимущество на рынке [33].

Таким образом, затраты на производство продукции представляют собой сложную систему, охватывающую все издержки предприятия: по отдельным подразделениям, в разрезе мест их возникновения и по экономическим составляющим. Затраты включают в себя широкий спектр расходов, связанных с производственным процессом, от сырья и материалов до оплаты труда, амортизации оборудования и прочих экономических

элементов. Регулярный анализ затрат помогает выявлять слабые места в производственных процессах и принимать меры по их оптимизации, что в свою очередь способствует повышению эффективности деятельности организаций. Понимание различных способов классификации затрат помогает руководителям принимать решения для оптимизации и улучшать финансовые показатели предприятия. Эффективное управление затратами имеет значительное значение для финансового здоровья организации, поскольку оно позволяет оптимизировать использование ресурсов, улучшить финансовую прозрачность и принимать обоснованные стратегические решения на основе правильной оценки стоимости затрат и их потенциальной прибыльности в будущем.

1.3 Методика факторного анализа себестоимости производства и реализации продукции

Одной из основных функций управления организацией является оценка эффективности управления затратами. Оперативный экономический анализ играет важную роль в процессе снижения себестоимости продукции предприятия [49]. С помощью такого анализа осуществляется своевременная оценка хозяйственных ситуаций, формирование себестоимости производимой продукции, выявление недостатков и отрицательных причин, а также определение внутрихозяйственных резервов для улучшения использования производственных ресурсов.

Анализ позволяет руководству эффективно принимать управленческие решения по устранению выявленных негативных факторов и мобилизации резервов для снижения себестоимости продукции. Этот процесс обеспечивает оперативное реагирование на изменяющиеся условия и помогает компании сохранять конкурентоспособность на рынке [45].

Анализ затрат – неотъемлемый этап управления ими. Лишь на основе анализа можно полноценно планировать те или иные изменения в деятельности предприятия [37].

Анализ и оценка затрат включает в себя систематическое изучение всех расходов, понимание их влияния на общую эффективность предприятия и выявление возможностей снижения издержек. Анализ экономических данных, в том числе себестоимости и принятие обоснованных решений на основе полученных результатов способствует эффективной работе предприятия и его устойчивому развитию.

Задачи анализа и оценки затрат организации отражены на рисунке 8.

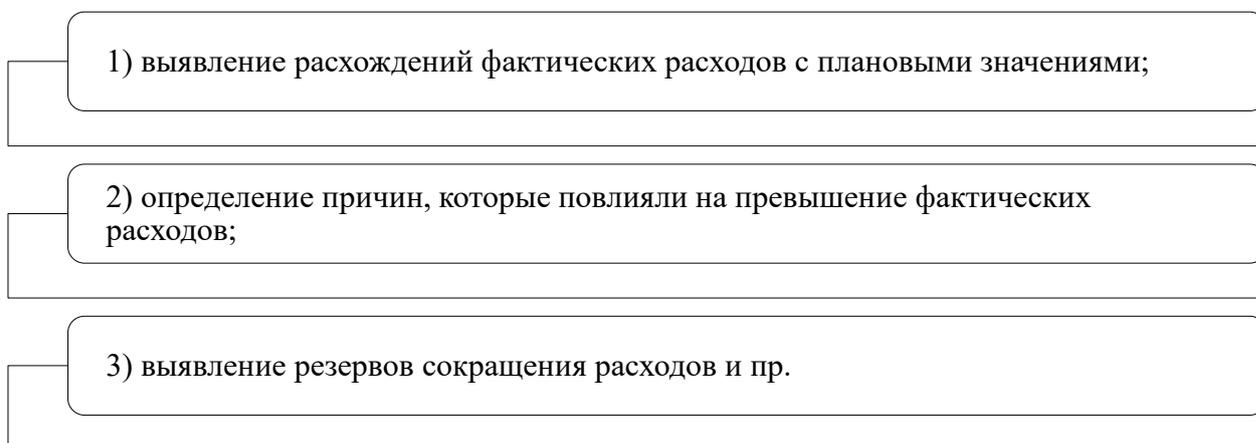


Рисунок 8 – Задачи анализа и оценки затрат организации [29]

Изучение динамики затрат на производство за различные периоды позволяет выявить тенденции и паттерны изменений, что помогает компаниям принимать обоснованные решения по улучшению производительности, сокращению издержек и повышению конкурентоспособности на рынке [34].

Одной из основных особенностей расчета по видам расходов является факторный анализ затрат на производство продукции, который не требует предварительной подготовки расчетов [41].

На рисунке 9 представлена система факторов, которые оказывают существенное влияние на материальные затраты предприятия.

Этот подход основан на аддитивной факторной модели и использует метод цепных подстановок для проведения анализа и позволяет получить полное представление о себестоимости всей произведенной продукции, включая затраты на производство, расходы на сбыт и управление [33].

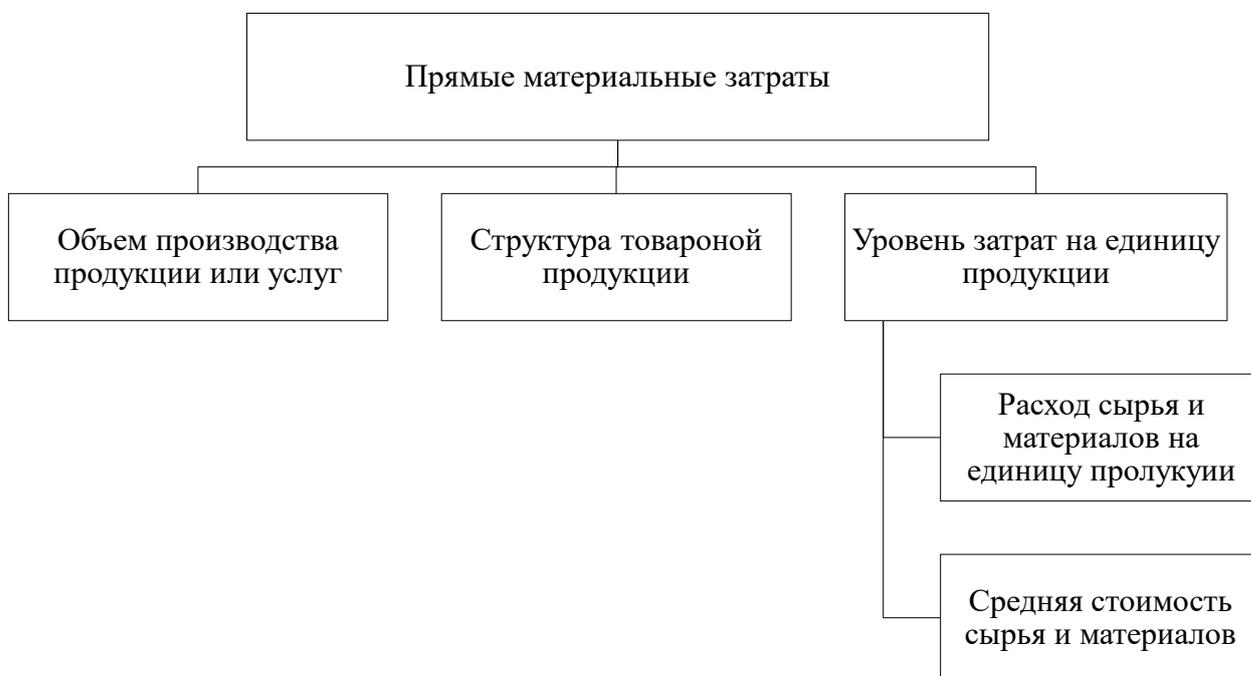


Рисунок 9 – Система факторов, которые оказывают существенное влияние на материальные затраты предприятия [28]

Основными источниками информации анализа затрат являются данные бухгалтерского учета и управленческой отчетности, в том числе:

- синтетические счета предоставляют обобщенную информацию, в то время как аналитические счета позволяют более детально изучить каждую статью расходов;
- ведомости и журналы-ордера содержат информацию о движении средств и ресурсов на предприятии;
- различные формы бухгалтерской отчетности, в том числе отчет о финансовых результатах, приложение к бухгалтерскому балансу, детализируют расходы по обычным видам деятельности;

- первичные документы и плановые нормативные данные о затратах на производство и реализацию продукции, а также калькуляции отдельных видов продукции, являются основой для анализа затрат на предприятии [27].

С помощью факторного анализа можно провести комплексное и системное изучение воздействия факторов на различные показатели. Изучение влияния факторов на изменение материальных затрат является важным аспектом управления любым производственным предприятием [46].

Повышение цен на сырье или полуфабрикаты может значительно повлиять на общие расходы предприятия. Поэтому важно проводить анализ рынка и следить за изменениями цен на материалы, чтобы своевременно реагировать на возможные финансовые риски.

Цена единицы материала за базисный период служит важным ориентиром для определения изменений в стоимости материалов.

Затраты на материалы (Z_M) рассчитываются по формуле 1:

$$\Delta Z_M = N \times C, \quad (1)$$

где N – норма затрат материала для производства изделия;

C – цена единицы материала для производства изделия [31].

Для того, чтобы оценить, как изменения в норме затрат материала и цене материала влияют на общие материальные затраты производства, рассчитывается показатель (формула 2):

$$\varphi Z_M = N_1 \times C_0, \quad (2)$$

где φZ_M – изменения в норме затрат материала.

Далее определяются, за счет чего изменился объем затрат.

Влияние нормы затрат материала составляет (формула 3) [48]:

$$\Delta Z_{\text{МН}} = \varphi Z_{\text{М}} - Z_{\text{М}0}, \quad (3)$$

где $\Delta Z_{\text{МН}}$ – влияние нормы затрат материала.

Насколько изменение цены материала повлияло на затраты можно рассчитать по формуле 4 [47]:

$$\Delta Z_{\text{МЦ}} = Z_{\text{М}1} - \varphi Z_{\text{М}}, \quad (4)$$

где $\Delta Z_{\text{МЦ}}$ – изменение цены материала.

Вторым основным элементом расходов организации являются расходы на персонал.

Расчет объема расходов на оплату труда персонала ($Z_{\text{ОТ}}$) проводится с применением формулы 5:

$$\Delta Z_{\text{ОТ}} = Ч_{\text{Р}} \times \text{ОТ}, \quad (5)$$

где $Ч_{\text{Р}}$ – количество трудоустроенных работников, чел.;

ОТ – объем расходов на оплату труда 1 сотрудника, руб. [26].

Факторная модель для определения влияния численности кадров и уровня заработной платы на фонд оплаты труда выражается формулой 6:

$$\varphi Z_{\text{ОТ}} = Ч_{\text{Р}1} \times \text{ОТ}_0, \quad (6)$$

где $\varphi Z_{\text{ОТ}}$ – факторная модель влияния численности кадров и уровня заработной платы на фонд оплаты труда.

Аналогично рассчитывается влияние прочих расходов на общий объем затрат организации.

После проведения факторного анализа затрат проводится расчет и оценка показателей, характеризующих эффективность расходования средств в

производстве и реализации продукции или оказании услуг, реализации товаров [43].

Процесс управления затратами направлен на максимизацию эффективности использования ресурсов и оптимизацию расходов. Способ отражения затрат в бухгалтерском учете зависит от специфики деятельности организации и используемого метода оценки себестоимости. Важно правильно оценивать и классифицировать затраты, чтобы корректно учитывать их в бухгалтерском учете. Это позволяет предприятию иметь достоверные данные о финансовых потоках, анализировать эффективность бизнес-процессов и принимать обоснованные управленческие решения.

Выбор оптимального способа управления затратами в контексте стратегического развития предприятий является сложной задачей, с которой сталкиваются многие компании. Этот выбор является критическим фактором успешной деятельности предприятий, поскольку правильное управление затратами позволяет достичь оптимального уровня расходов на производство [42].

Проведение анализа себестоимости позволяет управленческому персоналу оценить эффективность производственных процессов и контролировать затраты на производство продукции. Путем сравнения фактических показателей с плановыми и данными предыдущих периодов возможно выявить причины отклонений, разработать меры по их устранению и повысить эффективность бизнеса [44]. Важным аспектом анализа себестоимости является также обеспечение соблюдения требований законодательства, заключенных договоров и финансовой дисциплины. Это позволяет избежать штрафных санкций, минимизировать риски и обеспечить прозрачность и ответственность в управлении финансовыми ресурсами предприятия.

Систематический мониторинг затрат и их подробный анализ и сверка с нормативами позволяют предприятию оптимизировать производственные процессы, улучшить управление финансами и повысить общую

эффективность деятельности. Грамотное управление затратами является ключевым элементом успешного ведения бизнеса, обеспечивающим устойчивое развитие и конкурентоспособность организации на рынке [24].

Таким образом, система управления затратами это не просто набор процедур и инструментов, а целостная стратегия, направленная на оптимизацию расходов, улучшение бюджетирования и повышение общей производительности бизнеса, которая помогает предприятию принимать обоснованные решения на основе фактических данных и аналитики, что способствует более эффективному управлению бизнесом. Она оптимизирует расходы предприятия, выявляя потенциальные области снижения издержек и улучшения эффективности бизнес-процессов. В системе управления затратами основными элементами являются учет, контроль и анализ расходов. Анализ себестоимости является важным инструментом в управлении бизнесом, который способствует оптимизации затрат, улучшению финансовых показателей компании и обеспечению ее устойчивого развития.

Проведение анализа себестоимости производства и реализации продукции является неотъемлемой частью успешного управления бизнесом, поскольку позволяет развивать стратегии снижения издержек, оптимизировать использование ресурсов и повышать эффективность производственных процессов.

Анализ по видам расходов позволяет компаниям более точно определить структуру затрат, идентифицировать слабые места в управлении ресурсами и принимать обоснованные решения по оптимизации расходов и улучшению финансовых показателей. При разработке мероприятий по снижению затрат необходимо учитывать факторы, которые на них влияют. При этом важно учитывать сферу деятельности, особенности организации бизнес-процессов, требования рынков сбыта и пр.

2 Факторный анализ себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

2.1 Организационно-экономическая характеристика предприятия

Филиал «Уренгой бурение» – это подразделение ООО «Газпром Бурение», которое выполняет основной объём буровых работ на севере Западной Сибири. Деятельность предприятия представляет собой слаженную систему, обеспечивающую качественную реализацию проектов и эффективное управление процессами.

Юридический адрес филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»: 629300, Тюменская область, Ямало-ненецкий автономный округ, г. Новый уренгой, ул. Промышленная, д. 11.

С момента создания филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» достижениями являются не только освоение 45 месторождений и площадей Западной Сибири, но и пробуренные более чем 7 миллионов метров горных пород, а также построенные приблизительно 5 тысяч скважин. Эти данные свидетельствуют о высокой эффективности работы филиала, его значимой роли в развитии нефтяной и газовой отрасли региона. Освоение новых месторождений и строительство скважин являются ключевыми шагами в обеспечении энергетической безопасности страны, обеспечении большей независимости от импорта и стимулировании экономического роста. Бурение скважин на уникальных месторождениях Западной Сибири стало ключевым фактором для увеличения запасов углеводородов и обеспечения стабильного поступления газовых потоков с месторождений Крайнего Севера. Эти действия позволили удовлетворить растущий спрос как внутри страны, так и за ее пределами, обеспечив доставку газа, как на внутренние, так и на экспортные рынки. Организационная структура управления филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» представлена на рисунке 10.



Рисунок 10 – Организационная структура управления филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Производственная структура филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» направлена на максимальную эффективность деятельности, обеспечение непрерывности процессов и достижение высоких показателей производства нефти и газа. Комплексность и специфика этих операций требуют четкой структуризации производственных подразделений, оптимизированной организации труда, адекватного обеспечения ресурсами и соблюдения высоких стандартов безопасности и экологической устойчивости (рисунок 11).

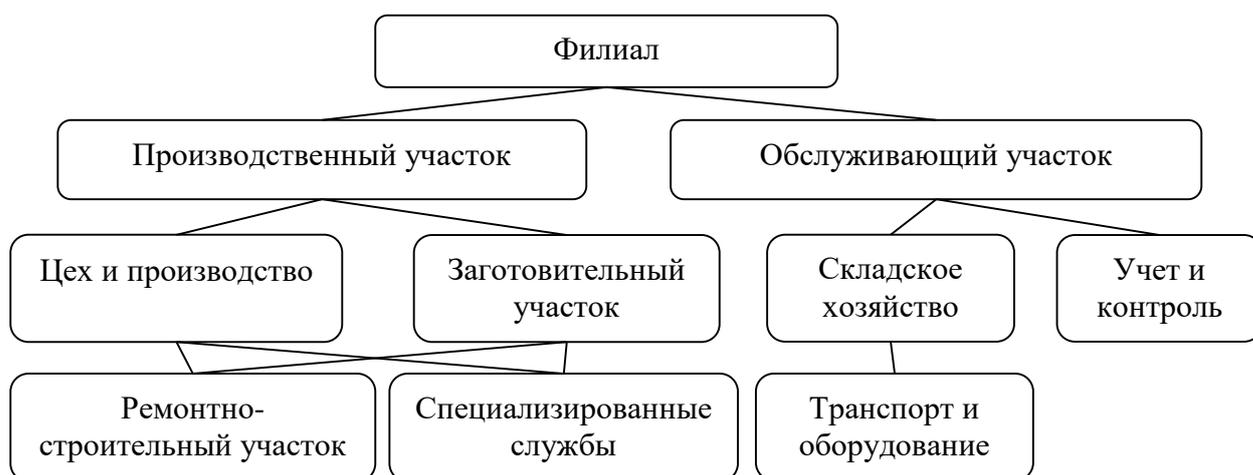


Рисунок 11 – Схема производственной структуры филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Проведем анализ основных экономических показателей, характеризующих деятельность филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг. (таблица 3) на основании отчетности (рисунки А.1-А.2, Б.1-Б.2, В.1-В.2 Приложений А, рисунки А.1-А.2, Б, рисунки Б.1-Б.1, В, рисунки В.1-В.2).

Таблица 3 – Основные экономические показатели филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Показатели	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Отклонение 2022 г. от 2021 г.		Отклонение 2023 г. от 2022 г.	
				Сумма	%	Сумма	%
Выручка, тыс. руб.	25 161 155	30 956 524	26 166 812	5 795 369	123,03	-4 789 712	84,53
Себестоимость, тыс. руб.	21 369 794	25 538 257	22 109 421	4 168 463	119,51	-3 428 836	86,57
Валовая прибыль, тыс. руб.	3 791 361	5 418 267	4 057 391	1 626 906	142,91	-1 360 876	74,88
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	2 870 547	4 193 501	2 827 776	1 322 954	146,09	-1 365 725	67,43
Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	7 053 808	7 849 292	9 297 246	795 484	111,28	1 447 954	118,45
Среднегодовая стоимость имущества, тыс. руб.	24 507 881	28 389 068	32 877 900	3 881 187	115,84	4 488 832	115,81
Среднесписочная численность персонала, чел.	2366	2395	2425	29	101,23	30	101,25

Продолжение таблицы 3

Показатели	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Отклонение 2022 г. от 2021 г.		Отклонение 2023 г. от 2022 г.	
				Сумма	%	Сумма	%
Фонд оплаты труда, тыс. руб.	2 800 166	2 926 094	3 001 412	125 928	104,50	75 318	102,57
Среднесписочная численность персонала, чел.	2366	2395	2425	29	101,23	30	101,25
Фонд оплаты труда, тыс. руб.	2 800 166	2 926 094	3 001 412	125 928	104,50	75 318	102,57
Производительность труда, тыс. руб./чел.	10 634,47	12 925,48	10 790,44	2 291,01	121,54	-2 135,04	83,48
Чистая прибыль, тыс. руб.	1 808 305	2 937 674	1 418 960	1 129 369	162,45	-1 518 714	48,30
Рентабельность имущества, %	7,38	10,35	4,32	2,97	140,24	-6,03	41,71
Рентабельность продукции, %	13,43	16,42	12,79	2,99	122,24	-3,63	77,89
Рентабельность продаж, %	11,41	13,55	10,81	2,14	118,74	-2,74	79,78
Фондоотдача, руб.	3,57	3,94	2,81	0,38	110,56	-1,13	71,36
Фондорентабельность, %	25,64	37,43	15,26	11,79	145,99	-22,16	40,78

В 2022 г. наблюдается увеличение выручки филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» на 5 795 369 т. р., но этот период характеризуется также и увеличением затрат на 4 168 463 т. р. (рисунок 12).

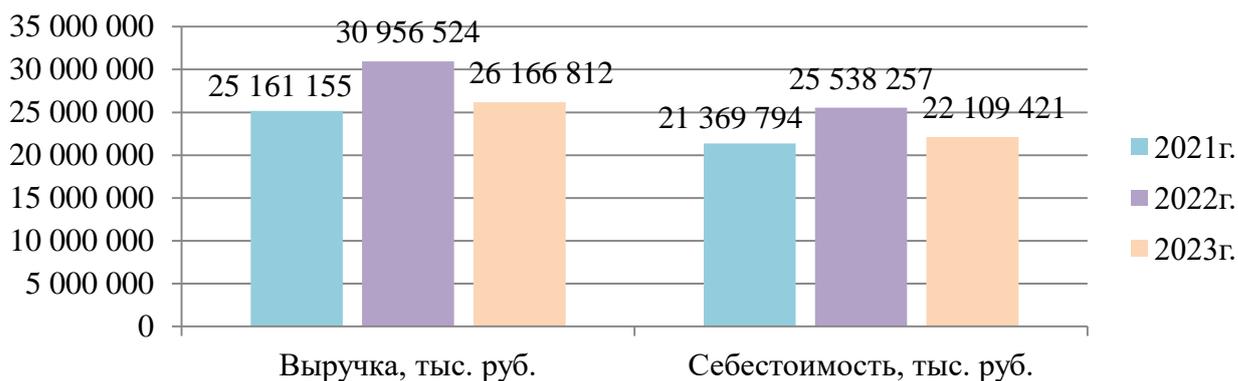


Рисунок 12 – Динамика выручки филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Темп роста доходов превысил темп роста расходов в 2022 г. по сравнению с 2021 г., что положительно отразилось на динамике объема прибыли от реализации, который увеличился на 1 322 954 т. р. (на 49,06 % от объема за 2021 г.).

В целом деятельность филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» прибыльная – за 2022 г. филиал получил чистой прибыли на 1 129 369 т. р. больше, чем за 2021 г. В 2023 г. ситуация изменилась в худшую сторону. Во многом это обусловлено сокращением объема выручки на 4 789 712 т. р., а также тем, что темп сокращения себестоимости ниже, чем темп снижения выручки.

В итоге прибыль филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» от основной деятельности сократилась на 1 365 725 т. р., а чистая прибыль снизилась в 2023 г. по сравнению с 2022 г. на 1 518 714 т. р. (рисунок 13).

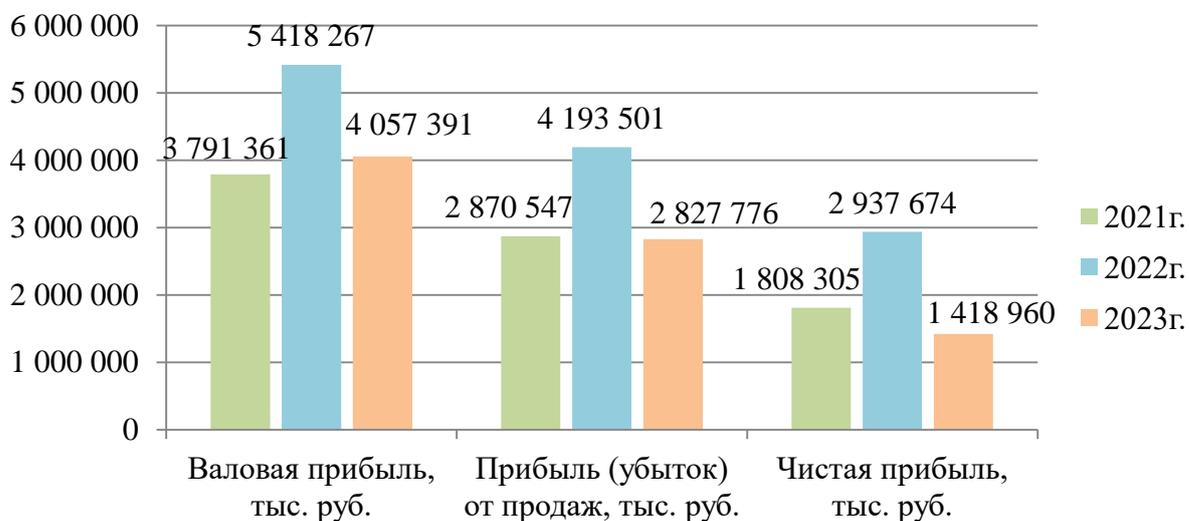


Рисунок 13 – Динамика показателей финансовых результатов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Распределение выручки филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» по видам продукции/услуг за 2021-2023 гг. представлено в таблице 4.

Таблица 4 – Распределение выручки филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» по видам продукции/услуг за 2021-2023 гг.

Наименование	2021 г.		2022 г.		2023 г.		Изменение уд. веса, пп	
	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%	2022 г . от 2021 г .	2023 г . от 2022 г .
Геологическое изучение недр, поиск и оценка месторождений	2 896 752	11,51	3 254 881	10,51	2 965 380	11,33	-1,00	0,82
Разведка полезных ископаемых	986 553	3,92	1 356 820	4,38	998 706	3,82	0,46	-0,57
Проектирование инженерных сооружений	1 002 897	3,99	1 550 369	5,01	996 883	3,81	1,02	-1,20
Испытания скважин	6 428 996	25,55	7 388 026	23,87	6 590 310	25,19	-1,69	1,32
Эксплуатационное бурение	8 976 502	35,68	11 865 702	38,33	9 320 564	35,62	2,65	-2,71
Геодезические и картографические работы	1 568 995	6,24	1 960 230	6,33	1 620 399	6,19	0,10	-0,14
Предоставление прочих услуг	3 300 460	13,12	3 580 496	11,57	3 674 570	14,04	-1,55	2,48
Итого	25 161 155	100	30 956 524	100	26 166 812	100	0,00	0,00

Согласно данным таблицы 4 основная доля выручки приходится на испытания скважин и эксплуатационное бурение. Доля доходов от данных видов деятельности увеличивается в анализируемом периоде.

Наименьшая доля доходов в выручке филиала от разведки полезных ископаемых и проектирования инженерных сооружений. За три года существенных изменений в структуре выручки филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» не наблюдается.

Анализ данных изменений позволяет оценить динамику затрат и их влияние на общую финансовую структуру филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение», что может указывать на эффективность управления ресурсами и потенциал для дальнейшей оптимизации производственных издержек.

Доля расходов в общем объеме доходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в 2021-2023 гг.:

$$\%P/D_{2021} = \frac{23\,656\,781}{25\,465\,086} \times 100\% = 92,90\%$$

$$\%P/D_{2022} = \frac{28\,937\,674}{31\,539\,655} \times 100\% = 90,69\%$$

$$\%P/D_{2023} = \frac{26\,725\,081}{28\,144\,041} \times 100\% = 94,96\%$$

В таблице 5 отражено сравнение общей величины доходов и расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в 2021-2023 гг.

Таблица 5 – Сравнение общей величины доходов и расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в 2021-2023 гг.

Показатели	Данные за период			Отклонение	
	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2022 г. от 2021 г.	2023 г. от 2022 г.
Общая величина доходов, тыс. руб.	25 465 086	31 539 655	28 144 041	6 074 569	-3 395 614
Общая величина расходов, тыс. руб.	23 656 781	28 601 981	26 725 081	4 945 200	-1 876 900
Превышение доходов над расходами, тыс. руб.	1 808 305	2 937 674	1 418 960	1 129 369	-1 518 714
Доля расходов в общем объеме доходов, %	92,90	90,69	94,96	-2,21	4,27

Динамика показателей: в 2022 г. происходит увеличение, как доходов, так и расходов. В 2023 г. объем реализации снизился, сократился и объем расходов.

Снижение прибыли филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в 2023 г. может быть вызвано различными

факторами, такими как изменения в экономической среде, снижение спроса на услуги, увеличение издержек производства или другие внешние обстоятельства (рисунок 14).

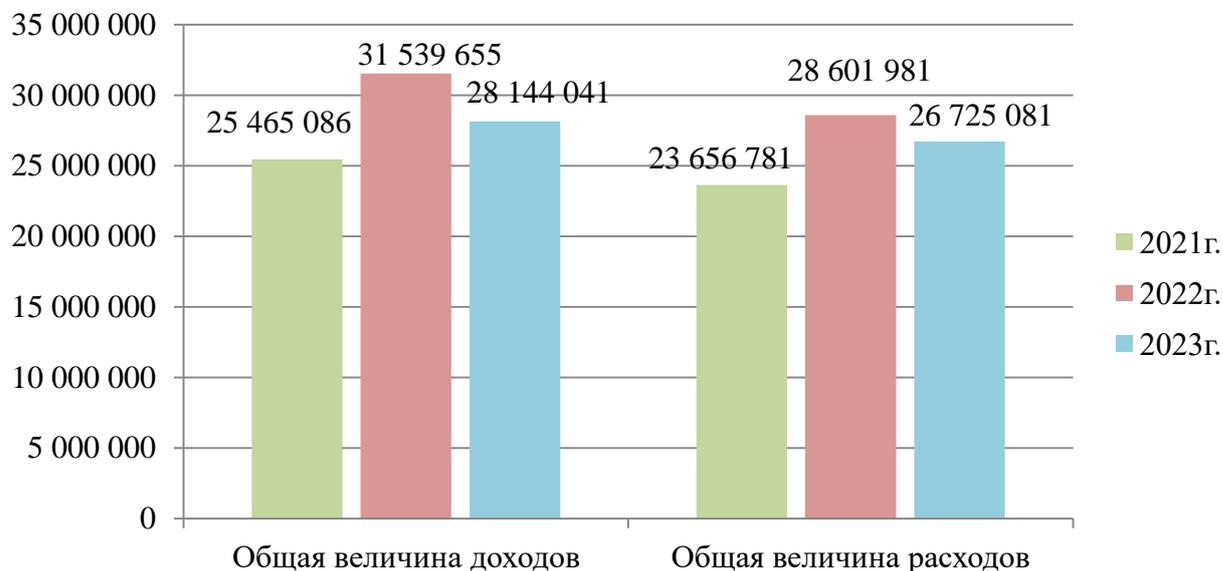


Рисунок 14 – Изменение общих величин доходов и расходов компании в 2021-2023 гг., тыс. руб.

Изменение абсолютных показателей доходов и расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» отразилось на динамике относительных показателей эффективности деятельности – показатели рентабельности увеличились в 2022 г. и снизились в 2023 г., что наглядно видно на рисунке 15.

Как видно из рисунка 15 в 2022 г. эффективность производства, реализации продукции и услуг, а также эффективность использования имущества увеличилась, но в 2023 г. все показатели снова снизились.

Увеличение численности работников с 2366 чел. в 2021 г. до 2425 чел. в 2023 г. отразилось на фонде оплаты труда, который вырос за три года с 2 800 166 т. р. до 3 001 412 т. р. Это свидетельствует о дополнительных затратах на оплату труда, вызванных увеличением штата сотрудников.

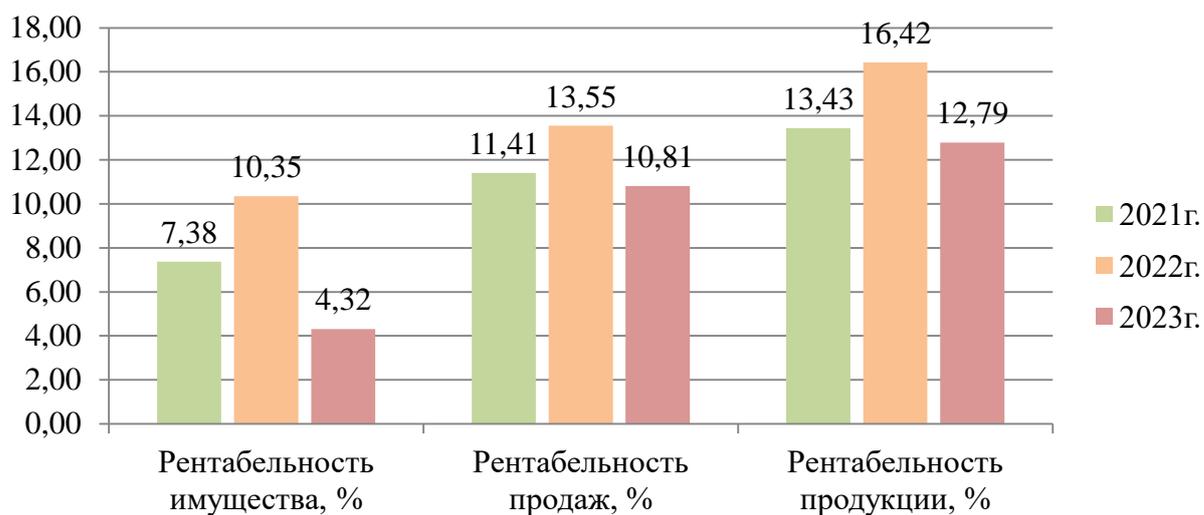


Рисунок 15 – Динамика показателей рентабельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг., %

Однако, увеличение численности персонала может оказать положительное влияние на эффективность работы филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение», повышение производительности труда и расширение бизнес-возможностей (рисунок 16).

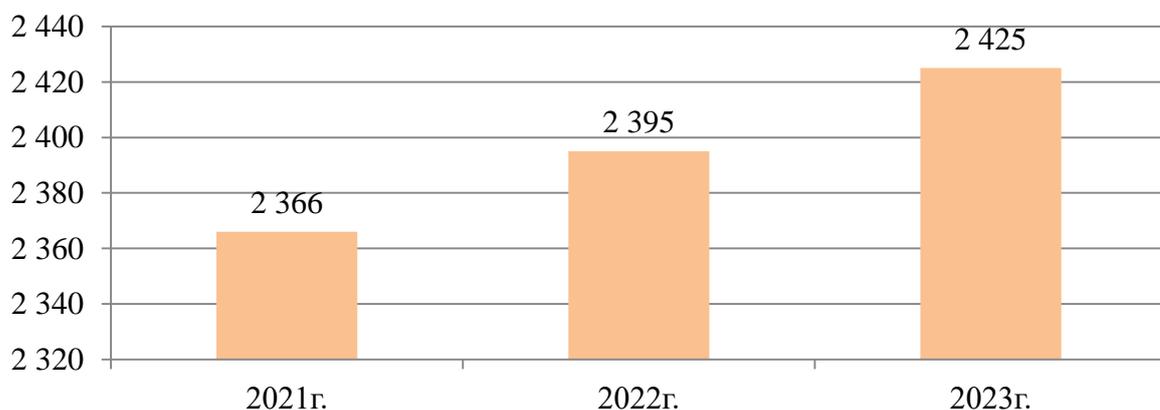


Рисунок 16 – Динамика численности работников филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Стоит также отметить, что рост фонда оплаты труда филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» связан не только с численностью работников, но и изменением среднего размера заработной платы –

руководство предприятия заботится о своих сотрудниках и ежегодно индексирует оклады и ставки, что положительно влияет на конкурентоспособность заработной платы в регионе (рисунок 17).

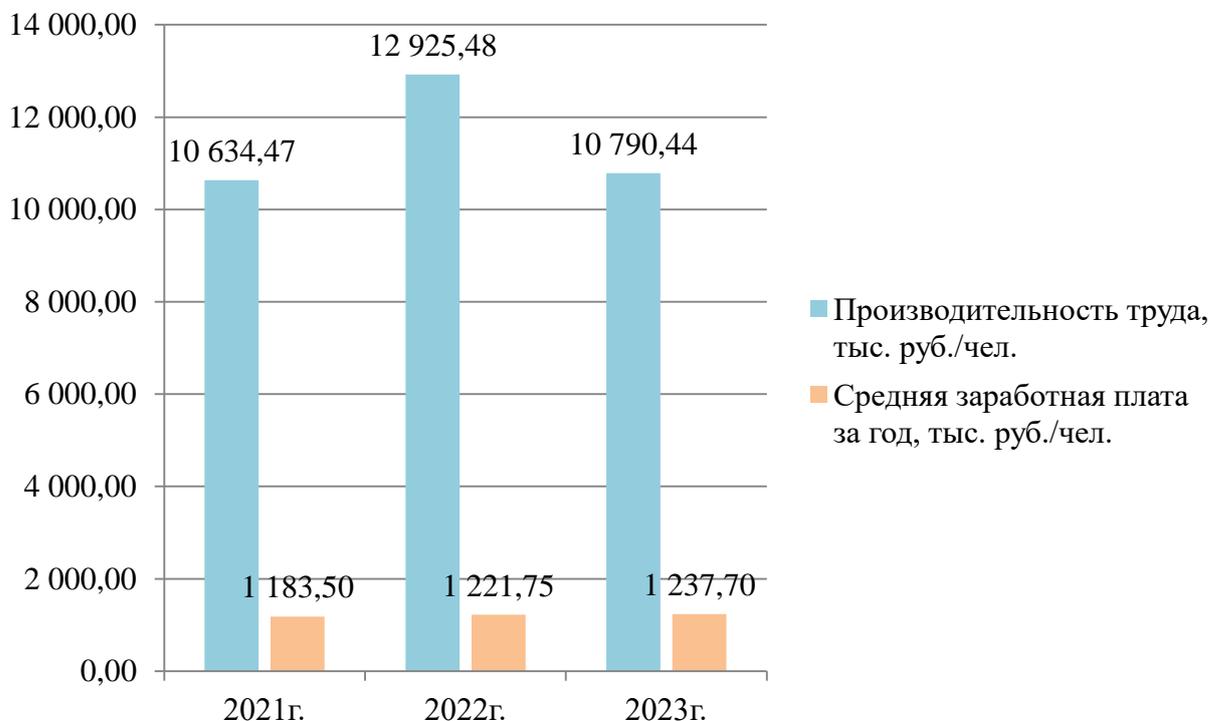


Рисунок 17 – Динамика показателей среднегодовой заработной платы и производительности труда за 2021-2023 гг.

Средний размер ежемесячной заработной платы в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг. вырос с 98,63 т. р./чел. до 103,14 т. р./чел. (таблица 6).

Таблица 6 – Оценка эффективности использования трудовых ресурсов в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Показатели	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Отклонение (+,-)		Темп роста, %	
				2022 г. от 2021 г.	2023 г. от 2022 г.	2022 г. от 2021 г.	2023 г. от 2022 г.
Выручка, тыс. руб.	25 161 155	30 956 524	26 166 812	5 795 369	-4 789 712	123,03	84,53
Среднесписочная численность работников, чел	2366	2 395	2 425	29	30	101,23	101,25

Продолжение таблицы 6

Показатели	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Отклонение (+,-)		Темп роста, %	
				2022 г. от 2021 г.	2023 г. от 2022 г.	2022 г. от 2021 г.	2023 г. от 2022 г.
Выработка, тыс. руб.	10634,47	12925,48	10790,44	2291,01	-2135,04	121,54	83,48
Фонд оплаты труда, тыс. руб.	2 800 166	2 926 094	3 001 412	125 928	75 318	104,50	102,57
Среднегодовая зарплата, тыс. руб.	1183,50	1221,75	1237,70	38,25	15,94	103,23	101,31
Средний размер оплаты труда, тыс. руб./чел.	98,63	101,81	103,14	3,19	103,23	1,33	101,31
Получено выручки на рубль оплаты труда, руб.	8,99	10,58	8,72	1,59	-1,86	117,74	82,41

В 2022 г. производительность труда выросла, об этом свидетельствует увеличение выработки на 2291,01 т. р./чел., а также увеличилась отдача расходов на оплату труда – на каждый рубль фонда оплаты труда предприятие получило 10,58 руб. выручки, что на 1,59 руб. больше, чем в 2021 г.

В 2023 г. в связи с сокращением объема выручки показатель производительности труда снизился на 2 135,04 т. р./чел. (на 16,52 % по сравнению с 2022 г.).

На каждый рубль оплаты труда филиал получил 8,72 руб. выручки, то есть эффективность расходов на персонал снизилась. Это произошло, несмотря на то, что в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» уделяется внимание эффективности управления затратами (рисунок 18).

Уменьшение соотношения между затратами на оплату труда и выручкой может указывать на неэффективное использование рабочей силы, возможные проблемы в производственных процессах или необходимость оптимизации структуры затрат (рисунок 19).

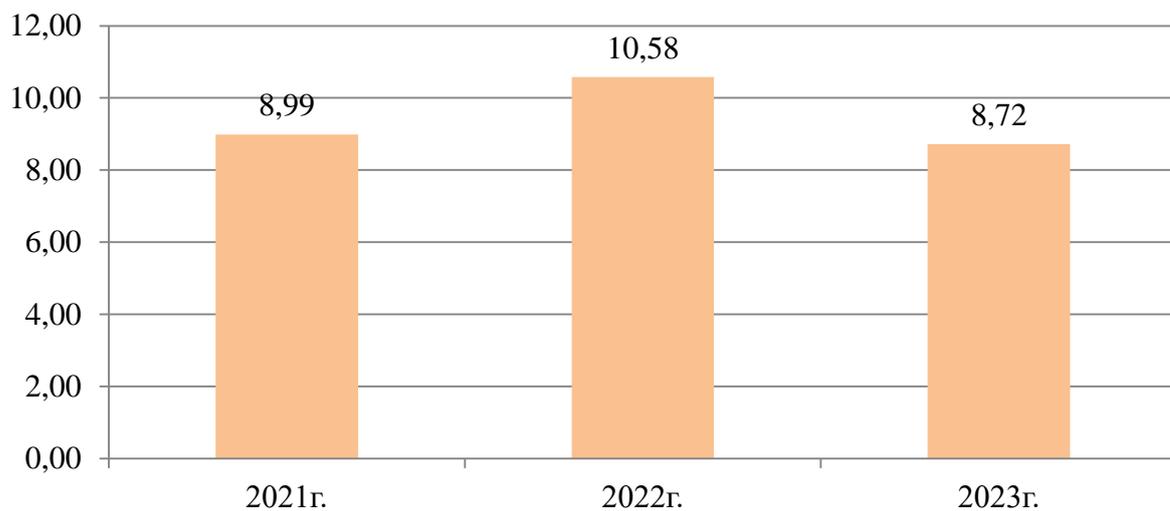


Рисунок 18 – Изменение соотношения выручки и расходов на оплату труда за 2021-2023 гг.

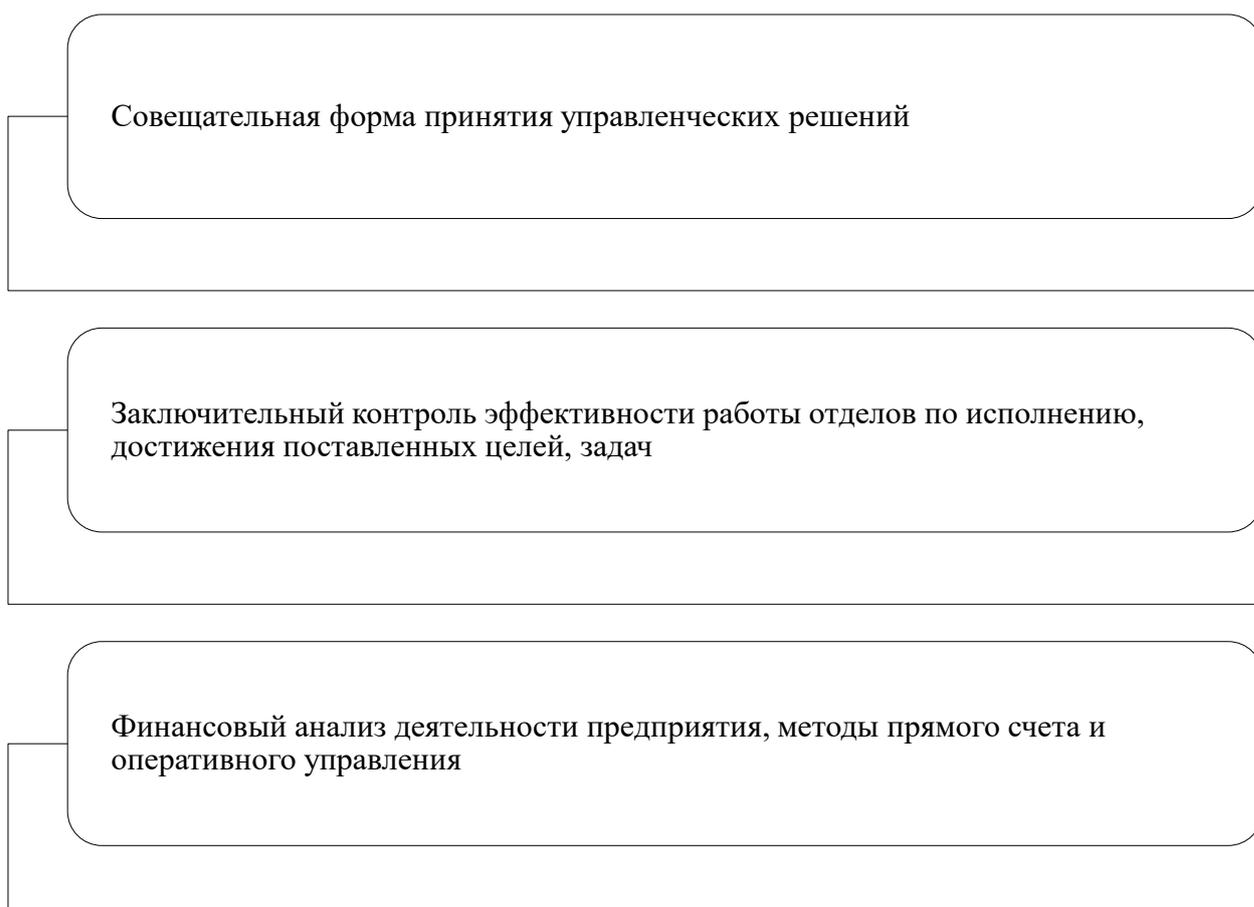


Рисунок 19 – Методы управления затратами в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Таким образом, основным видом деятельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» являются буровые работы и сопутствующая им деятельность. Эффективность деятельности филиала складывается по результатам использования ресурсов и эффективности управления затратами, в связи с чем необходимо оценить влияние различных факторов на себестоимость продукции и услуг филиала.

2.2 Оценка влияния факторов на себестоимость продукции

Анализ структуры и динамики себестоимости предоставляет возможность обнаружить слабые места в системе управления затратами и выявить потенциальные резервы для их оптимизации.

В таблице 7 рассмотрим динамику основных групп расходов в составе себестоимости филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Таблица 7 – Динамика групп расходов в составе себестоимости филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Наименование показателей	Объем расходов за период, тыс. руб.			Отклонение 2022 г. от 2021 г.		Отклонение 2023 г. от 2022 г.	
	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Сумма, тыс. руб.	Темп роста, %	Сумма, тыс. руб.	Темп роста, %
Материальные затраты	16 467 552	18 469 811	15 568 902	2 002 259	112,16	-2 900 909	84,29
Расходы на оплату труда	2 800 166	2 926 094	3 001 412	125 928	104,50	75 318	102,57
Отчисления на социальные нужды	845 650	883 680	906 427	38 030	104,50	22 746	102,57
Амортизация	39 402	38 756	36 546	-646	98,36	-2 210	94,30
Прочие затраты	1 217 023	3 219 916	2 596 134	2 002 893	264,57	-623 782	80,63
Итого	6 289 218	8 356 524	8 437 758	2 067 307	132,87	81 234	100,97

В 2022 г. наблюдается увеличение всех групп расходов, кроме амортизации, что обусловлено ростом объема буровых работ и соответственно, необходимостью большего количества ресурсов. В 2023 г. материальные затраты сократились на 2 900 909 т. р. и прочие расходы снизились на 623 782 т. р., что соответствует динамике выручки (рисунок 20).

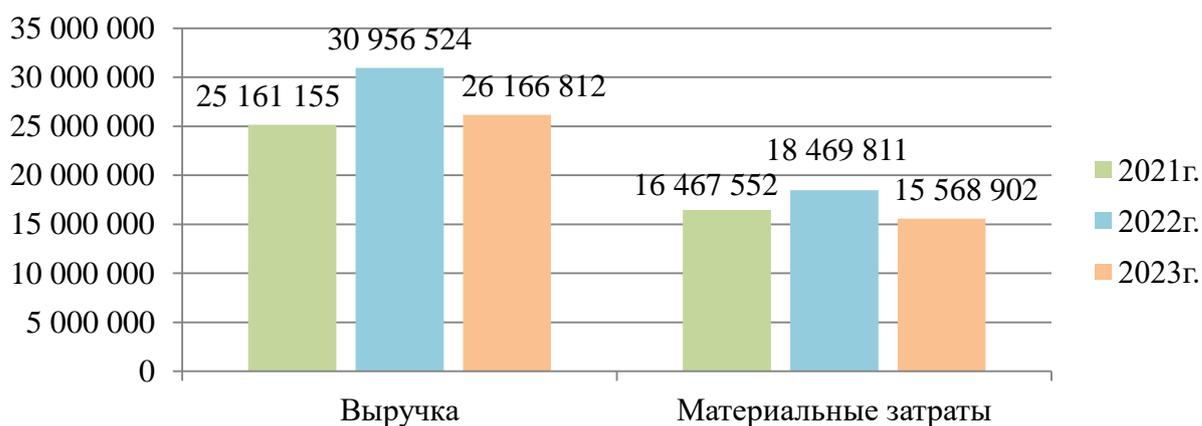


Рисунок 20 – Динамика материальных затрат филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Увеличение отчислений во внебюджетные фонды связано с ростом расходов на оплату труда (рисунок 21).

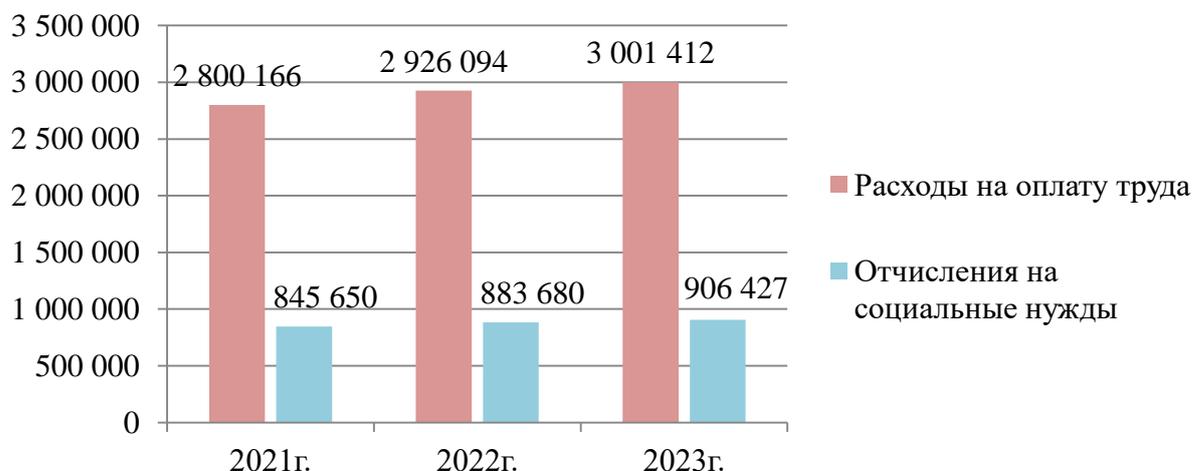


Рисунок 21 – Динамика материальных затрат филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Изменение основных составляющих себестоимости за 2021-2023 гг. отражено в таблице 8.

Таблица 8 – Изменение структуры себестоимости филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Наименование показателей	2021 г.		2022 г.		2023 г.		Отклонение уд. веса (+;-)	
	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	2022 г. от 2021 г.	2023 г. от 2022 г.
Материальные затраты	16 467 552	77,06	18 469 811	72,32	15 568 902	70,42	-4,74	-1,90
Расходы на оплату труда	2 800 166	13,10	2 926 094	11,46	3 001 412	13,58	-1,65	2,12
Отчисления на социальные нужды	845 650	3,96	883 680	3,46	906 427	4,10	-0,50	0,64
Амортизация	39 402	0,18	38 756	0,15	36 546	0,17	-0,03	0,01
Прочие затраты	1 217 023	5,70	3 219 916	12,61	2 596 134	11,74	6,91	-0,87
Итого	21 369 794	100,00	25 538 257	100,00	22 109 421	100,00	0,00	0,00

Основную долю материальных затрат в себестоимости филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» занимают расходы на приобретение сырья и материалов. Это обусловлено спецификой производственно-добывающей деятельности филиала.

Удельный вес материальных затрат сокращается с 77,06 % до 70,42 % за счет роста расходов на оплату труда и социальных отчислений. Однако по-прежнему преобладает в себестоимости филиала (рисунок 22).

При этом оптимизация расходов на сырье и материалы предполагает рациональное использование ресурсов, поиск эффективных поставщиков, контроль качества поставляемых материалов и обеспечение достаточного запаса с минимальными издержками. Это позволяет предприятию быть более гибким, адаптивным к изменениям рыночной ситуации и успешно конкурировать с другими участниками отрасли.

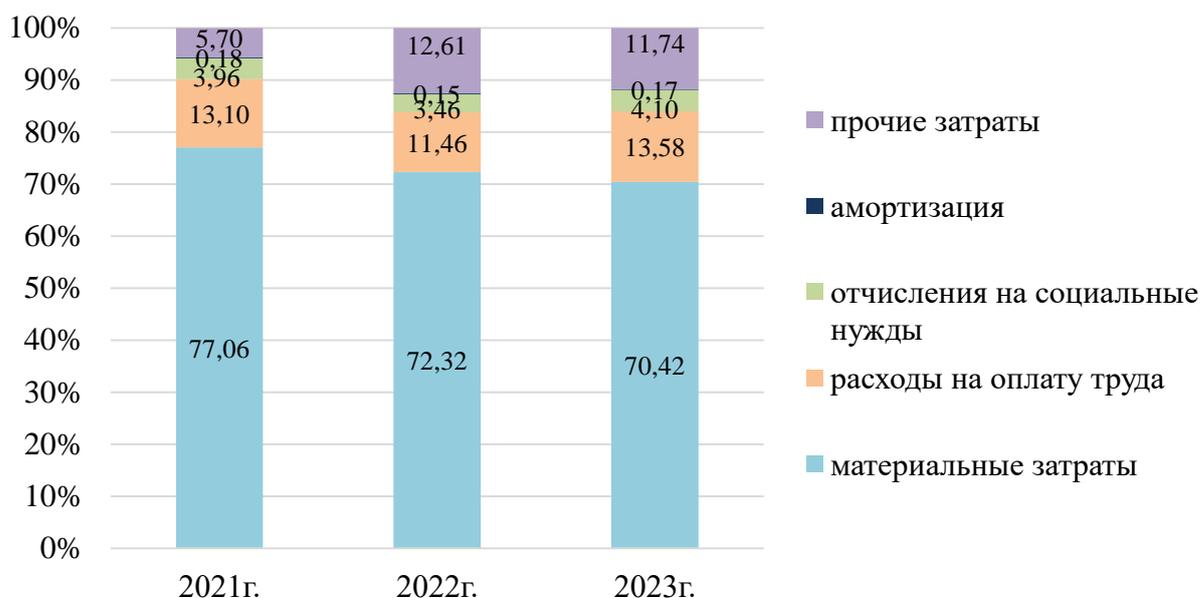


Рисунок 22 – Изменение структуры себестоимости филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Изменение структуры материальных затрат филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг. отражено в таблице 9.

Таблица 9 – Изменение структуры материальных затрат филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за 2021-2023 гг.

Наименование показателей	2021 г.		2022 г.		2023 г.		Отклонение уд. веса (+;-)	
	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	2022 г. от 2021 г.	2023 г. от 2022 г.
Стоимость приобретаемого со стороны сырья и материалов	12 217 874	74,19	13 743 045	74,41	11 386 324	73,14	0,21	-1,27
Стоимость покупных полуфабрикатов	1 454 863	8,83	1 568 972	8,49	1 421 669	9,13	-0,34	0,64
Стоимость природного сырья	49 816	0,30	52 956	0,29	48 986	0,31	-0,02	0,03
Стоимость приобретаемого со стороны топлива всех видов	1 113 985	6,76	1 314 775	7,12	1 110 493	7,13	0,35	0,01

Продолжение таблицы 9

Наименование показателей	2021 г.		2022 г.		2023 г.		Отклонение уд. веса (+;-)	
	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	2022 г. от 2021 г.	2023 г. от 2022 г.
Стоимость покупной энергии всех видов	1 631 014	9,90	1 790 063	9,69	1 601 430	10,29	-0,21	0,59
Итого	16 467 552	100,00	18 469 811	100,00	15 568 902	100,00	0,00	0,00

Наибольший объем материальных затрат филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» приходится на приобретаемые со стороны (у других поставщиков) материалы и инструменты для буровых работ (рисунок 23).

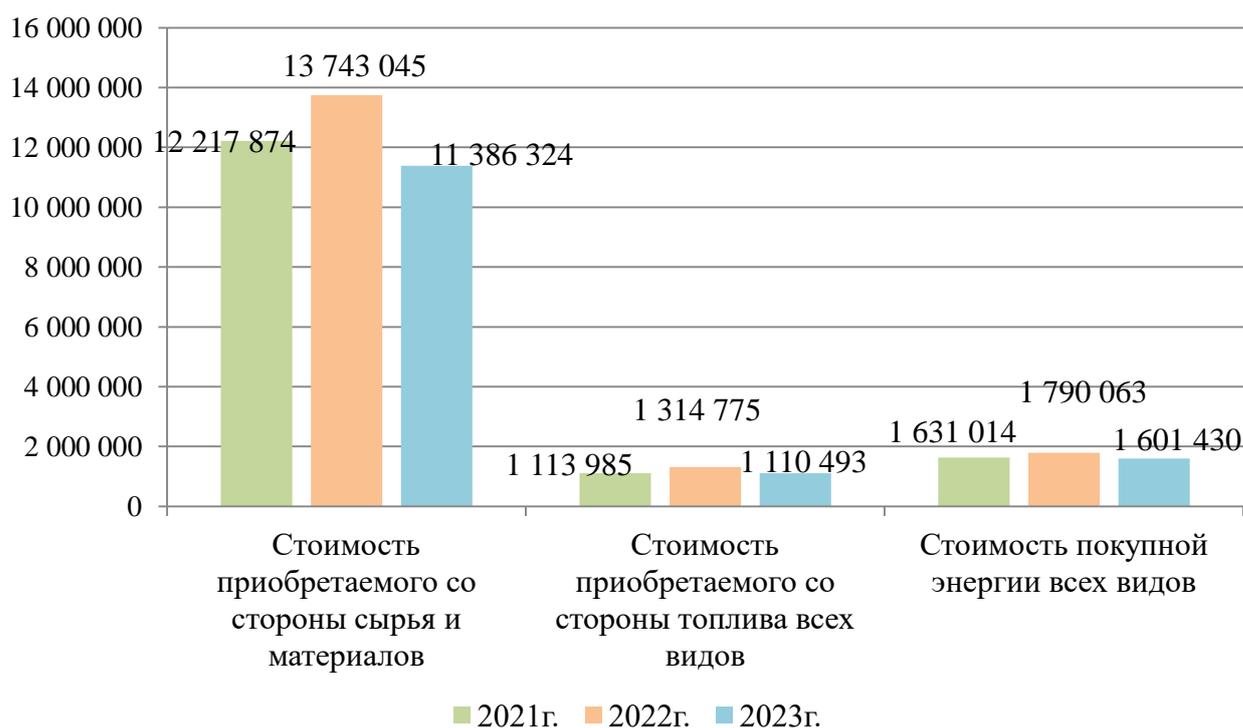


Рисунок 23 – Изменение основных статей расходов, относимых к материальным затратам филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Доля таких затрат составляет 73-74 % в анализируемом периоде. Данное соотношение отражает значительную зависимость филиала «Уренгой бурение» от внешних поставщиков и важность правильного управления поставками материалов. Увеличивается в анализируемом периоде и объем прочих расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в составе себестоимости (таблица 10).

Таблица 10 – Изменение прочих расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в составе себестоимости

Наименование показателей	Объем за период, тыс. руб.			Изменение 2022 г. от 2021 г.		Изменение 2023 г. от 2022 г.	
	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Сумма, тыс. руб.	Темп роста, %	Сумма, тыс. руб.	Темп роста, %
Оплаченные штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров	114 802	159 643	162 405	44 841	139,06	2 762	101,73
Арендная плата	200 568	200 986	201 546	418	100,21	560	100,28
Суммы дебиторской задолженности, по которой истек срок исковой давности	15 679	18 997	25 634	3 318	121,16	6 637	134,94
Услуги сторонних организаций	249 520	2 010 791	1 481 797	1 761 271	805,86	-528 994	73,69
Лизинговые платежи	15 744	15 744	15 744	0	0,00	0	0,00
Возмещение причиненных убытков	32 706	39 794	33 800	7 088	121,67	-5 994	84,94
Расходы, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств	116 897	142 279	130 258	25 382	121,71	-12 021	91,55
Затраты на командировки	200 598	321 798	225 663	121 200	160,42	-96 135	70,13
Расходы на обучение повышение квалификации	26 897	27 820	27 436	923	103,43	-384	98,62
Оплата работ по сертификации	31 774	32 896	32 960	1 122	103,53	64	100,19
Выплаты банковским и страховым организациям	210 598	246 770	256 903	36 172	117,18	10 133	104,11
Прочее	1 240	2 398	1 988	1 158	193,39	-410	82,90
Итого	1 217 023	3 219 916	2 596 134	2 002 893	264,57	-623 782	80,63

Общая сумма прочих расходов в себестоимости филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» увеличивается с 1 217 023 т. р. в 2021 г. до 2 596 134 т. р. в 2023 г. (рисунок 24).

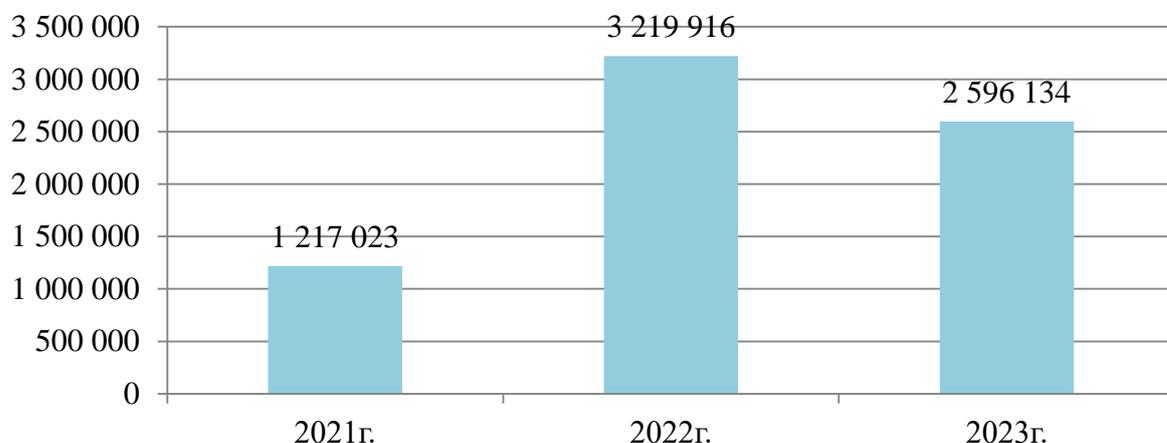


Рисунок 24 – Изменение прочих расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в составе себестоимости

Наблюдается рост прочих расходов на персонал, включающих командировочные и оплату курсов повышения квалификации (рисунок 25).

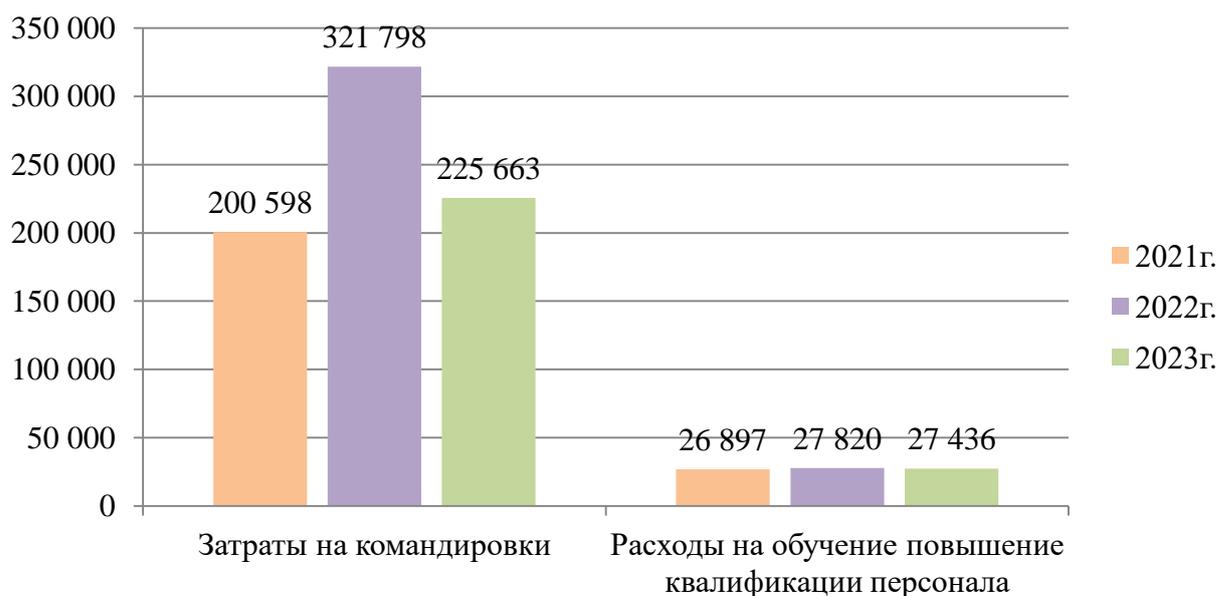


Рисунок 25 – Изменение прочих расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» на персонал, тыс. руб.

Повышение объема финансовых санкций за нарушения филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» обусловлено вероятностным фактором, который свидетельствует об увеличении числа несоблюдения и невыполнения условий по договорам и недостаточно эффективной работе с контрагентами. Ежегодно увеличивается объем уплаченных штрафов, пени и неустойки (рисунок 26).

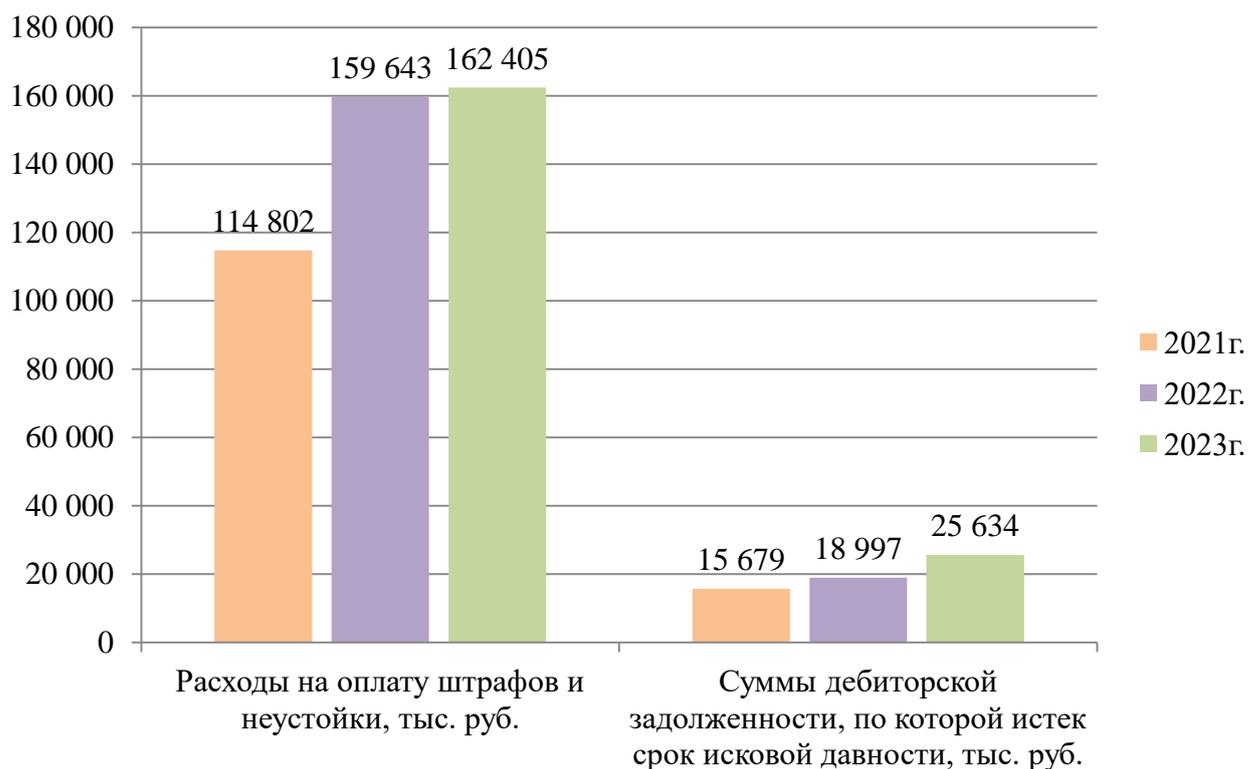


Рисунок 26 – Динамика расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение», связанных с контрактными отношениями

Штрафы, налагаемые на компанию в рамках контрактов, могут быть результатом несоблюдения сроков, качества или других обязательств, что подчеркивает значимость внимательного и ответственного подхода к управлению контрактами. Они также могут служить индикатором неэффективности в системе контроля за исполнением договорных обязательств.

Поэтому важно улучшить механизмы контроля за исполнением договорных обязательств, совершенствовать процессы взаимодействия с контрагентами и принимать меры по предотвращению возможных нарушений, чтобы снизить финансовые потери и повысить эффективность бизнес-процессов в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

Факторный анализ затрат филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» представлен в таблице 11.

Таблица 11 – Факторный анализ затрат филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» на прибыль от продаж

Показатель	Абсолютные показатели, тыс. руб.			Изменение, тыс. руб.	
	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2022 г.	2023 г.
Выручка	25 161 155	30 956 524	26 166 812	5 795 369	-4 789 712
Себестоимость	21 369 794	25 538 257	22 109 421	4 168 463	-3 428 836
Коммерческие расходы	0	0	0	0	0
Управленческие расходы	920 814	1 224 766	1 229 615	303 952	4 849
Прибыль от продаж	2 870 547	4 193 501	2 827 776	1 322 954	-1 365 725
Расчет влияния факторов, тыс. руб.					
Влияние изменения выручки				661 173,11	-648 834,54
Влияние изменения себестоимости				753 641,80	-522 540,97
Влияние изменения коммерческих расходов				0,00	0,00
Влияние изменения управленческих расходов				-91 860,91	-194 349,49
Общее влияние факторов				1 322 954	-1 365 725

Согласно расчетам на прибыль от продажи филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» наибольшее влияние оказало изменение выручки и себестоимости.

В 2022 году положительное влияние выручки составило 661 173,11 т. р., а в 2023 г. отрицательное влияние выручки составило 648 834,54 т. р. (рисунок 27).

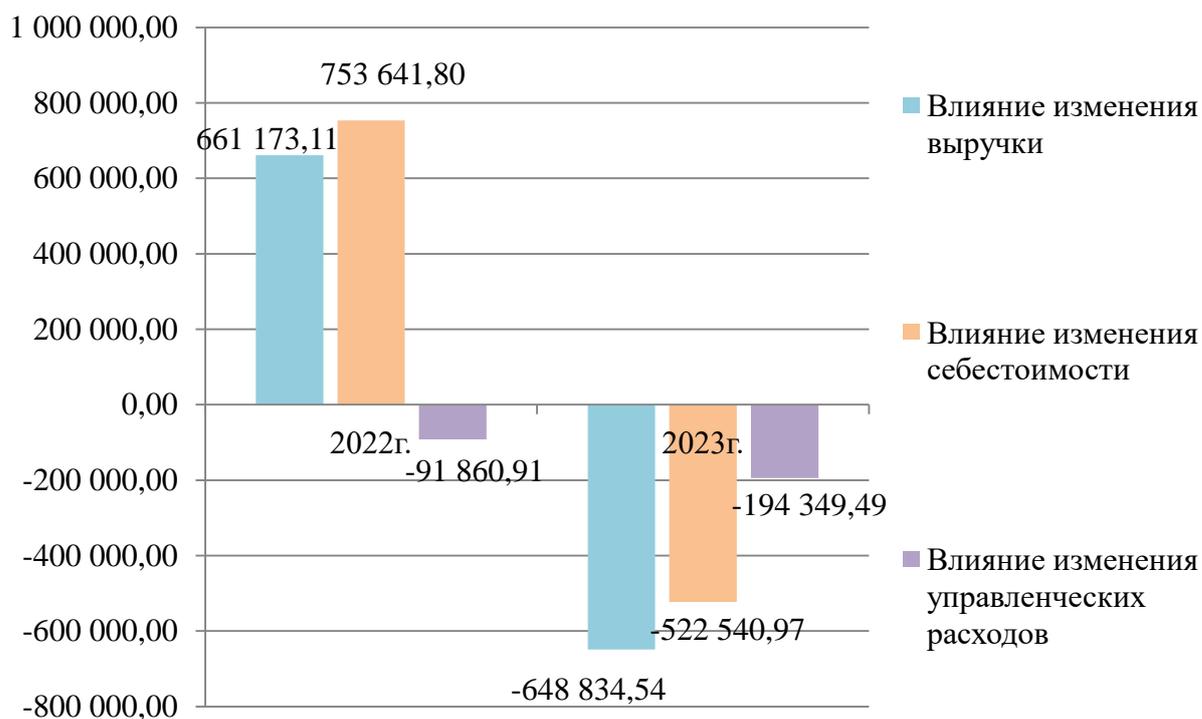


Рисунок 27 – Влияние факторов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» на прибыль от продаж, тыс. руб.

За весь период отрицательное влияние на объем прибыли от продаж оказывает рост управленческих расходов. Широкий спектр мер, реализуемых в компании, направлен на повышение качества труда, профессиональной подготовки сотрудников и обеспечение безопасности и комфорта на производстве, что способствует укреплению корпоративной культуры и повышению результативности деятельности предприятия.

Внедрение программ обучения для мастеров бурения, обновление Центра обучения буровиков в Уренгое, предоставление полной компенсации питания на всех производственных объектах и расширение сети фельдшерских пунктов на месторождениях отражают комплексный подход компании к улучшению условий труда. Рассчитанные показатели эффективности расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в 2021-2023 гг. представлены в таблице 12.

Таблица 12 – Показатели эффективности расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в 2021-2023 гг.

Наименование показателей	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Отклонение	
				2022 г. от 2021 г.	2023 г. от 2022 г.
Расходы на 1 рубль доходов, руб./руб.	0,93	0,91	0,95	-0,02	0,04
Величина расходов по основной деятельности на 1 рубль выручки от продаж, руб./руб.	0,85	0,82	0,84	-0,02	0,02
Расходоёмкость прочих доходов, руб./руб.	2,89	1,85	1,50	-1,04	-0,36

Показатель расходоёмкости прочих расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» имеет значительное значение из-за того, что основная часть доходов предприятия генерируется от основной деятельности. Увеличение расходоёмкости требует внимания руководства и принятия конкретных мер, направленных на снижение издержек, оптимизацию производственных процессов и улучшение эффективности использования ресурсов с целью обеспечения экономической эффективности и устойчивого развития компании.

Рост общей степени расходоёмкости указывает на увеличение затрат на производство продукции или оказание услуг. Такое изменение может быть вызвано различными факторами, включая инфляцию, изменения в ценах на ресурсы и сырье, технологические изменения, а также рост потребностей предприятия (рисунок 28).

Таким образом, в ходе исследования проведен факторный анализ себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение», основным видом деятельности которого являются буровые работы и сопутствующая им деятельность. В 2022 г происходит увеличение всех групп расходов, кроме амортизации, что обусловлено ростом объема буровых работ и соответственно, необходимостью большего количества ресурсов. В 2023 г. материальные затраты сократились на 2 900 909 т. р. и прочие расходы снизились на 623 782 т. р., что соответствует

динамике выручки. Рост общей степени расходоемкости указывает на увеличение затрат на производство продукции или оказание услуг.

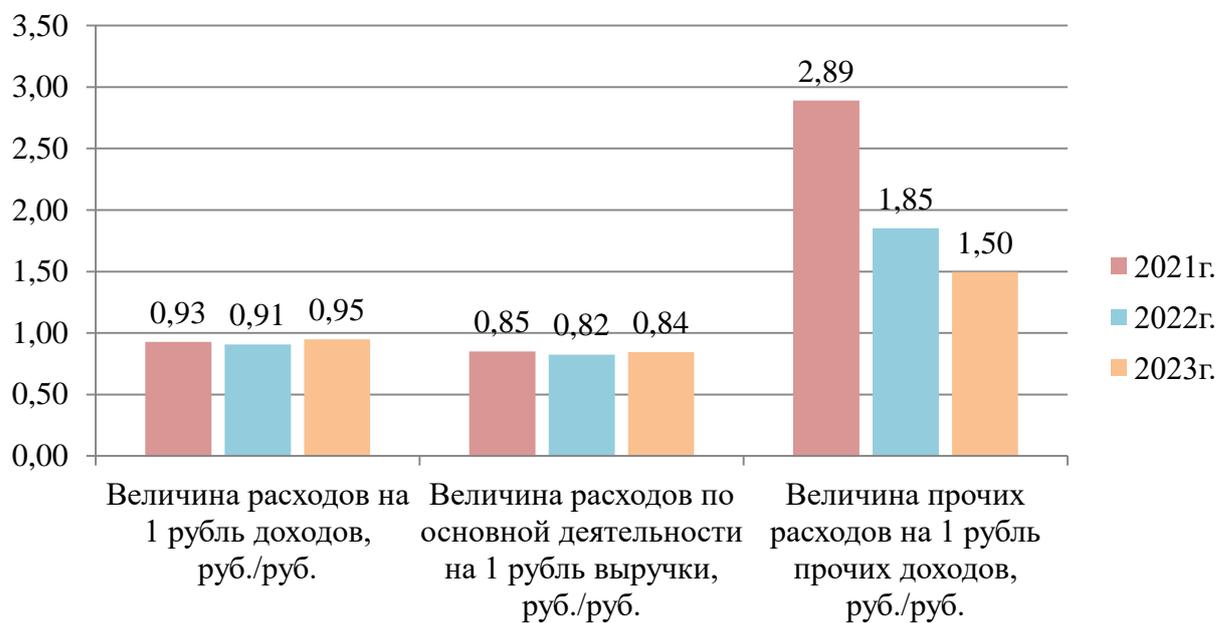


Рисунок 28 – Изменение показателей эффективности расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в 2021-2023 гг.

Дерево проблем при управлении себестоимостью в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» представлено на рисунке 29.



Рисунок 29 – Дерево проблем в управлении себестоимостью в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Эффективность управления себестоимостью в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» снижается в связи с ростом расходоемкости предоставляемых буровых услуг. Основным фактором, влияющим на это, является увеличение затрат сырье материалы. Также стоит отметить отрицательное влияние увеличения прочих расходов. Рост расходоемкости требует внимания руководства. Поэтому для общего снижения расходоемкости филиалу «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» необходимо принять соответствующие меры, направленные на улучшение управления себестоимостью направленных на снижение издержек, оптимизацию производственных процессов и улучшение эффективности использования ресурсов с целью обеспечения экономической эффективности и устойчивого развития компании.

3 Направления повышения эффективности себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

3.1 Разработка мероприятий, способствующих повышению эффективности себестоимости продукции

Поиск возможностей снижения расходов на производство представляет собой стратегическое решение, направленное на увеличение эффективности деятельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение». Это позволит не только сократить издержки, но и повысить общую прибыльность бизнеса, обеспечивая устойчивость и долгосрочное развитие компании. Проведенный анализ позволил выявить слабые места в управлении производственными расходами филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение». Следовательно, у компании есть резервы для оптимизации расходов (рисунок 30).

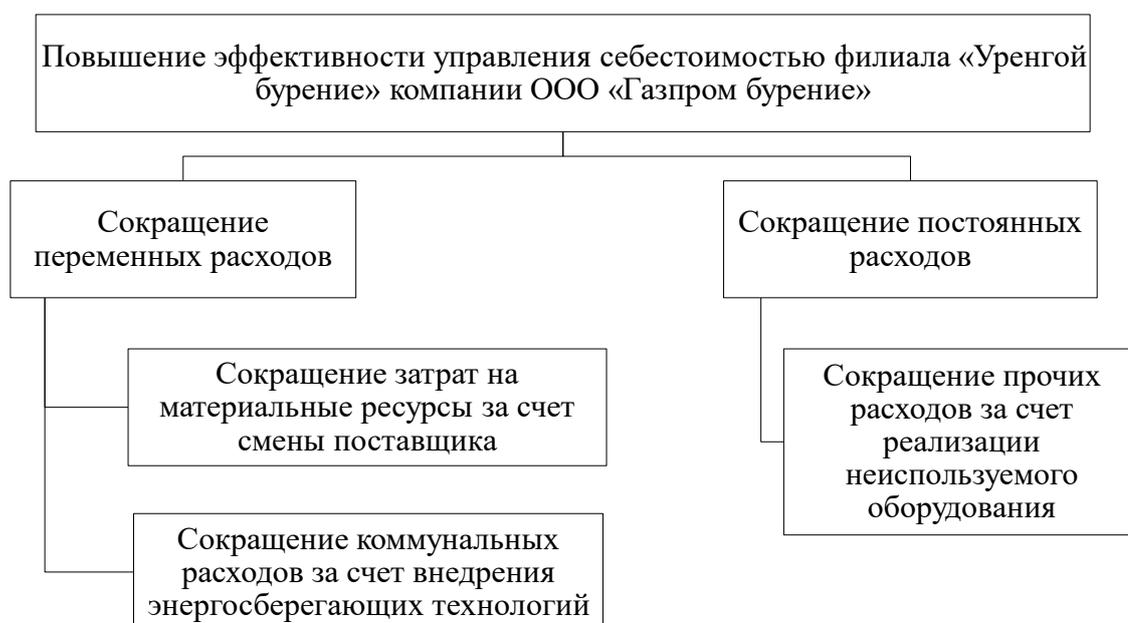


Рисунок 30 – Дерево решений в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Материальные затраты на производство занимают наибольшую долю в себестоимости филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение». Поскольку материальные затраты составляют значительную часть себестоимости, стоимость закупаемых материалов непосредственно влияет на материалоемкость производства и, следовательно, на рентабельность компании.

В связи с этим одним из направлений оптимизации затрат является поиск возможностей снижения расходов на приобретаемые материалы.

Материалы, как правило, закупаются у поставщиков, с которыми филиал «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» заключил договоры длительного характера. Условия таких договоров пересматриваются не часто, несмотря на изменения в экономике, инфляционные процессы и пр.

Следует отметить, что стабильность условий сотрудничества с поставщиками способствует более планомерной работе и облегчает процесс закупок. Однако, несмотря на это, периодическое пересмотр договоров и условий с поставщиками могло бы быть целесообразным для учета текущих экономических условий и обеспечения наилучших условий сотрудничества. Это позволило бы компании адаптировать свою деятельность к изменяющейся среде и эффективнее управлять затратами на закупки материалов.

Кроме этого, в длительном периоде финансовое состояние поставщиков ресурсов может измениться в худшую сторону, снизиться качество поставляемых материалов. Необходимо понимать, что изменения в финансовой устойчивости поставщиков могут негативно сказаться на процессе закупок и привести к снижению качества предоставляемых товаров и услуг. Периодический мониторинг финансового состояния поставщиков, а также оценка качества поставок материалов позволяют оперативно реагировать на изменения и принимать соответствующие меры для обеспечения стабильности и надежности цепочки поставок.

Так, в ходе изучения внутренних документов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» был проанализировано

выполнение условий договоров за 2021-2023 гг. основных поставщиков. Выявлена негативная динамика количества нарушений со стороны ООО «ТрансМеталл» (рисунок 31).

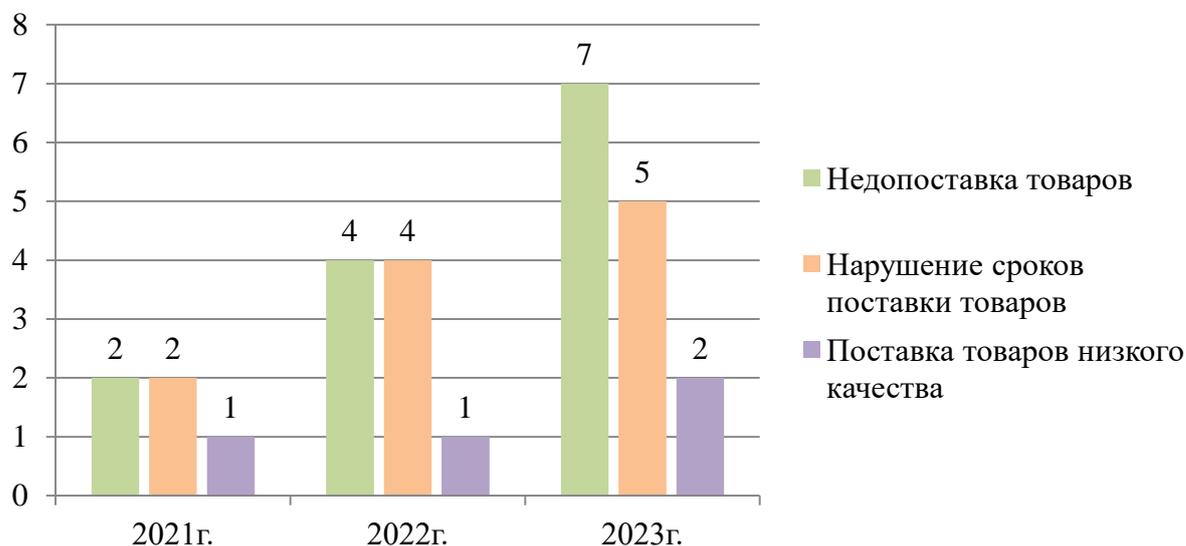


Рисунок 31 – Количество нарушенных условий договоров поставки компанией ООО «ТрансМеталл» за 2021-2023 гг., ед.

Такая ситуация создает негативные последствия для компании, включая увеличение общей стоимости производства из-за дополнительных затрат на дорогостоящие материалы, возможное снижение прибыли из-за увеличенных расходов, а также нестабильность в производственной цепочке из-за непредвиденных затрат и источников поставок. Необходимость использования собственного транспорта для обеспечения бесперебойной работы производственных процессов является значительным фактором, влияющим на операционные издержки компании и требует внимания руководства при планировании и оптимизации логистических процессов.

Для выбора нового поставщика воспользуемся методом рейтинговых оценок. В таблице 13 представлены критерии выбора.

Таблица 13 – Основные критерии выбора поставщика

Критерий выбора	Удельный вес критерия	Оценка значения критерия по 10- бальной шкале			Произведение удельного веса критерия на оценку		
		ООО «Наст-Металл»	ООО «Град»	ООО «Гранит»	ООО «Наст-Металл»	ООО «Град»	ООО «Гранит»
1. Уровень стабильности	0,3	9	7	9	2,7	2,1	2,7
2. Уровень ценообразования	0,25	8	7	6	2	1,75	1,5
3. Качество материалов	0,15	9	7	8	1,35	1,05	1,2
4. Особенности расчетов	0,15	9	9	9	1,35	1,35	1,35
5. Возможность внеплановых поставок	0,1	7	7	7	0,7	0,7	0,7
6. Устойчивость бизнеса	0,05	6	6	7	0,3	0,3	0,35
ИТОГО:	1	x	x	x	8,4	7,25	7,8

Регулярный анализ и оценка деятельности текущих и потенциальных поставщиков по заданным критериям позволят филиалу «Уренгой бурение» ООО «Газпром бурение» минимизировать нарушения со стороны контрагентов и существенно снизить расходы на закупаемые ресурсы путем постоянного контроля над ценами. Тщательный мониторинг и оценка производительности поставщиков помогут улучшить качество снабжения, сократить риски несвоевременных поставок и повысить эффективность цепочки поставок. Такой подход позволит компании оптимизировать расходы, повысить прозрачность взаимоотношений с поставщиками и обеспечить более надежную и стабильную деятельность предприятия в условиях динамично изменяющегося рынка. Для заключения договора поставки с ООО «Наст-Металл» необходимы организационные расходы в размере 348 т. р. Эти расходы предполагаются как часть инвестиций в установление долгосрочных партнёрских отношений с новым поставщиком, что в итоге может повысить эффективность производственного процесса и конкурентоспособность компании.

Рассмотрим возможность сокращения коммунальных расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» за счет внедрения энергосберегающих технологий.

Внедрение технологий энергосбережения в проходных помещениях и территориях филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» позволит снизить эксплуатационные расходы. Расчет стоимости работ по монтажу освещения в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» представлен в таблице 14.

Таблица 14 – Расчет стоимости работ по монтажу освещения

Вид работ	Цена за ед., руб.	Кол-во, ед.	Стоимость работ, тыс. руб.
Демонтаж действующих светильников (работа)	120	250	30
Стоимость энергосберегающих светильников	5240	250	1310
Монтаж и подключение энергосберегающих светильников (работа)	768	250	188
Итого	-	-	1528

Рассчитаем экономию расходов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» от установки энергосберегающего оборудования для освещения (таблица 15).

Таблица 15 – Расчет экономии от установки энергосберегающего оборудования для освещения

Виды систем освещения	Стандартная	С энергосберегающим освещением	Отклонение (+,-)
Потребление электроэнергии, кВт/в час	1,56	0,52	-1,04
Расход энергии за год, кВт/в час	882 564	629 638	-252 926
Тариф на электрическую энергию, руб.	6,82	6,82	-
Расходы на освещение, тыс. руб.	6 019,09	4 294,13	-1 724,96

Согласно расчетам, расходы филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» на электроэнергию сократятся на 1724,96 т. р.

Рассмотрим возможность снижения прочих затрат филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

Аренда дополнительного склада с 2020 г. для хранения устаревшего оборудования представляет собой разумное стратегическое решение, позволяющее эффективно управлять запасами и освободить основные складские помещения для хранения современного оборудования. Это действие способствует оптимизации пространства на производстве, а также обеспечивает возможность дальнейшего использования устаревшего оборудования или его реализации.

Одновременно аренда дополнительного склада может повлечь за собой дополнительные затраты на арендную плату и обслуживание помещений. Ежегодно филиал вынужден оплачивать аренду помещения в размере 4 080 т. р., что генерирует постоянные издержки для предприятия. Это не только оказывает негативное влияние на финансовые показатели компании, но и создает дополнительное давление на бюджет предприятия, не обеспечивая при этом какого-либо практического использования оборудования.

Поэтому необходимо тщательно оценить экономическую эффективность данного шага и рассмотреть возможные варианты оптимизации издержек, чтобы обеспечить баланс между управлением запасами и контролем над операционными расходами.

Ежегодные потери филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» составляют:

$$340\,000 \text{ руб.} \times 12 \text{ мес.} = 4080 \text{ т. р.}$$

Увеличение финансовой нагрузки, вызванной расходами на оборудование, неликвидные активы и аренду складского помещения, может привести к затруднениям в своевременном исполнении платежей, что может негативно отразиться на репутации компании и ее отношениях с партнёрами.

Для снижения накладных расходов рассмотрели целесообразность реализации данного оборудования (таблица 16).

Таблица 16 – Планируемое к продаже оборудование филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Наименование	Первоначальная балансовая стоимость, руб.	Цена продажи, руб.	Количество, ед.	Общая стоимость продаваемого оборудования, руб.
Вакуумные насосы	1 652 000	1 156 400	3	3 469 200
Шламовые насосы	1 350 000	945 000	4	3 780 000
Компрессоры	1 890 500	1 323 350	3	3 970 050
Буровые насосы для МГБУ	2 400 000	1 680 000	5	8 400 000
Итого	х	х	х	19 619 250

Для снижения финансовых рисков предстоит продажа неиспользуемых насосов и компрессоров со скидкой 30 %.

Таким образом, проведенное исследование показало, что у филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» есть резервы для сокращения расходов. Существует потенциал для оптимизации производственных издержек путем более детального анализа поставщиков и возможного прекращения договоров с поставщиками, нарушающими договорные отношения. Компания может оптимизировать производственные расходы благодаря более тщательному анализу поставщиков и расторжению договоров поставки с действующим поставщиком и заключением нового договора, внедрению энергосберегающих технологий в производство, а также при избавлении от неликвидов и простаивающего оборудования.

3.2 Экономическая эффективность предлагаемых мероприятий

Оптимизация производственных процессов, внедрение обновлений оборудования, модернизация складских помещений и другие меры по улучшению эффективности работы требуют серьезных инвестиций. Для обеспечения финансовой устойчивости и успешной реализации планов необходимо привлечение дополнительных средств (таблица 17).

Таблица 17 – Ресурсы, необходимые для повышения эффективности управления себестоимостью в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Направления оптимизации производственных расходов	Сумма, тыс. руб.
1. Реализация мероприятия по расторжению договоров поставки с действующим поставщиком и заключением нового договора	348
2. Реализация мероприятия по внедрению энергосберегающих технологий в производство	1528
3. Реализация мероприятия по реализации оборудования, не используемого в деятельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»	580
Итого	2456

Программа реализации мероприятий, направленных на оптимизацию затрат филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» отражена в таблице 18.

Таблица 18 – Программа реализации мероприятий, направленных на оптимизацию затрат филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Мероприятия	Ответственные за выполнение мероприятия
1. Реализация мероприятия по расторжению договоров поставки с действующим поставщиком и заключением нового договора	Заместитель директора по добыче и подготовке ресурсов, Главный бухгалтер
2. Реализация мероприятия по внедрению энергосберегающих технологий в производство	Главный инженер – первый зам. директора, Главный бухгалтер
3. Реализация мероприятия по реализации оборудования, не используемого в деятельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»	Заместитель директора по ремонту и капитальному строительству, Главный бухгалтер

Рассчитаем, насколько смена поставщика будет эффективна для производства и финансовых результатов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

В 2023 г. филиал «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» закупил у ООО «ТрансМеталл» около материалов и инструментов на сумму 16 260,60 т. р. Данный контракт является значительным с точки зрения объема

инвестиций в материальные ресурсы и инструменты для буровых работ (таблица 19).

Таблица 19 – Расчет отклонения в расходах с новым и прежним поставщиком

Материал и инструменты	ООО «ТрансМеталл» (прежний поставщик)	ООО «Наст-Металл» (планируемый поставщик)	Отклонение (+,-)
Ключи трубные	1 024,25	1 297,63	273,38
Вертлюги для буровой установки	6 014,10	5 249,63	-764,47
Стартовые штанги и переходники	1 152,89	1 056,80	-96,09
Буровые лопатки	1 024,32	1 001,56	-22,76
Цанговые захваты	968,60	913,58	-55,02
Инструмент для скальных пород	1 287,93	1 256,98	-30,95
Смазка для резьбы HDD Supplier	2 010,32	1 922,30	-88,02
Бентонит для ГНБ	1 577,63	1 507,65	-69,98
Прочее	1 200,56	1 136,50	-64,06
Итого	16 260,60	15 342,63	-917,97

При заключении договора поставки с ООО «Наст-Металл» стоимость материалов и инструментов будет ниже на 917,97 т. р. ООО «Наст-Металл» ориентировано главным образом на сотрудничество с российскими производителями. Появление все большего числа предложений со стороны российских производителей свидетельствует о значительном преимуществе стоимости материалов и инструментов отечественного производства. Существенное снижение затрат на материалы и оборудование у российских производителей обусловлено не только их доступностью, но и повышенным качеством продукции.

Таким образом, сфокусированный выбор на российских поставщиках дает возможность не только улучшить финансовые показатели за счет экономии средств на закупках, но и способствует поддержке отечественного производства и развитию внутреннего рынка. Рассчитаем, на сколько филиал «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» может сократить

расходы при продаже насосов и компрессоров. В таблице 20 представлены расчеты эффективности предложенных управленческих решений.

Таблица 20 – Оценка эффективности от предложенных мероприятий по снижению затрат в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Мероприятие	Объем необходимых ресурсов, тыс. руб.	Сокращение расходов, тыс. руб.	Эффект, тыс. руб.	Показатель эффективности, руб./руб.
1. Сокращение расходов при выборе новых поставщиков материалов	348,00	917,97	569,97	1,64
2. Внедрение энергосберегающих технологий в производство	1528,00	1724,96	196,96	0,13
2. Продажа оборудования	580,00	4080,00	3500,00	6,03
Итого	2456,00	6722,93	4266,93	1,74

Предполагаемые мероприятия позволят филиалу «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» достичь экономии в расходах на сумму 6 722,93 т. р. Таким образом, каждый потраченный рубль приведет к снижению себестоимости на 1,74 руб. (рисунок 32).

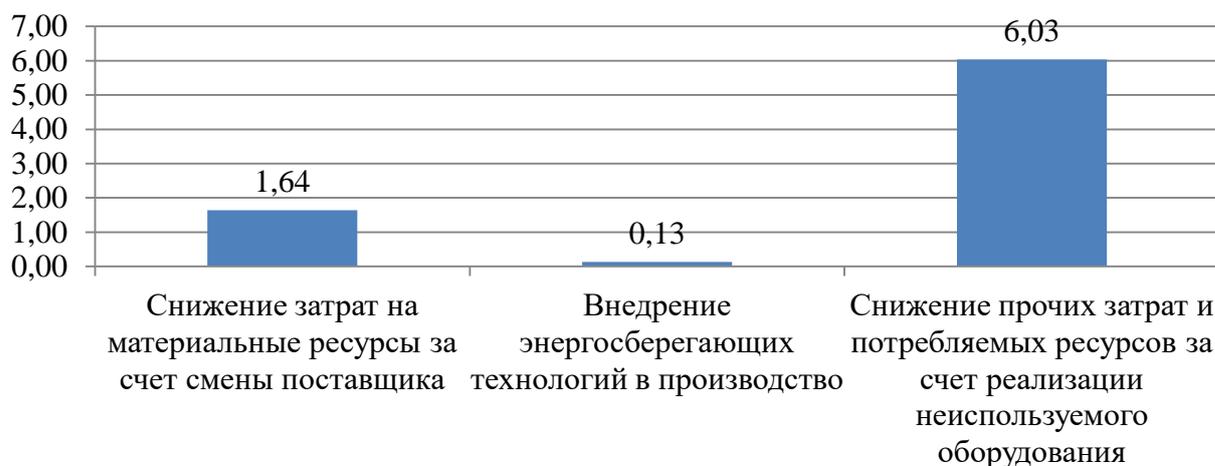


Рисунок 32 – Эффективность мероприятий по снижению затрат в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»

Дополнительный доход филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» составит 19 619,25 т. р. Это позволит не только сократить издержки, но и получить дополнительные финансовые ресурсы, которые могут быть вложены в развитие бизнеса или другие приоритетные направления.

Эффект от реализации мероприятий в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»:

$$\text{Эффект} = 6722,93 \text{ т. р.} - 2456 \text{ т. р.} = 4266,93 \text{ т. р.}$$

Эффективность мероприятий в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» составляет:

$$\text{Эф} = \frac{(6722,93 \text{ т. р.} - 2456,00 \text{ т. р.})}{2456,00 \text{ т. р.}} = 1,74 \text{ руб./руб.}$$

В таблице 21 отражены показатели эффективности предложенных рекомендаций по оптимизации себестоимости филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

Таблица 21 – Показатели эффективности деятельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» при реализации мероприятий

Наименования показателей	2023 г.	Прогнозный период с учетом реализации мероприятий	Отклонение (+,-)
Объем выручки за период, тыс. руб.	26 166 812	26 186 431	19 619
Себестоимость, тыс. руб.	22 109 421	22 105 154	-4 267
Валовая прибыль, тыс. руб.	4 057 391	4 072 743	15 352
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	2 827 776	2 843 128	15 352
Объем чистой прибыли за период, тыс. руб.	1 418 960	1 431 242	12 282
Значение показателя рентабельности продаж, %	10,81	10,86	0,05
Значение показателя рентабельности продукции, %	12,79	12,86	0,07

При внедрении предложенных мероприятий ожидается увеличение прибыли от продаж филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» на 15 352 т. р., а чистая прибыль компании увеличится на 12 282 т. р.

Динамика финансовых результатов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в прогнозном периоде представлена на рисунке 33.

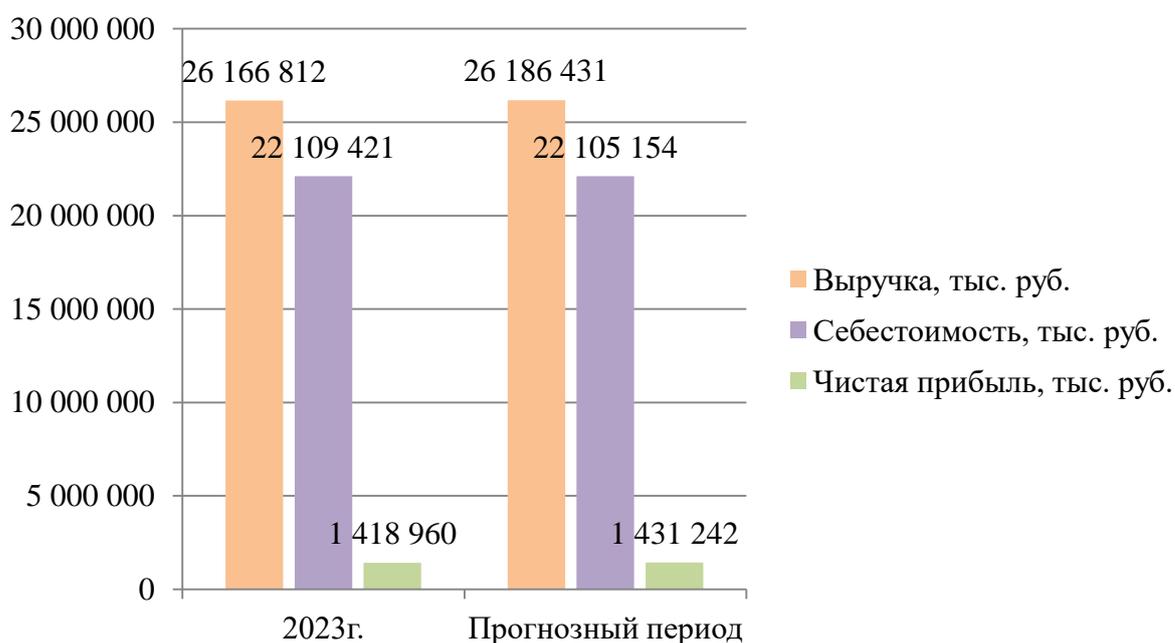


Рисунок 33 – Динамика финансовых результатов филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в прогнозном периоде

Рентабельность продаж филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» в прогнозном периоде составит:

$$R_{\text{ПРОДАЖ}} = \frac{2\,843\,128}{26\,186\,431} \times 100\% = 10,86\%$$

Рентабельность продукции составит:

$$R_{\text{ПРОДАЖ}} = \frac{2\,843\,128}{22\,105\,154} \times 100\% = 12,86\%$$

Согласно результатам проведенных расчетов, показатели рентабельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» указывают на увеличение эффективности производственной и коммерческой деятельности.

Ожидается, что рентабельность производства продукции вырастет с 12,79 % до 12,86 %, а рентабельность продаж увеличится с 10,81 % до 10,86 % (рисунок 34).



Рисунок 34 – Изменение показателей рентабельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» при реализации предложенных мероприятий, %

Увеличение рентабельности свидетельствует о повышении эффективности использования ресурсов, снижении издержек производства и повышении прибыльности бизнеса.

Эти положительные изменения говорят о повышении эффективности деятельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» и улучшении его финансового состояния. Увеличение рентабельности является показателем усиления производственных и коммерческих процессов компании, что в свою очередь часто свидетельствует о рациональном использовании ресурсов, оптимизации затрат и увеличении прибыли филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение».

Таким образом, проведенное исследование подчеркивает важность управления себестоимостью для достижения высоких результатов деятельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение». Анализ позволил выявить проблемы с ростом материальных затрат и затрат на обслуживание производственных процессов, в том числе расходы на электроэнергию, арендная плата и пр. Поскольку эти расходы снижают прибыль филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение», необходимо уделять внимание этому вопросу. Компания может оптимизировать производственные расходы благодаря более тщательному анализу поставщиков и расторжению договоров поставки с действующим поставщиком и заключением нового договора, внедрению энергосберегающих технологий в производство, а также при избавлении от неликвидов и простаивающего оборудования.

Предложенные меры оптимизации себестоимости позволят филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» значительно снизить расходы на сумму 6722,93 т. р., а также получить дополнительный доход от реализации неиспользуемого оборудования. Уделение должного внимания управлению себестоимостью является важным фактором для эффективного функционирования предприятия. Снижение издержек и оптимизация производственных процессов способствуют улучшению финансовых показателей, повышению конкурентоспособности и обеспечению стабильности бизнеса.

Заключение

Проведенный анализ понятия и роли анализа затрат и себестоимости производства и реализации продукции позволяет заключить, что процесс анализа себестоимости является ключевым для организации вне зависимости от её отрасли и особенностей производства.

Затраты могут рассматриваться как активы организации, если есть вероятность получения экономической выгоды от них в будущем, или как расходы текущего периода, если не предполагается получение выгоды в будущем. Отнесение затрат к активам или расходам зависит от прогнозов организации относительно будущих выгод.

Понимание различных способов классификации затрат помогает руководителям принимать решения для оптимизации и улучшать финансовые показатели предприятия. Эффективное управление затратами имеет значительное значение для финансового здоровья организации, поскольку оно позволяет оптимизировать использование ресурсов, улучшить финансовую прозрачность и принимать обоснованные стратегические решения на основе правильной оценки стоимости затрат и их потенциальной прибыльности в будущем.

Анализ себестоимости играет значительную роль в финансовом планировании, управлении затратами, определении цен на продукцию и принятии стратегических решений. Понимание структуры себестоимости и факторов, влияющих на её формирование, позволяет оценивать эффективность производственных процессов, выявлять узкие места и меры по оптимизации издержек.

Проведение анализа себестоимости позволяет управленческому персоналу оценить эффективность производственных процессов и контролировать затраты на производство продукции. Путем сравнения фактических показателей с плановыми и данными предыдущих периодов возможно выявить причины отклонений, разработать меры по их устранению

и повысить эффективность бизнеса. Анализ себестоимости также помогает оценить рентабельность продукции, определить конкурентоспособность на рынке и разработать стратегию по снижению издержек. Этот процесс является необходимым инструментом для повышения эффективности бизнеса, улучшения финансовых показателей и обеспечения долгосрочной устойчивости предприятия на рынке.

Основным видом деятельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» являются буровые работы и сопутствующая им деятельность. Эффективность деятельности филиала складывается по результатам использования ресурсов и эффективности управления затратами, в связи с чем была проведена оценка влияния различных факторов на себестоимость продукции и услуг филиала.

Благодаря своей прочной репутации, профессионализму и высокому качеству предоставляемых услуг, ООО «Газпром бурение» утвердило свои позиции на рынке и продолжает развиваться, укрепляя свое лидерство в сфере строительства скважин и нефтесервисных услуг в России.

Факторный анализ себестоимости продукции филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» позволил сделать вывод, что эффективность управления себестоимостью в филиале «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» снижается в связи с ростом расходоемкости предоставляемых буровых услуг. Основным фактором, влияющим на это, является увеличение затрат сырье материалы.

Также сделан вывод, что на себестоимость оказывает отрицательное влияние увеличение прочих расходов. Для общего снижения расходоемкости филиалу «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» необходимо принимать соответствующие меры, направленные на улучшение управления себестоимостью.

Проведенное исследование показало, что у филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» есть резервы для сокращения расходов. Компания может оптимизировать производственные расходы благодаря более

тщательному анализу поставщиков и расторжению договоров поставки с действующим поставщиком и заключением нового договора, внедрению энергосберегающих технологий в производство, а также при избавлении от неликвидов и простаивающего оборудования.

Сотрудничество с поставщиком может иметь стратегическое значение для обеспечения надежной поставки качественных материалов, оборудования и инструментов, необходимых для успешного ведения производства. Это позволит не только сократить издержки, но и повысить общую прибыльность бизнеса, обеспечивая устойчивость и долгосрочное развитие компании.

При внедрении предложенных мероприятий ожидается увеличение прибыли от продаж на 15 352 т. р., а чистая прибыль увеличится на 12 282 т. р. Согласно результатам проведенных расчетов, показатели рентабельности филиала «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» показывают увеличение: рентабельность производства продукции возрастет с 12,79 % до 12,86 %, а рентабельность продаж увеличится с 10,81 % до 10,86 %.

Эти положительные изменения говорят о повышении эффективности деятельности филиала и улучшении его финансового состояния. Увеличение рентабельности является показателем усиления производственных и коммерческих процессов компании, что в свою очередь часто свидетельствует о рациональном использовании ресурсов, оптимизации затрат и увеличении прибыли.

Список используемой литературы и используемых источников

1. Айдынов М. Р., Боташева Л. С. Влияние изменения объема производства на себестоимость продукции // Тенденции развития науки и образования. 2024. № 108-3. С. 106-109.
2. Аксенов А. П., Берзинь И. Э., Иванова Н. Ю. Экономика предприятия: учебник. М.: КноРус, 2022. 350 с.
3. Архипенкова Т. А. Экономическая сущность понятий «затраты», «расходы» и «издержки производства» // Экономика и социум. 2021. № 1-1(80). С. 386–389.
4. Асаул А.Н., Дроздова И.В., Квициния М.Г., Петров А.А. Управление затратами и контроллинг: учебное пособие для вузов. – М.: Издательство Юрайт, 2022. 263 с.
5. Бабаян Т.С. Анализ себестоимости произведенной продукции // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2024. № 1-1. С. 423-426.
6. Боташева Л.С., Меремшова А.А., Кордик Ю.Д. Влияние метода распределения косвенных затрат на себестоимость отдельного продукта // Прикладные экономические исследования. 2024. № 2. С. 203-209.
7. Букунова О.В., Букунов А. С. Многофакторный анализ формирования себестоимости объектов строительства // Инновации и инвестиции. 2022. № 7. С. 65-69.
8. Веселуха Г.Л. Как снизить себестоимость продукции промышленного предприятия? // Управление качеством. 2023. № 1. С. 60-67.
9. Возкаев С. У. Управление издержками предприятия и анализ безубыточности // Вопросы устойчивого развития общества. 2021. № 12. С. 172-177.
10. Герман В. А. Учет и анализ себестоимости продукции // Инновации. Наука. Образование. 2021. № 27. С. 714-719.
11. Гражданский кодекс Российской Федерации (Части вторая и третья). М.: Юркнига, 2024. 680 с.

12. Григорьян Ю.А. Аналитический обзор методов управления затратами и себестоимостью продукции организации // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 2-1(60). С. 71-74.
13. Гордова М. А. Зарубежный опыт управления затратами и его использование в России // Экономика и управление: проблемы, решения. 2022. Т. 3. № 6 (126). С. 22-27.
14. Губайдуллина Л.Р., Аллагулов Р.Х. Издержки предприятия: понятие, соотношение с другими «родственными» определениями, классификация // Тенденции развития науки и образования. 2022. № 85-6. С. 81-83.
15. Дорман В.Н. Экономика организации. Ресурсы коммерческой организации: учебное пособие для СПО / под науч. ред. Н. Р. Кельчевской. М.: Издательство Юрайт, 2021. 134 с.
16. Жилкина А.Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия: учебник. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2022. 332 с.
17. Жданов В.Ю., Жданов И.Ю. Финансовый анализ предприятия с помощью коэффициентов и моделей: учебное пособие. М. : Проспект, 2021. 174 с.
18. Иванова О.Е., Козлова М.А. Регулирование затрат как инструмент стратегического управления себестоимостью // Экономика и предпринимательство. 2021. № 1 (126). С. 1285-1289.
19. Измалкова И.В., Поленникова Г.И., Соловьева Е.В. Факторный анализ себестоимости продукции как важнейший показатель эффективности хозяйствующего субъекта // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 97-7. С. 86-89.
20. Кадыров Р.Б. Методы анализа эффективного использования доходов и расходов предприятия // Интернаука. 2021. № 39-2 (215). С. 19-21.
21. Кирсанова В.В., Калюгина И.В. Определение фактической себестоимости при позаказном методе учета затрат // Тенденции развития науки и образования. 2024. № 108-4. С. 37-39.
22. Кожухарь В.В. Управление себестоимостью и ценообразованием //

Менеджмент сегодня. 2022. № 1. С. 12-23.

23. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник и практикум для вузов / под редакцией В.И. Бариленко. М.: Издательство Юрайт, 2024. 455 с.

24. Коноваленко О.С., Панина Е.Б. К вопросу о совершенствовании методики управленческого анализа затрат и себестоимости продукции / О.С. Коноваленко, Е.Б. Панина // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 94-3. С. 123-126.

25. Коршунов В.В. Экономика организации: учебник и практикум для СПО. М. : Издательство Юрайт, 2020. 313 с.

26. Косолап Е.Ю. Экономическая сущность категории «себестоимость» // Инновации в менеджменте. 2022. № 1(31). С. 2-9.

27. Кулеш Е.Д. Актуальность проведения анализа себестоимости строительно-монтажных работ с целью повышения эффективности использования ресурсов предприятия // Цифровая и отраслевая экономика. 2024. № 2 (34). С. 13-20.

28. Кушнарченко Т.В., Запорожцева Е.Н., Медюха Е.В. Управленческий учет затрат – основа управления затратами // Экономика и управление: проблемы, решения. 2023. Т. 4, № 10 (139). С. 79-85.

29. Лавров Ю.И. Управление бизнес-процессами предприятия, направленными на снижение издержек // Вестник науки. 2021. Т.2. № 7 (40). С. 46-51.

30. Ланчаков А.Б. Управление себестоимостью продукции в организации // Экономика и управление: проблемы, решения. 2024. Т. 5, № 2 (143). С. 11-22.

31. Лекаркина Н.К. Анализ доли себестоимости в выручке на предприятиях в зависимости от вида деятельности // Экономический научный журнал: оценка инвестиций. 2020. № 3 (17). С. 8-27.

32. Ликвидационная стоимость [Электронный ресурс]. URL: <https://alt-nn.ru/information/likvidacionnaya-stoimost> (дата обращения : 10.10.2024).

33. Лудушкина Е.Н., Климова Е.З., Павлова И.А., Смирнова А.А. Факторный анализ издержкостоемости как одно из направлений экономического анализа на предприятии // Экономика, предпринимательство и право. 2022. Т. 12. № 4. С. 1255-1270.

34. Магомедова М.М., Калсынова А.А., Джабраилова Н.Д. Прочие доходы и расходы в прибыли предприятия // Экономика и предпринимательство. 2022. № 3 (140). С. 930-935.

35. Матушевская Е.А., Яковлева Ю.К. Расходы организации: экономическая сущность, классификация и подходы к анализу // Актуальные вопросы учета и управления в условиях информационной экономики. 2021. № 3. С. 196-202.

36. Мельник М.В., Поздеев В.Л. Экономический анализ: учебник и практикум для СПО. М. : Издательство Юрайт, 2021. 261 с.

37. Наговицына Э.В., О.В. Руденко О.В. Анализ себестоимости и способы оптимизации затрат на предприятии // Актуальные вопросы современной экономики. 2024. № 6. С. 668-674.

38. Налоговый кодекс Российской Федерации (Части первая и вторая). М.: Юркнига, 2024. 512 с.

39. Низовкина Н.Г. Управление затратами предприятия (организации) : учебное пособие для вузов. 2-е изд., испр. и доп. М. : Издательство Юрайт, 2023. 187 с.

40. Пласкова Н.С. Финансовый анализ деятельности организации: учебник. 3-е изд., перераб. и доп. М. : ИНФРА-М, 2023. 372 с.

41. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99, утв. Приказом Минфина России от 06.05.1999 N 33н. (ред. от 06.04.2015) // СПС Консультант.

42. Полубелова М.В. Управление затратами на основе нормативного учета затрат // Финансовая экономика. 2022. № 4. С. 55-57.

43. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. Минск: ООО «Новое знание», 2022. 688 с.

44. Сергеев И.В., Веретенникова И.И. Экономика организации (предприятия): учебник и практикум для СПО. 6-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2021. 511 с.

45. Сотникова Д.М. Методика анализа затрат на производстве и себестоимости продукции // Научно-образовательный потенциал молодежи в решении актуальных проблем XXI века. 2023. № 19. С. 15-18.

46. Тертышник М.И. Экономика предприятия: учебное пособие. М. : ИНФРА–М, 2023. 328 с.

47. Трубицына Н.С., Мурзакова С.М. Управление себестоимостью как инструмент повышения эффективности производства // Финансовый бизнес. 2021. № 10(220). С. 165-167.

48. Тюленева А.В., Шарапова Н.В. Актуальные проблемы исчисления себестоимости // Актуальные вопросы современной экономики. 2023. № 8. С. 118-123.

49. Чучук Э.С., Пласкова Н.С. Развитие методологии анализа себестоимости на основе функционального подхода // Финансовый бизнес. 2023. № 9 (243). С. 102-106.

Приложение А
Бухгалтерский баланс

Бухгалтерский баланс

на 31 декабря 20 23 г

	Форма по ОКУД	Коды	
	Дата (число, месяц, год)	0710001	
Филиал «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»		31	12 2023
Организация _____ по ОКПО		00156251	
Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН		5003026493	
Вид экономической деятельности _____ по ОКВЭД 2	Предоставление услуг в области добычи нефти и природного газа	09.10	
Организационно-правовая форма/форма собственности _____ частная			
Общество с ограниченной ответственностью _____ по ОКФС/ОКФС		12300	16
Единица измерения: тыс. руб. _____ по ОКЕИ		384	
Местонахождение (адрес) 629300, Тюменская область, Ямало-ненецкий автономный округ, г. Новый уренгой, ул. Промышленная, д. 11			
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту <input type="checkbox"/> ДА <input checked="" type="checkbox"/> НЕТ			
Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора _____			
Идентификационный номер _____	налогоплательщика _____		
аудиторской организации/индивидуального аудитора _____	ИНН _____		
Основной государственный регистрационный номер _____	номер ОГРН/ОГРНИП _____		
аудиторской организации/индивидуального аудитора _____			

	На 31 декабря 2023 г	На 31 декабря 2022 г	На 31 декабря 2021 г
АКТИВ			
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	-	-	-
Результаты исследований и разработок	-	-	-
Нематериальные поисковые активы	-	-	-
Материальные поисковые активы	-	-	-
Основные средства	9 798 136	8 796 355	6 902 229
Доходные вложения в материальные ценности	-	-	-
Финансовые вложения	-	-	-
Отложенные налоговые активы	-	-	-
Прочие внеоборотные активы	221 904	181 962	77 525
Итого по разделу I	10 020 040	8 978 317	6 979 754
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	2 707 160	2 128 604	1 874 079
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	-	-	-
Дебиторская задолженность	17 134 487	13 242 999	15 585 326
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	-	-	-
Денежные средства и денежные эквиваленты	6 263 352	5 168 339	2 730 799
Прочие оборотные активы	62 561	49 941	39 978
Итого по разделу II	26 167 560	20 589 883	20 230 182
БАЛАНС	36 187 600	29 568 200	27 209 936

Рисунок А.1 – Бухгалтерский баланс

Продолжение Приложения А

Наименование показателя	На 31 декабря 20 <u>23</u> г	На 31 декабря 20 <u>22</u> г	На 31 декабря 20 <u>21</u> г
ПАССИВ			
III. КАПИТАЛИ РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	518 358	518 358	518 358
Собственные акции, выкупленные у акционеров	-	-	-
Переоценка внеоборотных активов	-	-	-
Добавочный капитал (без переоценки)	4 867 710	4 867 710	4 867 710
Резервный капитал	77 534	77 534	77 534
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	7 081 195	5 662 235	2 724 561
Итого по разделу III	12 544 797	11 125 837	8 188 163
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Заемные средства	5 245 397	1 474 411	339 157
Отложенные налоговые обязательства	-	-	-
Оценочные обязательства	-	-	-
Прочие обязательства	-	-	-
Итого по разделу IV	5 245 397	1 474 411	339 157
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Заемные средства	3 129 321	2 983 312	1 377 435
Кредиторская задолженность	15 268 085	13 984 640	17 305 181
Доходы будущих периодов	-	-	-
Оценочные обязательства	-	-	-
Прочие обязательства	-	-	-
Итого по разделу V	18 397 406	16 967 952	18 682 616
БАЛАНС	36 187 600	29 568 200	27 209 936

Руководитель _____
(подпись) (расшифровка подписи)

“ ____ ” _____ 20 ____ г

Рисунок А.2 – Бухгалтерский баланс (продолжение)

Приложение Б

Отчет о финансовых результатах 2023 г.

Отчет о финансовых результатах

за Январь-декабрь 2023 г

		Коды		
		0710002		
Дата (число, месяц, год)		31	12	2023
Форма по ОКУД				
Филиал «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение»		00156251		
Идентификационный номер налогоплательщика		5003026493		
Вид экономической деятельности		09.10		
Предоставление услуг в области добычи нефти и природного газа				
ОКВЭД 2				
Организационно-правовая форма/форма собственности				
частная				
Общество с ограниченной ответственностью		12300	16	
Единица измерения: тыс. руб.		384		
		по ОКЕИ		

Наименование показателя	Код	за янв-дек 2023 г.	за янв-дек 2022 г.
Выручка	2110	26 166 812	30 956 524
Себестоимость продаж	2120	(22 109 421)	(25 538 257)
Валовая прибыль (убыток)	2100	4 057 391	5 418 267
Коммерческие расходы	2210	-	-
Управленческие расходы	2220	(1 229 615)	(1 224 766)
Прибыль (убыток) от продаж	2200	2 827 776	4 193 501
Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
Проценты к получению	2320	59 340	89 863
Проценты к уплате	2330	(1 550 769)	(876 318)
Прочие доходы	2340	1 917 889	493 268
Прочие расходы	2350	(1 407 938)	(203 548)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	1 846 298	3 696 766
Налог на прибыль	2410	(427 338)	(759 092)
в т.ч. текущий налог на прибыль	2411	(427 338)	(759 092)
отложенный налог на прибыль	2412	-	-
Прочее	2460	-	-
Чистая прибыль (убыток)	2400	1 418 960	2 937 674

Рисунок Б.1 – Отчет о финансовых результатах за 2023 г.

Продолжение Приложения Б

Форма 0710002 с. 2

Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода		-	-
Совокупный финансовый результат периода	2500	1 418 960	2 937 674
Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель _____
 (подпись) (расшифровка
 подписи)

“ ____ ” _____ 20 ____ г

Рисунок Б.2 – Отчет о финансовых результатах за 2023 г. (продолжение)

Приложение В
Отчет о финансовых результатах 2022 г.

Отчет о финансовых результатах

за Январь-декабрь 2022 г

		Коды		
		0710002		
		31	12	2022
		00156251		
		5003026493		
		09.10		
		12300	16	
		384		

Форма по ОКУД
Дата (число, месяц, год)

Организация Филиал «Уренгой бурение» компании ООО «Газпром бурение» по ОКПО
Идентификационный номер налогоплательщика _____ по ИНН
Вид экономической деятельности Предоставление услуг в области добычи нефти и природного газа по ОКВЭД2
Организационно-правовая форма/форма собственности частная по
Общество с ограниченной ответственностью ОКОПФ/ОКФС
Единица измерения: *тыс. руб.* по ОКЕИ

	Наименование показателя	Код	за янв-дек 2022 г.	за янв-дек 2021 г.
	Выручка	2110	30 956 524	25 161 155
	Себестоимость продаж	2120	(25 538 257)	(21 369 794)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	5 418 267	3 791 361
	Коммерческие расходы	2210	-	-
	Управленческие расходы	2220	(1 224 766)	(920 814)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	4 193 501	2 870 547
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	89 863	103 939
	Проценты к уплате	2330	(876 318)	(237 957)
	Прочие доходы	2340	493 268	199 992
	Прочие расходы	2350	(203 548)	(640 214)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	3 696 766	2 296 307
	Налог на прибыль	2410	(759 092)	(488 002)
	в т.ч. текущий налог на прибыль	2411	(759 092)	(488 002)
	отложенный налог на прибыль	2412	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	2 937 674	1 808 305

Рисунок В.1 – Отчет о финансовых результатах за 2022 г.

Продолжение Приложения В

Форма 0710002 с. 2

Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода		-	-
Совокупный финансовый результат периода	2500	2 937 674	1 808 305
Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель _____
 (подпись) (расшифровка
 подписи)

“ ____ ” _____ 20 ____ г

Рисунок В.2 – Отчет о финансовых результатах за 2023 г. (продолжение)