

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования  
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления  
(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки / специальности)

Финансы и кредит

(направленность (профиль) / специализация)

## ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Анализ финансовых результатов страховой организации

Обучающийся

А.А. Завертайло

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

канд. экон. наук, доцент А.В. Морякова

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Тольятти 2024

## Аннотация

Тема исследования «Анализ финансовых результатов страховой организации» актуальна, страхование всегда играло важную роль в экономике. Современный рынок страховых услуг является базовым элементом, обеспечивающим устойчивое социально-экономическое развитие России в течение длительного времени.

Цель бакалаврской работы заключается в проведении анализа финансовых результатов страховой организации и разработки мероприятий по их повышению.

Объектом исследования выступает ООО «СК «Ренессанс Жизнь».

Предмет исследования - финансовые результаты деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь».

Методическую базу исследования составили: метод анализа, статистической обработки информации, обобщения, графический и другие методы.

Теоретической основой исследования послужили труды отечественных и зарубежных ученых, к числу которых относятся А.М. Годин, Л.В. Каячева, Н.Н. Новикова, Ю.А. Сплетузов и другие.

Практическая значимость исследования заключается в том, что разработанные мероприятия позволят ООО «СК «Ренессанс Жизнь» повысить финансовые результаты в прогнозном периоде, что улучшит финансовое состояние организации в целом.

Структура бакалаврской работы. Работа состоит из введения, трех разделов, заключения, содержит 16 рисунков, 6 таблиц, список литературы (30 наименований), 1 приложение. Основной текст работы изложен на 49 страницах.

## Содержание

Введение.....	4
1 Теоретические аспекты финансовых результатов деятельности страховой организации .....	6
1.1 Сущность, типы, функции и формы страхования.....	6
1.2 Нормативно-правовое регулирование деятельности страховых организаций .....	11
1.3 Методика оценки финансовых результатов страховой организации ....	14
2 Анализ финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь».....	22
2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «СК «Ренессанс Жизнь».....	22
2.2 Анализ финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь».....	25
2.3 Оценка финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь».....	35
3 Разработка мероприятий по повышению финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь» .....	37
3.1 Мероприятия по повышению финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь» .....	37
3.2 Оценка экономической эффективности разработанных мероприятий .	40
Заключение .....	44
Список используемой литературы .....	47
Приложение А Отчетность ООО «СК «Ренессанс Жизнь» .....	50

## Введение

В настоящее время в связи с развитием страхового рынка страхование становится все более популярным видом деятельности.

Страхование всегда играло важную роль в экономике. Современный рынок страховых услуг является базовым элементом, обеспечивающим устойчивое социально-экономическое развитие России в течение длительного времени.

В связи с нестабильной экономической ситуацией возникает необходимость создания и развития надежных инструментов управления риском, обеспечивающих финансовую защиту от возможных последствий наступления определенных событий в будущем. В связи с этим страхование является одним из ключевых элементов финансовой системы современной России и одной из самых динамичных сфер бизнеса.

Страховые организации на современном этапе сталкиваются с рядом проблем, связанных с использованием устаревших методов управления и финансовым менеджментом, а также отсутствием четких стратегических стратегий в отрасли. В страховании эффективность управления во многом определяется качеством и достоверностью финансовых анализов, методов обработки информации и технологии принятия стратегических решений в процессе управления. Финансовый анализ должен проводиться регулярно, и аналитические органы должны постоянно следить за его результатами для повышения эффективности работы организации. В связи с этим анализ финансовых результатов деятельности страховой организации является актуальным на сегодняшний день.

Цель работы заключается в проведении анализа финансовых результатов страховой организации и разработки мероприятий по их повышению.

Задачи исследования:

- изучить теоретические аспекты финансовых результатов деятельности страховой организации;
- провести анализ финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь»;
- разработать мероприятия по повышению финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь».

Объектом исследования выступает ООО «СК «Ренессанс Жизнь».

Предмет исследования - финансовые результаты деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь».

Методическую базу исследования составили: метод анализа, статистической обработки информации, обобщения, графический и другие методы.

Теоретической основой исследования послужили труды отечественных и зарубежных ученых, к числу которых относятся А.М. Годин, Л.В. Каячева, Н.Н. Новикова, Ю.А. Сплетухов и другие.

Практическая значимость исследования заключается в том, что разработанные мероприятия позволят ООО «СК «Ренессанс Жизнь» повысить финансовые результаты в прогнозном периоде, что улучшит финансовое состояние организации в целом.

# **1 Теоретические аспекты финансовых результатов деятельности страховой организации**

## **1.1 Сущность, типы, функции и формы страхования**

Страхование выступает одним из главных правовых и финансовых механизмом в нашей стране, который обеспечивает защиту интересов граждан и как финансовая отрасль представляет собой объекты гражданских правоотношений.

По мнению Ю.А. Сплетухова, «сущность страхования заключается в формировании и распределении страхового (денежного) фонда с целью возмещения возможного ущерба его участникам при наступлении несчастных случаев, стихийных бедствий, а также других обстоятельств, которые приводят к потере материальных и других видов собственности, предусмотренных условиями договора» [10, с. 138].

С точки зрения Н.Н. Новиковой, «сущность страхования составляет механизм передачи риска, точнее, финансовых последствий рисков. В этих целях страховая организация формирует специализированный страховой фонд за счет уплачиваемых страховых взносов (платы за риски). Из средств фонда производится возмещение материальных убытков участников фонда. В обмен на уплаченные страховые взносы организация берет на себя ответственность за принимаемые риски» [8, с. 15].

Л.В. Каячева говорит о том, что «общество в лице государства, в случаях, когда возмещение материального ущерба или оказание денежной помощи населению затрагивает общественные интересы, посредством принятия соответствующего нормативно-правового акта понуждает определенных лиц (страхователей) к заключению страховых договоров или внесению фиксированных страховых платежей в страховые фонды без заключения таких договоров» [5, с. 81].

«Изучая мнения авторов можно отметить, что страхование — это вид отношений, связанных с защитой имущественных прав и интересов юридических и физических лиц в случае наступления определенных событий или страховых случаев за счет уплачиваемых страховых премий» [5, с. 87].

На сегодняшний день выделяют следующие типы страхования, представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Типы страхования

«Личное страхование, как правило, относится к физическим лицам. К видам личного страхования можно отнести обязательное или добровольное медицинское страхование, страхование от несчастных случаев, накопительное страхование жизни и другие виды.

К видам страхования имущества относятся страхование автомобильных средств и страхование жилищного характера. Как правило, данный тип страхования покрывает риски от несчастных случаев или чрезвычайных обстоятельств: пожар, потоп, причинение вреда третьими лицами, стихийные бедствия и другое» [5, с. 76].

Страхование ответственности, как правило, относится к юридическим лицам, но очень редко встречаются и физические лица, пользующиеся данным видом страхового продукта. К видам страхования ответственности относятся страхование гражданской и автогражданской ответственности.

Страхование финансового риска, как правило, относится к юридическим лицам. Физическим лицам предоставляется титульное страхование, которое обеспечивает защиту от рисков утраты прав на недвижимость, связанных с признанием сделки купли-продажи незаконной.

Помимо вышеперечисленных типов страхования, страховые организации предлагают клиентам также комплексные продукты. Так, ипотечное страхование сочетает в себе страхование титула, жизни и имущества [7, с. 112].

Страховая организация при осуществлении деятельности выполняет ряд обязательных функций, представленных на рисунке 2.

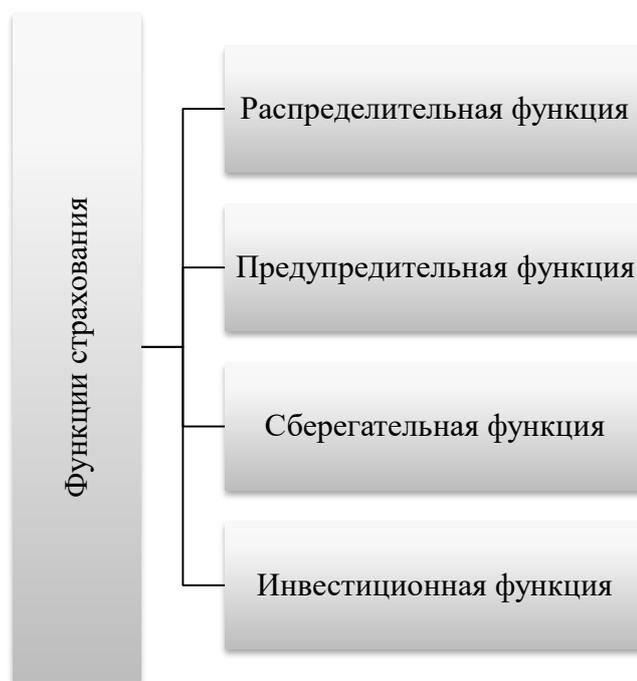


Рисунок 2 – Функции страхования

Страховой рынок выполняет распределительную функцию, которая является механизмом страхования. Задача этой функции заключается в создании и использовании страховых фондов для целевого использования. Страховые резервы играют важную роль в создании финансовой поддержки для страховых компаний, обеспечивая надежность и устойчивость в выплатах страхового возмещения [30, с. 117].

Страховые компании работают над минимизацией рисков и предотвращением возможных страховых случаев, что способствует уменьшению финансовых потерь и обеспечению безопасности клиентов. В этом заключается предупредительная функция страхового рынка.

«Страховой рынок обеспечивается сберегательной функцией, которая выполняет накопление средств в соответствии с заключенным договором страхования и позволяет получить заранее оговоренную сумму денег» [1, с. 205].

Страховой рынок выполняет инвестиционную функцию, которая реализуется через временно свободные средства, размещающихся в ценных бумагах, депозитах банков, а также в недвижимости.

На сегодняшний день существуют следующие формы страхования, представлены на рисунке 3.



Рисунок 3 – Формы страхования

Централизованные страховые фонды в России создаются за счет государственных и бюджетных средств в денежной и натуральной форме. Этими фондами имеет право распоряжаться правительство страны.

Самострахование осуществляют население и субъекты хозяйствования в денежной и натуральной форме. Источниками создания фонда служат собственные средства человека или организации. Этот фонд предназначен для устранения временных трудностей [29, с. 207].

Страхование – это система создания фондов, которые создаются и используются страховыми организациями на основе страховых взносов тех, кто заинтересован в страховом сотрудничестве. Средства этих фондов используются для возмещения ущерба, возникшего в результате причинения вреда, согласно условиям и правилам страхового договора [11, с. 126].

Наше государство широко использует пенсионное обеспечение и социальное страхование с целью общественной страховой защиты на случай болезни, потери кормильца, потери работы, смерти. Деятельность страховых организаций регламентируется законодательством.

Цель любой организации – получение прибыли. При расчете необходимо учитывать не только внутренние данные, но также и требования законодательства. Ответственность должна быть обязательной.

Доход страховой организации формируется из взносов страхователей, расходы представляют собой страховые выплаты и затраты на содержание страховой организации. Прибыль страховой организации формируется за счет разницы доходов и расходов, если же доходы ниже расходов – то страховая организация не может выполнить обязательства перед страховщиками.

Финансовый результат организации может быть определен как по целому виду деятельности, так или по отдельным отраслям и видам продукции. Финансовый результат демонстрирует, насколько эффективна была деятельность компании. Прибыль – это относительная величина, характеризующая эффективность работы компании в целом. Она говорит о

положительной динамике деятельности компании. Однако, после проведения анализа, можно сделать и другие выводы о работе компании.

На сегодняшний день существует большое количество методов для анализа финансового результата. Они проводятся разными службами, управленческими подразделениями. Анализ может быть проведен на основании бухгалтерской прибыли или экономического дохода. Каждый вид анализа деятельности компании и анализ финансовых результатов тесно связаны между собой. Без итогового учета финансового результата невозможно проводить ни один финансовый анализ.

## **1.2 Нормативно-правовое регулирование деятельности страховых организаций**

Рынок в России растет с каждым днем. Центрами экономической деятельности компаний являются их производственные мощности. Главный принцип рыночной экономики – это рентабельность. Различные аспекты производственной, финансовой и экономической деятельности компании оцениваются в соответствии с показателями финансового результата. Эти показатели позволяют оценить эффективность функционирования компании в целом.

Анализ финансового результата деятельности компании, в том числе прибыли и убытка, а также показателей рентабельности, являются важным компонентом, позволяющим оценить, насколько бизнес успешен, привлекателен как для инвесторов, так и для руководства компании. Анализ финансовых результатов – это оценка финансовых результатов деятельности компании и определение причин, по которым они таковы.

Цель нормативно-правового регулирования в России заключается в обеспечении страховых организаций условиями формирования развития страховых продуктов и соблюдения защиты страховщиков.

«Большой спектр отношений в области страхования охватывает Гражданский Кодекс Российской Федерации (далее ГК РФ) № 14-ФЗ от 26 января 1996 года» [2]. Федеральный орган надзора в области страховой деятельности осуществляет следующие функции, представлены на рисунке 4.

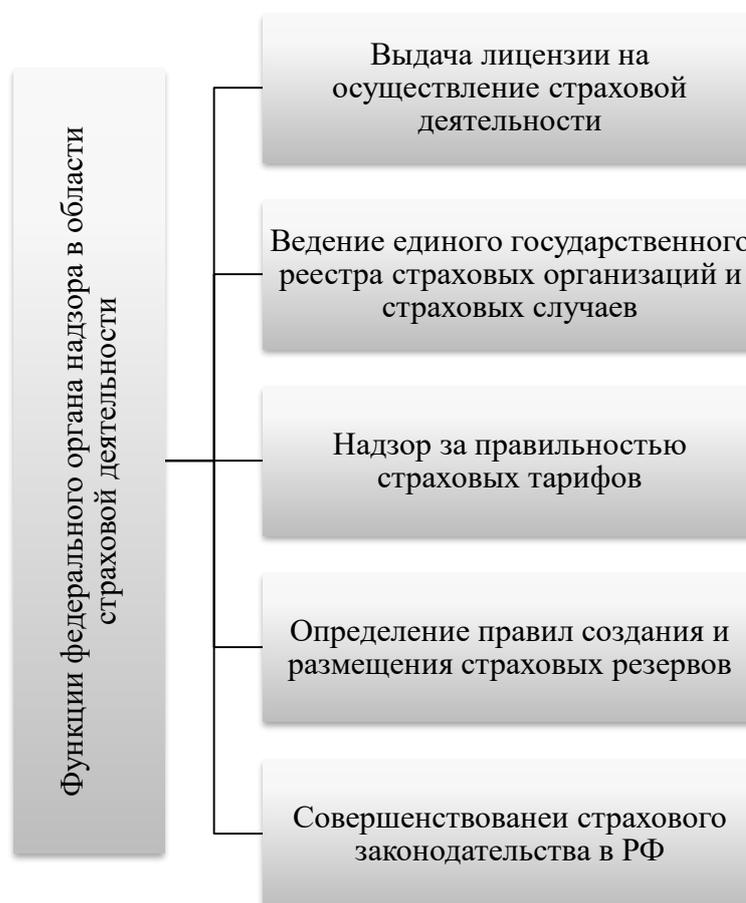


Рисунок 4 – Функции федерального органа надзора в области страховой деятельности

Глава 48 ГК РФ регламентирует отношения в области добровольного и обязательного страхования (статья 927), страхования имущества (статья 930), страхование ответственности за причинения вреда (статья 931), страхование ответственности по договору (статья 932) и прочее (статьи 927-970) [2].

«В соответствии с ГК РФ страховые организации имеют право самостоятельно определять правила и условия по страховым договорам (статья 943), применив при этом к договору страхования закон № 2300-1 «О защите прав потребителей» от 7 февраля 1992 года» [4].

Нормативно-правое регулирование страховой деятельности в России регламентируется следующими федеральными законами:

- Федеральный закон от 1 апреля 2020 г. № 102-ФЗ «О внесении изменений в часть первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [12];
- Федеральный закон от 25 декабря 2018 г. № 477-ФЗ «О страховых тарифах на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов» [13];
- Федеральный закон от 19 декабря 2022 г. № 517-ФЗ «О страховых тарифах на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов» [14];
- Федеральный закон от 21 ноября 2011 г. № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [15];
- Федеральный закон от 16 июля 1999 г. № 165-ФЗ «Об основах обязательного социального страхования» [16];
- Федеральный закон от 24 июля 1998 г. № 125-ФЗ «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» [17];
- Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» в редакции от 05.01.2024 [18];
- Федеральный закон от 11 августа 1995 г. № 135-ФЗ «О благотворительной деятельности и добровольчестве (волонтерстве)» [19].

«В соответствии с законом № 415-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации» от 27 ноября 1992 г. Банк России регулирует отношения с организациями страховой деятельности, а именно установил

тарифы и правила обязательной гражданской ответственности водителей транспортных средств – ОСАГО» [3].

«В нормативно-правовом регулирование страховой деятельности значимую роль играет судебная практика, которая регламентируется ГК РФ (статья 934 «Договор личного страхования», статья 935 «Обязательное страхование», статья 937 «Последствия нарушения правил об обязательном страховании»))» [2].

Федеральные органы исполнительной власти имеют право:

- требовать от представителей страховых организаций законной и общепринятой отчетности о своей деятельности, а также контролировать информацию об их финансовом состоянии;
- контролировать соблюдение законодательства Российской Федерации об обязательном пенсионном и страховом страховании, а также проверять правильность предоставленных отчетов;
- в случае выявления нарушений законодательства страховщики должны выполнять предписания, направленные на устранение этих нарушений, а если они не выполняют эти предписания, то ограничивать действие лицензии нарушителей либо приостанавливать их деятельность.

Следовательно, деятельность страховых организаций регламентируется нормативно-правовым законодательством РФ.

### **1.3 Методика оценки финансовых результатов страховой организации**

Методика оценки финансовых результатов страховой организации осуществляется на основании данных финансовой отчетности за период деятельности. При проведении анализа финансовых результатов производится исследование состава и изменений финансовых показателей

деятельности, оценка прибыльности и убыточности страховой компании, анализ достаточности вложений.

Изучение и анализ финансового результата деятельности организации имеет огромное значение по нескольким причинам. Во-первых, оно позволяет оценить эффективность управления ресурсами и бизнес-процессами, выявить успешные стратегии и проблемные области.

Во-вторых, финансовые результаты служат основой для принятия стратегических и оперативных решений, определения инвестиций и мер для улучшения финансового положения компании.

Третья причина - привлечение инвестиций, так как потенциальные инвесторы и партнеры оценивают финансовое состояние компании. Кроме того, изучение финансового результата помогает соблюдать законодательство и стандарты учета, а также мониторить достижение поставленных целей и планов организации. Финансовый результат деятельности организации выражается в таких показателях как прибыль и рентабельность [28, с. 49].

Прибыль – измерение финансовой эффективности бизнеса, финансирование роста и развития, выплата дивидендов и вознаграждений для акционеров, обеспечение финансовой устойчивости, мотивация персонала:

- прибыль позволяет оценить успешность деятельности организации и ее способность к созданию стоимости для акционеров;
- прибыль является источником дополнительных средств для инвестиций в новые проекты, технологии, расширение бизнеса и другие стратегические цели;
- прибыль используется для выплаты дивидендов и вознаграждений для акционеров, что повышает их удовлетворенность и привлекательность инвестиций в организацию;
- прибыль помогает организации обеспечить финансовую устойчивость, резервы на случай экономических кризисов или

неожиданных расходов;

– прибыль может быть использована для мотивации сотрудников через выплату премий, бонусов или участие в программе акций организации.

Анализ теории и методологии подходов к эволюции взглядов на прибыль в зарубежной и отечественной литературе позволяет определить ее, динамичную и постоянно развивающуюся область исследований. В зарубежной литературе, подходы к прибыли часто связаны с концепциями экономической теории, такими как неоклассическая экономика, поведенческая экономика и институциональная экономика. Они рассматривают прибыль как результат взаимодействия различных факторов, таких как предпринимательские навыки, рыночные условия, инновации и технологии [27, с. 154].

В отечественной литературе подходы к прибыли также связаны с классическими экономическими теориями, но также учитывают специфику российского рынка и правовой системы. В последние годы в России активно развивается направление исследований по поведенческой экономике, которое позволяет лучше понять решения предпринимателей и инвесторов в условиях неопределенности и ограниченной рациональности.

Анализ структуры и динамики финансовых показателей деятельности проводится путем вертикального и горизонтального анализа. В анализе важно понять, как изменился результат по отношению к предыдущим периодам. Для этого рассчитываются абсолютные и относительные показатели [6, с. 103].

«Относительные показатели рассчитываются в виде темпа роста или темпа прироста, формулы 1, 2:

$$\text{Тр} = \frac{N_1}{N_0} \cdot 100\%; \quad (1)$$

$$\text{Тпр} = \frac{N_1 - N_0}{N_0} \cdot 100\%; \quad (2)$$

где  $T_r$  – темп роста;  
 $T_{пр}$  – темп прироста;  
 $N_1$  – значение анализируемого показателя текущего периода;  
 $N_0$  – значение анализируемого показателя базового периода» [6, с. 105].

«Формула расчета абсолютного отклонения (формула 3):

$$N = N_1 - N_0; \quad (3)$$

где  $N_1$  – значение анализируемого показателя текущего периода;  
 $N_0$  – значение анализируемого показателя базового периода» [6, с. 108].

В горизонтальном анализе измеряется удельное значение какого-то показателя в общем числе единиц. Иными словами, это определение структуры, в которой отдельные элементы соотносятся с чем-то другим.

«Рентабельность страховой организации можно определить путем использования общепринятых формул: рентабельность собственного капитала и рентабельность деятельности.

Показатели рентабельности отражают эффективность работы страховой организации. Они представляют собой отношение между прибылью и затратами.

Эти показатели влияют на решение о создании нового бизнеса, преобразовании компании или инвестировании стартапов. Они показывают эффективность использования активов страховой организации, в том числе капиталов, оборудования и других факторов» [20, с. 104].

«Формула расчета рентабельности собственного капитала страховой организации (формула 4):

$$P_{ск} = \frac{\Phi P}{СК}; \quad (4)$$

где ФР – финансовый результат страховой организации за период;  
СК – собственный капитал страховой организации за период.

Нормативное значение рассчитываемого показателя в диапазоне  $0\% \leq R_{ск} \leq 30\%$ » [9, с. 243].

«Формула расчета рентабельности деятельности страховой организации (формула 5):

$$R_d = \frac{ФР}{СП}; \quad (5)$$

где ФР – финансовый результат страховой организации за период;  
СП – страховая премия организации за период.

Нормативное значение рассчитываемого показателя в диапазоне  $-5\% \leq R_d \leq 40\%$ » [9, с. 245].

«Достаточность инвестиций страховой организации можно определить путем использования общепринятых формул, представленных далее» [9, с. 245].

«Формула расчета покрытия страховых резервов инвестиционными активами организации (формула 6):

$$P_{ср} = \frac{ИА+ДС}{СР}; \quad (6)$$

где ИА – инвестиционные активы страховой организации за период;  
ДС – денежные средства страховой организации за период;  
СР – страховые резервы организации за период.

Нормативное значение рассчитываемого показателя в диапазоне  $0,85 \leq P_{ср}$ » [20, с. 114].

Высокая рентабельность говорит о том, что компания эффективно управляет своими ресурсами и способна генерировать прибыль, что является

важным показателем финансового состояния организации. Рентабельность может быть рассчитана различными способами в зависимости от того, какие показатели используются в числителе и знаменателе. Например, рентабельность активов показывает, сколько прибыли генерируется относительно суммы активов компании.

Рентабельность капитала отражает, какую прибыль компания получает от своего собственного капитала. Рентабельность продаж показывает, какая часть выручки остается в виде прибыли после вычета всех издержек. Важно анализировать все эти показатели в комплексе для полного понимания финансового состояния компании.

Прибыль и рентабельность связаны между собой, поскольку высокая прибыль обычно сопровождается высокой рентабельностью, а низкая прибыль – низкой рентабельностью. Управление этими показателями является важным аспектом финансового анализа и планирования для страховой компании.

«Формула расчета рентабельности инвестиционного портфеля страховой организации (формула 7):

$$Рип = \frac{ПИ}{И}; \quad (7)$$

где ПИ – прибыль страховой организации от осуществления инвестиционной деятельности за период;

И – инвестиции страховой организации за период.

Нормативное значение рассчитываемого показателя в диапазоне  $0\% \leq Рип$ » [20, с. 115].

«Формула расчета доли высоколиквидных инвестиций страховой организации (формула 8):

$$Рдвн = \frac{ВИ}{И}; \quad (8)$$

где ВИ – высоколиквидные инвестиции страховой организации за период;

И – инвестиции страховой организации за период.

Формула расчета доли акций, находящихся в страховой организации других организаций (формула 9):

$$P_{да} = \frac{ДИ}{И}; \quad (9)$$

где ДИ – доля акций, находящаяся в страховой организации других организаций за период;

И – инвестиции страховой организации за период» [20, с. 119].

Прибыль, как результат финансовой деятельности организации, реализует важные функции – измерение финансовой эффективности бизнеса, финансирование роста и развития, обеспечение финансовой устойчивости, мотивация персонала:

- прибыль является источником дополнительных средств для инвестиций в новые проекты, технологии, расширение бизнеса и другие стратегические цели;
- прибыль помогает организации обеспечить финансовую устойчивость, резервы на случай экономических кризисов или неожиданных расходов;
- прибыль может быть использована для мотивации сотрудников через выплату премий, бонусов или участие в программе акций страховой организации.

Страхование – это вид отношений, связанных с защитой имущественных прав и интересов юридических и физических лиц в случае наступления определенных событий или страховых случаев за счет уплачиваемых страховых премий.

Доход страховой организации формируется из взносов страхователей, расходы представляют собой страховые выплаты и затраты на содержание страховой организации. Прибыль страховой организации формируется за счет разницы доходов и расходов, если же доходы ниже расходов – то страховая организация не может выполнить обязательства перед страховщиками.

Цель нормативно-правового регулирования в России заключается в обеспечении страховых организаций условиями формирования развития страховых продуктов и соблюдения защиты страховщиков.

Экономическое состояние страховой компании оценивается через финансовые документы, где проводится анализ финансовых показателей и структуры их изменений, а также изучается прибыльность и убыточность деятельности страховой компании, анализируется достаточность инвестиций.

Таким образом, во многом финансовый результат является базовой целью хозяйственной деятельности, которая зачастую нацелена на его максимизацию и в конечном счете выражается именно в прибыли, включающей прибыль от текущей деятельности как разницу между прочими доходами и расходами, возникающими в работе страховой организации.

Проведение комплексных мероприятий, направленных на повышение эффективности деятельности страховой организации и укрепление позиций, способствует повышению его конкурентоспособности на внутреннем и отраслевом рынках. Таким образом, это позволяет повысить рентабельность бизнеса, что является основной целью его развития.

## **2 Анализ финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь»**

### **2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «СК «Ренессанс Жизнь»**

«Исследуемая в рамках настоящей работы «Страховая компания «Ренессанс Жизнь» осуществляет деятельность с 2004 г. и оказывает широкий спектр страховых услуг по различным видам страхования жизни и здоровья, а именно: пенсионное страхование, страхование жизни от несчастных случаев и на случай смерти, медицинское страхование и другое.

Юридический адрес: 212614, Москва, муниципальный округ Крылатское, ул. Крылатская, дом 17, квартира 1.

ООО «СК «Ренессанс Жизнь» утвердилось в числе лидеров российского страхового рынка, имея более 80 подразделений по всей стране. Это позволяет компании поддерживать широкую сеть обслуживания клиентов и обеспечивать доступность своих услуг в различных регионах России» [8].

Основной целью деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь» является получение прибыли через эффективное управление страховыми резервами и собственными средствами. При этом компания уделяет особое внимание обеспечению ликвидности и надежности своих активов [8].

«По состоянию на конец 2023 года, согласно данным Банка России, «СК «Ренессанс Жизнь» заключила более трех миллионов действующих договоров страхования с физическими и юридическими лицами, что подчеркивает значительный объем деятельности компании. Выплаты по договорам за этот период составили более 61 миллиарда рублей» [8].

Уставный капитал организации насчитывает 450 миллионов рублей, а рейтинг надежности, присвоенный агентством RAEX (Эксперт РА), находится на высоком уровне ruAA [8].

Основным приоритетом деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь» является клиентоориентированность. Страховая компания на регулярной основе разрабатывает и совершенствует взаимодействие с клиентами, что влияет на их удовлетворенность и удобство пользования страховыми услугами.

Организационная структура управления страховой организации представлена на рисунке 5.



Рисунок 5 – Структура управления ООО «СК «Ренессанс Жизнь»

Уставный капитал страховой компании составляет более 450 млн. р. Основные показатели деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2020-2022 гг. представлены в таблице 1 (Приложение А, таблицы А.1-А.4).

Таблица 1 – Основные показатели деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2020-2022 гг.

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., тыс. руб.	Темп прироста, %
Активы	84631388	100360177	110205150	25573762	30,22
Обязательства	77048341	89790595	98593972	21545631	27,96
Капитал	7583047	10569582	11611178	4028131	53,12

Темп прироста активов страховой компании за период с 2020 по 2022 годы составил 30,22%. Наибольший рост активов компании зафиксирован по таким позициям, как денежные средства и их эквиваленты, финансовые активы, дебиторская задолженность, займы, а также прочая дебиторская задолженность и различные размещённые средства (рис. 6).

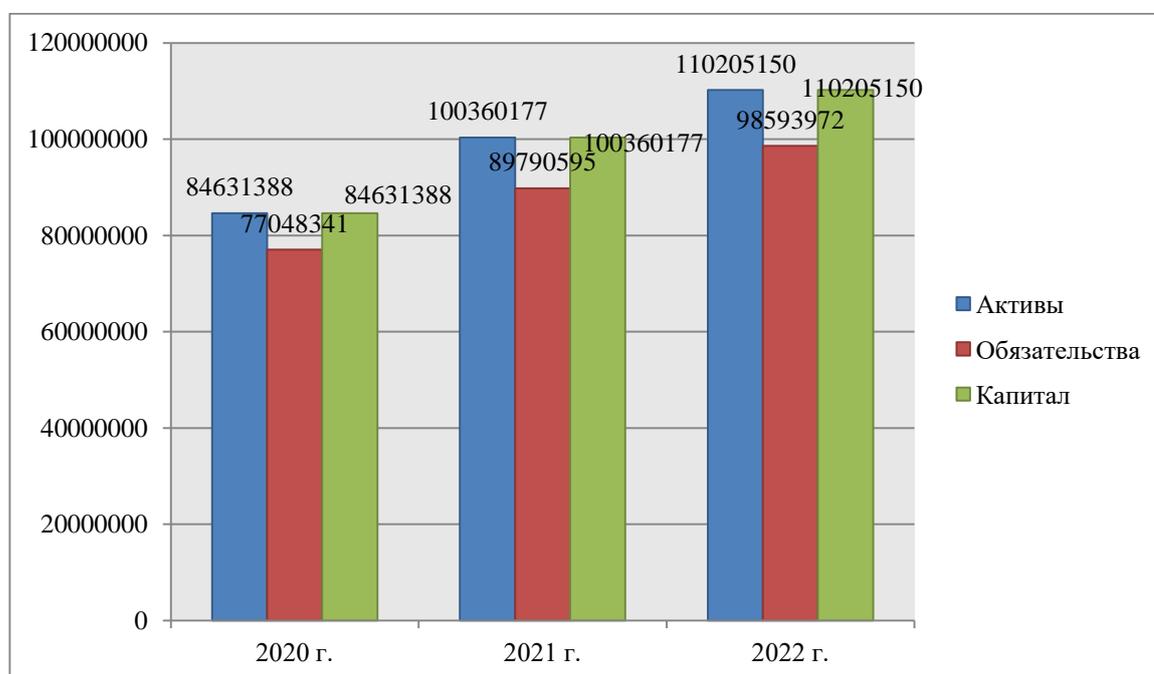


Рисунок 6 – Динамика основных показателей деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь» в тыс. руб.

«За период с 2020 по 2022 год темп прироста обязательств страховой организации достиг 27,96%. Существенное увеличение обязательств было отмечено в таких категориях, как резервы по договорам страхования жизни, оценочные обязательства и прочие виды обязательств.

За период с 2020 по 2022 годы капитал ООО «СК «Ренессанс Жизнь» вырос на 53,12%. Такой значительный рост обусловлен увеличением нераспределенной прибыли и добавочного капитала.

«В 2022 году страховая компания достигла значимых успехов на рынке, став лауреатом премии Банки.ру в номинации «Инвестиционный продукт года». Её программа «Ценный актив Смарт» получила высокую оценку благодаря популярности среди пользователей, что подтверждается ведущими позициями по количеству онлайн-заявок на портале Банки.ру.

Кроме того, клиентский чат-бот компании в 2022 году занял второе место среди 75 крупнейших страховых компаний в рейтинге Naumen, что является важным признанием качества и эффективности технологических решений, реализуемых компанией.

Также страховая компания получила лауреат премии «Хрустальная гарнитура» в 2020 г. и 2021 г. за один из лучших клиентских сервисов в стране» [8].

Из этого следует, что ООО «СК «Ренессанс Жизнь» с каждым годом развивается и становится успешнее. Спрос на страхование растет среди населения и предпринимателей.

## **2.2 Анализ финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь»**

«Финансовые результаты ООО «СК «Ренессанс Жизнь» включают в себя результаты от страховой деятельности, а именно страхования жизни, иное страхование, чем страхование жизни, от инвестиционной деятельности, прочих операционных доходов и расходов, прочего совокупного дохода.

В таблице 2 проведен анализ страхования жизни ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2020-2022 гг. (Приложение А)» [8].

Таблица 2 – Анализ страхования жизни ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2020-2022 гг.

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., тыс. руб.	Темп прироста, %
Заработанные страховые премии	44523306	55233663	49272028	4748722	10,67
Выплаты	5847837	18666697	25690145	19842308	339,31
Изменение резервов и обязательств	22774980	10430110	10381425	-12393555	-54,42
Расходы по ведению страховых операций	17055942	28449876	13511390	-3544552	-20,78
Прочие доходы по страхованию жизни	142126	42179	94284	-47842	-33,66
Прочие расходы по страхованию жизни	68662	276058	217411	148749	216,64
Результат от операций по страхованию жизни	1081990	2546899	434059	-647931	-59,88

За период 2020-2022 годы темп роста заработанных страховых премий в ООО «СК «Ренессанс Жизнь» составил 10,67%. Компания активно занимается страхованием, сострахованием, а также перестрахованием, что обеспечивает разнообразие её страховой деятельности. За тот же период выплаты увеличились на 339,31%, что свидетельствует о значительном росте обязательств компании перед страхователями и подтверждает её финансовую надежность и готовность к выполнению своих обязательств. Динамика изменений заработанных премий и страховых выплат детализирована и представлена на рисунке 7.

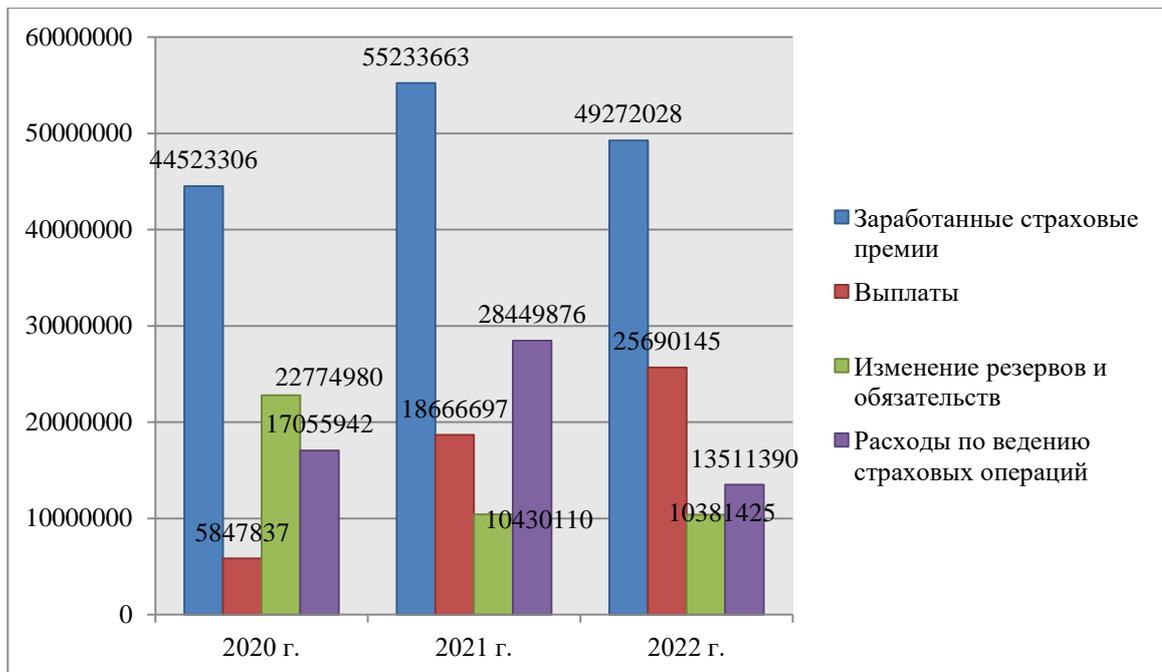


Рисунок 7 – Динамика показателей страхования жизни ООО «СК «Ренессанс Жизнь» в тыс. руб.

За отчетный период резервы и обязательства ООО «СК «Ренессанс Жизнь» показали сокращение на 54,42%, что отражает значительное уменьшение долгосрочных финансовых обязательств компании. Параллельно, затраты на ведение страховых обязательств были снижены на 20,78%, что свидетельствует о повышении эффективности операционной деятельности.

Прочие доходы от страхования жизни в компании уменьшились на 33,66%, что может отражать изменения в структуре страховых продуктов или уменьшение объема некоторых видов страховых операций. В тоже время, прочие расходы компании возросли на 216,64%, что указывает на значительное увеличение затрат, возможно связанных с инвестиционной деятельностью или реорганизацией внутренних процессов [8]. Динамика этих финансовых показателей отображена на рисунке 8.

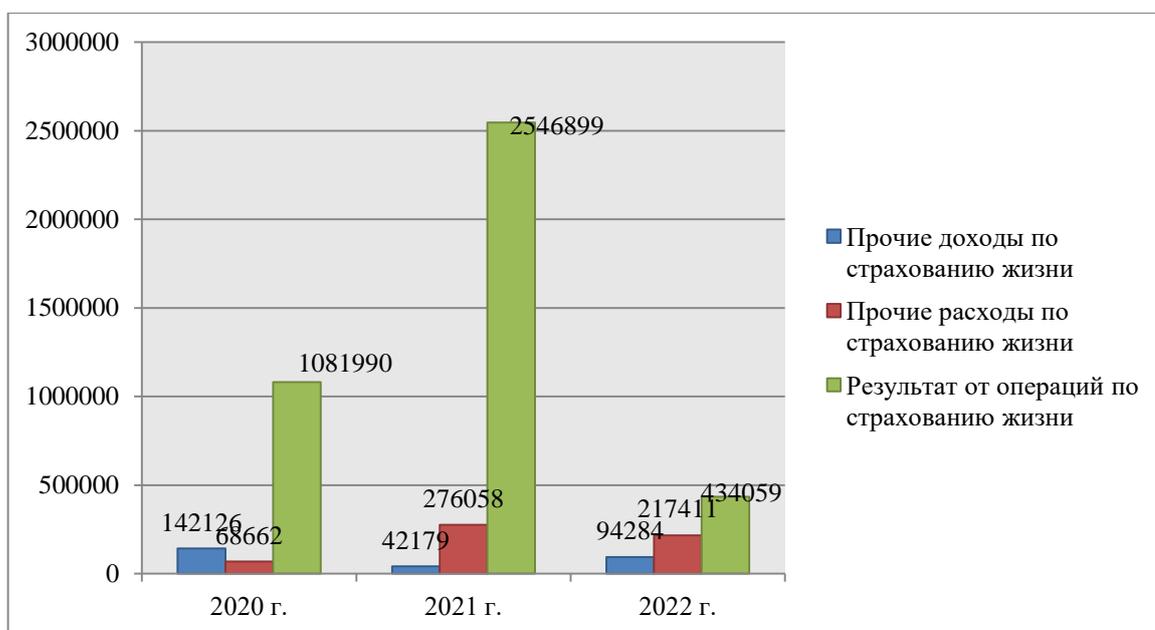


Рисунок 8 – Динамика показателей страхования жизни ООО «СК «Ренессанс Жизнь» в тыс. руб.

В период с 2020 по 2022 год компания «Ренессанс Жизнь» столкнулась с существенным снижением результатов операций в области страхования жизни (-59,88%). В связи с этим, был проведен анализ других видов страхования, предоставленных компанией, за указанный период (Приложение А).

Таблица 3 – Анализ страхования иного, чем страхование жизни ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2020-2022 гг.

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., тыс. руб.	Темп прироста, %
Заработанные страховые премии	1410000	1185089	1190763	-219237	-15,55
Состоявшиеся убытки	44469	92142	231358	186889	420,27
Расходы по ведению страховых операций	1026198	655789	697372	-328826	-32,04
Прочие доходы	27032	25025	11431	-15601	-57,71
Прочие расходы	99866	132572	96902	-2964	-2,97

Продолжение таблицы 3

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., тыс. руб.	Темп прироста, %
Результат от операций по страхованию иного, чем страхование жизни	266499	329610	176562	-89937	-33,75
Итого доходов за вычетом расходов	-815491	-2217288	-257496	557995	68,42

В течение анализируемого периода в исследуемой компании наблюдался резкий рост убытков (+420,27%) при одновременном снижении выручки от страховых премий (-15,55%), что и показано на рисунке 9.

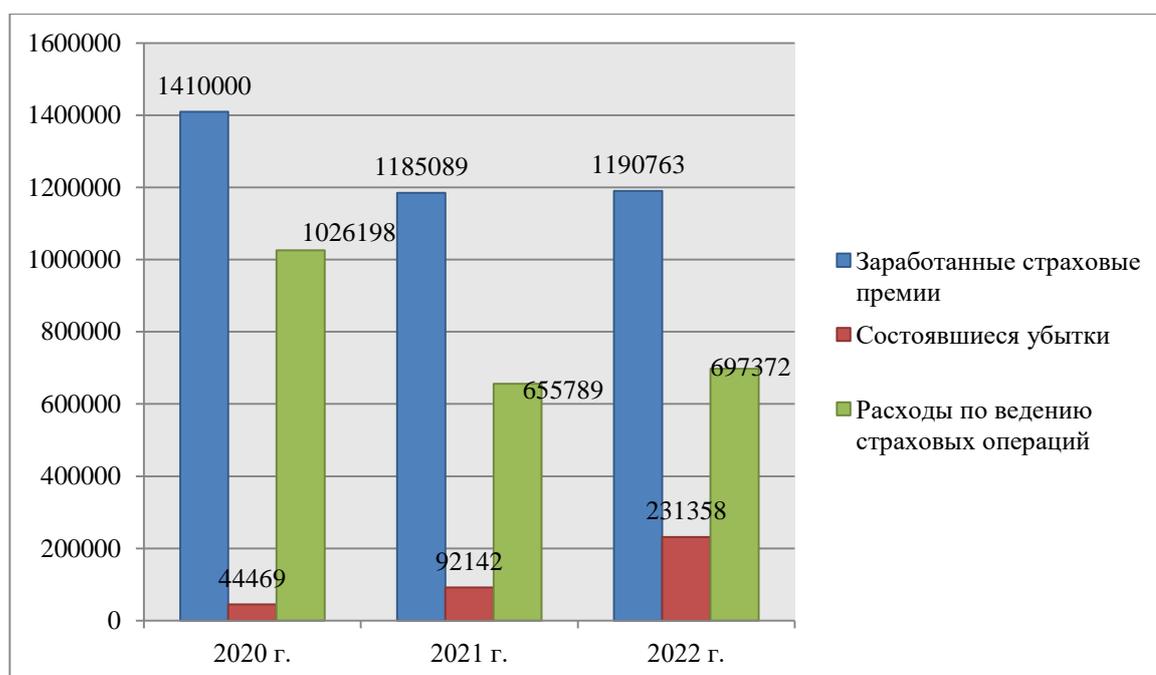


Рисунок 9 – Динамика показателей страхования иного, чем страхование жизни ООО «СК «Ренессанс Жизнь» в тыс. руб.

На рисунке 10 представлена динамика страхования, отличного от страхования жизни. Можно заметить, что у компании одновременно наблюдалось снижение расходов по этим видом страхования, финансовых

поступлений от них, а также затрат на осуществление страховых операций организации -2,97%, -57,51% и -32,04% соответственно).

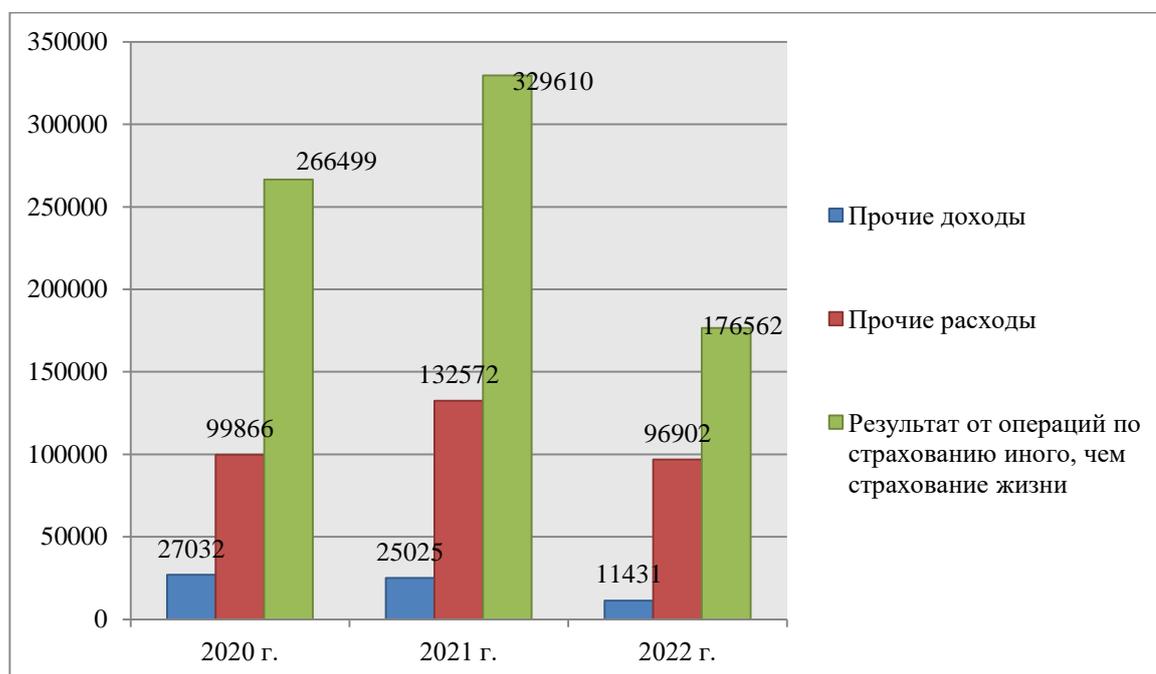


Рисунок 10 – Динамика показателей страхования иного, чем страхование жизни ООО «СК «Ренессанс Жизнь» в тыс. руб.

Операции по страхованию, отличные от страхования жизни, принесли ООО «СК «Ренессанс Жизнь» уменьшение доходов на 33,75% за период с 2020 по 2022 год. В результате компания понесла убытки от своей страховой деятельности.

В таблице 4 проведем анализ инвестиционной деятельности, исследуемой СК (Приложение А).

Таблица 4 – Анализ инвестиционной деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2020-2022 гг.

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., тыс. руб.	Темп прироста, %
Процентные доходы	4117225	6003283	9067808	4950583	120,24
Доходы за вычетом расходов по операциям с финансовыми инструментами	1103646	-1009740	-6558140	-7661786	-694,22

Продолжение таблицы 4

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., тыс. руб.	Темп прироста, %
Доходы за вычетом расходов по операциям с финансовыми активами	6436	-19	0	-6436	-100,00
Доходы за вычетом расходов от операций с инвестиционным имуществом	74302	357754	219301	144999	195,15
Доходы за вычетом расходов по операциям с иностранной валютой	455427	18372	-73353	-528780	-116,11
Прочие инвестиционные доходы	388401	867352	668372	279971	72,08
Итого доходов за вычетом расходов	6145436	6237002	3323987	-2821449	-45,91

За рассматриваемый период процентные доходы ООО «СК «Ренессанс Жизнь», полученные в результате инвестиционной деятельности, выросли на 120,24%. Тем не менее, операции с финансовыми инструментами в тот же период привели к убыткам для компании.. Динамика представлена на рисунке 11.

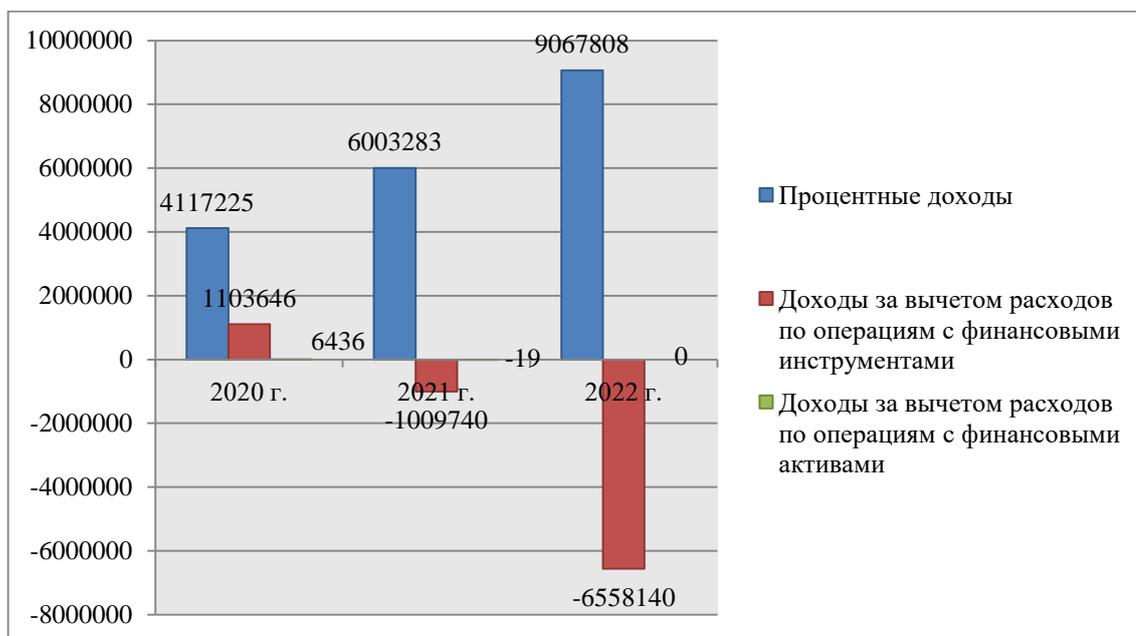


Рисунок 11 – Динамика показателей инвестиционной деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь» в тыс. руб.

В 2022 году ООО «СК «Ренессанс Жизнь» полностью прекратила операции с финансовыми активами (снижение составило 100%). При этом операции с инвестиционным имуществом значительно возросли, демонстрируя увеличение на 195,15%. Это может отражать стратегическое решение компании переориентировать свой инвестиционный портфель на более долгосрочные и возможно более прибыльные активы. Динамика представлена на рисунке 12.

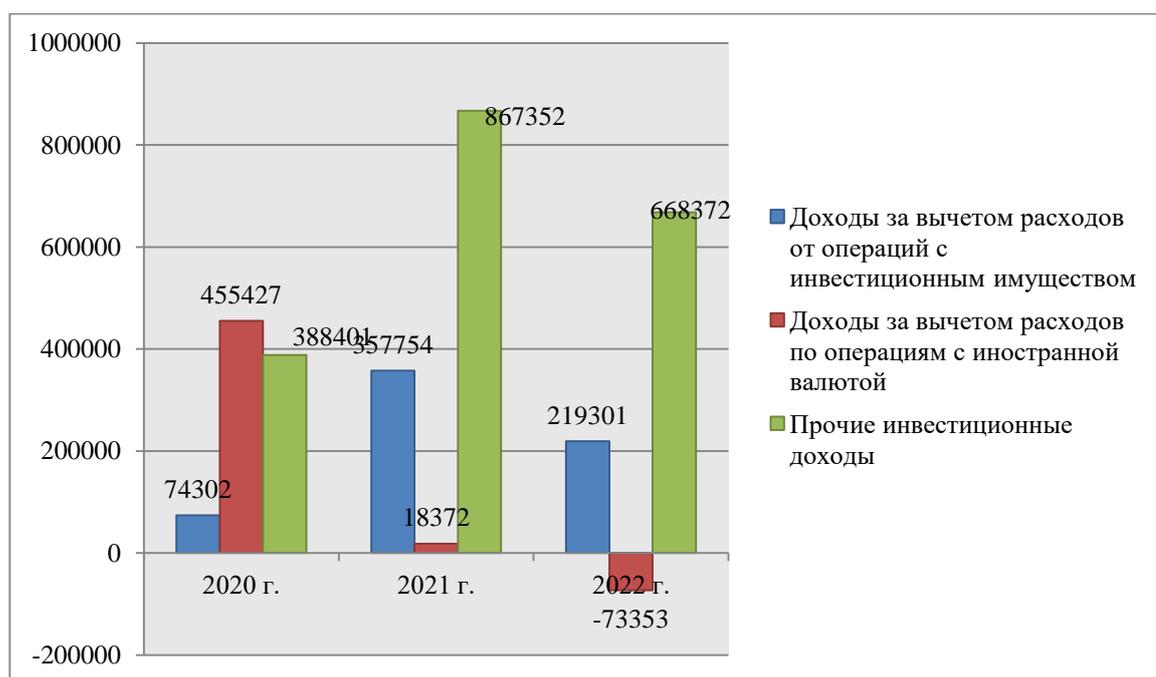


Рисунок 12 – Динамика показателей инвестиционной деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь» в тыс. руб.

Операции с иностранной валютой ООО «СК «Ренессанс Жизнь» сократились на 116,11%. Темп прироста прочих инвестиционных доходов составил 72,08. В результате от осуществления инвестиционной деятельности доход страховой компании сократился на 45,91%.

В таблице 5 проведен анализ прочих операционных доходов и расходов ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2020-2022 гг. (Приложение А).

Таблица 5 – Анализ прочих операционных доходов и расходов ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2020-2022 гг.

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., тыс. руб.	Темп прироста, %
Общие и административные расходы	1634450	2406929	2197648	563198	34,46
Процентные расходы	27654	14627	15117	-12537	-45,34
Прочие доходы	90741	78510	31341	-59400	-65,46
Прочие расходы	390322	382605	220823	-169499	-43,43
Итого доходы от прочей операционной деятельности	-1961685	-2725652	-2402247	-440562	22,46
Прибыль до налогообложения	3368260	1294062	664244	-2704016	-80,28
Прибыль после налогообложения	2808450	1195813	741596	-2066854	-73,59
Итого совокупный доход	2804909	1190222	741596	-2063313	-73,56

За период 2020-2022 гг. общие административные расходы компании выросли на 34,46%, что может свидетельствовать о расширении операционной деятельности или увеличении управленческих затрат. В то же время, процентные расходы, а также прочие доходы и расходы показали тенденцию к снижению. Динамика представлена на рисунке 13.

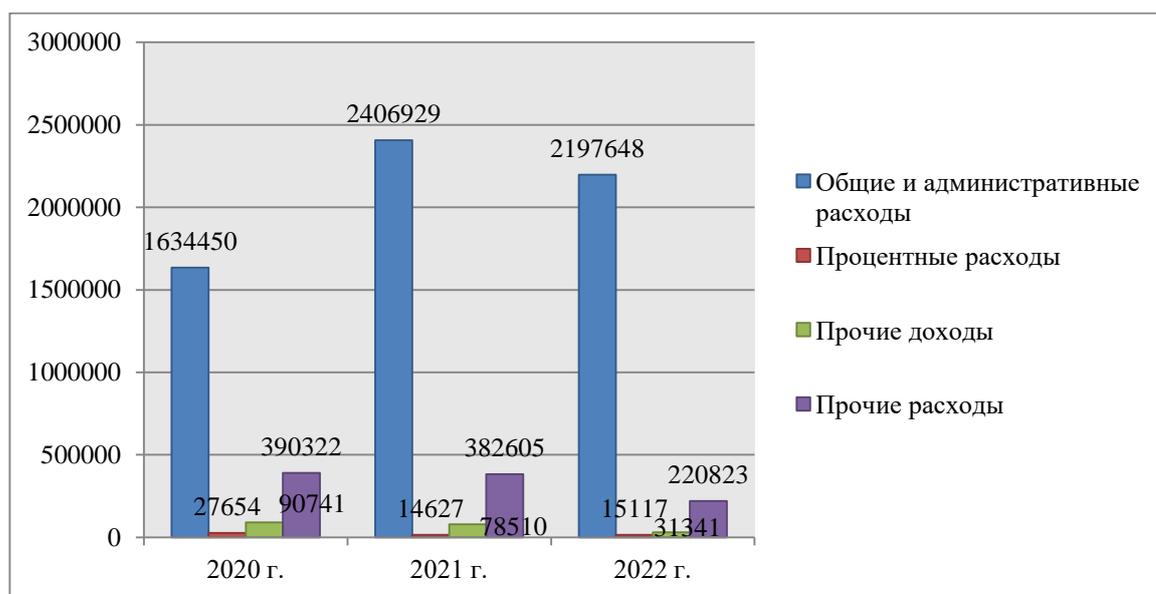


Рисунок 13 – Динамика показателей прочих операционных доходов и расходов ООО «СК «Ренессанс Жизнь» в тыс. руб.

В совокупности доходы от прочих операционных доходов и расходов ООО «СК «Ренессанс Жизнь» возросли на 22,46%.

Сократилась за 2020-2022 гг. прибыль до налогообложения и прибыль после налогообложения на 80,28% и 73,59%. В результате страховая компания в 2022 г. получила совокупный доход на 73,56% меньше, чем в 2020 г. Динамика представлена на рисунке 14.

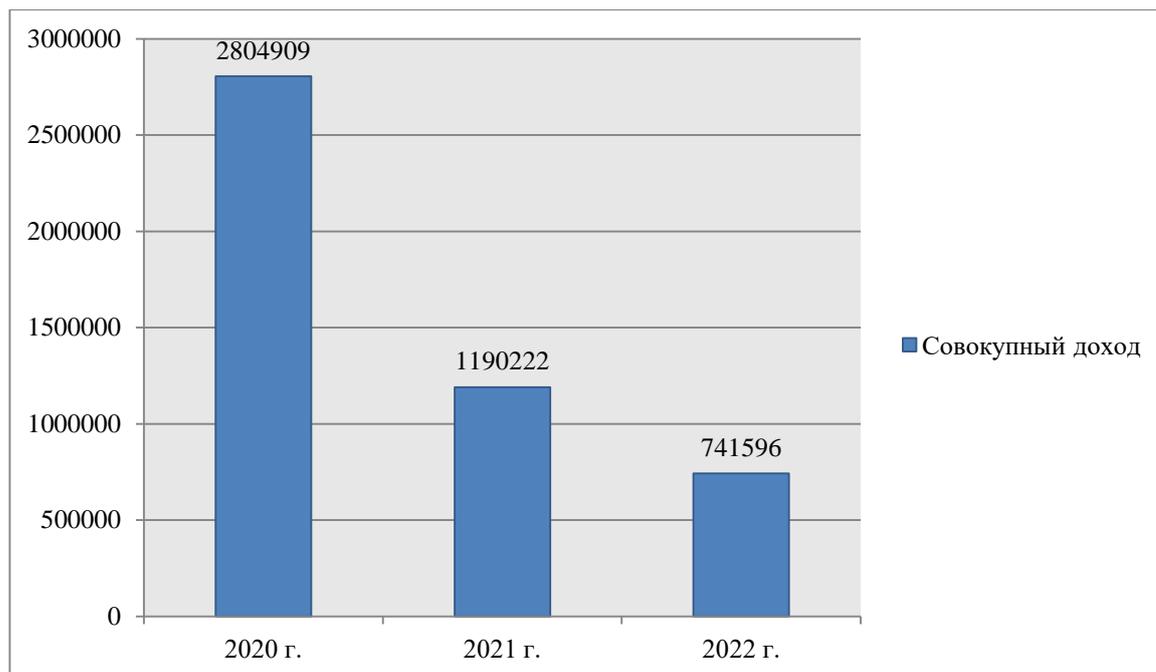


Рисунок 14 – Динамика совокупного дохода ООО «СК «Ренессанс Жизнь» в тыс. руб.

Снижение совокупного дохода отражает ухудшение страховой деятельности компании. За 2020-2022 гг. на страхование жизни и иного страхования, чем страхование жизни спрос упал, от осуществления инвестиционной деятельности доход страховой компании сократился на 45,91%.

## 2.3 Оценка финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь»

В таблице 6 проведена оценка финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2020-2022 гг. на основании формул п. 1.3 и Приложения А.

Таблица 6 – Оценка финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2020-2022 гг.

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., +/-
Рентабельность собственного капитала	0,37	0,11	0,06	-0,31
Рентабельность деятельности	0,06	0,02	0,02	-0,04
Покрытие страховых резервов инвестиционными активами	0,16	0,07	0,10	-0,06
Рентабельность инвестиционного портфеля	3,31	3,15	1,69	-1,62
Доля высоколиквидных инвестиций	0,04	0,02	0,02	-0,02
Доля акций, находящихся в страховой организации других организаций	0,03	0,01	0,01	-0,02

За 2020-2022 гг. в ООО «СК «Ренессанс Жизнь» сократились показатели рентабельности, а именно рентабельность собственного капитала на 0,31, рентабельность деятельности на 0,04 и рентабельность инвестиционного портфеля на 1,62. Динамика представлена на рисунке 15.

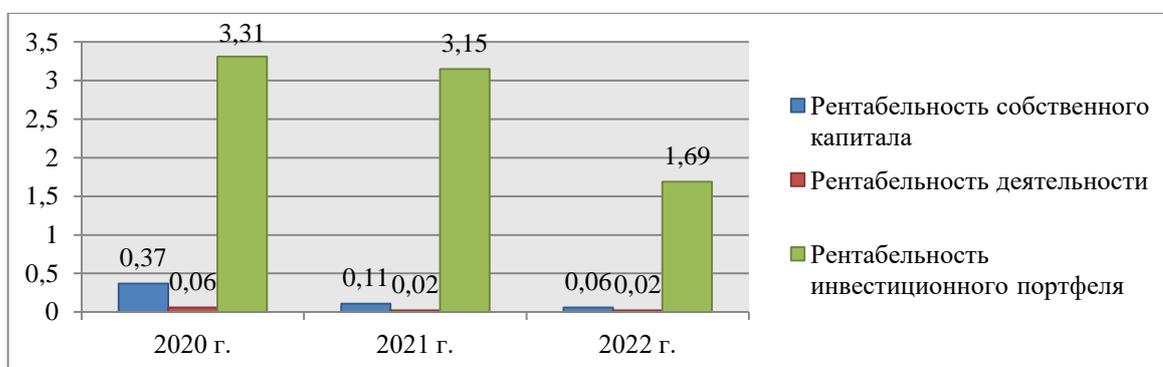


Рисунок 15 – Динамика рентабельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь»

Покрытие страховых резервов инвестиционными активами компании сократилось на 0,06. Уменьшилась доля высоколиквидных активов и доля акций, находящихся в страховой организации других организаций на 0,02. Динамика представлена на рисунке 16.

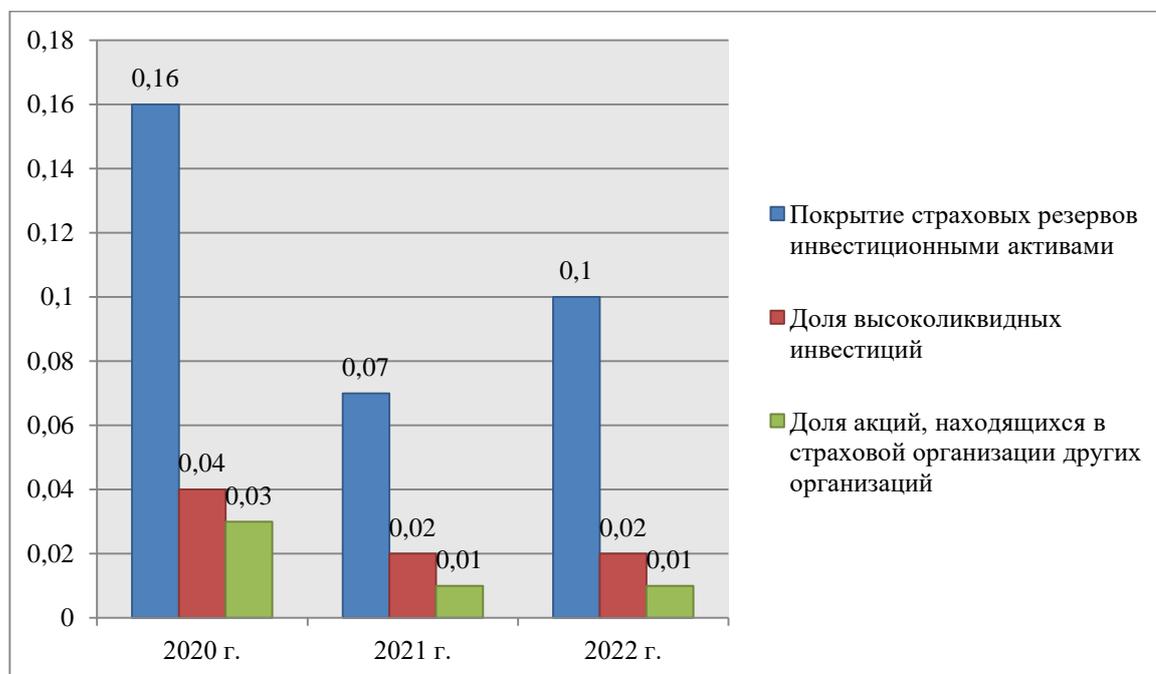


Рисунок 16 – Динамика финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь»

Становится возможным заключить, что все показатели исследуемой компании в период с 2020 по 2022 год имели отрицательную динамику. Для ООО «СК "Ренессанс Жизнь» рекомендуется создать стратегию, направленную на улучшение финансовых результатов и оптимизацию страховой деятельности.

### 3 Разработка мероприятий по повышению финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь»

#### 3.1 Мероприятия по повышению финансовых результатов ООО «СК «Ренессанс Жизнь»

На основании анализа финансовой деятельности ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2021-2022 годы было установлено, что финансовые результаты организации ухудшились. Для улучшения сложившейся ситуации и улучшения финансового состояния компании рекомендовано реализовать ряд мероприятий, представленных на рисунке 17.

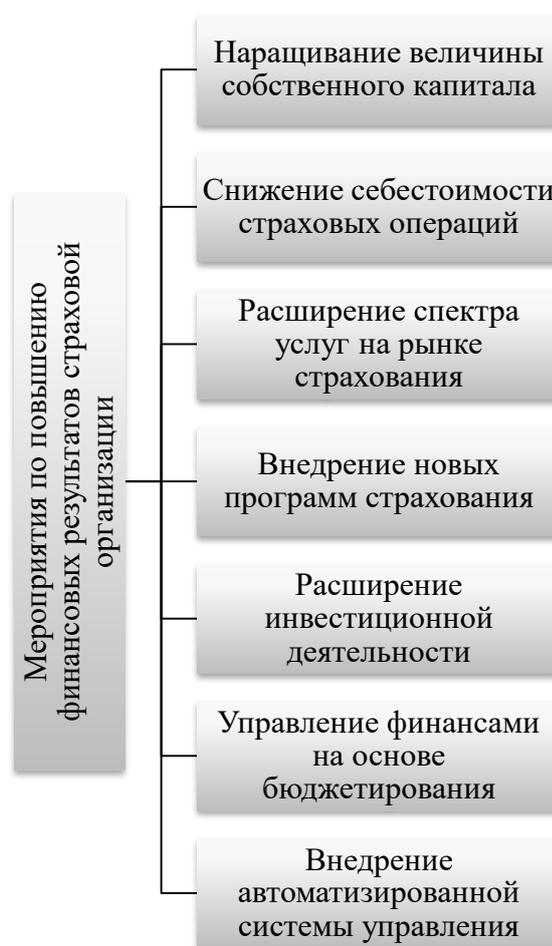


Рисунок 17 – Мероприятия по повышению финансовых результатов

Наращивание собственного капитала влияет на расширение инвестиционной активности страховой организации, что позволяет вкладывать денежные средства в более рискованные и доходные финансовые инструменты.

Снижение себестоимости страховых операций позволит привлечь новых клиентов, что повлияет на рост прибыли.

Расширение спектра услуг на рынке страхования и внедрение новых программ страхования позволит ООО «СК «Ренессанс Жизнь» привлечь также новых заказчиков.

Новые программы страхования должны иметь конкурентные преимущества по сравнению с имеющимися программами на страховом рынке.

Основным видом деятельности организации является страхование жизни. Поэтому ООО «СК «Ренессанс Жизнь» рекомендуется разработать новую страховую программу, которая будет распространяться на страховщиков физических лиц, имеющих проблемы со здоровьем.

Новой программой смогут воспользоваться лица, которым предстоит тяжелая операция или другие медицинские вмешательства. Застраховать лица могут свое здоровье и в случае его ухудшения получить выплату.

Также получение выплаты может осуществляться третьему лицу, предусмотренному в страховом договоре по случаю летального исхода страховщика.

Выплату по страхованию согласно договору, можно будет осуществить при наличии медицинского заключения.

Для повышения финансовой устойчивости и эффективного обеспечения основного вида деятельности страховой организации рекомендуется расширить инвестиционную деятельность.

Внедрение бюджетирования позволит ООО «СК «Ренессанс Жизнь» организовать процесс планирования, который будет осуществлен путем

составления бюджетов в натуральных и денежных выражениях на определенный период.

Бюджетирование поможет выявить свободные денежные ресурсы, которые страховая организация сможет размесить на финансовых рынках с целью получения дополнительной прибыли.

Основными преимуществами бюджетирования выступают контроль, оценка и координация деятельности организации, как в целом, так и по отдельным подразделениям.

Внедрение автоматизированной системы управления позволит повысить конкурентоспособность ООО «СК «Ренессанс Жизнь», увеличить продажи и повысить сервис обслуживания клиентов.

Страховой организации рекомендуется приобрести автоматизированную систему «1С Предприятие 8» в электронной версии. В процессе внедрения системы в ООО «СК «Ренессанс Жизнь» автоматизируются следующие модули:

- учет договоров страхования и лимитов ответственности при их заключении;
- количественный, номерной учет бланков строгой отчетности и учет по состояниям;
- учет убытков в разрезе рисков;
- автоматическое начисление комиссионного вознаграждения клиентам и отслеживание допустимых значений;
- автоматическое регулирование исходящих и входящих убытков;
- централизованный контроль платежей, блокировка платежных документов, не прошедших авторизацию;
- автоматизированный документооборот;
- формирование страховой и управленческой отчетности.

На снижение финансового результата ООО «СК «Ренессанс Жизнь» оказывает рост дебиторской и кредиторской задолженности. За период

исследования дебиторская задолженность возросла на 1952%, кредиторская задолженность увеличилась на 131%.

Страховой организации для улучшения финансового состояния и повышения финансовых результатов рекомендуется осуществить ряд следующих мероприятий:

- списать часть дебиторской задолженности с истекшим сроком исковой давности в размере 8%;
- погасить часть кредиторской задолженности за счет нераспределенной прибыли в размере 50%.

Следовательно, предлагаемые мероприятия к реализации позволят ООО «СК «Ренессанс Жизнь» повысить финансовый результат.

Далее проведена оценка экономической эффективности внедрения новой страховой программы, автоматизированной системы управления и списания дебиторской и кредиторской задолженности.

### **3.2 Оценка экономической эффективности разработанных мероприятий**

В таблице 7 проведен анализ страховых сумм по новой программе страхования ООО «СК «Ренессанс Жизнь».

Таблица 7 – Анализ страховых сумм по новой программе страхования ООО «СК «Ренессанс Жизнь»

Условия договора страхования	Страховая премия, %	Страховая сумма, тыс. руб.
А	5	100
Б	10	300
В	15	500

По результату внутреннего исследования 100 человек согласились заключить договор по новой программе страхования, результаты представлены в таблице 8.

Таблица 8 – Анализ прибыли по новой программе страхования ООО «СК «Ренессанс Жизнь»

Условия договора страхования	Количество человек	Страховая сумма, тыс. руб.	Страховая премия, тыс. руб.	Выплаты, тыс. руб.	Чистый остаток, тыс. руб.
А	15	100	1500	900	600
Б	35	300	10500	6300	4200
В	50	500	25000	15000	10000
Итого	100	900	37000	22200	14800

При заключении страховых договоров с клиентами (100 человек) чистый остаток составит 14800 т. р. с учетом страховой выплаты в размере 60%.

Экономический эффект от внедрения автоматизированной системы (по данным официального разработчика системы): 10% сокращение сроков оказания услуг, 20% сокращение трудозатрат в подразделениях, 30% ускорение получения управленческой отчетности, 30 % ускорения получения регламентированной отчетности.

Годовые затраты на внедрение автоматизированной системы «1С Предприятие 8» в ООО «СК «Ренессанс Жизнь» составят 800 т.р., планируемая прибыль от экономического эффекта составит не менее 1%, а именно 7416 т.р.

Следовательно, прибыль от внедрения новой программы страхования и установки автоматизированной системы составит:

$$14800 + 7416 = 22216 \text{ т.р.}$$

Тогда планируемый финансовый результат от внедрения мероприятий составит:

$$741596 + 22216 = 763812 \text{ т.р.}$$

Динамика финансового результата ООО «СК «Ренессанс Жизнь» на рисунке 18.

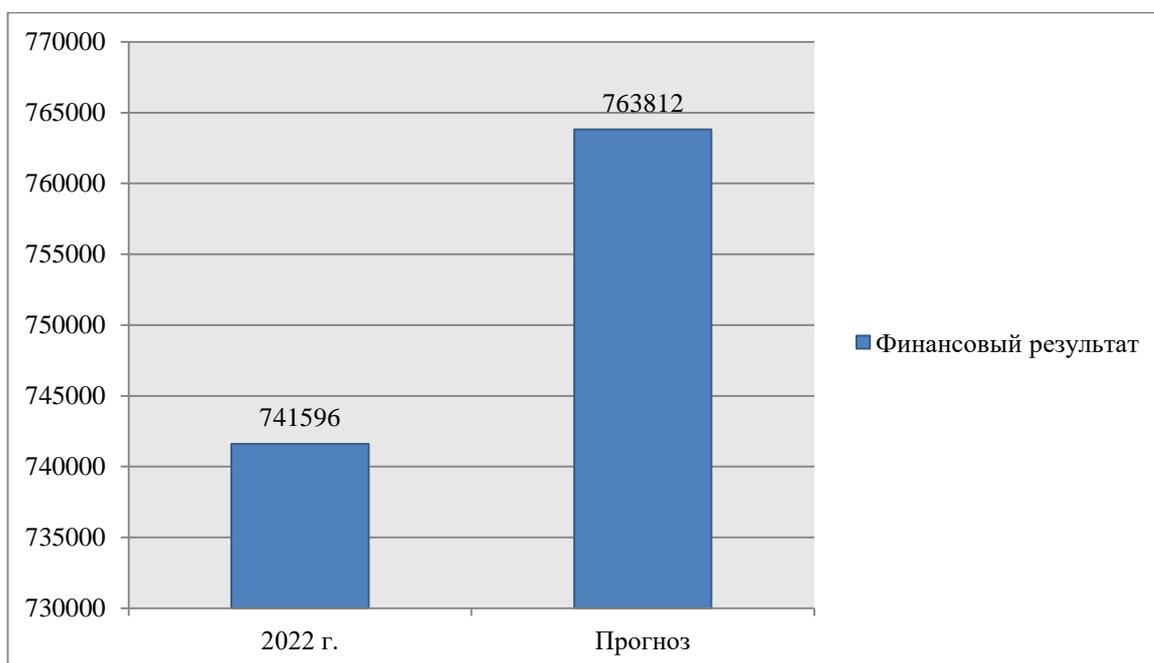


Рисунок 18 – Динамика финансового результата ООО «СК «Ренессанс Жизнь» в тыс. руб.

При внедрении новой программы страхования и автоматизированной системы «1С Предприятие 8» финансовый результат страховой организации возрастет на 3%.

Страховой организации для улучшения финансового состояния и повышения финансовых результатов рекомендуется списать часть дебиторской задолженности с истекшим сроком исковой давности в размере 8%, тогда:

$$263019 - 8\% = 241975 \text{ т.р.}$$

Списание кредиторской задолженности за счет нераспределенной прибыли в доле 50%:

$$2262214 - 50\% = 1131107 \text{ т.р.}$$

Динамика дебиторской и кредиторской задолженности страховой организации представлена на рисунке 19.

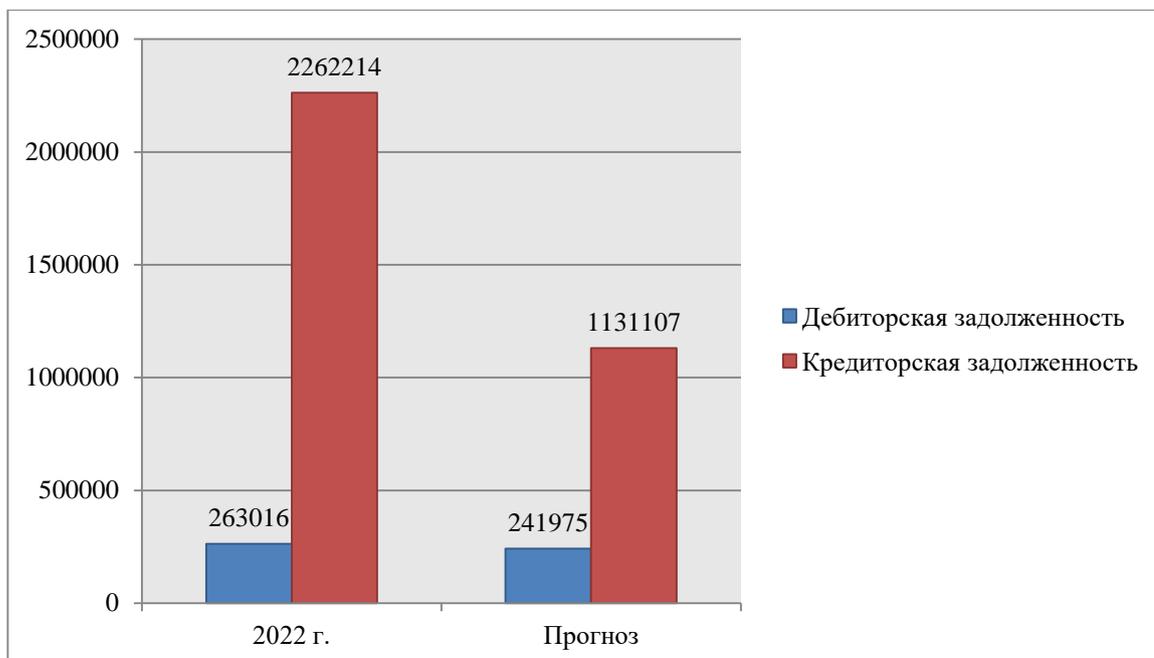


Рисунок 19 – Динамика дебиторской и кредиторской задолженности ООО «СК «Ренессанс Жизнь», тыс. руб.

Снижение дебиторской и кредиторской задолженности страховой организации позволит уменьшить долю обязательств в структуре баланса, а также повлияет на рост платежеспособности и финансовой устойчивости в целом.

Следовательно, предложенные к реализации мероприятия являются эффективными и в случае их применения в ООО «СК «Ренессанс Жизнь» повысится финансовый результат, а также улучшится финансовое состояние в целом.

## Заключение

Страховые организации на современном этапе сталкиваются с рядом проблем, связанных с использованием устаревших методов управления и финансовым менеджментом, а также отсутствием четких стратегических стратегий в отрасли. Финансовый анализ должен проводиться регулярно, и аналитические органы должны постоянно следить за его результатами для повышения эффективности работы организации. В связи с этим анализ финансовых результатов деятельности страховой организации является актуальным на сегодняшний день.

Страхование выступает одним из главных правовых и финансовых механизмом в нашей стране, который обеспечивает защиту интересов граждан и как финансовая отрасль представляет собой объекты гражданских правоотношений.

Страхование – это вид отношений, связанных с защитой имущественных прав и интересов юридических и физических лиц в случае наступления определенных событий или страховых случаев за счет уплачиваемых страховых премий.

Доход страховой организации формируется из взносов страхователей, расходы представляют собой страховые выплаты и затраты на содержание страховой организации. Прибыль страховой организации формируется за счет разницы доходов и расходов, если же доходы ниже расходов – то страховая организация не может выполнить обязательства перед страховщиками.

Страхование – это система создания фондов, которые создаются и используются страховыми организациями на основе страховых взносов тех, кто заинтересован в страховом сотрудничестве. Средства этих фондов используются для возмещения ущерба, возникшего в результате причинения вреда, согласно условиям и правилам страхового договора/

Наше государство широко использует пенсионное обеспечение и социальное страхование с целью общественной страховой защиты на случаи болезни, потери кормильца, потери работы, смерти. Деятельность страховых организаций регламентируется законодательством.

Цель нормативно-правового регулирования в России заключается в обеспечении страховых организаций условиями формирования развития страховых продуктов и соблюдения защиты страховщиков.

Во многом финансовый результат является базовой целью хозяйственной деятельности, которая зачастую нацелена на его максимизацию и в конечном счете выражается именно в прибыли, включающей прибыль от текущей деятельности как разницу между прочими доходами и расходами, возникающими в работе страховой организации.

Проведение комплексных мероприятий, направленных на повышение эффективности деятельности страховой организации и укрепление позиций, способствует повышению его конкурентоспособности на внутреннем и отраслевом рынках. Таким образом, это позволяет повысить рентабельность бизнеса, что является основной целью его развития.

ООО «СК «Ренессанс Жизнь» с каждым годом развивается и становится успешнее. Спрос на страхование растет среди населения и предпринимателей. Снижение совокупного дохода отражает ухудшение страховой деятельности компании. За 2020-2022 гг. на страхование жизни и иного страхования, чем страхование жизни спрос упал, от осуществления инвестиционной деятельности доход страховой компании сократился на 45,91%.

Все показатели финансовых результатов имеют отрицательную тенденцию. Основными мероприятиями по повышению финансовых результатов предложены внедрение новой программы по страхованию, внедрение автоматизированной системы «1С Предприятие 8» и сокращение доли дебиторской и кредиторской задолженности.

При заключении страховых договоров с клиентами (100 человек) чистый остаток составит 14800 тыс. руб. с учетом страховой выплаты в размере 60%.

Годовые затраты на внедрение автоматизированной системы «1С Предприятие 8» в ООО «СК «Ренессанс Жизнь» составят 800 т.р., планируемая прибыль от экономического эффекта составит не менее 1%, а именно 7416 т.р.

При внедрении новой программы страхования и автоматизированной системы «1С Предприятие 8» финансовый результат страховой организации возрастет на 3%.

Снижение дебиторской и кредиторской задолженности страховой организации позволит уменьшить долю обязательств в структуре баланса, а также повлияет на рост платежеспособности и финансовой устойчивости в целом.

Следовательно, предложенные к реализации мероприятия являются эффективными и в случае их применения в ООО «СК «Ренессанс Жизнь» повысится финансовый результат, а также улучшится финансовое состояние в целом.

## Список используемой литературы

1. Годин, А. М. Страхование / Годин А.М., Фрумина С.В., - 3-е изд. - Москва : Дашков и К, 2018. - 256 с.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.09.2023).
3. Закон РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации» от 27.11.1992 № 4015-1 (последняя редакция).
4. Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 04.08.2023) «О защите прав потребителей».
5. Каячева, Л. В. Страхование : учебное пособие / Л. В. Каячева, М. Н. Черных, Г. Ф. Каячев. - Красноярск : Сиб. федер. ун-т, 2020. - 148 с.
6. Куприянова, Л. М. Финансовый анализ : учебное пособие / Л.М. Куприянова. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 157 с.
7. Литовченко, В. П. Финансовый анализ : учебное пособие / В. П. Литовченко. - 3-е изд., перераб. - Москва : Дашков и К, 2023. - 144 с.
8. Новикова, Н. Н. Страхование : методические указания по выполнению курсовой работы для студентов направления бакалаврской подготовки 38.03.02 «Менеджмент» / Н. Н. Новикова. - Москва : Изд. Дом НИТУ «МИСиС», 2020. - 23 с.
9. Ряховская, О. Н. Экономика предприятия : учебное пособие / О. Н. Ряховская, Т. О. Боярская ; под ред. С. Г. Фалько. - Москва : МГТУ им. Баумана, 2019. - 120 с.
10. Слагода, В. Г. Экономика: Учебное пособие / В.Г. Слагода. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Форум, 2019. - 240 с.
11. Пласкова, Н. С. Финансовый анализ деятельности организации : учебник / Н.С. Пласкова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 372 с.

12. Сплетугов, Ю. А. Страхование : учебное пособие / Ю.А. Сплетугов, Е.Ф. Дюжиков. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 357 с.
13. Страхование : учебник / Е. Г. Князева, О. А. Бойтуш, Т. Д. Одиноква [и др.] ; под общ. ред. Е. Г. Князевой. - 2-е изд., стер. - Москва : ФЛИНТА ; Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2022. - 242 с.
14. Федеральный закон от 01.04.2020 № 102-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации».
15. Федеральный закон от 25.12.2018 № 477-ФЗ «О страховых тарифах на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов».
16. Федеральный закон от 19.12.2022 № 517-ФЗ «О страховых тарифах на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов».
17. Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (ред. 05.01.2024).
18. Федеральный закон от 16.07.1999 N 165-ФЗ «Об основах обязательного социального страхования» (ред. от 14.07.2022).
19. Федеральный закон от 24.07.1998 № 125-ФЗ (ред. от 25.12.2023) «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний».
20. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ (ред. от 25.12.2023) «О несостоятельности (банкротстве)» в редакции от 05.01.2024.
21. Федеральный закон от 11 августа 1995 г. № 135-ФЗ (ред. от 27.11.2023) «О благотворительной деятельности и добровольчестве (волонтерстве)».

22. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция) - URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_122855/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/) (дата обращения: 21.02.2024). – Режим доступа: по подписке.
23. Финансовый анализ : учебное пособие / под общ. ред. Н. С. Пионткевич. - 2-е изд., стер. - Москва : ФЛИНТА, 2024. - 192 с.
24. Экономика : учебное пособие / под ред. проф. В.А. Умнова и доц. А.М. Белоновской. — Москва : ИНФРА-М, 2021. — 180 с.
25. Экономика предприятия : практикум / сост. Н. А. Храмцова. - Омск : СибАДИ, 2022. - 51 с.
26. Экономика предприятия : методические указания для самостоятельной работы студентов / сост. Н. А. Храмцова ; СибАДИ, Институт «Информационные системы, экономика и управление», Кафедра «Экономика, логистика и управление качеством». - Омск : СибАДИ, 2022. - 29 с.
27. Bingham, Robert. Study Guide to Accompany McConnell and Brue Macroeconomics. New York; St. Louis; San Francisco: McGraw-Hill Book, Inc., 1990. 291 p.
28. Brealey, Richard. Principles of corporate finance. 3 rd ed. New York; St. Louis; San Francisco: McGraw-Hill Publishing Company, 1988. 954 p.
29. Davies, Jeff. Managerial Economics: научное издание. London: Longman Group UK Ltd; [S. l.]: Macdonald & Evans Ltd, 1989. 302 p.
30. Freear, John. The management of business finance. London: Pitman publishing, 1987. 562 с.

Приложение А  
Отчетность ООО «СК «Ренессанс Жизнь»

Таблица А.1 – Бухгалтерский баланс ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2022 г.

Годовая (тыс. руб.)

Номер строки	Наименование показателя	Примечания к строкам	31.12.2022	31.12.2021
1	2	3	4	5
	<b>Раздел I. АКТИВЫ</b>			
1	Денежные средства и их эквиваленты	5	7 571 474	4 261 585
2	Депозиты и прочие размещенные средства в кредитных организациях и банках-нерезидентах	6	19 983 706	29 862 117
3	Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости, изменение которой отражается в составе прибыли или убытка, в том числе:	7	72 170 235	60 601 772
5	Финансовые активы, удерживаемые до погашения, в том числе:	9	5 391 504	-
6	Дебиторская задолженность по операциям страхования, сострахования и перестрахования	10	263 016	185 223
8	Займы, прочие размещенные средства и прочая дебиторская задолженность	12	176 697	86 709
9	Доля перестраховщиков в резервах по договорам страхования жизни, классифицированным как страховые	13	-	1 241 855
11	Доля перестраховщиков в резервах по страхованию иному, чем страхование жизни	15	-	438 321
16	Инвестиционное имущество и капитальные вложения в него	20	1 966 976	1 983 135
17	Нематериальные активы	21	642 715	360 483
18	Основные средства и капитальные вложения в них	22	295 383	349 971
19	Отложенные аквизиционные расходы	23	457 160	519 547
20	Требования по текущему налогу на прибыль	58	20 338	-
21	Отложенные налоговые активы	58	901 525	245 242
22	Прочие активы	24	364 421	224 214
23	<b>Итого активов</b>		<b>110 205 150</b>	<b>100 360 177</b>
	<b>Раздел II. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
25	Займы и прочие привлеченные средства	27	166 282	199 111

## Продолжение Приложения А

### Продолжение таблицы А.1

Номер строки	Наименование показателя	Примечания к строкам	31.12.2022	31.12.2021
1	2	3	4	5
28	Кредиторская задолженность по операциям страхования, сострахования и перестрахования	30	2 262 214	2 434 699
30	Резервы по договорам страхования жизни, классифицированным как страховые	13	93 814 706	84 662 693
31	Обязательства по договорам страхования жизни, классифицированным как инвестиционные с негарантированной возможностью получения дополнительных выгод	31	43 408	55 851
33	Резервы по страхованию иному, чем страхование жизни	15	1 122 640	1 345 064
36	Обязательство по текущему налогу на прибыль	58	-	30 360
38	Резервы - оценочные обязательства	34	167 637	112 112
39	Прочие обязательства	35	1 017 085	950 706
40	Итого обязательств		98 593 972	89 790 595
	<b>Раздел III. КАПИТАЛ</b>			
41	Уставный капитал	36	450 001	450 001
42	Добавочный капитал	36	4 300 000	4 000 000
50	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)		6 861 177	6 119 581
51	Итого капитала		11 611 178	10 569 582
52	Итого капитала и обязательств		110 205 150	100 360 177

Должностное лицо,  
подписавшее отчетность

2023-02-27

Генеральный директор  
(должность)

Киселев Олег Михайлович  
(расшифровка подписи)



Продолжение Приложения А

Таблица А.2 – Отчет о финансовых результатах ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2022 год

Номер строки	Наименование показателя	Примечания к строкам	2022 год	2021 год
1	2	3	4	5
	<b>Раздел I. Страховая деятельность</b>			
	<b>Подраздел I. Страхование жизни</b>			
1	Заработанные страховые премии – нетто-перестрахование, в том числе:		49 272 028	55 233 663
1.1	страховые премии по операциям страхования, сострахования и перестрахования	39	48 717 887	55 803 731
1.2	страховые премии, переданные в перестрахование	39	554 141	(570 068)
2	Выплаты – нетто-перестрахование, в том числе:	40	(25 690 145)	(18 666 697)
2.1	выплаты по операциям страхования, сострахования и перестрахования	40	(25 953 633)	(18 839 070)
2.2	доля перестраховщиков в выплатах	40	358 376	225 094
2.3	дополнительные выплаты (страховые бонусы)	40	(71 168)	(34 144)
2.4	расходы по урегулированию убытков	40	(23 720)	(18 576)
3	Изменение резервов и обязательств – нетто-перестрахование, в том числе:	41	(10 381 425)	(10 430 110)
3.1	изменение резервов и обязательств	41	(9 139 570)	(10 879 395)
3.2	изменение доли перестраховщиков в резервах и обязательствах	41	(1 241 855)	449 286
4	Расходы по ведению страховых операций – нетто-перестрахование, в том числе:	42	(13 511 390)	(28 449 876)
4.1	аквизиционные расходы	42	(13 500 458)	(28 462 483)
4.2	перестраховочная комиссия по договорам перестрахования	42	(10 932)	12 607
5	Прочие доходы по страхованию жизни	43	94 284	42 179
6	Прочие расходы по страхованию жизни	43	(217 411)	(276 058)
7	Результат от операций по страхованию жизни		(434 059)	(2 546 899)
	<b>Подраздел 2. Страхование иное, чем страхование жизни</b>			
8	Заработанные страховые премии – нетто-перестрахование, в том числе:	44	1 190 763	1 185 089
8.1	страховые премии по операциям страхования, сострахования и перестрахования	44	1 183 934	1 318 743
8.2	страховые премии, переданные в перестрахование	44	136 634	(121 182)
8.3	изменение резерва незаработанной премии		172 915	(9 577)

Продолжение Приложения А

Продолжение таблицы А.2

Номер строки	Наименование показателя	Примечания к строкам	2022 год	2021 год
1	2	3	4	5
8.4	изменение доли перестраховщиков в резерве незаработанной премии		(302 720)	(2 895)
9	Состоявшиеся убытки – нетто-перестрахование, в том числе:	45	(231 358)	(92 142)
9.1	выплаты по операциям страхования, сострахования и перестрахования	45	(193 220)	(154 662)
9.2	расходы по урегулированию убытков	45	(818)	(874)
9.3	доля перестраховщиков в выплатах		48 772	66 309
9.4	изменение резервов убытков	45	49 509	28 960
9.5	изменение доли перестраховщиков в резервах убытков	45	(135 601)	(31 875)
10	Расходы по ведению страховых операций – нетто-перестрахование, в том числе:	46	(697 372)	(655 789)
10.1	аквизиционные расходы	46	(596 285)	(541 424)
10.2	перестраховочная комиссия по договорам перестрахования		(38 700)	12 374
10.3	изменение отложенных аквизиционных расходов и доходов	46	(62 387)	(126 739)
12	Прочие доходы по страхованию иному, чем страхование жизни	48	11 431	25 025
13	Прочие расходы по страхованию иному, чем страхование жизни	48	(96 902)	(132 572)
14	Результат от операций по страхованию иному, чем страхование жизни		176 562	329 610
15	Итого доходов за вычетом расходов (расходов за вычетом доходов) от страховой деятельности		(257 496)	(2 217 288)
16	Процентные доходы	49	9 067 808	6 003 283
17	Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) по операциям с финансовыми инструментами, оцениваемыми по справедливой стоимости, изменение которой отражается в составе прибыли или убытка, кроме финансовых обязательств, классифицируемых как оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, при первоначальном признании	50	(6 558 140)	(1 009 740)
18	Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) по операциям с финансовыми активами, имеющимися в наличии для продажи	51	-	(19)
19	Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) от операций с инвестиционным имуществом и капитальными вложениями в него	52	219 301	357 754
20	Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) по операциям с иностранной валютой		(73 353)	18 372
21	Прочие инвестиционные доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов)	53	668 372	867 352
22	Итого доходов за вычетом расходов (расходов за вычетом доходов) от инвестиционной деятельности		3 323 987	6 237 002
	Раздел III. Прочие операционные доходы и расходы			
23	Общие и административные расходы	54	(2 197 648)	(2 406 929)
24	Процентные расходы	55	(15 117)	(14 627)
27	Прочие доходы	57	31 341	78 510
28	Прочие расходы	57	(220 823)	(382 605)
29	Итого доходов (расходов) от прочей операционной деятельности		(2 402 247)	(2 725 652)
30	Прибыль (убыток) до налогообложения		664 244	1 294 062

Продолжение Приложения А

Продолжение таблицы А.2

Номер строки	Наименование показателя	Примечания к строкам	2022 год	2021 год
1	2	3	4	5
31	Доход (расход) по налогу на прибыль, в том числе:	58	77 352	(98 248)
31.1	доход (расход) по текущему налогу на прибыль	58	(578 931)	(583 969)
31.2	доход (расход) по отложенному налогу на прибыль	58	656 283	485 720
33	Прибыль (убыток) после налогообложения		741 596	1 195 813
	<b>Раздел IV. Прочий совокупный доход</b>			
43	Прочий совокупный доход (расход), подлежащий переклассификации в состав прибыли или убытка в последующих периодах, в том числе:		-	(5 591)
44	чистое изменение справедливой стоимости финансовых активов, имеющихс я в наличии для продажи, в том числе:	51	-	(5 591)
45	изменение справедливой стоимости финансовых активов, имеющихс я в наличии для продажи		-	(6 989)
46	налог на прибыль, связанный с изменением справедливой стоимости финансовых активов, имеющихс я в наличии для продажи	58	-	1 398
53	<b>Итого прочий совокупный доход (расход) за отчетный период</b>		-	(5 591)
54	<b>Итого совокупный доход (расход) за отчетный период</b>		741 596	1 190 222

Должностное лицо,  
подписавшее отчетность

2023-02-27

Генеральный директор  
(должность)



Киселев-Олег Михайлович  
(расшифровка подписи)

## Продолжение Приложения А

Таблица А.3 – Бухгалтерский баланс ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2021 год

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС СТРАХОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ				
на 31 Декабря 2021 г.				
Полное фирменное наименование /	Общество с ограниченной ответственностью "Страховая Компания "Ренессанс Жизнь"			
сокращенное фирменное наименование	ООО "СК "Ренессанс Жизнь"			
Почтовый адрес	115114, Российская Федерация, г. Москва, наб. Дербеневская, д. 7, стр. 22, этаж 4, помещ. XIII, ком.11			
			Код формы по ОКУД 0420125	
			Годовая (тыс. руб.)	
Номер строки	Наименование показателя	Примечание к строкам	31.12.2021	31.12.2020
1	2	3	4	5
	<b>Раздел I. АКТИВЫ</b>			
1	Денежные средства и их эквиваленты	5	4 261 585	9 809 310
2	Депозиты и прочие размещенные средства в кредитных организациях и банках-нерезидентах	6	29 862 117	15 070 585
3	Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости, изменение которой отражается в составе прибыли или убытка	7	60 601 772	52 936 926
4	Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	8	-	356 063
6	Дебиторская задолженность по операциям страхования, сострахования и перестрахования	10	185 223	136 966
8	Займы, прочие размещенные средства и прочая дебиторская задолженность	12	86 709	1 596 215
9	Доля перестраховщиков в резервах по договорам страхования жизни, классифицированным как страховые	13	1 241 855	792 569
11	Доля перестраховщиков в резервах по страхованию иному, чем страхование жизни	15	438 321	473 092
16	Инвестиционное имущество	20	1 983 135	1 858 073
17	Нематериальные активы	21	360 483	226 999
18	Основные средства	22	349 971	290 221
19	Отложенные аквизиционные расходы	23	519 547	646 286
21	Отложенные налоговые активы	58	245 242	-
22	Прочие активы	24	224 214	438 082
23	<b>Итого активов</b>		<b>100 360 177</b>	<b>84 631 388</b>

Продолжение Приложения А

Продолжение таблицы А.3

Номер строки	Наименование показателя	Примечание к строкам	31.12.2021	31.12.2020
1	2	3	4	5
	<b>Раздел II. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
25	Займы и прочие привлеченные средства	27	199 111	191 418
28	Кредиторская задолженность по операциям страхования, сострахования и перестрахования	30	2 434 699	1 721 175
30	Резервы по договорам страхования жизни, классифицированным как страховые	13	84 662 693	72 492 701
31	Обязательства по договорам страхования жизни, классифицированным как инвестиционные с негарантированной возможностью получения дополнительных выгод	31	55 851	-
33	Резервы по страхованию иному, чем страхование жизни	15	1 345 064	1 285 667
36	Обязательство по текущему налогу на прибыль	58	30 360	74 073
37	Отложенные налоговые обязательства	58	-	241 876
38	Резервы - оценочные обязательства	34	112 112	79 832
39	Прочие обязательства	35	950 706	961 600
40	<b>Итого обязательств</b>		<b>89 790 595</b>	<b>77 048 341</b>
	<b>Раздел III. КАПИТАЛ</b>			
41	Уставный капитал	36	450 001	450 001
42	Добавочный капитал	36	4 000 000	1 308 687
45	Резерв переоценки по справедливой стоимости финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи		-	5 591
50	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)		6 119 581	5 818 767
51	<b>Итого капитала</b>		<b>10 569 582</b>	<b>7 583 047</b>
52	<b>Итого капитала и обязательств</b>		<b>100 360 177</b>	<b>84 631 388</b>

Должностное лицо,  
подписавшее отчетность

2022-02-21

Генеральный директор  
(должность)



(подпись)

О.М. Киселев  
(расшифровка подписи)

## Продолжение Приложения А

Таблица А.4 – Отчет о финансовых результатах ООО «СК «Ренессанс Жизнь» за 2021 год

Код территории по ОКАТО	Код некредитной финансовой организации	
	по ОКПО	Регистрационный номер (порядковый номер)
43296359000	74632299	3972

**ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ СТРАХОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**  
за 2021 г.

Полное фирменное наименование /	Общество с ограниченной ответственностью "Страховая Компания "Ренессанс Жизнь"
сокращенное фирменное наименование	ООО "СК "Ренессанс Жизнь"
Почтовый адрес	115114, Российская Федерация, г. Москва, наб. Дербеневская, д. 7, стр. 22, этаж 4, помещ. XIII, ком.11

Код формы по ОКУД 0420126

Годовая (тыс. руб.)

Номер строки	Наименование показателя	Примечание к строкам	2021 год	2020 год
1	2	3	4	5
	Раздел I. Страхование деятельности			
	Подраздел I. Страхование жизни			
1	Заработанные страховые премии – нетто-перестрахование, в том числе:		55 233 663	44 523 306
1.1	страховые премии по операциям страхования, сострахования и перестрахования	39	55 803 731	44 941 910
1.2	страховые премии, переданные в перестрахование	39	(570 068)	(418 603)
2	Выплаты – нетто-перестрахование, в том числе:	40	(18 666 697)	(5 847 837)
2.1	выплаты по операциям страхования, сострахования и перестрахования	40	(18 839 070)	(5 905 308)
2.2	доля перестраховщиков в выплатах	40	225 094	90 632
2.3	дополнительные выплаты (страховые бонусы)	40	(34 144)	(20 787)
2.4	расходы по урегулированию убытков	40	(18 576)	(12 374)
3	Изменение резервов и обязательств – нетто-перестрахование, в том числе:	41	(10 430 110)	(22 774 980)
3.1	изменение резервов и обязательств	41	(10 879 395)	(22 990 509)
3.2	изменение доли перестраховщиков в резервах и обязательствах	41	449 286	215 529
4	Расходы по ведению страховых операций – нетто-перестрахование, в том числе:	42	(28 449 876)	(17 055 942)
4.1	аквизиционные расходы	42	(28 462 483)	(17 079 631)
4.2	перестраховочная комиссия по договорам перестрахования	42	12 607	23 689
5	Прочие доходы по страхованию жизни	43	42 179	142 126
6	Прочие расходы по страхованию жизни	43	(276 058)	(68 662)
7	Результат от операций по страхованию жизни		(2 546 899)	(1 081 990)

Продолжение Приложения А

Продолжение таблицы А.4

	Подраздел 2. Страхование иное, чем страхование жизни			
8	Заработанные страховые премии – нетто-перестрахование, в том числе:	44	1 185 089	1 410 000
8.1	страховые премии по операциям страхования, сострахования и перестрахования	44	1 318 743	964 806
8.2	страховые премии, переданные в перестрахование	44	(121 182)	(203 667)
8.3	изменение резерва незаработанной премии		(9 577)	637 512
8.4	изменение доли перестраховщиков в резерве незаработанной премии		(2 895)	11 349
9	Состоявшиеся убытки – нетто-перестрахование, в том числе:	45	(92 142)	(44 469)
9.1	выплаты по операциям страхования, сострахования и перестрахования	45	(154 662)	(127 280)
9.2	расходы по урегулированию убытков	45	(874)	(430)
9.3	доля перестраховщиков в выплатах		66 309	77 458
9.4	изменение резервов убытков	45	28 960	(74 928)
9.5	изменение доли перестраховщиков в резервах убытков	45	(31 875)	80 712
10	Расходы по ведению страховых операций – нетто-перестрахование, в том числе:	46	(655 789)	(1 026 198)
10.1	аквизиционные расходы	46	(541 424)	(427 116)
10.2	перестраховочная комиссия по договорам перестрахования		12 374	43 000
10.3	изменение отложенных аквизиционных расходов и доходов	46	(126 739)	(642 082)
12	Прочие доходы по страхованию иному, чем страхование жизни	48	25 025	27 032
13	Прочие расходы по страхованию иному, чем страхование жизни	48	(132 572)	(99 866)
14	Результат от операций по страхованию иному, чем страхование жизни		329 610	266 499
15	Итого доходов за вычетом расходов (расходов за вычетом доходов) от страховой деятельности		(2 217 288)	(815 491)
	Раздел II. Инвестиционная деятельность			
16	Процентные доходы	49	6 003 283	4 117 225
17	Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) по операциям с финансовыми инструментами, оцениваемыми по справедливой стоимости, изменение которой отражается в составе прибыли или убытка, кроме финансовых обязательств, классифицируемых как оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, при первоначальном признании	50	(1 009 740)	1 103 646
18	Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) по операциям с финансовыми активами, имеющимися в наличии для продажи	51	(19)	6 436
19	Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) от операций с инвестиционным имуществом	52	357 754	74 302

Продолжение Приложения А

Продолжение таблицы А.4

20	Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) по операциям с иностранной валютой		18 372	455 427
21	Прочие инвестиционные доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов)	53	867 352	388 401
22	Итого доходов за вычетом расходов (расходов за вычетом доходов) от инвестиционной деятельности		6 237 002	6 145 436
	<b>Раздел III. Прочие операционные доходы и расходы</b>			
23	Общие и административные расходы	54	(2 406 929)	(1 634 450)
24	Процентные расходы	55	(14 627)	(27 654)
27	Прочие доходы	57	78 510	90 741
28	Прочие расходы	57	(382 605)	(390 322)
29	Итого доходов (расходов) от прочей операционной деятельности		(2 725 652)	(1 961 685)
30	Прибыль (убыток) до налогообложения		1 294 062	3 368 260
31	Доход (расход) по налогу на прибыль, в том числе:	58	(98 248)	(559 810)
31.1	доход (расход) по текущему налогу на прибыль	58	(583 969)	(425 602)
31.2	доход (расход) по отложенному налогу на прибыль	58	485 720	(134 208)
33	Прибыль (убыток) после налогообложения		1 195 813	2 808 450
	<b>Раздел IV. Прочий совокупный доход</b>			
43	Прочий совокупный доход (расход), подлежащий переклассификации в состав прибыли или убытка в последующих периодах, в том числе:		(5 591)	(3 541)
44	чистое изменение справедливой стоимости финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи, в том числе:	51	(5 591)	(3 541)
45	изменение справедливой стоимости финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи		(6 989)	(3 633)
46	налог на прибыль, связанный с изменением справедливой стоимости финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи	58	1 398	92
53	Итого прочий совокупный доход (расход) за отчетный период		(5 591)	(3 541)
54	Итого совокупный доход (расход) за отчетный период		1 190 222	2 804 909

Должностное лицо,  
подписавшее отчетность

2022-02-21



Генеральный директор  
(должность)

(подпись)

О.М. Киселев

(расшифровка подписи)