

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ПРАВА

(институт)

Кафедра «Гражданское право и процесс»

УТВЕРЖДАЮ

И.о.зав. кафедрой «Гражданское право,
гражданский процесс и трудовое право»

О.С. Лапшина

(подпись)

(И.О.Фамилия)

« 02 » сентября 2016 г.

ЗАДАНИЕ

на выполнение дипломной работы

Студент Магай Дмитрий Ефремович

1. Тема « Договор поставки »
2. Срок сдачи студентом законченной выпускной квалификационной работы 26.12.2016 г.
3. Исходные данные к выпускной квалификационной работе научно-методическая литература, периодические научные издания по исследуемой теме, нормативно-правовые документы
4. Содержание выпускной квалификационной работы (перечень подлежащих разработке вопросов, разделов): История законодательного регулирования договора поставки. Понятие и элементы договора поставки. Содержание договора поставки. Порядок заключения, исполнения и расторжения договора поставки. Ответственность по договору поставки. Проблемы правового регулирования договора поставки.
5. Дата выдачи задания «02» сентября 2016 г.

Руководитель выпускной
квалификационной работы

Е.Н. Немова

(подпись)

(И.О. Фамилия)

Задание принял к исполнению

Д.Е.Магай

(подпись)

(И.О. Фамилия)

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ПРАВА

(институт)

Кафедра «Гражданское право и процесс»

УТВЕРЖДАЮ

И.о.зав. кафедрой «Гражданское право,
гражданский процесс и трудовое право»

О.С. Лапшина

(подпись)

(И.О.Фамилия)

« 02 » сентября 2016 г.

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН

выполнения дипломной работы

Студента Магай Дмитрия Ефремовича
по теме «Договор поставки»

Наименование раздела работы	Плановый срок выполнения раздела	Фактический срок выполнения раздела	Отметка о выполнении	Подпись руководителя
Составление плана работ и библиографии	Сентябрь 2016	15.09.2016	Выполнено	
Обсуждение I главы работы	Октябрь 2016	17.10.2016	Выполнено	
Обсуждение II главы работы	Ноябрь 2016	10.11.2016	Выполнено	
Предоставлен черновой вариант работы	Декабрь 2016	16.12.2016	Выполнено	
Представление ВКР для проверки в системе «Антиплагиат»	Январь 2017	10.01.2017	Выполнено	
Предварительная защита	Декабрь 2016	29.12.2016	Выполнено	
Корректировка ВКР	Январь 2017	16.01.2017	Выполнено	
Защита ВКР перед государственной аттестационной комиссией	Январь 2017	23.07.2017		

Руководитель выпускной
квалификационной работы

(подпись)

Е.Н. Немова
(И.О. Фамилия)

Задание принял к исполнению

(подпись)

Д.Е. Магай
(И.О. Фамилия)

Аннотация

к дипломной работе

Студента группы ЮР3-1102Д Магай Д.Е.

Тема работы: «Договор поставки»

Актуальность темы данной дипломной работы заключается в том, что стабилизация экономических отношений, устойчивый рост общественного производства делает более востребованным институт поставки. Рыночная экономика способствует расширению сферы применения договорной формы опосредования предпринимательской деятельности. Наибольшее распространение получил договор поставки, специально заточенный для предпринимательской деятельности. Из-за несовершенства законодательства, регулирующего правоотношения поставки, на практике возникает много вопросов при составлении, заключении и действии договоров поставки. В связи с этим, ученые-юристы расходятся во мнениях в ряде вопросов связанных с рассматриваемым нами видом договора. Уровень разработанности темы свидетельствует о необходимости дальнейшего, более тщательного исследования данной проблематики и регулирующего законодательства..

Степень разработанности темы - наиболее обстоятельные разработки в данном направлении осуществили Брагинский М.И., Витрянский В.В., Вахнин И.В., Э.П., Гордон М.В., Граве К.А., Гусева Т.А., Евтеев В.С., Клейн Н.И., Мейер Д.И., Пугинский Б.С., Садиков О.Н., Трапезников В.А., Шершеневич Г.Ф., Яковлева В.Ф. и другие. В своей совокупности работы названных ученых представляют солидную теоретико-методологическую базу для разработки проблем договора поставки.

В работе сделан анализ понятия «договор поставки», раскрыты элементы и содержание договора поставки на основе действующего законодательства и научных теорий в данной области. Описан порядок заключения, исполнения и расторжения договора поставки. Исследованы проблемные вопросы относительно условий договора поставки товаров, а также элементов обязательственного правоотношения из договора поставки. Выработаны

предложения, направленные на их устранение в в целях совершенствования действующего законодательства.

Структура работы определяется целями и задачами исследования. Дипломная работа состоит из двух логически связанных между собой глав, введения, заключения и приложения, в котором представлены формы договора поставки. Главы разделены на параграфы, позволяющие акцентировать внимание на отдельных проблемах в рамках определенного вопроса.

Общий объем работы – 73 стр.

Содержание

Введение	7
Глава 1 Общая характеристика договора поставки	9
1.1 Понятие и правовая природа договора поставки	9
1.2 Порядок заключения и стороны договора поставки	18
Глава 2 Условия, содержание и ответственность сторон договора поставки	25
2.1 Условия договора поставки	25
2.2 Права, обязанности и ответственность сторон договора поставки	31
Заключение	656
Список использованной литературы	70

Введение

Актуальность темы исследования. Устойчивый рост общественного производства, стабилизация экономики и укрепление тенденции к упрочению производственных связей между товаропроизводителями делает все более востребованным институт поставки. Рыночная экономика расширяет сферу применения договорной формы опосредования предпринимательской деятельности.

Статистический анализ количества исков по категориям, рассмотренных арбитражными судами РФ за период с 2006 по 2015 год, показал неуклонный рост количества рассмотренных исков по договорам поставки за указанный период с 29650 исков в 2006 году до 206538 исков в 2015 году.

Договор поставки является динамично развивающейся правовой конструкцией. Если в XIX веке существенным отличием поставки от купли-продажи было то, что поставка предполагала определенный промежуток времени между заключением и исполнением договора¹, то в наше время содержание договора поставки претерпело существенные изменения, обусловленные усложнением договорных отношений и изменением роли государства в экономической жизни общества. М.Н. Марченко отмечает, что в последнее время развитие договорных отношений тесно связано с востребованностью договорной формы регулирования отношений и с политико-социальной потребностью развивающегося гражданского общества в условиях функционирования конституционного строительства правового государства, а не только с экономической необходимостью.²

В процессе исследования были изучены труды дореволюционных, советских и современных российских ученых–юристов: М.И. Брагинского, В.В. Витрянского, Е.П. Губина, Н.И. Клейн, Н.М. Коршунова, В.В. Лаптева, А.И. Масляева, Д.И. Мейера, И.А. Покровского, Ю.В. Романца, Е.А. Суханова, Ю.К.

¹ Мейер Д.И. Русское гражданское право. М.: Статут, 2002. – С. 236

² Марченко М.Н. Источники права. М.: Проспект, 2005. – С. 127.

Толстого, В.К. Пучинского, Г.Ф. Шершеневича, В.Ф. Яковлева и др., посвященные проблемам договорных отношений поставки товаров.

Объектом исследования являются гражданские правоотношения, которые возникают при заключении договоров поставки товаров.

Предметом исследования являются: гражданское законодательство, судебная практика, научные исследования по вопросам регулирования правоотношений в сфере поставки товаров.

Целью исследования является изучение теоретических и практических проблем правового регулирования и правоприменительной практики по вопросам поставки товаров.

Для достижения заданной цели были поставлены следующие задачи:

1. проанализировать понятие «договор поставки и определить его правовую природу;
2. рассмотреть порядок заключения и установить стороны договора поставки;
3. конкретизировать условия договора поставки;
4. исследовать права, обязанности и ответственность сторон договора поставки.

Методологическую основу исследования составили общенаучные методы познания общественных явлений, специальные и частно-научные методы: системно-структурный анализ, сравнительное правоведение, формально-юридический и другие.

Структура работы определяется целями и задачами исследования. Дипломная работа состоит из введения, двух логически связанных между собой глав, заключения и списка использованной литературы. Главы разделены на параграфы, позволяющие акцентировать внимание на отдельных проблемах в рамках определенного вопроса.

Общий объем работы – 73 стр.

Глава 1 Общая характеристика договора поставки

1.1 Понятие и правовая природа договора поставки

В логике термин "понятие" выражается как мысль, в которой обобщающая и выделяющая по конкретным общим и, в совокупности характерным для них признакам, предметы отдельного класса.³

Понятие — это элемент мышления, представляющий признаки, общие ряду объектов. Содержание понятия - совокупность признаков, достаточная для выделения данного класса предметов, т.е. для отличия этого класса от других. Любое понятие основано всегда на признаках и без них невозможно его существование. Под признаками понимается примета, показатель, знак, по которым можно определить или узнать что-нибудь.

Из вышесказанного следует, что отличительные признаки являются основанием, на котором строится понятие договора поставки и его отличие от других схожих и не схожих гражданско-правовых договоров.

В результате анализа контекста определения договора поставки, содержащегося в ст. 506 ГК РФ выявлены следующие отличительные признаки договора поставки, совокупность которых отделяет его от других гражданско-правовых договоров:

- 1) «поставщик-продавец» — признак, определяющий одну из сторон договора и отличающий договор поставки от других договоров, где стороной может выступать арендодатель, хранитель, перевозчик, страховщик и др.;
- 2) «осуществляющий предпринимательскую деятельность» — признак, устанавливающий статус поставщика-продавца, как предпринимателя (физическое или юридическое лицо) и с учетом того, что покупатель также является предпринимателем — отличающий договор поставки как от смежных (договор купли-продажи) так и не смежных (договор

³ Авербух, К. Я. Общая теория термина / К. Я. Авербух. — Иваново, 2004. — 252 с.

- наследования) с ним договоров, в которых одной из сторон обязательно выступает физическое лицо.
- 3) «обязуется передать» – признак, устанавливающий промежуток времени между заключением и исполнением договора: стороны сначала заключают договор и после этого поставщик передаёт товар покупателю – отличающий договор поставки от договоров аренды, займа и других, которые могут быть и консенсуальными и реальными.
 - 4) «в обусловленный срок или сроки» – признак, устанавливающий срок (сроки) исполнения договора и отличающий договор поставки от договоров, не содержащих ссылки на сроки принятия или исполнения. Например, все разновидности купли-продажи, упомянутые в ГК РФ, за исключением договора энергоснабжения, содержащего режим потребления энергии, который можно рассматривать как условие о сроке, представляющее некий порядок действий, который без указания временных промежутков нельзя составить.
 - 5) «производимые или закупаемые им товары» – признак, определяющий способы получения товаров поставщиком, что позволяет отличать договор поставки от смежных договоров. Например, если в договоре контрактации поставщиком сельхозпродукции может быть только её производитель (ст. 535 ГК РФ), то в договоре поставки – и производитель и покупатель.
 - 6) «товары» – признак, определяющий предмета договора, что позволяет отличать договор поставки от смежных с ним договоров. Товаром могут быть любые, не изъятые из гражданского оборота родовые и индивидуально-определённые физические вещи. Например, в договоре контрактации предметом может быть только сельскохозяйственная продукция.
 - 7) «...для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием» – признак, определяющий цель использования товаров,

что позволяет отличать договор поставки от всех смежных договоров, где стороной договора выступает физическое лицо, приобретающее товары для личного потребления, т.е. являющееся потребителем.

Правильное понимание цели договора поставки позволяет точнее раскрыть определение экономической цели: Экономической целью договора поставки для поставщика является реализация, по максимальной цене и на самых выгодных для него условиях, товара. Экономической целью договора поставки для покупателя, как правило, коммерческой организации, является приобретение, по минимальной цене и на самых выгодных для него условиях, товара для использования в предпринимательской, торговой или иной хозяйственной деятельности.⁴

На основании установленных отличительных признаков договора поставки проведем разграничение договора поставки от других видов договоров.

Разграничение договора поставки от договора купли-продажи.

Проведем анализ контекста определений этих договоров, содержащихся в ГК РФ.

При сравнении целей договоров поставки и купли-продажи становится понятным их общее содержание, которое заключается в возмездной передаче товара от субъекта к другому с целью использования приобретенного товара последним в предпринимательской деятельности. Единство экономического содержания объясняется тем, что договор поставки является видом договора купли-продажи и, как следствие, вытекает общность юридических признаков:

- обеспечение перехода права собственности (иного вещного права) на имущество;
- заключение договоров в результате свободного волеизъявления сторон;
- эквивалентно-возмездный характер, где встречным предоставлением являются деньги.

⁴ Право: Учебник для вузов – М., Закон и право, ЮНИТИ, 1997, с.130

Таким образом, юридическая сущность этих договоров почти полностью совпадает и установить отличия между ними позволяет дальнейшее сравнение определений договоров. В результате анализа определений договоров выявлено 6 отличительных признаков, по которым можно провести разграничение, приведенных ниже.

- 1) Предмет договора является первым отличительным признаком. Предмет договора поставки включает любые вещи за исключением недвижимого имущества (п. 5 ст. 454 ГК РФ), ценных бумаг (п. 2 ст. 454 ГК РФ), валюты и валютных ценностей (ст. ст. 140, 141 ГК РФ), изъятых из гражданского оборота (п. п. 1, 2 ст. 129 ГК РФ). Предмет договора купли продажи составляют, помимо предметов договора поставки: недвижимое имущество, ценные бумаги, валюта, доли участия в уставном капитале хозяйственных обществ и многое другое.
- 2) Стороны договора являются вторым отличительным признаком. Стороной договора поставки может быть только один продавец-предприниматель. Стороной договора купли-продажи могут быть и физические и юридические лица, причем в любом количестве.
- 3) Цель использования предмета является третьим отличительным признаком. По договору поставки, приобретаемые товары используются для предпринимательской деятельности с целью получения прибыли. По договору купли-продажи приобретаемые товары используются для личного (семейного) пользования.
- 4) Срок (сроки) исполнения является четвертым отличительным признаком. По договору купли-продажи, покупатель получает имущественные права на предмет договора немедленно, с момента вступления документа в законную силу. По договору поставки имущественные права на предмет договора никогда не передаются покупателю сразу после подписания им всех соответствующих бумаг. В договоре поставки срок (сроки) передачи товара носит характер существенного условия договора, о чем свидетельствует и его прямое включение в определение договора поставки.

- 5) Оплата предмета является пятым отличительным признаком. Договор купли-продажи требует от покупателя мгновенного перечисления средств на счет продавца, только в таком случае договор купли-продажи может вступить в силу сразу после подписания. По договору поставки продавец и покупатель могут внести пункт о расчетах после реализации определенной части товара и привязывать перечисление средств не к конкретной дате, а к моменту продажи, большей определенного количества объектов.
- б) Длительность отношений между сторонами договора является шестым отличительным признаком. Договор купли-продажи какого-либо объекта подписывается разово, и не подразумевает никакого сотрудничества. Одна сторона передает второй имущественные права на что-либо и получает положенные средства. Договоры поставки, в зависимости от потребностей покупателя могут заключаться на любой срок. Может быть налажено долгосрочное сотрудничество на месяцы, годы и десятилетия. Законами не ограничиваются. Законами не ограничиваются сроки заключения договора поставки.

Разграничение договора поставки от договора энергоснабжения проводится по предмету, способу поставки и цели использования. Предметом договора энергоснабжения является электроэнергия, которая поставляется через присоединенную сеть. Покупателями могут быть юридические лица и физические лица, включая потребителей. Целью использования является использование как в предпринимательской деятельности, так и в личных целях.

Разграничение договора поставки от договора купли-продажи недвижимости (договора продажи недвижимости) проводится по предмету договора. Предметом договора купли-продажи недвижимости является индивидуально-определенная недвижимая вещь: здание, сооружение, земельный участок, квартира или другое недвижимое имущество, к которой относятся морские и воздушные суда и суда внутреннего плавания, которые подлежат государственной регистрации (ст.130 ГК РФ).

Разграничение договора поставки от договора контрактации проводится по предмету и составу сторон. Только сельскохозяйственная продукция может быть предметом договора контрактации. Только производитель сельскохозяйственной продукции может быть продавцом по договору контрактации.

Разграничение договора поставки от договора мены проводится по характеру встречного предоставления и статусу сторон договора. По договору поставки за поставленный товар покупатель обязан выплатить ему определенную денежную сумму (встречное денежное предоставление). По договору мены за поставленный одной стороной товар, другая сторона обязана передать в обмен другой товар. По договору поставки одна сторона является продавцом, а другая сторона – покупателем. По договору мены каждая из сторон является продавцом и покупателем одновременно.

Разграничение договоров поставки и подряда проводится, прежде всего, по содержанию договора и по количеству материалов, передаваемых покупателем (заказчиком). Если содержанием договора является выполнение работ из материалов покупателя (заказчика) по его заданию, договор обычно признается договором подряда. Может использоваться и другой критерий – количество материалов, передаваемых покупателем (заказчиком). Если покупатель (заказчик) передает большую часть материалов, необходимых для изготовления товаров, то договор обычно признается договором подряда. Похожий критерий установлен ст. 3 Венской конвенции.⁵ Таким образом, можно провести разграничение. Договор подряда опосредует передачу заказчику выполненной работы (в виде произведенного товара) исполнителем и сам процесс производства товара. Договор поставки опосредует только передачу поставщиком товара покупателю, сам процесс производства товара не опосредуется.

⁵ Конвенция о договорах международной купли-продажи товаров. Вена, 11 апреля 1980 г.).

Разграничение договора поставки и договора возмездного оказания услуг проводится по предмету договора. Предметом договора поставки является товар. Предметом договора возмездного оказания услуг являются услуги.

Разграничение договора поставки и договора аренды проводится по праву собственности на переданное имущество. Имущество по договору аренды передается во временное владение и пользование либо во временное пользование, и, следовательно, не влечет права собственности на имущество. По договору поставки товар передается в собственность.

Договор поставки является одним из самых распространенных видов гражданско-правовых договоров, используемых в сфере предпринимательской деятельности. Договор поставки ориентирован на регулирование правоотношений по реализации различных товаров, складывающихся между участниками имущественного оборота, занимающимися производством и оптовой торговлей сырьем, материалами и т.п., которые (правоотношения) должны носить долгосрочный характер и отличаться стабильностью.

В п. 5 ст. 454 ГК РФ договор поставки определяется как отдельный вид договора купли-продажи. Поставка товаров в правовой литературе иногда называется торговой или коммерческой куплей-продажей.⁶ Выделение договора поставки в качестве отдельного вида договора купли-продажи было вызвано необходимостью учета специфики указанных правоотношений, которые требуют более конкретизированного и твердого регулирования.

Договор поставки является консенсуальным – права и обязанности у сторон возникают с момента достижения соглашения сторонами по всем существенным условиям договора; двусторонним – права и обязанности лежат как на продавце, так и на покупателе; возмездным – по своей сути представляет сделку, в основе которой лежит встречный имущественный интерес: продавец заинтересован в получении определенной денежной суммы за продаваемые товары, а покупатель – в получении товаров.

⁶ Дашков Л.П., Данилов А И, Шахурин В.Г. Торговый бизнес в России правовое обеспечение. М., Манускрипт. 2008. – С. 172.

Отношения по договору поставки регулируются нормами § 3 «Поставка товаров» гл. 30 ГК РФ и, как вида договора купли-продажи □ нормами § 1 «Общие положения о купле-продаже» гл. 30 ГК РФ.

Можно выделить три вида норм, включенных в § 3 главы 30 ГК РФ по отношению к нормам § 1 главы 30 ГК РФ:

- регулирующие отношения иначе, чем нормы § 1 гл. 30 ГК РФ;
- дополняющие (частично изменяющие) нормы § 1 гл. 30 ГК РФ;
- отсутствующие в нормах § 1 гл. 30 ГК РФ.

К первому виду норм относятся нормы, которые принято называть специальными. Они применимы только к договору поставки и имеют приоритет по отношению к общим нормам. К специальным нормам относятся:

- ст. 511 ГК РФ о восполнении недопоставки товаров;
- ст. 512 ГК РФ об ассортименте товаров при восполнении недопоставки;
- ст. 517 ГК РФ о таре и упаковке;
- ст. 518 ГК РФ о последствиях поставки товаров ненадлежащего качества;
- ст. 519 ГК РФ о последствиях поставки некомплектных товаров;
- ст. 521 ГК РФ о неустойке за недопоставку или просрочку поставки товаров.

В дополняющих нормах иногда используются другие термины, что не является препятствием к их применению наряду с общими нормами.

В ст. 510 ГК РФ («Доставка товаров») предусматривается два способа доставки товаров: отгрузка товаров транспортом либо получение товаров покупателем (получателем) в месте нахождения поставщика (выборка товаров). К последнему способу исполнения применен в § 3 главы 30 ГК РФ термин «выборка». Статья 458 § 1 главы 30 ГК РФ («Момент исполнения обязанности продавца передать товар») предусматривает не два а три способа передачи. Правила ст.ст. 458 и 510 ГК РФ в совокупности применяются к договору поставки, несмотря на некоторые различия в терминологии и содержании, то

есть ст. 510 ГК РФ может быть определена как норма, дополняющая и конкретизирующая норму ст. 458 ГК РФ.

В ст. 483 ГК РФ устанавливаются обязанность покупателя известить продавца о несоответствии исполнения договора его условиям и последствия нарушения такой обязанности. Ст. 513 ГК РФ («Принятие товара покупателем») дополняет и конкретизирует ст. 483 ГК РФ применительно к договору поставки. Нормы ст. 513 ГК РФ содержат правило, согласно которому покупатель обязан уведомить поставщика о выявленных несоответствиях или недостатках товаров незамедлительно в письменной форме. При этом последствия нарушения этой обязанности в статье не установлены, поэтому не уведомление покупателем, влечет последствия, установленные ст. 483 ГК РФ.

К нормам, отсутствующим в нормах §1 гл. 30 ГК РФ можно отнести нормы, установленные статьями 520, 522, 524 ГК РФ.

В ст. 520 ГК РФ установлено, что в случаях недопоставки товаров, невыполнения требований об устранении недостатков товаров или о доукомплектовании товаров в установленный срок, покупатель вправе приобрести непоставленные товары у других лиц, отнеся все необходимые и разумные расходы на поставщика. Помимо этого, покупатель вправе отказаться от оплаты некачественных и некомплектных товаров, а если такие товары оплачены, потребовать возврата уплаченных сумм.

В ст. 522 ГК РФ установлены правила о погашении сторонами договора поставки однородных обязательств по нескольким договорам поставки: в случае недостаточного количества поставленных товаров для погашения обязательств поставщика по всем договорам и в случае недостаточной суммы оплаты для погашения обязательств покупателя по всем договорам.

В ст. 524 ГК РФ определяется порядок исчисления убытков при расторжении договора по вине одной из сторон.

К отношениям поставки, наряду с нормами ГК РФ могут применяться и другие федеральные законы.

1.2 Порядок заключения и стороны договора поставки

Договор поставки регулирует отношения сторон по поставке товаров и является юридическим документом, подписанным сторонами, определяющим обязательства сторон по поставке. Заключить договор поставки можно, обменявшись документами, используя любой современный вид связи: почтовую, телеграфную, электронную и т.п. – позволяющий установить, что документ выслан стороной по договору (п. 2 ст. 434). Это позволяет оперативно заключать договора, но нежелательно, ввиду неопределенности взаимоотношений сторон.⁷

Под заключением договора понимается достижение соглашения сторонами по всем существенным условиям, в надлежащей форме и в предусмотренном законодательством порядке. (ст. 432 ГК РФ).

Порядок заключения договора поставки подчиняется положениям о заключении договора (ст.ст. 432 – 449 главы 28 ГК РФ) и специальным правилам регулирования разногласий (ст. 507 ГК РФ).

В ст. 507 ГК РФ установлен следующий порядок регулирования разногласий при заключении договора:

- сторона, направившая оферту и получившая акцепт на иных условиях, должна в течение 30 дней со дня его получения принять меры по согласованию этих условий или письменно уведомить другую сторону об отказе от его заключения
- сторона, получившая акцепт на иных условиях и посчитавшая эти условия неприемлемыми, должна уведомить другую сторону об отказе от заключения в течение 30 дней со дня его получения.⁸

Сторона, которая направила оферту и получила акцепт на иных условиях от другой стороны может:

- отказаться заключить договор, если данные условия неприемлемы;

⁷ Щемелева И.Н. Договор поставки. – Минск, 2009. – С. 23

⁸ Комментарий к Части 2 Гражданского кодекса РФ / Под ред. Садикова О.Н. – М. Инфра-М. 2004. – С.173.

- принять предложенные условия, если они приемлемы;
- принять меры по согласованию соответствующих условий, если они допустимы, чтобы прийти к варианту, устраивающему другую сторону.

Если сторона не приняла меры по согласованию условий договора и не уведомила другую сторону об отказе заключить договор в течение 30 дней со дня получения акцепта на иных условиях, она будет обязана возместить убытки, вызванные уклонением от согласования условий договора.

Убытки составляют расходы, понесенные при подготовке и организации исполнения данного договора, предпринятые по истечении 30 дней со дня получения акцепта на иных условиях.⁹

Общий порядок заключения договора выглядит следующим образом: одна сторона направляет другой оферту; другая сторона, получив оферту либо принимает её безоговорочно либо, если не устраивают отдельные условия, направляет первой стороне акцепт на иных условиях (новую оферту) (п. 2 ст. 432 ГК РФ).

Можно выделить следующие стадии заключения договора:

- преддоговорные переговоры (контакты);
- направление оферты;
- рассмотрение оферты;
- получение акцепта оферты.

Две стадии из четырех: направление оферты и получение акцепта оферты, являются обязательными для заключения всех видов договора.

Стадия преддоговорных контактов сторон используется по усмотрению вступающих в договорные отношения сторон.

Регулирование отношений на стадии преддоговорных переговоров в процессе заключения договора поставки вызвано тем, что основной сферой использования договора поставки являются коммерческие отношения, а основными субъектами являются обычно коммерческие организации, которые

⁹ Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй (постатейный) / Под ред. Абовой Т.Е., Кабалкина А.Ю. – М. Юрайт. 2004. – С. 82

профессионально занимаются производством, закупкой и реализацией товаров.¹⁰

Стадия рассмотрения оферты имеет место, когда законодательство устанавливает порядок и срок рассмотрения к отдельным видам договоров, в частности, договоров, заключение которых обязательно для одной из сторон (ст. 445 ГК РФ).

На стадии преддоговорных контактов стороны намечают актуальные экономические задачи и пути их решения, подбирая определенные юридические инструменты.

Даже одна экономическая задача может иметь различную юридическую форму. Так сторона, нуждающаяся в определенном материальном активе, может приобрести его, используя различные виды договоров: купли-продажи, аренды, подряда, мены, и т.п.. Важно выбрать экономически выгодный вид договора.

Таким образом на стадии преддоговорных переговоров, определяется правовая оболочка, в которую облачается экономический интерес сторон договора. Модель будущего договора – результат согласования интересов обеих сторон, достигнутых в ходе проведения преддоговорных переговоров.

Если при сохранении обоюдного интереса к заключению договора, по отдельным условиям стороны не могут достичь согласия, урегулирование несогласованных условий возможно в судебном порядке. Но передача преддоговорных споров на рассмотрение суда допускается только при наличии на это согласия обеих сторон в письменной форме. Как исключение, на рассмотрение суда может быть передан преддоговорный спор по поводу договора, заключаемого в обязательном порядке (ст. 445 ГК РФ). В этом случае решение, принятое судом, становится источником прав и обязанностей по договору, в отношении которого спор был передан на разрешение суда.

¹⁰ Трапезников В.А. Обязательства, возникающие из договора поставки // Российская юстиция. – 2005. – № 4. – С. 47.

АПК РФ детализирует действия сторон и судебное решение, разрешающее преддоговорный спор. Согласно п. 8 ст. 126 АПК, истец, при обращении в суд с исковым требованием о понуждении к заключению договора, обязан приложить проект спорного договора. Отсутствие проекта договора оставит исковое заявление без движения и даже его возвращение.

Правовое значение стадии преддоговорных переговоров заключается в том, что при толковании условий договора, суд, устанавливая истинную волю сторон, исследует предшествующие договору переговоры и переписку, т.е. те самые контакты, имевшие место на стадии преддоговорных переговоров сторон.

Оферта понимается как приглашение к заключению договора и должна отвечать нижеследующим обязательным условиям (ст. 435 ГК РФ):

- адресоваться конкретному лицу (лицам);
- содержать все существенные условия предлагаемого договора.
- быть в достаточной степени определенным;
- выражать готовность заключить договор с адресатом, принявшим предложение;

Форма оферты самая разная: проект договора, письмо, факс, телеграмма, и т.д.,

Направление оферты связывает оферента с момента получения оферты потенциальным акцептантом: в случае безоговорочного акцепта оферты акцептантом, оферент автоматически становится одной из сторон договора, поэтому оферент должен соизмерять свои действия с возможными последствиями, вызванными акцептом его оферты.

Оферент, направивший нескольким потенциальным акцептантам оферту (договор купли-продажи имеющегося товара), в случае акцепта оферты сразу несколькими акцептантами, окажется в ситуации, когда один и тот же товар будет предметом нескольких договоров купли-продажи. При принятии оферты у акцептантов возникнет право требовать от оферента передачи товара или

возмещения причиненных убытков в случае отказа oferента передать товар (ст. 398 ГК РФ).

Оферта считается неполученной только в случае, если извещение об ее отзыве опередит или будет получено одновременно с ней.

Возможность отказа от сделанного предложения может быть предусмотрена в самой оферте или вытекать из существа самого предложения или обстановки, в которой она была сделана.

Оферта, направленная и полученная адресатом не может быть отозвана в течение установленного для ее акцепта срока, если иное не оговорено в самой оферте или не вытекает из существа предложения или обстановки, в которой она была сделана (ст. 436 ГК РФ).

Не всякое предложение вступить в договорные отношения признается офертой. В отдельных случаях предложения такого рода могут считаться лишь приглашением делать оферту. Не являются офертой реклама и подобные ей предложения услуг, работ и товаров. Адресованная неопределенному кругу лиц, реклама недостаточно определена для заключения договора. Реклама и подобные ей предложения услуг, работ и товаров квалифицируются как приглашение делать оферты лицам, ознакомившимся с информацией, содержащейся в них.

Вполне возможна публичная оферта, обращенная к неопределенному кругу лиц, содержащая существенные условия договора и в котором явно выражена воля oferента заключить договор с каждым акцептантом. Так, в сфере розничной купли-продажи, публичной офертой признается предложение товара в рекламе, описаниях и каталогах товаров, обращенных к неопределенному кругу лиц, если оно содержит все существенные условия договора розничной купли-продажи.

На практике многие коммерческие организации, предложения которых могут признаваться публичной офертой, нередко предлагают совершить определенные конклюдентные действия лицам, обращающимся к ним. Так, издательство, предлагая широкому кругу читателей свои книги, указывает свои

платежные реквизиты и качестве условия получения каких-либо книг выдвигает условие предоставления копии платежного поручения о перечислении платы за указанные книги в пределах цен, установленных издательством.

Оферта выражает волю одной стороны, а заключается договор по воле обеих сторон, поэтому определяющее значение в заключении договорных отношений имеет согласие заключить договор получившего оферту акцептанта.

Акцепт о принятии условий полученной оферты должен быть безоговорочным и полным (ст. 438 ГК РФ).

Формы выражения акцепта:

- письменный ответ (том числе сообщение по факсу, телеграфу и другим средствам связи);
- фактические действия покупателя по оплате товара (публичная оферта);
- совершение конклюдентных действий по выполнению указанных в оферте условий,;
- другие действия контрагента (заполнение карты гостя, приобретение билета и т.п.).

Судебная практика считает акцептом проект договора, которым предусматривается в течение срока действия неоднократная отгрузка товаров (выполнение работ, оказание услуг), в случае, если лицо, которое получило его, исполнило предусмотренные обязанности только на первый период его действия.

Получение лицом, направившим оферту, акцепта, является свидетельством заключения договора. Отозвать акцепт можно до того момента, когда договор будет заключен. Акцепт признается неполученным, когда извещение об отзыве акцепта опережает сам акцепт или поступает одновременно с ним, (ст. 439 ГК РФ).

По общему правилу, акцепт, полученный с опозданием, не ведет к заключению договора, что может повлечь негативные последствия для принявшего оферту лица и направившего извещение о ее акцепте своевременно, но которое, по независящим от него обстоятельствам, с опозданием было доставлено адресату. Поэтому отправленное своевременно извещение об акцепте, но полученное с опозданием оферентом, в порядке исключения, не считается опоздавшим, и, соответственно, препятствием для признания договора заключенным не является, если сторона, получившая с опозданием извещение об акцепте оферты, немедленно об этом уведомит акцептанта. (ст. 442 ГК РФ).

Акцепт на иных условиях не является полным и безоговорочным акцептом, и его получение не может свидетельствовать о заключении договора (ст. 443 ГК РФ). Наиболее типична для коммерческих отношений ситуация, когда получившая оферту сторона составляет по не устроившим её условиям договора протокол разногласий и возвращает акцепт на иных условиях и протокол разногласий. В этом случае до согласования сторонами разногласий договор нельзя считать заключенным. Ответ о согласии заключить акцепт на иных условиях рассматривается как новая оферта, и, следовательно, лицо, направившее акцепт на иных условиях (новую оферту) признается связанным на весь период урегулирования.

Глава 2 Условия, содержание и ответственность сторон договора поставки

2.1 Условия договора поставки

К условиям договора поставки, определяющим права и обязанности сторон, которые необходимо согласовать при заключении договора относятся:

1. Предмет договора (наименование, количество, качество, ассортимент и комплектность).
2. Срок (сроки) исполнения обязательств сторонами договора.
3. Цена товара и порядок расчетов.
4. Сроки и порядок поставки товара.
5. Требования к таре и упаковке.
6. Срок действия договора.
7. Страхование.
8. Порядок изменения и расторжения договора.
9. Ответственность сторон.
10. Иные условия, которые стороны признают необходимым согласовать в договоре.

Предмет договора – существенное условие, которое необходимо согласовать (п. 1 ст. 432 ГК РФ). Предметом договора поставки являются производимые или закупаемые поставщиком товары.

Так как специальными правилами в отношении предмета договора поставки не установлено иное, согласование данного условия регулируется общими положениями о договорах купли-продажи (ст. ст. 455, 465 ГК РФ). Согласно указанным статьям считаются согласованными условия договора поставки о предмете (товаре), если они позволяют определить наименование и количество товара.

При несогласованности существенного условия договор признается незаключенным (п. 1 ст. 432 ГК РФ) и не влечет возникновения каких-либо прав и обязанностей для его сторон.

Вместе с тем сторона, полностью или частично принявшая исполнение по договору или другим образом подтвердившая его действие, не вправе требовать признания договора незаключенным, если заявление такого требования с учетом конкретных обстоятельств будет противоречить принципу добросовестности (п. 3 ст. 432 ГК РФ): действия принявшего товар но не оплатившего его покупателя, при взыскании задолженности и неустойки в суде, заявившего о незаключенности, ввиду несогласования предмета, договора, расцениваются как недобросовестное поведение (попытка уйти от ответственности за нарушение обязательств по оплате). Такое заявление не будет принято во внимание с учетом положений п. 3 ст. 432 ГК РФ.

Договоры поставки, в которых не согласован предмет, как правило, признаются судами незаключенными. Но существует и иной подход, по которому факт исполнения договора учитывается при решении вопроса о его незаключенности.

Надлежащее согласование условия о наименовании товара включает определение наименования и конкретизацию характеристик товара.

При несогласованности условия о наименовании товара считается несогласованным существенное условие договора поставки – его предмет (п. 3 ст. 455 ГК РФ), даже при согласованном количестве товара и договор признается незаключенным (п. 1 ст. 432 ГК РФ) и не влечет возникновения каких-либо прав и обязанностей для его сторон.

По стандартной торговой терминологии товары подразделяются на классы, группы, виды, разновидности и т.д. в зависимости от функционального назначения, потребительских показателей и свойств, других характеристик.

В общероссийской классификации основное деление продукции заканчивается видами. Разновидности товаров представляют более узкое

деление, указывающее на ряд частных признаков. К таким признакам относят марки, модели, артикулы, сорта.¹¹

Для определения наименования товара необходимо, как минимум, указывать вид товара.

При определении наименования без учета требований технических регламентов и стандартов, условие о наименовании товара суд может признать несогласованным, а сам договор – незаключенным в силу п. 1 ст. 432 и п. 3 ст. 455 ГК РФ.

Конкретизация наименования товара (насколько подробным должно быть его определение) зависит от специфики товара, намерений и целей сторон.

В силу того, что законом не установлено иное, товарами по договору поставки могут быть как родовые вещи, так и индивидуально-определенные вещи.

Родовые вещи, отличаются друг от друга количественными показателями – весом, мерой, числом (например, 150 кубометров древесины, 2 тыс. тонн зерна). Если товар является родовой вещью, для конкретизации её характеристик указываются присущие ей признаки, которые позволяют определить вид и разновидность.

По данному вопросу позиции судов неоднозначны. При указании только родовых признаков товара одни суды не признают предмет согласованным, другие – признают. В последнем случае несогласованным будет условие об ассортименте, что влечет последствия, предусмотренные п. 2 ст. 467 ГК РФ.

Если в качестве товара выступают индивидуально-определенные вещи (оборудование; транспортные средства, имеющие идентификационный номер (VIN); бытовая, компьютерная и т.п. техника с индивидуальными заводскими серийными номерами) и покупателя интересует покупка конкретной вещи, в определенном состоянии (вещь, бывшая в употреблении), с определенным номером, в договоре следует указать индивидуальные признаки этой вещи.

¹¹ ГОСТ Р 51303–2013 "Торговля. Термины и определения".

В любом случае товар, при передаче должен быть идентифицирован (в накладной, акте приема-передачи и т.п.), чтобы при предъявлении связанных с недостатками требований, (ст. 475 ГК РФ) или осуществлением гарантийного обслуживания, установить, что недостатки выявлены именно в переданном поставщиком товаре.

Судебная практика, подтверждает необходимость доказательства тождественности переданного товара и товара с обнаруженными недостатками, для предъявления предусмотренных ст. 475 ГК РФ требований.

Количество поставляемого товара определяется в договоре, обычно в том же пункте, в котором указано наименование товара, при этом количество может быть установлено: в денежном выражении; в соответствующих единицах измерения или порядком его определения.

При несогласованности условия о количестве товара, договор признается незаключенным (п. 2 ст. 465 ГК РФ) даже при согласованном наименовании товара, что влечет соответствующие последствия для сторон.

В судебной практике договоры поставки с несогласованным условием о количестве товара, как правило, признаются незаключенными. Однако существуют и иные позиции судов. По одной из них может быть признан заключенным договор при определении количества товара в оформленных при его передаче накладных.

Единицы измерения количества товара должны быть соответствующими (ст. 465 ГК РФ). Если договор установил не соответствующую товару единицу измерения количества, он может быть признан незаключенным, ввиду невозможности определения количества товара, подлежащего поставке.

Количество подлежащего поставке товара, стороны могут определить в денежном выражении, указав общую стоимость товара и цену единицы товара, позволяющих определить количество подлежащего поставке товара делением общей стоимости товара на цену единицы товара.

В договоре поставки товаров нескольких наименований общая стоимость и цена за единицу должны быть указаны для каждого наименования товара.

Указание только общей стоимости товара в денежном выражении не является надлежащим согласованием количества. Может быть признано несогласованным условие о количестве, а договор – незаключенным (п. 2 ст. 465 ГК РФ). Существует и альтернативная позиция судов, согласно которой для определения количества товара достаточно указать его общую стоимость.

Если в договоре поставки товаров нескольких наименований, определена только общая стоимость товаров, договор также может быть признан незаключенным (п. 2 ст. 465 ГК РФ). При признании договора незаключенным у сторон не возникает взаимных прав и обязанностей по нему.

Согласовать количество товара можно установлением порядка его определения (п. 1 ст. 465 ГК РФ) если сторонам, на момент заключения договора, неизвестны или периодически изменяются значения отдельных показателей, определяющих количество товара.

Количество товара может быть определено при помощи следующих показателей:

- устанавливаемые органами власти ставки и коэффициенты;
- бухгалтерская или статистическая отчетность;
- курсы иностранных валют, устанавливаемые официально или в ходе биржевых торгов.

При этом в договоре устанавливается общая стоимость товара и нормативный акт, на основе которого будет определяться цена за единицу товара. Количество товара определяется делением общей стоимости товара на цену, определенную с помощью соответствующего показателя на момент расчета. Когда количество поставляемого товара определено как доля производимой поставщиком продукции, в договоре устанавливается, обозначаемый десятичной, простой дробью или процентом, размер доли и документ, с данными о количестве произведенной продукции.

Судебная практика подтверждает, возможность определения количества поставляемого товара как доли производимой поставщиком продукции.

При определении количества товара с использованием курсов иностранных валют сторонами должно быть указаны:

- общая стоимость и цена единицы товара (одно значение устанавливается в иностранной валюте, другое – в рублях);
- курс иностранной валюты к рублю, согласованный путем указания наименования валюты и устанавливающего курс органа (Банк России).

Если невозможно определить количество товара подлежащего поставке и договор может быть признан незаключенным в силу п. 2 ст. 465 ГК РФ.

Соотношение товаров нескольких наименований, отличающихся набором различных признаков, называется ассортиментом товаров (п. 1 ст. 467 ГК РФ). Признаками могут быть, цвета, модели, размеры, виды и другие характеристики (плотность, жирность, сорт и т.п.), а также иные отличительные свойства. Ассортимент тесно связан с наименованием и количеством товара. Обычно ассортимент устанавливается в том же пункте, где устанавливаются количество и наименование товара.

Указание ассортимента товаров в договоре дает покупателю, в случае передачи продавцом товаров с нарушением условия об ассортименте, права, установленные п. 1 ст. 468 ГК РФ, в случае совершения действий, предусмотренных ст.ст. 483, 513, 514 ГК РФ, в сроки, установленные законом или договором (включая уведомление поставщика о нарушении им условия об ассортименте).

При несогласованности условия об ассортименте покупатель не может потребовать поставки товара в ассортименте; отказаться принять или оплатить товар, ссылаясь на их несоответствие ассортименту, так как поставщик в этом случае имеет право определить ассортимент сам, опираясь на известные ему, на момент заключения договора, потребности покупателя или отказаться от исполнения договора (п. 1 ст. 467 ГК РФ).

Условие об ассортименте суды относят к несущественным условиям договора поставки, оно может быть отнесено к существенным условиям самим договором, поэтому договор считается заключенным и при отсутствии в нем

этого условия. Судебная практика подтверждает несущественность условия об ассортименте, если в договоре нет прямого указания, что это существенное условие для сторон.

При поставке товара в ассортименте необходимо указать количество каждого товара в ассортименте, подлежащего поставке.

Несогласованность количества товара в ассортименте, ведет к тому, что договор может быть признан незаключенным (п. 2 ст. 465 ГК РФ).

Сторона, частично или полностью, принявшая исполнение по договору либо другим образом подтвердившая его действие, не вправе требовать признать договор незаключенным, если предъявление этого требования, с учетом имеющихся обстоятельств, противоречит принципу добросовестности (п. 3 ст. 432 ГК РФ).

2.2 Права, обязанности и ответственность сторон договора поставки

Права и обязанности сторон договора поставки определяются общими нормами § 1 главы 30 ГК и специальными нормами § 3 главы 30 ГК РФ. Анализ указанных параграфов выявил нижеследующие права и обязанности.

Начнем с изложения обязанностей, являющихся основными, исходя из понятия договора поставки, содержащегося в статье 506 ГК РФ.

Основные обязанности поставщика заключаются в следующем:

- передать предусмотренный договором товар покупателю (п.1 ст. 456 ГК РФ) и одновременно все принадлежности и документы (технический паспорт, инструкция по эксплуатации, сертификат качества, и т.п.), которые предусмотрены договором, законом и иными правовыми актами (п.2 ст. 456 ГК РФ);
- передать покупателю товар, свободный от любых прав третьих лиц, исключая случай соглашения покупателя принять такой товар (п.1 ст. 460 ГК РФ);
- доставить товар, если обязанность предусмотрена договором (ст. 510 ГК РФ);

- возместить покупателю понесенные им убытки, при изъятии у него товара третьими лицами по основаниям, возникшим ранее договора, если не докажет, что покупатель знал о наличии этих оснований или должен был знать (п.1 ст. 461 ГК РФ);
- застраховать товар, если обязанность предусмотрена договором (ст. 490 ГК РФ);
- восполнить недопоставку товаров по количеству и ассортименту в отдельном периоде в следующем (следующих) периоде (п.1 ст. 511 ГК РФ, п.1 ст. 512 ГК РФ);
- вывезти принятый на ответственное хранение покупателем (получателем) товар или в разумный срок распорядиться им (п.2 ст. 514 ГК РФ).

Основные обязанности покупателя заключаются в следующем:

- принять переданный товар, исключая случаи, когда он вправе отказаться от исполнения договора или потребовать замены товара (п.1 ст. 484 ГК РФ);
- оплатить товар по предусмотренной цене, а если она не установлена, по цене, определяемой согласно п. 3 статьи 424 ГК РФ (п.1 ст. 485 ГК РФ), при этом:
- оплатить товар до или после его передачи, если иное не предусмотрено договором (п.1 ст. 486 ГК РФ);
- оплатить товар полностью, если рассрочка оплаты товара не предусмотрена договором (п.2 ст. 486 ГК РФ);
- оплатить товар частично или полностью до передачи товара, если
- установлена предварительная оплата, в предусмотренный договором срок, а при его отсутствии – в срок, определенный согласно ст. 314 ГК РФ, (п.1 ст. 487 ГК РФ);
- оплатить после передачи товара в установленный договором срок, а при его отсутствии – в срок, определенный согласно ст. 314 ГК РФ при покупке товара в кредит (п.1 ст. 488 ГК РФ);

- совершить обеспечивающие принятие поставленных товаров, действия (п.1 ст. 513 ГК РФ);
- осмотреть принятые товары в установленный срок (п.2 ст. 513 ГК РФ);
- проверить на соответствие условиям договора количество и качество принятых товаров в установленном порядке и тотчас в письменной форме известить поставщика об обнаруженных недостатках или несоответствиях товаров (п.2 ст. 513 ГК РФ);
- проверить товары при получении от транспортной организации на соответствие сведениям, указанным в транспортных документах и принять эти товары (п.3 ст. 513 ГК РФ);
- обеспечить сохранность товара при отказе от него (ответственное хранение) в соответствии с законом, иными правовым и актами или договором поставки и незамедлительно уведомить поставщика (п.1 ст. 514 ГК РФ);
- осуществить предусмотренную договором выборку товаров, при этом провести осмотр передаваемых товаров в месте их передачи (п.1 ст. 515 ГК РФ);
- вернуть средства пакетирования и многооборотную тару, в которых поступил товар поставщику, в порядке и в установленные сроки (ст. 517 ГК РФ);
- застраховать товар, если обязанная страховать товар сторона не осуществляет страхование, и отказаться от исполнения договора или потребовать возмещения расходов на страхование (ст. 490 ГК РФ).

Основные права поставщика заключаются в следующем:

- потребовать оплаты товара, если покупатель не принимает или отказывается принять товар без законных оснований, (п.4 ст. 514 ГК РФ);
- потребовать оплаты товаров или отказаться от исполнения если покупатель не произвел выборку товаров в установленный или в

- разумный срок, после того, как получил извещение поставщика о готовности товаров (п.2 ст. 515 ГК РФ);
- потребовать оплаты поставленных товаров получателем, необоснованно отказавшимся от оплаты или не оплатившим в установленный срок поставленные товары в (п.2 ст. 516 ГК РФ);
 - отказаться от исполнения договора поставки и потребовать возмещения причиненных убытков, если покупатель в установленный срок не представляет отгрузочную разрядку (п.3 ст. 509 ГК РФ);
 - выбрать вид транспорта и (или) определить условия доставки товаров, если это установлено договором (п.1 ст. 510 ГК РФ);
 - застраховать товар, если обязанная страховать товар сторона не осуществляет страхование и потребовать возмещения расходов на страхование либо отказаться от исполнения договора, (ст. 490 ГК РФ).

Основные права покупателя заключаются в следующем:

- отказаться от исполнения договора, если продавец отказывается передать товар (п.1 ст. 463 ГК РФ);
- предъявить продавцу, при отказе передать индивидуально-определенную вещь, требования, установленные ст. 398 ГК РФ (п.2 ст. 463 ГК РФ);
- потребовать возратить сумму предоплаты за товар или передать оплаченный товар, если продавец в установленный срок не исполняет обязанность по передаче товара (п.3 ст. 487 ГК РФ);
- отказаться, уведомив поставщика, принять товары с просроченной поставкой, если в договоре поставки не предусмотрено иное (п.3 ст. 511 ГК РФ);
- предъявить поставщику, при поставке товаров ненадлежащего качества, предусмотренные статьей 475 ГК РФ требования, исключая случай, когда поставщик, получив уведомление покупателя о недостатках поставленных товаров, тотчас заменит их качественными товарами (п.1 ст. 518 ГК РФ);

- предъявить поставщику, при поставке товаров с нарушением условий о комплектности, предусмотренные ст. 480 ГК РФ требования, исключая случай, когда получивший уведомление покупателя о некомплектности поставленных товаров поставщик без промедления заменит их комплектными товарами либо доукомплектует товары (п.1 ст. 519 ГК РФ);
- приобрести у других лиц, непоставленные товары и отнести все необходимые и разумные расходы на их приобретение на поставщика (п.1 ст. 520 ГК РФ);
- отказаться от оплаты некомплектных и ненадлежащего качества товаров, а если оплачены – потребовать возврата уплаченных сумм до доукомплектования товаров либо их замены (п.2 ст. 520 ГК РФ);
- потребовать снижения цены товара, обремененного правами третьих лиц либо расторжения договора, если продавцом не будет доказано, что покупатель знал о правах третьих лиц на этот товар или должен был знать (п.1 ст. 460 ГК РФ).
- отказаться от товара, если поставщик-продавец не передает или отказывается передать документы или принадлежности (п. 2 статьи 456 ГК РФ) и в назначенный или разумный срок они не переданы (ст. 464 ГК РФ);
- предоставлять поставщику отгрузочные разрядки об отгрузке товаров получателям, если предусмотрено договором (п.2 ст. 509 ГК РФ);
- застраховать товар, если обязанная страховать товар сторона не осуществляет страхование, и отказаться от исполнения договора или потребовать возмещения расходов на страхование (ст. 490 ГК РФ).

Рассмотрим более подробно права и обязанности поставщика и получателя.

Поставка товаров производится их отгрузкой покупателю (указанному в договоре получателю) либо их предоставлением покупателю (выборка товаров) в месте нахождения поставщика (п.1 ст.509, п.2 ст.510 ГК РФ).

Ст. 510 ГК РФ устанавливает, что доставка товара входит в обязанности поставщика. Значит, если в договоре условие о доставке товара (распределение расходов и обязанности сторон) не определено, доставка лежит на продавце и ему, соответственно, будут принадлежать права выбора вида транспорта и других условий доставки (абз. 2 п. 1 ст. 510 ГК РФ).¹²

При выборке товаров, обязанности поставщика по передаче товаров заключаются в подготовке товаров к вывозу, их индивидуализации и извещении покупателя о готовности товаров к выборке. Покупатель обязан вывезти товары в установленный срок.

Обычно договор поставки предусматривает передачу товаров покупателю партиями (периодичность поставок) в течение срока договора. Чтобы условие о периодичности поставок имело силу, необходимо включить его в договор, иначе поставщик обязан единовременно передать все товары. Если из договора вытекает периодичность поставок, но периоды (сроки) поставок не установлены, по общему правилу, поставщик обязан передавать товары ежемесячно равномерными партиями.

Как правило, недопоставка товаров в отдельном периоде восполняется в следующем периоде.

Специальной нормой установлена невозможность досрочной поставки товаров без согласия покупателя (п.3 ст.508 ГК РФ). Если товар все-таки досрочно поставлен без согласия покупателя, то он такие товары обязан принять на ответственное хранение (ст. 514 ГК РФ) и, в дальнейшем, будет оплачивать по действующей на момент наступления соответствующего срока поставки цене.¹³ При согласии покупателя с досрочной поставкой, она засчитывается в счет следующего периода.

¹² Гражданское право. Учебник. Ч 2 / Под ред. А.П.Сергеева, Ю.К. Толстого. – М.: Проспект, 2001. – С.61–62.

¹³ Комментарий к ГК РФ части второй (постатейный) / Под ред. О.Н. Садикова. – М., 2002 – С. 76.

Если покупатель заинтересован в получении товаров другими получателями, ему нужно установить в договоре поставки условие об отгрузочных разрядках. Данное условие должно быть согласовано с поставщиком. Передача товаров поставщиком по отгрузочным разрядкам является исполнением в пользу третьего лица. Отгрузочные разрядки являются обязательными для поставщика письменными распоряжениями об отгрузке.

Отгрузочные разрядки направляются поставщику не позднее, чем за 30 дней, если иной срок не установлен договором, до начала очередного периода поставки. Не получивший своевременно отгрузочные разрядки поставщик вправе требовать оплаты товаров или отказаться от исполнения договора, а также взыскать причиненные этим убытки (п. 3 ст. 509 ГК РФ).

Методы определения количества товара в договоре поставки аналогичны методам в договоре купли-продажи. Но в поставке допускается некоторое отклонение фактически переданного количества товара от согласованного количества оговоркой «около». Например, количество может быть определено как 3000 тонн пшеницы плюс-минус 3 %, по выбору одной из сторон. При отсутствии условия о праве выбора действует общее правило: их выбирает поставщик (должник) (ст. 320 ГК РФ).

Договор может предусматривать за просрочку поставки или недопоставку товаров неустойку, взыскиваемую с поставщика (ст. 521 ГК РФ).

С учетом периодического характера поставок, закон устанавливает принцип суммированного обязательства: количество товаров, подлежащих поставке в каждом периоде, определяется как сумма количества предусмотренного для данного периода товара и количества недопоставленного в предыдущих периодах товара.

За недопоставку неустойка взыскивается с поставщика до момента, когда он фактически исполнит договорные обязательства, включая восполнение недопоставок в предыдущих периодах.

Последствия нарушения нескольких однородных обязательств поставщиком по отношению к одному и тому же покупателю определяют специальные нормы (ст. 522 ГК РФ). При поставке товаров в количестве, недостаточном для погашения обязательств по всем договорам, поставщик вправе указать договор, в счет исполнения которого передаются товары. В противном случае поставка засчитывается в погашение возникшего раньше других обязательства, а при одновременном возникновении, каждое обязательство считается частично погашенным пропорционально его величине в договорах.

Качество товаров в договоре определяется с учетом требований технических условий, стандартов или иных нормативно-технических документов, номера и индексы которых указываются в договоре.

Государственные стандарты (Госстандарт) качества продукции содержат обязательные и рекомендуемые требования. Требования к продукции, гарантирующие ее безопасность для здоровья и жизни населения, охрану окружающей среды и т.п., являются обязательными для всех организаций и граждан-предпринимателей.

Рекомендуемыми являются требования, определяющие потребительские и иные свойства продукции. Стороны, при заключении договоров, определяют конкретное содержание требований.

Предприятия и организации вправе сами устанавливать стандарты на выпускаемую предприятием продукцию, если требования таких стандартов выше требований Госстандарта на соответствующую продукцию.¹⁴

Последствия поставки товаров ненадлежащего качества установлены ст. 518 ГК РФ. Отличие от правил купли-продажи состоит в том, что требования по качеству поставленных товаров могут быть заявлены поставщику и покупателем и получателем. Требования по качеству поставленных товаров включают: соразмерное уменьшение покупной цены, безвозмездное устранение

¹⁴ Гражданское право. Том 2. / Под ред. Е. А. Суханова – М., 2002. – С. 97–98.

недостатков товара, возмещение расходов на устранение недостатков, замена товара качественным и расторжение договора.

Никакими условиями не ограничено, в отличие от купли-продажи, право покупателя – розничного торговца требовать замены в разумный срок возвращенных потребителями недоброкачественных товаров).¹⁵

Ассортимент представляет собой количественное соотношение подлежащих поставке товаров по видам, артикулам, моделям, размерам, расцветкам, рецептурам и т.п. Ассортимент определяют заказ покупателя, специализация и производственный профиль поставщика.

Положения о поставках включают групповой и развернутый ассортимент. В групповом ассортименте товар разбит по группам (видам), в развернутом – по более конкретизированным показателям. В долгосрочных (годовых) договорах устанавливается групповой ассортимент, который подлежит ежегодной (ежеквартальной) конкретизации сторонами.

Развернутый ассортимент обычно размещается в являющейся частью договора спецификации. Стороны в необходимых случаях могут изменять и уточнять согласованный ассортимент в предусматриваемые договором порядке и сроки.

По общему правилу, если товар должен быть передан в определенном ассортименте, то восполнение недопоставки должно происходить в том же ассортименте товаров.

Специальные нормы ГК РФ регулируют условие об ассортименте при недопоставке товаров (ст. 512 ГК РФ). Ассортимент товаров, подлежащих восполнению при их недопоставке, устанавливается договором. Если соглашение отсутствует, поставщик восполняет недопоставленные товары в ассортименте, который был установлен для периода, в котором произошла недопоставка.

Комплектность товара определяет набор из изделия и дополнительных частей, обеспечивающих нормальное функционирование. Комплектность

¹⁵ Гражданское право. Ч. 2 / Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. – М.: Проспект, 2001. – С.64–65.

товара устанавливается прецедентами, стандартами, техническими условиями, но стороны могут установить в договоре поставку продукции с дополнительными частями или наоборот без ненужных покупателю отдельных частей, входящих в комплект. Комплектность изделия, не определенного нормативно-технической документацией, можно установить в договоре.

Из правила о комплектности следует обязанность одновременной передачи покупателю поставщиком всего набора входящих в комплект элементов. Допускается раздельная отгрузка частей комплекта лишь в предусмотренных договором случаях, когда частями комплекта являются крупногабаритные или тяжеловесные детали.

Последствия нарушения условия о комплектности регулируются ст. 480 ГК РФ.

Поставщик обязан использовать средства пакетирования и контейнеры при поставке товаров, если эта обязанность содержится в договоре или соответствующих правилах.¹⁶ Получивший товары в таре покупатель обязан вернуть многооборотную тару и средства пакетирования поставщику, если договором не установлено иное. Обязательными требованиями законодательства устанавливается срок возврата. Однократная тара и упаковка товара не подлежат возврату (ст. 517 ГК РФ). Обязанности по передаче принадлежностей и документов вместе с товаром регулируются положениями о купле-продаже.

Шире, чем в положениях о купле-продаже, сформулирована обязанность покупателя по принятию товара (статьи 513 и 515 ГК РФ). Вместе с осуществлением фактических действий по принятию поставленного товара, она включает и дополнительные обязанности проверки товара, содержание которых зависит от способа доставки покупателю.

Несоблюдение указанных правил покупателем не отнимает у него право предъявления требований при нарушении поставщиком условий о количестве и качестве поставленных товаров. Но поставщик, если покупатель ненадлежащим

¹⁶ Гражданское право. Том 2 / Под ред. Е. А. Суханова – М., 2002. – С. 98, 100.

образом произвел проверку товара и этим содействовал увеличению убытков, вправе требовать уменьшения размера ответственности, (п.1 ст.404 ГК РФ).

Если доставку товара осуществляет поставщик, покупатель обязан провести осмотр товаров и выполнить проверку количества и качества. Сроки и порядок проверки определяются договором поставки, нормативными актами или обычаями делового оборота. Обычно проверка производится с использованием методов проверки количества и качества, определенных соответствующими ГОСТами.

При передаче товаров транспортной организацией, покупатель обязан проверить соответствие товаров транспортным документам и принять в установленном порядке товары. При выборке (самовывозе) товаров, по общему правилу, покупатель обязан осмотреть непосредственно на месте передаваемые товары. Последствия невыборки покупателем товаров определяются п. 2 ст. 515 ГК РФ.

Обычно предметом поставки являются товары, которые используются в коммерческой деятельности с целью извлечь прибыль. Поэтому покупатель, отказавшийся принять товар, обязан незамедлительно уведомить поставщика об отказе и, в целях обеспечения сохранности непринятого товара, принять его на ответственное хранение (п.1 ст.514 ГК РФ).

Поставщик, получивший уведомление об отказе и принятии товара на ответственное хранение, обязан либо вывезти этот товар либо распорядиться им в разумный срок. В противном случае покупатель вправе реализовать товар и передать выручку от реализации поставщику, удержав свои расходы или вернуть товар поставщику. Все расходы по ответственному хранению, по реализации или возврату товара, которые понес покупатель возмещаются поставщиком.

Отметим, что данные последствия наступают только в случае отказа от товара по основаниям, допускаемым договором, законом или иными правовыми актами. Необоснованный отказ влечет право поставщика требовать оплаты товара.

Имеет свои особенности обязанность покупателя по оплате товаров. Расчеты между сторонами осуществляются, по общему правилу, платежными поручениями. Условие договора может установить другую форму оплаты. Покупатель продолжает нести обязанность по оплате перед поставщиком в случае перепоручения оплаты получателю товаров, и, в случае неоплаты товаров получателем, поставщик вправе предъявить требование об оплате покупателю.

Поставщик, при выявлении у покупателя просроченной задолженности по другим договорам, вправе отказаться от исполнения договора поставки независимо от количества отгруженных покупателю по настоящему договору товаров, и (или) зачесть в погашение выявленной задолженности представленные векселя с направлением соответствующего уведомления покупателю.

Нормы, регулирующие погашение, по нескольким договорам поставки, однородных обязательств (п. 2 ст. 522 ГК РФ) применяются, если при расчете покупателя с поставщиком по нескольким договорам поставки, уплаченная сумма недостаточна, чтобы оплатить все договора. Тогда покупатель вправе определить договор, в оплату которого он направляет деньги. Это имеет значение, когда в договорах поставки установлены различные размеры неустоек за просрочку оплаты и покупателю выгоднее вперед оплатить договор с большим размером неустойки. Отсутствие данного указания влечет зачет уплаченных сумм в погашение обязательства с более ранним сроком исполнения.

Ответственность сторон наступает при неисполнении или ненадлежащем исполнении ими условий договора поставки. Однако эта ответственность может наступить, когда их вины в этом нет (ст. 401 ГК РФ)

Виды и меры ответственности, порядок их применения устанавливаются договором поставки, при этом стороны вправе использовать или не использовать санкции за нарушение условий исполнения договора. Если

законом предусмотрены обязательные санкции, то необходимо учесть их сущность и размер.

Правовая ответственность по договору заключается в применении имущественных санкций к нарушившей договор полностью или в части стороне, которые возлагают на нее невыгодные имущественные последствия и направлены на восстановление нарушенной имущественной сферы добросовестной стороны.¹⁷

При неисполнении или ненадлежащем исполнении условий договора наступает ответственность сторон за причиненный имущественный ущерб

Ответственность может выражаться в виде:

- возмещения убытков (ст. ст. 15, 393 ГК РФ);
- уплаты процентов на сумму долга (ст. 395 ГК РФ);
- уплаты неустойки при нарушении обязательств (ст. 330 ГК РФ);
- неденежного предоставления (товарной неустойки), совершаемого должником при нарушении обязательства.

Неустойка представляет собой способ, обеспечивающий исполнение обязательств и признается судами, как мера имущественной ответственности за нарушение исполнения обязательств: неисполнения или ненадлежащего исполнения.¹⁸ В силу этого обязанность по уплате неустойки обычно указывается в общем разделе об ответственности.

Взыскание неустойки является компенсацией имущественных потерь одной стороны, понесенных в связи с нарушением договора другой стороной. Для установления ответственности следует определить основания для привлечения к ответственности и ее объем. При этом нужно учитывать правила применения более чем одной меры ответственности за нарушение одного договорного условия.

¹⁷ Российское гражданское право: учебник: в 2 т. / В.С. Ем, И.А. Зенин, Н.В. Козлова и др.; отв. ред. Е.А. Суханов. 2-е изд., стереотип. М.: Статут, 2011. Т. 1.

¹⁸ Определение Конституционного Суда РФ от 22.01.2004 N 13-О
Определение Конституционного Суда РФ от 07.10.1999 N 137-О
Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7

По общему правилу, при установлении неустойки за нарушение в виде неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, убытки возмещаются в части, не покрытой неустойкой.¹⁹ Такая неустойка считается зачетной.

Согласно абз. 2 п. 1 ст. 394 ГК РФ в отношении стороны, которая нарушила обязательство, законом или договором может быть предусмотрено взыскание:

- только неустойки, но не убытков. Такая неустойка называется исключительной;
- убытков либо неустойки по выбору стороны, требующей уплаты. Такая неустойка называется альтернативной;
- убытков в полной сумме сверх неустойки. Такая неустойка называется штрафной.

Согласно п. 2 ст. 395 ГК РФ можно одновременно взыскать убытки и проценты, если, во-первых, нарушено денежное обязательство и во-вторых, убытки превышают сумму процентов. Тогда сторона вправе потребовать возмещение убытков в части, превышающей сумму процентов.

Когда в договоре установлена неустойка за нарушение в виде просрочки или неисполнения денежного обязательства, проценты одновременно не взыскиваются, если договор или закон не устанавливают иное (п. 4 ст. 395 ГК РФ).

В договоре, например, можно согласовать условие о возможности поставщика взыскать с неоплатившего или просрочившего оплату поставленного товара покупателя неустойку и проценты на сумму долга (ст. 395 ГК РФ). Такое условие защищает интересы поставщика, который может получить сумму неустойки и дополнительно компенсировать свои имущественные потери.

Верховный Суд РФ разъяснил, что проценты, предусмотренные ст. 395

¹⁹ абз. 1 п. 1 ст. 394 ГК РФ, п. 60 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

ГК РФ, не взыскиваются, если установленная неустойка является зачетной.²⁰ Следовательно, в других случаях (например, неустойка является штрафной) одновременно с ней могут взыскиваться и проценты по ст. 395 ГК РФ.

Возмещение убытков (с п. 2 ст. 15, п. п. 1, 2 ст. 393 ГК РФ) определяется как обязанность стороны, которая нарушила обязательство по договору, компенсировать другой стороне реальный ущерб и упущенную выгоду.

Общим основанием для возмещения убытков является нарушение одним лицом прав другого (п. 1 ст. 15 ГК РФ), в том числе неисполнение (ненадлежащее исполнение) обязательств (п. 1 ст. 393 ГК РФ).

По общему правилу убытки подлежат возмещению в полном объеме, если законом или договором не предусмотрен меньший размер возмещения (п. 1 ст. 15, п. 2 ст. 393 ГК РФ). В договоре можно ограничить подлежащие возмещению убытки (по составу или размеру).

Основания возмещения убытков по договору поставки.

Сторона, чье право было нарушено, вправе требовать возмещения причиненных ей убытков, если другая сторона не исполнила или ненадлежащим образом исполнила договорное обязательство (п. 1 ст. 393 ГК РФ).

Помимо данного положения законом установлены конкретные основания возмещения убытков как для обеих сторон договора поставки (общие основания), так и для каждой из них в отдельности.

Законом установлены общие, применимые в отношении обеих сторон договора поставки, основания для возмещения убытков:

- 1) Изменение или расторжение договора в связи с его существенным нарушением (п. 5 ст. 453, п. 2 ст. 450 ГК РФ).
- 2) Предоставление контрагенту недостоверных заверений об обстоятельствах, которые имеют значение при заключении, исполнении или прекращении договора, (п. 1 ст. 431.2 ГК РФ), связанных, в частности, с предметом договора, наличием лицензий, полномочиями на

²⁰ п. 42 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

заключение договора и финансовым состоянием.

У стороны, которая предоставила недостоверные заверения, возникнет обязанность возместить убытки, если она исходила (имела разумные основания исходить) из того, что вторая сторона будет полагаться на такие заверения (абз. 3 п. 1 ст. 431.2 ГК РФ).

Если сторона дала недостоверные заверения при осуществлении предпринимательской деятельности, она должна будет возместить убытки безотносительно, была ли ей известна или нет недостоверность этих заверений, если иное не предусмотрено соглашением сторон. В данном случае предполагается осведомленность предоставившей недостоверные заверения стороны о том, что вторая сторона будет на них полагаться (п. 4 ст. 431.2 ГК РФ).

Поставщик обязан возместить причиненные покупателю убытки в следующих случаях:

- переданный товар изъят по основаниям, которые возникли до исполнения договора, и покупатель не был уведомлен об этом (ст. 461 ГК РФ);
- покупатель, после расторжения договора в связи с нарушением обязательства поставщиком, приобрел товар по цене, более высокой чем было предусмотрено договором (п. 1 ст. 524 ГК РФ);
- текущая цена на товар, после расторжения договора в связи с нарушением обязательства поставщиком, который планировал приобрести покупатель, оказалась выше цены, установленной договором, и покупатель не совершил сделку взамен расторгнутой (п. 3 ст. 524 ГК РФ);
- покупатель отказался от договора в связи с отсутствием у поставщика лицензии, которая необходима (п. 3 ст. 450.1 ГК РФ).

Пленум ВС РФ²¹ разъяснил, что совершение сделки лицом, не имеющим необходимой лицензии, не влечет ее недействительности, если законом прямо

²¹ п. 89 Постановления ВС РФ от 23.06.2015, N 25

не установлено иное. Таким образом, покупатель в данном случае не вправе заявлять о недействительности договора поставки, но может в одностороннем порядке отказаться от него и потребовать от поставщика возмещения причиненных убытков (ст. 15, п. 3 ст. 450.1 ГК РФ).

Покупатель обязан возместить причиненные поставщику убытки в следующих случаях:

- поставщику не представлена предусмотренная договором отгрузочная разрядка (п. 3 ст. 509 ГК РФ);
- поставщик, после расторжения договора, связанного с нарушением покупателем обязательства, продал товар по цене, более низкой чем было предусмотрено договором (п. 2 ст. 524 ГК РФ);
- текущая цена на товар, после расторжения договора в связи с нарушением покупателем обязательства, который планировал продать поставщик, оказалась ниже цены, установленной договором, и поставщик не совершил сделку взамен расторгнутой (п. 3 ст. 524 ГК РФ).

Условие, ограничивающее возмещение убытков, можно включить в договор (п. 1 ст. 15 ГК РФ). Возмещение можно ограничить по составу убытков, указав, например, что упущенная выгода не подлежит возмещению.

Договором можно ограничить возмещение по размеру убытков, установив, что они возмещаются в размере, не превышающем определенной суммы. При несогласовании данного ограничения потерпевшая сторона вправе потребовать от стороны, нарушившей обязательство по договору, возмещения как реального ущерба, так и упущенной выгоды в полном объеме, (ст. ст. 15 и 393 ГК РФ). В частности, при недопоставке товара, покупатель может взыскать расходы на приобретение товара у третьих лиц и упущенную выгоду.

Соглашение о неустойке заключается в письменной форме (ч. 1 ст. 331 ГК РФ) и считается согласованной при включении в договор.

Если соглашение о неустойке отсутствует, стороны не вправе требовать её уплаты за исключением законной неустойки.

Уменьшить неустойку вправе суд при явной несоразмерности неустойки последствиям нарушения обязательства (п. 1 ст. 333 ГК РФ).

В связи с этим необходимо учитывать следующее.

1. Если должником является предприниматель (коммерческая организация или индивидуальный предприниматель), следует подать обоснованное заявление о снижении неустойки.²² Данное заявление (ходатайство) подается по правилам ст. 159 АПК РФ. Не рассматриваются как заявление о несоразмерности неустойки, возражения относительно исковых требований. Кроме того, должник обязан доказать, что взыскание, в предусмотренном договором, размере неустойки может привести к получению необоснованной выгоды кредитором²³
2. В случае, когда неустойка взыскивается с иных лиц, суд может, по заявлению должника или по собственной инициативе, уменьшить ее размер согласно ст. 333 ГК РФ, если установит очевидную несоразмерность неустойки последствиям нарушения обязательства.²⁴
3. Размер неустойки за просрочку денежного обязательства не может быть уменьшен ниже средних ставок банковского процента по вкладам физических лиц, существующих в соответствующие периоды просрочки в месте жительства кредитора или его нахождения, если кредитором является юридическое лицо²⁵
4. При уменьшении неустойки за нарушение неденежного обязательства предусмотренные п. 6 ст. 395 ГК РФ правила о снижении процентов за пользование чужими денежными средствами на сумму долга не применяются, если иное не установлено законом.²⁶

Является ничтожным условие договора об ограничении или запрете применения ст. 333 ГК РФ.²⁷

²² п. 71 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7

²³ п. 77 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

²⁴ п. 71 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

²⁵ п. 72 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

²⁶ п. 76 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

²⁷ п. 69 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7

Если неустойка взыскивается с покупателя за просрочку оплаты товара, цена которого включает НДС, неустойка начисляется и на сумму налога. Данный вывод основан на правовой позиции Президиума ВАС РФ при разрешении вопроса о правомерности начисления процентов, предусмотренных ст. 395 ГК РФ, на сумму НДС. В силу п. 1 ст. 168 НК РФ НДС представляет собой составную часть цены товара, которая подлежит уплате по договору, значит его уплата в составе цены не является публично-правовой обязанностью. Применительно к НДС, должник, при просрочке оплаты, использует денежные средства кредитора, а не подлежащую перечислению в бюджет сумму, соответственно, проценты следует начислять и на сумму налога, являющуюся частью долга.

Неустойка начисляется на сумму НДС, включенного в цену товара, когда она взыскивается с поставщика.²⁸ Признается правомерным, когда неустойка начисляется на сумму НДС и в случае, когда цена товара не включает его, но поставщик является плательщиком НДС.²⁹ Если поставщик освобожден от уплаты НДС, то неустойка начисляется на сумму основного долга.³⁰

Можно установить условие об уменьшении подлежащей оплате покупателем суммы договора за счет неустойки, взыскиваемой с поставщика за нарушение договорного обязательства. В этом случае покупатель может, без направления претензий и предъявления иска, удержать взыскиваемую с поставщика неустойку, оплатив товар в сумме, уменьшенной на эту неустойку. Судебная практика, подтверждает, что условие о праве покупателя удержать неустойку из суммы, подлежащей уплате за товар, является допустимым.

Правовая позиция ВАС РФ опирается на толкование общих положений об обязательствах, содержащихся в ст. ст. 330, 333, 407, 410 ГК РФ, которые применяются к договорным обязательствам, если иное не установлено в общими положениях о договорах и правилах об отдельных видах договоров и

²⁸ Постановление ФАС Поволжского округа от 12.05.2010 по делу N А12-14278/2009.

²⁹ Постановление ФАС Северо-Западного округа от 13.01.2011 по делу N А56-3564/2010.

³⁰ Постановление Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 15.12.2009 по делу N А08-3540/2009-28.

могут распространяться на правоотношения, которые возникли из иных договоров (п. 3 ст. 420 ГК РФ).³¹

Условие об удержании неустойки не рассматривается как зачет взаимных требований, так как такое удержание является иным способом прекращения обязательства, не противоречащим законодательству. Это означает, что реализация такого условия не требует соблюдать положения ст. 410 ГК РФ.

Такое же право удерживать неустойку может быть предоставлено и поставщику. Можно установить в договоре условие, что при расторжении договора покупателем, поставщик может удержать неустойку из суммы, уплаченной за товар, что не противоречит ст. ст. 329, 330, 421 ГК РФ³²

Удержание неустойки не лишает другую сторону права требовать уменьшения ее размера на основании ст. 333 ГК РФ. Списание неустойки со счета должника (п. 2 ст. 847 ГК РФ) не лишает его права требовать применения к списанной неустойке положений ст. 333 ГК РФ, например, путем предъявления самостоятельного требования о возврате излишне уплаченного (ст. 1102 ГК РФ). Правовая позиция ВАС РФ подтверждает данный вывод. Эта позиция применяется и в случаях, когда неустойка была удержана контрагентом из суммы, подлежащей уплате должнику.³³

Если неустойка перечислена добровольно, должник не имеет права требовать ее снижения в порядке ст. 333 ГК РФ.

Если данное условие не согласовано, то одна сторона, в силу ст. 410 ГК РФ, вправе заявить о прекращении своего обязательства зачетом обязательства по уплате неустойки, возложенной на другую.

Как одно из оснований прекращения обязательств, в ГК РФ предусмотрен зачет встречных однородных требований (ст. ст. 407, 410 ГК РФ) для которого

³¹ Постановление Президиума ВАС РФ от 19.06.2012 N 1394/12.

Постановление Президиума ВАС РФ от 10.07.2012 N 2241/12.

³² Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 15.06.2012 N 17АП-5531/2012-ГК.

³³ Постановление Президиума ВАС РФ от 19.06.2012 N 1394/12.

Постановление Президиума ВАС РФ от 10.07.2012 N 2241/12.

достаточно заявления одной из сторон. По общему правилу, в соответствии со ст. 410 ГК РФ, требование зачетом, которым полностью или частично прекращается обязательство, должно обладать определенными критериями:

- встречности, то есть должник вправе требовать исполнения с кредитора и наоборот;
- однородности, то есть требования должны вытекать из обязательств, предметы которых однородны; как правило, это денежные требования;
- наступления срока исполнения либо его отсутствия или определения срока моментом востребования.

Зачет встречного однородного с не наступившим сроком требования, допускается в предусмотренных законом случаях, (ст. 410 ГК РФ).

Прекращение зачетом обязательств допустимо в силу того, что встречные требования являются, по существу, однородными (денежными).

В судебной практике имела место позиция, в соответствии с которой не могло быть принято к зачету требование об уплате неустойки, в силу того, что оно не является бесспорным.³⁴ Президиум ВАС РФ указал на то, что ГК РФ бесспорность засчитываемых требований не отнесена к условиям зачета и поэтому, спорный характер требования об уплате неустойки, не может служить препятствием для прекращения обязательства зачетом.

Поскольку возможность прекращения зачетом встречных однородных требований предусмотрена законом, согласование условия о зачете неустойки не является обязательным.

Единовременная денежная выплата за допущенное нарушение – это штраф. Его выгодно установить пострадавшей стороне, если для нее важно не нарушение срока исполнения, а сам факт допущенного нарушения обязательства.

Устанавливая штрафа нужно определить его размер и основание для выплаты.

³⁴ Постановление ФАС Западно-Сибирского округа от 18.05.2011 по делу N А45-12863/2010. Постановление ФАС Московского округа от 17.02.2011 N КА-А40/164-11-П.

Основаниями для выплаты штрафа являются:

- нарушение условия предпродажной подготовки товара;
- поставка некомплектного или некачественного товара;
- не поставка товара к определенному сроку;
- поставка товара с неуказанным или истекшим к моменту передачи сроком годности;
- другие нарушения по усмотрению сторон.

По смыслу п. 1 ст. 431.2 ГК РФ штраф может быть установлен в договоре за предоставление другой стороне недостоверных заверений об обстоятельствах, которые имеют значение при заключении, исполнении или прекращении договора, (п. 1 ст. 431.2 ГК РФ), связанных, в частности, с предметом договора, наличием лицензий, полномочиями на заключение договора и финансовым состоянием.

Недостоверными могут оказаться заверения со стороны как поставщика, так и покупателя (например, заверения покупателя о наличии действительных полномочий у лица, который будет осуществлять приемку товара в указанном месте; заверения поставщика о наличии на складе в необходимом ассортименте товара, готового к отгрузке,).

Стороны договора вправе установить любой размер штрафа, но, как и в случае с неустойкой, следует учесть, что суд может снизить размер неустойки при её явной несоразмерности последствиям нарушения обязательства (ст. 333 ГК РФ).

Если условие о размере штрафа не согласовано, то считается, что не согласовано условие о неустойке. Как следствие, пострадавшая сторона не вправе взыскать штраф со стороны, которая нарушила обязательства.³⁵

Денежная сумма, подлежащая уплате должником за каждый конкретный период просрочки (час, день, месяц или и т.п.) просрочки исполнения обязательства – это пеня. При установлении пени нужно определить

³⁵ Постановление Четвертого арбитражного апелляционного суда от 16.02.2011 по делу N А58-5588/2010.

начисляемый за каждый период просрочки размер. Если не установлено, что пеня взимается за каждый день просрочки, она будет определена как единовременный штраф, и пеня может быть взыскана только за один день просрочки.

Основаниями для начисления пени являются:

- нарушение срока поставки партии товара;
- несоблюдение срока оплаты товара, в том числе срока внесения предоплаты;
- нарушение срока устранения выявленных недостатков товара или на возмещение затрат самостоятельно устранившего недостатки покупателя;
- несоблюдение, в случае отказа покупателя от товара по установленным в законе или договоре причинам, срока возврата денежных средств за товар;
- недопоставка товара;
- простой транспорта (контейнера), в которых поставлен товар, под погрузкой (разгрузкой) сверх установленного срока;
- неисполнение в срок любого иного обязательства.

Стороны вправе установить любой размер пени, но следует учесть, что суд может снизить размер пени, если сочтет его явно несоразмерным последствиям нарушения обязательства (ст. 333 ГК РФ).

Размер пени может быть выражен в процентах от суммы неисполненного обязательства или в твердой денежной сумме. Пеня начисляется на сумму неисполненного или ненадлежаще исполненного обязательства.

Ограничить, при установлении пени, его размер можно, определив предельный размер (например, не более чем 7% от суммы задолженности).

Другой способ ограничения размера пени – установить предельный срок взимания (например, не более трех месяцев с момента наступления срока поставки (оплаты) товара).

Если в договоре не установлен предельный размер пени, то она будет взыскана полностью и рассчитана, исходя из условий, согласованных в

договоре, до момента исполнения обязательства. Установление в договоре предельного размера пени не лишает суд права снизить ее величину, если он сочтет размер пени несоразмерным последствиям нарушения обязательства. (ст. 333 ГК РФ).³⁶

Если не установлен предельный срок выплаты пени за недопоставку или просрочку поставки, пеня за просрочку поставки товара подлежит начислению до момента фактической поставки, в пределах обязанности восполнить недопоставку (ст. 521 ГК РФ).

Суды указывают, что согласно п. 1 ст. 511 ГК РФ поставщик обязан произвести допоставку товара до окончания срока действия договора, поэтому, по истечении этого срока, прекращается начисление пени за допущенное нарушение. Но существует и другая позиция: если в договоре не предусмотрено прекращение обязательств сторон с истечением срока действия договора, то в силу п. 3 ст. 425, п. 1 ст. 511, ст. 521 ГК РФ пеня за просрочку поставки подлежит начислению за период после прекращения договора поставки.

В силу диспозитивности ст. 521 ГК РФ начисление пени за просрочку поставки товара после истечения срока поставки можно предусмотреть в договоре. Судебная практика подтверждает возможность установить условие о том, что неустойка начисляется после истечения срока поставки.

В силу п. 4 ст. 421 ГК РФ стороны вправе предусмотреть начисление неустойки по истечении срока договора применительно к другим основаниям ее взыскания.

Обязательства сторон при расторжении договора прекращаются, если иное не предусмотрено договором, законом, или не вытекает из существа обязательства (п. 2 ст. 453 ГК РФ). Следовательно, прекращаются, в частности, те обязательства, существо которых не предполагает их исполнения после расторжения договора (например, обязательство по поставке товара).

³⁶ п. 1 ст. 333 ГК РФ, п. 70 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

По общему правилу при расторжении договора пеня начисляется до момента прекращения основного обязательства.³⁷ Соответственно, пеня, установленная на случай неисполнения или ненадлежащего исполнения поставщиком обязанности поставить товар, начисляется до даты расторжения договора. Судебная практика подтверждает, что с поставщика, который не поставил товар или нарушил срок его поставки, покупатель вправе взыскать неустойку, начисленную до даты расторжения договора.

Стороны, руководствуясь п. 4 ст. 421 ГК РФ, вправе предусмотреть в договоре неустойку за неисполнение обязанностей, связанных с последствиями прекращения основного обязательства. Данное условие будет действовать и после прекращения этого обязательства.³⁸ Соответственно, такая неустойка может начисляться за весь период просрочки исполнения обязанности, в том числе и после расторжения договора. В частности, неустойкой возможно обеспечить исполнение покупателем предусмотренной ч. 2 ст. 491 ГК РФ обязанности возвратить неоплаченный товар.

Договором следует предусмотреть уплату пени за нарушение обязательства в целом и каждой его части в отдельности, например:

- пеня за просрочку оплаты всего объема и пеня за просрочку оплаты каждой партии переданного товара;
- пеня за просрочку поставки всего объема и пеня за просрочку поставки каждой партии товара или даже части партии.

Если не установлена пеня за неисполнение части обязательства, то пеня должна быть уплачена за неисполнение обязательства в целом и покупатель не сможет взыскать пеню за просрочку поставки партии или части партии товара.

Стороны могут выбрать, в качестве ответственности за нарушение обязательств и способа обеспечения исполнения обязательств по договору, не только уплату денежных средств, но и передачу иного имущества.

³⁷ п. 4 ст. 329 ГК РФ, п. 66 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

³⁸ п. 67 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

Диспозитивность ст. 329 ГК РФ, позволяет сторонам предусмотреть способы обеспечения исполнения обязательств помимо установленных в статье.

Такой способ обеспечения исполнения обязательств в юридической литературе называют "вещной неустойкой", "товарной неустойкой" или "неустойкой в не денежной форме".³⁹ В силу ст. 330 ГК РФ, определяющей неустойку как денежную сумму, применение этих наименований носит условный характер.⁴⁰

Согласно п. 4 ст. 421 и п. 1 ст. 329 ГК РФ стороны в определении имущества, передаваемого при нарушении договорного обязательства, не ограничены.

По соглашению сторон в качестве неустойки может быть названо иное имущество, определяемое родовыми признаками. К такому способу обеспечения применяются положения ст. ст. 329 - 333 ГК РФ.⁴¹

Согласно п. 1 ст. 330 ГК РФ неустойка может быть установлена в виде штрафа или пени. Соответственно, размер неденежного предоставления может определяться либо количеством вещей, установленным заранее и передаваемых единовременно, либо указанием количеством вещей, подлежащих передаче за каждый день просрочки.

Сторонам следует установить наименование и количество того, что в случае нарушения обязательства будет передано.

Если стороны предусмотрели передачу вещей, определенных родовыми признаками, суд вправе уменьшить их количество на основании ст. 333 ГК РФ.

Позиции Пленума ВАС РФ устанавливают, что стороны вправе согласовать условие о том, что обязательства могут быть прекращены зачетом встречных неоднородных требований.⁴²

³⁹Новикова А.А. Неденежная неустойка: теоретические и практические проблемы применения//Законы России: опыт, анализ, практика. 2011, N 2

⁴⁰ Гонгало Б.М. Учение об обеспечении обязательств. Вопросы теории и практики. М.: Статут, 2004).

⁴¹ п. 60 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

⁴² п. 4 Постановления Пленума ВАС РФ от 14.03.2014 N 16.

Следовательно, передаваемое при нарушении договора должником имущество ("товарная неустойка") также может являться предметом зачета, в том числе, если встречное требование является денежным.

Если данное условие не установлено, кредитор может потребовать уплаты процентов на сумму долга (ст. 395 ГК РФ) и возмещения убытков (ст. 15, 393 ГК РФ), если другая сторона нарушила договорные обязательства.

Проценты, начисляемые по ст. 395 ГК РФ, являющиеся мерой ответственности за нарушение обязательств, могут быть взысканы в случаях неправомерного удержания денежных средств, уклонения от их возврата, и иной просрочки в уплате и взимаются независимо от того, установлены они договором или нет.

Если переданный товар не оплачен вовремя, поставщик вправе взыскать проценты, предусмотренные ст. 395 ГК РФ (п. 3 ст. 486, п. 4 ст. 488 ГК РФ).

Кроме того, на сумму денежного обязательства за период пользования денежными средствами могут начисляться законные проценты.

С 1 августа 2016 г. такие проценты начисляются, только когда они установлены законом или договором (п. 1 ст. 317.1 ГК РФ). Представляется, что, если в договор поставки после указанной даты включено условие о начислении законных процентов до момента уплаты денег покупателем, поставщик сможет потребовать за период просрочки проценты как по ст. 395 ГК РФ, так и по п. 1 ст. 317.1 ГК РФ.

До 1 августа 2016 г. законные проценты начислялись по умолчанию, т.е. включать в договор специальное условие не требовалось (п. 1 ст. 317.1 ГК РФ в редакции до 1 августа 2016 г.). Однако по вопросу о том, уплачиваются ли законные проценты за период просрочки наряду с процентами по ст. 395 ГК РФ, сложилась неоднозначная судебная практика.

Согласно одному подходу законные проценты и проценты по ст. 395 ГК РФ имеют разную правовую природу. Законные проценты являются не мерой ответственности, а платой за пользование денежными средствами. Начисление процентов по ст. 395 ГК РФ с момента начала просрочки не влияет на

начисление процентов по п. 1 ст. 317.1 ГК РФ. Суды, руководствуясь позицией Пленума Верховного Суда РФ, взыскивают оба вида процентов.

В силу другого подхода по отношению к п. 1 ст. 317.1 ГК РФ применяется специальная норма п. 4 ст. 488 ГК РФ, которая предусматривает начисление процентов по ст. 395 ГК РФ. Поэтому при просрочке оплаты переданного товара поставщик вправе требовать только уплаты процентов по ст. 395 ГК РФ.⁴³ Суды приходят к такому выводу, руководствуясь, в том числе, п. 54 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

Положения о начислении процентов по п. 1 ст. 317.1 ГК РФ применяются к договорам, заключенным после 1 июня 2015 г.⁴⁴ Следовательно, поставщик по договору, заключенному до указанной даты, не вправе требовать их уплаты, даже если пользование денежными средствами приходится на период после 1 июня 2015 г. Однако с 1 августа 2016 г. стороны вправе дополнить договор условием о начислении законных процентов.

Поставщик, при задержании покупателем оплаты поставленного товара, вправе взыскать проценты за пользование чужими денежными средствами, (п. 3 ст. 486, п. 4 ст. 488, п. 3 ст. 489 ГК РФ).

покупатель вправе взыскать такие проценты в следующих случаях:

- поставщик не вернул предоплату в порядке, установленном п. 1 ст. 466, п. 1 и 3 ст. 468, п. 2 ст. 475 и п. 2 ст. 480 ГК РФ,
- поставщик не поставил товар, предварительно оплаченный покупателем (п. 4 ст. 487 ГК РФ).

Покупатель не может наряду с договорной неустойкой за просрочку передачи товара требовать уплаты процентов по ст. 395 ГК РФ на основании п. 4 ст. 487 ГК РФ, если он не предъявлял поставщику требование о возврате аванса. Такой подход в судебной практике обусловлен тем, что до предъявления требования возвратить аванс, денежное обязательство у

⁴³ Постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 22.04.2016 N 15АП-4065/2016

⁴⁴ п. 83 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7

поставщика не возникает и он считается должником только по обязательству передать оплаченный товар.

Судебная практика подтверждает, просрочка передачи предварительно оплаченного товара не дает покупателю право, наряду с договорной неустойкой, взыскания процентов на сумму аванса, если он не требовал его возврата.

Закон допускает возможность изменить договором некоторые его положения, касающиеся уплаты процентов, предусмотренных ст. 395 ГК РФ, в частности:

- размер процентов;
- период их взимания.

Правило определения размера процентов, начисляемых на сумму долга, установлено п. 1 ст. 395 ГК РФ. Оно изменялось дважды: с 1 июня 2015 г. и с 1 августа 2016 г. Правило, используемое для определения размера процентов, зависит от периода, в котором допущена просрочка. К такому выводу можно прийти, руководствуясь п. 1 ст. 395 ГК РФ в редакциях до и с 1 июня 2015 г., и с 1 августа 2016 г., а также подходом, изложенным Пленумом Верховного Суда РФ в п. 83 Постановления от 24.03.2016 N 7.

До 1 июня 2015 г. при расчете процентов применяется учетная ставка банковского процента, существовавшая в месте жительства кредитора на день исполнения денежного обязательства или его соответствующей части, если законом или договором не предусмотрен иной размер процентов (п. 1 ст. 395 ГК РФ в ред. до 1 июня 2015 г.).

В период просрочки с 1 июня 2015 г. по 31 июля 2016 г. Применяются, имевшие место в соответствующие периоды, средние ставки банковского процента по вкладам физических лиц, которые существовали в месте жительства кредитора и были опубликованы Банком России (п. 1 ст. 395 ГК РФ в редакции с 1 июня 2015 г.).

С 1 августа 2016 г. по ст. 395 ГК РФ в период просрочки применяется ключевая ставка Банка России, действовавшая в соответствующие периоды,

если законом или договором не установлен иной размер процентов (п. 1 ст. 395 ГК РФ). Место нахождения юридического лица определяется как место его жительства.

При нарушении денежного обязательства по договору, вытекающему из деятельности филиала и заключенному работником филиала от имени организации-кредитора, расчет процентов производится исходя из ставок для федерального округа по месту нахождения филиала на момент заключения.

В том случае, если место жительства кредитора расположено за пределами Российской Федерации, применяются ставки, сложившиеся в федеральном округе по месту нахождения суда, который рассматривает спор.

Формула расчета суммы процентов:

$$\text{Сумма процентов} = \frac{\text{Сумма долга} \times \text{Ставка процента}\% \times \text{Количество дней просрочки}}{\text{Количество дней в году}}$$

Стороны вправе согласовать отличный от установленного в законе размер процентов, начисляемых на сумму долга, указав его в договоре (п. 1 ст. 395 ГК РФ). Стороны не должны устанавливать размер процентов, значительно превышающий предусмотренный законом. Если сумма процентов по договору явно несоразмерна последствиям нарушения обязательств, суд по заявлению должника может уменьшить их, но не менее чем до суммы, рассчитанной на основании ставки, которая указана в п. 1 ст. 395 ГК РФ (п. 6 ст. 395 ГК РФ).

Суд уменьшает сумму процентов только при наличии заявления должника, даже если последний не осуществляет предпринимательскую деятельность. Данный вывод основан на том, что к размеру процентов, взыскиваемых по ст. 395 ГК РФ, положения ст. 333 ГК РФ об уменьшении размера неустойки по общему правилу не применяются.⁴⁵

По общему правилу проценты на сумму долга взимаются по день его уплаты кредитору (п. 3 ст. 395 ГК РФ).

⁴⁵ п. 48 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

Стороны вправе ограничить ответственность должника путем установления менее продолжительного периода просрочки, за который уплачиваются проценты (п. 3 ст. 395 ГК РФ). Может быть, например, установлено условие взимания процентов до какого-либо момента, наступающего раньше срока погашения задолженности перед кредитором.

Если не установлен срок период взимания процентов по ст. 395 ГК РФ, то его окончание совпадает с днем уплаты средств кредитором, если более короткий срок не установлен законом или иными правовыми актами (п. 3 ст. 395 ГК РФ). При этом день фактического исполнения обязательства включается в период расчета процентов.⁴⁶

По общему правилу лицо, которое при осуществлении предпринимательской деятельности не исполнило или ненадлежащим образом исполнило обязательство, несет ответственность независимо от наличия вины, освобождается от ответственности, если докажет, что надлежащее исполнение стало невозможным вследствие обстоятельств непреодолимой силы (п. 3 ст. 401 ГК РФ), которые иначе называют форс-мажорными обстоятельствами.. Закон или договор могут предусмотреть иное.

Сторона договора поставки, которая, например, не исполнила обязательство в установленный срок, не несет ответственности, если докажет, что невозможность надлежащего исполнения наступила в результате форс-мажорных обстоятельств . Условие об освобождении от ответственности в связи с форс-мажорными обстоятельствами может быть включено в договор. Его называют условием о форс-мажоре. Стороны вправе указать перечень форс-мажорных обстоятельств.

При определении перечня форс-мажорных обстоятельств, а также при доказывании факта их наступления следует учитывать подход, сформулированный в Постановлении Президиума ВАС РФ от 21.06.2012 N 3352/12. Юридическая квалификация форс-мажорного обстоятельства возможна только при одновременном наличии чрезвычайности и

⁴⁶ п. 48 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7.

непредотвратимости. При этом чрезвычайность понимается как исключительность, выход за пределы нормального, который не относится к жизненному риску и не может быть учтен ни при каких обстоятельствах

На наш взгляд, необходимо внести изменения в отдельные статьи ГК РФ, направленные на совершенствование законодательного регулирования договора поставки.

Первое предложение касается одностороннего изменения условий договора поставки.

Изменение гражданско-правового договора может быть осуществлено двумя различными способами:

- 1) направлением измененных условий договора;
- 2) частичным отказом от условий договора.

Указанные способы изменения договора, на наш взгляд, неприемлемы, как не соответствующие природе правовой конструкции договора поставки.

Ст. 523 ГК РФ, устанавливающая право в одностороннем порядке изменить условия договора, в случае существенного нарушения его условий другой стороной, противоречит п. 1 ст. 420 ГК РФ, которая определяет договор как соглашение сторон. Кроме того, в силу своего названия ст. 523 ГК РФ должна содержать только нормы, которые регулируют правоотношения сторон при одностороннем отказе от исполнения договора.

Для устранения данного противоречия, право в одностороннем порядке изменить условия договора следует исключить из содержания п.п. 1 и 4 ст. 523 ГК РФ. Предлагается следующая редакция п. 1 ст. 523 ГК РФ:

«1. Односторонний отказ от исполнения договора поставки (полностью или частично) допускается в случае существенного нарушения договора одной из сторон (абзац четвертый пункта 2 статьи 450)»

и п. 4 ст. 523 ГК РФ:

«4. Договор поставки считается расторгнутым с момента получения одной стороной уведомления другой стороны об одностороннем отказе от

исполнения договора полностью или частично, если иной срок расторжения не предусмотрен в уведомлении либо не определен соглашением сторон».

Следующее предложение касается противоречия норм все той же ст. 523 ГК РФ и ст.515 ГК РФ, касающиеся оснований возникновения права сторон на односторонний отказ от исполнения договора поставки.

Из п. 1 ст. 523 ГК РФ следует, что указанное право возникает у поставщика в случае существенного нарушения договора получателем, а в п. 3 ст. 523 ГК РФ нарушение предполагается существенным в случаях неоднократного нарушения сроков оплаты товаров или неоднократной невыборки товаров. Ключевым является термин «неоднократный», который, по логике, является числовым показателем и означает число, большее «однократного» (одного, т.е. единицы). Другими словами нарушение становится существенным в случае повторного нарушения.

Из п.2 ст.515 следует, что при однократной невыборке товаров у поставщика возникает право на односторонний отказ, что вступает в противоречие с нормами п. 1 и п. 3 ст. 523 ГК РФ.

В целях устранения указанного противоречия п.2 ст.515 ГК РФ с п. 1 и п. 3 ст. 523 ГК РФ предлагается из п. 2 ст. 515 исключить слова «отказаться от исполнения договора либо» и изложить п. 2 ст. 515 в следующей редакции:

«2. Не выборка покупателем (получателем) товаров в установленный договором поставки срок, а при его отсутствии в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров дает поставщику право потребовать от покупателя оплаты товаров».

Следующее предложение касается неопределенности условия срока поставки.

Полагая, что срок поставки следует признать существенным условием договора поставки. Это вытекает из противоречивой судебной практики и значительно изменившихся, с момента принятия второй части ГК РФ, экономических условий (усиление жесткой конкуренции, когда предложение

превышает спрос), диктующих необходимость законодательно установить существенность условия о сроке (сроках) поставки.

В целях единого понимания закона и однозначной практики его применения, с учетом, что нормы § 1 главы 30 ГК РФ распространяются на все виды договора купли-продажи предлагается изложить п. 3 ст. 455 ГК РФ в следующей редакции:

«3. Условие договора купли-продажи о товаре считается согласованным, если договор позволяет определить наименование, количество товара и сроки его передачи».

Следующее предложение касается безопасности предмета договора поставки.

Недостаточно отражены в ГК РФ нормы, регулирующие качество поставляемого товара и нет норм, регулирующих его безопасность. Государство недостаточно эффективно использует право контроля органов, которые осуществляют аудит и сертификацию систем качества и безопасности продукции. Сегодня применение систем качества и безопасности продукции осуществляется большинством производителей на добровольной основе, которая не исключает злоупотреблений.

Если качество товара определяет степень его соответствия свойствам и целевому назначению, установленным законом или согласованным сторонами договора, то безопасность товара определяет совокупность его свойств, гарантирующих, что товар не несет опасность для потребителя, если он использует его по назначению.

Статья 469 ГК РФ регламентирует требования, предъявляемые к качеству поставляемого товара. Предлагается добавить требование его безопасности, изложить п. 1 ст. 469 ГК РФ в следующей редакции:

«1. Продавец обязан передать покупателю товар, качество и безопасность которого соответствуют договору купли-продажи.»

Заключение

Устойчивый рост общественного производства, стабилизация экономики и укрепление тенденции к упрочению производственных связей между товаропроизводителями делает все более востребованным институт поставки. Рыночная экономика расширяет сферу применения договорной формы опосредования предпринимательской деятельности.

Договор поставки является динамично развивающейся правовой конструкцией. Если в XIX веке существенным отличием поставки от купли-продажи было то, что поставка предполагала определенный промежуток времени между заключением и исполнением договора, то в наше время содержание договора поставки претерпело существенные изменения.

На основании установленных отличительных признаков договора поставки проведено разграничение договора поставки от других видов договоров: договора купли-продажи, договора энергоснабжения, договора продажи недвижимости, договора контракции, договора мены, договора подряда, договора возмездного оказания услуг, договора аренды.

Договор поставки является одним из самых распространенных видов гражданско-правовых договоров, используемых в сфере предпринимательской деятельности. Договор поставки ориентирован на регулирование правоотношений по реализации различных товаров, складывающихся между участниками имущественного оборота, занимающимися производством и оптовой торговлей сырьем, материалами и т.п., которые (правоотношения) должны носить долгосрочный характер и отличаться стабильностью.

Договор поставки является консенсуальным – права и обязанности у сторон возникают с момента достижения соглашения сторонами по всем существенным условиям договора; двусторонним – права и обязанности лежат как на продавце, так и на покупателе; возмездным – по своей сути представляет сделку, в основе которой лежит встречный имущественный интерес: продавец

заинтересован в получении определенной денежной суммы за продаваемые товары, а покупатель – в получении товаров.

Отношения по договору поставки регулируются нормами § 3 «Поставка товаров» гл. 30 ГК РФ и, как вида договора купли-продажи □ нормами § 1 «Общие положения о купле-продаже» гл. 30 ГК РФ.

Можно выделить три вида норм, включенных в § 3 главы 30 ГК РФ по отношению к нормам § 1 главы 30 ГК РФ:

- регулирующие отношения иначе, чем нормы § 1 гл. 30 ГК РФ;
- дополняющие (частично изменяющие) нормы § 1 гл. 30 ГК РФ;
- отсутствующие в нормах § 1 гл. 30 ГК РФ.

Договор поставки является юридическим документом, подписанным сторонами, определяющим обязательства сторон по поставке.

Под заключением договора понимается достижение соглашения сторонами по всем существенным условиям, в надлежащей форме и в предусмотренном законодательством порядке.

Порядок заключения договора поставки подчиняется положениям о заключении договора (ст.ст. 432 – 449 главы 28 ГК РФ) и специальными правилами регулирования разногласий (ст. 507 ГК РФ).

Модель будущего договора – результат согласования интересов обеих сторон, достигнутых в ходе проведения преддоговорных переговоров.

Существенными условиями договора поставки являются условия о предмете (наименование, количество товара, ассортимент, комплектность) и о сроке поставки.

Права и обязанности сторон договора поставки определяются общими нормами § 1 главы 30 ГК РФ (как вида договора купли-продажи) и специальными нормами § 3 главы 30 ГК РФ (как договора поставки).

Особенности ответственности по договору поставки проявляются в том, что в силу предпринимательского состава сторон договора, отношения между ними строятся, как правило, на началах риска. Ответственность сторон наступает при неисполнении или ненадлежащем исполнении сторонами

условий договора поставки и может выражаться как: возмещение убытков (ст. 15, 393 ГК РФ); уплата процентов на сумму долга (ст. 395 ГК РФ); уплата неустойки за нарушение обязательств по договору (ст. 330 ГК РФ); не денежное предоставление, которое должен совершить должник при нарушении обязательства (товарная неустойка).

Предлагается внести изменения в отдельные статьи ГК РФ, направленные на совершенствование законодательного регулирования договора поставки.

Первое предложение касается одностороннего изменения условий договора поставки.

Для устранения противоречия, право в одностороннем порядке изменить условия договора следует исключить из содержания п.п. 1 и 4 ст. 523 ГК РФ. Предлагается следующая редакция п. 1 ст. 523 ГК РФ:

«1. Односторонний отказ от исполнения договора поставки (полностью или частично) допускается в случае существенного нарушения договора одной из сторон (абзац четвертый пункта 2 статьи 450)»

и п. 4 ст. 523 ГК РФ:

«4. Договор поставки считается расторгнутым с момента получения одной стороной уведомления другой стороны об одностороннем отказе от исполнения договора полностью или частично, если иной срок расторжения не предусмотрен в уведомлении либо не определен соглашением сторон».

Следующее предложение касается противоречия норм все той же ст. 523 ГК РФ и ст.515 ГК РФ, касающиеся оснований возникновения права сторон на односторонний отказ от исполнения договора поставки.

В целях устранения противоречия п.2 ст.515 ГК РФ с п. 1 и п. 3 ст. 523 ГК РФ предлагается из п. 2 ст. 515 исключить слова «отказаться от исполнения договора либо» и изложить п. 2 ст. 515 в следующей редакции:

«2. Невыборка покупателем (получателем) товаров в установленный договором поставки срок, а при его отсутствии в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров дает поставщику право потребовать от покупателя оплаты товаров».

Следующее предложение касается неопределенности условия срока поставки.

В целях единого понимания закона и однозначной практики его применения предлагается изложить п. 3 ст. 455 ГК РФ в следующей редакции:

«3. Условие договора купли-продажи о товаре считается согласованным, если договор позволяет определить наименование, количество товара и сроки его передачи».

Следующее предложение касается безопасности предмета договора поставки.

Предлагается добавить требование его безопасности, изложить п. 1 ст. 469 ГК РФ в следующей редакции:

«1. Продавец обязан передать покупателю товар, качество и безопасность которого соответствуют договору купли-продажи.»

В современных условиях все чаще подвергаются анализу внутренние элементы договора, характеризующие динамику современных договорных отношений, предпринимаются системные исследования для уточнения сложившихся теорий относительно классификации договора поставки.

Список использованной литературы

Нормативно–правовые акты

1. Конституция Российской Федерации: офиц. текст. // Российская газета. –№ 237. – 1993.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): [федеральный закон № 51-ФЗ, принят 30.11.1994 г. по состоянию на 11.12.2016] // Собрание законодательства РФ.– № 32. – 1994. – Ст. 3301.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): [федеральный закон № 14-ФЗ, принят 26.10.1996 г. по состоянию на 11.12.2016] // Собрание законодательства РФ. – № 5. – 1996. – Ст. 410.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья): [федеральный закон № 146-ФЗ, принят 26.11.2001 г. по состоянию на 11.12.2016] // Собрание законодательства РФ.– № 49.–2001. – Ст. 4552.
5. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: [федеральный закон № 138-ФЗ, принят 14.11.2002 г., по состоянию на 11.12.2016] // Собрание законодательства РФ. – № 46. – 2002. –[1] Ст. 4532.
6. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: [федеральный закон № 95-ФЗ, принят 24.07.2002 г., по состоянию на 11.12.2016] // Собрание законодательства РФ.– № 30. – 2002. – Ст. 3012.
7. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли–продажи товаров (заключена в Вене 11.04.1980) // "Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации". –№ 1. –1994.

Специальная и учебная литература

8. Авербух, К. Я. Общая теория термина. – Иваново, 2004. – С. 252
9. Борисов Е.Ф. Экономическая теория. Учебное пособие для юридических вузов. – М., ЮНИТИ, 2007. – С. 130.
10. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Общие положения. Т. 1. – М., Статут, 2005. – С. 451.

11. Дашков Л.П., Данилов А.И., Шахурин В.Г. Торговый бизнес в России правовое обеспечение. – М., Манускрипт, 2008. – С. 172.
12. Гонгало Б.М. Учение об обеспечении обязательств. Вопросы теории и практики. М., Статут, 2004.
13. Гражданское право. Учебник. Ч 2 / Под ред. А.П.Сергеева, Ю.К. Толстого. – М., Проспект, 2001. – С.61–62.
14. Гражданское право. Том 2. / Под ред. Е.А. Суханова. – М., 2002. – С. 97.
15. Комментарий к ГК РФ части второй (постатейный) / Под ред. О.Н. Садикова. – М., 2002. – С. 76.
16. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части первой (постатейный) / Под ред. Абовой Т.Е., Кабалкина А.Ю. – М., Юрайт, 2007.
17. Комментарии к Части 2 Гражданского кодекса РФ / Под ред. Садикова О.Н. – М., Инфра–М., 2004. – С.173.
18. Комментарий Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй (постатейный) / Под ред. Абовой Т.Е., Кабалкина А.Ю. – М., Юрайт, 2004. – С. 82
19. Кофман В.И. Границы юридически значимого причинения / Правоведение, 1960. – № 3. – С. 58.
20. Марченко М.Н. Источники права. – М., Проспект, 2005. – С. 272.
21. Мейер Д.И. Русское гражданское право. – М., Статут, 2002. – С. 590.
22. Новикова А.А. Неденежная неустойка: теоретические и практические проблемы применения // Законы России: опыт, анализ, практика. № 2, 2011.
23. Право: Учебник для вузов – М., ЮНИТИ, 1997. – С.130
24. Российское гражданское право: учебник: в 2 т. / В.С. Ем, И.А. Зенин, Н.В. Козлова и др.; отв. ред. Е.А. Суханов. 2-е изд., стереотип. М., Статут, 2011. Т. 1.
25. Старцева М.В. Договор мены в гражданском обороте: проблемы надлежащей квалификации // Арбитражная практика. – № 4. – 2002. – С. 15.

26. Трапезников В.А. Обязательства, возникающие из договора поставки // Российская юстиция .. – № 4. – 2005 – С. 47.

Материалы юридической практики

27. Определение Конституционного Суда РФ от 07 октября 1999 № 137-О / "Вестник Конституционного Суда РФ". № 1, 2000.

28. Определение Конституционного Суда РФ от 22.01.2004 № 13-О (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "Гарант" URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/1677380/> (дата обращения: 25.12.2016).

29. Постановление Пленума ВС РФ и Пленума ВАС РФ от 01.07.96 № 6/8 «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» / "Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации", № 9, 1996

30. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7"О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств" / "Российская газета" от 4 апреля 2016 г., № 70.

31. Постановление Пленума ВАС РФ от 14.03.2014 № 16. (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "КонсультантПлюс". URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_161322/ (дата обращения: 25.12.2016).

32. Постановление Президиума ВАС РФ от 22.09.2009 № 5451/09 / "Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации", № 12, 2009.

33. Постановление Президиума ВАС РФ от [16] 19.06.2012 № 1394/12 по делу № А53-26030/2010 / "Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации", № 10, 2012.

34. Постановление Президиума ВАС РФ от 10.07.2012 № 2241/12 по делу № А33-7136/2011 / "Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации", № 11, 2012.

35. Постановление ФАС Московского округа от 27.05.2011 № КА-А40/4550-11 по делу № А40-137251/10-140-776 (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "КонсультантПлюс". URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=AMS;n=143293#0> (дата обращения: 25.12.2016).
36. Постановление Федерального арбитражного суда Уральского округа от 4 июля 2011 г. № Ф09-3967/11 по делу № А76-16811/2010 (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "Гарант". URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/38518605/> (дата обращения: 25.12.2016).
37. Постановление ФАС Поволжского округа от 22.05.2007 г. № А55-2499/07 / "Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации" № 8, 2007
38. Постановление ФАС Поволжского округа от 12.05.2010 по делу № А12-14278/2009 (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "КонсультантПлюс". URL: <http://www.consultant.ru/cons/CGI/online.cgi?req=doc&base=APV&n=77753#0> (дата обращения: 25.12.2016).
39. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 13.01.2011 по делу № А56-3564/2010 (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "Гарант". URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/36224601/> (дата обращения: 25.12.2016).
40. Постановление ФАС Московского округа от 17.02.2011 № КА-А40/164-11-П по делу № А40-88655/09-12-653 (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "Гарант". URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/36224601/> (дата обращения: 25.12.2016).
41. Постановление Четвертого арбитражного апелляционного суда от 16.02.2011 по делу № А58-5588/2010 (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "КонсультантПлюс". URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=RAPS004&n=12756#0> (дата обращения: 25.12.2016).

42. Постановление ФАС Западно-Сибирского округа от 18.05.2011 по делу № А45-12863/2010 (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "Гарант". URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/38006251/>(дата обращения: 25.12.2016).
43. Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 15.06.2012 № 17АП-5531/2012-ГК (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "КонсультантПлюс". URL: <http://www.consultant.ru/cons/CGI/online.cgi?req=doc;base=RAPS017;n=70858#0> (дата обращения: 25.12.2016).
44. Постановление Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 15.12.2009 по делу № А08-3540/2009-28 (документ опубликован не был) [Электронный ресурс]: СПС "Гарант". URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/53416606/> (дата обращения: 25.12.2016).