

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки / специальности)

Бухгалтерский учет, анализ и аудит

(направленность (профиль) / специализация)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Бухгалтерский учет и анализ дебиторской задолженности

Обучающийся

Л.В. Корчина

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

канд. экон. наук, доцент Е.А. Васильева

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Тольятти 2025

Аннотация

Бакалаврскую работу выполнил обучающийся Л.В. Корчина.

Тема работы: Бухгалтерский учет и анализ дебиторской задолженности.

Руководитель: канд. эк. наук, доцент Е.А. Васильева.

Цель бакалаврской работы – разработка рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА».

Объектом исследования выступило ООО «ИЗБА», осуществляющее производство изделий из бетона для использования в строительстве.

Предмет исследования – организация бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности ООО «ИЗБА».

Методы исследования: подбор и обработка литературных источников, сравнительный анализ, статистическая обработка данных, прогнозирование.

Краткие выводы по работе. Осуществление современными предприятиями в процессе хозяйственной деятельности различных операций по приобретению или реализации товаров, работ или услуг. В указанных условиях особое значение приобретает организация бухгалтерского учета и своевременного анализа дебиторской задолженности, в полной мере соответствующего действующему законодательству и требованиям отраслевых нормативных документов и инструкций, что является ключевым условием обеспечения максимальной степени достоверности финансовой отчетности субъекта, и, следовательно, залогом устойчивого развития в долгосрочной перспективе.

Практическая значимость работы обоснована возможностью использования разработанных рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности в практической деятельности ООО «ИЗБА».

Структура и объем работы. Работа включает введение, три раздела, заключение, список используемой литературы и используемых источников из 26 пунктов, приложение. Общий объем работы, без приложений, 48 страниц машинописного текста, в том числе таблиц – 8, рисунков – 20.

Содержание

Введение	4
1 Теоретические аспекты бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности предприятия.....	7
1.1 Дебиторская задолженность как объект учета и контроля.....	7
1.2 Методика анализа дебиторской задолженности предприятия	14
2 Оценка организации бухгалтерского учета и анализ дебиторской задолженности в ООО «ИЗБА»	20
2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «ИЗБА»	20
2.2 Организация бухгалтерского учета и анализ дебиторской задолженности предприятия.....	29
3 Разработка рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА».....	37
3.1 Рекомендации по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА»	37
3.2 Оценка эффективности предлагаемых рекомендаций.....	41
Заключение	43
Список используемой литературы и используемых источников	46
Приложение А Бухгалтерская отчетность ООО «ИЗБА» за 2022-2024 г.	49
Приложение Б Рекомендуемая рейтинговая система оценки потребителей ООО «ИЗБА»	55

Введение

Усиление конкуренции на современном рынке, безусловно, обосновывает высокое значение эффективной организации расчетов с контрагентами для любого коммерческого предприятия.

Осуществление в процессе хозяйственной деятельности различных операций по приобретению или реализации товаров, выполнению работ или оказанию услуг, обуславливает необходимость ведения бухгалтерского учета и своевременного анализа дебиторской задолженности, которое в полной мере соответствует действующему законодательству и требованиям отраслевых нормативных документов, инструкций. Данный фактор является ключевым для обеспечения максимальной степени достоверности финансовой отчетности субъекта, и, следовательно, залогом устойчивого развития в долгосрочной перспективе.

Одним из основных источников формирования денежных потоков на предприятии выступает дебиторская задолженность, требующая организации корректного учета, эффективного контроля с целью исключения риска ее необоснованного роста и своевременной оценки.

Бухгалтерский учет и детальный анализ дебиторской задолженности создает для современных предприятий ряд преимуществ:

- успешное позиционирование экономического субъекта на рынке с учетом его конъюнктуры и текущих взаимоотношений с контрагентами;
- определение ресурсов и потенциала для обеспечения роста денежного притока и, соответственно, улучшения финансового положения компании;
- информативная и достоверная оценка рациональности использования оборотного капитала в коммерческой деятельности.

Представленные факты в значительной степени обосновывают актуальность выбранной темы бакалаврской работы.

Цель работы – рассмотрение бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности, а также разработка рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА».

Для достижения поставленной цели необходимо решить ряд задач:

- систематизировать теоретические аспекты бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности предприятия;
- оценить организацию бухгалтерского учета дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» и провести ее анализ;
- разработать рекомендации по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА».

Объектом исследования является ООО «ИЗБА», основным видом деятельности которого по ОКВЭД является 23.61 Производство изделий из бетона для использования в строительстве.

Предмет исследования – организация бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности ООО «ИЗБА».

Теоретическую базу исследования сформировали труды российских и зарубежных экономистов, посвященных понятию дебиторской задолженности предприятия, методике ее анализа и оценки, организации бухгалтерского учета на предприятии.

Информационной базой работы является бухгалтерская отчетность ООО «ИЗБА» за 2022-2024 гг.

При написании бакалаврской работы использованы такие научные методы исследования, как подбор литературных источников, сравнительный анализ, статистическую обработку данных, прогнозирование.

Практическая значимость заключается в возможности применения разработанных рекомендаций в деятельности по организации бухгалтерского учета и оптимизации дебиторской задолженности на производственных предприятиях

Работа включает введение, три раздела, заключение, список используемой литературы и используемых источников из 26 пунктов,

приложения.

В первом разделе бакалаврской работы систематизированы теоретические аспекты бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности предприятия, в частности, раскрыта сущность исследуемой дефиниции, ее значение в деятельности хозяйствующего субъекта, а также приведена методика анализа дебиторской задолженности.

Во втором разделе представлена организационно-экономическая характеристика объекта исследования ООО «ИЗБА», проведена оценка действующей организации бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности предприятия.

В третьем разделе работы предложены рекомендации по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА», направленные на оптимизацию соответствующих процессов на предприятии.

1 Теоретические аспекты бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности предприятия

1.1 Дебиторская задолженность как объект учета и контроля

Одним из значимых элементов оборотных средств и реальным активом предприятия является дебиторская задолженность, которая выступает также показателем для оценки финансового состояния хозяйствующего субъекта: рост ее доли в структуре оборотных активов свидетельствует о снижении ликвидности и финансовой устойчивости, увеличении риска финансовых потерь.

Анализ литературных источников показал, что современная экономическая наука располагает множеством подходов к трактовке исследуемого понятия.

Так, сторонником юридического подхода выступает И.А. Бланк, определяющий дебиторскую задолженность как «сумму финансовых обязательств юридических и физических лиц перед предприятием по расчетам за товары, работы, услуги, выданные авансы» [10]. Автор делает акцент на правовой природе взаимоотношений участников рынка, что отражает специфику представленной трактовки.

В свою очередь, В.В. Ковалев предлагает экономико-правовой подход к определению сущности исследуемого понятия: «дебиторская задолженность – это одновременно часть оборотных средств и часть выручки предприятия, которая возникает в результате финансово-хозяйственной деятельности с контрагентами и отражает задолженность этих лиц в пользу предприятия. Дебиторская задолженность предприятия формирует оборотные средства актива бухгалтерского баланса наряду с запасами и денежными средствами» [5]. Автор отражает в данной формулировке и значение дебиторской задолженности в экономической деятельности хозяйствующего субъекта, и правовую основу ее возникновения – обязательства контрагентов.

Экономический подход предполагает определение дебиторской задолженности в качестве кредита дебиторам. К примеру, М.В.Мельник трактует исследуемую дефиницию как «вложение и способ расширения продажи в кредит с целью увеличения объема реализации и собственного капитала» [8]. А.С. Пархоменко считает, что данный термин следует трактовать как «денежные средства, которые должны поступить на расчетный счет (в кассу) организации за проданные товары (оказанные услуги)» [12], в большей степени определяя его значение для формирования активов предприятия, нежели взаимоотношений с контрагентами.

С точки зрения бухгалтерского учета, дебиторская задолженность – это факт хозяйственной жизни, имущественного права, выступающего объектом гражданских прав, что зафиксировано в ст. 128 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), согласно которой, «к объектам гражданских прав относятся вещи (включая наличные деньги и документарные ценные бумаги), иное имущество, в том числе имущественные права (включая безналичные денежные средства, в том числе цифровые рубли, бездокументарные ценные бумаги, цифровые права); результаты работ и оказание услуг; охраняемые результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации (интеллектуальная собственность); нематериальные блага» [1].

В ходе обобщения приведенных подходов к трактовке исследуемой дефиниции возможно заключить, что дебиторская задолженность представляет собой сумму задолженности контрагентов, включающую финансовые обязательства юридических или физических лиц перед предприятием как результат осуществления хозяйственных взаимоотношений с ним.

Для более детального объяснения сущности дебиторской задолженности целесообразно проанализировать взаимосвязь источников ее возникновения и отношений с различными контрагентами:

- отсрочка платежа как договорное обязательство физических и юридических лиц (покупателей продукции, услуг) в процессе реализации товаров предприятия;
- авансирование платежей физическим и юридическим лицам (поставщикам продукции, услуг);
- формирование задолженности учредителей по взносам в уставный капитал;
- авансовые платежи по заработной плате, выдача подотчетных сумм сотрудникам;
- излишки перечисленных в бюджет или взысканных налоговыми органами налоговых платежей;
- излишки перечисленных или взысканных во внебюджетные фонды суммы взносов на обязательное социальное страхование [7].

Приведенные источники возникновения дебиторской задолженности определяют следующие основания ее формирования:

- наличие заключенного договора и вытекающих из него обязательств (подлежат фиксации в бухгалтерском учете с момента заключения договора и началом фактического исполнения его условий одной из сторон);
- законодательные нормы (подлежат фиксации в бухгалтерском учете независимо от даты и срока реализации конкретного факта хозяйственной жизни субъекта; например, учет суммы задолженности государства перед предприятием по возмещению излишне перечисленных в бюджет налоговых платежей).

Разнообразие источников возникновения дебиторской задолженности, взаимосвязь современных предприятий с различными контрагентами в процессе хозяйственной деятельности обосновывают необходимость внедрения многоуровневой системы нормативного регулирования контроля и учета дебиторской задолженности (Таблица 1) [26].

Таблица 1 – Уровни системы нормативного регулирования бухгалтерского учета расчетов с дебиторами

Уровень системы	Документы	Назначение и содержание
Законодательный	Гражданский кодекс РФ (Часть 1)	Регулирование порядка «перехода права собственности на продукцию и порядок заключения договоров купли – продажи» [1]
	Налоговый кодекс РФ (далее – НК РФ)	Регламентация и регулирование налогообложения «расчетов предприятий с дебиторами и кредиторами» [9]
	Федеральный закон №402-ФЗ «О бухгалтерском учете»	Перечень основных требований и допущений «бухгалтерского учета расчетов с дебиторами и кредиторами» [21]
Нормативный	Положение по ведению бухгалтерского учета и отчетности в РФ	«Требования и принципы ведения учета расчетов, правильность их отражения» [14]
	Положение по ведению бухгалтерского учета 10/99 «Расходы организации»	«Правила определения стоимостной оценки кредиторской задолженности в бухгалтерском учете» [13]
	План счетов бухгалтерского учета и инструкция по его применению	Указание «синтетических счетов для учета расчетов с дебиторами и кредиторами» [15]
Методический	Отраслевые стандарты, приказы, методические указания, инструкции, разъяснения	Разъяснение требований документов высших уровней
Организационный	Учетная политика предприятия, рабочий план счетов, график документооборота	Регламентация порядка учета дебиторской задолженности конкретного хозяйствующего субъекта

Система нормативного регулирования учета дебиторской задолженности в РФ высоко развита, что позволяет своевременно учитывать и контролировать данный показатель, а также повысить достоверность и качество финансовой отчетности предприятий.

Однако не только исполнение законодательных требований в сфере учета дебиторской задолженности является обязательным условием для обеспечения эффективного управления и ее оптимизации, необходимо также принимать во внимание представленную ниже классификацию.

По признаку «Срок образования» дебиторская задолженность подразделяется на краткосрочную (с периодом погашения до 1 календарного года) и долгосрочную (предоставление отсрочки платежа кредиторам более 12 месяцев) [10].

Срок образования и степень вероятности возникновения рисков невозврата дебиторской задолженности тесно взаимосвязаны. Данный факт обуславливает существенное значение непрерывного мониторинга исполнения дебиторами их обязательств перед предприятием по параметру соблюдения фиксированных дат оплаты имеющейся задолженности.

По источникам возникновения дебиторскую задолженность принято группировать следующим образом:

- отсрочка платежа кредиторам, авансирование платежей поставщикам;
- задолженность учредителей по взносам в уставный капитал, дочерних и зависимых обществ;
- авансовые платежи по заработной плате, выдача подотчетных сумм сотрудникам;
- излишки перечисленных в бюджет или взысканных налоговыми органами налоговых платежей, перечисленных или взысканных во внебюджетные фонды суммы взносов на обязательное социальное страхование [20].

Признак «Источник возникновения» позволяет предприятию эффективно управлять суммой дебиторской задолженности посредством разработки индивидуальных программ ее погашения для каждой группы дебиторов.

Классификация дебиторской задолженности по критерию «срочность погашения» приведена на рисунке 1 [24].

Срочной принято считать задолженность, срок исполнения которой не истек, в противном случае задолженность дебиторов признается просроченной, что определяет необходимость применения к ним мер по ее

истребованию. Отсроченная задолженность образуется в результате реструктуризации, проводимой по согласованию сторон.

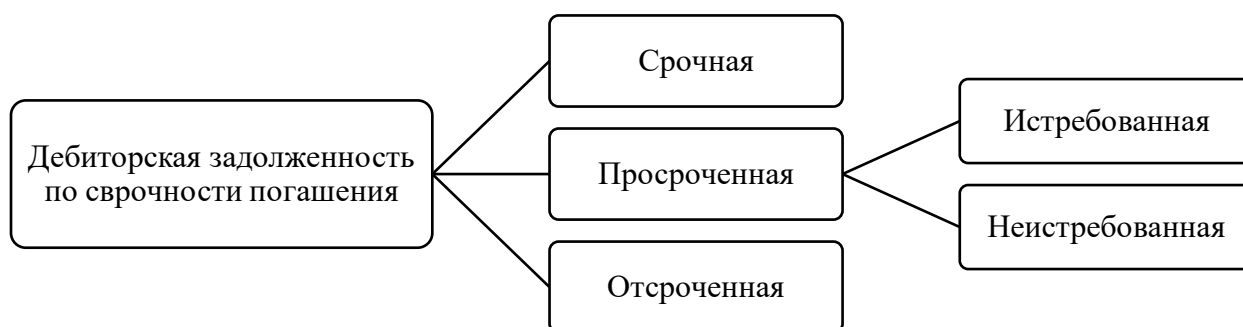


Рисунок 1 – Классификация дебиторской задолженности по критерию «Срочность погашения»

Учет указанного классификационного признака характеризуется высокой значимостью для получения более детальных и достоверных результатов анализа показателей ликвидности и платежеспособности предприятия, а также для обеспечения возможности своевременного принятия мер по организации погашения задолженности дебиторами и надлежащего контроля над данным процессом.

Признак классификации «Степень обеспеченности» обуславливает выделение дебиторской задолженности двух видов: обеспеченная и необеспеченная (Рисунок 2) [24]. Обеспечение погашения дебиторской задолженности может быть осуществлено за счет фиксации в договоре условий о выплате контрагентом неустойки в случае нарушения сроков оплаты задолженности, конкретизации залогового имущества, привлечения в качестве гаранта исполнения обязательств поручителя или использования банковской гарантии. Учет и анализ общей суммы дебиторской задолженности в разрезе степени обеспеченности позволяет предприятию оценить вероятность возникновения рисков неплатежеспособности контрагентов и своевременно на них реагировать.

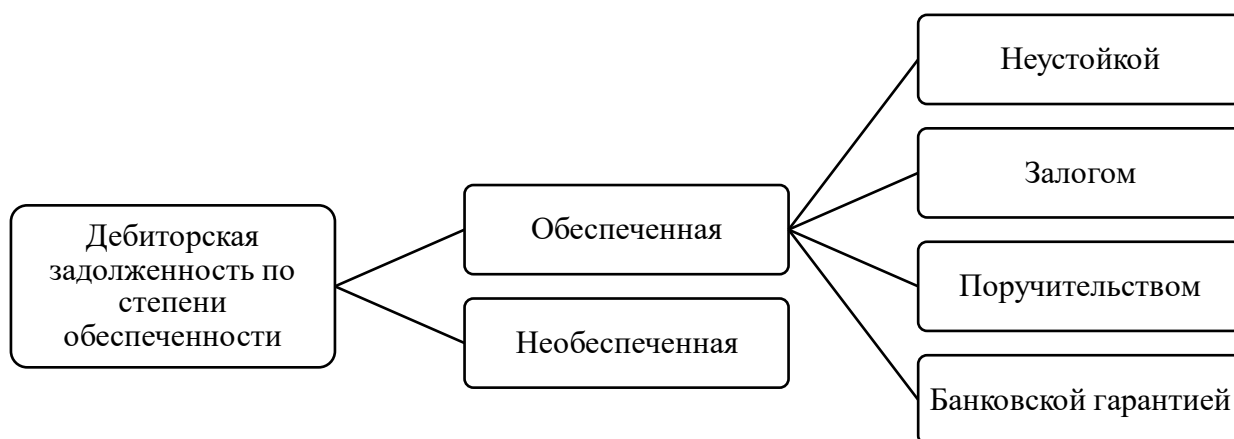


Рисунок 2 – Классификация дебиторской задолженности по критерию «Степень обеспеченности»

Одним из ключевых параметров классификации дебиторской задолженности выступает «Возможность взыскания», относительно которой задолженность контрагентов перед предприятием принято делить на надежную, сомнительную и безнадежную (Рисунок 3) [20].

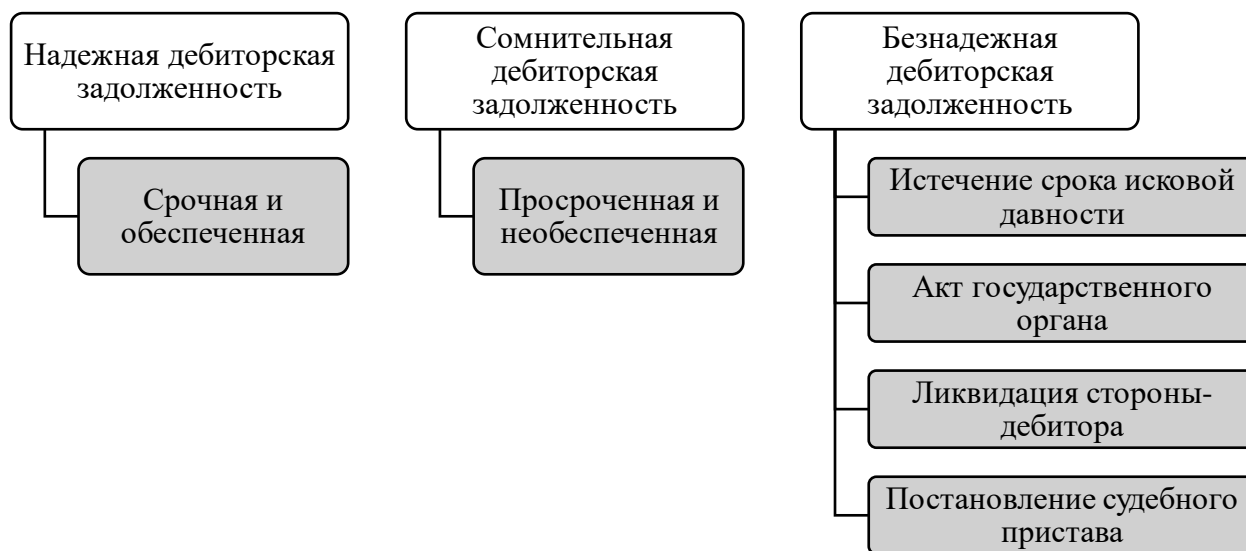


Рисунок 3 – Классификация дебиторской задолженности по критерию «Возможность взыскания»

Применение группировки дебиторской задолженности по параметрам возможности взыскания имеет существенное значение при обеспечении

объективности и корректности расчета финансового результата деятельности предприятия. К примеру, списание задолженности дебиторов, признанных безнадежными, влечет негативные последствия для хозяйствующего субъекта в виде увеличения расходной части бюджета и сокращения прибыли.

Представленная классификация в современных условиях представляется наиболее оптимальной и позволяет обеспечить предприятию высокую степень эффективности контроля и управления задолженностью дебиторов.

1.2 Методика анализа дебиторской задолженности предприятия

Формирование дебиторской задолженности представляет собой стандартное явление, возникающее в процессе проведения расчетов с контрагентами. Однако данные факты хозяйственной жизни зачастую имеют следствием дефицит оборотных средств, что отрицательно сказывается на функционировании предприятия, нередко вызывая нарушение сроков денежных выплат персоналу. «Несвоевременное погашение дебиторской задолженности приводит к риску возникновения просроченной задолженности и неполучению денежных средств за отгруженные материальные ценности, а также оказанные услуги или выполненные работы» [6]. Определить и обосновать оптимально допустимую величину дебиторской задолженности, обеспечить необходимый уровень эффективности деятельности предприятия с целью недопущения снижения финансовой стабильности возможно лишь за счет грамотной организации бухгалтерского учета и анализа исследуемого показателя. Особым значением при этом характеризуется внутренний контроль, направленный на соблюдение требований действующего законодательства при совершении расчетов с партнерами по бизнесу.

Как показало исследование литературных источников, в современной экономической науке нет единого подхода к методике проведения анализа дебиторской задолженности.

Например, Н.Н. Ильшева и С.И. Крылов утверждают, что фундаментом анализа дебиторской задолженности предприятия является исследование ее структуры, состава и динамики, на основании чего становится возможным определение влияния данного показателя «на отклонения в общей величине суммы задолженности хозяйствующего субъекта, изменения в объемах долгосрочной дебиторской задолженности в целом, краткосрочной дебиторской задолженности в целом и по статьям» [3], а также оценивается динамика структуры задолженности предприятия в изучаемом периоде. В завершении анализа дебиторской задолженности хозяйствующего субъекта, по мнению экономистов, необходимо взаимоувязать изменения ее объема с изменением финансового состояния предприятия в результате проведения анализа уровня «финансовой устойчивости, ликвидности, платежеспособности, деловой активности» [3].

В свою очередь, Г.В. Савицкая считает, что «в процессе анализа расчетов необходимо проводить исследование состава, динамики, причин и сроков давности формирования дебиторской задолженности» [16]. Автором предлагается в рамках указанного процесса производить расчет следующих показателей:

- коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности;
- продолжительность одного оборота дебиторской задолженности;
- «доля дебиторской задолженности в общем объеме текущих активов» [16].

Несколько иной точки зрения придерживаются О.И. Хайруллина и О.В. Баянова, предлагая изначально проанализировать структуру, состав и динамику дебиторской задолженности, а в качестве ключевого показателя использовать удельный вес дебиторской задолженности в оборотных активах и его динамику [25].

Аналогичный подход поддержан К.В. Карелиной и С.А. Нардиной: «анализ состояния и качества управления дебиторской задолженностью хозяйствующего субъекта необходимо начинать с проведения оценки

динамики ее объемов в целом и в разрезе отдельно взятых статей. Далее следует определить удельный вес дебиторской задолженности в оборотных активах» [4]. Также автор утверждает о значимости оценки структуры дебиторской задолженности расчета удельного веса той ее доли, оплата по которой ожидается в течение 12 месяцев, что имеет целью формирование характера динамики исследуемого показателя.

Существенной детализацией характеризуется методика анализа дебиторской задолженности (далее – ДЗ), предложенная коллективом авторов Ю.А. Долгих, Т.В. Бакуновой, Е.А. Трофимовой, Е.С. Панфиловой и предполагающая реализацию следующего алгоритма действий (Рисунок 4) [24].

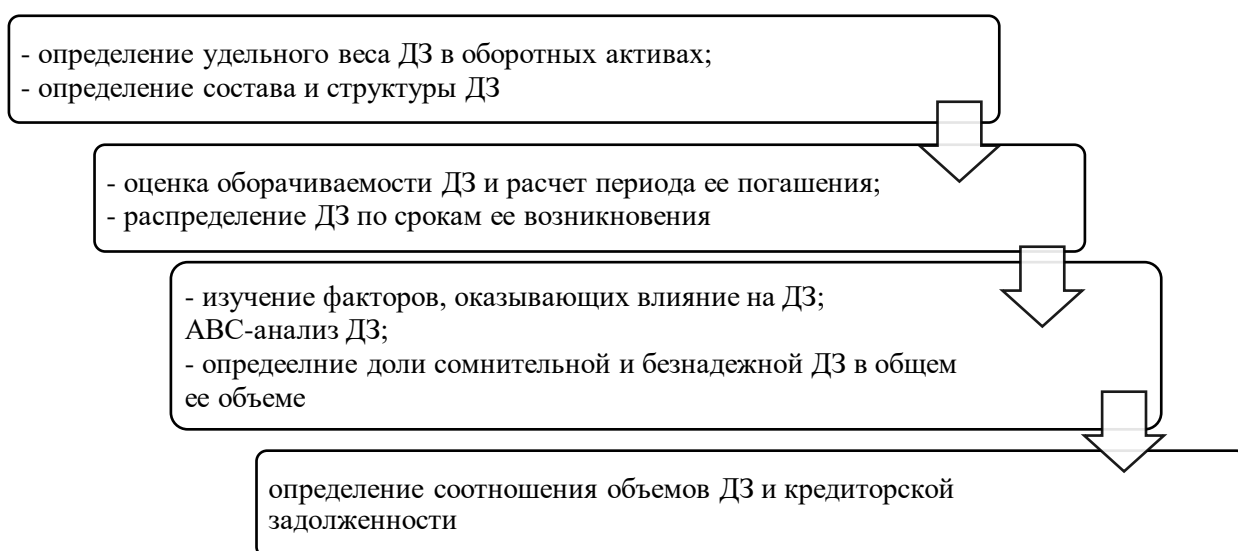


Рисунок 4 – методика анализа дебиторской задолженности
Ю.А. Долгих, Т.В. Бакуновой, Е.А. Трофимовой, Е.С. Панфиловой

В качестве базовых показателей, необходимых для проведения достоверного анализа дебиторской задолженности предприятия, указанные авторы предлагают следующие коэффициенты (Рисунок 5) [24].



Рисунок 5 – Ключевые показатели для анализа дебиторской задолженности по Ю.А. Долгих, Т.В. Бакуновой, Е.А. Трофимовой, Е.С. Панфиловой

Представленный подход имеет существенное преимущество и отличается обоснованной степенью достоверности и всесторонним характером ввиду того, что предполагает горизонтальный (динамический) и вертикальный (структурный) анализ дебиторской задолженности предприятия.

В результате обобщения изложенного материала возможно заключить, что анализ задолженности дебиторов перед предприятием целесообразно проводить в два этапа, на первом из которых исследуется ее состав, структура и динамика, на втором – производится расчет показателей, отражающих эффективность управления ею.

В качестве ключевых индикаторов оценки оптимальности организации учета и управления дебиторской задолженностью предприятия в рамках данного исследования предлагается использовать следующие (Таблица 2).

Таблица 2 – Показатели, необходимые для анализа дебиторской задолженности предприятия

Показатель	Методика расчета	Условные обозначения
Коэффициент оборачиваемости	$K_{дз} = \frac{ВП}{ДЗ} \times 100\%$	К _{дз} - коэффициент оборачиваемости ДЗ, % ВП – выручка предприятия за период, тыс. руб.; ДЗ – дебиторская задолженность за период, тыс. руб.
Продолжительность оборота ДЗ	$T_{об} = \frac{T}{ДЗ} \times 100\%$	T _{об} – продолжительность оборота ДЗ, дни; T – количество дней в периоде; ДЗ – дебиторская задолженность за период, тыс. руб.
Срок погашения ДЗ	$T_{дз} = \frac{ДЗ}{ВП} \times T$	T _{дз} – срок погашения ДЗ, дни; ДЗ – дебиторская задолженность за период, тыс. руб.; ВП – выручка предприятия за период, тыс. руб.; T – количество дней в периоде
Доля ДЗ в общем объеме текущих активов	$D_{дз} = \frac{ДЗ}{ТА} \times 100\%$	D _{дз} – доля ДЗ в общем объеме текущих активов, %; ДЗ – дебиторская задолженность за период, тыс. руб.; ТА – «текущие активы предприятия, тыс. руб. (сумма II раздела бухгалтерского баланса)» [11]
Коэффициент соотношения ДЗ и кредиторской задолженности	$K_{сдк} = \frac{ДЗ}{КЗ} \times 100\%$	K _{сдк} – коэффициент соотношения ДЗ и кредиторской задолженности, %; ДЗ – дебиторская задолженность за период, тыс. руб.; КЗ – кредиторская задолженность за период, тыс. руб.

Комплекс приведенных показателей позволяет провести анализ, сформировать достоверную оценку состояния дебиторской задолженности и определить степень эффективности управлению ею на основании расчета фактического периода оборота и установления реальной величины данного параметра.

Обобщая изложенное, возможно заключить, что в первом разделе бакалаврской работы систематизированы теоретические аспекты бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности предприятия, в частности:

- раскрыта сущность термина «дебиторская задолженность предприятия» (сумма задолженности контрагентов, формируемая финансовыми обязательствами юридических или физических лиц перед предприятием вследствие хозяйственных взаимоотношений с ними.);
- представлена классификация дебиторской задолженности с обоснованием значимости каждого признака группировки;
- определено значение дебиторской задолженности в деятельности хозяйствующего субъекта (стандартное явление, возникающее в процессе проведения расчетов с контрагентами, характеризующее (при неэффективном учете и анализе) риском возникновения дефицита оборотных средств, как следствие - нарушение сроков денежных выплат подотчетным лицам, общее снижение финансовой стабильности хозяйствующего субъекта);
- проведен анализ подходов к методике анализа дебиторской задолженности, в результате которого определены ключевые показатели, формирующие наиболее достоверную оценку состояния дебиторской задолженности предприятия.

2 Оценка организации бухгалтерского учета и анализ дебиторской задолженности в ООО «ИЗБА»

2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «ИЗБА»

Объект исследования представлен обществом с ограниченной ответственностью «ИЗБА» (сокращенное наименование ООО «ИЗБА»), расположенное по адресу: 445130, Самарская область, Ставропольский район, с. Васильевка, ул. Шоссейная, д. 22.

ООО «ИЗБА» зарегистрировано в Межрайонной инспекции Федеральной налоговой службы №24 по Самарской области 13.10.2015 г. имеет следующие реквизиты:

- ОГРН: 1156313062476;
- ИНН: 6382071139;
- КПП: 638201001;
- ОКПО: 42541034.

Миссию ООО «ИЗБА» руководство предприятия видит в обеспечении ценовой доступности высококачественных строительных материалов для возведения зданий и сооружений, отличающихся прочностью, универсальностью, долговечностью, экологичностью и экономичностью: «Элитный уровень по доступной цене» [17].

Продукция ООО «ИЗБА» представлена в производственном сегменте посредством выпуска стеновых, облицовочных, фундаментных и столбовых, перегородочных керамзитобетонных блоков.

ООО «ИЗБА» характеризуется репутацией надежного производителя и поставщика керамзитобетонных блоков для различных целей строительства ввиду ряда существенных конкурентных преимуществ:

- ценовая доступность за счет собственного производства, позволяющего обеспечить выпуск необходимого объема заказов;

- постоянное наличие товарной продукции;
- персонализация расчета заказа;
- оперативность и качество доставки посредством собственного автопарка, состоящего из грузовых автомобилей с прицепами и манипулятором;
- высококвалифицированный персонал, имеющий многолетний опыт работы в сфере строительных материалов и способный достоверно выявить потребности клиентов, оказывая консультационную помощь при выборе товарных позиций;
- имидж надежного производителя и поставщика керамзитобетонных блоков для различных целей строительства, крупнейшее предприятие в своем сегменте на рынке Самарской области.

Организационно-правовая форма ООО «ИЗБА» предоставляет предприятию юридическую самостоятельность и полномочия «выступать в хозяйственном обороте от своего имени» [22].

ООО «ИЗБА» «имеет в собственности обособленное имущество, учитываемое на его самостоятельном балансе, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде» [22].

Целью ООО «ИЗБА» является получение прибыли.

Основной вид деятельности ООО «ИЗБА» по ОКВЭД – 23.61 Производство изделий из бетона для использования в строительстве.

Ассортимент ООО «ИЗБА» включает стеновые, облицовочные, фундаментные и столбовые, перегородочные керамзитобетонные блоки.

Организационная структура ООО «ИЗБА» приведена на рисунке 6 и является линейно-функциональной.

Общее руководство предприятием осуществляется директором.

Функционал менеджера по продажам включает организацию сбыта готовой продукции и ведение договорной работы, развитие клиентской базы.



Рисунок 6 – Организационная структура ООО «ИЗБА»

Менеджер по логистике формирует прогноз рыночного спроса на выпускаемые ООО «ИЗБА» керамзитобетонные блоки, определяет наилучшие источники снабжения сырьем и материалами для организации производственного процесса, способы складирования и хранения.

Инженер-технолог несет ответственность за функционирование производственного цеха, качество производимой продукции и ее соответствие заявленным требованиям и отраслевым стандартам.

Бухгалтер реализует функции по планированию и контролю движения денежных потоков предприятия.

Одним из ключевых этапов при формировании организационно-экономической характеристики предприятия является анализ динамики основных экономических показателей его деятельности, что служит фундаментом для оценки эффективности функционирования хозяйствующего субъекта и разработки перспектив развития (Таблица 3).

Согласно данным таблицы 3, большинство основных экономических показателей ООО «ИЗБА» в исследуемом периоде характеризуется отрицательной динамикой.

Таблица 3 – Основные экономические показатели деятельности ООО «ИЗБА» за 2022-2024 гг.

Показатели	2022 г.	2023 г.	2024 г.	Изменение			
				2023/2022		2024/2023	
				Абс. изм (+/-)	Темп прироста, %	Абс. изм (+/-)	Темп прироста, %
1	2	3	4	5	6	7	8
Выручка от продажи, тыс. руб.	28376	32614	68969	4238	14,94	36355	111,47
Себестоимость продаж, тыс. руб.	(23628)	(35176)	(64915)	-11548	-32,83	29739	84,54
Валовая прибыль (убыток), тыс. руб.	4748	(2562)	4054	-2186	-46,04	6616	-
Управленческие расходы, тыс. руб.	(-)	(177)	(3675)	177	100,0	-3498	1976,27
Коммерческие расходы, тыс. руб.	(-)	(-)	(-)	-	-	-	-
Прочие доходы, тыс. руб.	29	7605	0	7576	26124,0	-7605	-100,0
Прочие расходы, тыс. руб.	(4308)	(4712)	(0)	404	9,38	-4712	-100,0
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	469	154	379	-315	-67,16	225	146,10
Проценты к получению, тыс. руб.	0	0	17	0	0	17	100,0
Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	469	154	396	-315	-67,16	242	157,14
Чистая прибыль, тыс. руб.	391	123	324	-268	-68,54	201	163,41
Оборотные активы, тыс. руб.	1658	733	6910	-925	-55,79	6177	842,70
Среднесписочная численность ППП, чел.	8	8	6	0	0	-2	-25,0
Фонд оплаты труда, тыс. руб.	835	2755	2246	1920	229,94	-509	-18,48
Среднегодовая заработная плата работающего, тыс. руб.	104	344	374	240	230,77	30	8,72
Среднегодовая выработка работающего, тыс. руб.	3547	4077	11495	530	14,94	7418	181,95

Продолжение таблицы 3

1	2	3	4	5	6	7	8
Оборачиваемость активов, раз	17,11	44,49	9,98	27,38	160,02	-34,51	-77,57
Рентабельность продаж, %	1,65	0,47	0,55	-1,18	-	0,08	-
Рентабельность производства, %	1,98	0,43	0,58	-1,55	-	0,15	-
Затраты на рубль выручки, коп.	82,53	108,40	99,45	25,87	31,35	-8,95	-8,26

Несмотря на то, что выручка предприятия в 2022-2024 гг. возросла с 28376 т. р. до 68969 т. р. (практически в 2,5 раза), валовая прибыль в 2023 г. приняла отрицательное значение, в 2024 г. составила 4054 т. р., что все же ниже показателя 2022 г. Данный факт объясняется тенденцией изменения себестоимости продаж, например превышением ее уровня над значением выручки в 2023 г., что обусловило убыточность деятельности ООО «ИЗБА» в 2023 г. (Рисунок 7).

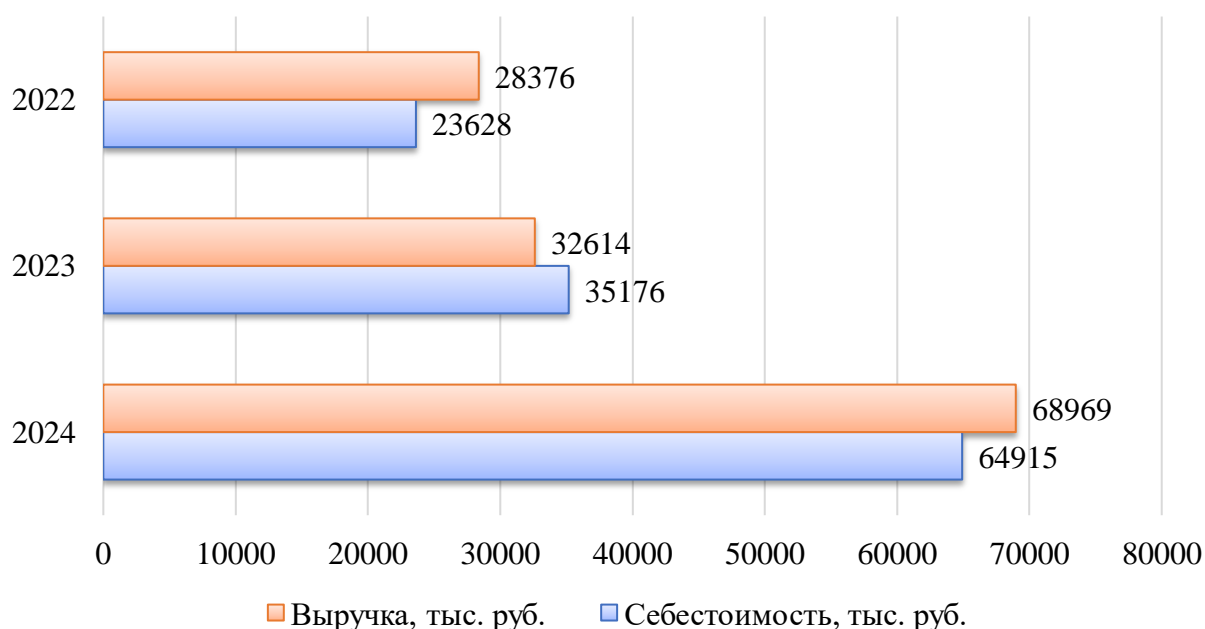


Рисунок 7 – Показатели выручки и себестоимости продаж
ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг.

Наряду с отрицательными значениями валовой прибыли в 2023 г. отмечается существенное снижение показателей прибыли от продаж и чистой

прибыли: с 469 т. р. до 154 т. р. и с 391 т. р. до 123 т. р. соответственно. При этом положительного финансового результата деятельности ООО «ИЗБА» удалось достичь вследствие наличия прочих доходов.

В 2024 г. ситуация улучшилась, анализируемые показатели возросли до 379 т. р. (прибыль от продаж) и 324 т. р. (чистая прибыль).

Динамика показателей прибыли предприятия приведена на рисунке 8.

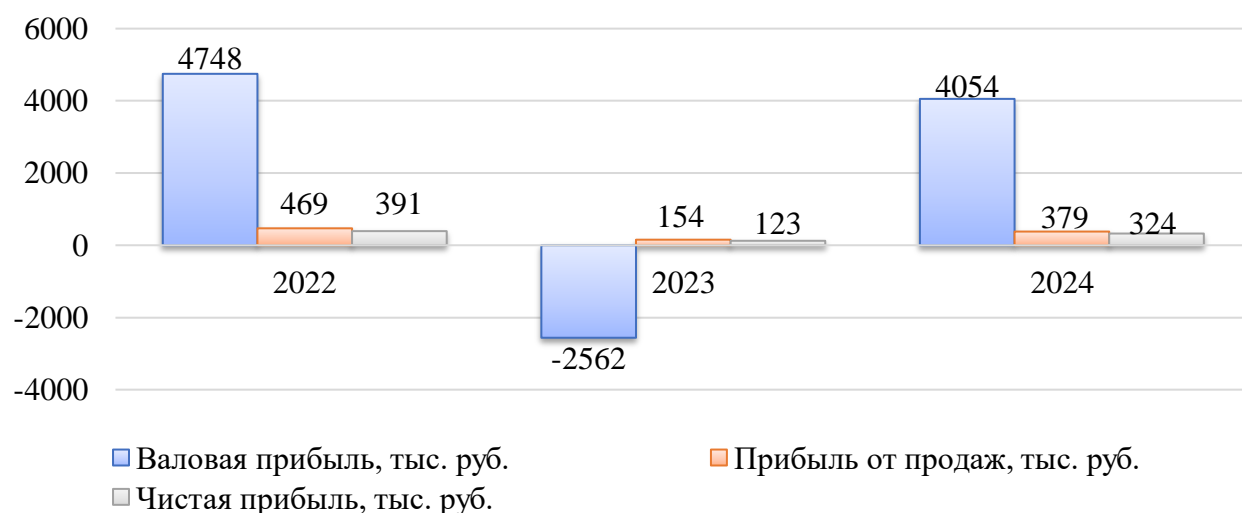


Рисунок 8 – Показатели прибыли ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг.

На формирование показателей прибыли оказало влияние также наличие в 2023-2024 гг. управленческих расходов предприятия, которые в 2023 г. составили 177 т. р., в 2024 г. – 3675 т. р., что характеризуется как негативный фактор (Рисунок 9).

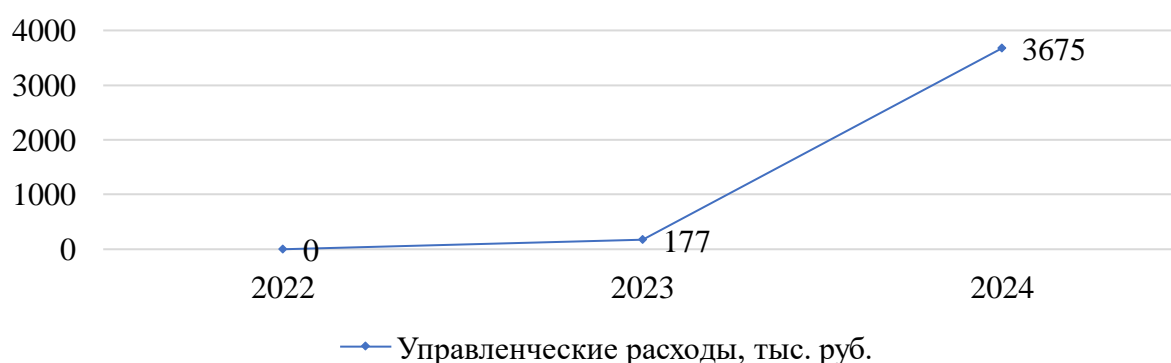


Рисунок 9 – Управленческие расходы ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг.

Важное значение в обеспечении условий для эффективного функционирования современного предприятия имеет уровень мотивации работников, что во многом зависит от суммы среднегодовой заработной платы.

В анализируемом периоде в ООО «ИЗБА» отмечается устойчивый рост показателя среднегодовой заработной платы: со 104 т. р. в 2022 г. до 374 т. р. в 2024 г., в целом за 2022-2024 гг. увеличившись в 3,6 раза (Рисунок 10).

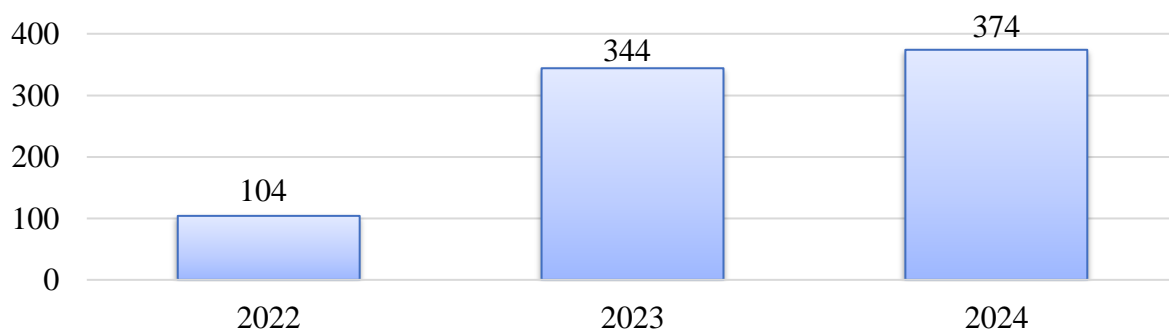


Рисунок 10 – Показатели среднегодовой заработной платы работающего ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг.

Позитивная динамика уровня среднегодовой заработной платы положительно сказывается на тенденции изменения производительности труда персонала ООО «ИЗБА», которая в 2022 г. составила 3547 т. р., в 2023 г. – 4077 т. р., в 2024 г. – 11495 т. р. (Рисунок 11).



Рисунок 11 – Показатели производительности труда персонала ООО «ООО «ИЗБА»» в 2022-2024 гг.

Разнонаправленная динамика отмечается в 2022-2024 гг. в значениях «коэффициента оборачиваемости активов – числа полных оборотов, совершенных оборотными активами за календарный год» [5]. В 2022 г. данный показатель составил 17,11 раза, в 2023 г. – 44,49 раза, в 2024 г. – 9,98 раза, что отражает «снижение эффективности использования оборотных активов предприятия» [5]. Динамика коэффициента оборачиваемости оборотных активов ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг. представлена на рисунке 12.

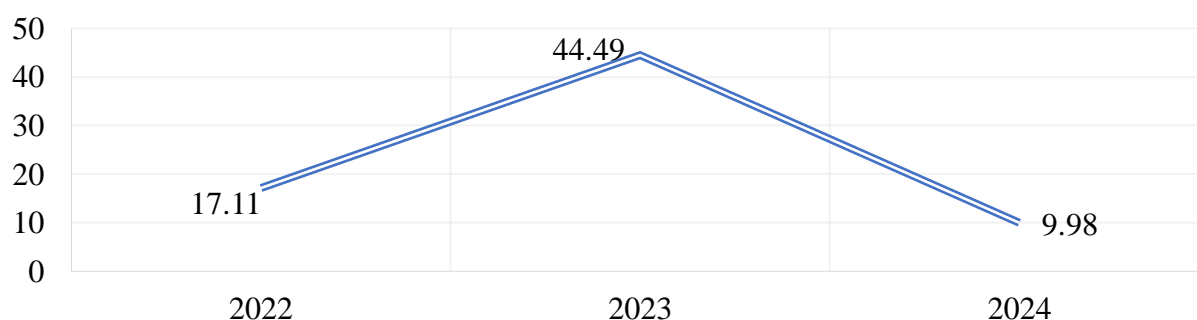


Рисунок 12 – Коэффициент оборачиваемости оборотных активов ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг., раз

Дать общую оценку эффективности деятельности производственного предприятия позволяет анализ показателей рентабельности.

Рентабельность продаж ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг. снизилась в 3 раза: с 1,65% в 2022г. до 0,55% в 2024 г. Аналогичная тенденция отмечена в динамике показателя рентабельности производства, который к концу анализируемого периода сократился практически в 3,5 раза (Рисунок 13).

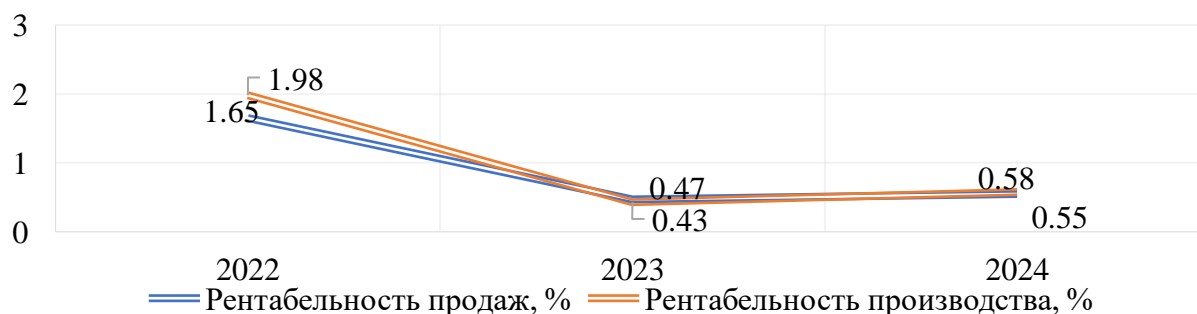


Рисунок 13 – Показатели рентабельности ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг.

В соответствии с основным видом деятельности ООО «ИЗБА», в рамках анализа основных экономических показателей деятельности предприятия целесообразно также исследовать тенденцию изменения уровня затрат, приходящихся на каждый рубль, вырученный в результате реализации готовой продукции.

«Показатель затрат на один рубль объема продукции в продажных ценах или на один рубль выручки от продаж является обобщающим показателем эффективности деятельности коммерческой организации, характеризующим эффективность использования всей совокупности ресурсов» [19].

В 2022-2024 гг. анализируемый показатель в ООО «ИЗБА» составил соответственно 82,53 коп., 108,40 коп. и 99,45 коп., что свидетельствует об убыточности производственной деятельности в 2023 г. и высоком риске потерь в 2024 г. (Рисунок 14).

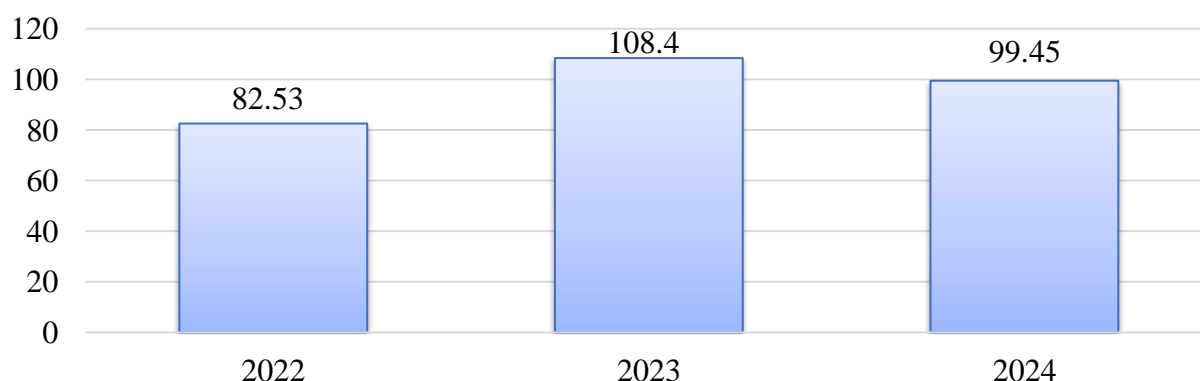


Рисунок 14 – Затраты на рубль выручки ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг., коп.

В результате анализа тенденций изменения основных организационно-экономических показателей ООО «ИЗБА» за период 2022-2024 гг., следует заключить, что большинство из них отличается отрицательной динамикой, демонстрируя снижение эффективности деятельности предприятия и основания для формирования риска потери конкурентных преимуществ и позиции на рынке.

2.2 Организация бухгалтерского учета и анализ дебиторской задолженности предприятия

Функция бухгалтерского учета в ООО «ИЗБА» реализуется бухгалтером, напрямую подчиняющимся директору предприятия.

Бухгалтерский учет в ООО «ИЗБА» организован в соответствии с действующим законодательством, основан на применении «Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению, утвержденного Приказом Минфина РФ от 31 октября 2000 года № 94н» [15].

В ООО «ИЗБА» применяется общая система налогообложения. Согласно ст. 54 НК РФ, предприятие исчисляет «налоговую базу по итогам каждого налогового периода на основе данных регистров бухгалтерского учета и (или) на основе иных документально подтвержденных данных об объектах, подлежащих налогообложению либо связанных с налогообложением» [9], ведя бухгалтерский и налоговый учет на условиях своевременного представления в налоговый орган по месту нахождения соответствующей отчетности.

Согласно Федеральному закону «О бухгалтерском учете» и ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации», бухгалтерская отчетность ООО «ИЗБА» включает «бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах» [21]. Процесс ведения бухгалтерского учета на предприятии полностью автоматизирован посредством применения программных продуктов 1С: «Предприятие 8.3» и 1С: «Зарплата и кадры».

Одним из объектов бухгалтерского учета в ООО «ИЗБА» является дебиторская задолженность, предназначение которой, в значительной степени, заключается в формировании условий для увеличения сбыта и расширения клиентской базы за счет предоставления возможности потребителям приобретать продукцию предприятия с отсрочкой ее оплаты.

В ООО «ИЗБА» расчеты с контрагентами осуществляются в наличной (контракты в размере до 100 т. р.) и безналичной формах с использованием

открытого в Филиале №6318 ПАО «ВТБ 24» расчетного счета №40702810610190017880 на основании заключенных договоров, содержащих информацию о предмете договора, правах и обязанностях сторон, сроках действия договора, стоимость реализуемой по договору продукции (работ, услуг), порядке расчетов и прочих условиях.

Стандартная процедура отражения сделок по купле-продаже керамзитобетонных блоков в ООО «ИЗБА» выглядит следующим образом (Рисунок 15).

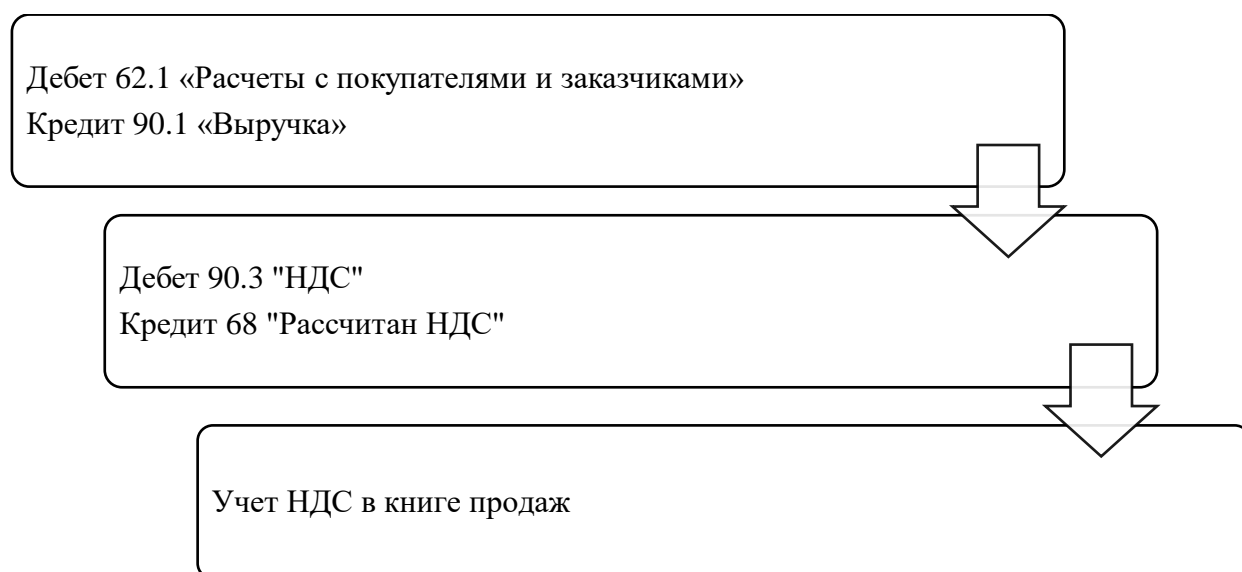


Рисунок 15 – Бухгалтерский учет расчетов с покупателями в ООО «ИЗБА»

Далее необходимо провести анализ задолженности дебиторов перед предприятием целесообразно.

На первом этапе исследуется динамика, состав, структура и дебиторской задолженности (проводится горизонтальный (динамический) и вертикальный (структурный) анализ), на втором – производится расчет показателей, отражающих эффективность управления ею.

Динамика уровня дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг. представлена на рисунке 16.

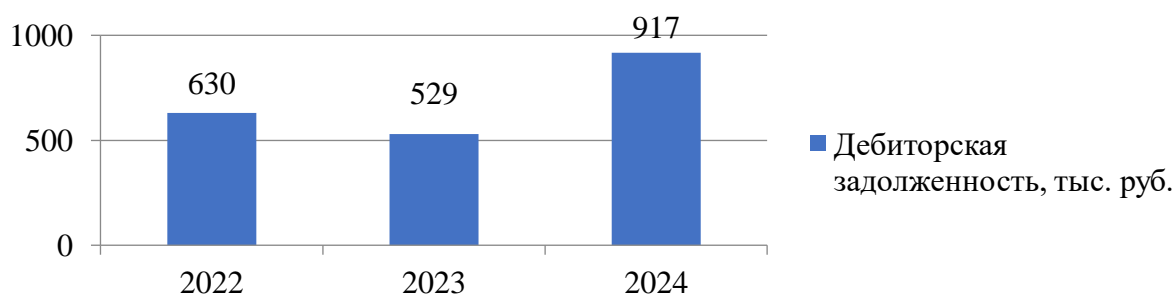


Рисунок 16 – Дебиторская задолженность ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг.

Представленные данные позволяют утверждать, что к концу анализируемого периода сумма дебиторской задолженности увеличилась в 1,46 раза: с 630 т. р. в 2022 г. до 917 т. р. в 2024 г. Рост дебиторской задолженности в целом зачастую является негативным фактором, сигнализируя о риске снижения платежеспособности предприятия, нарушении сроков получения выручки и, следовательно, прибыли. Однако в данном случае повышение уровня дебиторской задолженности в значительной мере «свидетельствует о расширении продаж, увеличении объема реализации товарной продукции» [2], что подтверждается ростом показателей выручки.

Данные о составе и структуре дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» за 2022-2024 гг. приведены в таблице 4.

Таблица 4 – Структура дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» за 2022-2024 гг.

Показатель	2022 г.		2023 г.		2024 г.		Изменение 2024/2022 гг.	
	Тыс. руб.	%	Тыс. руб.	%	Тыс. руб.	%	Тыс. руб.	%
Дебиторская задолженность, в т.ч.	630	100	529	100	917	100	287	+45,56
покупатели и заказчики	529	84	450	85	798	87	269	+50,85
авансы выданные	38	6	37	7	46	5	8	+21,05
прочая задолженность	63	10	42	8	73	8	10	+15,87

Визуально структура дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» за 2022-2024 гг. представлена на рисунке 17.

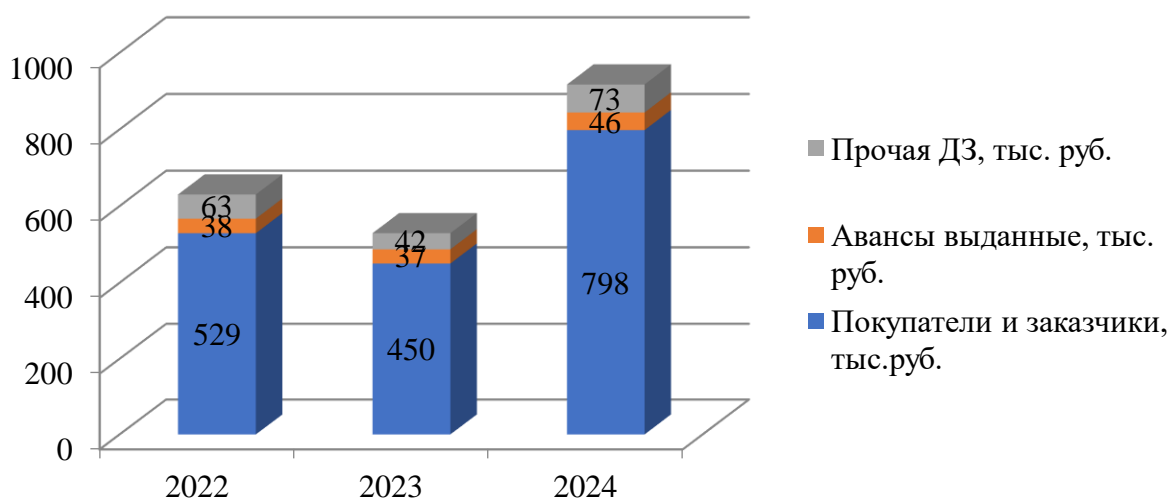


Рисунок 17 – Структура дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг.

Согласно приведенным данным, в структуре дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» на протяжении всего анализируемого периода преобладает позиция «Расчеты с покупателями и заказчиками», составляя в 2022-2024 гг. 84%, 85% и 87% соответственно. Причем к концу периода данный показатель увеличился на 45,56% (287,0 т. р.). Следует отметить, что существенным недостатком в учете дебиторской задолженности по позиции «Расчеты с покупателями и заказчиками» является осуществление ее контроля вручную на основании накладных по отгруженным счетам, формируя высокую зависимость от человеческого фактора.

Авансы, выданные в 2022-2024 гг. не превышают значения в пределах 5-7%, прочая дебиторская задолженность предприятия составляет 8-10%.

Далее следует произвести расчет показателей, отражающих эффективность управления дебиторской задолженностью ООО «ИЗБА». Данные, необходимые для расчета, представлены в таблице 5.

Таблица 5 – Исходные данные для расчета показателей эффективности управления дебиторской задолженностью ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг.

Показатель	2022 г.	2023 г.	2024 г.
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	630	529	917
Выручка за период, тыс. руб.	28376	32614	68969
Количество дней в периоде, дни	365	365	365
Текущие активы, тыс. руб.	1658	733	6910
Кредиторская задолженность, тыс. руб.	1539	598	6755

Результаты расчета показателей, отражающих эффективность управления дебиторской задолженностью ООО «ИЗБА», приведены в таблице 6.

Таблица 6 – Показатели эффективности управления дебиторской задолженностью ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг.

Показатели	2022 г.	2023 г.	2024 г.	Изменение			
				2023/2022		2024/2023	
				Абс. изм (+/-)	Темп прироста, %	Абс. изм (+/-)	Темп прироста, %
Кдз – коэффициент оборачиваемости ДЗ, %	4504,13	6165,22	7521,16	1661,09	+36,88	1355,94	+21,99
Т _{об} – продолжительность оборота ДЗ, дни	57,94	69,0	39,80	11,06	+19,09	-29,2	-42,32
Т _{дз} – срок погашения ДЗ, дни	8,10	5,92	4,85	-2,18	-26,91	-1,07	-18,07
Д _{дз} – доля ДЗ в общем объеме текущих активов, %	38,0	72,17	13,27	34,17	+89,92	-58,9	-81,61
К _{сдк} – коэффициент соотношения ДЗ и кредиторской задолженности, %	40,94	88,46	13,57	47,52	+116,07	-74,89	-84,66

Результаты произведенных расчетов позволяют сделать следующие выводы о состоянии дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» и организации управления ею на предприятии:

- коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, который «показывает, сколько раз в среднем дебиторская задолженность превращается в денежные средства в течение анализируемого периода» [23], характеризуется устойчивым ростом, что, безусловно, является положительным аспектом анализа: «чем больше этот коэффициент, тем быстрее предприятие получает плату от своих кредиторов» [18];
- в показателях продолжительности оборота дебиторской задолженности наблюдается разнонаправленная динамика, однако к концу исследуемого периода данный параметр заметно сократился: с 57,94 дн. до 39,80 дн., что отражает ускорение оборачиваемости данного актива предприятия и сокращение периода, «в течение которого дебиторская задолженность обратится в денежные средства» [18];
- срок погашения дебиторской задолженности («период времени, на протяжении которого предприятие, продав свою продукцию, ожидает поступления денег» [4]) устойчиво снижается: с 8,10 дн. до 4,85 дн., что исключает вероятность возникновения риска неоплаты дебиторской задолженности контрагентами или задержки в проведении платежей;
- доля дебиторской задолженности в общем объеме текущих (оборотных) активов в исследуемом периоде резко возросла в 2023 г. по отношению к уровню 2022 г. (с 38,0% до 72,17%), однако в 2024 г. данный показатель заметно сократился – до 13,27%, что характеризует повышение эффективности управления дебиторской задолженностью и формирование условий для инвестирования средств в развитие предприятия;

– коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности на протяжении всего анализируемого периода принимает значения менее 100%, в 2024 г. достигнув критически низкого порога в 13,57%, что делает очевидным привлечение предприятием значительных заемных ресурсов, на текущий момент используемых недостаточно эффективно. Данный факт обуславливает необходимость разработки и реализации оптимизационных мер в сфере управления дебиторской задолженностью.

На основании результатов проведенного анализа возможно заключить, что во втором разделе бакалаврской работы представлена организационно-экономическая характеристика ООО «ИЗБА» и проведена оценка действующей организации бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности предприятия, в том числе, установлено:

- ООО «ИЗБА» характеризуется репутацией надежного производителя и поставщика керамзитобетонных блоков для различных целей строительства;
- большинство основных экономических показателей деятельности предприятия отличается отрицательной динамикой, демонстрируя снижение эффективности деятельности предприятия и основания для формирования риска потери конкурентных преимуществ и позиции на рынке;

- в структуре дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг. преобладает позиция «Расчеты с покупателями и заказчиками», при этом существенным недостатком в учете дебиторской задолженности по указанной позиции является осуществление ее контроля вручную на основании накладных по отгруженным счетам, что формирует высокую зависимость от человеческого фактора;
- в большинстве показателей эффективности управления дебиторской задолженностью предприятия отмечается позитивная тенденция изменения, однако коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности на протяжении всего анализируемого периода принимает значения менее 100%, в 2024 г. достигнув критически низкого порога в 13,57%, что обосновывает целесообразность разработки рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности предприятия.

3 Разработка рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА»

3.1 Рекомендации по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА»

В результате проведенного во втором разделе бакалаврской работы анализа установлено, что в большинстве показателей эффективности управления дебиторской задолженностью предприятия отмечается позитивная тенденция изменения, однако коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности на протяжении всего анализируемого периода принимает значения менее 100%, в 2024 г. достигнув критически низкого порога в 13,57%.

Иными словами, представленный факт свидетельствует о том, что в ООО «ИЗБА» сумма кредиторской задолженности превышает сумму дебиторской задолженности, создавая риск ухудшения финансового положения предприятия вследствие вероятности отсутствия возможности погашения своих обязательств.

Кроме того, существенным недостатком является факт осуществления учета и контроля дебиторской задолженности по позиции «Расчеты с покупателями и заказчиками» вручную на основании накладных по отгруженным счетам, что формирует высокую зависимость от человеческого фактора.

В совокупности выявленные факты обосновывают целесообразность разработки рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности предприятия.

Рекомендация 1. Разработка и внедрение персонализированной кредитной политики.

Для оптимизации значения коэффициента соотношения дебиторской и кредиторской задолженности для ООО «ИЗБА» важное значение, безусловно,

имеют мероприятия, направленные на увеличение объемов продаж и расширение сбыта. Активизация сбытовой деятельности, как известно, предполагает использование инструментов стимулирования продаж, одним из которых является товарное и коммерческое кредитование, основанное на детально проработанной комплексной политике.

Формирование кредитной политики предприятия осуществляется поэтапно (Рисунок 18).

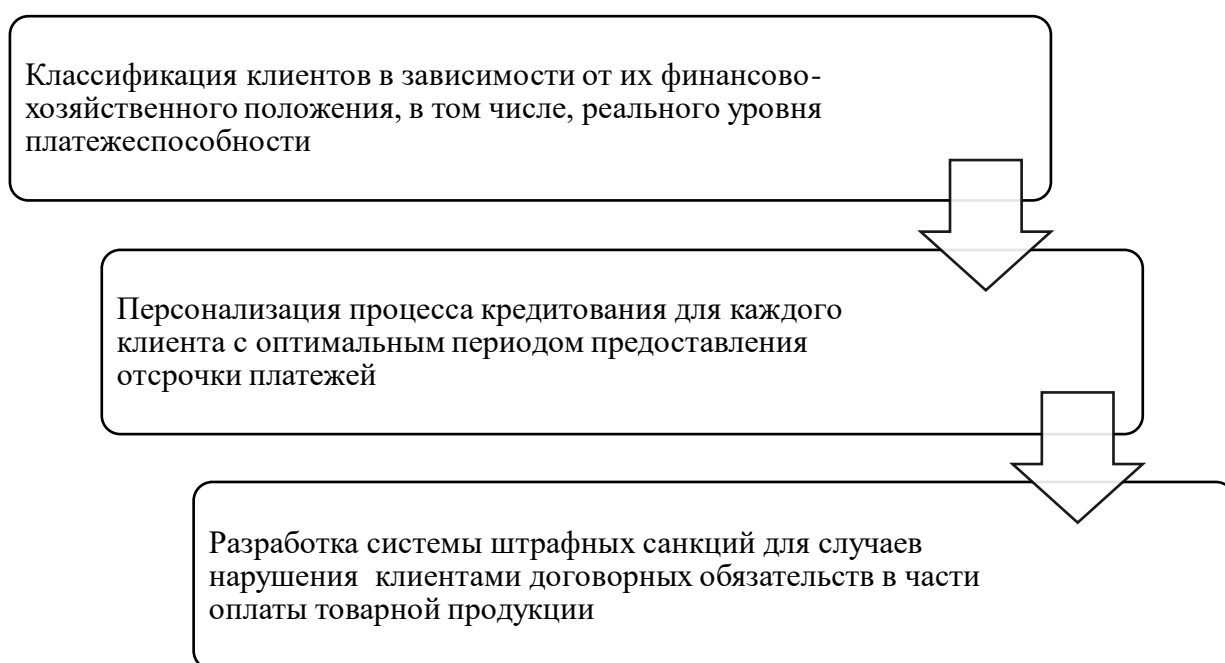


Рисунок 18 – Алгоритм разработки кредитной политики предприятия

На первом этапе в качестве индикаторов для оценки надежности клиента целесообразно использовать ряд финансовых показателей, значения которых возможно получить из отчета о движении денежных средств, финансовых результатах деятельности, бухгалтерского баланса и иных отчетных документов (Рисунок 19).

Наряду с представленными финансовыми характеристиками при определении индивидуальной программы кредитования целесообразно уделять внимание следующим характеристикам клиента:

- период оплаты и объем приобретаемой товарной продукции с учетом регулярности покупок;

- имидж покупателя;
- платежеспособность на момент совершения сделки;
- длительность периода сотрудничества с предприятием.

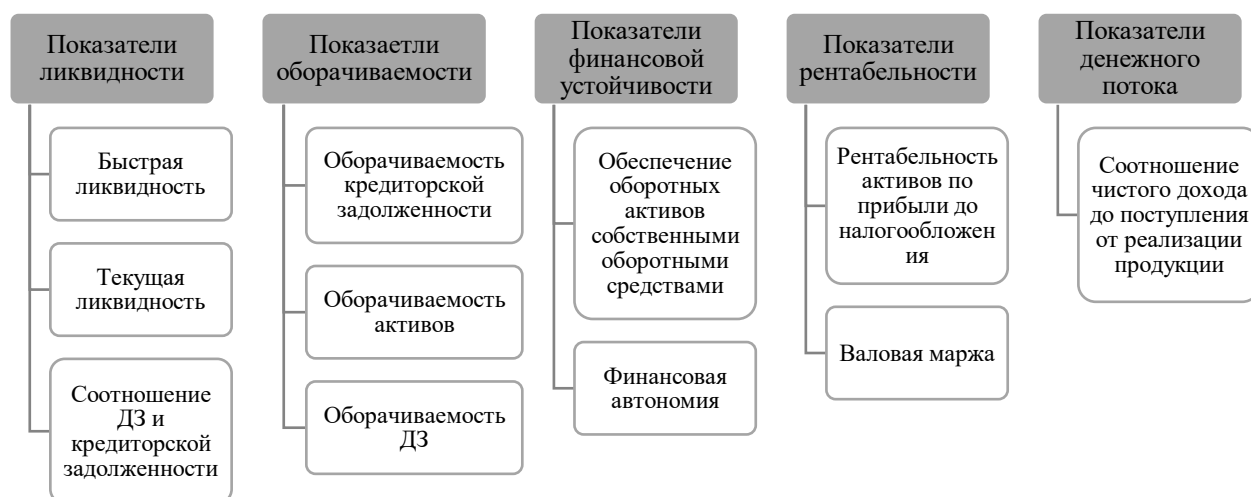


Рисунок 19 - Индикаторы для оценки надежности клиента в целях кредитования

Предлагаемая рейтинговая система оценки потребителей ООО «ИЗБА» приведена в Приложении Б.

Далее необходимо персонализировать процесс кредитования для каждого клиента с оптимальным периодом предоставления отсрочки платежей посредством детализации условий в договоре в соответствии с присвоенным рейтингом и необходимостью учета указания штрафных санкций за нарушение сроков оплаты задолженности (Таблица 7).

Таблица 7 – Персонализация условий кредитования потребителей ООО «ИЗБА» в соответствии с рейтинговой оценкой

Рейтинговая оценка	Персонализированные условия	Санкции за нарушение сроков оплаты
I	Скидка 3% от объема продаж	-
II	Возможность поставки по предоплате 10% с дальнейшей отсрочкой платежа	Напоминание о просроченном платеже через различные каналы коммуникации (психологические)

Продолжение таблицы 7

III	Возможность поставки по предоплате 15% с дальнейшей отсрочкой платежа	0,03% ежедневно на остаток долга при выявлении просрочки платежа (экономические)
IV	Возможность поставки по предоплате 20%	0,05% ежедневно на остаток долга при выявлении просрочки платежа (экономические)

Предлагаемая система кредитования клиентов ООО «ИЗБА» характеризуется преимуществом в виде усиления их мотивации к совершению покупки за счет персонализации условий, возможности организации поставок керамзитобетонных блоков по предоплате и с отсрочкой платежа, что, бесспорно, позитивно скажется на выручке и, соответственно, прибыли предприятия, при этом с учетом увеличения дебиторской задолженности ожидается оптимизация коэффициента соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей объекта исследования.

Рекомендация 2. Автоматизация процесса учета и контроля дебиторской задолженности.

Разработка и внедрение кредитной политики предприятия позволяет прогнозировать увеличение выручки в значительной степени за счет роста дебиторской задолженности, сумму которой необходимо контролировать.

Эффективным инструментом учета, контроля и планирования оплаты дебиторской задолженности является приобретение специализированных программных продуктов, например, FIS Collection – комплексной системы для автоматизации взыскания, оптимальной для внедрения в коммерческих организациях, работающих не только с юридическими, но и с физическими лицами. Функционал системы охватывает весь спектр взаимодействия с должниками от стадии оповещения о предстоящих платежах до работы с банкротством и передачи активов коллекторам (Рисунок 20).

Pre Collection	<ul style="list-style-type: none"> •уведомление клиентов об оплате через SMS, почту и голосовые рассылки
Soft Collection	<ul style="list-style-type: none"> •автоматизация работы операторов, интеллектуальная сегментация и динамическое распределение способов взаимодействия
Hard Collection	<ul style="list-style-type: none"> •мобильное приложение для сотрудников, выезжающих к должникам
Судебное взыскание	<ul style="list-style-type: none"> •организация процесса, учет всех этапов взаимодействия и автоматизация подготовки документов
Банкротство	<ul style="list-style-type: none"> •интеграция с ЕФРСБ для мониторинга событий в делах должников
Постсудебная обработка	<ul style="list-style-type: none"> •автоматизация передачи активов коллекторам или на цессию

Рисунок 20 – Стадии взыскания, на которых функционирует FIS Collection

Преимуществом предлагаемой к внедрению системы является использование технологий machine learning, предоставляющим возможность предварительного определения оптимального формата коммуникации с клиентом, а также наличие мобильного приложения. Предлагаемые к внедрению рекомендации направлены на повышение эффективности учета и контроля дебиторской задолженности, а также оптимизацию коэффициента соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей ООО «ИЗБА» и улучшение основных экономических показателей деятельности предприятия в целом.

3.2 Оценка эффективности предлагаемых рекомендаций

Реализация предлагаемых к внедрению рекомендаций по повышению эффективности процесса учета и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» предполагают расходы на приобретение и обслуживание программного обеспечения FIS Collection в сумме 55 т. р.

Расчет ожидаемых показателей эффективности предлагаемых рекомендаций приведен в таблице 8 с учетом, согласно экспертной оценке, внедрение подобных программных продуктов приносит около 5% прироста выручки за счет увеличения суммы дебиторской задолженности.

Таблица 8 – Расчет эффективности рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА»

Показатель	2024 год, факт	Прогноз	Абсолютное отклонение
Выручка, тыс. руб.	68969	72417	+3448
Прирост выручки на 8% в результате разработки персонализированной кредитной политики, тыс. руб.	-	3448	+3448
Себестоимость, тыс. руб.	(64915)	(64915)	0
Валовая прибыль, тыс. руб.	4054	7502	
Коммерческие и управленческие расходы, тыс. руб. (сумма затрат на мероприятия, тыс. руб. из таблицы 8)	(3675)	3730	+55
Прибыль от продаж, тыс. руб.	379	3772	+3393
Чистая прибыль, тыс. руб.	324	3018	+2694
Ожидаемый экономический эффект, тыс. руб.	-	2694	+2694
Экономическая эффективность, %	-	4898,18	+4898,18
Рентабельность продаж, %	0,55	5,21	+4,66
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	917	4365	+3448
Коэффициент соотношения ДЗ и кредиторской задолженности, %	13,57	64,62	+51,05

Произведенные расчеты показали, что ожидаемый экономический эффект от внедрения предлагаемых рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности составит 2694 т. р., рентабельность продаж предприятия возрастет с 0,55% до 5,21%, а коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей ООО «ИЗБА» приблизится к нормативному значению и возрастет с 13,57% до 64,62%, отражая увеличение суммы собственных средств, необходимых для покрытия имеющихся обязательств.

Заключение

Цель бакалаврской работы заключается в разработке рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА».

В результате проведенного исследования в первом разделе бакалаврской работы систематизированы теоретические аспекты бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности предприятия, в частности:

- раскрыта сущность термина «дебиторская задолженность предприятия» (сумма задолженности контрагентов, формируемая финансовыми обязательствами юридических или физических лиц перед предприятием вследствие хозяйственных взаимоотношений с ними.);
- представлена классификация дебиторской задолженности с обоснованием значимости каждого признака группировки;
- определено значение дебиторской задолженности в деятельности хозяйствующего субъекта (стандартное явление, возникающее в процессе проведения расчетов с контрагентами, характеризующее (при неэффективном учете и анализе) риском возникновения дефицита оборотных средств, как следствие - нарушение сроков денежных выплат подотчетным лицам, общее снижение финансовой стабильности хозяйствующего субъекта);
- проведен анализ подходов к методике анализа дебиторской задолженности, в результате которого определены ключевые показатели, формирующие наиболее достоверную оценку состояния дебиторской задолженности предприятия и определить степень эффективности управлению ею.

Во втором разделе бакалаврской работы представлена организационно-экономическая характеристика ООО «ИЗБА» и проведена оценка действующей организации бухгалтерского учета и анализа дебиторской задолженности предприятия, в том числе, установлено:

- ООО «ИЗБА» характеризуется репутацией надежного производителя и поставщика керамзитобетонных блоков для различных целей строительства;
- большинство основных экономических показателей деятельности предприятия отличается отрицательной динамикой, демонстрируя снижение эффективности деятельности предприятия и основания для формирования риска потери конкурентных преимуществ и позиции на рынке;
- в структуре дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» в 2022-2024 гг. преобладает позиция «Расчеты с покупателями и заказчиками»;
- в большинстве показателей эффективности управления дебиторской задолженностью предприятия отмечается позитивная тенденция изменения, однако коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности на протяжении всего анализируемого периода принимает значения менее 100%, в 2024 г. достигнув критически низкого порога в 13,57%, что обосновывает целесообразность разработки рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности предприятия.

В качестве рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности ООО «ИЗБА» в третьем разделе данной работы предложены следующие:

Рекомендация 1. Разработка и внедрение персонализированной кредитной политики.

Предлагаемая система кредитования клиентов ООО «ИЗБА» характеризуется преимуществом в виде усиления их мотивации к совершению покупки за счет персонализации условий, возможности организации поставок керамзитобетонных блоков по предоплате и с отсрочкой платежа, что, бесспорно, позитивно скажется на выручке и, соответственно, прибыли предприятия, при этом с учетом увеличения дебиторской задолженности

ожидается оптимизация коэффициента соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей объекта исследования.

Рекомендация 2. Автоматизация процесса учета и контроля дебиторской задолженности.

Эффективным инструментом учета, контроля и планирования оплаты дебиторской задолженности является приобретение специализированных программных продуктов, например, FIS Collection – комплексной системы для автоматизации взыскания, оптимальной для внедрения в коммерческих организациях, работающих не только с юридическими, но и с физическими лицами. Функционал системы охватывает весь спектр взаимодействия с должниками от стадии оповещения о предстоящих платежах до работы с банкротством и передачи активов коллекторам.

Произведенные расчеты показали, что ожидаемый экономический эффект от внедрения предлагаемых рекомендаций по учету и оптимизации дебиторской задолженности составит 2694 т. р., рентабельность продаж предприятия возрастет с 0,55% до 5,21%, а коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей ООО «ИЗБА» приблизится к нормативному значению и возрастет с 13,57% до 64,62%, отражая увеличение суммы собственных средств, необходимых для покрытия имеющихся обязательств.

Представленные результаты исследования и произведенные расчеты ожидаемого экономического эффекта свидетельствуют о достижении цели работы за счет решения поставленных задач.

Список используемой литературы и используемых источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 г. №51-ФЗ [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/.
2. Иевлева Н.В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности [Электронный ресурс] : учебное пособие (курс лекций) / Н. В. Иевлева, О.А. Гаврилова, Т.В. Нестеренко ; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, ВПИ (филиал) ФГБОУ ВО ВолгГТУ. [Электронный ресурс] // URL: <http://lib.volpi.ru>.
3. Илышева Н.Н. Анализ в управлении финансовым состоянием коммерческой организации / Н.Н. Илышева, С.И. Крылов. 2-е изд., с изм. (эл.). Москва : Финансы и статистика, 2021. 246 с.
4. Карелина К.В., Нардина С.А. Методы анализа и управления дебиторской задолженностью в организациях // Электронный научный журнал «Вектор экономики», 2020. №1 (43). С. 125-137.
5. Ковалев В.В. Финансовый менеджмент. Теория и практика / В.В. Ковалев. М.: Проспект, 2021. 776 с.
6. Кочелорова Г.В. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности коммерческой организации // Социально-экономический и гуманитарный журнал, 2024. № 3. С. 32–45.
7. Латышева Л.А. Финансовый менеджмент : учебник / Л.А. Латышева, Ю. М. Склярова, И.Ю. Скляров ; под общей редакцией Л.А. Латышевой. Ставрополь : СтГАУ, 2020. 364 с.
8. Мельник М.В. Теория экономического анализа : учебник и практикум для вузов / М.В. Мельник, В.Л. Поздеев. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2021. 238 с.
9. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. №146-ФЗ [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/.

10. Овсянникова Е.М., Шатковская Е.Г. Теоретический генезис понятия «дебиторская задолженность» в современной научной литературе // Финансы и кредит: от адаптации к устойчивому росту. 2023. №7. С. 1128-1131.
11. Основы финансовых вычислений: учебное пособие / С.А. Байзулаев, Л.И. Калабекова, З.Х. Гергова, Б.В. Болотокова. Нальчик: КБГУ, 2021. 186 с.
12. Пархоменко А.С. Экономическая сущность понятия «дебиторская задолженность» и ее взаимосвязь с платежеспособностью предприятия // Молодой ученый. 2024. № 48 (547). С. 106-108.
13. Приказ Минфина России от 06.05.1999 г. №33н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99» [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12508/.
14. Приказ Минфина России от 29.07.1998 г. №34н (ред. от 11.04.2018) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20081/.
15. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 №94н «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_29165/.
16. Савицкая Г. В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия. Учебник / Г. В. Савицкая. М.: Дрофа, 2022. 608 с.
17. Сайт ООО «ИЗБА» [Электронный ресурс] // URL: <http://www.td163.ru/>.
18. Сердюк В.Н. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. Донецк : ДонГУ, 2024. 379 с.
19. Сиденко И.К., Чалганова А.А. Управление затратами предприятия. Учебное пособие / И.К. Сиденко, А.А. Чалганова. Санкт-Петербург : РГГМУ, 2022. 260 с.

20. Таюрская Е.И. Анализ дебиторской задолженности организации : учеб. пособие / Е.И. Таюрская. М.: Изд. Дом НИТУ «МИСиС», 2020. 68 с.
21. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. №402-ФЗ [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/.
22. Федеральный закон от 08.02.1998 г. №14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17819/.
23. Финансовый анализ : учебное пособие / Н.С. Пионткевич, Е.Г. Шатковская, Ю.А. Долгих и др. ; под общ. ред. Н. С. Пионткевич ; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский государственный экономический университет. Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2022. 190 с.
24. Финансовый менеджмент : учебное пособие / Ю.А. Долгих, Т.В. Бакунова, Е.А. Трофимова, Е.С. Панфилова; под ред. Ю.А. Долгих; М-во науки и высшего образования РФ, Екатеринбург : Изд-во Урал. Ун-та, 2021. 118 с.
25. Хайруллина О.И. Бухгалтерский управленческий учет : учебное пособие / О.И. Хайруллина, О.В. Баянова. Пермь : ПГАТУ, 2023. В 2-х ч. 2023. 144 с.
26. Чен Е.В. Нормативно-правовое регулирование учета доходов и дебиторской задолженности / Е.В. Чен // Молодой ученый. 2020. № 4 (294). С. 171-173.

Приложение А

Бухгалтерская отчетность ООО «ИЗБА» за 2022-2024 г.

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 20 24 г.

Организация	Общество с ограниченной ответственностью «ИЗБА»	Форма по ОКУД	0710001
Идентификационный номер налогоплательщика		Дата (число, месяц, год)	31 12 24
Вид экономической деятельности	Производство изделий из бетона для использования в строительстве	по ОКПО	6382071139
Организационно-правовая форма / форма собственности	ООО	ИНН	23.61
		по ОКВЭД 2	384
		по ОКОПФ/ОКФС	
		по ОКЕИ	

Единица измерения: тыс. руб.

Местонахождение (адрес) 445130, Самарская область, Ставропольский район, с. Васильевка, ул. Шоссейная, д. 22

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту ☐ ДА ☒ НЕТ
Наименование аудиторской организации/
фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального
аудитора

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской
организации/индивидуального аудитора

ИНН

Основной государственный регистрационный
номер аудиторской организации/индивидуального аудитора

ОГРН/
ОГРНИП

Пояснения ¹⁾	Наименование показателя ²⁾	Код	На 31 декабря 20 24 г. ³⁾	На 31 декабря 20 23 г. ⁴⁾	На 31 декабря 20 22 г. ⁵⁾
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	-	-	-
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	0	0	0
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	811	81	172
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	1	11	79
	Дебиторская задолженность	1230	917	5290630	
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	800	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	4381	112	777
	Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
	Итого по разделу II	1200	6910	733	1658
	БАЛАНС	1600	6910	733	1658

Рисунок А.1 – Бухгалтерский баланс ООО «ИЗБА»

Продолжение приложения А

Форма 0710001 с.2

Пояснения ¹⁾	Наименование показателя ²⁾	Код	На <u>31</u> декабря 20 <u>24</u> г. ³⁾	На 31 декабря 20 <u>23</u> г. ⁴⁾	На 31 декабря 20 <u>22</u> г. ⁵⁾
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ⁶⁾				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(-) ⁷⁾	(-)	(-)
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	145	125	109
	Итого по разделу III	1300	155	135	119
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	-	-
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	6755	598	1539
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	6755	598	1539
	БАЛАНС	1700	6910	733	1658

Руководитель _____ Коуров П.А.
(подпись) (расшифровка подписи)

" ____ " _____ 20 ____ г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 года N 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации N 6417-ПК от 6 августа 1999 года указанный приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных активах, обязательствах могут приводиться общей суммой с раскрытием в пояснениях к бухгалтерскому балансу, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетная дата отчетного периода.
4. Указывается предыдущий год.
5. Указывается год, предшествующий предыдущему.
6. Некоммерческая организация именуется указанный раздел "Целевое финансирование". Вместо показателей "Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)", "Собственные акции, выкупленные у акционеров", "Добавочный капитал", "Резервный капитал" и "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)" некоммерческая организация включает показатели "Паевой фонд", "Целевой капитал", "Целевые средства", "Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества", "Резервный и иные целевые фонды" (в зависимости от формы некоммерческой организации и источников формирования имущества).
7. Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

Рисунок А.2 – Бухгалтерский баланс ООО «ИЗБА» (продолжение)

Продолжение приложения А

Отчет о финансовых результатах

за 31 декабря 20 24 г.

		Коды		
		0710002		
		31	12	24
		6382071139		
		23.61		
		384		

Форма по ОКУД

Дата (число, месяц, год)

по ОКПО

ИНН

по

ОКВЭД 2

по ОКФС/ОКФС

по ОКЕИ

Организация Общество с ограниченной ответственностью «ИЗБА»

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид экономической деятельности Производство изделий из бетона для использования в строительстве

Организационно-правовая форма/форма собственности ООО

Единица измерения: тыс. руб.

Пояснения 1	Наименование показателя 2	За <u>31 декабря</u> <u>20 24</u> г. 3	За <u>31 декабря</u> <u>20 23</u> г. 4
	Выручка 5	68969	32614
	Себестоимость продаж	(64915)	(35176)
	Валовая прибыль (убыток)	4054	(2562)
	Коммерческие расходы	(-)	(-)
	Управленческие расходы	(3675)	(177)
	Прибыль (убыток) от продаж	379	(2739)
	Доходы от участия в других организациях	-	-
	Проценты к получению	17	-
	Проценты к уплате	(-)	(-)
	Прочие доходы	0	7605
	Прочие расходы	(0)	(4712)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	396	154
	Налог на прибыль 7	72	31
	в т.ч. текущий налог на прибыль	(-)	(-)
	отложенный налог на прибыль	-	-
	Прочее	-	-

Рисунок А.3 – Отчет о финансовых результатах ООО «ИЗБА»

Продолжение приложения А

Форма 0710002 с. 2

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	За <u>31 декабря</u>	За <u>31 декабря</u>
		20 <u>24</u> г. ³	20 <u>23</u> г. ⁴
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода ⁷	-	-
	Совокупный финансовый результат периода ⁶	324	123
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	-	-

Руководитель _____ Коуров П.А.
(подпись) (расшифровка подписи)

“ ____ ” _____ 20 ____ г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-ПК от 6 августа 1999 г. указанный Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных доходах и расходах могут приводиться в отчете о финансовых результатах общей суммой с раскрытием в пояснениях к отчету о финансовых результатах, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетный период.
4. Указывается период предыдущего года, аналогичный отчетному периоду.
5. Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.
6. Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк "Чистая прибыль (убыток)", "Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода" и "Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) отчетного периода, Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода".
7. Отражается расход (доход) по налогу на прибыль.

Рисунок А.4 – Отчет о финансовых результатах ООО «ИЗБА» (продолжение)

Продолжение приложения А

Отчет о финансовых результатах за 31 декабря 20 23 г.

		Форма по ОКУД	Коды		
		Дата (число, месяц, год)	0710002		
			31	12	23
Организация	Общество с ограниченной ответственностью «ИЗБА»	по ОКПО			
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	6382071139		
Вид экономической деятельности	Производство изделий из бетона для использования в строительстве	по ОКВЭД 2	23.61		
Организационно-правовая форма/форма собственности	ООО	по ОКФС			
		по ОКЕИ	384		
Единица измерения: тыс. руб.					

Пояснения 1	Наименование показателя 2	За <u>31 декабря</u> 20 <u>23</u> г. 3	За <u>31 декабря</u> 20 <u>22</u> г. 4
	Выручка 5	32614	28376
	Себестоимость продаж	(35176)	(23628)
	Валовая прибыль (убыток)	(2562)	4748
	Коммерческие расходы	(-)	(-)
	Управленческие расходы	(177)	(-)
	Прибыль (убыток) от продаж	(2739)	469
	Доходы от участия в других организациях	-	-
	Проценты к получению	-	-
	Проценты к уплате	(-)	(-)
	Прочие доходы	7605	29
	Прочие расходы	(4712)	(4308)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	154	469
	Налог на прибыль 7	31	78
	в т.ч. текущий налог на прибыль	(-)	(-)
	отложенный налог на прибыль	-	-
	Прочее	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	123	391

Рисунок А.5 – Отчет о финансовых результатах ООО «ИЗБА» (продолжение)

Продолжение приложения А

Форма 0710002 с. 2

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	За <u>31 декабря</u>	За <u>31 декабря</u>
		20 <u>23</u> г. ³	20 <u>22</u> г. ⁴
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода ⁷	-	-
	Совокупный финансовый результат периода ⁶	123	391
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	-	-

Руководитель _____ Коуров П.А.
(подпись) (расшифровка подписи)

“ ____ ” _____ 20 ____ г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-ПК от 6 августа 1999 г. указанный Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных доходах и расходах могут приводиться в отчете о финансовых результатах общей суммой с раскрытием в пояснениях к отчету о финансовых результатах, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетный период.
4. Указывается период предыдущего года, аналогичный отчетному периоду.
5. Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.
6. Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк "Чистая прибыль (убыток)", "Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода" и "Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) отчетного периода, Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода".
7. Отражается расход (доход) по налогу на прибыль.

Рисунок А.6 – Отчет о финансовых результатах ООО «ИЗБА» (продолжение)

Приложение Б

Рекомендуемая рейтинговая система оценки потребителей ООО «ИЗБА»

Срок оплаты покупателем счетов		Величина продаж	
1	2	3	4
Срок оплаты, дней	Рейтинг	Продажи в год, тыс. руб.	Рейтинг
Более 90 дн.	IV	От 50 тыс. руб. до 100 тыс. руб.	IV
От 60 до 90 дн.	III	От 100 тыс. руб. до 300 тыс. руб.	III
От 30 до 60 дн.	II	От 300 тыс. руб. до 500 тыс. руб.	II
До 30 дн.	I	Выше 500 тыс. руб.	I

Рисунок Б.1 – Рейтинговая система оценки потребителей ООО «ИЗБА», предлагаемая к применению в процессе разработки индивидуальной программы кредитования