

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ФИНАНСОВ, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

(наименование института полностью)

Кафедра «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

(наименование кафедры полностью)

38.04.01 «Экономика»

(код и наименование направления подготовки, специальности)

Экономическая безопасность в управлении бизнесом

(направленность (профиль))

МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ

на тему «Стратегия обеспечения финансовой безопасности экономических субъектов»

Студент	<u>Оксана Геннадьевна Рыжкова</u> (И.О. Фамилия)	_____	(личная подпись)
Научный руководитель	<u>Наталья Сергеевна Сахчинская</u> (И.О. Фамилия)	_____	(личная подпись)
Консультанты	_____	_____	(личная подпись)
	_____	_____	(личная подпись)

Руководитель программы д.э.н., профессор Н.С. Сахчинская _____
(ученая степень, звание, И.О. Фамилия) (личная подпись)

« ____ » _____ 2017 г.

Допустить к защите

Заведующий кафедрой к.э.н., доцент М.В. Боровицкая _____
(ученая степень, звание, И.О. Фамилия) (личная подпись)

« ____ » _____ 2017 г.

Тольятти 2017

Содержание

Введение.....	3
1.Сущность и направления реализации финансовой безопасности Российской Федерации.....	9
1.1.Понятие финансовой безопасности государства в условиях рыночной экономики как составной части экономической безопасности...	9
1.2. Макроэкономические показатели финансовой безопасности России.....	26
1.3.Формирование нормативно - правовой базы финансовой безопасности..	46
2. Анализ финансовой безопасности субъекта экономики (на примере ООО «Форма»).....	53
2.1. Краткая технико-экономическая характеристика ООО «Форма».....	53
2.1. Общие положения об оценке финансового положения предприятия.....	60
2.3. Анализ финансового состояния ООО «Форма».....	76
3. Предложения по совершенствованию финансовой безопасности субъекта экономики.....	86
3.1. Обеспечение финансовой безопасности экономического субъекта – один из наиболее значимых вопросов экономики.....	86
3.2. Методологические рекомендации по улучшению финансовой безопасности для ООО «Форма».....	102
Заключение.....	126
Список использованных источников.....	133
Приложения.....	140

Введение

Актуальность темы исследования. Финансовая безопасность - является составляющей экономической безопасности и имеет при этом собственную структуру и индивидуальный механизм реализации, отличный от других видов экономической безопасности. Кроме того, финансовая безопасность неотделима от процессов обеспечения других видов экономической и национальной безопасности. Она выступает объединяющей основой при создании условий экономической безопасности.

Самостоятельным звеном финансовой безопасности является – финансовая безопасность субъекта экономики, ведь полноценно функционирующие субъекты экономики государства, являются предпосылкой «здорового» развития всей финансовой и экономической системы страны.

Проблемы обеспечения финансовой безопасности и финансовой устойчивости любой организации имеют в последнее время наибольшую актуальность. Данная ситуация продиктована не только наличием финансового кризиса и ростом нестабильности, но и вызвана увеличением экономического пространства, приводящего к росту числа угроз в виде нестабильности финансовых рынков, огромного разбега цен на энергоносители, прежде всего на нефть, и т.д. В этих условиях хозяйствующие субъекты столкнулись с необходимостью принципиально новых подходов к обеспечению безопасности для своего дальнейшего развития.

В экономической литературе существуют следующие характеристики понятия «финансовая безопасность»:

1. Финансовая безопасность является одним из основных элементов экономической безопасности.

2. Финансовая безопасность может быть охарактеризована с помощью системы количественных и качественных показателей.
3. Показатели финансовой безопасности должны иметь пороговые значения, по которым можно судить о финансовой устойчивости организации.
4. Финансовая безопасность должна обеспечивать его развитие и устойчивость. Показателем развития организации выступает рост его реальной стоимости, а показателем устойчивости – финансовое равновесие, как в долгосрочном, так и в краткосрочном периоде.
5. Финансовая безопасность обеспечивает защищенность финансовых интересов организации.

Главный принцип сохранения финансовой безопасности — это контроль и соблюдение баланса доходов и расходов экономической системы.

Оценка финансового состояния организации осуществляется с целью выявления основных факторов, оказывающих влияние на развитие, а также для того, чтобы сделать прогноз тенденций развития бизнеса.

Существует множество методик оценки финансово – хозяйственной деятельности. Необходимость в проведении оценки финансового состояния организации, как правило, возникает на различных этапах развития и существования организации. Необходимость проведения анализа состояния предприятия возникает достаточно часто, в том числе и в повседневной деятельности компании для выявления существующих рисков и разработке методологических рекомендаций по управлению этими рисками.

Актуальность темы выпускной квалификационной работы предопределила выбор цели, задач по достижению цели, предмет, объект, теоретическую и методологическую основу исследования, научную новизну и практическую ценность исследования.

При изучении учебных пособий и научных статей по вопросам обеспечения финансовой безопасности предприятия, написанных российскими и зарубежными экономистами, выявлено следующее:

- подробно рассматриваются общие теоретические аспекты финансовой безопасности, как составляющей части экономической безопасности в целом. Предлагаются основные направления обеспечения финансовой безопасности,

- определяются критерии финансовой безопасности предприятия, которые сводятся к тому, что чем устойчивее финансовое положение, тем больше вероятность стабильного развития компании;

- в научных источниках авторы подробно описывают качественные и количественные показатели, характеризующие финансовую безопасность;

- в отношении предлагаемых подходов к практическим рекомендациям в области обеспечения финансовой безопасности предприятия существуют споры, каждый автор предлагает свои методы обеспечения финансовой безопасности.

Теоретическим и методологическим основам финансовой безопасности государства основополагающей базе для формирования деятельности всех субъектов экономики посвящены работы: С.Н. Селеткова, В.А. Богомолова, К.В. Сенчакова, В.В. Коробова, Е.А. Олейниковой, Н.Д.Эриашвили, С.Н. Ивашковского, В.И.Кушлина, Н.А.Волгиной, Н.Ф.Чеботарева и др.

Теоретическим и методологическим вопросам обеспечения финансовой безопасности предприятия свои научные статьи посвятили: О.А. Соколовский, И.Ю. Липушкина, И.Ю. Постникова, М.Е. Н.Н. Каурова, А. Селезнев, В.К. Сенчагов, И.Г. Володина, Е.А.Санкина, А. Жалевич, Н. А. Анисова, Г.И. Шепеленко и другие.

В представленных работах нет единой универсальной методики формирования стратегии финансовой безопасности, которая могла бы быть применима для различных предприятий. В своих работах авторы лишь определяют критерии, которые они предлагают включить в составление методологических рекомендаций в обеспечение финансовой безопасности

субъекта предпринимательства. В связи с этим возникает как научная, так и практическая потребность разработки приемлемых показателей и критериев для определения стратегии финансовой безопасности предприятия.

Цель и задачи исследования. Целью выпускной квалификационной работы является теоретико-методическое и организационно-практическое обоснование предлагаемых методов обеспечения финансовой безопасности предприятия.

Достижение указанной цели будет реализовано посредством поставленных следующих научных и практических задач:

- изучить теоретические подходы к понятию финансовой безопасности, как основной части экономической безопасности страны, выявить влияние состояния финансовой безопасности отдельного экономического субъекта на финансовую ситуацию в стране в целом;

- определить в чем сущность финансовой устойчивости предприятия, какие показатели характеризуют данное явление;

- какие внутренние и внешние факторы могут воздействовать на финансовое состояние любого предприятия;

- на основании полученной информации разработать практические рекомендации по внедрению наиболее подходящих способов обеспечения финансовой безопасности на предприятии.

Предметом исследования послужили теоретические положения и практические рекомендации по вопросу обеспечения финансовой безопасности предприятия.

Объект исследования. Изучение системы мер, направленных на выявление, анализ и предотвращение внутренних и внешних угроз финансовой безопасности в целом в государстве и в экономическом субъекте (организации).

Помимо изучения научных трудов различных авторов, посвященных проблеме финансовой безопасности, в выпускной квалификационной работе применяются отдельные положения Федеральных законов РФ и нормативно-

правовых актов, регулирующих вопросы обеспечения экономической и финансовой безопасности как России, так и отдельных субъектов экономики.

Методологической базой выпускной квалификационной работы послужили общенаучные принципы, методы и приёмы научных исследований, позволяющие изучать экономические отношения и явления комплексно (в их развитии и взаимосвязи): системный, ситуационный, концептуальный, логический и комплексный подходы к оценке экономических явлений и процессов; методы экономического анализа.

Научная новизна исследования состоит в обосновании необходимости применения к устоявшимся видам экономической деятельности новых методик и рекомендаций по улучшению финансовой безопасности.

В выпускной квалификационной работе сформулированы и обоснованы основные новые научные положения, выносимые на защиту:

- дано наиболее приемлемое определение понятию финансовой безопасности России, определена его взаимосвязь с понятием финансовой безопасности экономического субъекта.

- получены данные о структуре финансовой безопасности и ее составляющих звеньях;

- определены наиболее правильные методики оценки финансового положения организации, их цели и задачи;

- проведен анализ финансового состояния субъекта экономики (на примере ООО «Форма»;

- обоснована необходимость составления стратегического планирования и прогнозирования деятельности компании;

- предложены новые методы по снижению затрат в организации с целью улучшения финансового состояния организации.

Результаты исследования, внедренные в практическую деятельность позволят:

- повысить эффективность использования методов финансовой безопасности;

- снизить возможные риски в деятельности организации;
- изменить направление деятельности организации с целью получения дополнительных финансовых возможностей.

Апробация и внедрение результатов исследования. Методологические рекомендации к разработке стратегии обеспечения финансовой безопасности предприятия были предложены руководству ООО «Форма», в настоящее время они изучаются, отдельные положения постепенно внедряются в деятельность компании.

Публикации. Результаты выпускной квалификационной работы нашли отражение в 2 научных работах общим объемом 4 п.л.

Объем и структура работы. Выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех глав, заключения и списка литературы, содержит таблицы, схему и приложения.

1. Сущность и направления реализации финансовой безопасности Российской Федерации

1.1. Понятие финансовой безопасности государства в условиях рыночной экономики как составной части экономической безопасности.

Во многих источниках понятие «Финансовая безопасность» значит элемент экономической безопасности в целом. Для того, чтобы понять, что такое финансовая безопасность, необходимо определить, что такое безопасность в целом и что подразумевает под собой понятие «Экономическая безопасность», почему финансовая безопасность является частью экономической безопасности государства, и на что влияет финансовая безопасность страны в целом [4].

Безопасность – состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз. [49]

Основным субъектом безопасности является государство, которое через органы законодательной, исполнительной и судебной власти реализует меры по обеспечению безопасности, обеспечивает правовую и социальную защиту гражданам и организациям. Граждане и организации, являющиеся также субъектами безопасности, обладают правами и обязанностями по участию в обеспечении экономической безопасности в соответствии с действующим законодательством.

Безопасность достигается путем проведения государственной политики, направленной на обеспечение безопасности, мер экономического, политического, социального характера.

Экономика России за всю историю существования пережила несколько кризисов: инфляционных, структурно – управленческих и т.д. Ученые находят связь кризисов и состояния экономической безопасности. Таким образом, характер кризиса и его масштабы влияют на выбор конкретного механизма обеспечения экономической безопасности для устранения последствий кризиса.

Экономическая безопасность – способность экономики государства обеспечивать качественное удовлетворение потребностей общества, а также обеспечивать нормальное экономическое развитие страны в целом, в том числе в условиях внешних и внутренних экономических, политических и др. дестабилизирующих факторов.

Сущность экономической безопасности тесно связана с понятием «развитие». Если экономика не развивается, то увеличивается риск ее невыживания, а также сокращается возможность сопротивляемости внутренним и внешним угрозам.

Экономическую безопасность авторы учебников рассматривают, как способность поддерживать последовательную реализацию национально – государственных интересов. Таким образом, по мнению ученых: экономическая безопасность является составной частью национальной безопасности государства. Есть авторы, которые именуют экономическую безопасность, как «Экономическая национальная безопасность, подчеркивая общность экономической и национальной безопасности, и говорят о том, что «экономическая национальная безопасность – это некоторый режим, состояние, правовая атмосфера, превентивно и автоматически обеспечивающие и гарантирующие надежность эффективного функционирования хозяйствующих субъектов страны». [64]

Экономическая безопасность распространяется на все отрасли экономической деятельности, на внутренние и внешние рынки.

Экономическая безопасность одна из самых актуальных проблем, исследованием которой занимаются специалисты, работающие в сфере экономики, политики, международных отношений.

В настоящее время понятие «Экономическая безопасность» является дискуссионным. До недавнего времени существовало понимание, согласно которому экономическая безопасность подразумевает глобальное военно-стратегическое противостояние социализма и империализма. Некоторые авторы определяли экономическую безопасность как «способность

выживания экономики в случае природных бедствий и техногенных катастроф». [37]

Современное понимание экономической безопасности заключается в характеристике экономической системы, которая определяет способность реализации национально – государственных интересов, достойные условия жизнедеятельности населения, устранение возникающих угроз их достижению.

Некоторые авторы считают, что экономическая безопасность – это состояние, при котором экономическая система может динамично развиваться, а также успешно решать задачи социального характера. Государство стремится следовать независимой экономической политике. Данное определение наиболее отражает связь экономической безопасности с позиции финансовых отношений, таких как экономическая безопасность на рынках финансовых услуг, а также в сфере инвестиционной деятельности.

Сам термин «Экономическая безопасность» появился в 20 веке. В 1947 году в США был принят Закон «О национальной безопасности» и образован Совет национальной безопасности при президенте США [17]

В России внимание вопросам экономической безопасности стало уделяться в середине 1990-х годов. В 1996 году был издан указом президента документ под названием «Государственная стратегия экономической безопасности РФ». В данном документе уделяется внимание системе экономической безопасности в целом, а также на параметры, которые характеризуют государственные интересы в области экономики.

Под концепцией национальной безопасности понимается система взглядов на обеспечение государством безопасности личности и общества от возможных внутренних и внешних угроз в разных сферах жизнедеятельности.

В концепции национальной безопасности России ее национальная безопасность определяется как защищенность жизненно важных интересов граждан, общества, государства, а также национальных ценностей и образа

жизни от широкого спектра внешних и внутренних угроз, различных по природе (политических, военных, экономических, информационных, экологических и др.) [3]

Интересы граждан нацелены на реализацию конституционных прав и свобод, обеспечение личной безопасности, достижение более высокого уровня жизни, на духовное и интеллектуальное развитие гражданина.

Интересы общества имеют своей целью установление демократического строя, создание правового государства.

Интересы государства должны реализовывать сохранение конституционного строя, суверенитета и территориальной целостности России, поддержание стабильности в политике, экономике и обществе. Задачей государства также является поддержание правопорядка и развитие равноправного и взаимовыгодного международного сотрудничества.

Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации является составной частью концепции национальной безопасности Российской Федерации.

Государственная стратегия развивает и уточняет соответствующие положения концепции национальной безопасности, учитывая национальные интересы в области экономики.

Без обеспечения экономической безопасности не представляется возможным решение задач, возникающих как внутри государства, так и на международном уровне.

Основой государственной стратегии экономической безопасности должна быть идеология развития, которая учитывает стратегические приоритеты, национальные интересы, и поэтому угрозы безопасности сведены к минимуму. Без идеологии развития, без культивирования промышленного и научно-технического подъема нельзя решить такие задачи экономической безопасности, как подавление инфляции, снижение бюджетного дефицита, обеспечение приемлемого уровня занятости населения, повышение качества жизни и социальной защищенности. [50] В

связи с чем главная задача Стратегии экономической безопасности состоит в восстановлении роста Экономики, с помощью применения новых институтов рыночной экономики. Необходим глубокий анализ рынка для получения информации о том, какие виды товаров и в каком количестве необходимо производить, для того, чтобы прогнозировать какова будет окупаемость данного товара и прибыль от продажи.

Восстановление экономического роста требует в свою очередь восстановление платежеспособного спроса во всех секторах экономики. Если отсутствует спрос, то производству нет смысла существовать, происходит «вымирание» многих видов производств, особенно в условиях монополизированной экономики. Обратная сторона – увеличение спроса к продукции, которая практически перестала производиться, приводит к увеличению цены, создается нагрузка на эмиссию денег, и как результат - усиливается инфляция. Нормальная структура платежеспособного спроса, равномерное развитие всех секторов потребительского рынка, позволяет сдерживать рост цен.

Регулирование денежной массы – самый простой способ регулирования платежеспособного спроса и инфляции. По своей форме этот способ более похож на административную меру воздействия на экономику и является достаточно жестким. Более сложный способ подавления инфляции – обеспечение стабилизации цен. В свою очередь, стабилизация цен влечет стабилизацию издержек производства, а также производительности труда. Второй способ возможно реализовать путем применения целого комплекса мероприятий: создание политики, направленной на решение данной проблемы; увеличение количества малых и средних предприятий; сокращение разрыва между рентабельностью организаций финансово – банковской системы, торговли и рентабельностью предприятий промышленности и отрасли сельского хозяйства; создание законодательной базы и надежных методов контроля за обоснованностью подсчетов затрат; гибкая антимонопольная политика, направленная на выявление и увеличение

прибыли за счет недобросовестной конкуренции; система анализа всех видов цен (закупочных, отпускных, оптовых).

Направление государственной стратегии во внешней экономике заключается в равноправном участии в мировом рынке, а также недопущении глубокой зависимости России от других стран в жизненно важных вопросах сотрудничества в экономике.

Государственная стратегия включает:

- 1) Определение и характеристику внешних угроз экономической безопасности, мониторинг причин и факторов, способных подрвать устойчивость экономической системы государства;
- 2) Выявление критериев, соответствующих национальным интересам в области экономики;
- 3) Формирование мероприятий и необходимых механизмов, устраняющих негативное воздействие на устойчивость национальной экономики.

Мощь и национальная безопасность государства, как гарантии независимости страны, условия стабильности и эффективности жизнедеятельности общества, характеризуются, прежде всего, состоянием его экономики и защищенностью от угроз финансовой безопасности.[53]

Важнейшей частью национальной безопасности любой страны и одной из основных составляющих экономической безопасности России в современных условиях является финансовая безопасность. Сущность финансовой безопасности можно определить как некое состояние экономики, которое обеспечено достаточным количеством финансовых ресурсов для выполнения государством задач и функций при соответствующем контроле за законным их формированием и расходованием.

Значимость финансовой безопасности определяется ролью самих финансов и финансовой системы государства и тем влиянием, которое они оказывают на экономическое развитие страны. Существует много разных версий относительно определения финансовой безопасности. На мой взгляд,

самое приемлемое определение понятия «Финансовая безопасность» дает В.В. Коробов в своей научной работе «Финансовая безопасность в системе государственного финансового контроля»: Финансовая безопасность – это основная часть экономической безопасности страны, основанная на независимости, эффективности и конкурентоспособности финансово – кредитной системы, отвечающая основной системе критериев и показателей ее состояния характеризующих сбалансированность финансов государства и экономических субъектов, наличие необходимых финансовых ресурсов для противостояния внутренним и внешним угрозам. [45]

По мнению другого автора «Финансовая безопасность - это состояние финансов и финансовых институтов, при котором обеспечивается гарантированная защита национальных экономических интересов, гармоничное и социально направленное развитие национальной экономики, финансовой системы и всей совокупности финансовой отношений и процессов в государстве, готовность и способность финансовых институтов создавать механизмы реализации и защиты интересов развития национальных финансов, поддержка социально - политической стабильности общества, а так же формируются необходимые и достаточные экономический потенциал и финансовые условия для сохранения целостности и единства финансовой системы даже при наиболее неблагоприятных вариантах развития внутренних и внешних процессов и успешного противостояния внутренним и внешним угрозам финансовой безопасности». [42]

Финансовая безопасность - важнейшая составляющая экономической безопасности в условиях рыночной экономики.

Обеспечение финансовой безопасности России – это деятельность общества и государства, направленная на защиту национальных идей, ценностей и интересов.

К наиболее важным национальным интересам можно отнести:

- государственные расходы формируются в соответствии с имеющимися ресурсами;
- обеспечение различных социальных программ в качестве целевого финансирования государства;
- финансирование науки и техники с целью получения прогресса в этих областях;
- поддержание нормального уровня рыночной экономики;
- обеспечение свободной конкуренции на рынке;
- контроль за сдерживанием инфляции в экономике;
- меры направленные на поддержание стабильно высокого курса национальной валюты;
- привлечение иностранных инвесторов в промышленный сектор экономики;
- принятие необходимой нормативно – правовой базы, обеспечивающей нормальное функционирование финансово-кредитной и бюджетной системы;
- создание и построение эффективного правоохранительного механизма защиты финансов государства от негативного воздействия.

По мнению одного из авторов экономических публикаций «Финансовая безопасность государства - основное условие его способности осуществлять самостоятельную финансово-экономическую политику в соответствии со своими национальными интересами. Финансовая безопасность государства состоит в способности:

- обеспечивать устойчивость экономического развития государства, платежно-расчетной системы и основных финансово-экономических параметров;
- нейтрализовать воздействие мировых финансовых кризисов и преднамеренных действий государств, транснациональных корпораций и др., теневых (кланово-корпоративных, мафиозных и др.) структур на национальную экономическую и социально-политическую систему;

-предотвращать крупномасштабную утечку капиталов за границу, "бегство капитала" из реального сектора экономики;

-предотвращать конфликты между властями разных уровней по поводу распределения и использования ресурсов национальной бюджетной системы;

-наиболее оптимально для экономики страны привлекать и использовать средства иностранных заимствований;

-предотвращать преступления и административные правонарушения в финансовых правоотношениях (в том числе легализацию - отмывание - доходов, полученных преступным путем)». [22]

Финансовая безопасность включает в себя комплекс мер, методов, средств по защите экономических интересов государства на макроэкономическом уровне, корпоративных структур, финансовой деятельности хозяйствующих субъектов на уровне микроэкономики. На макроэкономическом уровне финансовая безопасность - это способность государства в мирное время и при чрезвычайных ситуациях адекватно реагировать на внутренние и внешние отрицательные финансовые воздействия [45]

Очевидно, что финансовая безопасность складывается из ряда элементов. Во-первых, это устойчивое функционирование системы государственных и муниципальных финансов, которые должны обеспечить устойчивое финансирование реализации всех функций государства и местного самоуправления по производству общественных благ, продолжения финансирования реализуемых государственных программ и инвестиционных проектов. Сюда же относится и нормальное бездефицитное финансирование всех расходов, связанных с внебюджетными фондами, прежде всего Пенсионным фондом РФ.

Финансовую безопасность любого государства определяют такие факторы:

- уровень финансовой независимости государства от финансовой помощи международных финансовых учреждений, количество иностранных инвестиций в национальную экономику;

- внешняя и внутренняя финансово-кредитная политика государства;

- уровень законодательного обеспечения функционирования финансовой сферы [23]

Финансовая безопасность - это состояние финансовых институтов, при котором обеспечивается гарантированная защита национальных экономических интересов, социально ориентированное развитие национальной экономики, финансовой системы, финансовых отношений и процессов в государстве в целом. [69]

Финансовая система – это совокупность различных финансовых отношений, в процессе которых образуются и используются фонды денежных средств. [70] Система включает в себя не только отношения но и институты, к ним как раз и относят совокупность рынков.

В эпоху перехода к рыночной экономике главной задачей является построение эффективного финансового сектора, так как финансовый рынок считается одним из главных элементов рыночной экономики.

Со временем финансовые рынки оказывают влияние на состоянии экономики, хотя изначально они служили для того, чтобы обслуживать отдельный сектор экономики. Таким образом, финансовый рынок стал приобретать самостоятельное значение. Финансовый рынок включает в себя три взаимосвязанных, но отдельно действующих рынка. Одним из них является денежный рынок, на котором совершаются краткосрочные кредитные операции. Денежный рынок включает в себя: учетный, межбанковский, валютный, экономический смысл денежного рынка – платежный оборот, купля – продажа векселей и прочих краткосрочных бумаг. Вторым рынком, входящим в состав финансового рынка является рынок ссудного капитала. Он охватывает отношения, которые появляются в процессе предоставления кредитными организациями ссуд, не связанных с

оформлением документов, которые могли бы самостоятельно покупаться, продаваться и т.д. Третий рынок – рынок ценных бумаг охватывает как кредитные отношения, так и отношения совладения, выражающиеся через выпуск специальных документов, которые имеют собственную стоимость и могут обращаться на рынке. [18]

Современное человечество имеет дело с деньгами нового типа, наделенными новыми функциями и значением. Все большее число благ переходит в раздел товаров, которые возможно купить, что обуславливает такую ситуацию, при которой общество перестает активно развиваться. Деньги стали для людей основным ресурсом, целью производственного процесса. Деньги из средства для достижения цели, стали самой целью. Деньги становятся глобальными, а это значит, что они утрачивают государственную ориентированность и государственное происхождение и не зависят от состояния экономики, значит деньги не могут больше служить критерием наличия государства как политического института, что ничем не отличает государство от других партий, профсоюзов и т.п., созданных для удовлетворения частных потребностей. Таким образом, государство теряет свой суверенитет, как для своего населения, также и среди других стран на международной арене.

К основным направлениям финансовой безопасности:

- 1) повышение эффективности финансовой системы. Осуществляется путем поддержания расходов и доходов государства;
- 2) усиление сдерживания инфляционных процессов;
- 3) создание единой сбалансированной правовой основы, регулирующей финансовые отношения и финансовую систему в целом.

В связи с происходящими глобальными изменениями в мировом пространстве, а также в условиях угрозы кризисов перед многими государствами, включая Россию, возникает вопрос о внедрении мер по защите национальных интересов, в том числе и обеспечение безопасности финансово – экономической системы.

Государственно-правовой механизм обеспечения финансовой безопасности государства - это законодательно закрепленная система органов и институтов и отношений, направленная на создание условий для стабильного функционирования и устойчивого развития финансовой системы государства, а также выявление, предотвращение и противодействие ее угрозам. Данный механизм включает в себя следующие составляющие:

- правовая - совокупность нормативных правовых актов в области обеспечения финансовой безопасности;
- институциональная - система государственных органов и институтов, обеспечивающих финансовую безопасность государства;
- инструментальная - совокупность способов и приемов обеспечения финансовой безопасности.

В общем виде система государственных органов, обеспечивающих финансовую безопасность государства, включает в себя два уровня: федеральный и региональный, а также соответствующий инструментарий обеспечения финансовой безопасности на каждом из них.

Возглавляет систему Президент РФ, призванный обеспечить гармонизацию и повышение эффективности взаимодействия органов публичной власти разных уровней. Условно компетенцию Президента РФ в обеспечении финансовой безопасности РФ можно разделить на две сферы: а) законодательного обеспечения и б) формирования системы органов государственной власти, обеспечивающих финансовую безопасность России. Специальным органом, создающим условия для реализации Президентом РФ его конституционных полномочий, является Администрация Президента РФ. Главным координирующим органом обеспечения всех видов национальной безопасности является Совет Безопасности РФ.

Законодательное управление финансами в России осуществляет Федеральное Собрание РФ. Постоянно действующим органом

государственного финансового контроля, образуемым Федеральным Собранием РФ и подотчетным ему, является Счетная палата РФ.

Руководит работой органов, обеспечивающих финансовую безопасность России, контролирует их деятельность, а также осуществляет текущее финансовое управление высший орган исполнительной власти в Российской Федерации - Правительство РФ.

Непосредственно реализацию функций по обеспечению финансовой безопасности страны осуществляют подотчетные Правительству РФ министерства, службы и агентства: Министерство финансов РФ, Федеральная служба по финансовым рынкам, Федеральная служба по тарифам, Федеральная антимонопольная служба и др.

Важнейшим органом, обеспечивающим финансовую безопасность нашей страны, является Министерство финансов РФ. Это федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий выработку единой государственной финансовой, кредитной, денежной политики и нормативно-правовое регулирование в финансовой сфере.

Министерство финансов РФ осуществляет координацию и контроль деятельности органов, обеспечивающих финансовую безопасность, находящихся в его ведении. Среди них: Федеральная налоговая служба, Федеральная служба страхового надзора, Федеральная служба финансово-бюджетного надзора, Федеральная служба по финансовому мониторингу и Федеральное казначейство.

К системе государственных органов, обеспечивающих финансовую безопасность, также относятся Федеральная служба по надзору в сфере связи, Российская государственная пробирная палата при Министерстве финансов РФ, правоохранительные органы, прежде всего, Министерство внутренних дел РФ и Федеральная служба безопасности РФ.

В качестве особого звена в государственно-правовом механизме обеспечения финансовой безопасности государства следует выделять механизм обеспечения финансового контроля. Возрастание угроз состоянию

защищенности финансовой системы государства со стороны растущего объема легализации преступных доходов и финансирования терроризма обусловило выделение в механизме обеспечения финансового контроля органов и институтов противодействия легализации преступных доходов и финансированию терроризма.

Во исполнение международных договоренностей в России была разработана система мер как законодательного, так и организационного характера по борьбе с отмыванием «грязных» денег, направленных на исключение возможности распоряжаться преступно полученными доходами.

Основной вехой в этом процессе стало принятие 7 августа 2001 года Федерального закона «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» № 115-ФЗ. В соответствии с Федеральным законом № 115-ФЗ Президент РФ издает Указ от 1 ноября 2001 года № 1263, предусматривающий образование Комитета РФ по финансовому мониторингу, который стал центральным звеном, связующим все элементы системы противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма и координирующим деятельность государственных органов и институтов в этой области.

Система органов противодействия легализации преступных доходов и финансированию терроризма в России состоит из двух основных подсистем, отличающихся по своему субъектному составу и решаемым задачам: правоохранный блок и финансовый мониторинг. При этом финансовый мониторинг можно в свою очередь разделить на два уровня: первичный финансовый мониторинг и государственный финансовый мониторинг. Основными субъектами первичного финансового мониторинга являются организации, осуществляющие операции с денежными средствами или иным имуществом, и иные определенные законодательством лица, в чьи обязанности входит, в частности, надлежащая проверка клиентов, выявление подозрительных операций и представление соответствующей информации

уполномоченному органу. Государственный финансовый мониторинг осуществляется прежде всего специально созданным уполномоченным органом, обеспечивающим контроль за финансовыми операциями на основании информации, получаемой им от субъектов первичного финансового мониторинга, проверку этой информации и, при наличии достаточных оснований, передачу информации и материалов правоохранительным органам.

В июне 2002 года Комитет РФ по финансовому мониторингу был официально признан членом международного объединения подразделений финансовой разведки - Группы «Эгмонт».

В рамках административной реформы в соответствии с Указом Президента РФ «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти» от 9 марта 2004 года № 314, а затем и Указом Президента РФ «Вопросы структуры федеральных органов исполнительной власти» от 20 мая 2004 года № 649 Комитет РФ по финансовому мониторингу преобразован в Федеральную службу по финансовому мониторингу, а его функции по принятию нормативных правовых актов в установленной сфере деятельности переданы Министерству финансов РФ.

Национальное подразделение финансовой разведки России с полным основанием может быть отнесено к административному типу. Федеральная служба по финансовому мониторингу полностью отвечает принятым для национальных подразделений финансовой разведки требованиям, но при этом имеет ряд специфических особенностей.

Существуют два вида факторов, которые неблагоприятно воздействуют на обеспечение нормального уровня финансовой безопасности.

Первый из них связан с внутренними проблемами в работе российской финансовой системы. Второй связан с различными внешними воздействиями, с одной стороны они являются результатом спланированной работы в соответствующем направлении, с другой стороны, последствиями общемировых проблем.

Угроза безопасности – группа условий и факторов, способных причинить опасность жизненно важным интересам общества и государства. Анализ внутренних и внешних угроз финансовой безопасности важен как с позиции их предотвращения и прогнозирования, так и с позиции разработки стратегии финансовой безопасности. Обеспечение финансовой безопасности в сфере внешнеэкономической деятельности объективно предполагает разработку ее пороговых значений на федеральном и региональном уровнях, оформление конкретных показателей, способствующих снижению рисков, а также внешних и внутренних угроз финансовой безопасности.

Угрозы финансовой безопасности России делятся на внутренние и внешние. Сопоставление внутренних и внешних угроз показало, что наибольшую опасность для страны представляют именно внутренние угрозы.

Не смотря, на такое деление, постоянное наличие внутренних угроз делает более уязвимым экономику государства перед внешними угрозами. Объяснимо такое явление тем, что страна в борьбе с внутренними угрозами не имеет возможности поддерживать свой статус на мировой политической арене. Истоки таких внешних угроз, как возрастание внешней задолженности, снижение поставок на мировой рынок товаров собственного производства, обусловлены низкой эффективностью экономики, слабой конкуренцией обрабатывающих отраслей, происходят из самой страны и являются внутренними.

Примером может послужить ситуация, когда российский производитель не способен удовлетворить потребность покупателей и государство вынуждено привлекать импортного производителя, приобретать товары заграничного происхождения.

Анализ внутренних и внешних угроз экономической безопасности показывает, что угрозы могут долгое время открыто не проявляться, что обуславливает значительное внимание к решению возникших проблем, о которых свидетельствуют индикаторы экономической безопасности.

Выявленное экспертами большое количество угроз, как правило, влечет о наибольшую вероятность наступления кризиса.

К внутренним угрозам можно отнести:

- 1) неэффективную систему государственного финансового контроля; отсутствие социальной ориентированности экономики;
- 2) снижение производства из-за сильного износа основных фондов;
- 3) минимальная инвестиционная активность отечественных инвесторов;
- 4) падение уровня жизни населения: резкая дифференциация доходов и потребления населения, приводит к значительному увеличению количество людей уровень доходов, которых ниже прожиточного минимума. Рост разрыва между доходами бедных и богатых официально составляет 16 раз, при пороговом значении разрыв не должен быть более 10 раз.
- 5) низкую способность финансовой системы обеспечивать воспроизводство и обслуживать государственный долг;
- 6) Слаборазвитая транспортная инфраструктура;
- 7) неадекватную финансово – экономическую политику, направленную на превращение страны в «сырьевой придаток» для высокоразвитых стран. [31]

Среди основных внешних угроз финансовой безопасности России выделяют целый комплекс мероприятий, проводимых иностранными экономическим агентами, которые условно составляют два основных направления:

Первое направление – стремление осуществить бесплатное использование минеральным и углеводородным ресурсам нашей страны: например, в ситуации дефицита питьевой воды. Также можно привести наглядный пример: борьба за месторождение сланцевого газа на территории Донбасса в 2014 году.

Второе направление – подрыв отечественной промышленности, потеря части своих внешнеэкономических позиций, как результат появления на

международном рынке иностранных фирм – конкурентов; негативное влияние конкурентов на возможность участия в международной торговле; невысокий уровень конкурентоспособности отечественной продукции; рост внешнеэкономической задолженности России и выплаты по нему; утечка капитала за пределы страны.

Помимо деления угроз на внешние и внутренние, существует еще деление на реальные угрозы и потенциальные, целенаправленно создаваемые и стихийно возникающие угрозы. [65]

1.2. Макроэкономические показатели финансовой безопасности России

В современном мире влияние финансовой безопасности стран на уровень их суверенитета очень велико. Проводимая странами денежно-кредитная политика, валютное и налоговое регулирование составляют основу финансовой системы государства.

Структура экономической безопасности включает в себя достаточность финансово-экономических ресурсов для обеспечения требуемого уровня безопасности страны, обеспечение эффективного развития экономики. [2] Важнейшей частью безопасности любой страны является финансовая безопасность. Государство не способно эффективно реализовать свою внешнюю и внутреннюю политику, выполнять социально значимые программы без осуществления надежной финансово-экономической политики.

К числу наиболее важных национальных интересов России в финансовой сфере можно отнести:

- 1) поддержание государственных расходов в соответствии с имеющимися ресурсами;
- 2) обеспечение целевого финансирования государственных программ;
- 3) огромное инвестирование в сферу науки и высокотехнологического производства;

- 4) создание необходимых условий для свободной конкуренции на рынке;
- 5) уменьшение последствий воздействия мировых финансовых кризисов на национальную экономику;
- 6) преодоление разногласий между органами управления разных уровней по поводу распределения и использования ресурсов национальной бюджетной системы;
- 7) усиление сдерживания инфляционных процессов в экономике и поддержание стабильно высокого курса национальной валюты;
- 8) противодействие незаконному вывозу капитала за границу;
- 9) привлечение иностранных инвестиций (особенно долгосрочных в промышленный сектор экономики);
- 10) принятие в кратчайшие сроки необходимых нормативно-правовых актов, обеспечивающих формирование и успешное функционирование финансово-кредитной системы страны;
- 11) построение эффективного правоохранительного механизма защиты государственных финансов от воздействия криминальных процессов и посягательств. [59]

В связи с происходящими масштабными изменениями в мировом пространстве, усиливающимися процессами интеграции и глобализации, увеличения числа катаклизмов, а также сменяющегося одного за другим кризисов, перед Россией и другими государствами встает вопрос о сохранении своей целостности и защиты своих национальных и экономических интересов. Как показывает практика, происходящие в мире кризисы оказывают сильнейшее воздействие именно на те страны, которые имеют развивающуюся экономику, не отличающуюся стабильностью, у которой только формируется демократическая политико-правовая система.

Происходящие в Российской Федерации преобразования социально-экономического характера связанные с переходом от плановой системы хозяйствования к рыночному финансово-экономическому регулированию

товарных и денежных потоков способствовали либерализации внешнеэкономической деятельности и формированию частной собственности. При этом сильно увеличилась угроза экономическому положению страны, вследствие резкого роста преступности и как результат – дестабилизация финансово-экономических отношений, увеличение роста теневой экономики, высокий уровень инфляции и безработицы. Рост преступности больше всего повлиял на финансово-кредитные отношения, рынок недвижимости, внешнеэкономическую деятельность, рынки алкогольный, продовольственный и автомобильный. По мнению некоторых авторов объем теневой экономики оставляет до 30% ВВП. В начале 2013 года министром финансов РФ Антоном Силуановым была приведена цифра теневого сектора российской экономики – 15-20% от ВВП Российской Федерации. Данная цифра подтверждается и данными Росстата. Однако учитывая, что Росстат не включает в свои оценки криминальную экономику, мы оцениваем реальную долю «теневой» экономики в 40-50% ВВП. Социологические исследования, проведённые более чем в 20-и субъектах федерации, показывают, что почти 12 % граждан работают на теневом рынке. Это проведение работ и оказание услуг без заключения предусмотренных законом договором, отсутствие налоговых и социальных перечислений в бюджеты различных уровней и внебюджетные фонды. Если же говорить о людях, охваченных «серыми» отношениями (например, получение части зарплаты в конверте), то речь идёт уже о 30 млн. граждан России, что составляет более 40 % экономически активного населения нашей страны. [54]

Некоторые специалисты считают, что неконкурентоспособность российской экономики по отношению к экономике других европейских стран, связана с высокими затратами по причине неблагоприятных климатических условий. То есть, Россия является одной из самых холодных стран в мире, что обуславливает увеличение стоимости строительства и издержек производства. Для того, чтобы построить дом в стране с более

благоприятными климатическими условиями, не требуется возводить морозостойкий фундамент и не приходится использовать материалы для утепления стен дома. Месторождения полезных ископаемых тоже находятся в районах России со сложными климатическими условиями. Данные обстоятельства являются фактором снижающим конкурентноспособность нашего государства, в отличии от стран с более мягким климатом, где ведутся аналогичные добычи полезных ископаемых.

Россия, из желания вступить во всемирную торговую организацию, строит свою экономику, следуя мировым тенденциям, используя путь открытого развития. Такая форма развития экономики способствует скорейшему развитию всех отраслей экономики. Тем не менее необходимо использовать инструменты для регулирования внешнеэкономических связей, для предотвращения внешних угроз. Такими инструментами являются защита отечественных производителей и потребителей, обеспечение национальной безопасности.

Страны, вступившие во всемирную торговую организацию, могут регулировать международный торговый оборот. Цель ВТО – обеспечение свободного перемещения товаров и услуг между странами, регулируемого определенными нормами.

Россия в очень короткие сроки отказалась от закрытой экономики и перешла на уровень открытости. В стране была отменена монополия, стали проводится внешнеторговые операции: ввоз и вывоз товаров, купля-продажа валюты, деятельность иностранных инвесторов регулируются стандартами, разработанными ВТО.

Россия, имеющая недостаточно конкурентноспособную экономику не смогла в достаточной степени воспользоваться преимуществами открытой экономики. Эта открытость поддержала шаткое равновесие в экономике, а также возникли другие проблемы в различных секторах экономике, которые осложнили экономическое развитие страны и контакты с внешним миром.

В начале 1990-х годов товарооборот в стране формировался в большей степени за счет импортных товаров. К середине 1990-х годов импорт и отечественные товары в обороте занимали практически равные позиции. В 1998 г. ввиду кризиса позиции преобладания товаров на рынке России резко переменялись. Сократились доходы населения, чем было вызвано сокращение импорта: люди были вынуждены экономить свои средства и приобретать более дешевые отечественные товары и услуги. Таким образом, началось развитие отечественной экономики в большей степени, чем раньше. В этом положительный момент произошедшего кризиса – уменьшение импортной зависимости и развитие собственного производства и рынка отечественных товаров.

Как было определено ранее, Россия стремится к членству в ВТО, но по вполне определенным причинам достижение данной цели становится невозможным еще долгое время. Наша страна видит огромную финансовую выгоду от вступления в ВТО и перспективное развитие экономики, как внутри страны, так и в международной торговле. Но тем не менее существует ряд препятствий:

- 1) Российский автопром состоит из продукции, отстающей по качеству от европейских автомобилей. Японские автомобили более надежные и относительно недорогие. Российские автомобили покупаются в основном развивающимися и бедными странами из-за их дешевизны и неприхотливости. В производстве автомобилей наша страна серьезно отстает от других европейских стран: Германии, Англии, США и т.д.;
- 2) Неконкурентноспособна и область отечественной авиации. Проблема в шумности и экономичности двигателей самолетов: многие европейские модели намного тише и экономичнее работают. Примером может служить ТУ-154 – самый массовый на российских авиалиниях. На смену пришли более современный и технологические модели ТУ-204 и ТУ-214, но у России нет

возможности изготовить сразу множество аппаратов, соответственно освободившуюся нишу заняли иностранные самолеты;

- 3) Недостатки существуют и в отрасли сельскохозяйственного машиностроения. Не все предприятия, производящие сельскохозяйственную технику, делают это на уровне, соответствующим международному, основанному на новейших технологиях. Многим отечественным заводам необходимо провести огромную работу по подготовке кадров, контролю за качеством, сервисному обслуживанию. На все эти мероприятия требуется много времени.
- 4) Пробелы есть и в легкой промышленности: из-за отсутствия денег у населения, экономичней покупать более дешевую китайскую одежду, чем более дорогую, хотя и качественную отечественную продукцию.

Как показала практика, чрезмерная открытость экономики для нашей страны оказалась опасной. Очень большой импорт может привести к отрицательной динамике развития отраслей экономики и как следствие – низкой конкурентноспособности страны на международной арене.

Структуру российского экспорта и импорта нельзя признать рациональной. Главная опасность открытого рынка при вступлении в ВТО существует в том, что может произойти свертывание многих производств в России из-за низкой конкурентноспособности.

На протяжении последних тридцати лет – с усилением глобализационных процессов, интернационализации производства и международного разделения труда вопрос сущности и влияния уровня открытости национальных финансово-экономических систем на качественное развитие национальных рынков и степень угроз национальной безопасности страны является дискуссионным и важным как в мировом, так и в национальном масштабах. Все большее значение приобретают проблемы

распутывания сложного комплекса отношений и причинности, которые могут привести к кризису или повышению стабильности и служат угрозой национальным интересам. [35]

Как показал кризиса 2008 года, российская экономика уязвима перед открытым мировым рынком, регулирование которого осуществляется дискриминационными для России способами, включая занижение кредитных рейтингов, предъявление особых требований по открытости внутреннего рынка и соблюдению финансовых ограничений, навязывание механизмов неэквивалентного внешнеэкономического обмена, в которых Россия ежегодно теряет около 100 млрд. долл. В том числе, около 60 млрд. долл. уходит из страны в форме сальдо по доходам от иностранных кредитов и инвестиций и около 50 млрд. долл. составляет нелегальная утечка капитала (По данным ЦБ отток капитала из России составил в 2012 году около 57 млрд. долл., в 2013 около 62,7 млрд. долл., в 2014 году по предварительным оценкам более 100 млрд. долл. По оценкам частного мирового банковского бизнеса отток капитала из России за текущий год достигнет примерно \$120 млрд. Такую цифру назвал корр. ТАСС старший экономист вашингтонского Института международных финансов (ИМФ) в Вашингтоне Ондрей Шнайдер). Накопленный объем последней достиг 0,5 трлн. долл., что в сумме с прямыми иностранными инвестициями российских резидентов составляет около 1 трлн. долл. вывезенного капитала (Потери доходов бюджетной системы вследствие утечки капитала составили в 2012 г. 839 млрд. руб. (1,3% ВВП). Общий объем потерь бюджетной системы вследствие офшоризации экономики, утечки капитала и других операций по уклонению от налогов оценивается в 2012 г. в 5 трлн. руб.). [30]

Россия, имевшая в 2009 г. дефицит бюджета около 7% ВВП, в 2011 г. исполнила федеральный бюджет практически без дефицита. [55] В последние десятилетие в результате изменений в федеральном законе о бюджете, новшеством стал переход к скользящей «трехлетке», рассчитанный на закрепление новых бюджетных расходов, в связи с изменившимися

статьями в бюджетной политике. В последнее время произошла положительная динамика: сократился дефицит федерального бюджета при использовании средств резервного фонда.

Стремление сократить объем дефицита при незначительном росте доходов связано с проблематичностью поиска источников покрытия дефицита, исчерпанных на внутреннем рынке. Не случайно предпринимаются попытки приватизировать наиболее привлекательные остатки государственного имущества. В странах ЕС в качестве источника покрытия дефицита бюджета приватизация активов государства не рассматривается. Там прибегают к иным источникам, включая увеличение налогов, заимствований, выпуска облигаций. С позиции реализации идеи социальной направленности государства, в России необходимо провести некоторые изменения в системе налогообложения: ввести прогрессивную ставку налога на доходы, данная шкала имела место быть в нашей стране более 1 000 лет. Еще во времена правления Князя Игоря (921 г.), при сборах дани, учитывался род занятий человека и формировался индивидуальный налог со своим размером ставки. Просуществовала система прогрессивного налогообложения до 20 гг. 20 в. Система налогообложения была упразднена, введена единая ставка налогообложения 13% (не учитывая отдельные категории: ставки по налогу на доходы нерезидентов; граждан, получающих дивиденды).

Помимо налогообложения доходов физических лиц, назрели вопросы об увеличении льгот по налогу на прибыль, дифференциация ставок НДС, закрепление за муниципальными образованияами устойчивых доходов.

Б.Х. Алиев - доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой налогов и денежного обращения считает, что важнейшей детерминантой финансовой безопасности государства является состояние налоговой системы, эффективность которой определяется распределением доходов источников по бюджетной вертикали. Сложность рассмотренных ранее проблем показывает, что эффективным решением может быть только

комплексный подход. При формировании российской модели налогового федерализма следует стремиться к такому разграничению налогов между звеньями бюджетной системы, которое гарантировало бы финансирование нормативной части расходов, законодательно закрепленной за каждым из этих звеньев, и свело бы тем самым к минимуму необходимость дополнительного перераспределения между ними денежных средств.

В настоящее время отечественная налоговая система основана в основном на перераспределении федеральных регулирующих налогов, что обуславливает неравномерное распределение налогового потенциала по территориям. Сложившаяся ситуация требует дотаций для большинства регионов. На лицо усиление проблемы финансовой безопасности страны.

Обеспечение финансовой безопасности государства применительно к налоговому федерализму означает, что те поступления налоговых платежей, которые направляются в бюджет и распределяются между различными уровнями: федеральным, региональным и местным, должны быть достаточными для выполнения государством и местными органами власти своих функций. [32]

В 2014 году Правительство РФ пересмотрело систему мероприятий по поддержке инвестиционной среды, которая состояла из трех наборов мероприятий, это и финансовые и нефинансовые меры поддержки. Финансовая поддержка – это кредитно-гарантийная, на базе экспертного страхового агентства России, которое еще в 2013 году застраховало более 50 проектов на общую сумму около 80 млрд. рублей. Страховое покрытие должно включать не только крупный бизнес, но и средний, поэтому важно иметь в стране единую систему кредитных гарантий. Нефинансовые меры поддержки реализуются в виде реформирования российских торговых представительств в сервисные центры. В 2013 году накопился положительный опыт: заключено большое количество соглашений с бизнесом по продвижению продукции таких бизнес-компаний на рынки не только внутри страны, но и на внешние рынки. Такая система

взаимодействия позволит увеличить долю несырьевого экспорта. Необходимо упростить систему таможенных процедур, заключающуюся в сложном документообороте.[14]

Как показывает мировой опыт, обеспечение экономической безопасности – это гарантия независимости страны, условие стабильности и эффективной жизнедеятельности общества, достижения успеха. Это объясняется тем, что экономика представляет собой одну из жизненно важных сторон деятельности общества, государства и личности, и, следовательно, понятие национальной безопасности будет пустым словом без оценки жизнеспособности экономики, её прочности при возможных внешних и внутренних угрозах. Поэтому обеспечение экономической безопасности принадлежит к числу важнейших национальных приоритетов.

Разумеется, экономическая безопасность органически включена в систему государственной безопасности, вместе с такими её слагаемыми, как обеспечение надежной обороноспособности страны, поддержание социального мира в обществе, защита от экологических бедствий. Здесь все взаимосвязано, и одно направление дополняет другое: не может быть военной безопасности при слабой и неэффективной экономике, как не может быть ни военной безопасности, ни эффективной экономики в обществе, раздираемом социальными конфликтами. Но, рассматривая те или иные стороны безопасности, нельзя обойти их экономические аспекты.

Экономическая безопасность традиционно рассматривается как важнейшая качественная характеристика экономической системы, которая определяет её способность поддерживать нормальные условия жизнедеятельности населения, устойчивое обеспечение ресурсами развития народного хозяйства, а также последовательную реализацию национально-государственных интересов.[48]

Сущность экономической безопасности реализуется в системе критериев и показателей. Но для экономической безопасности значение имеют не сами показатели, а их пороговые значения. Пороговые значения –

это предельные величины, несоблюдение значений которых препятствует нормальному ходу развития различных элементов воспроизводства, приводит к формированию негативных, разрушительных тенденций в области экономической безопасности. [28]

Реальное состояние экономической безопасности государства можно оценить целой гаммой показателей. Для проведения макроэкономической политики важное значение имеют макроэкономические показатели, характеризующие состояние экономики в целом. В настоящее время в нашей стране применяются как прежние, так и относительно новые макроэкономические показатели.

Одной из задач государственной стратегии экономической безопасности является определение и оценка новых вызовов и угроз экономической безопасности государства.

Актуальность решения вопросов экономической безопасности изменяется: увеличивается или снижается в зависимости от состояния национальной экономики и уровня конкуренции на международной арене.

Определение видов угроз экономической безопасности производится на основании качественной оценки о полученном вреде, ущербе, потерях.

Для проведения качественной оценки необходимо ориентироваться на критические параметры угроз, уровень которых определяет разрушительные процессы в экономике, так называемые пороговые значения экономической безопасности.

В Государственной стратегии экономической безопасности прописано, что для ее реализации необходимо разработать параметры состояния экономики.

При определении пороговых значений необходимо учитывать не один показатель, а целую группу показателей, так как изменение одного показателя не всегда дает возможность увидеть общую ситуацию в экономике страны.

В каждом государстве существуют свои политические и социально-экономические особенности, в связи с чем выход за пределы критических показателей экономической безопасности в одних странах является возможным и приемлемым, а в других странах недопустимым и опасным. Это говорит о том, что критические показатели экономической безопасности являются настолько условными, что их нужно с осторожностью применять в каждом отдельном государстве.

Тем более что в каждом государстве существует своя методика сбора информации для определения пороговых значений экономической безопасности.

Для экономической безопасности большое значение имеют пороговые значения макроэкономических показателей.

Ведь пороговые значения являются важнейшим инструментом системного анализа, прогнозирования и социально-экономического планирования. Они должны приобрести статус одобренных или утвержденных на государственном уровне количественных параметров, соблюдение которых должно стать неременным элементом правительственных экономических программ.

Система индикаторов финансовой безопасности позволяет определить уровень будущих рисков и угроз, выявить очаги их распространения. В связи с этим появляется возможность выработать и реализовать комплекс упреждающих мер, направленных на снижение уровня угроз в финансовой сфере, а также на повышение ее стабильности, устойчивости и эффективности, что лежит в основе конкурентоспособности.[51]

Порядок использования пороговых значений является следующим. Ежегодно федеральные органы исполнительной власти во главе с Минэкономразвития России разрабатывают прогнозы социально-экономического развития России на предстоящий год, а Минфин России - проект государственного бюджета. В этих документах содержатся показатели, характеризующие степень экономической безопасности страны.

В России ведется оценка следующих показателей для определения общего состояния экономики:

- 1) Объем ВВП, за пределами которого невозможно самостоятельное экономическое развитие страны на современном, конкурентоспособном базисе, а также инвестирование и финансирование основных сфер деятельности.
- 2) Удельный вес в промышленном производстве высокотехнологических обрабатывающих отраслей, в том числе наукоемких, и производства потребительских товаров, позволяющий осуществлять процесс воспроизводства в основном на базе отечественного производства;
- 3) Удельный вес импорта во внутреннем потреблении по отдельным группам продовольственных товаров, товаров народного потребления и изделий производственно-технического назначения;
- 4) Уровень жизни основной массы населения, за пределами которого возникает опасность неконтролируемых социальных конфликтов, создается угроза депопуляции населения и утраты наиболее продуктивной части национального «Человеческого капитала»;
- 5) Обеспеченность поддержания и воспроизводства природно-экологического потенциала для предотвращения необратимого разрушения природной среды, утраты жизненно важных ресурсных источников экономического роста и нанесения ущерба здоровью нынешнего и будущих поколений;
- 6) Показатели оценки уровня экономической независимости страны от зарубежных стран, характеризующие влияние внешних факторов на экономическое развитие: структура импорта и экспорта, доля российской экономики на мировых товарных рынках;
- 7) Объемы государственных материальных резервов, а также золотовалютных и финансовых резервов, состояние финансово-бюджетной и кредитной системе. [38]

Есть авторы которые считают, что макроэкономические показатели составляют две группы: общефинансовые и монетарные.

К общефинансовым показателям можно отнести показатели финансовой устойчивости: уровень дефицита бюджета; нормализация финансовых потоков и расчетных отношений; степень защищенности интересов вкладчиков; состояние и уровень развития финансового рынка и рынка ценных бумаг; внешний и внутренний долг страны; дефицит платежного баланса; финансовые условия активизации инвестиционной деятельности; уровень неплатежей.

К монетарной группе показателей финансовой безопасности относятся: стабильность цен; устойчивость банковской системы и национальной валюты; золотовалютный запас страны. [21]

В отличие от общеэкономических показателей, которые практически во всех странах одинаково применяются, монетарные показатели зависят от различных факторов (специфика финансово - кредитной политики, бюджетной политики и т.д.) и соответственно в каждой стране имеют свое отличное значение.

Показатели, определяющие финансовую устойчивость страны, приводимые в Государственной стратегии экономической безопасности России, принятой в 1996 г., включают:

- уровень дефицита бюджета;
- стабильность цен;
- нормализацию финансовых потоков и расчетных отношений;
- устойчивость банковской системы и национальной валюты;
- степень защищенности интересов вкладчиков;
- золотовалютный запас страны;
- состояние и уровень развития финансового рынка и рынка ценных бумаг;
- внешний и внутренний долг страны;
- дефицит платежного баланса;

- финансовые условия активизации инвестиционной деятельности.

Приводимая система может быть дополнена следующими показателями:

- стабильность финансовых потоков и расчетных отношений на всех уровнях финансовой системы;
- исполнение платежных обязательств, уровень неплатежей;
- «прозрачность» финансовых потоков;
- доля денежных расчетов в общем объеме оборота;
- несанкционированная утечка финансового капитала за рубеж;
- скорость обращения денежной массы;
- величина денежной массы в обращении.

Показатели финансовой устойчивости целесообразно разделить на две группы:

- измеримые в количественном выражении, обладающие пороговыми значениями и пороговыми зонами, выход за пределы которых свидетельствует о критическом характере угрозы либо о потере финансовой устойчивости;
- характеризующие качественные условия и ограничения, которые необходимо соблюдать во избежание возможного нарушения финансовой устойчивости. [60]

Анализируя ситуацию в финансовой безопасности России за последние годы, становится явным то, что произошло усугубление проблем в данной области, о чем свидетельствуют негативные показатели основных пороговых значений экономики.

Во-первых, сокращается несырьевого финансового сектора экономики в связи с устойчивой положительной динамикой банкротства малых и средних предприятий. В качестве примера можно привести огромное количество Банков и кредитных организаций, у которых в начале 2014 годы были отозваны лицензии Центральным Банком РФ.

Во-вторых, увеличивается степень износа основных фондов предприятий. По мнению некоторых экспертов, на текущий момент, составляет от 50 до 75%.

В-третьих, инвестиционная активность отечественных инвесторов очень мала. Преобладает рост иностранных инвестиций, исследования показывают, что их участие в российской экономике составляет около 70%.

На данный момент инвестиции в основной капитал в России колеблются от 12 до 18% ВВП, при пороговом значении 25%, что говорит о серьезном отставании от нормального значения.

Федеральная служба государственной статистики представляет результаты Глобального раунда международных сопоставлений ВВП по 179 странам и территориям мира по данным за 2011г. (статистика с сайта Росстата), исчисленные и опубликованные Всемирным банком. В целях оптимизации управления работами в рамках Глобального раунда все страны-участники были сгруппированы в регионы: СНГ, Азия и бассейн Тихого океана, Западная Азия, бассейн Карибского моря, Африка, Латинская Америка, а также ОЭСР-Евростат. Кроме того, две "одионые" страны, Грузия и Исламская Республика Иран, участвовали в двусторонних сопоставлениях со странами-партнерами, не присоединившись ни к одному региону.

Основой международных сопоставлений является пересчет компонентов использования ВВП стран в единую валюту на основе паритетов покупательной способности (ППС). ППС представляет собой количество единиц валюты, необходимое для покупки сопоставимого стандартного набора товаров и услуг, который можно купить за одну денежную единицу базисной страны. Результаты сопоставлений Глобального раунда выражены в долларах США.

Объем ВВП, пересчитанный по ППС, показывает размеры национальных экономик в сопоставимом измерении. Данные по ППС представляют более полную и ясную картину об относительном размере

экономики стран. Совокупный объем ВВП стран, принявших участие в Глобальном раунде по данным за 2011 год, составил 90,6 трлн. долларов, из которых на долю стран СНГ приходится 4,8%, Российской Федерации - 3,5%.

Страны мира с крупнейшими экономиками выглядят следующим образом: США - 15,5 трлн.долларов США, Китай - 13,5 трлн., Индия - 5,8 трлн., Япония - 4,4 трлн., Германия - 3,4 трлн., Российская Федерация - 3,2 трлн., Бразилия - 2,8 трлн., Франция - 2,4 трлн., Соединенное Королевство (Великобритания) - 2,2 трлн., Индонезия - 2,1 трлн.долларов США.

По показателю ВВП на душу населения наиболее обеспеченными странами и территориями являются Катар (146521 долларов США), Макао (115441), Люксембург (88670), Кувейт (84058), Бруней-Даруссалам (74397 долларов США). Самые бедные страны мира находятся в Африке, к их числу относятся Малави, Мозамбик, Центрально-Африканская Республика, Нигер, Бурунди, Демократическая Республика Конго, Коморы и Либерия. ВВП на душу населения в перечисленных странах составляет от 537 до 973 долларов США.

Среди стран СНГ самый большой объем ВВП на душу населения - в Российской Федерации (22502 доллара США или 45% от уровня США), самый низкий - в Таджикистане (2243 доллара США или 5% от уровня США). По этому показателю Россия занимает 55-е место в мире. Средний по СНГ уровень ВВП на душу населения составил 17716 долларов США, что выше среднего мирового (13460 долларов США).

По показателю сопоставимого уровня цен самыми дорогими странами мира являются Швейцария (163% от уровня цен США), Норвегия (160%), Бермуды (156%), Австралия (156%) и Дания (144%). Самые дешевые страны в мире - Египет, Пакистан, Мьянма, Эфиопия и Лаосская Народно-Демократическая Республика, сопоставимые уровни цен которых находятся в диапазоне от 27 до 31% от уровня цен США.

По итогам Глобального раунда международных сопоставлений по данным за 2011 год паритет покупательной способности российского рубля составил 17,35 рубля за 1 доллар США. [43]

Согласно данным полученным с сайта Росстата на 2014 год ВВП России в ценах за 2008 год составил 43722,68 млрд.руб. (дата последнего размещения данных – 02.04.2015 года). ВВП на 2 квартал 2015 года в текущих ценах составил 17491,4 млрд. руб. [56]

Инфляция по официальным данным имеет стабильное значение в размере 6-8%. Учитывая, что цены на товары первой необходимости растут очень быстро, обгоняя все остальные товары и услуги в цене, инфляция за год может достигать до 19%. Что увеличивает разрыв между богатыми и бедными категориями населения. Ведь чем меньше доход у людей, тем выше для них инфляция.

Предотвращение или смягчение последствий действия угроз экономической безопасности, предопределяет необходимость мониторинга факторов, оказывающих негативное влияние на состояние экономической системы государства.

Для осуществления мониторинга состояния экономики используются определенные качественные критерии (пороговые значения), которые характеризуют приемлемые условия жизни населения, стабильный уровень развития общества и государства, определяют наличие внешних и внутренних угроз. Для определения критериев, отвечающих требованиям экономической безопасности Российской Федерации, необходимо учитывать такие факторы, как:

1. Отрасли экономики, имеющие важное значение для государства и населения, должны быть хорошо развиты и должны качественно функционировать независимо от внешнего воздействия. Одной из самых важных позиций экономической безопасности Российской Федерации являются контроль за использованием стратегически важных ресурсов.

2. Поддержание приемлемого уровня жизни населения страны, контроль показателя бедности и недопущение увеличения дифференциации населения, сдерживание коэффициента безработицы.
3. Стабильность финансовой системы, определяемую уровнем дефицита бюджета, стабильностью цен, устойчивостью банковской системы, национальной валюты, обеспечение условий для активизации инвестиционной деятельности.
4. Баланс внешней и внутренней торговли с целью свободного доступа к международной торговле отечественными товарами, а также удовлетворение потребностей населения товарами импорта.
5. Сохранение единого экономического пространства и широких межрегиональных экономических отношений, обеспечивающих соблюдение общегосударственных интересов.
6. Защита национальной экономики от влияния криминальных и преступных групп, от проникновения участников данных групп в различные структуры власти.

Степень соответствия экономической политики стратегии развития государственной экономики, степень доверия населения государства данной политике отражается различными индикаторами экономической безопасности. Индикаторы экономической безопасности тоже подразделяются на группы, в зависимости от отрасли, к которой они относятся и имеют свое пороговое значение:

- 1) экономические индикаторы – характеризуют уровень развития экономики, учитывают показатели роста или снижения отдельных секторов производств, структуру ВВП, среднегодовые темпы роста ВВП; объема промышленной продукции; золотовалютных резервов, сальдо торгового баланса; уровня инфляции; удельного веса наличной составляющей в денежной массе; профицита (дефицита) федерального бюджета; инвестиций в основной капитал; расходов бюджета на науку;

- эффективность использования производственных ресурсов и другие составляющие экономики; степени износа основных фондов;
- 2) социальные индикаторы – касаются уровня социального развития общества;
 - 3) финансовые индикаторы – показывают уровень развития денежно-кредитной и бюджетной политики.

В данной работе нас больше интересует последняя группа индикаторов, так как именно финансовые индикаторы определяют уровень финансовой безопасности страны.

Финансовые индикаторы представляют собой достаточно большую группу показателей:

- 1) показатель степени бюджетной самостоятельности субъекта Федерации. Данный показатель имеет пороговое значение по доходам (30%) и по расходам (25%);
- 2) показатель степени бюджетной самостоятельности муниципального образования. Деление показателя по признакам аналогичным предыдущему показателю: по доходам (35%) и по расходам (30%);
- 3) показатель степени помощи регионам из Фонда федеральной помощи регионам, фонда развития региона, а также фонда общественной безопасности региона – пороговое значение 2/3;
- 4) показатель адресной помощи либо регионам, либо местным бюджетам по вопросам обеспечения мероприятий безопасности – пороговое значение – 5%;
- 5) показатель, характеризующий уровень расходов на обеспечение мероприятий по безопасности, другими словами показатель уровня бюджетной обеспеченности (на региональном уровне) – пороговое значение 85%.

1.3. Формирование нормативно - правовой базы финансовой безопасности

Детальная регламентация вопросов обеспечения финансовой безопасности выступает: а) как важнейшее условие стабильного функционирования финансовой системы государства и качества действующего нормативного массива; б) как неременное условие эффективного функционирования государственного механизма обеспечения финансовой безопасности.

В правовой основе обеспечения финансовой безопасности Российской Федерации следует выделить несколько уровней.

Прежде всего, это Конституция РФ, которая установила не только систему государственных органов, обеспечивающих финансовую безопасность страны, но и целый ряд их полномочий и отношений взаимодействия между собой.

Не менее значим «пласт» федеральных конституционных законов и федеральных законов. Данную подсистему правовых основ в свою очередь следует разделить на четыре группы. В первую входят федеральные законы, регулирующие функционирование субъектов хозяйственной деятельности и финансовой системы государства в целом. Вторую группу образуют федеральные законы, регулирующие порядок организации, деятельности и полномочия государственных органов и институтов, обеспечивающих финансовую безопасность. Третью группу составляют законы, непосредственно регулирующие вопросы организации обеспечения финансовой безопасности. К четвертой группе относятся законы, устанавливающие ответственность за нарушение (неисполнение) законодательства (в широком понимании) в сфере обеспечения финансовой безопасности Российской Федерации.

Рассмотрим более подробно нормативные акты, регулирующие вопросы обеспечения финансовой безопасности:

1. Федеральный закон «О безопасности». Закон определяет основные

принципы и содержание деятельности по обеспечению безопасности государства, общественной безопасности, экологической безопасности, безопасности личности, иных видов безопасности, предусмотренных законодательством Российской Федерации, полномочия и функции федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления в области безопасности, а также статус Совета Безопасности Российской Федерации. [6]

2. Вторым и наиболее важным документом, регламентирующим финансовую безопасность как часть экономической безопасности страны является Указ Президента N 608 от 29 апреля 1996 года Российской Федерации «О государственной стратегии экономической безопасности Российской Федерации. Данный документ постановляет одобрить Государственную стратегию экономической безопасности Российской Федерации.

3. Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации одобрена Указом Президента Российской Федерации N 608 от 29 апреля 1996 г. Государственная стратегия является составной частью национальной безопасности Российской Федерации в целом и ориентирована на реализацию осуществляемых в Российской Федерации экономических преобразований в ближайшие три - пять лет. Целью Государственной стратегии является развитие экономики в приемлемых условиях для жизни и развития личности, социально-экономической и военно-политической стабильности общества и сохранения целостности государства, успешного противостояния влиянию внутренних и внешних угроз. [6]

Из определения цели стратегии экономической безопасности следует то, что объектами экономической безопасности являются личность, общество, государство и основные элементы экономической системы, включая систему институциональных отношений при государственном регулировании экономической деятельности. Данный документ не дает определение

внутренним и внешним угрозам, группируя возможные угрозы по определенным критериям в 4 категории:

- 1) Увеличение имущественной дифференциации населения и повышение уровня бедности;
- 2) Деформированность структуры российской экономики;
- 3) Возрастание неравномерности социально-экономического развития регионов;
- 4) Криминализация общества и хозяйственной деятельности.

Стратегия экономической безопасности дает характеристику Критериям и параметрам состояния экономики, отвечающим требованиям экономической безопасности Российской Федерации, также предлагает меры и механизмы экономической политики, направленные на обеспечение экономической безопасности.

Без обеспечения экономической безопасности невозможно решение стоящих перед государством задач, как на национальном, так и международном уровне. Таким образом, государственная стратегия экономической безопасности, являясь неотъемлемой частью национальной безопасности России, преследует цель обеспечения защиты населения через повышение уровня и качества его жизни, эффективного решения внутренних экономических и социальных задач, а также влияния на мировые процессы с учетом национальных государственных интересов.

Ситуация, сложившаяся в экономике России, требует определения стратегии экономической безопасности. Однако все проводимые экономические меры носят в основном импульсивный, фрагментарный характер. Несмотря на сложность переходного периода, Россия имеет огромный потенциал для обеспечения своей экономической безопасности не только внутри страны, но и за ее пределами. Внешнеэкономическая направленность государственной стратегии заключается в эффективной реализации преимуществ международного разделения труда, в участии страны в ее равноправной интеграции в мировые хозяйственные связи, в

устранении ее зависимости от зарубежных стран в вопросах экономического и технического сотрудничества.

4. Указ Президента Российской Федерации N 590 от 6 мая 2011 года вопросы Совета безопасности Российской Федерации. Данный документ определяет полномочия в сфере экономической безопасности структур, входящих в Совет безопасности России: аппарата Совета Безопасности Российской Федерации; Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по безопасности в экономической и социальной сфере; Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по военной безопасности; Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по информационной безопасности; Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по общественной безопасности; Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по проблемам Содружества Независимых Государств; Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по проблемам стратегического планирования; Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по экологической безопасности; Научного совета при Совете Безопасности Российской Федерации. [7]

5. Указ президента Российской Федерации о применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации №560 от 06.08.2014. Документ регламентирует положения о том, что Органы государственной власти Российской Федерации, федеральные государственные органы, органы местного самоуправления, юридические лица, образованные в соответствии с законодательством Российской Федерации, организации и физические лица, находящиеся под юрисдикцией Российской Федерации, в своей деятельности должны исходить из того, что в течение одного года со дня вступления в силу настоящего Указа запрещается либо ограничивается осуществление внешнеэкономических операций, предусматривающих ввоз на территорию

Российской Федерации отдельных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых является государство, принявшее решение о введении экономических санкций в отношении российских юридических и (или) физических лиц или присоединившееся к такому решению. Правительство Российской Федерации должно определить перечень таких видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, а также принять меры по обеспечению сбалансированности товарных рынков и недопущению ускоренного роста цен на сельскохозяйственную и продовольственную продукцию; организовать совместно с высшими органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации оперативный мониторинг товарных рынков и контроль за их состоянием. [8]

6. Указ президента Российской Федерации об отдельных специальных экономических мерах, применяемых в целях обеспечения безопасности Российской Федерации №391 от 29 июля 2015 г. Определяет, что ввезенные на территорию Российской Федерации сельскохозяйственная продукция, сырье и продовольствие, страной происхождения которых является государство, принявшее решение о введении экономических санкций в отношении российских юридических и (или) физических лиц или присоединившееся к такому решению, и которые запрещены к ввозу на территорию Российской Федерации (далее - товары), подлежат уничтожению с 6 августа 2015 г. Положения Указа не применяются в отношении товаров, ввезенных физическими лицами для личного пользования либо помещенных под таможенную процедуру таможенного транзита и перевозимых в третьи страны, при условии подлинности ветеринарных и фитосанитарных сопроводительных документов, соответствия их грузу, а также наличия у государственных контролирующих органов достаточных оснований полагать, что доставка товаров будет завершена в месте, расположенном за пределами территории Российской Федерации, в соответствии с условиями помещения товаров под таможенную процедуру таможенного транзита. [9]

7. Указ Президента Российской Федерации о дополнительных мерах по обеспечению безопасного функционирования важнейших отраслей экономики №616 от 31 марта 2000 г. Данный документ регулирует отношения по реализации лома цветных и черных металлов, в связи с участвовавшими случаями хищения цветных и черных металлов на объектах важнейших отраслей экономики, что ставит под угрозу нормальное их функционирование. [10]

8. Указ Президента Российской Федерации вопросы Федеральной службы безопасности Российской Федерации №960 от 11.08.2003 г. Утверждает положения о Федеральной службе безопасности Российской Федерации и структуре органов федеральной службы безопасности. [11]

9. Указ Президента Российской Федерации «о Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года» №537 от 12.05.2009 г. Документ утверждает прилагаемую Стратегию национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года.

10. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 утв. Указом Президента №537 от 12.05.2009 г. Стратегия является базовым документом по планированию развития системы обеспечения национальной безопасности Российской Федерации, в котором излагаются порядок действий и меры по обеспечению национальной безопасности. Она является основой для конструктивного взаимодействия органов государственной власти, организаций и общественных объединений для защиты национальных интересов Российской Федерации и обеспечения безопасности личности, общества и государства. [12]

11. Федеральный закон от 08.02.1998 г. №14-ФЗ (ред. 29.12.15 г.) «О обществах с ограниченной ответственностью». Данный закон является основным документом, регулирующим порядок деятельности ООО. [5]

12. Гражданский кодекс РФ (часть 1) от 30.11.1994 года №51-ФЗ (ред. 31.01.16 г.). Положения части 1 ГК РФ определяет основные положения о Обществах с ограниченной ответственностью, регулирует порядок создания

таких видов юридических лиц и особенности формирования их уставного фонда. [1]

13. Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998 года №145-ФЗ (ред. 15.02.2016, с изм. от 30.03.2016 года). Данный нормативный документ регулирует вопросы предоставления субсидий на софинансирование капитальных вложений в объекты муниципальной собственности, которые осуществляются из местных бюджетов. [2]

2. Анализ финансовой безопасности субъекта экономики (на примере ООО «Форма»)

2.1. Краткая технико-экономическая характеристика ООО «Форма»

Общество с ограниченной ответственностью «Форма» города Тольятти Самарской области образовано 18.02.2004 года. ОГРН организации 1136325116159, ИНН 6324039813, КПП 632401001.

Местонахождение организации: 445012, Россия, Самарская область, город Тольятти, ул.Коммунистическая, д.96.

Правовое положение организации определяется в соответствии с Уставом, утвержденным решением единственного учредителя.

Основным видом экономической деятельности предприятия по выписке из Единого государственного реестра юридических лиц является распределение воды (ОКВЭД 41.00.2), дополнительным видом деятельности является удаление и обработка сточных вод (ОКВЭД 90.00.1). Целью деятельности согласно информации, содержащейся в Уставе является выполнение работ, производство продукции, оказание услуг, выполнение социально-экономических наказов, удовлетворение общественных потребностей и получение прибыли.

Для достижения указанных целей организация осуществляет следующие виды деятельности:

- производственная эксплуатация водопроводно-канализационного комплекса (ВКХ), с осуществлением хозяйственной и финансовой деятельности по предоставлению услуг водоснабжения и водоотведения потребителям;
- организация и реализация экономически целесообразных, выгодных, надежных и эффективных систем водоснабжения и водоотведения различных потребителей жилищно-коммунального хозяйства и иных хозяйствующих субъектов;

- осуществление строительно-монтажных, ремонтно-строительных работ по реконструкции, модернизации и сооружению новых объектов систем водоснабжения и водоотведения ВКХ, сооружение энергообъектов;
- формирование инвестиционных источников для финансирования развития ВКХ;
- привлечение инвестиций, в том числе иностранных, для производственной, хозяйственной и финансовой деятельности, а также для технического развития ВКХ;
- монтаж и эксплуатация энергетического оборудования;
- осуществление проектных работ
- водоотведение с последующей механической, биологической очисткой сточных вод;
- ремонтно-строительные, реставрационные, оформительные, пусконаладочные и монтажно-эксплуатационные работы;
- разработка и реализация проектов и мероприятий по рациональному использованию энергоресурсов, охране недр и окружающей среды, переработка промышленных отходов;
- деятельность по контролю за химическим составом питьевой воды;
- оказание транспортных услуг (в том числе подвоз воды населению), содержание автохозяйства;
- оказание платных услуг по ремонту, очистке и промывке систем водоснабжения и водоотведения предприятиям, организациям и населению г.Тольятти и близлежащих сел, поселков;
- деятельность по контролю за бактериологическим составом питьевой воды, включая деятельность по распознаванию возбудителей инфекционных заболеваний;

- техническое обслуживание сетей водоснабжения, водоотведения, текущий ремонт и замена при необходимости всех сооружений находящихся в колодцах на сетях водопровода (в том числе стояков, пожарных гидрантов, запорной арматуры и т.д.);
- менеджмент, включая финансовый;
- коммерческая проработка проектов и программ сотрудничества с Российскими и иностранными фирмами, подготовка предложений, оформление контрактов, подготовка технико-экономических обоснований и учредительных документов для совместных предприятий;
- производство врезок в существующие сети водопровода и канализации;
- выполнение функций Заказчика;
- осуществление капитального и текущего ремонта очистных сооружений, песколовок, отстойников, лотков, иловых площадок, приемной камеры, колодцев;
- ремонт карт полей фильтрации, прудов-накопителей;
- изготовление железобетонных колец, крышек для колодцев, плит перекрытий;
- составление калькуляций, сметной документации на все виды работ и услуг;
- осуществление грузоперевозок;
- услуги по ксерокопированию;
- откачка бытовых стоков из выгребных ям;
- выполнение токарных, слесарных и газосварочных работ;
- осуществление посреднической деятельности;
- оказание складских услуг предприятиям и организациям;
- иные виды деятельности, не запрещенные законодательством Российской Федерации.

Всё имущество организации находится в ее собственности и отражается в самостоятельном балансе. Земельный участок на котором расположено предприятие, предоставлен ему в постоянное бессрочное пользование.

Источником формирования имущества ООО «Форма», в том числе финансовых ресурсов являются:

- 1) имущество, переданное предприятию Учредителем;
- 2) прибыль, полученная в результате осуществления деятельности по выполнению услуг, работ, реализации продукции, а также от других видов хозяйственной, финансовой и внешнеэкономической деятельности;
- 3) амортизационные отчисления;
- 4) кредиты и другие заемные средства;
- 5) добровольные взносы граждан, организаций, учреждений;
- 6) иные источники, не противоречащие законодательству РФ.

Общество с ограниченной ответственностью «Форма» обеспечивает г.Тольятти и близлежащие села и поселки питьевой водой и осуществляет отвод сточных вод, эксплуатацию сетей и сооружений водопровода и канализации. Хозяйственно-питьевой снабжение водой потребителей осуществляется из группового водопровода и собственных артезианских скважин. С целью поддержания удовлетворительного качества питьевой воды подача подземных вод осуществляется трехкратным разбавлением водой из группового водопровода согласно лицензии на добычу вод.

В состав водозаборных сооружений входит:

- 1) Две насосные станции 2-го подъема, общей производительностью 1020 м³/час;
- 2) Пять резервуаров для чистой воды общей ёмкостью 23,5 тм³;
- 3) Две водонапорные башни, ёмкостью баков 800 м³ и 250 м³;
- 4) Три артезианские скважины 3,5 т.м³/сут.

Общая протяженность сетей водопровода 114,5 км, из них водопроводы 32,1 км, уличные 73,4 км, внутриквартальные 9 км. Сети тупиковые и кольцевые из стальных, чугунных, асбестоцементных и полиэтиленовых труб диаметром от 32 до 500 мм.

Сети построены в 1960 – 2007 годах. Нуждается в замене 45,5 км. Запланирована перекладка – 0,82 км. На сетях установлено 320 штук водоразборных колонок, 137 пожарных гидранта, 1386 водопроводных колодца, 2723 вводов в здание.

На обслуживании организации находится дополнительно 18, 270 км. сетей водопровода. Составлены мероприятия по ремонту объектов водопровода и канализации на 2016 год. За 2015 год освоено по ремонту объектов водопровода и канализации 548,85 тыс. рублей.

По ремонту сетей и сооружений водопровода освоено 589,42 тыс. рублей. Установлено 232 муфты, 6 хомутов, 3 вентиля, отремонтировано 139 эжекторов. Устранены 253 аварии на сетях. Заменено 8 задвижек, 47 крышек на колодцах.

Заменяли сети водопровода протяженностью 203 км на общую сумму 28,69 тыс. рублей.

Водоотведение осуществляется от жилых домов многоэтажной застройки, промышленных предприятий и организаций. Сточные воды поступают по главному канализационному коллектору через насосные станции перекачки на очистные сооружения канализации с последующей подачей на поля фильтрации, расположенные в 4 км, к северу от города Тольятти.

В состав систем водоотведения входят:

- 1) Восемь промежуточных перекачивающих станций общей производительностью 11,9 тм³/сут;
- 2) Очистные сооружения канализации:
 - шесть двухъярусных отстойников;
 - песколовки;

- песковые и еловые площадки;
- дежурное помещение;
- лаборатория по контролю за качеством сточных вод;
- поля фильтрации – 145 га.

3) Две аварийные карты.

Протяженность сетей – 53,5 км, выполненных из железобетонных, керамических, стальных и чугунных труб диаметром от 100 до 500 мм. На сетях установлено 628 колодцев. Нуждаются в замене 7,1 км. сетей канализации.

На обслуживании предприятия находятся дополнительно 4,954 км сетей канализации.

По объектам канализации выполнение всего составило - 559,17 тыс. рублей. Устранено 358 засоров на сетях канализации, 40 аварий на напорных коллекторах.

Установлено 26 муфт, 7 отводов, 37 крышек на колодцах.

На производственной базе расположены мастерские, гаражи, сварочный цех, котельная, административно-бытовой корпус. По ремонту производственных помещений освоено в 2015 году 216,3 тыс. рублей.

На охрану труда израсходовано 290,9 тыс. рублей за указанный период.

Проанализируем данные из отчета о финансовых результатах ООО «Форма» (Приложение 2), полученные за 2014, 2015 г.г. (таблица 2.1.):

Таблица 2.1. – Основные экономические показатели ООО «Форма» за 2014 - 2015 гг.

№	Показатели	2014 г.	2015г.	изменение (+,-)	Темп роста (снижения) %
1.	Выручка, тыс. руб.	89952	98422	+8470	109,4
2.	Себестоимость продаж, тыс. руб.	(88361)	(94743)	+6382	107,2
3.	Управленческие и коммерческие расходы, тыс. руб.	-	-	-	-

4.	Прибыль от продажи, тыс. руб.	(4409)	(3679)	-730	83,44
5.	Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	(7143)	2015	+ 9158	5128
6.	Чистая прибыль, тыс. руб.	(7143)	2015	+ 9158	5128
7.	Стоимость основных средств, тыс. руб.	52564	48143	- 4421	91,59
8.	Стоимость активов, тыс. руб.	-	-	-	-
9.	Собственный капитал, тыс. руб.	114	25114	+25000	22029,82
10	Заемный капитал, тыс. руб.	-	-	-	-
11	Численность ППП, чел.	82	75	-7	91,46
12	Производительность труда, тыс. руб. (1/11)	1097	1312	+215	119,60
13	Фондоотдача, тыс. руб. (1/7)	1,71	2,04	+0,33	119,30
14	Оборачиваемость активов, раз (1/8)	-	-	-	-
15	Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли, % (6/9*100%)	-62,66	0,08	+62,74	0,13
16	Рентабельность продаж, % (4/1*100%)	-0,05	-0,04	+0,01	80,00
17	Рентабельность капитала по прибыли до налогообложения, % (5/(9+10)*100)	4,39	0,02	-4,37	00,46
18	Затраты на рубль выручки от продажи, (2/1*100 коп.)	98,23	96,26	-2,03	98,02

Сравнивая итоги 2014 года и итоги 2015 года, можно отметить положительную динамику в показателе выручка – увеличился на 109,4 %, что повлекло и увеличение чистой прибыли до 2015 тыс. руб. Снизилась затраты на производство, их показатель относительно 2014 года стал на 1,98 % меньше. Увеличилась фондоотдача на 119,3%, повысилась производительность труда до 119,6%

2.2. Общие положения об оценке финансового положения предприятия

Финансовая безопасность, как было сказано ранее, является составляющей экономической безопасности и имеет при этом собственную структуру и индивидуальный механизм реализации, отличный от других видов экономической безопасности. Кроме того, финансовая безопасность неотделима от процессов обеспечения других видов экономической и национальной безопасности. Она выступает объединяющей основой при создании условий экономической безопасности.

Самостоятельным звеном финансовой безопасности является – финансовая безопасность субъекта экономики, ведь полноценно функционирующие субъекты экономики государства, являются предпосылкой «здорового» развития всей финансовой и экономической системы страны.

Проблемы обеспечения финансовой безопасности и финансовой устойчивости любой организации имеют в последнее время наибольшую актуальность. Данная ситуация продиктована не только наличием финансового кризиса и ростом нестабильности, но и вызвана увеличением экономического пространства, приводящего к росту числа угроз в виде нестабильности финансовых рынков, огромного разбега цен на энергоносители, прежде всего на нефть, и т.д. В этих условиях хозяйствующие субъекты столкнулись с необходимостью принципиально новых подходов к обеспечению безопасности и устойчивости своего развития.

И.А. Бланк рассматривает финансовую безопасность с точки зрения количественно и качественно детерминированного уровня финансового состояния организации, обеспечивающего стабильную защищенность его приоритетных сбалансированных финансовых интересов от идентифицированных реальных и потенциальных угроз внешнего и внутреннего характера, параметры которого определяются на основе его

финансовой философии и создают необходимые предпосылки финансовой поддержки его устойчивого роста в текущем и перспективном периоде. [16]

Основным условием финансовой устойчивости организации является его платежеспособность, которая означает, что предприятие способно погашать свои обязательства. Платежеспособность является следствием ликвидности организации, рентабельной деятельности и эффективного управления денежными потоками, позволяющего синхронизировать денежные поступления и оплату финансовых обязательств.

Еще одним условием финансовой устойчивости является наличие финансовых ресурсов для развития организации. Это означает, что у нее есть собственные средства для финансирования инвестиций и финансовой политики.

Финансовая устойчивость организации имеет взаимосвязь и с другими финансовыми категориями: гибкостью, стабильностью и равновесием.

Финансовую безопасность любой организации можно охарактеризовать следующим образом:

1. Финансовая безопасность является одним из основных элементов экономической безопасности.
2. Финансовая безопасность может быть охарактеризована с помощью системы количественных и качественных показателей.
3. Показатели финансовой безопасности должны иметь пороговые значения, по которым можно судить о финансовой устойчивости организации.
4. Финансовая безопасность должна обеспечивать его развитие и устойчивость. Показателем развития организации выступает рост его реальной стоимости, а показателем устойчивости – финансовое равновесие как в долгосрочном, так и в краткосрочном периоде.
5. Финансовая безопасность обеспечивает защищенность финансовых интересов организации.

Понятие финансовой устойчивости является многогранным и его изучение с различных сторон позволяет определить ее как состояние, формирующееся совокупностью финансовых ресурсов и сохраняющее экономический рост на различных уровнях общественного производства.

Финансовая устойчивость организации определяется множеством финансовых ресурсов, необходимых и достаточных для получения доходов от прироста капитала экономического субъекта. С позиции автора, финансовая устойчивость фирмы в долгосрочной перспективе обеспечивается платежеспособным спросом на продукты производственного процесса. В противном случае финансовая устойчивость достигается посредством спекулятивных операций на рынке и имеет краткосрочный характер.

При таком подходе к финансовой устойчивости организации особое значение приобретают уровни финансовой устойчивости, т.к. для финансовой безопасности важен не абсолютный, а рациональный уровень финансовой устойчивости.

Ключевыми «точками» взаимосвязи и взаимовлияния финансовой устойчивости и безопасности фирмы являются:

1. финансовая гибкость – это способность организации изменять объем и структуру финансирования, а также направления вложения финансовых ресурсов согласно изменившимся внешним и внутренним обстоятельствам. Является качественной характеристикой, предлагается использовать для ее оценки наличие управленческих опционов у предприятия;
2. финансовая стабильность – определяется постоянством оптимальных или приближенных к ним значений показателей;
3. финансовое равновесие – характеризует сбалансированность развития организации, что достигается оптимальным сочетанием доходности и риска. [44] Наличие и уровень финансовой устойчивости определяется

при проведении анализа деятельности организации и при формировании оценки финансового состояния.

Оценка финансового состояния организации является составной частью успешного бизнеса, так как от качества анализа и диагностики экономического состояния компании, определения стратегии развития зависит и результат деятельности. На основании такой оценки бизнеса разрабатывается бизнес план, подкрепленный достоверными сведениями, с помощью которого можно найти оптимальное направление развития компании. Составление такого документа является необходимым условием для получения кредита в банке.

Оценка финансового состояния организации осуществляется с целью выявления основных факторов, оказывающих влияние на развитие, а также для того, чтобы сделать прогноз тенденций развития бизнеса.

Оценка финансового состояния организации представляет собой оценку пассивов и активов, с целью определения динамики их изменения. Анализ финансового состояния является аналитической процедурой, с помощью которой можно выявить слабые стороны финансового механизма бизнеса и предсказать наиболее вероятное его развитие. По результатам проведенного анализа деятельности организации становится возможным разработать методику для снижения уровня рисков или полного их устранения.

В условиях рыночной экономики России, в ситуации огромного количества конкурентноспособных организаций, вопрос оценки финансового состояния является очень актуальным.

Существует множество методик оценки финансово – хозяйственной деятельности. Необходимость в проведении оценки финансового состояния организации, как правило, возникает в определенных ситуациях, таких как:

1. Реорганизация, реструктуризация, ликвидация компании;
2. купля - продажа или аренда бизнеса;
3. переоценка финансовых активов;

4. получение различных займов и инвестиций;
5. страхование имущества компании;
6. процедура банкротства с принудительной продажей предприятия.

Основной целью финансового состояния предприятия являются:

1. Оценка динамики движения и состояния состава и структуры активов;
2. оценка динамики движения, состава, состояния и структуры источников собственного и заемного капитала;
3. Анализ расчетных и абсолютных показателей финансовой устойчивости компании, оценка изменения уровня и выявление тенденции изменения;
4. Анализ платежеспособности компании, ликвидности активов её баланса. [62]

Финансовое состояние организации оценивается показателями, которые отражают результаты экономической деятельности, определяют ее конкурентоспособность, деловой потенциал, степень гарантий экономических интересов компании и ее партнеров по финансовым отношениям. Финансы организации как субъекта хозяйственной деятельности выполняют функции формирования и наращивания производственного потенциала (или поддержания его), обеспечивают текущую хозяйственную деятельность и участвуют в осуществлении социальной политики.

Основными направлениями финансового анализа являются:

1. Анализ структуры баланса.
2. Анализ прибыльности деятельности организации.
3. Анализ структуры производственных затрат.
4. Анализ платежеспособности (ликвидности) и финансовой устойчивости организации.
5. Анализ оборачиваемости капитала.
6. Анализ рентабельности капитала. [29]

Финансовое состояние организации — это экономическая категория, отражающая состояние капитала в процессе его кругооборота и способность субъекта хозяйствования к погашению долговых обязательств и саморазвитию на фиксированный момент времени.

Устойчивое финансовое состояние является самым важным условием эффективной деятельности организации. Устойчивость финансового состояния во многом зависит от оптимального соотношения собственных и заемных средств, а также от уравновешенности активов и пассивов организации.

Финансовая устойчивость организации определяется уровнем ее финансовой независимости и уровнем ее платежеспособности. Уровень финансовой независимости определяется соотношением различных статей и разделов актива и пассива бухгалтерского баланса организации.

Анализ структуры пассива баланса позволяет установить причины финансовой неустойчивости организации, приведшие к ее неплатежеспособности. Это может быть как нерациональное использование собственного капитала (источников собственных средств) организации, так и высокая доля заемных источников средств (заемного капитала), привлекаемых для финансирования хозяйственной деятельности организации.

Существуют четыре типа финансовой устойчивости организации:

1. Абсолютная финансовая устойчивость возникает тогда, когда величина материально-производственных запасов меньше суммы собственных оборотных средств и банковских кредитов под эти товарно-материальные ценности.
2. Нормальная устойчивость финансового состояния. Выражается равенством между величиной материально-производственных запасов и суммой собственных оборотных средств и банковских кредитов под эти товарно-материальные ценности.

3. Неустойчивое финансовое состояние способствует нарушению платежеспособности организации. Однако в этом случае сохраняется возможность восстановления равновесия между платежными средствами и платежными обязательствами за счет использования в хозяйственном обороте организации источников средств, ослабляющих финансовую напряженность (временно свободных средств резервного капитала, специальных фондов, то есть фондов накопления и потребления, превышения непросроченной кредиторской задолженности над дебиторской, банковских кредитов на временное пополнение оборотных средств).

4. Кризисное финансовое состояние характеризуется тем, что величина материально-производственных запасов больше суммы собственных оборотных средств и вышеназванных кредитов банка. Такое состояние говорит о приближающемся банкротстве предприятия. [57]

Существуют различные формы и методики оценки финансового состояния предприятия.

Например, по форме организации:

- анализ, который осуществляют внешние аналитики: характеризуется разнообразием целей и интересов субъектов анализа; ориентацией анализа на публичную, внешнюю финансовую отчетность, наличием типовых методик анализа, открытостью результатов анализа.

- анализ, который проводят специалисты самой организации: характеризуется ориентацией информации для целей управления (менеджеров и собственников), использованием широкой учетной и другой оперативной информации.

Можно также выделить анализ финансового состояния, который проводится по объекту аналитического исследования:

- общий, предполагает изучение всех аспектов финансово-экономической деятельности в комплексе;

- тематический, основывается на исследовании определенных характеристик финансово-экономической деятельности (предметом такого анализа может быть эффективность использования отдельных активов или источников финансовых ресурсов, рентабельность определенного вида деятельности).

Существует виды проведения анализа финансового состояния по периодичности его проведения:

- предварительный, предполагает оценку условий финансовой деятельности в целом или осуществления определенных операций;
- оперативный – проводится в процессе текущей деятельности с целью оперативного влияния на результаты хозяйствования;
- последующий (ретроспективный) - анализ тенденций изменений между текущим и предыдущим периодом (причинный и диагностический);
- прогнозный - осуществляется на основании прогнозных данных и направлен на оценку перспективного финансового состояния.

Анализ финансового состояния предусматривает использование комплекса методов, которые можно разграничить на две большие группы: неформализованные и формализованные.

Неформализованные методы основаны на описании аналитических процедур на логическом уровне, к которым относятся методы: психологические, морфологические, сравнения, экспертных оценок, сценариев, построения систем показателей и аналитических таблиц.

Формализованные методы основаны на использовании строго формализованных аналитических зависимостей и следующие методы:

- 1) статистические (средних и относительных величин, группировки, графический, индексный),
- 2) бухгалтерские (балансовый, метод двойной записи),
- 3) экономико-математические методы (метод цепных подстановок, арифметической разницы, процентных чисел, интегральный, простых и сложных процентов, дисконтирования, а также корреляционный и факторный анализ).

Существует еще более распространенные в экономической литературе формы анализа деятельности организации. Самыми распространенными являются горизонтальный и вертикальный формы анализа.

Горизонтальный анализ – сравнение каждой позиции отчетности с соответствующим показателем за предыдущий период. Горизонтальный анализ заключается в построении одной или нескольких аналитических таблиц, в которых абсолютные балансовые показатели дополняются относительными темпами роста (снижения). Обычно берут базисные темпы роста за несколько периодов (лучше кварталы). Ценность результатов горизонтального анализа существенно снижается в условиях инфляции, но эти данные можно использовать при межхозяйственных сравнениях. Цель горизонтального анализа состоит в том, чтобы выявить абсолютные и относительные изменения величин различных статей баланса за определенный период, дать оценку этим изменениям.

Вертикальный анализ - определение структуры финансовых показателей с оценкой влияния разных факторов на конечный результат. Вертикальный анализ показывает структуру средств организации и их источники. Он применяется к исходному балансу, к трансформированному, либо к модифицированному (укрупненному по статьям). При проведении вертикального анализа расчет ведется в условных единицах, то есть Итог баланса на начало (на конец) года принимается за 100 ед. и все статьи Актива (Пассива) пересчитывается с учетом доли процентов в общей сумме. Вертикальный анализ позволяет не учитывать инфляцию, а анализировать лишь структуру баланса. Преимущества вертикального анализа – сравнимость относительных показателей предприятия, несмотря на возможную разницу уровня цен на начало и конец отчетного периода.

Существуют также и другие формы финансового анализа организации.

Вариантом горизонтального анализа является трендовый финансовый анализ (анализ тенденций развития). Трендовый анализ носит перспективный, прогнозный характер, поскольку позволяет на основе

изучения закономерности изменения экономического показателя в прошлом спрогнозировать величину показателя на перспективу. Для этого рассчитывается уравнение регрессии, где в качестве переменной выступает анализируемый показатель, а в качестве фактора, под влиянием которого изменяется переменная – временной интервал. Уравнение регрессии дает возможность построить линию, отражающую теоретическую динамику анализируемого показателя рентабельности.

Еще одним методом анализа является анализ относительных показателей (коэффициентный финансовый анализ) определяется, как расчет отношений между отдельными позициями отчета или позициями разных форм отчетности по отдельным показателям фирмы, определение взаимосвязи показателей. Соответствующие показатели, рассчитанные на основе финансовой отчетности, называются финансовыми коэффициентами. Финансовые коэффициенты характеризуют разные стороны экономической деятельности организации:

- платежеспособность через коэффициенты ликвидности и платежеспособности;
- финансовую зависимость или финансовую автономию через долю собственного капитала в валюте баланса;
- деловую активность через коэффициенты оборачиваемости активов в целом или их отдельных элементов;
- эффективность работы – через коэффициенты рентабельности.[33]

Абсолютные показатели финансовой отчетности являются фактическими данными. Для целей планирования, учета и анализа в организации рассчитываются аналогичные абсолютные показатели, которые могут быть: нормативными, плановыми, учетными, аналитическими.

Сравнительный – внутрихозяйственный анализ разных показателей деятельности самой организации, выражается через сопоставление показателей предприятия со среднеотраслевыми и показателями деятельности конкурентов. [39] Данный вид анализа является одним из

важных разделов анализа финансовой отчетности. Он позволяет получить представление не только о том, как выглядит организация в сопоставлении с ее прошлым положением, но и по сравнению с другими аналогичными фирмами. Для этого необходимо сопоставить результаты ее деятельности с результатами другой компании или среднеотраслевыми показателями. При этом важно, чтобы балансы компаний были сопоставимы. При межфирменных сравнениях необходимо учитывать соответствие дат, размеры фирм, правила их отнесения к той или иной отрасли и т.п.

Сравнение показателей одной организации может показывать улучшение ситуации, в то время как внутриотраслевое сравнение может свидетельствовать об относительно плохих результатах деятельности компании по отраслевым меркам. Сравнительный анализ финансового состояния организаций имеет особое значение для потенциальных инвесторов, банков, деловых партнеров, налоговых органов, региональных и федеральных органов власти и других заинтересованных лиц в условиях меняющейся экономической ситуации.

Еще одним видом финансового анализа является факторный анализ, который представляет собой методику комплексного и системного изучения и измерения влияния факторов на величину результативного показателя заключается в анализе влияния факторов. Данный вид финансового анализа имеет емкую структуру, состоящую из нескольких типов факторного анализа:

- детерминированный (функциональный) – результативный показатель представлен в виде произведения, частного или алгебраической суммы факторов;
- стохастический (корреляционный) - связь между результативным и факторными показателями является неполной или вероятностной;
- прямой (дедуктивный) – от общего к частному;
- обратный (индуктивный) – от частного к общему;
- одноступенчатый и многоступенчатый;

- статический и динамический. [24]

Существуют различные подходы к определению этапов анализа финансового состояния организации, в таблице 2.2. представлены некоторые из них:

Таблица 2.2. - Основные этапы финансового анализа

Авторы	Формулировка этапов финансового анализа	Источник
Коваленко Е.В. Кондратьева С.А.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Анализ ликвидности бухгалтерского баланса; 2. Расчет и оценка финансовых коэффициентов платежеспособности; 3. Критерии оценки несостоятельности (банкротства) организации; 4. Определение характера финансовой устойчивости организации; 5. Классификация финансового состояния организации по сводным критериям оценки бухгалтерского баланса; 6. Общая оценка деловой активности организации, расчет и анализ финансового цикла. 	Коваленко Е.В. Анализ финансовой отчетности : учеб. пособие / Е.В. Коваленко, С.А. Кондратьева. – Омск : Изд-во ФГОУ ВПО ОмГАУ, 2008. – 100 с.
Ершова С.А.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Оценка имущественного положения; 2. Анализ ликвидности и платежеспособности; 3. Анализ финансовой устойчивости предприятия в долгосрочной перспективе; 4. Анализ и оценка деловой активности предприятия; 5. Анализ финансовых результатов деятельности предприятия 	Ершова С.А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие / С.А. Ершова. – СПб. : СПбГАСУ, 2007. – 155 с.
Пястолов С.М.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Оценка имущественного положения; 2. Оценка ликвидности; 3. Оценка финансовой устойчивости; 4. Оценка деловой активности; 5. Оценка рентабельности; 6. Оценка положения коммерческой организации на рынке ценных бумаг 	Пястолов С.М. Экономический анализ деятельности предприятий : учеб. пособие для вузов / С.М. Пястолов. – М.: Академический Проект, 2002. – 572 с.
Бердникова Т.Б.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Анализ финансовой устойчивости; 2. Анализ платежеспособности; 3. Анализ деловой активности 	Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебн. пособие / Т.Б. Бердникова. – М.: ИНФРА-М, 2007. – 224 с.

Согласно, представленной таблице 3 из 4 учебных пособий определяют построение этапов финансового анализа на определении значения

коэффициентов, применении коэффициентного финансового анализа. Первая из указанных группа авторов, считает, что необходимо при построении этапов анализа использовать комплексный подход при определении финансового состояния организации.

Одновременное использование всех приемов (методов) дает возможность наиболее объективно и полно оценить финансовое положение организации и перспективу развития. На данный момент не существует единой универсальной методики, которая бы подходила для разных отраслей отечественной экономики. Ученые продолжают проводить дополнительные исследования в данной области с целью выявления востребованных и более точных методов изучения финансового состояния организации.

Информационной базой финансового анализа являются данные бухгалтерского учета и отчетности, изучение которых позволяет оценить финансовое положение организации, изменения, происходящие в ее активах и пассивах, убедиться в наличии прибылей и убытков, выявить перспективы развития. Для анализа и планирования используются нормативы, действующие в хозяйствующем субъекте. Каждый хозяйствующий субъект разрабатывает свои плановые показатели, нормы, нормативы, тарифы и лимиты, систему их оценки и регулирования финансовой деятельности. Эта информация составляет его коммерческую тайну, а иногда и ноу-хау. Финансовый анализ обычно начинается с общего ознакомления с финансовым состоянием организации. В целях проведения общего анализа финансового состояния составляется аналитический (сравнительный) баланс, в который включаются основные агрегированные (укрупненные) показатели баланса, его структуры, динамики и структурной динамики. Такой баланс позволяет свести воедино, систематизировать и проанализировать первоначальные предположения и расчеты. Статьи сравнительного баланса формируются по усмотрению аналитика и с разной степенью детализации.[34] Изменение показателей позволяют выявить динамику, а также за счет каких структурных сдвигов менялись показатели. Признаками

хорошей структуры анализируемого баланса могут считаться: достаточная величина средств на счетах, достаточная обеспеченность собственными оборотными средствами, рост собственного капитала, отсутствие резких изменений в статьях баланса, дебиторская задолженность находится в равновесии с кредиторской, в балансе отсутствуют «больные» статьи (убытки, просроченная задолженность банкам и бюджету), запасы не превышают минимальную величину их формирования (собственных оборотных средств, долгосрочных краткосрочных кредитов и займов).

Алгоритм традиционного общепринятого финансового анализа включает три этапа:

- сбор необходимой информации;
- оценку достоверности информации (для определения достоверности и правильности собранной информации используются расшифровки статей баланса, отчета о финансовых результатах, оборотно – сальдовые ведомости, а также заключения по проведению независимого аудита);
- обработку и обобщение информации (составление аналитических таблиц, агрегированных форм отчетности, сравнение полученных данных с аналогичными данными предыдущих периодов, подготовка заключений по проведению анализа финансового состояния предприятия).

Согласно первому пункту алгоритма «сбор необходимой информации» требуется получить информацию, которая станет основой для анализа финансового состояния.

Основными инструментами, которые дают возможность объективно оценить финансовое состояние организации, являются:

- бухгалтерский баланс;
- отчет о финансовых результатах;
- отчет об изменениях капитала;
- отчет о движении денежных средств;
- иные приложения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах;

- пояснительную записку;
- аудиторское заключение.

Формы бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах утверждены приказом Министерства финансов РФ от 22.06.2010 №66н. На основании форм, утвержденных данным приказом, организации могут разработать и использовать собственные формы бухгалтерской отчетности и утвердить их в качестве элемента учетной политики.

Месячная и квартальная бухгалтерская отчетность является промежуточной. Промежуточная бухгалтерская отчетность включает бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах. Также в состав может включаться пояснительная записка в тех случаях, когда это необходимо для понимания показателей бухгалтерской отчетности заинтересованными пользователями.

Чтение отчетности представляет собой информационное ознакомление с общим отражением в отчетности финансового положения компании по данным финансовых документов. В процессе чтения отчетности рассматриваются показатели разных форм отчетности в целом, а так же в их взаимосвязи. Чтение отчетности позволит выявить и технические нарушения, связанные с неправильным отражением показателей в разных формах отчетности, арифметические ошибки. [36]

При анализе баланса необходимо в первую очередь отвечать на вопрос: «Почему изменилась статья баланса, и как данное изменение повлияло или может повлиять на финансовое состояние анализируемой организации».

Полезно начать анализ баланса с изменения размера собственного капитала. Это позволит сразу увидеть тенденцию за отчетный период. Если она не совпадает с логикой развития бизнеса за период — возможна недостоверность отчетности. Для проведения качественного анализа необходимо ориентироваться в общих вопросах бухгалтерского учета.

Бухгалтерский баланс состоит из одной таблицы, имеющей 5 разделов. Два первых относятся к активу баланса, три последних представляют пассив.

В отчете о финансовых результатах отражается информация о доходах и расходах организации, а также о ее прибылях и убытках за отчетный период.

Для более полного понимания информации, содержащейся в бухгалтерской отчетности (например, при вопросе о кредитовании предприятия) работники банков, как правило, просят предоставить расшифровку всех статей баланса, а также пояснения по итогам, отраженным в отчете о финансовых результатах. Получение данной информации необходимо для того чтобы преодолеть второй этап алгоритма финансового анализа, описанного выше. Нужно понять, из чего складывается, например, статья основные средства или дебиторская задолженность, ведь эти два актива могут служить источником погашения обязательств организации. Немало важно, понимать, как погашается кредиторская задолженность, просроченная кредиторская задолженность явно свидетельствует о низкой платежной дисциплине потенциальном заемщике, а значит и кредит таким организациям будет получить не просто.

Расшифровки бухгалтерской отчетности помогают понять лицу, не владеющему информацией о деятельности организации, суть бизнес-процесса (каким образом осуществляется поставка товаров, кто контрагент, каковы сроки оплаты и прочие условия). Отчет о движении денежных средств, подкрепленный выпиской по расчетному счету «сообщают» аналитику о поставщиках и покупателях, а также иных расходах, что является наиболее важным для анализа деятельности организации.

План, по которому проводится оценка деятельности организации, обычно представляет следующую последовательность получаемых результатов:

1. Установленные показатели финансового положения;
2. Выявленные изменения в финансовом состоянии компании в пространственно-временном разрезе;
3. Выявленные основные факторы, которые вызывают изменения в финансовом состоянии;

4. Выводы и прогноз по основным тенденциям изменения финансового состояния компании.

Правильное и грамотное построение работы по проведению анализа деятельности организации и получение определенных результатов, полученных в результате оценки ее финансового состояния, показывает объективную картину текущей ситуации, а также помогает выявить все сильные и слабые стороны. Полученные данные становятся необходимой базой для принятия дальнейших управленческих решений: изменение деятельности в организации, оптимизация расходов, увеличение доходов за счет дополнительных возможностей предприятия и т.д.

2.3. Анализ финансового состояния организации

На предприятии ежегодно утверждается бюджет, включающий доходную и расходную части. За 2015 г. бюджет представляется дефицитным, что представлено в таблице 2.3.:

Таблица 2.3. - Анализ бюджета на 2015 г.

Наименование показателей	Факт			План		Отклонения	
	Водоснабжение	Водоотведение	Итого	Водоснабжение	Водоотведение	Водоснабжение	Водоотведение
Объем реализации товаров и услуг, в том числе по потребителям	1175,018						
Объем реализации товаров и услуг, в том числе по потребителям		1371,863					

Доходы от реализации товаров и услуг, в том числе по потребителям	58264,41	22504,77	80769,18	64142,55	23561,38	- 5878,14	- 1056,61
Прочие	1001,60	1383,20	2384,80	0,00	0,00	1001,60	1383,20
ИТОГО ДОХОДЫ	59266,01	23887,97	83153,98	64142,55	23561,38	- 4876,54	326,59
Производственные расходы	53866,10	20132,60	73998,70	58828,02	18216,08	- 4961,92	1916,52
Общехозяйственные расходы (цеховые)	4117,30	5706,80	9824,10	3647,53	4780,27	463,83	926,53
Прочие производственные расходы (Прямые)	1258,90	920,20	2179,10	334,20	329,49	924,70	590,71
Ремонтные расходы	915,20	1006,90	1922,10	552,58	564,93	362,62	441,97
Администр. расходы	3033,20	4228,60	7321,80	2738,80	3651,26	294,40	637,34
Расходы на амортизацию основных средств и нематериальных активов	1447,70	1039,30	2487,00	1377,00	339,76	70,70	699,54
Расходы на арендную плату и лизинговые платежи	803,9	1934,90	2738,80	6,2	29,97	797,70	1904,93
Расходы, связанные с уплатой налогов и сборов	174,20	169,20	343,40	539,95	659,38	- 365,75	- 490,18
Расходы, связанные с уплатой налогов и сборов	174,20	169,20	343,40	539,95	659,38	- 365,75	- 490,18
Итого расходов, связанных с производством и реализацией	60240,30	28571,50	88811,80	64042,55	23461,38	- 3802,25	5 110,12

Прочие расходы	1700,60	2348,60	4049,20	0,00	0,00	1700,60	2348,60
ИТОГО РАСХОДЫ	61940,90	30920,10	92861,00	64042,55	23461,38	-2101,65	7458,72
ИТОГО прибыль (убыток)	- 2674,89	- 7032,13	- 9707,02	100,00	100,00		

Предложенная таблица содержит информацию о плановых и фактических объемах реализации услуг и товаров по водоотведению и водоснабжению, а также объемах продаж прочих товаров. Помимо этих данных, в таблице представлены данные о полученных доходах по вышеназванным позициям.

Расходы организации имеют более разветвленную структуру, чем доходная часть и состоят из производственных, административных, общехозяйственных, ремонтных расходов, затрат на уплату налогов и сборов, арендных и лизинговых платежей и амортизационных отчислений.

Производственные расходы на данном предприятии включают в себя:

- Расходы на приобретение сырья и материалов и их хранение;
- приобретение холодной воды;
- реагенты;
- горюче-смазочные материалы;
- электроэнергия.

Административные расходы:

- расходы на оплату работ и услуг, выполняемых сторонними организациями;
- расходы на оплату труда и отчисления на социальные нужды административно-управленческого персонала, в том числе налоги и сборы;
- расходы на оплату труда административно-управленческого персонала;
- отчисления на социальные нужды административно-управленческого персонала, в том числе налоги и сборы;
- служебные командировки;
- обучение персонала.

Расходы, связанные с уплатой налогов и сборов:

- налог на прибыль;

- налог на имущество организаций;
- плата за негативное воздействие на окружающую среду;
- водный налог и плата за пользование водным объектом;
- земельный налог;
- транспортный налог.

Из таблицы, подготовленной экономистом организации видно, что доходов, которые предприятие получило в 2015 году, недостаточно, статья расходов значительно превышает их.

Штатное расписание ООО «Форма» на конец 2015 года состоит из двух частей: штатное расписание специалистов аппарата управления в количестве 23 человека и штатное расписание специалистов линейного и цехового персонала – 52,5 штатных единицы. Фонд оплаты труда составляет:

- для управленческого персонала – 498 302,16 руб.;
- для обслуживающего персонала – 805 124,43 руб.

ООО «Форма» ведет стандартную бухгалтерскую отчетность. На основании данных за 2014, 2015 годы проведен анализ финансовых показателей деятельности организации. Полученные данные позволяют определить динамику развития предприятия и определить наиболее сильные и слабые стороны деятельности.

Для анализа финансового положения были применены методы горизонтального и вертикального анализа. Данные методы помогли определить качественные и количественные изменения показателей. Также были использованы описанные ранее неформализованные методы построенные на логическом уровне с применением сравнения, экспертных оценок, построения систем показателей и аналитических таблиц.

Основные показатели деятельности, полученные из бухгалтерского баланса за указанные выше периоды, отражающие финансовую деятельность ООО «Форма» изложены в Аналитическом балансе в Приложении 3.

Согласно аналитическому балансу валюта баланса постепенно увеличивается.

Основной причиной увеличения валюты баланса связано с сильным ростом дебиторской задолженности, остальные показатели не имеют таких сильных колебаний.

Говоря об активе Баланса, можно отметить следующие особенности: основную часть активов в балансе занимают основные средства и дебиторская задолженность.

Так как, организация занимается оказанием услуг и реализацией товаров, наличие основных средств является необходимым условием для осуществления этого вида деятельности. Снижение данного показателя на – 8,92% в 2014 году по отношению к 2013 году, а в 2015 году снизился на 13,77% относительно 2014 года является положительным, так как основные средства применяются ООО «Форма» для оказания работ и услуг. Данное изменение свидетельствует о реальности деятельности организации.

Основные средства организации представляют собой 6 групп основных средств. Каждая, из которых содержит отдельный перечень имущества, каждому наименованию присвоен инвентарный номер, по каждому в отдельности ведется учет, начисляется амортизация.

Группа Основные средства «Здания» состоит из 24 наименований, включающих здания административного корпуса, канализационно-насосных станций, лаборатории, складов, котельных и тд.

Группа Основные средства «Машины и оборудование» представляет собой 68 наименований, которые состоят из водосчетчиков, котлов для обогрева колонок, насосов, экскаваторов, трансформаторов, тракторов, а также офисной техники, обеспечивающей деятельность работников административной группы.

Группа Основные средства «Передаточные устройства» составляют самую большую группу основных средств и запасов. В эту группу входят средства, обеспечивающие деятельность организации, согласно целям деятельности: различные материалы, инструменты и оборудование.

В отдельную группу отнесен производственный и хозяйственный инвентарь.

Ведется в организации учет сооружений и составляет отдельную группу по учету основных средств – 29 наименований, включая водозаборные башни, водозаборные скважины, артезианские скважины, резервуары, сооружения площадок различного назначения и т.д.

Дебиторская задолженность существенно увеличилась в 2014 году по сравнению с 2013 годом на 10,89%, рост продолжается и в 2015 году на 15,66%. Данное изменение не является положительным моментом: с одной стороны увеличение дебиторской задолженности свидетельствует увеличение оказываемых услуг предприятием для заказчиков, но с другой стороны рост данного показателя говорит о плохой платежной дисциплине контрагентов ООО «Форма».

Основными заказчиками организации являются организации, финансируемые из местного (муниципального) бюджета, краевого и федерального бюджетов. В числе дебиторов ООО «Форма» есть такие организации, как Центр госсанэпиднадзора, ОАО "РЖД", МО МВД, военкомат, КГБУЗ "Ставропольская ЦРБ", школы, детские сады, порядка 10 организаций, оказывающих коммунальные услуги населению. В число пользователей услуг организации входят и частные организации.

Текущая дебиторская задолженность в 2015 году составляет около 21%, а просроченная порядка 79%. В 2014 году указанный показатель непросроченной задолженности составлял 25%, просроченная дебиторская задолженность была на уровне 75%. Таким образом, на протяжении 2014 – 2015 года практически вся задолженность перед предприятием сроком более 90 дней (просроченная). Оценивая нынешнюю ситуацию в стране, данная тенденция вполне объяснима: падение доходов у населения, отсутствие возможности оплачивать в полном объеме коммунальные платежи и прочие услуги, получение в недостаточном объеме поступлений от налоговых

платежей бюджетами всех уровней. Данные обстоятельства могут негативно влиять на деятельность предприятия.

Пассив баланса представлен такими статьями, как уставной капитал, нераспределенный убыток, кредиторская задолженность и доходы будущих периодов.

В 2015 году на основании решения учредителя был увеличен уставной капитал организации на 25 000 тыс. руб. Такое решение вызвано необходимостью погашения большой кредиторской задолженности перед одним из кредиторов.

На протяжении 2014 – 2015 годов одну из основных статей пассива баланса составляет нераспределенный убыток, данный фактор является негативным в деятельности организации, положительным моментом является снижение в 2015 году на 15,69% по сравнению с 2014 годом, когда он увеличился относительно 2013 года на 0,36%.

Получены вышеназванные показатели на основании данных бухгалтерского баланса (Приложение 1, Приложение 2).

Данная статья пассива имеет отрицательный показатель ориентировочно начиная с 2010 года вследствие списания безнадежной дебиторской задолженности, а также в результате финансово-хозяйственной деятельности, на которую оказали существенное влияние убыточные тарифы на холодное водоснабжение и водоотведение, а также отсутствие дополнительных источников финансирования.

Кредиторская задолженность составляет значительную долю в пассиве баланса. Есть небольшая тенденция к снижению данного показателя в 2015 году на 26,60 по сравнению с 2014 годом, но, тем не менее он остается на данный момент высоким, что свидетельствует о низкой платежной дисциплине предприятия. Такая ситуация имеет полную взаимосвязь с наличием неоплаченной дебиторской задолженности: нет платежей за услуги, оказываемые ООО «Форма», нет возможности погашать свои собственные долги.

Кредиторами предприятия являются различные частные поставщики, а также Администрация Ставропольского района Самарской области. У организации есть задолженность (в т.ч. просроченная) перед внебюджетными фондами (фондом медицинского страхования и пенсионным фондом) и есть неоплаченные долги по налоговым платежам.

Просроченная кредиторская задолженность (более 90 дней) составляет около 90% от общего размера кредиторской задолженности. Данная ситуация является крайне неблагоприятной. Если сравнить данные дебиторской и кредиторской задолженности в 2015 году, становится понятно, дебиторская задолженность (50413 тыс. руб.) меньше объема кредиторской задолженности (84582 тыс. руб.). Если будет погашена вся дебиторская задолженность, то для полного погашения кредиторской задолженности необходимо будет искать другие источники погашения.

Еще одной статьей в разделе баланса «краткосрочные обязательства» является статья «доходы будущих периодов». Данная статья баланса включает в себя имущество, полученное безвозмездно от прочих организаций и имущество сверх уставного фонда, полученное от учредителя в собственность. Доходы будущих периодов имеют достаточно стабильное значение, есть незначительные изменения: -6,41% в 2014 году и – 8,66% в 2015 году. Данная статья в балансе занимает около 37% от валюты баланса.

В таблице 2.4. представлены итоговые результаты деятельности предприятия ООО «Форма» за 2015 г.:

Таблица 2.4. - Доходная и расходная части бюджета, полученные ООО «Форма» в 2015 г.

	Ед. измерения	Основная деятельность		Итого	Прочие виды деятельности	Всего
		Холодное водоснабжение	Водоотведение			
Итого доходы	тыс.руб.	59266,00	23888,00	83154,00	17653,00	100807,00
Итого расходы	тыс.руб.	61940,90	30920,10	92861,00	5931,00	98792,00

А теперь выясним, какой финансовый результат получила организация в 2015 году и сопоставим с итогами деятельности в 2014 году, чтобы посмотреть какая динамика финансового результата имеется (табл.2.5.):

Таблица 2.5. - Итоги финансовой деятельности предприятия 2014 – 2015 г.

В 2015 г. получен следующий результат финансово-хозяйственной деятельности:						
	Ед.изм.	Основная деятельность		Итого от основной деятельности	Прочие виды деятельности	ИТОГОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ
		Холодное водоснабжение	Водоотведение			
		Убыток:	Убыток:	Убыток:	Прибыль:	Прибыль:
Финансовый результат (прибыль/убыток)	тыс.руб	- 2674,90	- 7032,10	- 9707,00	11722,00	2015,00
Результат финансово-хозяйственной деятельности за 2014 год:						
		Убыток:	Убыток:	Убыток:	Прибыль:	Убыток:
Финансовый результат (прибыль/убыток)	тыс.руб	-3617,3	-6222,3	-9839,6	2696,7	-7142,9

Таким образом, в 2014 году основная деятельность, осуществляемая ООО «Форма» была убыточной. Прочие виды деятельности (продажа материалов и прочие платные услуги) хотя и принесли организации прибыль, но их размер не смог покрыть убытков, полученных от основной деятельности. Финансовый результат 2014 года – убыток в размере 7 142,9 тыс. рублей.

Основная деятельность организации в 2015 году убыточная, но есть положительное изменение: размер убытка меньше, аналогичного показателя в 2014 году. Значительный рост прибыли от прочих видов деятельности, которая превысила аналогичный показатель 2014 года в 4,35 раза. Финансовый результат 2015 года – прибыль в размере 2 015 тыс. руб.

Данное изменение финансового результата имеет положительную динамику в изменении деятельности организации. На ситуацию могли повлиять сразу несколько факторов:

- 1) Смена директора ООО «Форма», а соответственно изменение направлений развития организации;

- 2) Оптимизация численности персонала и как следствие минимизация расходов предприятия;
- 3) Проведение активной политики по взысканию дебиторской задолженности и т.д.

На сегодняшний момент, в организации сохраняется множество проблем, некоторые из них были освещены в работе (нераспределенный убыток, накопленный за долгий период; просроченная дебиторская задолженность и т.д.). Руководство компании изыскивает возможности выхода из сложившейся ситуации различными способами. Для того, чтобы вывести организацию на приемлемый уровень развития, требуется грамотный стратегический подход, а также изыскание дополнительных источников финансирования деятельности ООО «Форма».

3. Предложения по совершенствованию финансовой безопасности субъекта экономики

3.1. Обеспечение финансовой безопасности экономического субъекта – один из наиболее значимых вопросов экономики.

Среди функциональных звеньев экономической безопасности финансовый считается самым основным и значимым, поскольку в рыночной экономике финансы являются «двигателем» любой экономической системы.

В любой организации независимо от отраслевой принадлежности возникает необходимость решения вопросов по обеспечению финансовой безопасности. Проблемы в сфере финансовой безопасности возникают не только в периоды кризиса, но и при ведении деятельности в период экономической стабильности.

Главный принцип сохранения финансовой безопасности — это контроль и соблюдение баланса доходов и расходов экономической системы.

Финансовая безопасность организации — это такое состояние, при котором наиболее эффективно используются ресурсы для предотвращения угроз и обеспечения стабильного функционирования предприятия.

Для того чтобы уровень финансовой безопасности сохранялся высоким, организация должна контролировать функционирование основных составляющих системы финансовой безопасности.

Функциональные основные составляющие финансовой безопасности можно подразделить на такие элементы как:

- квалификация учетного и финансово-экономического персонала;
- квалификация и навыки высшего руководства организации;
- юридическое обеспечение и экспертиза договоров и контактов организации;
- эффективность системы внутреннего контроля;
- кассовая, налоговая и платежная дисциплина;
- сбытовая и маркетинговая стратегия организации;

- законодательную и нормативную базу, регулирующую хозяйственную деятельность;
- платежеспособность дебиторов;
- деятельность (противодействие) государственных органов и органов местного самоуправления;
- активность кредиторов по востребованию долгов;
- эффективные деловые отношения с финансово-банковской системой (способность или возможность привлекать кредитные ресурсы по минимально возможной цене);
- надежность партнеров и контрагентов. [20]

Для обеспечения своей экономической безопасности организация использует совокупность корпоративных ресурсов.

Корпоративные ресурсы — факторы бизнеса, используемые владельцами и менеджерами организации для выполнения целей бизнеса.

К ним можно отнести:

а) ресурс капитала. Учредительный капитал в сочетании с заемными финансовыми ресурсами является кровеносной системой организации и позволяет приобретать и поддерживать остальные корпоративные ресурсы, изначально отсутствующие у создателей данного предприятия;

б) ресурс персонала. Менеджеры организации, штат инженерного персонала, производственных рабочих и служащих с их знаниями, опытом и навыками являются основным, проводящим и связующим звеном, соединяющим воедино все факторы данного бизнеса, обеспечивающим проведение в жизнь идеологии бизнеса, а также достижение целей бизнеса;

в) ресурс информации и технологии. Информация, касающаяся всех сторон деятельности организации, является в настоящее время наиболее ценным и дорогостоящим из ресурсов. Именно, информация об изменении политической, социальной, экономической и экологической ситуации, рынков предприятия, научно-техническая и технологическая информация, know-how, касающиеся каких-либо аспектов данного бизнеса,

новое в методах организации и управления бизнесом позволяют организации адекватно реагировать на любые изменения внешней среды бизнеса, эффективно планировать и осуществлять свою хозяйственную деятельность;

г) ресурс техники и оборудования. На основе имеющихся финансовых, информационно-технологических и кадровых возможностей организации приобретает оборудование, необходимое (по мнению менеджеров) и доступное (исходя из имеющихся ресурсов);

д) ресурс прав. С развитием цивилизации, истощением природных ресурсов и повышением ценности для бизнеса нематериальных активов резко выросла роль данного ресурса. Данный ресурс включает в себя права на использование патентов, лицензии и квоты на использование природных ресурсов, а также экспортной квоты, права на пользование землей (причем в настоящее время крайне повысилась ценность городских территорий, предназначенных не для земледелия, а для административной застройки). Использование этого ресурса позволяет организации приобщиться к передовым технологическим разработкам, не проводя собственных дорогостоящих научных исследований, а также получить доступ к не общедоступным возможностям развития бизнеса. [25]

Обеспечение финансовой безопасности организации — это процесс реализации функциональных составляющих экономической безопасности с целью предотвращения возможных ущербов и достижения приемлемого уровня финансовой безопасности.

Обеспечение приемлемого уровня финансовой безопасности достигается посредством применения способов - набора мер, которые позволят достичь наиболее высокого уровня финансовой безопасности организации.

Процесс охраны финансового уровня экономической безопасности должен включать анализ угрозы отрицательных действий относительно политико-правовой экономической безопасности; оценку текущего состояния финансовой безопасности и эффективности предотвращения возможного

вреда; планирование комплекса мероприятий по обеспечению финансовой безопасности и разработку рекомендаций относительно его реализации.

Стратегия обеспечения финансовой безопасности имеет определенную систему.[46]

Наиболее важным этапом обеспечения финансовой безопасности организации является стратегическое планирование и прогнозирование. Этот этап включает в себя разработку стратегического плана обеспечения финансовой безопасности организации. На данном этапе определяются качественные параметры использования корпоративных ресурсов, учитывая специфику организационно-функциональной структуры.

После утверждения стратегического плана деятельности организации, необходимо провести оперативную оценку уровня обеспечения и текущее тактическое планирование финансовой безопасности.

Планирование финансовой безопасности организации осуществляется на основе разработки всевозможных сценариев развития ситуации и вычисления совокупного значения всех критериев такой безопасности.

Для получения наилучшего решения надо располагать обширной и разнообразной информацией, уметь на ее основе спрогнозировать будущую рыночную ситуацию, и лишь потом, взвесив и оценив последствия принимаемого решения, принять его за основу плана на конкретный предстоящий период.

Следующим шагом является действие по утверждению определенного выбора: из полученных альтернативных вариантов выбирается наиболее приемлемый и подходящий стратегический план, к нему разрабатываются оперативные рекомендации по текущему планированию деятельности организации.

Результаты анализа и прогнозирования финансовой устойчивости организации показывают уровень эффективности его деятельности и отражают перспективы текущего, инвестиционного и финансового развития, содержат необходимую информацию для всех пользователей финансовой

отчетности и других контрагентов внутренней и внешней среды деятельности организации. В современной экономической практике анализ и прогнозирование финансовой устойчивости организации проводится с использованием различных методов и приемов, лежащих в основе широкого круга разработанных методик. [47]

В научных статьях по экономике встречаются два подхода к определению понятия «прогнозирование». Первый подход рассматривает прогнозирование как составной элемент финансового планирования. Второй подход рассматривает финансовое прогнозирование как самостоятельную управленческую функцию, которая выступает центральным звеном процесса финансового планирования. Процесс финансового прогнозирования связан с оценкой финансовых последствий решений, принимаемых на предприятии, планирование заключается в определении финансовых параметров, которые становятся целевыми установками деятельности предприятия. Основой финансового прогнозирования является оценка перспектив воздействия факторов внешней среды и внутренних условий развития организации на состояние ее финансовых ресурсов в будущем.

Пути совершенствования финансовой безопасности имеют внешние и внутренние факторы. Так внешними факторами могут быть, например:

- организация строит свою работу не только внутри страны, но и за ее пределами, не лишним было бы создание группы уменьшения риска. Задачей такой структурной единицы компании являлась бы оценка и прогнозирование политических, экономических и прочих аспектов в том иностранном государстве. Минусом в такой ситуации может быть только лишние затраты, так как скорей всего нужных специалистов придется привлекать скорей всего из числа жителей той страны, но с другой стороны позвонит избежать гораздо больших рисков и затрат;

- изучение общей ситуации в иностранном государстве способствует организовать защиту при угрозе недружественного поглощения. Появится возможность узнать основные направления деятельности агрессоров, а

также выявить, к какой группе относится нападающая сторона и какова ее цель.

- необходимо выстроить систему правовой и организационной защиты своего бизнеса, устранив противоречие внутренних документов действующему законодательству, плохую физическую охрану, недостаточность защиты информации предприятия (например, коммерческой), несоблюдение режима конфиденциальности, нарушения при работе с приемом и отправлением корреспонденции и т. д.

- при работе с другим предприятием, проверить является ли это предприятие фирмой-однодневкой или имеет ли связь с таким предприятием (взаимосвязанные лица). При установлении сотрудиических отношений с другими предприятиями рекомендуется запросить выписку из Единого государственного реестра юридических лиц, изучить информацию о своих контрагентах на сайте Министерства налогов и сборов на предмет задолженностей по обязательным платежам, а на сайте арбитражного суда уточнить наличие крупных споров с контрагентами;

- предоплату по сделкам желательно производить только в обмен на юридические гарантии, из которых самой распространенной является — банковский аккредитив или сейф-ячейка. На сегодняшний момент такая схема расчетов является самой надежной и безопасной по крупным и периодичным поставкам;

- уточняющие пункты в договоре о моменте перехода права собственности на продукцию, об обеспечительных мерах по любым видам договорам (например, о залоге товара) тоже могут способствовать снижению финансовых рисков, а также желание неправомерного поведения недобросовестного контрагента или вообще «отсеять» такого партнера;

Вышеуказанные меры позволят организации реализовать свои услуги или свою продукцию по 100 % предварительной оплате, а оплата за поставляемое на предприятие сырьё или материалы для собственного

производства будет совершена только после их поступления на внутренний склад.

Из внутренних факторов совершенствования финансовой безопасности в организации можно выделить, например, такие:

- составление концепции финансовой безопасности;
- прогнозирование угроз безопасности является наиболее сложным в условиях рыночной экономики. Скорей всего и объясняется, что подавляющая часть отечественного бизнеса строит работу, основанную на близких целях, не вкладываясь в долгосрочные и затратные проекты, не смотря на то, что длинные финансовые проекты способны дать наибольшую экономическую выгоду;
- необходимо резервировать средства для обеспечения финансовой безопасности и рационально их использовать, заранее соизмерять стоимость потраченных средств на мероприятия по обеспечению безопасности с убытком, который мог возникнуть в отсутствии таких мероприятий;
- в прогнозировании необходимо применять основы эконометрики: различные математические модели, теорию вероятности, усредненные показатели, мнения экспертов для выявления потенциальных угроз. Полученный алгоритм станет методологической основой детализации конкретных мер защиты того или иного объекта безопасности.
- поможет организации уменьшить свои потери метод самострахования, связанный с образованием специального резервного фонда и покрытием убытков за счет части своих оборотных финансовых средств.

Не стоит забывать также важное правило: что на качественно защищенную организацию изнутри, «побоятся» нападать снаружи. Разграничение методов защиты, как и угроз, носит весьма условный характер. В действительности нужно комплексно подходить к управлению безопасностью организации.

При реализации всех вышеизложенных предложений с минимумом затрат будет создан постоянно действующий механизм противодействия

внешним угрозам. Максимально эффективное функционирование в настоящее время и высокий потенциал развития и роста в будущем обеспечит организацию высокой финансовой эффективностью, стойкостью и независимостью. Государство обеспечит качественную правовую защищенность всех аспектов деятельности фирм, а банк будет реализовывать свои функции и совершенствовать всю банковскую систему, минимизируя возможные риски. [58]

Риском в хозяйственной деятельности признается вероятность финансовых потерь (снижение прибыли, уменьшение доходов, увеличение расходов, потеря собственного капитала и другие негативные факторы). Риск может возникать вследствие воздействия внутренней и внешней среды. Избежать возникновения риска совсем невозможно. Риск присутствует всегда в предпринимательской деятельности и деятельности предприятий. Предпринимательской признается самостоятельная производственная деятельность, осуществляемая на свой риск и направленная на систематическое получение прибыли – вот какие признаки соответствуют понятию «предпринимательская деятельность» согласно ст. 2 ГК РФ. [1]

Таким образом, риска в осуществлении предпринимательской деятельности полностью избежать не получится, но можно научиться им управлять, с целью предотвращения негативных последствий.

Наиболее известные методы борьбы с риском составляют четыре вида абсолютно разных по своему экономическому и практическому содержанию:

- 1) Метод уклонения от риска. Им пользуются предприниматели, предпочитающие действовать не рискуя. Суть данного метода состоит в выборе консервативной стратегии. Принятие решения о выборе такой стратегии принимается, как правило, на этапе разработки проекта.
- 2) Метод компенсации риска. Данный метод подразумевает создание и активное использование различного инструментария борьбы с рисками и их негативными последствиями. Такой метод строится на

применении в деятельности системы прогнозирования и стратегического планирования, проведение активного маркетинга, создание резервных фондов.

- 3) Метод диверсификации риска. Данный метод предполагает распределение рисков по срокам, структуре, источникам возникновения и т.д. При финансовом инвестировании речь идет о диверсификации портфеля, когда инвестиционный капитал распределяется между ценными бумагами с различными рисками, доходностями и корреляциями с целью минимизации несистематического риска.

При диверсификации рисков предпринимательской деятельности (реальное инвестирование) к этой группе методов управления риском относятся различные варианты диверсификации:

- диверсификация деятельности, понимаемая как увеличение числа используемых или готовых к использованию технологий, расширение ассортимента выпускаемой продукции или спектра предоставляемых услуг, ориентация на различные социальные группы потребителей и т.п.;

- диверсификация рынка сбыта, т.е. работа одновременно на нескольких товарных или региональных рынках;

- диверсификация закупок сырья и материалов предполагает взаимодействие с различными контрагентами, такое взаимодействие позволяет не быть зависимым от конкретного поставщика или сырья (материалов).

- 4) Метод страхования риска. Данный метод строится на возмещении полного или частичного ущерба вследствие наступления рискованной ситуации (страхового случая).

Указанные методы наиболее эффективно влияют на снижение рискованных ситуаций при использовании их комплексно.[19]

На основе оперативной оценки уровня финансовой безопасности организации, а также утвержденных рекомендаций осуществляется оперативное планирование финансово-хозяйственной деятельности.

Основу стратегии управления организации составляет эффективное использование ее финансовых и иных ресурсов. Результатом правильного использования финансовых ресурсов является увеличение собственного капитала, рост которого происходит в большинстве случаев за счет полученной прибыли и зависит от объема продаж и величины затрат.

Несомненно, реализация товаров и услуг, пользующихся наибольшей популярностью у покупателей, повышает конкурентоспособность и финансовую устойчивость организации. Выработка маркетинговой политики является необходимым условием для планирования финансово – хозяйственной деятельности, она показывает внешнее окружение бизнеса и указывает возможные направления его развития.

Для своевременного реагирования на происходящие в деятельности организации изменения, а также для составления прогнозов дальнейшей деятельности, необходимым условием является составление бюджета деятельности. Смысл данного мероприятия основывается на составлении сметной документации по доходам и расходам организации. Бюджет позволяет по окончании определенного периода планирования сравнивать показатели, которые были заложены на начало периода с фактически достигнутыми, проводить динамический анализ коэффициентов и вовремя выявлять отрицательные или положительные тенденции в деятельности компании. Целью проведения анализа является необходимость выявления тех видов затрат, которые требуется оптимизировать для улучшения результатов работы организации.

В ситуациях, когда фирма планирует получить заем или кредит или наоборот само имеет намерение инвестировать какой-либо проект, составление бюджета дает возможность оценить все возможные последствия такого шага.

Бюджет организации представляет собой, как правило, две группы отчетов, которые имеют отличие по уровню детализации и назначению. Существует основной бюджет, к которому относится бюджет доходов и расходов и бюджет движения денежных средств. Вторая группа бюджетов представлена планами продаж, сметами прямых и косвенных затрат, сметами коммерческих расходов и другие.

Бюджет представляет собой финансовую модель деятельности любого предприятия и дает возможность не только рассчитать ожидаемые результаты при наличии некоторых прогнозов, но и выбрать наиболее подходящий вариант в соответствии с направлениями деятельности и желаемым результатом.

Особого внимания заслуживает бюджет движения денежных средств, на основании которого можно спрогнозировать денежные поступления и незамедлительно отреагировать на любые угрозы для финансового состояния предприятия. Бюджет движения денежных средств дает наглядную информацию о дефиците или избытке денежных средств, что позволяет руководству организации принять решение о корректировке сумм платежей или переносе таких платежей на другой срок. Если на предприятии наблюдается дефицит средств, то может быть принято оперативное решение применить заемные денежные средства, а при наличии избыточных финансов - инвестировать в другие доходные активы.

В условиях нестабильности экономической системы задача оптимизации денежного потока становится главной, так как при отсутствии необходимого контроля за расходами и доходами финансовая ситуация на предприятии может дестабилизироваться и привести к неблагоприятным последствиям.[27]

Успешное функционирование любой организации во многом определяется эффективностью его организационного обеспечения. Организационное обеспечение состоит из взаимодействующих между собой внутренних служб и подразделений, которые регулярно обеспечивают

разработку и принятие управленческих решений по отдельным вопросам финансовой деятельности своей организации и несут персональную ответственность за результаты этих решений.

В обычном варианте построения системы управления организацией применяется два основных принципа: построение центра управления по иерархическому признаку и функциональному признаку. Иерархическое построение центров управления имеет разветвленную многоуровневую структуру. Самыми распространенными в настоящее время являются двух- или трехуровневые системы управления, где первый уровень представлен аппаратом управления предприятием в целом, а другие — службами управления его подразделений. Примером иерархического построения центров управления может быть выделение на предприятии общей плановой службы, единой службы внутреннего аудита (контроля) и т.п. Функциональное построение центров управления предприятием основано деление структурных единиц по функциям управления или видам деятельности. Данное построение можно проследить в выделении на предприятии служб по управлению производственной, сбытовой, финансовой и другими видами деятельности. На многих предприятиях построение управленческих подразделений базируется на обоих этих признаках. Хотя в экономической литературе большей популярностью и приоритетом пользуется именно вторая модель построения управления.

Отечественный и зарубежный опыт показывает, что наиболее эффективно организационная система финансового менеджмента используется при функциональном построении центров управления организацией. Это связано с тем, что финансовый менеджмент по своему содержанию является функциональной системой управления. В соответствии с первым подходом функциональные центры управления строятся на основе принципов независимой деятельности, а их контакты с другими подразделениями ограничиваются лишь обменом информацией, необходимой для работы. В соответствии со вторым подходом

функциональные центры находятся в постоянном взаимодействии, и управленческие решения, которые требуют комплексного подхода, отрабатываются вместе с другими подразделениями организации.

Как правило, на небольших предприятиях функциональные центры управления финансовой деятельностью не создаются. Такие функции из-за небольшого объема работы принимает на себя владелец предприятия, директор или бухгалтер. На средних по размеру предприятиях функции финансового управления возлагаются на специального финансового менеджера или на отдельное структурное отделение. На более крупных предприятиях функции финансового управления возлагаются обычно на финансового директора, в подчинении которого находятся несколько финансовых структурных подразделения.

Центр затрат является таким подразделением, которое на регулярной основе отслеживает информацию за расходованием средств компании и несет ответственность по затратным статьям бюджета. В силу узкой направленности своей деятельности такое подразделение не может самостоятельно влиять на объем прибыли, получаемой организацией. Таким подразделением обычно является отдел по снабжению.

Центр доходов, или как по-другому называется сбытовая служба, представляет собой структурное подразделение, которому вверены вопросы формирования доходов организации. Так же как и в подразделении, ответственном за формирование расходной частью бюджета, у сбытовой службы узкая направленность деятельности и соответственно она не способна влиять на вопросы выполнения объема затрат по реализуемой продукции, а также в конечном итоге на сумму прибыли, которую получит организация.

Центр прибыли представляет собой структурное подразделение, руководитель которого несет ответственность за доведенные ему задания по формированию прибыли. В силу функциональной направленности своей деятельности такое структурное подразделение полностью контролирует как

формирование доходов от реализации продукции, так и объем затрат на ее изготовление. Примером центра прибыли является структурное подразделение с законченным циклом производства и реализации отдельных видов продукции.

Центр инвестиций - одно из подразделений предприятия, которому вверены вопросы по регулированию инвестиционных ресурсов и получение необходимой прибыли от инвестиционной деятельности. Основным контролирующим показателем при этом является обычно уровень прибыли на инвестированный капитал. Примером центра инвестиций является дочерняя фирма предприятия или выделенное в его составе специальное структурное подразделение, осуществляющее исключительно инвестиционную деятельность. [52]

Таким образом, если указанные структурные единицы будут осуществлять свои функциональные обязанности в постоянном взаимодействии друг с другом, то итог такой общей работы будет обладать высокими показателями и сможет обеспечить наиболее качественные результаты в деятельности организации.

Завершающим этапом является внедрение разработанных практических планов, которые смогут способствовать совершенствованию финансовой безопасности на предприятии.

Учитывая текущую ситуацию в экономической сфере, сопровождающую нарастающим конкурентным давлением, многие компании приходят к решению оптимизировать имеющиеся затраты, уменьшить расходы, но при этом повысить рентабельность.

Зачастую оптимизация затрат берет свое начало с организационных изменений, то есть путем сокращения численности персонала. Это, пожалуй, первое мероприятие, которое проводят практически все компании. Но необходимо понимать, что массовое увольнение не обеспечит стабильного преимущества по издержкам. Уменьшение количества работников оказывает влияние лишь на сумму, которая составляет затраты, но не на распределение

и целевое назначение затрат в общем. После того, как угроза ослабевает и ситуация «вроде стабилизируется», затраты снова начинают увеличиваться, потому что политика организации в области распределения ресурсов не изменились. Решение сократить персонал имеет эффективность только в коротком периоде, в долгосрочном периоде такой вариант оптимизации затрат является проигрышным.

Для благополучия компании лучше прибегнуть к противоположной ситуации: отправить работников обучаться. Своеобразный метод снижения затрат, через увеличение профессионализма персонала. Посещение различных обучающих мероприятий таких, как семинары, тренинги, курсы, стажировки при правильной организации работы представителя организации, принесет большую, чем издержки пользу. Во-первых, работниками осваиваются новые профессиональные знания, необходимые для развития компании. Во-вторых, обучение – это и обмен опытом с коллегами из других организаций. В-третьих, участник такого мероприятия получает мощный энергетический импульс, который стимулирует его производительней и эффективней работать.

Мероприятия по оптимизации затрат необходимо проводить в совокупности с другими оздоравливающими и стабилизирующими мерами со стороны руководства компании.

Для того, чтобы сделать полноценный анализ собственных затрат и принять решение о об корректировке данного показателя, лучшим вариантом является сравнение организации с лидерами отрасли, в которой она работает. Здесь рекомендуется соизмерить затраты своей компании и аналогичных организаций с различных сторон. Такое сравнение поможет оценить возможности к сокращению некоторых затрат.

Оптимизация затрат не должна противоречить вашей конкурентной стратегии. Вы не можете одновременно сокращать затраты в добавляющих ценность процессах и продолжать успешно конкурировать. Если вы сокращаете, например, торговый персонал без изменения процессов (т.е. не

меняя стратегию), вы просто отсекаете, теряете часть бизнеса. [68] Зарубежные экономисты считают что большего успеха добьется тот руководитель, который начнет сокращать затраты не только в производстве, но и в обычной жизни, то есть менять свой образ жизни совместно со своей компанией.

После того как организация выявит все затраты, необходимо разделить их по группам, поделив на необходимые и на непродуктивные, неэффективные, нерациональные затраты.

Нужно бороться за снижение только второй группы затрат. Нужно ставить перед собой следующие вопросы:

- 1) Как можно интенсифицировать, увеличить отдачу и эффективность издержек, которые предприятие собирается снизить.
- 2) Как снижение той или иной статьи расходов повлияет на предприятие через год, два, три, пять и десять лет?
- 3) Какие риски связаны с теми или иными расходами, как снижение расходов повлияет на вероятность проявления этих рисков?
- 4) Имеет ли объем определенной статьи затрат «критический вес», каковы возложенные на эти расходы задачи и функции?
- 5) Какие имеются альтернативные решения? Чем можно компенсировать сокращение затрат? [26]

Некоторые ученые считают, что для снижения уровня затрат необходимо привлечь специалистов по антикризисным мероприятиям со стороны. Это достаточно просто объяснить: на проблему всегда лучше взглянуть со стороны, чтобы получить наиболее эффективную оценку ситуации и получить необходимую информацию для дальнейшего решения проблемы. Привлечение квалифицированных экспертов способствует более качественной разработке антикризисных мероприятий, особенно, когда это требуется сделать очень быстро и наиболее осторожно. Даже если компания сама способна выработать стратегический план, тем не менее, ей все равно не помешает приток свежих идей, межотраслевого прогрессивного опыта.

Конечно, привлечение высококлассных специалистов дело достаточно затратное, но порой затраты, понесенные на мероприятия по оздоровлению организации, не сравнимы с неблагоприятными последствиями, которые могут наступить.

Единственное, что нужно помнить, в вопросе выбора консультанта нужно действовать осмотрительно. В условиях кризиса число консалтинговых компаний только увеличивается. Каждая такая компания предлагает свои антикризисные меры, в зависимости от области на которой она специализируется. Тут важно понять, какие меры действительно необходимы, а какие просто навязываются с целью получения большего дохода.

3.2. Методологические рекомендации по улучшению финансовой безопасности для ООО «Форма».

Субъекты малого предпринимательства играют значительную роль в обеспечении стабильного развития экономической системы страны. Различные организации формируют конкурентную среду и основной задачей таких субъектов является поддержание социальной стабильности, обеспечении занятости и т.д.

Малые предприятия в отличие от крупных организаций являются наиболее гибкой формой хозяйствования. Они быстрее реагируют на любые изменения в отечественной и мировой финансовой системе. У таких предприятий уровень ликвидности минимален, так как меньше денег вкладывается в дебиторскую задолженность, чем на крупных предприятиях, хотя уровень кредиторской задолженности на порядок выше, чем у предприятий - гигантов. На небольших предприятиях создается высокая зависимость от внутреннего спроса, ведь их деятельность во многом зависит от удовлетворения потребностей населения.

Как правило, основными источниками доходов малых предприятий являются собственные финансовые средства, полученные из прибыли, кредиты банков, финансовая поддержка Органов местного самоуправления или региональные власти, в некоторых случаях - фондов развития предпринимательства. Малые предприятия чувствительны к состоянию экономической среды: если в связи с инфляцией уровень издержек опережает уровень доходов, то фирма неизбежно терпит крах, так как они имеют, лишь ограниченные возможности перекладывать рост своих издержек на потребителей. Таким образом, малые предприятия сталкиваются с рядом проблем: недостаточность собственных финансовых средств и чрезвычайная усложненность порядка получения кредитов; ограниченность роста, небольшими рынками сбыта, небольшим запасом рентабельности в цене товаров, высокой конкуренцией. [56]

Термин «Стратегия» имеет военные корни, впервые данное понятие появилось в древнекитайских трактатов. В последнее время стратегия имеет широкое применение в экономической науке и производственно-хозяйственной деятельности. Свобода предпринимательской деятельности обусловила сильную зависимость эффективности ведения бизнеса от различных факторов внутренней и внешней среды. Множество из которых не имеет определенного характера, что вызывает принятие предпринимателем решения на свой страх и риск. В такой ситуации и возникает необходимость умения предвидеть последствия каких-либо действий и решений, принимаемых участниками, осуществляющими предпринимательскую деятельность, другими словами бизнесменами. Определение долгосрочных целей и вариантов поведения организации, путей их достижения – стратегическое управление бизнесом становится наиболее важной задачей.

Формулировок понятия «Стратегия» в экономической научной литературе не мало, но их объединяет то, что все определения данного понятия сводятся у тому, что стратегия – это процесс выработки и

реализации субъектами рынка обоснованного экономического поведения на долгосрочный период. [57]

Таким образом, стратегия организации – это план ее развития в условиях рыночной экономики, связанный с осуществлением поставленных перед ней задач и главной цели по получению прибыли.

Правильное составление стратегического плана должно отвечать на следующие вопросы:

- 1) Каковы основные цели организации, с каким видом бизнеса будет связана деятельность компании, какую прибыль и через какое время планируется извлекать по результатам деятельности?
- 2) Сильные и слабые стороны предполагаемого вида (видов) бизнеса?
- 3) Какие существуют внешние и внутренние угрозы для развития бизнеса, какие виды рисков будут сопровождать деятельность организации?
- 4) Имеются ли другие возможные варианты развития новой сферы деятельности компании?
- 5) Какие существуют запасные варианты поведения фирмы в условиях отрицательного воздействия различных факторов?

Стратегия финансовой безопасности малого предприятия должна составляться с учетом вопросов инвестиционного развития такого предприятия. Финансирование должно основываться на самых приемлемых для малого предприятия инвестиционных проектах.

Финансовая стратегия малого предприятия имеет свою собственную структуру и может охватывать следующие вопросы:

- 1) формирование финансовых ресурсов и стратегическое управление ими;
- 2) разработка приоритетных направлений и сосредоточение усилий на их выполнении, маневрирование и использование резервов в процессе производства;
- 3) создание и подготовку стратегических резервов;

- 4) соответствие финансовых действий экономическому положению и материальным возможностям предприятия;
- 5) определение главной угрозы со стороны конкурентов и разработки мероприятий по устранению этой угрозы.

Заданиями финансовой стратегии малого предприятия являются:

- 1) исследование характера и закономерностей формирования финансовых отношений в рыночных условиях ведения хозяйства;
- 2) разработка условий для подготовки возможных вариантов формирования финансовых ресурсов малого предприятия и действий финансового менеджера в случае неустойчивого финансового состояния предприятия;
- 3) обеспечение малого предприятия финансовыми ресурсами, необходимыми для хозяйственной деятельности в будущем;
- 4) обеспечение эффективного вложения временно свободных денежных средств малого предприятия с целью получения максимальной прибыли;
- 5) разработка мероприятий, направленных на выведение малого предприятия из кризисной ситуации.

Важной частью финансовой стратегии малого предприятия является разработка внутренних нормативов с применением практики зарубежных компаний. [58]

Необходимым условием управления малым предприятием в условиях рыночной экономики является его способность приспособляться к изменению условий внешней среды.

Степень влияния внутренних факторов на развитие организации напрямую зависит от менеджмента этой компании, а степень влияния внешних факторов имеет зависимость только от состояния окружающей среды, на такие факторы практически не могут воздействовать методы управления со стороны предприятия. Основные ошибки при разработке

стратегии допускаются именно в определении возможных факторов внешней среды и последствиях их воздействия на деятельность организации.

К факторам внутренней среды можно отнести:

1. Персонал. Организации необходимо проведение сбалансированной кадровой политики. В экономике существует теория о том, что предприятие при наличии высоких технологий, значительных материальных и финансовых ресурсов все равно может стать банкротом, если управленческий персонал имеет низкую квалификацию.
2. Техника и технология. Данный фактор включает в себя различные группы основных средств предприятия: оборудование, транспортные средства, инструменты и т.д. Качественная техника непосредственно влияет на производственный процесс и определяет эффективность производства.
3. Запасы (материальные ресурсы). Производственным предприятиям необходимы запасы материалов для нормального функционирования.
4. Менеджмент (управление). Немаловажным внутренним фактором является уровень управления в организации: применение современной информационной базы для расчетов при принятии управленческих решений; осуществление управленческих функций на основе прогнозирования изменений; умение проводить глубокий и полноценный анализ экономической ситуации как в компании, так и в стране в целом.
5. Маркетинг. Фактор, связанный с компетенцией руководства организацией в отношении изучения современного рынка, потребностей покупателя, изыскание различных возможностей продвигать свой товар или услугу с целью расширения потребительского сектора.

К факторам внешней среды можно отнести:

1. Природно – географические условия нахождения организации. Стоимость одних и тех же товаров и услуг на юге и севере страны рассчитываются по-разному. Наличие инфраструктуры формируют затраты, необходимые для производства, что немаловажно для деятельности организации. Данный фактор является весомым при выборе месторасположения предприятия.
2. Социально – культурный фактор образован уровнем жизни населения, потребительскими предпочтениями, традициями, составом населения и др.
3. Состояние экономики – один из важнейших факторов внешней среды. Фактор внешней среды, обозначенный уровнем безработицы, доходов населения, покупательской способностью, инфляцией.
4. Правовое обеспечение - фактор внешней среды, базирующийся на уровне развития нормативно-правового регулирования предпринимательской деятельности.
5. Конкурентное окружение. Фактор внешней среды, оказывающий сильное воздействие тогда, когда в регионе расположения компании уже находятся аналогичные по сфере деятельности организации. Данный фактор может иметь место, как в настоящее время, так и оказывать воздействие в будущем в процессе появления новых конкурентов и в связи с появлением товаров и услуг-заменителей.
6. Государственное регулирование деятельности предпринимателей обусловлено возможностью применения льгот и гарантий, а также степенью участия госорганов в контроле за деятельностью организаций.
7. Поставщики и потребители. Стоимость затрат на производство формирует цену реализации, качество выпускаемой продукции. От покупателей зависит объем реализованных товаров или услуг, а значит и прибыль компании.

Первоочередная задача в определении направлений развития предприятий малого бизнеса заключается в стратегическом планировании с учетом возможных проявлений факторов внешней среды их анализа и мониторинга.

Стратегическое планирование – это совокупность действий и решений, предпринимаемых управленческим составом предприятия, которые принимаются с целью утверждения определенных методик, которые помогут организации укрепить положение такой организации на рынке.

Грамотно составленный стратегический план обычно представляет собой пошаговую последовательность действий, которые должно использовать предприятие для получения наивысших результатов деятельности. Обычно в стратегию закладывают возможные препятствия на пути деятельности организации и моделируют варианты преодоления таких препятствий. У малых предприятий значительно ниже маржа безопасности и гораздо меньше «финансовая подушка», на которую можно будет полагаться в случае критической ситуации, чем в более крупных компаниях, а значит, составление стратегического плана имеет огромное значение, именно для малых предприятий раскрываются потенциальные препятствия, с которыми предстоит столкнуться компании, и пути их преодоления.

Процесс разработки стратегии можно разделить на 3 этапа: анализ, стратегический выбор и внедрение выбранной стратегии (схема 3.1).

Из предложенной схемы видно, что формулирование стратегии является самым началом работы по ее разработке. Более сложной и практической частью работы в этом направлении является подбор конкретного стратегического направления и определение мероприятий по внедрению подобранной стратегии, ее реализации в деятельности организации. Также важным является и постоянная корректировка целей компании и направлений их достижения.

Схема 3.1 – Построение стратегии деятельности организации



Для определения внутреннего потенциала организации Н. А. Анисова в своей работе рекомендует использовать методику комплексной оценки, согласно которой цель должна быть не одна, а несколько, такое ориентирование позволит составить более обоснованные планы, которые станут более легкими к достижению. Где ставится несколько целей, там будет и соответствующее число задач перед исполнителями: обеспечить условия по улучшению микроклимата в коллективе компании, более объективно подходить к контролированию за выполнением поставленных целей, обоснованно стимулировать персонал за выполнение своих должностных обязанностей. Данный пример характерен для определения человеческих резервов как части внутреннего потенциала организации.

Помимо «людского капитала», необходимо оценить материально-техническую базу компании, куда входит материалоотдача, степень износа производственных фондов, оборачиваемость оборотных фондов и

нормативного запаса материалов. На производственные процессы может негативно влиять устаревшее оборудование, несовременное программное обеспечение, наличие большого объема ручной работы, там, где ее можно заменить более производительным автоматизированным процессом. Внедрение уникальных технологических процессов имеет огромное значение в условиях конкуренции. Необходимое и качественное оборудование – залог практически безостановочного производственного процесса при условии спроса на продукцию компании.

Хорошим инструментом для разработки стратегического плана является SWOT анализ (анализ сильных и слабых сторон, возможностей и угроз). Здесь необходимо оценить каждый из этих факторов для своего предприятия, а также для конкурентов и для отрасли в целом. Хотя SWOT анализ может потребовать затрат немалого количества времени, он сможет помочь прояснить, что сейчас удастся делать правильно, где необходимо внести поправки, и за какие рыночные возможности цепляться и от каких защищать себя. Так как малые предприятия в основном ориентированы на спрос потребителя, большое значение в процессе стратегического планирования имеют мероприятия связанные с привлечением и удержанием клиентов. Конкурентное преимущество обычно основано на чутком реагировании на пожелания и предпочтения клиентов. Соответственно, для того, чтобы в полной мере пользоваться конкурентным преимуществом перед другими организациями, необходимо постоянно отслеживать изменения в предпочтениях потребителей и производить продукцию или предлагать услуги в соответствии с выявленными пожеланиями покупателей. [59]

Применение стратегического плана широко применяется не только на этапе формирования определенного бизнес - проекта, но и в рамках уже существующих организаций. Как было сказано ранее, такой анализ помогает выявить все слабые и сильные стороны текущей деятельности и перенаправить ее в более востребованную сферу потребления или

скорректировать путь, по которому идет организация с целью дальнейшего развития организации.

Анализируемое предприятие ООО «Форма» не обладает признаками стабильной организации, то есть финансовый результат деятельности периодически имеет убыток. Также отрицательная динамика деятельности выражена в росте кредиторской задолженности: задолженность перед работниками, неоплаченные счета за поставку материалов, наличие просроченных платежей по налогам в бюджет и внебюджетные фонды. Стабилизировать деятельность организации и восстановление ее платежеспособности поможет дотация из средств бюджета муниципального образования или областного бюджета.

Без участия сторонней финансовой помощи организация сможет продолжать работу, пока кредиторы не поймут, что деятельность их контрагента убыточная и отсутствует платежеспособность. В этом случае кредиторы поднимут вопрос о банкротстве организации или ее ликвидации.

Согласно ст. 79.1. Бюджетного кодекса РФ предусмотрена возможность получения адресной помощи в виде бюджетных инвестиций местного бюджета для объектов муниципальной собственности. [60] Также указанным законом предусмотрена возможность выделения субсидий местным бюджетам на софинансирование капитальных вложений в объекты муниципальной собственности, которые осуществляются из местных бюджетов.

Предоставление указанных субсидий бюджетам субъектов Российской Федерации (местным бюджетам) осуществляется в соответствии с нормативными правовыми актами Правительства Российской Федерации (высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации) и решениями Президента Российской Федерации, а также за счет бюджетных ассигнований Инвестиционного фонда Российской Федерации (инвестиционных фондов субъектов Российской Федерации) в соответствии со статьей 179.2 БК РФ.

Порядок предоставления указанных субсидий бюджетам субъектов Российской Федерации (местным бюджетам) устанавливается Правительством Российской Федерации (высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации). Предоставление муниципальным унитарным предприятиям субсидий на осуществление капитальных вложений в объекты муниципальной собственности, софинансирование капитальных вложений в которые осуществляется за счет межбюджетных субсидий из бюджетов субъектов Российской Федерации, подлежат утверждению решением представительного органа муниципального образования о местном бюджете по каждому такому объекту. Данное положение применимо для государственных и муниципальных предприятий.

В соответствии с положениями данного нормативного акта возможность получения финансовой помощи из средств муниципального образования существует, но для использования такой возможности необходимо решение администрации, в ведение которой расположены объекты капитального строительства.

ООО «Форма» занимается строительством, эксплуатацией и ремонтом систем водоснабжения и водоотведения для различных заказчиков, в том числе население города, поселков и сел. Таким образом, если учесть значимость деятельности организации в области капитального строительства объектов для муниципальных нужд, ООО «Форма» может обратиться с вопросом о получении дополнительного финансирования своей деятельности из средств муниципального бюджета. Средства на финансирование объектов капитального строительства для муниципальных нужд должны предоставляться на безвозвратной основе [61]

Расчет оплаты за продаваемые услуги и товары предприятиями, которые ведут свою деятельность в сфере жилищно-коммунального хозяйства осуществляется на основании тарифов, утверждаемых депутатами каждого

муниципального образования. Расчет должен быть экономически обоснованным, только в этом случае тариф будет в последующем утвержден:

- для тарифов на коммунальные услуги это уполномоченные органы государственной власти и местного самоуправления;

- для платы за содержание и ремонт жилого помещения — это общее собрание собственников помещений многоквартирного дома (МКД), органы управления ТСЖ (ЖСК), уполномоченные органы государственной власти и местного самоуправления.

Существует ряд нормативных документов расчета стоимости услуг ЖКХ, таких как, например, Методика планирования, учета и калькулирования себестоимости услуг жилищно-коммунального хозяйства. Данная методика основывается на применении тарифов для расчета размера платы за услуги ЖКХ. Услуги в сфере жилищно-коммунального хозяйства в включают в себя оплату отопления, электроэнергии, содержания, водоотведения и водоснабжения. Каждый поставщик перечисленных услуг предоставляет свои тарифы на согласование уполномоченным органам власти.

Далее решением контролирующего органа в отношении каждого предприятия, являющегося поставщиком услуг в сфере ЖКХ, утверждаются тарифы, соразмерные требованиям о нормативах и максимальных тарифах на услуги. Тарифы на водоснабжение и водоотведение утверждаются сразу на долгосрочный период 3-5 лет, в случае с ООО «Форма» тарифы утверждены на 3 года с 2016 по 2018 года.

Как было отмечено ранее, размер тарифов на услуги являются основой формирования стоимости услуг поставляемых ООО «Форма» своим пользователям. Практика показывает, тарифы, с которыми компания выходит на согласование местной администрацией всегда меньше тех тарифов, которые, в последствие, утверждают местные власти. В результате чего, стоимость услуг предлагаемых населению и другим организациям не

приносит той прибыли, которую ожидала бы компании, при утверждении первоначальных тарифов.

Сложившаяся ситуация обостряется еще и тем, что в регионе присутствия организации существуют и другие компании, которые предлагают потребителям аналогичные услуги. Для покупателей важно меньше платить, соответственно большинство из них выберет тех продавцов, которые «дешевле работают».

ООО «Форма» не является единственным поставщиком услуг водоснабжения и водоотведения в г.Тольятти, хотелось бы сравнить какие тарифы применяют другие поставщики аналогичных услуг (таблица 3.1.):

Таблица 3.1. «Тарифы на водоснабжение и водоотведение для населения г.Тольятти на 2016 г.»

Месторасположение поставщика	Организация, предост.ресурсы	Вид услуги	Тариф с 01.01.16г	Тариф с 01.07.16г.
г.Тольятти	ООО «Форма»	водоснабжение	20,05	23,97
г.Тольятти	ООО «Форма»	водоотведение	13,70	14,83
г. Тольятти	ОАО «Тевис»	водоснабжение	16,69	17,65
г. Тольятти	ОАО «Тевис»	водоотведение	14,99	15,86
г.Тольятти	ООО "Самарские коммунальные системы"	водоснабжение	22,73	24,63
г.Тольятти	ООО "Самарские коммунальные системы"	водоотведение	10,18	11,33
Самарская область	Филиал ОАО «Водные технологии «Самарский»	водоснабжение	24,83	25,89
Самарская область	Филиал ОАО «Водные технологии «Самарский»	водоотведение	23,36	24,37
Самарская область	ОАО «РЭУ» (филиал ОАО «РЭУ» «Самарский»)	водоснабжение	33,31	34,69

Самарская область	ОАО «РЭУ» (филиал ОАО «РЭУ» «Самарский»)	водоотведение	59,54	60,98
-------------------	---	---------------	-------	-------

Из представленной таблицы видно, что в г.Тольятти существуют три поставщика услуг по водоснабжению и водоотведению, ООО «Форма» обслуживает еще близлежащие к г.Тольятти участки Самарской области (Ставропольский район), на этой территории работают еще два крупных конкурента. ООО «Форма» занимает третье место по объему продаж в г.Тольятти, компании приходится работать сложных экономических условиях и в условиях жесткой конкуренции, перед ней два более крупных поставщика ОАО «Тевис» и ООО "Самарские коммунальные системы".

В такой ситуации важна и гибкая тарифная политика и уровень обслуживания потребителей с целью удержания потребителя. Установление соответствующих требованиям нормативно-правовых актов тарифов становится с каждым годом все более затратным делом для организации в условиях увеличения стоимости расходных материалов, электроэнергии, необходимой для дальнейшей переработки этих материалов в готовые заказы потребителей и т.д.

Какой же выход можно предложить компании в такой ситуации, когда основная деятельность находится под контролем муниципальных органов власти посредством установления ценовой политики для ООО «Форма». Можно усилить ту часть деятельности, которая связана с оказанием дополнительных платных услуг. Из предложенной таблицы 2.4 «Доходная и расходная части бюджета, полученные ООО «Форма» в 2015 году», получена информация о том, что организация имеет доход от прочих видов деятельности. Данную статью доходов формируют продажи услуг и товаров, не связанных с основной деятельностью (ремонт оборудования заказчика, замена расходных материалов и т.д.). Доход от осуществления таких услуг является существенным, так как в 2015 году его превышение над расходами по данной части составило 2,98 раза и составляет 18% от объема, полученных доходов по всем видам услуг.

В соответствии с Законом об обществах с ограниченной ответственностью - Общество может иметь гражданские права и нести гражданские обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запрещенных федеральными законами, если это не противоречит предмету и целям деятельности, определенно ограниченным уставом общества. [7] В Уставе ООО «Форма» предусмотрены различные виды услуг, включая составление проектной документации, калькулирование и составление сметной документации, выполнение услуг токарных, слесарных и газосварочных, различные посреднические услуги, услуги по перевозке, услуги по ксерокопированию документов и проч. Перечень не является исчерпывающим, единственное условие, что услуги предоставляемые потребителям не должны противоречить целям деятельности Общества с ограниченной ответственностью и не быть запрещенными федеральными законами Российской Федерации.

Таким образом, положительным моментом в наращивании доходной части бюджета компании будет являться увеличение объемов продаж прочих услуг, не связанных с основной деятельностью, посредством производства готовых товаров, например, железобетонные кольца, крышки для колодцев, плиты перекрытий и т.д.

Что касается ценовой политики на товары и услуги, в ситуации, когда организации необходимо «выжить» - необходимо снижать цены, чтобы привлечь потенциальных покупателей. Для ООО «Форма» не характерна новизна поставляемых услуг и продаваемых товаров, но организация может удерживать потребителей низкими ценами. Здесь немаловажным фактом является маркетинговая политика. Практика показывает, что уменьшение цены и активное рекламное сопровождение товаров и услуг влечет увеличение спроса. Важным условием для руководства компании является постоянный контроль влияния стоимости продукции на спрос потребителей, такой контроль необходим, чтобы своевременно отследить все колебания спроса и предложения.

Самым главным мероприятием в условиях кризисного управления является оценка всех внутренних резервов организации. Для компании важно определить куда и в каком направлении можно использовать эти резервы.

ООО «Форма» обладает большими запасами и немалым наименованием основных средств. Еще можно дополнительно рекомендовать - произвести инвентаризацию, целью которой станет выявление невостребованной и неиспользуемой техники, которую можно продать или сдавать в аренду.

Такие мероприятия позволят пополнять доходную часть бюджета достаточно быстро, в отличие от оплаты за основные услуги. Ведь организация, осуществляющая свою деятельность в сфере жилищно-коммунального хозяйства, предоставляя услугу в текущем месяце, получит оплату за нее только в следующем месяце. На лицо применение условий по оплате за пользование услугами с отсрочкой платежа на 25 – 28 дней.

Продажа неиспользуемой техники или другого имущества поможет уменьшить налоговую базу компании, тем самым снизив налоговую нагрузку по категории налог на имущество и транспортный налог.

ООО «Форма» имеет в собственности 21 автомобиль марок ГАЗ, Зил, УАЗ и автобус КАВЗ, рассмотрим, какие налоговые ставки применяются для расчета налоговой базы по данным видам транспорта (таблица 3.2):

Таблица 3.2. - Налоговые ставки, применяемые по Самарской области для некоторых видов транспорта

Наименование транспорта	Налоговая ставка, в руб.
Автобусы с мощностью двигателя (с каждой лошадиной силы)	
до 200 л.с. (до 147,1 кВт) включительно	31
свыше 200 л.с. (свыше 147,1 кВт)	85
Грузовые автомобили с мощностью двигателя (с каждой лошадиной силы)	
до 100 л.с. (до 73,55 кВт) включительно	24
свыше 100 л.с. до 150 л.с. (свыше 73,55 кВт до 110,33 кВт) включительно	40
свыше 150 л.с. до 200 л.с. (свыше 110,33 кВт до 147,1 кВт) включительно	50
свыше 200 л.с. до 250 л.с. (свыше 147,1 кВт до 183,9 кВт)	65

включительно	
свыше 250 л.с. (свыше 183,9 кВт)	85

Имея данные о ставке налога по конкретному виду транспортного средства и мощность двигателя, можно рассчитать сумму налога на каждый автомобиль (таблица 3.3.):

Таблица 3.3.– Расчет налоговой базы транспортного налога для ООО «Форма»

Наименование транспортного средства	Кол-во единиц	Мощность двигателя	Налоговая ставка	Сумма налога
Автобус КАВЗ 3270	1	125 л.с.	31 руб.	3 875 руб.
Автомобиль ГАЗ-3307	3	119 л.с.	40 руб.	14 280 руб.
Автомобиль Зил 130	2	150 л.с.	40 руб.	12 000 руб.
Автомобиль Зил 431410	3	150 л.с.	40 руб.	18 000 руб.
Автомобиль ГАЗ 53 А М230	2	115 л.с.	40 руб.	9 200 руб.
Автомобиль ГАЗ-31105 (волга)	1	130 л.с.	40 руб.	5 200 руб.
Автомобиль Газ 6611	1	150 л.с.	40 руб.	6 000 руб.
Автомобиль ЗИЛ 131113	2	150 л.с.	40 руб.	12 000 руб.
Автомобиль УАЗ 330362	2	84 л.с.	24 руб.	4032 руб.
Автомобиль УАЗ 39625	1	112 л.с.	40 руб.	4480 руб.
Автомобиль УАЗ 31512	1	78 л.с.	24 руб.	1872 руб.
Автомобиль УАЗ 3909	1	76 л.с.	24 руб.	1824 руб.
Автомобиль ЗИЛ – ММЗ - 45085	1	100 л.с.	24 руб.	2 400 руб.
Итого:	21		Итого:	95 163 руб.

Согласно произведенному расчету, только транспортный налог в организации составляет более 95 тыс. руб. Реализация не видов транспорта,

без которых компания смогла бы обойтись, помогла бы уменьшить налоговую базу, тем самым уменьшив затраты, которые она несет ежегодно.

Аналогичная ситуация и по другим видам имущества, можно провести переоценку всех видов имущества с целью определения востребованности его для организации и уменьшением налога на имущества организации.

Оставшееся имущество, в частности оборудование должно работать с учетом принципа улучшения его использования. Так, как вовлечение экстенсивных резервов улучшения использования оборудования в производство не требует больших капитальных вложений. Ведь эти резервы являются конкретным содержанием такого фактора повышения экономической эффективности производства, как совершенствование организации производства, труда и управления. [63] Шепеленко Г.И. в своей книге говорит о том, что на каждом предприятии имеется бездействующее оборудование, причинами этому обстоятельству могут быть: приобретение оборудования без учета реальной потребности в нем, изменение номенклатуры выпускаемой продукции, удельный вес неиспользуемого оборудования находится в простое по причине ремонта такой техники. Автор рекомендует уменьшить количество бездействующего оборудования, внедрить качественную систему технического обслуживания и планового ремонта оборудования, увеличить сменность работы высокопроизводительных машин и т.д. Такие мероприятия, по мнению Шепеленко Г.И., приведут к росту фондоотдачи, эффективности производства и их не составит труда внедрить в производственную и экономическую деятельность организации.

Слабой стороной ООО «Форма» является накопленный за 5 лет нераспределенный убыток, основная часть которого образовалась вследствие списания просроченной дебиторской задолженности. В соответствии с этим, необходимо усилить меры по взысканию просроченной задолженности.

Необходимо разработать стратегические мероприятия по работе с неплательщиками, где возможно путем досудебного регулирования, с

привлечением дополнительных специалистов (например, медиаторов). Если неплательщиками являются организации, находящиеся на обеспечении муниципального или областного бюджета, то уместно проводить работу с представителями администрации города или области. Задолженность, которую не представляется возможным вернуть путем достижения мирового соглашения, активно взыскивать в судебном порядке. Для достижения более оперативной работы в данном направлении, необходимо сформировать подразделение из квалифицированных специалистов.

Проведение таких мероприятий обеспечит возможность снижать уровень кредиторской задолженности, включая задолженность перед бюджетными и внебюджетными фондами, а также поставщиками.

Следующим шагом может быть проведение политики по оптимизации численности штата организации. Необходимо пересмотреть штатное расписание ООО «Форма» и соизмерить распределение нагрузки на персонал компании.

Как было описано ранее, можно укрепить подразделение, функциональными обязанностями которого является взыскание дебиторской задолженности, так как дебиторская задолженность является основным источником погашения долгов ООО «Форма» перед внебюджетными и бюджетными фондами, его поставщиками.

Также можно ввести в штат специализированный отдел – отдел разработки стратегии. Функциями данного подразделения будет мониторинг внешней среды и формирование приемлемого имиджа организации. Целью таких мероприятий является поиск новых заказчиков и увеличение объемов работ компании.

Необходимым условием для улучшения ситуации в организации является оптимизация численности персонала.

Существуют различные варианты по оптимизации численности штата:

- 1) Определить более загруженные подразделения компании и перераспределить нагрузку, путем перевода специалистов в более

востребованный и малообеспеченный человеческими ресурсами участок.

- 2) Предложить работникам организации дополнительно поставить на совмещение на другие вакансии (например, на полставки);
- 3) Провести обучение персонала по программам для совмещения должностей. Обучение, конечно, требует некоторых затрат от организации, но тем не менее поможет сэкономить на привлечении дополнительных специалистов. Повышение общеобразовательного и технического уровня рабочих положительно отразится на эффективности использования производственных мощностей. Улучшение квалификации рабочих и цеховых специалистов, их натренированность в труде позволят более полноценно использовать оборудование. Исследования показали, что более качественное использование оборудования увеличивается при увеличении стажа работы на одном месте примерно на 0,3% в год.
- 4) Сократить численность персонала.

В целях оптимизации штатного расписания ООО «Форма» необходимо произвести оценку численности основных и вспомогательных рабочих и целесообразности сложившейся схемы их расстановки, уровне и темпах механизации вспомогательных, тяжелых и ручных работ. На основе полученных данных составляется баланс трудовых ресурсов, определяется необходимость в дополнительных кадрах, а также производится планирование подготовки и повышения квалификации работающих.

Указанные способы оптимизации помогут организации уменьшить расходы на заработную плату, тем самым уменьшив общую часть затрат. Средний уровень заработной платы в компании составляет 17 379 рублей (1 303, 43 тыс. руб. / 75 человек), перераспределив функционал с учетом доплаты за совмещение (например, за совмещение с оплатой в полставки), организация экономит порядка 7 - 8 тыс. с одной штатной единицы.

Авторы, занимающиеся исследованием вопросов в области управления кризисного предприятия, советуют в целом пересмотреть систему оплаты труда:

- оплачивать труд административного персонала в зависимости от требований, предъявляемых к занимаемой должности, а также величину личного трудового вклада в деятельность предприятия (для оценки труда можно использовать балльную оценку, которую широко применяют за рубежом);

- использовать для оплаты части работников систему «скользящих» негарантированных окладов, которые зависят от объема, выполненной работы, либо от полученной прибыли.

Для формирования необходимого по численности штата для организации, можно пересмотреть список требований к каждой вакансии. В кризисной ситуации необходимо не создавать рабочее место для сотрудника, а понимать подходит ли данный работник под занимаемую вакансию. Перечень требований может содержать следующие критерии отбора:

- необходимые квалификационные и личные качества (в эту группу критериев обычно включаются: наличие необходимого образования, сертификаты о дополнительной подготовке, личными качествами могут быть, например, ответственность и т.д.);

- желательные дополнительные требования (например, знание иностранных языков);

- нежелательные требования (обычно связаны с личными качествами работника);

- недопустимые качества сотрудника (обычно общепринятые вредные привычки – курение, алкоголизм).

Хотелось бы еще отметить то, что в России существует давняя кадровая традиция, принимать на работу «по знакомству», то есть сотрудник организации является либо родственником, либо хорошим знакомым руководителя предприятия. Такая ситуация имеет две стороны: с одной

стороны, качества и уровень компетенции знаком руководителю, но с другой стороны, существует вероятность того, что в данной сфере работник не проявит своего профессионализма, не сможет сработаться с коллективом. Самое сложное здесь окажется расстаться с таким сотрудником, ведь сделав попытку уволить его, она чревата «обидами» рекомендателя, а организации, которая и так испытывает трудности, необходимы хорошие отношения с лицом, которое рекомендовало такого работника. Кроме того, через таких работников «по знакомству» возможна утечка коммерческой и производственной тайн.

Как показал анализ состояния ООО «Форма», компания не отличается стабильным финансовым положением, скорее даже является плохим, о чем свидетельствуют большая кредиторская задолженность сроком более 3 месяцев. Такая ситуация в организации, должна мотивировать руководство организации к принятию мер к антикризисному управлению. Антикризисное управление предусматривает сбор информации о внешних и внутренних факторах и процессах. Эффективность антикризисного управления определяется особенностью адекватно реагировать на изменения, происходящие на рынке, угрожающие нормальной работоспособности организации.

Антикризисное управление должно выражаться и в том, чтобы в максимальном объеме задействовать все внутренние резервы предприятия на производственном процессе, так как внешняя поддержка (например, в виде льготных кредитов) маловероятна в такой ситуации. Как вариант, если сконцентрировать производство сырья необходимого для собственной деятельности, можно сократить транспортно-заготовительные расходы.

Экономический кризис организации неизбежно ставит на первое место – стратегию выживания: необходимо сохранить производство хоть в каком-нибудь объеме, сберечь основные фонды и основную технологию, сохранить коллектив. Разрабатывая стратегию выживания, важно не потерять перспектив, необходимо продумать стратегию дальнейшего развития. Даже в

ситуации, когда положение компании стало безнадежным, при составлении правильной коммерческой стратегии, возможен выход. Так, после августовского кризиса 1998 г. объем продаж компании «Coca Cola» упал на 85%. Компания разработала и внедрила антикризисную программу, которая заключалась в снижении долларовой цены на 15% и активную телевизионную рекламу, учитывая уменьшение расценок на нее. В 2001 г. компания смогла выйти на уровень докризисных продаж.

Таким образом, при правильном подходе при разработке коммерческой программы по антикризисному управлению организацией способна вытянуть организацию из «пропасти», а неверно разработанная коммерческая стратегия приводит к снижению продаж, снижению эффективности деятельности.

Зарубежный опыт антикризисного управления рекомендует компаниям, попавшим в тяжелую ситуацию:

1. Не оплачивать никаких счетов, которые им выставляются;
2. Освободить персонал: сначала предоставить административный отпуск на какое-то время, а потом увольнение большей части персонала;
3. Освободить все склады товаров и материалов, продав их по цене ниже рыночной;
4. Освободить излишки помещений. [64]

Такие меры позволят получить некоторые средства и снизить затраты. Одновременно с проведением таких мероприятий разрабатывается новая стратегия. Желательно для составления стратегии и дальнейшего финансового контроля привлечь человека со стороны, так как он будет к этому вопросу подходить более объективно.

Утверждая антикризисную политику, необходимо учитывать то, что компании становятся неплатежеспособными ни в один миг, это достаточно постепенный процесс, а выход из кризисной ситуации еще более длинный. Необходимо тщательно проанализировать ошибки, допущенные в деятельности организации в прошлом. Производственный процесс

планировать не по типичному варианту, в кризисной ситуации построение типичного производственного менеджмента способно только обострить ситуацию. Желательно при разработке стратегии дальнейшего развития учесть мнение нескольких специалистов в области антикризисного управления, так как проведение антикризисных мероприятий не является бесспорным фактом.

Заключение

Согласно изучению первой главы было определено, что «Финансовая безопасность» является важнейшей частью национальной безопасности любой страны и одной из основных составляющих экономической безопасности России. Основными субъектами безопасности является государство, граждане и организации.

Понятие «Экономическая безопасность» является дискуссионным и на сегодняшний день. Общее между различными мнениями ученых по вопросу определения «Экономическая безопасность» в том, что данное понятие подразумевает экономическую систему, которая определяет способность реализации национально – государственных интересов, достойные условия жизнедеятельности населения, устранение возникающих угроз их достижению.

Впервые в России документ, регулирующий вопросы экономической безопасности, был введен в действие Указом Президента РФ и назывался он «Государственная стратегия экономической безопасности РФ».

Сущность финансовой безопасности можно определить как некое состояние экономики, которое обеспечено достаточным количеством финансовых ресурсов для выполнения государством задач и функций при соответствующем контроле за законным их формированием и расходованием.

Финансовая безопасность включает в себя комплекс мер, методов, средств по защите экономических интересов государства на макроэкономическом уровне, корпоративных структур, финансовой деятельности хозяйствующих субъектов на уровне микроэкономики.

Система государственных органов, обеспечивающих финансовую безопасность государства имеет ёмкую структуру, в которую входит большое количество служб и органов, компетентных в области обеспечения финансовой безопасности страны.

Существуют два вида факторов, которые неблагоприятно воздействуют на обеспечение нормального уровня финансовой безопасности

Первый из них связан с внутренними проблемами в работе российской финансовой системы. Второй связан с различными внешними воздействиями, с одной стороны они являются результатом спланированной работы в соответствующем направлении, с другой стороны, последствиями общемировых проблем.

Определение видов угроз финансовой безопасности производится на основании качественной оценки о полученном вреде, ущербе, потерях.

Для проведения качественной оценки необходимо ориентироваться на критические параметры угроз, уровень которых определяет разрушительные процессы в экономике, так называемые пороговые значения финансовой безопасности.

Показатели, определяющие финансовую устойчивость России, можно определить такими показателями как:

- уровень дефицита бюджета;
- стабильность цен;
- нормализацию финансовых потоков и расчетных отношений;
- устойчивость банковской системы и национальной валюты;
- степень защищенности интересов вкладчиков;
- золотовалютный запас страны;
- состояние и уровень развития финансового рынка и рынка ценных бумаг;
- внешний и внутренний долг страны;
- дефицит платежного баланса;
- финансовые условия активизации инвестиционной деятельности.
- стабильность финансовых потоков и расчетных отношений на всех уровнях финансовой системы;
- исполнение платежных обязательств, уровень неплатежей;
- «прозрачность» финансовых потоков;

- доля денежных расчетов в общем объеме оборота;
 - несанкционированная утечка финансового капитала за рубеж;
 - скорость обращения денежной массы;
- величина денежной массы в обращении

Правовая основа обеспечения финансовой безопасности Российской Федерации имеет свою структуру, состоящую из нескольких уровней: это и Конституция РФ; федеральные законы, регулирующие порядок организации, деятельности и полномочия государственных органов и институтов, обеспечивающих финансовую безопасность; законы, непосредственно регулирующие вопросы организации обеспечения финансовой безопасности; законы, устанавливающие ответственность за нарушение (неисполнение) законодательства (в широком понимании) в сфере обеспечения финансовой безопасности.

Во второй главе было определено, что самостоятельным звеном финансовой безопасности является – финансовая безопасность субъекта экономики, так как полноценно функционирующие субъекты экономики государства, являются предпосылкой «здорового» развития всей финансовой и экономической системы страны.

Финансовая безопасность предприятия тесно связана с таким понятием как финансовая устойчивость. Наличие и уровень финансовой устойчивости определяется при проведении анализа деятельности организации и при формировании оценки финансового состояния.

Существует множество методик оценки финансово – хозяйственной деятельности. Самыми распространенными являются горизонтальный и вертикальный формы анализа. Существуют еще такие методы анализа как трендовый финансовый анализ, коэффициентный финансовый анализ, сравнительный – внутрихозяйственный анализ и факторный анализ.

Основными инструментами, которые дают возможность объективно оценить финансовое состояние организации, являются: бухгалтерский баланс; отчет о финансовых результатах; отчет об изменениях капитала;

отчет о движении денежных средств; иные приложения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах; пояснительную записку; аудиторское заключение.

Проведение финансового анализа имеет определенный алгоритм.

Также во второй главе был проведен анализ финансового состояния субъекта экономики на примере ООО «Форма» с использованием методов горизонтального и вертикального анализа. В процессе проведения анализа была получена информация о динамике изменения показателей финансовой деятельности организации на протяжении 2014, 2015 гг.

В процессе работы с финансовыми документами выявлены следующие особенности деятельности организации: по итогам 2014 года основная деятельность, осуществляемая ООО «Форма» была убыточной. Прочие виды деятельности (продажа материалов и прочие платные услуги) хотя и принесли организации прибыль, но их размер не смог покрыть убытков, полученных от основной деятельности. Финансовый результат 2014 года – убыток в размере 7 142,9 тыс. рублей. Основная деятельность организации в 2015 году убыточная, но есть положительное изменение: размер убытка меньше, аналогичного показателя в 2014 году. Значительный рост прибыли от прочих видов деятельности, которая превысила аналогичный показатель 2014 года в 4,35 раза. Финансовый результат 2015 года – прибыль в размере 2 015 тыс. руб.

В третьей главе было определено, что наиболее важным этапом обеспечения финансовой безопасности любой организации является стратегическое планирование и прогнозирование.

Процесс разработки стратегии можно разделить на 3 этапа: анализ, стратегический выбор и внедрение выбранной стратегии

Первый этап включает в себя разработку стратегических планов обеспечения финансовой безопасности организации.

После определения всех возможных вариантов планирования и прогнозирования деятельности выбирается наиболее приемлемый и

подходящий стратегических план, к нему разрабатываются оперативные рекомендации по текущему планированию деятельности организации. Окончательным этапом деятельности по стратегическому прогнозированию и планированию является внедрение разработанных практических планов, которые смогут способствовать совершенствованию финансовой безопасности на предприятии.

Применение стратегического плана широко применяется не только на этапе формирования определенного бизнес - проекта, но и в рамках уже существующих организаций. Как было сказано ранее, такой анализ помогает выявить все слабые и сильные стороны текущей деятельности и перенаправить ее в более востребованную сферу потребления или скорректировать путь, по которому идет организация с целью дальнейшего развития организации.

Помимо теоретического аспекта стратегического планирования в третьей главе были определены методологические рекомендации по обеспечению финансовой безопасности для организации ООО «Форма».

Ранее выявлено, что анализируемое предприятие ООО «Форма» не обладает признаками стабильной финансовой деятельности и периодически имеет убыток. Отрицательная динамика деятельности данной организации выражена в росте кредиторской задолженности, наличии просроченных платежей по налогам в бюджет и внебюджетные фонды. Стабилизировать деятельность организации и восстановить ее платежеспособность вполне могла бы дотация из средств бюджета муниципального образования или областного бюджета. Такая финансовая помощь предусмотрена Бюджетным кодексом РФ на софинансирование капитальных вложений в объекты муниципальной собственности, которые осуществляются из местных бюджетов.

ООО «Форма» занимается строительством, эксплуатацией и ремонтом систем водоснабжения и водоотведения для различных заказчиков, в том числе население города, поселков и сел. Таким образом, если учесть

значимость деятельности организации в области капитального строительства объектов для муниципальных нужд, организация вполне могла бы претендовать на получение дополнительного финансирования своей деятельности из средств муниципального бюджета.

Расчет оплаты за продаваемые услуги и товары предприятиями, которые ведут свою деятельность в сфере жилищно-коммунального хозяйства осуществляется на основании тарифов, утверждаемых депутатами каждого муниципального образования. Практика показывает, тарифы являются убыточными для деятельности организаций в сфере ЖКХ. В результате чего, стоимость услуг предлагаемых населению и другим организациям не приносит той прибыли, которую ожидала бы компания, при утверждении первоначальных тарифов.

Сложившуюся негативную ситуацию, можно попробовать разрешить следующим образом: усилить ту часть деятельности, которая связана с оказанием дополнительных платных услуг. Закон об обществах с ограниченной ответственностью разрешает осуществлять любые виды деятельности, не запрещенные федеральными законами, если это не противоречит предмету и целям деятельности, определенно ограниченным уставом общества. В Уставе ООО «Форма» предусмотрено осуществление различных дополнительных видов услуг. Доход от осуществления таких услуг является для организации существенным, в 2015 году объем выручки от осуществления дополнительных услуг составил 18% от объема, полученных доходов по всем видам услуг.

В процессе работы было выявлено и то, что ООО «Форма» обладает большими запасами и количеством основных средств. Если провести инвентаризацию, целью которой станет выявление неиспользуемого имущества, которое можно продать или сдать в аренду. Данные мероприятия позволят увеличить доходную часть бюджета, а также снизить налоговую нагрузку на предприятие.

Следующим шагом может быть проведение политики по оптимизации численности штата организации. Необходимо пересмотреть штатное расписание ООО «Форма» и соизмерить распределение нагрузки на персонал компании, могут быть рассмотрены варианты совмещения работниками дополнительных должностей, а также обучения и повышения квалификации персонала. Такие мероприятия положительно отразятся на эффективности использования производственных мощностей и более полноценном использовании оборудования. Исследования показали, что более качественное использование оборудования увеличивается при увеличении стажа работы на одном месте примерно на 0,3% в год.

Сокращение численности персонала поможет организации уменьшить расходы на заработную плату, тем самым уменьшив общую часть затрат.

Список использованных источников.

Нормативно-правовые акты.

1. Гражданский кодекс РФ (часть 1) от 30.11.1994 года №51-ФЗ (ред. 31.01.16 г.)
2. Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998 года №145-ФЗ (ред. 15.02.2016, с изм. от 30.03.2016 года).
3. Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации одобрена Указом Президента Российской Федерации N 608 от 29 апреля 1996 г.
4. ФЗ «О безопасности» от 28 декабря 2010 г. N 390-ФЗ.
5. Федеральный закон от 08 февраля 1998 г. «О обществах с ограниченной ответственностью (в ред. 29.12.2015 г.)».
6. Указ Президента РФ «О Государственной стратегии экономической безопасности РФ N 608 от 29.04.1996.
7. Указ Президента Российской Федерации N 590 от 6 мая 2011 года вопросы Совета безопасности Российской Федерации (с изменениями, внесенными Указом Президента РФ от 25.07.2014 №529).
8. Указ президента Российской Федерации о применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации №560 от 06.08.2014 (с изменениями, внесенными Указом Президента РФ от 24.06.2015 №320).
9. Указ президента Российской Федерации об отдельных специальных экономических мерах, применяемых в целях обеспечения безопасности Российской Федерации №391 от 29 июля 2015 г.
10. Указ Президента Российской Федерации о дополнительных мерах по обеспечению безопасного функционирования важнейших отраслей экономики №616 от 31 марта 2000 г.
11. Указ Президента Российской Федерации вопросы Федеральной службы безопасности Российской Федерации №960 от 11.08.2003 г. (с изменениями, внесенными Указом Президента РФ от 20.01.2015 №26).

12. Указ Президента Российской Федерации «о Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года» №537 от 12.05.2009 г. (с изменениями, внесенными Указом Президента РФ от 01.07.2014 №483.

Специальная литература.

13. Анализ финансового состояния предприятия [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://www.grandars.ru/college/ekonomika-firmy/finansovyy-analiz-predpriyatiya.html>].

14. Аникин В.И. Сурма И. В. Международные аспекты и стратегические оценки экономической безопасности России в условиях геополитической нестабильности [электронный ресурс]. Режим доступа - http://enotabene.ru/nb/article_14293.html.

15. Анисова Н.А. Стратегия развития предприятия, Средне-уральское книжное издательство, 2004 г., 22 с.

16. Бланк И.А. Управление финансовой безопасностью предприятия. Эльга, 2009.

17. Богомолов В.А. Экономическая безопасность: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2006 г. – 3 с.

18. Богомолов В.А. Экономическая безопасность: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2006 г. -178 с.

19. Бочаров С.А. Иванов А.А. Олейников С.Я. Методы управления рисками. [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://studlib.com/content/view/2502/36/>.

20. Володина И. Г. Пути обеспечения финансовой безопасности предприятия // Молодой ученый. — 2013. — №9. —156-160 с.

21. Гаврилова В. Стратегия финансовой безопасности в контексте государственного регулирования экономики – Проблемы теории и практики управления, изд, «Международный издательский совет», 2014, №11).

22. Готов В.И. Финансовая безопасность России - основа суверенитета и территориальной целостности страны – "Вестник экономической интеграции", г. Москва, 2014. №8-9.
23. Глотова И.И., Курбанмухаметова А.Э. Финансовая безопасность РФ в условиях финансового кризиса, 2010).
24. Головина В.А. Факторный анализ финансовых результатов как важнейший инструмент управления организацией, его роль и значение//VI Международная студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум» 15 февраля – 31 марта 2014 года [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://www.scienceforum.ru/2014/576/3037>.
25. Гончаренко Л.П. Процесс обеспечения экономической безопасности предприятия [электронный ресурс]. Режим доступа - http://www.profiz.ru/se/12_2004/952/.
26. Жалевич А./ Оптимизация расходов на предприятии в период кризиса. [электронный ресурс].Режим доступа - http://www.cfin.ru/management/finance/cost/crisis_optimization.shtml].
27. Жукова Т.Д. Пути и способы обеспечения финансовой стабильности предприятия. [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://www.ieau.ru/nauka-v-ieau/nauchnye-trudy-ieau/finansovye-problemy-ozdorovleniya-ekonomiki-gosudarstva-i-predpriyatij-v-rynochnyh-usloviyah-ch.2-2006/puti-i-sposoby-obespecheniya-finansovoj-stabilnosti-predpriyatiya/>.
28. Ивашковский С. Н. Макроэкономика: Учебник. – 3-е изд., испр. – М.: Дело, 2004. – 472 с.
29. Игнатьева Е. В. Методика анализа финансового состояния предприятия // Молодой ученый. — 2015. — №5. —272 с.
30. Каратонов М.Е.Финансовая безопасность и финансовый контроль в условиях рыночных отношений – издательская группа «Юрист», 2006, №6;
31. тот же.

32. Каурова Н.Н. Феномен открытости экономики с позиции угроз национальной безопасности страны—изд, ООО «ИЦ» Финансы и кредит», 2013, №22.
33. Классификация методов и приемов финансового анализа [электронный ресурс]. Режим доступа - http://afdanalyse.ru/publ/finansovyj_analiz/method_fin_analiza/celi_zadachi_metody/9-1-0-24.
34. Коваленко О. Г. Система управления денежными потоками предприятия// Молодой ученый. — 2014. — № 20. —295 с.
35. Коробов В.В. Финансовая безопасность с системе государственного финансового контроля —изд, ООО «ИЦ» Финансы и кредит», 2009. №47).
36. Коэффициенты финансовой устойчивости [электронный ресурс]. Режим доступа http://afdanalyse.ru/publ/finansovyj_analiz/fin_koeffitcienti/analiz_finansovoj_ustojchivosti/3-1-0-22.
37. Кушлин В.И. Государственное регулирование рыночной экономики: учебник/, Н.А.Волгина - М.: Экономика, 318 с.
38. Кушлин В.И. Государственное регулирование рыночной экономики: учебник/, Н.А.Волгина - М.: Экономика, 322 с.
39. Лекция на тему оценка финансового состояния предприятия [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://5fan.ru/wievjob.php?id=17621>.
40. Малые предприятия и стратегическое планирование. электронный ресурс]. Режим доступа - <http://www.strategplann.ru/nauchnyie-stati/small-businesses-and-strategic-planning.html>.
41. Набиуллина А. Финансы малых предприятий. [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://www.scienceforum.ru/2013/67/1652>.
42. Олейникова Е.А. Экономическая и национальная безопасность: Учебник - М.: Издательство «Экзамен», 2005. - с.171.

43. О результатах Глобального раунда международных сопоставлений ВВП стран мира за 2011 год. [электронный ресурс]. Режим доступа - http://www.gks.ru/free_doc/new_site/vvp/97sop-vvp21.htm).
44. Пименов Н.А. Финансовая устойчивость и безопасность организаций. [электронный ресурс]. Режим доступа - http://afdanalyse.ru/news/finansovaja_ustojchivost_i_bezopasnost_organizacij/2013-09-06-283.
45. Постникова И.Ю. Экономическая безопасность. Особенности ее проявления в перестраховании – изд, ООО «Книжная редакция «Финансы», 2009, №7.
46. Проценко Е.А. Угрозы финансовой безопасности предприятия и методы нейтрализации их влияния. [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://www.be5.biz/ekonomika1/r2010/00883.htm>.
47. Санкина Е. А. Прогнозирование финансовой устойчивости предприятия как важнейший элемент обеспечения его устойчивого развития // Молодой ученый. — 2016. — №5. — 407 с.
48. Селезнев А. Бюджетная система: вклад в неоиндустриализацию—изд, Экономист, 2012, №2.
49. Селетков С.Н. Экономическая безопасность государства: учебно-практическое пособие -М.: Евразийский открытый институт, 2010. – 4 с.
50. Сенчаков К.В. Экономическая безопасность: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления— М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2012 г. – 718 с.
51. Сенчагов В.К. Как обеспечить экономическую безопасность России//Российская Федерация сегодня, 2007, №6.

52. Система организационного обеспечения финансового менеджмента. [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://www.bbest.ru/management/finmen/koncept/Sistema/obesp/>.
53. Смирнова И. Проблема финансовой безопасности России. [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://humeur.ru/page/problema-finansovoj-bezopasnosti-rossii>).
54. Соколовский О.А. Липушкина И.Ю Проектный подход в построении инновационной экономики Российской Федерации // Вестник экономической интеграции. - 2013. - №5-6. – 145 с.
55. Статистические данные о бюджете на 2009 г. [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://www.fedsfm.ru/press/publications/1365>.
56. Статистические данные с сайта Росстат http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/#).
57. Степанков Д.В. Реализация функций Федеральной службы по финансовому мониторингу в сфере противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма // Банковское право. - 2006. - № 6. – 2 с.
58. Сусская А.С. Пути совершенствования финансовой безопасности. [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://sibac.info/studconf/econom/xi/32945>.
59. Феллер В. Проблемы и перспективы России в первом десятилетии XXI века [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://www.topos.ru/veer/34/feller.html>.
60. Финансовая устойчивость и безопасность экономики России. [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://www.grandars.ru/student/nac-ekonomika/finansovaya-bezopasnost-strany.html>.
61. Финансирование государственных и муниципальных предприятий. [электронный ресурс]. Режим доступа -

http://studme.org/11141117/pravo/finansirovanie_gosudarstvennyh_unitarnyh_predpriyatiy/.

62. Финансовая оценка предприятия [электронный ресурс]. Режим доступа - <http://center-yf.ru/data/stat/Finansovaya-ocenka-predpriyatiya.php>.

63. Финансовая стратегия малого предприятия. [электронный ресурс]. Режим доступа - http://studopedia.ru/3_183115_finansovaya-strategiya-malogo-predpriyatiya.html.

64. Чеботарев Н.Ф. Мировая экономика: учебник.- 2-е изд. - М.: Издательско – торговая корпорация «Дашков и К», 2008. – 314 с.

65. Чулков А.С. Обеспечение финансовой безопасности Российской Федерации в условиях программно-целевого бюджетирования – изд, ООО «ИЦ» Финансы и кредит», 2013. №21.

66. Шепеленко Г.И. Экономика, организация и планирование производства на предприятии: учеб. Пособие для студентов экономических факультетов и вузов. 6-е изд., доп.и переработ. – Ростов-н/Д: Издательский центр «МарТ»; Феникс, 2010, 340 с.

67. Шепеленко Г.И. Экономика, организация и планирование производства на предприятии: учеб. Пособие для студентов экономических факультетов и вузов. 6-е изд., доп.и переработ. – Ростов-н/Д: Издательский центр «МарТ»; Феникс, 2010, 549 с.

68. Шершидский В. Оптимизация затрат – это не сокращение персонала.

[электронный ресурс]. Режим доступа -

http://www.cfin.ru/anticrisis/methodical_material/consultants/cost_optimization.shtml.

69. Шолохова Е.В. Финансовая безопасность России в современных условиях // Студенческий научный форум. Материалы IV Международной студенческой электронной конференции с 15.02.2012 по 31.03.2012.

70. Эриашвили Н.Д. Экономика и право. Теневая экономика: учеб. Пособие для студентов вузов 4-е изд, стереотип. –М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008. – 21 с.

Приложение 1

Приложение № 1
к Приказу Министерства финансов
Российской Федерации
от 02.07.2010 № 66н
(в ред. Приказа Минфина России
от 05.10.2011 № 124н,
от 06.04.2013 № 57н)

Бухгалтерский баланс
на декабрь 20 15 г.

Организация <u>ООО Форма</u>	Форма по ОКУД	0710001
Идентификационный номер налогоплательщика	Дата (число, месяц, год)	
Вид экономической деятельности <u>Распределение воды</u>	по ОКТО	
Организационно-правовая форма/форма собственности <u>ООО</u>	ИНН	6324039813
	по ОКВЭД	41.00.2
Единица измерения: тыс. руб. (млн. руб.) <u>3 8 4</u>	по ОКФС/ОКФС	
Местонахождение (адрес) <u>г.Тольятти, ул.Коммунистическая, д.96</u>	по ОКЕИ	384 (385)

Показатель ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 20 <u>15</u> г. ³	На 31 декабря 20 <u>14</u> г. ⁴	На 31 декабря 20 <u>13</u> г. ⁵
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	48143	52564	54795
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	48143	52564	54795
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	2372	3592	3214
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
	Дебиторская задолженность	1230	50413	29320	18216
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	2	35	1625
	Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
	Итого по разделу II	1200	52787	32947	23055
	БАЛАНС	1600	100930	85511	77850

Продолжение приложения 1

Форма 0710001 с. 2

Показатель ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 20 15 г. ³	На 31 декабря 20 14 г. ⁴	На 31 декабря 20 13 г. ⁵
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ⁶				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	25114	114	114
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(-)	(-)	(-)
	Переоценки внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	28951	28951	28951
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	(74635)	(76650)	(69507)
	Итого по разделу III	1300	(20570)	(47585)	(40442)
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	0	0	0
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	84582	94408	78079
	Доходы будущих периодов	1530	36918	36688	40213
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	121500	133096	118292
	БАЛАНС	1700	100930	85511	77850

Руководитель _____
(подпись) (расшифровка подписи)

" ____ " _____ 20 ____ г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего положения к бухгалтерскому балансу в отчету о финансовом результате.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 49н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-П/01 от 6 августа 1999 г., указанные Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных активах, обязательствах могут приводиться общей суммой с раскрытием в пояснениях к бухгалтерскому балансу, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.

3. Указывается отчетный дата отчетного периода.

4. Указывается предыдущий год.

5. Указывается год, предшествующий предыдущему.

6. Некоммерческая организация изменяет указанный раздел "Целевое финансирование". Вместо показателей "Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)", "Собственные акции, выкупленные у акционеров", "Добавочный капитал", "Резервный капитал" и "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)" некоммерческая организация включает показатели "Целевой фонд", "Целевой капитал", "Целевые средства", "Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества", "Резервный и иные целевые фонды" (в зависимости от формы некоммерческой организации и источников формирования имущества).

7. Здесь и в других формах отчетов выделенный или определенный показатель показывается в круглых скобках.

Приложение 2

(в ред. Приказа Минфина России
от 06.04.2015 № 57н)Отчет о финансовых результатах
за декабрь 20 15 г.

Организация	ООО Форма	Форма по ОКУД	0710002
Идентификационный номер налогоплательщика		Дата (число, месяц, год)	
Вид экономической деятельности	Распределение воды	по ОКПО	
Организационно-правовая форма/форма собственности	ООО	ИНН	6324039813
Единица измерения: тыс. руб. (млн. руб.)	3 8 4	по ОКВЭД	41.00.2
		по ОКФС/ОКФС	
		по ОКВИ	384 (385)

Показатель ¹	Наименование показателя ²	Код	За декабрь 20 15 г. ³	За декабрь 20 14 г. ⁴
	Выручка ⁵	2110	98422	83952
	Себестоимость продаж	2120	(94743)	(88361)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	3679	(4409)
	Коммерческие расходы	2210	(-)	(-)
	Управленческие расходы	2220	(-)	(-)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	3679	(4409)
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	Проценты к уплате	2330	(-)	(-)
	Прочие доходы	2340	2385	1609
	Прочие расходы	2350	(4049)	(4343)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	2015	(7143)
	Текущий налог на прибыль	2410	(-)	(-)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	2015	(7143)

Аналитический баланс

АКТИВ	Код показат	2013 г.	2014 г.	2015 г.
1	2	3	4	5
I Внеоборотные активы				
Нематериальные активы	1110	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Результаты исследований и разработок	1120	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Нематериальные поисковые активы	1130	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Материальные поисковые активы	1140	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Основные средства	1150	54795	52564	48143
Доля от ВБ (%)		70,39	61,47	47,70
Динамика (%)		-	- 8,92	- 13,77
Доходные вложения в материальные ценности	1160	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Финансовые вложения	1170	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Отложенные налоговые активы	1180	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Прочие внеоборотные активы	1190	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
ИТОГО по разделу I	1100	54795	52564	48143

Продолжение Приложения 3

АКТИВ	Код показат	2013 г.	2014 г.	2015 г.
1	2	3	4	5
Доля от ВБ (%)		70,39	61,47	47,70
Динамика (%)		-	- 8,92	- 13,77
II.Оборотные активы				
Запасы	1210	3214	3592	2372
Доля от ВБ (%)		4,13	4,20	2,35
Динамика (%)		-	+0,07	- 1,85
Налог на добавленную стоимость по приобретённым ценностям	1220	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Дебиторская задолженность	1230	18216	29320	50413
Доля от ВБ (%)		23,40	34,29	49,95
Динамика (%)		-	+ 10,89	+ 15,66
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	1625	35	2
Доля от ВБ		2,09	4,09	1,98
Динамика (%)		-	+ 2,00	- 2,11
Прочие оборотные активы	1260	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
ИТОГО по разделу II	1200	23055	32947	52787
Доля от ВБ		29,61	38,53	52,30
Динамика (%)		-	+ 8,92	+ 13,77
БАЛАНС	1600	77850	85511	100930

Продолжение Приложения 3

ПАССИВ	Код показат	2013 г.	2014 г.	2015 г.
1	2	3	4	5
III. Капитал и резервы				
Уставный капитал (складочный капитал, уставной фонд)	1310	114	114	25114
Доля от ВБ		0,15	0,13	24,88
Динамика (%)		-	- 0,02	+24,75
Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Переоценка внеоборотных активов	1340	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Добавочный капитал (без переоценки)	1350	28951	28951	28951
Доля от ВБ		37,19	33,86	28,68
Динамика (%)		-	- 3,33	-5,18
Резервный капитал	1360	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Нераспределенная прибыль (убыток)	1370	(69507)	(76650)	(74635)
Доля от ВБ		- 89,28	- 89,64	- 73,95
Динамика (%)		-	+ 0,36	- 15,69
ИТОГО по разделу III	1300	(40442)	(47585)	(20570)
Доля от ВБ		- 51,95	- 55,65	- 20,38
Динамика (%)		-	+3,7	- 35,27
IV. Долгосрочные обязательства				
Заемные средства	1410	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Отложенные налоговые обязательства	1420	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Оценочные обязательства	1430	0	0	0

Продолжение Приложения 3

ПАССИВ	Код показателя	2013 г.	2014 г.	2015 г.
1	2	3	4	5
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Прочие обязательства	1450	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
ИТОГО по разделу IV	1400	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
V.Краткосрочные обязательства				
Заемные средства	1510	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Кредиторская задолженность	1520	78079	94408	84582
Доля от ВБ		100,29	110,4	83,80
Динамика (%)		-	+ 10,11	- 26,60
Доходы будущих периодов	1530	40213	38688	36918
Доля от ВБ		51,65	45,24	36,58
Динамика (%)		-	- 6,41	-8,66
Оценочные обязательства	1540	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
Прочие обязательства	1550	0	0	0
Доля от ВБ		0,00	0,00	0,00
ИТОГО по разделу V	1500	118292	133096	121500
Доля от ВБ		151,95	155,65	120,38
Динамика (%)		-	- 3,7	- 35,27
БАЛАНС	1700	77850	85511	100930

Магистерская работа выполнена мною самостоятельно.

Использованные в работе материалы и концепции из опубликованной научной литературы и других источников имеют ссылки на них.

Отпечатано в 1 экземпляре.

Библиография составляет 70 наименований.

Один экземпляр сдан на кафедру «14» января 2017 г.

Дата «14» января 2017 г.

Студент _____

(Подпись)

(Рыжкова Оксана Геннадьевна)

(Имя, отчество, фамилия)