

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направлению подготовки / специальности)

Финансы и кредит

(направленность (профиль) / специализация)

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА
(БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)**

на тему Анализ финансовых результатов деятельности компании и пути их роста

Обучающийся

А.Р. Тухбатуллина

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

канд. экон. наук, доцент А.В. Морякова

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Тольятти 2024

Аннотация

Бакалаврскую работу выполнил: Тухбатуллина А.Р.

Тема работы: Анализ финансовых результатов деятельности компании и пути их роста.

Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент А.В. Морякова.

Под главной целью исследовательской работы стоит понимать аналитическую работу по интерпретации результатов финансовой деятельности объекта хозяйствования.

В ходе написания работы были использованы распространенные методы исследования: анализ, дедукция, индукция и конкретизация.

Практическая значимость представленной работы заключается в фактической возможности пользоваться результатами работы и использовать некоторые позиции непосредственно в работе компаний.

Работа включает в себя введение, в котором отражаются основные позиции по исследовательской работе – цели, задачи, объект предмет, методология, информационная база; а также три раздела, в которых раскрываются поставленные задачи; заключение, которое содержит результаты по работе, списка исследуемых источников.

Работа включает в себя 53 страницы, 12 рисунков, 12 таблиц с аналитическими материалами, 25 источников.

Содержание

Введение.....	4
1 Теоретические основы анализа финансовых результатов деятельности компании	6
1.1 Понятие и сущность финансовых результатов деятельности компании. .6	
1.2 Методы анализа финансовых результатов деятельности компании	10
2 Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»	16
2.1 Организационно-экономическая характеристика АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»	16
2.2 Анализ финансовых результатов деятельности компании	22
АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»	22
3 Разработка рекомендаций по повышению финансовых результатов деятельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»	31
3.1 Рекомендации по повышению финансовых результатов деятельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»	31
3.2 Расчет экономической эффективности предложенных мероприятий ...	35
Заключение.....	40
Список используемой литературы и используемых источников.....	43
Приложение А Бухгалтерский отчет АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» за 2021-2023 гг.	47
Приложение Б Отчет о финансовых результатах АО "ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ за 2022-2023 гг.	50
Приложение В Отчет о финансовых результатах АО "ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ за 2022-2023 гг.	52

Введение

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что финансовые результаты деятельности современных объектов хозяйствования являются основным показателем эффективности управленческой деятельности, а также базой для принятия решений о развитии компаний в перспективе.

На развивающемся экономическом рынке с большим количеством игроков только финансово устойчивая компания способна поддерживать конкурентоспособность, выпускать качественные товары, свободно распоряжаться денежными ресурсами, а также обеспечивать бесперебойность своего производства.

В трудах современных ученых в сфере экономики большое внимание уделено вопросам достижения финансовых результатов деятельности компании, а также факторам, на них влияющим. Анализ финансовых результатов важен не только для руководства компании, но и для государства, инвесторов, партнеров и клиентов, поэтому деятельность по их достижению является приоритетной задачей для хозяйствующего субъекта.

Под главной целью исследовательской работы стоит понимать аналитическую работу по интерпретации результатов финансовой деятельности объекта хозяйствования.

Для достижения цели исследования, необходимо решить следующие задачи:

- раскрыть основные позиции по теоретической и методологической части исследования в соответствии с темой работы;
- рассчитать основные показатели финансового функционирования компании – объекта исследования;
- сформировать максимально эффективные мероприятия для повышения результатов работы компании, основываясь на проведенном исследовании и дать им финансовое обоснование.

Объектом исследования в бакалаврской работе выступает АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ».

Предметом исследования выступают финансовые результаты, характеризующие финансовую устойчивость и платежеспособность АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ».

В ходе написания работы были использованы распространенные методы исследования: анализ, дедукция, индукция и конкретизация.

Для написания работы были использованы методические и информационные источники, такие как: статьи из научных журналов, работы отечественных и зарубежных авторов по теме исследования, а также внутрифирменная информация со стороны объекта исследования: бухгалтерская и финансовая отчетность, устав компании и другая информация с официального сайта компании.

Практическая значимость представленной работы заключается в фактической возможности пользоваться результатами работы и использовать некоторые позиции непосредственно в работе компаний.

Работа состоит из введения, 3-х разделов, заключения, списка используемой литературы из 25 источников и 3 приложений. Общий объем работы 53 страницы, в том числе таблиц – 12, рисунков – 12.

1 Теоретические основы анализа финансовых результатов деятельности компании

1.1 Понятие и сущность финансовых результатов деятельности компании

На развивающемся экономическом рынке с большим количеством игроков только финансово устойчивая компания способна поддерживать конкурентоспособность, выпускать качественные товары, свободно распоряжаться денежными ресурсами, а также обеспечивать бесперебойность своего производства.

В трудах современных ученых в сфере экономики большое внимание уделено вопросам достижения финансовых результатов деятельности компании, а также факторам, на них влияющим.

М. С. Абрютина «под финансовыми результатами деятельности компании понимает только показатели прибыли, которые отражены в ежегодном финансовом отчете» [1, с. 15].

О. Б. Бендерская, Е. Ю. Кузубова говорят о том, что «финансовые результаты деятельности предприятия характеризуются прежде всего объемом полученной прибыли и уровнем рентабельности. Под прибылью понимается часть чистого дохода, который непосредственно получают объекты хозяйствования в процессе своей производственной деятельности» [4, с. 106].

А. В. Сысоева утверждает, что «один из важнейших результатов финансовой деятельности компании является балансовая, то есть, совокупная прибыль. Балансовая прибыль, по мнению автора, представляет собой сумму нескольких видов прибыли, а именно: прибыли от реализации продукции, прибыли от реализации имущества и прибыли от внереализационных операций» [24, с. 5].

«Конечный финансовый результат представляет собой чистую прибыль в пользу предприятия после всех статей расходов, включая налогообложения. Если данный показатель имеет положительное значение, то есть размер прибыли превышает затраты компании, то можно говорить о продуктивной деятельности предприятия» [5, с. 10].

«Финансовый результат компании отражается в ежегодном отчете о финансовых результатах деятельности компании по форме №2» [22, с. 2].

«Прибыль, как главный показатель финансовых результатов деятельности компании, отражает рост объема производства, сокращение затрат, а также повышения качества продукции» [16, с. 198].

«Выделяют пять видов прибыли в разрезе финансовых результатов деятельности компании» [11, с. 14]:

- «валовая прибыль представляет собой прибыль компании от реализованной продукции или услуг, а также доходов от внереализационных операций. Валовая прибыль показывает общую эффективность производства компании;
- прибыль от продаж представляет собой разницу между выручкой и затратами на производство продукции или предоставления услуг. В данном случае, если затраты на производство будут уменьшаться, то прибыль от продаж будет расти;
- балансовая прибыль – разница между выручкой и себестоимостью. Рассчитав балансовую прибыль, можно узнать, сколько денег компания получает от реализации продукции, не включая текущие затраты;
- прибыль до налогообложения – разница между маржинальной прибылью и расходами непромышленного назначения. Данный вид прибыли один из самых важных, так как он показывает эффективности работы компании;

- чистая прибыль – объем прибыли, который остается у компании после уплаты всех видов налогов, заработной платы и других начислений» [11, с. 26].

«Внешние и внутренние факторы, которые оказывают влияние на финансовые результаты деятельности компании» [11, с. 14], представлены на рисунке 1.

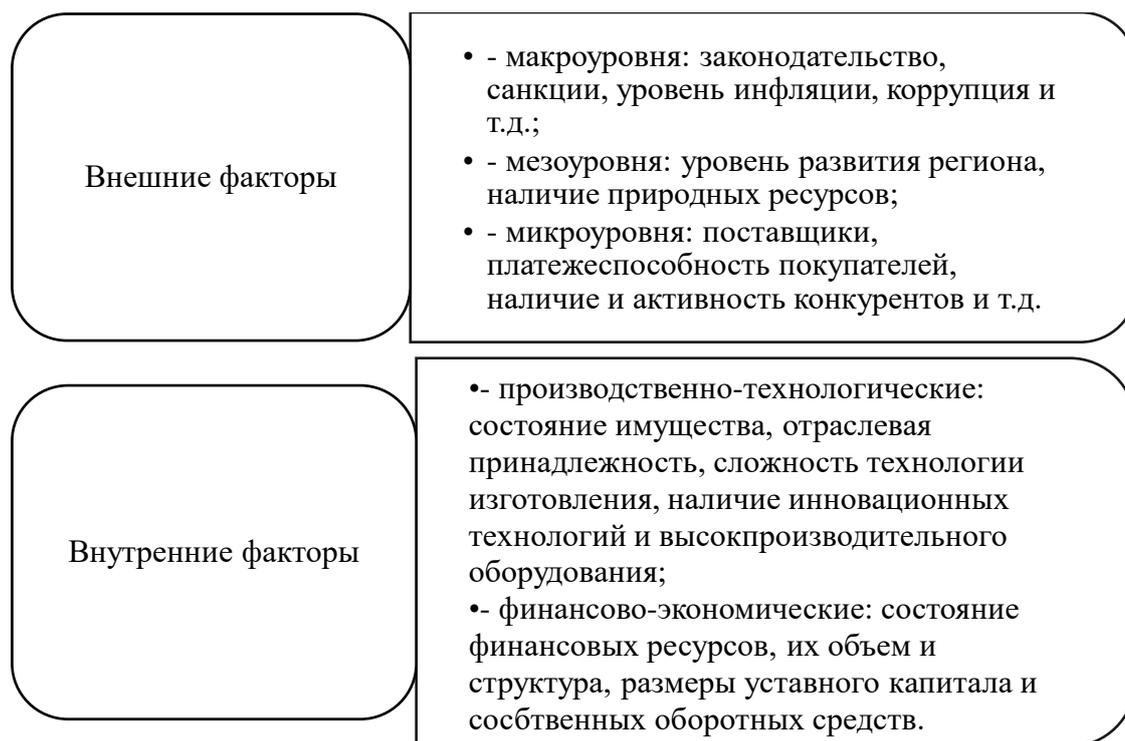


Рисунок 1 – Факторы, влияющие на уровень финансовых результатов деятельности компании

Внешние факторы, которые влияют на уровень финансовых результатов компании, не могут быть скорректированы хозяйствующим субъектом. Компания может повлиять только на внутренние факторы.

«Для анализа финансовых результатов деятельности компании рассматривают следующие виды рентабельности:

- общая рентабельность активов, которая показывает сколько средств было привлечено компании для получения каждого рубля прибыли;

- рентабельность активов по чистой прибыли, показывает количество чистой прибыли или убытка, полученное на один рубль всех совокупных активов компании;
- рентабельность производственных активов, показывает какую прибыль приносит каждый рубль, вложенный в производственные активы компании;
- рентабельность собственного капитала, показывает эффективность использования собственного капитала и показывает, сколько компания имеет чистой прибыли с каждого рубля, авансированного в капитал» [8, с.26].

Следующим шагом является анализ финансовой устойчивости компании, который проводится в 4 аспектах: оценка вида финансовой устойчивости; анализ капитала, который предполагает «расчет показателей платежеспособности и оценку зависимости хозяйственного субъекта от заемных средств; определение факторов, которые оказывают непосредственное влияние на финансовые результаты деятельности компании, оценка рисков, которые могут возникнуть и отрицательно повлиять на финансовую устойчивость» [8, с.26].

«Нормальная финансовая устойчивость говорит о том, что финансирования компания происходит как за счет собственных оборотных средств, так и с привлечением финансов из кредитных учреждений» [11, с. 14]. Данный вид финансовой устойчивости считается наиболее оптимальным для большинства российских компаний, поскольку позволяет сконцентрироваться на основной деятельности объекта хозяйствования, но при этом покрывать Неустойчивое финансовое положение компании говорит о том, что нарушается его платежеспособность, но при внедрении эффективных управленческих решений возможность равновесия финансовой устойчивости сохраняется.

«Один из главных признаков высоких финансовых результатов работы предприятия является высокая платежеспособность объекта исследования,

которая подразумевает способность объекта полностью и в срок выполнять свои обязательства перед кредиторами, сотрудниками и партнерами» [14, с. 4].

«Платежеспособность объекта хозяйствования складывается из двух факторов» [11, с. 14]:

- «наличие у компании активов: денежных средства, имущество, акций, дебиторской задолженности, долей в других компаниях, которые могут быть использованы для погашения своих обязательств;
- степень ликвидности активов. Ликвидность — это возможность продажи или использования активов для погашения задолженностей. Важен не только размер активов, но и то, насколько быстро компания сможет их реализовать по рыночной цене. Например, продать оборудование или другое имущество, чтобы выполнить обязательства перед кредиторами» [12, с. 56].

На основе двух этих показателей формируется или модернизируется уже имеющиеся финансовая политика компании.

1.2 Методы анализа финансовых результатов деятельности компании

Анализ финансовых результатов компании проводится на основе бухгалтерской и финансовой отчетности деятельности хозяйствующего объекта [23].

Анализ финансовых результатов деятельности компании может носить внутренний и внешний характер в отличие от того, кто занимается анализом. Если это работники компании, то это внутренний анализ, если это внешние аналитики, например, инвесторы или страховая компания, то это внешний анализ.

Главные цели анализа финансовых результатов деятельности компании:

- описание текущего положения компании в финансовом плане;
- разработка плана финансового развития компании;
- анализ динамики финансового положения компании.

«Принципы проведения анализа финансовых результатов компании» [11, с. 14] отображены на рисунке 2.

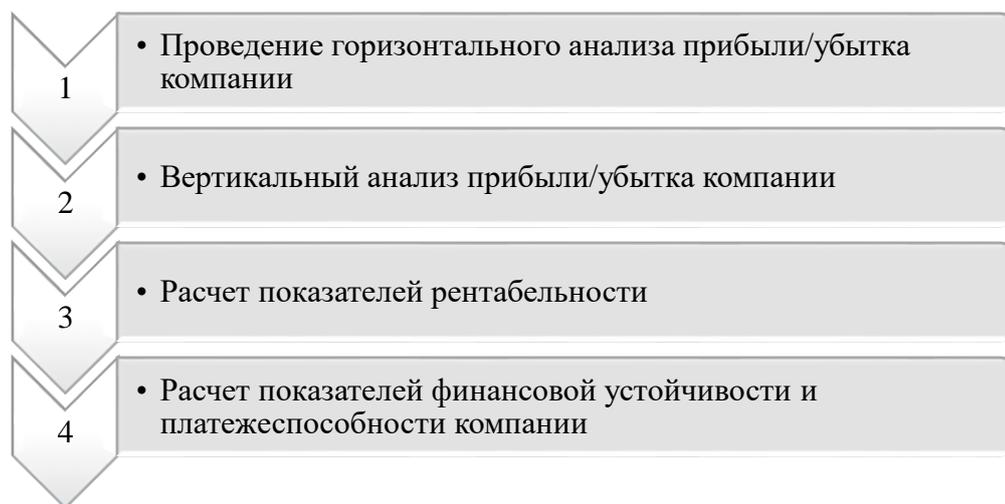


Рисунок 2 – Алгоритм анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности компании

Первый и второй этап подразумевает глубокий и детальный анализ динамики всех видов прибыли или убытка компании в разрезе анализируемого периода, а также изучения структуры финансовых результатов работы компании.

«При проведении горизонтального анализа финансовых результатов деятельности компании рассчитываются абсолютные и относительные отклонения показателей. Для базы расчета используют показатели прошлого отчетного периода» [9, с. 5].

«Для расчета абсолютного отклонения используется следующая формула 1» [9, с. 5]:

$$\text{Аб. откл.} = N_1 - N_0, \quad (1)$$

где «Аб. откл. – абсолютное отклонение прибыли/убытка, тыс. руб.;

N_1 – значение прибыли/убытка в текущем периоде, тыс. руб.;

N_0 – значение прибыли/убытка в базовом периоде, тыс. руб.» [9, с. 5].

«Расчет относительного отклонения проводится по следующей формуле 2» [9, с. 5]:

$$\text{Отн. откл.} = \frac{N_1 - N_0}{N_0} \cdot 100\% , \quad (2)$$

где «Отн. откл. – относительное отклонение прибыли/убытка (темп прироста), тыс. руб.» [9, с. 5].

«Удельный вес рассчитывается по следующей формуле 3» [9, с. 5]:

$$\text{Уд. вес.} = \frac{N_i}{\sum N} \cdot 100\% , \quad (3)$$

где «Уд. вес. – удельный вес показателя, %;

N_1 – значение конкретного показателя (часть);

$\sum N$ – величина общего показателя, в который N_i входит как составной элемент (целое)» [9, с. 5].

«Третий этап анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности компании – расчет показателей рентабельности. Соотношение значений финансового результата с прочими показателя деятельности компании называются рентабельностью. Ее особое значение – возможность сравнить изначально несопоставимые абсолютные величины» [10, с.29].

Анализ финансовых результатов деятельности компании может носить внутренний и внешний характер в отличие от того, кто занимается анализом. Если это работники компании, то это внутренний анализ, если это внешние аналитики, например, инвесторы или страховая компания, то это внешний анализ.

«Расчет основных показателей рентабельности компании для оценки финансовых результатов деятельности компании» [11, с. 14] представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Расчет основных показателей рентабельности для оценки финансовых результатов хозяйственной деятельности компании

Показатель	Формула	
	по чистой прибыли	по прибыли от продаж
Рентабельность активов	$\frac{ЧП}{A_{cp}} \cdot 100\%, \quad (4)$ <p>где «ЧП – чистая прибыль, тыс. руб.;</p> <p>A_{cp} – среднегодовая стоимость активов, тыс. руб.» [6, с. 19].</p>	$\frac{ПП}{A_{cp}} \cdot 100\%, \quad (5)$ <p>где «ПП – прибыль от продаж, тыс. руб.» [6, с. 19].</p>
Рентабельность заемного капитала	$\frac{ЧП}{ЗК_{cp}} \cdot 100\%, \quad (6)$ <p>где «ЗК ср. – среднегодовое значение заемного капитала, тыс. руб.» [6, с.19].</p>	$\frac{ПП}{ЗК_{cp}} \cdot 100\%, \quad (7)$
Рентабельность собственного капитала	$\frac{ЧП}{СК_{cp}} \cdot 100\%, \quad (8)$ <p>где «СК ср. – среднегодовая величина собственного капитала, тыс. руб.» [6, с. 19].</p>	$\frac{ПП}{СК_{cp}} \cdot 100\%, \quad (9)$
Рентабельность продаж	$\frac{ЧП}{B} \cdot 100\%, \quad (10)$ <p>где «B – выручка, тыс. руб.» [6, с. 20].</p>	$\frac{ПП}{B} \cdot 100\%, \quad (11)$

Углубленный анализ финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта предполагает расширенную оценку финансового положения компании с расчетом всех основных коэффициентов. «Для этого формируется аналитический агрегированный бухгалтерский баланс, в котором активы компании разделяются на группы в зависимости от степени их ликвидности» [25, с. 11].

С учетом темы исследовательской работы анализ финансовой устойчивости компании целесообразно провести с использованием коэффициентных показателей, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности компании

Коэффициентный показатель	Формула	Пояснение
Коэффициент абсолютной ликвидности	$K_{ал} = \frac{ДС+КФВ}{КО}, \quad (12)$ <p>где «ДС – денежные средства, тыс. руб.; КФВ – краткосрочные финансовые вложения, тыс. руб.; КО – краткосрочные обязательства, тыс. руб.» [18, с. 19].</p>	«Коэффициент показывает возможность компании своевременно погасить свои текущие обязательства за счет денежных средств и краткосрочных вложений. Нормативное значение: >0,2» [19, с. 36].
Коэффициент быстрой ликвидности	$K_{бл} = \frac{ДС+КФВ+ДЗ}{КО}, \quad (13)$ <p>где «ДЗ – дебиторская задолженность, тыс. руб.» [18, с. 19].</p>	«Коэффициент показывает возможность погасить свои обязательства перед кредиторами за счет оборотных средств. Нормативное значение: >0,7» [20, с. 84].
Коэффициент автономии	$K_{авт} = \frac{СС}{СА}, \quad (14)$ <p>где «СС – собственные средства, тыс. руб.; СА – совокупные активы, тыс. руб.» [17, с. 5].</p>	«Коэффициент показывает долю активов организации, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение: >0,5» [17, с. 5].
Коэффициент краткосрочной задолженности	$K_{к.з.} = \frac{ЗСк}{ЗСк+ЗСд}, \quad (15)$ <p>где «ЗСк – краткосрочные заемные средства, тыс. руб.» [21, с. 3].</p>	«Коэффициент показывает долю краткосрочных обязательств в структуре всех обязательств компании. Нормативное значение: 0,2-0,5» [21, с. 3].
Коэффициент рентабельности активов	$K_{р.а.} = \frac{ЧП}{СА}, \quad (16)$ <p>где «ЧП – чистая прибыль, тыс. руб.» [15, с. 19].</p>	«Коэффициент показывает объем денежных средств, приходящихся на единицу активов. Нормативное значение: 0,2-0,5» [15, с. 19].
Коэффициент общей платёжеспособности	$K_{бл} = \frac{А}{КО+ДО}, \quad (17)$ <p>где «А – активы предприятия, тыс. руб.; ДО – долгосрочные обязательства, тыс. руб.» [13, с. 2].</p>	«Коэффициент общей платежеспособности показывает, насколько компания может покрыть все свои обязательства активами, которыми она располагает. Нормативное значение: >2,0» [13, с. 2].

Продолжение таблицы 2

Коэффициентный показатель	Формула	Пояснение
Коэффициент финансовой устойчивости	$K_{\text{фy}} = \frac{СК+ДЗ}{A}, \quad (18)$ <p>где «СК – собственный капитал, тыс. руб.» [2, с. 11].</p>	«Коэффициент финансовой устойчивости показывает степень зависимости компании от внешнего финансирования и помогает спрогнозировать ее платежеспособность в долгосрочной перспективе. Нормативное значение: 0,6-0,8» [7, с. 31].

Коэффициентные показатели финансовой устойчивости и платежеспособности дают возможность определить степень зависимости объекта исследования от внешних источников финансирования, а также определения ликвидности разных категорий активов.

По итогам теоретического раздела можно сделать следующие выводы. На развивающемся экономическом рынке с большим количеством игроков только финансово устойчивая компания способна поддерживать конкурентоспособность, выпускать качественные товары, свободно распоряжаться денежными ресурсами, а также обеспечивать бесперебойность своего производства. В трудах современных ученых в сфере экономики большое внимание уделено вопросам достижения финансовых результатов деятельности компании, а также факторам, на них влияющим.

«Финансовый результат деятельности компании – обобщенный показатель анализа и оценки эффективности функционирования хозяйствующего субъекта на рынке» [3, с. 103].

«Анализ финансовых результатов компании проводится в 4 аспектах: анализ динамики и структуры прибыли, анализ рентабельности, а также расчет показателей платежеспособности и финансовой устойчивости» [11, с. 14].

2 Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

2.1 Организационно-экономическая характеристика АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Объектом исследования в данной работы является технологическая компания АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ», которая входит в холдинг «ОЗНА». Основная деятельность компании сконцентрирована на создании максимально эффективной наземной инфраструктуры нефтяных и газовых месторождений, начиная от разработки и выпуска высокотехнологичного оборудования, инжиниринга и заканчивая внедрением инновационных цифровых технологий, которые позволяют минимизировать необходимость использования рабочих ресурсов в производстве.

Опыт работы АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» в сфере нефтегазовой промышленности более 70 лет, а в области инновационных технологий около 25 лет.

Основные данные объекта исследования представлены в таблице 3.

Таблица 3 - Основные данные АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

«Полное наименование компании	Акционерное общество «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»
ИНН	0265037983
КПП	026501001
ОГРН	1120265001207
Место нахождения	452606, Респ. Башкортостан, г. Октябрьский, ул. Северная, зд. 60
Статус компании	Коммерческая, действующая
Организационно-правовая форма	Организационно-правовая форма: Непубличные акционерные общества (код 12267 по ОКОПФ)» [16].

«Основной вид деятельности компании: Производство инструментов и приборов для измерения, тестирования и навигации (код по ОКВЭД 26.51).

Дополнительно компания заявила следующие виды деятельности:

- 09.10.9 Предоставление прочих услуг в области добычи нефти и природного газа;
- 24.51 Литье чугуна;
- 24.52 Литье стали;
- 25.12 Производство металлических дверей и окон;
- производство элементов электронной аппаратуры» [16].

Основная продукция АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»: установки: АГЗУ-Спутник, ОЗНА-Импульс, ОЗНА-Vх, ОЗНА-Массомер; запасные части: вентили, клапаны, заслонки, сепарационные емкости, турбинные счетчики, регуляторы расхода и т.д.; изделия для бурения и запчасти к буровым насосам; контролеры К 15; шкафное оборудование.

На рисунке 3 представлена организационная структура АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ».

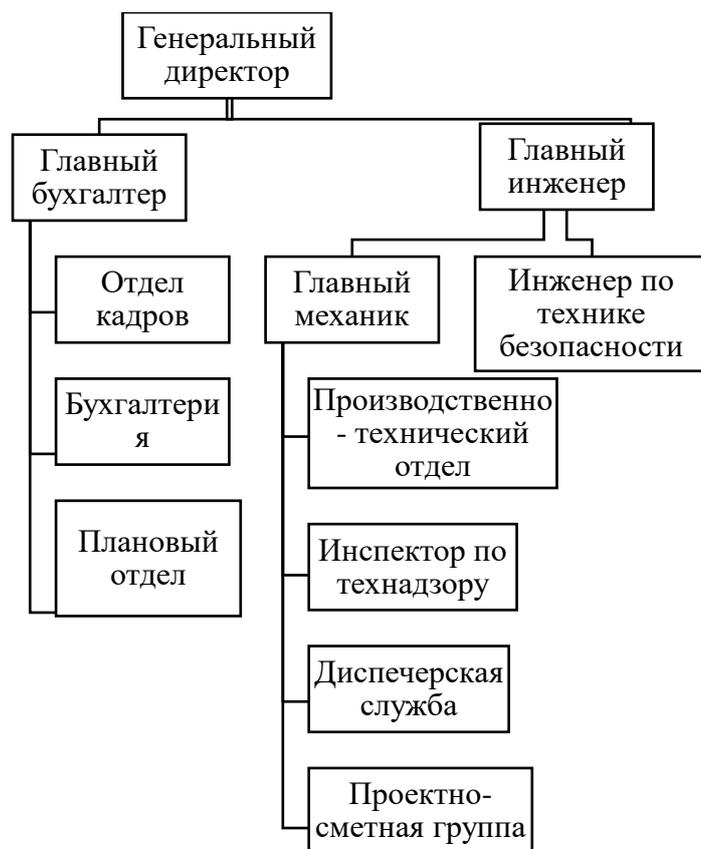


Рисунок 3 - Организационная структура АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Анализ рисунка 3 показывает, что организационная структура исследуемой компании представлена линейно-функциональным типом. В данном случае есть высший линейный руководитель, как правило, директор компании и функциональные подразделения, за которыми закреплены определенные обязанности в решении задач компании. С использованием отчетных документов (Приложения А, таблица А.1, Б, таблица Б.1, В, таблица В.1) объекта исследования составлена таблица 4 с анализом технических и экономических показателей.

Таблица 4 – Основные организационно-экономические показатели деятельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» за 2021–2023 гг.

Показатель	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Изменение			
				2022 г. к 2021 г.		2023 г. к 2022 г.	
				Абс. изм (+/-)	Темп роста, %	Абс. изм (+/-)	Темп роста, %
Выручка, млн. руб.	3797	5057	6320	1260	133,2	1263	125,0
Себестоимость продаж, млн. руб.	3334	4385	5065	1051	131,5	680	115,5
Валовая прибыль (убыток), млн. руб.	463	672	1255	209	145,1	583	186,7
Прибыль (убыток) от продаж, млн. руб.	214	328	615	114	153,3	287	187,5
Основные средства, млн. руб.	733	779	922	46	106,3	143	118,3
Оборотные активы, млн. руб.	2543	3160	3703	617	124,3	543	117,2
Численность персонала, чел.	1201	1210	1228	9	100,7	18	101,5
Фонд оплаты труда ППП, млн. руб.	720,6	789,1	804,8	77,5	110,7	15,7	102,0
Среднегодовая выработка работающего, млн. руб.	3,2	4,2	5,1	1,0	131,2	0,9	121,4
Среднегодовая заработная плата работающего, млн. руб.	0,6	0,7	0,7	0,1	116,7	0	100,0
Фондоотдача, руб.	5,2	6,5	6,8	1,3	125,0	0,3	104,6

Продолжение таблицы 4

Показатель	2021г.	2022 г.	2023 г.	Изменение			
				2022 г. к 2021 г.		2023 г. к 2022 г.	
				Абс. изм (+/-)	Темп роста, %	Абс. изм (+/-)	Темп роста, %
Оборачиваемость активов, раз	1,5	1,6	1,7	0,1	106,7	0,1	106,2
Рентабельность продаж, %	5,6	6,5	9,7	0,9	116,1	3,2	149,2
Рентабельность производства, %	6,5	8,3	13,3	1,8	127,7	5,0	160,2
Затраты на рубль выручки, коп.	0,9	0,9	0,8	0	100,0	- 0,1	88,9

Анализ данных таблицы 4 показывает, что выручка на протяжении всего исследовательского периода показывает положительный прирост, а именно на 33,2% и 25,0% соответственно в 2022 г. и 2023 г.

«Изменения основных экономических показателей за исследуемый период» [11, с. 14] представлены на рисунке 4.

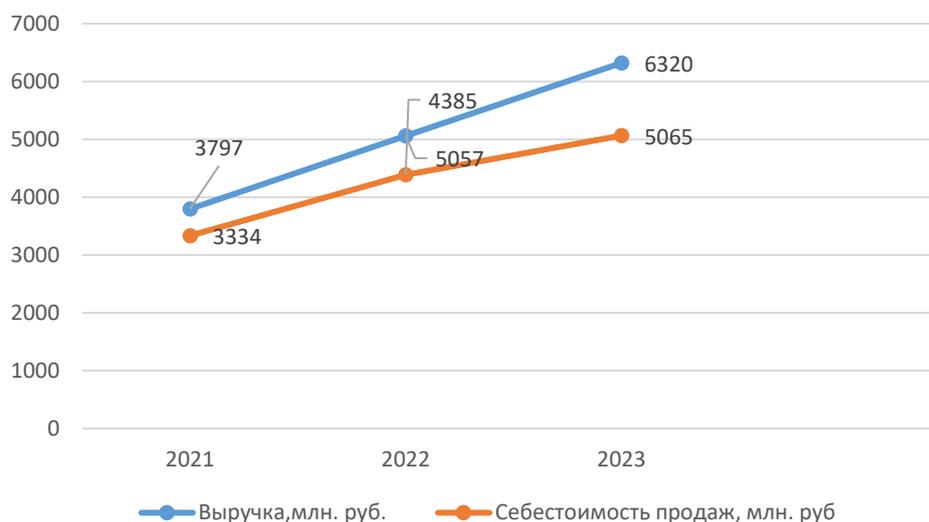


Рисунок 4 - Динамика показателей выручки и себестоимости АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» в 2021-2023 гг.

Анализ рисунка 4 наглядно подтверждает положительную тенденцию по увеличению показателей выручки и себестоимости объекта исследования.

Если говорить о прибыли от продаж компании АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ», то она показывает в исследуемом периоде значительное увеличение показателя: на 53,3% и 87,5% в 2022 г. и 2023 г. соответственно.

Также анализ основных и оборотных средств компании показал, что за исследуемый период они увеличились, что говорит о увеличении технического и научного потенциала компании.

Графически степень роста экономических показателей отражена на рисунке 5.

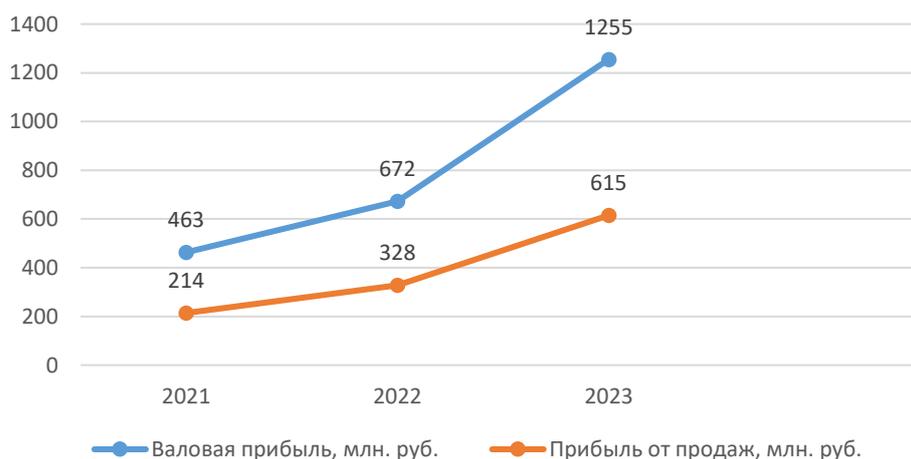


Рисунок 5 – Динамика показателей валовой прибыли от продаж АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Анализ рисунка 5 показывает, что и валовая прибыль и прибыль от продаж увеличились за исследуемый период, что косвенно может подтверждать улучшение ситуации в компании, например, повышение производительности труда, использование новых технологий и т.д.

Персонал АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» в 2023 г. насчитывал 1228 единиц, что на 1,5% всего больше, чем в прошлом году. В

целом, можно отметить, покрытую потребность в трудовых ресурсах компании.

Оценка изменений показателей рентабельности продаж и производства АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» представлена на рисунке 6.

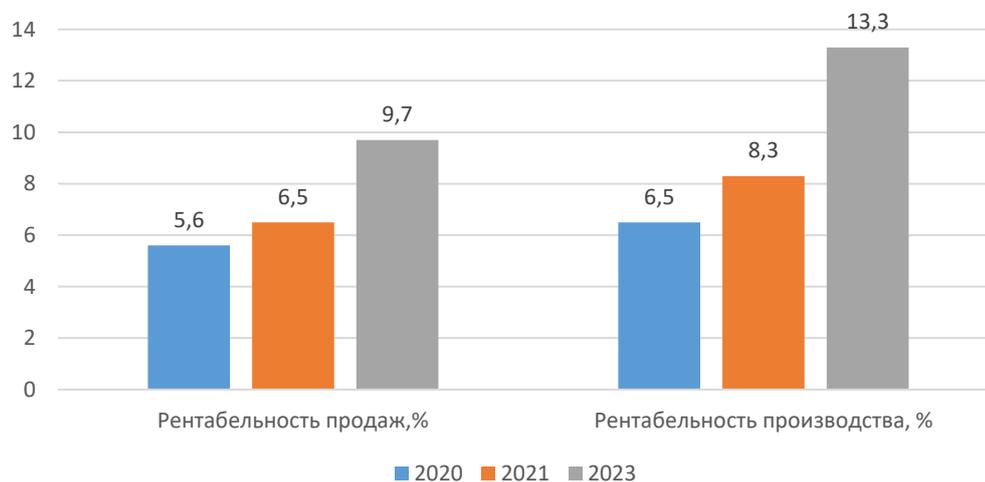


Рисунок 6 - Динамика показателей рентабельности продаж и производства АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Анализ рисунка 6 показывает, что представленные виды рентабельности значительно увеличились за отчетные периоды. В 2023 г. рентабельность продаж составила 9,7%, это является средним значением и говорит о том, что предприятие получает свою прибыль от деятельности.

При этом стоит отметить, повышение эффективности использования возможностей производства, что подтверждается высоким значением рентабельности производства в 2023 г. – 13,3%.

В целом, опираясь на технических и экономический анализ АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» можно выделить достижение компанией ее главной коммерческой цели – получение прибыли.

2.2 Анализ финансовых результатов деятельности компании АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Анализ финансовых результатов объекта исследования АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» проведен в соответствии с алгоритмом, представленным в параграфе 1.2.

Первым шагом представлен «горизонтальный анализ результатов деятельности объекта исследования» [11, с. 14], который отражен в таблице 5

Таблица 5 – Горизонтальный анализ финансовых результатов АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Показатель	Период			Отклонение 2022 г. к 2021 г.		Отклонение 2023 г. к 2022 г.	
	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Абсол., млн. руб.	Относ., %	Абсол., млн. руб.	Относ., %
Выручка, млн. руб.	3797	5057	6320	1260	33,2	1263	25,0
Себестоимость продаж, млн. руб.	3334	4385	5065	1051	31,5	680	115,5
Валовая прибыль, млн. руб.	463	672	1255	209	45,1	583	186,7
Коммерческие расходы, млн. руб.	100	123	174	23	23,0	51	41,5
Управленческие расходы, млн. руб.	155	194	271	39	25,2	77	39,6
Прибыль от продаж, млн. руб.	206	353	808	147	71,3	455	128,8
Проценты к получению, млн. руб.	13	26	54	13	100,0	28	107,7
Прочие доходы, млн. руб.	145	250	115	105	72,4	-135	-54,0
Прочие расходы, млн. руб.	152	232	194	80	52,6	-38	-16,4
Прибыль до налогообложения, млн. руб.	214	397	784	183	85,5	387	97,5
Налог на прибыль, млн. руб.	45	68	168	23	51,1	100	147,0
Прочее, млн. руб.	220	-166	-30	-386	-232,5	136	81,9
Чистая прибыль, млн. руб.	169	328	615	159	94,6	287	87,5

Анализ данных таблицы 5 показывает, что:

- выручка на протяжении всего исследовательского периода показывает положительный прирост, а именно на 33,2% и 25,0% соответственно в 2022 г. и 2023 г.;
- себестоимость продаж также увеличилась, но с меньшей динамикой. Всего на 31,5% и 15,5% соответственно.;
- коммерческие расходы в 2023 г. также увеличился дополнительно на 41,5%;
- прибыль от продаж компании АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ», то она показывает в исследуемом периоде значительное увеличение показателя: на 53,3% и 87,5% в 2022 г. и 2023 г. соответственно.;
- дополнительный доход АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» в виде получения процентов в 2022 г. составил 26 млн. р., что говорит о увеличении показателя в 2 раза по сравнению с прошлым отчетным годом. В 2023 г. проценты к получению увеличились на 107,7% по сравнению с 2022 г.;
- налог на прибыль АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» за исследуемый временной отрезок также показывает увеличение показателя. Это объясняется увеличением прибыли от продаж в рассматриваемом периоде исследования;
- статья прочих расходов и доходов АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» в 2022 г. показала значение в – 166 млн. р., что в 2,3 раза меньше, чем за предыдущий отчетный период;
- чистая прибыль компании за три последних отчетных года увеличилась на 94,6% и 87,5%, соответственно, за 2022 г. и 2023 г.

В целом можно отметить, что АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» получает прибыль от своей деятельности, поскольку главный

финансовый результат работы компании – прибыль имеет положительное значение и составляет за последний отчетный год – 615 млн. р.

Графически изменения всех видов прибыли АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» представлен на рисунке 7.

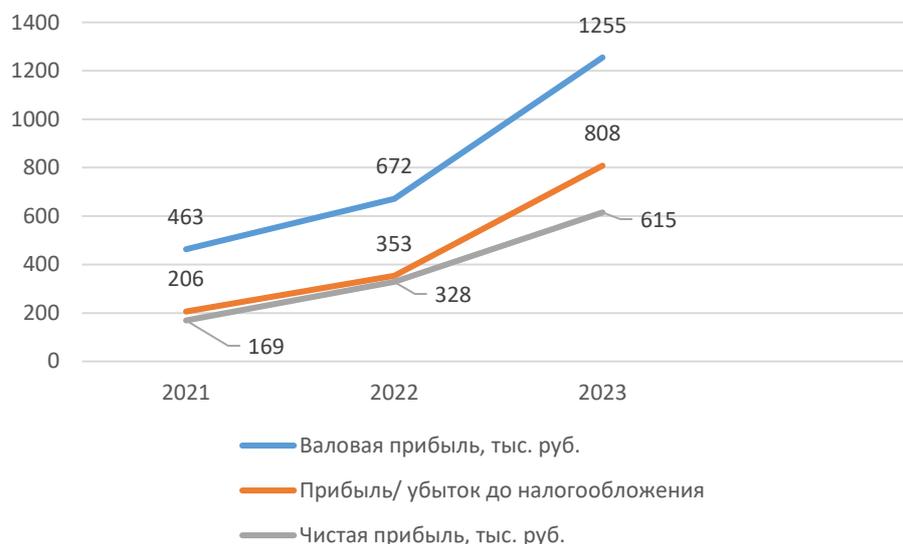


Рисунок 7 – Изменения валовой прибыли, прибыли до налогообложения и чистой прибыли АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Анализ рисунка 7 показывает, что все виды прибыли АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» за анализируемый период показали пророст, что говорит о том, что финансовое состояние компании стабильно улучшается.

Далее согласно алгоритму по анализу финансовых результатов деятельности компании представлен вертикальный анализ финансовых результатов АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» (таблица 6).

Таблица 6 – Вертикальный анализ прибыли АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Показатель	Период			Структура, %		
	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
Выручка, млн. руб.	3797	5057	6320	100,0	100,0	100,0
Себестоимость продаж, млн. руб.	3334	4385	5065	87,8	86,7	80,1
Валовая прибыль, млн. руб.	463	672	1255	12,2	13,3	19,8
Коммерческие расходы, млн. руб.	100	123	174	2,6	2,4	2,7
Управленческие расходы, млн. руб.	155	194	271	4,1	3,8	4,3
Прибыль от продаж, млн. руб.	206	353	808	5,4	7,0	12,8
Проценты к получению, млн. руб.	13	26	54	0,3	0,5	0,8
Прочие доходы, млн. руб.	145	250	115	3,8	4,9	1,8
Прочие расходы, млн. руб.	152	232	194	4,0	4,6	3,1
Прибыль до налогообложения, млн. руб.	214	397	784	5,6	7,8	12,4
Налог на прибыль, млн. руб.	45	68	168	1,2	1,3	2,6
Прочее, млн. руб.	220	-166	-30	5,8	3,3	0,5
Чистая прибыль, млн. руб.	169	328	615	4,4	6,5	9,7

Анализ данных таблицы 6 показывает, что:

- доля себестоимости в структуре выручки составила от 80,1% до 87,8%;
- доля валовой прибыли АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» в 2022 г. составила 13,3%, что меньше на 1,1 п. п., чем в 2021 г. В 2023 г. удельный вес валовой прибыли от выручки составил 19,8%, что больше на 6,5 п. п. по сравнению с 2022 г.;
- доля чистой прибыли АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» в представленной структуре составила 6,5 % в 2022 г., что на 2,1 п. п. больше.

Расчет рентабельности исследуемой компании представлен в таблице 7.

Таблица 7 – Расчет основных показателей рентабельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Показатель	Период			Отклонение 2022 г. к 2021 г.		Отклонение 2023 г. к 2022 г.	
	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Абсол., п. п.	Относ., %	Абсол., п.п.	Относ., %
Рентабельность активов по чистой прибыли, %	5,12	8,26	12,88	3,14	61,33	4,62	55,93
Рентабельность активов по прибыли от продаж, %	6,24	8,89	16,92	2,65	42,47	8,03	90,33
Рентабельность заемного капитала по чистой прибыли, %	16,91	24,75	47,31	7,84	46,36	22,56	91,15
Рентабельность заемного капитала по прибыли от продаж, %	20,60	26,64	62,15	6,04	29,32	35,51	133,29
Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли, %	7,48	12,67	20,71	5,19	69,40	8,04	63,46
Рентабельность собственного капитала по прибыли от продаж, %	9,11	13,63	27,21	4,52	49,61	13,58	99,63
Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	4,45	6,49	9,73	2,04	45,84	3,24	49,92
Рентабельность продаж по прибыли от продаж, %	5,40	6,98	12,78	1,58	29,26	5,8	83,09

Анализ таблицы 7 показывает, что:

- рентабельность активов АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» по чистой прибыли в 2022 г. увеличилась на 61,33% по сравнению с прошлым отчетным периодом;

- рентабельность продаж за исследуемый период показывает прирост в 45,84% и 49,92%, соответственно, годам исследования.

Анализ показателей рентабельности говорит о том, что все исследуемые значения находятся в пределах номинальных показателей, то есть, в целом, компания рентабельна и имеет положительный финансовый результат своей деятельности.

Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» представлен в таблице 8.

Таблица 8 - Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» за 2021-2023 гг.

Показатель	Нормативное значение	Отчетный период, коэф.			Абсолютное отклонение, коэф.		Относительное отклонение, %	
		2021 г.	2022 г.	2023 г.	2022 г. к 2021 г.	2023 г. к 2022 г.	2022 г. к 2021 г.	2023 г. к 2022 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности	> 0,2	0,6	0,7	0,5	0,1	- 0,2	16,7	-28,6
Коэффициент быстрой ликвидности	> 0,7	1,5	1,5	1,4	0	- 0,1	0	- 6,7
Коэффициент автономии	> 0,5	0,7	0,6	0,6	-0,1	0	-14,3	100
Коэффициент краткосрочной задолженности	0,2-0,5	1,0	1,0	1,0	0	0	0	0
Коэффициент общей платёжеспособности	> 2,0	2,3	1,9	2,3	-0,4	0,4	-17,4	21,0
Коэффициент финансовой устойчивости	0,6-0,8	0,7	0,7	0,6	0	0	-0,1	-14,3

Анализ таблицы 8 показывает, что:

- коэффициент абсолютной ликвидности в 2022 г. увеличился на 16,7% по сравнению с 2021 г., в 2023 г. данный показатель уменьшился на 28,6%;

- коэффициент краткосрочной задолженности на протяжении всего периода исследования находится на уровне единицы, говорит о том, что АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» способна в полном объеме погасить имеющиеся у нее обязательства за счет собственных средств;
- коэффициент рентабельности активов на протяжении всего периода исследования равен 0,1, что ниже нормативного значения;
- коэффициент общей платежеспособности в 2023 г. сократился на находится на нижнем значении нормативного показателя;
- коэффициент финансовой устойчивости за весь исследуемый период находится в нормативном диапазоне, что говорит о финансовой независимости АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» от внешних источников финансирования.

С помощью диаграммы динамика основных экономических коэффициентов объекта исследования представлена на рисунке 8.

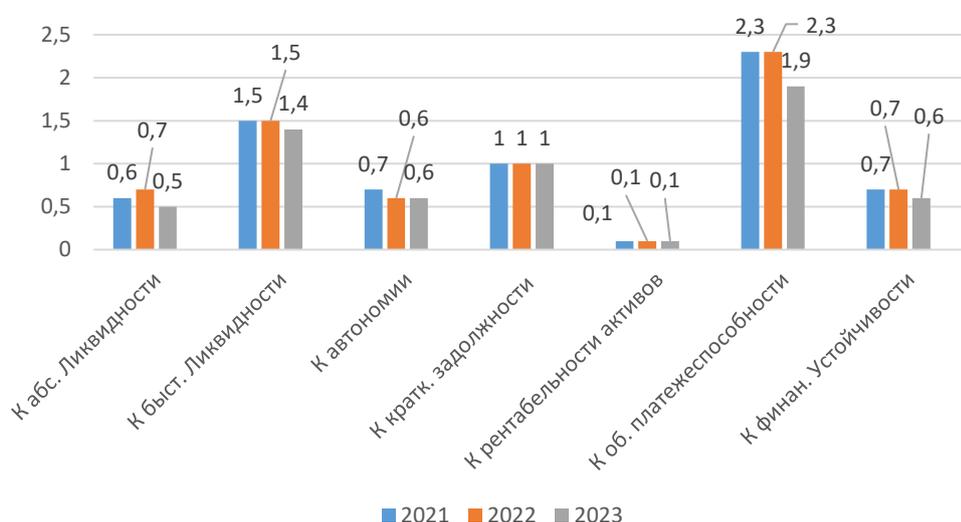


Рисунок 8 - Динамика коэффициентов финансовой устойчивости и платежеспособности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» за 2021-2023 гг.

Анализ рисунка 8 показывает, что динамика коэффициентов финансовой устойчивости и платежеспособности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» в 2023 г. имеет положительную тенденцию по сравнению с 2022 г. исследования.

Подводя итог, можно отметить, что основная деятельность компании сконцентрирована на создании максимально эффективной наземной инфраструктуры нефтяных и газовых месторождений, начиная от разработки и выпуска высокотехнологичного оборудования, инжиниринга и заканчивая внедрением инновационных цифровых технологий, которые позволяют минимизировать необходимость использования рабочих ресурсов в производстве.

По анализу финансовых показателей деятельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ», можно отметить, что на протяжении трех последних лет объект исследования имел устойчивое финансовое состояние. Все основные финансовые показатели имеют положительное значение, что говорит о получении прибыли компанией. При этом во всех направлениях финансовой деятельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» наблюдается рост показателей.

Выручка на протяжении всего исследовательского периода показывает положительный прирост, а именно на 33,2% и 25,0% соответственно в 2022 г. и 2023 г.

Доля валовой прибыли АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» в 2022 г. составила 13,3%, что меньше на 1,1 п. п., чем в 2021 г. В 2023 г. удельный вес валовой прибыли от выручки составил 19,8%, что больше на 6,5 п. п. по сравнению с 2022 г.

Доля чистой прибыли АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» в представленной структуре составила 6,5 % в 2022 г., что на 2,1 п. п. больше, чем в 2021 г.

Если говорить о прибыли от продаж компании АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ», то она показывает в исследуемом периоде

значительное увеличение показателя: на 53,3% и 87,5% в 2022 г. и 2023 г. соответственно.

Также анализ основных и оборотных средств компании показал, что за исследуемый период они увеличились, что говорит о увеличении технического и научного потенциала компании.

Все виды проанализированной рентабельности по чистой прибыли и по прибыли от продаж (кроме рентабельности активов) находятся в рамках нормативных значений, что говорит о том, что АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» рентабельно и получает прибыль.

Коэффициентный анализ показателей финансовой устойчивости и платежеспособности показал, что АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» может погашать свои обязательства за счет собственных средств и имеет финансовую независимость от внешних источников финансирования.

По абсолютным показателям финансовой устойчивости АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ», можно сделать вывод, что за все отчетные года соблюдается условия для абсолютного типа финансовой устойчивости.

Среди недостатков можно выделить тот факт, что коэффициент рентабельности активов АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» на протяжении всего периода исследования равен 0,1, что ниже нормативного значения.

Вторым недостатком можно отметить наличие большой доли дебиторской задолженности, в 2023 г. она составила 1473 млн. р.

Основная причина большой доли дебиторской задолженности говорит о наличии услуги по покупке продукции компании с отсрочкой платежа, при этом, если не принимать управленческие решения в данном направлении, может возникнуть вопрос о нехватке оборотных средств.

3 Разработка рекомендаций по повышению финансовых результатов деятельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

3.1 Рекомендации по повышению финансовых результатов деятельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Проанализировав финансовое состояние АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» установлено, что в течение последних трех отчетных периодов объект исследования имел устойчивое финансовое состояние и достаточную платежеспособность, что позволяет компании не зависеть от внешних источников финансирования.

Все основные финансовые показатели имеют положительное значение, что говорит о получении прибыли компанией. При этом во всех направлениях финансовой деятельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» наблюдается рост показателей.

Коэффициентный анализ показателей финансовой устойчивости и платежеспособности показал, что АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» может погашать свои долговые обязательства перед партнерами по бизнесу за счет собственных денежных средств, что дает право говорить о ее финансовой независимости от внешних источников.

Среди отрицательных факторов, которые требуют управленческих решений, выявлены два направления:

- низкий коэффициент рентабельности активов АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ», который на протяжении всего периода исследования равен 0,1, что меньше нормативного значения;
- наличие большой доли дебиторской задолженности, в 2023 г. она составила 937 млн. р.

Направления по решению выявленных проблем на АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» представлены на рисунке 9.

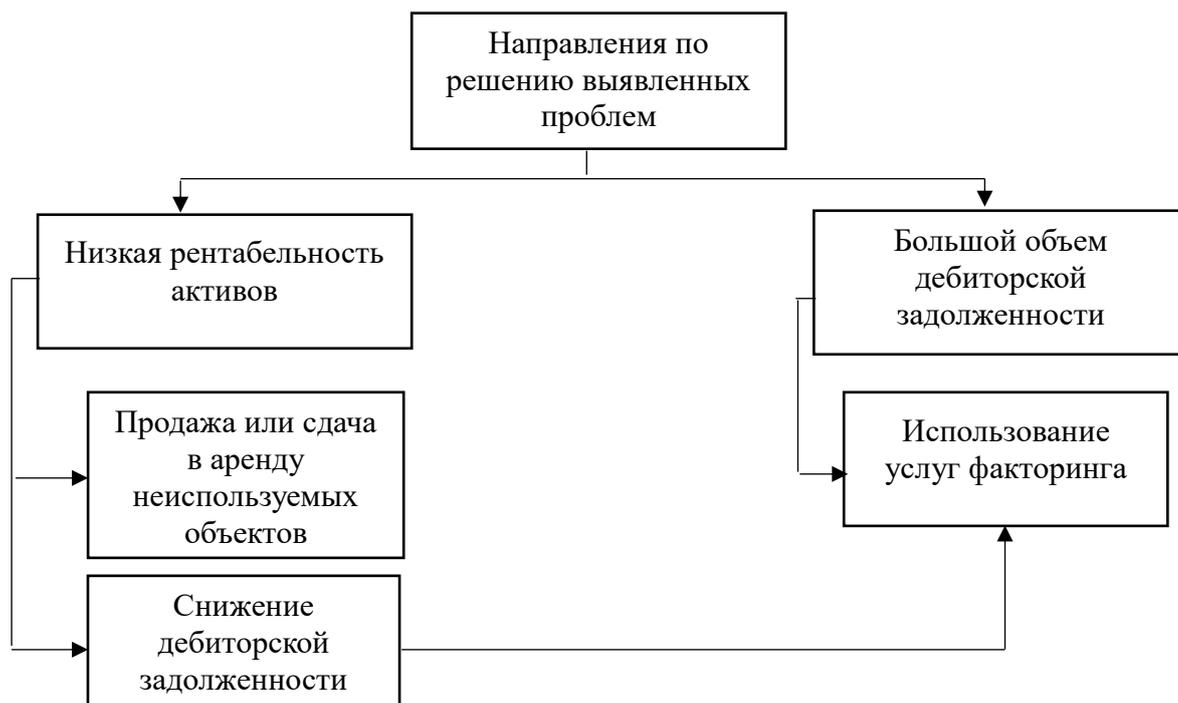


Рисунок 9 – Направления по решению выявленных проблем на АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Анализ рисунка 9 показал, что два основных мероприятия, которые позволят повысить показатели рентабельности активов и снизить дебиторскую задолженность АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» – продажа или сдача в аренду неиспользуемых объектов недвижимости и использование услуг факторинга.

Продажа или сдача в аренду неиспользуемых помещений и оборудования позволит объекту хозяйствования повысить прибыль отчетного периода и, тем самым, увеличить рентабельность активов компании.

Факторинг позволит производителю эффективно управлять дебиторской задолженностью, получать финансирование сразу после поставок, своевременно пополнять оборотные средства и минимизировать рост риска неплатежа со стороны клиентов.

Далее представлен более подробный анализ каждого из предложений.

Предложение 1. Сдача в аренду неиспользуемых складских и офисных помещений.

Анализ использования объектов недвижимости АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» по результатам ревизии на 31 декабря 2023 г. представлен в таблице 9.

Таблица 9 - Анализ использования объектов недвижимости АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» по результатам ревизии на 31 декабря 2023 г.

Наименование	Всего	Используемая площадь	Неиспользуемая площадь	% неиспользуемой площади
Производственные площади, кв.м.	32515,8	31854,1	661,7	2,0
Складские помещения, кв.м.	10487,1	9425,0	1062,1	10,1
Офисные помещения, кв.м.	1345,0	1225,0	120	8,9

Анализ таблицы 9 показал, что у АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» есть резерв для сдачи неиспользуемых помещений, а именно:

- 661,7 кв.м. производственных площадей;
- 1062,1 кв.м. складских площадей;
- 120 кв. м. офисных помещений.

Среди преимуществ аренды помещений на территории АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» можно выделить следующие позиции:

- чистые, открытые складские площади;
- наличие всех коммуникаций: электричество, водоснабжение, газоснабжение, выделенная интернет-линия;
- наличие системы безопасности на территории компании и видеонаблюдения;
- отличная транспортная доступность: нахождение в черте города, где рядом проходят железнодорожные пути, что дает возможность доставки крупногабаритного груза, наличие рядом остановок общественного транспорта.

Аренда помещений на территории АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» будет предоставляться по средней стоимости подобных площадей в г. Октябрьский Республики Башкортостан, а именно: аренда производственных помещений – 500 р. за 1 кв.м. в месяц, аренда складских помещений – 500 р. за 1 кв.м. в месяц, аренда офисных помещений – 600 р. за 1 кв. м в месяц.

Предложение 2. Использование услуг факторинга.

«Факторинг представляет собой комплекс услуг по управлению дебиторской задолженностью» [10, с. 15]. Поскольку АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» часть договоров заключает с отсрочкой платежа, то возможно использование следующего классического алгоритма:

- «компания заключает договор о услугах факторинга;
- при совершении сделки факторинговая компания оплачивает до 90% от суммы поставки;
- после того, как клиент оплачивает банку 100 % сумму поставки, факторинговая компания возвращает объекту хозяйствования остаток 10% за учетом вычета комиссий за факторинговые услуги» [10, с. 15].

Использование услуг факторинга значительно снижает вероятность кассовых разрывов и минимизирует зависимость компании от платежной дисциплины своих клиентов, а также обеспечивает постоянное наличие оборотных ресурсов.

Анализ дебиторской задолженности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» представлен на рисунке 10.



Рисунок 10 - Анализ дебиторской задолженности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Анализ рисунка 10 показал, что дебиторская задолженность в 2023 г. выросла по сравнению с 2021 г. на 57,2%. При этом в 2023 г. доля просроченной задолженности составила 32,3% или 475 млн. р., которые и необходимо продать факторинговой компании.

В качестве факторинговой компании рекомендуется ООО «СБЕРБАНК ФАКТОРИНГ», который в данной сфере функционирует более 12 лет. По условиям компании единая комиссия на предоставляемые услуги составляет 13% годовых от финансируемой суммы. За покупку просроченной дебиторской задолженности ООО "СБЕРБАНК ФАКТОРИНГ" взимает единовременно 5% от ее объема.

3.2 Расчет экономической эффективности предложенных мероприятий

В рамках исследовательской работы необходимо разработать мероприятия для улучшения финансовых показателей, а также повышения финансовой устойчивости и платежеспособности АО «ОЗНА-

ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ». Было предложено два мероприятия: сдача неиспользуемых помещений, а также использование услуг факторинговой компании и продажа ей просроченной дебиторской задолженности.

Объем затрат, которые необходимы для реализации проекта, представлен в таблице 10.

Таблица 10 - Затраты на реализацию предложенных мероприятий для АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Статья затрат	Сумма, тыс. руб.
Подготовка к аренде помещений (очистка, ремонт)	500
Реклама аренды помещений (на сайте компании, производственных площадках, социальных сетях, Авито)	100
Размер вознаграждения факторинговой компании (5% от просроченной дебиторской задолженности)	23750
Всего:	24350

Анализ таблицы 10 показал, что затраты на реализацию предложенных мероприятий составят 24350 т. р. или 24,35 млн. р.

Предполагаемый доход от сдачи в аренду помещений АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» представлен в таблице 11.

Таблица 11 - Предполагаемый доход от сдачи в аренду помещений АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ»

Наименование площади	Размер площади, кв.м.	Стоимость кв. м., руб.	Доход за 1 мес., тыс. руб.	Доход за год, тыс. руб.
Производственные площади	661,7	500	330,8	3969,6
Складские помещения	1062,1	500	531,0	6372,0
Офисные помещения	120	600	72,0	864,0
Всего:	-	-	933,8	11205,6

Анализ таблицы 11 показал, что доход АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» от сдачи неиспользуемого помещения составит 11,2 млн. р.

Размер дебиторской задолженности после продажи ее просроченной доли представлен на рисунке 11.

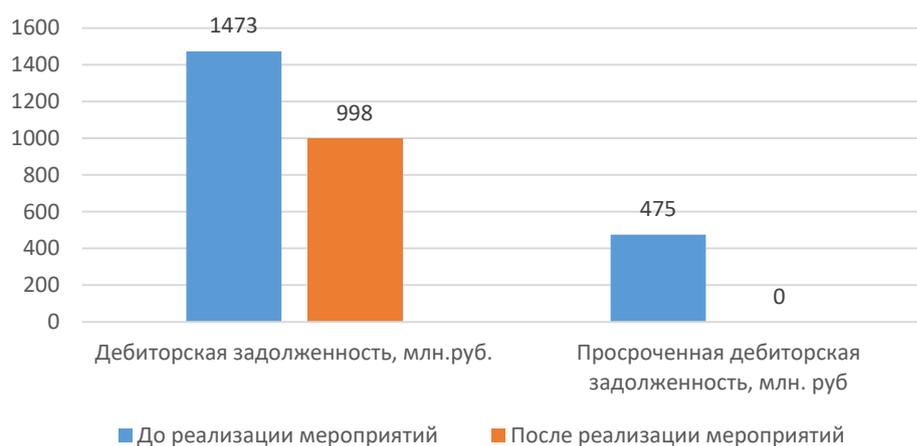


Рисунок 11 – Изменение дебиторской задолженности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» до и после реализации предложенных мероприятий

Анализ рисунка 11 показал, что общая дебиторская задолженность АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» с учетом эффективности от внедряемых мероприятий уменьшится на 32,2%. Освободившиеся средства будут направлены в прибыль объекта.

Эффективность предложенных мероприятий можно оценить с помощью таблицы 12.

Таблица 12 - Динамика изменений основных финансовых результатов деятельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» до и после реализации предложенных мероприятий

Показатель	До реализации мероприятий	После реализации мероприятий	Динамика изменений
Выручка, млн. руб.	6320,0	6331,2	11,2
Себестоимость	5065,0	5089,3	24,3
Прибыль, млн. руб.	615,0	697,5	82,5
Активы, млн. руб.	4774,0	4774,0	0
Рентабельность продаж, %	9,7	11,0	1,3
Коэффициент рентабельности активов	0,1	0,2	0,1

Анализ таблицы 12 показал, что:

- выручка АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ», как главный показатель эффективности предложений, увеличится на 0,2;
- себестоимость АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» покажет прирост в 0,5% за счет включения в нее комиссии за продажу просроченной дебиторской задолженности факторинговой компании, затрат на подготовку помещений для аренды и расходов на рекламу;
- прибыль АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» увеличится на 13,4 % или 82,5 млн. р. за счет дополнительного дохода от сдачи в аренду помещений и за счет поступления средств от факторинговой компании за просроченную дебиторскую задолженность;
- рентабельность продаж АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» после реализации мероприятий увеличится на 1,3 п. п. или на 13,4%;
- коэффициент рентабельности активов в следствии эффективности предложений достигнет нормативного диапазона.

Эффективность предложений в наглядном изображении представлена на рисунке 12.

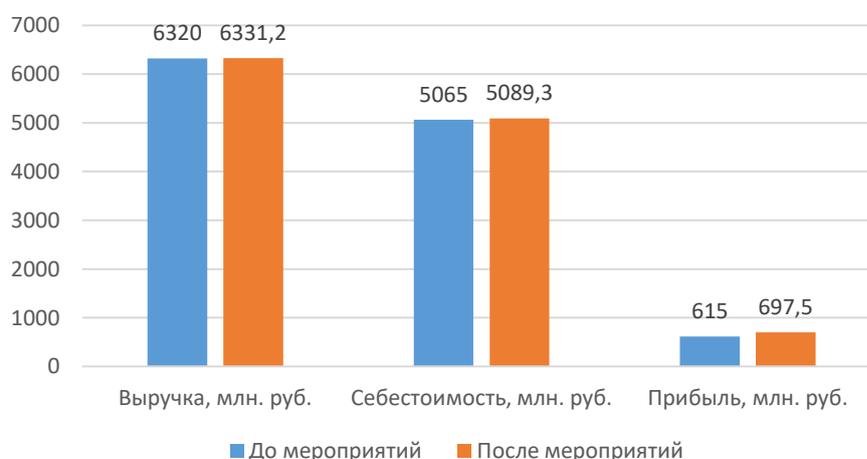


Рисунок 12 - Изменения финансовых показателей АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» до и после предложенных мероприятий

Анализ рисунка 12 показал, что эффективность предложений отображается в увеличении финансовых показателей деятельности объекта, что в свою очередь, положительно влияет на факторы платежеспособности и финансовой устойчивости объекта.

Чистый экономический эффект (разница прибыли и затрат от внедрения предложений) составит:

$$\Theta = 82,5 - 24,3 = 58,2 \text{ млн. р.}$$

Чистый доход, который компания получить от представленных предложений равен 58,2 млн. р.

Расчет срока окупаемости предложенных мероприятий представлен ниже:

$$\text{Срок окупаемости} = \frac{24,3}{58,2} = 0,4 \text{ г. или 5 мес.}$$

Срок, за который компания окупит свои расходы составит 5 месяцев.

По итогам данного раздела можно сделать следующие выводы. В качестве мероприятий для повышения финансовых результатов деятельности объекта исследования, а также повышения финансовой устойчивости и платежеспособности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» предложено два мероприятия: сдача неиспользуемых компанией помещений, а также использование услуг факторинговой компании и продажа ей просроченной дебиторской задолженности. Затраты на реализацию предложенных мероприятий составят 24350 т. р. или 24,35 млн. р.

Чистый доход, который компания получить от представленных предложений равен 58,2 млн. р. Срок окупаемости предложений – 5 мес.

Заключение

На развивающемся экономическом рынке с большим количеством игроков только финансово устойчивая компания способна поддерживать конкурентоспособность, выпускать качественные товары, свободно распоряжаться денежными ресурсами, а также обеспечивать бесперебойность своего производства.

Анализ финансовых результатов важен не только для руководства компании, но и для государства, инвесторов, партнеров и клиентов, поэтому деятельность по их достижению является приоритетной задачей для хозяйствующего субъекта.

Объектом исследования в данной работе является технологическая компания АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ», которая входит в холдинг «ОЗНА».

Анализ теоретических аспектов по теме исследования, показал, что анализ финансовых результатов важен не только для руководства компании, но и для государства, инвесторов, партнеров и клиентов, поэтому деятельность по их достижению является приоритетной задачей для хозяйствующего субъекта.

На развивающемся экономическом рынке с большим количеством игроков только финансово устойчивая компания способна поддерживать конкурентоспособность, выпускать качественные товары, свободно распоряжаться денежными ресурсами, а также обеспечивать бесперебойность своего производства. В трудах современных ученых в сфере экономики большое внимание уделено вопросам достижения финансовых результатов деятельности компании, а также факторам, на них влияющим.

Коэффициентные показатели финансовой устойчивости и платежеспособности дают возможность определить степень зависимости объекта исследования от внешних источников финансирования, а также определения ликвидности разных категорий активов.

Анализ финансовых результатов деятельности компании может носить внутренний и внешний характер в отличие от того, кто занимается анализом. Если это работники компании, то это внутренний анализ, если это внешние аналитики, например, инвесторы или страховая компания, то это внешний анализ.

Основная деятельность компании сконцентрирована на создание максимально эффективной наземной инфраструктуры нефтяных и газовых месторождений, начиная от разработки и выпуска высокотехнологичного оборудования, инжиниринга и, заканчивая, внедрением инновационных цифровых технологий, которые позволяют минимизировать необходимость использования рабочих ресурсов в производстве.

В целом, опираясь на технических и экономический анализ АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» можно выделить достижение компанией ее главной коммерческой цели – получение прибыли.

Анализ финансовых результатов деятельности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ», показал, что на протяжении трех последних лет объект исследование имел устойчивое финансовое состояние.

За все года отчетного периода АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» имеет нормальную ликвидность, потому что только одно сопоставление (наиболее ликвидных активов и наиболее срочных обязательств) не соответствует условиям абсолютной ликвидности. Также за весь исследуемый период 2021-2023 гг. АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» имеет зоны допустимого риска по потере платежеспособности компании.

Коэффициентный анализ показателей финансовой устойчивости и платежеспособности показал, что АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» может погашать свои обязательства за счет собственных средств и имеет финансовую независимость от внешних источников финансирования.

Среди недостатков были выявлены следующие факты: коэффициент рентабельности активов АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» на

протяжении всего периода исследования равен 0,1, что ниже нормативного значения; наличие большой доли дебиторской задолженности, в 2023 г. она составила 1473 млн. р.

В качестве мероприятий для повышения финансовых результатов деятельности объекта исследования, а также для повышения финансовой устойчивости и платежеспособности АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» было разработано два предложения: сдача неиспользуемых компанией помещений, а также использование услуг факторинговой компании и продажа ей просроченной дебиторской задолженности.

В качестве факторинговой компании рекомендуется ООО «СБЕРБАНК ФАКТОРИНГ», который в данной сфере функционирует более 12 лет. По условиям компании единая комиссия на предоставляемые услуги составляет 13% годовых от финансируемой суммы. За покупку просроченной дебиторской задолженности ООО "СБЕРБАНК ФАКТОРИНГ" взимает единовременно 5% от ее объема.

Затраты на реализацию предложенных мероприятий составят 24350 т. р. или 24,35 млн. р.

Доход АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» от сдачи неиспользуемого помещения составит 11,2 млн. р.

Прибыль АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» увеличится на 13,4 % или 82,5 млн. р. за счет прибыли от сдачи в аренду помещений и поступления средств от факторинговой компании за просроченную дебиторскую задолженность.

Коэффициент рентабельности активов АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» после реализации предложенных мероприятий достигнет нормативного значения.

Чистый доход, который компания получить от представленных предложений равен 58,2 млн. р., срок окупаемости – 5 мес.

Список используемой литературы и используемых источников

1. Абрютинина М. С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: учебное пособие / М.С. Абрютинина, А.В. Грачев. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Дело и Сервис, 2020. 272 с.
2. Афоничкин А. И. Финансовый менеджмент в 2 ч. Часть 1. Методология: учебник и практикум для вузов / А. И. Афоничкин, Л. И. Журова, Д. Г. Михаленко; под редакцией А. И. Афоничкина. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 217 с.
3. Бабий А.А. Основные показатели и типы финансовой устойчивости // Мировая наука. 2024. №1 (82). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-pokazateli-i-tipy-finansovoy-ustoychivosti> (дата обращения: 24.04.2024).
4. Бендерская О. Б., Кузубова Е. Ю. Методологические основы анализа финансовой устойчивости компаний // Белгородский экономический вестник. 2021. № 2 (102). С. 125–130.
5. Бобылева А. З. Финансовый менеджмент: проблемы и решения в 2 ч. Часть 2: учебник для вузов / А. З. Бобылева [и др.]; под редакцией А. З. Бобылевой. 4-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 291 с.
6. Васильева Н.К., Тахумова О.В., Даниленко А.А., Хуторная А.В. Анализ ликвидности и финансовой устойчивости организации // Вестник Академии знаний. 2022. №3 (50). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-likvidnosti-i-finansovoy-ustoychivosti-organizatsii> (дата обращения: 23.04.2024).
7. Виноградская М. Ю., Кряжева Е. В., Папикян И. С. Методы оценки финансовой устойчивости предприятия // Крымский научный вестник. 2020. № (29). С. 50–57.
8. Вурдова Е. В. Формирование механизма повышения финансовой устойчивости коммерческой организации // Столыпинский вестник. 2023. №10. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-mehanizma->

povysheniya-finansovoy-ustoychivosti-kommercheskoy-organizatsii (дата обращения: 23.04.2024).

10. Выборнова А. А., Плаксина А. М. К вопросу об анализе ликвидности и платежеспособности предприятия // Вестник Луганского государственного университета имени Владимира Даля. 2022. № 10 (64). С. 36–37.

11. Гиляровская Л. Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям 080109 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», 080105 «Финансы и кредит»/ Гиляровская Л.Т., Ендовицкая А.В. Электрон. текстовые данные. Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2019. 159 с.

12. Дильмухаметова Н. М., Катаев А. С., Рзазаде А. А. Методы оценки финансовой устойчивости предприятия // Трибуна ученого. 2022. № 9. С. 108–115.

13. Дьяков С.А., Алленова Д.А., Борисова М.А., Ткачева Д.В. Управление платёжеспособностью предприятия как составная часть антикризисного менеджмента // Вестник Академии знаний. 2023. №1 (54). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-platyozhesposobnostyu-predpriyatiya-kak-sostavnaya-chast-antikrizisnogo-menedzhmenta> (дата обращения: 23.04.2024).

14. Дьяков С.А., Алленова Д.А., Борисова М.А., Ткачева Д.В. Управление платёжеспособностью предприятия как составная часть антикризисного менеджмента // Вестник Академии знаний. 2023. №1 (54). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-platyozhesposobnostyu-predpriyatiya-kak-sostavnaya-chast-antikrizisnogo-menedzhmenta> (дата обращения: 23.04.2024).

15. Козюбро Т.И., Аверина А.В. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности как инструмент обеспечения платежеспособности организации // Международный журнал гуманитарных и естественных наук.

2022. №2-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-debitorskoy-i-kreditorskoy-zadolzhennosti-kak-instrument-obespecheniya-platezhesposobnosti-organizatsii> (дата обращения: 23.04.2024).

16. Контрагент АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» досье №1120265001207 от 23.04.2024 URL: https://www.audit-it.ru/contragent/1120265001207_ao-ozna-izmeritelnye-sistemy

17. Коршунова Л. Н. Анализ финансового состояния предприятия по данным его финансовой отчетности / Л. Н. Коршунова, Ю. А. Ягунова // Технолого-экономическое образование: Достижения, инновации, перспективы: Материалы XVIII Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Тула, 12–14 февраля 2019 г. Тула: Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого, 2019. С. 264–269.

18. Кривошеев А. М. Оценка платёжеспособности как базовый элемент анализа финансовой устойчивости / А. М. Кривошеев // Актуальные вопросы современной экономики. 2022. № 10. С. 424–432.

19. Ларина Д. О. Проблемы в управлении платежеспособностью и ликвидности организации // Скиф. 2020. №9 (49). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-v-upravlenii-platezhesposobnostyu-i-likvidnosti-organizatsii> (дата обращения: 23.04.2024).

20. Официальный сайт АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» URL: <https://ozna.ru/contacts/priemnaya.php>

21. Пикатова Т.С. Финансовые методы выявления банкротства предприятий // Вестник магистратуры. 2019. №11-3 (98). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovye-metody-vyyavleniya-bankrotstva-predpriyatiy> (дата обращения: 23.04.2024).

22. Приказ Минфина России от 02.07.2010 N 66н (ред. от 19.04.2019) «О формах бухгалтерской отчетности организаций» (Зарегистрировано в Минюсте России 02.08.2010 N 18023) (с изм. и доп., вступ. в силу с отчетности

за 2020 г.). URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103394/ (дата обращения – 09.04.2024г.).

23. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 32н (ред. от 27.11.2020) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99» (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 N 1791) URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6208/1f46b0f67e50a18030c5c85dd5e34849b2bf2449/ (дата обращения – 09.04.2024г.).

24. Сысоева А.В. Проблемы оценки вероятности банкротства и ее возможные решения // Просвещение и познание. 2022. №10 (17). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-otsenki-veroyatnosti-bankrotstva-i-ee-vozmozhnye-resheniya> (дата обращения: 23.04.2024).

25. Тачгулыева Г. Факторы финансовой устойчивости предприятия // Вестник науки. 2023. №4 (61). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-finansovoy-ustoychivosti-predpriyatiya-6> (дата обращения: 23.04.2024).

Приложение А

**Бухгалтерский отчет АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» за
2021-2023 гг.**

Таблица А.1 – Бухгалтерский отчет АО «ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ» за 2021-2023 гг.

<i>«Информация из Государственного информационного ресурса бухгалтерской (финансовой) отчетности (Ресурса БФО)»</i>					
Дата формирования информации	23.04.2024				
Номер выгрузки информации	№ 0710099_0265037983_2023_000_20240423				
Настоящая выгрузка содержит информацию о юридическом лице:					
Полное наименование юридического лица	АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ"				
<i>включенная в Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности по состоянию на 23.04.2024</i>					
ИНН	0265037983				
КПП	026501001				
Код по ОКПО					
Форма собственности (по ОКФС)					
Организационно-правовая форма (по ОКОПФ)	12267				
Вид экономической деятельности по ОКВЭД 2	26.51				
Местонахождение (адрес)	452600, Башкортостан Респ, г Октябрьский, ул Северная, 60				
Единица измерения	<u>Тыс. руб.</u>				
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту	Да				
Наименование аудиторской организации/ФИО индивидуального аудитора	ООО Фирма "ДДМ-Аудит"				
ИНН	0277029779				
ОГРН/ОГРНИП	1020202853428» [16].				
«Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
Актив					
I. Внеоборотные активы					
	Нематериальные активы	1110	24 691	7 286	2 131
	Расходы на приобретение		23 123	5 554	235» [16].

Продолжение Приложения А

Продолжение таблицы А.1

«Пояснения 1	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
	Нематериальные активы в организации		1 568	1 732	1 896
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	922 360	779 565	733 630
	Приобретение объектов основных средств		34 465	0	0
	Строительство объектов основных средств		3 511	6 646	2
	Основные средства в организации		884 384	772 919	733 628
	Финансовые вложения	1170	0	0	40
	Отложенные налоговые	1180	109 365	19 700	15 691
	Прочие внеоборотные	1190	14 922	4 746	6 154
	Расходы будущих периодов		14 922	4 746	6 154
	Итого по разделу I	1100	1 071 338	811 297	757 646
II. Оборотные активы					
	Запасы	1210	1 259 326	1 088 045	977 248
	прочие запасы и затраты		599	5 784	1 034
	товары отгруженные		81 442	108 397	50 618
	полуфабрикаты		51 762	40 274	41 133
	готовая продукция и товары для перепродажи		218 069	124 763	110 799
	затраты в незавершенном производстве		158 520	176 581	133 537
	сырье, материалы и другие аналогичные ценности		748 934	632 246	640 127
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	11 937	1 111	0
	Дебиторская задолженность	1230	1 473 327	1 077 498	937 596
	прочие дебиторы		39 355	25 918	24 213
	авансы выданные		151 848	105 757	70 759
	покупатели и заказчики		1 282 124	945 823	842 624
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	610 746	678 131	499 471
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	329 758	294 516	120 356» [16].

Продолжение Приложения А

Продолжение таблицы А.1

«Пояснения»1	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
	Прочие оборотные	1260	18 536	21 067	8 886
	Итого по разделу II	1200	3 703 630	3 160 368	2 543 557
	БАЛАНС	1600	4 774 968	3 971 665	3 301 203
Пассив					
III. Капитал и резервы					
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	86 233	86 233	86 233
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	4 409	4 409	4 409
	Резервный капитал	1360	4 312	4 312	4 312
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	2 874 498	2 494 873	2 165 893
	Итого по разделу III	1300	2 969 452	2 589 827	2 260 847
IV. Долгосрочные обязательства					
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	61 574	42 806	34 033
	Итого по разделу IV	1400	61 574	42 806	34 033
V. Краткосрочные обязательства					
	Заемные средства	1510	0	0	0
	Кредиторская задолженность	1520	1 228 643	1 281 302	965 403
	прочие кредиторы		103 674	99 477	83 839
	авансы полученные		25 150	23 461	26 691
	задолженность по налогам и сборам		197 621	138 262	96 196
	задолженность перед государственными внебюджетными организациями		128 793	170 807	19 580
	задолженность перед персоналом организации		139 967	63 202	36 014
	поставщики и подрядчики		633 438	786 093	703 083
	Оценочные обязательства	1540	505 886	57 730	40 920
	Резерв на выплату годового вознаграждения по облигациям		368 918	0	0
	Резерв на гарантийное обслуживание		36 787	462	1 400
	Резерв на оплату процентов		100 181	57 268	39 520
	Прочие обязательства	1550	9 413	0	0
	Итого по разделу V	1500	1 743 942	1 339 032	1 006 323
	БАЛАНС	1700	4 774 968	3 971 665	3 301 203» [16].

Приложение Б

Отчет о финансовых результатах АО "ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ за 2022-2023 гг.

Таблица Б.1 – Отчет о финансовых результатах АО "ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ за 2022-2023 гг.

<i>«Информация из Государственного информационного ресурса бухгалтерской «(финансовой) отчетности (Ресурса БФО)»</i>				
Дата формирования информации	23.04.2024			
Номер выгрузки информации	№ 0710099_0265037983_2023_000_20240423			
Настоящая выгрузка содержит информацию о юридическом лице:				
Полное наименование юридического лица	АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ"			
<i>включенная в Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности по состоянию на 23.04.2024</i>				
ИНН	0265037983			
КПП	026501001			
Код по ОКПО				
Форма собственности (по ОКФС)				
Организационно-правовая форма (по ОКОПФ)	12267			
Вид экономической деятельности по ОКВЭД 2	26.51			
Местонахождение (адрес)	452600, Башкортостан Респ, г Октябрьский, ул Северная, 60			
Единица измерения	Тыс. руб.			
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту	Да			
Наименование аудиторской организации/ФИО индивидуального аудитора	ООО Фирма "ДДМ-Аудит"			
ИНН	0277029779			
ОГРН/ОГРНИП	1020202853428» [16]			
«Пояснения» ³	Наименование показателя	Код строки	За 2023 г.	За 2022 г.
	Выручка ⁴	2110	6 320 113	5 057 050
	Себестоимость продаж	2120	(5 065 334)	(4 385 340)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	1 254 779	671 710
	Коммерческие расходы	2210	(174 881)	(123 425)
	Управленческие расходы	2220	(271 750)	(194 768)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	808 148	353 517» [16].

Продолжение приложения Б

Продолжение таблицы Б.1

«Пояснения» ³	Наименование показателя	Код строки	За 2023 г.	За 2022 г.
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	54 501	26 722
	Проценты к уплате	2330	(0)	(0)
	Прочие доходы	2340	115 513	250 634
	Прочие расходы	2350	(194 077)	(232 905)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	784 085	397 968
	Налог на прибыль ⁵	2410	(168 153)	(68 822)
	в т.ч.:			
	текущий налог на прибыль	2411	(239 050)	(64 058)
	отложенный налог на	2412	70 897	(4 764)
	Прочее	2460	(30)	(166)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	615 902	328 980
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода ⁷	2500	615 902	328 980» [16].

Приложение В

Отчет о финансовых результатах АО "ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ за 2022-2023 гг.

Таблица В.1 – Отчет о финансовых результатах АО "ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ за 2022-2023 гг.

<i>«Информация из Государственного информационного ресурса бухгалтерской (финансовой) отчетности (Ресурса БФО)»</i>	
Дата формирования	23.04.2024
Номер выгрузки	№ 0710099_0265037983_2022_000_20240423
Настоящая выгрузка содержит информацию о юридическом лице:	
Полное наименование юридического лица	АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "ОЗНА-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ"
<i>включенная в Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности по состоянию на 23.04.2024</i>	
ИНН	0265037983
КПП	026501001
Код по ОКПО	
Форма собственности (по	
Организационно-правовая форма (по ОКОПФ)	12267
Вид экономической деятельности по ОКВЭД 2	26.51
Местонахождение (адрес)	452600, Башкортостан Респ, г Октябрьский, ул Северная, 60
Единица измерения	<u>Тыс. руб.</u>
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному	Да
Наименование аудиторской организации/ФИО индивидуального аудитора	ООО "Фирма "ДДМ-Аудит"
ИНН	0277029779
ОГРН/ОГРНИП	1020202853428» [16]

«Пояснения» ¹	Наименование показателя	Код строки	За 2022 г.	За 2021 г.
	Выручка ²	2110	5 057 050	3 797 548
	Себестоимость	2120	(4 385 340)	(3 334 836)
	Валовая	2100	671 710	462 712
	Коммерческие	2210	(123 425)	(100 041)
	Управленческие	2220	(194 768)	(155 964)
	Прибыль	2200	353 517	206 707» [16].

Продолжение приложения В

Продолжение таблицы В.1

«Пояснения»1	Наименование показателя	Код строки	За 2022 г.	За 2021 г.
	Доходы от участия в других прях	2310	-	-
	Проценты к	2320	26 722	13 881
	Проценты к уплате	2330	(0)	(82)
	Прочие доходы	2340	250 634	145 735
	Прочие расходы	2350	(232 905)	(152 026)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	397 968	214 215
	Налог на прибыль ³	2410	(68 822)	(45 240)
	в т.ч.: текущий налог на прибыль	2411	(64 058)	(35 656)
	отложенный налог на прибыль ⁴	2412	(4 764)	(9 584)
	Прочее	2460	(166)	220
	Чистая прибыль	2400	328 980	169 195
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода ³	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода ⁵	2500	328 980	169 195» [16].