

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ФИНАНСОВ, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
(наименование института полностью)

Кафедра «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
(наименование кафедры)

38.03.01 Экономика
(код и наименование направления подготовки)

Бухгалтерский учет, анализ и аудит
(направленность (профиль))

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему «Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия»

Студент	<u>В.В. Дмитриева</u>	_____
	(И.О. Фамилия)	(личная подпись)
Руководитель	<u>А.Ю. Смагина</u>	_____
	(И.О. Фамилия)	(личная подпись)

Допустить к защите

Заведующий кафедрой канд.экон.наук доцент М.В. Боровицкая _____
(ученая степень, звание, И.О. Фамилия) (личная подпись)

« _____ » _____ 20 _____ г.

Тольятти 2017

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ФИНАНСОВ, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
КАФЕДРА «БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ»

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой
«Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
_____ / М.В. Боровицкая
(подпись) (И.О. Фамилия)
«___» _____ 20__ г.

ЗАДАНИЕ
на выполнение бакалаврской работы

Студент Дмитриева Варвара Владимировна

1. Тема «Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия»
2. Срок сдачи студентом законченной бакалаврской работы: _____
3. Исходные данные к бакалаврской работе: Годовая финансовая отчетность предприятия; учебная и научная литература по исследуемой теме, публикации в периодических печатных изданиях, нормативно-правовые акты Российской Федерации.
4. Содержание бакалаврской работы (перечень подлежащих разработке вопросов, разделов):
 - Теоретические основы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия
 - Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия на примере ООО «КЕДР»
 - Мероприятия по повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «КЕДР»
5. Ориентировочный перечень графического и иллюстративного материала: сводные и аналитические таблицы, схемы.
6. Консультанты по разделам: Отсутствуют.
7. Дата выдачи задания « ___ » _____ 2017г.

Руководитель бакалаврской работы

А.Ю. Смагина

Задание принял к исполнению

В.В. Дмитриева

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»
Институт финансов, экономики и управления
Кафедра «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой
«Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
_____ / М.В. Боровицкая
(подпись) (И.О. Фамилия)
« ____ » _____ 20__ г.

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН
выполнения бакалаврской работы

Студента Дмитриевой Варвары Владимировны
по теме «Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия»

Наименование раздела работы	Плановый срок выполнения раздела	Фактически й срок выполнения раздела	Отметка о выполнении	Подпись руководителя
Согласование темы бакалаврской работы с научным руководителем, получение задания	13.03.2017-19.03.2017	13.03.2017-19.03.2017	выполнено	
Изучение и подбор необходимой литературы	20.03.2017-26.03.2017	20.03.2017-26.03.2017	выполнено	
Глава 1 бакалаврской работы	27.03.2017-16.04.2017	27.03.2017-16.04.2017	выполнено	
Глава 2 бакалаврской работы	17.04.2017-30.04.2017	17.04.2017-30.04.2017	выполнено	
Глава 3 бакалаврской работы	01.05.2017-14.05.2017	01.05.2017-14.05.2017	выполнено	
Подготовка, оформление и сдача научному руководителю бакалаврской работы	15.05.2017-21.05.2017	15.05.2017-21.05.2017	выполнено	
Доклад, иллюстративный материал	22.05.2017-24.05.2017	22.05.2017-24.05.2017	выполнено	
Отзыв на бакалаврскую работу	25.05.2017-28.05.2017	25.05.2017-28.05.2017	выполнено	

Руководитель бакалаврской работы

(подпись)

А. Ю. Смагина

(И.О. Фамилия)

Задание принял к исполнению

(подпись)

В.В. Дмитриева

(И.О. Фамилия)

Аннотация

Тема актуальна тем, что в наши дни в условиях экономической деятельности, каждый хозяйствующий субъект считается объектом внимания большого количества участников рыночных отношений (лиц и организаций), заинтересованных в итогах его работы. На основе отчётно-учётной информации, они желают дать оценку финансовому состоянию предприятия. Главным инструментом этого анализа является финансово-хозяйственной деятельности, с помощью которой можно объективно дать оценку внешним и внутренним отношениям рассматриваемого объекта: дать характеристику его платежеспособности, доходности и эффективности деятельности, перспективам развития, а позже по его итогам принять обоснованные решения.

Цель бакалаврской работы - проведение анализа финансово-хозяйственной деятельности ООО «КЕДР» и на основе полученных результатов определение направлений по увеличению экономической стабильности предприятия.

Задачи для достижения цели:

1. собрать сведения для проведения анализа финансово-хозяйственной деятельности ООО «КЕДР»;
2. изучить финансово-хозяйственную деятельность ООО «КЕДР»;
3. провести исследования динамики показателей ООО «КЕДР» за 2014-2016 г.;
4. обнаружить причины финансовой нестабильности ООО «КЕДР»;
5. определить направления увеличения финансовой стабильности ООО «КЕДР».

Структура работы установлена ее целью и задачами, состоит из введения, трех глав, заключения, списка литературы и приложений.

Содержание

Введение.....	6
1. Теоретические основы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия.....	8
1.1 Предмет, цель, задачи и методы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия.....	8
1.2 Роль анализа финансово-хозяйственной деятельности в управлении предприятием.....	14
1.3 Основные направления экономического анализа и финансовые показатели.....	17
2. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия на примере ООО «КЕДР».....	26
2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «КЕДР».....	26
2.2 Анализ производства и продажи продукции ООО «КЕДР».....	28
2.3 Анализ финансового состояния ООО «КЕДР».....	33
2.4 Оценка финансовой устойчивости на примере ООО «КЕДР».....	40
3. Мероприятия по повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «КЕДР».....	46
3.1 Факторы и резервы повышения эффективности деятельности ООО «КЕДР».....	46
3.2 Рекомендации по улучшению финансово-хозяйственной деятельности ООО «КЕДР».....	48
Заключение.....	51
Список использованной литературы.....	52
Приложения.....	57

Введение

Тема актуальна тем, что в наши дни в условиях экономической деятельности, каждый хозяйствующий субъект считается объектом внимания большого количества участников рыночных отношений (лиц и организаций), заинтересованных в итогах его работы. На основе отчётно-учётной информации, они желают дать оценку финансовому состоянию предприятия. Главным инструментом этого анализа является финансово-хозяйственной деятельности, с помощью которой можно объективно дать оценку внешним и внутренним отношениям рассматриваемого объекта: дать характеристику его платежеспособности, доходности и эффективности деятельности, перспективам развития, а позже по его итогам принять обоснованные решения.

Цель бакалаврской работы - проведение анализа финансово-хозяйственной деятельности ООО «КЕДР» и на основе полученных результатов определение направлений по увеличению экономической стабильности предприятия.

Задачи для достижения цели:

1. собрать сведения для проведения анализа финансово-хозяйственной деятельности ООО «КЕДР»;
2. изучить финансово-хозяйственную деятельность ООО «КЕДР»;
3. провести исследования динамики показателей ООО «КЕДР» за 2014-2016 г.;
4. обнаружить причины финансовой нестабильности ООО «КЕДР»;
5. определить направления увеличения финансовой стабильности ООО «КЕДР».

Источником сведений финансово-хозяйственной деятельности считается бухгалтерская отчётность, которая в условиях рыночной экономики опирается на объединении данных финансового учёта и считается

информативной частью, связывающей предприятие с деловыми партнерами и обществом – пользователями информации о его деятельности.

Объектом исследования выступает ООО "КЕДР". Предмет - финансовые процессы и производственно-хозяйственные результаты деятельности предприятия ООО «КЕДР».

В качестве метода исследования был выбран традиционный логический метод для обработки информации:

- метод средних величин
- метод группировки
- балансовый метод
- метод финансовых вычислений

Для проведение анализа ознакомлены с Федеральными законами Российской Федерации, Постановлениями Правительства Российской Федерации, отраслевыми руководящими и регламентирующими материалами, методическими положениями Минфина РФ. Также публикациями авторов: В.И. Подольского, М.С. Абрютиной, В.П. Астахова и др.

Структура работы установлена ее целью и задачами, состоит из введения, трех глав, заключения, списка литературы и приложений.

1 Теоретические основы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия

1.1 Предмет, цель, задачи и методы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия

Анализ финансово-хозяйственной деятельности – это подробное разделение исследуемого объекта на части, для того чтобы изучить и выявить тенденции изменений явлений и процессов, под воздействием всевозможных факторов.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности (в дальнейшем - АФХД) исследует связь экономических, управленческих и технических процессов и влияние на экономические результаты деятельности предприятия. Он нацелен на оценку ее рациональности и эффективности использования финансовых, трудовых, сырьевых и прочих ресурсов предприятия, так же на обнаружение запасов производства, сборки аналитической базы для принятия управленческих решений. Анализ финансово-хозяйственной деятельности основывается на плановой, отчетной и остальной документации предприятия [13].

Целью АФХД предприятия является улучшение эффективности работы предприятия на основании исследования всех типов деятельности и составления их результатов.

Предметом анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия, является анализ экономических и производственных результатов, финансового состояния и развития, последствий применения трудовых ресурсов, состояния и применения основных фондов, расходов на реализацию и производство продукции (услуг, работ) и оценка эффективности.

Объектом АФХД выступает хозяйственный процесс изучаемого предприятия, который состоит из объективных и субъективных, внешних и

внутренних условий производственной системы. Эти процессы могут быть охарактеризованы определенными результатами, а именно объемом производства, его издержками, эффективностью и финансовым состоянием.

Объективные внешние и внутренние факторы, можно связать с действием экономических законов, к этим факторам можно отнести предложение и спрос, цены, конкуренцию, ставки и тарифы.

Субъективные факторы связаны с конкретной деятельностью человека, и в целом зависят от прогнозирования хозяйственной деятельности, объективных факторов и условий, выполнение планов, успешное хозяйствование, финансовые действия, организация производства и пр.

Основные задачи АФХД: изучить деятельность предприятия при помощи комплекса взаимозависимых технико-экономических показателей, которые охарактеризуют работу подразделений организации и организации в целом; увеличение производительности производства и обеспечение исполнения планов при минимальных затратах; измерить и выявить внутренние резервы на всех стадиях производственного процесса [22].

В состав АФХД входит:

- изучение экономических явлений, причин и факторов;
- справедливая оценка хозяйственной деятельности; научное доказательство планов, наблюдение за их состоянием и процессом выполнения;
- обнаружение внутрихозяйственных резервов, обобщение и изучение прогрессивного опыта;
- построение мероприятий для использования резервов, распространение прогрессивного опыта и устранение причин плохой работы, также контроль за исполнением запланированных мероприятий.

Основные принципы АФХД:

1. научность;
2. эффективность;
3. системность;

4. комплексность;
5. объективность, точность и конкретность;
6. оперативность;
7. демократичность;
8. действенность;
9. плановость [23].

Метод АФХД – это система категорий, научного исследования процессов деятельности экономических субъектов. Все методы АФХД можно разбить на две группы: качественные (логические) и количественные (формальные).

К качественным (логическим, неформальным) методам относятся умозаключительные способы и приемы, которые основаны на логическом мышлении. К ним относятся:

- экспертные оценки;
- построение систем аналитических показателей;
- построение систем аналитических таблиц;
- сравнение;
- сценарии;
- психологические и т.п.

Количественные (формальные) методы – это методы, использующие математику. При их применении можно получить точный результат или несколько результатов, и в дальнейшем выбрать верный с помощью логического метода [30].

К количественным методам можно отнести:

- бухгалтерский,
- статистический,
- классический метод анализа,
- экономико-математический и т.д.

При проведении анализа финансовой отчетности, разрешается использовать любые методы (и логические, и формальные). Чаще всего употребляют методы:

- 1) абсолютных, относительных и средних величин,
- 2) сравнение,
- 3) вертикальный анализ,
- 4) горизонтальный анализ,
- 5) трендовый анализ,
- 6) факторный анализ,
- 7) анализ с помощью финансовых коэффициентов;
- 8) экспертные оценки,
- 9) детализация;
- 10) построение дерева решений.

Каждый показатель имеет конкретное значение и является важным в аналитическом процессе.

1) Метод абсолютных величин характеризует объем и численность. Все абсолютные величины имеют единицу измерения: натуральную, условно-натуральную, стоимостную (денежную).

Заметим, что абсолютные показатели получают либо расчетным путем, либо подсчетом собранных данных.

Расчетным абсолютным показателем, является абсолютное отклонение. Это разница двух абсолютных одинаковых показателей:

$$\pm\Delta\Pi = \Pi_1 - \Pi_0, \quad (1)$$

Где, Π_1 – абсолютный показатель в отчетном периоде,

Π_0 - абсолютный показатель в базисном периоде,

$\Delta\Pi$ – абсолютное отклонение (изменение) показателя.

2) Относительная величина рассчитывается методом деления одной величины на другую. Она исчисляется в долях единицы и в коэффициентах.

Сравнивать можно только одинаковые показатели, принадлежащие к разным периодам, разным объектам или территориям [35].

В результате сравнения одинаковых показателей могут быть следующие относительные величины.

а) Относительные величины динамики описывают отклонение процесса во времени.

б) Относительные величины координации отображают отношение среди частей одного целого.

в) Относительные величины описывают итог сравнения одинаковых показателей, имеющих отношение к одному и тому же моменту времени, но к разным территориям или объектам.

г) Относительные величины интенсивности отражают качественную сторону деятельности предприятия, как финансовый коэффициент деловой активности, материалоотдачу, доходность от того или другого вида деятельности и пр.

3) Метод средних величин используется для составления данных. Она считается обобщающей характеристикой исследуемого признака в рассматриваемой совокупности данных и отражает уровень места и времени.

4) Метод сравнения является самым старым логическим методом анализа. Задача сравнения рассматривается по типу «лучше или хуже», «больше или меньше».

5) Вертикальный анализ отображает финансовый отчет в качестве относительных показателей. Подобное отображение дает возможность разобрать удельный вес каждой статьи баланса в его общем итоге.

6) Горизонтальный анализ заключается в составлении аналитической таблицы, в которой абсолютные балансовые данные дополняются условными темпами роста или снижения.

Горизонтальный и вертикальный анализ дополняют друг друга. Можно составить аналитические таблицы, они охарактеризуют структуру отчетности финансовой формы и динамику отдельных ее показателей.

7) Трендовый анализ – это элемент перспективного анализа, он важен в управлении для экономического прогнозирования.

Тренд – это развитие. Тренд определяется на базе анализа временных рядов таким образом: строится график вероятного развития ключевых показателей организации, формируется среднегодовой темп прироста и рассчитывается возможное значение показателя.

8) Факторный анализ – это метод системного и комплексного изучения и измерения влияния факторов на размер результативных показателей.

9) Финансовые коэффициенты применяют для проведения анализа экономического состояния предприятия, выступают как условные показатели, определяемые по данным финансовых отчетов, отчетного баланса и отчета о прибылях и убытках.

10) Экспертные методы употребляют в случаях, когда не подходят инструментальные. Экспертные методы опираются на интуицию. В качестве примера экспертного метода можем взять экспертная оценка стоимости недвижимости.

11) Метод детализации - это один из более популярных способов анализа. В сочетании с другими способами детализация дает возможность все сторонне дать оценку исследуемым явлениям и обнаружить причины создавшегося положения.

12) Метод построения дерева решений употребляется в случаях, когда ожидаемая ситуация может быть рассмотрена таким образом, что появляются такие ключевые моменты, в которых или нужно принять решение с определенной вероятностью, или так же с определенной вероятностью наступает некое событие [14].

Таким образом, каждый показатель хозяйственного процесса деятельности предприятия появляется при целом ряде причин. Основной задачей анализа является выявить более важные существенные причины.

1.2 Роль анализа финансово-хозяйственной деятельности в управлении предприятием

В настоящее время АФХД занимает довольно важное место среди экономических наук. Его рассматривают в качестве одной из функций управления производством. Место анализа в системе управления упрощенно можно отразить схемой (рис.1).

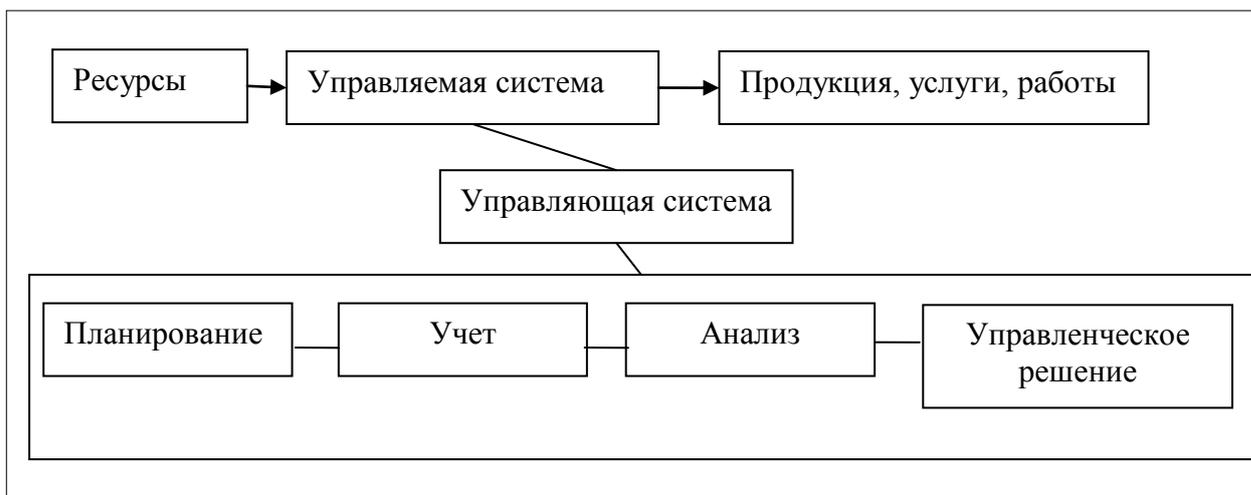


Рис. 1. Место экономического анализа в системе управления

Метод АФХД – это система категорий, научного исследования процессов деятельности экономических субъектов. Все методы АФХД можно разбить на две группы: качественные (логические) и количественные (формальные)[33].

Планирование представляется очень важной функцией в системе управления производством. При его помощи определяют содержание и направление деятельности предприятия и структурных подразделений. Основной задачей планирования служит обеспечение равномерного развития экономики предприятия и деятельности каждого его члена, определение путей достижения отличных конечных результатов производства.

Для того чтобы управлять производством необходимо иметь полную и достоверную информацию о течении производственного процесса и о процессе выполнения планов. Вследствие чего одной из функций регулирования производства является учет. Который гарантирует

бесперывный сбор, систематизацию и составление данных, нужных для управления производством и контролирования за процессом выполнения планов и производственных процессов [29].

Для регулирования производства желательно иметь хоть какое-то понятие о процессе выполнения плана, итогах хозяйственной деятельности, о направленностях и характере происходящих перемен в экономике предприятия. Понимание информации добиваются через экономический анализ. В ходе проведения анализа исходная информация проходит аналитическую обработку: ведется сопоставление достигнутых результатов производства с данными за предыдущие отрезки времени, с коэффициентами иных предприятий; формируется воздействие различных факторов на значение результативных показателей; выявляются недочеты, погрешности, неиспользованные возможности и т.п. [34].

На основе итогов анализа обосновываются и разрабатываются управленческие решения. Это значит, что экономический анализ помогает решению и действию, объединяет их и является основой управления производством, обеспечивая его эффективность и объективность. Экономический анализ – это функция управления, что гарантирует, исследует научность принятых решений. Функция управления АФХД плотно связана с прогнозированием и планированием производства, так как без глубокого анализа данные функции осуществить невозможно. Важная роль АФХД при оценке качества, подготовке информации для планирования и обоснования плановых показателей, при объективной проверке и оценке по выполнению планов. Утверждение плана для предприятия, является принятием решений, которые в дальнейшем будут обеспечивать развитие производства. При этом учитывают итоги выполнения прошлых планов, исследуют направления формирования экономики предприятия, учитывают и выявляют дополнительные резервы производства [48].

АФХД выступает не только как средство для обоснования планов, но и контроль по их выполнению. Планирование заканчивается и начинается

анализом результатов. АФХД дает возможность увеличить степень планирования и сделать его научно-обоснованным. Основную роль отводят анализу в деле использования и нахождения резервов для роста эффективности производства. Он способствует экономичному использованию ресурсов, внедрению и выявлению передового опыта, современной технологии и техники производства, научной организации труда, предостережению от лишних затрат и прочее [47].

Роль анализа с каждым годом увеличивается. Это обусловлено различными факторами. Первое, необходимость увеличения эффективности производства в связи с увеличением дефицита и стоимостью сырья, повышение капиталоемкости и наукоемкости производства. Второе, уход от командно-административной системы регулирования и плавным переходом к рыночным отношениям. Третье, создание новых видов хозяйствования в связи с приватизацией предприятий и прочих мероприятий экономической реформы. В данных обстоятельствах руководитель организации не сможет опираться на интуицию. Управленческие действия и решения должны основываться на точных расчетах и глубоком всеобщем финансовом анализе. Они бывают мотивационными, научно-обоснованными и подходящими. Ни одно техническое, организационное и технологическое мероприятие не может осуществляться, пока не будет обоснована его экономическая целесообразность. Недооценивание роли АФХД, ошибка в плане и управленческих действиях в современных условиях приносят огромные убытки. Предприятия, где всерьез относятся к АФХД, располагают отличными результатами и высокой экономической эффективностью [44].

Можно сделать вывод, что анализ финансово-хозяйственной деятельности является важным элементом в управлении производством и действенное средство для обнаружения внутрихозяйственных ресурсов, начало для разработки научно-обоснованных управленческих заключений и планов.

1.3 Основные направления экономического анализа и финансовые показатели

По характеру выполнения и обхвату проблем экономической анализ разделяют на финансовый и управленческий. Объясняют это наличием управленческого и финансового учета. В зависимости от серьезности исследования и направления итогов экономического анализа выделяют три вида: общеэкономический, технико-экономический, функционально-стоимостный.

Общеэкономический анализ осуществляют специалисты и руководители предприятия, кредитных, финансовых, статистических и руководящих органов, по сведениям общей отчетности его целью считается оценка хозяйственной деятельности, обнаружение основных тенденций и направлений ее развития, способов увеличения эффективности, применения существующих ресурсов качества работы [42].

Управляющие органы применяют итоги общеэкономического анализа для контролирования деятельности предприятия, оценки эффективности и оптимальности применения ресурсов, оценки всей работы предприятия и планирование его развития.

Общеэкономический анализ проводится в подразделениях и на самих предприятия для общей оценки их деятельности. Для анализа используется отчетная, планово-нормативная, учетная и вне-учетная информация. По характеру вопросов сформировалось две направленности проведения общеэкономического анализа: статистико-экономический и финансово-экономический.

Финансовый анализ осуществляют кредитные и финансовые организации. Финансовые организации проводят внешний анализ деятельности на основании годовой и квартальной отчетности, обращая основное внимание на финансовые результаты: использования финансовых ресурсов, исполнение финансового плана, платежеспособность,

рентабельность, исполнение обязанностей перед бюджетом, финансовое состояние и резервы его усовершенствования, роста платежей в бюджет. Подобный анализ осуществляется одновременно с анализом выполнения производственной программы [19].

Кредитные организации регулируют кредитоспособность предприятия и предотвращают их от разорения. Для этого они рассматривают финансовую и производственную деятельность предприятий, которые они обслуживают, направляя свое внимание на правильность и эффективность использования ссуд, их состоятельности, целевого исполнения, эффективность использования всех средств предприятия.

Налоговая инспекция рассматривает деятельность предприятия на основе отчетных сведений. Основное внимание обращается на исполнение обязанностей перед бюджетом, на финансовое положение и ресурсы увеличения платежей в бюджет.

Статистико-экономический анализ проводят на основе статистической отчетности предприятий. Органы государственной статистики рассматривают дела об административных правонарушениях, связанных с нарушением порядка предоставления статистических данных. По данным статистико-экономического анализа исследуются глобальные явления, составляется общая оценка экономики, составляются обобщения, выявляются тенденции развития.

Технико-экономический анализ осуществляют инженерно-технические работники, экономисты, органы управления по данным оперативной и периодической отчетности. Его целью считается оценка хозяйственной деятельности, обнаружение причин взаимодействия и взаимосвязей различных факторов экономики и техники, резервов производства, разработка мероприятий по рационализации применения ресурсов.

Технико-экономический анализ - это внутрихозяйственный анализ. Вследствие подобного анализа изучается деятельность абсолютно всех структурных подразделений предприятия, цехов, служб, бригад, участков и

отдельных рабочих мест. Источником информации для подобного анализа считается планово-нормативные сведения, материалы оперативного, бухгалтерского учета. Техничко-экономический анализ проводится каждый день за декаду, месяц, квартал, год до составления итоговой отчетности. На основе итогов анализа принимаются необходимые управленческие решения.

Значимость технико-экономического анализа выросла, так как ключевые показатели, характеризующие эффективность мер по введению новой техники, организации производства и технологии предприятия, расчет планируют и скрывают самостоятельно. Отсюда и появляется эта потребность в качественном анализе и обосновании технико-экономических показателей.

Экономический анализ хозяйственной деятельности за все время изучения явлений и процессов делят на стратегический, оперативный и последовательный.

Предварительный анализ изучает явления и процессы в будущем. Ведется он для проработки проектов, подкрепления бизнес-планов, нахождения оптимальных размеров отчетности производства, рационального использования имеющихся ресурсов, увеличение эффективности производства с целью устранения принятия экономически малоэффективных, хоть и технически современных решений. Он связан с прогнозированием, перспективным и главным планированием, с подбором и объяснением разновидностей планов и управленческих решений, его проводят перед началом любых хозяйственных операций. Основная задача предварительного анализа состоит в изучении тенденций, поиск и оценка лучшего варианта, обнаружение потерь, недостатков, непроизводительных затрат и устранения их. При формировании анализа обосновывается экономическое поведение управленческих решений, плановых и перспективных прогнозов; изучается обеспеченность финансовыми, трудовыми и материальными ресурсами перед началом производства, прорабатываются меры условно возможных дефектов мероприятия, обнаруживаются факторы и причины, которые смогут

негативно повлиять на результаты, изучается спрос на продукцию и исследуется список заказов.

Основной функцией предварительного анализа является помощь при повышении эффективности производства, его интенсивности и конкурентоспособности предприятия.

Оперативный анализ проводится в процессе хозяйственной деятельности или сразу после подведения ее результатов с целью оперативного влияния на технико-экономические показатели предприятия и его структурных подразделений. Он дает возможность в ходе работы обнаружить негативные факторы и узнать их воздействие на производство, дать оценку возможным последствиям этого влияния и применить способы для ликвидации нежелательных последствий или устранения нарушений. Другими словами, данный анализ дает возможность быстро обосновать управленческие решения, скоординировать производство, вовремя оценить ситуацию с установкой себестоимости, найти внутрихозяйственные резервы для улучшения использования производственных ресурсов, выявить недостатки в работе, оперативно устранить негативные тенденции.

При проведении анализа необходимо выявить и изучить не все факторы, которые могут влиять на изготовление продукции и её первоначальная стоимость, а только те, которые являются решающими в настоящее время и в данном звене производства, то есть те, что приведут к значимым отклонениям от программы производства и себестоимости продукции. Выборочный подход обусловлен невыполнимостью оперативного анализа выявления всех факторов. Изучив зависимости от какого-либо одного фактора (невыход нескольких рабочих на смену, недостаточное количество материалов, электричества и прочее). Вовремя принятое в данной ситуации решение дает возможность быстро устранить негативные факторы, и создать благополучные условия для закрепления и развития их положительно [35].

Информационной базой для оперативного анализа являются первичные данные, которые экономически верно показывают настоящее положение на предприятии.

Оперативный анализ характеризуют следующими свойствами:

1) срочность, т.е. приближение срока проведения анализа до времени исполнения производственно-финансовых операций, что облегчит и ускорит процесс выявления и устранения недостатков.

2) действенностью, так как повседневное проведение анализа помогает немедленному устранению.

3) достоверностью, так как известен размер отклонения показателей, от нормативных или плановых, за каждый день работы.

4) массовостью, т.е. большим привлечением конкретных исполнителей производственного процесса.

5) целеустремленностью, так как данный анализ имеет конкретные задачи и цели и изучает отдельные важные показатели работы предприятия.

Текущий анализ отличается от оперативного только тем, что здесь используют учетную, отчетную и вне-учетную информацию. Оперативная информация не используется, так как она часто меняется.

Заключительный анализ проводят по истечении установленного цикла деятельности и получения соответственной отчетности. Его задача – это всесторонне изучить экономику предприятия, дать объективную оценку результата деятельности, обнаружение закономерностей и тенденций формирования хозяйства, разоблачения внутрихозяйственных резервов и обработки определенных мероприятий по их реализации.

Данный анализ основывается на всех формах учета, отчетности и планирования. Он продолжает аналитические процессы, которые начал предыдущий и оперативный анализы. Достоинство этой формы анализа над другими заключается в том, что он совершает системный подход к оценке работы всех отраслей экономики с учетом комплексного воздействия технологии, техники, управления и организации [26].

Для сравнения: оперативный (текущий) анализ осуществляется в основном на предприятии, а заключительный анализ совершается на всех ступенях экономики.

Ресурсы, обнаруженные с помощью оперативного анализа, могут безотлагательно использоваться предприятием, а те, что выявили с помощью завершающего анализа, могут быть учтены только в следующем году.

Стратегический анализ применяют для установления ключевых долгосрочных тенденций деятельности. Целью, которого стоит моделирование направлений будущего развития экономики и отраслей.

По месту проведения экономического анализа делится на межхозяйственный и внутрихозяйственный; межотраслевой и отраслевой.

Внутрихозяйственный анализ исследует показатели деятельности предприятия и его структурных подразделений, в проведении анализа принимают участие все службы предприятия. Он может быть функциональным, завершающим, оперативным и предыдущим. Помимо общей методики, используется также и прием сравнительного анализа. Внутрихозяйственный анализ комплексно изучает деятельность предприятия, отдела, бригады, участка, цеха. Степень детализации и глубину исследования зависит от цели, уровня управления, срока и прочее. Итоги анализа дают вероятность, верно, выбрать вариант плана, так же дать справедливую оценку эффективности принятых решений и всей деятельности объекта.

Межхозяйственный анализ исследует данные работы предприятия в сравнении с показателями иных предприятий. Он ориентирован на выявление отличий в работе сравнимых производств, распространение передового опыта, мобилизации и выявления глубоких резервов, объективную оценку деятельности.

По степени охвата и объему данных экономический анализ делится на тематический (частичный, экспресс-анализ) и комплексный (полный).

Полный (комплексный) анализ включает в себя все стороны деятельности, а частичный - изучает только более актуальные стороны

(кассы, работа цеха, трудовая дисциплина и т.п.) [15]. Основные виды финансовых показателей деятельности предприятия представлены ниже. Ликвидность - характеризует достаточность оборотов активов, для погашения краткосрочных займов. Формула для расчета коэффициента абсолютной ликвидности выглядит следующим образом:

$$K_{\text{абл}} = (D_{\text{ср}} + K_{\text{р фин вл}}) / T_{\text{об}}, \quad (2)$$

Где, $K_{\text{абл}}$ – коэффициент абсолютной ликвидности;

$D_{\text{ср}}$ – денежные средства;

$K_{\text{р фин вл}}$ – краткосрочные финансовые вложения;

$T_{\text{об}}$ - текущие обязательства.

Формула для расчета коэффициента быстрой ликвидности:

$$K_{\text{б ликв}} = (K_{\text{дз}} + K_{\text{ф вл}} + D_{\text{ср}}) / T_{\text{об}}, \quad (3)$$

Где, $K_{\text{б ликв}}$ – коэффициент быстрой ликвидности;

$K_{\text{дз}}$ - краткосрочная дебиторская задолженность;

$K_{\text{ф вл}}$ - краткосрочные финансовые вложения;

$D_{\text{ср}}$ - денежные средства;

$T_{\text{об}}$ - текущие обязательства.

Рентабельность определяет эффективность применения средств собственников предприятия и показывает, насколько прибыльна деятельность предприятия. Формула для расчета рентабельности капитала выглядит так:

$$P_{\text{к}} = (\text{Пр}_{\text{чист}} / \text{Ср}_{\text{вел акт}}) * 100\%, \quad (4)$$

Где, $P_{\text{к}}$ – рентабельность капитала;

$\text{Пр}_{\text{чист}}$ - чистая прибыль;

$\text{Ср}_{\text{вел акт}}$ – средняя величина собственного капитала.

Рентабельность продаж определяется по следующей формуле:

$$P_{\text{прод}} = (\text{Пр}_{\text{пр}}/В) * 100\%, \quad (5)$$

Где, $P_{\text{прод}}$ - рентабельность продаж;

$\text{Пр}_{\text{пр}}$ - прибыль от продаж;

$В$ – выручка от продаж.

Представим формулу рентабельности продаж:

$$P_{\text{пр}} = (\text{Пр}_{\text{пр}}/С_{\text{еб}}) * 100\%, \quad (6)$$

Где, $P_{\text{пр}}$ - рентабельность продукции;

$\text{Пр}_{\text{пр}}$ -прибыль от продаж;

$С_{\text{еб}}$ - себестоимость.

Формула рентабельности средств производства выглядит следующим образом:

$$P_{\text{ср.пр}} = (\text{Пр}_{\text{до нал}} / (С_{\text{р осн ф}} + С_{\text{р мат об ср}})) * 100\%, \quad (7)$$

Где, $P_{\text{ср.пр}}$ - рентабельность средств производства;

$\text{Пр}_{\text{до нал}}$ –прибыль до налогообложения;

$С_{\text{р осн ф}}$ – средства основных фондов;

$С_{\text{р мат об ср}}$ – средства материальных оборотных средств.

Финансовая устойчивость - характеризует степень отношения собственных средств организации и заемных капиталов. Формула определения финансовой устойчивости:

$$АВ + АО = КС + ЗД + ЗКР, \quad (8)$$

где: АВ - внеоборотные активы;

АО - оборотные активы;

КС - капитал и резервы предприятия;

ЗД - долгосрочные кредиты и займы;

ЗКР - краткосрочные кредиты и займы.

Деловая активность - показывает, сколько финансов, получается, от реализации каждой денежной единицы и показывает скорость оборачиваемости [13]:

$$A_{cp} = (O_{н.п} + O_{к.п}) / 2, \quad (9)$$

где, A_{cp} – средняя величина активов за расчетный период;

$O_{н.п}$ – остаток активов на начало расчетного периода;

$O_{к.п}$ – остаток активов на конец расчетного периода.

Сделаем вывод, что в условиях рыночной экономики главными характеристиками финансово-экономической деятельности хозяйствующего субъекта считаются финансовая устойчивость и платежеспособность предприятия, которые, во-первых, отображают устойчивость его функционирования в долгосрочной перспективе. Во-вторых, указывают на финансовые возможности предприятия полностью рассчитаться по своим обязательствам по мере наступления срока погашения долга. Если же платежеспособность предприятия является внешним проявлением его финансового состояния, то финансовая устойчивость как его внутренняя сторона, обеспечивающая устойчивую платежеспособность в долговременной перспективе, в основе которой лежит сбалансированность расходов и доходов, пассивов и активов, отрицательных и положительных денежных потоков.

2 Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия на примере ООО «КЕДР»

2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «КЕДР»

Общество с ограниченной ответственностью «КЕДР» основано 12 апреля 2011 года. Предприятие реализовывает лесозаготовительную деятельность, имеется цех по переработке древесных пород и цех по производству столярной доски.

Общество имеет право в учрежденном порядке открывать валютные, расчетные и прочие банковские счета, по России и за ее пределами. У общества имеется круглая печать, она содержит полное название фирмы на русском языке и указывает место ее нахождения. ООО «КЕДР» имеет самостоятельный баланс.

У предприятия в собственности находится имущество, оно учитывается на его балансе. Общество осуществляет распоряжение, пользование и владение собственным имуществом в соответствии с его назначением и целью своей деятельности. На рис. 2 отображена структура рабочего персонала.

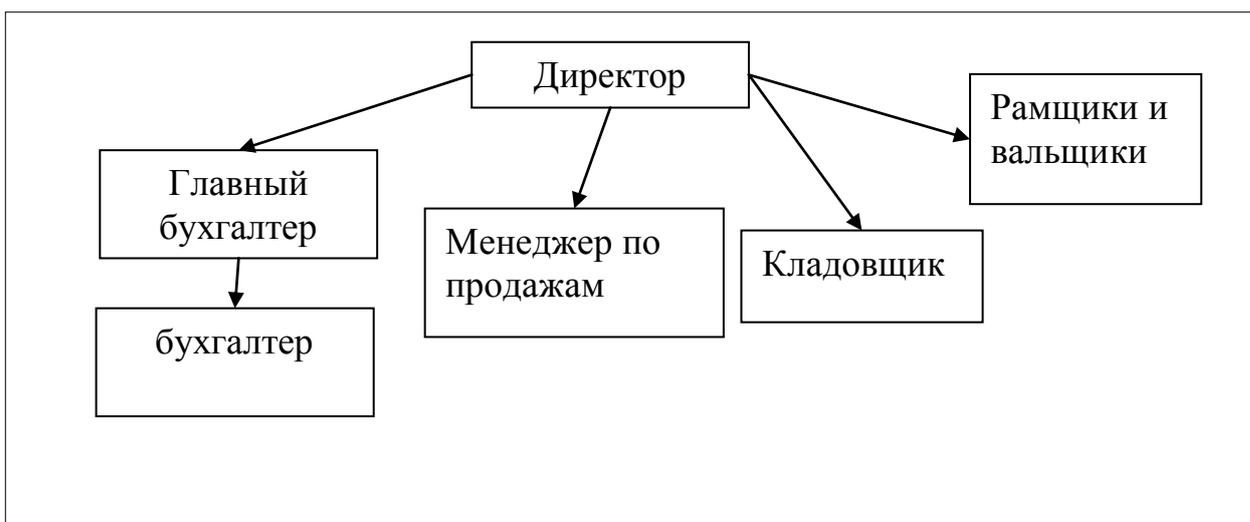


Рис. 2. Структура ООО «КЕДР»

В таблице 1 приведен анализ технико-экономической характеристики с основных показателей лесопильного производства ООО «КЕДР».

Таблица 1

Основные технико-экономические показатели работы ООО «КЕДР» за
2014-2016 гг.

Показатели	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Отклонения 2015-2014		Отклонения 2016-2014	
				Абсолютное (+,-)	Относитель- ное, %	Абсолютное (+,-)	Относитель- ное, %
1. Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	5975	4903	6220	-1072	82%	1317	127%
2. Дебиторская задолженность на конец периода, тыс. руб.	595	982	710	387	165%	-272	73%
3. Себестоимость проданной продукции, тыс. руб.	5510	4598	6140	-912	83%	1542	134%
4. Среднесписочная численность работающих, чел.	16	15	10	-1	94%	-5	67%
5. Фонд заработной платы работающих, тыс. руб.	325	300	221	-25	92%	-79	74%
6. Финансовые результаты деятельности (прибыль (+), убыток (-)), тыс.р.	364	232	60	-132	64%	-172	26%

Анализируя показатели 2014–2015 года, наблюдается явное снижение показателей фонда оплаты труда, среднесписочной численности и финансовых результатов. Тем не менее, наблюдается рост выручки от реализации продукции в 1,04 раза по сравнению с 2014 годом, себестоимость продаж выросла в 1,11 раза в 2016 году по сравнению с 2014 годом.

В связи с общим экономическим положением в стране и кризисом в строительном производстве выручка упала в 2015 году составила 82% от аналогичного показателя за 2014 год, а дебиторская задолженность в 2015

году увеличилась на 65% по сравнению с 2014 годом. Это в итоге повлияло на снижение прибыли в 2015 году.

Направлениями деятельности ООО «КЕДР» является:

- лесозаготовка твердолиственных и хвойных пород;
- поставка и производство лесопродукции;
- изготовление пиломатериалов;
- осуществление лесозаготовок (сбыт пиломатериалов на внутренний рынок, вывозка и лесосечные работы);
- производство платных услуг.

Ведущие виды продукции:

- не обрезной пиломатериал хвойной породы;
- обрезной пиломатериал, хвойной породы;
- пиловочные бревна, хвойной породы;
- пиловочные бревна, лиственница.

Таким образом, рассмотрены основные технико-экономические показатели деятельности ООО «КЕДР» за три года и общая характеристика исследуемого предприятия.

2.2 Анализ производства и продажи продукции ООО «КЕДР»

Анализ производства и продажи продукции выступает как важнейший этап при оценке результатов производственной деятельности предприятия.

Реализация производственной программы предприятий лесного комплекса, оценивается по показателям стоимости реализованной и произведенной продукции, от объема производства продукции деревообработки, объема вывозки и заготовки древесины.

Динамику выпуска продукции оценивают в действующих и сопоставимых ценах. Рассчитывают цепные и базисные показатели роста.

Анализ реализации продукции, показывает, что предприятие, кроме топливной древесины и круглых лесоматериалов, так же производит пиломатериалы. Помимо этого, мы наблюдаем рост фактического объема производимых пиломатериалов. Оставшаяся часть вывозимой древесины отправляется на производство для дальнейшей обработки пиломатериалов в сушильной камере.

Объём производства реализованной и товарной продукции лежит в основе достижения конечных результатов предприятия. Уместно начинать анализ производственно-хозяйственной деятельности с анализа именно этих показателей.

На ООО «КЕДР» данные о плановых показателях отсутствуют. Анализ будет проводиться по данным за 2014-2016гг. В таблице 2 приведены данные для анализа.

Таблица 2

Показатели производства товарной и реализованной продукции

Наименование показателя	2014г.	2015г.	2016г.	Темп роста, % за 2015-2014г.	Абсолютное отклонение 2015 к 2014	Темп роста, % за 2016-2015г.	Абсолютное отклонение 2016 к 2015
1.Объём товарной продукции, тыс. р.	6533,2	5119,1	6388,6	78,3	-1414,1	124,8	1269,5
2.Объём реализованной продукции, тыс. р.	5975,0	4903,0	6220,1	82	-1072,0	126,9	1317,1

Из таблицы 2 видно, что в сравнении с 2014 г., в 2015г. предприятие сбавило свои объемы по товарной и реализованной продукции, а в 2016 г. по этим показателям достигло роста.

Это произошло из-за улучшения качества продукции, этот результат характеризует работу предприятия ООО «КЕДР» как эффективную.

Для того чтобы выполнить анализ выпуска продукции нужно выяснить насколько ритмично и равномерно работает предприятие. Это необходимо, чтобы быстро оценить равномерность реализации продукции и ее товарного выпуска.

В таблице 3 отражены среднемесячные отчётные данные по месяцам 2015 года.

Таблица 3

Среднемесячные объёмы товарной и реализованной продукции в 2015г.

Месяц года	Товарная продукция, тыс. р.		Реализованная продукция, тыс. р.	
	за месяц	нарастающим итогом	за месяц	нарастающим итогом
январь	480,5	480,5	537,0	537,0
февраль	762,9	1243,4	497,7	1034,7
март	600,0	1843,4	550,0	1584,7
апрель	363,1	2206,5	581,1	2165,8
май	138,9	2345,4	170,1	2335,9
июнь	196,3	2541,7	326,3	2662,2
июль	14,7	2556,4	73,7	2735,9
август	296,3	2852,7	276,3	3012,2
сентябрь	255,4	3108,1	265,9	3278,1
октябрь	365,1	3473,2	277,3	3555,4
ноябрь	739,7	4212,9	617,9	4173,3
декабрь	906,2	5119,1	729,7	4903,0
Итого	5119,1	-	4903,0	-
Среднемесячное значение	426,59	-	408,59	-
Минимальное значение	14,7	-	73,7	-
Максимальное значение	906,2	-	729,7	-

Рассматривая данные таблицы 3 по месяцам можно заметить, что выпуск товара является неравномерным. Среднемесячный выпуск товарной продукции равен 426,59 тыс. р. Минимальный выпуск достиг в июле 14,7 тыс. р., а максимальный 906,2 тыс. р. в декабре.

Объём реализации продукции также является неравномерным, так как необходимость в пиломатериалах зависит от сезона и увеличивается в апреле – мае. Но бюджетное финансирование строительства некоторых объектов происходит в ноябре и может продолжаться до весны.

Можно сделать выводы по росту продаж пиломатериалов. Поток частных клиентов с небольшими заказами увеличиваются весной, а строительные организации, с бюджетным финансированием делают заказы осенью.

Произведем расчеты рентабельности продукции и продаж на показателях.

Рентабельность продукции демонстрирует, сколько прибыли получено на 1 руб. себестоимости продукции.

$$R_{\text{пр}} \text{ за } 2014\text{г.} = 455/5510 * 100\% = 8,3\%;$$

$$R_{\text{пр}} \text{ за } 2015\text{г.} = 290/4598 * 100\% = 6,3\%;$$

$$R_{\text{пр}} \text{ за } 2016\text{г.} = 75/6140 * 100\% = 1,2\%.$$

По расчетам получается, что 2014 г. является самым рентабельным по реализованной продукции, в 2016 г. существенно понизилась. Это отрицательный результат работы предприятия.

Рассмотрим рентабельность продаж за анализируемый период. Она определяется по следующей формуле:

$$R_{\text{прод}} \text{ за } 2014\text{г.} = 455/5975 * 100\% = 7,6\%;$$

$$R_{\text{прод}} \text{ за } 2015\text{г.} = 290/4903 * 100\% = 6\%;$$

$$R_{\text{прод}} \text{ за } 2016\text{г.} = 75/6220 * 100\% = 1,2\%.$$

Рентабельность основного вида деятельности существенно понизилась в 2016 г. Это считается отрицательным результатом работы предприятия. Объясняется резкое снижение рентабельности продаж в 2016 году тем, что ухудшился главный экономический показатель, участвующий в расчете - прибыль от продаж, именно он создает условия для снижения всех показателей, рассмотренных выше.

В связи с обнаруженным ухудшением можно дать оценку эффективности производства по экономическому показателю, как "затраты на 1 рубль товарной произведенной продукции". Его значения были установлены при проведении анализа себестоимости. Затраты на 1 рубль товарной продукции по результатам на 2016г. равны 91 коп, и если сохранятся тенденции 2016г., то уже в 2017г. расходы на рубль приблизятся к 1 руб. это значит, что у предприятия начнутся убытки, это путь к банкротству.

Рассмотрим следующий показатель - рентабельность средств производства. Данный показатель демонстрирует количество прибыли до

налогообложения полученной на 1 рубль вложенных средств в материальные и основные оборотные средства.

$$P_{\text{ср.пр}} \text{ за 2014г.} = (455/1071+1144)*100\%=20,5\%;$$

$$P_{\text{ср.пр}} \text{ за 2015г.} = (290/1115+774)*100\%=15,4\%;$$

$$P_{\text{ср.пр}} \text{ за 2016г.} = (75/1193+1050)*100\%=3,3\%.$$

Из произведенных расчетов видно, что за время анализируемого периода произошло резкое снижение рентабельность средств производства с 20,5% до 3,3%, что также объясняется резким снижением прибыли до налогообложения: она сократилась в 6 раз по сравнению с показателем 2014 года.

Рассмотрим коэффициент оборачиваемости запасов. Он определяется по формуле:

$$K_{\text{обз}} = B/V_{\text{зср}}, \quad (10)$$

Где, $K_{\text{обз}}$ - коэффициент оборачиваемости запасов;

B – выручка от продаж;

$V_{\text{зср}}$ – средняя величина запасов.

$$K_{\text{обз}} \text{ за 2014 г.} = 5975/((1254+1144) * 0,5) = 5,0 \text{ об.};$$

$$K_{\text{обз}} \text{ за 2015 г.} = 4903/((1144+774) * 0,5) = 5,1 \text{ об.};$$

$$K_{\text{обз}} \text{ за 2016 г.} = 6220/((774+1050) * 0,5) = 6,8 \text{ об.}$$

Коэффициент увеличивается, это значит, что увеличиваются продажи в 2016г.

Рассмотрим показатель фондоемкости, который определяется по формуле:

$$K_{\text{ф}} = O_{\text{ссс}}/B \quad (11)$$

Где, $K_{\text{ф}}$ - коэффициент фондоемкости;

$O_{\text{ссс}}$ – среднегодовая стоимость основных средств;

В – выручка.

K_{ϕ} за 2014 г. $=((1276+1076) / 2) / 5975=0,19$ руб.;

K_{ϕ} за 2015 г. $=((1076+1120) / 2) / 4903=0,22$ руб.;

K_{ϕ} за 2016 г. $=((1120+1198) / 2) / 6220=0,18$ руб.

В 2016 г. наблюдается спад коэффициента фондоемкости и приближение к показателю 2014 года.

Фондовооруженность определяется по формуле:

$$\Phi = C_{oc} / Ч_{пп} \quad (12)$$

Где, Φ – фондовооруженность;

C_{oc} - Стоимость основных средств среднегодовая;

$Ч_{пп}$ – численность персонала.

Φ за 2014 г. $=((1276+1076) / 2) / 16=73,5$ руб.;

Φ за 2015 г. $=((1076+1120) / 2) / 15=73,2$ руб.;

Φ за 2016 г. $=((1120+1198) / 2) / 10=115,9$ руб.

В 2016 г. показатель стоимости основных средств, приходящегося на одного работника значительно повысился, что обусловливается уменьшением количества работающих в ООО «КЕДР» и увеличением стоимости основных средств. Таким образом, получается, что за 2016 год у предприятие ООО «КЕДР» наблюдается уменьшение прибыли от продаж, что влияет на сокращение показателя рентабельности продаж.

2.3 Анализ финансового состояния ООО «КЕДР»

Анализ финансового состояния предприятия лучше всего начать с определения ликвидности имущества и возможности предприятия полностью и своевременно выполнять текущие обязательства. Результаты анализа ликвидности актуальны для внешних и внутренних пользователей

информации. Особенность деятельности экономического субъекта может повлиять на значения коэффициентов ликвидности. Невзирая на то, что ликвидные показатели имеют рекомендуемые нормативные значения, не всегда они подходят для оценки финансово-хозяйственных результатов деятельности предприятия. Для организаций занимающихся строительством особое внимание нужно обратить на дебиторскую задолженность и остаток денежных средств, с их помощью можно организовать непрерывность строительства, так же, на значения коэффициентов среднесрочной и абсолютной ликвидности. Необходимая сумма денежных средств поможет покрыть управленческие расходы и строительные затраты.

Произведем расчет коэффициента ликвидности ООО «КЕДР». Рассчитаем коэффициент абсолютной ликвидности:

$$K_{\text{абл}} \text{ за } 2014\text{г.} = 225/1644 = 0,14 \text{руб.};$$

$$K_{\text{абл}} \text{ за } 2015\text{г.} = 157/1682 = 0,09 \text{руб.};$$

$$K_{\text{абл}} \text{ за } 2016\text{г.} = 77/1042 = 0,07 \text{руб.}$$

В соответствии с российскими нормативными актам значение коэффициента считается нормальным, если он больше или равен 0,2. Из произведенных расчетов видно, что за период с 2014г. по 2016г. уменьшился коэффициент абсолютной ликвидности с 0,14 до 0,07. Источником информации является бухгалтерский баланс, но в состав активов не учитывают материально-производственные запасы, так как при вынужденной реализации убытки будут высокими среди всех оборотных средств.

Формула коэффициента быстрой ликвидности:

Нормальным является значение коэффициента не менее 1.

$$K_{\text{б ликв}} \text{ за } 2014\text{г.} = 595 + 225/1644 = 0,5 \text{руб.};$$

$$K_{\text{б ликв}} \text{ за } 2015\text{г.} = 982 + 157/1682 = 0,68 \text{руб.};$$

$$K_{\text{б ликв}} \text{ за } 2016\text{г.} = 710 + 77/1042 = 0,76 \text{руб.}$$

Из приведенных расчетов видно, что коэффициенты быстрой ликвидности по всем периодам менее 1. Отсюда следует общий вывод, что

финансовое состояние ООО «КЕДР» критическое и требует принятия экстренных мер по улучшению финансово-хозяйственной деятельности.

Сравним результаты групп по активу и пассиву баланса.

Классификация статей актива:

A1— более ликвидные активы ("Денежные средства и денежные эквиваленты" и "Краткосрочные финансовые вложения"):

A2-Дебиторская задолженность и прочие активы:

A3 - медленно реализуемые активы;

A4—труднореализуемые активы (статьи раздела 1 актива "Основные средства и вложения").

Группировка статей пассива:

П1- наиболее срочные обязательства (краткосрочная кредиторская задолженность).

П2 - краткосрочные пассивы (краткосрочные кредиты и заемные средства):

П3 - долгосрочные и среднесрочные пассивы.

П4 - постоянные пассивы (статьи из раздела 4 баланса).

Рассчитаем статьи актива и пассива.

На начало 2014 г.:

A1 = 672; A2 = 575; A3 = 1 254; A4= 1 276.

П1 = 1 194; П2 = 160; П3 = 0; П4 = 413.

На конец 2014 г.:

A1 = 875; A2 = 595; A3 = 1 144; A4= 1 076.

П1 = 1 076; П2 = 360; П3 = 0; П4 = 463.

На конец 2015 г.:

A1 = 679; A2 = 982; A3 = 774; A4= 1 120.

П1 = 1 075; П2 = 607; П3 = 0; П4 = 683.

На конец 2016 г.:

A1 = 99; A2 = 710; A3 = 1 050; A4=1 198.

П1 = 966; П2 = 76; П3 = 0; П4 = 833.

Сравнение выделенных групп актива и пассива отобразим в таблицах 4-6.

Таблица 4

Группировка статей баланса, и оценка достаточности активов для погашения обязательств за 2014г.

ГРУППЫ	АКТИВ		ГРУППЫ	ПАССИВ		Абсолютные величины излишков (+) и недостатков(-)		Отношения излишков и недостатков к итогу пассива баланса в %	
	На начало периода	На конец периода		На начало периода	На конец периода	На начало периода	На конец периода	На начало периода	На конец периода
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
A1	672	875	П1	1194	1284	-522	-396	-43,72	-31,85
A2	575	595	П2	160	360	415	235	159,37	65,28
A3	1254	1144	П3	0	0	1254	1144	-	-
A4	1276	1076	П4	413	463	863	613	208,96	132,4

Согласно данным таблицы, можно сделать вывод о том, что предприятие в 2014г. является неплатежеспособным.

Таблица 5

Группировка статей баланса, и оценка достаточности активов для погашения обязательств за 2015г.

ГРУППЫ	АКТИВ		ГРУППЫ	ПАССИВ		Абсолютные величины излишков (+) и недостатков(-)		Отношения излишков и недостатков к итогу пассива баланса в %	
	На начало периода	На конец периода		На начало периода	На конец периода	На начало периода	На конец периода	На начало периода	На конец периода
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
A1	875	679	П1	1076	1075	-201	-396	-18,7	-36,8
A2	595	982	П2	1284	607	-689	375	-53,7	61,8
A3	1144	774	П3	0	0	1144	774	-	-
A4	1076	1120	П4	463	683	613	437	132	64

Согласно данным таблицы 5, можно сделать вывод о том, что предприятие в 2015г. является неплатежеспособным.

Таблица 6

Группировка статей баланса, и оценка достаточности активов для погашения обязательств за 2016г.

ГРУППЫ	АКТИВ		ГРУППЫ	ПАССИВ		Абсолютные величины излишков (+) и недостатков(-)		Отношения излишков и недостатков к итогу пассива баланса в %	
	На начало периода	На конец периода		На начало периода	На конец периода	На начало периода	На конец периода	На начало периода	На конец периода
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
A1	679	99	П1	1075	966	-396	-867	-36,8	-89,7
A2	982	710	П2	607	76	375	634	61,8	834
A3	774	1050	П3	0	0	774	1050	-	-
A4	774	1050	П4	683	833	91	217	13	53,7

Согласно данным таблицы, можно сделать вывод о том, что предприятие в 2014 г. является неплатежеспособным.

Для того чтобы дать оценку ликвидности баланса нужно сравнить итоги групп по активу и пассиву. Баланс является абсолютно ликвидным, если подтверждается следующее соотношение:

$$\begin{aligned}
 A1 &> = П1, \\
 A2 &> = П2, \\
 A3 &> = П3, \\
 A4 &\leq = П4.
 \end{aligned}
 \tag{13}$$

Проведем сравнение итогов по активу и пассиву баланса за 2014-2016гг. и отразим все данные в таблицах 7, 8, 9 и сделаем вывод о состоянии баланса.

Таблица 7

Сравнение итогов групп по активу и пассиву за 2014г.

На начало периода	Положение	На конец периода	Положение
A1<П1	Не подтверждается	A1<П1	Не подтверждается
A2>П2	Подтверждается	A2>П2	Подтверждается
A3> П3	Подтверждается	A3>П3	Подтверждается
A4> П4	Не подтверждается	A4> П4	Не подтверждается

Согласно данным таблицы, можно сделать вывод о том, что баланс за 2014г. неликвиден.

Таблица 8

Сравнение итогов групп по активу и пассиву за 2015 г.

На начало периода	Положение	На конец периода	Положение
A1<П1	Не подтверждается	A1<П1	Не подтверждается
A2> П2	Подтверждается	A2> П2	Подтверждается
A3> П3	Подтверждается	A3>П3	Подтверждается
A4> П4	Не подтверждается	A4> П4	Не подтверждается

Согласно данным таблицы, можно сделать вывод о том, что баланс за 2015г. неликвиден.

Таблица 9

Сравнение итогов групп по активу и пассиву за 2016 г.

На начало периода	Положение	На конец периода	Положение
A1<П1	Не подтверждается	A1<П1	Не подтверждается
A2> П2	Подтверждается	A2> П2	Подтверждается
A3> П3	Подтверждается	A3>П3	Подтверждается
A4> П4	Не подтверждается	A4> П4	Не подтверждается

Согласно данным таблицы, можно сделать вывод о том, что баланс за 2016г. неликвиден.

Проведено сравнение за 2014-2016 гг. замечена закономерность не ликвидности баланса на начало и на конец периода по показателям А1, А4,

П1, П4. Количество денежных средств меньше чем срочных обязательств. Так же, количество основных средств и вложений больше чем постоянных пассивов.

Коэффициент автономии рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{автономии}} = C_K/A, \quad (14)$$

Где, $K_{\text{автономии}}$ - Коэффициент автономии,

C_K – собственный капитал, млн. руб.;

A – валюта баланса, млн. руб.

$K_{\text{автономии}}$ за 2014 г. = 2515/4159=0,6руб.;

$K_{\text{автономии}}$ за 2015 г. =2334/4016=0,58руб.;

$K_{\text{автономии}}$ за 2016 г. =2483/3525=0,7руб.

Коэффициент автономии повысился, это говорит о том, что предприятие полагается больше на собственные источники финансирования.

Рентабельность капитала - демонстрирует, сколько получено прибыли до налогообложения вложенных в имущество предприятия на 1 рубль.

R_K за 2014=5975/2656,5*100%=224%;

R_K за 2015=4903/2424,5*100%=202%;

R_K за 2016=6220/2408,5*100%=258%.

Рентабельность капитала в 2016г. значительно выросла до 258%.

Если судить по расчетам коэффициентов рентабельности, то финансовое состояние можно оценить, как нормальное.

Коэффициент маневренности, рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{манев}} = C_{OC}/C_K, \quad (15)$$

Где, $K_{\text{манев}}$ - коэффициент маневренности;

C_{OC} – собственные оборотные средства, тыс. руб.;

C_K – собственный капитал, тыс. руб.

$K_{\text{манев}}$ за 2014г. = 1731/2042 = 0,84 руб.;

$K_{\text{манев}}$ за 2015г. = 1647/2334 = 0,7 руб.;

$K_{\text{манев}}$ за 2016г. = 1225/2483 = 0,5 руб.

Данный коэффициент опустился до нормы (0,5), это говорит о его нормальной платежеспособности и зависимости от заемных средств.

Можно сделать вывод, что предприятие не платежеспособно, недостаточно собственных средств для обеспечения финансирования текущей деятельности, баланс неликвиден.

2.4 Оценка финансовой устойчивости на примере ООО «КЕДР»

Финансовая устойчивость предприятия основывается на оптимальном соотношении между отдельными видами активов (вне - оборотными, оборотными) и источниками их финансирования - привлеченными или собственными. В качестве абсолютного показателя финансовой устойчивости употребляют параметры, характеризующие степень обеспеченности затрат и запасов источниками их финансирования. Разница между источниками величины и финансирования запасов дает возможность оценить излишки или недостатки собственных и приравненных к ним средств и дать оценку на этой основе финансовой устойчивости.

При этом анализируются и рассчитываются следующие показатели:

- оборачиваемость дебиторской задолженности, указывает на рост или снижение коммерческого кредита, предоставляемого предприятием. Оборачиваемость в днях описывает средний срок погашения дебиторской задолженности;

$$K_{\text{об}} = O_{\text{п}} / D_{\text{зсг}}, \quad (16)$$

Где, $K_{\text{об}}$ — коэффициент оборачиваемости задолженности дебиторов;

$O_{\text{п}}$ — объем продаж по итогам года (выручка от реализации);

$D_{\text{зсг}}$ — среднегодовая задолженность дебиторов.

Для определения среднегодовой ДЗ используется следующая формула:

$$D_{\text{зсг}} = (D_{\text{знг}} + D_{\text{зкг}}) / 2, \quad (17)$$

Где, $D_{\text{знг}}$ — задолженность по состоянию на начало года;

$D_{\text{зкг}}$ — задолженность по состоянию на конец года.

$$D_{\text{зсг}} \text{ за } 2014\text{г.} = (575+595) / 2 = 585\text{руб.};$$

$$D_{\text{зсн}} \text{ за } 2015\text{г.} = (595+982) / 2 = 788,5\text{руб.};$$

$$D_{\text{зсн}} \text{ за } 2016\text{г.} = (982+710) / 2 = 846\text{руб.}$$

$$K_{\text{об}} \text{ за } 2014 \text{ г.} = 5975 / 585 = 10,2\text{об.};$$

$$K_{\text{об}} \text{ за } 2015 \text{ г.} = 4903 / 788,5 = 6,2\text{об.};$$

$$K_{\text{об}} \text{ за } 2016 \text{ г.} = 6220 / 846 = 7,3\text{об.}$$

За анализируемый период коэффициент снизился с 10,2 до 7,3 и оборачиваемость увеличилась.

Оборачиваемость кредиторской задолженности, отображает рост или снижение коммерческого кредита, предоставляемого предприятием.

$$O_{\text{бкз}} = V / C_{\text{рвкз}}, \quad (18)$$

Где, $O_{\text{бкз}}$ - Оборачиваемость кредиторской задолженности (коэффициент);

V – выручка от продаж;

$C_{\text{рвкз}}$ - Средняя величина кредиторской задолженности.

$$O_{\text{бкз}} \text{ за } 2014 \text{ г.} = 5975 / 1239 = 4,8\text{об.};$$

$$O_{\text{бкз}} \text{ за } 2015 \text{ г.} = 4903 / 1179,5 = 4,1\text{об.};$$

$$O_{\text{бкз}} \text{ за } 2016 \text{ г.} = 5975 / 1020,5 = 5,8\text{об.}$$

В 2016 г. наблюдается рост коммерческого кредита, предоставляемого предприятием.

Оборачиваемость запасов, указывает число оборотов запасов предприятия за анализируемый период;

$$O_{\text{бзк}} = V/C_{\text{оз}}, \quad (19)$$

$O_{\text{бзк}}$ - оборачиваемость запасов (коэффициент);

V - выручка;

$C_{\text{оз}}$ - среднегодовой остаток запасов.

C за 2014г. = $(1254+1144) / 2 = 1199$;

C за 2015г. = $(1144+774) / 2 = 959$;

C за 2016г. = $(774+1050) / 2 = 912$.

$O_{\text{бзк}}$ за 2014 г. = $5975 / 1199 = 4,98\text{об.}$;

$O_{\text{бзк}}$ за 2015 г. = $4903 / 959 = 5,11\text{об.}$;

$O_{\text{бзк}}$ за 2016 г. = $6220 / 912 = 6,82\text{об.}$

За анализируемый период коэффициент повысился с 4,98 до 6,82.

Оборачиваемость собственного капитала, отображает скорость оборота собственного капитала:

$$O_{\text{бск}} = V_{\text{р}}/C_{\text{к}}, \quad (20)$$

Где, $O_{\text{бск}}$ – оборачиваемость собственного капитала;

$V_{\text{р}}$ - выручка от реализации;

$C_{\text{к}}$ – средняя стоимость собственного капитала

$СК$ за 2014г. = $(2042,0 + 2042) / 2 = 2042,0$ руб.;

$СК$ за 2015г. = $(2042 + 1641) / 2 = 1841,5$ руб.;

$СК$ за 2016г. = $(1641+1640) / 2 = 1640,5$ руб.

$O_{\text{бск}}$ за 2015 г. = $4903,0 / 1841,5 = 2,6$ об.;

$O_{\text{бск}}$ за 2014 г. = $5975,0 / 2042 = 2,9$ об.;

$O_{\text{бск}}$ за 2016 г. = $6220,1 / 1640,5 = 3,79$ об.

Показатель оборачиваемости собственного капитала относится к группе коэффициентов деловой активности и для него не существует однозначно принятого нормативного значения. Каждое предприятие должно проводить анализ изменения показателя в динамике, сопоставить его со среднеотраслевыми индексами и отслеживать факторы, формирующие его значение.

Оборачиваемость всего капитала (имущества), демонстрирует скорость оборота всего капитала предприятия:

$$K_{\text{оск}} = V/A_{\text{ср}}, \quad (21)$$

Где, $K_{\text{оск}}$ – коэффициент оборачиваемости всего капитала (имущества);

V – Выручка;

$A_{\text{ср}}$ - Среднегодовая величина активов

$A_{\text{ср}}$ за 2014г. = $(4152 + 4159) / 2 = 4155,5$ руб.;

$A_{\text{ср}}$ за 2015г. = $(4159 + 4016) / 2 = 4087,5$ руб.;

$A_{\text{ср}}$ за 2016г. = $(4016 + 3525) / 2 = 3770,5$ руб.

$K_{\text{оск}}$ за 2014 г. = $5975 / 4155,5 = 1,4$ об.;

$K_{\text{оск}}$ за 2015 г. = $4903 / 4087,5 = 1,2$ об.;

$K_{\text{оск}}$ за 2016 г. = $6220 / 3770,5 = 1,6$ об.

Расчет коэффициента деловой активности организации показал, что предприятие в 2016 г. повысило свою активность.

Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования указывает на часть оборотных активов, которая финансируется за счет собственных источников. В данном случае на протяжении проведения анализа он снижается, что говорит о нехватке собственных источников финансирования.

$$K_{\text{осиф}} = C_{\text{ос}}/O_{\text{бак}}, \quad (22)$$

Где, $K_{\text{осиф}}$ – коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования;

$C_{\text{ос}}$ – собственные оборотные средства;

$O_{\text{бак}}$ – оборотные активы.

$K_{\text{осиф}}$ за 2014 г. = $1731/2428=0,7$ руб.;

$K_{\text{осиф}}$ за 2015 г. = $1647/2372 = 0,69$ руб.;

$K_{\text{осиф}}$ за 2016 г. = $1225/ 2300= 0,53$ руб.

Коэффициент финансирования указывает на части деятельности, одна из которых финансируется с помощью собственных средств, а другая - с помощью заемных средств. Значение этого показателя больше норматива и продолжает увеличиваться, так как уменьшается заемный капитал.

$$K_{\text{фин}} = C_{\text{к}}/Z_{\text{к}}, \quad (23)$$

Где, $K_{\text{фин}}$ – коэффициент финансирования;

$C_{\text{к}}$ – собственный капитал;

$Z_{\text{к}}$ – заемный капитал.

$K_{\text{фин}}$ за 2014 г. = $2042 / 1644 = 1,24$ руб.;

$K_{\text{фин}}$ за 2015 г. = $1641 / 1682 = 0,98$ руб.;

$K_{\text{фин}}$ за 2016 г. = $1640 / 1042 = 1,57$ руб.

Таким образом, при расчете показателей устойчивости подтвердилось, что предприятие является финансово самостоятельным и не пребывает в большой зависимости от кредиторов и прочих источников привлеченных средств. Предприятию недостаточно долгосрочных заемных источников и собственных для того, чтобы сформировать запасы и внеоборотные активы. Чтобы обеспечить абсолютную финансовую устойчивость, предприятие должно или увеличить собственный капитал, или добиться снижения внеоборотных активов и запасов.

Из анализа платежеспособности и ликвидности баланса видно, что стоимость внеоборотных активов выше величины собственного капитала. У

предприятия нет высоколиквидных активов. Баланс неликвиден, предприятие является неплатежеспособным и не имеет возможности погасить срочные обязательства.

Из анализа финансовой устойчивости видно, что предприятие не является финансово самостоятельным и находится в большой зависимости от инвесторов, кредиторов. Предприятию мало собственных и долгосрочных заемных источников.

На протяжении анализируемого периода финансовый цикл предприятия имеет отрицательное значение. Произошел рост заемных средств в 2015 и 2016 годах; излишки денежных средств сформировались из-за быстрого увеличения по текущей кредиторской задолженности, объем краткосрочных обязательств превысил размер оборотных активов. Предприятие гасит кредиторскую задолженность с помощью новых привлеченных заемных средств, тем самым увеличивая текущую кредиторскую задолженность.

3. Мероприятия по повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «КЕДР»

3.1 Факторы и резервы повышения эффективности деятельности ООО «КЕДР»

Факторы повышения эффективности деятельности ООО «КЕДР» делятся на внешние и внутренние. Внутренние факторы:

- 1) современная техника и инновационная политика предприятия;
- 2) усовершенствование организации процесса труда, производства и управления предприятием;
- 3) специфика производства;
- 4) качество и конкурентоспособность продукции.

Внешние факторы, влияющие на эффективность деятельности ООО «КЕДР»:

- 1) изменение внутреннего и внешнего рынка, это выражается в изменении спроса и предложения;
- 2) инфляция.

После проведения анализа динамики показателей, можно выделить результаты проверки:

- 1) большой объем продукции на складах, вырос ассортимент товаров;
- 2) улучшилось качества товаров;
- 3) снизилась себестоимость товаров по элементам и статьям затрат, по центрам ответственности;
- 4) выросла прибыль от продукции.

После проведения анализа основных средств ООО "КЕДР", выяснилось, что имеется пустующее складское помещение площадью 35 кв.м. Для эффективного применения занимаемой площади уместно сдать его

в аренду. Предприятие получило информацию что стоимость аренды за 1 м2 равен 600 рублей. Доход от сдачи в аренду складского помещения:

$$D_r = S * Ц, \quad (27)$$

Где, D_r – годовой доход от сдачи в аренду складского помещения;

$Ц$ – цена за один м2;

S – площадь сдаваемого помещения.

$Pr = 35 * 600 = 21\,000$ рублей (за месяц).

Арендатор согласился погашать все расходы склада, таким образом у предприятия ООО «КЕДР» доход за год от сдачи склада в аренду составит 252 000 рублей.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия ООО «КЕДР», показал, что за 2014-2016 гг. оно расширило деятельность, это отразилось на повышении стоимости его имущества. Развитие деятельности предприятия связано с ростом основных средств. Отрицательно отразилась ликвидность баланса, так как был спад торговой деятельности в 2015 г., это выразилось это в недостаточной величине ликвидного актива для погашения срочных долгов предприятия.

Потеря ликвидности и платежеспособности находится в допустимых значениях, и не достигла критического уровня, это показал коэффициентный анализ, который отражает возможность предприятия погасить свои обязательства. Расчет коэффициентов ликвидности и платежеспособности дал возможность выявить негативные тенденции в работе предприятия, это отражается в понижении значений показателей. Предприятие не лишится своей платежеспособности в течение ближайшего времени, но и в тоже время не сможет вернуться на начальные позиции (в ближайшее время).

Но, несмотря на то, что предприятие может рассчитаться по долгам, его положение перестало быть финансово устойчивым и стало кризисно финансовым, это говорит о неэффективном использовании заемных и

собственных средств. По результатам анализа мы определили, что предприятию не хватает собственных оборотных средств, долгосрочных и собственных источников формирования запасов и затрат и основных источников формирования запасов и затрат.

3.2 Рекомендации по улучшению финансово-хозяйственной деятельности ООО «КЕДР»

Чтобы определить направления по устранению недостатков ООО «КЕДР» рассмотрим план, в котором с помощью логического (неформального) метода, были определены направления по устранению причин, которые вызвали негативные последствия в деятельности предприятия.

План по нейтрализации и устранению недостатков в работе предприятия:

1. Выпуск продукции происходит неравномерно (плохой уровень организации производства, отсутствие дорог к местам заготовки древесины), нужно усовершенствовать организацию производства и пробить дороги к лесосекам.

2. Рост удельных затрат на 1 рубль товарной продукции (низкий уровень организации производства), происходит это по причине роста себестоимости и снижения прибыли, необходимо создать систему управления себестоимостью.

3. Износ основного фонда (недостаточность средств для обновления основных фондов), происходит в связи с сокращением производственных мощностей, необходимо повысить эффективность производства.

Вышепредложенные рекомендации окажут положительное влияние на предприятие ООО «КЕДР». А именно:

1. ликвидность баланса предприятия ООО «КЕДР»;

2. платежеспособность предприятия;
3. финансовую устойчивость.

Анализируя данные, можно сделать вывод, что недостатки в работе ООО «КЕДР» обусловлены внутренними факторами.

После того, как были выявлены проблемы в деятельности предприятия, можно предложить следующие рекомендации:

1. сдать пустующее складское помещение в аренду;
2. внедрить комплекс мер по повышению производительности труда работников;
3. решить проблему с дебиторами и кредитными организациями.

Для улучшения управления дебиторской задолженностью в ООО "КЕДР" нужно:

- непрерывно держать под контролем состояние расчетов с покупателями, в первую очередь по отсроченным задолженностям;
- создать определенные условия по кредитованию дебиторов, среди них могут быть: скидки покупателям если полученный товар оплачен на протяжении 10 дней с момента получения и т.п.
- нацеливаться на большое количество покупателей, для того, чтобы понизить риск неуплаты одного или нескольких покупателей;
- следить за соответствием дебиторской и кредиторской задолженности;
- делать систематический анализ финансовой отчетности покупателей в сравнении с данными предыдущих лет;
- создавать досье на клиентов, имеющийся и возможных;
- разработать действенную дифференцированную политику работы с потребителями.
- привлекать клиентов, предоставляя им новые условия в обслуживании;
- проводить мероприятия по взысканию просроченной дебиторской задолженности.

Для улучшения контролирования состояния дебиторской задолжности нужно:

- 1) проводить постоянный мониторинг и следить за дебиторской задолжностью предприятия, следить при этом за отношением дебиторской и кредиторской задолжности;
- 2) держать под контролем состояние расчетов по просроченным задолжностям;
- 3) по мере возможности ориентироваться на увеличение числа заказчиков, для снижения риска неуплаты монопольным клиентом.

Для повышения эффективности по контролю и анализу дебиторской задолжности уместно ввести в деятельность бухгалтерии ООО "КЕДР" форму отчетности "Анализ состояния дебиторской задолженности по срокам ее возникновения", это даст возможность бухгалтеру видеть состояние расчетов с различными дебиторами.

Таким образом, можно сделать вывод, что мероприятия по улучшению финансово-хозяйственного состояния ООО «КЕДР» будут эффективными и целесообразными.

Заключение

В бакалаврской работе на основании данных деятельности ООО «КЕДР» проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности, который необходим для принятия производственно-хозяйственных и управленческих решений по повышению финансовой устойчивости данного предприятия.

В первой главе рассмотрены теоретические основы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Во второй главе проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия на примере ООО «КЕДР».

В третьей главе обозначены мероприятия по повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности ООО «КЕДР».

Недостатки в работе ООО «КЕДР» обусловлены внутренними факторами.

С целью увеличения эффективности работы предприятия даны следующие рекомендации:

1. Усовершенствовать организацию производства в целом;
2. Сдать пустующее складское помещение в аренду;
3. Внедрить комплекс мер по повышению производительности труда работников;
4. Решить проблему с дебиторами и кредитными организациями.

Применение разработанных рекомендаций по улучшению финансово-хозяйственного состояния, приведут к росту выручки. Для повышения эффективности по контролю и анализу дебиторской задолженности уместно ввести в деятельность бухгалтерии ООО "КЕДР" форму отчетности "Анализ состояния дебиторской задолженности по срокам ее возникновения".

Таким образом, внедрение предложений и рекомендаций, позволит ООО «КЕДР» повысить свою платежеспособность, укрепить финансовое состояние, это поспособствует преодолению и выходу из кризисной ситуации.

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993г. (в ред. от 21.03.2014 г. № 6-ФКЗ, № 7-ФКЗ)
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.12.2016)
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 03.04.2017)
4. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 6.12.2011 N 402-ФЗ (вступившим в силу с 1 января 2013г.), (ред. от 30.03.2016 г.)
5. Об обществах с ограниченной ответственностью: Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 03.07.2016)
6. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 28.07.2012, с изм. от 01.01.2017)
7. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 N 34н (ред. от 29.03.2017)
8. О формах бухгалтерской отчетности организаций: Приказ Минфина РФ от 02.07.2010 N 66н (ред. от 06.05.2015)
9. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 N 34н (ред. от 29.03.2017)
10. Постановление Правительства РФ «Об утверждении программы реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности» от 06.03.1998г. № 283
11. Акимова, Е. В. Финансовое оздоровление организации: основные моменты [Текст] / Е.В. Акимова // Справочник экономиста. – 2015.
12. Андросов, А.М. Финансовый анализ: учебное пособие / А.М.Андросов, Е.В. Викулова. – М.: Андросов, 2016

13. Арабян, Э К. Методика диагностики финансовой устойчивости [Текст] / Э. К. Арабян // Аудит и финансовый анализ. – 2013.
14. Балабанов, И.Т. Финансовый анализ и планирование хозяйствующего субъекта / И.Т. Балабанов. – 2-е изд. доп. – М.: Финансы и статистика, 2016
15. Баскакова, О. В. Сейко Л. Ф. Экономика предприятия (организации) [Электронный ресурс]: учебник / О. В. Баскакова, Л. Ф. Сейко. – Электрон. текст. дан. – Москва: Дашков и К°, 2013 г.
16. Бочаров, В.В. Комплексный финансовый анализ / В.В.Бочаров. – Спб.: Питер, 2016.
17. Бочаров, В.В. Финансовый анализ: управление денежными потоками, инвестиционная деятельность, ликвидность хозяйствующего субъекта / В.В.Бочаров. – Спб.: Питер, 2016.
18. Васильева, Л.С. Финансовый анализ / Л.С. Васильева, М.В. Петровская. – М.: КноРус, 2015.
19. Воронина, М. В. Финансовый менеджмент [Электронный ресурс]: учебник для бакалавров / М. В. Воронина. – Электрон. текст. дан. – Москва: Дашков и К°, 2015.
20. Воронов, Д. С. Динамический подход к оценке конкурентоспособности предприятий [Текст] Д. С. Воронов // Маркетинг в России и за рубежом. – 2014.
21. Гиляровская Л.Т., Вехорева А.А. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческого предприятия. СПб, 2016.
22. Гинзбург А.И. Экономический анализ: Учебник для вузов. СПб, 2016.
23. Графова Н.Н. Планирование и прогнозирование деятельности предприятия. – М.: Финансы и статистика, 2016.
24. Дворец, Н. Н. План финансового оздоровления предприятия [Текст] / Н. Н. Дворец // Справочник экономиста. – 2013.

25. Зайцева, О. П. Бизнес-анализ как инструмент повышения конкурентоспособности субъектов хозяйствования [Текст] / О. П. Зайцева // Сибирская финансовая школа. – 2013.

26. Исламова, А. М. Некоторые проблемы анализа финансовой устойчивости организации [Текст] / А. М. Исламова // Аудит и финансовый анализ. – 2013.

27. Инструменты финансового анализа - критерии выбора [Электронный ресурс]: www.invest.rin.ru

28. Кайгородов, А. Г. Финансовое оздоровление в контексте системно-процессного подхода [Текст] / А. Г. Кайгородов, А. А. Хомякова // Финансы и кредит. – 2013.

29. Калашников, Д. В. Построение системы внутрифирменного бизнес-планирования предприятия на современном этапе [Текст] / Д. В. Калашников, Е. В. Кособокова, С. А. Савина // Региональная экономика: теория и практика. – 2013.

30. Каменева, Е. А. Методика оценки финансовой устойчивости управляющих субъектов в жилищно-коммунальном хозяйстве [Текст] / Е. А. Каменева, Е. А. Федорова // Региональная экономика: теория и практика. – 2014.

31. Кириченко, Т. В. Финансовый менеджмент [Электронный ресурс]: учебник / Т. В. Кириченко. – Электрон. текст. дан. – Москва: Дашков и К°, 2014.

32. Ковалев В. В. Финансовый анализ: методы и процедуры: В. В. Ковалев. - М.: Финансы и статистика, 2014.

33. Ковалев В.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / В.В. Ковалев О.Н. Волкова. - М.: ТК Велби Изд-во Проспект, 2015.

34. Ковалев В.В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. / В.В. Ковалев. - М.: Финансы и статистика, 2014.

35. Косолапова, М. В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Электронный ресурс]: учебник / М. В. Косолапова, В. А. Свободин. – Электрон. текст. дан. – Москва: Дашков и К°, 2014.
36. Лакомова, А.Н. Влияние отраслевой специфики на методики анализа финансового состояния предприятия [Текст] / А.Н. Лакомова // Политика, экономика и инновации. – 2016.
37. Лукин, Л. Н. Прогнозирование и индикативное планирование финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Текст]: монография / Л. Н. Лукин. – Барнаул: [б. и.], 2014 (ИП Колмогоров И. А.).
38. Моисеева, О. Банкротство: быть или не быть? Пути выхода предприятия из кризиса [Текст] / О. Моисеева // Справочник экономиста. – 2013.
39. Набеева, Н. Г. Сравнительный анализ методик диагностики банкротства предприятий [Текст] / Н. Г. Набеева // Сибирская финансовая школа. – 2015.
40. Правовой ресурс – надежная правовая поддержка [Электронный ресурс]: www.consultant.ru
41. Прыкина, Л. В. Экономический анализ предприятия [Электронный ресурс]: учебник для бакалавров / Л. В. Прыкина. – Электрон. текст. дан. – Москва: Дашков и К°, 2016.
42. Свечникова, О. А. О некоторых проблемах в области несостоятельности (банкротства) [Текст] / О. А. Свечникова // «Черные дыры» в Российском Законодательстве. – 2013.
43. Сыроижко, В. В. Методика и направления совершенствования системного анализа финансового состояния организации [Текст] / В. В. Сыроижко, Д. Н. Хорохордин // Аудит и финансовый анализ. – 2015.
44. Тузовская, С. А. Разработка антикризисных мер [Текст]: учебное пособие: / С. А. Тузовская; Алт. гос. техн. ун-т им. И. И. Ползунова. – Барнаул: АлтГТУ, 2015.

45. Фомин, В. П. Формирование и анализ показателей финансового состояния организации [Текст] / В. П. Фомин, Ю. А. Татарский // Экономический анализ: теория и практика. – 2014.

46. Финансовые потоки инвестиционной компании: новые методы планирования и анализа инвестиций [Электронный ресурс]: www.big.spb.ru

47. Хорин А. Н. Стратегический анализ: учеб. пособие / А.Н. Хорин В.Э. Керимов. М.: ЭКСМО, 2015.

48. Чернов В.А. Управленческий учет и анализ коммерческой деятельности / В.А. Чернов. - М.: Финансы и статистика, 2015.

49. Чечевицына Л.Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учебник / Л.Н. Чечевицына Л. Н. Чуев И. Н. // М. Профессиональное образование, 2014.

50. Шермет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия / Е.В. Негашев. – М.: ИНФРА-М, 2015.

**Бухгалтерский баланс
на 31 Декабря 2016 г.**

Организация: <u>ООО "Кедр"</u>		Форма по ОКУД	Коды		
Идентификационный номер налогоплательщика		Дата (число, месяц, год)	0710001		
Вид экономической деятельности		по ОКПО	31	12	2016
Организационно-правовая форма		ИНН	6321268554		
Оптловая торговля лесоматериалами, строительными материалами и санитарно-техническими оборудованием		по ОКВЭД	51.53		
ООО		по ОКФС / ОКФС	65	16	
Единица измерения тыс руб		по ОКЕИ	384		
Местонахождение (адрес)		445028, Самарская обл, Тольятти г, Московский пр-кт, д. 35, кв. 211			

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 Декабря 2016 г.	На 31 Декабря 2015 г.	На 31 Декабря 2014 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	5	5	5
	в том числе:				
	Нематериальные активы в	11101	5	5	5
	Приобретение нематериальных	11102	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	в том числе:				
	Расходы на научно-	11201	-	-	-
	Выполнение научно-	11202	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	1198	1120	1076
	в том числе:				
	Основные средства в организации	11501	1193	1115	1071
	Оборудование к установке	11502	-	-	-
	Приобретение земельных участков	11503	-	-	-
	Приобретение объектов	11504	-	-	-
	Строительство объектов основных	11505	5	5	5
	Приобретение объектов основных	11506	-	-	-
	Доходные вложения в материальные	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	22	522	650
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	в том числе:				
	Перевод молодняка животных в	11901	-	-	-
	Приобретение взрослых животных	11902	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	1225	1647	1731
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	1050	774	1144
	в том числе:				
	Материалы	12101	328	260	450
	Брак в производстве	12102	-	-	-
	Товары отгруженные	12103	96	31	120
	Товары	12104	-	-	-
	Готовая продукция	12105	368	284	420
	Расходы на продажу	12106	-	-	-
	Основное производство	12107	-	-	-
	Полуфабрикаты собственного	12108	258	199	154
	Вспомогательные производства	12109	-	-	-
	Обслуживающие производства и	12110	-	-	-
	Налог на добавленную стоимость по	1220	18	11	19
	в том числе:				
	НДС по приобретенным ОС	12201	-	-	-
	НДС по приобретенным НМА	12202	-	-	-
	НДС по приобретенным материально-	12203	18	11	19

Продолжение приложения 1

Дебиторская задолженность	1230	710	982	595
в том числе:				
Расчеты с поставщиками и	12301	410	306	355
Расчеты с покупателями и заказчиками	12302	300	676	240
Расчеты по налогам и сборам	12303	-	-	-
Расчеты по социальному страхованию	12304	-	-	-
Расчеты с подотчетными лицами	12305	-	-	-
Расчеты с персоналом по прочим	12306	-	-	-
Расчеты по вкладам в уставный	12307	-	-	-
Расчеты с разными дебиторами и	12308	-	-	-
Выполненные этапы по	12309	-	-	-
Резервы предстоящих расходов	12310	-	-	-
Финансовые вложения (за исключением	1240	-	-	-
в том числе:				
Акции	12401	-	-	-
Долговые ценные бумаги	12402	-	-	-
Предоставленные займы	12403	-	-	-
Вклады по договору простого	12404	-	-	-
Приобретенные права в рамках	12405	-	-	-
Депозитные счета	12406	-	-	-
Депозитные счета (в валюте)	12407	-	-	-
Денежные средства и денежные	1250	77	157	225
в том числе:				
Касса организации	12501	6	17	15
Операционная касса	12502	-	-	-
Касса организации (в валюте)	12503	-	-	-
Расчетные счета	12504	71	140	210
Валютные счета	12505	-	-	-
Аккредитивы	12506	-	-	-
Чековые книжки	12507	-	-	-
Прочие специальные счета	12508	-	-	-
Аккредитивы (в валюте)	12509	-	-	-
Прочие специальные счета (в валюте)	12510	-	-	-
Переводы в пути	12511	-	-	-
Прочие оборотные активы	1260	445	445	445
в том числе:				
Акцизы по оплаченным материальным	12601	-	-	-
Денежные документы	12602	-	-	-
Денежные документы (в валюте)	12603	-	-	-
НДС по авансам и переплатам	12604	-	-	-
Расходы будущих периодов	12605	445	445	445
Недостачи и потери от порчи	12606	-	-	-
Итого по разделу II	1200	2300	2372	2428
БАЛАНС	1600	3525	4016	4159

Продолжение приложения 1

Форма 0710001 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2016 г.	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал,	1310	10	10	10
	Собственные акции, выкупленные у	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	833	683	463
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	в том числе:				
	Резервы, образованные в	13601	-	-	-
	Резервы, образованные в	13602	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый	1370	1640	1641	2042
	Итого по разделу III	1300	2483	2334	2515
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	-	-	-
	в том числе:				
	Долгосрочные кредиты	14101	-	-	-
	Долгосрочные займы	14102	-	-	-
	Долгосрочные кредиты (в валюте)	14103	-	-	-
	Долгосрочные займы (в валюте)	14104	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	-	-
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	76	607	360
	в том числе:				
	Краткосрочные кредиты	15101	76	607	360
	Краткосрочные займы	15102	-	-	-
	Проценты по краткосрочным кредитам	15103	-	-	-
	Проценты по долгосрочным кредитам	15104	-	-	-
	Проценты по краткосрочным займам	15105	-	-	-
	Проценты по долгосрочным займам	15106	-	-	-
	Краткосрочные кредиты (в валюте)	15107	-	-	-
	Краткосрочные займы (в валюте)	15108	-	-	-
	Проценты по краткосрочным кредитам	15109	-	-	-
	Проценты по долгосрочным кредитам	15110	-	-	-
	Проценты по краткосрочным займам (в	15111	-	-	-
	Проценты по долгосрочным займам (в	15112	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	966	1075	1284
	в том числе:				
	Расчеты с поставщиками и	15201	135	124	103
	Расчеты с покупателями и заказчиками	15202	-	-	-
	Расчеты по налогам и сборам	15203	49	169	175
	Расчеты по социальному страхованию	15204	64	95	101
	Расчеты с персоналом по оплате	15205	171	232	250
	Расчеты с подотчетными лицами	15206	-	-	-
	Задолженность участникам	15207	-	-	-
	Расчеты с разными дебиторами и	15208	547	455	655
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	в том числе:				
	Целевое финансирование	15301	-	-	-
	Доходы, полученные в счет будущих	15302	-	-	-
	Безвозмездные поступления	15303	-	-	-
	Предстоящие поступления по	15304	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	1042	1682	1644
	БАЛАНС	1700	3525	4016	4159

Руководитель

(подпись)

Иванов Георгий

Александрович

(расшифровка подписи)

25 Марта 2017 г.

**Отчет о финансовых результатах
за период с 1 Января по 31 Декабря 2015 г.**

		Коды		
		0710002		
Форма по ОКУД	Дата (число, месяц, год)	31	12	2015
Организация <u>ООО "Кедр"</u>	по ОКПО			
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	6321268554		
Вид экономической деятельности <u>Оптовая торговля лесоматериалами, строительными материалами и санитарно-техническими оборудованием</u>	по ОКВЭД	51.53		
Организационно-правовая форма <u>ООО</u>	форма собственности <u>по ОКОПФ / ОКФС</u>	65	16	
Единица измерения тыс руб	по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2015 г.	За Январь - Декабрь 2014 г.
	Выручка	2110	4903	5975
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	21101	4903	5975
	по отдельным видам деятельности	21102	-	-
	Себестоимость продаж	2120	-4598	-5510
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	21201	-4598	-5510
	по отдельным видам деятельности	21202	-	-
	Валовая прибыль (убыток)	2100	305	465
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	21001	-	-
	по отдельным видам деятельности	21002	-	-
	Коммерческие расходы	2210	15	10
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	22101	-	-
	по отдельным видам деятельности	22102	-	-
	Управленческие расходы	2220	-	-
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	22201	-	-
	по отдельным видам деятельности	22202	-	-
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	290	455
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	22001	-	-
	по отдельным видам деятельности	22002	-	-
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	в том числе:			
	Долевое участие в иностранных	23101	-	-
	Долевое участие в российских	23102	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	в том числе:			
	Проценты к получению	23201	-	-
	Проценты по государственным ценным	23202	-	-
	Проценты по государственным ценным	23203	-	-
	Проценты к уплате	2330	-	-
	в том числе:			
	Проценты к уплате	23301	-	-
	Прочие доходы	2340	-	-
	в том числе:			
	Доходы, связанные с реализацией	23401	-	-

	Доходы, связанные с реализацией	23402	-	-
	Доходы, связанные с реализацией	23403	-	-
	Доходы от реализации прав в рамках	23404	-	-
	Доходы по операциям с финансовыми	23405	-	-
	Доходы по активам, переданным в	23406	-	-
	Доходы в виде восстановления резервов	23407	-	-
	Прочие операционные доходы	23408	-	-
	Штрафы, пени, неустойки к получению	23409	-	-
	Прибыль прошлых лет	23410	-	-
	Возмещение убытков к получению	23411	-	-
	Курсовые разницы	23412	-	-
	Доходы в виде списанной кредиторской	23413	-	-
	Доходы, связанные с переоценкой	23414	-	-
	Прочие внереализационные доходы	23415	-	-
	Прочие расходы	2350	-	-
	в том числе:			
	Расходы, связанные с участием в	23501	-	-
	Расходы, связанные с участием в	23502	-	-
	Расходы, связанные с реализацией	23503	-	-
	Расходы, связанные с реализацией	23504	-	-
	Расходы, связанные с реализацией	23505	-	-
	Расходы, связанный с реализацией права	23506	-	-
	Расходы по операциям с финансовыми	23507	-	-
	Расходы, связанные со сдачей имущества	23508	-	-
	Отчисление в оценочные резервы	23509	-	-
	Расходы на услуги банков	23510	-	-
	Прочие операционные расходы	23511	-	-
	Штрафы, пени, неустойки к получению	23512	-	-
	Убыток прошлых лет	23513	-	-
	Курсовые разницы	23514	-	-
	Расходы в виде списанной дебиторской	23515	-	-
	Прочие внереализационные расходы	23516	-	-
	Прочие косвенные расходы	23517	-	-
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	290	455
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	23001	-	455
	по отдельным видам деятельности	23002	290	-
	Текущий налог на прибыль	2410	58	91
	в т.ч. постоянные налоговые	2421	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	-	-
	в том числе:			
	Налоги, уплачиваемые в связи с	24601	-	-
	Штрафные санкции и пени за нарушение	24602	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	232	364

**Отчет о финансовых результатах
за период с 1 Января по 31 Декабря 2016 г.**

		Коды		
Форма по ОКУД		0710002		
Дата (число, месяц, год)		31	12	2016
Организация <u>ООО "Кедр"</u>	по ОКПО			
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	6321268554		
Вид экономической деятельности <u>Оптовая торговля лесоматериалами, строительными материалами и санитарно-техническими оборудованием</u>	по ОКВЭД	51.53		
Организационно-правовая форма <u>ООО</u>	по ОКОПФ / ОКФС	65	16	
Единица измерения: тыс руб	по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2016 г.	За Январь - Декабрь 2015 г.
	Выручка	2110	6220	4903
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	21101	6220	4903
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21102	-	-
	Себестоимость продаж	2120	-6140	-4598
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	21201	-6140	-4598
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21202	-	-
	Валовая прибыль (убыток)	2100	80	305
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	21001	-	-
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21002	-	-
	Коммерческие расходы	2210	5	15
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	22101	-	-
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22102	-	-
	Управленческие расходы	2220	-	-
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	22201	-	-
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22202	-	-
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	75	290
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой	22001	-	-
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22002	-	-
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	в том числе:			
	Долевое участие в иностранных	23101	-	-
	Долевое участие в российских организациях	23102	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	в том числе:			
	Проценты к получению	23201	-	-
	Проценты по государственным ценным	23202	-	-
	Проценты по государственным ценным	23203	-	-
	Проценты к уплате	2330	-	-
	в том числе:			
	Проценты к уплате	23301	-	-
	Прочие доходы	2340	-	-
	в том числе:			
	Доходы, связанные с реализацией основных	23401	-	-
	Доходы, связанные с реализацией	23402	-	-
	Доходы, связанные с реализацией прочего	23403	-	-
	Доходы от реализации прав в рамках	23404	-	-
	Доходы по операциям с финансовыми	23405	-	-
	Доходы по активам, переданным в	23406	-	-
	Доходы в виде восстановления резервов	23407	-	-

Продолжение приложения 3

Прочие операционные доходы	23408	-	-
Штрафы, пени, неустойки к получению	23409	-	-
Прибыль прошлых лет	23410	-	-
Возмещение убытков к получению	23411	-	-
Курсовые разницы	23412	-	-
Доходы в виде списанной кредиторской	23413	-	-
Доходы, связанные с переоценкой	23414	-	-
Прочие внереализационные доходы	23415	-	-
Прочие расходы	2350	-	-
в том числе:			
Расходы, связанные с участием в российских	23501	-	-
Расходы, связанные с участием в	23502	-	-
Расходы, связанные с реализацией основных	23503	-	-
Расходы, связанные с реализацией	23504	-	-
Расходы, связанные с реализацией прочего	23505	-	-
Расходы, связанный с реализацией права	23506	-	-
Расходы по операциям с финансовыми	23507	-	-
Расходы, связанные со сдачей имущества в	23508	-	-
Отчисление в оценочные резервы	23509	-	-
Расходы на услуги банков	23510	-	-
Прочие операционные расходы	23511	-	-
Штрафы, пени, неустойки к получению	23512	-	-
Убыток прошлых лет	23513	-	-
Курсовые разницы	23514	-	-
Расходы в виде списанной дебиторской	23515	-	-
Прочие внереализационные расходы	23516	-	-
Прочие косвенные расходы	23517	-	-
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	75	290
в том числе:			
по деятельности с основной системой	23001	-	-
по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	23002	-	-
Текущий налог на прибыль	2410	15	58
в т.ч. постоянные налоговые обязательства	2421	-	-
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
Прочее	2460	-	-
в том числе:			
Налоги, уплачиваемые в связи с	24601	-	-
Штрафные санкции и пени за нарушение	24602	-	-
Чистая прибыль (убыток)	2400	60	232

Продолжение приложения 3

Форма 0710002 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2016 г.	За Январь - Декабрь 2015 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов,	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	-	-
	Справочно	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель



26 Марта 2016 г.

**Иванов Георгий
Александрович**
(расшифровка подписи)

Бакалаврская работа выполнена мною самостоятельно.

Использованные в работе материалы и концепции из опубликованной научной литературы и других источников имеют ссылки на них.

Отпечатано в 1 экземпляре.

Библиография составляет 50 наименований.

Один экземпляр сдан на кафедру « _____ » _____ 201__ г.

Дата « _____ » _____ 201__ г.

Студент _____ (Варвара Владимировна Дмитриева)

(Подпись)

(Имя, отчество, фамилия)