

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления
(наименование института полностью)

Департамент бакалавриата (экономических и управленческих программ)
(наименование)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки, специальности)

Финансы и кредит

(направленность (профиль)/специализация)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Анализ и предупреждение банкротства организации

Студент

С.А. Карпенцева

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

докт. экон. наук, профессор Д.Л. Савенков

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

Консультант

канд. пед. наук, доцент Д.Ю. Буренкова

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

Тольятти 2021

Аннотация

Бакалаврскую работу выполнила: С.А. Карпенцева

Тема работы: Анализ и предупреждение банкротства организации

Научный руководитель: д.э.н., профессор Д.Л. Савенков

Цель исследования – проведение анализа финансово – экономической деятельности ООО «Ареал» для разработки мероприятий по минимизации возникновения банкротства.

Объект исследования – ООО «Ареал», основным видом деятельности которого является оптовая торговля мясными продуктами.

Предмет исследования – показатели бухгалтерской отчетности ООО "Ареал" за период 2018-2020 гг.

Методы исследования – факторный анализ, синтез, прогнозирование, статистическая обработка результатов, дедукция и т.д.

Краткие выводы по бакалаврской работе: на основании разработанных мероприятий минимизируется риск возникновения банкротства в ООО «Ареал».

Практическая значимость работы заключается в том, что отдельные её положения в виде материала подразделов 2.2, 2.3, 3.1 могут быть использованы специалистами организации, являющейся объектом исследования.

Структура и объем работы. Работа состоит из введения, 3-х разделов, заключения, списка литературы из 49 источников и 3 приложений. Общий объем работы, без приложений, 48 страниц машинописного текста, в том числе таблиц – 12, рисунков – 19.

Abstract

Bachelor's work was performed by: S. A. Karpentseva

Topic: Analysis and prevention of bankruptcy of the organization

Scientific supervisor: Doctor of Economics, Professor D. L. Savenkov

The purpose of the study is to analyze the financial and economic activities of Areal LLC in order to develop measures to minimize the occurrence of bankruptcy.

The object of the study is LLC "Areal", the main activity of which is the wholesale trade of meat products.

The subject of the study is the indicators of the accounting statements of LLC "Areal" for the period 2018-2020.

Research methods – factor analysis, synthesis, forecasting, statistical processing of results, deduction, etc.

Brief conclusions on the bachelor's work: based on the developed measures, the risk of bankruptcy in Areal LLC is minimized.

The practical significance of the work lies in the fact that some of its provisions in the form of material in subsections 2.2, 2.3, 3.1 can be used by specialists of the organization that is the object of the study.

Structure and scope of work. The work consists of an introduction, 3 sections, a conclusion, a list of references from 49 sources and 3 appendices. The total volume of work, without appendices, is 48 pages of typewritten text, including tables – 12, figures-19.

Содержание

Введение.....	5
1 Теоретические аспекты анализа и предупреждения банкротства организации	7
1.1 Понятие, сущность и виды банкротства организации	7
1.2 Нормативно-правовое регулирование банкротства организации.....	11
1.3 Методы проведения анализа банкротства организации	13
2 Анализ финансово-экономической деятельности ООО "Ареал"	19
2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО "Ареал"	19
2.2 Анализ финансового состояния ООО "Ареал"	24
2.3 Анализ банкротства ООО "Ареал"	28
3 Разработка мероприятий по минимизации возникновения банкротства ООО "Ареал"	35
3.1 Мероприятия по минимизации возникновения банкротства ООО "Ареал"	35
3.2 Экономическая эффективность разработанных мероприятий.....	38
Заключение	44
Список используемой литературы	46
Приложение А Бухгалтерский баланс ООО «Ареал» за 2020 г	51
Приложение Б Отчет о финансовых результатах ООО «Ареал» за 2020 г.....	51
Приложение В Отчет о финансовых результатах ООО «Ареал» за 2019 г	52

Введение

На сегодняшний день каждая организация заинтересована в повышении конкурентоспособности, с целью получения в итоге максимальной прибыли от осуществления финансово-хозяйственной деятельности.

Анализ и предупреждение банкротства организации способны выявить факторы, влияющие на эффективность деятельности, конкурентоспособность, а также определить сильные и слабые стороны функционирования в целом, что и обуславливает актуальность выбранной темы исследования.

Цель бакалаврской работы заключается в проведении анализа финансово-экономической деятельности ООО «Ареал» для разработки мероприятий по минимизации возникновения банкротства.

Для достижения поставленной цели необходимо осуществить следующие задачи:

- изучить теоретические аспекты анализа и предупреждения банкротства организации;
- провести анализ финансово-экономической деятельности ООО «Ареал»;
- разработать мероприятия по минимизации возникновения банкротства ООО «Ареал».

Объектом исследования выступает ООО «Ареал», основным видом деятельности является оптовая торговля мясом и мясными продуктами.

Предметом исследования выступают показатели бухгалтерской отчетности ООО «Ареал» за 2018-2020 гг.

Бакалаврская работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка используемой литературы и приложений.

В первой главе рассмотрены теоретические аспекты анализа и предупреждения банкротства организации, а именно понятие, сущность и виды банкротства организации, нормативно-правовое регулирование банкротства организации, методы проведения анализа банкротства организации.

Во второй главе проведен анализ финансово-экономической деятельности ООО «Ареал», а именно технико-экономическая характеристика, анализ финансового состояния и анализ банкротства ООО «Ареал».

В третьей главе разработаны мероприятия по минимизации возникновения банкротства ООО «Ареал», проанализирована экономическая эффективность разработанных мероприятий.

В качестве методов исследования использованы синтез, статистическая обработка данных, дедукция, факторный анализ и прогнозирование данных.

Теоретической базой исследования послужили нормативно-правовые акты, публикации в научных журналах, информация в сети поисковой системы Интернет, а также труды известных отечественных и зарубежных авторов в области исследования.

Практическая значимость работы заключается в том, что отдельные её положения в виде материала подразделов 2.2, 2.3, 3.1 могут быть использованы специалистами организации, являющейся объектом исследования.

1 Теоретические аспекты анализа и предупреждения банкротства организации

1.1 Понятие, сущность и виды банкротства организации

Финальной стадией существования финансово-хозяйственной деятельности организации является банкротство, возникшее в результате принятых неправильных управленческих решений или влияния внешних факторов. В России ежегодно число организаций банкротов превышает пятнадцать тысяч.

Организации признаются банкротами в результате неспособности в полной мере погашать действующие обязательства, такие как задолженность перед контрагентами за поставку сырья, материалов или выполнения услуг, задолженность по заработной плате сотрудникам организации или задолженность по обязательным платежам.

В случае возникновения долга свыше 100 тысяч рублей в течение более трех месяцев запускается процедура банкротства организации. Процедура банкротства организации запускается с целью восстановления платежеспособности организации или же с целью продажи имущества организации для погашения образовавшейся задолженности по обязательствам [5; с. 112].

Процедура банкротства может возникнуть у любой организации, не зависимо от формы собственности. Исключением являются государственные организации, процедура банкротства у которых возникает только в том случае, если оно предусмотрено Уставом. Если же Уставом не предусмотрена данная процедура, то возникшую задолженность по обязательствам погашает учредитель в лице государства.

Инициаторами возникновения процедуры банкротства организации могут выступать: руководство, собственники организации, кредиторы или же

официальный орган в лице прокуратуры, социальных фондов, налоговой службы.

Руководство, собственники выступают инициаторами возникновения процедуры банкротства организации в случае невозможности погасить текущие обязательства за счет собственных средств организации.

Кредиторы собственники выступают инициаторами возникновения процедуры банкротства организации в случае возникновения задолженности свыше трех месяцев и более 100 тысяч рублей.

Официальные органы выступают инициаторами возникновения процедуры банкротства организации в случае возникновения задолженности по обязательным платежам и заработной плате сотрудникам организации свыше трех месяцев [5; с. 147].

Существует следующие виды банкротства организации, представленные на рисунке 1.

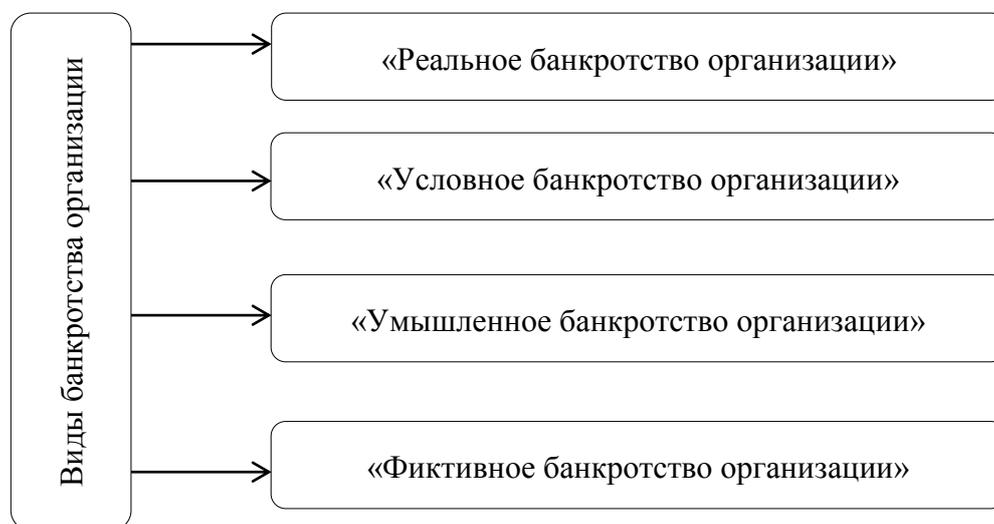


Рисунок 1 - Виды банкротства организации

Реальное банкротство возникает в организации в случае невозможности погашать текущие счета по обязательствам за счет нехватки оборотных средств и невозможности восстановления платежеспособности.

Условное банкротство возникает в организации в случае превышения пассивов над активами, также может возникнуть в результате наличия крупных судебных претензий.

Условное банкротство организации выносится по решению суда на определенный срок, за который проводится финансовое оздоровление организации.

В случае невозможности поправить финансовое положение организации в установленный срок суд выносит решение о реальном банкротстве.

Умышленное банкротство организации возникает в процессе финансово-хозяйственной деятельности в результате хищения активов, умышленного невозврата заемных средств.

Фиктивное банкротство организации возникает в процессе финансово-хозяйственной деятельности в результате специального ухудшения финансового состояния организации, с целью ухода от оплаты текущих обязательств, сохраняя при этом активы.

Умышленное и фиктивное банкротство организации являются уголовно наказуемыми [23].

В случае объявления организации финансово несостоятельной заявление подается в арбитражный суд, на основании которого суд определяет вид банкротства организации.

Выделяют следующие стадии процедуры банкротства организации, представленные на рисунке 2.

Первая стадия процедуры банкротства организации называется наблюдение. На стадии наблюдения назначается временный управляющий, в зоне ответственности которого лежит проверка финансово-хозяйственной деятельности предприятия с целью выявления возможности его финансового оздоровления. Период стадии наблюдения составляет не более семи месяцев.

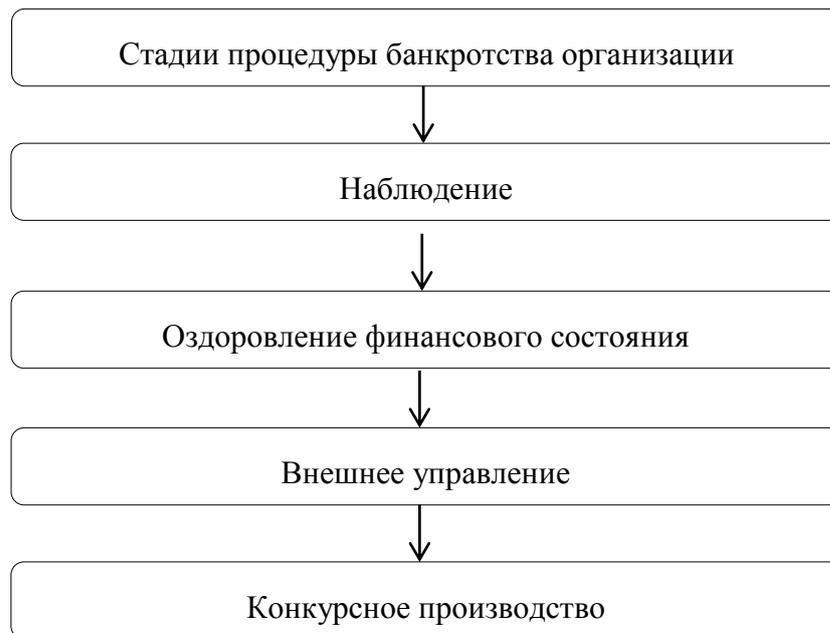


Рисунок 2 - Стадии процедуры банкротства организации

По результатам отчета временного управляющего арбитражный суд принимает то или иное решение, а именно переход к стадии оздоровления финансового состояния организации, переход к стадии конкурсного производства или же прекращение процедуры банкротства организации.

На стадии оздоровления финансового состояния организации разрабатывается план мероприятий по восстановлению платежеспособности срок не более два года. План мероприятий по восстановлению платежеспособности включает в себя график погашения текущих обязательств. [49]

На стадии внешнего управления назначается арбитражным судом внешний управляющий сроком до года. Внешний управляющий вправе осуществлять оптимизацию активов, привлекать инвестиции, продавать имущество и другие мероприятия, одобренные судом. Если на стадии внешнего управления не улучшается платежеспособность организации, арбитражный суд назначает следующую стадию процедуры банкротства – конкурсное производство [6; с. 291].

На стадии конкурсного производства арбитражный суд назначает конкурсного управляющего сроком на шесть месяцев. Задачами конкурсного управляющего является провести инвентаризацию имущества и независимую оценку с целью реализации активов и погашения обязательств организации.

Рассматривая понятие, сущность и виды банкротства организации можно прийти к выводу, что организация признается банкротом в случае: неспособности своевременного погашения действующих обязательств собственными силами, передачи для реализации имущества организации кредиторам с целью погашения образовавшейся задолженности и ввода комплекса мероприятий, направленных на улучшения финансового состояния и восстановления платежеспособности организации.[47]

1.2 Нормативно-правовое регулирование банкротства организации

В России нормативно-правовое регулирование банкротства организации представляет собой сложную систему, основные документы представлены на рисунке 3.



Рисунок 3 – Основные документы, регламентирующие нормативно-правовое регулирование банкротства организации

На основании Гражданского кодекса Российской Федерации части первой от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (редакции от 08.12.2020 г.) статьи 65: «Юридическое лицо, за исключением казенного предприятия, учреждения, политической партии и религиозной организации, по решению суда может быть признано несостоятельным (банкротом). Государственная корпорация или государственная компания может быть признана несостоятельной (банкротом), если это допускается федеральным законом, предусматривающим ее создание. Фонд не может быть признан несостоятельным (банкротом), если это установлено законом, предусматривающим создание и деятельность такого фонда. Публично-правовая компания не может быть признана несостоятельной (банкротом)» [4].

В соответствии с Арбитражным процессуальным Кодексом Российской Федерации от 24.07.2002 г. № 95-ФЗ (редакции от 08.12.2020 г.) статьи 223: «Дела о несостоятельности (банкротстве) рассматриваются арбитражным судом по правилам, предусмотренным настоящим Кодексом, с особенностями, установленными федеральными законами, регулирующими вопросы несостоятельности (банкротства). Дела о несостоятельности (банкротстве) рассматриваются судьей единолично» [2].

Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ статья 1 гласит: «В соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации настоящий Федеральный закон устанавливает основания для признания должника несостоятельным (банкротом), регулирует порядок и условия осуществления мер по предупреждению несостоятельности (банкротства), порядок и условия проведения процедур, применяемых в деле о банкротстве, и иные отношения, возникающие при неспособности должника удовлетворить в полном объеме требования кредиторов» [29].

Следовательно, рассматривая сущность и нормативно-правовое регулирование банкротства предприятий можно сделать вывод, что процедура банкротства может возникнуть у любого предприятия, не зависимо от формы собственности, исключением являются государственные предприятия.

Инициаторами возникновения процедуры банкротства организации могут выступать: руководство, собственники организации, кредиторы или же официальный орган в лице прокуратуры, социальных фондов, налоговой службы [20; с. 137].

Банкротство организации подразделяется на: реальное, условное, фиктивное и умышленное банкротство. К стадиям процедуры банкротства организации относятся наблюдение, оздоровление финансового состояния, внешнее управление и конкурсное производство.

В России нормативно-правовое регулирование банкротства организации представляет собой сложную систему, основными документами являются Гражданский кодекс Российской Федерации, Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации, Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)», постановление правительства, методические положения и рекомендации.

1.3 Методы проведения анализа банкротства организации

Оценку вероятности банкротства организации осуществляют на основании разработанных методик, наиболее распространенными из которых являются «модифицированная пятифакторная модель Альтмана, модель Таффлера-Тишоу, модель Фулмера, модель Спрингейта и модель Лиса» [27; с. 96].

«В 1983 году была опубликована модифицированная пятифакторная модель Альтмана для предприятий, чьи акции не торгуются на биржевом

рынке. Модифицированная пятифакторная модель Альтмана рассчитывается по формуле:

$$Z = 0,717X_1 + 0,847X_2 + 3,107X_3 + 0,420X_4 + 0,998X_5; \quad (1)$$

где Z - счет Альтмана;

X₁ – отношение оборотного капитала организации к сумме активов;

X₂ – отношение нераспределенной прибыли предприятия к сумме активов;

X₃ – отношение прибыли до налогообложения организации к активам;

X₄ – отношение балансовой стоимости организации к заемному капиталу;

X₅ – отношение объема продаж к активам организации» [27; с. 101].

Согласно модифицированной пятифакторной модели Альтмана при оценке банкротства организации:

- высокий риск возникновения банкротства, если $Z \leq 1,23$;
- нет определенности, если $1,23 \leq Z \leq 2,89$;
- низкий риск возникновения банкротства, если $Z \geq 2,9$.

Модель Таффлера-Тишоу начала существовать в 1977 году, основана на финансовых показателях предприятия. «Формула расчета модели Таффлера-Тишоу:

$$Z = 0,53X_1 + 0,13X_2 + 0,18X_3 + 0,16X_4; \quad (2)$$

где Z – счет Таффлера-Тишоу;

X₁ – отношение прибыли до налогообложения организации к текущим обязательствам;

X2 – отношение текущих активов организации к обязательствам;
X3 – отношение текущих обязательств организации к активам;
X4 – отношение выручки организации к общей сумме активов» [27;
с. 104].

Согласно модели Таффлера-Тишоу при оценке банкротства организации:

- вероятность банкротства организации низкая, если $Z \geq 0,3$;
- ситуация неопределенная, если $0,2 \leq Z \leq 0,3$;
- вероятность банкротства организации высокая, если $Z \leq 0,2$.

«В 1984 году была опубликована модель американского экономиста Фулмера, которая рассчитывается по следующей формуле:

$$H = 5,528X1 + 0,212X2 + 0,073X3 + 1,270X4 - 0,120X5 + 2,335X6 + 0,575X7 + 1,083X8 + 0,894X9 - 6,075; \quad (3)$$

где H - счет Фулмера;

X1 – отношение нераспределенной прибыли организации предыдущего периода к сумме активов;

X2 – отношение выручки организации к сумме активов;

X3 – отношение прибыли до налогообложения организации к собственному капиталу;

X4 – отношение денежного потока организации к обязательствам;

X5 – отношение долгосрочных обязательств организации к сумме активов;

X6 – отношение краткосрочных обязательств организации к сумме активов;

X7 – десятичный логарифм от суммы материальных активов;

X8 – отношение оборотного капитала организации к сумме обязательств;

X_9 – десятичный логарифм от отношения операционной прибыли организации к выплаченным процентам» [27; с. 106].

Согласно модели Фулмера при оценке банкротства организации:

- наступление платежеспособности неизбежно, если $H \leq 0$;
- ситуация неопределенная, если $H = 0$;
- предприятие является платежеспособным, если $H \geq 0$.

«В 1978 году была разработана модель оценки банкротства организации канадским ученым Спрингейтом, которая рассчитывается по формуле:

$$Z = 1,03X_1 + 3,07X_2 + 0,66X_3 + 0,4X_4; \quad (4)$$

где Z - счет Спрингейта;

X_1 – отношение оборотного капитала организации к балансу;

X_2 – отношение операционной прибыли организации к балансу;

X_3 – отношение операционной прибыли организации к краткосрочным обязательствам;

X_4 – отношение выручки организации к балансу» [27; с. 120].

Согласно модели Спрингейта при оценке банкротства организации:

- организация является банкротом, если $Z \leq 0,862$;
- ситуация неопределенная, если $Z = 0,862$;
- организация является платежеспособным, если $Z \geq 0,862$.

«При оценке банкротства организации по модели Лиса учитываются показатели ликвидности, рентабельности и финансовой независимости организации, формула расчета:

$$Z = 0,063X_1 + 0,092X_2 + 0,057X_3 + 0,0014X_4; \quad (5)$$

где Z – счет Лиса;

X_1 – отношение оборотного капитала организации к активам;

X_2 – отношение прибыли от продаж организации к активам;

X_3 – отношение нераспределенной прибыли организации к активам;

X_4 – отношение собственного капитала организации к заемному капиталу» [27; с. 122].

Согласно модели Лиса, при оценке банкротства организации:

- высокая вероятность банкротства, если $Z \leq 0,037$;

- ситуация неопределенная, если $Z = 0,037$;

- низкая вероятность банкротства, если $Z \geq 0,037$.

При проведении оценки банкротства организации дополнительно рассчитываются показатели платежеспособности, финансовой устойчивости и рентабельности активов.[45]

«Формула расчета коэффициента платежеспособности организации:

$$K_{пл} = \frac{СК}{П_1 + П_2 + П_3}; \quad (6)$$

где $K_{пл}$ – коэффициент платежеспособности организации;

$СК$ – собственный капитал организации;

$П_1$ – наиболее срочные пассивы организации;

$П_2$ – краткосрочные пассивы организации;

$П_3$ – долгосрочные обязательства организации» [1; с. 409].

Если $K_{пл} \leq 0,5$, то организация зависимо от внешних источников финансирования. Оптимальное значение коэффициента платежеспособности организации $0,5 - 0,7$.

«Формула расчета коэффициента финансовой устойчивости организации:

$$K_{\text{фy}} = \frac{\text{СК} + \text{ДКиЗ}}{\text{Б}}; \quad (7)$$

где $K_{\text{фy}}$ – коэффициент финансовой устойчивости организации;

СК – собственный капитал организации;

ДКиЗ – долгосрочные кредиты и займы организации;

Б – валюта баланса организации» [1; с. 411].

Финансовое положение организации является неустойчивым, если $K_{\text{фy}} \leq 0,8$. Оптимальное значение коэффициента финансовой устойчивости 0,8 - 0,9.

«Формула расчета рентабельности активов организации:

$$P_a = \frac{\text{ЧП}}{\text{А}}; \quad (8)$$

где P_a – рентабельность активов организации;

ЧП – чистая прибыль организации;

А – сумма активов организации» [1; с. 413].

Рентабельность активов организации отражает прибыль на единицу стоимости капитала [10; с. 224].

Следовательно, в результате рассмотрения методов оценки вероятности банкротства, можно прийти к выводу, что наиболее распространенными методами являются модифицированная пятифакторная модель Альтмана, модель Таффлера-Тишоу, модель Фулмера, модель Спрингейта и модель Лиса.

При проведении оценки банкротства организации дополнительно рассчитываются показатели платежеспособности, финансовой устойчивости, рентабельности активов и другие коэффициенты.

2 Анализ финансово-экономической деятельности ООО "Ареал"

2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО "Ареал"

Общество с ограниченной ответственностью «Ареал» зарегистрировано 26 января 2017 г. Основным видом деятельности является оптовая торговля мясом и мясными продуктами в г. Тольятти.

Юридический адрес: 445057, Самарская область, г. Тольятти, ул. 70 Лет Октября 6-40. Директор Юрий Николаевич Елисеев. Численность персонала составляет один человек. ООО «Ареал» имеет статус микропредприятия. В таблице 1 представлен анализ бухгалтерского баланса ООО «Ареал» за 2018 -2020 гг. (Приложение А).

Таблица 1 – Анализ бухгалтерского баланса ООО «Ареал» за 2018-2020 гг.

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абс. изм. тыс. руб.	Темп роста, %
Запасы	1274	5343	7439	6165	583,91
Налог на добавленную стоимость	6	0	-3	-9	-50,00
Дебиторская задолженность	1905	3276	13052	11147	685,14
Денежные средства и их эквиваленты	307	14	77	-230	25,08
Прочие оборотные активы	0	0	1268	1268	0,00
Итого оборотные активы	3492	8633	21833	18341	625,23
Уставный капитал	10	10	20	10	200,00
Нераспределенная прибыль	211	317	612	401	290,05
Итого капитал и резервы	221	327	632	411	285,97
Долгосрочные заемные средства	450	450	1607	1157	357,11
Итого долгосрочные обязательства	450	450	1607	1157	357,11
Кредиторская задолженность	2821	7856	19584	16763	694,22
Итого краткосрочные обязательства	2821	7856	19584	16763	694,22
Баланс	3492	8633	21833	18341	625,23

Активы ООО «Ареал» состоят из оборотных активов, которые за период исследования возросли на 525,23 % в большей степени за счет роста дебиторской задолженности, запасов и прочих оборотных активов. На рисунке 4 отражена динамика изменения показателей актива организации.

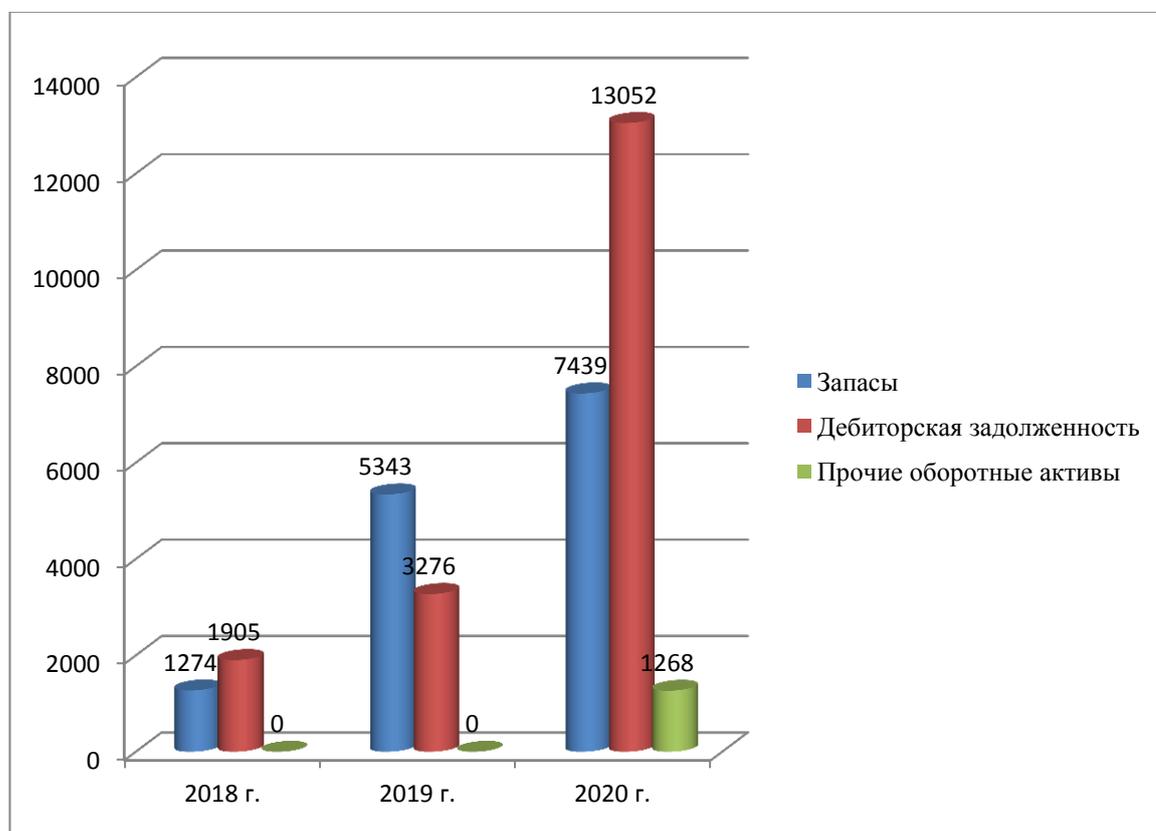


Рисунок 4 - Динамика изменения показателей актива ООО «Ареал» за 2018-2020 гг. в тыс. руб.

Капитал и резервы организации за 2018-2020 гг. возросли на 185,97% за счет роста нераспределенной прибыли на 190,05 % и уставного капитала на 100 %.

Долгосрочные обязательства ООО «Ареал» за период исследования увеличились на 257,11 % за счет роста долгосрочных заемных средств.

Краткосрочные обязательства организации за 2018-2020 гг. возросли на 594,22 % за счет увеличения кредиторской задолженности.

На рисунке 5 отражена динамика изменения показателей пассива ООО «Ареал» за 2018-2020 гг.



Рисунок 5 - Динамика изменения показателей пассива ООО «Ареал» за 2018-2020 гг. в тыс. руб.

Баланс организации за счет изменения показателей актива и пассива за 2018-2020 гг. увеличился на 525,23 %. В таблице 2 представлен анализ финансовых результатов организации (Приложения Б-В).

Таблица 2 – Анализ финансовых результатов ООО «Ареал» за 2018-2020 гг.

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абс. изм. тыс. руб.	Темп роста, %
Выручка	12781	14112	78224	65443	612,03
Себестоимость продаж	11145	12856	67402	56257	604,77
Валовая прибыль	1636	1256	10822	9186	661,49
Коммерческие расходы	1240	896	9942	8702	801,77
Управленческие расходы	236	180	506	270	214,41
Прибыль от продаж	160	180	374	214	233,75

Продолжение таблицы 2

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абс. изм. тыс. руб.	Темп роста, %
Прочие доходы	0	0	769	769	0,00
Прочие расходы	54	47	708	654	1311,11
Прибыль до налогообложения	106	133	435	329	410,38
Налог на прибыль	21	27	61	40	290,48
Чистая прибыль	85	106	374	289	440,00

Динамика выручки и себестоимости представлена на рисунке 6, показатели за период исследования возросли, а именно выручка на 504,77%, себестоимость продаж в большей степени на 561,49%.

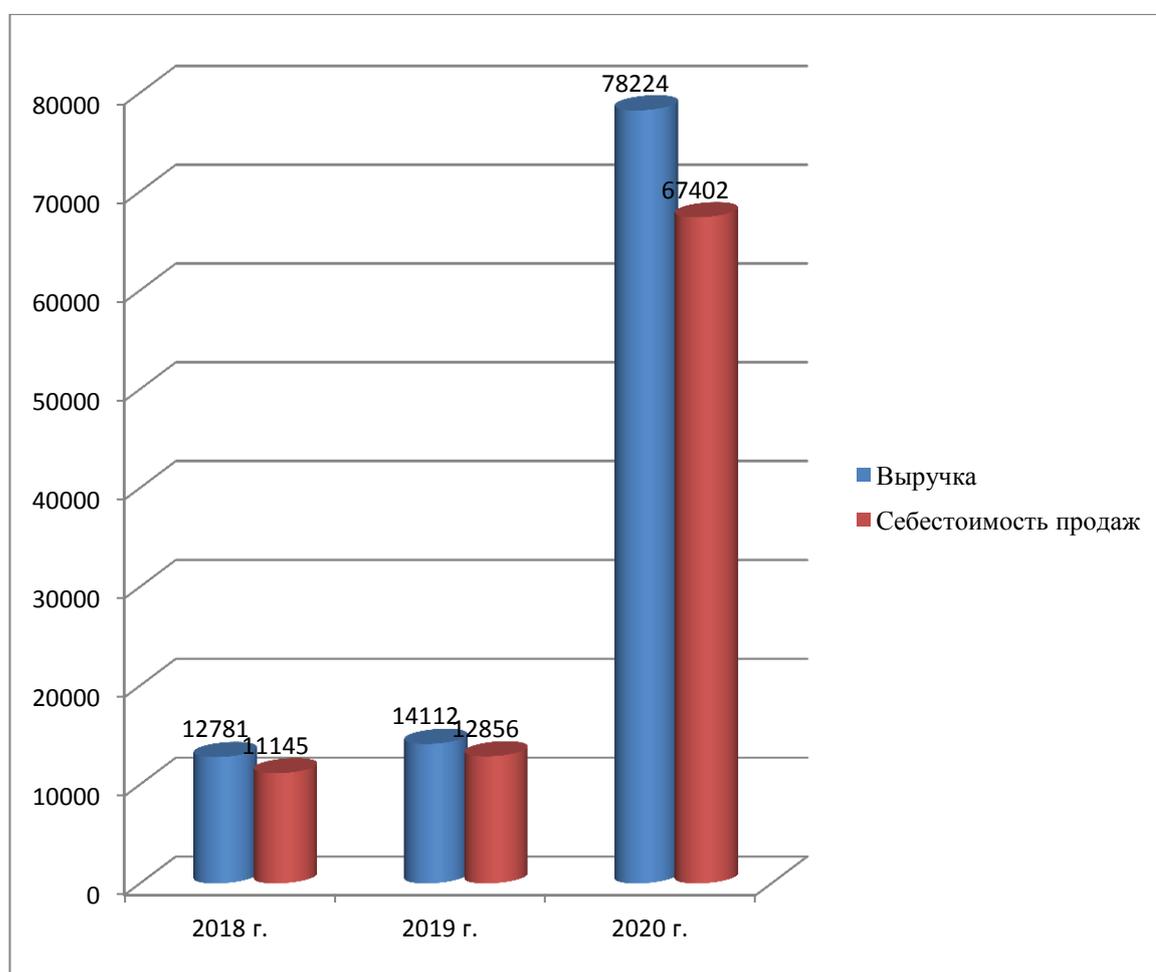


Рисунок 6 – Динамика изменения выручки и себестоимости продаж ООО «Ареал» за 2018-2020 гг. в тыс. руб.

За период исследования возросли коммерческие расходы организации на 701,77 %, увеличились управленческие расходы на 114,41 %. В результате роста коммерческих и управленческих расходов прибыль от продаж увеличилась на 133,75 %.

В 2020 г. в ООО «Ареал» появились прочие доходы в размере 769 тыс. руб., при том, как прочие расходы увеличились на 1211,11 %. В результате прибыль до налогообложения за 2018-2020 гг. возросла на 310,38 %.

За счет роста прибыли до налогообложения увеличился налог на прибыль в размере 190,48 %. В итоге чистая прибыль ООО «Ареал» за 2018-2020 гг. увеличилась на 340 %.

На рисунке 7 отражена динамика изменения прибыли от продаж, прибыли до налогообложения и чистой прибыли организации.

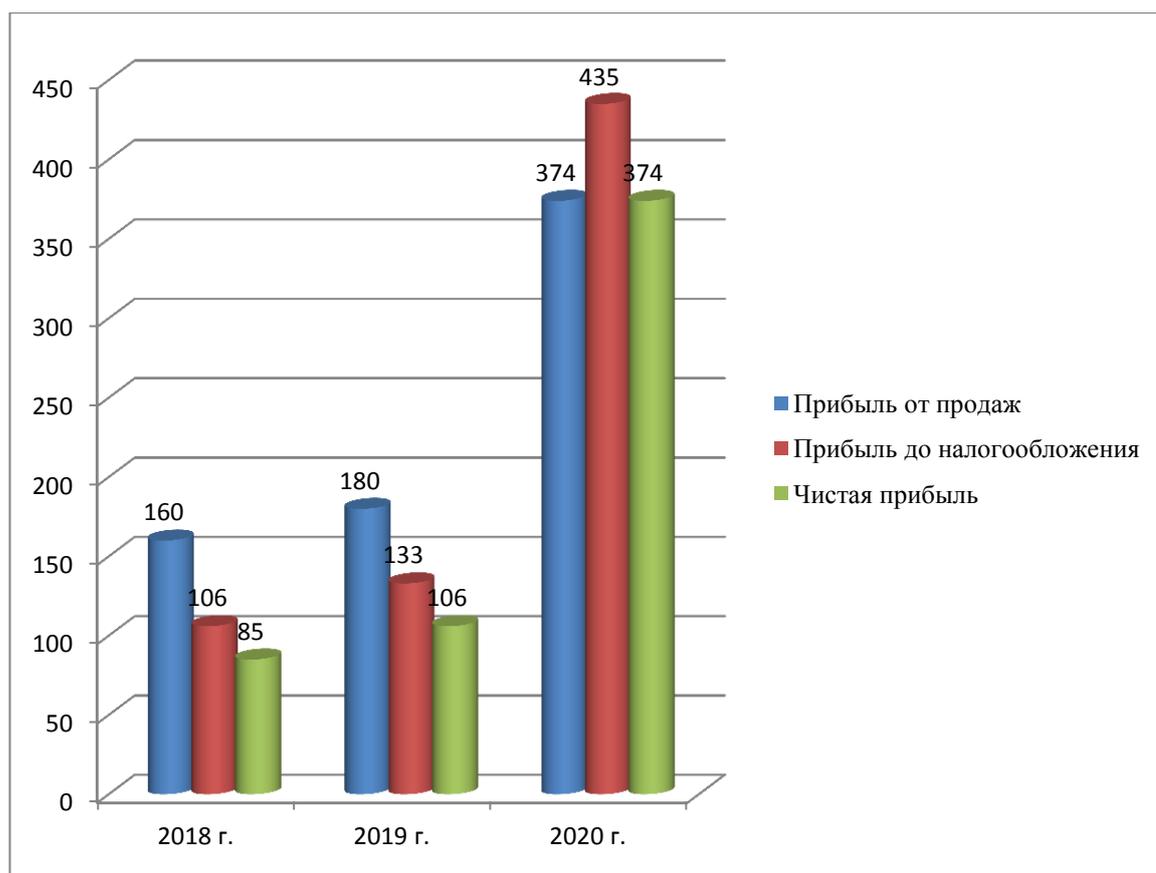


Рисунок 7 – Динамика изменения прибыли от продаж, прибыли до налогообложения и чистой прибыли ООО «Ареал» за 2018-2020 гг. в тыс. руб.

В результате проведения технико-экономической характеристики ООО «Ареал» выявлено, что в организации ведется эффективная финансовая деятельность, о чем свидетельствует рост чистой прибыли за период исследования.

2.2 Анализ финансового состояния ООО "Ареал"

Активы предприятия отражают скорость превращения в деньги и классифицируются на активы организации: [48]

- активы с максимальной ликвидностью в виде денежных средств и краткосрочных финансовых вложений организации (А1);

- активы с высокой ликвидностью в виде дебиторской задолженности организации сроком менее 12 месяцев (А2);

- активы с медленной скоростью реализации в виде дебиторской задолженностью со сроком более 12 месяцев, материально-производственных запасов, налога на добавленную стоимость и незавершенного производства (А3);

- активы труднореализуемые в виде внеоборотных средств организации (А4).

Пассивы отражают срочность погашения обязательств организации и классифицируются на пассивы:

- пассивы с высокой срочностью погашения в виде кредиторской задолженности организации (П1);

- пассивы с умеренной скоростью погашения в виде кредитов и краткосрочных обязательств организации (П2);

- пассивы с низкой скоростью погашения в виде долгосрочных обязательств организации (П3);

- постоянные пассивы предприятия в виде собственного капитала организации (П4).

Баланс предприятия считается ликвидным и платежеспособным, если выполняются следующие условия: $A1 \geq П1$; $A2 \geq П2$; $A3 \geq П3$; $A4 \leq П4$.

В таблице 3 проведен анализ платежеспособности по группам активов и пассивов бухгалтерского баланса ООО «Ареал» за 2018-2020 гг. (Приложение А).

Таблица 3 – Анализ платежеспособности по группам активов и пассивов бухгалтерского баланса ООО «Ареал» за 2018-2020 гг.

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абс. изм. тыс. руб.
A1	307	14	77	-230
A2	1905	3276	13052	11147
A3	1280	5343	8704	7424
A4	0	0	0	0
П1	2821	7856	19584	16763
П2	0	0	0	0
П3	450	450	1607	1157
П4	221	327	632	411
A1-П1	-2514	-7842	-19507	-16993
A2-П2	1905	3276	13052	11147
A3-П3	830	4893	7097	6267
A4-П4	-221	-327	-632	-411

«В результате проведения анализа платежеспособности по группам активов и пассивов бухгалтерского баланса за 2018-2020 гг. выявлена ограниченная платежеспособность организации» [16; с. 52].

На рисунке 8 отражена динамика изменения платежеспособности баланса организации по группам активов и пассивов за период исследования, где:

$$A1 - П1 < 0;$$

$$A2 - П2 > 0;$$

$$A3 - П3 > 0;$$

$$A4 - П4 < 0.$$

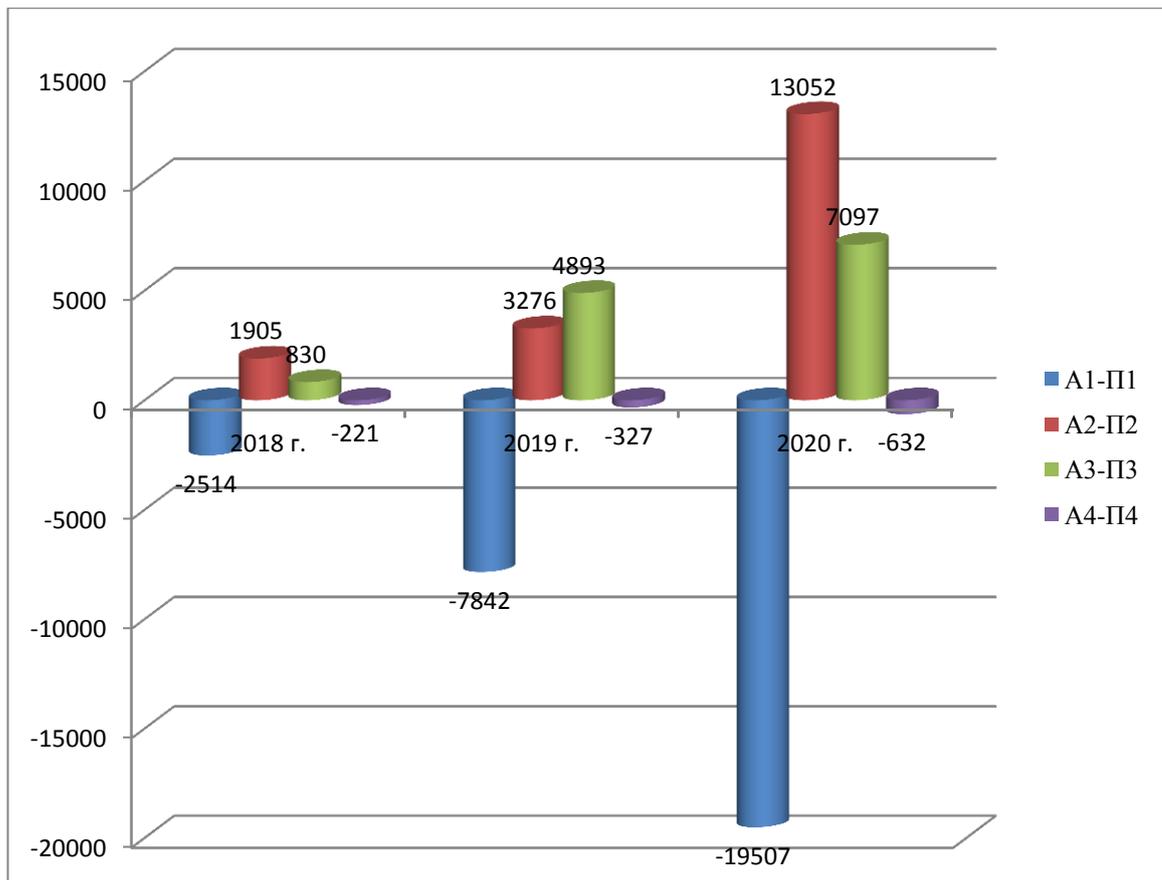


Рисунок 8 – Динамика изменения платежеспособности баланса по группам активов и пассивов ООО «Ареал» за 2018-2020 гг. в тыс. руб.

Условия платежеспособности не выполнены, следовательно, в организации за период исследования наблюдается ограниченная платежеспособность.

В таблице 4 проведен анализ финансового состояния организации за период исследования (Приложения А-В).

Таблица 4 – Анализ финансового состояния ООО «Ареал» за 2018-2020 гг.

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абс. изм. тыс. руб.
Коэффициент платежеспособности	0,07	0,04	0,03	-0,04
Коэффициент финансовой устойчивости	0,19	0,09	0,10	-0,09
Рентабельность активов	0,02	0,01	0,02	0,00

ООО «Ареал» за период исследования является зависимо от внешних источников финансирования, о чем свидетельствует уменьшение коэффициента платежеспособности на 0,04, не соответствует коэффициент нормативному значению более 0,5.

За 2018-2020 гг. уменьшился коэффициент финансовой устойчивости организации на 0,09, не соответствует нормативному значению 0,8 – 0,9, что свидетельствует о неустойчивом финансовом положении ООО «Ареал».

На рисунке 9 отражена динамика изменения показателей финансового состояния организации.

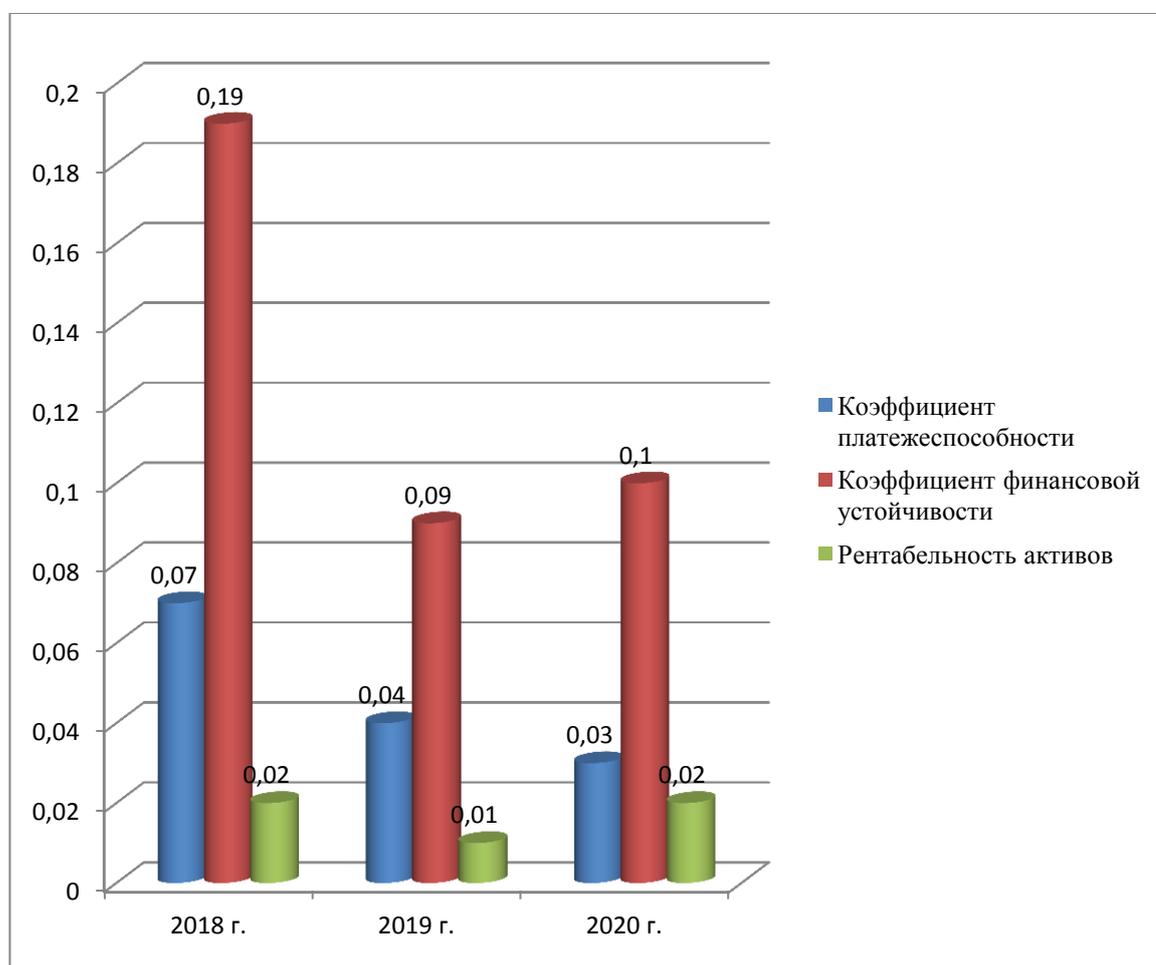


Рисунок 9 – Динамика изменения показателей финансового состояния ООО «Ареал» за 2018-2020 гг.

Показатель рентабельности активов ООО «Ареал» за 2018-2019 гг. отражает прибыль на единицу стоимости капитала и составил в 2020 г. 0,02.

В ходе проведения анализа финансового состояния ООО «Ареал» можно отметить, что организация зависит от внешних источников финансирования и наблюдается неустойчивое финансовое положение.

2.3 Анализ банкротства ООО "Ареал"

Оценку вероятности банкротства ООО «Ареал» проведена с помощью использования методов ученых, а именно модифицированной пятифакторной модели Альтмана, модель Таффлера-Тишоу, модель Фулмера, модель Спрингейта, модель Лиса за период исследования 2018-2020 гг.[46]

В таблице 5 проведена оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг. путем использования модифицированной пятифакторной модели Альтмана.

Таблица 5 - Оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг. путем использования модифицированной пятифакторной модели Альтмана

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абс. изм. +/-
X1	0,19	0,09	0,10	-0,09
X2	0,02	0,01	0,02	-0,01
X3	0,03	0,02	0,02	-0,01
X4	0,07	0,04	0,03	-0,04
X5	3,66	1,63	3,58	-0,08
Z	3,93	1,77	3,74	-0,20
Вероятность банкротства	низкая	средняя	низкая	

Счет Альтмана (показатель Z) в 2019 г. находится в диапазоне чисел 1,23 – 2,89, что свидетельствует о неопределенности наступления банкротства, но в 2018 г. и в 2020 г. $Z \geq 2,9$, что свидетельствует о низком риске. На рисунке 10 отражена динамика изменения счета Альтмана за период исследования.

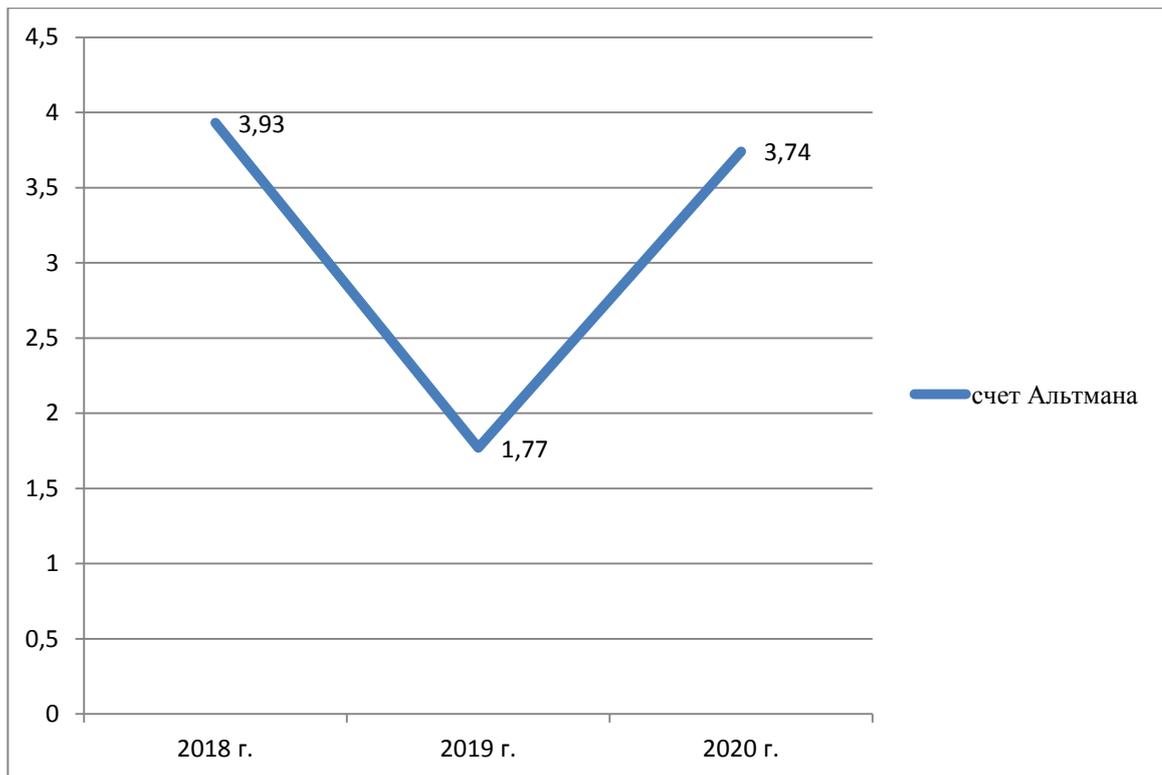


Рисунок 10 – Динамика изменения счета Альтмана за 2018-2020 гг.

В таблице 6 проведена оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг. путем использования модели Таффлера-Тишоу.

Таблица 6 - Оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг. путем использования модели Таффлера-Тишоу

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абс. изм. +/-
X1	0,06	0,02	0,02	-0,04
X2	1,07	0,04	1,03	-0,04
X3	0,81	0,91	0,90	0,09
X4	3,66	1,63	3,58	-0,08
Z	0,90	0,57	0,88	-0,02
Вероятность банкротства	низкая	низкая	низкая	

Счет Таффлера-Тишоу (показатель Z) за 2018-2020 гг. больше 0,3, что свидетельствует о низкой вероятности наступления банкротства ООО «Ареал». На рисунке 11 отражена динамика изменения счета Таффлера-Тишоу за период исследования.

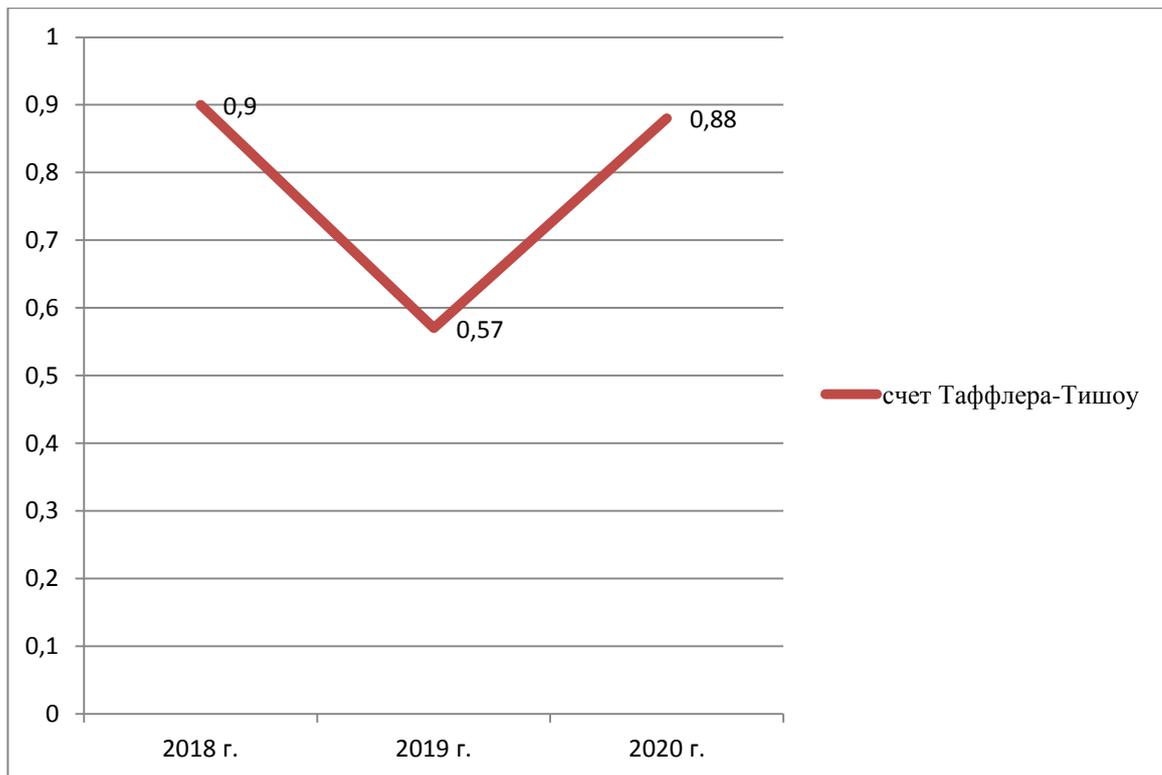


Рисунок 11 – Динамика изменения счета Таффлера-Тишоу за 2018-2020 гг.

В таблице 7 проведена оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг. путем использования модели Фулмера.

Таблица 7 - Оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг. путем использования модели Фулмера

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абс. изм. +/-
X1	0,06	0,04	0,03	-0,03
X2	7,32	2,33	5,14	-2,18
X3	0,48	0,41	0,69	0,21
X4	0,05	0,02	0,03	-0,02
X5	0,13	0,07	0,07	-0,06
X6	0,81	0,88	0,90	0,09
X7	2,90	3,54	3,85	0,95
X8	0,41	0,13	0,15	-0,26
X9	0,41	0,13	0,15	-0,26
H	0,41	0,13	0,15	-0,26
Вероятность банкротства	низкая	низкая	низкая	

Показатель Фулмера (H) за период исследования больше 0, это означает, что в ООО «Ареал» наступление банкротства низкое. На рисунке

12 отражена динамика изменения показателя Фулмера за период исследования.

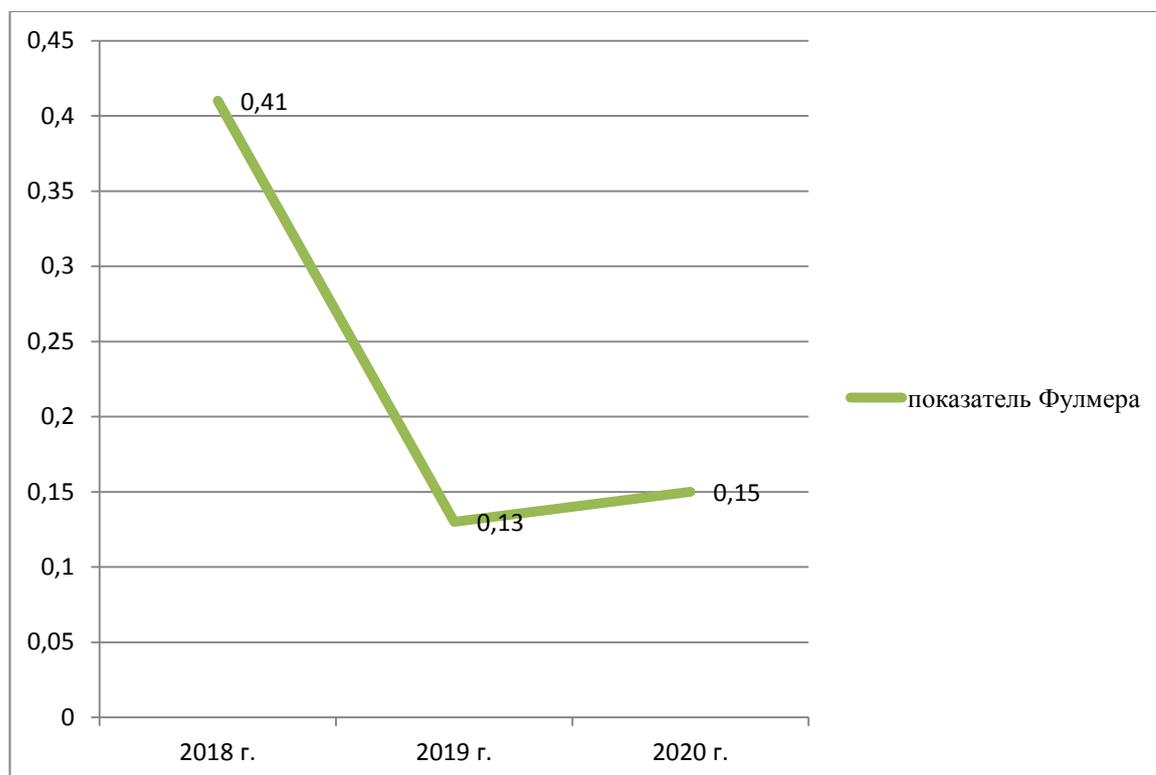


Рисунок 12 – Динамика изменения показателя Фулмера за 2018-2020 гг.

В таблице 8 проведена оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг. путем использования модели Спрингейта.

Таблица 8 - Оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг. путем использования модели Спрингейта

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абс. изм. +/-
X1	0,19	0,09	0,10	-0,09
X2	0,03	0,02	0,02	-0,01
X3	0,04	0,02	0,02	-0,02
X4	3,66	1,63	3,58	-0,08
Z	1,78	0,81	1,61	-0,17
Вероятность банкротства	низкая	высокая	низкая	

На рисунке 13 отражена динамика изменения счета Спрингейта за период исследования.

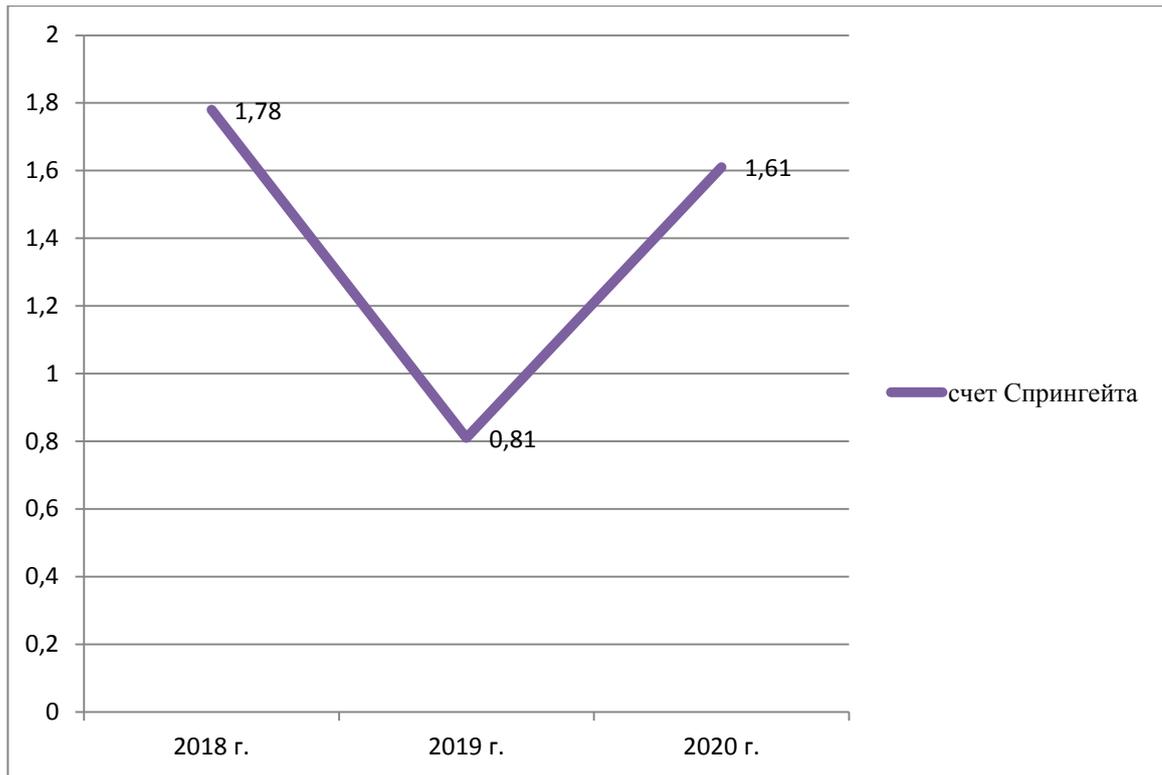


Рисунок 13 – Динамика изменения счета Спрингейта за 2018-2020 гг.

Счет Спрингейта (показатель Z) в 2019 г. меньше 0,862, что свидетельствует о высокой вероятности наступления банкротства ООО «Ареал», в 2018 г. и в 2020 г. Z-счет больше 0,862, что свидетельствует о платежеспособности организации.

В таблице 9 проведена оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг. путем использования модели Лиса.

Таблица 9 - Оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг. путем использования модели Лиса

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абс. изм. +/-
X1	0,19	0,09	0,10	-0,09
X2	0,05	0,02	0,02	-0,03
X3	0,02	0,01	0,02	-0,01
X4	0,07	0,04	0,03	-0,04
Z	0,02	0,01	0,01	-0,01
Вероятность банкротства	высокая	высокая	высокая	

На рисунке 14 отражена динамика изменения счета Лиса за период исследования.

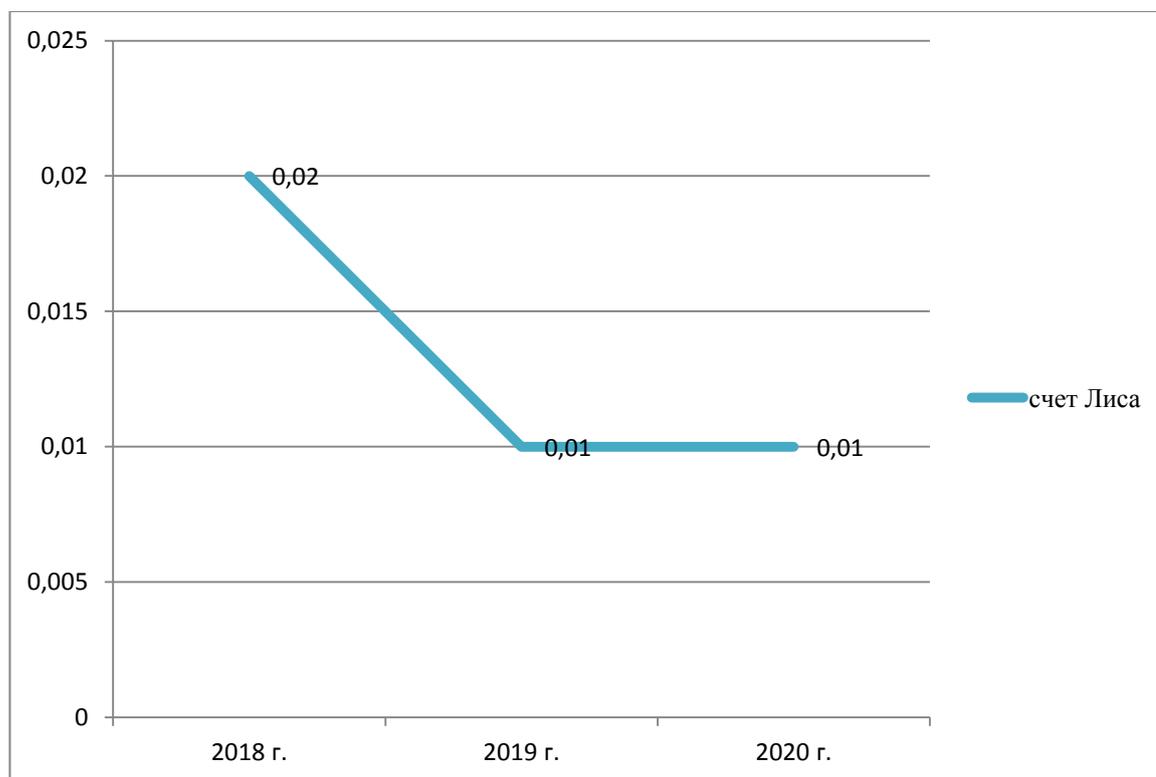


Рисунок 14 – Динамика изменения счета Лиса за 2018-2020 гг.

Счет Лиса (показатель Z) за 2018-2020 гг. меньше 0,037, что свидетельствует о высокой вероятности наступления банкротства в ООО «Ареал».

В таблице 10 проведена сводная оценка вероятности наступления банкротства ООО «Ареал» за 2018–2020 гг.

Таблица 8 – Сводная оценка вероятности банкротства ООО «Ареал» за 2018 – 2020 гг.

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Модифицированная пятифакторная модель Альтмана	низкая	средняя	низкая
Модель Таффлера-Тишоу	низкая	низкая	низкая
Модель Фулмера	низкая	низкая	низкая
Модель Спрингейта	низкая	высокая	низкая

Продолжение таблицы 8

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Модель Лиса	высокая	высокая	высокая
Итого вероятность банкротства	средняя	средняя	средняя

Следовательно, во второй главе бакалаврской работы проведен анализ финансово-экономической деятельности ООО «Ареал». В ходе проведения анализа финансового состояния выявлено, что за период исследования организация зависит от внешних источников финансирования и наблюдается неустойчивое финансовое положение

В результате проведения сводной оценки вероятности наступления банкротства, в ООО «Ареал» выявлено, что за период исследования средняя вероятность наступления банкротства.

Организации рекомендуется разработать мероприятия по минимизации возникновения банкротства в будущем периоде.

3 Разработка мероприятий по минимизации возникновения банкротства ООО "Ареал"

3.1 Мероприятия по минимизации возникновения банкротства ООО "Ареал"

В результате проведения анализа банкротства ООО «Ареал» за период исследования выявлено неустойчивое финансовое положение, зависимость от внешних источников финансирования и средний уровень возникновения банкротства в целом.

В результате проведения анализа финансово-экономической деятельности организации можно отметить основные проблемы:

- нехватка ликвидных активов за период исследования, что влечет за собой невозможность своевременно погашать имеющиеся текущие обязательства и повышает уровень зависимости от внешних источников финансирования;

- имеющаяся задолженность по платежам перед бюджетом, что влияет на уровень показателей платежеспособности, ликвидности и финансовой устойчивости организации в целом за период исследования.

В ООО «Ареал» выявлен рост запасов и затрат, с целью улучшения финансового состояния организации рекомендуется уменьшить уровень запасов и затрат до нормативного значения.

Наибольшую долю в структуре пассивов ООО «Ареал» составили обязательства, поэтому организации рекомендуется увеличить собственный капитал за счет внутренних и внешних источников финансирования.

Нехватка ликвидных оборотных активов организации указывает на недочеты эффективности управления ООО «Ареал» в целом. За период исследования в организации возросла дебиторская задолженность, состоящая из просроченных платежей, что является неблагоприятным моментом в

финансовой деятельности в целом. ООО «Ареал» рекомендуется дополнительно разработать механизм управления дебиторской задолженностью с целью предотвращения наличия просроченной задолженности, а также увеличить объем дополнительных оборотных средств. На рисунке 15 отражены основные составляющие, влияющие на эффективность управления дебиторской задолженности в организации.

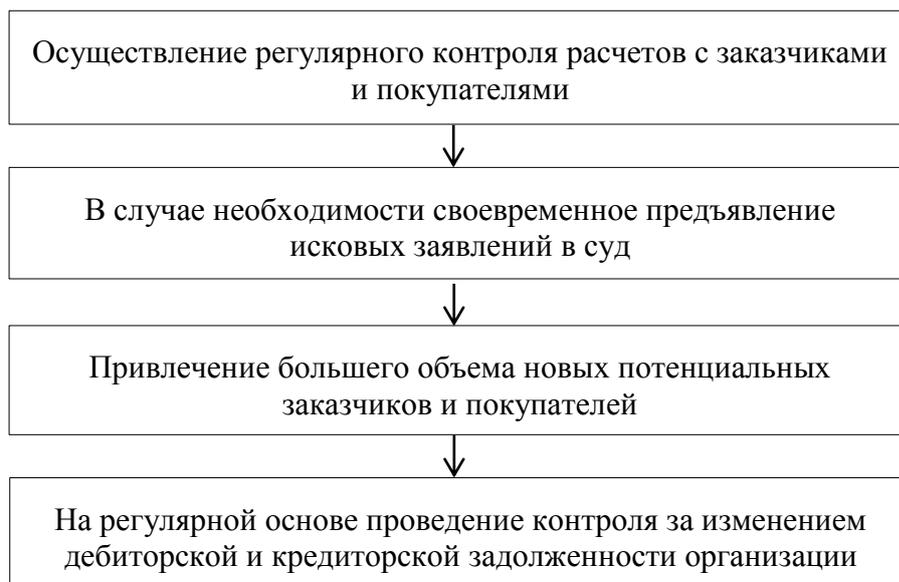


Рисунок 15 - Основные составляющие, влияющие на эффективность управления дебиторской задолженности в организации

С целью улучшения расчетов с дебиторами ООО «Ареал» рекомендуется разработать систему скидок, предоставлять рассрочку платежей и использовать банковские векселя и факторинг.

Разработанная система скидок в организации должна быть нацелена на сокращение срока по возврату платежей имеющихся дебиторов. Дополнительно система скидок должна быть нацелена на привлечение новых потенциальных дебиторов.

Рассрочка платежа, предоставленная организацией, как и банковский кредит должна быть предоставлена с учетом небольшого комиссионного вознаграждения, что составит конкуренцию банковскому кредиту.

Использование банковских векселей при расчете с дебиторами увеличит скорость получения средств. Применение факторинга позволит рефинансировать дебиторскую задолженность организации, на рисунке 16 отражены основные условия применения факторинга.



Рисунок 16 - Основные условия применения факторинга

Следовательно, в качестве мероприятий по минимизации возникновения банкротства ООО «Ареал» предложено:

- уменьшить уровень запасов и затрат до нормативного значения с целью повышения финансового состояния в целом;
- увеличить собственный капитал за счет внутренних и внешних источников финансирования;
- разработать механизм управления дебиторской задолженностью с целью предотвращения наличия просроченной задолженности;
- увеличить объем дополнительных оборотных средств;
- рекомендуется разработать систему скидок, предоставлять рассрочку платежей и использовать банковские векселя и факторинг с целью улучшения расчетов с дебиторами;
- использовать рекламу с целью привлечения большего объема потенциальных заказчиков и покупателей.

3.2 Экономическая эффективность разработанных мероприятий

В организации планируется разработать следующую систему скидок предоставления потенциальным заказчикам и покупателем:

- при 100% предоплате предоставляется скидка 5 % от общей суммы заказа;
- при предоплате 50 % и более от общей суммы заказов предоставляется скидка 2,5 % от общей суммы заказа;
- при своевременной оплате по факту поставки продукции предоставляется скидка в размере 1% от общей суммы заказа.

В таблице 11 представлен расчет экономической эффективности мероприятий по предоставлению системы скидок ООО «Ареал» с учетом, что в течение прогнозного года воспользовались системой скидок три потенциальных заказчика на общую сумму заказа 7 млн. руб., которые:

- заказчик А приобретает оптом мясную продукцию ООО «Ареал» на общую сумму заказа 2 млн. руб. при условии 100% предоплаты;
- заказчик Б приобретает оптом мясную продукцию ООО «Ареал» на общую сумму заказа 3,5 млн. руб. при условии 50% предоплаты;
- заказчик В приобретает оптом мясную продукцию ООО «Ареал» на общую сумму заказа 1,5 млн. руб. при условии оплаты по факту поставки в размере 100%.

Таблица 11 - Расчет экономической эффективности мероприятий по предоставлению системы скидок ООО «Ареал»

Заказчик	Сумма заказа, руб.	Скидка %	Сумма скидки, руб.	Сумма со скидкой, руб.	Сумма высвобожденной дебиторской задолженности, руб.
А	2000000	5,0	100000	1900000	1900000
Б	3500000	2,5	87500	3412500	1706250
В	1500000	1,0	15000	1485000	1485000
Итого	7000000	х	202500	3797500	5091250

В результате расчета экономической эффективности мероприятий по предоставлению системы скидок в ООО «Ареал» выявлено, что сумма высвобожденной дебиторской задолженности в прогнозном периоде составит 5091250 руб. Высвобожденную дебиторскую задолженность запланировано направить в счет погашения кредиторской задолженности ООО «Ареал», динамика изменения дебиторской и кредиторской задолженности после проведения мероприятия представлена на рисунке 17.

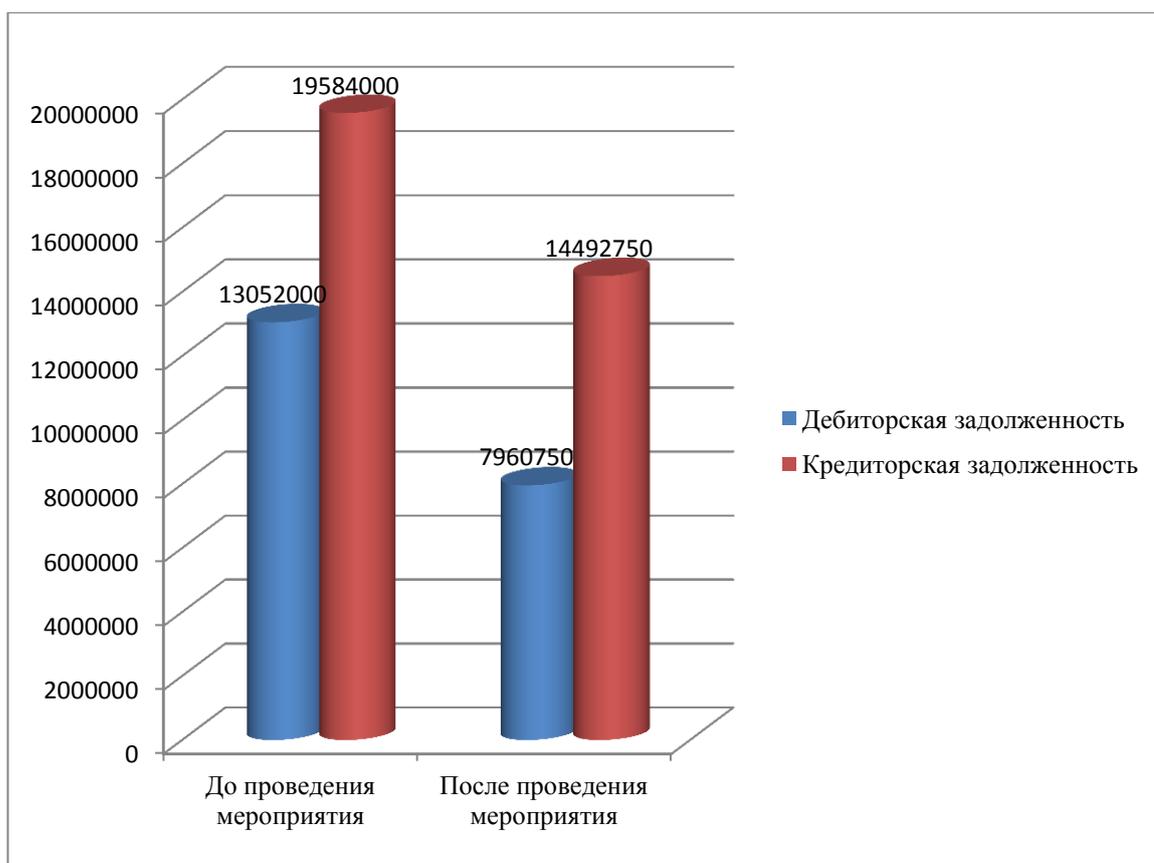


Рисунок 17 - Динамика изменения дебиторской и кредиторской задолженности после проведения мероприятия по предоставлению системы скидок ООО «Ареал» в руб.

Предоставление системы скидок в ООО «Ареал» позволит сократить дебиторскую и кредиторскую задолженность в прогнозном периоде на 39% и 26% соответственно.

С целью привлечения большего объема клиентов и заказчиков ООО «Ареал» рекомендуется разработать собственный сайт, а также распространение рекламы в сети Интернет. Стоимость разработки сайта составит 200 тыс. руб., дополнительные расходы на рекламу, которые будут транслироваться в течение прогнозного периода, составят 12 тыс. руб.

Итого расходы на рекламу: $200 + 12 = 212$ тыс. руб.

Так как ООО «Ареал» занимается оптовой продажей мясными продуктами, предположительно в прогнозном периоде появятся новые потенциальные заказчики, стоимость продукции которых составит, по минимальным прогнозам, 2% от существующей выручки. Выручка и себестоимость продаж в прогнозном периоде возрастут на 3%. В таблице 12 представлен расчет экономической эффективности мероприятий по разработке собственного сайта и трансляции рекламы в сети Интернет ООО «Ареал».

Таблица 12 - Расчет экономической эффективности мероприятий по разработке собственного сайта и трансляции рекламы в сети Интернет ООО «Ареал»

Наименование показателя	До внедрения мероприятий	После внедрения мероприятий	Абс. изм. тыс. руб.	Отн. изм. %
Выручка	78224	82136	3912	105,00
Себестоимость продаж	67402	69424	2022	103,00
Валовая прибыль	10822	12712	1890	117,46
Коммерческие расходы	9942	9942	0	100,00
Управленческие расходы	506	506	0	100,00
Прибыль от продаж	374	2264	1890	605,35
Прочие доходы	769	769	0	100,00
Прочие расходы	708	920	212	129,94
Прибыль до налогообложения	435	2113	1678	485,75
Налог на прибыль	61	296	235	485,25
Чистая прибыль	374	1817	1443	485,83

В результате расчета экономической эффективности мероприятий по разработке собственного сайта и трансляции рекламы в сети Интернет ООО

«Ареал» выявлен рост выручки на 5%, при том, как рост себестоимости продаж составил 3%, динамика изменения представлена на рисунке 18.

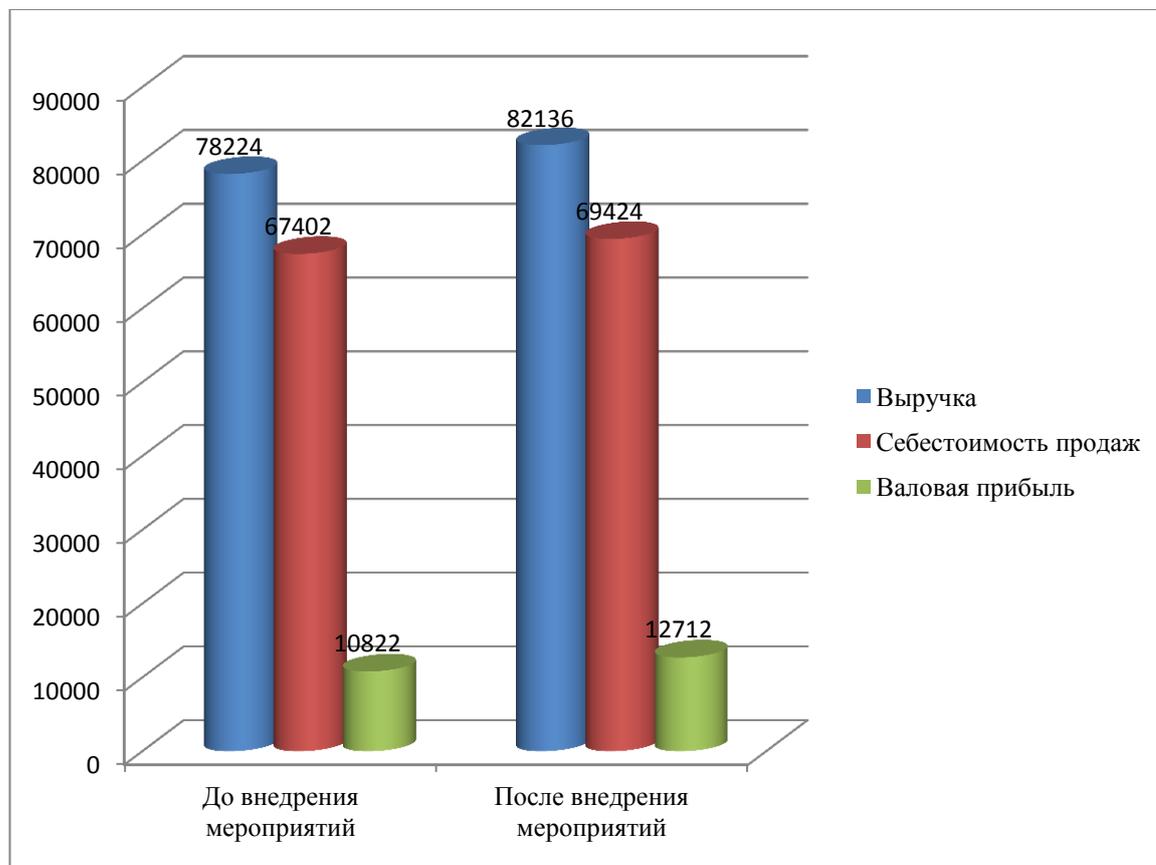


Рисунок 18 - Динамика изменения выручки, себестоимости и валовой прибыли ООО «Ареал» после внедрения мероприятий по разработке собственного сайта и трансляции рекламы в сети Интернет в тыс. руб.

Валовая прибыль ООО «Ареал» увеличилась на 17,46%. Расходы на рекламу в размере 212 тыс. руб. отнеслись к прочим расходам деятельности организации, которые в итоге возросли на 29,94 %.

В результате внедрения мероприятий по разработке собственного сайта и трансляции рекламы в сети Интернет в ООО «Ареал» чистая прибыль в прогнозном периоде возросла на 385,83 % и составила 1817 тыс. руб., на рисунке 19 представлена динамика изменения.

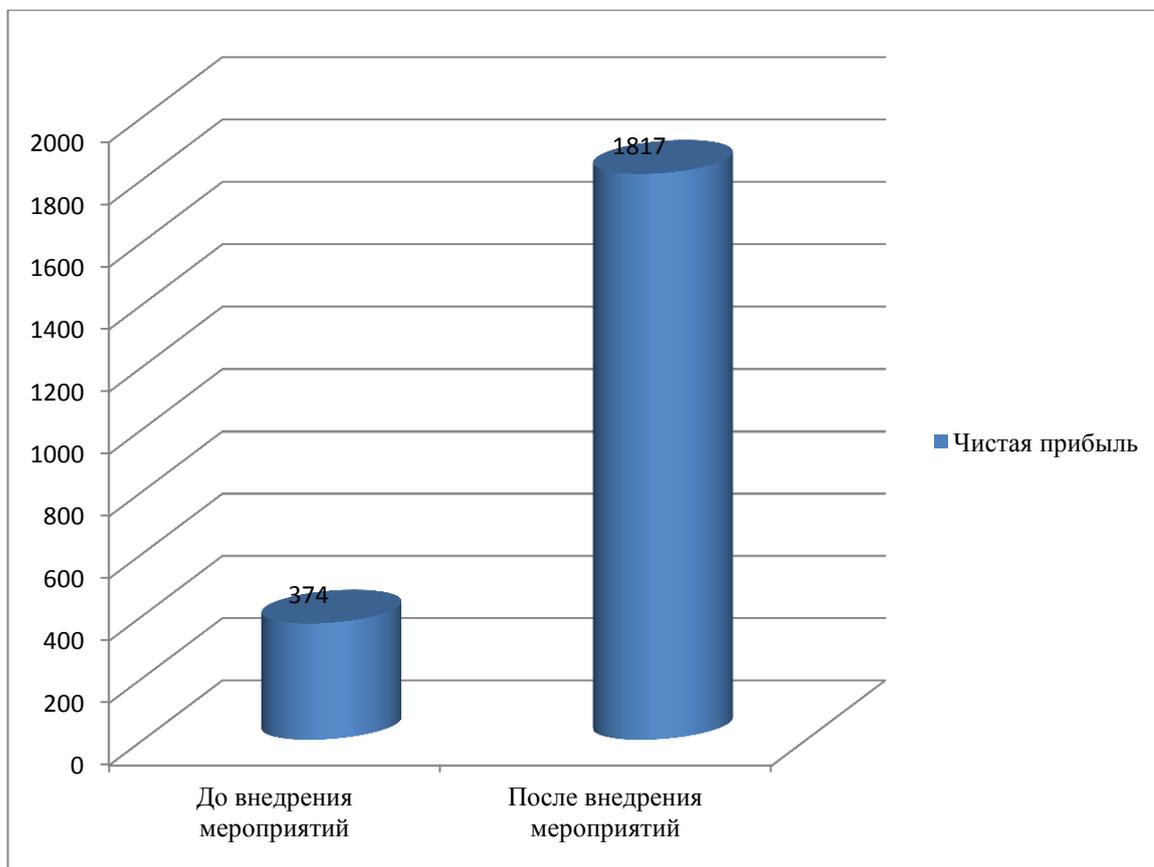


Рисунок 19 - Динамика изменения чистой прибыли ООО «Ареал» после внедрения мероприятий по разработке собственного сайта и трансляции рекламы в сети Интернет в тыс. руб.

Следовательно, разработанные мероприятия по внедрению системы скидок и разработке собственного сайта и трансляции рекламы в сети Интернет в ООО «Ареал» являются эффективные, о чем свидетельствует снижение показателей дебиторской и кредиторской задолженности и увеличение чистой прибыли.

В результате расчета экономической эффективности мероприятий по предоставлению системы скидок в ООО «Ареал» выявлено, что сумма высвобожденной дебиторской задолженности в прогнозном периоде составит 5091250 руб. Высвобожденную дебиторскую задолженность запланировано направить в счет погашения кредиторской задолженности ООО «Ареал».

Предоставление системы скидок в ООО «Ареал» позволит сократить дебиторскую и кредиторскую задолженность в прогнозном периоде на 39% и 26% соответственно.

Стоимость разработки сайта составит 200 тыс. руб., дополнительные расходы на рекламу, которые будут транслироваться в течение прогнозного периода, составят 12 тыс. руб.

В результате расчета экономической эффективности мероприятий по разработке собственного сайта и трансляции рекламы в сети Интернет ООО «Ареал» выявлен рост выручки на 5%, при том, как рост себестоимости продаж составил 3%.

Валовая прибыль ООО «Ареал» увеличилась на 17,46%. Расходы на рекламу в размере 212 тыс. руб. отнеслись к прочим расходам деятельности организации, которые в итоге возросли на 29,94 %.

В результате внедрения мероприятий по разработке собственного сайта и трансляции рекламы в сети Интернет в ООО «Ареал» чистая прибыль в прогнозном периоде возросла на 385,83 % и составила 1817 тыс. руб.

В случае применения разработанных мероприятий в ООО «Ареал» улучшатся показатели финансовой деятельности и минимизируется риск возникновения банкротства.

Заключение

Организация признается банкротом в случае: неспособности своевременного погашения действующих обязательств собственными силами, передачи для реализации имущества организации кредиторам с целью погашения образовавшейся задолженности и ввода комплекса мероприятий, направленных на улучшения финансового состояния и восстановления платежеспособности организации.

В России основными нормативно-правовыми документами, регулирующими банкротство предприятия, являются: Гражданский кодекс Российской Федерации, Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации, Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)», постановление правительства, методические положения и рекомендации.

Наиболее распространенными методами являются «модифицированная пятифакторная модель Альтмана, модель Таффлера-Тишоу, модель Фулмера, модель Спрингейта и модель Лиса» [14; с. 56]. При проведении оценки банкротства организации дополнительно рассчитываются показатели платежеспособности, финансовой устойчивости, рентабельности активов и другие коэффициенты.

За период исследования возросла чистая прибыль организации, что указывает на увеличение эффективности осуществления экономической деятельности в целом, но несмотря на это, анализ платежеспособности выявил несоответствие групп активов и пассивов нормативным значением, в ООО «Ареал» за период исследования наблюдается неплатежеспособность.

В ходе проведения анализа финансового состояния ООО «Ареал» можно отметить, что организация зависит от внешних источников финансирования и наблюдается неустойчивое финансовое положение.

В результате проведения сводной оценки вероятности наступления банкротства, в ООО «Ареал» выявлено, что за период исследования средняя

вероятность наступления банкротства, следовательно, организация нуждается в разработке мероприятий по увеличению уровня банкротства.

В качестве мероприятий по минимизации возникновения банкротства ООО «Ареал» предложено:

- уменьшить уровень запасов и затрат до нормативного значения с целью повышения финансового состояния в целом;
- увеличить собственный капитал за счет внутренних и внешних источников финансирования;
- разработать механизм управления дебиторской задолженностью с целью предотвращения наличия просроченной задолженности;
- увеличить объем дополнительных оборотных средств;
- рекомендуется разработать систему скидок, предоставлять рассрочку платежей и использовать банковские векселя и факторинг с целью улучшения расчетов с дебиторами;
- использовать рекламу с целью привлечения большего объема потенциальных заказчиков и покупателей.

Разработанные мероприятия по внедрению системы скидок и разработке собственного сайта и трансляции рекламы в сети Интернет в ООО «Ареал» являются эффективные, о чем свидетельствует снижение показателей дебиторской и кредиторской задолженности и увеличение чистой прибыли. В случае применения разработанных мероприятий в ООО «Ареал» улучшатся показатели финансовой деятельности и минимизируется риск возникновения банкротства.

Список используемой литературы

1. Аникина Л.Д. Финансовый контроллинг: учебник. – М.: МГУ, 2018 – 336 с.
2. Артеменко С.Ю. Анализ финансовых рисков деятельности коммерческой организации. / С.Ю. Артеменко // Актуальные проблемы экономики и бухгалтерского учета. - 2017. - С. 382-386.
3. Балабанов С.С. Комплексный анализ финансово-хозяйственной деятельности организации: учебник. – М.: Ника, 2017 – 307 с.
4. Васильева Е. В., Уколова Н. В., Монахов С. В. Совершенствование трансфера технологий в сельском хозяйстве: модернизация системы управления финансовыми рисками. Актуальные вопросы современной экономики. 2020. № 8. С. 306-310.
5. Ведерникова В. И. Риски в малом бизнесе // Разработка стратегии социальной и экономической безопасности государства: материалы Всероссийской заочной научно-практической конференции. – Курган: Изд-во Курганской ГСХА, 2016. С. 36- 40.
6. Власова Н. С., Азиева З. И. Финансовый риск и его значимость в оценке финансового состояния организаций. Вестник Академии знаний. 2020. № 5 (40). С. 98-103.
7. Воробьев Ю. Н., Борщ Л. М. Финансовая система: комплексный подход в контексте государственной финансовой политики // Финансы: теория и практика. 2018. Т. 22. № 5. С. 56–75.
8. Жилина О.Л. Модернизация корпоративного управления на основе современных инструментов контроллинга: учебник. – М.: ЮНИТИ, 2018 – 364 с.
9. Ильин Д.С. Анализ финансовой деятельности предприятия: учебник. – М.: ЮНИТИ, 2019 – 209 с.

10. Карпов М.М. Финансовый контроллинг: учебник. – Спб.: Питер, 2018 – 283 с.
11. Кизятин А.Е. Экономика: учебник. – М.: Форум, 2018 – 376 с.
12. Кошкина И.О. Финансы: учебник. – Спб.: Экономика, 2018 – 415 с.
13. Лаврентьев Е.П. Создание системы контроллинга на предприятии: учебник. – М.: ЮНИТИ, 2018 – 346 с.
14. Лебедева А.В. Экономический анализ: учебник для вузов. – М.: Инфра-М, 2019 – 208 с.
15. Орехова Н.Е. Стратегический менеджмент: учебник. – М.: ЮНИТИ, 2018 – 369 с.
16. Петрова Е.В. Финансы: учебник для вузов. – М.: Дашков и Ко, 2019 – 411 с.
17. Разамасцева О.Л. Финансовый контроллинг: учебник. – М.: МГУ, 2018 – 424 с.
18. Сацук Т. П. Оценка влияния финансовых рисков на показатели деятельности компании. Бюллетень результатов научных исследований. 2020. № 3. С. 89-98.
19. Суглобов А. Е. Экономическая безопасность предприятия. Учебное пособие / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. М.: Юнити, 2016. С. 639.
20. Сяткина Е.В. Анализ финансовой деятельности предприятия: учебник. – М.: ЮНИТИ, 2018 – 469 с.
21. Тахохова Т. Г. Риски в деятельности предприятия и пути их снижения. //Актуальные вопросы современной экономики. 2018. № 4. С. 105-108.
22. Трихачева А.А. Планирование и контроллинг: учебник. – М.: Инфра-М, 2017 – 334 с.

23. Тхагапсова С. К., Амадаев А. А., Газиева Л. Р. Управление финансовыми рисками организации // Вестник Академии знаний. 2019. №35 (6). С. 272-275.

24. Устинова Г. Х. Влияние финансовых рисков на деятельность организации. Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 2-2. С. 89-95.

25. Уткин Э. А., Фролов Д. А. Управление рисками предприятия: учеб. практ. пособие. М.: ТЕИС, 2017. С. 247.

26. Уваров Е.Е. Планирование и контроллинг: учебник. – М.: Инфра-М, 2017 – 294 с.

27. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 31.07.2020) «Об обществах с ограниченной ответственностью»

28. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) "О бухгалтерском учете" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ (дата обращения 15.03.2021 г.)

29. Федин А.В. Обзор современных методов прогнозирования банкротства предприятий / А.В. Федин, И.В. Павлова // В сборнике: Актуальные проблемы экономики, учета, аудита и анализа в современных условиях. Сборник научных работ студентов, аспирантов и профессорско-преподавательского состава по итогам Национальной научно-практической конференции. Под редакцией М.В. Петровской, В.З. Чаплюка, Л.Н. Сорокиной. 2018. С. 425-432.

30. Филин С.А. Финансовый риск и его составляющие // Финансы и кредит. 2017. №4(94). С. 9-23.

31. Финансовый менеджмент. В 2 ч. : учеб. и практикум для бакалавриата и магистратуры / И.Я. Лукасевич. – 4-е изд., перераб. и доп.– Москва: Издательство Юрайт, 2017. – 377с.

32. Фриауф, А.И. Оценка вероятности банкротства российских предприятий среднего бизнеса // В книге: МНСК-2018: Экономика Материалы 56-й Международной научной студенческой конференции. 2018. С. 187-188.

33. Хозяинова К.О. Угрозы финансовой безопасности предприятия и классификация рисков. / Хозяинова К.О., Домрачева Л.П.// Вестник КемРИПК. 2019. № 1. С. 147-154. гуманитарных и естественных наук. 2019. № 5-4. С.129-131.

34. Хоминич И.П. Управление финансовыми рисками: учебник и практикум / И.П. Хоминич, И.В. Пешанская— М.: Изд-тво Юрайт, 2019. — С.345.

35. Цветаева О.Л. Финансы: учебник для вузов. – М.: ЮНИТИ, 2019 – 251 с.

36. Червякова А.А. Экономический анализ: учебник для вузов. – М.: Инфра-М, 2018 – 384 с.

37. Чернова С.А., Анализ финансовых рисков коммерческих организаций. / Чернова С.А., Гасанова А.Г. // Наука среди нас. - 2019. - № 6 (22). - С. 88-93.

38. Шалаев И. А., Соболева И. А., Николаенко Н. М. Современные методические подходы в управлении рисками промышленных предприятий // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. №7 (17). С. 346-351.

39. Шарафутдинова Д. Р. Управление финансовыми рисками на предприятии В сборнике: Глобализация науки и техники в условиях кризиса. Материалы XXIX Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Ростов-на-Дону, 2021. С.114-117.

40. Шаров Д. А., Юдина О. В. Управление финансовыми рисками. Вестник Тульского филиала Финуниверситета. 2020. № 1. С. 263-264.

41. Шейранова К.С. Анализ методов оценки основных финансовых рисков коммерческой организации. / К.С. Шейранова // Развитие финансовой науки. - 2018. - С. 336-339

42. Шеремет, А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / А.Д. Шеремет. — 2-е изд., доп. — Москва: ИНФРА-М, 2017. — 374 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — www.dx.doi.org/10.12737/21493. - ISBN 978-5-16-105019-4 Хрящин А.О. Финансы: учебник для вузов. – М.: Дашков и Ко, 2019 – 367 с.

43. Шукшина Е.К. Об особенностях оценки рисков в условиях рыночной неопределенности / Е.К. Шукшина // Научный альманах. - 2017. - № 4-1 (30). - С. 368-371.

44. Яхин М.О. Финансы: учебник для вузов. – М.: Инфра-М, 2019 – 229 с.

45. Baily M.B., Douglas J.E. The Role of Finance in the Economy: Implications for Structural Reform of the Financial Sector. Washington: Brookings Institution, 2017. 34 p.

46. Donelson D. C., Ege M. S., McInnis J. M. Internal control weaknesses and financial reporting fraud // Auditing: A Journal of Practice & Theory. – 2016. – Т. 36. – №. 3. – С. 45-69.

47. Lisic L. L. et al. CEO power, internal control quality, and audit committee effectiveness in substance versus in form // Contemporary Accounting Research. – 2016. – Т. 33. – №. 3. – С. 1199-1237.

48. Nilsson F., Stockenstrand A. K. Financial accounting and management control // The tensions and conflicts between uniformity and uniqueness. Springer, Cham. – 2015.

49. Vovchenko N. G. et al. Ensuring financial stability of companies on the basis of international experience in construction of risks maps, internal control and audit // European Research Studies Journal. – 2017. – Т. 20. – №. 1. – С. 350-368.

Приложение А «Бухгалтерский баланс»

**Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 2020 г.**

		Коды
Организация ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "АРЕАЛ"	Дата (число, месяц, год)	0710001
Идентификационный номер налогоплательщика	по ОКПО	06421406
Вид экономической деятельности Торговля оптовая мясом и мясными продуктами	ИНН	6321424073
Организационно-правовая форма / форма собственности Общества с ограниченной ответственностью/Частная собственность	по ОКВЭД 2	46.32
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКФС	12300 16
Местонахождение (адрес) 445047, Самарская обл., г.Тольятти, ул.70 лет Октября, д.б, кв.40	по ОКЕИ	384
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту <input type="checkbox"/> ДА <input checked="" type="checkbox"/> НЕТ		
Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора		

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора	ИНН	
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора	ОГРН/ОГРНИП	

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 2020 г. ³	На 31 декабря 2019 г. ⁴	На 31 декабря 2018 г. ⁵
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	-	-	-
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	-	-	-
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	7 439	5 343	1 274
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	(3)	-	6
	Дебиторская задолженность	1230	13 052	3 276	1 905

	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	77	14	307
	Прочие оборотные активы	1260	1 268	-	-
	Итого по разделу II	1200	21 833	8 633	3 492
	БАЛАНС	1600	21 833	8 633	3 492

Продолжение Приложения А

Форма 0710001 с. 2

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 2020 г. ³	На 31 декабря 2019 г. ⁴	На 31 декабря 2018 г. ⁵
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ ⁶				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	20	10	10
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(-) ⁷	(-)	(-)
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	612	317	211
	Итого по разделу III	1300	632	327	221
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	1 607	450	450
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	1 607	450	450
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	19 584	7 856	2 821
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	19 584	7 856	2 821
	БАЛАНС	1700	21 823	8 633	3 492

Руководитель _____ Елисеев Ю.Н.
(подпись) (расшифровка подписи)

" 31 " марта 2021 г.

Приложение Б «Отчет о финансовых результатах»

Отчет о финансовых результатах
за 2020 г.

			Коды
	Форма по ОКУД		0710002
	Дата (число, месяц, год)		
Организация <u>ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "АРЕАЛ"</u>	по ОКПО		06421406
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН		6321424073
Вид экономической деятельности <u>Торговля оптовая мясом и мясными продуктами</u>	по ОКВЭД 2		46.32
Организационно-правовая форма / форма собственности <u>Общества с ограниченной ответственностью/Частная собственность</u>	по ОКОПФ / ОКФС		12300 16
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ		384

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За 2020 г. ³	За 2019 г. ⁴
	Выручка ⁵	2110	78 224	14 112
	Себестоимость продаж	2120	(67 402)	(12 856)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	10 822	1 256
	Коммерческие расходы	2210	(9 942)	(896)
	Управленческие расходы	2220	(506)	(180)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	374	180
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	Проценты к уплате	2330	(-)	(-)
	Прочие доходы	2340	769	-
	Прочие расходы	2350	(708)	(47)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	435	133
	Налог на прибыль	2410	(61)	(27)
	в т.ч. текущий налог на прибыль	2411	(61)	(27)
	отложенный налог на прибыль	2412	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	374	106

Приложение В «Отчет о финансовых результатах»

Отчет о финансовых результатах
за 2019 г.

			Коды
Форма по ОКУД			0710002
Дата (число, месяц, год)			
Организация ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "АРЕАЛ"	по ОКПО		06421406
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН		6321424073
Вид экономической деятельности Торговля оптовая мясом и мясными продуктами	по ОКВЭД 2		46.32
Организационно-правовая форма / форма собственности / Частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС		00065 16
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ		384

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За 2019 г. ³	За 2018 г. ⁴
	Выручка ⁵	2110	14 112	12 781
	Себестоимость продаж	2120	(12 856)	(11 145)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	1 256	1 636
	Коммерческие расходы	2210	(896)	(1 240)
	Управленческие расходы	2220	(180)	(236)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	180	160
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	Проценты к уплате	2330	(-)	(-)
	Прочие доходы	2340	-	-
	Прочие расходы	2350	(47)	(54)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	133	106
	Налог на прибыль	2410	(27)	(21)
	в т.ч. текущий налог на прибыль	2411	(27)	(21)
	отложенный налог на прибыль	2412	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	106	85