

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления
(наименование института полностью)
Кафедра «Менеджмент организации»
(наименование кафедры)

38.03.02 Менеджмент
(код и наименование направления подготовки)

Производственный менеджмент
(направленность (профиль))

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: «Разработка организационно-технических мероприятий по повышению
эффективности использования основных фондов (на примере ООО «Октава»)»

Студентка

В.Н. Набугорнова

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

Е.М. Шевлякова

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Консультант

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Допустить к защите

Заведующий кафедрой «Менеджмент организации»
канд. экон. наук Васильева С.Е.

(личная подпись)

«__» _____ 2017 г.

Тольятти 2017

Аннотация

Бакалаврскую работу выполнила: Набугорнова Виктория Николаевна

Тема работы: «Разработка организационно-технических мероприятий по повышению эффективности использования основных фондов (на примере ООО «Октава»)).».

Научный руководитель: к.э.н. Шевлякова Е.М.

Целью данной работы является разработка мероприятий по повышению эффективности использования основных производственных фондов ООО «Октава».

Объектом исследования является предприятие ООО «Октава». Предметом исследования в данной работе является состояние и показатели эффективности использования основных средств предприятия.

Методы исследования - абстрактно-логический, монографический, сравнительный, структурный анализ, синтез и другие.

Краткие выводы по работе: в первой главе раскрываются основные теоретические аспекты основных производственных фондов, а именно: сущность и экономическое содержание основных фондов; показатели эффективности использования основных фондов. Во второй главе проведен анализ основных показателей деятельности и показателей эффективности использования основных производственных фондов ООО «Октава». В третьей главе представлены организационно-технические мероприятия по повышению эффективности использования основных производственных фондов ООО «Октава».

Практическая значимость работы заключается в том, что отдельные ее положения в виде материала подразделов 2.2, 3.1 и 3.2 могут быть использованы специалистами производственных предприятий. Структура и объем работы. Работа состоит из введения, 3-х разделов, заключения, список используемой литературы состоит из 50 источников. Общий объем работы, без приложений, 70 страниц, в том числе таблиц-17, рисунков-11.

Abstract

The title of the graduation work is Development of Organizational and Technical Measures to Improve the Efficiency of the Use of Fixed Assets (by the example of OOO Octava).

The purpose of this work is to develop measures to improve the efficiency of the use of basic production assets.

The object of the research is the enterprise of OOO Octava. The subject of the research is the analysis of the state and efficiency of the use of fixed assets of the enterprise.

The methods of research are abstract-logical, monographic, comparative, structural analysis, synthesis, and others.

The first chapter reveals the main theoretical aspects of the basic production assets, i.e. The essence and economic content of fixed assets performance indicators of fixed assets.

In the second chapter, an analysis of the use of the main production assets of OOO Octava is carried out.

The third chapter presents organizational and technical measures to increase the efficiency of the use of the main production assets of OOO Octava.

The practical importance of the work lies in the fact that some of its provisions in the form of the material of subsections 2.2, 3.1 and 3.2 can be used by specialists of manufacturing enterprises.

Содержание

Введение	5
1. Теоретические основы основных производственных фондов	8
1.1 Сущность и экономическое содержание основных фондов	8
1.2 Показатели эффективности использования основных фондов	13
2. Анализ использования основных производственных фондов ООО «Октава»	23
2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «Октава»	23
2.2 Анализ использования основных фондов исследуемого предприятия	31
3. Разработка организационно-технических мероприятий по повышению эффективности использования основных фондов ООО «Октава»	47
3.1. Мероприятия по повышению эффективности использования основных производственных фондов на предприятии	47
3.2. Расчет экономической эффективности от внедрения мероприятий	51
Заключение	56
Список используемой литературы	61
Приложение А	66
Приложение Б	67

Введение

В современных реалиях российской экономики эффективная деятельность хозяйствующих субъектов очень важна. Для того чтобы на имеющейся информационной базе, принять грамотные управленческие решения и обосновать их, тем самым обеспечив хорошее финансовое состояние и результаты деятельности фирмы, необходимо применить методы экономического анализа. В условиях экономических санкций и импортозамещения особенно остро стоит вопрос эффективного использования основных средств организации т.к. успех реализации программы импортозамещения позиционируется государством как дело особой важности. В условиях рынка успешней функционируют те предприятия, которые эффективней используют свои ресурсы.

Основной целью предприятия, ведущего свою экономическую деятельность в рыночных условиях, является получение максимально возможной прибыли. Возможности для достижения этой стратегической цели ограничены имеющимися на предприятии основными средствами, необходимыми для осуществления своей хозяйственной деятельности, для производства и реализации выпускаемой продукции (выполненных работ или оказанных услуг), а также рыночным спросом на продукцию предприятия.

Основные фонды (основные средства, основной капитал – по международной терминологии) являются материально-технической базой общественного производства. Их объемом определяется величина производственной мощности предприятия и показатели уровня технической вооруженности труда, рост которых приводит к обогащению трудового процесса, повышению технического уровня общества.

Важнейшим условием эффективности производственного процесса является создание оптимальной структуры основных средств, необходимых для функционирования предприятия. Постоянное обновление средств предприятия, рост технической оснащенности повышает результативность производственной

деятельности, эффективность использования средств, рентабельность продукции.

Рост эффективности использования основных средств одновременно отражается на нескольких главных составляющих развития бизнеса, в числе которых: объемы производства и продаж, уровень производительности и трудоемкости производства, величину себестоимости единицы продукции, размер чистой прибыли, уровень рентабельности, показатели деловой активности и финансовой устойчивости фирмы.

Так, анализом эффективности использования основных средств занимается Г. В. Савицкая, Ю. И. Сигидов, А. С. Кравченко, Ю. Г. ИONOва, И. А. Слободняк, Ю. Р. Чистяков, П. Ф. Аскеров, Г. А. Петранева, М. А. Вахрушина; методикой оценки использования основных средств Е. В. Кремьянская, оценкой и анализом основных средств занимаются Л. И. Куликова, Е. А. Сиротина, Э. С. Дружиловская, Т. Ю. Дружиловская; вопросами экономических выгод от использования основных средств, а также учета основных средств в соответствии с МСФО И. Д. Демина и т.д.

Актуальность данной темы обусловлена тем, что финансовые результаты производственной деятельности предприятия зависят от состояния, качества и структуры основных производственных фондов, от эффективного использования основного капитала.

Целью данной работы является разработка мероприятий по повышению эффективности использования основных производственных фондов.

Для достижения заявленной цели в работе для решения поставлены следующие задачи:

- 1) рассмотреть теоретические аспекты эффективности использования основных средств предприятия;
- 2) проанализировать состояние и эффективность управления основными средствами на исследуемом предприятии;
- 3) предложить мероприятия по повышению эффективности использования основных средств рассматриваемым предприятием.

Объектом исследования является предприятие ООО «Октава». Предметом исследования в данной работе является состояние и показатели эффективности использования основных средств предприятия.

Теоретической основой работы послужили труды современных ученых экономистов, кроме того, были использованы статьи периодической экономической литературы по вопросам учета основных средств, а также различные методические указания и постановления Правительства РФ. Были использованы работы по экономическому анализу таких ведущих специалистов как Г. В. Савицкая, В.В. Ковалев, Н.А. Русак и других.

В работе для достижения сущности рассматриваемой проблемы использовались различные методы научных исследований: абстрактно-логический, монографический, сравнительный, структурный анализ, синтез и другие.

Исследование было проведено на основе данных годовых и квартальных отчетов, производственно-финансовых отчетов, производственно-финансовых планов, текущей оперативной отчетности, первичного, аналитического и синтетического бухгалтерского учета. Период исследования составляет три года (2014-2016 гг.).

Теоретическая и практическая значимость выбранной темы исследования объясняется тем, что в рыночных условиях для предприятия, занимающегося промышленной деятельностью, очень важную роль играет правильный выбор, анализ и контроль производственного и непроизводственного оборудования, который позволяет вести политику снижения издержек, автоматизации и оптимизации производства, рациональной организации труда персонала.

Поставленные в исследовании цель и задачи определили, логику изложения материала и его структуру, которая включает введение, три главы, заключение, список литературы и приложения.

1. Теоретические основы основных производственных фондов

1.1 Сущность и экономическое содержание основных фондов

Каждое предприятие владеет определенными активами, которые оно использует для своей хозяйственной деятельности. В зависимости от срока службы этих активов их разделяют на основные фонды (средства) и оборотные фонды (средства) [5, с. 106].

Основные средства являются активами производственных предприятий. Их особенностью является полезное использование сроком, более календарного года. Они поэтапно свою стоимость перекладывают на стоимость продукции, которая производится. Происходит это за счёт формирования фонда амортизации, которая неизменно устанавливается законодательно [10, с. 104].

К основным средствам организации, согласно ПБУ 6/01 «Учет основных средств», можно отнести такой актив, который предприятие содержит с целью использования его в производственном процессе, используется он более года, сохраняет материальную форму, не предполагает дальнейшую перепродажу и переносит свою стоимость на готовую продукцию постепенно, по частям.

Основные средства (основные фонды, долгосрочные активы, необоротные и нематериальные активы) – это активы предприятия, которые используются в производственной и непроизводственной деятельности предприятия, которые используются на протяжении нескольких операционных циклов (или календарных лет). В процессе эксплуатации основные средства постепенно, в заранее определённых частях переносят свою стоимость на конечный продукт (амортизационные отчисления) [11, с. 98].

Основными средствами является часть имущества, которое используется на предприятии в форме средств труда более 1 года или операционного цикла, если он превышает 12 месяцев, и способно приносить экономические выгоды в будущем.

Основным средством определяется актив, который соответствует следующим условиям [21, с. 78]:

- 1) актив предназначен для использования в производстве товаров или оказании услуг;
- 2) срок полезного использования, который превышает 1 год или операционный цикл;
- 3) не предусмотрена дальнейшая перепродажа объекта;
- 4) объект может приносить доход в будущем.

Составляющие основных средств:

1. Здания – это строительные объекты, которые предназначены для создания условий труда, жилья или производства. Объектом является каждое здание. Зданиями являются: производственные постройки; помещения, предназначенные для торговли или общественного питания; жилищно-коммунальное хозяйство; строения культуры, здравоохранения.

2. Сооружения – это объекты строения, которые предназначены для производственной деятельности и при этом не связаны с изменением предмета труда. Сооружениями являются: нефтяные скважины; плотины; мосты; автодороги; фонтаны; памятники.

3. Машины и оборудование:

– силовые машины и оборудование, которые производят тепловую и электрическую энергию (трансформаторы, турбины, передвижные электростанции);

– рабочие машины и оборудование предназначены для воздействия на предмет труда (машины для обработки почвы, гаражное оборудование, станки и т.д.).

4. Измерительные приборы – к ним относят лабораторные устройства.

5. Вычислительная техника – объекты, предназначенные для автоматизации процессов с помощью компьютерных программ: компьютеры и другая электронно-вычислительная техника.

6. Транспортные средства – средства, предназначенные для передвижения и перемещения грузов. К транспортным средствам относятся: автомобильный транспорт (легковые и грузовые авто, самосвалы, автобусы, цистерны); гужевой транспорт (телеги, сани); внутрихозяйственный транспорт (прицепы, велосипеды, мотоциклы); воздушный, водный и железнодорожный транспорт.

7. Инструменты.

8. Производственный инвентарь.

9. Хозяйственный инвентарь.

10. Рабочая и продуктивная скотина – взрослые животные.

11. Многолетние растения.

12. Земельные участки, которые находятся в пользовании и собственности предприятия.

13. Капитальные вложения.

14. Другие основные средства: офисная техника; системы связи; другие виды основных средств [37, с. 109].

Основные средства за функциональным назначением делятся на: производственные и непроизводственные [16, с. 98].

Производственные фонды постепенно изнашиваются. Восстановление идет за счет капиталовложений. Свою стоимость они перекладывают на выпускаемый продукт.

Непроизводственные фонды специализируются на обслуживании производства. Восстановление происходит при помощи капитальных вложений. Несмотря на то, что такие типы фондов не влияют на объем выпускаемой продукции, они работают на улучшение благосостояния работников. Сюда же относится материальное благосостояние и повышения культурного уровня всех, без исключения работников. Это, в конечном итоге, значительно оказывает влияние и на производственный фактор любого предприятия [16, с. 94].

Основные средства состоят из материальных и нематериальных фондов. Часто, при классификации основных средств, на материальные и

нематериальные, принято разделять их с помощью следующих определений: материальные активы – это то, к чему можно «прикоснуться», а нематериальные – это то, что существует, но не имеет формы (нельзя прикоснуться).

К материальным основным фондам относят: здания; сооружения; машины и оборудование; энергетическое оборудование; информационное оборудование; скот (рабочий, племенной, продуктивный); многолетние насаждения (сады, виноградники и т.п.); прочие материальные средства [12, с. 136].

Нематериальные средства на предприятии представлены в виде: компьютерных программ; лицензий; патентов; авторских идей; новаций; наукоемких производственных процессов и технологий [30, с. 148].

К примеру, если предприятие использует уникальное оборудование в процессе своего производства, приобретённое у венчурной компании, то само оборудование будет материальным средством, а права на его использование (патент, лицензия, и т.п.) будет нематериальным средством.

Основные средства так же принято классифицировать за характеристиками, которые наведены на рисунке 1.1.

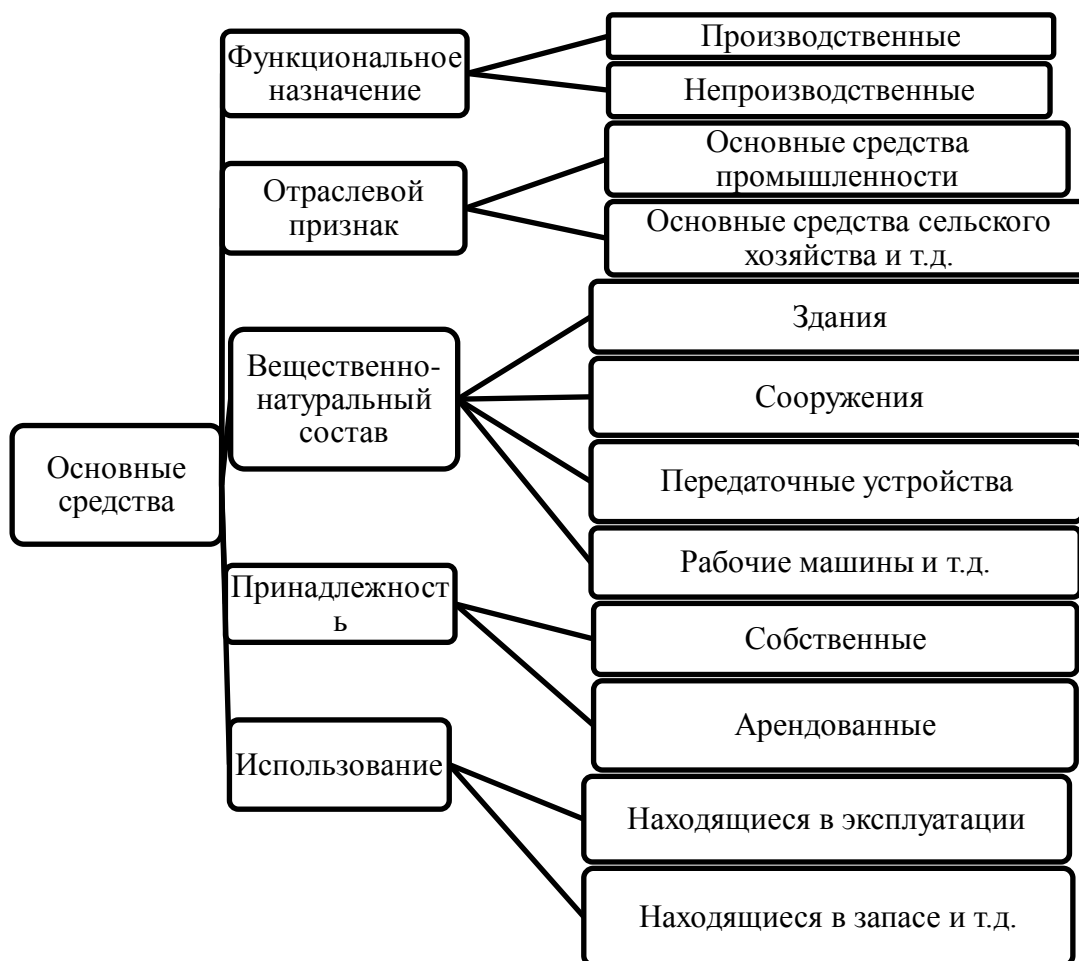


Рисунок 1.1 – Классификация основных средств по группировочным признакам [17, с. 209]

Представим в таблице 1.1 основные классификации основных средств предприятия.

Таблица 1.1 - Классификация основных средств [15, с. 113]

№ п/п	Группировочный признак	Виды
1	2	3
1	Согласно степени использования	Действующие – находящиеся в эксплуатации; Недействующие – в состоянии консервации; В резерве – находятся в запасе, для непрерывного обеспечения производства; В состоянии доработки, реконструкции, ликвидации.
2	Согласно характеру и месту использования	Производственные - принимают участие в производстве товаров; Непроизводственные – не принимают участие в

Продолжение таблицы 1.1

1	2	3
		производственном процессе, но без них невозможно производство материальных благ и услуг.
3	По наличию прав предприятия	Собственные – приобретены за счет собственных средств фирмы или переданы в качестве вноса в уставной капитал учредителем, бесплатно получены. Арендованные – используют на условиях аренды.
4	Согласно характеру участия в основной деятельности	Активные - подвижная часть основных средств; Пассивные – не могут быть измерены в натуральных величинах.

Таким образом, основные средства – это активы предприятия, которые используются в производственной и непроизводственной деятельности предприятия, которые используются на протяжении нескольких операционных циклов (или календарных лет).

1.2 Показатели эффективности использования основных фондов

При использовании основных средств очень важно знать их объективную оценку. С помощью оценки формируется величина основного капитала, рассчитываются амортизационные отчисления, и анализируется эффективность использования основных фондов. Выбор неправильного способа оценки исказит представление менеджмента и акционеров о реальном положении дел на предприятии, что повлечет за собой принятие неправильных управленческих решений. Объективная оценка основных фондов так же влияет и на решения инвесторов, о привлекательности инвестиций и степени их риска [36, с. 70].

В процессе составления финансовых отчетов, стоимость основных средств отображается в первом разделе актива «Баланса». Там они представлены с помощью первоначальной и остаточной стоимости.

В процессе анализа финансового состояния фирмы могут использоваться и другие способы оценки [43, с. 89]:

1. Первоначальная (до переоценки)– это стоимость активов в момент их приобретения и записи в балансе предприятия. То есть первоначальная

стоимость устанавливается в размере расходов предприятия на приобретение основных средств в балансе предприятия.

2. Остаточная (до переоценки)– это стоимость основных фондов за вычетом износа. Рассчитывается путем отнимания от полной первоначальной стоимости суммы износа (амортизационных отчислений).

3. Восстановительная (переоцененная)– при некоторых ситуациях фирма нуждается в полной переоценке своих активов. В этом случае все активы заново заносятся в баланс предприятия, по сумме их стоимости на момент переоценки [40, с. 96].

4. Остаточная восстановительная (переоцененная)– это стоимость, которая насчитывается путем переоценки первичной остаточной стоимости.

5. Ликвидационная – это сумма средств, которая может быть получена при ликвидации основных средств (сдача на металлолом, перепродажа, и т.д.).

6. Справедливая – это стоимость, которая устанавливается в процессе обмена основных средств между заинтересованными покупателями.

Для оценки эффективности и интенсивности использования основных средств различные специалисты в этой области выдвигают свои методы. Показатели эффективности использования основных средств делятся на две группы [16, с. 134]:

- 1) показывает состояние основных фондов;
- 2) показывает эффективность использования основных фондов.

Об аналитическом подходе говорит и Ю. Г. Ионова Анализ эффективности и интенсивности использования основных средств она предлагает начать с определения уровня технического состояния и степени изношенности основных средств. Для этого необходимо использовать показатели [14, с.116]:

- коэффициент износа;
- коэффициент годности;
- коэффициент прироста основных фондов;
- коэффициент выбытия.

Коэффициент износа ($K_{и}$)— определяет часть из основных средств фирмы, которая уже подверглась износу в процессе хозяйственной деятельности. Рассчитывается отношением суммы износа на сумму первоначальной стоимости основных фондов [33, с. 155].

Коэффициент годности ($K_{год}$)— показывает, сколько основных средств предприятия еще не подверглись износу. Формула 1 для расчета [32, с. 215]:

$$K_{год} = 1 - K_{и}, \quad (1)$$

где $K_{и}$ — коэффициент износа.

Если коэффициент годности растет, а коэффициент износа падает, то на фирме создается условия для более эффективного и рационального использования основных средств.

Коэффициент ввода основных средств ($K_{ввода}$)— показатель в процентном исчислении, показывающий ту часть из основных средств, которая была введена в эксплуатацию в текущем периоде. Рассчитывается по формуле 2 [28, с. 79]:

$$K_{ввода} = \frac{\text{Основные фонды введенные}}{\text{Основные фонды на конец года}} \quad (2)$$

Коэффициент выбытия ($K_{выбытия}$) — показывает, какая часть из общих активов предприятия выбыла из его собственности под действиями различных факторов (продажа, полный износ) в текущем периоде. Рассчитывается по формуле 3 [11, с. 146]:

$$K_{выбытия} = \frac{\text{Основные фонды выбывшие}}{\text{Основные фонды на начало года}} \quad (3)$$

Так Савицкая Г. В. предлагает использовать для оценки эффективности использования основных средств показатель рентабельности капитала в основных средствах и капиталоемкость [13, с. 112].

Рентабельность определяется отношением прибыли от реализации продукции к среднегодовой стоимости основных средств по остаточной стоимости (формула 4) [7, с. 104]:

$$ROC = \frac{\text{Прибыль от реализации}}{OC}, \quad (4)$$

где ROC – рентабельность основных средств;

OC – среднегодовая стоимость основных средств по остаточной стоимости.

Уменьшение показателя фондорентабельности в динамике при одновременном увеличении фондоотдачи, говорит об увеличении затрат предприятия, если же показатель в динамике растет, то основные фонды используются более эффективно. Данные для расчета данного показателя можно найти в бухгалтерском балансе.

Важным измерителем эффективности использования основных средств является капиталоемкость. Она показывает, сколько используется или сколько должно использоваться основного капитала для производства единицы продукции [6, с. 201]:

$$KE = \frac{OC}{ВП}, \quad (5)$$

где ВП — стоимость произведенной продукции в текущих ценах.

А для оценки интенсивности использования основных средств производства применяют показатели капиталоемкости основных средств, которые можно рассчитать путем отношения стоимости произведенной продукции в текущих ценах или выручки от ее реализации к среднегодовой остаточной стоимости основных производственных средств [44, с. 247]:

$$KO = \frac{ВП}{OC} \text{ или } KO = \frac{B}{OC}, \quad (6)$$

где КО - капиталотдача основных средств;

ВП – выручка в сопоставимых ценах;

В – выручка от ее реализации.

При этом Г. В. Савицкая рекомендует использовать аналитический подход при изучении эффективного использования основных средств предприятия [37, с. 177]. Для проверки влияния различных факторов на уровень капиталотдачи основных средств она предлагает построить многофакторную корреляционную модель.

Ю. И. Сигидов говорит о динамическом подходе при изучении эффективности использования основных средств и предлагает изучить структуру основных средств. Для обобщающей характеристики эффективности и интенсивности использования основных средств предлагает использовать следующие показатели [21, с. 124].

Фондоотдача — отношение стоимости произведенной продукции к среднегодовой стоимости основных средств [27]:

$$K_{\Phi O} = \frac{C}{OC}, \quad (7)$$

где $K_{\Phi O}$ – коэффициент фондоотдачи;

С – себестоимость произведенной продукции.

Фондоотдача — отражает объем продажи продукции, приходящийся на рубль среднегодовой балансовой стоимости основных средств. При анализе эффективности использования основных средств показатели фондоотдачи рассчитывают по их основным группам. Для комплексного анализа производственно-хозяйственной деятельности предприятия необходимо рассматривать показатели состава, структуры и динамики основных средств.

Показатель фондоотдачи непосредственно характеризует эффективность использования основных средств [29, с. 460]. Кроме того, при расчете фондоотдачи очень важным показателем является стоимость основных

фондов. В бухгалтерском балансе она отражается по первоначальной стоимости и в приложениях к балансу тоже по первоначальной. Если использовать стоимость по балансу, то знаменатель будет меньше, а значит, коэффициент фондоотдачи будет расти [39, с. 317].

Показатель фондоотдачи наиболее точно отражает уровень использования основных средств на каждом конкретном предприятии. В том случае, если фондоотдача рассчитывается за несколько лет, то стоимость валовой продукции определяется в сопоставимых ценах.

Обратным по экономическому смыслу показателем является фондоемкость — показывает стоимость основных фондов, приходящуюся на рубль выручки от продаж.

Фондоемкость — показатель, обратный фондоотдаче (отношение среднегодовой стоимости основных средств к стоимости произведенной продукции за отчетный период) [31, с. 134]:

$$K_{\Phi E} = \frac{OC}{C}, \quad (8)$$

где $K_{\Phi E}$ — коэффициент фондоемкости.

Показатель фондоотдача применяется чаще при экономическом анализе, а фондоемкость — при планировании, определении размера основных средств, необходимого для получения плановой продукции.

Фондоотдача и фондоемкость продукции характеризуют по существу изменение соотношений между основными средствами и объемом производства валовой продукции за определенный период, но не дают представления о том, как за этот же период изменились издержки производства на единицу продукции [8, с. 168].

Фондоотдача и фондоемкость продукции находятся в непосредственной зависимости от изменения темпов роста производства валовой продукции и стоимости основных средств. Если товарная продукция за плановый период растет быстрее, чем стоимость основных средств, фондоотдача повышается, а

если наоборот, то фондоотдача снижается; при одинаковых темпах изменения объема производства валовой продукции и стоимости основных средств фондоотдача и фондоемкость продукции остаются неизменными [18, с. 98].

Фондовооруженность — отношение среднегодовой стоимости основных средств и среднегодовой численности работников организации [26, с. 146]:

$$K_{ФПР} = \frac{ОС}{Ч} \quad (9)$$

где $K_{ФПР}$ — коэффициент фондовооруженности;

$Ч$ — среднегодовая численность работников организации.

Фондовооруженность — отношение среднегодовой стоимости основных средств к среднегодовой численности работников. На основе данного показателя можно сказать, какой величиной стоимости основных средств располагает один работник. Если темп роста фондовооруженности будет опережать темп роста производительности труда, то можно говорить о нерациональном использовании ресурсов предприятия [6, с. 102].

Коэффициент сменности работы оборудования определяется, как отношение общего количества смен, которые отработало данное оборудование, к общему количеству оборудования, которое работало на анализируемом предприятии в самую большую смену [9, с. 140]:

$$K_{см} = \frac{n_1 + n_2}{n}, \quad (10)$$

Где $K_{см}$ — коэффициент сменности работы оборудования предприятия;

n_1, n_2 — количество оборудования, которое работает, соответственно, в три смены, а именно в 1-ю и 2-ю, штук;

n — количество оборудования, которое работает в наибольшую смену, штук.

Коэффициент экстенсивного использования оборудования рассчитывается соотношением фактического времени работы оборудования ко времени работы по плану [38, с. 260]:

$$K_{\text{экс.исп.}} = \frac{t_{\text{факт}}}{t_{\text{плант}}}, \quad (11)$$

$K_{\text{экс.исп.}}$ – коэффициент экстенсивного использования оборудования (станков), которое имеется на предприятии;

$t_{\text{факт}}$ – фактическое время работы оборудования, часов;

$t_{\text{план}}$ – плановое время работы оборудования, часов.

Коэффициент интенсивного использования оборудования, который показывает, как используется оборудование предприятия по производственной мощности. Рассчитывается данный коэффициент, как отношение фактического объема выпуска товарной продукции к производственной мощности оборудования [20, с. 54]:

$$K_{\text{инт.исп.}} = \frac{B_{\text{факт}}}{M_H}, \quad (12)$$

$K_{\text{инт.исп.}}$ – коэффициент интенсивного использования оборудования анализируемого предприятия;

$B_{\text{факт}}$ – фактический объем выпуска продукции;

M_H – производственная мощность предприятия, штук.

Коэффициент интегрального использования оборудования – этот полезный коэффициент характеризует использование производственного оборудования сразу и по времени, и по мощности, то есть [35, с.508]:

$$K_{\text{интегр}} = \frac{K_{\text{экс.исп.}}}{K_{\text{инт.исп.}}}, \quad (13)$$

Большинство авторов сходятся во мнении, что для определения эффективности использования основных средств на предприятиях необходимо применить обобщающие показатели. Важнейшими из них являются: фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность, фондорентабельность.

Таким образом, анализ основных средств следует начинать с исследования динамики показателей, а затем рассчитывать влияние отдельных факторов на их изменение. При формировании структуры основных

производственных фондов необходимо оценить, как их структура будет влиять на эффективность использования основных средств. Кроме того, предприятию необходимо оценить и показатели использования основных фондов. Эти показатели должны отображать степень их загрузки по времени и мощности. Показатели эффективности и интенсивности использования основных средств по итогу указывают на то, насколько работники обеспечены основными средствами, экономично ли расходуются основные средства, как сильно загружено оборудование [41, с. 194].

Одним из главных факторов, влияющих на эффективное использование основных производственных фондов, является их техническое состояние. Эффективность использования основных производственных фондов предприятия, и, особенно, технологического оборудования, будет повышаться в том случае, если простои в ремонтах понизятся до минимума. Это вызывает необходимость создания ремонтно-технической базы предприятия и выявления факторов, влияющих на сокращение потерь, вызванных нарушением работоспособности основных производственных фондов предприятия [24, с. 100].

Большинство экономистов предлагают выделить четыре группы факторов, влияющих на эффективность использования основных производственных фондов.

Так, О.П. Разинькова выделяет следующие группы факторов [42, с. 215]:

- экономические, к которым она относит объемы производства и реализации продукции, показатели прибыли и рентабельности, качественный состав персонала и др.;
- технические (структура и состав основных производственных фондов, применяемых технологий, научно-технический прогресс и др.);
- организационные (уровень организации производства, системы мотивации, продолжительность рабочего дня, сменность работы, ритмичность производства и др. [34, с. 205];

– социальные (уровень оплаты труда, обеспеченность спецпитанием и спецодеждой и др.).

Таким образом, существуют различные способы повышения эффективности производства путем оптимизации использования основных средств. Все они отражают реальную информацию о состоянии предприятия, позволяют осуществлять стратегическое планирование с максимальным положительным результатом.

2. Анализ использования основных производственных фондов ООО «Октава»

2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «Октава»

Прежде чем давать характеристику нашего предприятия, мы опишем ситуацию на рынке пластиковых окон, так как это формирует конкурентную среду и оказывает влияние на принятие решения относительно обновления основных фондов.

В настоящее время трудно представить, что обычные окна из пластика, которые сейчас можно встретить на каждом шагу, когда-то были роскошью и всего каких-нибудь 15 лет назад их себе мог позволить далеко не каждый человек, а 20 лет назад в России об этих окнах вообще мало кто слышал.

Пластиковые окна имеют свое название благодаря материалу, из которого изготавливается профиль – пластику поливинилхлориду (ПВХ). В сокращенной форме их часто употребляют, как ПВХ. Этот материал был разработан химиком в 1835 году. Применение ПВХ получил только лишь столетия спустя, когда был выдуман способ его технического производства.

Массовое распространение окон из ПВХ началось в Германии в 1959 году, когда одна из фирм-производителей провела рекламную кампанию и бесплатно установила первому клиенту новые пластиковые окна взамен деревянных. Новинкой тогда заинтересовались многие, и начался первый бум на окна из ПВХ.

Сейчас же на рынке действует широкий ассортимент предложений по пластиковым окнам, и можно с уверенностью сказать, что будущее за окнами ПВХ. Такое достаточно быстрое, даже можно сказать стремительное развитие рынка окон из пластика объясняется экспертами наличием нескольких факторов. Ну, первое – это растущие доходы населения страны. Второе – это изменение отношения производителей к покупателям через предложение покупки окон в кредит или рассрочку. Третье – это масштабное развитие сектора строительства и капитальных ремонтов по правительственной

программе. И наконец, четвертое – это появление на территории страны собственных производителей, комплектующих для оконных конструкций. Если когда-то ПВХ-профиль привозили к нам из-за рубежа, то сегодня огромное количество производств открывается на территории нашей страны. Большая часть организаций, открываемые в средней полосе России, а именно в Сибири, их открывают «вчерашние» импортеры, что позволяет понизить себестоимость готового изделия, а значит делает его легкодоступным для потребителя.

Сейчас на пластиковые окна меняют лишь старые деревянные окна. Но у любого окна, даже профильного, есть срок службы. По мнению специалистов, через 5-7 лет в России можно ожидать того, что уже давно происходит в Европе: замена старых окон ПВХ на новые, более совершенные окна ПВХ. На Западе «повторная» замена превалирует и является фактором, стимулирующим объем продаж. Фазовый переход приведет к четкому разграничению между бюджетными и «премиальными» окнами из пластика. Недорогая «бюджетная» категория позволит людям с невысокими доходами заменить старое «дерево» новым пластиком. Другими словами, с приближением полного удовлетворения потребности платежеспособного населения стоимость пластиковых окон в Москве не кажется такой уж высокой.

В городе Тольятти имеется более 30 компаний, занимающихся производством, установкой, монтажом деревянных и пластиковых окон [3]. Тольяттинский рынок пластиковых окон характеризуют следующие параметры: среднерыночная цена окна за 1 м. кв. - 5788 рублей; самые выгодные цены предложены Юнис-групп, Окна класс. По параметру цены Тольятти занимает 40 место по России.

На 2016 год ситуация несколько изменилась и некоторые лидирующие фирмы уступили свои позиции новым, более перспективным игрокам, таким как Декёнинг-центр и Окна КЛАСС. Выделим лидирующих производителей города Тольятти на рисунке 2.1.

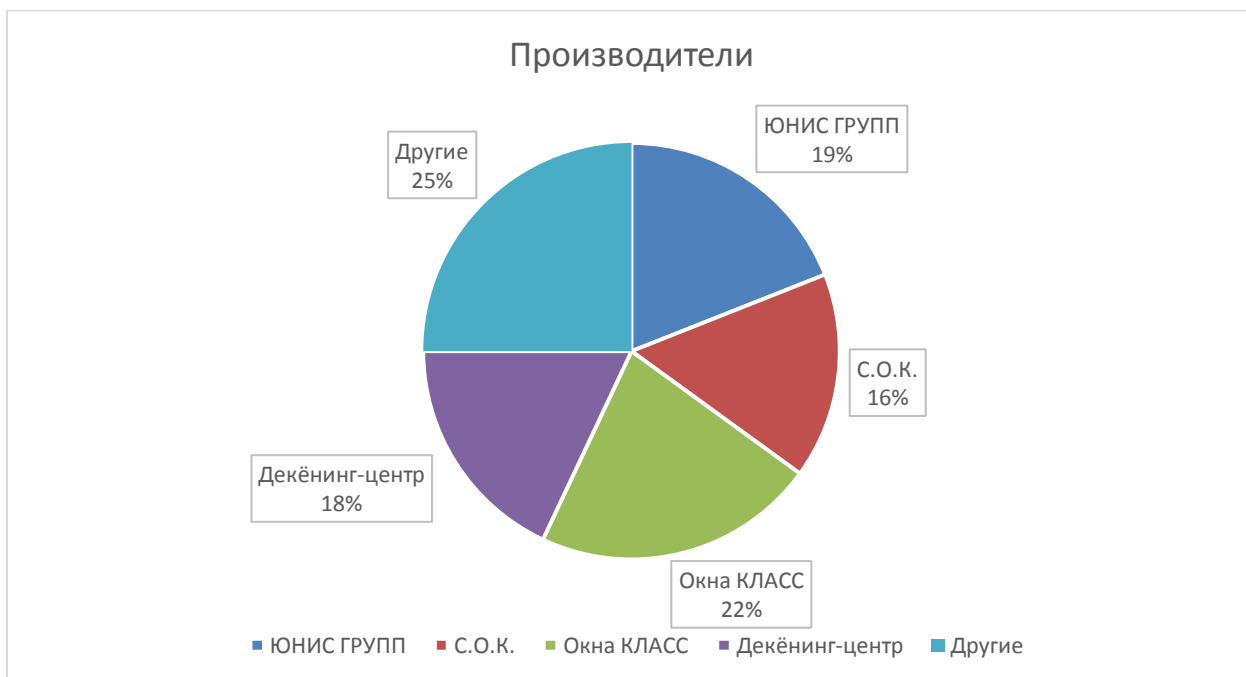


Рисунок 2.1 – Лидирующие производители окон в Тольятти 2016 г.

В настоящее время в городе Тольятти производство пластиковых окон не стоит на месте. Повсеместно на территории города строятся новые жилые комплексы и микрорайоны, что, в свою очередь, влияет на повышение спроса на окна. Производители со своей стороны всячески пытаются удовлетворить потребности клиентов, которые требуют усовершенствованную продукцию. А потребитель со своей стороны хочет видеть такой продукт, который будет соответствовать его потребностям.

Основываясь на отзывах потребителей, оставленных в различных источниках, мы пришли к выводу, какие именно характеристики кажутся наиболее важными в пластиковых окнах. К этим характеристикам мы предлагаем отнести: долговечность; качество; экономичность; функционал; простота в эксплуатации; наличие дополнительных комплектующих; гарантийное обслуживание; доступность комплектующих; экологичность; герметичность; атмосфероустойчивость; пожаробезопасность; система бонусов и поощрений потребителей.

Производители непрерывно совершенствуют технологии производства, повышают качество изделий, их долговечность и безопасность. А также, идут навстречу своим клиентам посредством реализации программ лояльности.

Как упоминалось выше, в городе Тольятти ведется повсеместная постройка жилых комплексов и микрорайонов, благодаря этому деятельность в сфере производства пластиковых окон в перспективе будет развиваться.

Наше предприятие зарегистрировано 14 апреля 2013 г. регистратором Инспекция Федеральной налоговой службы по Красноглинскому району г. Самары. Компания ООО «Октава» находится по юридическому адресу 445000, Самарская область, город Тольятти, Индустриальная улица, дом 12, офис 406. Основным видом деятельности является изготовление и установка оконных конструкций из ПВХ и дерева. Предприятие начало свою работу в конце июня 2013 года; имеет в собственности производственный цех площадью 170 кв. м.

ООО «Октава» закупает уже готовые рамы, арматуры, створки и импосты, стеклопакеты. Деревянные окна изготавливаются из специальных оконных брусков. ООО «Октава» закупает уже специально обработанные бруски, которые не требуют дополнительного окрашивания или лакировки.

ООО «Октава» является юридическим лицом – коммерческой организацией, созданной в соответствии с законодательством Российской Федерации для осуществления предпринимательской деятельности, направленной на получение прибыли. ООО «Октава» создано в соответствии с Гражданским кодексом РФ, Федеральным законом РФ от 14 января 1998 г. №14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью», в своей деятельности руководствуется положениями устава и законодательства РФ.

ООО «Октава» имеет круглую печать, содержащую указание на его полное фирменное наименование на русском языке и место государственной регистрации. Общество ООО «Октава» вправе иметь фирменный знак, зарегистрированный в установленном порядке, фирменную эмблему, штампы, бланки со своим наименованием и другие средства индивидуализации и визуальной идентификации.

ООО «Октава» имеет в собственности обособленное имущество, учитываемое на его самостоятельном балансе, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести ответственность, быть истцом и ответчиком в суде. ООО «Октава» обладает полной хозяйственной самостоятельностью, является собственником имущества, переданного ему участниками в качестве вкладов, а также произведённого и приобретённого обществом в результате его хозяйственной деятельности, и самостоятельно выступает участником гражданского оборота.

ООО «Октава» отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. Общество не отвечает по обязательствам своих участников. Участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале общества.

Участники ООО «Октава», не полностью оплатившие принадлежащие им доли, несут солидарную ответственность по обязательствам ООО «Октава» в пределах стоимости неоплаченной части принадлежащих им долей в уставном капитале общества. Учредители общества несут солидарную ответственность по обязательствам, связанным с учреждением общества ООО «Октава» и возникшим до его государственной регистрации.

ООО «Октава» несет ответственность по обязательствам учредителей общества, связанным с его учреждением, только в случае последующего одобрения их действий общим собранием участников общества. При этом размер ответственности общества в любом случае не может превышать одну пятую оплаченного уставного капитала общества ООО «Октава». Уставный капитал общества составляется из номинальной стоимости долей его участников. Размер уставного капитала общества составляет 10 тыс. руб.

Рассмотрим финансово-хозяйственную деятельность организации. В ООО «Октава» используются формы бухгалтерской отчетности, предусмотренные Приказом Минфина РФ от 02.07.2010 г. N 66н. В соответствии со статьей 14 Федерального закона от 06.12.2011 г. N 402-ФЗ

формы бухгалтерской отчетности составляют:- Бухгалтерский баланс;- Отчет о финансовых результатах.

Рассмотрим основные показатели деятельности, информация о которых предоставлена в бухгалтерском балансе и отчете о финансовых результатах предприятия. На основании отчета о финансовых результатах был выполнен анализ основных технико-экономических показателей деятельности ООО «Октава». За 2014-2016 гг. были рассчитаны такие показатели, как: валовая прибыль, прибыль/убыток от продаж, прибыль/убыток до налогообложения выручка на 1 рабочего, затраты на 1 руб. объема проданной продукции, оборачиваемость, среднегодовая стоимость оборотных активов, фондовооруженность и рентабельность. В таблице 2.1 представлены основные технико-экономические показатели деятельности предприятия за 2014-2016 гг.

Представим наглядно динамику основных экономических показателей деятельности предприятия ООО «Октава» за 2014-2016 гг. (рисунок 2.1).

Как видно из представленной таблицы 2: в ООО «Октава» в 2016 году существенно выросли доходы по обычным видам деятельности. В сравнении с 2014 годом выручка повысилась на 10,28%, а в сравнении с 2015 г. – на 50,05%. При этом в 2016 году выросла себестоимость продаж на 5362 тыс. руб. (43,01%) по сравнению с 2015 годом и на 6,26% в 2015 г. по сравнению с 2014 г. Так как выручка опережает рост себестоимости - это является хорошим показателем работы предприятия.

Таблица 2.1 - Основные технико-экономические показатели ООО «Октава»

Показатели	2014г	2015г	2016г	Изменения,тыс.р уб.		Темп роста, %	
				2015 г. к 2014 г.	2016 г. к 2015 г.	2015 г. к 2014 г.	2016 г. к 2015 г.
1	2	3	4	5	6	7	8
1.Выручка, тыс.руб.	18976	20927	31401	1951	10474	10,28	50,05

2.Себестоимость продаж,тыс.руб.	11732	12466	17828	734	5362	6,26	43,01
3.Валовая прибыль,тыс.руб.	7244	8461	13573	1217	5112	16,80	60,42
4.Управлеческие,коммерческие расходы,тыс.руб.	600	600	600	0	0	0,00	0,00
5.Прибыль от продаж,тыс.руб.	6644	7861	12973	1217	5112	18,32	65,03
6.Прочие операционные расходы,тыс.руб.	483	483	-	0	-	0	-
7.Прибыль до налогообложения,тыс.руб.	6161	7558	12973	1397	5415	22,67	71,65
8.Чистая прибыль,тыс.руб.	4929	6047	10379	1118	4332	22,68	71,64
9.Стоимость основных средств,тыс.руб.	14305	15017	17819	712	2802	4,98	18,66
10.Стоимость активов,тыс.руб.	9900	12100	12850	2200	750	22,22	6,20
11.Собственный капитал,тыс.руб.	10410	13407	17010	2997	3603	28,79	26,87
12.Заемный капитал,тыс.руб.	12795	13210	13159	415	-51	3,24	-0,39
13.Численность ППП,чел.	53	55	59	2	4	3,77	7,27
14.Производительность труда,тыс.руб. (1/13)	358,04	380,49	532,22	22,45	151,73	6,27	39,88
15.Фондоотдача,тыс.руб. (1/9)	1,32	1,39	1,76	0,07	0,37	5,30	26,62
16. Оборачиваемость активов,раз(1/10)	1,92	1,72	2,44	-0,2	0,72	-10,42	41,86
17.Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли,% (8/11)*100%	47,35	45,1	61,02	-2,25	15,92	-4,75	35,30
18.Рентабельность продаж,% (5/1)*100%	35,01	38,56	41,31	3,55	2,75	10,14	7,13
19.Рентабельность капитала по валовой прибыли,% (7/(11+12))*100%	26,55	28,4	43	1,85	14,6	6,97	51,41

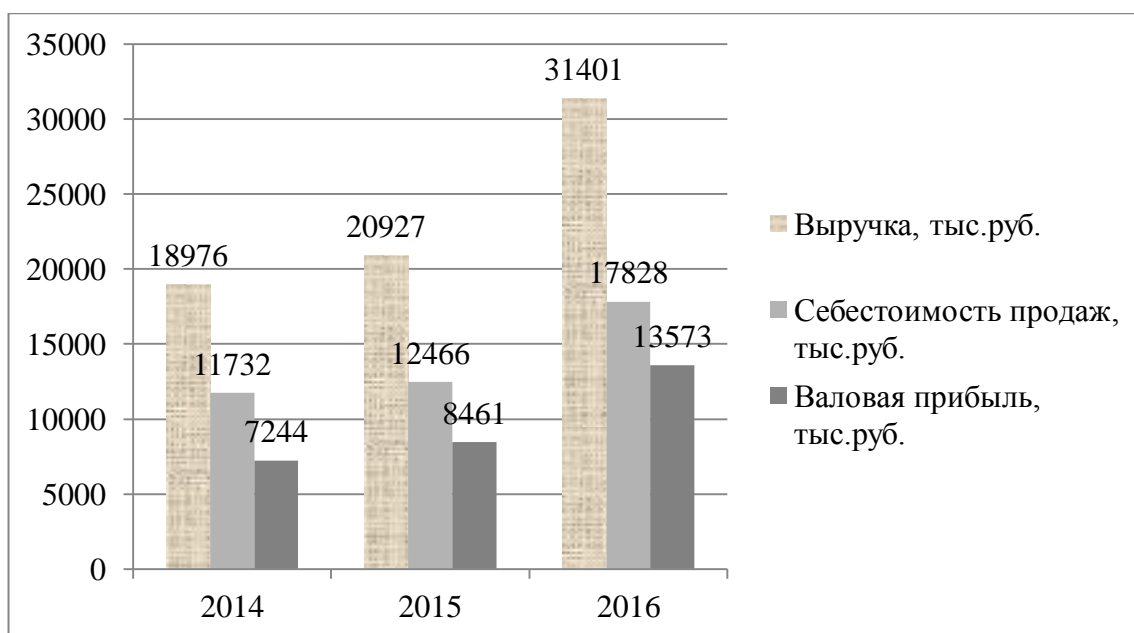


Рисунок 2.2 – Динамика основных экономических показателей предприятия ООО «Октава», выручка, себестоимость, валовая прибыль за 2014-2016 гг.

Валовая прибыль увеличилась на 60,42% за счет увеличения выручки по сравнению с 2015 г. и на 16,80% в 2015 г. по сравнению с 2014 г.

Управленческие и коммерческие расходы за анализируемый период не изменились и составляли 600 тыс. рублей.

Организация имеет прибыль, от продаж которая увеличивается на 65,03% по сравнению с 2015 г. и на 18,32% по сравнению с 2014 г., а именно на 5112тыс.руб. и 1217 тыс.руб. соответственно, это связано с уменьшением себестоимости продаж. Рост чистой прибыли за 2016 год составил 4332 тыс.руб. или 71,64% по сравнению с 2015 г. и на 22,68% по сравнению с 2014 г.

Прочие операционные расходы в 2014-2015 гг. были неизменны и составляли 438 тыс. руб. В 2016 году они приравнялись к нулю.

Прибыль до налогообложения имеет тенденцию к увеличению, в 2015 г. она увеличилась на 22,67%, а в 2016 г. на 71,65% по сравнению с 2015 г. Данное увеличение связано с ростом объемов продаж и выручки от реализации предприятия.

Стоимость основных средств также имеет тенденцию к увеличению. С каждым годом их стоимость увеличивалась, в 2015 г. на 4,98%, а в 2016 г. на

18,66%. Основные средства увеличились с 14305 тыс. руб. с 2015 г., т.к. организация закупала новое оборудование и транспортные средства.

Среднесписочная численность увеличилась на 6 человек в связи с расширением фирмы. Производительность труда – выросла на 39,88% в 2016 г. по сравнению с 2015 г.

В 2016 году выросли такие показатели как оборотные активы и собственный капитал, оборотные активы возрастают на 2950 тыс. руб., за счет финансовых вложений и запасов.

Оборачиваемость оборотных активов в 2016 г. по сравнению с 2015 г. увеличилась на 41,86% в связи с увеличением выручки и возрастанием самой стоимости оборачиваемых активов.

Рентабельность продаж в 2016 г. по отношению к 2015 г. увеличилась почти на 7,13%, рентабельность собственного капитала выросла на 35,30%, рентабельность капитала по прибыли тоже выросла на 51,41%, наряду с этим мы можем отметить, что все показатели рентабельности предприятия оказались выше плановых значений.

Рост показателей рентабельности является положительным фактором и может быть обеспечен увеличением получаемой прибыли и сокращением объема затрат.

Таким образом, анализ основных технико-экономических показателей ООО «Октава» за 2014-2016 гг. свидетельствует об эффективной деятельности предприятия. Основные экономические показатели деятельности предприятия, такие как выручка, чистая прибыль, рентабельность имеют тенденцию к увеличению, что является благоприятным фактором.

2.2 Анализ использования основных фондов исследуемого предприятия

Обеспеченность организации основными средствами, их грамотное использование, уровень производительности рабочего времени имеют огромное

значение для повышения эффективности производства и увеличения объемов оказываемых услуг. От эффективности использования основных средств зависят своевременность и объем выполнения услуг, эффективность использования оборудования, себестоимость услуг, прибыль и ряд других показателей организации [45, с. 198]. При анализе обеспеченности основными средствами, особое значение уделяется составу и структуре основных производственных средств. В таблице 2.2 и рис. 2.3 приведен состав и структура основных средств на 2014 год.

Таблица 2.2 – Состав и структура основных средств на 2014 год

Наименование основных средств	На начало 2014 года		Поступило		Выбыло		На конец 2014 года		Изменение за год (+;-)	
	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Абсолютное отклонение, тыс. руб.	Относительное отклонение, %
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1. Рабочие машины и оборудование	1503	8,88			-	-	1503	8,69	-	-
2. Транспортные средства	15141	89,4	369	10	-	-	15510,42	89,6	369	102,44
3. Инструменты	129,16	0,76			-	-	129,16	0,75	-	-
4. Прочие основные средств	150,26	0,89			-	-	150,26	0,87	-	-
5. Итого основных средств	16923	100	369	10	-	-	17292,84	100	-	-



Рисунок 2.3 – Структура основных средств на конец 2014 г., %

Как видно из таблицы 2.2 начало 2014 года наибольший удельный вес в структуре основных средств занимает группа «Транспортные средства» - 15141,42 или 89,47%. Второе место в структуре затрат принадлежит группе «Рабочие машины и оборудование» их доля составила 1503,00тыс.руб. или 8,88%. Доля в структуре на «Прочие основные фонды» и «Инструменты» составила 150,26тыс.руб. (0,89%) и 129,16тыс.руб. (0,76%) соответственно.

В отчетном периоде в группе «Транспортные средства» было поступление автомобиля Газель тентовая 3302-216 на сумму-369000,00руб. В итоге на конец 2014 года доля в структуре затрат изменилась не значительно, все группы основных средств за исключением группы «Транспортные средства» остались без изменений. Группа «Транспортные средства» составила 15510,426тыс.руб. или 89,69%. Увеличение стоимости транспортных средств в абсолютном отклонение на 369тыс.руб. или 2,44% привело к росту стоимости основных средств ООО «Октава».

Рассмотрим состав и структуру основных производственных средств за 2015 г., данные анализа представлены в таблице 2.3 и рисунок 2.4.

Таблица 2.3 - Состав и структура основных средств на 2015 год

Наименование основных средств	На начало 2015 года		Поступило		Выбыло		На конец 2015 года		Изменение за год (+;-)	
	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Абсолютное отклонение, тыс. руб.	Относительное отклонение, %
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1. Рабочие машины и оборудование	1503	8,69					1503,00	8,89	-	-
2. Транспортные средства	15510	89,6	175	100	553	100	15131	89,46	-378,46	97,56
3. Инструменты	129,16	0,75					129,16	0,76	-	-
4. Прочие основных средств	150,26	0,87					150,26	0,89	-	-
5. Итого основных средств	17292	100	175	100	553	100	16914	100	-378,46	97,56

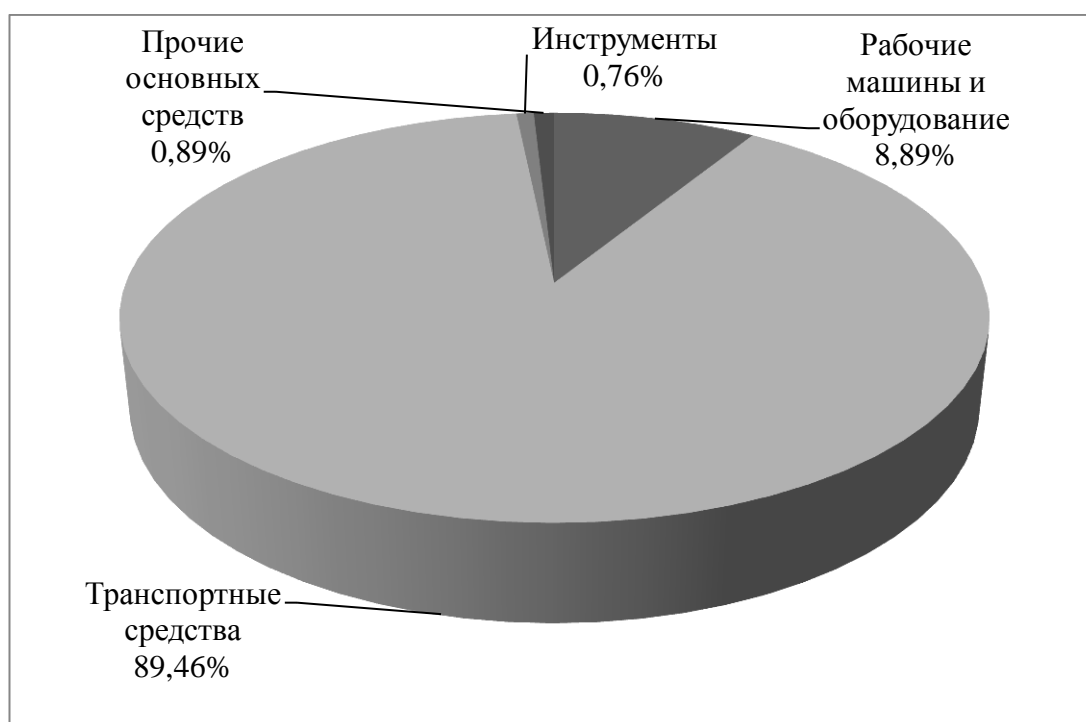


Рисунок 2.4 – Структура основных средств на конец 2015 г., %

Как видно из таблицы 2.3 и рисунка 2.4 на начало 2015 года, наибольший удельный вес в структуре основных средств занимает группа «Транспортные средства» - 15510,42 или 89,69%. Второе место в структуре затрат принадлежит группе «Рабочие машины и оборудование» их доля составила 1503,00тыс.руб.

или 8,69%. Доля в структуре на «Прочие основные фонды» и «Инструменты» составила 150,26тыс.руб. (0,87%) и 129,16тыс.руб. (0,75%) соответственно. В отчетном периоде в группе «Транспортные средства» было поступление автомобиля ВАЗ 211440 LADA SAMARA на сумму 175000,00руб. и выбытие автомобиля ВИС 2345 на 553461,60 тыс.руб.

В итоге на конец 2015 года доля в структуре затрат изменилась не значительно, все группы основных средств за исключением группы «Транспортные средства» остались без изменений. Группа «Транспортные средства» по-прежнему занимает первое место в структуре затрат, и сумма их составила 15131,96тыс.руб. или 89,46%. Уменьшение стоимости транспортных средств в абсолютном отклонении на 378,46тыс.руб. или 2,44% привело к снижению стоимости основных средств ООО «Октава».

Рассмотрим состав и структуру основных производственных средств за 2016 год, данные анализа представлены в таблице 2.4.

Таблица 2.4 – Состав и структура основных средств на 2016 год

Наименование основных средств	На начало 2016 года		Поступило		Выбыло		На конец 2016 года		Изменение за год (+;-)	
	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Абсолютное отклонение, тыс. руб.	Относительное отклонение, %
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Рабочие машины и оборудование	1503	8,69	---	---	---	---	1503	7,4	---	---

Продолжение таблицы 2.4

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Транспортные средства	15131	89,46	3270,00	96,41	---	---	18401,96	90,62	3270,00	121
Инструменты	129	0,75	65,00	1,92	---	---	194,16	0,96	65,00	150
Прочие основных	150	0,87	56,840	1,67	---	---	207,10	1,02	56,84	137

средств										
Итого основных средств	16914	100	3391,84	100	---	---	20306,22	100	3391,84	120



Рисунок 2.5 – Структура основных средств на конец 2016 г., %

За отчетный период 2016 года произошли существенные изменения в наличии и структуре основных средств. По всем группам основных средств было поступление в отчетном году, кроме группы «Рабочие машины и оборудование». Это привело к росту основных средств на 3391,84 тыс.руб. или 20,05%.

При анализе данных таблицы 2.4 мы видим, что наибольшее значение в структуре затрат по-прежнему принадлежит группе «Транспортные средства» - 18401,96тыс.руб. (90,62%), прирост на конец 2016 года в относительном отклонение составил 21,61%. Группа «Прочие основные фонды» увеличилась на 207,10тыс.руб.(1,02%), прирост в относительном отклонение составил 37,82%. Группа «Инструменты» на конец 2016 года увеличилась на 65,00тыс.руб. и составила 194,16 тыс.руб. (0,96%), прирост - 50,33%.

Произведем расчеты анализа движения и технического состояния основных производственных средств. В таблице 2.5 и рисунке 2.6 приведены данные необходимые для расчета коэффициентов движения и состояния основных производственных средств.

Таблица 2.5 - Расчетные данные коэффициентов движения и состояния основных производственных средств за период 2014-2016 гг.

№п/п	Показатели	2014 год	2015 год	2016 год	Изменение 2016 г. к 2014 г.	Изменение 2016 г. к 2015 г.
	1	2	3	4	5	6
1	Кобн	0,02	0,01	0,17	0,15	0,16
2	Квыб	0	0,03	0	0	-0,03
3	Кгодн на начало	0,83	0,83	0,89	0,06	0,06
	Кгодн на конец	0,83	0,89	0,88	0,05	-0,01
4	Кизн на начало	0,17	0,17	0,11	-0,06	0,06
	Кизн на конец	0,17	0,11	0,12	-0,05	0,05

При анализе таблицы 2.5 можно сказать, что за отчетный период с 2014 года по 2016 год Кобн увеличился на 0,16 пунктов, а Квыб уменьшился на 0,03 пункта. Видно, что коэффициент обновления превышает коэффициент выбытия, это является хорошим показателем и говорит о том, что на предприятии выполняются условия по вводу в действие нового оборудования.

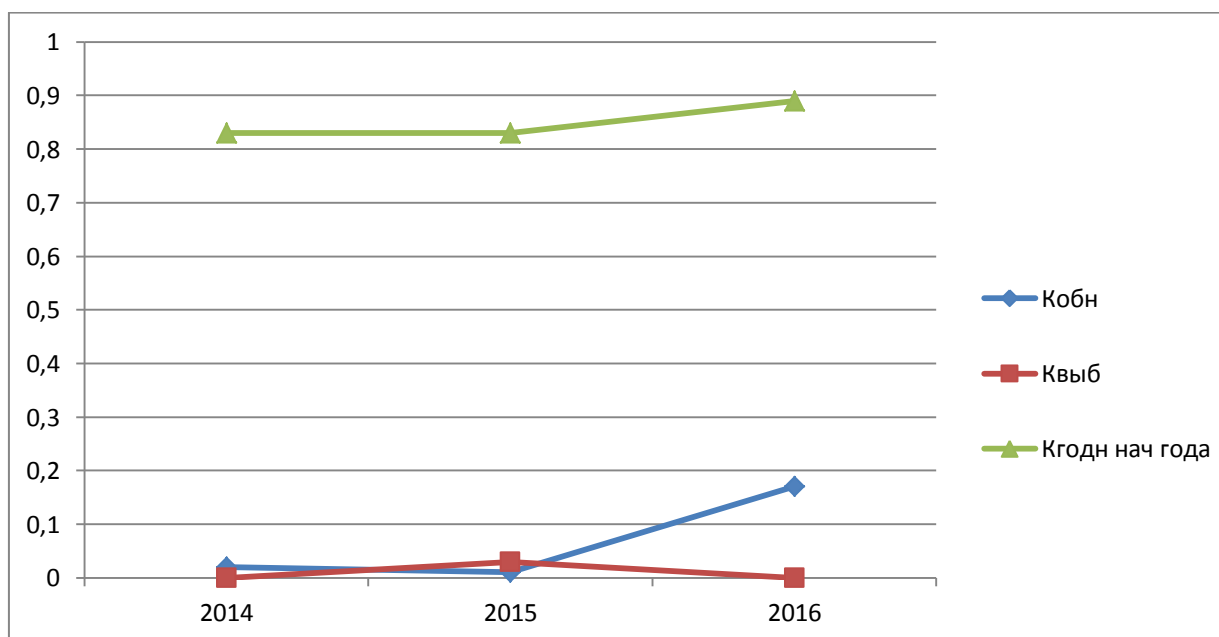


Рисунок 2.6 – состояние основных производственных средств за период 2014-2016 гг.

В итоге можно сказать, что основные производственные фонды сравнительно недолгое время были в эксплуатации, находятся в хорошем состоянии, и еще длительное время не будут требовать капитального ремонта.

Далее рассчитаем показатели эффективности использования основных средств.

В таблице 2.6 приведены данные о планируемых и фактических значениях показателей производственной программы в анализируемом периоде. На основе этих данных рассчитаем коэффициенты экстенсивной и интенсивной загрузки оборудования.

Таблица 2.6 – Данные для расчета коэффициентов использования основных средств

№п/п	Показатель	2014г.	2015г.	2016г.	Изменение 2016 г. к 2014 г.	Изменение 2016 г. к 2015 г.
	1	2	3	4	5	6
1	Количество работающих основных средств, шт.	41	40	42	1	2
2	Число рабочих дней отработанных одним рабочим за год, дни	228,80	228,80	229,90	1,10	1,10
3	Продолжительность рабочего дня (час.)	7,60	7,60	8	0,40	0,40
4	Коэффициент сменности	1,83	1,75	1,95	0,12	0,20
5	Выработка продукции за 1 машино-час (СВ), руб.	366,12	386,39	553,32	187,20	166,93

Находим коэффициент сменности (тыс.руб.):

$$K_{\text{см}} \text{ за } 2014_{\text{год}} = (41+34)/41=1,83$$

$$K_{\text{см}} \text{ за } 2015_{\text{год}} = (40+30)/40 = 1,75$$

$$K_{\text{см}} \text{ за } 2016_{\text{год}} = (42+40)/42=1,95$$

На предприятии коэффициент сменности оборудования увеличился на 0,20 пунктов, что ведет к росту объема оказываемых услуг при тех же наличных фондах.

На анализируемом предприятии (тыс.руб.):

$$K_{\text{загр.}} \text{ за } 2014 = 1,83/2 = 0,92$$

$$K_{\text{загр.}} \text{ за } 2015 = 1,75/2 = 0,88$$

$$K_{\text{загр.}} \text{ за } 2016 = 1,95/2 = 0,98$$

Находим коэффициент экстенсивной загрузки (тыс.руб.):

$$K_{\text{экт.}} = T_{\text{факт.}} / T_{\text{план.}} = (41 \times 228,8 \times 7,6 \times 1,83) / (42 \times 229,9 \times 8 \times 1,95) = 130468,16 / 150630,48 = 0,86$$

Находим коэффициент интенсивной загрузки оборудования (тыс. руб.):

$$K_{\text{интенс.}} = \text{СВ}_{\text{факт.}} / \text{СВ}_{\text{план}} = 366,12 / 553,32 = 0,68$$

Полученные расчеты показывают, что мощность оборудования используется на 70%.

Отсюда, коэффициент интегральной загрузки оборудования предприятия равняется: $K_{\text{интегр.}} = 1,15 \times 1,51 = 1,74$

Коэффициент интегрального использования оборудования определяется как произведение коэффициента интенсивного и экстенсивного использования оборудования и комплексно характеризует эксплуатацию его по времени и производительности (мощности).

Обобщающими показателями, характеризующими уровень обеспеченности предприятия основными средствами, являются фондовооруженность и техническая вооруженность труда [44, с. 96]. Проведение анализа фондовооруженности труда отображено, в таблице 2.7

Таблица 2.7 – Анализ фондовооруженности труда

Показатели	2014г.	2015г.	2016г.	Абсолютное отклонение, тыс.руб.		Относительное отклонение, %	
				2016г. к 2014г.	2016г. к 2015г.	2016г. к 2014г.	2016г. к 2015г.
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Выручка, тыс.руб.	18976	20927	31401	12425	10474	65,48	50,05
2. Среднегодовая стоимость ОПФ, тыс.руб.	14305	14661	16418	2113	17,57	14,77	11,98
3. Среднегодовая численность рабочих, чел.	51,83	54,16	56,75	4,92	2,59	9,49	4,78
4. Фондовооруженность труда, тыс.руб. / чел.	275,99	270,70	289,30	13,31	18,6	4,82	6,87
5. Производительность труда, тыс.руб.	366,12	386,39	553,32	187,2	166,93	51,13	43,20

Представим наглядно динамику технической вооруженности труда предприятия ООО «Октава» за 2014-2016 гг. (рисунок 2.7).

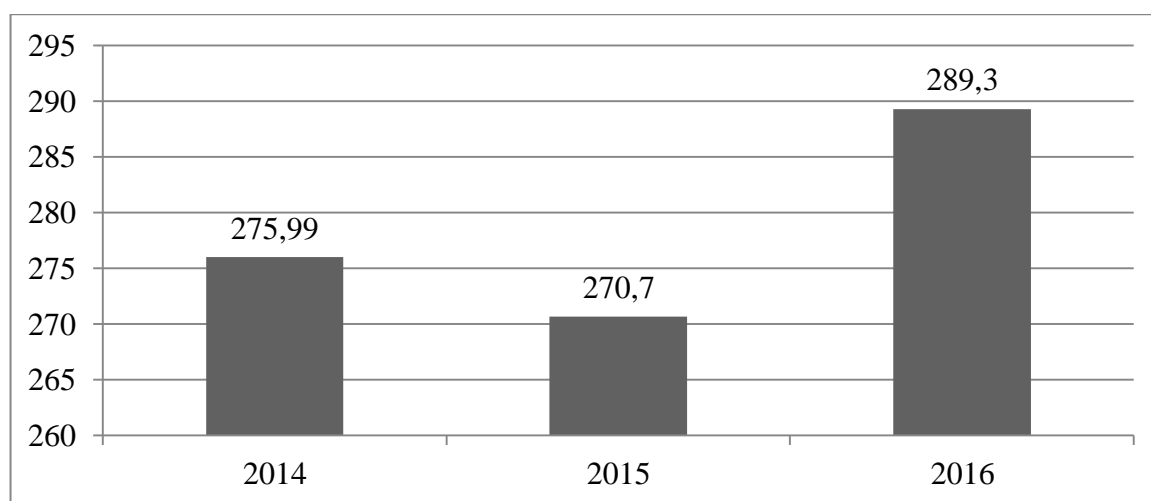


Рисунок 2.7 – Динамика показателя фондовооруженности труда на предприятии ООО «Октава» за 2014-2016 гг., тыс.руб./чел.

Из расчета данных таблицы 2.7 видно, что техническая вооруженность труда увеличилась на 13,31 тыс.руб. за период 2014-2016 гг. или на 4,82%, что безусловно, должно сказаться положительно на работе предприятия.

Рост производительности труда составил 51,13%, он опережает рост технической вооруженности на $51,13 - 13,31 = 37,82\%$ это довольно высокий показатель, который свидетельствует о рациональном использовании ресурсов предприятия.

Для обобщающей характеристики эффективности и интенсивности использования основных средств применяются следующие показатели: фондорентабельность, фондоотдача и фондоемкость.

Проведение анализа эффективности использования основных средств отображено, в таблице 2.8.

Представим наглядно динамику показателей эффективности использования основных средств предприятия ООО «Октава» за 2014-2016 гг. (рисунок 2.8-2.10).

Таблица 2.8 – Анализ эффективности использования основных средств

Показатели	2014г.	2015г.	2016г.	Абсолютное отклонение, тыс.руб.		Относительное отклонение, %	
				2016г. к 2014г.	2016г. к 2015г.	2016г. к 2014г.	2016г. к 2015г.
1	2	3	4	5	6	7	8
Исходные данные							
1. Выручка, тыс.руб.	18976	20927	31401	12425	10474	65,48	50
2. Среднегодовая стоимость ОПФ, тыс.руб.	14305	14661	16418	2113	1757	14,77	11
3. Среднегодовое количество действующего оборудования ОПФ, ед.	41	40	42	1	2	2,44	5
Расчетные значения							
4. Фондоотдача,	1,33	1,43	1,91	0,58	0,48	43,61	33

тыс.руб.							
5.Фондоемкость , тыс.руб.	0,75	0,70	0,52	-0,23	-0,18	-30,67	-25
6.Фондорентабельность, %	0,79	0,76	1,28	0,49	0,52	62,03	68

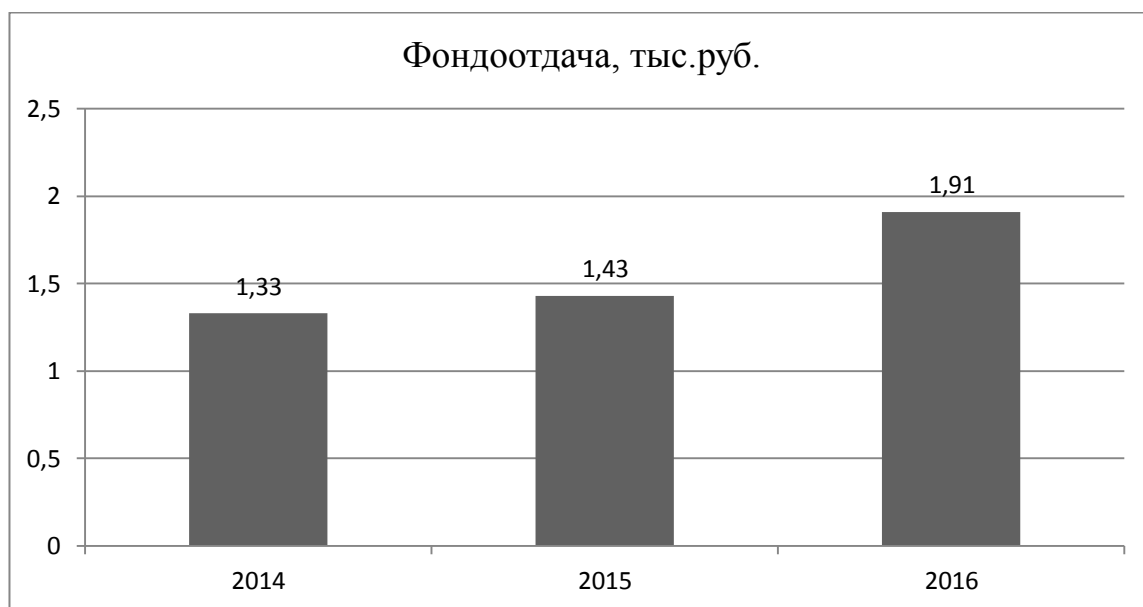


Рисунок 2.8 – Динамика фондоотдачи основных средств предприятия
ООО «Октава» за 2014-2016 гг.



Рисунок 2.9 – Динамика фондоемкости основных средств предприятия
ООО «Октава» за 2014-2016 гг.

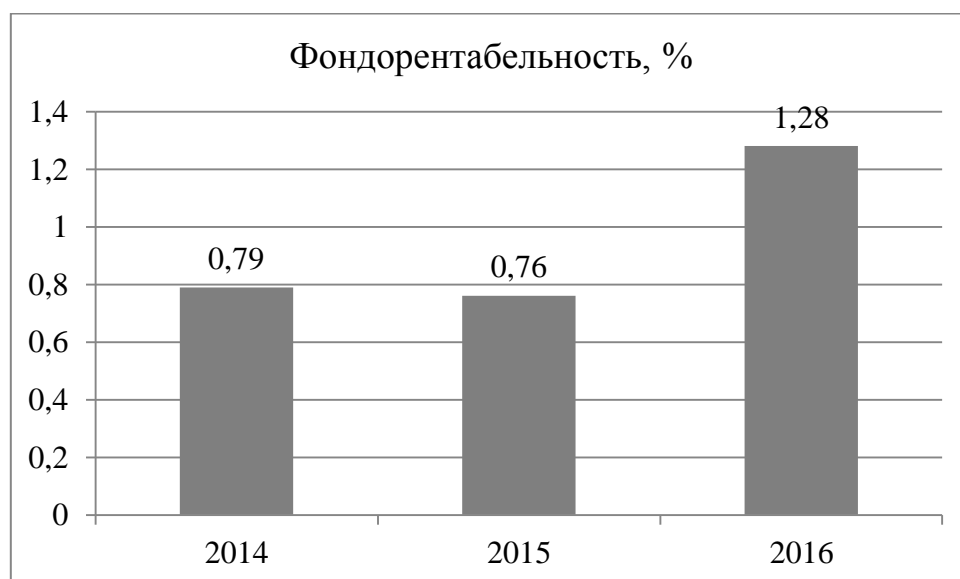


Рисунок 2.10 – Динамика фондорентабельности основных средств
предприятия ООО «Октава» за 2014-2016 гг.

При анализе расчетных значений наблюдается увеличение фондоотдачи на 0,58 тыс.руб. (43,61%), что показывает положительный результат работы предприятия, т.к. произошло увеличение выхода продукции на 1 рубль основных производственных средств. Исходя из выше сказанного, можно говорить о повышении уровня эффективности использования основных производственных средств на предприятии.

Фондоемкость в данном случае уменьшилась и составила 0,23тыс.руб. (30,66%), это говорит о снижении уровня использования основных производственных средств и снижении стоимости средств производства в расчете на единицу их производственной мощности, т.е. на рубль произведенной продукции. Снижение фондоемких Данное мероприятие позволит улучшить такие показатели эффективности использования основных фондов, как фондоотдача и фондовооруженность. При этом будем исходить из необходимости опережающего роста показателя выручки над среднегодовой стоимостью основных фондов.

Рост услуг на 50%, объясняется ростом фондоотдачи и ведет к снижению себестоимости продукции.

Положительную динамику показывает рентабельность основных производственных средств, ее показатель стабильно растет. Так, в 2016 г. с 1 рубля вложенных в них средств ООО «Октава» получил 1,28 рубля прибыли, что на 0,49 рублей больше, чем в 2014 г.

Рост фондоотдачи обусловлен превышением темпов роста объема выручки над темпами роста среднегодовой стоимости оборудования. На каждый процент прироста ОПФ прирост выручки составляет $65,48/14,77 = 4,43$ пункта (2016 г. к 2014 г.). Данный показатель используется для оценки технологической эффективности различных производств и влияния динамики эффективности работы предприятия за длительный период. Снижение фондоемкости свидетельствует об относительной экономии средств, вложенных в ОПФ.

Таким образом, на основании проведенного анализа можно сделать следующие выводы.

Анализ основных технико-экономических показателей ООО «Октава» за 2014-2016 гг. свидетельствует об эффективной деятельности предприятия. Основные экономические показатели деятельности предприятия, такие как выручка, чистая прибыль, рентабельность имеют тенденцию к увеличению, что является благоприятным фактором. Можем отметить, что все показатели рентабельности предприятия оказались выше плановых значений. Рост показателей рентабельности является положительным фактором и может быть обеспечен увеличением получаемой прибыли и сокращением объема затрат. За анализируемый период с 2014-2016гг. в результате увеличения объемов реализованных услуг и небольшим ростом себестоимости валовая прибыль увеличилась на 10224 тыс.руб. или 76,59%, предприятие увеличило прибыль от продаж на (9724,00тыс. руб.), чистая прибыль увеличилась на 8165,60 тыс. руб.

Был представлен анализ динамики состава и структуры основных средств предприятия, анализ технического состояния основных средств и анализ эффективности использования основных средств ООО «Октава».

Анализ динамики состава и структуры основных средств показал, что они состоят только из доли активной части. Анализ состава основных средств на конец 2016 года показал, что основную долю составляет категория "Транспортные средства" (91%). Анализ показал, что происходит обновление основных средств (превышение поступления над выбытием), и процесс обновления основных средств в 2016 г. протекал более интенсивно, чем это было в предыдущих периодах.

Коэффициент обновления превышает коэффициент выбытия - это является хорошим показателем и говорит о том, что на предприятии выполняются условия по вводу в действие нового оборудования.

Основные производственные фонды сравнительно недолгое время были в эксплуатации, они находятся в хорошем состоянии, и еще длительное время не будут требовать капитального ремонта

При анализе расчетных значений наблюдается увеличение фондоотдачи на 43,61%, что является положительным результатом работы предприятия. Это говорит о повышении уровня эффективности использования основных производственных средств на предприятии.

Фондоемкость уменьшилась и составила 30,66%, это говорит о снижении уровня использования основных производственных средств и снижении стоимости средств производства в расчете на единицу их производственной мощности.

Анализ показал, что на предприятии есть неиспользованные резервы увеличения объемов производства. Для того, чтобы использовать эти резервы, необходимо поддерживать состояние основных средств при приемлемом уровне, для этого необходимо интенсифицировать усилия по обновлению основных средств.

Рентабельность основных производственных средств стабильно растет в целом по предприятию. Так, в 2016 г. с 1 рубля вложенных в них средств ООО «Октава» получил 1,28 рубля прибыли, что на 0,49 рублей больше, чем в 2014 г. Анализ показателей эффективности использования основных средств выявил положительную тенденцию. Данные значения показателей фондоотдачи и фондоемкости говорят об эффективном использовании основных средств.

Но несмотря на это, есть необходимость проведения ряда мероприятий, которые позволят улучшить показатели использования основных фондов. Это касается продажи основных фондов, которые на сегодняшний день, с одной стороны, морально устарели, а с другой стороны, требуют обновления в соответствие с требованиями заказчиков.

Данные мероприятия обоснованы также необходимостью обновления основных фондов в связи с тем, что конкурентная среда формирует новые предложения для заказчика (новые конструкции окон, новые опции для их эксплуатации) и диктует необходимость применения новых технологий и нового оборудования.

В связи с этим в 3 главе нами будут предложены соответствующие мероприятия.

3. Разработка организационно-технических мероприятий по повышению эффективности использования основных фондов ООО «Октава»

3.1. Мероприятия по повышению эффективности использования основных производственных фондов на предприятии

Проведенный во второй главе настоящей бакалаврской работы анализ показал, что состояние материально-технического потенциала ООО «Октава» является в целом удовлетворительным. Но, как было сказано, есть необходимость проведения ряда мероприятий, которые позволят улучшить показатели использования основных фондов. Это касается продажи основных фондов, которые на сегодняшний день, с одной стороны, морально устарели, а с другой стороны, требуют обновления в соответствие с требованиями заказчиков.

Мероприятие 1 будет заключаться в реализации оборудования, морально устаревшего и, естественно, износившегося в процессе производства.

В ходе предложенного мероприятия принято решение о реализации оборудования на сумму 2587 тыс. руб.

Причины по которым оборудование не используется, различные: куплено про запас; приобретенное ранее, но не понадобившееся в результате изменения профиля предприятия и продукции; устаревшее морально; купленное для раскомплектации, но неиспользованное (не понадобившееся).

В таблице 3.1 представлен перечень подлежащего реализации оборудования предприятия ООО «Октава».

Таблица 3.1 Перечень оборудования, подлежащего реализации на предприятии ООО «Октава»

№ п/п	Наименование оборудования	Количество	Цена, руб.	Год выпуска
1	2	3	4	5
1	Станок для обработки торца импоста	28	24000	2014
2	Станок сварочный портативный СР-1Ф	20	28000	2013
3	Станок для зачистки створки	30	10000	2013
4	Инструмент для фрезеровки водоотливных отверстий	50	6000	2013
5	Кондуктор(для фрезеровки отверстий под ручку)	70	3000	2014
6	Пила для резки ПВХ профиля двухголовочная	10	30500	2013
7	Станок для резки армирующего профиля (УШМ)	15	16000	2015
8	Итого	223	2587000	-

Для предприятия невыгодно содержать большое количество неиспользованного оборудования. Так как это «утяжеляет» затраты по статье амортизация. Внедрение этого мероприятия поможет частично улучшить финансовое состояния предприятия и повысить показатель фондоотдачи.

Необходимо реализовать машины и оборудования на сумму 2587 тыс. руб. Амортизационные отчисления в год составляют сумму, равную 320 тыс. руб. Фактическая стоимость до реализации машин составила 2587 тыс. руб., после реализации составит 987 тыс. руб., $(2587 - 320 \cdot 5 = 987)$ с учетом того, что часть оборудования отработала 5 лет.

Средства, полученные от реализации оборудования, можно будет направить на целесообразное приобретение нового и нужного в производстве оборудования. Для повышения эффективности использования основных фондов нам нужно уменьшить количество излишнего оборудования и вовлечь в производство новое многофункциональное неустановленное оборудование. Не используемое оборудование снижает возможность прироста производства, ведет к прямым потерям в следствии физического износа оборудования.

Мероприятие 2 будет заключаться в приобретении нового оборудования в лизинг, с целью обновления основных фондов в соответствии с требованиями заказчика.

Данное мероприятие позволит улучшить такие показатели эффективности использования основных фондов, как фондоотдача и фондовооруженность. При этом будем исходить из необходимости опережающего роста показателя выручки над среднегодовой стоимостью основных фондов.

В организации все показатели в норме, но весь мир следует за инновациями и разумеется наша организация не стоим на месте. У нас очень много конкурентов, и чтобы их обойти нам нужно периодически усовершенствовать свое производство. В первом мероприятии мы решили избавиться от старого, застоявшегося оборудования разумно будет потратить эти деньги на закупку нового многофункционального оборудования. Но не все так просто. Денежных средств не хватает, исходя из этого, мы хотим предложить покупку оборудования в лизинг.

В настоящее время ООО «Октава» не пользуется преимуществами, которые предоставляют лизинговые операции. Наша организация никогда не прибегала к лизинговым сделкам, хотя лизинг является новой формой взаимодействия лизинговых фирм и промышленных предприятий.

Почему мы выбрали именно лизинг, а не кредит ответ прост - главным отличием лизинга от кредита и других источников инвестирования является то, что он представляет собой средство финансирования приобретения имущества на особых условиях. Необходимость сравнения обусловлена определенной схожестью этих двух финансовых инструментов, направленных на привлечение кредитных ресурсов для приобретения имущества. Результаты сравнения представлены в таблице 3.2.

Таблица 3.2 – Сравнительная характеристика кредита и лизинга

Кредит	Лизинг
Имущество учитывается только на балансе клиента	Предмет лизинга может учитываться на балансе, как лизингополучателя, так и лизингодателя
Заемщик является собственником и платит	Экономия на отчислениях при уплате

налог на имущество (больше, чем при лизинге из-за отсутствия ускоренной амортизации)	налога на имущество. Если балансодержателем является лизингополучатель, экономия получается за счет ускоренной амортизации имущества
На затраты относятся только проценты по кредиту	Все лизинговые платежи относятся на затраты предприятия в полном объеме
Средний срок амортизации от 5 до 7 лет, и, погасив кредит, предприятие продолжает платить налог на имущество	Срок полной амортизации оборудования сравним со сроком договора лизинга
НДС уплачивается единовременно при покупке имущества	НДС подлежит возмещению из бюджета с каждого платежа
Жесткий график платежей	Адаптация графика платежей под лизингополучателя
Как правило, необходим дополнительный залог	Как правило, приобретаемое имущество является предметом залога
Произведение двух и более платежей по кредитному договору (тело кредита, проценты и т.д.)	Простота оплаты по договору лизинга (только лизинговый платеж)

Специалистами отмечается, что в большинстве случаев использование лизинга вместо кредита даёт экономию 10-15%. Также мы имеем множество плюсов, чем минусов во внедрении данного мероприятия. В результате данного мероприятия повысится фондовооруженность и фондоотдача. Перечень оборудования, которое планируется закупить в лизинг, представлен в таблице 3.3. Общая сумма приобретения равно 7660 тыс. руб.

Таблица 3.3 - Перечень оборудования, которое планируется закупить в лизинг

№	Наименование оборудования	Цена, руб.	Кол-во	Сумма, руб.
1	2	3	4	5
1	Станок для сварки автоматический ССА-1Ф	150000	25	3750000
2	Станок для обработки двух видов импоста	170000	23	3910000
	Итого			7660000

Осуществление замены оборудования предполагается на 2018 г. Календарный план осуществления мероприятий приведен в таблице 3.4.

Таблица 3.4 – Календарный план замены оборудования

Показатели	2018 г.												Итого
	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12	

Освоение инвестиций, тыс. руб.						1350	1840	2100	1300	1070			7660
Освоение инвестиций, % к общему объему						35,0	30,0	20,0	10,0	5,0			100,0

3.2. Расчет экономической эффективности от внедрения мероприятий

Произведем расчет экономической эффективности по первому мероприятию.

Эффект от данного мероприятия будет заключаться в получении выручки от реализации основных фондов, в уменьшении амортизационных отчислений, и соответственно в улучшении показателей фондоотдачи и фондорентабельности. Для расчета новых показателей мы воспользуемся формулами, приведенными в главе 1.

Рассчитаем каждый показатель отдельно (тыс.руб.):

Показатель выручки от реализации основных фондов будет рассчитан следующим образом:

К выручке предыдущего 2016 года добавится сумма реализованных основных фондов: 31401тыс.руб.+ 2587тыс.руб.= 33988тыс.руб.

Показатель фондоотдачи будет рассчитан по формуле 6 следующим образом (тыс.руб.):

Исходный показатель за 2016 год был равен 1,76 тыс.руб. В результате первого мероприятия этот показатель улучшится, т.к. изменилось значение выручки.

$$KO = \frac{BП}{OC} \text{ или } KO = \frac{B}{OC}$$

Проектный показатель фондоотдачи после мероприятий будет равен (тыс.руб.):

$$33988/12850=2,64 \text{ тыс.руб.}$$

Показатель фондорентабельности будет рассчитан по формуле 4 (тыс.руб.):

Исходный показатель за 2016 год был равен 1,28тыс.руб. В результате первого мероприятия этот показатель улучшится т.к. уменьшится среднегодовая стоимость основных фондов.

$$ROC = \frac{\text{Прибыль от реализации}}{OC},$$

$$12973/12850-2587=12973/10263=1,26 \text{ тыс.руб.}$$

Произведем расчет экономической эффективности по первому мероприятию. Результаты расчета показателей экономической эффективности мероприятия сведем в таблицу 3.5.

Таблица 3.5 – Исходные данные для расчета показателей экономической эффективности мероприятия 1

Показатели	Единица измерения	Числовое значение до мероприятия	Числовое значение после мероприятия	Изменение показателей, %
1	2	3	4	5
1.Выручка от реализации основных фондов	Тыс.руб.	31401,0	33988	108,23
2.Фондоотдача	Тыс.руб.	1,76	2,64	150
3.фондорентабельность	Тыс.руб.	1,01	1,26	124,75

В первую очередь наша организация уделяет внимание тому, чтобы потребительские потребности были удовлетворены. В нашем городе хорошо развита конкурентная среда. Каждый потенциальный производитель старается привлечь своего потребителя разными способами. Производители непрерывно совершенствуют технологии производства, повышают качество изделий, их долговечность и безопасность. Наша организация идет на встречу своим клиентам посредством реализации программ лояльности. Организация учла основные характеристики, на которые в первую очередь обращает внимание потребитель. К этим характеристикам мы предлагаем отнести: долговечность;

качество; экономичность; функционал; простота в эксплуатации; наличие дополнительных комплектующих; гарантийное обслуживание; доступность комплектующих; экологичность; герметичность; атмосфероустойчивость; пожаробезопасность; система бонусов и поощрений потребителей.

Опираясь на вышеизложенную информацию, мы решили производить более усовершенствованный продукт. С помощью нового оборудования у нас получится производить улучшенную продукцию. Она будет более усовершенствованной, чем прежний предмет торговли. Акцент мы будем делать на качество, функционал, долговечность, дополнительные комплектующие, герметичность и атмосфероустойчивость. Огромным плюсом в нашей фирме играет программа лояльности, а также любой клиент может заказать окно собственного эскиза. Ведь производитель должен всегда идти на встречу к своему клиенту. В таблице 3.6 перечислим возможности приобретаемого оборудования.

Таблица 3.6 –Возможности нового оборудования

Наименование оборудования	Возможности оборудования
1.Станок для сварки автоматический ССА-1Ф	Данное оборудование будет способствовать расширению функционала и повышению производительности. Во время сварки данным оборудованием соблюдаются такие условия, как: температура сварного ножа в течении всей работы держится на указанном уровне; поверхность ножа не нужно обрабатывать вручную, он обрабатывается автоматически; время сварки намного быстрее – экономия от 25секунд.
2.Станок для обработки двух	Для установки импоста в раму необходимо

видов импоста	соответствующим образом обработать края заготовки. Данное оборудование не ограничено в своих возможностях. Оно принимает в работу два вида импоста и при заданной программе все сделает без вмешательства специалистов.
3.Автоматический станок для резки профиля	От уровня исполнения этой операции зависит качество продукции. Особое внимание уделяют соблюдению плоскости реза и расположению хлыстов профиля. При автоматическом станке всю работу делает оборудование, главное задать определенные параметры. Внедрение этого оборудования ускорит процесс выполнения работы и повысит качество продукции.
4.Автоматический станок для фрезерования дренажных каналов	Для компенсации давления и отводов лишней влаги делаются дренажные отверстия в створке. Расположение этих отверстий должно соответствовать рекомендациям снабжения профиля. Если раньше всю эту работу делали вручную, то сейчас с этой задачей прекрасно справится данное оборудование. Внедрение автоматического станка для фрезерования дренажных каналов ускорит процесс выполнения работы и повысит уровень герметичности и долговечности.

Исходя из того, что новое оборудование позволит производить более качественные окна планируется рост выручки в год ориентировочно на 2800 тыс.руб.

Рассчитаем проектную выручку (тыс.руб.):

$$31401 + 2800 = 34201 \text{ тыс.руб.}$$

Рассчитаем планируемый уровень фондоотдачи (тыс.руб.):

$$34201 / 13850 = 2,47 \text{ тыс.руб.}$$

Рассчитаем новую фондовооруженность (тыс.руб.):

$$13850 / 59 = 234,74 \text{ тыс.руб.}$$

Произведем расчет экономической эффективности по второму мероприятию. Результаты расчета показателей экономической эффективности мероприятия сведем в таблицу 3.7.

Таблица 3.7 – Исходные данные для расчета показателей экономической эффективности мероприятия 2

Показатели	Единица измерения	Числовое значение до мероприятия	Числовое значение после мероприятия	Изменение показателей, %
1	2	3	4	5
1.Выручка от реализации основных фондов	тыс.руб.	31401,0	34201	108,9
3. Фондоотдача	тыс.руб.	1,76	2,47	140,34
4.Фондовооруженность	тыс.руб.	217,8	234,7	107,8

В результате мероприятий улучшатся такие показатели, как фондоотдача, фондовооруженность, фондорентабельность, а также и обобщающие показатель деятельности предприятия выручка. (табл. 3.6, 3.7)

По первому мероприятию фондоотдача выросла с 1,76 тыс.руб. до 2,64 тыс.руб. т.е. на 150%; Выручка выросла с 31401 тыс.руб. до 33988 тыс.руб. т.е. на 108,23%. Показатели фондорентабельности тоже изменился в положительную сторону с 1,01 тыс.руб. до 1,26 тыс.руб. т.е. на 124,75%.

По второму мероприятию мы наблюдаем изменение фондовооруженности с 217,8 тыс.руб. до 234,7 тыс.руб. т.е. на 107,8%; Выручка выросла с 31401тыс.руб. до 34201 тыс.руб. т.е. на 108,9%; Изменение показателя фондоотдачи тоже имеет положительную динамику с 1,76 тыс.руб. до 2,47 тыс.руб. т.е. на 140,34%.

Следовательно, можно сделать вывод, что наши мероприятия достигнут цели.

Заключение

Основные средства – это активы предприятия, которые используются в производственной и непроизводственной деятельности предприятия, которые используются на протяжении нескольких операционных циклов (или календарных лет).

Анализ основных средств следует начинать с исследования динамики показателей, а затем рассчитывать влияние отдельных факторов на их изменение. При формировании структуры основных производственных фондов необходимо оценить, как их структура будет влиять на эффективность использования основных средств. Кроме того, предприятию необходимо оценить и показатели использования основных фондов. Эти показатели должны отображать степень их загрузки по времени и мощности. Показатели эффективности и интенсивности использования основных средств по итогу указывают на то, насколько работники обеспечены основными средствами, экономично ли расходуются основные средства, как сильно загружено оборудование.

Существуют различные способы повышения эффективности производства путем оптимизации использования основных средств. Все они отражают реальную информацию о состоянии предприятия, позволяют осуществлять стратегическое планирование с максимальным положительным результатом.

К основным методам, решающим вопрос эффективности, стоит отнести следующее:

- снижение затрат на производство;
- оптимизация технологического процесса; приобретение новой техники с целью снижения затрат на текущий и капитальный ремонт;
- увеличение прибыли за счет помещения основных средств, выраженных в денежной форме, на счет в банке с высоким процентом.

Эффективное использование показателей использования основных средств способствует увеличению производства продукции, создаваемой за счет расширения материально-технической базы, реализуемой через труд людей.

Был произведен комплексный анализ финансового состояния и технико-экономических показателей ООО «Октава».

В 2016 году на предприятии существенно выросли доходы по обычным видам деятельности, так в сравнении с 2014 годом выручка повысилась на 65,48%. При этом в 2016 году выросла себестоимость продаж на 2201 тыс. руб. (39,11%) по сравнению с 2014 годом. Так как выручка от реализации услуг опережает рост себестоимости - это является хорошим показателем работы предприятия. Наряду с этим мы можем отметить, что все показатели рентабельности предприятия оказались выше плановых значений. Рост показателей рентабельности является положительным фактором и может быть обеспечен увеличением получаемой прибыли и сокращением объема затрат. За анализируемый период с 2014-2016гг. в результате увеличения объемов реализованных услуг и небольшим ростом себестоимости валовая прибыль увеличилась на 10224 тыс.руб. или 76,59%, предприятие увеличило прибыль от продаж на (9724,00тыс. руб.), чистая прибыль увеличилась на 8165,60 тыс. руб.

Был представлен анализ динамики состава и структуры основных средств предприятия, анализ технического состояния основных средств и анализ эффективности использования основных средств ООО «Октава».

Анализ динамики состава и структуры основных средств показал, что они состоят только из доли активной части. В 2016 году увеличение основных средств составило 3391,84тыс. руб. или на 120,05 %. Это увеличение сложилось в основном за счет увеличения группы «Транспортные средства» на 3270,00 тыс. руб. или на 121,61%. В 2014 году было поступление основных средств на сумму 369 тыс. руб., в 2015г. поступило на 175 тыс.руб., а выбыло 553,46тыс. руб., в 2016 поступило на 3391,84 тыс.руб. Произошло уменьшение суммы

износа основных средств на 377,90 тыс.руб. и, соответственно, увеличение остаточной стоимости на 3647,44тыс. руб.

Анализ состава основных средств на конец 2016 года показал, что основную долю составляет категория "Транспортные средства" (91%). Анализ показал, что происходит обновление основных средств (превышение поступления над выбытием), и процесс обновления основных средств в 2016 г. протекал более интенсивно, чем это было в предыдущих периодах.

Анализ технического состояния основных средств показал, что за отчетный период с 2014 года по 2016 года Кобн увеличился на 0,16 пунктов, а Квыб уменьшился на 0,03 пункта, мы видим, что коэффициент обновления превышает коэффициент выбытия это является хорошим показателем и говорит о том, что на предприятии выполняются условия по вводу в действие нового оборудования.

Анализ показателей эффективности использования основных средств выявил положительную тенденцию. Фондоотдача основных средств с 2014 года по 2016 год увеличилась на 0,58 рубля (143,61%). При этом фондоемкость уменьшилась на 0,23 тыс.руб. или на 30,66% за анализируемый период. Данные значения показателей фондоотдачи и фондоемкости говорят об эффективном использовании основных средств. Рентабельность основных производственных средств стабильно увеличивается в целом по предприятию. Так, в 2016 г. с 1 рубля вложенных в них средств ООО «Октава» получил 1,28 рубля прибыли, что на 0,49 рублей больше, чем в 2014 г.

Анализ показал, что на предприятии есть неиспользованные резервы увеличения объемов производства. Для того, чтобы использовать эти резервы, необходимо поддерживать состояние основных средств при приемлемом уровне, для этого необходимо интенсифицировать усилия по обновлению основных средств. Учитывая, что у предприятия имеются проблемы с обеспечением приемлемого уровня платежеспособности, можно предположить, что для ООО «Октава» выгодными могут оказаться предложения лизинговых компаний. При этом усилия по обновлению основных средств целесообразно

реализовать, прежде всего, в отношении машин и оборудования. Другими словами, целесообразно повысить долю активной части в общей стоимости основных средств.

Проведенный во второй главе настоящей бакалаврской работы анализ показал, что состояние материально-технического потенциала ООО «Октава» является в целом удовлетворительным. Но проблема заключается в весьма высоком уровне износа основных фондов. Оценка технического состояния объектов основных средств показала достаточно большой процент износа, что говорит о необходимости обновления основных фондов или их ремонта. Своевременный и качественный ремонт, правильный уход за оборудованием способствуют улучшению его технического состояния, восстанавливают утраченные вследствие износа качества, повышают эффективность использования. Но несмотря на это, есть необходимость проведения ряда мероприятий, которые позволят улучшить показатели использования основных фондов. Это касается продажи основных фондов, которые на сегодняшний день, с одной стороны, морально устарели, а с другой стороны, требуют обновления в соответствии с требованиями заказчиков.

В ходе предложенного мероприятия 1 было принято решение о реализации оборудования на сумму 2587 тыс. руб.

По первому мероприятию фондоотдача выросла с 1,76 тыс.руб. до 2,64 тыс.руб. т.е. на 150%; Выручка выросла с 31401 тыс.руб. до 33988 тыс.руб. т.е. на 108,23%; Показатель фондорентабельность тоже изменился в положительную сторону с 1,01 тыс.руб. до 1,26 тыс.руб. т.е. на 124,75%.

Внедрение этого мероприятия в перспективе улучшит финансовое состояние предприятия и повысит показатель фондоотдачи, выручки и фондорентабельности.

В ходе предложенного мероприятия 2 улучшатся такие показатели эффективности использования основных фондов, как фондоотдача и фондовооруженность.

По второму мероприятию мы наблюдаем изменение фондовооруженности с 217,8 тыс.руб. до 234,7 тыс.руб. т.е. на 107,8%, выручки с 31401 тыс.руб. до 34201 тыс.руб. т.е. на 108,9%; Изменение показателя фондоотдачи тоже имеет положительную динамику с 1,76 тыс.руб. до 2,47 тыс.руб. т.е. на 140,34%.

Следовательно, можно сделать вывод, что наши мероприятия достигнут цели.

Список используемой литературы

1. Приказ Минфина РФ от 13.10.2003 N 91н (ред. от 24.12.2010) "Об утверждении Методических указаний по бухгалтерскому учету основных средств" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 21.11.2003 N 5252) // "Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти", N 4, 26.01.2004. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45140/ (дата обращения: 23.03.2017).
2. Постановление Правительства РФ от 01.01.2002 N 1 (ред. от 06.07.2015) "О Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы" // 07.01.2002, N 1 (ч. 2), ст. 52. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34710/ (дата обращения: 07.03.2017).
3. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 N 49 (ред. от 08.11.2010) "Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств" // N 28, 1995. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7152/ (дата обращения: 15.02.2017).
4. Арзуманова Т.И. Экономика организации / Т.И. Арзуманова – М.: Финансы и статистика, 2013. – 240 с.
5. Армстронг И.М. Финансовый анализ: Пер. с англ. изд. – К.: Знання-Прес, 2014. – 376 с. – (Европейский менеджмент).
6. Банзекуливахо Ж. М. Экономика предприятия и организация производства: учебно–методический комплекс / Ж. М. Банзекуливахо. – Новополюцк: ПГУ, 2014. – 351 с.
7. Беляев А.М. Производственный менеджмент: Учебник для бакалавров / И.Н. Иванов А.М. Беляев, В.В. Лобачев; Под ред. И.Н. Иванов. – М.: Юрайт, 2013. – 574 с.
8. Бланк И. Финансовая стратегия предприятия / перевод с англ./ И. Бланк. – К.: Ника-Центр; Эльга, 2013. – 719 с.

9. Бондаренко В. В. Менеджмент организации. Введение в специальность / В.В. Бондаренко, В.А. Юдина, О.Ф. Алехина. – М.: КноРус, 2013. – 232 с.
10. Бурмистрова Л.М. Финансы организаций (предприятий) / Л.М. Бурмистрова – М.: ИНФРА-М, 2014. – 430 с.
11. Власова В.М. Первичные документы – основа бухгалтерской отчетности. - 3-е изд., перераб. - М.: «Финансы и статистика, 2012. – 230с.
12. Всеобщее управление качеством: учебник для Вузов / Под ред. О.П. Веснина. – СПб.: Питер, 2014. – 390 с.
13. Гайнутдинов Э.М. Производственный менеджмент: Учебное пособие / Э.М. Гайнутдинов, Л.И. Поддерегина. – Мн.: Вышэйшаяшк., 2014. - 320 с.
14. Гличев А. В. Качество, эффективность, нравственность/ А.В. Гличев – М.: ООО «Премииум Инжиниринг», 2013. – 358 с.
15. Грибов В. Д. Экономика предприятия: Учебник. 5-е изд., перераб. и доп. – М.: КУРС: НИЦ Инфра-М, 2013. – 448 с.
16. Гродский В.С. Экономикс: учебное пособие для бакалавров / В.С. Гродский – М.: ИНФРА-М, 2013. – 220 с.
17. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Анализ бухгалтерской отчетности. – М.: ДИС, 2013. – 618 с.
18. Дроздов В. В., Дроздова Н. В. Экономический анализ: Практикум. – СПб.: Питер, 2013. – 240 с.
19. Екатеринославский Ю.Ю. Управленческие ситуации: финансовый анализ и решения / Ю.Ю. Екатеринославский – М.: Экономика, 2009. – 340 с.
20. Журавлев В. В., Савруков Н. Т. Анализ хозяйственно-финансовой деятельности предприятий. Конспект лекций. – СПб.: Политехника, 2013. – 127 с.
21. Кардашов В. М. Мотивация персонала: теория и практика // Человек и труд, 2013. - №10. – С.80-83.

22. Кивва Ж.В. Учет основных средств согласно Международным и российским стандартам учета / Ж.В. Кивва //Налоговый вестник, 2013. - № 1. – С. 97-108.
23. Климова Н.В. Направления совершенствования методики анализа состояния и эффективности использования основных средств /Н.В.Климова // Экономический анализ, 2013. - № 6. – С. 22-30.
24. Ковалев В.В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. 2-е изд. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 390 с.
25. Крейнина М.Н. Финансовое состояние предприятия. – М.: ИКЦ «ДИС», 2013. – 360 с.
26. Мазурина Т.Ю. Финансы организаций (предприятий). – М.: ПРИОР, 2014. – 415 с.
27. Майкл Мескон, Майкл Альберт. Основы менеджмента. / перевод с англ., 2014. – 678 с.
28. Переверзев С.И., Логвинов С.С. Производственный менеджмент: учебное пособие / – Москва: Инфра-М, 2013. – 330 с.
29. Переверзев С. И. Организация производства на промышленных предприятиях: учебное пособие; допущено УМО по направлению педагогического образования / С.И. Переверзев, С.С. Логвинов, – М.: ИНФРА-М, 2014. – 332 с.
30. Пласкова Н. С. Экономический анализ: учебник / Н.С. Пласкова – М.: Эксмо, 2014. – 704 с.
31. Попов В.М., Ляпунов С.И., Филиппов В.В., Медведев Г.В. Финансовый анализ. – М.: КноРус, 2014. – 384 с.
32. Рязанова В. А. Организация и планирование производства / В.А. Рязанова, Э.Ю. Люшина. – М.: Academia, 2013. – 272 с.
33. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учеб. Пособие / Г. В. Савицкая – Мн.: Новое знание, 2013. – 704 с.

34. Савицкая Г. В. Методика комплексного анализа хозяйственной деятельности / Г. В. Савицкая – М.: ИНФРА-М, 2013. – 288 с.
35. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник / Г.В. Савицкая. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 607 с.
36. Саймон Г.А., Смитбург Д.У., Томпсон В.А. Финансовый анализ / под общ. ред. А.М. Емельянова. – М.: Экономика, 2013. – 335 с.
37. Ситников С.Г. Производственный менеджмент на предприятиях электросвязи: Учебное пособие для вузов / С.Г. Ситников. – М.: Гор. линия-Телеком, 2013. – 276 с.
38. Стерлигова А.Н. Операционный (производственный) менеджмент. Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 205 с.
39. Управление организацией: Учебник / А.Г. Поршнева, З.П. Румянцева, Н.А. Саломатин. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА – М, 2012.– 406 с.
40. Фатхудинов Р. А. Организация производства: учебник / Р. А. Фатхудинов. – Москва: ИНФРА-М, 2014. – 544 с.
41. Фатхудинов Р. А. Производственный менеджмент: учебник / Р. А. Фатхудинов. – Санкт–Петербург: Лидер, 2014. – 494 с.
42. Фидельман Г.Н., Дедиков С.В., Адлер Ю.П. Финансовый менеджмент. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2014. – 186 с. (Серия «Модели менеджмента ведущих российских компаний»).
43. Шемякина Т.Ю. Производственный менеджмент: управление качеством (в строительстве): Учебное пособие / Т.Ю. Шемякина, М.Ю. Селивохин. – М.: Альфа-М, НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 272 с.
44. Шепеленко Г. И. Экономика, организация и планирование производства на предприятии: учебное пособие / Г. И. Шепеленко. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2013. – 600 с.
45. Экономика для бакалавров: учебное пособие / Под ред. Л.С. Гребнева. – М.: Логос, 2013. – 240 с.
46. Advani R. Financial Freedom: A Guide to Achieving Lifelong Wealth and Security. – Apress.2013. – 164 p.

47. Blank L.T., Tarquin A. Engineering Economy. – McGraw-Hill, 2017. – 653 p.
48. Chishti Susanne, Barberis Janos. The FINTECH Book: The Financial Technology Handbook for Investors, Entrepreneurs and Visionaries. – Wiley, 2016. – 312 p.
49. Farnham P.G. Economics for managers (Global edition). – Essex: Pearson Education. 2014. – 553p.
50. Nickels W.G., McHugh J.M., McHugh S.M. Understanding Business. – McGraw-Hill, 2016. – 840 p.

Приложения

Приложение А

Организационная структура ООО «Октава»

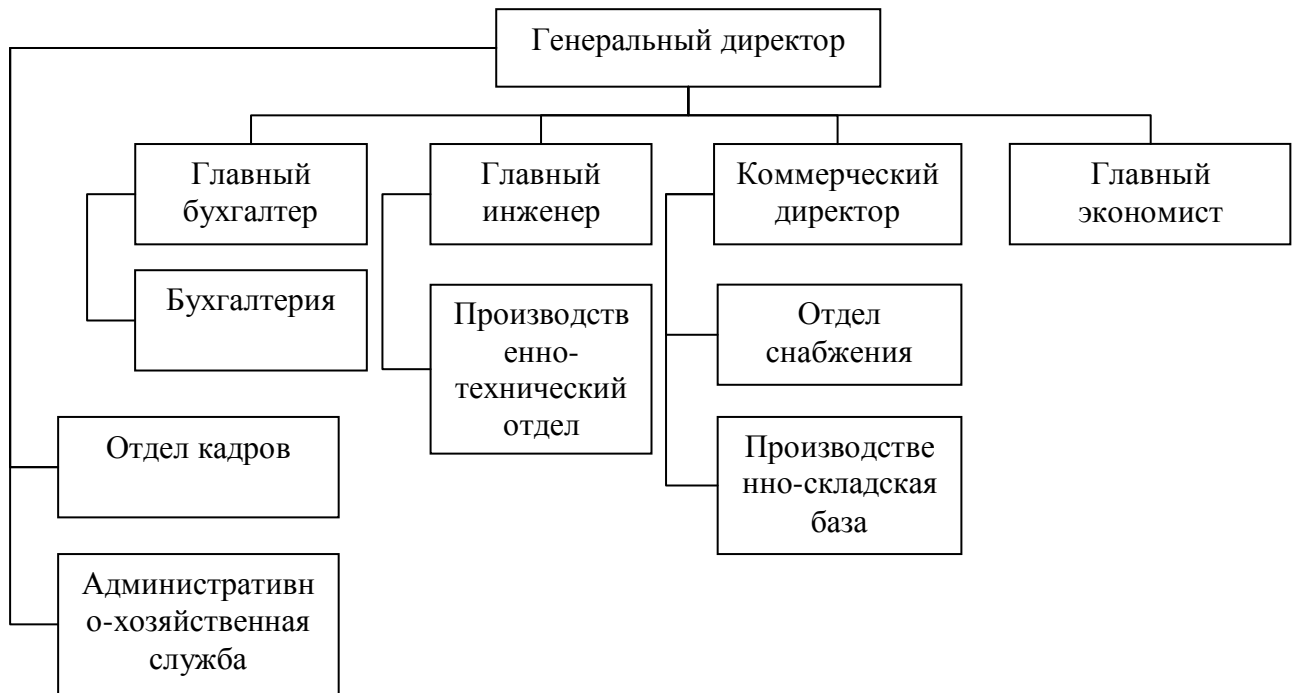


Рисунок А.1 – Организационная структура ООО «Октава»

Бухгалтерская и финансовая отчетность ООО «Октава»

Бухгалтерский баланс				
на 31 декабря 2016 г.				
Организация			Коды	
ООО «Октава»			0710001	
Идентификационный номер налогоплательщика			20 01 2017	
Вид экономической деятельности			62445770	
Установка дверей (кроме автоматических и вращающихся), окон, дверных и оконных рам из дерева или прочих материалов			6321233939	
ОКВЭД			43.32.1	
Организационно-правовая форма/форма собственности			47 16	
ограниченной ответственностью / Частная собственность			384	
Единица измерения: тыс. руб.				
Местонахождение (адрес)				
445000, Самарская область, город Тольятти				
Индустриальная улица, дом 12, офис 406.				

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	На 1 декабря	На 31 декабря	На 31 декабря
		2016 г. ³	2015 г. ⁴	2014 г. ⁵
	АКТИВ			
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Нематериальные активы			
	Результаты исследований и разработок			
	Основные средства	17819	15017	14305
	Доходные вложения в материальные ценности			
	Финансовые вложения			
	Отложенные налоговые активы			
	Прочие внеоборотные активы			
	Итого по разделу I	17819	15017	14305
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Запасы	8544	7559	6182
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям			
	Дебиторская задолженность	3233	2377	1876
	Финансовые вложения			
	Денежные средства	1073	2164	1842
	Прочие оборотные активы			
	Итого по разделу II	12850	12100	9900
	БАЛАНС	30669	27117	24205

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	На 1 декабря	На 31 декабря	На 31 декабря
		20 16 г. ³	20 15 г. ⁴	20 14 г. ⁵
	ПАССИВ			
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ⁶			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	100	100	100
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	() ⁷	()	()
	Переоценка внеоборотных активов			
	Добавочный капитал (без переоценки)			
	Резервный капитал			
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	16910	13307	10310
	Итого по разделу III	17010	13407	10410
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства			
	Отложенные налоговые обязательства			
	Резервы под условные обязательства			
	Прочие обязательства			
	Итого по разделу IV	0	0	0
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	13159	13210	12795
	Кредиторская задолженность			
	Доходы будущих периодов			
	Резервы предстоящих расходов			
	Прочие обязательства			
	Итого по разделу V	13159	13210	12795
	БАЛАНС	16769	13953	10366

Руководитель		Главный бухгалтер	
(подпись)	(расшифровка подписи)	(подпись)	(расшифровка подписи)
" " 20 г.			

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о прибылях и убытках.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-ПК от 6 августа 1999 г. указанным Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных активах, обязательствах могут приводиться общей суммой с раскрытием в пояснениях к бухгалтерскому балансу, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетная дата отчетного периода.
4. Указывается предыдущий год.
5. Указывается год, предшествующий предыдущему.
6. Некоммерческая организация именуется указанный раздел "Целевое финансирование". Вместо показателей "Уставный капитал", "Добавочный капитал", "Резервный капитал" и "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)" некоммерческая организация включает показатели "Паевой фонд", "Целевой капитал", "Целевые средства", "Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества", "Резервный и иные целевые фонды" (в зависимости от формы некоммерческой организации и источников формирования имущества).
7. Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

Отчет о финансовых результатах			
за 31 декабря 2016 г.		Коды	
Форма по ОКУД		0710002	
Дата (число, месяц, год)		20 01 2016	
Организация	ООО «Октава»	по ОКПО	62445770
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	6321233939
Вид экономической деятельности	Установка дверей (кроме автоматических и вращающихся), окон, дверных и оконных рам из дерева или прочих материалов	по ОКВЭД	43.32.1
Организационно-правовая форма/форма собственности	Общество с ограниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКОПФ/ОКФС	47 16
Единица измерения: тыс. руб.		по ОКЕИ	384

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	За год	За год
		2016 г. ³	2015 г. ⁴
	Выручка ⁵	31401	20927
	Себестоимость продаж	(17828)	(12466)
	Валовая прибыль (убыток)	13573	8461
	Коммерческие расходы	(350)	(350)
	Управленческие расходы	(250)	(250)
	Прибыль (убыток) от продаж	12973	7861
	Доходы от участия в других организациях		
	Проценты к получению		
	Проценты к уплате	()	()
	Прочие доходы		
	Прочие расходы	()	(483)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	12973	7558
	Текущий налог на прибыль	(2594)	(1511)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	()	()
	Изменение отложенных налоговых обязательств	()	()
	Изменение отложенных налоговых активов	()	()
	Прочее	()	()
	Чистая прибыль (убыток)	10379	6047

Отчет о финансовых результатах									
за		31 декабря		20 15 г.		Коды			
Форма по ОКУД						0710002			
Дата (число, месяц, год)						17 01 2016			
Организация		ООО «Октава»				по ОКПО		62445770	
Идентификационный номер налогоплательщика						ИНН		6321233939	
Вид экономической деятельности		Установка дверей (кроме автоматических и вращающихся), окон, дверных и оконных рам из дерева или прочих материалов				по			
						ОКВЭД		43.32.1	
Организационно-правовая форма/форма собственности						Общество с			
ограниченной ответственностью / Частная собственность						по ОКОПФ/ОКФС		47 16	
Единица измерения: тыс. руб.						по ОКЕИ		384	
Пояснения ¹	Наименование показателя ²	За год			За год				
		20	15	г. ³	20	14	г. ⁴		
	Выручка ⁵	20927			18976				
	Себестоимость продаж	(12466)	(11732)		
	Валовая прибыль (убыток)	8461			7244				
	Коммерческие расходы	(350)	(350)		
	Управленческие расходы	(250)	(250)		
	Прибыль (убыток) от продаж	7861			6644				
	Доходы от участия в других организациях								
	Проценты к получению								
	Проценты к уплате	()	()		
	Прочие доходы								
	Прочие расходы	(483)	(483)		
	Прибыль (убыток) до налогообложения	7558			6161				
	Текущий налог на прибыль	(1511)	(1232)		
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	()	()		
	Изменение отложенных налоговых обязательств	()	()		
	Изменение отложенных налоговых активов	()	()		
	Прочее	()	()		
	Чистая прибыль (убыток)	6047			4929				