

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки / специальности)

Финансовый контроль и экономическая безопасность организаций

(направленность (профиль) / специализация)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Повышение уровня экономической безопасности предприятия на основе
анализа финансового состояния

Обучающийся

Ю.В. Фролова

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

канд. экон. наук, доцент Е.А. Васильева

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Тольятти 2025

Аннотация

Финансовое состояние хозяйствующего субъекта является ключевым индикатором её успешной работы и основой для принятия решений о её дальнейшем развитии и улучшении. Оно также имеет большое значение для партнёров, сотрудничающих с компанией. Обеспечение финансовой устойчивости предприятия становится одной из главных задач финансовых служб и руководства, поскольку от этого зависит успешное взаимодействие как внутри компании, так и с внешними организациями.

Целью бакалаврской работы является разработка рекомендаций, направленные на повышение финансовой устойчивости исследуемого предприятия.

Объектом исследования бакалаврской работы является ООО «Специализированное томпанажное управление».

Объектом изучения в данной бакалаврской работе выступают финансовые показатели организации, которые отражают ее способность к устойчивому функционированию.

Первый раздел работы раскрывает концептуальные основы экономической безопасности предприятия через анализ его финансового положения. Структура бакалаврской работы включает в себя введение, три раздела основной части, заключение, список используемой литературы, а также приложения.

Второй раздел предусматривает комплексное исследование финансового положения организации посредством применения системы коэффициентов, характеризующих устойчивость и доходность деятельности. Третий раздел раскрывает рекомендации по оптимизации финансового положения предприятия.

Содержание

Введение	4
1. Теоретические аспекты экономической безопасности на основе анализа финансового состояния.....	7
1.1 Особенности обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта.....	7
1.2 Методика проведения анализа финансового состояния.....	12
2.Повышение уровня экономической безопасности на основе проведенного анализа финансового состояния ООО «Специализированное тампонажное управление».....	22
2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «Специализированное тампонажное управление»	22
2.2 Проведение анализа финансового состояния в целях обеспечения экономической безопасности	26
3 Рекомендации по улучшению финансового состояния в целях обеспечения экономической безопасности	35
3.1 Мероприятия по улучшению финансового состояния ООО «Специализированное тампонажное управление».....	35
3.2 Расчет экономического эффекта от предложенных мероприятий	37
Заключение	40
Список используемой литературы и используемых источников	42
Приложение А Бухгалтерская отчетность	45

Введение

Актуальность исследования по повышению уровня экономической безопасности предприятия через анализ финансового состояния обусловлена несколькими ключевыми факторами современной экономической действительности.

В условиях нестабильной макроэкономической среды, характеризующейся волатильностью финансовых рынков, изменчивостью валютных курсов и непредсказуемостью политических решений, предприятия сталкиваются с возрастающими рисками, которые напрямую угрожают их финансовой устойчивости. Глобальные экономические кризисы последних лет продемонстрировали критическую важность своевременной диагностики финансового здоровья организаций для предотвращения банкротства и обеспечения непрерывности деятельности.

Современная конкурентная среда требует от компаний не только поддержания текущей платежеспособности, но и формирования запаса финансовой прочности для адаптации к быстро меняющимся рыночным условиям. Предприятия должны обладать способностью оперативно реагировать на внешние вызовы, что невозможно без глубокого понимания своего финансового положения и механизмов его укрепления.

Усложнение финансовых инструментов и методов ведения бизнеса создает дополнительные риски, связанные с неправильной оценкой финансовых показателей и принятием некорректных управленческих решений. В этих условиях разработка эффективных подходов к оценке и повышению экономической безопасности становится критически важной задачей для обеспечения долгосрочного развития предприятий.

Растущие требования со стороны инвесторов, кредиторов и контролирующих органов к прозрачности финансовой отчетности и обоснованности бизнес-планов делают необходимым совершенствование методов финансового анализа и прогнозирования. Только предприятия с

высоким уровнем экономической безопасности могут рассчитывать на доступ к внешним источникам финансирования на выгодных условиях и поддержание доверия заинтересованных сторон. Финансовое состояние хозяйствующего субъекта является ключевым индикатором её успешной работы и основой для принятия решений о её дальнейшем развитии и улучшении. Особую актуальность тема бакалаврской работы приобретает в нестабильных внешних условиях, так как внешнюю нестабильность необходимо компенсировать усилением внутреннего контроля за обеспечением финансовой устойчивости.

Целью бакалаврской работы является разработка рекомендаций, направленные на повышение финансовой устойчивости исследуемого предприятия.

Для достижения поставленной цели, предполагается решение следующих задач:

- рассмотреть теоретические аспекты экономической безопасности на основе анализа финансового состояния;
- провести анализ финансового состояния на основе коэффициентов финансовой устойчивости и рентабельности;
- предложить мероприятия по улучшению финансового состояния.

Эти задачи помогут комплексно подойти к вопросу повышения финансовой устойчивости предприятия и обеспечат долгосрочную стабильность в его деятельности.

Объектом исследования бакалаврской работы является ООО «Специализированное томпанажное управление».

Объектом изучения в данной бакалаврской работе выступают финансовые показатели организации, которые отражают ее способность к устойчивому функционированию.

Целью бакалаврской работы является разработка рекомендаций, направленные на повышение финансовой устойчивости исследуемого предприятия.

Объектом исследования бакалаврской работы является ООО «Специализированное томпанажное управление».

Объектом изучения в данной бакалаврской работе выступают финансовые показатели организации, которые отражают ее способность к устойчивому функционированию.

Первый раздел работы раскрывает концептуальные основы экономической безопасности предприятия через анализ его финансового положения. Структура бакалаврской работы включает в себя введение, три раздела основной части, заключение, список используемой литературы, а также приложения.

Второй раздел предусматривает комплексное исследование финансового положения организации посредством применения системы коэффициентов, характеризующих устойчивость и доходность деятельности. Третий раздел раскрывает рекомендации по оптимизации финансового положения предприятия.

1 Теоретические аспекты экономической безопасности на основе анализа финансового состояния

1.1 Особенности обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта

Экономическая безопасность представляет собой фундаментальный элемент общенациональной защищенности страны, пронизывающий все аспекты общественной и хозяйственной деятельности. Данная категория выступает центральной характеристикой экономической структуры, от которой зависит возможность формирования благоприятных условий для существования граждан и поддержания устойчивого экономического прогресса.

Достижение экономической безопасности требует решения комплекса взаимосвязанных задач. Особую важность приобретает упорядочение механизмов создания и функционирования институтов, ответственных за обеспечение защищенности экономической системы, с целью максимизации их эффективности. Для того чтобы экономическая безопасность была гарантирована, важно стимулировать экономику и создавать условия для её функционирования, способствующие расширенному воспроизводству и усиленной конкуренции.

«Для экономической безопасности как явления жизнедеятельности общества характерна сложность. При постоянном усложнении социально-экономической жизни правильный и своевременный учет взаимосвязей между социальными и экономическими аспектами – важное преимущество, в то время как их отсутствие, напротив, способствует значительным потерям. В последние годы проблема обеспечения экономической безопасности стоит достаточно остро и является одной из важнейших задач государства.

В современном мире экономическая безопасность – это неотъемлемая и общая для всех наций мера, направленная на прогрессивное, экономическое и социальное совершенствование экономики страны, которая позволит обеспечить социально-политическую стабильность и суверенитет государства, а также механизм противодействия угрозам извне и внутри государства» [17].

«На современном этапе развития России социальные проблемы требуют пристального внимания и изучения. В последнее время российское правительство предприняло немало мер для обеспечения достойного качества жизни россиян. Прилагаются значительные усилия по сокращению безработицы и бедности, развитию рынка труда, снижению имущественного расслоения населения, повышению социальной защищенности населения, выполнению социальных обязательств» [3].

«Экономическая безопасность предприятия - это «такое состояние хозяйствующего субъекта, при котором он при наиболее эффективном использовании корпоративных ресурсов добивается предотвращения, ослабления или защиты от существующих опасностей и угроз или других непредвиденных обстоятельств и обеспечивает достижение целей бизнеса в условиях конкуренции хозяйственного риска»» [2].

«Хозяйствующему субъекту приходится при осуществлении предпринимательской деятельности не только выполнять свои уставные задачи, вовлекая при этом все имеющиеся у него корпоративные ресурсы, но и защищаться от рисков и угроз, максимально снижая негативное влияние внешних и внутренних факторов на качество достижения своей основной цели-получения прибыли.

Сущность экономической безопасности для предпринимательской структуры состоит в обеспечении состояния наилучшего использования ресурсов по предотвращению угроз предпринимательству и созданию условий стабильного, эффективного функционирования и получения прибыли» [25].

В рыночной экономике предприниматели обладают экономической независимостью, что дает им возможность самостоятельно определять свою экономическую стратегию, включая организацию снабжения, производства и сбыта. Это также означает, что они могут как получать прибыль, так и понести убытки. Все эти факторы подчеркивают важность обеспечения экономической безопасности для бизнеса.

Для решения проблемы обеспечения экономической безопасности рыночные условия хозяйствования требуют создание универсальной системы экономической безопасности, включающей целый ряд экономических обоснованных элементов.

«Система экономической безопасности предприятия имеет следующие особенности:

- во-первых, система экономической безопасности предприятия является уникальной на каждом предприятии. Формирование системы экономической безопасности предприятия следует из особенностей видов деятельности, осуществляемых предприятием, географии и организационно-правового характера рынков снабжения и сбыта предприятия, от качества используемых технологий, материально-технических, финансовых, кадровых ресурсов и других факторов;
- во-вторых, система экономической безопасности предприятия функционирует самостоятельно и в функциональной взаимосвязи с другими системами предприятия: производственной, управленческой, информационной. Несмотря на обособленность системы экономической безопасности внутри предприятия, на макроуровне система является достаточно весомым звеном в цепи обеспечения экономической безопасности государства в целом;
- в-третьих, система экономической безопасности в-третьих, система экономической безопасности предприятия имеет комплексный характер. Это целый комплекс взаимосвязанных элементов:

финансовой, производственной, коммерческой и информационной безопасности. Каждый элемент этой системы имеет свои специфические цели и показатели. Функционирование финансовой безопасности обеспечивает предприятию финансовую устойчивость и независимость, функционирование производственной безопасности предприятия – защиту имущественного комплекса предприятия, функционирование коммерческой безопасности предприятия – конкурентоспособность, а функционирование информационной безопасности предприятия – защиту информационной среды и коммерческой тайны» [19].

«Самый легкий способ оценки убытков предприятия, которые образуются в следствие данных угроз. Он предполагает рассчитать коэффициент ущерба (Q). Размер данного коэффициента показывает, насколько результативна безопасность финансовых данных.

Для того, чтобы рассчитать данный коэффициент, используются следующие данные:

- фактические убытки (ФУ);
- затраты на снижение убытков (ЗСУ);
- затраты на возмещение убытков (ЗВУ)» [10].

Сумма этих величин характеризует действительную величину потерь (ДВП), формула 1, то есть

$$\text{ДВП} = \text{ФУ} + \text{ЗСУ} + \text{ЗВУ} \quad (1)$$

Соотношение действительной величины потерь и собственных ресурсов предприятия (фирмы) представляет собой коэффициент ущерба, формула 2:

$$K_y = \text{ДВП} / Q \quad (2)$$

где ДВП – величина потерь;

Q- коэффициент ущерба

Постоянное усиление факторов, угрожающих экономической безопасности предприятия и причины его депрессивного развития, ставит вопрос о создании системы контроля за состоянием и динамикой развития учреждения с целью раннего предупреждения о неминуемой опасности и принятия необходимых мер для защиты и реагирования.

«Для мониторинга необходима соответствующая методологическая, организационная, информационная и техническая поддержка. Контроль содержания и последовательности:

- идентификация объекта мониторинга предприятия;
- формирование системы технико-экономических показателей для оценки экономической безопасности учреждения с учетом особенностей его работы;
- собрать и подготовить информацию, характеризующую состояние объекта мониторинга;
- определить факторы, которые отличают перспективные направления развития предприятия;
- моделирование и формирование сценариев или стратегий развития организации;
- расчет технико-экономических показателей предприятия на всю глубину прогнозного периода;
- анализ показателей экономической безопасности учреждения.
- разработка предложений по предотвращению и нейтрализации угроз экономической безопасности учреждения» [11].

«Описанные методологические инструменты для анализа состояния предприятия и его диагностики позволяют изучать совокупность факторов,

угрожающих экономической безопасности организации, с адекватной доработкой, организацией осведомленности и целенаправленности, осуществлением необходимого мониторинга, систематическим анализом динамики изменения социально-экономической ситуации и проведением технико-экономического обоснования управленческих решений» [8].

1.2 Методика проведения анализа финансового состояния

Оценка внутренних проблем хозяйственных субъектов для подготовки и обоснования управленческих решений является одной из главных целей финансового анализа.

«Одной из ключевых категорий исследования является оценка финансовой устойчивости для обеспечения стабильного функционирования финансово-экономического механизма предприятия. Прежде чем дать определение финансовой устойчивости с экономической точки зрения, необходимо обратиться к терминологической стороне этого вопроса. Так, В. Даль дает определение исходного понятия «устойчивость» от слова «устаивать, устоять против кого, чего – стоять твердо, выстоять, успешно противиться силе, выдержать, не уступить.

Устойчивый, стойкий, крепкий, твердый, не шаткий». С экономической точки зрения, можно сказать, что устойчивость – это стойкость, неподверженность риску потерь и убытков, постоянность. Ожегов С.И. в своем Словаре русского языка дает исходное толкование понятию – «устойчивый» и «финансы». Устойчивый – стоящий твердо, не колеблясь, не падая, не подверженный колебаниям, постоянный, стойкий, твердый. Слово «финансы» раскрывается как денежные средства, элемент народнохозяйственного оборота, деньги, денежные дела» [22].

В научной литературе отражены несколько мнений о сущности и содержании финансовой устойчивости.

«В.В. Ковалев и О.Н. Волкова утверждают, что одна из важнейших характеристик финансового состояния предприятия – стабильность его деятельности в свете долгосрочной перспективы. Она связана с общей финансовой структурой предприятия, степенью его зависимости от кредиторов и инвесторов. Следовательно, финансовая устойчивость характеризуется соотношением собственных и заемных средств. Хотя, рассматривая анализ имущественного положения, В.В. Ковалев считает, что устойчивость финансового положения предприятия в значительной степени зависит от целесообразности и правильности вложения финансовых ресурсов в активы» [22].

«С точки зрения М.В. Мельник – финансовое состояние считается устойчивым, если организация располагает достаточным объемом капитала для того, чтобы обеспечивать непрерывность своей деятельности, связанную с производством и реализацией продукции в заданном объеме, а также полностью и своевременно погашать свои обязательства перед персоналом по выплате заработной платы, бюджетом по уплате налогов и поставщиками за полученные от них поставки и услуги, формировать средства для обновления и роста внеоборотных средств» [16, 25].

«Л.И. Кравченко не дает прямого определения финансовой устойчивости предприятия, а указывает на то, что устойчивое финансовое положение предприятия характеризуется прежде всего постоянным наличием в необходимых размерах денежных средств на счетах в банках, отсутствием просроченной задолженности, оптимальным объемом и структурой оборотных активов, их оборачиваемостью, ритмичным развитием выпуска продукции, товарооборота, ростом прибыли и т.д.» [24].

«А.Д. Шеремет и Р.С. Сайфулин представляют финансовую устойчивость предприятия как определенное состояние счетов предприятия, гарантирующее его постоянную платежеспособность. С ними соглашаются М.С. Абрютина и А.В. Грачев – финансовая устойчивость предприятия есть не что иное, как надежно гарантированная платежеспособность,

независимость от случайностей рыночной конъюнктуры и поведения партнеров. Они же выделяют и главный признак устойчивости – это наличие чистых ликвидных активов, определяемых как разность между всеми ликвидными активами и всеми краткосрочными обязательствами на тот или иной момент времени» [27].

Множество зарубежных специалистов отмечают, что финансовая устойчивость организации зависит от правил, которые одновременно обеспечивают баланс в финансовой структуре и минимизируют риски для инвесторов и кредиторов. Они считают, что для оценки финансовой устойчивости следует использовать показатели, которые отражают различные соотношения между собственными и заемными средствами, задействованными в формировании активов компании, представленных в балансе.

«Анализ финансового состояния позволяет определить состояние предприятия, используя набор разнородных коэффициентов. Базой в данном случае служит финансовая отчетность организации, где основным документом является бухгалтерский баланс. Однако результаты такого анализа могут быть использованы при принятии управленческих решений на краткосрочную, а не долгосрочную перспективу» [23].

Тем не менее, это не делает краткосрочный анализ менее значимым для обеспечения нормального функционирования предприятия.

«Анализировать финансовое состояние целесообразнее главным образом на основе относительных показателей, т. к. в условиях инфляции абсолютные показатели баланса необходимо привести в сопоставимый вид, что может быть затруднительно. Значения коэффициентов сравниваются с какими-либо базовыми величинами, в роли которых могут выступать:

- усредненные значения показателей по данному предприятию;
- среднеотраслевые значения;
- значения, рассчитанные по данным отчетности конкурента;

- нормативные значения относительных показателей, рассчитанные на основе экспертных оценок» [19].

«Финансовая устойчивость характеризует степень зависимости организации от внешних источников финансирования и ее возможность отвечать по своим текущим обязательствам в будущем. Таким образом, показатели устойчивости призваны отражать степень надежности компании в перспективе. Для этого определяются структура активов, уровень заемного капитала и способность организации обслуживать этот долг, соотношение собственных и заемных средств и ряд других балансовых параметров.

Стоит отметить, что среди множества предложенных показателей можно выделить обобщающие, т. е. наиболее полно и точно отражающие сущность исследуемой категории» [15].

«Одной из важнейших характеристик финансовой устойчивости организации, ее независимости от заемных ресурсов является коэффициент автономии, или коэффициент финансовой независимости, который рассчитывается как отношение собственного капитала к величине всех активов предприятия» [13], формула 3:

$$K1 = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Валюта баланса}} \quad (3)$$

где K1 – коэффициент финансовой независимости.

«Он характеризует степень независимости предприятия от заемных источников финансирования и показывает долю собственного капитала в общем объеме пассивов организации. В мировой практике для коэффициента автономии принято нормативное значение, равное 0,5. Значение $K1 \geq 0,5$ свидетельствует о том, что все обязательства организации могут быть покрыты ее собственным капиталом. Выполнение этого условия имеет значение не только для самого предприятия, но и для его кредиторов, поскольку в случае одновременного предъявления всех долгов к взысканию у

него будет возможность их погасить, реализовав ту часть своего имущества, которая сформирована за счет собственных средств, даже если при этом оставшаяся часть окажется неликвидной. Рост коэффициента автономии говорит об увеличении финансовой независимости от заемных источников и отсутствии значительных финансовых рисков. Предприятия с высокой долей собственного капитала будут более привлекательны для кредиторов, т. к. они с большей вероятностью смогут погасить свои долги за счет собственных средств» [7].

Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами показывает долю оборотных активов, которая финансируется за счет собственного капитала, формула 4:

$$K2 = \frac{\text{Собственный капитал} - \text{Внеоборотные активы}}{\text{Оборотные активы}} \quad (4)$$

где $K2$ – коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами

«Данный коэффициент показывает наличие у организации собственных оборотных средств, необходимых для ее финансовой устойчивости. Нормальным ограничением считается $K2 \geq 0,6-0,8$. Это один из основных показателей, используемых при оценке несостоятельности предприятия. Его значения не зависят от отраслевой принадлежности предприятия. Величина собственных оборотных средств для покрытия оборотных активов, необходимая для сохранения и поддержания финансовой устойчивости, одинакова для организаций различных отраслей. Если $K2 > 1$, значит, предприятие не зависит от заемных средств при формировании своих оборотных активов. Если же $K2 < 1$ (особенно если меньше значительно), то необходимо определить, в какой степени собственные оборотные средства покрывают хотя бы производственные запасы» [14].

Коэффициент маневренности – еще одна существенная характеристика финансовой устойчивости предприятия. Он равен отношению собственных оборотных средств организации к общей величине собственных средств, формула 5:

$$K3 = \frac{\text{Собственный капитал} - \text{Внеоборотные активы}}{\text{Собственный капитал}} \quad (5)$$

где K3 – коэффициент маневренности.

«Этот показатель отражает долю собственных средств в мобильной форме, которыми предприятие может относительно свободно распоряжаться. Оптимальным значением коэффициента маневренности считается $K3 > 0,5$. Его уровень зависит от характера деятельности организации: в фондоемких производствах его нормативное значение должно быть ниже, чем в материалоемких, т. к. в первых большая часть собственных средств служит источником покрытия основных фондов и других внеоборотных активов. Высокий уровень коэффициента маневренности свидетельствует о хорошем финансовом состоянии предприятия. Способствует его повышению, а, следовательно, повышению финансовой устойчивости и рост собственных источников средств, опережающий рост внеоборотных активов» [26].

Коэффициент финансовой устойчивости отражает долю собственного капитала и долгосрочных обязательств в общей сумме активов предприятия, формула 6:

$$K4 = \frac{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}{\text{Валюта баланса}} \quad (6)$$

где K4 – коэффициент финансовой устойчивости.

«Это менее жесткий показатель по сравнению с коэффициентом автономии, т. к. здесь к собственному капиталу приравнивается и

долгосрочный заемный капитал со сроком погашения более года. В мировой практике принято считать нормальным $K4 \geq 0,6$ » [4].

«Одним из основных индикаторов финансовой устойчивости считается коэффициент финансового рычага, равный отношению величины привлеченных заемных средств к сумме собственных средств предприятия» [5], формула 7:

$$K5 = \frac{\text{Заемный капитал}}{\text{Собственный капитал}} \quad (7)$$

где $K5$ – коэффициент финансового рычага.

«Его величина характеризует объем заемных средств, который приходится на рубль собственных средств, вложенных в активы предприятия. Нормальным считается соотношение 1:2, при котором треть общего капитала сформирована за счет заемных источников финансирования. Нормальное ограничение для этого показателя – $K5 \leq 1$.

После расчета коэффициентов их фактические значения в отчетном периоде сравниваются с нормативными значениями, значениями предыдущего периода, аналогичными коэффициентами других предприятий данной сферы деятельности, и тем самым выявляется реальное финансовое состояние организации. Для точной оценки достаточно использовать небольшое количество финансовых показателей. Главное, чтобы каждый из них отражал наиболее важные аспекты деятельности анализируемого объекта» [20].

Коэффициенты финансового состояния хозяйствующего субъекта позволяют оценить её финансовую устойчивость, ликвидность, рентабельность и другие важные аспекты деятельности. Вот некоторые основные коэффициенты с расшифровкой:

Коэффициент ликвидности- показатель способности компании погашать свои краткосрочные обязательства с учетом ликвидных активов.

Расчет финансовых коэффициентов для хозяйствующего субъекта предоставляет важную информацию, которая напрямую влияет на экономическую безопасность предприятия. Вот какие выгоды и выводы могут быть получены:

Коэффициенты ликвидности (текущая ликвидность, быстрая ликвидность) позволяют определить способность компании погашать свои краткосрочные обязательства. Это помогает избежать ситуации, когда предприятие не может выполнять свои обязательства, что может привести к финансовому кризису, утрате доверия со стороны партнеров и, в худшем случае, к банкротству.

Коэффициент финансовой независимости показывает долю собственного капитала в структуре активов компании. Высокий показатель говорит о меньшей зависимости от внешних источников финансирования, что снижает риск внешнего контроля, враждебных поглощений и финансовых трудностей в случае повышения ставок по кредитам или изменений на финансовых рынках.

«Для характеристики финансовой ситуации на предприятии существует четыре типа финансовой устойчивости:

Первый – абсолютная финансовая устойчивость. Такой тип финансовой устойчивости характеризуется тем, что все запасы предприятия покрываются собственными оборотными средствами, т.е. организация не зависит от внешних кредиторов, отсутствием неплатежей и причин их возникновения, отсутствием нарушений внутренней и внешней финансовой дисциплины. Такая ситуация встречается крайне редко.

Более того, она вряд ли может рассматриваться как идеальная, поскольку означает, что руководство компании не умеет, не желает, или не имеет возможности использовать внешние источники средств для основной деятельности» [12].

Эти коэффициенты позволяют анализировать различные аспекты финансового состояния компании и выявлять потенциальные проблемы в её экономической деятельности.

Расчетные данные выше перечисленных коэффициентов представлены в таблице 1.

Таблица 1-Коэффициенты, используемые для определения финансового состояния

Показатель	Расчетная формула	Пояснения
Коэффициент текущей ликвидности-Ктл	$\text{Ктл} = \frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Краткосрочные обязательства}} \quad (8)$	Оценка способности компании покрывать свои краткосрочные долги активами, которые могут быть быстро превращены в деньги
Коэффициент быстрой ликвидности -Кбл	$\text{Кбл} = \frac{\text{Оборотные активы} - \text{Запасы}}{\text{Крат. обязательства}} \quad (9)$	Исключает запасы, которые могут быть трудными для быстрой реализации
Коэффициент финансовой независимости (автономии)-Кфнз	$\text{Кфнз} = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Итого активы}} \quad (10)$	Этот коэффициент показывает, какая часть активов финансируется за счет собственного капитала, а не за счет заемных средств
Коэффициент задолженности-Кзд	$\text{Кзд} = \frac{\text{Общие обязательства}}{\text{Собственный капитал}} \quad (11)$	Этот коэффициент показывает, сколько долгов приходится на каждый рубль собственного капитала. Чем выше коэффициент, тем больше долговая нагрузка.
Коэффициент рентабельности-Кр	$\text{Кр} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Средняя стоимость активов}} \quad (12)$	Показывает, насколько эффективно организация использует свои активы для генерации прибыли
Рентабельность собственного капитала Rск	$\text{Rск} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Средняя стоимость собственного капитала}} \quad (13)$	Показывает, насколько эффективно организация использует собственные средства для получения прибыли.
Коэффициент оборачиваемости активов-Коа	$\text{Коа} = \frac{\text{Выручка}}{\text{Средняя стоимость активов}} \quad (14)$	Чем выше коэффициент, тем более эффективно организация использует свои активы

«Второй – нормальная финансовая устойчивость. В этой ситуации предприятие использует для покрытия запасов помимо собственных оборотных средств также и долгосрочные привлеченные средства. Такой тип финансирования запасов является «нормальным» с точки зрения финансового менеджмента. Нормальная финансовая устойчивость является наиболее желательной для предприятия.

Третий – неустойчивое финансовое положение, характеризуемое нарушением платежеспособности, при котором сохраняется возможность восстановления равновесия за счет пополнения источников собственных средств, сокращения дебиторской задолженности, ускорения оборачиваемости запасов.

Наличие нарушений финансовой дисциплины (задержки в оплате труда, использование временно свободных собственных средств резервного фонда и фондов экономического стимулирования и пр.), перебои в поступлении денег на расчетные счета и платежах, неустойчивой рентабельностью, невыполнение финансового плана, в том числе по прибыли.

Четвертый – кризисное финансовое состояние, при котором предприятие находится на грани банкротства, т.к. денежные средства, краткосрочные ценные бумаги и дебиторская задолженность не покрывают даже его кредиторской задолженности и просроченных ссуд» [14].

Вывод из вышеизложенного заключается в том, что для эффективной оценки финансового состояния предприятия необходимо учитывать ряд ключевых коэффициентов, которые позволяют анализировать ликвидность, финансовую независимость, рентабельность и долговую нагрузку компании. Каждый из этих показателей дает важную информацию о способности организации справляться с финансовыми обязательствами, использовать свои активы с максимальной отдачей и поддерживать устойчивость в условиях внешней и внутренней финансовой среды. Это позволяет не только оценить текущие риски и возможности для бизнеса, но и принять обоснованные решения для повышения его финансовой устойчивости и безопасности.

2 Повышение уровня экономической безопасности на основе проведенного анализа финансового состояния ООО «Специализированное тампоажное управление»

2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «Специализированное тампоажное управление»

ООО «Специализированное тампоажное управление» была основана 10 июня 2010 года и зарегистрирована межрайонной налоговой инспекцией №24 в Самарской области. На данный момент её офис находится по адресу: Самарская область, город Самара, поселок Зубчаниновка, улица Товарная, дом 70, офис 201. Организации присвоен ОГРН 1105658013075, ИНН 5603035524 и КПП 631201001. Она зарегистрирована как общество с ограниченной ответственностью и является частной собственностью. Уставный капитал компании составляет 10 тысяч рублей.

Основная деятельность компании заключается в перевозке грузов с использованием специализированного автотранспорта.

Регулярный анализ финансовых результатов является важным инструментом для поддержания финансовой стабильности, эффективного управления ресурсами и долгосрочного развития ООО «Специализированное тампоажное управление».

Анализ формирования финансовых результатов проводится как в самой организации – для целей управления активами, так и внешними пользователями информации, партнерами по бизнесу или акционерами.

В анализируемом периоде предприятие увеличило размер зарабатываемой валовой прибыли. Рост прибыли на 282,7% продиктован изменением выручки, и на 182,73% - изменением себестоимости.

В таблице 2 проведен анализ финансовых результатов ООО «Специализированное тампоажное управление» на основе Приложения А, таблицы А.1.

Таблица 2 - Анализ финансовых результатов ООО «Специализированное тампоажное управление» за 2023-2024 гг., тыс.руб

Показатель	2022 г.	2023 г.	2024 г.	Изменение			
				2022- 2023 гг.		2023- 2024 гг.	
				+ / -	%	+ / -	%
Выручка	707321	803806	894747	96485	113,64	90941	111,31
Себестоимость	545381	592213	672794	77,11	73,68	75,19	-3,43
Валовая прибыль	161940	211593	221953	22,89	26,32	24,81	3,43
Прибыль от продаж	130199	172357	193246	18,41	21,44	21,60	3,04
Проценты к уплате	20681	12372	1342	2,92	1,54	0,15	-1,38
Прочие доходы	20087	54967	11640	2,84	6,84	1,30	4,00
Прочие расходы	19527	9081	80223	2,76	1,13	8,97	-1,63
Прибыль до ННО	110369	205947	125548	15,60	25,62	14,03	10,02
Налог на прибыль	24575	42081	25589	3,47	5,24	2,86	1,76
Чистая прибыль	88002	163983	98325	12,44	20,40	10,99	7,96

Увеличение прибыли от продаж на 207995 тыс. руб. произошло за счет роста валовой прибыли и снижения суммы коммерческих и управленческих расходов.

Увеличение суммы общей бухгалтерской прибыли отчетного периода обусловлено ростом полученной прибыли от продаж на 144,44%

Анализ финансовых данных ООО «Специализированное тампоажное управление». В 2023 году выручка увеличилась на 96 485 руб., что составило

13,64% по сравнению с 2022 годом (выручка 2022 г. – 707 321 руб.). В 2024 году выручка увеличилась на 90 941 руб., что составило 11,31% по сравнению с 2023 годом (выручка 2023 г. – 803 806 руб.). Это свидетельствует о стабильном росте доходов компании.

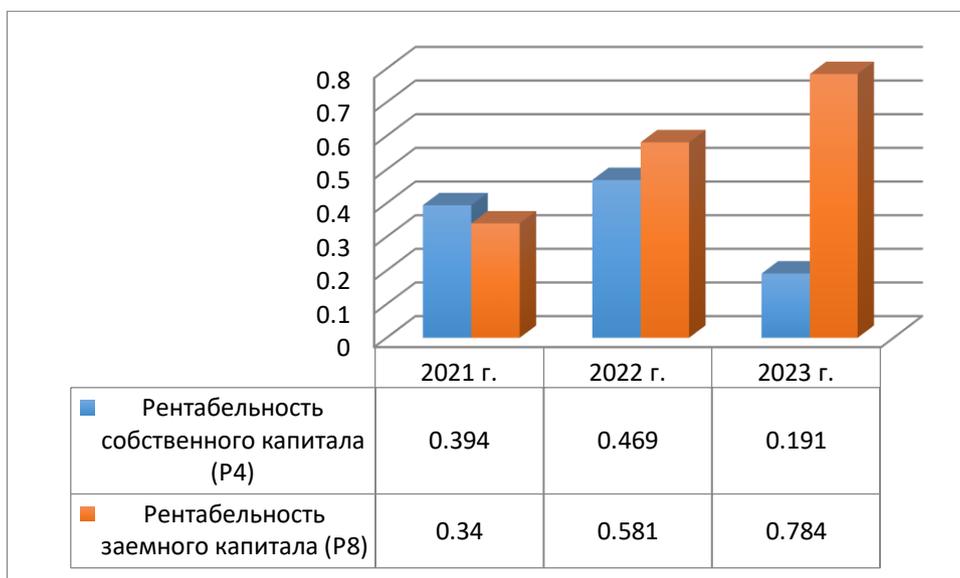


Рисунок 1 - Динамика изменения выручки и себестоимости за 2022-2024 г., тыс.руб

Себестоимость в 2023 году выросла на 77 112 руб., что составило 13,68% по сравнению с 2022 годом (себестоимость 2022 г. – 545 381 руб.). В 2024 году её рост составил 80 581 руб., что составило 13,59% по сравнению с 2023 годом (себестоимость 2023 г. – 592 213 руб.). Хотя себестоимость увеличивается, её темпы роста незначительно замедляются, что может свидетельствовать о более эффективном управлении затратами. Динамика показателей выручки и себестоимости представлена на рисунке 1.

Валовая прибыль увеличилась на 49 653 руб. в 2023 году (рост на 26,32%) по сравнению с 2022 годом (валовая прибыль 2022 г. – 161 940 руб.). В 2024 году валовая прибыль увеличилась на 10 360 руб. (рост на 4,89%) по сравнению с 2023 годом (валовая прибыль 2023 г. – 211 593 руб.). Это подтверждает положительную динамику в основной деятельности компании.

Динамика показателей прибыли представлена на рисунке 2.

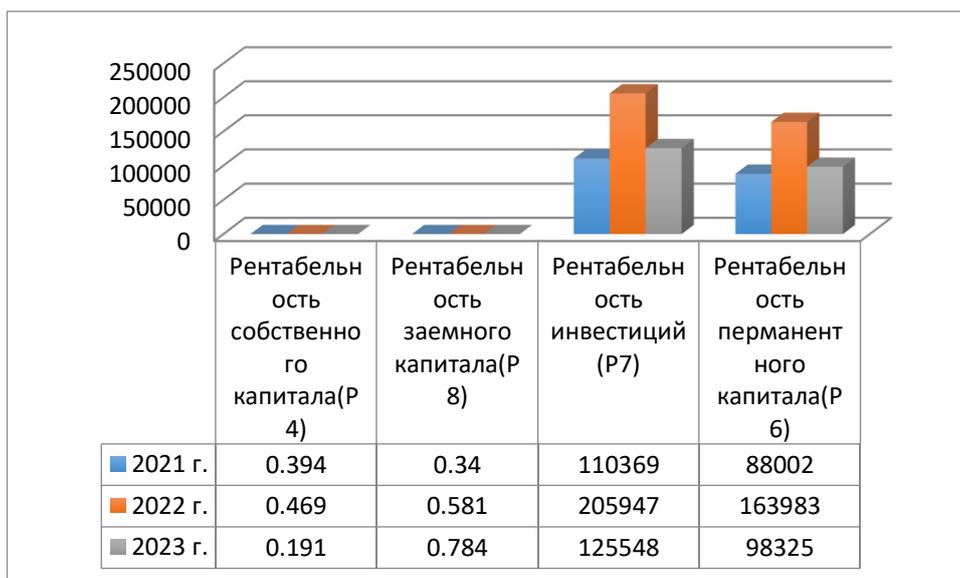


Рисунок 2 - Динамика изменения прибыли за 2022-2024 г., тыс.руб

Прибыль от продаж в 2023 году увеличилась на 42 158 руб. (рост на 32,38%) по сравнению с 2022 годом (прибыль от продаж 2022 г. – 130 199 руб.). В 2024 году рост составил 20 889 руб. (рост на 12,12%) по сравнению с 2023 годом (прибыль от продаж 2023 г. – 172 357 руб.). Компания эффективно использует свои ресурсы для получения прибыли от основной деятельности.

Прочие доходы в 2023 году увеличились на 34 880 руб. (рост на *173,99%) по сравнению с 2022 годом (прочие доходы 2022 г. – 20 087 руб.). В 2024 году они снизились на 43 327 руб. (снижение на 78,80%) по сравнению с 2023 годом (прочие доходы 2023 г. – 54 967 руб.), что может свидетельствовать о временном характере этих доходов в 2023 году.

Прочие расходы в 2023 году снизились на 10 446 руб. (снижение на 53,47%) по сравнению с 2022 годом (прочие расходы 2022 г. – 19 527 руб.). В 2024 году они значительно увеличились на 71 142 руб. (рост на 786,88%) по сравнению с 2023 годом (прочие расходы 2023 г. – 9 081 руб.), что требует дополнительного анализа и может указывать на неожиданные расходы.

Чистая прибыль в 2023 году увеличилась на 75 981 руб. (рост на 86,86%) по сравнению с 2022 годом (чистая прибыль 2022 г. – 88 002 руб.). В 2024 году она снизилась на 65 658 руб. (снижение на 40,23%) по сравнению с 2023 годом (чистая прибыль 2023 г. – 163 983 руб.). Это снижение связано с ростом прочих расходов и уменьшением прибыли до налогообложения.

ООО «Специализированное таможенное управление» демонстрирует хороший рост выручки и операционной прибыли, что свидетельствует о положительных тенденциях в её основной деятельности.

2.2 Проведение анализа финансового состояния в целях обеспечения экономической безопасности

Рассчитаем показатели рентабельности. «Рентабельность характеризует отношение (уровень) прибыли к авансированному капиталу или его элементам; источникам средств или их элементам; общей величине текущих расходов или их элементам. Показатели рентабельности отражают сумму прибыли, полученную организацией на каждый рубль капитала, активов, доходов, расходов и т.д. Рентабельность совокупных активов (P1) характеризует эффективность использования всего имущества организации и рассчитывается как отношению прибыли до налогообложения к сумме активов.

Рентабельность внеоборотного капитала (P2) характеризует эффективность использования основных средств организации, определяя, насколько соответствует общий объем имеющихся основных средств масштабу бизнеса организации.

Рентабельность оборотного капитала (P3) отражает эффективность использования оборотного капитала организации. Он определяет сколько рублей прибыли приходится на один рубль, вложенный в оборотные активы» [18], таблица 3.

Таблица 3 - Расчет показателей экономической рентабельности ООО «Специализированное тампоначное управление»

Наименование показателя	за 2022	за 2023	за 2024	Изменение 2024 от 2022
Рентабельность совокупных активов (P1)	0,182	0,319	0,165	0,234
Рентабельность внеоборотного капитала (P2)	0,324	0,545	0,254	0,363
Рентабельность оборотного капитала (P3)	0,263	0,475	0,263	0,386

Анализ рентабельности по данным за 2022, 2023 и 2024 годы:

Изменения рентабельности совокупных активов (P1) за 2023 по сравнению с 2022 годом: рост на 0,137 (или 75,27%), что свидетельствует о значительном улучшении использования активов для генерирования прибыли в 2023 году. В 2024 по сравнению с 2023 годом: снижение на 0,154 (или 48,27%), что указывает на снижение эффективности использования активов для получения прибыли в 2024 году. Это может быть связано с увеличением затрат или другими финансовыми проблемами, которые уменьшили прибыльность активов в 2024 году. Увеличение показателя к концу анализируемого периода на 23.4% свидетельствует о растущем спросе на товары и о накоплении активов, что является положительным. Максимальная эффективность использования всего имущества (оборотных и внеоборотных) фондов в 31.9% наблюдалась за 2020 г.

За 2023 по сравнению с 2022 годом: рост рентабельности внеоборотного капитала (P2) увеличился на 0,221 (или 68,2%), что показывает улучшение рентабельности внеоборотного капитала в 2023 году. Это может быть результатом более эффективного использования долгосрочных активов компании. В 2024 по сравнению с 2023 годом снижение на 0,291 (или 53,47%), что говорит о значительном ухудшении показателя в 2024 году. Эффективность использования внеоборотного капитала к концу анализируемого периода возросла на 36.3%, что отражает рост масштаба бизнеса организации

Это может быть связано с уменьшением прибыльности или ростом затрат, связанных с долгосрочными активами, рисунок 3.

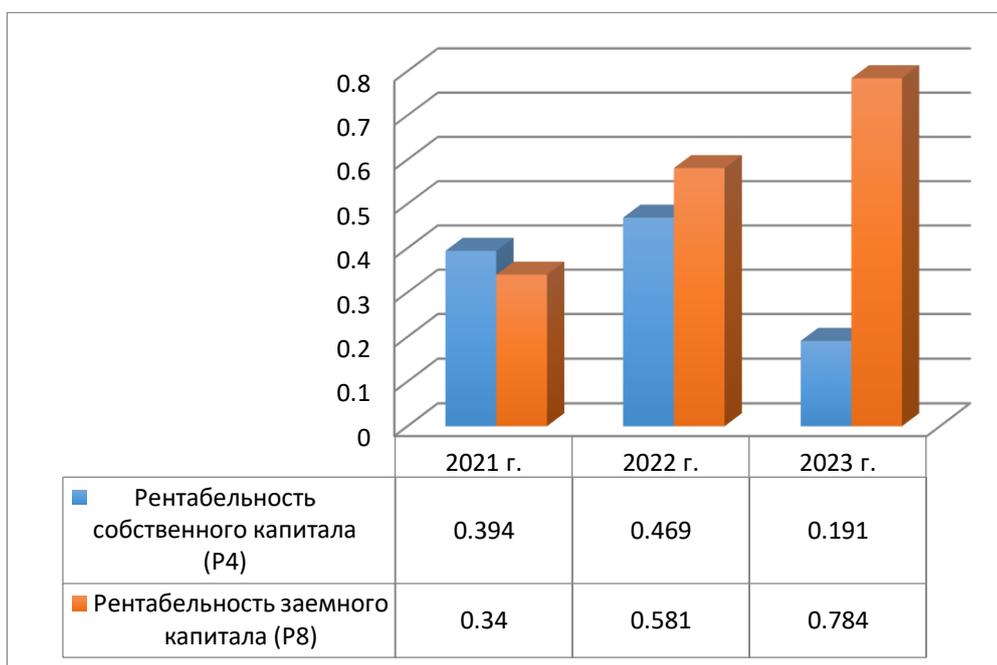


Рисунок 3 - Динамика изменения рентабельности совокупных активов и внеоборотного капитала за 2022-2024 г., тыс.руб

Рентабельность оборотного капитала (P3) изменения 2023 по сравнению с 2022 годом: рост на 0,212 (или 80,61%), что демонстрирует улучшение рентабельности оборотных активов. Это указывает на эффективное использование оборотного капитала для создания прибыли в 2023 году. 2024 по сравнению с 2023 годом: снижение на 0,212 (или 44,63%), что также свидетельствует о значительном падении эффективности использования оборотных активов в 2024 году. Коэффициент рентабельности оборотного капитала в конце анализируемого периода (за 2022 г.) возрос на 38.6 и составил 26.3%, что говорит о росте эффективности использования оборотного капитала и уменьшении вероятности возникновения сомнительной и безнадежной дебиторской задолженности, снижении степени коммерческого риска.

«С точки зрения собственников важнейшей оценкой эффективности вложения средств является наличие прибыли на вложенный капитал. Показатель прибыли на вложенный акционерами (собственниками) капитал, называется рентабельностью собственного капитала (P4). Рентабельность вложенного капитала (P5) и рентабельность инвестиций (P7) характеризует эффективность операционной и инвестиционной деятельности компании; показывает, насколько грамотно работают менеджеры с заемным и с собственным капиталом. Рентабельность перманентного капитала (P6) отражает эффективность использования (собственного и долгосрочного заемного) капитала, вложенного в деятельность фирмы на длительный срок.

Рентабельность заемного капитала (P8) отражает величину прибыли, приходящейся на каждый рубль заемных средств» [15].

Расчет финансовой рентабельности представлен в таблице 4.

Таблица 4 - Расчет показателей экономической рентабельности ООО «Специализированное тампонажное управление»

Наименование показателя	за 2022	за 2023	за 2024	Изменение 2024 от 2022
Рентабельность собственного капитала (P4)	0,394	0,469	0,191	0,306
Рентабельность вложенного капитала (P5)	0,18	0,3	0,156	0,235
Рентабельность перманентного капитала (P6)	0,183	0,305	0,165	0,247
Рентабельность инвестиций (P7)	0,235	0,333	0,168	0,208
Рентабельность заемного капитала (P8)	0,34	0,581	0,784	0,894

Рентабельность собственного капитала (P4). Изменения 2023 по сравнению с 2022 годом: увеличение на 0,075 (или 19,03%), что свидетельствует о росте эффективности использования собственного капитала для генерации прибыли. В 2024 по сравнению с 2023 годом: снижение на 0,278 (или 59,32%), что указывает на значительное ухудшение рентабельности собственного капитала. Это может быть результатом снижения прибыли или

увеличения доли убытков, которые негативно повлияли на использование собственного капитала в 2024 году.

Анализ показателей рентабельности для компании по данным за 2022–2024 годы:

В 2024 по сравнению с 2023 годом снижение на 0,165 (или 49,55%), что свидетельствует о существенном падении рентабельности инвестиций в 2024 году, что, возможно, связано с падением доходности от инвестиций или ухудшением внешнеэкономической ситуации.

Рентабельность заемного капитала (P8). Изменения в 2023 по сравнению с 2022 годом увеличение на 0,241 (или 70,88%), что указывает на улучшение рентабельности заемного капитала. Компания смогла эффективно использовать заемные средства для получения прибыли в 2023 году. В 2024 по сравнению с 2023 годом увеличение на 0,203 (или 34,96%), что продолжает тренд роста рентабельности заемного капитала. В 2024 году компания ещё лучше использовала заемные средства для увеличения прибыли, что может быть связано с оптимизацией долговой нагрузки или более эффективным использованием кредитных ресурсов.

В 2024 году наблюдается значительное снижение рентабельности по всем показателям, кроме рентабельности заемного капитала. Снижение рентабельности собственного капитала, вложенного капитала и инвестиций может указывать на проблемы в операционной или инвестиционной деятельности компании, что повлияло на её прибыльность. В то же время, рентабельность заемного капитала продолжила рост, что может свидетельствовать о более эффективном управлении долговыми обязательствами и использованием заемных средств для получения прибыли.

В 2023 году наблюдается улучшение всех показателей рентабельности по сравнению с 2022 годом. Особенно выраженный рост рентабельности был по вложенному и перманентному капиталу, что свидетельствует о более эффективном использовании капитала и повышении прибыльности в 2023 году, рисунок 4.

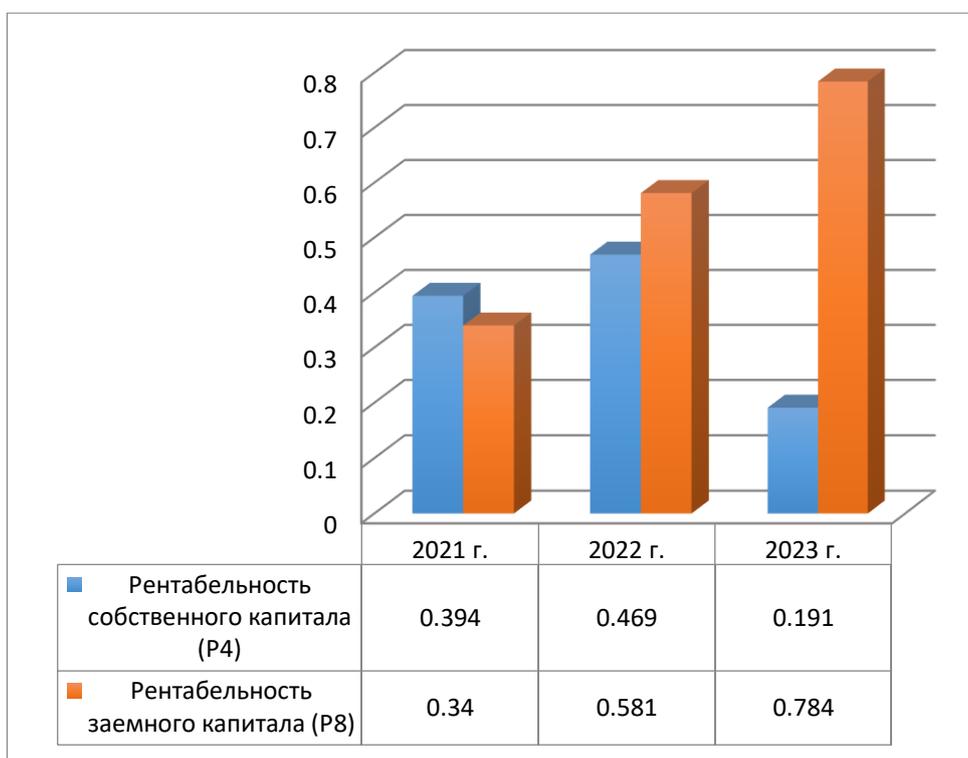


Рисунок 4 - Динамика изменения рентабельности собственного и заемного капитала за 2022-2024 г., тыс.руб

ООО «Специализированное тампоажное управление» должна внимательно проанализировать причины снижения рентабельности в 2024 году и найти пути для улучшения использования собственного, вложенного и перманентного капитала, а также инвестиций.

Далее рассмотрим коэффициенты ликвидности за 2022-2024 года.

Коэффициент финансовой независимости значительно увеличился с 0,432 в 2022 году до 0,704 в 2024 году, что является ростом на 1,057. Это указывает на значительное улучшение финансовой независимости компании, с увеличением доли собственного капитала в общей структуре капитала.

Анализ финансовых показателей компании с 2022 по 2024 год показывает следующие ключевые изменения, таблица 5.

Таблица 5 - Расчет показателей финансовой устойчивости ООО «Специализированное тампонажное управление» за 2022-2024 год.

Наименование показателя	01.01.2022	01.01.2023	01.01.2024	Изменение 01.01.2024 от 01.01.2022
Коэффициент финансовой независимости (К1)	0,432	0,642	0,704	1,057
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (К 2)	0,01	0,325	0,522	0,488
Коэффициент маневренности функционирующего капитала (К3)	0,278	0,251	0,298	-1,972
Коэффициент финансовой устойчивости (К 4)	0,01	0,325	0,522	0,488
Коэффициент финансового рычага (К5)	2,32	1,56	1,42	-0,90

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами также значительно повысился с 0,01 в 2022 году до 0,522 в 2024 году (увеличение на 0,488). Это свидетельствует о том, что компания смогла значительно улучшить свою способность финансировать оборотные средства за счет собственных средств.

Показатель маневренности функционирующего капитала в 2024 году достиг отметки 0,298, продемонстрировав улучшение по сравнению с предыдущим годом, когда его значение составляло 0,251. Тем не менее, данный индикатор так и не смог восстановиться до уровня 2022 года, равного 0,278. Такая динамика свидетельствует о том, что возможности предприятия по эффективному управлению оборотными активами остаются ограниченными.

Показатель финансовой устойчивости продемонстрировал аналогичную положительную тенденцию, как и коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, показав значительный рост с минимального значения 0,01 в начале анализируемого периода до

существенных 0,522 к концу рассматриваемого временного отрезка. Такое увеличение на 0,488 пункта отражает заметное укрепление финансовой стабильности организации и повышение ее способности противостоять неблагоприятным внешним экономическим воздействиям.

Коэффициент финансового рычага продемонстрировал нисходящую динамику, сократившись с 2,32 до 1,42 за анализируемый период. Подобное снижение на 0,90 пункта является благоприятным индикатором для финансового положения компании, поскольку отражает уменьшение ее зависимости от привлеченного капитала и, соответственно, сокращение рисков, возникающих при обслуживании долговых обязательств.

Анализируя общую картину, можно отметить, что ООО «Специализированное тампоначное управление» достигло существенных успехов в укреплении своих финансовых позиций и повышении степени независимости, сократив долю внешнего финансирования и нарастив объем собственных финансовых ресурсов.

В течение 2023 года предприятие показало впечатляющие результаты в области рентабельности по ключевым направлениям деятельности, что свидетельствовало об эффективном применении капитальных ресурсов для генерирования прибыли.

Однако в 2024 году наблюдалось существенное ухудшение показателей доходности, особенно в части эффективности использования собственного и привлеченного капитала, что может быть обусловлено увеличением затрат или падением уровня доходности основной деятельности. Подобная негативная тенденция указывает на возможные сложности в операционных или инвестиционных процессах, что требует пристального внимания руководства для восстановления финансовых показателей. Все ключевые коэффициенты финансовой устойчивости, такие как коэффициент финансовой независимости, коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами и коэффициент финансовой устойчивости, показывают значительный рост с 2022 по 2024 год.

«В целях обеспечения экономической безопасности предприятия используются методы оценки финансового состояния для оценки контрагентов. Кроме того, оценка может проводиться в соответствии с информацией, полученной из официальных источников или от самого контрагента, и в соответствии с информацией, полученной способом проведения бизнес-аналитики. Для этого возможно использование специальных программных продуктов» [9].

ООО «Специализированное тапонажное управление» в целом показала улучшение своей финансовой устойчивости, снижая долговую нагрузку и увеличивая долю собственного капитала. Однако ухудшение показателей рентабельности в 2024 году требует внимания к оптимизации затрат и улучшению доходности от активов и инвестиций.

3 Рекомендации по улучшению финансового состояния в целях обеспечения экономической безопасности

3.1 Мероприятия по улучшению финансового состояния ООО «Специализированное тампонажное управление»

Для улучшения финансового состояния ООО «Специализированное тампонажное управление» можно предложить следующие мероприятия, представленные на рисунке 5:

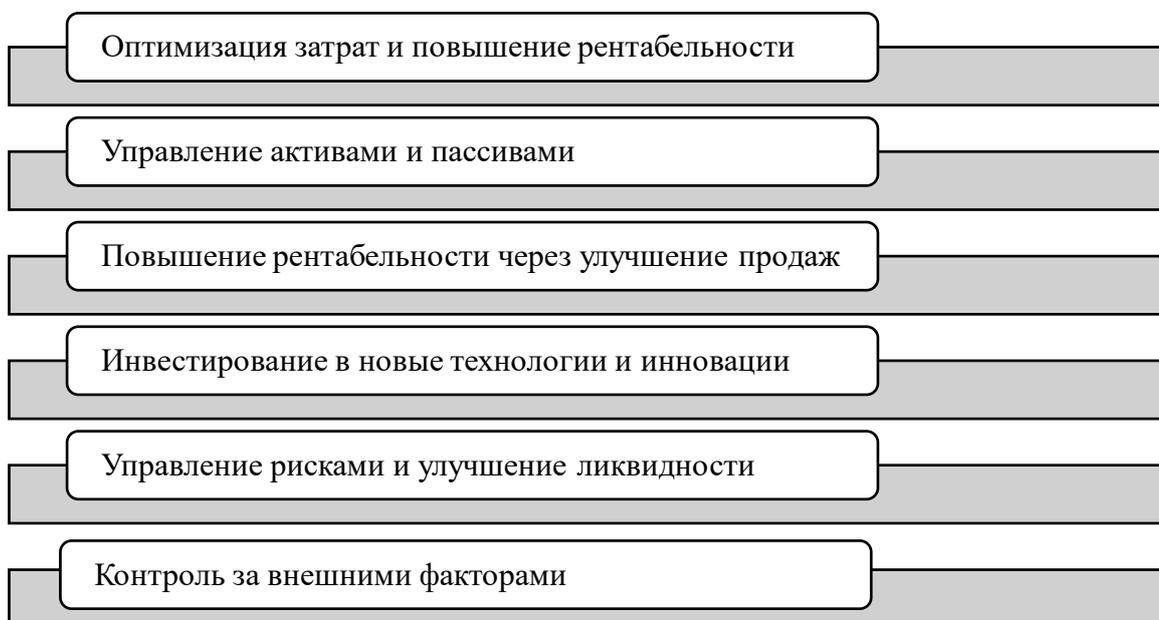


Рисунок 5- Мероприятия по улучшению финансового состояния ООО «Специализированное томпанажное управление»

Провести детальный анализ структуры затрат, чтобы выявить области, где возможно снизить расходы без ущерба для качества услуг. Среди основных направлений совершенствования следует рассматривать оптимизацию операционной деятельности через повышение эффективности производственных циклов, сокращение непродуктивных управленческих

издержек и совершенствование системы управления товарно-материальными ценностями. Значительное внимание должно уделяться повышению результативности использования как текущих, так и долгосрочных активов предприятия посредством пересмотра подходов к управлению имуществом и ускорения его оборачиваемости с целью максимизации получаемого дохода.

Необходимым элементом стратегии улучшения выступает анализ и корректировка структуры источников финансирования с возможным сокращением объема заемных обязательств. Уменьшение зависимости от внешнего финансирования позволит минимизировать риски, возникающие при обслуживании долговых обязательств, и укрепить общую финансовую стабильность организации. Принципиальное значение имеет наращивание объема собственных финансовых ресурсов, что способствует повышению степени автономности предприятия от внешних кредиторов.

Особое внимание следует сосредоточить на развитии мобильности капитала через рационализацию управления складскими запасами, оптимизацию политики расчетов с дебиторами и эффективное распоряжение денежными ресурсами, что обеспечит способность компании к оперативному реагированию на трансформации рыночной конъюнктуры.

Совершенствование системы управления рисками, охватывающей как финансовые, так и операционные угрозы, требует использования современных инструментов защиты и страхования. Оптимизация управления денежными потоками через ускорение возврата дебиторской задолженности и повышение оборачиваемости товарно-материальных ценностей способствует увеличению финансовой маневренности и минимизации рисков утраты платежеспособности.

Постоянный мониторинг макроэкономических тенденций, включая законодательные новации, изменения налогового режима и ценовые колебания на стратегически важные ресурсы, позволяет своевременно адаптироваться к внешним изменениям и предупреждать потенциальные финансовые затруднения.

Создание и реализация стратегии диверсификации доходных источников способствует снижению зависимости от отдельных рыночных сегментов или клиентских групп. Комплексная реализация предложенных инициатив позволит ООО «Специализированное томпанажное управление» оптимизировать финансовые результаты, укрепить устойчивость, минимизировать операционные риски и сформировать прочный фундамент для долгосрочного развития.

3.2 Расчет экономического эффекта от предложенных мероприятий

«Экономический эффект — это конечный результат экономической деятельности, выражающийся в стоимостной оценке, который достигается за счет разницы между доходами и расходами, возникающими в результате реализации мероприятий, улучшений или изменений, направленных на повышение эффективности работы организации или проекта. Он может быть, как положительным, так и отрицательным, но всегда может быть конкретно измерен в денежных единицах или других показателях, таких как проценты, сокращения или прирост в производстве.

Сам экономический эффект по сути представляет собой дополнительный доход, получаемый через дополнительные прибыли, снижение материальных, трудовых затрат, рост объемов производства или качества продукции, выражаемых в цене, а основной целью расчета экономического эффекта является определение эффективности» [21].

«Рентабельность — используется для оценки эффективности использования собственного капитала, измеряет отношение чистой прибыли к собственному капиталу компании и отражает, насколько эффективно компания использует свой капитал для генерации прибыли» [11].

Для расчёта экономического эффекта от мероприятия по оптимизации затрат и повышению рентабельности, были использованы следующие параметры

Предположим, что ООО «Специализированное томпанажное управление» смогла снизить себестоимость продаж на определённый процент, что приведёт к увеличению валовой прибыли. Пусть снижение составит 5% от себестоимости. Также предположим, что организация смогла повысить рентабельность продаж (например, рентабельность собственного капитала) на 10%.

Теперь рассчитаем экономический эффект. Снижение себестоимости на 5%:

$$\begin{aligned} \text{Снижение затрат} &= \text{Себестоимость за 2024} * 5\% = 672794 * \\ &0,05 = 33\,639,7 \text{ руб.} \end{aligned}$$

В результате прироста от повышения рентабельности, увеличим рентабельность собственного капитала на 10% и вычислим прирост прибыли.

Рентабельность собственного капитала за 2024 год: 0,191. Если она увеличится на 10%, то новая рентабельность составит:

$$\text{Новая рентабельность} = 0,191 * (1 + 0,10) = 0,210 \quad (16)$$

Теперь вычислим прирост прибыли, используя собственный капитал компании на 2024 год:

$$\begin{aligned} \text{Прирост прибыли} &= \text{Собственный капитал} * \\ &(\text{Новая рентабельность} - \text{Старая рентабельность}) = 598903 * \\ &(0,210 - 0,191) = 598903 * 0,019 = 11\,387,2 \text{ руб.} \end{aligned}$$

Далее рассчитаем общий экономический эффект:

$$\begin{aligned} \text{Экономический эффект} &= \text{Снижение затрат} + \\ \text{Прирост прибыли} &= 33\,639,7 + 11\,387,2 = 45\,026,9 \text{ руб.} \end{aligned}$$

Применение мероприятий по оптимизации затрат и повышению рентабельности может привести к экономическому эффекту в размере 45 026,9 руб. в 2024 году. Это возможно за счёт снижения себестоимости и повышения рентабельности собственного капитала.

В течение исследуемого временного интервала с 2022 по 2024 год ООО «Специализированное тампонажное управление» показало благоприятные тенденции роста доходов и улучшения ключевых финансовых параметров деятельности. Вместе с тем, компания столкнулась с рядом проблемных аспектов, которые требуют проведения целенаправленных мероприятий для обеспечения дальнейшего укрепления финансовой стабильности предприятия.

Заключение

Экономическая безопасность представляет собой фундаментальный элемент национальной безопасности страны, оказывающий влияние на все аспекты общественной и хозяйственной жизни. Данная категория служит основополагающей характеристикой экономической системы, демонстрирующей ее потенциал в создании благоприятных жизненных условий для граждан и поддержании устойчивого экономического прогресса.

Достижение экономической безопасности требует решения комплекса взаимосвязанных задач. Принципиальное значение имеет упорядочивание процессов создания институтов, ответственных за обеспечение безопасности, с целью максимизации их эффективности. Параллельно важно сохранять устойчивую динамику развития хозяйственных взаимосвязей и оптимизировать эффективность ресурсопользования. Особую роль играет создание надежной правовой основы для всех субъектов финансово-экономических отношений.

Начальный этап исследования был направлен на изучение теоретических аспектов, раскрывающих связь между финансовой устойчивостью организации и ее экономической защищенностью, что позволило сформировать понимание необходимых подходов к их совершенствованию.

Последующий этап работы предполагал углубленное изучение финансового состояния компании посредством применения системы аналитических коэффициентов. Результаты анализа продемонстрировали, что ООО «Специализированное таможенное управление» добилось значительных успехов в повышении финансовой независимости, сократив долю заемных средств и увеличив собственную капитальную базу.

В течение 2023 года предприятие показало выдающиеся результаты по показателям доходности, что подтверждало высокую эффективность использования капитальных ресурсов для получения прибыли. Однако в 2024

году наблюдалось заметное ухудшение рентабельности, что может свидетельствовать о возникших трудностях в основной деятельности или инвестиционных процессах, требующих принятия корректирующих решений.

Показатели финансовой устойчивости организации демонстрировали положительную динамику в рассматриваемом временном интервале, отражая усиление финансовой самостоятельности и улучшение способности к управлению оборотными средствами. Такие изменения указывают на уменьшение зависимости от внешних источников финансирования и повышение устойчивости к внешним экономическим воздействиям.

В общем плане ООО «Специализированное тампоначное управление» продемонстрировало укрепление своих финансовых позиций благодаря снижению долговых обязательств и наращиванию собственных средств. Тем не менее, ухудшение показателей рентабельности в последнем анализируемом году подчеркивает важность проведения мероприятий по оптимизации затрат и повышению отдачи от использования активов.

Заключительный этап исследования включал формирование системы практических предложений по улучшению финансового положения организации на основе всестороннего анализа ее деятельности и выработки целевых мероприятий.

Внедрение разработанных рекомендаций по сокращению издержек и увеличению прибыльности может принести экономическую выгоду в объеме 45 026,9 рублей в текущем году благодаря уменьшению производственных затрат и повышению эффективности использования собственного капитала.

Комплексное изучение деятельности ООО «Специализированное тампоначное управление» за трехлетний период показало благоприятную динамику развития доходной базы и ключевых финансовых показателей, несмотря на существование определенных проблемных областей, устранение которых потребует системного подхода к дальнейшему укреплению финансового положения предприятия.

Список используемой литературы и используемых источников

1. Абдукаримов И.Т., Беспалов М.В. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: учеб. Пособие. М.: ИНФРА-М, 2023. 214 с.
2. Абрютина М.С., Грачев А.В. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. М. : Дело и сервис, 2022. 272 с.
3. Адаменко А.А., Тобольская Т.Е. Прибыль как элемент финансовых результатов, ее значение, функции и методы планирования // Международный журнал. Естественно-гуманитарные исследования. 2020. № 23 (1). С. 4-9. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 30.04.2024).
4. Арабян К. К. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности внешними пользователями. М. : КноРус, 2022. 304 с.
5. Бадмаева Д. Г. Анализ финансовой отчетности предприятия: учеб. пособие. М.: Проспект Науки. 2023. 529 с.
6. Бариленко В.И. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник и практикум для вузов. М.: Юрайт, 2020. 455 с.
7. Бланк И.А. Управление финансовыми ресурсами: учебное пособие. М.: Омега-Л, 2019. 768 с.
8. Буваева А.А., Егорова Р.Р. Формирование и распределение прибыли на предприятии // Экономика и социум. 2022. № 11 (90). С. 867-871. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 30.04.2024).
9. Власова Н.С. Анализ финансовых результатов деятельности организации // Деловой вестник предпринимателя. 2022. № 4 (2). С. 19-24. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 30.04.2024).
10. Горчикова Г.Н., Шкапенков С.И. Управление формированием прибыли в коммерческой организации // Экономические науки. 2019. № 2 (26). С. 77-81. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 30.04.2024).
11. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК) [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 30.11.1994 (в ред. 11.03.2024). URL:

<http://www.consultant.ru> (дата обращения: 3.05.2024).

12. Донцова Л. В. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности: учебник. М.: Дело и сервис, 2024. 292 с.

13. Дудник Д.В., Шер М.Л. Основы финансового анализа: учеб. пособие. М. РГУЦ, 2020. 232 с.

14. Жарылгасова Б. Т., Суглобов А. Е, Савин В.Ю. Анализ финансовой отчетности: учеб. пособие. М.: Титан эффект, 2024. 320 с.

15. Жулина Е. Г., Иванова Н.А. Анализ финансовой отчетности: учеб. пособие. М.: Дашков и ко, 2022. 272 с.

16. Исаева Ш.М., Габиева К.А. Бухгалтерская финансовая отчетность организации как информационная основа анализа финансового состояния // Экономика и социум. 2023. № 4 (47). С. 333–337. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 30.04.2024).

17. Камысовская С.В., Захарова Т.В. Бухгалтерская финансовая отчетность: формирование и анализ показателей: учеб. пособие. М.: ИНФРА-М, 2023. 432 с.

18. Касимова Д.М. Направления улучшения финансового состояния предприятия // Наука: общество, экономика, право. 2022. № 4. С. 314-322. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 30.04.2024).

19. Кирьянова З. В., Седова Е.И. Анализ финансовой отчетности: учебник для бакалавров. М.: Юрайт, 2024. 432 с.

20. Кобелева И.В., Ивашкина Н.С. Анализ финансово-хозяйственной деятельности коммерческих организаций: учеб. пособие. М.: ИНФРА-М, 2020. 256 с.

21. Комплексный анализ финансово-хозяйственной деятельности фирмы: учеб. пособие; под. ред. В.И. Флегонтова. М.: Аспект Пресс, 2020. 333 с.

22. Куприянова Л.М. Финансовый анализ: учеб. пособие. М.: ИНФРА-М, 2022. 157 с.

23. Мельник М.В., Герасимова Е.Б. Анализ финансово-хозяйственной

деятельности предприятия: учеб. пособие. М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2020. 208 с.

24. Пласкова Н.С. Анализ финансовой отчетности: учебник. М.: АВТОР, 2023. 520 с.

25. Понятие и сущность экономической безопасности организации//Познавательная экономика-
URL:<http://www.econocover.ru/esscovs-127-1> (Дата обращения 10.12.2019г.)

26. Современный экономический словарь; под ред. Б.А. Райзберга, Л.Ш. Лозовского, Е.Б. Стародубцевой. М.: ИНФРА-М, 2024. 512 с.

27. Экономическая безопасность предприятия: Учебное пособие / Коваленко О.А., Малютина Т.Д., Ткаченко Д.Д. - М.:ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2019. - С. 87-88:

Приложение А
Бухгалтерская отчетность

Таблица А.1 – Бухгалтерский баланс за 2024 г., тыс.руб

А К Т И В	Код	01.01.2024	01.01.2023	01.01.2022
1	2	3	4	5
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ		-	-	-
Нематериальные активы	1110	-	-	-
Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
Основные средства	1150	427109	326497	268384
Отложенные налоговые активы	1180	17414	3811	2880
Прочие внеоборотные активы	1190	106	165	228
ИТОГО по разделу I	1100	444629	330473	271492
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ		-	-	-
Запасы	1210	70216	59199	70302
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	3005	243	281
Дебиторская задолженность	1230	263677	281619	276781
в том числе:		-	-	-
Денежные средства	1250	69304	834	1333
Прочие оборотные активы	1260	25		8
ИТОГО по разделу II	1200	406227	341895	348705
БАЛАНС (сумма строк 1100 + 1200)	1600	850856	672368	620237

Продолжение Приложения А

Продолжение таблицы А.1

ПАССИВ	Код	01.01.2024	01.01.2023	01.01.2022
1	2	3	4	5
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ		-	-	-
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	49584	49584	49584
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	549319	382035	218053
ИТОГО по разделу III	1300	598903	431619	267637
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		-	-	-
Долгосрочные заемные средства	1410	33519	109400	236500
Отложенные налоговые обязательства	1420		16065	14185
Резервы под условные обязательства	1430	-	-	-
Прочие долгосрочные обязательства	1450	368	-	-
ИТОГО по разделу IV	1400	33887	125465	250685
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		-	-	-
Краткосрочные заемные обязательства	1510	57899	10050	7215
Кредиторская задолженность	1520	159285	105234	94660
Прочие краткосрочные обязательства	1550	882	-	-
ИТОГО по разделу V	1500	218066	115284	101875
БАЛАНС (сумма строк 1300 + 1400 + 1500)	1700	850856	672368	620237

Продолжение Приложения А

Продолжение таблицы А.1

Показатель	Код	за 2022	за 2023	за 2024
Выручка	2110	707321	803806	894747
Себестоимость продаж	2120	545381	592213	672794
Валовая прибыль	2100	161940	211593	221953
Коммерческие расходы	2210	-	-	-
Управленческие расходы	2220	31741	39236	28707
Прибыль (убыток) от продаж	2200	130199	172357	193246
Доходы от участия в других организациях	2310	-	-	-
Проценты к получению	2320	291	76	2227
Проценты к уплате	2330	20681	12372	1342
Прочие доходы	2340	20087	54967	11640
Прочие расходы	2350	19527	9081	80223
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	110369	205947	125548
Налог на прибыль	2410	-24575	-42081	-25589
текущий налог на прибыль	2411	24193	41132	38979
отложенный налог на прибыль	2412	-382	-949	13390
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-	-
Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-	-
Прочее	2460	-	-	-
Чистая прибыль (убыток)	2400	88002	163983	98325