

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

Кафедра «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

(наименование кафедры)

38.03.01 «Экономика»

(код и наименование направления подготовки, специальности)

«Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

(направленность (профиль)/специализация)

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему «Анализ прибыли и рентабельности организации»

Студент

Е. В. Безрукова

(И.О. Фамилия)

_____ (личная подпись)

Руководитель

С. Е. Чинахова

(И.О. Фамилия)

_____ (личная подпись)

Допустить к защите

Заведующий кафедрой канд. экон. наук, доцент М.В. Боровицкая

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

_____ (личная подпись)

« ___ » _____ 2018 г.

Тольятти 2018

Аннотация

Название бакалаврской работы «Анализ прибыли и рентабельности организации».

Целью работы, является рассмотрение теоретических аспектов прибыли и рентабельности организации. Задачи бакалаврской работы являются:

- изучить методологию анализа основных показателей;
- найти возможные пути совершенствования бухгалтерской отчетности;
- изучить влияние финансовых рисков на деятельность организации.

Объектом бакалаврской работы является Публичное акционерное общество «КуйбышевАзот».

Предметом бакалаврской работы является финансовая устойчивость организации ПАО «КуйбышевАзот» на основе изменения прибыли и рентабельности.

Первая часть раскрывает теоретические аспекты прибыли и рентабельности, а также методику расчёта.

Во второй части представлен анализ прибыли и рентабельности ПАО «КуйбышевАзот» и его финансово устойчивости, а также технико-экономическая характеристика организации.

Третья часть описывает виды рисков, влияющих на деятельность организации и методы их предотвращения.

Теоретическая основа бакалаврской работы включает законодательные акты Российской Федерации и статьи российских и зарубежных ученых. Для расчетов использовались методы сравнения, группировки, индексы и факторный анализ.

Abstract

The title of the graduation work is “The analysis of profits and losses in the financial sustainability of the organization”.

The aim of the work is to consider the theoretical aspects of profit and profitability of the organization. The tasks of the bachelor thesis are the following:

- to study the methodology of the analysis of the main indicators;
- to find possible ways to improve accounting reports;
- to study the impact of financial risks on the activities of the organization.

The object of the graduation work is Public Joint-Stock Corporation “KuibyshevAzot”.

The subject of the graduation work is the financial stability of the organization of PJSC "KuibyshevAzot" on the basis of changes in profit and profitability.

The first part reveals the theoretical aspects of profit and profitability, as well as the calculation method.

The second part reveals the analysis of profit and profitability of PJSC "KuibyshevAzot" its financial stability, as well as the technical and economic characteristics of the enterprise.

The third part describes the types of risks that affect the activities of the organization and methods for their prevention.

The theoretical basis of the graduation work includes legislative acts of the Russian Federation and articles of both Russian and foreign scientists. The methods of comparisons, groupings, indexes, factor analysis are used for calculations.

Содержание

Введение.....	5
1. Теоретические аспекты прибыли и рентабельности организации.....	7
1.1 Понятие прибыли, система показателей рентабельности. Нормативно- правовое регулирование.....	7
1.2 Методика анализа прибыли и рентабельности.....	12
2. Анализ прибыли и рентабельности в ПАО «КуйбышевАзот».....	20
2.1 Техничко-экономическая характеристика ПАО «КуйбышевАзот».....	20
2.2 Анализ прибыли и рентабельности ПАО «КуйбышевАзот».....	26
3. Проблемы и пути совершенствования бухгалтерской финансовой отчетности ПАО «КуйбышевАзот».....	34
3.1 Достоверность сведений бухгалтерской финансовой отчетности ПАО «КуйбышевАзот» за 2016 год.....	34
3.2 Влияние финансовых рисков на деятельность ПАО «КуйбышевАзот» по данным бухгалтерской отчетности.....	35
Заключение.....	40
Список использованных источников.....	42
Приложение.....	45

Ведение

В современных рыночных условиях для того, чтобы управлять организацией необходимы определенные знания во многих областях экономики. И в настоящее время в организациях создаются аналитические отделы, формирующие информацию по ведению бизнеса. Анализ финансово-хозяйственной деятельности организации является очень важной и неотъемлемой частью развития экономического субъекта, учитывающего возможные проблемы, выявляя причины негативного влияния, которые необходимо устранить.

Анализ прибыли и рентабельности организации является важной частью оценки финансовой устойчивости, благодаря которой экономист сможет определить, эффективно ли работает организация и какие управленческие решения нужно принять для улучшения или для решения проблем по устранению негативных факторов.

Следует учесть, что кроме анализа прибыли и рентабельности, необходимо провести анализ активов и пассивов организации, анализ финансовой устойчивости по источникам средств для формирования запасов, анализ платежеспособности, анализ показателей ликвидности по данным бухгалтерского баланса организации и др. Результаты комплексного анализа финансовой устойчивости способствует выявлению слабых сторон организации.

Объектом исследования бакалаврской работы является прибыль и рентабельность. Предметом исследования рассматривается финансовая устойчивость организации ПАО «КуйбышевАзот», на базе изменений прибыли и рентабельности.

Цель работы: рассмотреть теоретические аспекты прибыли и рентабельности организации; изучить методику анализа основных показателей, проанализировать показатели на примере ПАО

«КуйбышевАзот», найти проблемы и пути совершенствования бухгалтерской финансовой отчетности ПАО «КуйбышевАзот».

Для достижения поставленной цели необходимо определить следующие задачи:

- рассмотреть понятие прибыли, систему показателей рентабельности;
- раскрыть основы методики анализа прибыли и рентабельности;
- изучить факторы, влияющие на величину прибыли и рентабельности;
- дать краткую экономическую характеристику ПАО «КуйбышевАзот»;
- произвести анализ прибыли и рентабельности организации;
- проверить достоверность сведений бухгалтерской финансовой отчетности ПАО «КуйбышевАзот»;
- изучить влияние финансовых рисков на деятельность ПАО «КуйбышевАзот» по данным бухгалтерской отчетности.

Теоретической основой бакалаврской работы явились нормативные и законодательные акты Российской Федерации, а так же учебники и учебные пособия авторов: Г.Н. Гогиной, М.А. Вахрушиной, В.И. Бариленко, О. Е. Ефимовой, В. В. Ковалева, А.Д. Шеремета и другие.

При расчётах использовались методы: сравнения, группировки, индексы, факторный анализ, горизонтальный анализ.

1. Теоретические аспекты прибыли и рентабельности организации

1.1 Понятие прибыли, система показателей рентабельности. Нормативно-правовое регулирование

Постулатом рыночного механизма являются экономические показатели, которые нужны для того, чтобы планировать и производить оценку деятельности хозяйствующего субъекта. На сегодняшний день в условиях перехода к рыночной экономике важную роль в системе экономических показателей играет прибыль.

Она показывает конечный финансовый результат, который характеризует деятельность всего предприятия, т.е. это значит, что прибыль является основой экономического развития предприятия.

Прибыль – это чистый доход от предпринимательской деятельности, выраженный в денежном эквиваленте, получаемый как разница между совокупными доходами и расходами организации. Прибыль или убыток организации и есть главный показатель, отражающий финансовый результат хозяйствующего субъекта[11].

Прибыль начала своё существование благодаря развитию товарного производства и обращения, наличию товарно-денежных отношений и стала экономической категорией. Данный процесс формирования прибыли отражен в Положении по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" (ПБУ 4/99) [30]. В ПБУ предусмотрено несколько основных показателей: валовая прибыль, прибыль/убыток от продаж, прибыль / убыток до налогообложения, прибыль / убыток от обычной деятельности, чистая прибыль (нераспределенная) прибыль[30].

Как известно, с помощью прибыли можно оценить то, на сколько эффективно используются те или иные ресурсы организации. И ее наличие позволяет удовлетворить экономические интересы организации, государства, работников и собственников.

Рентабельность – это относительный показатель прибыли, который отражает отношение полученного эффекта с имеющимися или использованными ресурсами[20].

Показатели рентабельности более полно, чем прибыль, отражают результаты деятельности организации, они используются как инструменты инвестиционной, ценовой политики и т.д. Эти показатели характеризуют результативность работы организации в общем, прибыльность разных направлений деятельности, окупаемость затрат и др. Показатели рентабельности более полно отражают окончательные результаты хозяйствования.

В экономической литературе рекомендуется множество показателей, характеризующих рентабельность организации. Расчет основных из них рассмотрим в таблице 1.

Таблица 1

Коэффициенты рентабельности

Коэффициент	Формула расчета
Рентабельность собственного капитала	Чистая прибыль/ средняя стоимость собственного капитала × 100 %
Рентабельность текущих активов	Чистая прибыль/ средняя стоимость текущих активов × 100 %
Рентабельность внеоборотных активов	Чистая прибыль/ средняя стоимость внеоборотных активов × 100 %
Рентабельность производства	Прибыль от продаж (чистая)/ расходы × 100 %
Рентабельность продаж	Чистая прибыль/ выручка × 100 %
Рентабельность перманентного капитала	Чистая прибыль/ Долгосрочные обязательства + Краткосрочные займы и кредиты × 100 %
Рентабельность активов	Прибыль до налогообложения / средняя стоимость активов × 100 %
Рентабельность затрат	(Прибыль до налогообложения / себестоимость) × 100 %
Рентабельность деятельности	(Прибыль/ выручка) × 100 %

Можно сказать, что показатель рентабельности имеет большое значение для организации. Данных коэффициентов существует очень много, так же как и формул их расчета. Для точной оценки возможных причин изменений коэффициентов рентабельности организации, сравнивая с

прошлым годом, уместно прежде всего обобщить данные форм бухгалтерской и статистической отчетности, применяемые в расчетах.

По значению уровня рентабельности можно сделать оценку долгосрочного благополучия организации, кроме того, рентабельность имеет важную роль при принятии определенных решений в целях инвестирования, а также планирования, при составлении смет, координирования, мониторинге и контроле за работой организации и её итогами[12].

Показатель рентабельности важен и в следующем:

- увеличение рентабельности обеспечивает победу над конкурентами, что способствует выживанию организации;
- рентабельность имеет важное значение для собственников, потому что при ее увеличении возрастает и интерес к организации, цена на акции растет, что немаловажно;
- кредиторов и заёмщиков денежных средств уровень рентабельности интересует с точки зрения реальности получения процентов по обязательствам;
- для предпринимателей данный показатель рентабельности характеризует привлекательность бизнеса в данной отрасли.

Можно сделать вывод о том, что рентабельность является показателем, который характеризует эффективность деятельности организации.

Прибыль предприятия формируется под влиянием следующих факторов (см. рис.1):

1. Внешние факторы, которые не могут зависеть от работы организации, но оказывают влияние на размер прибыли (изменения нормативно-законодательной базы, инфляция, изменение цен, тарифов и др.)
2. Внутренние, которые непосредственно зависят от деятельности организации и воздействуют на объем прибыли через непосредственное увеличение объема выпускаемой и реализованной готовой продукции.

Усовершенствование свойств продукции, увеличение отпускных цен и снижение затрат на производство и продажу продукции[17].

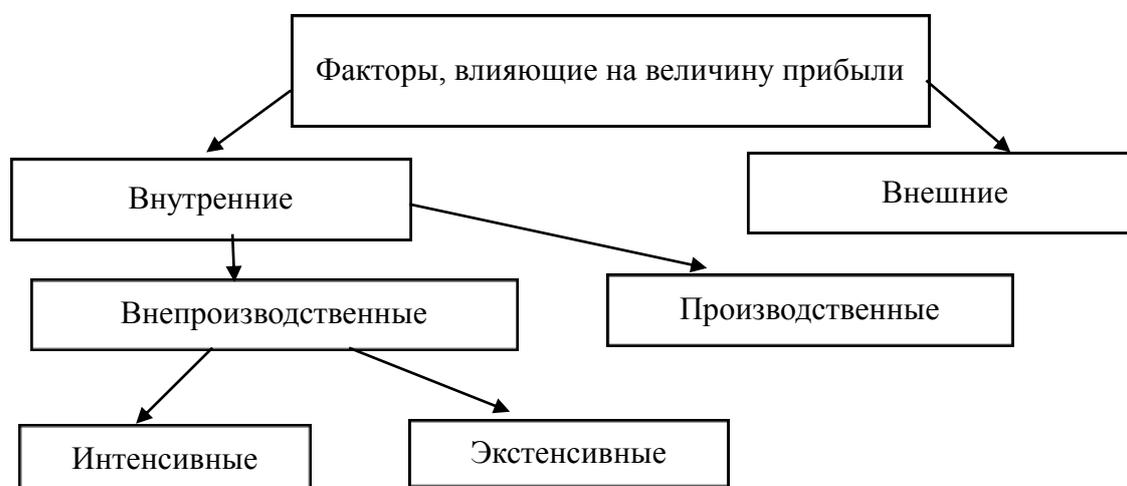


Рис. 1 Классификация факторов, влияющих на прибыль и рентабельность

Факторы увеличения прибыли внутреннего характера:

1. Уровень управления
2. Профессионализм руководства и менеджеров
3. Конкурентоспособность продукции
4. Степень организации производства и труда и др.
5. Производительность труда
6. Положение и результативность производственного финансового планирования

Производственные факторы определяют существование и применение средств, а также предметов труда, трудовых и материальных ресурсов, а внепроизводственные тесно связаны со снабженческо-сбытовой, природоохранительной деятельностью и социальными условиями труда.

Экстенсивные факторы влияют на сам процесс получения дохода через изменения количественного характера: предметов труда, объема средств, времени работы станков, количества персонала в штате организации, финансовых ресурсов, фонда рабочего времени и т.д [14].

Интенсивные факторы оказывают влияние на процедуру получения прибыли через качественные показатели: увеличение производительности всего оборудования, повышение качества оборудования, форсирование оборачиваемости оборотных активов, повышение профессионализма персонала, улучшение организации труда рабочих, использование передовых видов материалов, эффективное использование материальных ресурсов и т.д.

Внешние факторы, способствующие увеличению прибыли, а также рентабельности организации:

1. Состояние рынка
2. Значение цен на применяемые материально-сырьевые и топливно-энергетические ресурсы
3. Нормы амортизационных отчислений
4. Государственное регулирование цен, тарифов, процентных ставок, налоговых ставок, льгот и др.
5. Природные условия

Перечисленные факторы влияют на показатели прибыли рентабельности не непосредственно, а через объем реализуемой продукции и её себестоимость. Перечисленные факторы однозначно связаны и зависимы друг от друга при работе и осуществлении своей деятельности организацией.

Необходимо обратить внимание на нормативные документы проведения финансового анализа деятельности организации в таблице 2.

Таблица 2

Нормативные документы для финансового анализа

Номер	Дата принятия	Наименование нормативного документа
N402-ФЗ	06.12.2011 г.	Федеральный закон «О бухгалтерском учете»
N 115н	18.09.2006 г.	Приказ Минфина РФ «О внесении изменений в нормативные правовые акты по бухгалтерскому учету»
N 66н	02.07.2010 г.	Приказ Минфина РФ «О формах бухгалтерской отчетности организации»
N 33н	06.05.1999 г.	Приказ Минфина РФ «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99)»

Номер	Дата принятия	Наименование нормативного документа
N 34н	29.07.1998 г.	Приказ Минфина РФ «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации»
N 97н	12.11.1996 г.	Приказ Минфина РФ «О годовой бухгалтерской отчетности организаций»
N 43н	06.07.1999 г.	Приказ Минфина РФ «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)»
N 32н	06.05.1999 г.	Приказ Минфина РФ «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99)»
N 146-ФЗ	31.07.1998 г.	Налоговый кодекс РФ часть 1 (НК РФ)
N 117-ФЗ	05.08.2000 г.	Налоговый кодекс РФ часть 2 (НК РФ)

При проведении анализа особое внимание необходимо обращать на нормативные документы, поскольку они являются постулатами бухгалтерского учета.

1.2 Методика анализа прибыли и рентабельности

Для того, чтобы можно было оценить финансовое состояние организации необходимо изучить важные результативные показатели, как рентабельность и прибыль.

Положительные или отрицательные значения прибыли и рентабельности напрямую зависят от всех сторон ведения деятельности организации, таких как:

- производственной;
- коммерческой;
- сбытовой;
- снабженческой.

При проведении анализа того, каким образом формируется, а также расходуется прибыль, разделяют его проведение на несколько этапов: во-первых, анализ динамики и состава прибыли; во-вторых, анализ финансовых

результатов по обычным видам деятельности и от прочих видов деятельности[8]; в-третьих, анализ рентабельности организации; в-четвертых, анализ распределения и использования полученной прибыли.

Источниками для проведения анализа являются данные бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах.

При проведении анализа применяются такие показатели прибыли, как чистая, прибыль до налогообложения и валовая прибыль. См. рис.2.



Рис. 2. Виды прибыли

Также при проведении анализа необходимо рассмотреть структуру и состав прибыли от обычных видов деятельности, а также изучить выполнен ли план за отчетный год. Однако при рассмотрении изменения прибыли следует уделить внимание тому, что возможно присутствует влияние инфляции на величину прибыли. Если влияние инфляции имеет место быть, то нужно провести корректировку по средневзвешенному росту цен на продукцию организации в своей отрасли в среднем, себестоимость же продукции уменьшить на их прирост из-за того, что в анализируемом периоде было повышение на используемые ресурсы.

Большую часть прибыли организации получают от обычных видов деятельности, рассмотрим прибыль от продаж, она в основном зависит от

нескольких факторов: объема продаж, структуры, себестоимости, средне реализационных цен.

Первое может влиять, как положительно, так и отрицательно на величину прибыли. Рост объема продаж рентабельной продукции соответственно увеличивает сумму прибыли и наоборот, но если увеличивается объем продаж нерентабельной продукции, то прибыль снизится. Аналогично структура продукции может влиять на величину получаемой прибыли. Прибыль и себестоимость продукции по отношению друг к другу обратно пропорциональны, если наблюдается рост уровня цен, сумма прибыли увеличивается и наоборот.

В завершении проводимого анализа разрабатываются определенные мероприятия, которые направлены на сокращение и предотвращение убытков от данных видов деятельности.

Проводя анализ рентабельности продукции, можно более полно получить характеристику результатов хозяйствования организации. Показатели рентабельности можно связать в несколько групп. См. рис. 3.

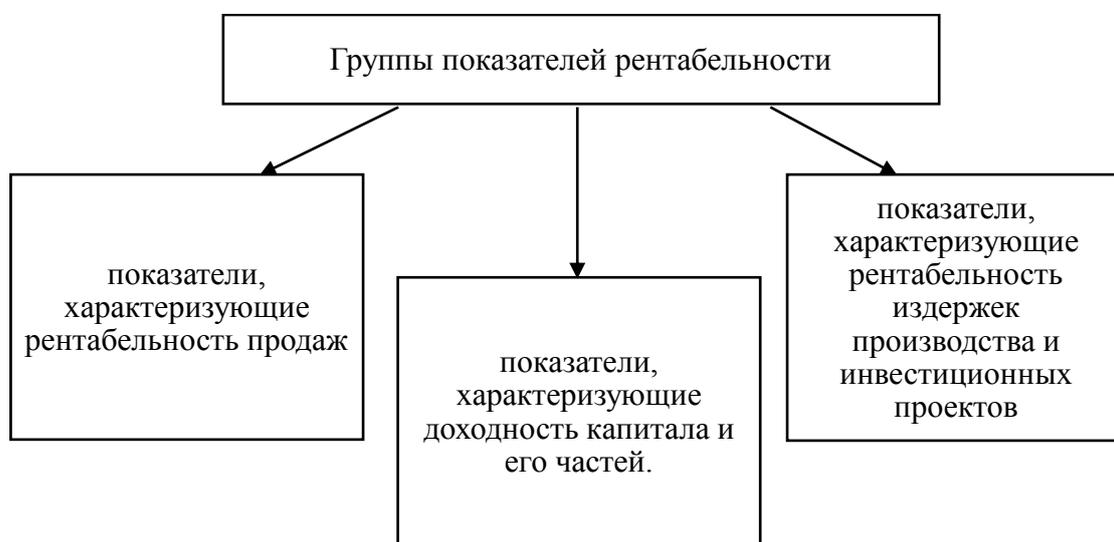


Рис. 3. Группы показателей рентабельности

Данные показатели могут рассчитываться, как с использованием прибыли до налогообложения, так и по чистой прибыли и прибыли от продажи продукции.

Рентабельность производственной деятельности можно вычислить, как отношение до налогообложения или чистой к сумме затрат от произведенной или проданной продукции.

Этот показатель, показывает, сколько прибыли получает организация с каждого затраченного рубля на производство или продажу продукции. А также характеризует эффективность деятельности организации. Рентабельность производственной деятельности обычно рассчитывается, либо в целом по предприятию, либо по отдельным видам продукции.

Такой показатель, как рентабельность продаж можно рассчитать путем деления прибыли от продажи продукции или чистой прибыли на сумму полученной выручки.

Данный показатель позволяет определить эффективность деятельности организации, т.е. сколько она получает прибыли с каждого рубля продаж, также может рассчитываться, как в целом по предприятию, так и по отдельным видам продукции.

Рентабельности капитала можно рассчитать применяя отношение чистой прибыли к среднегодовой стоимости инвестированного капитала.

В ходе анализа необходимо рассмотреть и изучить динамику данных показателей рентабельности, также выполнение плана по их значениям и провести сравнение с конкурентами в отрасли.

Также необходимо рассчитать «Золотое правило экономики» по методике В.В. Ковалёва и О.Н. Волковой[23].

$$100\% < T_k < T_v < T_p, \quad (1)$$

где, T_k – темп роста капитала,

T_v – темп роста выручки,

T_p – темп роста прибыли от продаж.

Данную формулу обычно рассматривают и рассчитывают слева на право, поскольку с экономической точки зрения это верно и первое

неравенство говорит нам о том, что возможности организации растут и соответственно объемы ее деятельности увеличиваются.

Для того, чтобы понять, эффективно ли используются все ресурсы организации и повышается ли отдача с каждого вложенного рубля, рассчитывается темп роста выручки и он должен опережать темп роста капитала.

Третье неравенство показывает, что темп роста прибыли от продаж опережает темп роста выручки, это говорит нам о том, что за рассматриваемый период было снижение издержек производства организации.

Далее необходимо рассчитать оборачиваемость активов для подтверждения ранее описываемого правила. Формула расчета:

$$\text{ОБО} = \frac{В_0}{А_0}, \quad (2)$$

где, ОБ – оборачиваемость активов,

В – выручка,

А – актив.

Данный показатель рассматривается в динамике и показывает скорость оборота активов организации. Увеличение оборачиваемости активов говорит об увеличении прибыли, приходящейся на каждый рубль активов.

Также необходимо рассчитать сколько затрат приходится на один рубль продукции по формуле:

$$З = \frac{Сп_0 + Скр_0 + Сур_0}{В_0} \times 100 \text{ коп.}, \quad (3)$$

где, З – затраты на 1 рубль продукции,

Сп. – себестоимость продаж,

Скр. - коммерческие расходы,

Сур. – управленческие расходы,

В – выручка.

Данный расчет необходим для того, чтобы можно было понять, является ли продукция убыточной или же рентабельной. Рентабельной продукция является, если показатель не превышает единицу. Проводя данный расчет, организация следит за себестоимостью продукции, работает над ее снижением и планирует свои затраты.

Факторный анализ прибыли до налогообложения позволяет рассмотреть факторы, которые повлияли на ее размер, рассчитывается по формуле:

$$П_{дн} = П_{п+/-} - Д_{пр} = [(В - С_{пер}) - С_{уп}] +/- Д_{пр}, \quad (4)$$

где, $П_{п}$ – прибыль от продаж,

$Д_{пр}$ - прочие доходы (расходы),

В – выручка,

$С_{пер}$ – себестоимость продаж,

$С_{уп}$ – условно-постоянные расходы.

Для того, чтобы можно было сделать выводы, производятся расчёты и если наблюдается тенденция довольно быстрого роста прибыли до налогообложения, соответственно в сравнении с прибылью от продаж, то это говорит:

- об росте доли процентного дохода и снижении доли процентного расхода в общей структуре прочих доходов и расходов;
- о росте эффективности финансовой политики организации;
- о строгом соблюдении договорных обязательств[17].

Необходимо также рассмотреть методику расчета таких показателей, как EBIT и EBITDA.

Показатель прибыли до вычета налогов и процентов это – ЕВІТ, он является промежуточным между валовой и чистой прибылью, поскольку с его помощью можно увидеть, какая прибыль имеется у организации без влияния налогового бремени и процентов по кредитам и займам.

Также с помощью показателя ЕВІТ можно сравнивать предприятия из разных отраслей. Формула расчета:

$$\text{ЕВІТ} = \text{Прибыль (убыток) до налогообложения} + \text{проценты к уплате}, \quad (5)$$

Показатель прибыли до вычета процентов, амортизации и налогов – это ЕВІТDA, его можно рассчитать по данным отчета о финансовых результатах. С его помощью можно узнать финансовый результат организации, который не будет в себя включать влияние % уплаченных по заемным средствам, амортизации и налоговых ставок. Формула расчета:

$$\text{ЕВІТDA} = \text{Прибыль (убыток) до налогообложения} + \text{проценты к уплате} + \text{амортизация}, \quad (6)$$

Если показатель при расчете получился положительным, то значит деятельность организации рентабельна, если же отрицательный, то убыточна.

Рассмотрим методику анализа рентабельности продаж, формула расчёта:

$$R = \frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Выручка}} \times 100\%, \quad (7)$$

где, R – рентабельность.

Именно рентабельность продаж показывает какую сумму прибыли получает организация с каждого рубля проданной продукции. И данный

показатель используется, как главный индикатор для оценки финансовой эффективности организации.

Также необходимо провести горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах, для того, чтобы посмотреть изменение показателей в динамике, т.е. их абсолютное и относительное отклонения. Абсолютное изменение рассчитывается, как разность, показателя в текущем году и показателя предыдущего года. Относительное отклонение рассчитывается, как отношение показателя текущего года к предыдущему и вычитается 100%.

В заключении анализа прибыли и рентабельности нужно провести факторный анализ изменения рентабельности активов применяя модель фирмы Du Pont.

$$P_A = \frac{П}{А} = \frac{П}{В} \times \frac{В}{ОА} \times \frac{ОА}{КО} \times \frac{КО}{КЗ} \times \frac{КЗ}{ДЗ} \times \frac{ДЗ}{ЧОА} \times \frac{ЧОА}{ЧА} \times \frac{ЧА}{А} \times 100\% \quad (8)$$

где, П/А – рентабельность активов,

П/В – рентабельность продаж,

В/ОА – оборачиваемость оборотных активов,

ОА/КО – коэффициент текущей ликвидности,

КО/КЗ – краткосрочные обязательства на рубль кредиторской задолженности,

КЗ/ДЗ – соотношение кредиторской задолженности с дебиторской задолженностью,

ДЗ/ЧОА – доля дебиторской задолженности в чистых оборотных активах,

ЧОА/ЧА – доля чистых оборотных активов в чистых активах организации,

ЧА/А – доля чистых активов в активах организации.

С помощью данного факторного анализа можно узнать, какие из факторов оказали наибольшее влияние на рентабельность активов организации и сделать соответствующие выводы.

2. Анализ прибыли и рентабельности ПАО «КуйбышевАзот»

2.1 Техничко-экономическая характеристика ПАО «КуйбышевАзот»

В данной работе анализ прибыли и рентабельности рассматривается на примере ПАО «КуйбышевАзот». ПАО «КуйбышевАзот» является одним из преуспевающих организаций химической промышленности в России, также лидер в своей отрасли еще и в СНГ, и странах Восточной Европы. Организация находится и функционирует в г. Тольятти, занимает 300 Га, среднесписочная численность работающих – 5098 человек. Завод был основан в 1966 году[31].

ПАО «КуйбышевАзот» осуществляет свою деятельность по нескольким направлениям, некоторые из них:

- капролактамы и продукты его переработки;
- аммиак и азотные удобрения;
- технологические газы.

Кроме того, ПАО «КуйбышевАзот» производит технологические газы, обеспечивающие потребности основных бизнес-направлений, и вместе с тем являющиеся, самостоятельными товарными продуктами. Основные показатели за 2000-2016гг. указаны в таблице 3.

Таблица 3

Основные показатели ПАО «КуйбышевАзот» за 2000-2016гг.

Показатели	Ед.измерения	2000г.	2016г.	Прирост,%
Объем продаж	млн.руб.	4473	37911	747
Капролактамы	тыс.тонн	105	197	88
Полиамид-6	тыс.тонн	0	142,3	Новый продукт
Техническая нить	тыс.тонн	0	12,5	Новый продукт
Кордная ткань	тыс.тонн	0	5,2	Новый продукт
Аммиачная селитра	тыс.тонн	299,8	612,3	104
Карбамид	тыс.тонн	192,3	339,6	77
Сульфат аммония	тыс.тонн	307,9	502.5	63

В настоящее время "КуйбышевАзот" лидер в производстве капролактама, полиамида, текстильных и технических нитей в России, СНГ и

странах Восточной Европы. Входит в первую десятку организаций отечественной азотной промышленности. А также имеет интегрированную систему менеджмента, сертифицированную на соответствие требованиям международных стандартов ISO 9001:2008; ISO 14001:2004; OHSAS 18001:2007[31].

В соответствии со стратегической программой повышения доли продукции с более высокой добавленной стоимостью ПАО «КуйбышевАзот» успешно развивает переработку капролактама. Компания последовательно наращивает выработку полиамида-6, технической нити и кордной ткани[31].

Для экономического исследования предприятия ПАО «КуйбышевАзот» рассчитаем данные показатели в таблице 4.

Таблица 4

Технико-экономические показатели ПАО «КуйбышевАзот» за 2015-2016гг.

(см. Приложение 1 и Приложение 2)

Показатели	2015 г., тыс.руб.	2016г., тыс.руб.	Изменение (+,-)	Темп роста (снижения), %
1	2	3	4	5
1. Выручка, тыс.руб.	38 091 870	37 911 005	-180 865	99,53
2. Себестоимость продаж, тыс.руб.	(24 801 656)	(29 127 931)	+4 326 275	117,44
3. Управленческие и коммерческие расходы, тыс.руб.	3 407 327	3 843 995	+436 628	112,82
4. Прибыль (убыток) от продаж, тыс.руб.	9 882 887	4 939 079	-4 943 808	49,98
5. Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс.руб.	6 618 216	5 091 938	-1 526 278	76,94
6. Чистая прибыль, тыс.руб.	5 018 860	4 084 072	-934 788	81,37
7. Стоимость ОС, тыс.руб.	18 700 847	22 183 503	+3 482 656	118,62
8. Стоимость активов, тыс.руб.	47 962 202	53 496 669	+5 534 467	111,54
9. Собственный капитал, тыс.руб.	23 808 824	26 730 438	+2 921 614	112,27
10. Заемный капитал, тыс.руб.	24 153 378	26 766 231	+2 612 253	110,82
11. Численность ППП, чел.	5098	5143	+45	100,88
12. Производительность труда, тыс.руб.	7471,92	7371,38	-100,54	98,65
13. Фондоотдача, руб.	2,04	1,71	-0,33	83,82

Продолжение таблицы 4

1	2	3	4	5
14. Оборачиваемость активов, раз	0,7942	0,7087	-0,0855	89,23
15. Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли, %	21,08	15,28	-5,8	72,49
16. Рентабельность продаж, %	25,94	13,03	-12,91	50,23
17. Рентабельность капитала по прибыли до налогообложения, %	13,80	9,52	-4,28	68,99
18. Затраты на рубль выручки	(74,06)	(86,97)	+12,91	117,43

По результатам проведённого анализа (см. табл.4) можно сделать следующие выводы. ПАО «КуйбышевАзот» снизил выручку в 2016 году на -180865 тыс.руб., что на -0,47% меньше, чем в 2015 году. Снижение спроса на продукцию стало причиной снижения выручки организации и соответственно увеличилась себестоимость продаж на +17,44%. Также управленческие и коммерческие расходы увеличились в 2016 году на +436628 тыс.руб., что на +12,82% больше, чем в 2015 году. Это значит, что увеличились расходы на транспортировку и продажу продукции.

Прибыль от продаж ПАО «КуйбышевАзот» в 2016 году снизилась на -4943808 тыс.руб., что на -50,02% ниже, чем в 2015 году. Этому могло повлиять повышение цен на продукцию, увеличение коммерческих и управленческих расходов. Соответственно и прибыль до налогообложения снизилась на -1526278 тыс.руб. в 2015 году, что на -23,06% меньше предыдущего года, также и чистая прибыль снизилась в 2016 году на -934788 тыс.руб., что на -18,63% меньше, чем в 2015 году. Это свидетельствует о том, что наблюдается незначительное снижение спроса на продукцию.

За 2016 год стоимость основных средств увеличилась на +3482656 тыс.руб., что на +18,62% больше, чем в 2015 году. Это говорит о приобретении имущества и инвестировании в строительство. Также увеличились все активы организации в целом за 2016 год на +5534467 тыс.руб., что на +11,54% больше, чем в 2015 году, это способствует высокой оборачиваемости средств организации.

Увеличился и собственный капитал ПАО «КуйбышевАзот» в 2016 году на +2921614 тыс.руб., что на +12,27% больше, чем в 2015 году. Это способствует росту финансовой устойчивости организации. Доля заемного капитала повышается в 2016 году на +10,82% и составляет +2612253 тыс.руб. Это означает повышение степени финансовой зависимости предприятия от внешних инвесторов. Численность промышленно-производственного персонала (ППП) в 2016 году увеличилось на +45 человек или на +0,88% в сравнении с 2015 годом, это говорит о том, что в ПАО «КуйбышевАзот» появились новые цеха и была, и есть необходимость, потребность в дополнительной рабочей силе.

Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли снизилась на -5,8 пункта в 2016 году в сравнении с 2015 годом, что говорит, о незначительном снижении эффективности деятельности организации. Рентабельность продаж в 2016 году, также снизилась на -12,91 пункта, чем в 2015 году, что говорит о том, что сумма прибыли получаемая предприятием с каждого рубля проданной продукции снизилась. Рентабельность капитала по прибыли до налогообложения снизилась в 2016 году на -4,28 пункта в сравнении с 2015 годом, что говорит об уменьшении количества прибыли проходящийся на один рубль всех совокупных активов организации.

Рассчитаем «Золотое правило экономики» по методике В.В. Ковалёва и О.Н. Волковой. (см. Приложение 1, Приложение 2)

$$100\% < T_k < T_v < T_p, \quad (9)$$

где, T_k – темп роста капитала,

T_v – темп роста выручки,

T_p – темп роста прибыли от продаж,

ВБ – валюта баланса,

В – выручка.

$$T_K = \frac{ВБ1}{ВБ0} \times 100\%, \quad (10)$$

$$1) T_K = \frac{53\,496\,669 \text{ тыс.руб.}}{47\,962\,202 \text{ тыс.руб.}} \times 100\% = 111,54\%$$

$$111,54\% > 100\%$$

$$T_B = \frac{В1}{В0} \times 100\%, \quad (11)$$

$$2) T_B = \frac{37\,911\,005 \text{ тыс.руб.}}{38\,091\,870 \text{ тыс.руб.}} \times 100\% = 99,53\%$$

$$99,53\% < 111,54\%$$

$$T_{\Pi} = \frac{T_{\Pi 1}}{T_{\Pi 0}} \times 100\%, \quad (12)$$

$$3) T_{\Pi} = \frac{4\,939\,079 \text{ тыс.руб.}}{9\,882\,887 \text{ тыс.руб.}} \times 100\% = 49,98\%$$

$$49,98\% < 99,53\%$$

Из проведённых нами расчётов можем сделать выводы о том, что:

1. Первое неравенство выполняется, это означает, что организация продолжит свою деятельность и не имеет намерения ликвидироваться в краткосрочной перспективе.

2. Второе неравенство не выполняется. Это означает, что организация, стала вести бизнес менее эффективно и оборачиваемость активов у нее не имеет значительного роста. Для подтверждения этого рассчитаем оборачиваемость активов в отчётном и предыдущем периодах:

$$ОБ0 = \frac{В0}{А0}, \quad (13)$$

где, ОБ – оборачиваемость активов,

В – выручка,

А – актив.

$$ОБ0 = \frac{38\,091\,870 \text{ тыс.руб.}}{18\,970\,651 \text{ тыс.руб.}} = 2,01$$

$$ОБ1 = \frac{В1}{А1}, \quad (14)$$

$$ОБ1 = \frac{37\,911\,005 \text{ тыс.руб.}}{18\,809\,744 \text{ тыс.руб.}} = 2,02$$

$$\Delta ОБ = ОБ1 - ОБ0, \quad (15)$$

$$\Delta ОБ = 2,02 - 2,01 = 0,01$$

3. Третье неравенство не выполняется. Снижение выручки указывает на относительное увеличение расходов по обычным видам. Для обоснования этого рассчитаем затраты на 1 рубль продукции:

$$З0 = \frac{Сп0+Скр0+Сур0}{В0} \times 100 \text{ коп.}, \quad (16)$$

где, З – затраты на 1 рубль продукции,

Сп. – себестоимость продаж

Скр. - коммерческие расходы,

Сур. – управленческие расходы,

В – выручка.

$$З0 = \frac{24\,801\,656 \text{ тыс.руб.} + 3\,407\,327 \text{ тыс.руб.}}{38\,091\,870 \text{ тыс.руб.}} \times 100 \text{ коп.} = 74,06 \text{ коп.}$$

$$З1 = \frac{Сп1+Скр1+Сур1}{В1} \times 100 \text{ коп.}, \quad (17)$$

$$З1 = \frac{29\,127\,931 \text{ тыс.руб.} + 3\,843\,995 \text{ тыс.руб.}}{37\,911\,005 \text{ тыс.руб.}} \times 100 \text{ коп.} = 86,97 \text{ коп.}$$

$$\Delta Z = 31 - 30, \quad (18)$$

$$\Delta Z = 86,97 - 74,06 = +12,63 \text{ коп.}$$

Из данного расчета видно, что третье неравенство действительно не выполняется и затраты на рубль продукции увеличились.

2.2 Анализ прибыли и рентабельности ПАО «КуйбышевАзот»

Проведем факторный анализ прибыли до налогообложения за 2015-2016гг., для того чтобы можно было понять, какой из факторов оказывает наибольшее влияние на нее. Проанализируем финансовые результаты ПАО «КуйбышевАзот». Данные представлены в таблице 5.

Таблица 5

Факторный анализ прибыли до налогообложения за 2015-2016гг.

Показатель	Абсолютное значение			Структура, %		
	2016 год, тыс. руб.	2015 год, тыс. руб.	Темп роста, %	2016 год	2015 год	Отклонение (+,-)
1	2	3	4	5	6	7
Валовая прибыль	8783074	13290214	66,09	-	-	-
Прибыль от продаж	4939079	9882887	49,98	97,00	149,33	-52,33
Доходы от участия в других организациях	91544	57952	157,97	1,80	0,88	+0,92
% к получению	378556	498806	75,89	7,43	7,54	-0,11
% к уплате	1265064	1260635	100,35	24,84	19,05	+5,79
Прочие доходы	8030191	8887514	90,35	157,70	134,29	+23,41
Прочие расходы	7082368	11448308	61,86	139,09	172,98	-33,89
Прибыль до налогообложения	5091938	6618216	76,94	100	100	-
Чистая прибыль	4084072	5018860	81,37	-	-	-
Валовая прибыль	8783074	13290214	66,09	-	-	-

Темп роста прибыли от продаж ниже темпа роста прибыли до налогообложения на -26,96 (49,98-76,94), что отрицательно, т.к. прибыль от продаж основа доходности организации. Валовая прибыль снизилась в

абсолютном выражении на -4507140 тыс. руб. (8783074-13290214) или на -33,91%, что является отрицательным (см. табл. 5).

Темп роста прибыли от продаж ниже темпа роста валовой прибыли на -16,11% (49,98-66,09), что отрицательно для ПАО «КуйбышевАзот». Темп роста чистой прибыли выше темпа роста прибыли до налогообложения на +4,43% (81,37-76,94), что говорит о увеличении рыночной стоимости организации и уменьшении налоговой нагрузки.

Удельный вес в прибыли до налогообложения прибыль от продаж составила в 2016 году 97%, что меньше, чем в 2015 году, что отрицательно. Удельный вес прочих расходов снизился в 2016 году в сравнении с 2015 годом на -33,89%, что говорит о положительной тенденции развития.

В заключение следует провести факторный анализ изменения прибыли до налогообложения ($P_{дн}$) в 2016 году по сравнению с 2015 годом, по следующим представленным формулам, используя данные отчета о финансовых результатах:

$$P_{дн} = P_{п+/-} - D_{пр} = [(V - C_{пер}) - C_{уп}] +/- D_{пр}, \quad (19)$$

где, $P_{п}$ – прибыль от продаж,

$D_{пр}$ - прочие доходы (расходы),

V – выручка,

$C_{пер}$ – себестоимость продаж,

$C_{уп}$ – условно-постоянные расходы.

$P_{дн}$ 2016 год = 4939079+8030191-7082368 = [(37911005-29127931) -3843995] +8030191-7082368 = 5886902 руб.

$P_{дн}$ 2015 год = 9882887+8887514-11448308 = [(38091870-24801656) -3407327] +8887514-11448308 = 7322093 руб.

Наблюдается снижение прибыли до налогообложения, что говорит об снижении доли процентного дохода и увеличении доли процентного расхода

в их общей структуре и о росте эффективности финансовой политики организации.

Проведем анализ изменения ЕВITDA ПАО «КуйбышевАзот», который покажет нам рентабельность активов организации за 2015-2016гг. Анализ проведен в таблице 6 и таблице 7.

Таблица 6

Анализ изменения ЕВITDA ПАО «КуйбышевАзот» за 2015-2016гг.

Показатели	2016 год	2015 год	Темп роста (снижения), %
Амортизация	972 318	761 988	127,60
ЕВIT	6 357 002	7 878 851	80,68
ЕВITDA	7 329 320	8 640 839	84,82

В 2016 г. показатель ЕВITDA снизился на -15,18% по сравнению с 2015 г., это говорит о снижении рентабельности предприятия и ухудшении финансового состояния ПАО «КуйбышевАзот». Операционная прибыль соответственно тоже снизилась, в 2016 г. ее снижение составило -19,32% в сравнении с 2015 г.

Таблица 7

Анализ изменения ЕВITDA ПАО «КуйбышевАзот» за 2014-2015гг.

Показатели	2015 год	2014 год	Темп роста (снижения), %
Амортизация	761 988	753 646	101,12
ЕВIT	7 878 851	3 188 275	247,12
ЕВITDA	8 640 839	3 941 921	217,20

Можно сделать вывод о том (см.табл.7), что прибыль до уплаты процентов, налогов и амортизации, отражающая эффективность основной деятельности. В 2015 г. показатель ЕВITDA увеличился на +117,20% по сравнению с 2014 г., это говорит о том, что ПАО «КуйбышевАзот» обладает высокой рентабельностью, ведет эффективную деятельность и финансовое положение улучшается. Операционная прибыль соответственно тоже увеличилась, в 2015 г. ее прирост составил 147,12% в сравнении с 2014 г.

Проведем анализ рентабельности продаж, поскольку, показатель используется, как главный индикатор для оценки финансовой эффективности хозяйствующего субъекта.

$$R = \frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Выручка}} \times 100\%, \quad (20)$$

где, R – рентабельность.

$$R_{2016 \text{ год}} = \frac{4\,939\,079}{37\,911\,005} \times 100\% = 13,03\%$$

$$R_{2015 \text{ год}} = \frac{9\,882\,887}{38\,091\,870} \times 100\% = 25,94\%$$

$$R_{2014 \text{ год}} = \frac{4\,108\,856}{30\,873\,295} \times 100\% = 13,31\%$$

Для наглядности построим график динамики рентабельности продаж, представленный на рисунке 4.

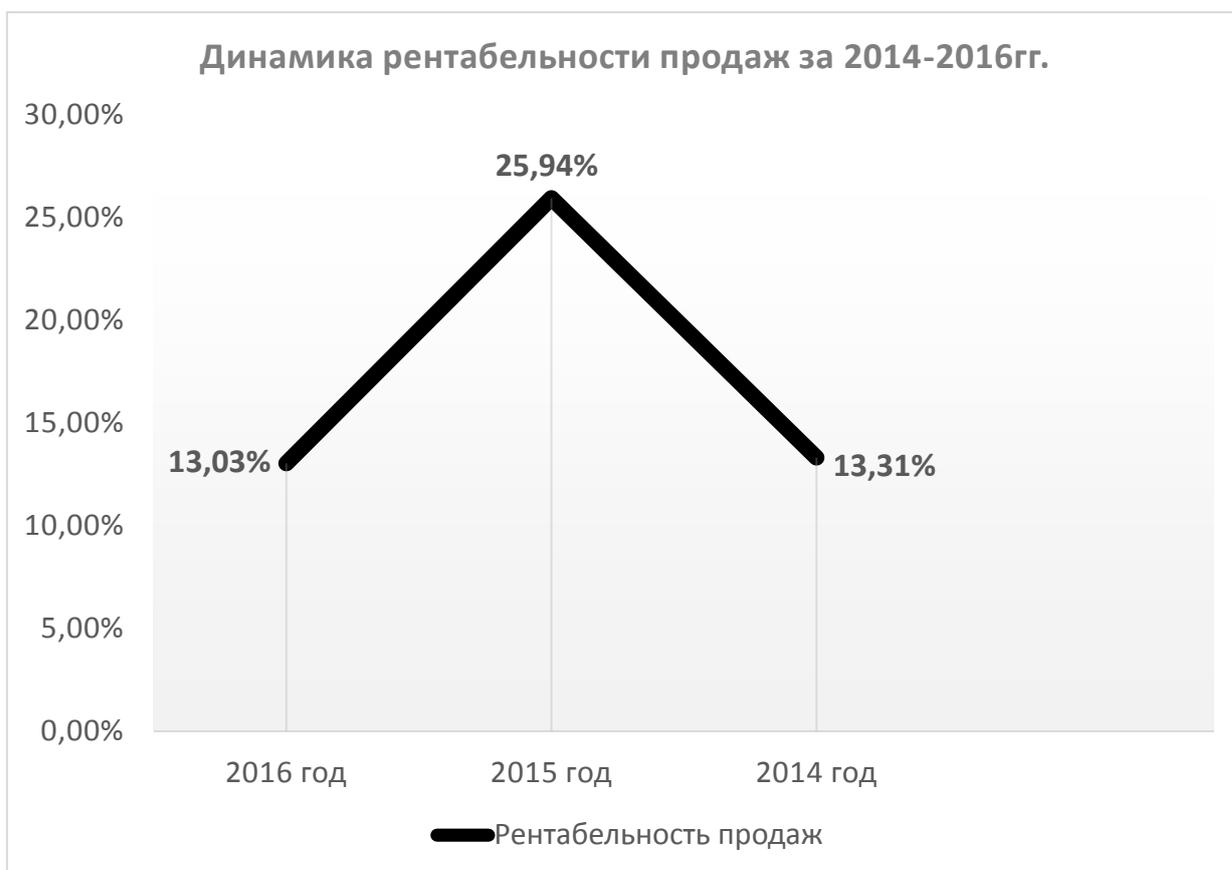


Рис. 4. Динамика рентабельности продаж за 2014-2016 гг.

На графике, видно, что рентабельность продаж имеет неоднозначный вид. И в 2015 году произошел резкий скачок повышения рентабельности продаж в организации с 13,31% до 25,94%. Это говорит нам о том, что ПАО «КуйбышевАзот» стало работать эффективнее во всех сферах своей деятельности, стало лучше использовать имеющиеся у организации денежные средства, грамотно ими распоряжаться. Лучше стали использоваться основные средства. ПАО «КуйбышевАзот» добилось снижения себестоимости продукции и увеличения объёма производства, это значит, что организация улучшило своё состояние на рынке, как конкурент. Однако, к в 2016 году наблюдается резкое снижение рентабельности продаж и составляет 13,03%, это говорит о снижении спроса на продукцию и увеличении себестоимости продаж, а также о повышенной конкуренции в химической отрасли.

Для большей наглядности произведем горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах ПАО «КуйбышевАзот». Данные представлены в таблице 8.

Таблица 8

Горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах ПАО
«КуйбышевАзот» за 2014-2016гг.

Показатель	2014 год, тыс. руб.	2015 год, тыс. руб.	2016 год, тыс. руб.	Абсолютное отклонение (+, -), тыс. руб.		Относительное отклонение, %	
				2015-2014	2016/2015	2015/2014	2016/2015
1	2	3	4	5	6	7	8
Выручка	30873295	38091870	37911005	7218575	-180856	23,38	-0,47
Себестоимость продаж	23825393	24801656	29127931	976263	4326275	4,10	17,44
Валовая прибыль (убыток)	7047902	13290214	8783074	6242312	-4507140	88,57	-33,91
Коммерческие расходы	2939046	3407327	3843995	468281	436668	15,93	12,82
Прибыль от продаж	4108856	9882887	4939079	5774031	-4943808	140,53	-50,02
Доходы от участия в других организациях	136726	57952	94544	-78774	33592	-57,61	57,97

Продолжение таблицы 8

1	2	3	4	5	6	7	8
Проценты к получению	230850	498806	378556	267956	-120250	116,07	-24,12
Проценты к уплате	889855	1260635	1265064	370780	4429	41,67	0,35
Прочие доходы	3120732	8887514	8030191	5766782	-857323	184,80	-9,65
Прочие расходы	4408889	11448308	7082368	7039419	-4365940	159,66	-38,14
Прибыль(убыток)до налогообложения	2298420	6618216	5091938	4319796	-1526278	187,95	-23,06
Текущий налог на прибыль	487880	1617669	884907	1129789	-732762	231,57	-45,30
В т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	3825	314617	5079	310792	-309538	8125,30	-98,39
Изменение отложенных налоговых обязательств	189328	31567	152053	-157761	120486	-83,33	381,68
Изменение отложенных налоговых активов	1581	10976	5985	9395	-4991	594,24	-45,47
Прочее	229280	38904	23109	-190376	-15795	-83,03	-40,60
Чистая прибыль(убыток)	1852073	5018860	4084072	3166787	-934788	170,99	-18,63

Из расчетов таблицы видно, что в 2015 году прирост выручки составил +23,38% в сравнении с 2014 годом. В 2016 году суммарный объем выручки снизился на -04,47% в сравнение с предыдущим годом. Снижение объема предоставляемых товаров незначительно, но снижает конкурентоспособность ПАО «КуйбышевАзот» и уменьшает его долю на рынке и конечно же ухудшается финансовое состояние организации. Валовая прибыль значительно также снизилась к 2016 году на -33,91%, что говорит об снижении продаж предприятия, что прямо влияет на его рентабельность. Прибыль от продаж в 2015 году увеличилась всего на +140,53%, а в 2016 году произошел резкий спад и снизилась на -50,02%, что еще раз свидетельствует об ухудшении работы предприятия. И самый главный показатель – это чистая прибыль, несмотря на то что относительный показатель 2015 года к 2014 году она увеличилась на +170,99%, а это очень

хороший результат для столь крупной организации, как ПАО «КуйбышевАзот», к 2016 году наблюдается небольшое снижение на -18,63%.

Проведем факторный анализ изменения рентабельности активов, используя модель фирмы Du Pont.

$$P_A = \frac{П}{А} = \frac{П}{В} \times \frac{В}{ОА} \times \frac{ОА}{КО} \times \frac{КО}{КЗ} \times \frac{КЗ}{ДЗ} \times \frac{ДЗ}{ЧОА} \times \frac{ЧОА}{ЧА} \times \frac{ЧА}{А} \times 100\%, \quad (21)$$

где, П/А – рентабельность активов,

П/В – рентабельность продаж,

В/ОА – оборачиваемость оборотных активов,

ОА/КО – коэффициент текущей ликвидности,

КО/КЗ – краткосрочные обязательства на рубль кредиторской задолженности,

КЗ/ДЗ – соотношение кредиторской задолженности с дебиторской задолженностью,

ДЗ/ЧОА – доля дебиторской задолженности в чистых оборотных активах,

ЧОА/ЧА – доля чистых оборотных активов в чистых активах организации,

ЧА/А – доля чистых активов в активах организации.

$$P_{A \text{ 2016 год}} = \frac{4084072}{53496669} = \frac{4084072}{37911005} \times \frac{37911005}{18809744} \times \frac{18809744}{4885709} \times \frac{4885709}{4457482} \times \frac{4457482}{10724421} \times \frac{10724421}{13924035} \times \frac{13924035}{26740610} \times \frac{26740610}{53496669} \times 100 = 7,63\%$$

$$P_{A \text{ 2015 год}} = \frac{5018860}{47962202} = \frac{5018860}{38091870} \times \frac{38091870}{18970651} \times \frac{18970651}{4924623} \times \frac{4924623}{4553713} \times \frac{4553713}{9154528} \times \frac{9154528}{14046028} \times \frac{14046028}{23811495} \times \frac{23811495}{47962202} \times 100 = 10,46\%$$

$$P_{A \text{ 2014 год}} = \frac{1852073}{40794398} = \frac{1852073}{30873295} \times \frac{30873295}{19166046} \times \frac{19166046}{4353497} \times \frac{4353497}{4008616} \times \frac{4008616}{9897892} \times \frac{9897892}{14812549} \times \frac{14812549}{19740156} \times \frac{19740156}{40794398} \times 100 = 4,54\%$$

Для наглядности построим график рентабельности активов, представленный на рисунке 5.

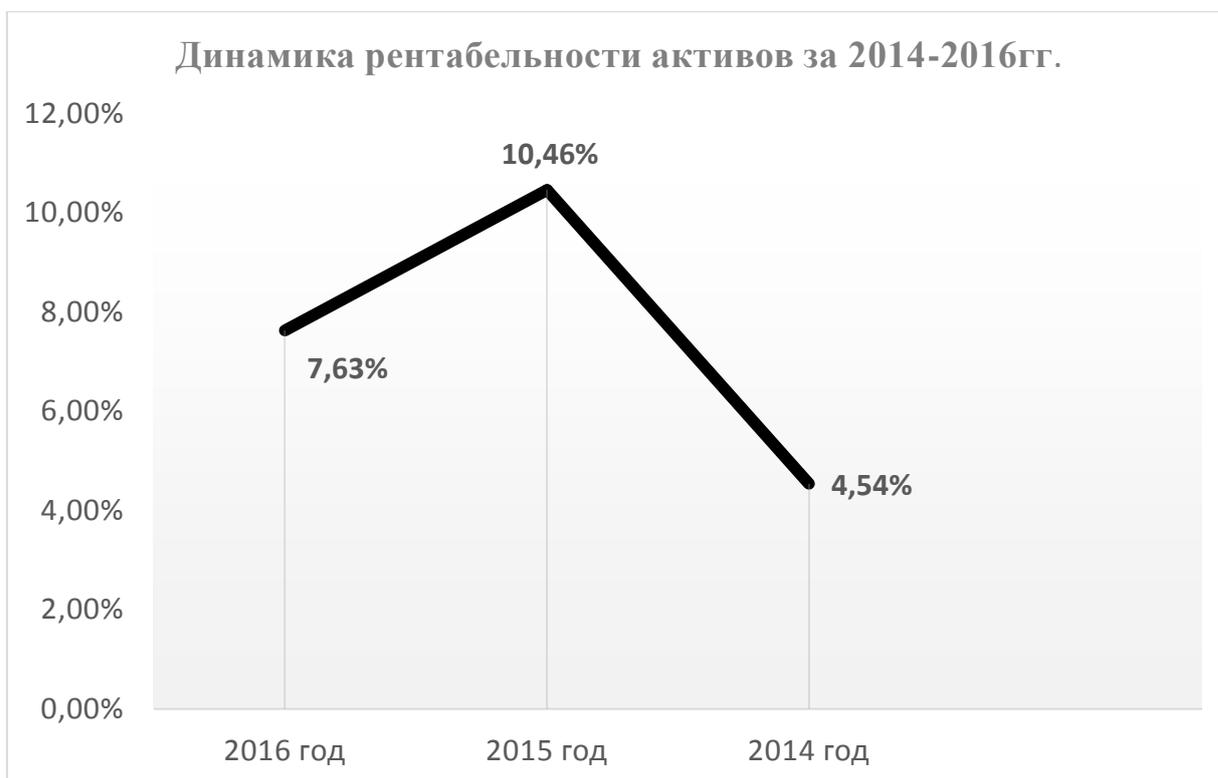


Рис.5. Динамика рентабельности активов за 2014-2016 гг.

Рентабельность активов — индикатор доходности и эффективности деятельности организации, очищенный от влияния объема заемных средств. И из расчетов можно сделать вывод о том, что в целом $R_A > 0$, значит организация работает не в убыток. В 2014 году рентабельность активов составила 4,54%, но к 2015 году значительно увеличилась на +5,92% (10,46-4,54), это значит, что у ПАО «КуйбышевАзот» увеличилась сумма чистой прибыли, увеличилась оборачиваемость активов, произошёл рост средней стоимости основных средств и других внеоборотных активов, а также оборотных активов. К 2016 году произошло снижение рентабельности активов на -2,83% (7,63-10,46) и составил 7,63%, это говорит о том, что в организации незначительно снизилась сумма чистой прибыли, увеличились расходы связанные с продажей продукции и снижение оборачиваемости активов.

3. Проблемы и пути совершенствования бухгалтерской финансовой отчетности ПАО «КуйбышевАзот»

3.1 Достоверность сведений бухгалтерской финансовой отчетности ПАО «КуйбышевАзот» за 2016 год

На сегодняшний день бухгалтерская финансовая отчетность ПАО «КуйбышевАзот» состоит из следующих документов, представленных в открытом доступе на сайте организации:

- Бухгалтерского баланса на 31 декабря 2016 года;
- Отчета о финансовых результатах за 2016 год;
- Отчета о движении капитала за 2016 год;
- Отчета о движении денежных средств за 2016 год;
- Пояснения к балансу за 2016 год;
- Аудиторского заключения за 2016 год.

Изучив, представленные документы ПАО «КуйбышевАзот», можно сказать, что бухгалтерская финансовая отчетность достоверно во всех существенных отношениях и в соответствии с российским законодательством отражает информацию о финансовом положении организации на 31 декабря 2016 года.

В ПАО «КуйбышевАзот» была проведена ревизия финансово - хозяйственной деятельности и аудит за 2016 год, по итогам данной проверки не было выявлено каких-либо нарушений предусмотренных законами Российской Федерации по ведению бухгалтерского учета и отчетности, также было установлено, что предоставленные данные в бухгалтерской финансовой отчетности являются достоверными и подтверждены документально, т.е. первичной документацией.

В ПАО «КуйбышевАзот» с 2014 по 2016 гг. прослеживается положительная тенденция увеличения активов организации и собственного

капитала. Активы увеличились на 11, 54% из-за высокой оборачиваемости средств ПАО «КуйбышевАзот», собственный капитал увеличился к 2016 году на 12.27%, что благоприятно влияет на финансовую устойчивость организации.

У ПАО «КуйбышевАзот» к 2016гг. были реализованы крупные проекты с зарубежными партнерами и по этой причине возросла доля заемного капитала на 2612253 тыс. руб. Возросла и стоимость основных средств организации в 2016г. на 18.62% по сравнению с 2015 годом, что говорит также свидетельствует о инвестировании в строительство и приобретении имущества.

К 2016 году выручка организации снизилась на 180865 тыс. руб., что на -0,47% меньше по сравнению с 2015 годом. Данное снижение произошло из-за возрастающей конкуренции в химической отрасли, также по причине увеличения себестоимости продаж из-за роста цен на энергоресурсы, газ, железнодорожные перевозки. Также оказали свое влияние и санкции предъявляемые западом к России.

3.2 Влияние финансовых рисков на деятельность ПАО «КуйбышевАзот» по данным бухгалтерской отчетности

Для ПАО «КуйбышевАзот» 2016 год был менее продуктивным, сравнивая с 2015, поскольку заметно ухудшилась конъюнктура цен в химической отрасли по производству полиамида, капролактама и продуктов его переработки, аммиака и карбамида. Незначительно, но все же снизился объем производства продукции из-за капитальных ремонтных работ в некоторых цехах, которые были запланированы на год. Поэтому, снизилась выручка и прибыль организации, несмотря на это, ПАО «КуйбышевАзот» функционирует не в убыток и получает чистую прибыль, но в меньшем объеме.

Также немаловажный фактор влияющий на деятельность организации это усиление конкуренции в отрасли. ПАО «КуйбышевАзот» была выбрана стратегия модернизации производства, а также улучшения качества продукции и эффективности производственного процесса. Также организация с каждым годом все расширяет свою инверсионную деятельность и как следствие растут затраты на обновление всех производств завода. В соответствии со стратегической программой по импортозамещению и увеличению переработки капролактама и полиамида на территории России проводится реконструкция дочерних предприятий по производству технических и текстильных нитей, кордных тканей в Курске и текстильных тканей - в Балашове[31].

Так как к 2016 году было реализовано много крупных проектов с зарубежными партнерами, ПАО «КуйбышевАзот» укрепил свое положение на рынке и свой авторитет, как «химический гигант», что делает завод финансово более привлекательным для инвесторов и надежным партнером для покупателей выпускаемой продукции. Но не смотря на лидирующие позиции, в деятельности ПАО «КуйбышевАзот», как и в любой промышленной организации имеют место быть определенные риски, присущие данной отрасли.

Политика управления рисками, является одним из самых важных факторов улучшения эффективности работы организации, которая обращена на мониторинг и оценку угроз и факторов, для того, чтобы можно было избежать или предотвратить их наступление. А также свести к минимуму все возможные негативные последствия для деятельности организации. Одними из основных инструментов, которые применяют на практике в политике управления рисками, представляются следующие:

- создание систем мониторинга;
- отказ от ненадежных инвестиций;
- деятельность компании должна отвечать требованиям российский, а также международных стандартов;

- страхование;
- введение новых технологий, процессов производства и управления;
- повышение производительности труда.

Данные мероприятия поспособствуют дальнейшему благотворному развитию ПАО «КуйбышевАзот».

На деятельность организации могут влиять финансовые риски, оказывающие негативное воздействие. Виды финансовых рисков представлена на рисунке 6.



Рис. 6. Виды финансовых рисков

Особое место в деятельности промышленных предприятий, которые производят экспортно-импортные операции, занимает валютный риск.

Продукция «КуйбышевАзот» представлена практически на всех континентах. Основными направлениями являются страны Европы, Латинской Америки, Африки, Азии и СНГ[31].

Для того, чтобы снизить отрицательное влияние валютного риска организация следит за работой подразделений завода, которые отвечают за политику привлечения кредитных ресурсов, конвертацией валют, финансовыми вложениями, а также за сроками сбыта готовой продукции, за объемами отгрузки, условиями договоров поставки, порядком оплаты и др.

Также организация применяет следующие методы управления валютным риском: внесение валютных поправок в договоры с иностранными партнерами; оптимизация состава кредитного портфеля; соотношение величины активов и обязательств, которая выражена в одной валюте; ПАО

«КуйбышевАзот» внесло в свою валютную корзину юань, поскольку большая часть продукции завода идет на экспорт в Китай.

Немаловажную роль в деятельности организации играет инфляционный риск. Под него попадают те затраты завода, которые не имеют зависимости от цен за рубежом, например: затраты на оплату труда, энергоресурсы, повышаются цены на готовую продукцию под влиянием инфляции на внутреннем рынке.

Для того, чтобы минимизировать влияние инфляции ПАО «КуйбышевАзот» проводит мероприятия по увеличению эффективности производства. Также проводятся мероприятия по уменьшению потребления ресурсов, управлению дебиторской задолженности, увеличению скорости оборачиваемости активов.

Процентный риск также может оказывать отрицательное влияние на деятельность организации, так как ставки на заемные средства могут значительно менять свои значения.

Меры, которые использует ПАО «КуйбышевАзот» для снижения влияния данного вида риска:

- совмещение плавающих и фиксированных процентных ставок;
- постоянное отслеживание и прогнозирование макроэкономических показателей, а также общего состояния финансового рынка для своевременного принятия необходимых мер;
- сохранение положительной кредитной истории;
- диверсификация источников привлечения капитала.

Риск ликвидности связан с такими ситуациями, когда контрагенты не имеют возможности исполнить свои обязательства по договору или контракту, в следствии чего происходит отрицательное изменение стоимости активов организации.

ПАО «КуйбышевАзот» регулярно производит анализ денежных потоков, а также стремится организовать гибкую систему финансирования за счет открытых кредитных линий для минимизации риска ликвидности.

Для минимизации кредитного риска организация применяет следующие инструменты:

- мониторинг кредитоспособности контрагентов;
- использование банковских гарантий и аккредитивов;
- поддержание долгосрочных связей с покупателями с положительной кредитной историей.

Таким образом, ПАО «КуйбышевАзот» проводит политику управления финансовыми рисками, которая предусматривает следующие мероприятия:

- отказ от высоко рискованных финансовых операциях;
- оптимизация кредитного портфеля для баланса между краткосрочными и долгосрочными обязательствами;
- диверсификация кредитного портфеля;
- диверсификация валют;
- хеджирование рисков между участниками операций и т.д.

Хотелось бы отметить, что в экономике России существует такой риск, как риск изменения налоговых условий. Данный вид риска имеет место быть, так как налоговое законодательство достаточно часто меняется, что отрицательно может сказываться на деятельности организации. Также изменение валютного регулирования, пошлин и таможенного контроля в значительной степени может оказать влияние на функционирование организации, так как большая часть продукции идет на экспорт.

Существуют правовые риски, которые соответственно связаны с возможными изменениями требований по лицензированию основной деятельности или прав использования объектов, ПАО «КуйбышевАзот» считает второстепенными. Изменений в судебной практике, связанной с деятельностью организации, не ожидается.

Заключение

Прибыль и рентабельность является важным показателем в анализе финансовой устойчивости организации, поскольку прибыль – это чистый доход от предпринимательской деятельности, выраженный в денежной форме, получаемый, как разница между совокупными доходами и расходами организации, отражающий финансовый результат хозяйствующего субъекта. А рентабельность – это относительный показатель прибыли, который отражает отношение полученного эффекта к имеющимся или использованным ресурсам.

Показатели рентабельности предприятия более полно, чем прибыль, отражают результаты деятельности хозяйствующего субъекта, они используются как инструменты инвестиционной, ценовой политики и т.д. Эти показатели характеризуют эффективность работы организации в целом, доходность различных направлений деятельности, окупаемость затрат и др. Показатели рентабельности более полно отражают окончательные результаты хозяйствования.

В данной работе анализ прибыли и рентабельности рассматривался на примере ПАО «КуйбышевАзот». Проведя анализ основных экономических показателей можно сказать, что у организации в 2016 году наблюдается снижение выручки на -180865 тыс.руб.. Также, прибыль от продаж ПАО «КуйбышевАзот» в 2016 году снизилась на -4943808 тыс.руб., что на 50,02% меньше, чем в 2015 году. Этому поспособствовало повышение цен на сырье, увеличение коммерческих и управленческих расходов. И чистая прибыль снизилась в 2016 году на -934788 тыс.руб.. Это свидетельствует о том, что организация незначительно снизила объемы продаваемой продукции.

За 2016 год стоимость основных средств увеличилась на +3482656 тыс.руб., это говорит о приобретении имущества и инвестировании в строительство. Также увеличились все активы предприятия в целом за 2016

год на +5534467 тыс.руб., что способствует высокой оборачиваемости средств ПАО «КуйбышевАзот».

В связи со снижением чистой прибыли рентабельность собственного капитала по чистой прибыли снизилась на -5,8 пункта в 2016 году в сравнении с 2015г., что говорит о снижении эффективности деятельности организации. Рентабельность продаж в 2016 году снизилась на -12,91 пункта, чем в 2015 г., что говорит о том что сумма прибыли получаемая предприятием с каждого рубля проданной продукции снизилась. Рентабельность капитала по прибыли до налогообложения снизилась в 2016 году на -4,28 пункта в сравнении с 2015 годом, что говорит об уменьшении количества прибыли проходящий на один рубль всех совокупных активов ПАО «КуйбышевАзот».

Оценка деловой активности ПАО «КуйбышевАзот» с помощью «Золотого правила экономики» показал не выполнение всех трех неравенств, что говорит нам о том, что организация, не имеет намерения ликвидироваться, но стала вести бизнес менее эффективно и оборачиваемость активов у нее не имеет значительного роста и происходит увеличение расходов по обычным видам деятельности.

Был проведен факторный анализ рентабельности активов. Данный анализ показал, что ПАО «КуйбышевАзот» к 2016 году произошло снижение рентабельности активов на -2,83% (7,63-10,46) и составил 7,63%, это говорит о том, что в организации незначительно снизилась сумма чистой прибыли, увеличились расходы связанные с продажей продукции и снижение оборачиваемости активов.

В третьей главе были рассмотрены все виды финансовых рисков, которым подвержен ПАО «КуйбышевАзот» и меры для их минимизации и предотвращения.

Список используемых источников

1. Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Налоговый кодекс Российской Федерации часть 1 (НК РФ) от 31.07.1998г. №146-ФЗ
3. Налоговый кодекс Российской Федерации часть 2 (НК РФ) от 05.08.2000г. №117-ФЗ
4. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011г. №402-ФЗ
5. Приказ Минфина России от 02.07.2010 N 66н (ред. от 06.04.2015) "О формах бухгалтерской отчетности организаций"
6. Приказ Минфина РФ от 29.07.1998г. № 34н «Об утверждении положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации».
7. Приказ Минфина РФ от 06.05.1999г. №32н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99)»
8. Приказ Минфина РФ от 06.05.1999г. №33н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99)»
9. Приказ Минфина РФ от 06.07.1999г. №43н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)»
10. Приказ Минфина РФ от 02.07.2010г. №66н «О формах бухгалтерской отчетности организации»
11. Бариленко, В. И. Комплексный анализ хозяйственной деятельности : учебник и практикум для академического бакалавриата / под ред. В. И. Бариленко. — М.: Издательство Юрайт, 2015. — 455 с. — Серия : Бакалавр. Академический курс.

12. Барнгольц С. Б., Экономический анализ хозяйственной деятельности. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 240с.
13. Басовский Л. Е._____Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учеб. пос. / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014 - 366 с.:
14. Бороненкова С. А. Комплексный финансовый анализ в управлении предприятием: Учебное пособие / С.А. Бороненкова, М.В. Мельник. - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 336 с.
15. Вахрушина М. А. Анализ финансовой отчетности: Учебник / Вахрушина М.А., 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 432 с.: 60х90 1/16 (Переплёт) ISBN 978-5-9558-0436-1
16. Герасимова Е. Б., Бариленко В.И., Петрусевич Т. В. Теория Экономического анализа. М.: ИНФРА-М.- 2014. – 368 с.
17. Гогина Г. Н., Комплексный анализ хозяйственной деятельности : конспект лекций / Г. Н. Гогина. – Самара : Самар. гуманит. акад., 2013. – 266с.
18. Донцова, Л. В. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности: практикум: учеб. пособие.: [гриф УМО] / Л. В. Донцова, Н. А. Никифорова. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Дело и Сервис, 2015 - 159 с.
19. Ендовицкий Д. А., Е62 Финансовый анализ: учебник / Д. А. Ендовицкий, И. П. Любушин, Н. Э. Бабичева. – 3-е изд., перераб. – М.: КНОРУС, 2016. – 300 с.
20. Ефимова О. В. Финансовый анализ : современный инструмент для принятия экономических решений : учебник / О. В. Ефимова. – М.: Омега-Л, 2014. -348с.
21. Кирьянова, З. В., Анализ финансовой отчетности : учебник для бакалавров /З. В. Кирьянова, Е. И. Седова. — 2-е изд., испр. И доп. — М.: Издательство Юрайт, 2014. — 428 с. — Серия : Бакалавр. Базовый курс.
22. Ковалев, В.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / В.В Ковалев, О.Н. Волкова. – М.: Проспект, 2014. – 239 с.

23. Колачева Н. В., Быкова н. Н. Финансовый результат предприятия как объект оценки и анализа / Н. В. Колачева, Н. Н. Быкова // вестник НГИЭИ. -2015. -№ 1(44). – С.29-35
24. Любушин, Н.П. Экономический анализ: Учеб. Пособие / Н.П. Любушин. - М.: ЮНИТИ, 2016. - 575 с.
25. Шадрина Г. В. Экономический анализ. Теория и практика : учебник для бакалавров / Г. В. Шадрина. –М.: Юрайт, 2014. -515с.
26. Шеремет А. Д., Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия : учебник / А.Д. Шеремет. — 2-е изд., доп. — М. : ИНФРА-М, 2017. — 374 с. — (Высшее образование: Бакалавриат).
27. Колачева Н. В., Быкова н. Н. Финансовый результат предприятия как объект оценки и анализа / Н. В. Колачева, Н. Н. Быкова // вестник НГИЭИ. -2015. -№ 1(44). – С.29-35
28. Helfert, E. (2016) Financial Analysis Tools and Techniques. A guide for Managers, The McGraw Hills Companies, ebook.
29. Mirela Monea, Anca Jarmila; (2017) Annals of the University of Petroșani, Economics; The relevance of the performance indicators in economic and financial diagnosis
30. Needles, B.E.Jr.; Powers, M.; Crosson, S.V. (2015) Financial and Managerial Accounting, Houghton Mifflin College, USA
31. Pinteа, M.O.; Achim, M.V. (2016) Performance - an Evolving Concept, Annals of the University of Craiova, Economic Sciences Series, Vol II
32. Robu, V.; Ciora, C. (2017) Measuring Performance, Value Creation and Value-Based Management in the Context of Competitiveness and Globalization, Annals of the University of Craiova, Economic Sciences Series, Vol II
33. <http://www.consultant.ru>
34. <http://www.kuazot.ru/>
35. <https://studfiles.net/preview/3988385/>

Приложение № 1
к Приказу Министерства финансов
Российской Федерации
от 02.07.2010 № 66н

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 2016 г.

Организация ПАО "КуйбышевАзот" Форма по ОКУД _____
Идентификационный номер налогоплательщика _____ Дата (число, месяц, год) _____
Вид экономической деятельности производство пластмасс и синтетич. смол в первичн. формах по ОКПО _____
Организационно-правовая форма/форма собственности открытое акционерное общество по ОКФС _____
Единица измерения: тыс. руб. по ОКЕИ _____
Местонахождение (адрес) 445007, Россия, г. Тольятти, ул. Пржевальская, 6

Коды		
0710001		
31	12	2016
00205311		
6320006915		
24.16		
47	16	
384		

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 2016 г. ³	На 31 декабря 2015 г. ⁴	На 31 декабря 2014 г. ⁴
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	178	196	232
	Результаты исследований и разработок	1120	50	0	42
	Основные средства	1150	22 183 503	18 700 847	15 343 315
	в том числе:				
	незавершенное строительство	1151	4 416 525	8 411 808	6 183 016
	оборудование, требующее монтажа	1152	572 188	421 249	1 012 931
	основные средства	1153	17 194 790	9 867 789	8 148 268
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	883 478	969 949	1 056 434
	Финансовые вложения	1170	11 585 582	9 281 173	5 170 746
	Отложенные налоговые активы	1180	0	0	0
	Прочие внеоборотные активы	1190	34 134	39 386	47 583
	Итого по разделу I	1100	34 686 925	28 991 551	21 628 352
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	5 726 578	5 427 965	5 405 760
	в том числе:				
	сырье, материалы и другие аналогичные ценности	1211	3 371 765	2 877 392	3 189 315
	затраты в незавершенном производстве	1212	1 074 542	1 095 588	912 500
	готовая продукция и товары для перепродажи	1213	936 076	848 412	546 657
	товары отгруженные	1214	342 195	606 573	777 288
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	899 465	691 585	792 415
	Дебиторская задолженность	1230	10 724 421	9 154 528	9 897 892
	в том числе:				
	Задолженность покупателей	1231	5 632 450	5 229 342	4 774 526
	Авансы выданные	1232	3 401 770	2 096 700	2 039 550
	Переплата в бюджет и внебюджетные фонды	1233	482 508	387 534	892 364
	Авансы, выданные подотчетным лицам	1234	3 879	2 642	3 212
	Задолженность персонала по прочим операциям	1235	582 032	579 442	548 645
	Задолженность прочих дебиторов	1236	502 882	672 773	1 535 227
	НДС с авансов полученных	1237	87 016	154 330	72 267
	Недостачи и потери от порчи ценностей	1238	31 884	31 765	32 101
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	415 401	2 679 261	1 754 001
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	203 173	127 702	96 375
	Прочие оборотные активы	1260	840 706	689 610	1 219 603
	Итого по разделу II	1200	18 809 744	18 970 651	19 166 046
	БАЛАНС	1800	53 496 669	47 962 202	40 794 398

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 2016 г. ³	На 31 декабря 2015 г. ⁴	На 31 декабря 2014 г. ⁴
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ⁶				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	237 844	240 740	240 740
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(0) ⁷	(0) ⁷	(0) ⁷
	Переоценка внеоборотных активов	1340	988 500	1 000 216	1 001 096
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	22 419	22 419	22 419
	Резервный капитал	1360	60 185	60 185	60 185
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	21 816 002	22 485 264	18 411 772
	Нераспределенная прибыль отчетного года	1371	3 605 488	0	0
	Итого по разделу III	1300	26 730 438	23 808 824	19 736 212
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	20 709 146	18 205 004	15 731 506
	Отложенные налоговые обязательства	1420	1 171 376	1 023 751	973 183
	Оценочные обязательства	1430	0	0	0
	Прочие обязательства	1450	0	0	0
	Итого по разделу IV	1400	21 880 522	19 228 755	16 704 689
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	105 931	105 931	115 306
	Кредиторская задолженность	1520	4 457 482	4 553 713	4 008 616
	в том числе:				
	перед поставщиками и подрядчиками	1521	2 081 901	1 364 435	1 751 704
	авансы полученные	1522	1 413 497	1 794 808	1 008 639
	перед бюджетом и внебюджетными фондами	1523	49 942	45 976	41 105
	перед персоналом по оплате труда	1524	144 914	397	516
	перед персоналом по прочим операциям	1525	31 806	38 489	30 296
	перед прочими кредиторами	1526	725 209	1 281 362	1 158 594
	перед учредителями	1527	10 213	28 246	17 762
	Доходы будущих периодов	1530	10 172	2 671	3 944
	Оценочные обязательства	1540	312 124	262 308	225 631
	Прочие обязательства	1550	0	0	0
	Итого по разделу V	1500	4 885 709	4 924 623	4 353 497
	БАЛАНС	1700	53 496 669	47 962 202	40 794 398

Руководитель

(подпись)
марта 2017Герасименко А. В.
(расшифровка подписи)

Главный бухгалтер

(подпись)

Кудашев В. Н.
(расшифровка подписи)

Отчет о финансовых результатах
за январь - декабрь 20 16 г.

Организация ПАО "Куйбышевазот" Форма по ОКУД
 Дата (число, месяц, год) по ОКПО
 Идентификационный номер налогоплательщика ИНН
 Вид экономической деятельности Производство пластмасс и синтетич. смол в первичн. формах по ОКВЭД
 Организационно-правовая форма/форма собственности открытое акционерное общество по ОКОПФ/ОКФС
 Единица измерения: тыс. руб. по ОКЕИ

Коды		
0710002		
31	12	2016
0205311		
6320005915		
24.16		
47	16	
384		

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За январь-декабрь 20 <u>16</u> г. ³	За январь-декабрь 20 <u>15</u> г. ³
	Выручка ⁵	2110	37 911 005	38 091 870
	Себестоимость продаж	2120	(29 127 931)	(24 801 656)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	8 783 074	13 290 214
	Коммерческие расходы	2210	(3 843 995)	(3 407 327)
	Управленческие расходы	2220	(0)	(0)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	4 939 079	9 882 887
	Доходы от участия в других организациях	2310	91 544	57 952
	Проценты к получению	2320	378 556	498 806
	Проценты к уплате	2330	(1 265 064)	(1 260 635)
	Прочие доходы	2340	8 030 191	8 887 514
	Прочие расходы	2350	(7 082 368)	(11 448 308)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	5 091 938	6 618 216
	Текущий налог на прибыль	2410	(884 907)	(1 617 669)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-5 079	314 617
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	(152 053)	(31 567)
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	5 985	10 976
	Прочее	2460	23 109	38 904
	Чистая прибыль (убыток)	2400	4 084 072	5 018 860

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За январь-декабрь 20 <u>16</u> г. ³	За январь-декабрь 20 <u>15</u> г. ³
	СПРАВОЧНО			
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	0	0
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	0	0
	Совокупный финансовый результат периода ⁶	2500	4 084 072	5 018 860
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	17,23	21,15
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	16,97	20,82

Руководитель Герасименко А.В. (подпись)
 (расшифровка подписи) 20 17 г.
 марта

Главный бухгалтер Кудашев В.Н. (подпись)
 (расшифровка подписи)



Отчет о финансовых результатах
за январь - декабрь 20 15 г.

Организация ОАО "Куйбышевазот" Форма по ОКУД _____
 Дата (число, месяц, год) _____ по ОКПО _____
 Идентификационный номер налогоплательщика _____ по ОКФС _____
 Вид экономической деятельности Производство пластмасс и синтетич. смол в первичн. формах по ОКВЭД _____
 Организационно-правовая форма/форма собственности открытое акционерное общество по ОКФС/ОКФС _____
 Единица измерения: тыс. руб. по ОКЕИ _____

Коды		
0710002		
31	12	2015
0205311		
6320005915		
24.16		
47	16	
384		

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За январь-декабрь 20 <u>15</u> г. ³	За январь-декабрь 20 <u>14</u> г. ³
	Выручка ⁵	2110	38 091 870	30 873 295
6	Себестоимость продаж	2120	(24 801 866)	(23 825 393)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	13 290 004	7 047 902
6	Коммерческие расходы	2210	(3 407 327)	(2 939 046)
	Управленческие расходы	2220	(0)	(0)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	9 882 677	4 108 856
	Доходы от участия в других организациях	2310	57 962	136 726
	Проценты к получению	2320	498 806	230 850
	Проценты к уплате	2330	(1 260 635)	(889 855)
	Прочие доходы	2340	8 887 514	3 120 732
	Прочие расходы	2350	(11 448 308)	(4 408 889)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	6 618 216	2 298 420
	Текущий налог на прибыль	2410	(1 617 669)	(487 880)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	314 617	(3 825)
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	(31 567)	(189 328)
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	10 976	1 581
	Прочее	2460	38 904	229 280
	Чистая прибыль (убыток)	2400	5 018 860	1 852 073

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За январь-декабрь 20 <u>15</u> г. ³	За январь-декабрь 20 <u>14</u> г. ³
	СПРАВОЧНО			
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	0	0
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	0	0
	Совокупный финансовый результат периода ⁶	2500	5 018 860	1 852 073
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	21,15	7,78
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	20,82	7,66

Руководитель _____ Герасименко А.В.
 (подпись) (расшифровка подписи)
 "23" марта 20 16 г.

Главный бухгалтер _____ Кудашев В.Н.
 (подпись) (расшифровка подписи)

