МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики управления
(наименование института полностью)

Кафедра «Финансы и кредит»
(наименование кафедры)

38.03.01 «Экономика»
(код и наименование направления подготовки, специальности)

«Финансы и кредит»
(направленность (профиль)/специализация)

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: Диагностика финансовой структуры предприятия

(на примере ООО «Тольяттинский Трансформатор»)

Студент И. В. Быкова _____
(И.О. Фамилия) (личная подпись)

Руководитель А. В. Морякова _____
(И.О. Фамилия) (личная подпись)

Допустить к защите

Заведующий кафедрой д.э.н., доцент А.А. Курилова _____
(ученая степень, звание, И.О. Фамилия) (личная подпись)

«_____»_____20_____г.

Тольятти 2018

Росдистант
ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ ДИСТАНЦИОННО

Оглавление

Введение……...5

1 Теоретические аспекты финансовой структуры предприятий……7

1. 1 Проектирование и формирование финансовой структуры предприятия..7

1. 2 Финансовая структура предприятия и ее задачи……..….....8

1. 3 Экономические показатели финансовой структуры предприятия……..12

2 Диагностика действующей финансовой структуры предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор»……16

2. 1 Организационно-экономическая характеристика предприятия……16

2. 2 Диагностический анализ финансово-экономических показателей эффективности деятельности предприятия……22

2. 3 Анализ финансовой структуры предприятия……...…..36

3 Разработка рекомендаций по улучшению финансовой структуры предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» …….....40

3. 1 Необходимость формирования финансовой структуры предприятия ……..40

3. 2 Комплекса мероприятий по формированию финансовой структуры предприятия……42

3. 3 Экономическая эффективность предложенных мероприятий……..…51

Заключение……55

Список используемой литературы……58

Приложение……61

Аннотация

Бакалаврскую работу выполнил студент: Ирина Вячеславовна Быкова.

Тема работы: «Диагностика финансовой структуры предприятия» на примере ООО «Тольяттинский Трансформатор».

Объектом исследования является ООО «Тольяттинский Трансформатор». Предметом исследования является существующая финансовая структура предприятия, данные финансовой отчетности.

Актуальность темы исследования заключается в просчете финансового результата, определении фактора снижения затрат и повышении прибыли.

Целью работы является диагностика формирования финансовой структуры предприятия.

Достижению указанной цели способствует решение следующих задач: охарактеризовать теоретические аспекты финансовой структуры предприятия; определить организационно-экономическую характеристику объекта исследования; проанализировать основные финансово-экономические показатели исследуемого предприятия; рассмотреть существующую финансовую структуру предприятия; дать рекомендации улучшения финансового состояния предприятия; разработать мероприятия совершенствования финансовой структуры предприятия; дать оценку эффективности предложенных мероприятий.

Структура бакалаврской работы обусловлена целями и задачами, определенными для работы, а также логикой проведенного диагностического исследования. Работа состоит из введения, трех глав, заключения, библиографического списка используемой литературы и приложений.

Целью деятельности предприятия является получение прибыли. Видом деятельности предприятия является производство электродвигателей, электрогенераторов и трансформаторов.

Созданная финансовая структура способна эффективно планировать, давать оценку финансового состояния и эффективности вложения инвестиций.

Комплекс мероприятий по совершенствованию финансовой структуры – процедура необходимая для успешного существования ООО «Тольяттинский Трансформатор» в будущем.

Экономическая эффективность от совершенствования финансовой структуры предприятия заключается в увеличении выручки предприятия, росте прибыли, росте показателей рентабельности, увеличении чистого денежного потока по текущей, финансовой и инвестиционной деятельности. Совокупный экономический эффект от предложенных мероприятий (более миллиона рублей) свидетельствует о целесообразности проведения мероприятий.

Практическая значимость исследования заключается в том, что предложенный комплекс мероприятий по совершенствованию финансовой структуры предприятия возможно применить в практике работы анализируемого предприятия, а также на предприятиях с аналогичным видом деятельности.

Введение

Для функционирования предприятия и полноценного управления его деятельностью необходимо сформировать такую организационную структуру, которая позволяла бы эффективно и результативно управлять данной деятельностью [12, с. 181].

Для оценки финансовой деятельности предприятия создается финансовая структура предприятия. Основной целью финансовой оценки является предупреждение и пресечение отклонений деятельности подразделений управления от заданной управленческой программы. При обнаружении таких отклонений целью является приведение управляемой системы в устойчивое положение при помощи всех регуляторов.

Актуальность темы исследования: «Диагностика финансовой структуры предприятия» (на примере ООО «Тольяттинский Трансформатор») заключается в просчете финансового результата, определении фактора снижения затрат и повышении прибыли.

В связи с вышеизложенной актуальностью темы целью работы является диагностика формирования финансовой структуры предприятия.

Достижению указанной цели способствует решение следующих задач: охарактеризовать теоретические аспекты финансовой структуры предприятия; определить организационно-экономическую характеристику объекта исследования; проанализировать основные финансово-экономические показатели исследуемого предприятия; рассмотреть существующую финансовую структуру предприятия; дать рекомендации улучшения финансового состояния предприятия; разработать мероприятия, совершенствования финансовой структуры предприятия; дать оценку эффективности предложенных мероприятий.

Объектом исследования является ООО «Тольяттинский Трансформатор».

Предметом исследования выступает существующая финансовая структура, данные бухгалтерской и финансовой отчетности предприятия.

Структура бакалаврской работы обусловлена целями и задачами, определенными для работы, а также логикой проведенного диагностического исследования; состоит из введения, трех глав, заключения, библиографического списка литературных источников и приложения.

Во введении обозначена актуальность темы работы, сформулированы цель и задачи исследования. Первая глава – теоретическая, в ней даны понятия экономических показателей деятельности (инвестиции, прибыль, доход, затраты). Вторая глава – аналитическая, в ней изучена деятельность объекта исследования, основные финансово-экономические показатели, существующая финансовая структура предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор». Третья глава – рекомендательная, в ней предложены рекомендации по улучшению финансового состояния предприятия, по формированию финансовой структуры и эффективной системы управления финансами на предприятии ООО «Тольяттинский Трансформатор».

Источниками информации для выполнения работы послужили законодательные, нормативно-правовые акты Российской Федерации, статьи, монографии, диссертационные исследования, учебники и учебные пособия по изучаемой проблеме, публикации периодической печати и сети Интернет.

Практическая значимость исследования заключается в том, что предложенный комплекс мероприятий по совершенствованию финансовой структуры предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» возможно применить в практике работы анализируемого предприятия, а также на предприятиях, основными видами деятельности которых является производство электродвигателей, электрогенератор и трансформаторов.

1 Теоретические аспекты финансовой структуры предприятий

1. 1 Проектирование и формирование финансовой структуры предприятия

Диагностика структуры предприятия начинается с определения целей его функционирования. Управление его деятельностью осуществляется через установку целевых показателей и экономических результатов деятельности [15, с.185].

Постановка целей коммерческого предприятия связана с финансовыми целями предприятия в виде прибыли или ее интерпретации в иные показатели [15, с. 185].

Пример системы бюджетирования предприятия показан на рисунке 1.1.

Рисунок 1.1 - Разработка системы бюджетирования предприятия

«Условное деление предприятия на сегменты, с предоставлением руководителю подразделения полномочий действовать самостоятельно, с некоторой степенью независимости, предприятие устанавливает для них цели, и ведет контроль, за показателями достижения поставленных целей [15, стр.

189], по заранее разработанным критериям оценки, с помощью финансовых показателей деятельности.

При формировании финансовой структуры предприятия в основу закладываются целевые показатели деятельности предприятия. К ним относят финансовый результат, или показатели, оказывающие влияние на повышение стоимости предприятия. Управление поставленными целями предполагает определение связей между показателями деятельности. Финансовый результат деятельности предприятия можно рассматривать как показатель контроля за результатами [15, с. 189].

Контроль за достижением поставленных финансовых целей предприятия осуществляется методом мониторинга показателей, имеющих влияние на увеличение прибыли предприятия. «Контроль, а также управление на основе финансовой структуры предприятия – это набор центров финансовой ответственности (далее – ЦФО), каждый из которых отвечает за соответствующие показатели финансовых результатов деятельности предприятия» [15, с. 189].

1. 2 Финансовая структура предприятия, ее задачи

«Финансовая структура предприятия – это набор сфер ответственности подразделений предприятия за показатели финансовой деятельности: доходы и расходы, свободные финансовые показатели, распределенные между структурными подразделениями предприятия, которые являются самостоятельными объектами учета и бюджетирования» [15, с. 189].

Понимают под финансовой структурой предприятия точное описание предприятия относительно структуры формирования доходов и расходов, в разрезе структуры источников, с распределением ответственности и полномочий [15, с. 189].

Цели использования финансовой структуры предприятия включают: определение зон финансовой ответственности подразделений предприятия;

составление бюджетов и разнесение их по центрам финансовой ответственности; задание центров учета в управленческом учете [15, с. 189].

Финансовое структурирование – это механизм делегирования полномочий и распределения ответственности за финансово – экономические показатели деятельности. Центры ответственности несут ответственность, наделены полномочиями, формируются в соответствии с экономическими показателями деятельности (доход, расходы, прибыль, затраты, инвестиции) [15, с. 190].

Центр инвестиции (далее – ИЦ) несет ответственность по инвестициям предприятия, центр прибыли (далее – ЦП) – отвечает за показатели прибыли. Центр доходов (далее - ЦД) несет ответственность за доходы предприятия. Центр затрат (далее – ЦЗ) имеет полномочия по несению затрат. При формировании финансовой структуры предприятия необходимо отличать центры ответственности от мест возникновения затрат (далее - МВЗ) [15, с. 216].

Центр финансовой ответственности (далее – ЦФО) соблюдая показатели достижения плановых критериев деятельности, установленных бюджетом, обеспечивает прибыль и др. финансовые результаты предприятия [15, с. 193].

«Финансовая структура предприятия – это механизм исполнительного финансового управления, формирование структуры обусловлено особенностями механизма управления и достижения финансовых целей. На основе финансовой структуры предприятия управляют ЦФО» [15, с. 192].

«Формирование финансовой структуры предприятия – это проведение исследования его структуры по критериям закрепления ответственности каждого из подразделений предприятия за финансовые показатели деятельности, которые подразделение контролирует и управляет в процессе своей деятельности» [15, с. 192].

Критерии, применяемые для выделения ЦФО из существующей структуры предприятия: организационный; региональный; функциональный; технологический [15, с. 193].

Финансовая структура предприятия - иерархичная система ЦФО, для нее определены бюджеты используемых ресурсов предприятия [15, с. 194].

Результатом структурирования подразделений является полностью сформированная финансовая структура предприятия по признаку ответственности подразделений за финансовые показатели. Соответственно, выделяя финансовую структуру, следует помнить о том, что финансовая структура предприятия – это элемент управления предприятием [15, с. 194]. Формирование финансовой структуры предприятия позволяет четко определить: кто и за какие, финансовые показатели деятельности несет ответственность [15, с. 195]. Примерная структура финансовой службы предприятия представлена на рисунке 1.2:

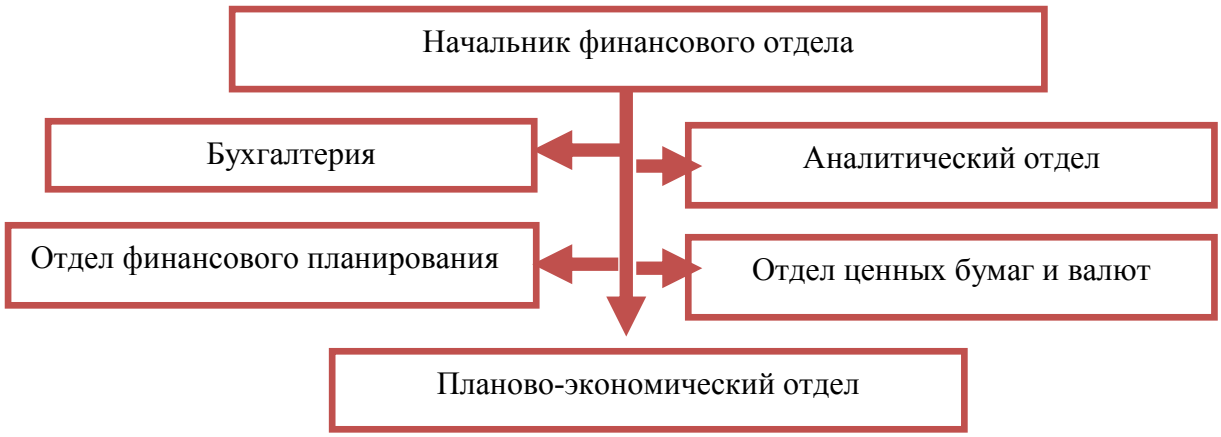

Рисунок 1.2 – Примерная структура финансовой службы предприятия

Бухгалтерия – штатно-структурное подразделение хозяйствующего субъекта, предназначено для аккумулирования данных о его имуществе и обязательствах [11, с. 12]. Аналитический отдел – штатно-структурное подразделение хозяйствующего субъекта, осуществляет анализ и оценку финансового состояния предприятия, выполняет плановые задания по прибыли и объемам реализации, ликвидности и рентабельности предприятия, прогнозирует финансовые показатели [11, с. 12].

Отдел финансового планирования – штатно-структурное подразделение хозяйствующего субъекта, ведущее разработку основных плановых документов: балансов доходов и расходов, бюджета движения денежных

средств, планового баланса активов и пассивов. Информационной основой планирования выступают данные аналитического и оперативного отделов, бухгалтерии, других экономических служб [11, с. 12]. Отдел валют и ценных бумаг – штатно-структурное подразделение хозяйствующего субъекта, осуществляющее формирование и управление портфелем ценных бумаг, поддержание его оптимальности с позиций доходности и риска [17, с. 64].

Планово-экономический отдел – штатно-структурное подразделение хозяйствующего субъекта; собирает счета, накладные, отслеживает их оплату и в условиях государственного регулирования наличного обращения денежных средств контролирует лимит расчетов наличными между юридическими лицами, в условиях безналичного обращения денежных средств поддерживает взаимоотношения с банками. В составе отдела присутствует претензионная группа, занимающаяся решением споров между предприятием и поставщиками, покупателями, налоговой инспекцией, внебюджетными и централизованными фондами [11, с. 12].

Задачи финансовой службы, представлены в соответствии с рисунком 1.3:

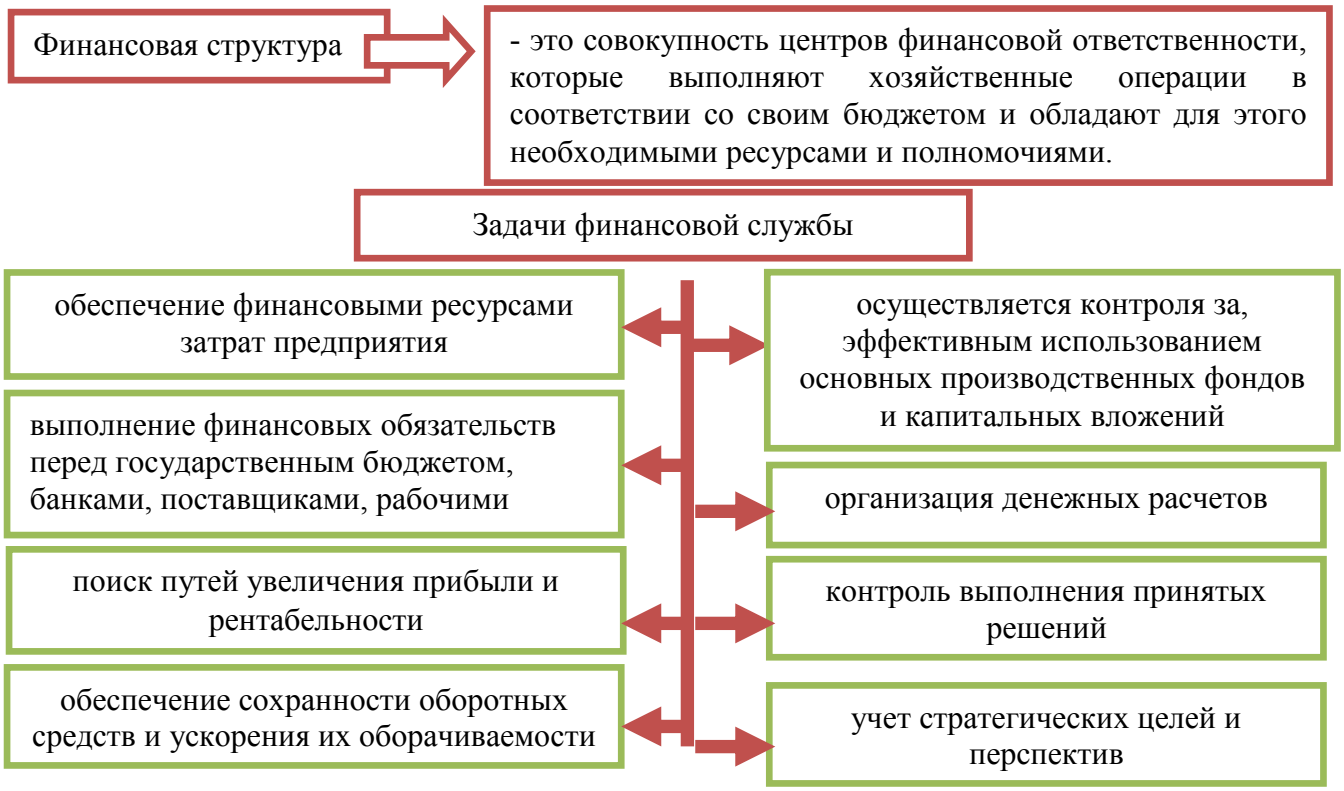

Рисунок 1.3 – Основные задачи финансовой службы

Функции финансовой службы представлены на рисунке 1.4.

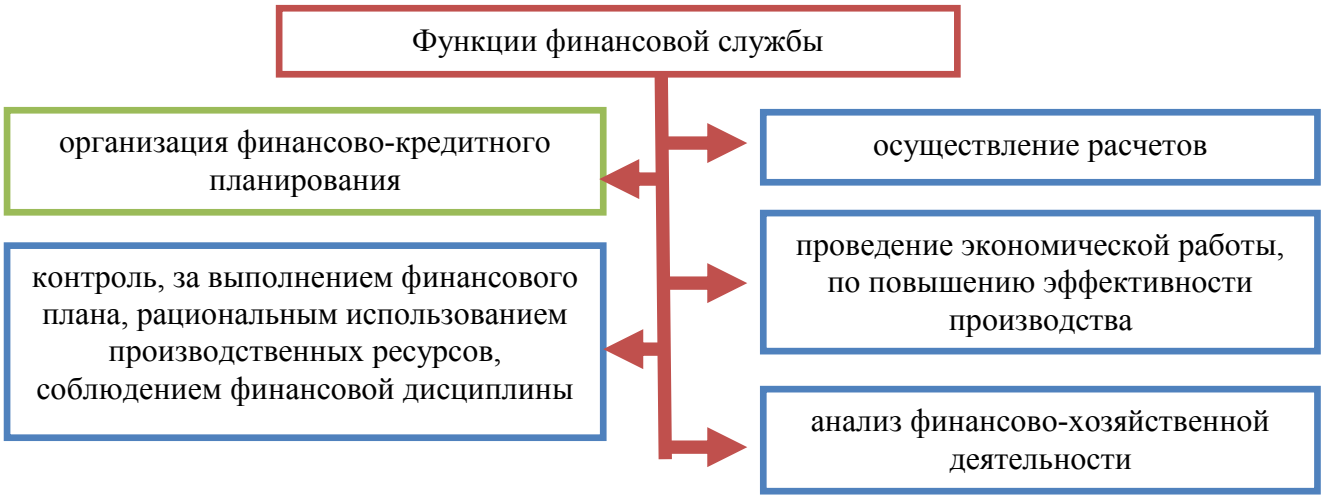

Рисунок 1.4 – Основные функции финансовой службы

Для эффективной деятельности финансовой службы необходима результативная финансовая политика. Важно эффективно управлять предприятием, экономически обосновать принимаемое решение. При помощи финансово-экономического анализа появляется стратегия и тактика развития, принимаются оперативные и долгосрочные решения, осуществляется контроль по их реализацией, дается оценка результатам деятельности предприятия, прогнозируется его будущее состояние, выявляются резервы роста эффективности деятельности [20, с. 3].

Перейдем к рассмотрению экономических показателей финансовой структуры предприятия.

1. 3 Экономические показатели финансовой структуры предприятия

Важными группами финансовых показателей являются показатели:

- ликвидности;
- финансовой устойчивости;
- платежеспособности;
- рентабельности [10, с. 29].

Основные экономические показатели эффективной деятельности финансовой структуры предприятия представлены в соответствии с рисунком 1.5.

Рисунок 1.5 – Основные показатели эффективности деятельности финансовых служб предприятия

Задачей оценки ликвидности баланса является определение величины покрытия обязательств предприятия активами, срок превращения которых в

денежную форму аналогичен сроку погашения обязательств. В зависимости от скорости превращения в денежные средства, активы предприятия разделяют на группы «А» [18, с. 29]:

А1. Наиболее ликвидные активы – все статьи денежных средств предприятия и краткосрочные финансовые вложения (ценные бумаги).

А2. Быстро реализуемые активы – дебиторская задолженность, платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после очередной даты.

А3. Медленно реализуемые активы – статьи раздела II актива баланса запасы, НДС и др. оборотные активы.

А4. Трудно реализуемые активы – статьи раздела I актива баланса внеоборотные активы [18, с. 29].

Пассивы баланса группируются по степени срочности их оплаты «П»:

П1. Наиболее срочные обязательства – кредиторская задолженность.

П2. Краткосрочные пассивы – краткосрочные заемные средства, задолженность участникам по выплате доходов.

П3. Долгосрочные пассивы – статьи баланса, относящиеся к разделам IV и V (долгосрочные кредиты и заемные средства, доходы будущих периодов, резервы предстоящих расходов и платежей).

П4. Постоянные пассивы или устойчивые – статьи раздела III баланса «капитал и резервы» [18, с. 30].

Отрасль деятельности, структура внутри предприятия, положение на рынке, финансовая политика, предприятия имеют различную финансовую устойчивость. К ее видам следует отнести абсолютную финансовую устойчивость; нормальную финансовую устойчивость; неустойчивое состояние; кризисное финансовое состояние. Классификация объясняется уровнем покрытия собственными средствами заемных, соотношение собственного и заемного капитала для покрытия запасов [8, с. 12].

Коэффициенты оценки финансовой устойчивости предприятия – это система показателей, характеризующих структуру используемого капитала

предприятия с позиции степени финансовой стабильности его развития в предстоящем периоде [8, с. 12].

Показатели рентабельности продукции, характеризующие уровень прибыльности (убыточности) ее производства, характеристики финансовых результатов и эффективности деятельности предприятия [6, с. 45].

Основными задачами анализа рентабельности являются: определение темпов роста и структуры формирования балансовой прибыли; выявление влияния факторов, определяющих выполнение плана по общей (балансовой) прибыли, вскрытие причин возникновения и изыскания путей ликвидации убытков; отграничение влияния внешних факторов и определение суммы прибыли, полученной в результате трудовых усилий производственного коллектива и эффективного использования работниками производственных ресурсов; определение факторов, влияющих на динамику и выполнение плана по уровню общей рентабельности. Рентабельность торгового предприятия определяют процентным отношением прибыли к показателям: товарообороту; издержкам обращения; оборотным средствам; основным средствам; средствам на оплату труда; собственному капиталу; капиталу (совокупному капиталу предприятия, включающему собственные и заемные средства) [6, с. 45].

Показатели рентабельности характеризуют эффективность работы предприятия в целом, доходность различных направлений деятельности предприятия. Показатели рентабельности служат инструментом в инвестиционной политике и ценообразовании [16, с. 50].

Коэффициенты оценки оборачиваемости капитала – это показатели финансовой активности предприятия, характеризующие скорость формирования активов и их оборачиваемость в процессе хозяйственной деятельности предприятия [9, с. 44].

Таким образом, от эффективности построения организационной структуры финансовой службы и разработки финансовой политики – зависит успех предприятия.

2 Диагностика действующей финансовой структуры на примере предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор»

2. 1 Организационно-экономическая характеристика предприятия

Объектом исследования является предприятие ООО «Тольяттинский Трансформатор». Общество осуществляет свою деятельность на основании Устава, лицензий, Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью», ГК РФ, НК РФ и других нормативно-правовых актов РФ.

Основной целью предприятия является получение прибыли.

ООО «Тольяттинский Трансформатор» гарантирует клиентам ряд весомых преимуществ, сотрудничество с предприятием проходит на выгодных условиях [14, с. 222].

В первую очередь следует отменить спектр услуг и габариты выпускаемой продукции. Для решения задач монтажа, ввода в эксплуатацию, технического обслуживания, обеспечения запасными частями, комплектующими, диагностики трансформаторного оборудования, производимого предприятием ООО «Тольяттинский Трансформатор», создано предприятие ООО «Сервисный центр - Тольяттинский Трансформатор». Услуга освобождает клиента от необходимости самостоятельно выполнять тяжелые, небезопасные, работы по установке нового и демонтажу пришедшего в негодность оборудования, что, несомненно, весьма удобно [14, с. 222].

Основными заказчиками предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» являются: РАО «ЕЭС России», ОАО «ФСК ЕЭС», ОАО «РЖД», Росэнергоатом, энергосистемы, предприятия нефтегазового комплекса [14, с. 222].

Преимуществами предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» являются:

- качество продукции;
- перечень выпускаемой продукции;
- оптовые цены;

- монтаж;

- ввод в эксплуатацию;

- техническое обслуживание (в том числе обеспечение запасными частями и комплектующими);

- диагностика трансформаторного оборудования [14, с. 187].

Ценовая политика продукции производимой предприятием ООО «Тольяттинский Трансформатор» представлена в таблице (Приложение В – прайс лист).

В разные годы на предприятии работали известные общественные и политические деятели [14, с. 11]:

- Подейко Герман Владиславович – основатель Тольяттинского политехнического института (ТГУ), декан электротехнического факультета;

- Резов Юрий Михайлович – почетный гражданин г. Тольятти;

- Лямин Леонид Иванович – почетный гражданин г. Тольятти;

- Микель Борис Мирославович – первый глава администрации г. Тольятти;

- Гончаров Артем Сергеевич – глава администрации Центрального района города Тольятти. (Приложение Г – Положение об организации профессионального продвижения рабочих кадров ООО «Тольяттинский Трансформатор» П. 453.018-2014).

Руководителем предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» является генеральный директор Владимир Сергеевич Чистяков, ему подчиняются:

- функциональные подразделения;

- основное производство;

- обслуживающие подразделения;

- непромышленные подразделения; (Приложение Д – Перечень подразделений и служб предприятия, их аббревиатура по состоянию на 1 февраля 2018 года).

Рассмотрим структуры финансовой службы предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор».

Организационная структура экономического управления ООО «Тольяттинский Трансформатор» представлена на рисунке 2.1.

Рисунок 2.1 – Структура экономического управления предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор»

В ООО «Тольяттинский Трансформатор», служба управления финансами состоит: из отдела главной бухгалтерии и финансового отдела.

Бухгалтерский учет - сбор и обработка полной и достоверной информации о деятельности хозяйствующего субъекта. Информация используется в целях:

1. Принятия решений на основе экономического анализа такой информации.
2. Осуществление финансового контроля [16, с.18].

Финансовая отчетность должна быть достоверной, позволять на ее основе делать верные выводы о результатах хозяйственной деятельности, финансовом и имущественном положениях хозяйствующего субъекта, для принятия базирующихся на основе этих выводов обоснованных решений [16, с. 19].

Задачи финансового директора: планировать и оптимизировать денежные потоки; управлять затратами; привлекать дополнительные средства. Отдел бухгалтерия входит в финансовый блок предприятия, как служба, по сбору финансовой информации от подразделений и по составлению сводной финансовой отчетности предприятия [11, с. 22].

Финансовый отдел:

1. Составляет тактический и оперативный финансовый план.
2. Рассчитывает и корректирует нормативы.
3. Определяет источники финансирования, объем и источники инвестиций, формирование резервных фондов и финансовых резервов предприятия.
4. Рассматривает цены на изготовленную предприятием продукцию, контролирует использование средств, фондов и резервов, осуществляет финансово-экономические расчеты, принимает участие в процессе подготовки проектов договоров, дает обоснование форм расчетов [11, с. 22].

Финансовый отдел совместно с отделами:

1. Составляет плановую документацию по поставкам готовой продукции, разработке цен и условий расчетов – отдел сбыта и маркетинга.
2. Разрабатывает цены и графики поставки, определяет оптимальный размер заказа и запасов, контролирует запасы ТМЦ – ОМТС.
3. Разрабатывает титульные списки строек и объектов, планы финансирования капитальных вложений производственными службами предприятия – принимает участие в разработке норм, нормативов и лимитов расхода производственных ресурсов, ведет контроль над остатками незавершенного производства – отдел капитального строительства.

4. Принимает участие в составлении планов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, организует обеспечение финансирования – конструкторский и технологический отделы.

5. Проводит проверку правильности составления сметных и финансово-сметных расчетов, данных ревизий и инвентаризаций – отдел главной бухгалтерии [11, с. 23].

Управление финансами представляет собой изыскание и распределение финансовых ресурсов, необходимых для обеспечения результативной и эффективной деятельности предприятия [15, с. 10].

Финансовые ресурсы – это компонент системы бухгалтерского учета является звеном между учетом, контролем и управлением имеет связь между уровнями управления от стратегического до оперативного [15, с. 10].

Учетная политика предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» для целей бухгалтерского учета и налогового учета, утверждена генеральным директором – приказом № 28 от 20 декабря 2017 года (Приложение Е). В приказе перечислены все формы с учетом требования ФЗ от 6 декабря 2011 года № 402 – ФЗ «О бухгалтерском учете».

Особенности учетной политики предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» для целей налогового учета: доходы и расходы определяются по методу начисления.

ООО «Тольяттинский Трансформатор» в качестве программного обеспечения работы аппарата главной бухгалтерии и финансового отдела используется бухгалтерская программа «1С: Бухгалтерия 8. 0», в которой ведут учет все сотрудники отделов. Для ведения управленческого и налогового учета применяется программа «Excel» Microsoft Office. С применением указанных программ обеспечивается параллельное ведение различных баз данных, которые не обмениваются между собой информацией - это является положительным процессом и обеспечивает контроль над возможными недочетами, подразделений предприятия в отчетах.

Финансовый отдел на предприятии ООО «Тольяттинский Трансформатор» выполняет функции аналитического и планового отделов: занимается анализом и оценкой финансового состояния предприятия в целом и отдельных его подразделений; выполняет плановые задания по прибыли и объемам реализации готовой продукции; ликвидности и рентабельности; дает оценку инвестиционным проектам, развивает основные долгосрочные и краткосрочные финансовые планы.

Финансовая политика предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» направлена на увеличение объемов продаж, что оказывает влияние на увеличение рентабельности, повышения финансовой устойчивости, снижения финансовой зависимости.

С целью сохранения лидирующих позиций на рынке конкурентов финансовая политика предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» подлежит пересмотру способом управления: увеличение роста продаж, а этим и более эффективное вложение инвестиций.

Важнейшее значение для повышения финансовой политики предприятия, занимает оперативное планирование, включает в себя срочные тактические действия, а также разработку и исполнение оперативных планов (рисунок 2.2).

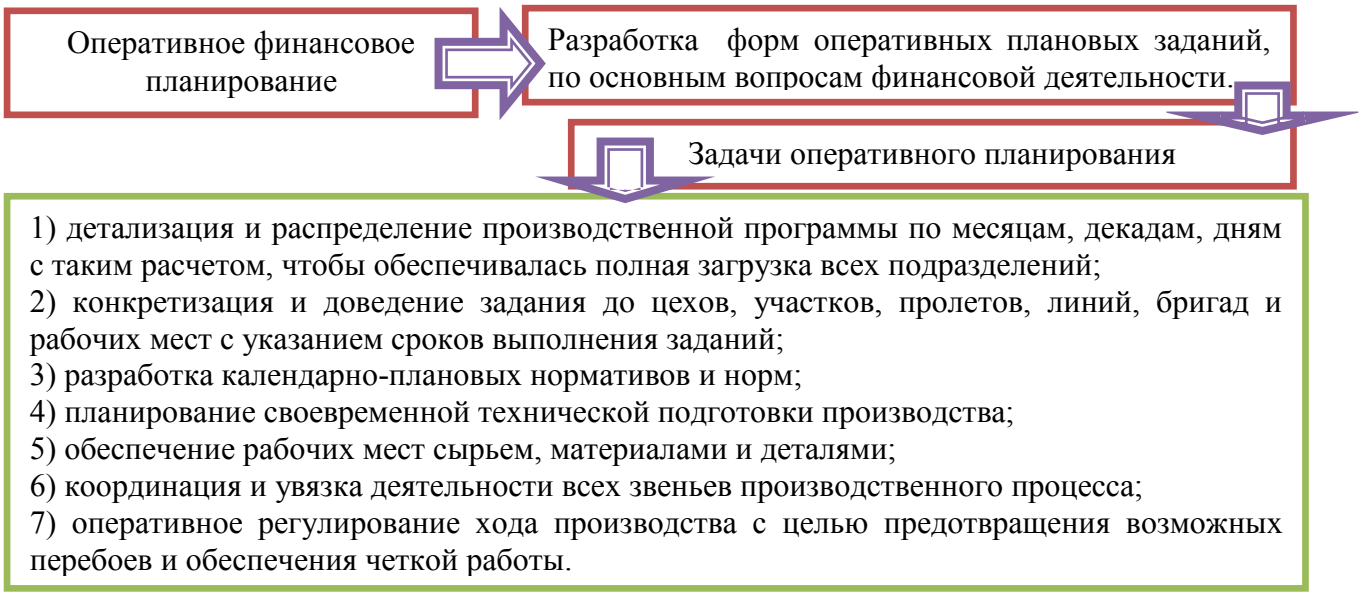

Рисунок 2.2 – Задачи оперативного планирования

Основные виды оперативных планов (платежный календарь, кредитный план, кассовый план) предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» представлены на рисунке 2.3.

Рисунок 2.3 – Виды оперативных планов предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор»

Без анализа основных финансовых показателей разработка мероприятий направленных на совершенствование финансовой структуры предприятия, которые являются необходимой процедурой для успешного существования ООО «Тольяттинский Трансформатор» в дальнейшем, не целесообразна, так как не достаточно данных оценки показателей.

Для этого необходимо перейти к следующей части исследования.

2. 2 Диагностический анализ финансово-экономических показателей предприятия

Финансовый анализ – это совокупность аналитических процедур, общедоступной информации финансового характера, предназначенных для оценки состояния и эффективности использования экономического потенциала предприятия и принятии управленческих решений [20, с. 1].

Модель общего анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятий рассмотрена в соответствии с рисунком 2.4.

Рисунок 2.4 – Модель общего анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия

Анализ деятельности ООО «Тольяттинский Трансформатор» за отчетный период с 1 января 2015 года по 31 декабря 2017 года по показателям бухгалтерской отчетности (Приложение Ж – Ф).

Расшифровка строк актива и пассива баланса (Приложение Х; Приложение Ц). Используемые расчетные формулы приведены в Приложении Ш).

Вид экономической деятельности предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» - «Производство электродвигателей, электрогенераторов и трансформатор». ОКВЭД: 27. 11.

Динамика основных показателей бухгалтерского баланса, представлена в соответствии с таблицей 2.1:

Таблица 2.1 – Динамика основных показателей бухгалтерского баланса

Показатель	2015 г., тыс. руб.	2016 г., тыс. руб.	Изменение, тыс. руб.	Темп прироста,%	2017 г. тыс. руб.	Изменение, тыс. руб.	Темп прироста, %
Внеоборотные активы	663318	614414	- 48 904	- 7,37	601193	- 13221	- 2,15
Запасы	1378272	1692710	314438	22,81	2207590	514880	30,42
Дебиторская задолженность	2094087	1950776	- 14 311	- 6,84	1640274	- 310502	- 15,92
Денежные средства и денежные эквиваленты	157326	66 337	- 90989	- 57,83	8 481	- 57856	- 87,22
Итого активов	4396405	4397476	1071	0,02	4467159	69683	1,58
Собственные средства	1837463	1867147	29684	1, 62	1746164	- 120983	- 6,48
Долгосрочные заемные средства	367608	121722	- 245886	- 66,89	518774	397052	326,20
Краткосрочные банковские кредиты	1138787	1033758	- 105029	- 9,22	630117	- 403641	- 39,05
Кредиторская задолженность	892177	1204837	312660	35,04	1376138	171301	14,22
Итого пассивов	4396405	4397476	1071	002	4467159	69 683	1,58

В пассиве баланса наблюдается прирост:

- кредиторская задолженность – 354303 тыс. руб. (29,4 %);
- долгосрочные заемные средства – 347547 тыс. руб. (28,8 %);
- оценочные обязательства – 188846 тыс. руб. (15,7 %);
- собственные акции, выкупленные у акционеров – 183746 тыс. руб. (15,2 %).

Отрицательно изменившиеся:

- «прочие оборотные активы» - 119041 тыс. руб.
- «краткосрочные заемные средства» - 337973 тыс. руб.

Стоимость внеоборотных активов предприятия в 2015 году составляла 663318 тыс. руб., в 2016 году уменьшилась на 48904 тыс. руб., составила 614414 тыс. руб., а в 2017 году уменьшилась на 13221 тыс. руб. составила 601193 тыс. руб. Иными словами, стоимость внеоборотных активов в течение 2015 – 2017 г. г. снизилась. Это вызвано, в основном, их амортизацией. Поэтому в 2017 году удельный вес внеоборотных активов достаточно невелик (для производственного предприятия) и составляет только 13,46 %.

Наибольший удельный вес в составе активов имеют запасы: 49,42 % от общей стоимости активов в 2017 году. Динамика запасов является положительной в течение исследуемого периода. Так, в 2016 году они увеличились на 314438 тыс. руб., а в 2017 году еще на 514880 тыс. руб., достигнув значения 2207590 тыс. руб. Такое существенное (в 1,7 раза по отношению к 2015 году) увеличение стоимости запасов и обусловило их очень высокий удельный вес в составе общей суммы активов в 2017 году. Такой динамичный рост объема запасов на предприятии является признаком затоваривания. Необходимо продумать и внедрить мероприятия по оптимизации остатка запасов, в том числе путем применения оптимальной политики управления запасами, продажи части залежавшейся на складах готовой продукции и т. д.

Удельный вес дебиторской задолженности составил 36,72 % в 2017 году. В отличие от запасов стоимость дебиторской задолженности, напротив, снижалась в 2017 году. Так в 2015 году она составила 29094087 тыс. руб., а в 2017 году 1640274 тыс. руб., т. е. снизилась в 1,8 раза. Это означает, что должники выплачивают предприятию свои долги за поставленную им продукцию, нарушения сроков дебиторской задолженности на предприятии не наблюдается. Это позитивный признак, свидетельствующий о хорошей динамике возврата финансовых ресурсов из производственно-торгового цикла.

Приблизительно аналогичную, только гораздо более выраженную, динамику имеет и стоимость денежных средств, которая также имеет тенденцию к снижению в течение 2015 – 2017 г. г. В течение этого периода стоимость денежных средств снизилась в 18,7 раз, что весьма существенно. Это обусловило весьма незначительный удельный вес денежных средств в структуре активов предприятия.

Совокупные активы увеличиваются по стоимости. Если в 2015 году их стоимость составила 4396405 тыс. руб., в 2016 году она возросла на 1071 тыс. руб., а в 2017 году возросла на 69683 тыс. руб. Указанный рост обусловлен, в основном, ростом стоимости запасов и затрат. Это означает, что такое

увеличение стоимости совокупных активов не является признаком развития предприятия, а скорее, наоборот, ибо стоимость основных средств снижается. Скорее, можно говорить о некоем свертывании производственной базы предприятия. Вероятно, с этим связано и снижение, как денежных средств, так и дебиторской задолженности (рисунок 2.5).

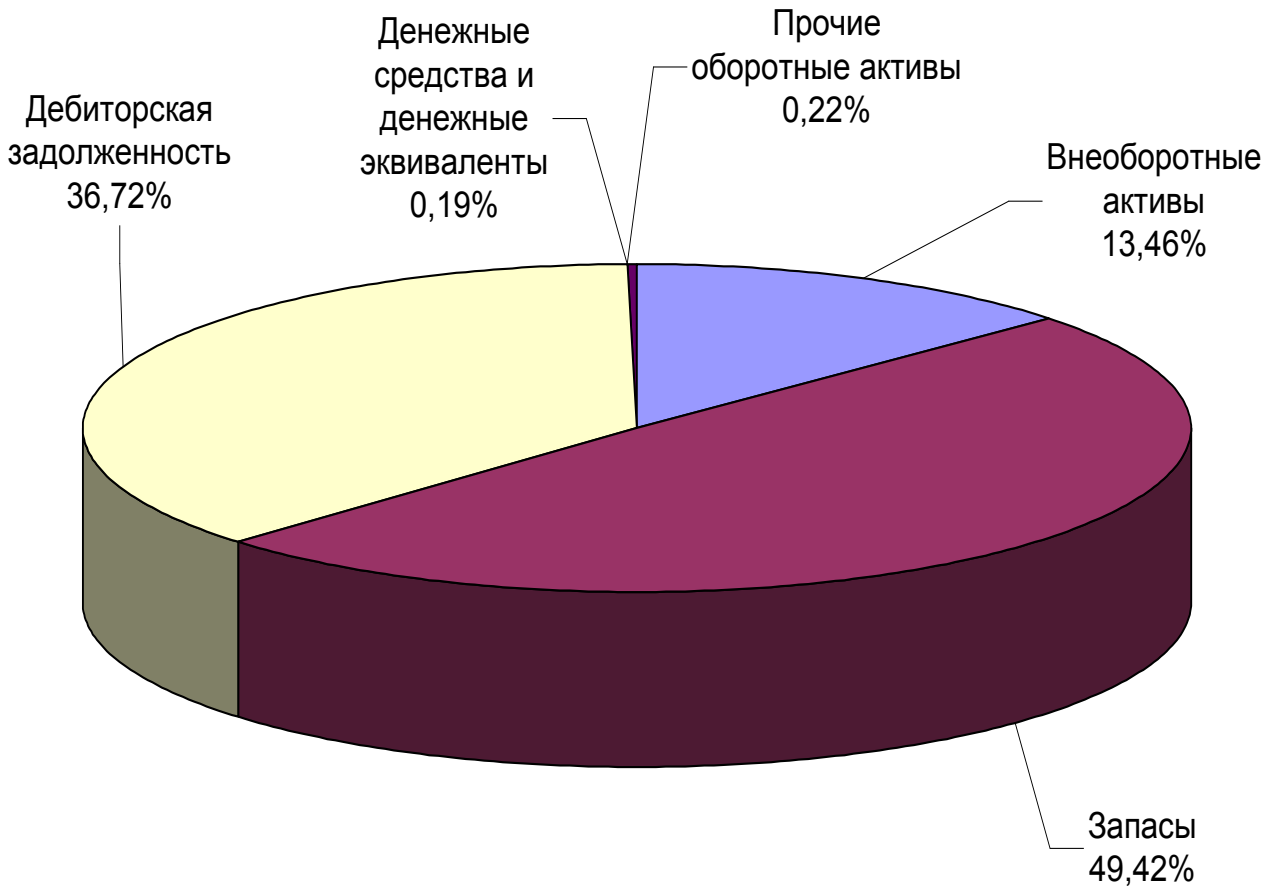

Рисунок 2.5 – Соотношение основных групп активов

В структуре пассивов также произошли некоторые изменения. Собственные средства снизились в целом за исследуемый период. В 2015 г. их стоимость составляла 1837463 тыс. руб., тогда как в 2017 г. 1746164 тыс. руб. Впрочем, такое снижение несущественное. Удельный вес собственных средств, в структуре пассивов, составил 39,09 % в 2017 г.

Также заметный удельный вес в структуре пассивов в 2017 г. занимает кредиторская задолженность (30,81 %). Это вызвано фактом ее роста в течение 2015 – 2017 г. г. В 2016 г. она выросла на 312660 тыс. руб., а в 2017 г. на 171301 тыс. руб. В целом же в течение исследуемого периода она выросла в 1,5 раза.

Это означает, что предприятие, испытывает усугубляющие проблемы, с возвратом долгов своим партнерам (поставщикам), а также иным кредиторам, в частности государству.

Динамика краткосрочных банковских кредитов ведет себя противоположным образом: их стоимость, напротив, снижается. В течение 2015 – 2017 г. г. она снизилась в 1, 8 раза, составив 630117 тыс. руб. в 2017 г. Сопоставив динамики краткосрочных кредитов и кредиторской задолженности, можно сделать вывод, что, видимо, часть средств, существующих в виде кредиторской задолженности, предприятие расходует на погашение краткосрочных кредитов. Соотношение основных групп пассивов приведено на рисунке 2.6.

Рисунок 2.6 – Соотношение основных групп пассивов

Показатель выручки на начало периода равен 4631071 тыс. руб. на конец, составил 6093295 тыс. руб. Годовая выручка от продаж выросла на 700386 тыс.

руб., на 13 %. Прибыль от продаж за последний год составила 594798 тыс. руб. Сильное повышение финансового результата от продаж (на 218988 тыс. руб., на 58,3 %), в соответствии с таблицей 2.2:

Таблица 2.2 – Основные финансовые результаты деятельности ООО «Тольяттинский Трансформатор» за весь рассматриваемый период

Показатель	Значение показателя, тыс. руб.		
	2015 г.	2016 г.	2017 г.
1	2	3	4
1. Выручка	4631071	5737190	6093295
2. Расходы по обычным видам деятельности	4384951	4993943	5498497
3. Прибыль (убыток) от продаж	246120	743247	594798
4. Прочие доходы и расходы, кроме процентов к уплате	- 51199	- 402449	- 272480
5. EBIT прибыль до уплаты процентов и налогов	194921	340798	322318
6. Проценты к уплате	125917	240320	192229
7. Изменение налоговых активов и обязательств, налог на прибыль и прочее	- 22322	- 47453	- 67326
8. Чистая прибыль (убыток)	46682	53025	62763
Совокупный финансовый результат периода	46682	53025	62763
Изменение за период нераспределенной прибыли	- 76535	29684	62763

В целом по итогам анализа финансовых результатов можно сказать, что в течение 2015 – 2017 гг. растут такие важные показатели, как выручка, прибыль от продаж (в целом за исследуемый период), чистая прибыль. Это означает, что коммерческая деятельность предприятия развивается, растут ее масштабы и рынок. И это происходит на фоне, как уже говорилось выше, снижения стоимости внеоборотных активов, денежных средств, дебиторской задолженности, а также роста запасов и затрат.

Из этой связи следует скорректировать ранее сделанный вывод. Часть запасов и затрат, вероятно, как раз и связана с ростом масштабов деятельности предприятия. Тогда как снижение стоимости внеоборотных активов говорит, в частности, о росте эффективности их использования.

После общего диагностического анализа финансового состояния за отчетный период следующей важной задачей анализа финансового состояния является исследование показателей финансовой устойчивости предприятия.

Анализ коэффициентов финансовой устойчивости предприятия – это система показателей, характеризующих структуру используемого капитала предприятия с позиций степени финансовой стабильности его развития, в предстоящем периоде.

Предприятие получило прибыль от продаж, от финансово-хозяйственной деятельности, что обусловило положительные значения всех представленных показателей рентабельности (таблица 2.3).

Таблица 2.3 – Показатели рентабельности

Показатели рентабельности	Показатель в %, и в коп. с рубля.				Изменение показателя
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	коп.	± %
1	2	3	4	5	6
1. Рентабельность продаж – величина прибыли от продаж в каждом рубле выручки. Нормальное значение: 4% и более.	5,3	13	9,8	+ 2,8	+ 40,1
2. Рентабельность продаж по валовой прибыли	24,4	27,4	25,1	-	- 1,2
3. Рентабельность продаж по EBIT – величина прибыли от продаж до уплаты процентов и налогов в каждом рубле выручки.	4,2	5,9	5,3	–	- 0,8
4. Рентабельность продаж по чистой прибыли – величина чистой прибыли в каждом рубле выручки. Нормальное значение: 2% и более.	1	0,9	1	- 1, 1	- 51

Рентабельность продаж по валовой прибыли за последний год составила 25,1 %. Показатель рентабельности по EBIT значения от 5,3 % до 5,1 %. Рентабельность по EBIT за 2017 год равнялась 0,05 или 5,1 % годовых, а рентабельность продаж по чистой прибыли 1 % в год. Бремя (плата), которое несет предприятие, за использование заемного капитала: коэффициент покрытия процентов к уплате не менее 1,5 %. За последний год коэффициент покрытия процентов к уплате составил 1,6 %, показатель способности предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» оплачивать проценты по привлеченным заемным средствам.

Наиважнейший показатель рентабельности бизнеса – рентабельность собственного капитала, отражающая прибыльность вложений собственников в

данный бизнес. За последний год доходность собственного капитала равнялась 3,5 % в год, показатель низкий.

Проведем оценку стоимости активов предприятия.

Структура имущества и источники его формирования, в соответствии с бухгалтерским балансом: краткосрочные обязательства указаны, без доходов будущих периодов, возникших в связи с безвозмездным получением имущества и государственной помощи, включенных в собственный капитал.

Структура активов предприятия на последний день анализируемого периода (31.12.2017), представлена в соответствии с таблицей 2.4:

Таблица 2.4 – Оценка стоимости активов предприятия

Показатель	Значение показателя					Изменение	
	в тыс. руб.			в % к валюте баланса		тыс. руб.	± %
	31.12.2015	31.12.2016	31.12.2017	на начало периода	на конец периода		
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Чистые активы	1837463	1867147	1746164	50,4	39,1	- 325759	- 15,7
2. Уставный капитал	94000	94000	94000	2,3	2,1	–	–
3. Превышение чистых активов над уставным капиталом	1743463	1773147	1652164	48,1	37	- 325759	- 16,5

Чистые активы предприятия по состоянию на 31.12.2017 года намного (в 18, 6 раза) превышают уставный капитал. Данное соотношение положительно характеризует финансовое положение, полностью удовлетворяя требованиям нормативных актов к величине чистых активов предприятия. Чистые активы – показатель балансовой стоимости предприятия. При финансовом анализе показатель чистых активов (собственного капитала) выступает одним из ключевых индикаторов имущественного положения предприятия. Однако видно снижение чистых активов на 15,7 % за 3 года. Дальнейшее снижение чистых активов приведет к ухудшению величины чистых активов уставного капитала.

Уставный капитал не изменился. Характеризуется следующим соотношением: 13,5 % - внеоборотные активы; 86,5 % текущие активы. Активы предприятия увеличились на 359198 тыс. руб. (8,7 %). Собственный капитал уменьшился на 15,7 % - ухудшение имущественного положения предприятия. Рост активов предприятия связан с ростом: запасов (662792 тыс. руб., 94,9 %) и отложенных налоговых активов (35815 тыс. руб., 5,1%).

Проведем анализ финансовой устойчивости по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств:

- СОС – это разница между собственными оборотными средствами, величиной запасов и затрат.

Показатель собственных оборотных средств ООО «Тольяттинский Трансформатор», в соответствии с таблицей 2.5:

Таблица 2.5 – СОС разница

Показатель собственных оборотных средств (СОС)	Значение показателя		Излишек (недостаток)		
	на 31.12.2015	на 31.12.2017	на 31.12.2015	на 31.12.2016	на 31.12.2017
1	2	3	6	7	8
$СОС_1$ (без учета долгосрочных и краткосрочных пассивов)	1449147	1144971	- 204127	- 439977	- 1062619
$СОС_2$ (с учетом долгосрочных пассивов; фактически равен чистому оборотному капиталу)	1488140	1663745	+ 163481	- 318255	- 543845
$СОС_3$ (с учетом долгосрочных пассивов и краткосрочной задолженности по кредитам (займам))	2456230	2293862	+ 1302268	+ 715503	+ 86272

Из расчета показателей видно, что $СОС_1$, $СОС_2$, $СОС_3$ – значения ухудшились, на 31 декабря 2017 года положительный показатель с учетом долгосрочных пассивов, и краткосрочной задолженности по кредитам и займам, значение – $СОС_3$ (с учетом долгосрочных пассивов и краткосрочной задолженности по кредитам (займам)) – указывает на то, что финансовое положение предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» не устойчивое.

Проведем анализ соотношения активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения. Данные внесены в таблицу 2.6.

Таблица 2.6 – Соотношения активов по степени ликвидности и обязательствам по сроку погашения

Активы по степени ликвидности	На 31 декабря 2017 г., тыс. руб.	Прирост, %	Норм. соотно-шение	Пассивы по сроку погашения	На 1 января 2015 г., тыс. руб.	Прирост, %	Излишек/ недостаток платеж. тыс. руб.,
1	2	3	4	5	6	7	8
А1высоколиквид - ные активы	8481	- 90,4	≥	П 1 - срочные обязательства	1376138	+ 34,7	- 1367657
А2быстрореализуе-мые активы	1640274	- 3,8	≥	П2среднесрочные обязательства	826083	- 15,3	+ 814191
А 3 медленно реа - лизуемые активы	2217211	+ 31,1	≥	П Здолгосрочные обязательства	518774	+ 13,3	+1698437
А 4 труднореали - зуемые активы	601193	- 3,5	≤	П 4 постоянные пассивы	1746164	- 15,7	- 1144971

Высоколиквидные активы не покрывают наиболее срочные обязательства предприятия (разница составляет 1367657 тыс. руб.). В соответствии с принципами оптимальной структуры активов по степени ликвидности, краткосрочной дебиторской задолженности достаточно для покрытия среднесрочных обязательств (П 2). Краткосрочная дебиторская задолженность полностью покрывает среднесрочные обязательства предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор».

Можно сделать вывод, что баланс предприятия не является полностью ликвидным, но проблема наблюдается только в первой группе активов и пассивов (А1 – П 1 является отрицательным). Это означает неплатежеспособность предприятия по наиболее срочным расчетам.

Вместе с тем, судя по тому, что выполняются второе и третье ограничение, платежи предприятия обеспечены будущими поступлениями – так краткосрочными, так и более отрицательными. Поэтому можно сказать, что при условии грамотной финансовой политики предприятие будет иметь возможность для своевременных расчетов по наиболее срочным долгам. Одним из путей такой политики является эффективное управление наиболее ликвидными активами – денежными средствами и краткосрочными

финансовыми вложениями. Также предприятию может помочь более грамотная работа с дебиторами, что позволит быстрее погасить дебиторскую задолженность. Соответственно, для ликвидации или, хотя бы – смягчения дисбаланса по первой соотношению ликвидности баланса необходимо разработать соответствующие мероприятия.

Проведем анализ оборотного капитала предприятия.

Наличие чистого оборотного капитала – обязательное условие нормального финансового состояния предприятия. Показатели приведены в таблице 2.7.

Таблица 2.7 – Показатели чистого оборотного капитала

Показатель	Значение показателя			Изменение	
	31.12.2014	31.12.2015	31.12.2016	(графа 4-графа 2)	% ((4-2) : 2)
1	2	3	4	5	6
1. Чистый оборотный капитал, т. р.	+ 1541753	+ 1374455	+ 1663745	+ 175605	+ 11,8
2. Запасы, т. р.	+ 1378272	+ 1692710	+ 2207590	+ 662792	+42,9
3. Излишек (недостаток) чистого оборотного капитала, т. р.	+ 163481	- 318255	- 543845	- 487187	↓
4. Коэффициент покрытия запасов чистым оборотным капиталом, норм. значение:1 и менее.	0,89	1,23	1,33	+0,29	х

Чистый оборотный капитал на 31. 12. 2017 года = 1663745 тыс. руб. (с 31.12.2015 по 31.12.2017 г. г. + 175 605 тыс. руб., 11, 8 %). На 31 декабря 2017 года показатель чистого оборотного капитала на 543845 тыс. руб. меньше стоимости запасов предприятия.

Сложившаяся ситуация в будущем может стать следствием факторов: недостаток долгосрочных источников финансирования или чрезмерные складские запасы.

Проведем анализ показателей банкротства.

Значения коэффициента абсолютной ликвидности, текущей ликвидности, показателя обеспеченности обязательств должника его активами, степени платежеспособности по текущим обязательствам – сообщают об отсутствии признаков фиктивного банкротства должника.

Показателем вероятности скорого банкротства предприятия является Z – счет Альтмана, который рассчитывается по следующей формуле (пяти – факторная модель, для частных производственных предприятий):

$$Z – счет = 0,717\ T_1 + 0,847\ T_2 + 3,107\ T_3 + 0,42\ T_4 + 0,998\ T_5, \quad (1)$$

в соответствии с таблицей 2.8.

Таблица 2.8 – Показатели вероятности банкротства по Z-счет Альтмана

Коэффициент	Расчет	на 31.12.2017	Множитель	Произведение (гр. 3 х гр. 4)
1	2	3	4	5
T_1	Отношение оборотного капитала к величине активов	0,37	0,717	0,27
T_2	Отношение нераспределенной прибыли к величине активов	0,41	0,847	0,35
T_3	Отношение EBIT к величине активов	0,07	3,107	0,22
T_4	Отношение собственного капитала, к заемному	0,64	0,42	0,27
T_5	Отношение выручки от продаж к величине активов	1,36	0,998	1,36
Z-счет Альтмана:				2,47

Предполагаемая вероятность банкротства в зависимости от значения Z – счета Альтмана составляет:

- 1.23 и менее – высокая вероятность банкротства;
- от 1.23 до 2.9 – средняя вероятность банкротства;
- от 2.9 и выше – низкая вероятность банкротства.

Значение Z – счета, ООО «Тольяттинский Трансформатор» в 2015 – 2017 г. г. составило:

- 2,346…2,690 – предприятие находится в зоне риска, существует вероятность банкротства. При этом, так как индекс постоянно растет, можно сделать вывод, что в будущем вероятность банкротства снизится.

Модель прогноза банкротства предложена британскими учеными Р. Таффлером и Г. Тишоу.

Модель Таффлера была разработана по результатам тестирования модели Альтмана в более поздний период и включает четыре фактора:

$$Z = 0,53\ X_1 + 0,13\ X_2 + 0,18\ X_3 + 0,16\ X_4, \quad (2)$$

в соответствии с таблицей 2.9:

Таблица 2.9 – Показатели вероятности банкротства по модели Таффлера

Коэффициент	Расчет	на 31.12.2017	Множитель	Произведение (гр. 3 х гр. 4)
1	2	3	4	5
X_1	Прибыль от продаж / Краткосрочные обязательства	0, 27	0, 53	0, 14
X_2	Оборотные активы / Обязательства	1, 42	0, 13	0, 18
X_3	Краткосрочные обязательства / Активы	0, 49	0, 18	0, 09
X_4	Выручка / Активы	1, 36	0, 16	0, 22
Итого Z-счет Таффлера:				0, 63

Вероятность банкротства по модели Таффлера: Z больше 0, 3 – вероятность банкротства низкая; Z меньше 0,2 – вероятность банкротства высокая. Значение счета Таффлера составляет 0,721…0,860, поэтому вероятность банкротства низкая, причем, финансовое состояние предприятия, согласно этой модели, улучшается, вероятность банкротства имеет тенденцию снижения.

Данный вывод аналогичен предыдущему выводу, основанному на модели Альтмана.

Следующей методикой диагностики возможного банкротства предприятия (адаптирована для условий российской экономики) является модель Р. С. Сайфуллина и Г. Г. Кадыкова. Данная пятифакторная модель выглядит следующим образом:

$$R = 2\ K_1 + 0,1\ K_2 + 0,08\ K_3 + 0,45\ K_4 + K_5, \quad (3)$$

в соответствии с таблицей 2.10.

Согласно модели Сайфуллина – Кадыкова, если значение итогового показателя R < вероятность банкротства предприятия считается высокой, если R >1, то вероятность низкая. Значение итогового показателя R = 0, 95 – вероятность банкротства существует.

Таблица 2.10 – Показатели вероятности банкротства по модели Сайфуллина

Коэф-фициент	Расчет	на 31.12.2017	Множитель	Произведение (гр. 3 х гр. 4)
1	2	3	4	5
$К_1$	Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,3	2	0,59
$К_2$	Коэффициент текущей ликвидности	1,76	0,1	0,18
$К_3$	Коэффициент оборачиваемости активов	1,36	0,08	0,11
$К_4$	Рентабельность реализации продукции	0,1	0,45	0,04
$К_5$	Рентабельность собственного капитала	0,03	1	0,03
Итого (R):				0,95

Проведенный анализ свидетельствует, о том, что финансовые показатели в 2015 – 2017 г. г. не являются высокими, причем существует тенденция к его дальнейшему росту. Это означает, что вероятность банкротства является низкой и она имеет тенденцию дальнейшего снижения.

2. 3 Анализ финансовой структуры предприятия

Финансовая структура строится на основе экономических и финансовых отношений между ЦФО, отражает иерархию за достижение целевых финансовых показателей. Система управленческого учета и бюджетирования – это упорядочение процессов контроля и управления. Фундаментом является финансовая структура предприятия. При построении финансовой структуры в расчет принимаются только реалии бизнеса.

Первым шагом диагностики финансовой структуры предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» является определение структуры бизнеса.

Предприятие совмещает несколько направлений бизнеса: производство; продажа. Наличие этих признаков говорит о том, что предприятие работает на двух целевых рынках.

Направления бизнеса повлекли за собой создание подразделений по проектированию, содержанию и эксплуатации. Направлениям бизнеса соответствуют центры ответственности.

Уровень финансовой структуры предприятия представлен в соответствии с рисунком 2.7.

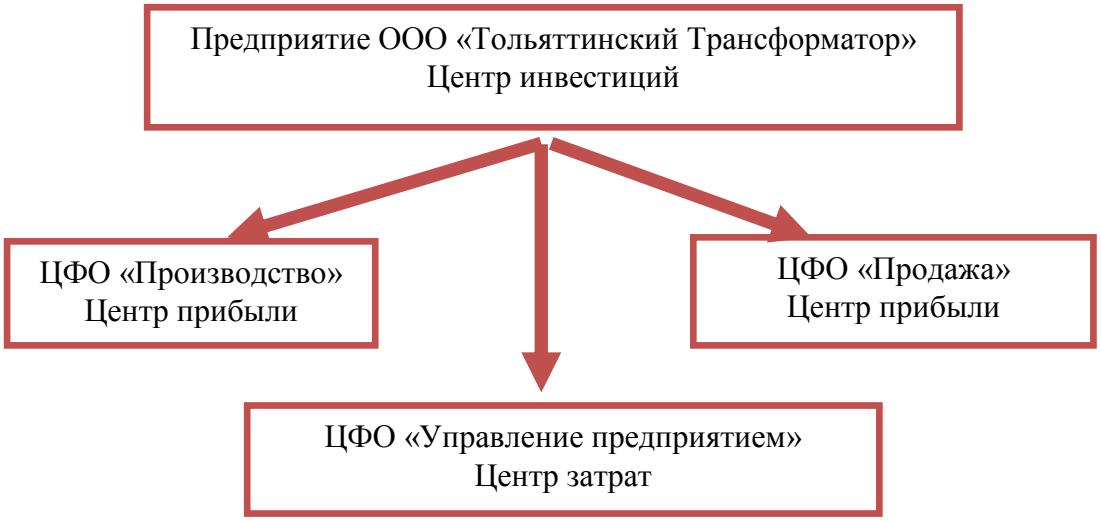

Рисунок 2.7 – Финансовая структура предприятия по двум направлениям бизнеса

Вторым шагом диагностики финансовой структуры предприятия необходимо выяснить структуру деятельности предприятия для определения связи с центрами ответственности.

Основными процессами деятельности предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» являются: закупка ТМЦ; производство и комплектация продукции; информирование потенциальных потребителей о возможностях продукта (продвижение на сбыт); продажа изготовленной продукции; техническое обслуживание. Основные процессы позволяют определить метод формирования финансового результата и инвестиционное направление на развитие.

Работа отделов главной бухгалтерии, финансового, юридического, а также хозяйственное обеспечение, поддержание инфраструктуры и т. д. относится к обслуживающим основную деятельность процессам. Особое место занимают процессы инвестиционной деятельности предприятия – это процесс производства (изготовление продукции), т. к. направлено на развитие предприятия. На ЦФО «Продажа» и «Услуги» лежит ответственность за доходы от продажи продукции и услуг по техническому обслуживанию. ЦФО «Закупки», «Производство» и «Продвижение» несут ответственность за

расходы – результаты этих ЦФО формируют результат ЦФО «Производство» и ЦФО «Продажа» - это центры прибыли. Прибыль является показателем коммерческой и производственной деятельности предприятия. Чистая прибыль формируется с учетом затрат ЦФО «Управление» и ЦФО «Обслуживание».

Активы – это ресурсы предприятия, создаются в процессе инвестиционной деятельности и обеспечивают поступление прибыли. В финансовой структуре ООО «Тольяттинский Трансформатор» присутствует ЦФО «Активы» - на него относят: налог на имущество, амортизация, расходы на эксплуатацию и т. д. Доходы ЦФО «Активы» формируются за счет платы от использования актива, которая поступает от ЦФО «Услуги». К активам относят: нематериальные ресурсы – интеллектуальный капитал, бренд, информационные ресурсы.

Прибыль – показатель деятельности предприятия и его подразделений. Подход определения прибыли и способ ее структурирования, имеют непосредственное влияние на формирование финансовой структуры предприятия. В ООО «Тольяттинский Трансформатор» централизованы функции сбыта продукции и закупок ТМЦ. Руководитель предприятия оценку деятельности завода дает по показателям прибыли. Прибыль формируется из показателей производственной деятельности с учетом доли расходов (в т. ч. на содержание аппарата управления и хозяйственное обеспечение); эффективности производственных процессов (при расчете учитывают заработную плату работников и стоимость ТМЦ). После вычета из валовой прибыли налога на прибыль и процентов по кредитам образуется чистая прибыль предприятия.

Взаимоотношения между подразделениями предприятия: ЦФО «Производство» - поставщик для ЦФО «Продажи», а ЦФО «Услуги» предоставляет для ЦФО «Продажи» услуги. ЦФО «Продажи» доходы получает от продажи продукции.

Распределение ответственности за различные группы затрат между ЦФО позволит иметь представление об эффективности процессов производства, а

также управлять ими. Определить потребность в финансовых ресурсах, необходимых для обеспечения функциональных обязанностей подразделения в планируемом периоде – это цель составления бюджета подразделением. Расходы подразделений делятся на категории: по мероприятиям (предусмотренные планом) и текущие (необходимые для осуществления текущей деятельности структурного подразделения). Разрабатывают бюджет ежемесячно руководители подразделений.

Продвижением изготовленной продукции на сбыт занимается отдел маркетинга предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор», который утверждает бюджет и план, ведет контроль исполнения, определяет цели, и задачи на рынке сбыта - это указывает на функциональную составляющую в системе управления предприятием. Резюмируя вышеизложенное, можно признать управление финансовыми потоками на предприятие ООО «Тольяттинский Трансформатор» - достаточно эффективным, однако, имеются определенные недостатки. Для их ликвидации или, по крайней мере, снижения влияния на финансовое состояние предприятия, следует разработать соответствующие мероприятия.

3 Разработка рекомендаций по улучшению финансовой структуры предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор»

3. 1 Необходимость формирования финансовой структуры предприятия

Выше были выявлены определенные основные проблемы финансового состояния предприятия:

1. Наличие излишнего количества материальных запасов (затоваренность);
2. Нехватка свободных средств, для наиболее краткосрочных расчетов (т. е. низкий уровень краткосрочной ликвидности);
3. Высокий уровень кредиторской задолженности.

Рассмотрим способы повышения показателей текущей ликвидности предприятия. Уменьшить долю краткосрочных обязательств в пассивах предприятия – это значит перевести часть краткосрочной задолженности в долгосрочную. Повысить платежеспособность предприятия можно через ускорение оборачиваемости активов. Оборачиваемость активов во большей степени зависит от производственного цикла. Сокращение цикла позволяет запасам быстрее превращаться в дебиторскую задолженность и денежные средства. Это повысит способность предприятия с расчетами по своим обязательствам. Повысить оборачиваемость позволяет также ужесточение платежной дисциплины покупателей, снижение периода взыскания дебиторской задолженности. За 2017 год оборачиваемость дебиторской задолженности предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» составила в среднем 108 дней.

Возможны следующие пути решения обозначенных выше проблем, соответственно, повышения показателей быстрой и абсолютной ликвидности [16, с. 101]:

1. Снизить размер краткосрочной кредиторской задолженности - привлечением долгосрочных заимствований.
2. Снизить долю менее ликвидных активов, переведя их в более ликвидные - уменьшить период отсрочки платежей для покупателей, т. е. повысить

оборачиваемость дебиторской задолженности, реализовать излишние ТМЦ или постепенно сократить их уровень, избавиться от неиспользуемых основных средств.

Финансовую результативность деятельности предприятия можно оценить как крайне неудовлетворительную ввиду низкой рентабельности собственного капитала. Рентабельность собственного капитала не превышает ни возможный процент доходности от альтернативного использования капитала, ни уровень инфляции. Наличие более доходных альтернативных способов вложения капитала – повод пересмотреть целесообразность текущей деятельности предприятия, не обеспечивающей собственникам возможной доходности. Чтобы текущая деятельность имела экономический смысл, нужно повысить ее прибыльность до уровня, превышающего альтернативную доходность [16, с. 102].

Показателем для инвесторов служит долговая нагрузка на предприятие, расходы в виде процентов по обслуживанию заемного капитала. Для этого рассчитывают коэффициент покрытия процентов к уплате (IRC) – отношение прибыли до вычета процентов и налогов (EBIT) к расходам на выплату процентов [16, с. 103].

Суммируя приведенные выше направления, ООО «Тольяттинский Трансформатор» следует предпринять следующие меры, направленные на улучшение важнейших показателей (таблица 3.1).

Таблица 3.1 – Меры улучшения финансовых показателей

Рекомендуемые меры по улучшению финансового состояния	Цель
Увеличить долю собственного капитала.	Обеспечить достаточную финансовую независимость (повысить коэффициент автономии).
Снизить сумму краткосрочной кредиторской задолженности.	Повысить обеспеченность краткосрочных обязательств текущими активами (показатель текущей ликвидности).
Увеличить сумму остатка денежных средств и краткосрочных финансовых вложений.	Повысить бесперебойность текущих расчетов (улучшить показатель абсолютной ликвидности).
Снизить запасы, переведя их в более ликвидные активы – краткосрочную дебиторскую задолженность, финансовые вложения или денежные средства.	Повысить платежеспособность (показатель быстрой ликвидности).
Увеличить чистую прибыль.	Обеспечить минимально приемлемую рентабельность собственного капитала.

Комплекс мероприятий по совершенствованию финансовой структуры предприятия является необходимой процедурой для успешного существования ООО «Тольяттинский Трансформатор» в будущем.

3. 2 Комплекс мероприятий по формированию финансовой структуры предприятия

Важнейшей проблемой на предприятии является затоваренность. Решить ее можно двумя путями:

1. Часть не подлежащих применению ТМЦ – предлагать продать с определенными скидками.
2. Разработать оптимальную модель поставки материальных запасов на предприятие.

Чтобы определить стоимость ТМЦ, подлежащих продаже, необходимо выяснить, каков оптимальный размер партии запасов. Для этой цели можно использовать модифицированную формулу Уилсона (Приложение Ш), где:

P – оптимизированный объем одной партии, тыс. руб.;

D = 100 тыс. руб. – средняя стоимость доставки одной партии товаров от поставщика;

C – ожидаемый спрос на продукцию, изготовленную из материалов, в ценах себестоимости тыс. руб. / год;

Z – потери от замораживания денежных средств в запасах % годовых;

H = 5300 тыс. руб. /год–переменные затраты на хранение ТМЦ на складе;

O – среднегодовой остаток склада в ценах себестоимости, тыс. руб. / год.

Среднедневной остаток склада определяем как среднегодовое значение запасов материалов и готовой продукции на складе предприятия в 2017 году:

$$O = (1692710 + 2207590) / 2 = 1950150 \text{ (тыс. руб.)} \quad (4)$$

Для того, чтобы определить потери Z от замораживания денежных средств в запасах, следует определить, из каких источников они будут финансироваться. При использовании кредитных денег в качестве Z берется та

ставка, по которой предприятие берет деньги в банке. Если оно работает с избытком денежных средств, то в качестве Z берется ставка, по которой предприятие хранит деньги на депозите. Если же денежные средства перераспределяются между несколькими вариантами вложения и / или предприятие работает с нехваткой денег, но, нет возможности брать в долг, то в качестве Z надо брать среднюю прибыльность бизнеса (рентабельность продаж).

В силу вышесказанного (см. выводы к главе 2), принимаем последний вариант. Согласно таблице 2.4, Z = 5,3 %.

Ожидаемый спрос на продукцию принимаем равный фактической величине себестоимости в 2017 году, т. е. С = 4564366 тыс. руб. / год.

Рассчитывая Н надо учитывать только затраты на хранение, без затрат на обработку грузов на приемке и отгрузке, так как их величина не меняется в зависимости от объема хранимой продукции. Подставляя данные в формулу, получаем:

$$\sqrt{\frac{2 \cdot 100 \cdot 4\,564\,366}{0,053 + \frac{5300}{1950150}}} = 128000 \text{ (тыс. руб.)} \qquad (5)$$

Фактическое значение стоимости запасов в конце 2017 года составило 2207590 тыс. руб., что существенно выше, чем оптимальное. Следовательно, можно реализовать по сниженным ценам запасы материалов и готовой продукции на сумму:

$$\Delta З = 2207590 - 128000 = 2079590 \text{ (тыс. руб.)} \qquad (6)$$

Иначе говоря:

$$2079590 / 2207590 * 100\ \% = 94\ \%, \qquad (7)$$

запасы материалов, готовой продукции заниают на предприятии лишнее место на складе, что приводит к завышению стоимости затрат на их хранение.

Эту часть запасов целесообразно реализовать по сниженным ценам,

например, со скидкой 15 %. Для этой цели можно применять разного рода акции, бонусные программы.

Для того, чтобы на предприятии не нарушался производственный процесс, необходима периодическая доставка ТМЦ (в течение последующего отчетного года). Поэтому следует рассчитать оптимальную периодичность поставок. В течение года необходимо будет сделать N поставок, где:

$$N = C / \Delta P = 4\,564\,366 / 128\,000 = 35{,}7 \text{ (поставки в год)} \quad (8)$$

Поставки необходимо осуществлять через каждые:

$$T = 365 / 35,7 = 10 \text{ (дней)} \quad (9)$$

График поставок материалов приведен на рисунке 3.1:

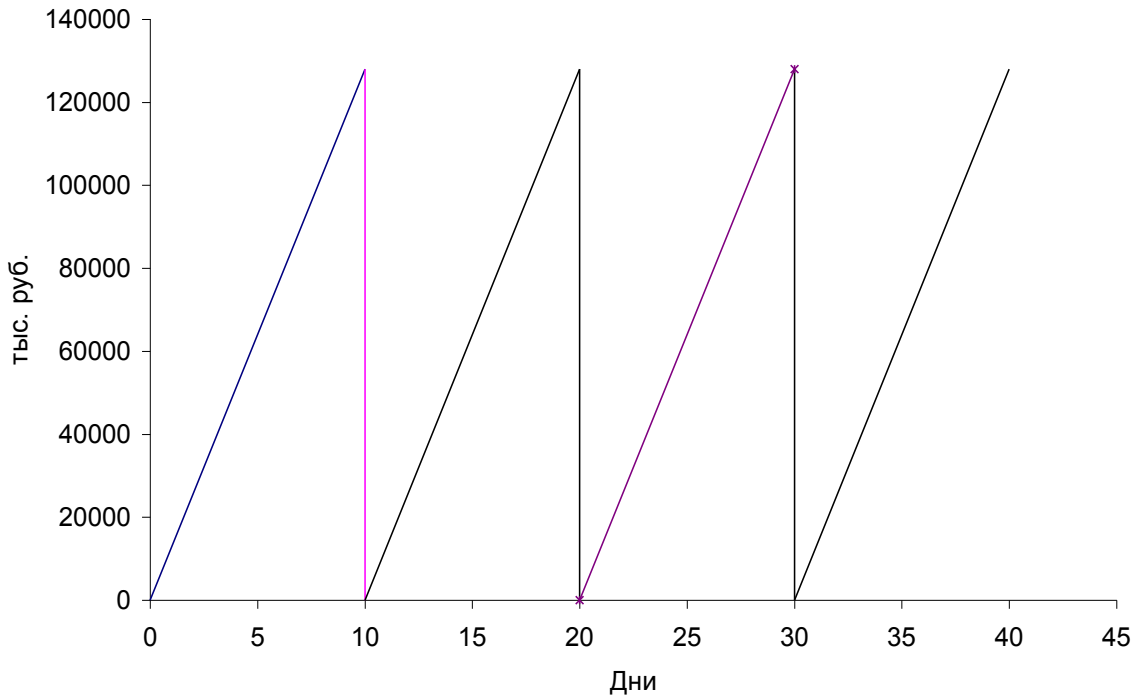

Рисунок 3.1 – Оптимальный график поставок ТМЦ на предприятие

Поставки ТМЦ должны будут возобновляться каждые 10 дней. В период ожидания очередной поставки предприятие будет перерабатывать материалы, осуществляя выпуск продукции.

Для того, чтобы выполнить указанные мероприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» потребуется грамотный специалист – логист / маркетолог,

штатное расписание увеличить на одну вакансию, в должности логиста / маркетолога, (Приложение Щ «Положение о кадровом резерве ООО «Тольяттинский Трансформатор» ПМ. 454. 071 – 2014». ОТиЗ утвердить оклад в размере 10 000 рублей (Приложение Э «Положение об оплате труда ратников»).

Для совершенствования финансовой структуры на предприятии необходимо создать отдел финансового планирования и аналитический отдел, штатное расписание увеличить на две вакансии, в каждом из отделов по одному сотруднику в должности экономиста, ОТиЗ утвердить оклад в размере 15 000 рублей (Приложение Ю «Инструкция о порядке приема, перевода и увольнения работников ООО «Тольяттинский Трансформатор» И.453.031-2008»).

Основные направления финансовой работы предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор», оформлены в соответствии с рисунком 3.2:

Рисунок 3.2 – Основные направления финансовой работы предприятия

На предприятии оперативное планирование осуществляется при помощи компьютерной программы «Excel», которая не способствует объемам планирования на предприятии, существует необходимость внедрения предложенного программного обеспечения:

1. ПО «РАЙТЕК – 1С Центр ERP Partner Siemens PLM» - функция планирования производства.

2. ПО «Учет кредитов» - функция регистрации и учета кредитов, графиков платежей и т. д. (Приложение Я - «Основные функции программы «Учет кредитов»).

Управление денежными потоками на базе Windows 1С Предприятие:

3. ПО «Платежный календарь 2. 5» (Приложение 1 - «Основные возможности программы «Платежный календарь 2. 5»).

4. ПО «WA: Финансист. Управление денежными потоками».

Анализ финансового состояния и аудиторская деятельность:

5. ПО «ФинЭкАнализ».

6. ПО «Альт – Финансы».

7. ПО «Audit Expert 4».

8. ПО «Project Expert» - по инвестиционному проектированию и оценке инвестиционных рисков – для разработки бизнес планов и инвестиционных проектов. (Приложение 2 - «Ключевые особенности и функции программы «Project Expert»).

Внедрение предложенного программного обеспечения, повышает финансовые показатели устойчивости, способствует эффективному вложению инвестиций, а также обеспечивает платежеспособность.

Необходимо отметить, что финансовая политика предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» остается прежней и направлена на увеличение продаж и вложение прибыли в выгодные проекты.

Усовершенствованная финансовая структура представлена на рисунке 3.3.

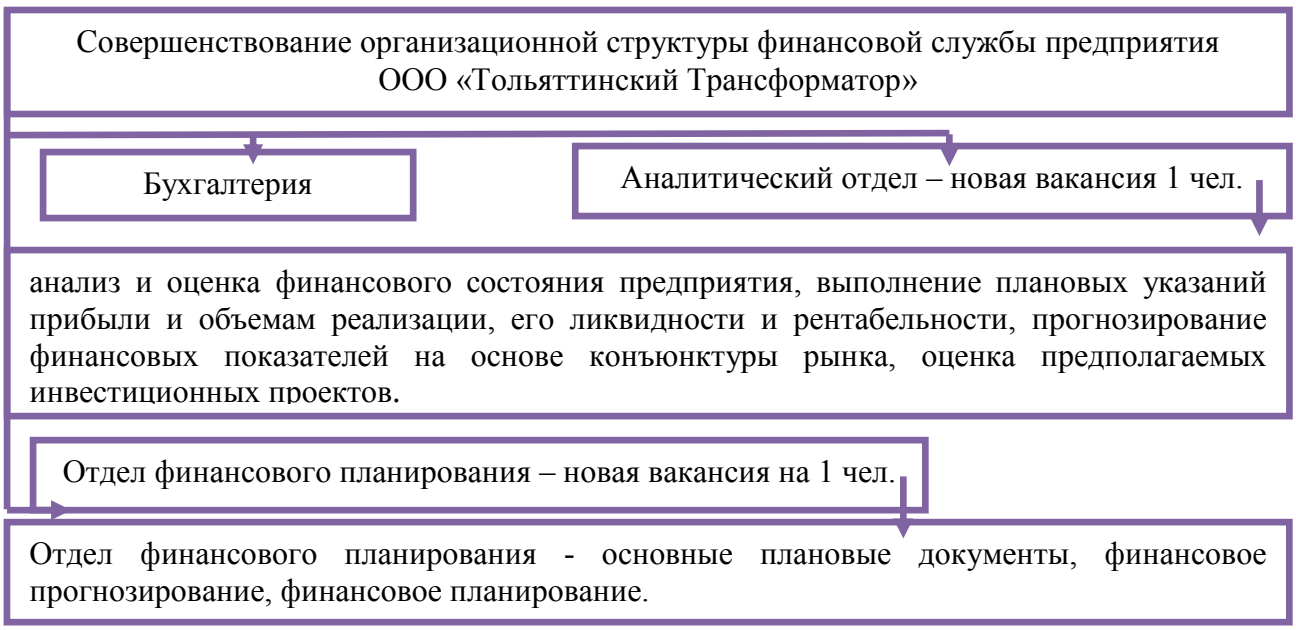

Рисунок 3.3 – Финансовая структура после совершенствования

После совершенствования финансовая структура предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» является полноценным подразделением в составе:

- главная бухгалтерия;
- финансовый отдел;
- отдела планирования;
- финансового отдела.

Подбор кадров – ключевой момент работы на предприятии, от профессионализма отобранных кадров зависит эффективность работы всего предприятия и использование всех остальных ресурсов.

Основными этапами набора специалистов являются: размещение информации о вакансиях в наиболее распространенных источниках; прием резюме соискателя; проведение собеседования; отбор подходящих специалистов.

Первым этапом набора кадров на предприятие является размещение информации о вакансии. Популярностью для размещения информации пользуются Интернет-источники. Лидирующую позицию занимает сайт: Head Hunter (hh.ru) – (Приложение 3), рейтинг представлен в таблице 3.2.

Таблица 3.2 – Рейтинг сайтов по поиску работы

№ п/п	Сайты	№ п/п	Сайты
1	HeadHunter (hh.ru)	10	Доска.ру (www.doska.ru)
2	SuperJob.Ru	11	rjb.ru
3	rabota.mail.ru	12	vacprofi.ru
4	buildteam.ru	12	vakant.ru
5	Zarplata.RU	14	I-Worker (iworker.ru)
6	Вакансия.RU	15	Из рук в руки (irr.ru
7	rosrabota.ru	16	job.ws
8	funkyjob.ru	17	CareerRussia.ru
9	futuretoday.ru	18	Кадровичка.ру (www.kadrovichka.ru)

Посещаемость сайта составляет 55 тыс. чел., для юридических лиц размещение объявления о вакансии платное. Цены на размещение объявления для работодателя представлены в таблице 3.3.

Таблица 3.3 – Цены на размещение объявления

№ п/п	Вид размещения	характеристика	преимущества
1	Вакансия «Стандарт» - простое решение сложных задач подбора	До 400 просмотров в первые дни размещения. Этого достаточно, чтобы закрыть несрочную вакансию рядового специалиста или топ-менеджера. Стандартные вакансии- привычный и легкий способ публикации вакансий. Публикация размещается на сайте в течение 30 дней и располагается в поиске по дате создания.	Второй блок в поиске; Экономное решение. Цена 195-600 руб.
2	Вакансия «Премиум» - максимум соискателей, никаких усилий	До 900 просмотров в первые дни размещения. Этого достаточно, чтобы закрыть срочную вакансию, вакансию редкого специалиста или топ-менеджера. Вакансии «Премиум» занимают первые места в результатах поиска и в рассылке в течение первых 7 дней. Они неповторимы, отличаются от других насыщенным шоколадным цветом и легко узнаваемы в поиске благодаря вашему логотипу.	Первые в поиске; Максимум откликов; Логотип в результатах поиска; Рассылка подходящим соискателям. Цена от 2000-6000руб.

Качество размещаемых на сайте резюме – обеспечивается за счет, тщательной ручной модерации, каждая вакансия о соискателе, проходит ручную проверку.

При наборе персонала отделу кадров предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» необходимо руководствоваться Кадровой политикой ПМ

419.060-2009, критерии и принципы представлены в соответствии с рисунком 3.4

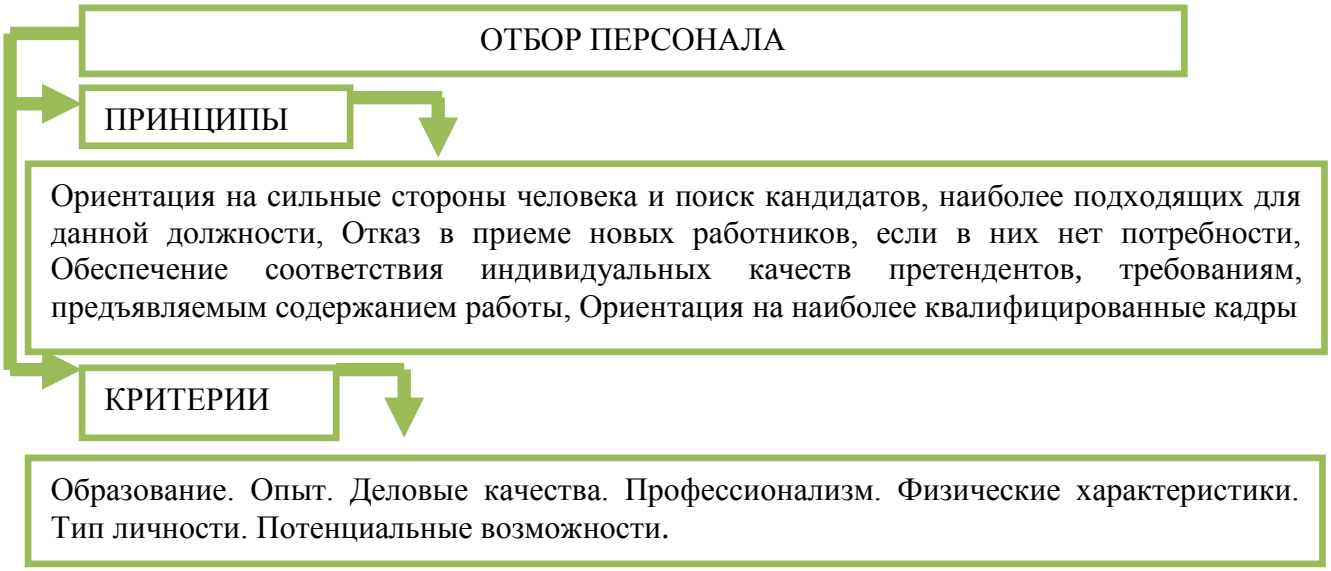

Рисунок 3.4 – Принципы и критерии отбора персонала

Правильное решение проблемы найма на работу, связано с высокой стоимостью рабочей силы.

Информация о кандидате:

1) Заявление о приеме (первое общее впечатление о кандидате); Внешний вид (фотография).

2) Биография (процесс детального разбора личности).

3) Личная анкета (систематизация самой важной информации о соискателе, хранение данной информации).

4)Документ об образовании (успеваемость в ВУЗе, квалификация).

5)Трудовая книжка (место работы в биографии, прежние сферы деятельности, квалификационная характеристика).

6) Рекомендации (характеристика профпригодности).

7) Устный контакт с соискателем (заполнение пробелов в информации, дает личное представление о соискателе).

8) Испытательный срок (проверяют умения и навыки в работе).

При отборе специалистов для ООО «Тольяттинский Трансформатор» применимы все перечисленные способы, отбор персонала представлен в соответствии с рисунком 3.5.

Рисунок 3.5 – Способы отбора персонала

Причинами отказа в приеме на работу после собеседования должны явиться следующие негативные характеристики: плохое личное впечатление, кандидат слишком агрессивен, подавляет окружающих («все знает»), не способен четко и ясно выразить свои мысли (плохое произношение, грамматика); кандидат не планирует свою карьеру (нет целей и намерений); у кандидата мало интереса и энтузиазма (пассивен, безразличен); кандидат недостаточно уверен и уравновешен (нервный, легко смущается); кандидат избегает участия в деятельности; кандидат чересчур много значения придает деньгам (интересуется только тем, где предложат больше); кандидат не хочет начинать карьерный рост с нижней ступени (ожидает слишком много и слишком быстро); кандидат извиняется (заглаживает неблагоприятные факты о прошлом); кандидат недостаточно тактичен; кандидат недостаточно зрел; кандидат недостаточно воспитан (дурные манеры); у кандидата недостаточно социальное понимание; у кандидата есть примеры неприязни к обучению; кандидат избегает смотреть в глаза интервьюеру (лжет); вялое рукопожатие;

кандидат нерешителен; кандидат предъявил неряшливо заполненное заявление о приеме; кандидат опоздал на интервью без уважительной причины.

По окончании собеседования работодатель проводит оценку полученных результатов и принимает решение. В случае если кандидат подходит, то с ним подписывается трудовое соглашение с испытательным сроком 3 месяца.

Привлечение специалистов высокого уровня подготовки на предприятие, повысит эффективность системы управления финансами.

Оценку эффективности предложенных мероприятий, по совершенствованию финансовой структуры предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» и автоматизацию работы финансовых служб, проанализируем в следующей части работы.

3. 3 Экономическая эффективность предложенных мероприятий

Экономическая эффективность от совершенствования финансовой структуры предприятии заключается в увеличении выручки предприятия, росте прибыли, росте показателей рентабельности, увеличении чистого денежного потока по текущей, финансовой и инвестиционной деятельности. Какая именно будет достигнута экономическая эффективность от совершенствования финансовой структуры предприятия и внедрения программных продуктов по финансовому планированию и инвестированию, прогнозировать сложно, так как это будет зависеть от множества факторов. В частности, от того на сколько эффективна будет осуществляться финансовая политика предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» (какие пути выберет предприятие для увеличения объемов продаж, системы стимулирования сбыта), какая ценовая политика), уровень образования и опыт работы персонала финансовых служб, ответственность всех подразделений предприятия и др. Однако можно предположить, что за счет совершенствования планирования и эффективного вложения финансовых ресурсов в новые проекты, показатель товарооборота предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» может возрасти на 20 и более процентов, а при вложении финансовых ресурсов в новые проекты,

показатель товарооборота может дать прирост более чем в два раза. Однако нельзя точно прогнозировать как именно увеличатся показатели товарооборота предприятия, если исходить из предложений, что предприятие примет решение о новой дополнительной какой либо деятельности, то следовательно прирост может составить как минимум 50%, то в перспективе выручка будет равна 9139942,5 тыс. руб. Себестоимость от реализации товаров составляет в среднем 93,5 % от выручки. Следовательно, планируемая себестоимость составит 8545846,3 тыс. руб. Так как на проведение мероприятий, по совершенствованию финансовой структуры предприятия и внедрения ПО необходимы средства, то следовательно, коммерческие затраты предприятия возрастут на эту величину. В частности, необходимо закупить несколько программ, рассмотренных выше, общая стоимость которых составляет 35 тыс. руб. Для набора специалистов на предприятие необходимо размещать вакансии. Выше было предложено размещать в сети Интернет на сайте www.hh.ru, стоимость одной вакансии составляет 2 000 руб. в месяц, так как нужна вакансия экономист (но экономистов нужно двое) и логист / маркетолог, то достаточно размещение вакансии в течение 6 месяцев, за это время наиболее целесообразно найти необходимые кадры. Следовательно, сумма затрат на размещение вакансий составит 36000 руб. Так как на работу будут приняты два экономиста, со среднемесячной заработной платой 15000 руб. и один логист / маркетолог, со среднемесячной заработной платой 10000 руб., соответственно в год фонд заработной платы составит 480000 руб. Из указанной суммы уплачивается подоходный налог в размере 13%. Однако, кроме этого предприятие работодатель уплачивает также налоги на каждого работника в ПФ РФ, ФСС РФ и ФМС, правила расчета и уплаты взносов прописаны в гл. 34 НК РФ, именно этой главой нужно руководствоваться плательщикам страховых взносов в настоящее время. Принимаем, что суммарная ставка социальных взносов на заработную плату вновь принятого работника составляет 35% (с учетом дополнительного страхования от несчастных случаев). Тогда социальные взносы составят:

СВ = 480000 * 0,35 = 168000 (тыс. руб.) (10)

Экономический эффект от продажи неликвидных запасов равен:

$Э_1$ = 2079590 * (1 – 0,15) = 1767651 (тыс. руб.) (11)

Кроме того, появится экономический эффект, выражающийся в снижении затрат на хранение реализованных запасов. Он составит:

$Э_2$ = Δ3*Н/О = 2079590 * 5300 / 1950150 = 5651 (тыс. руб.) (12)

После того, как предприятие реализует часть неликвидных запасов, у него появятся дополнительные денежные средства в размере:

Д = $Э_1$ + $Э_2$ = 1767 651 + 5651 = 1 773302 (тыс. руб.) (13)

Судя по таблице 2.6, стоимость высоколиквидных активов увеличится и составит:

8481 + 1773302 = 1781783 (тыс. руб.) (14)

Проверяем соотношение А1 ≥ П1:

1781783 (тыс. руб.) > 1376138 (тыс. руб.) (15)

Следовательно, вместо платежного недостатка по данному соотношению будет наблюдаться платежный излишек. Следовательно, предприятие получит необходимые денежные средства для осуществления наиболее краткосрочных платежей, в частости, оно сможет погасить кретиторскую задолженность.

Отметим, что сумма платежного излишка по денежным средствам, равную:

1781783 – 1376138 = 405645 (тыс. руб.) (16)

Можно инвестировать на какие – либо цели, например, положить на банковский депозит по ставке 6 % годовых.

В таком случае, у предприятия появится дополнительный экономический эффект, равный:

$Э_3$ = 405645 * 0,06 = 24339 (тыс. руб.) (17)

Совершенствование финансовой структуры предприятия в внедрение ПО, направленного на финансовоепланирование и оценку инвестиционных проектов, позволит предприятию увеличить показатели товарооборота от основной деятельности, в связи с этим произойдет рост валовой прибыли и прибыли от продаж. Но для этой цели потребуются определенные затраты.

Совокупный экономический эффект представлен в таблице 3.4:

Таблица 3.4 – Расчет совокупного экономического эффекта

Вид экономического эффекта	Сумма, тыс. руб.
$Э_1$ - продажа излишних материальных запасов	1767651
$Э_2$ - снижение затрат на хранение излишних запасов	5651
$Э_3$ - вложение денег на банковский депозит	24339
Зп - заработная плата работника	- 480000
СВ - социальные взносы на заработную плату, 35%	- 168000
ПО – программное обеспечение	- 35000
Услуга по размещению объявления	- 36000
Итого	1078641

Совокупный экономический эффект от предложенных мероприятий получится равным 1 078 641 тыс. руб. Показатели эффективности являются прогнозируемыми, показатели прибыли и прироста товарооборота могут иметь меньшие или большие значения. Тем не менее, проведение мероприятий целесообразно и требует безотлагательной реализации.

Заключение

Для функционирования предприятия и полноценного управления его деятельность необходимо сформировать такую организационную структуру, которая позволяла бы эффективно и результативно управлять данной деятельностью.

Для оценки финансовой деятельности предприятия создается финансовая структура предприятия.

Объектом исследования в работе является предприятие по производству электродвигателей, электрогенераторов и трансформаторов ООО «Тольяттинский Трансформатор». Темой исследования является: «Диагностика финансовой структуры предприятия (на примере ООО «Тольяттинский Трансформатор»). Актуальность темы заключается в просчете финансового результата, определении фактора снижения затрат и повышении прибыли. Предмет исследования – существующая финансовая структура, данные бухгалтерской и финансовой отчетности.

В основе формирования финансовой структуры предприятия лежат целевые показатели деятельности предприятия - финансовый результат, либо показатели влияющие на увеличение стоимости предприятия.

Финансовая структура предприятия – это набор сфер ответственности подразделений за финансовые показатели их деятельности - доходы и расходы, свободные финансовые показатели, распределенные между структурными подразделениями предприятия и которые являются самостоятельными объектами учета и бюджетирования.

Основными задачами финансовой службы на предприятии являются: обеспечение финансовыми ресурсами затрат предприятия, обязательств перед государственным бюджетом, банками, поставщиками, рабочими, поиск путей увеличения прибыли и повышения рентабельности, контроль принятых решений.

Управление финансовыми ресурсами – комплекс мероприятий, по эффективному использованию финансов предприятия, планирования и т. д.

Важными группами финансовых показателей являются показатели – ликвидности, финансовой устойчивости, платежеспособности, рентабельности, оборачиваемости (деловой активности).

Финансовый анализ – исследование финансового состояния и основных результатов финансовой деятельности предприятия с целью выявления резервов повышения его рыночной стоимости и обеспечения дальнейшего эффективного развития. От эффективности построения организационной структуры финансовой службы и разработки финансовой политики – зависит успех предприятия.

Управление финансами – это изыскание и распределение финансовых ресурсов.

Финансовые ресурсы – это компонент бухгалтерского учета - звено между учетом, контролем и управлением.

Финансовая политика предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор» направлена на увеличение объемов продаж, что оказывает влияние на увеличение рентабельности, повышения финансовой устойчивости, снижения финансовой зависимости.

Анализ коэффициентов финансовой устойчивости предприятия – это показатели, характеризующие структуру капитала предприятия с позиции степени финансовой стабильности его развития.

Проведенный анализ финансовых результатов показывает, что в течение 2015 – 2017 гг. растут такие важные показатели, как выручка, прибыль от продаж, чистая прибыль. Это означает, что коммерческая деятельность предприятия развивается, растут ее масштабы и рынок.

Управление финансовыми потоками на предприятии ООО «Тольяттинский Трансформатор» можно признать достаточно эффективным, однако имеются определенные недостатки. Для их ликвидации или снижения влияния на финансовое состояние предприятия были разработаны

мероприятия: по снижению неликвидных ТМЦ методом перевода их в более ликвидные активы; по внедрению программного обеспечения и увеличению штата сотрудников на три вакансии.

Комплекс мероприятий по совершенствованию финансовой структуры процедура необходимая для успешного существования ООО «Тольяттинский Трансформатор» в будущем.

Экономическая эффективность от совершенствования системы управления финансовыми ресурсами на предприятии заключается в увеличении выручки предприятия, росте прибыли, росте показателей рентабельности, увеличении чистого денежного потока по текущей, финансовой и инвестиционной деятельности.

Совокупный экономический эффект от предложенных мероприятий получится равным 1078641 тыс. руб. Рассмотренные показатели эффективности являются прогнозируемыми, показатели прибыли и прироста товарооборота могут иметь меньшие или большие значения. Тем не менее, проведение мероприятий целесообразно.

Практическая значимость исследования заключается в том, что предложенный комплекс мероприятий по совершенствованию финансовой структуры предприятия возможно применить в практике работы анализируемого предприятия и на предприятиях с аналогичным видом деятельности. Таким образом, в результате проведенного исследования, поставленные в работе цели – успешно достигнуты, задачи – решены.

Список используемой литературы

1. «Конституция Российской Федерации» принята всенародным голосованием 12. 12. 1993 г.: М.: Норма: Инфа – М., 2012. – 175 с.

2. «Бюджетный кодекс Российской Федерации». (1998). Электронный ресурс. Консультант Плюс. Web:http://www.consultant.ru

3. «Гражданский кодекс Российской Федерации». (1994). Электронный ресурс. Консультант Плюс. Web:http://www.consultant.ru

4. Об обществах с ограниченной ответственностью: Федеральный закон от 18 февраля 1999 №14-ФЗ // Российская газ. – 2012. – 11. 02. – С. 4

5. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 6 декабря 2011 №402-ФЗ // Российская газ. – 2015. – 15. 05. – С. 5

6. Абрютина, М. С. Экономический анализ торговой деятельности / М. С. Абрютина. – М.: Дело и сервис, 2009. – 508 с.

7. Брат, В. В. Компьютеризация бухгалтерского учета / В. В. Брат. – М.: Финансы и статистика, 2013. – 15 с.

8. Баканов, М. И. Теория экономического анализа / М. И. Баканов, А. Д. Шеремет. – М.: Финансы и статистика, 2007. – 215 с.

9. Баканов, М. И. Теория экономического анализа: учебник для экономических вузов / М. И. Баканов. –М.: Финансы и статистика, 2009.–415 с.

10. Бернстайн, Л. А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпритация / Л. А. Бернстайн. – М.: Инфра – М, 2012. – 266 с.

11. Володина, А. А. Финансовый менеджмент в системе организации финансов и его основные предпосылки: управление финансами, финансы предприятий / А. А. Володина. – М.: Инфра – М, 2011. -312 с.

12. Колтынюк, Б. А. Инвестиционные проекты: конспект лекций / Б. А. Колтынюк. – СПб.: Изд-во Михайлова В. А., - 2012. – 130 с.

13. Мирошниченко, Т. А. Бухгалтерский финансовый учет и отчетность: продвинутый уровень / Т. А. Мирошниченко, И. М. Бортникова, О. А. Зубарева. – п. Персиановский: ДонГАУ. – 2015. – 528 с.

14. Мельник, С. Г. Витки «Трансформатора» / С. Г. Мельник. – Тольятти: Инфо-Пресс, - 2006. – 224 с.

15. Немировский, И. Б. Бюджетирование: от стратегии до бюджета – пошаговое руководство / И. Б. Немировский, И. А. Старожукова. – М.: Вильямс, 2006. – 507 с.

16. Полковский, Л. М. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности: учебно – методический комплекс / Л. М. Полковский. – М.: Финансы и стастика, 2009. – 384 с.

17. Романовский, М. В. Финансы предприятия: учебник / М. В. Романовский. – СПб.: Бизнес – пресса, 2013. – 180 с.

18. Савицкая, Г. А. Анализ хозяйственной деятельности предприятий / Г. А. Савицкая. – ИП.: Экоперспектива, 2008. – 494 с.

19. Business and Personal Finance. (2007). Электронный учебник по управлению финансами. Glencoe, McGraw-Hill. Web.:http:// Glencoe-McGraw-Hill.ru/Business and Personal Finance.

20. Kompleksniy-ekonomicheskiy-analiz-hozyaystvennoy-deyatelnosti. Inc. (2017). Электронный учебник по экономике. Дальний Восток, Dalnevo. Web.:http://www.Dainevo.ru/home/textbook.

21. Finansovo-ekonomichyeskiyi-analiz. Inc. (2017). Электронный учебник по финансам предприятий. Москва, Ur-consul. Web.:http://www.ur-consul.ru/Bibli/ Finansovo-ekonomichyeskiyi-analiz.html

22. Finansovye-nauki. Inc. (2018). Электронный учебник по финансам. Москва, Ronl. Web.:https://www.ronl.ru/stati/ finansovye-nauki/226285/

23. Finance. (2007). Электронный учебник по управлению финансами. Glencoe, McGraw-Hill. Web.:http:// Glencoe-McGraw-Hill.ru/Finance.

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»
Институт финансов, экономики и управления
(институт, факультет)
«Финансы и кредит»
(кафедра)

УТВЕРЖДАЮ
Зав. кафедрой «Финансы и кредит»
_____ _____
« 11 » мая 20 18 г.

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН
выполнения бакалаврской работы

Студента: Быковой Ирины Вячеславовны

по теме: Диагностика финансовой структуры предприятия

(на примере ООО «Тольяттинский Трансформатор»).

Наименование раздела работы	Плановый срок выполнения раздела	Фактический срок выполнения раздела	Отметка о выполнении	Подпись руководителя
Согласование темы бакалаврской работы с научным руководителем, получение задания	09.105.2018 – 10.05.2018	09.05.2018 –10.05.2018	выполнено	
Изучение и подбор необходимой литературы	20.04.2018 - 20.05.2018	20.04.2018 -20.05.2018	выполнено	
Глава 1 бакалаврской работы	10.05.2018 – 31.05.2018	10.05.2018 –31.05.2018	выполнено	
Глава 2 бакалаврской работы	10.05.2018 – 31.05.2018	10.05.2018 –31.05.2018	выполнено	
Глава 3 бакалаврской работы	10.05.2018 – 31.05.2018	10.05.2018 –31.05.2018	выполнено	
Подготовка, оформление и сдача научному руководителю бакалаврской работы	10.05.2018 – 31.05.2018	10.05.2018 –31.05.2018	выполнено	
Доклад, иллюстративный материал Предварительная защита бакалаврской работы	10.05.2018 – 31.05.2018	10.05.2018 –31.05.2018	выполнено	
Сдача законченной бакалаврской работы на кафедру	22.06.2018	22.06.2018	выполнено	

Руководитель бакалаврской работы _____ Морякова А. В.
(подпись)

Задание принял к исполнению _____ Быкова И. В.
(подпись)

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»
Институт финансов, экономики и управления
(институт, факультет)
«Финансы и кредит»
(кафедра)

УТВЕРЖДАЮ
Зав. кафедрой «Финансы и кредит»
_____
« 11 » мая 20 18 г.

ЗАДАНИЕ
на выполнение выпускной квалификационной работы

В форме: Бакалаврской работы
Студенту: Быковой Ирине Вячеславовне
Код, направление подготовки (специальность): 38.03.01 «Экономика»
Группа: ЭКБЗ – 131ОД
1.Тема работы: Диагностика финансовой структуры предприятия (на примере ООО «Тольяттинский Трансформатор).
2. Срок сдачи студентом законченной бакалаврской работы: « 22 » июня 20 18 г.
3. Исходные данные к бакалаврской работе
3.1. Данные и материалы преддипломной практики.
3.2. Источниками информации для выполнения выпускной квалификационной работы послужили: законодательные, нормативно-правовые акты Российской Федерации, статьи, монографии, диссертационные исследования, учебники и учебные пособия по изучаемой проблеме, публикации периодической печати и сети Интернет. Исследования проведены на базе финансовой, бухгалтерской информации, содержащейся в отчетности предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор».
4. Содержание бакалаврской работы:
Введение
1 Теоритические аспекты финансовой структуры предприятий
1.1 Проектирование и формирование финансовой структуры предприятия
1. 2 Финансовая структура предприятия, ее задачи
1. 3 Экономические показатели финансовой структуры предприятия
2 Диагностика действующей финансовой структуры предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор»
2. 1 Организационно – экономическая характеристика предприятия
2. 2 Общий анализ финансово - экономических показателей предприятия
2. 3 Анализ эффективности деятельности предприятия
3 Разработка улучшений финансовой структуры предприятия ООО «Тольяттинский Трансформатор»
3. 1 Рекомендации, по улучшению финансового состояния предприятия
3. 2 Комплекс мероприятий, по формированию финансовой структуры предприятия
3. 3 Экономическая эффективность предложенных мероприятий
Заключение
Библиографический список литературных источников
Приложение
Для достижения указанной цели, необходимо решить следующие задачи: охарактеризовать теоретические аспекты финансовой структуры предприятия; определить организационно-правовую характеристику объекта исследования; проанализировать основные финансово-экономические показатели анализируемого предприятия; рассмотреть существующую финансовую структуру предприятия; дать советы по улучшению финансовых показателей; мероприятия, направленные на совершенствование финансовой структуры предприятия; дать оценку эффективности предложенных мероприятий. Предмет исследования – существующая финансовая структура, данные бухгалтерской, финансовой отчетности ООО «Тольяттинский Трансформатор».
5. Ориентировочный перечень графического и иллюстративного материала: титульный лист; таблиц: 14 ; рисунков: 14.
Структура выпускной квалификационной работы обусловлена целями и задачами, определенными для работы, а также логикой проведенного исследования, и состоит из введения, трех глав, заключения, библиографического списка литературы и приложений. Во введении обозначена актуальность темы работы, сформулирована цель и задачи исследования.
Первая глава - теоритическая, в ней рассмотрен механизм финансового структурирования предприятия, делегирования полномочий и распределения ответственности за финансово – экономические показатели деятельности, такие как инвестиции, прибыль, доход, затраты. Вторая глава - аналитическая, изучены деятельность объекта исследования, основные финансово-экономические показатели ООО «Тольяттинский Трансформатор», существующая финансовая структура предприятия. Третья глава – рекомендательная, предложены рекомендации, по формированию финансовой структуры и эффективной методики управления финансами на предприятии ООО «Тольяттинский Трансформатор». Практическая значимость исследования заключается в том, что предложенные рекомендации, возможно, применить на практике не только анализируемого предприятия, но и на, предприятиях, основными видами деятельности, которых является производство электродвигателей, электрогенераторов и трансформаторов.
6. Дата выдачи задания « 11 » мая 20 18 г.

Руководитель бакалаврской работы _____ (подпись) Морякова А. В.

Задание принял к исполнению _____ (подпись) Быкова И. В.

Приложение А

Заведующему кафедрой

_____

(И. О. Фамилия)

от Быковой Ирины Вячеславовны

(ФИО обучающегося)

ЗАЯВЛЕНИЕ

о самостоятельном характере выполнения выпускной квалификационной работы

Я, Ирина Вячеславовна Быкова, обучающийся 5 курса, факультет: Институт финансов, экономики и управления, группы ЭКБЗ – 131ОД, направление подготовки / специальности 38. 03. 01 «Экономика» (код и наименование направления подготовки / специальности), заявляю, что в моей выпускной квалификационной работе на тему: «Диагностика финансовой структуры предприятия» (на примере ООО «Тольяттинский Трансформатор»), представленной в Государственную экзаменационную комиссию для публичной защиты, не содержится элементов не правомерных заимствований.

Все прямые заимствования из печатных и электронных источников, а также ранее защищенных письменных работ, кандидатских и докторских диссертаций имеют соответствующие ссылки.

Я, ознакомлена, с действующим Порядком обеспечения самостоятельности выполнения письменных работ в ФГБОУ «Тольяттинский Государственный Университет» на основе системы «Антиплагиат.ВУЗ» № 1299 от «22» марта 20 17 года, согласно которому обнаружение плагиата является основанием для не допуска ВКР к защите и отчисления из ТГУ.

Отпечатано в 1 экземпляре.

Библиографический список литературных источников составляет 23 наименования.

Экземпляр сдан на кафедру «22» июня 20 18 года.

Студент _____ (Ирина Вячеславовна Быкова).

(подпись) (Имя, Отчество, Фамилия)

«22» июня 20 18 года.

Приложение В

ООО "Тольяттинский Трансформатор"
предлагает приобрести трансформаторы серии ТМГ
на следующих условиях:

Трансформаторы ТМГ - энергосберегающие

Тип трансформатора	Схема соединения	Потери, Вт		Напряжение к.з., %	Ток х.х., %	Длина, мм	Ширина, мм	Высота, мм	Масса, кг		цена с НДС
		х.х.	к.з.						масла	полная	
ТМГ-40/10(6)/0,4	Y/Y	165	880	4,5	3	930	495	910	95	375	94 500 ₽
	Y/Z	175	1000								
ТМГ-63/10(6)/0,4	Y/Y	210	1230	4,5	2,6	970	570	935	116	458	111 400 ₽
	Y/Z	230	1440								
ТМГ-100/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	260	1920	4,5	2,4	940	690	1045	125	540	139 100 ₽
	Y/Z	285	2100								
ТМГ-160/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	355	2900	4,5	1,1	1000	650	1270	185	770	194 700 ₽
	Y/Z	370	3000								
ТМГ-250/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	500	3700	4,5	0,45	1170	760	1270	185	1070	258 100 ₽
	Y/Z	560	3900								
ТМГ-400/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	630	5400	4,5	0,35	1270	835	1390	287	1330	307 700 ₽
ТМГ-630/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	760	7500	5,5	0,3	1445	1012	1415	345	1760	425 000 ₽
ТМГ-1000/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	1055	9810	5,5	0,21	1625	1060	1675	556	2650	665 900 ₽
ТМГ-1600/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	1360	16100	6	0,16	2005	1210	1905	795	3900	1 083 100 ₽
ТМГ-2500/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	2250	22000	6	0,14	2135	1165	2275	1028	5420	1 646 200 ₽

Трансформаторы ТМГ(2)- стандартные

Тип трансформатора	Схема соединения	Потери, Вт		Напряжение к.з., %	Ток х.х., %	Длина, мм	Ширина, мм	Высота, мм	Масса, кг		цена в руб. (с НДС)
		х.х.	к.з.						масла	полная	
ТМГ(2)-250/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	530	3900	4,5	1,1	1186	764	1230	200	950	232 500 ₽
ТМГ(2)-400/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	715	6150	4,5	0,9	1184	855	1380	254	1198	307 500 ₽
ТМГ(2)-630/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	960	8350	5,5	0,6	1446	950	1470	358	1710	416 700 ₽
ТМГ(2)-1000/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	1120	11750	5,5	0,35	1660	1100	1670	536	2454	637 800 ₽
ТМГ(2)-1250/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	1360	12500	6	0,3	1765	1135	1710	583	2894	790 800 ₽
ТМГ(2)-2500/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	2600	29000	6		2350	1345	2261	1100	5010	1 510 900 ₽

Трансформаторы ТМГФ

Тип трансформатора	Схема соединения	Потери, Вт		Напряжение к.з., %	Ток х.х., %	Длина, мм	Ширина, мм	Высота, мм	Масса, кг		цена в руб. (с НДС)
		х.х.	к.з.						масла	полная	
ТМГФ-400/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	610	5400	4,5	0,35	1270	835	1390	287	1330	320 000 ₽
ТМГФ-630/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	800	7600	5,5	0,3	1445	1012	1415	345	1760	430 000 ₽
ТМГФ-1000/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	1100	10500	5,5	0,21	1625	1060	1675	556	2650	670 000 ₽
ТМГФ(2)-1250/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	1350	12500	6	0,3	1765	1135	1710	583	2894	795 000 ₽
ТМГФ-1600/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	1500	16500	6	0,16	2005	1210	1905	795	3900	1 100 000 ₽
ТМГФ(2)-2500/10(6)/0,4	D/Y, Y/Y	2600	29000	6		2350	1345	2261	1100	5010	1 520 000 ₽

Трансформаторы ТМГ 20 кВ

Тип трансформатора	Схема соединения	Потери, Вт		Напряжение к.з., %	Ток х.х., %	Длина, мм	Ширина, мм	Высота, мм	Масса, кг		цена в руб. (с НДС)
		х.х.	к.з.						масла	полная	
ТМГ-250/20/0,4	D/Y, Y/Y	530	3500	6,5	0,5	1445	770	1420	320	1224	282 200 ₽
ТМГ-400/20/0,4	D/Y, Y/Y	660	5500	6,5	0,45	1460	840	1495	490	1673	362 900 ₽
ТМГ-630/20/0,4	D/Y, Y/Y	920	7100	6,5	0,4	1490	970	1595	527	2065	482 000 ₽

Климатическое исполнение – У1 или УХЛ1
Условия оплаты – 50% аванс, 50% по факту изготовления перед отгрузкой.
Условия поставки – цена указана на складе в г. Тольятти.
Срок поставки - до 90 календарных дней (при отсутствии продукции на складе).
Срок действия прайса до 30.06.2018 г.

Первый заместитель генерального директора- коммерческий директор А.В. Росляков

Приложение Г

УТВЕРЖДАЮ:
Генеральный директор
ООО «Тольяттинский Трансформатор»
_____ И.А. Богданов
«____» _____ 2004г.

ПОЛОЖЕНИЕ
об организации профессионального продвижения
рабочих кадров
ООО «Тольяттинский Трансформатор»

П 453.018-2004

Вводится с 01.08.04г.

г.Тольятти

2004 год

I Общая часть

1.1. Профессиональное продвижение рабочих кадров, включающее в себя рост профессионального мастерства, квалификации, повышение сложности труда, связанное с освоением смежных и более квалифицированных профессий направлено на улучшение отношения к труду, на вовлечение всего персонала рабочих в процессы радикального улучшения качества продукции, максимальное раскрытие творческого потенциала коллектива.

1.2. Предусмотренная настоящим положением система профессионального продвижения основывается на существующих на заводе формах и методах подготовки и повышения квалификации рабочих и дополняет их определенным порядком планирования и контроля.

1.3. Предусматривается такой порядок при котором замещение вакансий по профессиям квалифицированного и высококвалифицированного труда должно производиться как правило только за счет передовых рабочих, проработавших определенный срок по данной профессии, прошедших полный курс обучения на производственно-технических курсах и сдавших экзамен квалификационной комиссии.

1.4. Преимуществом в профессиональном продвижении пользуются передовики и новаторы производства, рабочие, успешно закончившие и успешно обучающиеся в вечерних и заочных ВУЗах и техникумах по профилю соответствующему профессии рабочего.

1.5. Планирование объемов профессионального продвижения рабочих в цехах определяется наличием вакантных мест, потребностью завода в росте квалификации рабочих, связанной с ростом производства, изменением технологии, внедрением новой техники.

1.6. В работе по профессиональному продвижению рабочих принимают участие инженер по подготовке кадров, отдел кадров, ООТиЗ, администрация цехов.

2. Виды и сроки профессионального продвижения

2.1. Профессиональное продвижение рабочих включает в себя следующие виды:

а) повышение квалификации (тарифного разряда)
б) повышение профессионального мастерства (овладение вторыми и смежными профессиями)
в) повышение квалификации на курсах целевого назначения.
г) перевод на другое рабочее место с более высокой квалификацией труда без повышения квалификационного разряда.
д) повышение по должности (назначение бригадиром, мастером).

2.2. В течение определенного периода работы на заводе могут осуществляться следующие виды профессионального продвижения рабочих:

а) обучение на производственно-технических курсах без отрыва от производства и соответствующее повышение разряда:

2-ой и 3-ий, разряды присваиваются рабочим, проработавшим на заводе по данной специальности один - два года. 4-ый разряд присваивается рабочим, проработавшим по данной специальности 2 года и на заводе не менее одного года.

5-ый разряд присваивается рабочим, проработавшим по данной профессии не менее 3 лет и на заводе не менее одного года. 6-ой разряд присваивается рабочим, проработавшим по данной профессии не менее 5 лет и на заводе не менее одного года.

б) Рост профессионального мастерства за счет овладения смежными операциями, профессиями, обучение вторым профессиям, обучение на курсах целевого назначения без ограничения срока работы на заводе.

в) Повышение образовательного уровня в ВУЗах и средних специальных учебных заведениях в системе вечернего и заочного образования.

г) Настоящим положением устанавливается такой порядок, при котором каждый рабочий должен не реже одного раза в три года повышать свою квалификацию.

3. Требование к кандидатам на продвижение

3.1. При отборе кандидатов на продвижение из числа рабочих, проработавших установленный срок по профессии, мастер и руководители цеха оценивают деловые и личные качества рабочих, результаты их трудовой деятельности.

3.2. Обучение в вечерних и заочных учебных заведениях учитывается как важнейшая форма продвижения, способствующая профессиональному росту, так как абсолютное большинство профессий электромашиностроения требуют образовательной подготовки в объеме средней школы.

3.3. Рабочие, желающие повысить свою квалификацию (квалификационный разряд) для зачисления на курсы должны иметь:

а) Рабочие в возрасте до 40 лет среднее образование или успешно обучаться в вечерних и заочных учебных заведениях

б) Рабочие в возрасте свыше 40 лет должны иметь среднее или незаконченное среднее образование.

в) Рабочие, успешно окончившие вечерние и заочные техникумы и ВУЗы по профилю рабочей профессии допускаются к сдаче экзаменов на повышение квалификационного разряда без обучения на производственно-технических курсах.

4. Отбор и учет кандидатов на продвижение

4.1. Вновь принятые рабочие-ученики зачисляются по одной из предложенных им профессиям и направляются отделом кадров завода на регистрацию инженеру по подготовке кадров, где заносятся в журнал

подготовки кадров.

4.2. При оформлении вновь принятых в цех рабочих-учеников организатор технического обучения цеха заполняет на каждого из них личную карточку в журнале учета обучения по цеху и разъясняет порядок профессионального продвижения. Рабочие-ученики закрепляются за квалифицированным инструктором производственного обучения (наставником). С наставником заключается трудовое соглашение на индивидуальное обучение.

4.3. По всем вопросам профессионального продвижения рабочие обращаются к мастеру участка. Рабочие, соответствующие всем требованиям выбранного вида продвижения подают заявления на имя начальника цеха с указанием вида повышения квалификации.

4.4. Организатор технического обучения цеха согласно поданных заявлений составляет списки-заявки на повышение квалификации и направляет их ведущему инженеру по подготовке кадров.

4.5. По мере комплектования групп инженер по подготовке кадров организует курсы повышения квалификации и по окончании курсов квалификационный экзамен.

4.6. Рабочие, успешно окончившие курсы повышения квалификации, переводятся на новое рабочее место, соответствующее полученному разряду или продолжают работать на прежнем рабочем месте по установленному квалификационной комиссией разряду. При отсутствии в данный момент вакансии по установленному разряду рабочие окончившие курсы продолжают работать на старом рабочем месте по прежнему разряду до появления вакансии.

4.7. Общий контроль за соблюдением в подразделениях предприятия установленной настоящим положением последовательности и сроков профессионального продвижения осуществляет инженер по подготовке кадров.

При разработке настоящего положения использовались следующие документы:

- сборник руководящих материалов по подготовке и повышению квалификации рабочих кадров на предприятиях и организациях Минэлектротехпрома. Издательство «Центральный учебно-методический кабинет»;
- справочное пособие по обучению рабочих кадров на производстве, издательство «Высшая школа»;
- Положение об организации профессионального продвижения рабочих кадров ВАЗа.;
- АО «АвтоВАЗ». Контрольные вопросы по курсу «Управление качеством продукции на основе стандартов И.С.О. 9000».

СОГЛАСОВАНО:

Зам. Генерального директора по финансам	В.В. Долбилов
Зам. Генерального директора по производству	В.Н. Воробьев
Зам. Генерального директора по кадрам и адм. вопросам	П.Я. Ларюхин
Начальник ОЭ	В.Г. Комаровский

Масленникова
67-22

П 453.018-2004

КОНТРОЛЬНЫЙ ЛИСТ

ознакомления работников _____
наименование подразделений

с содержанием Положения

П 453.018-2004 — об организации профессионального продвижения рабочих кадров ООО «Тольяттинский Трансформатор»
регистрационный номер — наименование

Должность	Ф.И.О.	Дата ознакомления	Личная подпись работника
1	2	3	4

Лист регистрации изменений

Порядковый номер изменения	Номера листов (страниц)				Подпись лица, ответственного за внесение изменений	Дата внесения изменения	Дата введения изменения в действие
	измененных	замененных	новых	аннулированных			
1	2	3	4	5	6	7	8

Приложение Д

Перечень подразделений и служб предприятия, их аббревиатура по состоянию на 01.02.2018

Код подразделений служб	Наименование подразделений, служб	Аббревиатура
	Подразделения основного производства	
102	Цех №2 изоляционный	Цех №2
105	Цех №5 заготовительно-сварочный	Цех №5
112	Производство распределительных трансформаторов I-III габаритов	ПрРТ
116	Цех №16 обмоточно-изоляционный	Цех №16
117	Цех №17 сборочный силовых трансформаторов	Цех №17
118	Цех №18 испытательный центр	ИЦ
119	Цех №19 механосборочный и преобразовательной техники	Цех №19
220	Цех №20 оснастки, инструмента и нестандартизованного оборудования	Цех №20
	Обслуживающие подразделения	
321	Цех №21 ремонтно-механический	Цех №21
322	Цех №22 электроцех	Цех №22
323	Цех №23 энергоремонтный	Цех №23
324	Цех №24 автотранспортный	Цех №24
325	Участок №25 складское хозяйство	Уч.№25
326	Цех №26 быта и культуры	Цех №26
329	Участок ремонта и эксплуатации КИПиА	Уч. КИПиА
335	Цех №35 железнодорожный	Цех №35
	Функциональные подразделения	
401	Представительство в г. Москве	Представительство в г. Москве
402	Отдел по имуществу	ОИ
403	Группа дежурных по предприятию	ГД
404	Обособленное подразделение г. Тольятти	
410	Канцелярия	
412	Административно-хозяйственный отдел	АХО
415	Коммерческая служба	
417	Служба директора по техническому обеспечению	
418	Служба экономики и финансов	
419	Служба директора по персоналу	
425	Служба директора по закупкам	
429	Служба технологического сопровождения производства:	СТСП
	- технологический отдел цехов № 2, 16	
	- технологический отдел цеха № 5	
	- технологический отдел цеха № 17	
	- технологический отдел цеха № 19	
	- технологический отдел цеха № 20	
	- технологический отдел цеха ПрРТ	
	- отдел технологической подготовки производства	ОТПП
431	Служба по взаимодействию с государственными органами	
432	Служба внедрения новых технологий и продукции	СВНТП
433	Служба директора по внешнеэкономическим связям	
434	Служба директора по производству	
435	Служба технического директора	
436	Служба по стандартизации и сертификации	
437	Служба управления качеством	
440	Дирекция	Дирекция
441	Производственно-диспетчерский отдел	ПДО
442	Отдел главного механика	ОГМ
443	Отдел главного энергетика	ОГЭ
445	Планово-экономический отдел	ПЭО
446	Отдел организации труда и заработной платы	ООТиЗ
447	Отдел материально-технического снабжения	ОМТС
448	Отдел внешней кооперации	ОВК
449	Отдел продаж	ОПР
450	Главная бухгалтерия	ГБ
451	Финансовый отдел	ФинО
453	Отдел кадров	ОК
454	Отдел развития персонала	ОРП
460	Отдел главного архитектора	ОГА
461	Бюро инструментального хозяйства	БИХ
466	Экспертный совет	ЭС
468	Отдел стандартизации и патентно-технической информации	ОСиПТИ
469	Служба информационных технологий:	СИТ
	- отдел эксплуатации информационных систем	ОЭС
	- отдел систем автоматизированного проектирования	Отдел САПР
	- отдел систем управления предприятием	ОСУП
470	Отдел главного метролога	ОГМетр
472	Служба по безопасности и контролю	СБК
473	Центр измерений и контроля	ЦИК
475	Отдел обеспечения сбыта	ООСб
478	Юридический отдел	ЮО
480	Отдел главного конструктора:	ОГК
	- отдел подготовки технической документации	ОПТД
	- отдел активных частей	ОАЧ
	- проектно-конструкторский отдел	ПКО
	- отдел металлоконструкций и навесного оборудования	ОМиНО
	- отдел расчетов и исследований трансформаторов	ОРиИТ
	- отдел перспективных конструкций и технологического оснащения	ОПКиТО
482	Отдел управления качеством	ОУК
484	Отдел входного контроля	ОВхК
485	Отдел технического надзора	ОТН
486	Отдел технического контроля готовой продукции	ОТК готовой продукции
490	Научно-технический центр	НТЦ
491	Отдел сервисной поддержки	ОСП
494	Отдел развития структуры предприятия	ОРСП
495	Группа контроля управления качеством	ГКУК
497	Отдел внешнеэкономических связей	ОВЭС
	Непромышленные подразделения	
591	Пресс-центр	Пресс-центр
592	Музей предприятия	Музей
594	Участок общественного питания	УОП

Приложение Е

20 декабря 2017 г.
Приказ № 28

Приказ
о принятии учетной политики для целей бухгалтерского и налогового учета
в ООО «Тольяттинский Трансформатор»

Приказываю:

Руководствуясь Законом РФ от 6 декабря 2011 года № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», Положением по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008), утвержденным Приказом Минфина РФ от 6 октября 2008 года № 106н, и Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденным Приказом Минфина РФ от 29 июля 1998 года № 34н, начиная с 1 января 2016 года применять следующую учетную политику предприятия:

1. При оценке статей бухгалтерской отчетности обеспечить соблюдение допущений и требований, предусмотренных Положением по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации", утвержденным приказом Минфина РФ от 6 октября 2008 года № 106н.

2. Отражение фактов хозяйственной деятельности производить с использованием принципа временной определенности, который подразумевает, что факты хозяйственной деятельности относятся к тому отчетному периоду, в котором они имели место, независимо от фактического времени поступления или выплаты денежных средств, связанных с этими фактами.

3. Бухгалтерский учет в 2017 году вести с применением Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и инструкции по его применению, утвержденному Приказом Минфина РФ от 31 октября 2000 года № 94н.

4. Приобретение и заготовление материалов бухгалтерском учете отражать с применением счета 10 «Материалы» Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций (утвержден Приказом Минфина России от 31.10.2000 № 94н.), на котором формировать фактическую себестоимость материалов и отражать их движение.

5. Приобретенные МПЗ оценивать по цене приобретения (цене поставщика). Иные затраты, связанные с приобретением МПЗ, включать в состав расходов по обычным видам деятельности в полной сумме по мере их осуществления. Расходы на приобретение МПЗ для управленческих нужд признавать в составе расходов по обычным видам деятельности в полной сумме по мере их приобретения (осуществления) (Приказ Министерства финансов РФ от 16.05.2016 № 64н)

6. При отпуске материально - производственных запасов в производство и ином выбытии, их оценку производить по себестоимости первых по времени приобретения материально-производственных запасов (метод ФИФО). (П. 16 Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01), утверждено Приказом Минфина РФ от 09.07.01 № 44н; п. 58 Положения по ведению бухгалтерского учета и отчетности в РФ, утв. Приказом Минфина РФ от 29.07.98 № 34н).

7. Учет основных средств вести на счете 01 «Основные средства» Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций.

8. Приобретенные объекты основных средств оценивать по цене приобретения (цене поставщика) и увеличивать на затраты на монтаж в случае, если такие затраты имеются в наличии и не включены в цену поставщика (продавца). Иные затраты, связанные с приобретением объекта основных средств, включать в состав расходов по обычным видам деятельности в полной сумме в том периоде, в котором они были понесены. (Приказ Министерства финансов РФ от 16.05.2016 № 64н)

9. При начислении амортизации объектов основных средств в бухгалтерском учете применять линейный способ (п. 18 Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01), утверждено Приказом Минфина РФ от 30.03.01 № 26н.). При этом:

амортизацию объектов, относимых к основным средствам, начислять ежегодно, за отчетный год, на 31 декабря;

амортизацию объектов, относимых к производственному и хозяйственному инвентарю, начислять единовременно, в размере 100% первоначальной стоимости таких объектов, при принятии их к бухгалтерскому учету.

(Приказ Министерства финансов РФ от 16.05.2016 № 64н)

10. К вновь приобретенным основным средствам применять Классификацию основных средств, включаемых в амортизационные группы, утвержденную Постановлением Правительства РФ «О Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы» от 1 января 2002 года № 1. В том случае, если предмет невозможно отнести ни к одной из амортизационных групп, самостоятельно определять срок его полезного использования. (П. 1 Постановления Правительства РФ «О Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы» от 01.01.2002 г. № 1; п. 20 Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01), утверждено Приказом Минфина РФ от 30.03.01 № 26н).

11. В том случае, если организация определяет срок полезного использования объекта основных средств самостоятельно, устанавливать его, исходя из ожидаемого физического износа, зависящего от режима эксплуатации (количества смен), естественных условий и влияния агрессивной среды, системы проведения ремонта. (П. 20 Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01), утверждено Приказом Минфина РФ от 30.03.01 № 26н).

12. Активы, в отношении которых выполняются условия, служащие основанием для принятия их к бухгалтерскому учету в качестве объектов основных средств, стоимостью не более 40000 (либо меньшего лимита) рублей за единицу отражать в бухгалтерском учете и отчетности в составе материально-производственных запасов. В целях обеспечения сохранности этих объектов в производстве или при эксплуатации вести их количественно-суммовой учет на отдельно открытом забалансовом счете 013 "Активы стоимостью не более 40 000 руб. и со сроком полезного использования свыше 12 месяцев в эксплуатации" (П. 5 Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01), утверждено Приказом Минфина РФ от 30.03.01 № 26н).

13. Установить следующие группы однородных объектов основных средств:

сооружения;

рабочие и силовые машины и оборудование;

измерительные и регулирующие приборы и устройства;

вычислительная техника;

транспортные средства;

инструмент, производственный и хозяйственный инвентарь;

14. Переоценку однородных объектов основных средств на конец 2018 года не осуществлять.

15. Нематериальные активы учитывать на счете 04 «Нематериальные активы» Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций.

16. Приобретенные нематериальные активы учитывать упрощенным способом:

оценивать по цене приобретения (цене поставщика);

иные затраты, связанные с приобретением нематериального актива, включать в состав расходов по обычным видам деятельности в полной сумме в том периоде, в котором они были понесены;(Приказ Министерства финансов РФ от 16.05.2016 № 64н)

17. Срок полезного использования нематериальных активов определять, исходя из срока действия прав на результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации и периода контроля над активом. (П. 26 Положения по бухгалтерскому

учету «Учет нематериальных активов» (ПБУ 14/2007), утв. Приказом Минфина РФ от 27.12.07 № 153н.)

18. Амортизацию нематериальных активов производить линейным способом. Амортизационные отчисления по нематериальным активам отражать в бухгалтерском учете путем уменьшения первоначальной стоимости объекта (счет 04 - «Нематериальные активы»). (П. 28 Положения по бухгалтерскому учету «Учет нематериальных активов» (ПБУ 14/2007), утверждено Приказом Минфина РФ от 27.12.07 № 153н.

19. Специальный инструмент, специальные приспособления, специальное оборудование и специальную одежду учитывать в составе средств в обороте. (П. 9 Методических указаний по бухгалтерскому учету специального инструмента, специальных приспособлений, специального оборудования и специальной одежды, утверждены Приказом Минфина РФ от 26.12.02 № 135н. Письмо Минфина России от 12 мая 2003 года № 16-00-14/159.)

20. Единовременное списание стоимости специальной одежды, срок эксплуатации которой согласно нормам выдачи не превышает 12 месяцев, производить в момент передачи (отпуска) сотрудникам организации.(п. 21 Методических указаний по бухгалтерскому учету специального инструмента, специальных приспособлений, специального оборудования и специальной одежды, утверждены Приказом Минфина РФ от 26.12.02 № 135н).

21. При продаже (отпуске) товаров их стоимость (в разрезе той либо иной группы) списывать по себестоимости первых по времени приобретения материально - производственных запасов (метод ФИФО).(п. 16 Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01), утверждено Приказом Минфина РФ от 09.07.01 № 44н; п. 58 Положения по ведению бухгалтерского учета и отчетности в РФ, утв. Приказом Минфина РФ от 29.07.98 № 34н.)

22. Затраты по заготовке и доставке товаров до центральных складов (баз), производимые до момента их передачи в продажу, включать в состав расходов на продажу. (П. 13 Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01), утверждено Приказом Минфина РФ от 09.07.01 № 44н.)

23. Товары, приобретенные для продажи в розничной торговле, учитывать по стоимости их приобретения. (П. 13 Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01), утв. Приказом Минфина РФ от 09.07.01 № 44н.)

24. Коммерческие и управленческие расходы признавать в себестоимости проданных продукции, товаров, работ, услуг полностью в отчетном году их признания в качестве расходов по обычным видам деятельности.(П. 9 Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99), утв. Приказом Минфина РФ от 06.05.99 № 33н);.

25. Бухгалтерский учет выпуска готовой продукции (работ, услуг) осуществлять без применения счета 40 «Выпуск продукции (работ, услуг). Для калькуляции производственной себестоимости выпускаемой продукции применять счет 21 «Полуфабрикаты собственного производства».(План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций, утвержден приказом Минфина России от 31.10.2000 N 94н.)

26. Готовую продукцию и полуфабрикаты отражать в бухгалтерском балансе по фактической производственной себестоимости.(п. 59 Положения по ведению бухгалтерского учета и отчетности в РФ, утверждено Приказом Минфина РФ от 29.07.98 № 34н).

27. Отгруженные товары, сданные работы и оказанные услуги, по которым не признана выручка, отражать в бухгалтерском балансе по фактической полной себестоимости. (П. 61 Положения по ведению бухгалтерского учета и отчетности в РФ, утверждено Приказом Минфина РФ от 29.07.98 № 34н.)

28. Управленческие расходы, учитываемые по дебету счета 26 «Общехозяйственные расходы», по окончании отчетного периода не распределять между объектами калькулирования, а в качестве условно - постоянных списывать непосредственно в дебет счета 90 «Реализация продукции (работ, услуг)».(План счетов бухгалтерского учета

финансово-хозяйственной деятельности организаций, утвержден приказом Минфина России от 31.10.2000 N 94н.)

29. Выручку от продажи товаров (работ, услуг) признавать в бухгалтерском учете по мере поступления денежных средств от покупателей (заказчиков).(п. 12 Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99), утверждено Приказом Минфина РФ от 06.05.99 № 32н).

30. Поступления, получение которых связано с деятельностью по предоставлению за плату во временное владение и пользование активов предприятия, признавать прочими доходами.(п. 5, 7 Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99), утверждено Приказом Минфина РФ от 06.05.99 № 32н).

31. Определять степень вероятности, на основании которой дебиторская задолженность может быть не погашена в сроки, установленные договором, и признана сомнительной, исходя из экспертной оценки.(п. 70 Положения по ведению бухгалтерского учета и отчетности в РФ, утверждено Приказом Минфина РФ от 29.07.98 № 34н.)

32. Считать высокой степень вероятности непогашения дебиторской задолженность в сроки, установленные договором, при экспертном коэффициенте этого события, равном

90% и соответствующем сроку просрочки от 60 до 90 дней;

100% при просрочке более 90 дней. (П. 70 Положения по ведению бухгалтерского учета и отчетности в РФ, утверждено Приказом Минфина РФ от 29.07.98 № 34н).

33. Величину резерва определять отдельно по каждому сомнительному долгу путем перемножения величины задолженности на экспертный коэффициент вероятности ее непогашения.(П. 70 Положения по ведению бухгалтерского учета и отчетности в РФ, утверждено Приказом Минфина РФ от 29.07.98 № 34н).

34. Суммы отчислений в резервы по сомнительным долгам и списание безнадежных долгов за счет резерва производить ежеквартально.

35. К расходам будущих периодов относить: расходы на получение лицензии на тот или иной вид деятельности - в течение срока, на который она выдана.(п. 9, 19 Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99), утверждено Приказом Минфина РФ от 06.05.99 № 33н).

36. Признавать все расходы по займам прочими расходами.(П. 7 Положения по бухгалтерскому учету «Учет расходов по займам и кредитам» (ПБУ 15/08), утверждено Приказом Минфина РФ от 06.10.08 № 107н.)

37. Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль» не применять.(П. 2 Положения по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль» (ПБУ 18/02), утверждено Приказом Минфина РФ от 19.11.02 № 114н.)

38. Не применять Положение по бухгалтерскому учету «Информация о связанных сторонах». (п. 3 Положения по бухгалтерскому учету «Информация о связанных сторонах» (ПБУ 11/2008), утверждено Приказом Минфина РФ от 29.04.08 № 48н.)

39. Не применять Положение по бухгалтерскому учету «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы». (П. 3 Положения по бухгалтерскому учету «Информация о связанных сторонах» (ПБУ 11/2008), утверждено Приказом Минфина РФ от 29.04.08 № 48н.)

40. Не применять Положение по бухгалтерскому учету «Информация по прекращаемой деятельности». (п. 3.1 Положения по бухгалтерскому учету «Информация по прекращаемой деятельности» (ПБУ 16/02), утверждено Приказом Минфина РФ от 02.07.02 № 66н.)

41. Не применять Положение по бухгалтерскому учету «Учет договоров строительного подряда». (п. 2.1 Положения по бухгалтерскому учету «Учет договоров строительного подряда» (ПБУ 2/2008), утверждено Приказом Минфина РФ от 24.10.08 № 116н).

42. Последствия изменения учетной политики, оказавшие или способные оказать существенное влияние на финансовое положение организации, финансовые результаты ее

57. Утвердить порядок осуществления внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни и отражения в учете хозяйственных операций.

58. Утвердить правила соблюдения порядка ведения кассовых операций и порядок и сроки ревизий кассы.

59. Предусмотреть внесение изменений в учетную политику на 2017 год в случаях изменения требований, установленных законодательством Российской Федерации о бухгалтерском учете, федеральными и (или) отраслевыми стандартами; разработки или выборе нового способа ведения бухгалтерского учета, применение которого приводит к повышению качества информации об объекте бухгалтерского учета; существенного изменения условий деятельности экономического субъекта.

60. Утвердить Порядок передачи документов бухгалтерского учета при смене руководителя организации. Приложение 8

61. Утвердить порядок для приема-передачи и списания объектов основных средств и оборудования, в том числе порядок создания специальной комиссии. Приложение 9.

62. Предусмотреть возможность внесения дополнений в учетную политику организации на 2017 год в связи с появлением фактов хозяйственной деятельности, которые отличны по существу от фактов, имевших место ранее, или возникли впервые в деятельности организации.

Генеральный директор Иванов (Иванов И. И.)

20 декабря 2017 г.

Подготовлено с использованием системы **КонсультантПлюс**

Приложение Ж

Приложение № 1
к Приказу Министерства финансов
Российской Федерации
от 02.07.2010 № 66н
(в ред. Приказов Минфина России
от 05.10.2011 № 124н,
от 06.04.2015 № 57н,
от 06.03.2018 № 41н)

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 20 15 г.

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710001		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	2015
Организация Общество с ограниченной ответственностью "ТОЛЬЯТТИНСКИЙ ТРАНСФОРМАТОР"	по ОКПО	15352615		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	6323072765		
Вид экономической деятельности Производство электродвигателей, генераторов и трансформаторо	по ОКВЭД	27.11		
Организационно-правовая форма/форма собственности Общества с ограниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКОПФ/ОКФС	12300	16	
Единица измерения: тыс. руб. (млн. руб.)	по ОКЕИ	384		

Местонахождение (адрес) 445035, РФ, Самарская область, г. Тольятти, ул. Индустриальная, д. 1.

Поясне-ния [1]	Наименование показателя [2]	Код	На 31 декабря 20 15 г.[3]	На 31 декабря 20 14 г.[4]	На 31 декабря 20 ___ г.[5]
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	2 072	2 276	x
	Результаты исследований и разработок	1120	521	527	x
	Нематериальные поисковые активы	1130			x
	Материальные поисковые активы	1140			x
	Основные средства	1150	482 475	506 234	x
	Доходные вложения в материальные ценности	1160			x
	Финансовые вложения	1170	98 980	98 880	x
	Отложенные налоговые активы	1180	65 929	58 743	x
	Прочие внеоборотные активы	1190	13 341	35 852	x
	Итого по разделу I	1100	663 318	702 512	x
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	1 378 272	1 503 780	x
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	17 431	19 779	x
	Дебиторская задолженность	1230	2 094 087	1 797 473	x
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240		837	x
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	157 326	1 137	x
	Прочие оборотные активы	1260	85 971	102 067	x
	Итого по разделу II	1200	3 733 087	3 425 073	x
	БАЛАНС	1600	**4 396 405**	**4 127 585**	**x**

Форма 0710001 с. 2

Поясне-ния [1]	Наименование показателя [2]	Код	На 31 декабря 20 15 г.[3]	На 31 декабря 20 14 г.[4]	На 31 декабря 20 ___ г.[5]
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ [6]				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	94 000	94 000	x
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	( )[7]	( )	(x)
	Переоценка внеоборотных активов	1340			x
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350			x
	Резервный капитал	1360			x
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	1 743 463	1 727 555	x
	Итого по разделу III	1300	1 837 463	1 821 555	x
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	237 363		x
	Отложенные налоговые обязательства	1420	51 687	42 945	x
	Оценочные обязательства	1430	78 558	104 030	x
	Прочие обязательства	1450			x
	Итого по разделу IV	1400	367 608	146 975	x
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	1 138 787	1 155 309	x
	Кредиторская задолженность	1520	892 177	857 508	x
	Доходы будущих периодов	1530			x
	Оценочные обязательства	1540	160 370	146 238	x
	Прочие обязательства	1550			x
	Итого по разделу V	1500	2 191 334	2 159 055	x
	БАЛАНС	1700	**4 396 405**	**4 127 585**	**x**

Руководитель Иванов Иванов И. И.
(подпись) (расшифровка подписи)

" 31 " декабря 20 15 г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-ПК от 6 августа 1999 г. указанным Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных активах, обязательствах могут приводиться общей суммой с раскрытием в пояснениях к бухгалтерскому балансу, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетная дата отчетного периода.
4. Указывается предыдущий год.
5. Указывается год, предшествующий предыдущему.
6. Некоммерческая организация именует указанный раздел "Целевое финансирование". Вместо показателей "Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)", "Собственные акции, выкупленные у акционеров", "Добавочный капитал", "Резервный капитал" и "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)" некоммерческая организация включает показатели "Паевой фонд", "Целевой капитал", "Целевые средства", "Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества", "Резервный и иные целевые фонды" (в зависимости от формы некоммерческой организации и источников формирования имущества).
7. Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

Подготовлено с использованием системы **КонсультантПлюс**

(в ред. Приказов Минфина России
от 06.04.2015 № 57н,
от 06.04.2018 № 74н)

Приложение Й

Отчет о финансовых результатах
за январь - декабрь 20 15 г.

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710002		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	2015
Организация Общество с ограниченной ответственностью "ТОЛЬЯТТИНСКИЙ ТРАНСФОРМАТОР"	по ОКПО	15352615		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	6323072765		
Вид экономической деятельности Производство электродвигателей, генераторов и трансформаторов	по ОКВЭД	27.11		
Организационно-правовая форма/форма собственности Обства с граниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКОПФ/ОКФС	12300	16	
Единица измерения: тыс. руб. (млн. руб.)	по ОКЕИ	384		

Поясне-ния [1]	Наименование показателя [2]	Код	За январь - декабрь 20 15 г.[3]	За январь - декабрь 20 14 г.[4]
	Выручка [5]	2110	4 631 071	5 392 909
	Себестоимость продаж	2120	(3 501 861)	(3 974 564)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	1 129 210	1 418 345
	Коммерческие расходы	2210	(198 886)	(201 292)
	Управленческие расходы	2220	(684 204)	(841 243)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	246 120	375 810
	Доходы от участия в других организациях	2310		
	Проценты к получению	2320	20 030	565
	Проценты к уплате	2330	(125 917)	(133 409)
	Прочие доходы	2340	95 650	151 767
	Прочие расходы	2350	(166 879)	(240 715)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	69 004	154 018
	Текущий налог на прибыль	2410	(20 755)	(33 969)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	8 509	9 823
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	8 742	11 580
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	7 187	4 923
	Прочее	2460	12	19
	Чистая прибыль (убыток)	2400	46 682	133 411

Форма 0710002 с. 2

Поясне-ния [1]	Наименование показателя [2]	Код	За январь-февраль 20 15 г.[3]	За январь-февраль 20 14 г.[4]
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520		
	Совокупный финансовый результат периода [6]	2500	46 682	113 411
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900		
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910		

Руководитель Иванов (подпись) Иванов И. И. (расшифровка подписи)

" 31 " декабря 20 15 г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-ПК от 6 августа 1999 г. указанный Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных доходах и расходах могут приводиться в отчете о финансовых результатах общей суммой с раскрытием в пояснениях к отчету о финансовых результатах, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетный период.
4. Указывается период предыдущего года, аналогичный отчетному периоду.
5. Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.
6. Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк "Чистая прибыль (убыток)", "Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода" и "Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) отчетного периода".

Подготовлено с использованием системы **КонсультантПлюс**

Приложение К
Приложение № 2
к Приказу Министерства финансов
Российской Федерации
от 02.07.2010 № 66н
(в ред. Приказов Минфина России
от 05.10.2011 № 124н,
от 06.04.2015 № 57н,
от 06.03.2018 № 41н)

Отчет об изменениях капитала
за 20 15 г.

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710003		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	2015
Организация Общество с ограниченной ответственностью "ТОЛЬЯТТИНСКИЙ ТРАНСФОРМАТОР"	по ОКПО	15352615		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	6323072765		
Вид экономической деятельности Производство электродвигателей, генераторов и трансформаторов	по ОКВЭД	27.11		
Организационно-правовая форма/форма собственности Общества с ограниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКОПФ/ОКФС	12300	16	
Единица измерения: тыс. руб. (млн. руб.)	по ОКЕИ	384		

1. Движение капитала

Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Величина капитала на 31декабря20 13 г.[1]	3100	94 000, 00	( )			1 727 555, 00	1 821 555, 00
За 20 14 г.[2]							
Увеличение капитала - всего:	3210						
в том числе: чистая прибыль	3211	x	x	x	x		
переоценка имущества	3212	x	x		x		
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3213	x	x		x		
дополнительный выпуск акций	3214				x	x	
увеличение номинальной стоимости акций	3215				x		x
реорганизация юридического лица	3216						

Форма 0710023 с. 2

Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Уменьшение капитала - всего:	3220	( )		( )	( )	( )	( )
в том числе: убыток	3221	x	x	x	x	( )	( )
переоценка имущества	3222	x	x	( )	x	( )	( )
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3223	x	x	( )	x	( )	( )
уменьшение номинальной стоимости акций	3224	( )			x		( )
уменьшение количества акций	3225	( )			x		( )
реорганизация юридического лица	3226						( )
дивиденды	3227	x	x	x	x	( )	( )
Изменение добавочного капитала	3230	x	x				x
Изменение резервного капитала	3240	x	x	x			x
Величина капитала на31 декабря20 14 г.[2]	3200		( )				
За 20 14 г.[3]							
Увеличение капитала - всего:	3310					46 682	46 682
в том числе: чистая прибыль	3311	x	x	x	x	46 682	46 682
переоценка имущества	3312	x	x		x		
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3313	x	x		x		
дополнительный выпуск акций	3314				x	x	
увеличение номинальной стоимости акций	3315				x		x
реорганизация юридического лица	3316						
Уменьшение капитала - всего:	3320	( )		( )	( )	(30 774)	(30 774)
в том числе: убыток	3321	x	x	x	x	( )	( )
переоценка имущества	3322	x	x	( )	x	( )	( )
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3323	x	x	( )	x	( )	( )
уменьшение номинальной стоимости акций	3324	( )			x		( )
уменьшение количества акций	3325	( )			x		( )
реорганизация юридического лица	3326						( )
дивиденды	3327	x	x	x	x	(30 774)	(30 774)
Изменение добавочного капитала	3330	x	x				x
Изменение резервного капитала	3340	x	x	x			x
Величина капитала на31 декабря20 14 г.[3]	3300	94 000	( )			1 743 463	1 837 463

Подготовлено с использованием системы **КонсультантПлюс**

Форма 0710023 с. 3

2. Корректировки в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибок

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 20 13 г.[1]	Изменения капитала за 20 14 г.[2]		На 31 декабря 20 14 г.[2]
			за счет чистой прибыли (убытка)	за счет иных факторов	
Капитал - всего					
до корректировок	3400				
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3410				
исправлением ошибок	3420				
после корректировок	3500				
в том числе:					
нераспределенная прибыль (непокрытый убыток):					
до корректировок	3401				
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3411				
исправлением ошибок	3421				
после корректировок	3501				
другие статьи капитала, по которым осуществлены корректировки: (по статьям)					
до корректировок	3402				
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3412				
исправлением ошибок	3422				
после корректировок	3502				

Подготовлено с использованием системы **КонсультантПлюс**

Форма 0710023 с. 4

3. Чистые активы

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 20 15 г.[3]	На 31 декабря 20 14 г.[2]	На 31 декабря 20 13 г.[1]
Чистые активы	3600	1 837 463, 00	1 821 555, 00	

Руководитель Иванов (подпись) Иванов И. И. (расшифровка подписи)

" 31 " декабря 20 15 г.

Примечания

1. Указывается год, предшествующий предыдущему.
2. Указывается предыдущий год.
3. Указывается отчетный год.

Подготовлено с использованием системы **КонсультантПлюс**

(в ред. Приказов Минфина России
от 05.10.2011 № 124н,
от 06.04.2015 № 57н)

Приложение Л

Отчет о движении денежных средств
за январь-декабрь 20 15 г.

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710004		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	2015
Организация Общество с ограниченной ответственностью "ТОЛЬЯТТИНСКИЙ ТРАНСФОРМАТОР"	по ОКПО	15352615		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	6323072765		
Вид экономической деятельности Производство электродвигателей, генераторов и трансформаторов	по ОКВЭД	27.11		
Организационно-правовая форма/форма собственности Общества с ограниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКОПФ/ОКФС	12300	16	
Единица измерения: тыс. руб./млн. руб. (ненужное зачеркнуть)	по ОКЕИ	384		

Наименование показателя	Код	За январь-декабрь 20 15 г.[1]	За январь-декабрь 20 14 г.[2]
Денежные потоки от текущих операций			
Поступления - всего	4110	4 374 182	
в том числе:			
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	4 325 160	
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	24 404	
от перепродажи финансовых вложений	4113		
прочие поступления	4119	24 618	
Платежи - всего	4120	(4 299 080)	( )
в том числе:			
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги	4121	(3 176 494)	( )
в связи с оплатой труда работников	4122	(674 615)	( )
процентов по долговым обязательствам	4123	(124 956)	( )
налога на прибыль организаций	4124	(26 050)	( )
прочие платежи	4129	(296 965)	( )
Сальдо денежных потоков от текущих операций	**4100**	75 102	

Подготовлено с использованием системы **КонсультантПлюс**

Форма 0710004 с. 2

Наименование показателя	Код	За январь-декабрь 20 15 г.[1]	За январь-декабрь 20 14 г.[2]
Денежные потоки от инвестиционных операций			
Поступления - всего	4210	1 357	
в том числе: от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	508	
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212		
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	837	
дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214	12	
прочие поступления	4219		
Платежи - всего	4220	(27 397)	( )
в том числе: в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	(27 297)	( )
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222	( )	( )
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	( )	( )
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	( )	( )
прочие платежи	4229	(100)	( )
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	**4200**	-26 040	
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	2 889 659	
в том числе: получение кредитов и займов	4311	2 889 508	
денежных вкладов собственников (участников)	4312		
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313		
от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.	4314		
прочие поступления	4319	151	

Подготовлено с использованием системы **КонсультантПлюс**

Форма 0710004 с. 3

Наименование показателя	Код	За январь-декабрь 20 15 г.[1]	За январь-декабрь 20 14 г.[2]
Платежи - всего	4320	(2 779 631)	( )
в том числе: собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников	4321	( )	( )
на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)	4322	(30 774)	( )
в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323	(2 669 627)	( )
прочие платежи	4329	(79 230)	( )
Сальдо денежных потоков от финансовых операций	**4300**	110 028	
Сальдо денежных потоков за отчетный период	**4400**	**159 090**	
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода	**4450**		
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода	**4500**		
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю	**4490**	-2 901	

Руководитель Иванов (подпись) Иванов И. И. (расшифровка подписи)

" 31 " 12 20 15 г.

Примечания

1. Указывается отчетный период.
2. Указывается период предыдущего года, аналогичный отчетному периоду.

Подготовлено с использованием системы **КонсультантПлюс**

Приложение М

Приложение № 1
к Приказу Министерства финансов
Российской Федерации
от 02.07.2010 № 66н
(в ред. Приказов Минфина России
от 05.10.2011 № 124н,
от 06.04.2015 № 57н,
от 06.03.2018 № 41н)

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 20 16 г.

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710001		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	2016
Организация Общество с ограниченной ответственностью "ТОЛЬЯТТИНСКИЙ ТРАНСФОРМАТОР"	по ОКПО	15352615		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	6323072765		
Вид экономической деятельности Производство электродвигателей, генераторов и трансформаторо	по ОКВЭД	27.11		
Организационно-правовая форма/форма собственности Общества с ограниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКОПФ/ОКФС	12300	16	
Единица измерения: тыс. руб. (млн. руб.)	по ОКЕИ	384		

Местонахождение (адрес) 445035, РФ, Самарская область, г. Тольятти, ул. Индустриальная, д. 1.

Пояснения [1]	Наименование показателя [2]	Код	На 31 декабря 20 16 г.[3]	На 31 декабря 20 15 г.[4]	На 31 декабря 20 ___ г.[5]
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	1 635	2 072	x
	Результаты исследований и разработок	1120	83	521	x
	Нематериальные поисковые активы	1130			x
	Материальные поисковые активы	1140			x
	Основные средства	1150	449 935	482 475	x
	Доходные вложения в материальные ценности	1160			x
	Финансовые вложения	1170	97 664	98 980	x
	Отложенные налоговые активы	1180	55 664	65 929	x
	Прочие внеоборотные активы	1190	9 433	13 341	x
	Итого по разделу I	1100	614 414	663 318	x
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	1 692 710	1 378 272	x
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	67 837	17 431	x
	Дебиторская задолженность	1230	1 950 776	2 094 087	x
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	100		x
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	66 337	157 326	x
	Прочие оборотные активы	1260	77 840	85 971	x
	Итого по разделу II	1200	3 855 600	3 733 087	x
	БАЛАНС	1600	**4 470 014**	**4 396 405**	**x**

Форма 0710001 с. 2

Поясне-ния [1]	Наименование показателя [2]	Код	На 31 декабря 20 16 г.[3]	На 31 декабря 20 15 г.[4]	На 31 декабря 20 ___ г.[5]
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ [6]				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	94 000	94 000	x
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	( )[7]	( )	(x)
	Переоценка внеоборотных активов	1340			x
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350			x
	Резервный капитал	1360			x
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	1 773 147	1 743 463	x
	Итого по разделу III	1300	1 867 147	1 837 463	x
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410		237 363	x
	Отложенные налоговые обязательства	1420	73 095	51 687	x
	Оценочные обязательства	1430	48 627	78 558	x
	Прочие обязательства	1450			x
	Итого по разделу IV	1400	121 722	367 608	x
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	1 033 758	1 138 787	x
	Кредиторская задолженность	1520	1 277 375	892 177	x
	Доходы будущих периодов	1530			x
	Оценочные обязательства	1540	170 012	160 370	x
	Прочие обязательства	1550			x
	Итого по разделу V	1500	2 481 145	2 191 334	x
	БАЛАНС	1700	**4 470 014**	**4 396 405**	**x**

Руководитель Иванов Иванов И. И.
(подпись) (расшифровка подписи)

" 31 " декабря 20 16 г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-ПК от 6 августа 1999 г. указанным Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных активах, обязательствах могут приводиться общей суммой с раскрытием в пояснениях к бухгалтерскому балансу, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетная дата отчетного периода.
4. Указывается предыдущий год.
5. Указывается год, предшествующий предыдущему.
6. Некоммерческая организация именует указанный раздел "Целевое финансирование". Вместо показателей "Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)", "Собственные акции, выкупленные у акционеров", "Добавочный капитал", "Резервный капитал" и "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)" некоммерческая организация включает показатели "Паевой фонд", "Целевой капитал", "Целевые средства", "Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества", "Резервный и иные целевые фонды" (в зависимости от формы некоммерческой организации и источников формирования имущества).
7. Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

Подготовлено с использованием системы **КонсультантПлюс**

(в ред. Приказов Минфина России
от 06.04.2015 № 57н,
от 06.07.2018 № 41н)

Приложение Н

Отчет о финансовых результатах
за январь - декабрь 20 16 г.

		Коды		
	Форма по ОКУД	0710002		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	2016
Организация Общество с ограниченной ответственностью "ТОЛЬЯТТИНСКИЙ ТРАНСФОРМАТОР"	по ОКПО	15352615		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	6323072765		
Вид экономической деятельности Производство электродвигателей, генераторов и трансформаторов	по ОКВЭД	27.11		
Организационно-правовая форма/форма собственности Обства с граниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКОПФ/ОКФС	12300	16	
Единица измерения: тыс. руб. (млн. руб.)	по ОКЕИ	384		

Поясне-ния [1]	Наименование показателя [2]	Код	За январь - декабрь 20 16 г.[3]	За январь - декабрь 20 15 г.[4]
	Выручка [5]	2110	5 737 190	4 631 071
	Себестоимость продаж	2120	(4 163 336)	(3 501 861)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	1 573 854	1 129 210
	Коммерческие расходы	2210	(215 372)	(198 886)
	Управленческие расходы	2220	(615 235)	(684 204)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	743 247	246 120
	Доходы от участия в других организациях	2310		
	Проценты к получению	2320	6 888	20 030
	Проценты к уплате	2330	(240 320)	(125 917)
	Прочие доходы	2340	401 300	95 650
	Прочие расходы	2350	(810 637)	(166 879)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	100 478	69 004
	Текущий налог на прибыль	2410	(15 764)	(20 755)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	27 341	8 509
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-21 408	-8 742
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-10 265	7 187
	Прочее	2460	-16	-12
	Чистая прибыль (убыток)	2400	53 025	46 682

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Сейчас не удается отобразить рисунок.

Бакалаврская работа выполнена мною самостоятельно.

Использованные в работе материалы и концепции из опубликованной научной литературы и других источников имеют ссылки на них.

Отпечатано в 1 экземпляре.

Библиография составляет 23 наименования.

Экземпляр сдан на кафедру «22» июня 20 18 года.

Студент _____ (Ирина Вячеславовна Быкова).
(попись) (Имя, Отчество, Фамилия)

«22» июня 20 18 года.