

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления
(наименование института полностью)

Кафедра «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
(наименование кафедры)

38.03.01 «Экономика»
(код и наименование направления подготовки, специальности)

«Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
(направленность (профиль)/специализация)

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: «Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия»

Студент

Ю.Р. Федорова

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

Д.Е. Семенов

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Допустить к защите

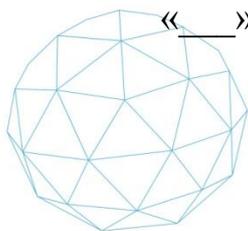
Заведующий кафедрой канд. экон. наук, доцент М.В. Боровицкая

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

(личная подпись)

«__» _____ 2018 г.

Тольятти 2018



Росдистант
ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ ДИСТАНЦИОННО

Аннотация

Тема бакалаврской работы: «Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия»

Работа включает: 65 стр., 13 таблиц, 7 рисунков, использованные источники-42, 2 приложения.

Данная работа, состоит из введения, трех глав, заключения, списка используемой литературы и приложений.

В первой главе изучили теоретические основы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Выявили, что анализ финансово-хозяйственной деятельности дает возможность вырабатывать необходимые стратегии, тактику развития фирмы, а так же, благодаря исследованию показателей организации руководитель может принять правильное управленческое решение, которое позволит получить большую прибыль компании.

Во второй главе был произведен анализ финансово-хозяйственной деятельности коммерческой фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR». Выявлено, что фирма ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», является рентабельной, платежеспособной. Данная компания ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR» работает стабильно, постоянно получает новые заказы на изготовление, поставку крупногабаритных запчастей.

Но все же, что бы вывести фирму на более высокий уровень, в третьей главе были даны рекомендации по повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности частной фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»:

1. Перевести работников фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR» с повременной оплаты труда на сдельную;
2. Создать курьерскую службу по доставке запчастей;
3. Модернизировать, заменить старое оборудование на новое;
4. Необходимо ввести в штат фирмы единицу менеджера;

Предложенные мероприятия позволят улучшить финансовое положение коммерческой фирме ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», а так же, выведут ее на новый уровень.

Содержание

Введение	4
1. Теоретические основы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия	7
1.1. Содержание, цели и задачи анализа финансово – хозяйственной деятельности предприятия	7
1.2. Источники информации для анализа финансово – хозяйственной деятельности	13
1.3. Направления и методика анализа финансово – хозяйственной деятельности	16
2. Анализ финансово–хозяйственной деятельности ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»	27
2.1. Техничко-экономическая характеристика деятельности ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»	27
2.2. Анализ финансового состояния ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»	32
2.3. Анализ доходов, расходов и финансовых результатов ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»	36
3. Рекомендации по повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»	47
3.1. Минимизация рисков, как способ улучшения финансового состояния ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»	47
3.2. Направления совершенствования финансово-хозяйственной деятельности ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»	53
Заключение	56
Список используемых источников	58
Приложения	62

Введение

В данной бакалаврской работе, постараемся изучить анализ финансово-хозяйственной деятельности, который во всем мире очень актуален и требует, детального рассмотрения в частности без исследования хозяйственной деятельности не может существовать не одна фирма.

На сегодняшний день главную функцию в рыночной экономики, определяют производственные факторы, которые необходимы для формирования товаров и услуг. После того как все необходимые товары, услуги сформированы далее их предоставляют потребителю или же в другое государство.

Главным мотивом той или иной фирмы в рыночных условиях, является получение дохода, а основным принципом функционирования каждой организации служит достижение максимального дохода. Данный вид дохода, отражается в самоанализе финансовой деятельности фирмы.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности фирмы, является сложным и трудоемким процессом.

Для успешного функционирования фирмы, необходимо принятие экономически правильных решений, а для этого необходимо: ежемесячно, а так же, ежеквартально производить анализ финансового, экономического состояния фирмы.

Финансовая деятельность фирмы, является основной. Для того, что бы деятельность фирмы оставалась на высоком уровне, необходимо периодически проводить мониторинг, а так же, оценку динамики фирмы. С этой целью, необходимо вести синтетический учет, а так же, анализ показателей компании.

Финансовый экономический анализ, необходим для изучения экономики отдельных компаний [8].

В финансово-экономическом анализе существуют такие аспекты, как: прогнозы, факты, планы, учеты и другие экономические элементы.

Все эти экономические явления, как правило, определяются не одним показателем.

На текущий момент в условиях исключительного падения производства очень актуальна оценка немаловажного фактора, которая действует на политику производителя, а так же, на интерес покупателя. Именно затраты производства лежат в начале производственного процесса. И в частности о них в первую очередь думает руководитель больших предприятий. Все это напрямую затрагивает вопрос об издержках производства, а так же, соответственно увеличения прибыли. Успех функционирования любого большого или малого бизнеса зависит от затрат производства [36].

Целью бакалаврской работы, является изучение анализа финансово-хозяйственной деятельности на примере коммерческой фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR».

Для достижения данной цели, необходимо выполнить задачи:

- изучения теоретической основы финансово-хозяйственной деятельности;
- произвести анализ финансово-хозяйственного состояния деятельности фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»;

- дать рекомендации по повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»;

При изложении бакалаврской работы, была использована:

- отчетная, техническая документация фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»;

- литература в области бухгалтерского учета, анализа, а так же, аудиторские документы;

- нормативные, электронные, периодические издания;

Данная бакалаврская работа, состоит из трех глав.

Первая глава, представляется теоретической. В ней излагается теоретические основы анализа финансово–хозяйственной деятельности компании;

Вторая глава является, практической в ней рассматривается, анализ финансово–хозяйственной деятельности коммерческой фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»;

В третьей главе, даются предложения по повышению эффективности финансово–хозяйственной деятельности коммерческой компании ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»;

В бакалаврской работе, приведены расчеты по деятельности коммерческого предприятия ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», которые подтверждены отчетной документацией фирмы.

Так же, в бакалаврской работе, имеются: таблицы, графики, диаграммы, рисунки.

1. Теоретические основы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия

1.1. Содержание, цели и задачи анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия

Анализ финансово-хозяйственной деятельности всегда начинается с изучения качества готовой продукции, а так же, отчетной, технической, документации фирмы. Это делается для того, что бы можно было проследить насколько деятельность фирмы, конкурентоспособна.

Целью исследования, мониторинга фирмы является повышение эффективности работы компании на основании изучения всех видов деятельности.

Задачами финансового анализа, является:

- оценка реального состояния фирмы;
- анализ устойчивости, рентабельности, платежеспособности компании;
- комплексная оценка финансового состояния фирмы;
- подготовка прогнозов финансового положения фирмы;[33]

В данный момент времени, идет большая работа по сокращению отчетности для организаций.[21]

Организация, является самостоятельным хозяйственным субъектом, имеющая статус юридического лица.

Важным средством получения экономической прибыли является стимулирование работников, а так же, улучшение благосостояния работников. Основными задачами в решение вопросов своей деятельности является:

- повышение качества выпускаемой продукции;
- улучшение процесса материально-технического снабжения(МТС);
- рост уровня экономической эффективности фирмы;
- подготовка, а так же, соответственно повышение квалификации постоянных кадров фирмы;

- обеспечение безопасности и охраны труда служащих;
- развитие системы оплаты труда, а так же, стимулирование служащих фирмы;

- разработка прогнозов для дальнейшей работы фирмы [36];

Экономический показатель—характеризует экономическое состояние фирмы, а так же, ее процессов, которые происходят в прошлом, нынешнем, а так же, в скором времени. Структура экономических показателей разделяется на группы:

- абсолютные (количественные);

- относительные;

Абсолютными - называются показатели, которые выражаются в натуральных, а так же, денежных выражениях. Например: штуки, вес, цена и т.д.

Относительные показатели—это отношение двух показателей.

Экономические показатели разделяются на два вида: натуральные, стоимостные.

Натуральные показатели, представляются - первичными, а стоимостные—вторичными.

Стоимостные показатели - самый распространенный вид экономических показателей. В основном экономические явления выражены в стоимостных показателях. Например: себестоимость продукции, прибыль(убыток) и т.д.

Бухгалтерский баланс—это такой документ, который нужен для формирования анализа финансово-хозяйственной деятельности фирмы.

Анализ бухгалтерского баланса, позволяет получить руководителю достаточно наглядное представление о финансово-экономическом положении, а так же, об имуществе организации.

В балансе отражают: состояние средств фирмы в денежном выражение, а так же, соответственно на определенную дату в двух разрезах:

- по составу;

- по формированию источников;

Что же касается, бухгалтерского баланса, то это не просто одна из важнейших форм отчетности фирмы, но и один из основных элементов, а так же, методов бухгалтерского учета: экономическая группировка средств фирмы в денежных единицах, а так же, способ обобщенного отражения их видов и источников образования на определенную дату. В данное время бухгалтерский баланс имеет следующую форму, смотрите таблицу 1.[7]

Таблица 1

Схема бухгалтерского баланса предприятия

Актив	Пассив
1	2
1.Внеоборотные активы	1.Капитал и резервы
2.Оборотные активы	2.Долгосрочные обязательства
	3.Краткосрочные обязательства
Баланс	Баланс

Учетная политика фирмы, является способом, а так же, совокупностью методов принимаемых в первую очередь руководителем, главным бухгалтером для ведения бухгалтерского учета.[32]

Финансовая отчетность, бухгалтерской баланс фирмы, составляется на основе следующих принципов бухгалтерского учета:

1. Ведение бухгалтерского учета, методом двойной записи(отражение хозяйственных функций на счетах производится при помощи двойной записи, которая заключается в том, что, каждая хозяйственная операция, вызывает два хозяйственных явления, т.е., отражение на двух счетах бухгалтерского учета—в дебете одного, и кредите другого, а так же, в соответствие с планом счетов бухгалтерского учета, обеспечивая при этом сбалансированность результатов хозяйственной деятельности);

2. Начисления (выручка, а так же, затраты независимо от их источников, признаются в бухгалтерском учете в момент их возникновения);

3. Непрерывность (все операции связанные с финансово-хозяйственной деятельностью фирмы, фиксируются первичными учетными документами по мере их совершенствования, или непосредственно после их

окончания, а так же, подлежат отражению в бухгалтерском учете, непрерывно до полного завершения хозяйственной операции. Порядок передачи первичных документов, а так же, сроки их передачи -определяются утвержденным графиком);

4. Денежной оценки хозяйственных операций активов, пассивов(все операции, оцениваются в денежном выражении в качестве универсального показателя учета финансовой отчетности);

5. Достоверности информации(информация, подлежащая отражению в бухгалтерском учете, подтверждается первичными учетными документами);

6. Предусмотрительность (прибыль, признается после осуществления операций. Убытки, признаются в момент их возникновения);

7. Преобладания содержания над формой(это такая информация, учетных технических документов, а так же, финансовой отчетности, которая должна отражать достоверные сведения о содержании операций, событий, которые предоставляются в соответствии с ее сущностью, а так же, экономической реальностью в финансовой отчетности);

8. Сопоставимости показателей (сохраняется последовательность в применяемых методах бухгалтерского учета и тем самым, обеспечивается сопоставимость данных о деятельности фирмы за несколько отчетных периодов);

9. Нейтральности финансовой отчетности(ежеквартально, а так же, по итогам отчетного года, вся необходимая финансовая отчетность, которая показывает результаты деятельности фирмы, предоставляется в соответствующие компетентные органы);

10. Соответствия доходов, расходов отчетного периода(расходы отчетного периода, должны соответствовать получению выручки данного отчетного периода(кроме амортизационных отчислений, которые распределяются на периоды, предусмотренные нормами, а так же, соответственно затратами будущих периодов);

11. Фактическая оценка активов и обязательств(является главной оценкой активов и обязательств, а так же, их фактическая себестоимость или стоимость приобретения);

12. Понятность (это такая информация, которая предоставляется в финансовой отчетности, а так же, соответственно она должна быть понятно пользователям фирмы);

13. Значимость (информация, представляемая в финансовых отчетах, которая должна помогать в исследовании событий финансовой и соответственно операционной, а так же, хозяйственной деятельности. Так же, удовлетворять потребности пользователей в процессе принятия ими решений);

14. Сущность (финансовая отчетность, которая является результатом обработки, хозяйственных функций, а так же, которые структурно объединены в группы по их характеру и операциям. Что же, касается предоставления данной стадии процесса, то это является, предоставлением классической информации в жатом виде, которая должна быть отражена в финансовой отчетности фирмы, а так же, в пояснениях в виде статей);

15. Правдивого беспристрастного предоставления(это такая финансовая отчетность, которая должна создавать у пользователя информацию о финансовом положении, результатов функции движения денежных средств в правдивом виде);

16. Завершенность (информация финансовой отчетности, должна быть предоставлена в полном объеме в целях обеспечения достоверности);

17. Последовательности (для того, что бы произвести сравнение финансовых отчетов за ранее отчетный период, необходимо последовательно проводить сравнение факторов данной учетной политики, а так же, последовательно проводить из одного периода в другой);

18. Совместимости (финансовые отчеты, должны составляться в течение срока их представления в соответствующие органы);

19. Взаимозачет статей (означает, что между активом, а так же, пассивом не должно быть взаимозачетов, но исключение случаев, когда доходы, рас-

ходы, а так же, издержки, связаны с подобными функциями, а так же, соответственно событиями, которые являются несущественными не индивидуально, не в совокупности. Но в случае, если выручка, а так же, расходы взаимозачтены, то их необходимо раскрыть в примечаниях или в пояснениях к финансовому отчету) [3];

20. Объективности (финансовую отчетность, необходимо объективно предоставлять в финансовом положении в финансовых результатах деятельности, а так же, соответственно движению денежных единиц фирмы, хозяйственных функциях, которые отражаются в бухгалтерском учете, только в том случае, если имеются достоверные документальные подтверждения для ее совершенствования)[23];

В целях свода данные всех незаконченных балансов, объединяются путем построчного суммирования соответствующих статей актива, пассива, обязательств, капитала, доходов, расходов.

На финансовой отчетности, бухгалтерском балансе, отмечается отчетная дата и соответственно отчетный период. Отчетным периодом, считается календарный год с 1 января по 31 декабря [1].

Для отражения бухгалтерских операций, используется единый рабочий план счетов, который учитывает следующие принципы:

- единства критериев ведения счетов;
- однородности, а так же, разграниченности счетов;
- равно объемности счетов одного порядка, т.е., обеспечивает одинаковый уровень, обобщенности информации, о фактах хозяйственной деятельности;
- наличия резервных позиций, что обеспечивает возможность, дополнения рабочего плана счетов;
- рациональности [23];

Давайте, так же, рассмотрим источник информации для анализа финансово-хозяйственной деятельности.

1.2. Источники информации для анализа финансово-хозяйственной деятельности

Источниками информации для анализа финансово-хозяйственной деятельности является: финансовая, бухгалтерская отчетности фирмы, а так же, технические документы фирмы, которые включают:

- бухгалтерский учет;
- статистический учет;
- налоговый учет;
- оперативный учет;
- выборочный учет данных;

Финансовая, а так же, бухгалтерская отчетность, которая необходима для фирмы, так как, она позволит главным специалистам производить финансовый анализ хозяйственной деятельности.[36]

Финансовый анализ—это такой метод обработки информации, который показывает финансовое состояние фирмы.

Результаты оценки анализа финансовой деятельности, дает руководителю фирмы принимать правильное управленческое решение [31]. При проведении финансового исследования в хозяйственной деятельности фирмы, необходимо специалистам знать многие науки, такие как: микро-, макроэкономику, технологию, бухгалтерского учет, маркетинг, психологию промышленности, математический анализ, статистику, эконометрику[8]. Результат хозяйственной деятельности, выражается в финансовых результатах. Так же, финансовое состояние компании, может быть: устойчивым, неустойчивым, кризисным.

Устойчивое состояние, оказывает хорошее влияние на деятельность компании, т.е., на выполнение производственных показателей.

Неустойчивое состояние, оказывает плохое влияние на деятельность компании в целом.

Кризисное состояние—это закрытие фирмы, так как, идут большие потери денежных средств и отсюда следует, банкротство компании [2].

Финансово-экономическая деятельность фирмы, играет главную роль в экономической жизнедеятельности компании. Финансовый анализ, необходим для исследования экономических данных фирмы. Они показывают: сильные, слабые стороны коммерческой фирмы, а так же, используется для принятия правильного решения. При помощи финансового анализа, можно проконтролировать движение денежных единиц фирмы [18].

Анализ финансово хозяйственной деятельности фирмы, включается в качестве обязательных элементов функционирования анализа:

- 1) изменение каждого показателя за исследуемый текущий период;
- 2) исследование структуры соответствующих данных, а так же, их изменений;
- 3) изучение в обобщенном виде динамику изменения, финансовых показателей за некоторый ряд отчетных периодов;

Наиболее важными задачами анализа, являются:

- правильная, а так же, своевременная диагностика финансового положения фирмы и соответственно выявление «больных статей» бухгалтерского баланса и соответственно изучение ряда причин в их образовании;

- так же, для улучшения финансового положения фирмы, необходимо найти резерв, а именно в его платежеспособности, а так же в финансовой устойчивости фирмы;

- соответственно, необходимо разработать организационно-технические мероприятия(ОТМ), которые, так же, будут направлены на эффективное использование материально технических ресурсов(МТР) фирмы;

- необходимо постоянное планирование финансовых результатов, а так же, разработка новых моделей развития финансового положения деятельности фирмы и соответственно производить поиск альтернативных решений;

Что же, касается комплексного анализа(ФПЭС), то он основывается на относительных данных фирмы, таких как, абсолютные показатели в условиях инфляции, т.е., обесценивания, которое очень сложно привести в подобающий вид [20].

Исходя из все это, относительные показатели боле точно характеризуют изменение данных в статьях отчетов, а так же, они практически не подтверждены инфляции.

На рисунке 1, можно просмотреть, структуру капитала предприятия.



Рис.1.Структура имущества (капитала) фирмы

При изменении структуры бухгалтерского баланса, необходимо учитывать:

-увеличение удельного веса долгосрочных финансовых вложений, то улучшается финансовое инвестирование фирмы;

-рост удельного веса нематериальных активов, то необходимо произвести вклад в интеллектуальную собственность;

- если произойдет рост удельного веса краткосрочных финансовых вложений, то соответственно, часть свободных активов необходимо вложить в ценные бумаги;

-чем выше доля заемных средств, тем больше суммы платежей с фиксированными сроками;

-чем выше доля собственного капитала, тем больше защита компании и убытков;[10]

Так же, будут рассмотрены направления и методики анализа финансово хозяйственной деятельности.

1.3. Направления и методика анализа финансово хозяйственной деятельности

Направлением анализа финансово-хозяйственной деятельности, является анализ:

- ликвидности, платежеспособности фирмы;
- прибыльности, а так же, структуры расходов;
- рентабельности, оборачиваемости, а так же, эффективности труда [28];

Различают несколько методик подхода к финансово–хозяйственной деятельности фирмы [11].

Все методы обладают своими сильными, слабыми сторонами.

Оценка финансового состояния деятельности фирмы зависит от многих факторов временного, информационного, технологического, а так же, кадрового обеспечения.

Можно различить несколько групп:

- предварительная оценка(экспресс –анализ);
- детализированный анализ [22];

Экспресс–анализ, является наглядным и просто комплексным мониторингом финансового положения фирмы.

Детализированный анализ –это подробная характеристика, финансового, а так же имущественного положения организации.

Соответственно, касательно методов финансового анализа, то он является системой теоретико-познавательных категорий, а так же, постоянных принципов исследования деятельности хозяйствования фирмы.

Два первых элемента, характеризуют статический компонент метода финансового анализа, а последний элемент - его динамику[12].

Исходя из выше изложенного, можно так же, сказать, что финансовый анализа делятся на модули: традиционные, математические.

Традиционные– сравнение данных за отчетный период, с предыдущими данными. Сопоставление, прием относительной величины, метод балансовый, индексный метод, метод элиминирования, расчет средней величины, а так же, расчет средней величины;

Математические –это математические модули, сетевые графики, корреляционно-регрессионный анализ, а также, линейное программирование [22];

Метод элиминирования –это применение воздействующих факторов, которые исключительно требующие воздействуют на обобщающий показатель:

- цепная подстановка;
- метод абсолютной разницы;
- способ относительной разницы [28];

Так же, существует метод учета затрат на производстве. В основу группировки затрат, берется признаки экономических содержаний, того или иного, вида издержек.

Расходы на оплату труда, топливо, сырье и др. затраты в этом случае просматриваются не просто как слагаемые себестоимости, а как, возмещение расходов живого, а так же, обобщенного труда и соответственно, возвращение средств труда, а так же, потребленных предметов. Среди расходов на производство, выделяются следующие аспекты:

- материальные издержки;
- расходы на оплату труда;
- отчисление на социальные нужды;
- амортизация основных фондов;
- прочие издержки;

Сравнивая данные методы, можно увидеть, что просматривается характеристика явлений, через другие сходные и наверняка сравнимые явления. Так,

финансовые показатели базисных периодов сравниваем с прогнозными нормативными значениями и соответственно, на этой основе делаем качественный, а так же, количественный вывод о состоянии данных показателей. Для того чтобы, результаты сравнения давали верный вывод анализа, необходимо обеспечивать сопоставимость сравниваемых показателей, а именно, однородность рассчитываемых данных. Соотношение аналитических показателей, связывают со сравнимостью календарных дней, методов оценки условий работы и инфляционных процессов.[18]

В таблице 2 можно посмотреть основные методы экономического анализа.

Таблица 2

Основные методы экономического анализа

№ п/п	Метод	Содержание метода
1	2	3
1	Диалектический метод	-нужно все процессы и принципы рассматривать в движении, измерении и развитии; -каждые процессы и явления – это борьба и единство противоположностей; -данное, явление если оно рассматривается без противоположностей, то оно не может быть полным;
2	Метод индукции и дедукции	-индукция–это такой способ от частного к общему; -дедукция–это такой способ причиной связи
3	Системный подход	-динамичность; -взаимодействие; -взаимосвязь; -комплектность; -целостность; -построение структуры логической –схемы;
4	Детализация	-это выделение экономических явлений и процессов;

На рисунке 2 можно рассмотреть классификацию показателей в экономическом анализе.

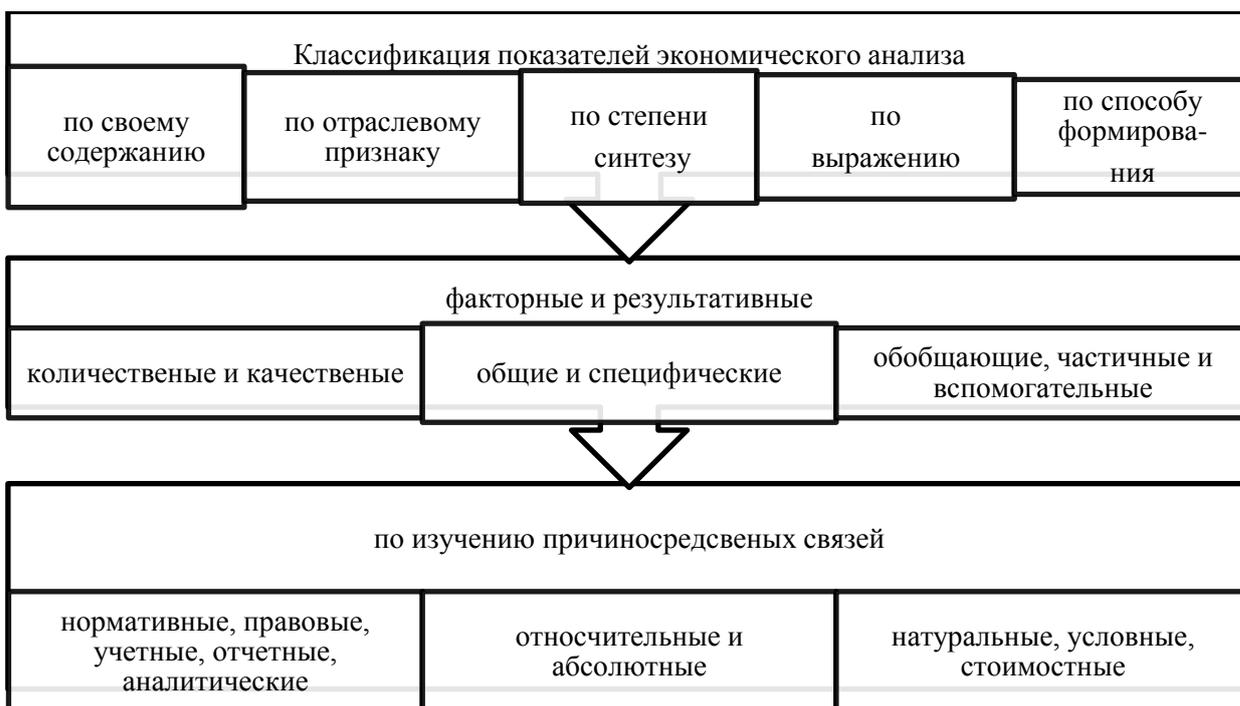


Рис.2. Классификация показателей в финансово-экономическом анализе

Так же, выделяют два метода экономического исследования:

- 1)общая методика;
- 2)частичная методика;

Прибыльность фирмы, можно просмотреть по отчетному периоду. Показатели рентабельности, являются относительной величиной прибыли.

Объем выпуска продукции с учетом трудоемкости – это ее изготовление(чистую, условно-чистую продукцию, норма-часы, а так же, заработную плату нормативной стоимости обработки). Трудоемкость определяется по формуле:

$$\text{Трудоемкость} = \frac{\text{расходы живого труда}}{\text{объем продукции}}, \quad (1)$$

Отдача трудозатрат, определяется по нижеследующей формуле:

$$\text{Отдача трудозатрат} = \frac{\text{объем продукции}}{\text{расходы живого труда}}, \quad (2)$$

Касательно отклонения показателей по статьям активов бухгалтерского баланса, то можно все представить в формальном виде, что позволит дать анализ их изменений, а так же, соответственно, использовать один из основных методов факторного анализа, метод цепных подстановок, которые определяются по нижеследующим формулам:

$$\frac{\text{ВА}}{\text{Акт}} = \frac{\text{ОС}}{\text{Акт}} + \frac{\text{ДФВ}}{\text{Акт}} + \frac{\text{РИР}}{\text{Акт}} + \frac{\text{НМА}}{\text{Акт}} + \frac{\text{ПВА}}{\text{Акт}} + \frac{\text{ОНА}}{\text{Акт}}, \quad (3)$$

где, ВА –внеоборотные активы;

Акт –активы;

ОС –основные средства;

ДФВ–финансовые вложения(долгосрочные);

РИР–результаты исследований и разработок;

НМА –нематериальные активы;

ПВА –прочие внеоборотные активы;

ОНА -отложные налоговые активы;

$$\frac{\text{ОА}}{\text{Акт}} = \frac{\text{З}}{\text{Акт}} + \frac{\text{ДЗ}}{\text{Акт}} + \frac{\text{КФВ}}{\text{Акт}} + \frac{\text{ДС}}{\text{Акт}} + \frac{\text{ПОА}}{\text{Акт}}, \quad (4)$$

где, ОА -оборотные активы;

Акт -активы;

З -запасы;

ДЗ–дебиторская задолженность;

КФВ -финансовые вложения(краткосрочные);

ДС -денежные средства и денежные эквиваленты;

ПОА -прочие оборотные активы;

$$\frac{BA_0}{АКТ_0} = \frac{ОС}{АКТ_0} + \frac{НМА_0}{АКТ_0} + \frac{ДФВ_0}{АКТ_0} + \frac{АКТ_0}{РИР_0} + \frac{ПВА_0}{АКТ_0} + \frac{ОНА_0}{АКТ_0}, \quad (5)$$

где, ВА0-внеоборотные активы;

АКТ0 -активы;

ОС- основные средства;

НАМ0 - нематериальные активы;

ДФВ0–финансовые вложения(долгосрочные);

РИР0–результаты исследований и разработок;

ПВА0-прочие внеоборотные активы;

ОНА0-отложенные налоговые активы;

ОА -оборотные активы;

$$\frac{BA}{Акт.усл} = \frac{ОС_1}{АКТ_1} + \frac{НМА_0}{АКТ_0} + \frac{ДФВ_0}{АКТ_0} + \frac{РИР_0}{АКТ_0} + \frac{ПВА_0}{АКТ_0} + \frac{ОНА_0}{АКТ_0}, \quad (6)$$

где, ВА –внеоборотные активы;

Акт.усл. -активы условные;

ОС -основные средства;

НМА0-нематериальныеактивы;

ДФВ0- финансовые вложения (долгосрочные);

РИР0- результаты исследований и разработок;

ПВА0-прочие внеоборотные активы;

ОНА0 -отложенные налоговые активы;

$$\frac{BA}{Акт.усл.} = \frac{ОС_1}{АКТ_1} + \frac{НМА_1}{АКТ_1} + \frac{ДФВ_1}{АКТ_1} + \frac{РИР_1}{АКТ_1} + \frac{ПВА_1}{АКТ_1} + \frac{ОНА_1}{АКТ_1}, \quad (7)$$

где, ВА –внеоборотные активы;

Акт -активы;

ОС -основные средства;

НМА -нематериальные активы;

ДФВ -финансовые вложения(долгосрочные);

РИР -результаты исследований и разработок;

ПВА –прочие внеоборотные активы;

ОНА -отложные налоговые активы;

Давайте рассмотрим, так же, влияние изменений составных частей реального, а так же, соответственно, собственного капитала в составе капитала экономической фирмы, можно определить по нижеследующей формуле:

$$\frac{Ск}{К} = \frac{УК}{К} + \frac{ДК}{К} + \frac{РК}{К} + \frac{ПН}{К} + \frac{ПВА}{К} + \frac{ДБП}{К}, \quad (8)$$

где, Ск -собственный капитал;

К-капитал;

УК -уставный капитал;

ДК -добавочный капитал;

РК -резервный капитал;

Пн -нераспределённая прибыль;

ПВА –переоценка внеоборотных активов;

ДБП- доходы будущих периодов;

Модель факторного анализа изменения доли собственного капитала в капитале, представим по нижеследующей формуле:

$$\frac{Ск_0}{К_0} = \frac{УК_0}{К_0} + \frac{ДК_0}{К_0} + \frac{РК_0}{К_0} + \frac{Пн_0}{К_0} + \frac{ПВА_0}{К_0} + \frac{ДБП_0}{К_0}, \quad (9)$$

где, Ск -собственный капитал;

К-капитал;

УК -уставный капитал;

ДК -добавочный капитал;

РК -резервный капитал;
 Пн -нераспределённая прибыль;
 ПВА –переоценка внеоборотных активов;
 ДБП- доходы будущих периодов;

$$\frac{Ск}{К.усл.} = \frac{УК_1}{К_0} + \frac{ДК_0}{К_0} + \frac{РК_0}{К_0} + \frac{Пн_0}{К_0} + \frac{ПВА_0}{К_0} + \frac{ДБП_0}{К_0}, \quad (10)$$

где, Ск -собственный капитал;
 К-капитал;
 УК -уставный капитал;
 ДК -добавочный капитал;
 РК -резервный капитал;
 Пн -нераспределённая прибыль;
 ПВА –переоценка внеоборотных активов;
 ДБП- доходы будущих периодов;

$\Delta 10)-9)$ –изменение суммы, уставного капитала в отчетном периоде, по сравнению с прошлым;[39]

$$\frac{Ск}{К.усл.} = \frac{УК_1}{К_0} + \frac{ДК_1}{К_0} + \frac{РК_0}{К_0} + \frac{Пн_0}{К_0} + \frac{ПВА_0}{К_0} + \frac{ДБП_0}{К_0}, \quad (11)$$

где, Ск -собственный капитал;
 К-капитал;
 УК -уставный капитал;
 ДК -добавочный капитал;
 РК -резервный капитал;
 Пн -нераспределённая прибыль;
 ПВА –переоценка внеоборотных активов;
 ДБП- доходы будущих периодов;

Δ12)-10)-изменение суммы, добавочного капитала в отчетном периоде, по сравнению с прошлым;[39]

$$\frac{Ск}{К_{усл.}} = \frac{УК_1}{К_0} + \frac{ДК_1}{К_0} + \frac{РК_1}{К_0} + \frac{Пн_0}{К_0} + \frac{ПВА_0}{К_0} + \frac{ДБП_0}{К_0}, \quad (12)$$

где, Ск -собственный капитал;

К-капитал;

УК -уставный капитал;

ДК -добавочный капитал;

РК -резервный капитал;

Пн -нераспределённая прибыль;

ПВА –переоценка внеоборотных активов;

ДБП- доходы будущих периодов;

Δ14)-12)-изменение суммы, резервного капитала в отчетном периоде, по сравнению с прошлым;[39]

$$\frac{Ск}{К_{усл.}} = \frac{УК_1}{К_0} + \frac{ДК_1}{К_0} + \frac{РК_1}{К_0} + \frac{Пн_1}{К_0} + \frac{ПВА_0}{К_0} + \frac{ДБП_0}{К_0}, \quad (13)$$

где, Ск -собственный капитал;

К-капитал;

УК -уставный капитал;

ДК -добавочный капитал;

РК -резервный капитал;

Пн -нераспределённая прибыль;

ПВА –переоценка внеоборотных активов;

ДБП- доходы будущих периодов;

Δ16)-14)-изменение суммы, нераспределенной прибыли в отчетном периоде, по сравнению с прошлым [39];

$$\frac{Ск}{К_{усл.}} = \frac{УК_1}{К_0} + \frac{ДК_1}{К_0} + \frac{РК_1}{К_0} + \frac{Пн_1}{К_0} + \frac{ПВА_1}{К_0} + \frac{ДБП_0}{К_0}, \quad (14)$$

где, Ск -собственный капитал;

К-капитал;

УК -уставный капитал;

ДК -добавочный капитал;

РК -резервный капитал;

Пн -нераспределённая прибыль;

ПВА –переоценка внеоборотных активов;

ДБП- доходы будущих периодов;

$\Delta(10)-8$)—изменение суммы, переоценки внеоборотных активов в отчетном периоде, по сравнению с прошлым [39];

$$\frac{Ск}{К_{усл.}} = \frac{УК_1}{К_0} + \frac{ДК_1}{К_0} + \frac{РК_1}{К_0} + \frac{Пн_1}{К_0} + \frac{ПВА_1}{К_0} + \frac{ДБП_1}{К_0}, \quad (15)$$

где, Ск -собственный капитал;

К-капитал;

УК -уставный капитал;

ДК -добавочный капитал;

РК -резервный капитал;

Пн -нераспределённая прибыль;

ПВА –переоценка внеоборотных активов;

ДБП- доходы будущих периодов;

$\Delta(12)-10$)—изменение суммы, выручки будущих периодов в отчетном периоде, по сравнению с прошлым [39];

$$\frac{Ск_1}{К_1} = \frac{УК_1}{К_1} + \frac{ДК_1}{К_1} + \frac{РК_1}{К_1} + \frac{Пн_1}{К_1} + \frac{ПВА_1}{К_1} + \frac{ДБП_1}{К_1}, \quad (16)$$

где, С_к -собственный капитал;
 К-капитал;
 УК -уставный капитал;
 ДК -добавочный капитал;
 РК -резервный капитал;
 Пн -нераспределённая прибыль;
 ПВА –переоценка внеоборотных активов;
 ДБП- доходы будущих периодов;
 Δ18)-14)–изменение суммы, капитала в отчетном периоде, по сравнению с прошлым. Баланс факторов: 11)+13)+16)+17);

$$\frac{С_{к1}}{К_1} - \frac{С_{к0}}{К_0}, \quad (17)$$

Где, С_к -собственный капитал;
 К-капитал;[39]

По данным методикам, можно произвести анализ изменений составных частей актива, пассива бухгалтерского баланса фирмы, при сравнении данных отчетного с прошлым периодом, при сравнении данных нынешнего с предстоящим периодом. Исходя из выше изложенного, можно сформулировать следующий вывод: соответственно, чем выше сумма выручки фирмы, тем, больше коэффициент оборачиваемости в расчетах, а так же, отсюда следует, уменьшение длительности оборота, т.к., исходя из нашего случая, вся выручка расположена в знаменателе формулы.

В следующей главе, постараемся изучить анализ финансово-хозяйственной деятельности, на примере коммерческой организации ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR».

2. Анализ финансово–хозяйственной деятельности

ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»

2.1. Технико-экономическая характеристика деятельности ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»

В качестве исследуемого объекта, выбрана частная фирма ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR».

Данная фирма ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», появилась не так давно, но уже имеет хорошие результаты, а так же, показатели. Фирма ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», была основана в 2014г.- Улкарковым Эльером Тахировичем. Эта фирма, находится в Санкт – Петербурге. Филиалы данной фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», есть по всему земному шару, даже в Узбекистане. Фирма, сотрудничает со многими зарубежными компаниями на международном уровне.

Данное предприятие, занимается изготовлением крупногабаритных запасных частей, а так же, продажей крупногабаритных изделий промышленным предприятиям. Так же, фирма сотрудничает с АО «Алмалыкский горно-металлургический комбинат» на международном уровне. На данное промышленное предприятие, компания ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR» поставляет крупногабаритные запчасти для цементного производства, а так же, крупногабаритные запчасти: для козловых кранов, шаровых мельниц МШЦ-4500х6000, грунтовых насосов ГрАТ-700, ГрАТ-350, дренажных насосов Г-350, Г-560, Г-800, сушильных барабанов СБ-1÷5, для просушки «медно-молибденового концентрата», дробилок: ККД, КСД, КСМД, и т.д.

Несмотря на то, что, организации всего 4 года, она является очень успешной. На счету у организации ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», очень много раз-

ных сделок и подписанных договоров. У коммерческой фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», стабильное будущее, а так же, большой успех в делах.

Зам.директора по экономике и финансам ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», является Лисенко Арина Викторовна. Главным бухгалтером, является Макхамов Малик Маликович. Начальником отдела техники безопасности, является Джалалова Тамара Гафуровна.[42]

На фирме ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»,существует цех по изготовлению крупногабаритных деталей. Руководителем цеха, является Сулейманов Махкам Ботырович. В его подчинении 51 человек. Данный цех, является основным. В цеху изготавливают крупногабаритные запчасти(рамы, роlikоопоры, выл шестерни, маховики, втулки, венец зубчатый и т.д.).

Директору ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR» подчиняется – зам. директора по экономике и финансам ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», в подчинении у которого: главный бухгалтер, начальник ОТ и ТБ и начальник цеха(в подчинении рабочие в количестве 51 человека).

Структура фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»—это ее, внутреннее состояние, которое характеризует состав цехов, участков, которые связаны между собой. На рис. 3 предоставлена, структура управления фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».[41]



Рис.3. Структура управления фирмы ООО«ILG'OR TEMIR TA'MIR»

Коммерческая фирма ООО«ILG'OR TEMIR TA'MIR»- работает согласно коллективного договора в котором прописано время работы. Для служащих фирмы ООО«ILG'OR TEMIR TA'MIR», установлена рабочая неделя, которая состоит из 5-ти дней с выходными днями (субботой, воскресеньем). Касательно часов работы, то можно сказать, что фирма ООО«ILG'OR TEMIR TA'MIR» работает с 9-00 до 18-00 и соответственно с перерывом на обед в 1 час.[42]

Что же, касательно, основных принципов экономической деятельности, то ООО«ILG'OR TEMIR TA'MIR», различается:

- безубыточность фирмы;
- демократичность управления, то есть, принятие правильных решений директора фирмы;
- ответственность главных специалистов фирмы за экономическую деятельность;
- финансовая, хозяйственная дисциплина [18];

Давайте проанализируем в таблице 3, основные технико-экономические показатели по деятельности ООО«ILG'OR TEMIR TA'MIR» [39].

Ни рис 4., можно наглядно посмотреть, соотношение выручки и прибыли от продаж за 2016-2017гг. По диаграмме видно, что выручка с каждым годом увеличивается, что позволяет фирме, делать не плохие обороты.

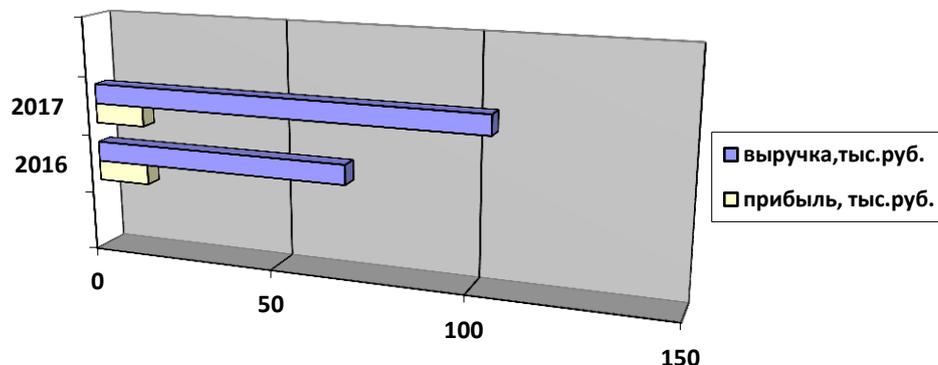


Рис. 4.Соотношение выручки к прибыли от продаж

На рис. 5 можно наглядно просмотреть, соотношение выручки, чистой прибыли и рентабельности продаж коммерческой фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

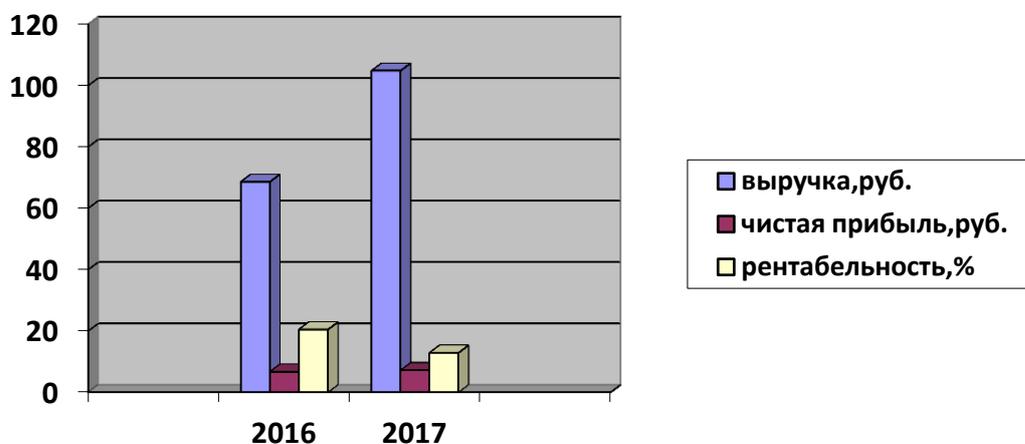


Рис. 5.Сравнительный анализ показателей

Таблица 3

Основные технико-экономические показатели деятельности фирмы
ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

№ п/п	Показатели	2016 г.	2017 г.	Изменение (+,-)	Темп роста, %
1	2	3	4	5	6
1	Выручка, тыс.руб.	68616	104850	+36234	152,8

2	Себестоимость продаж, тыс.руб.	42885	71403	+28518	166,5
3	Управленческие и коммерческие расходы, тыс.руб.	11665	19924	+8259	170,8
4	Прибыль от продаж, тыс.руб.	14066	13523	-543	96,1
5	Прибыль до налогообложения, тыс.руб.	8443	9017	+574	106,8
6	Чистая прибыль, тыс.руб.	6754	7214	+460	106,8
7	Стоимость основных средств, тыс.руб.	8000	14500	+6500	181,3
8	Стоимость активов, тыс.руб.	42885	58250	+15365	135,8
9	Собственный капитал, тыс.руб.	22300	28010	+5710	125,6

Окончание таблицы 3

1	2	3	4	5	6
10	Заемный капитал, тыс.руб.	3040	2460	-580	80,9
11	Численность ППП, чел.	49	56	+7	114,3
12	Производительность труда, тыс.руб.,(1/11)	1400	1872	+417	133,7
13	Фондоотдача, руб.,(1/7)	8,6	7,2	-1,4	83,7
14	Оборачиваемость активов, раз,(1/8)	1,6	1,8	+0,2	112,5
15	Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли, % (6/9)*100%	30,3	25,8	-4,5	
16	Рентабельность продаж, %, (4/1)*100%	20,5	12,9	-7,6	
17	Рентабельность капитала по прибыли до налогообложения, %, (5/(9+10))*100%	33,3	29,6	-3,7	
18	Затраты на рубль выручки от продажи, ((2 + 3)/1)*100 коп.	79,5	87,1	+7,6	109,6

Что же, касается, основных технико-экономических показателей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», которые внесены в таблицу 3: за анализируемый период, видно что, выручка увеличилась по отношению 2017г. к 2016г. на 36234тыс.руб. или 152,8%, а так же, произошел прирост чистой прибыли на

460тыс.руб. или 106,8%. Так же, что касемо рентабельности продаж 2017г. к 2016г., то тут просматривается, уменьшение на 7,6%. Исходя из того, что в 2017г. приняли на работу еще 7 человек, что хорошо повлияло на производительность труда., тем самым произошел прирост на 417тыс.руб. или на 133,7%.

Это значимые показатели для коммерческой деятельности частной фирмы ООО«ILG'OR TEMIR TA'MIR».

Давайте так же, рассмотрим в следующем подпункте анализ финансового состояния фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR».

2.2. Анализ финансового состояния ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»

Проведём исследование ликвидности баланса фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR».

Платежеспособность – это наличие у компании денежных единиц, которые необходимы, так же, для оплаты всех видов задолженности по краткосрочным обязательствам и соответственно, одновременно исправного осуществления процесса сбыта, а так же, производства [35].

Ликвидность фирмы –это умение превращать свои активы при маленьких расходах в денежные средства, для оплаты своих обязательств, т.е. ликвидность– это функция гарантии платежеспособности [9]. В зависимости от уровня ликвидности активы компании разделяют на такие группы:

Наиболее ликвидные активы– это суммы денежных единиц и их эквивалентов, а так же, краткосрочные финансовые вложения;

Быстрореализуемые активы– это дебиторские долги, а так же, другие активы;

Медленно реализуемые активы– это запасы фирмы;

Труднореализуемые активы– это активы компании, которые применяются в процессе хозяйственной практики на протяжении продолжительного периода;

Произведем анализ ликвидности фирмы с помощью ряда финансовых коэффициентов, смотрите таблицу 4. Комплексной мониторинг баланса ликвидности, здесь целесообразно использовать общий показатель платежеспособности. Алгоритм его расчёта следующий:

$$K_{п} = (A_1 + 0,5 + A_2 + 0,3 + A_3) / (\Pi_1 + 0,5 + \Pi_2 + 0,3 + \Pi_3), \quad (18)$$

где, $K_{п}$ –показатель платежеспособности;

A_1 -активы наиболее ликвидные;

A_2 - активы быстро реализуемые;

A_3 - активы медленно реализуемые;

Π_1 -активы трудно реализуемые;

Коэффициент мобильности активов, определяется соотношением суммы оборотных активов и затрат будущих периодов к валюте баланса.

Коэффициент отношения актива, определяется соотношением суммы оборотных активов и затрат будущих периодов к необоротным активам.

Изучим данную таблицу 4, а затем, сделаем следующие выводы:

Таблица 4

Анализ финансовой надежности ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»
за период 2015-2017г.

№ п/п	Наименование показателя	Рекомендуемое значение	2015г.	2016г.	2017г.
1	2	3	4	5	6
1	Коэффициент текущей ликвидности	1-2	2,0	1,0	1,5
2	Промежуточный коэффициент ликвидности	0,8-1	1,0	0,6	0,8
3	Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2-0,35	0,1	0,01	0,02
4	Коэффициент займов и собственных средств	-	2,08	-	-
5	Коэффициент мобильности активов	> или = 0,5	0,5	0,4	0,5
6	Коэффициент соотношения активов	>1	0,54	0,68	0,70
7	Общий показатель платежеспособности	-	3,0	1,46	1,49

Коэффициент данной ликвидности, находится в рамках разумного значения, что характеризует финансовое состояние фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR». На протяжении 2015-2017г. фирма ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR» покрывает свои немедленные, а так же, краткосрочные договоренности оборотными активами.[5] По важности коэффициента стремительной ликвидности в 2015-2017г. говорит, что оборотных активов фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», за вычетом производственных запасов хватило покрыть данные обязательства. Исходя из этого организация ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR» в этот период 2015-2017г., характеризуется платежеспособностью. Это хорошо сказывается на деятельности фирмы.[37]

На рис. 6, можно наглядно посмотреть соотношения показателей коэффициентов ликвидностей, данные которых взяты из таблицы 5.

Коэффициенты абсолютной ликвидности за исследуемый период демонстрирует, что фирма ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», характеризуется высокой способностью, отвечать по своим краткосрочным договоренностям, исключительно денежными единицами.[14]

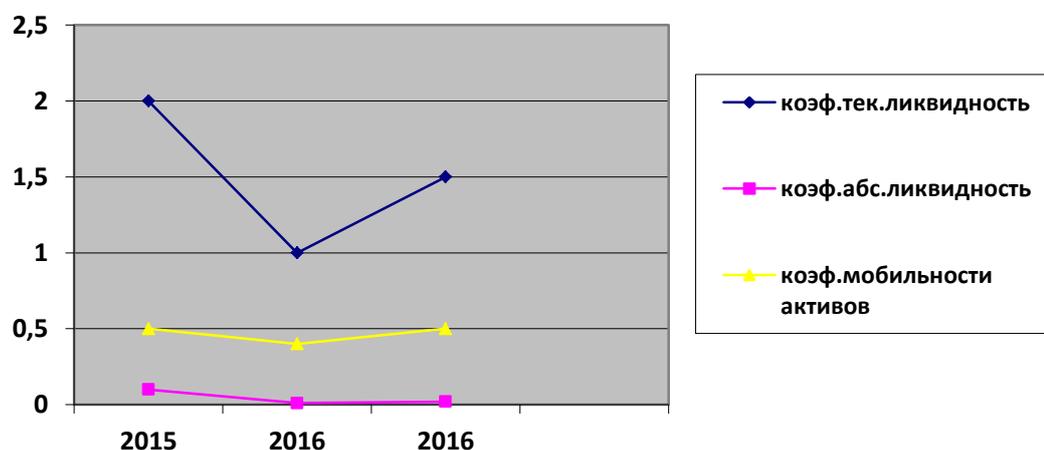


Рис. 6. Соотношение показателей ликвидности

Коэффициенты мобильности активов, а так же, соответственно, отношения активов на протяжении исследуемого периода соответствуют допустимым значениям.

Приведем итог по финансовой устойчивости ООО «ILG'OR-TEMIRTA'MIR».

Финансовая устойчивость –это финансовые возможности компании, поддерживать платежеспособность фирмы на нужном уровне [39].

Что же, касается данной фирмы, то необходимо сделать вывод, что коммерческая фирма ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», является платежеспособной и финансово устойчивой, что хорошо влияет на деятельность компании в целом.

Давайте посмотрим данные по рентабельности фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR» в таблице 5 (приложение 1,2).

Таблица 5

Исходные данные для исследования рентабельности активов за 2017г.

№ п/п	Показатели	По прогнозу	По факту	Отклонение, (±)
1	2	3	4	5
1	Прибыль, оставшаяся в распоряжении организации (чистая прибыль)	6514	7214	+700
2	Средняя себестоимость, основных производственных фондов	70475	71403	+928
3	Средняя себестоимость других внеоборотных активов	15100	15140	+40
4	Средняя стоимость оборотных активов	39685	43110	+3425
5	Итого средняя стоимость всех активов фирмы, (3+4)	54785	58250	+3465
6	$(1/(2+5))*100\%$	5,2	5,6	+0,4

Исходя из таблицы 5, рентабельности активов по фактическому уровню, превысила прогнозный уровень на 0,4. Соответственно, непосредственное влияние оказали два фактора:

1. сверхпрогнозное повышение чистой прибыли на сумму: 7214 тыс.руб., что позволило увеличить уровень рентабельности активов на: $7214/129653*100\%=+5,6\%$;

2. сверхплановое повышение активов организации на сумму 3465тыс.руб., так же, увеличило уровень рентабельности в 2017г..

Общее влияние двух факторов(или факторный баланс), составляет: $5,6 - 5,2 = 0,4\%$;[42]

На основании выше изложенного, можно сделать вывод, что повышение уровня рентабельности активов по сравнению с прогнозом, произошел за счет повышения суммы чистой прибыли фирмы. В то же, время увеличение средней стоимости основных средств и соответственно других внеоборотных активов, а так же, оборотных активов.[37] Наблюдается увеличение показателя рентабельности за 2017г. Рассчитаем коэффициент рентабельности за 2017г: $6514/125260 = 0,05\%$;

Подведем итог по финансовой устойчивости ООО «ILG'OR-TEMIRTA'MIR». Финансовая устойчивость – это финансовые возможности организации, поддерживать платежеспособность организации на необходимом уровне.[31]

В следующем подпункте, давайте рассмотрим доходы и расходы фирмы ООО «ILG'OR TEMIRTA'MIR».

2.3. Анализ доходов, расходов и финансовых результатов ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»

Доход фирмы – это повышение общеэкономической выгоды, вследствие поступления активов, т.е. денежных единиц, а так же, увеличение капитала частной фирмы за исключение вкладов собственников. Для получения экономической выгоды организации, необходимо создать новую стоимость товара, работы, а затем все это предложить потребителям.

Издержки фирмы – это снижение экономических доходов в результате выбытия активов, денежные единицы и т.д., а так же, образование обязательств приводящих к уменьшению капитала организации.[20]

Рентабельность – это расходование средств, при которых фирма, покрывает свои убытки и при этом получает доход.[31]

Коммерческая фирма ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», имеет хорошую выручку от продаж крупногабаритных частей. Вот, например в 2016 году доход организации возрос на 110%.[40] Себестоимость продукции относится к числу основных качественных данных в обобщенном виде, все эти стороны отражающих хозяйственной деятельности фирмы, их достижения и недостатки. Себестоимость готовой продукции – это важные показатели, для фирмы. Себестоимость, определяется по формуле:

$$\text{Себестоимость} = \text{цена} - \text{прибыль}, \quad (19)$$

Калькуляция потреблений на производстве, определяется следующим образом (приложение 2):

1. Общепроизводственные затраты коммерческой компании ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», которые подлежат распределению на несколько заказов по заявкам, которые были выполнены за отчетный период—11534,0тыс.руб.;

2. Ученные прямые расходы, которые были определены при выполнении заявки, составили:—8390,0тыс.руб;

-расходы на оплату труда на изготовление крупногабаритных деталей—724,0тыс.руб.

3. Исходя из этого, базой распределения выбраны, так же, расходы на оплату труда основных специалистов(с учетом зарплатных налогов). Что же, касательно в целом на фирме за тот же, период база составила:986,088 тыс.руб. (724,0*36,2%);

4. Что же, касается ставки распределения, то она будет, определяться:6862,000/1168,596=5,9%,11534/986,088=11,7%;

Исходя из выше изложенного, на основании ставки распределения, общепроизводственные расходы начисляются на конкретные заявки, а так же, определяются: $724,0 * 11,7 = 808,708$ тыс.руб.;

Подведя итог, по данному расчету, необходимо определить суммы прямых и общепроизводственных издержек, следовательно, необходимо просчитать себестоимость выполнения заявки: общая сумма: $8390,0 + 724,0 + 808,708 = 818630,708$ тыс.руб. [40];

Давайте так же, рассчитаем, общезаказный результат деятельности организации ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» с учетом всех финансовых вложений. Так же, можно заметить касательно, целей управленческого анализа, то необходимо произвести объективную оценку эффективности хозяйствования фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

В его основе лежит схема: расходы → выручка → прибыль от продажи.

Давайте так же, рассмотрим структуры, а затем, произведем соответствующие расчеты. Для этого необходимо использовать данные отчетов (приложение 1).

Таблица 6

Анализ структуры внеоборотных активов

№ п/п	Показатели	Абсолютное значение, тыс.руб.		Удельный вес в общей величине активов, %		Отклонение, (±)	
		Отчетный период	Прошлый период	Отчетный период	Прошлый период	в абсолютной величине, тыс.руб.	в удельном весе, %
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Нематериальные активы	200	150	1,33	1,78	+50	-0,45
2	Результаты исследований и разработок	180	90	1,19	1,07	90	0,12
3	Основные средства	14500	8000	96,09	95,01	6500	1,08
4	Финансовые вложения	210	140	1,39	1,66	70	-0,27

5	Отложенные налоговые активы	0	40	0	0,48	-40	-0,48
6	Итого:	15090	8420	100	100	6670	-

Из исследуемых данных таблицы 6, можно сказать, что больший удельный вес в структуре внеоборотных активов, составляют основные средства с увеличением на 1,08%. Это все может рассказать нам о техническом перевооружении фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» в 2017г. Так же, все это подтверждает абсолютное повышение цены оборотных средств на 6500тыс.руб. или на 97,5%(6500/6670*100%) в анализируемом периоде по сравнению с предыдущим. И соответственно, на 0,12% увеличился результат анализа разработки.

Таблица 7

Анализ структуры оборотных активов

№ п/п	Показатели	Абсолютное значение, тыс.руб.		Удельный вес в общей величине активов, %		Отклонение, (±)	
		Отчетный период	Прошлый период	Отчетный период	Прошлый период	в абсолютной величине, тыс. руб.	в удельном весе, %
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Запасы	40000	32000	92,79	92,85	8000	- 0,06
2	Дебиторская задолженность	1680	1340	3,90	3,89	340	0,01
3	Финансовые вложения	1280	995	2,97	2,89	285	0,08
4	Денежные средства и денежные эквиваленты	150	130	0,34	0,37	20	-0,03
5	Итого:	43110	34465	100	100	8645	-

Производя анализ данных из таблицы 7, можно увидеть, что увеличился удельный вес в оборотных активов и значительное увеличение занимают запасы

сы, но при всем при этом в отчетном периоде их доля меньше на 0,06% и соответственно, доля дебиторской задолженности осталась без изменений для фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

И соответственно, в денежном эквиваленте по данным фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», можно сказать, что произошел прирост на 0,23% к общей сумме фирмы и отсюда следует, увеличение оборотных средств фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

Последовательность в управленческом анализе:

1. Произвести анализ ресурсных возможностей, увеличения объема продаж от крупногабаритных запчастей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Все это необходимо сделать, за счет предметов труда и соответственно, улучшенного использования основных средств фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»:[20]

Исходя из исследуемых данных таблицы 8, необходимо нам произвести анализ влияния факторов, которые характеризуют использование трудовых ресурсов(приложения 1,2):

1) $104850 - 68616 = 36234$ тыс.руб.;

2) Под влиянием изменения, среднесписочной численности служащих:
 $(56 - 49) * (68616 / 56) = +8575$ тыс.руб.;

3) Под влиянием изменения, производительности труда служащих:
 $[(104850 / 56) - (68616 / 49)] * 49 = 23128$ тыс.руб.;

Баланс факторов: $(+8575) + 23128 = 31703$ тыс.руб.;

Таблица 8

Данные для факторного анализа фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»

№ п/п	Показатели	Отчетный период (1)	Предыдущий период (0)	Темп роста, %
1	2	3	4	5
1	Выручка,(В)	104850	68616	152,81
2	Среднесписочная численность работающих,(Ч)	56	49	87,5
3	Основные средства,(Ф)	14500	8000	181,25
4	Оборотные активы,(С)	43110	34465	125,08
5	Себестоимость,(С)	71403	42885	166,50

6	Прибыль от продаж ,(П)	13523	14066	96,13
7	Затраты на 1 руб. продукции, коп.,(З), (п.5/п.1*100 коп.)	68,10	62,50	108,96
8	Рентабельность продукции, % , (Р), (п.6/п.1*100%)	12,89	20,50	62,88

Вывод: исходя из, расчетов фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» видно, следующее:

-на абсолютный прирост выручки в сумме 36234тыс.руб., очень благотворно повлияло увеличение производительности труда, которая хорошо могла обеспечить рост дохода фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» на 31703тыс.руб., или на 114,3%(36234/31703*100) [28].

Однако, повышение численности фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» на 7 служащих, что привело к росту дохода на 8575тыс.руб. или на +23,7%(8575/36234*100).[12]

Что же, можно сказать о данной фирме ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», что производится использование трудовых ресурсов очень эффективно, что подтверждает коэффициент экстенсивности и интенсивности прироста трудовых ресурсов:

$$1)[(87,5-100)/(152,81-100)]=-0,24;$$

$$2)1-(-0,24)=1,24;$$

2.Так же, следуете произвести оценку, возможных результатов производства и продажи крупногабаритных запчастей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» и соответственно, найти пути ускорения данных процессов;

3.Следует, вырабатывать стратегии управления издержками на производство по отклонениям, по центрам затрат, а так же, соответственно, центрам ответственности [11];

4. Для того, что бы, проанализировать связь объемов продукции, расходов и доходов, которые прослеживают цель управления безубыточности процесса производства, необходимо взять показатели «Отчета о финансовых результатах»[4](приложение 2), а затем, рассчитать маржинальный доход, крити-

ческого объем продаж крупногабаритных деталей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»(и соответственно, запасы финансовой прочности за отчетный период). Условно необходимо принять, что коммерческие и управленческие расходы относятся к условно-постоянным [39];

$$1)104850-71403=33447\text{тыс.руб.};$$

$$2)19924+13523=33447\text{тыс.руб.};$$

$$3)68616*11665)/25731=33107\text{тыс.руб.};$$

$$4)104850*19924)/33447=62458\text{тыс.руб.};$$

$$5)62458-31107=31351\text{тыс.руб.};$$

$$6)104850*11665/25731=47533\text{тыс.руб.};$$

$$7)47533-31107=16426\text{тыс.руб.};$$

$$8)81187-47533=33654\text{тыс.руб.};$$

$$9)62458-81187=-18729\text{тыс.руб.};$$

$$\text{Баланс факторов:}16426+33654-18729=31351\text{тыс.руб.};$$

Вывод: соответственно, исходя из данных расчетов фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» видно, что факторный анализ показал, рост дохода, а так же, условно-постоянных затрат, что очень благотворно повлияло , на прирост объемов продаж от крупногабаритных деталей, то отсюда следует, изменение маржинальной выручки, которая повлияла плохо на деятельность фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» [1].

Давайте так же, рассмотрим факторную цепочку, которая формирует доходы для фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Ее можно представить следующей схемой: $C(\text{затраты}) \rightarrow V(\text{объем производства}) \rightarrow \Pi(\text{прибыль});$
 $\Pi(\text{прибыль}) = \uparrow V(\text{выручка}) - \downarrow C(\text{затраты})$ [29].

Соответственно нам необходимо, просмотреть степень реагирования затрат на изменения объемов по выпуску крупногабаритных деталей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Все это, можно оценить при помощи коэффициента реагирования затрат [39].

Следовательно давайте вместе с вами возьмем данные формы «Отчет о финансовых результатах», а затем произведем расчет данных коэффициентов (приложение 2) $67,42/52,81=1,28$.

Коэффициент реагирования затрат >1 , что характеризует характер расходов как прогрессивный [5].

Несмотря на изменения показателей, можно сказать, что доходы фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», выполняют ряд важнейших макро- и микро-экономических элементов, основным из которых соответственно являются: воспроизводственная, контрольная, стимулирующая [2].

В п.13 ПБУ/2008 -говорится о том, что произошедшие изменения учетной политики, способны оказать значительное влияние на финансовое положение фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», а так же, финансовые результаты ее деятельности. Данные последних изменений, отражены в бухгалтерской отчетности, посредством корректировки входящего остатка по статье «Нераспределенная прибыль(непокрытые убытки)» [41].

Исходя из данных приложения 2 давайте, так же, составим аналитическую таблицу 9, которая позволит охарактеризовать основное соотношение выручки, издержек, а так же, финансового положения фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» и ее динамику. Из этих данных, необходимо рассмотреть изменения каждого показателя, а так же, влияние некоторых факторов на это изменение [6]:

Таблица 9

Динамика соотношения доходов, расходов и финансовых результатов

№ п/п	Показатели	Отчетный период	Предыдущий период	Отклонение, (±)
1	2	3	4	5
1	Отношение валовой прибыли к выручке	0,32	0,38	-0,06
2	Отношение прибыли до налогообложения от продажи к выручке	0,13	0,21	-0,08
3	Отношение бухгалтерской прибыли к выручке	0,09	0,12	-0,03
4	Отношение чистой прибыли к	0,07	0,10	-0,03

	выручке			
5	Отношение себестоимости продаж к выручке	0,68	0,63	0,05
6	Отношение коммерческих расходов к выручке	0,11	0,10	0,01
7	Отношение управленческих расходов к выручке	0,08	0,07	0,01

1. На исследуемой фирме ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», коэффициент соотношения валовой выручки, к прибыли от продажи крупногабаритных запчастей уменьшился на 0,06%, в этом отчетном периоде, по сравнению с прошлым.[39]Давайте произведем факторный анализ изменения коэффициента, с помощью способа цепной подстановки, а затем соответственно, сделаем необходимые расчеты:

$$1) 25731/68616=0,38;$$

$$2) 33447/68616=0,49;$$

$$3) 0,49-0,38=0,11 \text{ (0,11—это влияние изменения суммы валовой прибыли).}$$

$$4) 33447/104850=0,32;$$

$$5) 0,32-0,49=-0,17 \text{ (-0,17—влияние изменения выручки);}$$

$$\text{Баланс факторов: } 0,11+(-0,17)=-0,06; \text{ } 0,32-0,38=-0,06;$$

Произведем расчет показателей, для количественной оценки, в зависимости от величины валовой выручки от объема продаж крупногабаритных запчастей, и маржи валовой прибыли:

$$(104850-68616)*25731/61816=13588 \text{ тыс.руб.}$$

Далее произведем расчет, и соответственно анализ, изменения валовой выручки, за счет снижения маржи дохода:

$$104850*(33447/104850-25731/68616)=-5872 \text{ тыс.руб.};$$

$$\text{Баланс факторов: } 13588+(-5872)=7716 \text{ тыс.руб.};$$

Вывод: что же, можно сказать о проделанных расчетах? Из расчетов видно, что величина валового дохода при влиянии объемов продажи от крупногабаритных деталей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» увеличилась на 13588тыс.руб. и соответственно, произошло снижение маржинального валового дохода фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» , а так же, уменьшение валовой

выручки в сумме 5872тыс.руб. Общее изменение валового дохода 7716тыс.руб.(33447-25731).[39]

2. Соответственно по фирме ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» отношение дохода по крупногабаритным запчастям, характеризуются рентабельностью фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

3. Так же, отношение прибыли до налогообложения к выручке, изменилось в данном отчетном периоде, под влиянием факторов, не только прибыли и затрат, которые возникают в процессе изготовления крупногабаритных запчастей, а так же, от реализации продукции, но и прочих затрат и выручки. Давайте сопоставим, динамику статей доходов и расходов, а так же, произведем расчет, и тем самым, можно посмотреть конечный результат.

Нам необходимо, произвести следующий расчет факторного анализа, при помощи способа цепных подстановок, используя данные формы «Отчет о финансовых результатах» (приложение 2) [37].

$$1) 14066/68616 + (-5623/68616) = 0,1231 * 100 = 12,31\%$$

$$2) 13523/104850 + (-5623/68616) = 0,0471 * 100\% = 4,71\%$$

$$3) 13523/104850 + (-4506/104850) = 0,086 * 100\% = 8,60\%$$

а) так же, соответственно произведем анализ, который влияет на изменение первого фактора на отклонения рентабельности, коммерческой фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»: $4,71\% - 12,31\% = -7,60\%$;

б) исходя из выше изложенного, давайте так же, проанализируем, влияния изменений второго фактора, на отклонения рентабельности фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»: $8,60\% - 4,71\% = 3,89\%$;

Баланс факторов показывает: $(-7,60\%) + 3,89\% = 8,60\% - 12,31\% = -3,71\%$;
 $-3,71\% = -3,71\%$;

Вывод: на основании данных расчетов, видно, что факторный анализ показал, что отношение бухгалтерского дохода к выручке составляет отрицательную величину 0,03 или 3,71%. На это отклонение повлияло уменьшение рентабельности продажи фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» [33].

Так же, целью данного расчета было соответственно, соотношение продажи крупногабаритных деталей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» к доходам фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», а так же, соотношение коммерческих затрат к доходам и управленческих издержек к выручке фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» –исходя из этого, все это оценка, которая влияет положительно или же, отрицательно на производственные события фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», а так же, управленческую функцию компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

Так же, следует, что по динамике данных соотношений, формулируются выводы, о способности коммерческой фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», управлять соотношением: Расходы/Доходы [33].

Подводя итог по данной главе, можно сказать, что у организации ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» хорошее будущее и стабильные доходы, а так же, незначительные расходы, что благотворно влияет на ее деятельность.

Компания ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»,старается выполнять все заказы и договора в срок, тем самым увеличивает выручку.

В следующей главе, давайте дадим рекомендации по повышению эффективности хозяйственной деятельности коммерческой организации ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR».

3. Рекомендации по повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»

3.1. Минимизация рисков, как способ улучшения финансового состояния ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»

Давайте рассмотрим, основные задачи, при составлении бизнес–планов, компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», и минимизации рисков:

- анализ и оценка объемов продаж, поставок;
- анализ потребительского товара;
- анализ темпов роста и анализ потенциальных клиентов;
- анализ изменения цен, а так же, анализ внешних, внутренних факторов;
- анализ использования основных средств;
- анализ рисков, анализ выбытия инвестиционных активов;
- анализ баланса денежных поступлений, платежей;
- анализ платежеспособности, а так же, окупаемости фирмы [41].

При составлении бизнес–план фирма ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», учитывает все виды анализа, это позволяет уменьшить риски компании, что бы, получить более высокую прибыль. С этим справляется фирма ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»,и остается в сфере своей деятельности на протяжении 4 лет.

Для минимизации рисков, фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», используется система прогнозирования. Давайте так же, рассмотрим, структуру бюджетных средств, коммерческой компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» на рис.7.

Сметное прогнозирование -основано на том, что смета-это такая форма, прогнозного расчета, при помощи которой можно, произвести анализ программ действий фирмы на бедующий период времени. В таблице 11, можно рассмотреть, анализ использования, сметных расходов фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» [37].

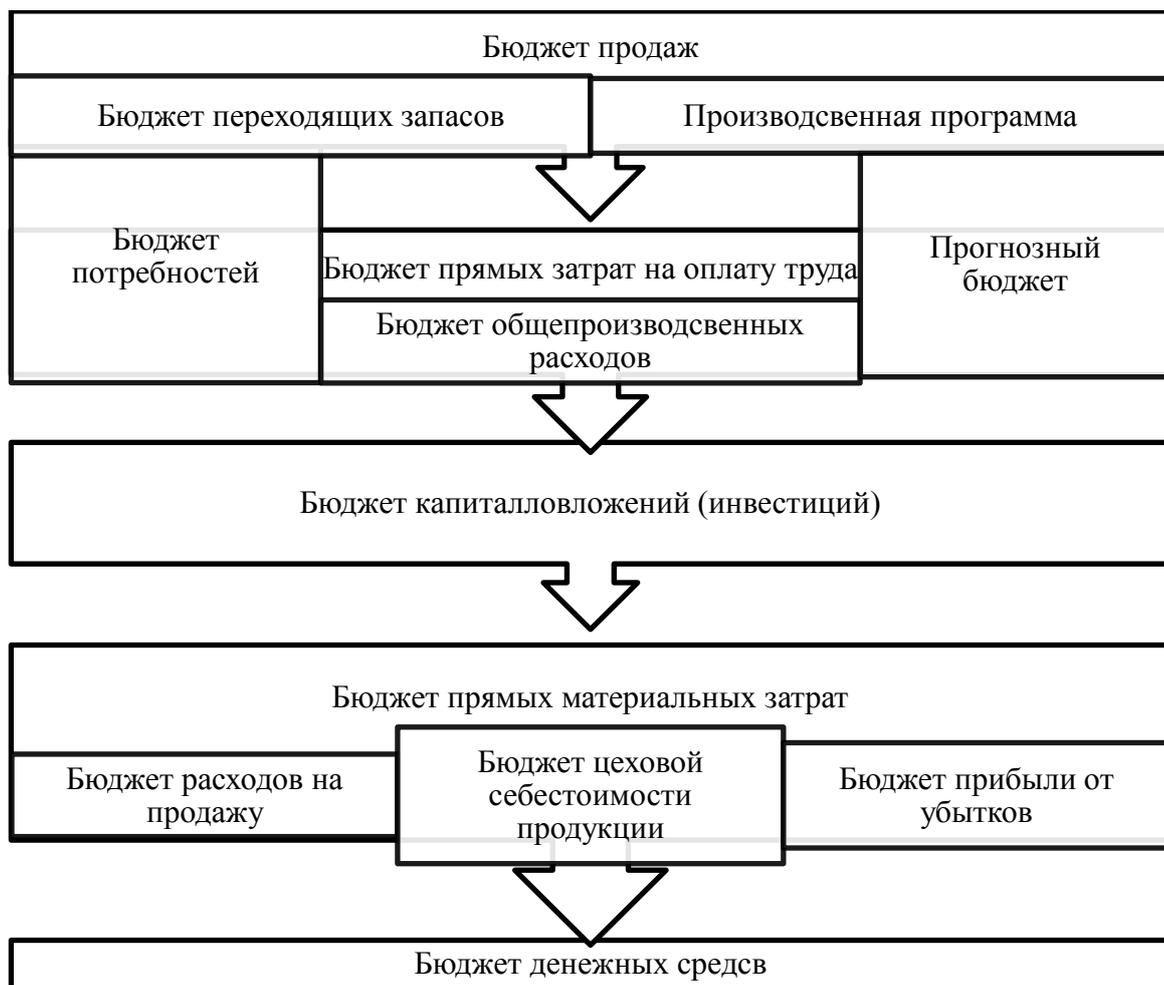


Рис.7. Структура системы бюджетов коммерческой компании

Помимо минимизации рисков, путем анализа на коммерческой фирме ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», используются специальные программы, для связи с отделами и цехом под названием «Пегас». Это уменьшает время, для связи. Данная программа легка в обращении и через нее можно отправить не-

обходимые документы на согласование руководству коммерческой компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Она широко применяется для работы в данной коммерческой фирме ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Начальнику цеха не приходится ехать в центральный офис из цеха и покидать, свое рабочее место. Он, присылает все документы, через программу на изготовление крупногабаритных запчастей. Через программу, можно отправит чертежи, схемы и т.д. Программа сократила издержки организации ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», так как, теперь напрямую без ухода с рабочего места, начальник цеха исправляет чертежи и соответственно, согласовывает с руководством и не нужно везти чертежи в бумажном варианте на согласование, все теперь в электронном виде. Тем самым, улучшило работу цеха.[24] Так же, фирма ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», уделяет большое внимание маркетингу. Маркетинговый анализ в частной фирме ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», не редкость. Все в большей мере включается в хозяйственную жизнь компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

Фирме ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»-главное минимизировать риски, издержки, поднять рентабельность, ликвидность. Для этого фирма ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», так же, составляет организационно–технические мероприятия (ОТМ), в которых прописаны цели и задачи, а так же, к чему надо стремиться компании, для того, что бы улучшить финансовое состояниии, а так же, материальное положение фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». В процессе составления организационно–технических мероприятий(ОТМ)- производится анализа. Необходимо постоянно рассматривать риски невостребованных крупногабаритных деталей. Данная фирма ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»,должна знать количество потерь, для этого необходимо, производить расчеты, а затем, анализировать ситуацию. Последствия невостребованности крупногабаритных деталей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», можно попробовать избежать, для этого на наш взгляд, нужно изучить все факторы, которые влияют на невостребованность крупногабаритных запчастей, а затем, заняться поиском путей недопущения и соответственно, минимизации потерь.

Так же, на наш взгляд, необходимо, проанализировать, ценовую эластичность спроса в таблице 10, 11.

Произведем анализ влияния изменений цен, спросов на выручку крупногабаритных деталей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»

(по индексу Пааше $\sum q_1 P_1 / \sum q_0 P_0$). Из таблицы 12,13, видно, что спрос, а так же, цена отрицательно повлияли на сумму выручки, тем самым, снизили ее на 175тыс.руб.[20]

Таблица 10

Анализ, использования сметных расходов, коммерческой фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»

№ п/п	Вид продукции	Отчетный период			Прошлый период			Факторный анализ		
		Норма расхода	Цена материала, за ед., руб.	Сумма, руб.	Норма расхода	Цена материала, за ед., руб.	Сумма, руб.	Общее отклонение, руб.	в том числе, за счет	
									Нормы	Цены
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1	рамы	1,35	100	135	1,55	100	155	-20	-20	0
2	роликоопоры	2,65	400	1060	2,90	400	1160	-100	-100	0
3	маховик	35,00	7	245	27,50	8	220.	-25	0	-25
4	втулка	7,50	130	975	7,50	135	1013	0	-38	-38
5	Итого	х	х	2415	х	х	2548	-133	-158	-63

Таблица 11

Данные по фирме ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»

№ п/п	Цена за единицу товара, тыс.руб.	Кол-во товара, на который предъявлен спрос, шт.	Сумма, проданного товара, тыс.руб.
1	2	3	4
1	5,5	70	330,0
2	1,0	20	300,0
3	5,8	61	353,8
4	6,0	45	270,0
5	6,6	35	231,0
6	7,0	30	180,0

Таблица 12

Точечная и дуговая эластичность спроса ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»

№ п/п	Темп роста, %		Темп прироста, %		Эластичность спроса	
	Цены	Кол-во спроса	Цены	Кол-во спроса	Точечная	Дуговая
1	2	3	4	5	6	7
1	5,8/5,5=105,5	61/70=87,10	10,55	-18,40	$E_{ц1} = [(61-70)/(5,8-5,5)] * 5,5/70 = 2,40$	$E_{ц1} = [(61-70)/(5,8-5,5)] * [((5,8+5,5)/2)/((61+70)/2)] = 2,58$

Окончание таблицы 12

1	2	3	4	5	6	7
2	6/5,8=103,4	45/61=73,8	10,34	-29,60	$E_{ц2} = [(45-61)/(6-5,8)] * 5,8/61 = 7,6$	$E_{ц2} = [(45-61)/(6-5,8)] * [((6+5,8)/2)/((45+61)/2)] = 8,9$
3	6,6/6=110,00	35/45=77,8	11,0	-32,20	$E_{ц3} = [(35-45)/(6,6-6)] * 6/45 = 2,17$	$E_{ц3} = [(35-45)/(6,6-6)] * [((6,6+6)/2)/((35+45)/2)] = 0,34$
4	7/6,6=106,10	30/35=85,70	10,6	-20,40	$E_{ц4} = [(30-35)/(7-6,6)] * 6,6/35 = 2,38$	$E_{ц4} = [(30-35)/(7-6,6)] * [((7+6,6)/2)/((30+35)/2)] = 0,43$

Таблица 13

Анализ влияния измерения спроса ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»

№ п/п	Цена, за единицу товара, тыс. руб.	Кол-во товара, на который предъявлен спрос, шт.	Расчет влияния, изменения спроса на выручку, тыс. руб.	Расчет влияния, изменения цены на выручку, тыс. руб.	Общее влияние факторов, тыс. руб.
1	2	3	4	5	6
1	5,5	70	-	-	-
2	5,8	61	$(61-70) * 5,5 = -49,5$	$(5,8-5,5) * 61 = 18,3$	-31,2
3	6,0	45	$(45-61) * 5,8 = -92,8$	$(6,0-5,8) * 45 = 9,0$	-83,8
4	6,6	35	$(35-45) * 6 = -60,0$	$(6,6-6,0) * 35 = 21,0$	-39,0
5	7,0	30	$(30-35) * 6,6 = -33$	$(7,0-6,6) * 30 = 12,0$	-21,0
6	Итого за весь период	241	-235,3	+60,3	-175,0

Вывод: что бы оценить риск невостребованной продукции, необходимо произвести анализ, обеспеченность продукции заказами, а так же, соответствующими заявками на поставку крупногабаритных деталей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», а так же, динамику остатков готового товара по каждому виду крупногабаритных деталей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», а так же, их долю в общем объеме продажи. Рост уровня этого показателя, свидетельствует о проблемах с продажами, а так же, повышения риска невостребованности продукции. Для поддержки конкуренции фирме ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», необходимо держать определенный уровень себестоимости, для обеспечения нужной рентабельности. Отсюда следует, что необходимо, так же, регулировать уровень рентабельности и спроса на основе исследования при помощи маркетингового подхода, в оценке издержек производства, и соответственно, необходимо постоянно определять, точку безубыточности, запаса финансовой прочности и обоснования приемлемой доли постоянных расходов. Отсюда следует вывод, что маркетинговый анализ, напрямую связан с управленческим анализом фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» [23].

Так же, следует обозначить специфику маркетингового анализа во время насыщения рынок товарами, а так же, услугами определенного вида. На этот период времени компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», необходимо организовать определенный бизнес-план, в котором будет прослеживаться объем производства по выпуску крупногабаритных запчастей, для промышленного производства, а так же, необходимо провести оптимизацию ассортимента крупногабаритных запчастей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», что в последующем очень благотворно повлияет на хозяйственную деятельность фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Данный вид анализа, непосредственно определяется при помощи оценки платежеспособного спроса. На этом этапе цикла жизни продукта фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», главным становится вопрос, возможного увеличения платежеспособного спроса на основании из-

менения уровня цены или формы расчета с заказчиками. При выборе конкретной политики расчетов с покупателями, необходимо брать в учёт последствия того или иного варианта. Уменьшив риски компания ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», улучшит свои показатели и выйдет на мировой рынок, как лидер по изготовлению, а так же, поставке крупногабаритных запчастей [39].

Давайте так же, в следующем подпункте рассмотрим направления совершенствования финансово-хозяйственной деятельности коммерческой фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

2.2. Направления совершенствования финансово-хозяйственной деятельности ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»

Для успешного совершенствования, фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», в финансово–хозяйственной деятельности, необходимо следующее:

- создание лучших, благоприятных условий труда для служащих фирмы;
- создание мероприятия, для улучшения экономики фирмы;
- снижения технико-экономических затрат;
- обучение новых специалистов, для ведения производства;
- подготовить кадры, которые смогут замещать руководство в их отсутствие;
- принять на работу специалистов с высшим образованием;

Так же, необходимо, выработать рекомендации для деятельности фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»:

- привлечь как можно больше заказчиков на оборудованию;
- привлечь другие зарубежные, а так же, отечественные фирмы с которыми нужно подписать контракты о сотрудничестве;
- повысить квалификацию работникам фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», а для этого отправить их на учебу зарубеж, что бы, они могли набраться, а так же, обменяться опытом;

Для повышения эффективности финансово–хозяйственной деятельности компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», необходимо:

- увеличить объем производства;
- закупить новое оборудования;
- модернизировать старое оборудование;
- создать курьерскую службу по поставке оборудования;
- построить новое помещение для склада готовой продукции;
- перевести служащих ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» с повременной оплаты труда на сдельную, все это поможет заинтересовать рабочих и увеличит объемы производства;

Так же, компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», необходимо отслеживать недобросовестных заказчиков, что позволит уменьшить дебиторскую задолженность, тем самым, увеличит прибыль фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Все разработанные рекомендации -связаны между собой. Например, увеличение количества заказчиков, приведет к увеличению объема производимых услуг. Увеличение объема производимых услуг, приведет к увеличению выручки, а так же, чистой прибыли компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Увеличение чистой прибыли, приведет к уменьшению количества заемных средств. Уменьшение количества заемных средств, приведет к финансовой независимости ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Исходя из этого, напрашивается вывод, что небольшие изменения могут сильно повлиять на финансово-хозяйственное состояние всей коммерческой компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR» [40].

На основании разработанных рекомендаций, необходимо привести пример в следующем. Что бы, все эти рекомендации осуществить, необходимо создать единицу менеджера в коммерческой компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», который будет следить за выполнением рекомендаций, а так же, выполнением организационно-технических мероприятий(ОТМ) коммерческой фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», и следовательно, ему необходимо заплатить зарплату в размере 50000руб. Эта затрата для компании ООО «ILG'OR

TEMIR TA'MIR», но данный вид затраты окупится в ближайшее время. Данное мероприятие- окупится быстро, так как, у коммерческой компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», может появиться много новых клиентов, что очень хорошо повлияет на финансово-хозяйственную деятельность компании. Так же, данный менеджмент сможет, создавать более подходящий климат компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», а так же, создаст новый вид рекламы, сочинит новые слоганы для компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», тем самым привлечет солидных клиентов с большими деньгами, тем самым улучшит финансовое положение фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», а затем выведет ее на новый уровень.

Введение новой должности, а так же, проработка новых мероприятий, будет только плюсом для коммерческой компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», так как:

-повышения стимула у служащих фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», а так как же, они будут получать зарплату больше, из-за того, что зарплата будет играть роль, от количества выпущенных крупногабаритных деталей они произвели, то есть, сократятся простои производства;

-если заказов будет мало, а это исключено, конечно, но всякое бывает, то фирма все равно останется в плюсе, так как за просиженное время на рабочем месте не придется платить служащим зарплату, так как, фирма перейдет на сдельную оплату труда [39].

Исходя, из выше изложенного, можно сказать, что введение данных мероприятий, хорошо повлияет на деятельность коммерческой компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Все эти мероприятия, а так же, рекомендации только улучшат финансово-хозяйственную деятельность компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»в целом.

Заключение

Бакалаврская работа, раскрыта в полном объеме. В работе, осуществлен анализ финансово-хозяйственной деятельности коммерческой фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

Раскрыто содержание, цели и задачи финансово-хозяйственной деятельности фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Проведен анализ финансовой, экономической сферы деятельности фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

Так же, в бакалаврской работе, раскрыты такие компоненты как: ликвидность, рентабельность платежеспособность частной фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». На основании этих показателей, произведено исследование хозяйственной деятельности организации ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

В работе, отражен бухгалтерский баланс фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Произведены расчеты по данным, которые взяты из бухгалтерского баланса, отчета о денежных результатах коммерческой фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Все расчеты занесены в таблицы, сделаны необходимые выводы, сноски. А самое главное, выявлены сильные, слабые стороны компании ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Сильной стороной, является, что директор фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», всегда старается найти новых клиентов на свой товар, а так же, старается с ними договориться, что бы, как можно больше подписать выгодных договоров, а затем получить высокую прибыль за счет продажи, а так же, поставки крупногабаритный деталей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR». Что же, касается слабой стороны, то на наш взгляд, ее у фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»-нет.

Зам.директора по экономике и финансам ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», ездит сама на таможню, там проверяет оборудование, которое пришло, а так же, наличие всех необходимых документов, так же, под ее контролем цех по изготовлению крупногабаритных запчастей фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

Главные специалисты фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», являются мастерами своего дела, очень хорошо знают свою работу.

На фирме ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», работает 56 человек: из которых 5 человек руководство, а 51 человек –служащие, которые занимаются изготовлением крупногабаритных запчастей.

Подведя итог, что же, можно сказать:

-в 2016г., доходы организации ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», увеличились на 110%.

-рентабельность активов 2017г., возросла на 0,4% от прогнозных показателей. Можно сделать вывод, что рост, уровня рентабельности активов, по сравнению с плановыми увеличился за счет того, что выросла сумма чистой прибыли.

Вот например, в 2017г., доходы фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», возросли на 152,8%. Это произошло за счет, того, что директор фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», подписал множество крупных договоров на поставку крупногабаритных деталей. Что же, касается расходов фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR», то можно сказать, что они постоянно окупаются за счет прироста выручки от продажи крупногабаритных деталей.

На основании полученных знаний, можно выявить, что фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», работает стабильно, а так же, постоянно получает заказы на продукции, тем самым подписывает множество договоров.

В бакалаврской работе, предоставляются рекомендации по повышению эффективности деятельности, а так же, работоспособности частной фирмы ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR».

Так же, фирма ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR», имеет хорошие доходы от продаж крупногабаритных запчастей.

Список используемых источников

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. №402-ФЗ (в ред. от 31.12.17);
2. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 г. №127-ФЗ (в ред. от 28.07.2012 г. с изм. от 16.10.2012 г. №174-ФЗ);
3. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации»; (ПБУ 4/99)» от 06.07.1999 г. № 43н (в ред. от 18.09.2006 г. № 115н, от 08.11.2010 г. №142н с 01.01.2011 г.);
4. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Отчет о движении денежных средств»; (ПБУ 23/2011)» от 02.02.2011 г. № 11н.;
5. Афонин А.М., Михайличенко Н.А., Царегородцев Ю.Н., «Организация производственной деятельности предприятия»; «Финансово-хозяйственная деятельности предприятия»-учебное пособие, Москва-2016г.;
6. «Анализ финансово-хозяйственной деятельности», издательство Норматика, Новосибирск-2017г.;
7. Ковалева В.Д., «Бухгалтерская, финансовая отчетность»-учебное пособие, Саратов-2018г.;
8. Орехова С.В., Потапцева Е.В., «Экономический анализ»-учебное пособие. Ай Пи Эр Медиа, 2011 – 254 с.;
9. Орлова П.И., «Бизнес-планирование»-учебное пособие, Москва-2018г.;
10. Шаронова О.И., «Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности»-учебное пособие, Москва-2016г.;
11. Анализ, и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия; Электронный ресурс: <http://www.hr-portal.ru/article/analiz-i->

diagnostika-finansovo-hozyaystvennoy-deyatelnosti-predpriyatiya-analiz-finansovogo;

12. Анализ, и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия; Электронный ресурс:<http://www.univer5.ru/ekonomika/analiz-i-diagnostika-finansovo-hozyaystvennoy-deyatelnosti-predpriyatiya-165/Page-4.html>;

13. Баланс предприятия; Электронный ресурс:<http://betafinance.ru/education/znakomimsya-s-balansom.html>;

14. Баланс предприятия, его актив и пассив; Электронный ресурс:https://studme.org/1594102411380/finansy/balans_predpriyatiya_ego_aktivy_passivy;

15. Баланс компании; Электронный ресурс:https://dic.academic.ru/dic.nsf/econ_dict/20558;

16. Виды, методы, и приемы анализа финансово хозяйственной деятельности предприятия; Электронный ресурс:https://studwood.ru/675934/finansy/vidy_metody_priemy_analiza_finansovo_hozyaystvennoy_deyatelnosti_predpriyatiya;

17. Виды анализа финансово-хозяйственной деятельности; Электронный ресурс:http://textbook.news/finansovyiy-analiz_729/vidyi-analiza-finansovo-hozyaystvennoy.html;

18. Доходы, расходы организации; Электронный ресурс:<http://www.grandars.ru/college/ekonomika-firmy/dohody.html>;

19. Законодательные, и нормативные правовые акты по бухгалтерскому учету, и отчетности; Система регулирования бухгалтерского учета в России; Электронный ресурс: <https://www.ib.ru/law/2>;

20. Источники анализа предприятий; Электронный ресурс:<http://www.ecanomika.ru/istochniki.php>;

21. Методика оценки, финансово-хозяйственной деятельности предприятия в современных условиях развития экономики; Электронный ресурс:<https://studfiles.net/preview/6147693/page:4/>;

22. Методы, приемы финансового анализа; Электронный ресурс: https://www.e-reading.club/chapter.php/100315/6/Zagorodnikov_-_Finansovyyi_menedzhment._Shpargalka.html;
23. Нормативно правовые документы; Электронный ресурс: https://www.minfin.ru/ru/performance/accounting/buh-otch_mp/law/?id_57=2260&page_id=1656&popup=Y&area_id=57;
24. Оборотные, и внеоборотные активы; Электронный ресурс: <http://helpacc.ru/buhgalteria/aktivy/vneoborotnye-i-oborotnye-aktivy.html>;
25. Оборотные, и внеоборотные активы в балансе. Электронный ресурс: <http://www.myrichway.ru/stocks/balance-assets/>;
26. Приемы финансового анализа; Электронный ресурс: <http://www.finansi24.ru/priemifinanaliza.htm>;
27. Порядок утверждения отчетной документации в РФ; Электронный ресурс: <http://docs.cntd.ru/document/420285917>;
28. Рентабельность предприятия; Электронный ресурс: <http://www.grandars.ru/college/ekonomika-firmy/rentabelnost-predpriyatiya.html>;
29. Различия между финансовой, бухгалтерской отчетностью; Электронный ресурс: https://www.egrul.ru/buh_otch_info_9.html;
30. Содержание, задачи и принципы анализа финансово-хозяйственной деятельности; Электронный ресурс: http://economylit.online/predprinimatelstvo-biznes_728/soderjanie-zadachi-printsipyi-analiza-26406.html;
31. Управление затратами на предприятии; Электронный ресурс: <http://buklib.net/books/29478/>;
32. Учетная политика РФ; Электронный ресурс: <https://www.klerk.ru/buh/articles/470436/>;
33. Финансовый анализ; Электронный ресурс: https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A4%D0%B8%D0%BD%D0%B0%D0%BD%D1%81%D0%BE%D0%B2%D1%8B%D0%B9_%D0%B0%D0%BD%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7;

34. Финансово–экономический анализ; Электронный ресурс:
<http://www.auditfin.com/fin/2002/1/ryatsuk/ryatsuk.asp>;
35. Цели и задачи финансового анализа. Электронный ресурс:
http://economylit.online/obschie-raboty_719/tsel-zadachi-finansovogo-34909.html;
36. Экономический анализ; Электронный ресурс:
<http://finlit.online/ekonomicheskij-analiz-ekonomika/tsel-zadachi-analiza-diagnostiki-deyatelnosti-7197.html>;
37. Экономика организаций; Электронный ресурс:
http://eos.ibi.spb.ru/umk/2_4/5/5_R5_T1.html;
38. Экономическая характеристика предприятия; Электронный ресурс:
<http://tiens4ever.com/main/education/1964-ekonomicheskaya-harakteristika-predpriyatiya.html>;
39. Бухгалтерский, финансовый баланс фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»;
40. Отчетная документация фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»;
41. Структура фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»;
42. Штатное расписание фирмы ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»;

Приложение 1

Бухгалтерский баланс ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»

на 1 января 20 18 г.

Форма по ОКУД

Дата(число,месяц,год)

Организа- ООО «ILG'ORTEMIRTA'MIR»

ция

по
ОКПО

Индицированный номер налогоплательщика

ИНН

Вид экономиче-
ской

деятельности Поставка, продажи

поОКВД

Организационно-правовая форма/форма соб-
ственности

частная

поОКОПФ/ОКФС

Единица измерения: тыс.руб.(млн.руб.)

по ОКЕИ

Коды		
0710001		
303493944		
00887		
384 (385)		

Местонахождение(адрес) Санкт-Петербург

Пояс- нен-ия ¹	Наименование показателей ²	за 2017г. ³	за 2016г. ⁴	за 2015г. ⁵
	АКТИВ			
	I.ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	200	150	200
	Нематериальные активы			
	Результаты исследования и разработок	180	90	70
	Нематериальные поисковые активы	-	-	-
	Материальные поисковые активы	-	-	-
	Основные средства	14500	8000	6200
	Доходные вложения в материальные ценности	-	-	-
	Финансовые вложения	210	140	90
	Отражение налоговых активов	-	40	50
	Прочие внеоборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу I	15140	8420	6480
	II.ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Запасы	40000	32000	25000
	Налог на добавочную стоимость по приобретенным ценностям	-	-	-
	Дебиторская задолженность	1680	1340	3500
	Финансовые вложения(за исключением денежных эквивалентов)	1280	995	750
	Денежные средства,денежные эквиваленты	150	130	100
	Прочие оборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу II	43110	34465	29350
	БАЛАНС	58250	42885	35830
	ПАССИВ			
	III.КАПИТАЛЫ И РЕЗЕРВЫ⁶			

Окончание приложения 1

Уставной капитал(складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	7200	7200	7200
Собственные акции, выкупленные у акционеров	() ⁷		()
Переоценка внеоборотных активов	2900	1050	900
Добавочный капитал (без переоценки)	900	600	340
Резервный капитал	1080	950	800
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	15930	12500	9700
Итого по разделу III	28010	22300	18940
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА.			
Заемные средства	2030	1450	1075
Отложенные налоговые обязательства.	-	-	-
Оценочные обязательства	1010	1010	1010
Прочие обязательства	-	-	-
Итого по разделу IV	3040	2460	2085
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Заемные средства	10550	7290	5743
Кредиторская задолженность	16183	10494	8775
Доход будущих периодов	292	214	179
Оценочные обязательства	175	127	108
Прочие обязательства	-	-	-
Итого по разделу V	27200	18125	14805
БАЛАНС	58250	42885	35830

Руководитель

(подпись)

“ ” 20 г.

Улкарров Эльер Тахирович

Отчет о финансовых результатах ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR».

на	1 января	20 18	г.	Коды
Форма по ОКУД				0710002
Дата(число,месяц,год)				
Организа-				
ция	ООО «ILG'OR TEMIR TA'MIR»		По ОКПО	
Идентификационный номер налогоплательщика.			ИНН	303493944
Вид экономиче-			по	
ской			ОКВЭД	00887
деятельности	Поставка, продажи			
Организационно-правовая форма/форма соб-				
ственности		частная		
		по		
		ОКОПФ/ОКФС		
Единица измерения: тыс.руб.(млн.руб.).			по ОКЕИ	384 (385)

Поясне- ния ¹	Наименование показателей ²	За	
		20 17 г. ³	20 16 г. ⁴
	Выручка ⁵	104850	68616
	Себестоимость продаж	(71403)	(42885)
	Валовая прибыль(убыток)	33447	25731
	Коммерческие расходы	(11534)	(6862)
	Управленческие расходы	(8390)	(4803)
	Прибыль(убыток)от продаж	13523	14066
	Доходы от участия в других организации	1050	43
	Процент получения	544	286
	Процент к уплате	(9751)	(5820)
	Прочие доходы	4375	726
	Прочие расходы	(724)	(858)
	Прибыль(убыток)до налогообложения	9017	8443
	Текущий налог на прибыль	(1803)	(1689)

Окончание приложения 2

В т.ч. постоянные налоговые обязательства(активы)	379	352
Изменение отложенных налоговых обязательств	-	-
Изменение отложенных налоговых активов	-	-
Прочие	-	-
Чистая прибыль(убыток)	7214	6754
Результат по переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль(убыток)периода	60	50
Результат прочих операций, не включаемый в чистую прибыль(убыток)периода	45	32
Совокупность финансовых результатов периода ⁶	7319	6836
Справочно		
Базовая прибыль(убыток)на акцию	1,21	0,61
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	0,80	0,42

Руководитель

Улкаргов Эльер Тахирович

(подпись)

(расшифровка подписи)

“ ” 20 г.
