

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки / специальности)

Финансы и кредит

(направленность (профиль) / специализация)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Оценка вероятности банкротства предприятия

Обучающийся

Е.В. Стригун

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

док. экон. наук, доцент Л.В. Шуклов

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Тольятти 2023

Аннотация

Тема исследования «Оценка вероятности банкротства предприятия».

Цель исследования заключается в проведении оценки вероятности банкротства предприятия.

Задачи исследования: теоретически изучить оценку вероятности банкротства предприятия; провести оценку вероятности банкротства предприятия; разработать пути по минимизации возникновения банкротства на предприятии.

Объектом исследования выступает ООО «Хлеб».

Предметом исследования выступают данные финансово-хозяйственной деятельности ООО «Хлеб» за период 2020-2022 гг.

При написании бакалаврской работы использованы множество методов исследования, к числу которых относятся статистический анализ, метод сравнения и сопоставления и другие методы.

Теоретическую основу исследования составили труды отечественных и зарубежных ученых в области темы исследования, к числу которых относятся Астраханцева И. А., Кобозева Н. В., Кравченко А. А., Морхат П. М., Сусллова Ю. Ю. и другие ученые.

Практическая значимость работы заключается в возможности применения ООО «Хлеб» разработанных путей с целью минимизации возникновения банкротства на предприятии.

Бакалаврская работа состоит из введения, трех разделов, заключения, списка используемой литературы (25 наименований) и 1 приложение. Для иллюстрации текста используется 11 таблиц и 11 рисунков. Основной текст работы изложен на 43 страницах. Общий объем работы с приложениями –

Содержание

Введение.....	4
1 Теоретические аспекты вероятности банкротства предприятия.....	6
1.1 Понятие, сущность и виды банкротства предприятия.....	6
1.2 Источники информации для проведения оценки вероятности банкротства предприятия	11
1.3 Методы оценки вероятности банкротства предприятия.....	13
2 Оценка вероятности банкротства ООО «Хлеб».....	19
2.1 Технико-экономическая характеристика ООО «Хлеб»	19
2.2 Анализ финансовых результатов ООО «Хлеб»	23
2.3 Оценка банкротства ООО «Хлеб».....	26
3 Разработка путей по минимизации возникновения банкротства в ООО «Хлеб»	30
3.1 Пути минимизации возникновения банкротства в ООО «Хлеб»	30
3.2 Внедрение автоматизированной системы 1С:ERP и оценка ее экономической эффективности	33
Заключение	37
Список используемой литературы	39
Приложение А Бухгалтерская отчетность ООО «Хлеб»	44

Введение

В настоящее время проблема банкротства является актуальной для многих субъектов рынка. Кризисная ситуация может возникнуть на любом предприятии, так как она накопила определенную критическую массу ограничений, которые необходимо исключить или активировать для дальнейшего функционирования. Но, как показывает опыт, кризисные ситуации на предприятии обычно возникают не сразу, а по мере их нарастания. Умение предугадать приближающийся к нам кризис является важным фактором, влияющим на эффективность принимаемых решений.

Одна из наиболее характерных черт развития российской экономики заключается в том, что растет число предприятий, подпадающих под признаки несостоятельности, установленные законом о банкротстве. В условиях рыночного хозяйствования возрастает интерес к достоверной и объективной информации о финансовом состоянии предприятия.

Все участники рыночных отношений, включая собственников, акционеров, инвесторов, заказчиков, подрядчиков, поставщиков и заказчиков, заинтересованы оценить конкурентоспособность и надежность своих партнеров по бизнесу. Такую информацию можно получить разными способами, одним из которых является анализ финансово-экономических показателей предприятия и оценки вероятности его банкротства. При этом главная задача анализа - своевременно выявить недостатки в деятельности организации, чтобы исключить вероятность банкротства и оптимизировать деятельность предприятия.

Тема бакалаврской работы является актуальной в связи с тем, что банкротство - это объективный процесс развития рыночной экономики. Свободная конкуренция является объективным свойством рыночного хозяйства, и банкротства предприятий неизбежны в условиях рыночной экономики.

Цель исследования заключается в проведении оценки вероятности банкротства предприятия.

Задачи исследования:

- теоретически изучить оценку вероятности банкротства предприятия;
- провести оценку вероятности банкротства предприятия;
- разработать пути по минимизации возникновения банкротства на предприятии.

Объектом исследования выступает ООО «Хлеб».

Предметом исследования выступают данные финансово-хозяйственной деятельности ООО «Хлеб» за период 2020-2022 гг.

При написании бакалаврской работы использованы множество методов исследования, к числу которых относятся статистический анализ, метод сравнения и сопоставления и другие методы.

Теоретическую основу исследования составили труды отечественных и зарубежных ученых в области темы исследования, к числу которых относятся Астраханцева И. А., Кобозева Н. В., Кравченко А. А., Морхат П. М., Сулова Ю. Ю. и другие ученые.

Практическая значимость работы заключается в возможности применения ООО «Хлеб» разработанных путей с целью минимизации возникновения банкротства на предприятии.

Бакалаврская работа состоит из введения, трех разделов, заключения, списка используемой литературы (25 наименований) и 1 приложение. Для иллюстрации текста используется 11 таблиц и 11 рисунков. Основной текст работы изложен на 43 страницах. Общий объем работы с приложениями – страниц.

1 Теоретические аспекты вероятности банкротства предприятия

1.1 Понятие, сущность и виды банкротства предприятия

В Федеральном законе «О банкротстве» понятие несостоятельности определено так: «Банкротство - это неспособность должника удовлетворить свои требования по денежным обязательствам, а также исполнить обязанности по уплате налогов и сборов» [22].

Главный признак банкротства – невозможность должника выполнить свои обязательства в течение трех месяцев с момента наступления срока платежей кредиторам. Кредиторы получают полномочия в течение трех месяцев, чтобы подать иск в суд о признании должника несостоятельным. Предпринимательство может быть неустойчивым, поскольку рыночная экономика предполагает отсутствие конечного результата и риск.

Причиной бедствий предприятий может быть неправильная налоговая политика государства и отсутствие должной проработки ситуации. Может быть, у предприятия не хватает средств на оплату всех налогов.

Неэффективные производственные и инвестиционные процессы могут стать причиной дефицита собственных оборотных средств, что в свою очередь может привести к увеличению долгов предприятия.

Низкие технологии, технологические процессы и организация производства приводят к снижению производительности труда, снижению производственных мощностей предприятия, а также повышению уровня убыточности, проеданию собственного капитала компании.

Так же, причиной может стать привлечение кредитов под невыгодные условия, что приводит к росту финансовых расходов предприятия и снижению его рентабельности. Так возникает цепная реакция банкротства. Если оборотный капитал превышен, то возникает необходимость в долгосрочном заемном средстве. При этом предприятие попадает в зависимость от банков и

кредиторов, что может привести к его банкротству [17, с. 129]. На банкротство предприятия влияют внешние и внутренние факторы, рисунок 1.

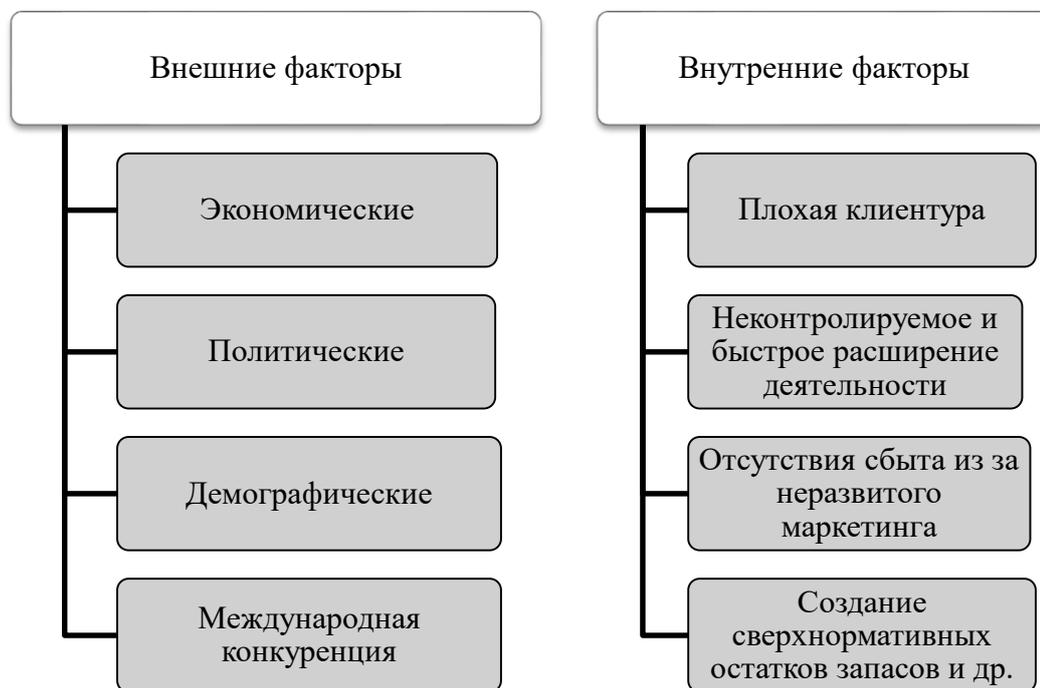


Рисунок 1 – Факторы, влияющие на банкротство предприятия

Неправильным было бы считать, будто банкротство может быть вызвано только внешними или внутренними факторами. Как правило, причины банкротства могут быть самыми разными: и внешние и внутренние. Неоднородность факторов, влияющих на стоимость бизнеса, также неоднозначна, так как разорение компаний происходит на треть от внешних и две трети от внутренних факторов. Такая тенденция наблюдается в странах с развитыми рыночными экономиками и устойчивым экономическим и политическим режимами [14, с. 172].

При банкротстве предприятие не может выполнить свои обязательства перед кредиторами или должниками. При этом банкротство может быть вызвано как объективными, так и субъективными причинами: высокими темпами инфляции, увеличением налоговой нагрузки. Внешними признаками

банкротства являются приостановление текущих платежей, неспособность кредиторов выполнить свои обязательства в течение трех месяцев. В случае банкротства юридическое лицо считается банкротом, если сумма его задолженности превышает сто тысяч рублей.

В целях предотвращения неплатежеспособности и невозможности платить текущие счета необходимо своевременно прогнозировать вероятность банкротства предприятия. На сегодняшний день существует множество методик для расчета коэффициентов финансовой устойчивости предприятия, в том числе и по показателям финансовой устойчивости компании [6, с. 84].

Прогноз финансового состояния предприятия основан на анализе финансовой деятельности организации за прошедший период и возможных изменений в будущем. Такой прогноз можно представить в виде таблиц бухгалтерской отчетности предприятия, которые могут быть представлены в любой из типовых и укрупненных номенклатур. Полученная информация может быть использована для разных целей, в частности, для расчета допустимых производственных темпов.

В последние годы возросло использование нейронных сетей для прогнозирования. Однако их преимущество заключается в том, что они могут работать с большими размерностями данных, так как нейронная сеть не имеет линейных зависимостей при большом количестве переменных и поэтому становится все более популярной. Если прогнозирование показало, что предприятие может стать банкротом, руководство должно принять меры по его предотвращению [9, с. 102].

В большинстве случаев банкротство предприятия происходит на стадии зрелости, когда у его владельцев есть уверенность в его зрелости, производственная база налажена, прибыль увеличивается. Неуверенность в своей работе увеличивает риски упустить структурные изменения в обществе. Именно на этой стадии важно быстро реагировать на изменения рынка, оперативно принимать новые управленческие решения и просчитывать риски для инвестиций.

В случае банкротства компании, она может обратиться с заявлением в арбитражный суд для проведения санации предприятия. Санация предприятия - это комплекс мер, направленных на улучшение финансового положения и повышение конкурентоспособности предприятия [11, с. 459].

Внешнее управление осуществляется путем введения внешнего управления, которое включает в себя ряд организационно-финансовых и финансовых операций. Проведение организационных мероприятий связано с изменениями управленческой структуры предприятия и закрытие неэффективных отделов.

Финансовые меры включают в себя: увеличение объемов выпуска акций, уменьшение процентных ставок по кредитам, сокращение долгосрочной задолженности. Если санация не дала положительных результатов, то предприятие ликвидируют. Виды банкротства предприятия представлены на рисунке 2.

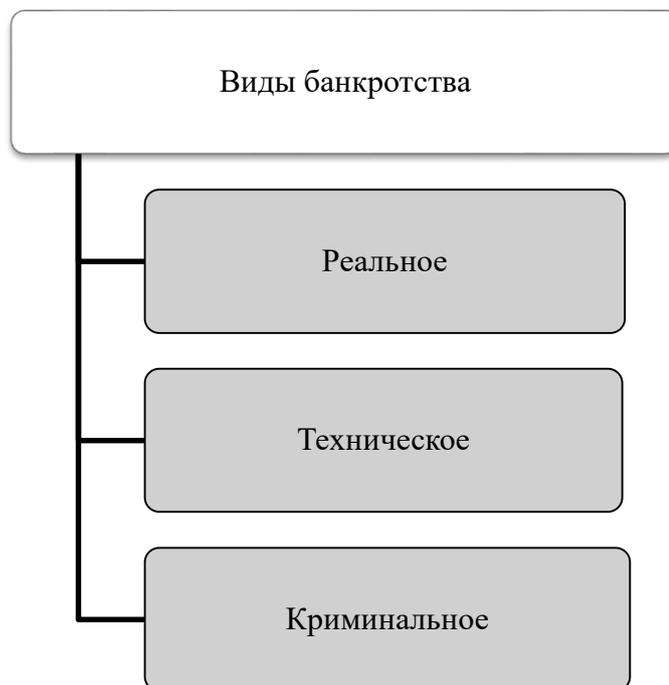


Рисунок 2 – Виды банкротства предприятия

Реальное банкротство предприятия, при котором предприятие не может восстановить свою финансово-экономическую устойчивость в предстоящий период по причине реальных убытков и потерь активов бизнеса.

При техническом банкротстве, когда непогашенная задолженность вызвана просрочками по платежам и процентным ставкам. Иногда такой дефолт называют техническим банкротством, когда компания не в состоянии выполнить свои финансовые обязательства, особенно это касается операций с ценными бумагами, такими как векселя, а также дивиденды на акции. Кроме того, техническое банкротство может привести к кассовым разрывам. Это ситуации, когда у компании есть возможность заплатить текущие долги, но в связи с тем, что она имеет временный промежуток между выплатой доходов и получением дохода возникает риск невыполнения своих обязательств.

Криминальное банкротство - это инструмент для недобросовестных владельцев имущества. Такой тип банкротства может включать в себя фиктивные банкротства, неправомерные банкротства и незаконные действия по банкротству [3, с. 315].

Приспособленность предприятия к изменениям внешних и внутренних факторов является залогом ее успеха и процветания. В нашем стремительно развивающемся мире банкротство предприятий не является проблемой, и это должно насторожить управляющих. Это происходит из-за того, что это явление перестало быть массовым в то время, когда каждый третий производственный объект находился на грани банкротства. Поэтому разработка эффективных методов прогнозирования финансового кризиса является актуальной задачей.

Оценка банкротства позволяет директору вовремя выявить необходимость в проведении процедур финансового оздоровления, чтобы не допустить их запуска [1, с. 94].

На втором месте стоит проблема эффективного управления кризисными ситуациями, ориентированного на развитие бизнеса в стране. Важной задачей управления кризисными ситуациями в подобных ситуациях является

своевременность и эффективность применения соответствующих методов, чтобы обеспечить финансовую стабильность предприятия при любом изменении экономической ситуации. В этой связи необходимо усовершенствовать аналитический инструментарий прогноза банкротства.

1.2 Источники информации для проведения оценки вероятности банкротства предприятия

Закон «О банкротстве» регулирует основные причины, по которым должника признают несостоятельным, определяет порядок и сроки проведения процедур, необходимых для того, чтобы признать его неплатежеспособным, а также отношения между кредиторами и должником [22].

Финансовые отчеты – это система обобщенных данных о финансовом положении и финансовых результатах деятельности организации в удобной для пользователей форме, позволяющей им принимать управленческие решения. «При формировании показателей финансовой (бухгалтерской) отчетности необходимо руководствоваться следующими документами: ФЗ от 06.12.2011 №402 «О бухгалтерском учете», Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 №43н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)», Приказ Минфина от 02.07.2010 №66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций»» [24, с. 501].

Необходимость составления отчетности обусловлена одним из основных принципов бухгалтерии - принципом непрерывности деятельности. Анализ финансовой отчетности - это анализ финансового состояния организации, а также результатов ее деятельности. Целью исследования является оценка финансовой деятельности организации на будущее.

Финансовый анализ обычно основывается на определенных шаблонных приемах анализа финансовой отчетности, а именно анализ абсолютных

показателей отчетности, горизонтальный и вертикальный анализ, коэффициентный анализ, трендовый и факторный анализ [19, с. 76].

Финансовый анализ и оценка вероятности банкротства предприятия имеет большое значение, так как он является базой для разработки экономической стратегии.

Согласно статье 2 Закона о банкротстве, несостоятельность – это неспособность кредитора удовлетворить свои требования по оплате труда работников, трудоустроенных в соответствии с трудовым договором, и невыполнение обязанности по выплате заработной платы. При этом обязательством должника является обязанность кредитора выплатить определенную сумму в соответствии с договором или иным способом, предусмотренным гражданским законодательством [22].

Для снижения рисков банкротства организаций необходимо разделить их на две категории: финансовые и производственные.

К финансовым средствам, которые снижают риск банкротства, относятся:

- уменьшение убыточного производства;
- покупка части основного фонда, целью которого является снижение долговой нагрузки и получение долгосрочных кредитов.

Производственные способы включают:

- повышение эффективности маркетинговой деятельности;
- увеличение эффективности использования ресурсов организации;
- совершенствование техники и технологий.

В случае возникновения кризисных ситуаций, которые могут привести к банкротству предприятия, следует:

- регулярно проводить анализ изменения стоимости имущества;
- своевременно определять факторы, способствующие его изменению;

– при увеличении стоимости имущества необходимо оценить влияние следующих факторов на стоимость имущества: увеличение объемов производства продукции, готового продукта.

Признаком банкротства является неспособность юридического лица выполнить свои обязательства по выплате заработной платы, а также по оплате труда работников, которые трудоустроены или работают по трудовым договорам, в течение трех месяцев с того момента, как они должны быть выполнены. Предпосылки к банкротству появляются задолго до официальной процедуры банкротства [18, с. 264].

Для определения наличия признаков, указывающих на фиктивное банкротство, оценивается обеспеченность должника краткосрочными обязательствами его оборотных активов. Она может быть определена как отношение оборотного актива, включающего налог на прибыль по приобретаемым ценностям к краткосрочным пассивам, не заменяющим фонды потребления, резервы предстоящих доходов и резервы будущих расходов.

При определении степени обеспеченности обязательствами должника оборотным активом следует учитывать, помимо основного долга, размер признанных санкций, пени и других финансовых санкций; а также ликвидность этих активов.

Особенной сложностью для руководителя предприятия является принятие нововведений в конце года, так как требуется пересмотреть уже принятые бюджеты и планы развития бизнеса. Только после того, как проведен анализ таких сделок, можно сделать вывод о том, было ли это намеренное банкротство или не было. Если необходимых документов нет, то фиктивное банкротство на предприятии не существует [25, с. 198].

1.3 Методы оценки вероятности банкротства предприятия

Основная задача анализа вероятности банкротства коммерческих предприятий заключается в том, чтобы разработать меры по снижению рисков

банкротства компании и восстановлению ее финансовой устойчивости. На сегодняшний день существует множество методов оценки вероятности банкротства, одним из которых является пятифакторная модель Альтмана, формула расчета:

$$Z = 1,2X_1 + 1,4X_2 + 3,3X_3 + 0,6X_4 + X_5; \quad (1)$$

где X_1 – отношение оборотного капитала предприятия к общей сумме имеющихся активов;

X_2 – отношение нераспределенной прибыли предприятия к общей сумме имеющихся активов;

X_3 – отношение прибыли до вычета налогов предприятия к общей сумме имеющихся активов;

X_4 – отношение собственного капитала предприятия к общей сумме имеющихся обязательств;

X_5 – отношение объема продаж предприятия к общей сумме имеющихся активов.

Согласно расчету формулы 1, оценка вероятности банкротства предприятия интерпретируется следующим образом:

- Z менее 1,81 свидетельствует о высокой вероятности банкротства предприятия (75%-100%);
- Z находится в диапазоне 1,81-2,77 свидетельствует о средней вероятности банкротства предприятия (35%-75%);
- Z более 2,77 вероятность банкротства предприятия низкая (0%-35%).

Следующим популярным методом оценки вероятности банкротства является модель Р. Таффлера Г. Тишоу, формула расчета:

$$Z = 0,53X_1 + 0,13X_2 + 0,18X_3 + 0,16X_4; \quad (2)$$

где X_1 - отношение прибыли до вычета налогов предприятия к общим обязательствам;

X2 – отношение общей суммы активов к сумме обязательств предприятия;

X3 – отношение общей суммы обязательств к сумме активов предприятия;

X4 – отношение выручки от продаж предприятия к общей сумме активов.

Согласно расчету формулы 2, оценка вероятности банкротства предприятия интерпретируется следующим образом:

- Z менее 0,2 свидетельствует о высокой вероятности банкротства предприятия (75%-100%);
- Z находится в диапазоне 0,2-0,3 свидетельствует о средней вероятности банкротства предприятия (35%-75%);
- Z более 0,3 вероятность банкротства предприятия низкая (0%-35%).

Далее представлена формула расчета вероятности банкротства предприятия по модели Фулмера:

$$N = 5,528X1 + 0,212X2 + 0,73X3 + 1,270X4 - 0,120X5 + 2,335X6 + 0,575X7 + 1,083X8 + 0,894X9 - 6,075; \quad (3)$$

где X1 – отношение нераспределенной прибыли предприятия к валюте баланса;

X2 – выручка от продаж предприятия к валюте баланса;

X3 – прибыль до налогообложения предприятия к собственному капиталу;

X4 – денежный поток предприятия к общей сумме обязательств;

X5 – долгосрочные обязательства предприятия к валюте баланса;

X6 – отношение краткосрочных обязательств к валюте баланса предприятия;

X7 – материальные активы предприятия;

X8 – отношение оборотного капитала предприятия к общей сумме обязательств;

X9 – отношение суммы прибыли до налогообложения в процентах к уплате к выплаченным процентам предприятия.

Согласно расчету формулы 3, оценка вероятности банкротства предприятия интерпретируется следующим образом:

- N менее 0 свидетельствует о высокой вероятности банкротства предприятия (50%-100%);
- N более 0 свидетельствует о низкой вероятности банкротства предприятия (0%-49%).

В формуле 4 представлена модель расчета вероятности банкротства предприятия Л.В. Спрингейта:

$$Z = 1,03X1 + 3,07X2 + 0,66X3 + 0,4X4; \quad (4)$$

где X1 – отношение оборотного капитала предприятия к валюте баланса;

X2 – отношение EBIT к валюте баланса предприятия;

X3 - отношение EBIT к краткосрочным обязательствам предприятия;

X4 – отношение выручки от продаж предприятия к валюте баланса.

Согласно расчету формулы 4, оценка вероятности банкротства предприятия интерпретируется следующим образом:

- Z менее 0,862 свидетельствует о высокой вероятности банкротства предприятия (50%-100%);
- Z более 0,862 свидетельствует о низкой вероятности банкротства предприятия (0%-49%).

В формуле 5 представлена модель расчета вероятности банкротства предприятия Р. Лиса:

$$Z = 0,063X1 + 0,092X2 + 0,057X3 + 0,0014X4; \quad (5)$$

где $X1$ – отношение оборотного капитала предприятия к сумме активов;

$X2$ – отношение прибыли от продаж предприятия к сумме активов;

$X3$ – отношение нераспределенной прибыли предприятия к сумме активов;

$X4$ – отношение собственного капитала предприятия к заемному капиталу.

Согласно расчету формулы 5, оценка вероятности банкротства предприятия интерпретируется следующим образом:

- Z менее 0,037 свидетельствует о высокой вероятности банкротства предприятия (50%-100%);
- Z более 0,037 свидетельствует о низкой вероятности банкротства предприятия (0%-49%).

Следовательно, благодаря расчету формул 1-5 можно определить, насколько вероятность банкротства предприятия высока, разработать мероприятия по минимизации банкротства при дальнейшей деятельности.

Вывод по первому разделу.

Основная задача темы исследования - прогнозировать финансовое состояние предприятия с целью определения вероятности его банкротства, а также выявить риски возникновения финансовых проблем.

Однако для руководящих работников данная цель является промежуточной, поскольку они более заинтересованы в том, чтобы не допустить негативных событий и полностью избежать них.

Финансовый анализ обычно основывается на определенных шаблонных приемах анализа финансовой отчетности.

А именно анализ абсолютных показателей отчетности, горизонтальный и вертикальный анализ, коэффициентный анализ, трендовый и факторный анализ.

Благодаря расчету формул 1-5 моделей Альтмана, Таффлера и Тишоу, Фулмера, Лиса и Спрингейта можно определить, насколько вероятна вероятность банкротства предприятия высока, и разработать мероприятия по минимизации банкротства при дальнейшей деятельности предприятия.

2 Оценка вероятности банкротства ООО «Хлеб»

2.1 Технико-экономическая характеристика ООО «Хлеб»

Общество с ограниченной ответственностью «Хлеб» (далее по тексту ООО «Хлеб»), осуществляет деятельность с августа 2018 года.

Юридический адрес: 445350, Самарская область, г. Жигулевск, ул. Ленина, д.30.

Основные виды деятельности: производство мучных изделий, хлеба, тортов, пирожных, продуктов мукомольной и крупяной промышленности, крахмала и крахмалосодержащих продуктов, печенья, сухарей и прочей продукции.

Руководит ООО «Хлеб» директор Р.С. Амроян, численность персонала составляет 68 человек. Структура управления представлена на рисунке 3.

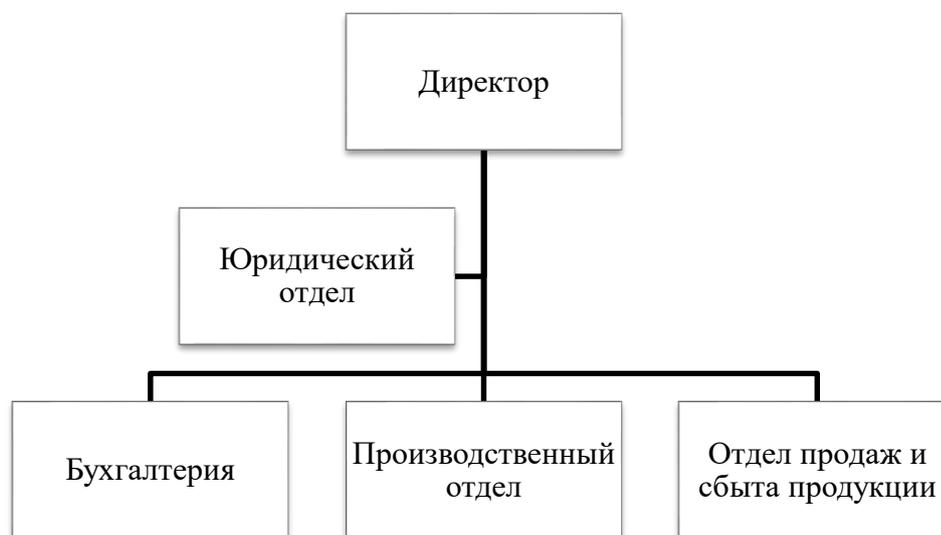


Рисунок 3 – Структура управления ООО «Хлеб»

Структура управления линейная, все напрямую подчиняются руководителю предприятия. Анализ актива баланса ООО «Хлеб» за 2020-2022

гг. представлен в таблице 1. Бухгалтерская отчетность предприятия представлена в Приложении А: таблица А.1.

Таблица 1 – Анализ актива баланса ООО «Хлеб» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., тыс. руб.		Темп прироста, %	
				2021 г. к 2020 г.	2022 г. к 2021 г.	2021 г. к 2020 г.	2022 г. к 2021 г.
Внеоборотные активы, в т.ч.:	6451	7356	7144	905	-212	14,03	-2,88
основные средства	0	55	49	55	-6	х	-10,91
отложенные налоговые активы	6451	7411	7193	960	-218	14,88	-2,94
Оборотные активы, в т.ч.:	15570	34746	37954	19176	3208	123,16	9,23
запасы	10414	22790	26047	12376	3257	118,84	14,29
налог на добавленную стоимость	0	2305	3424	2305	1119	х	48,55
дебиторская задолженность	3296	7936	6982	4640	-954	140,78	-12,02
денежные средства и денежные эквиваленты	1297	1045	1121	-252	76	-19,43	7,27
прочие оборотные активы	563	670	380	107	-290	19,01	-43,28
Баланс	22021	42157	45147	20136	2990	91,44	7,09

Внеоборотные активы ООО «Хлеб» за период исследования возросли, однако за 2021-2022 гг. наблюдается их снижение на 2,88% за счет отложенных налоговых активов.

Оборотные активы предприятия за период исследования увеличились, темп прироста за 2021-2022 гг. составил 9,23%. На рост повлияло увеличение уровня запасов, темп прироста который за 2021-2022 гг. составил 14,29%.

Дебиторская задолженность ООО «Хлеб» за период исследования возросла, однако за 2021-2022 гг. сократилась на 12,02%. За 2020-2022 гг.

уменьшились денежные средства и их эквиваленты, прочие оборотные активы. Визуализация представлена на рисунке 4.

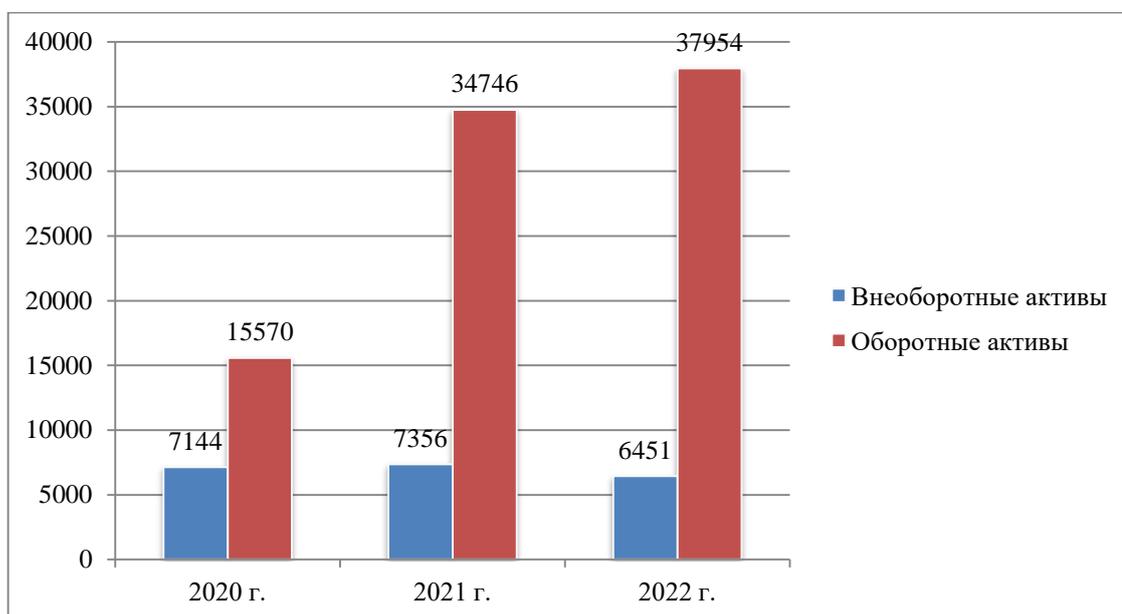


Рисунок 4 – Динамика активов ООО «Хлеб» в тыс. руб.

В структуре актива баланса преобладают оборотные активы. Баланс предприятия за период исследования увеличился, визуализация представлена на рисунке 5.

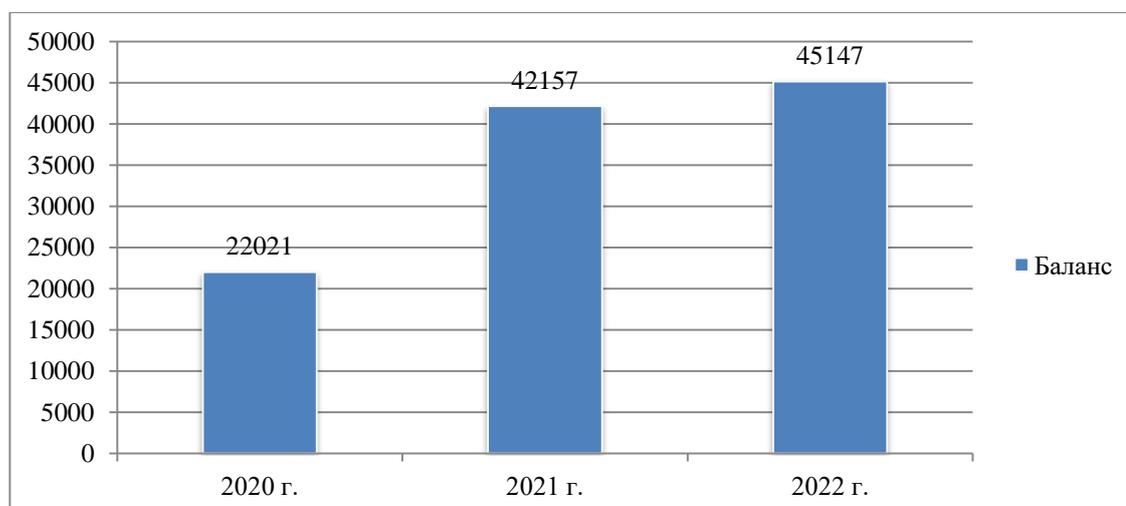


Рисунок 5 – Динамика баланса ООО «Хлеб» в тыс. руб.

Анализ пассива баланса ООО «Хлеб» за 2020-2022 гг. представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Анализ пассива баланса ООО «Хлеб» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., тыс. руб.		Темп прироста, %	
				2021 г. к 2020 г.	2022 г. к 2021 г.	2021 г. к 2020 г.	2022 г. к 2021 г.
Капитал и резервы, в т.ч.:	1693	2557	11977	864	9420	51,03	368,40
уставный капитал	10	10	10	0	0	0,00	0,00
нераспределенная прибыль	1683	2547	11967	864	9420	51,34	369,85
Долгосрочные обязательства, в т.ч.:	0	2447	2535	2447	88	х	3,60
отложенные налоговые обязательства	0	196	283	196	87	х	44,39
прочие обязательства	0	2251	2252	2251	1	х	0,04
Краткосрочные обязательства, в т.ч.:	20328	37153	30635	16825	-6518	82,77	-17,54
заемные средства	8210	24095	12996	15885	-11099	193,48	-46,06
кредиторская задолженность	12118	12782	17459	664	4677	5,48	36,59
оценочные обязательства	0	276	180	276	-96	х	-34,78
Баланс	22021	42157	45147	20136	2990	91,44	7,09

Собственные средства ООО «Хлеб» за 2020-2022 гг. возросли за счет нераспределенной прибыли.

За 2021-2022 гг. темп прироста долгосрочных обязательств составил 3,6% за счет увеличения прочих обязательств и отложенных налоговых активов.

За 2021-2022 гг. наблюдается снижение краткосрочных обязательств на 17,54% за счет погашения заемных средств в размере 46,06%.

Кредиторская задолженность возросла, темп прироста за 2021-2022 гг. составил 36,59%. Визуализация представлена на рисунке 6.

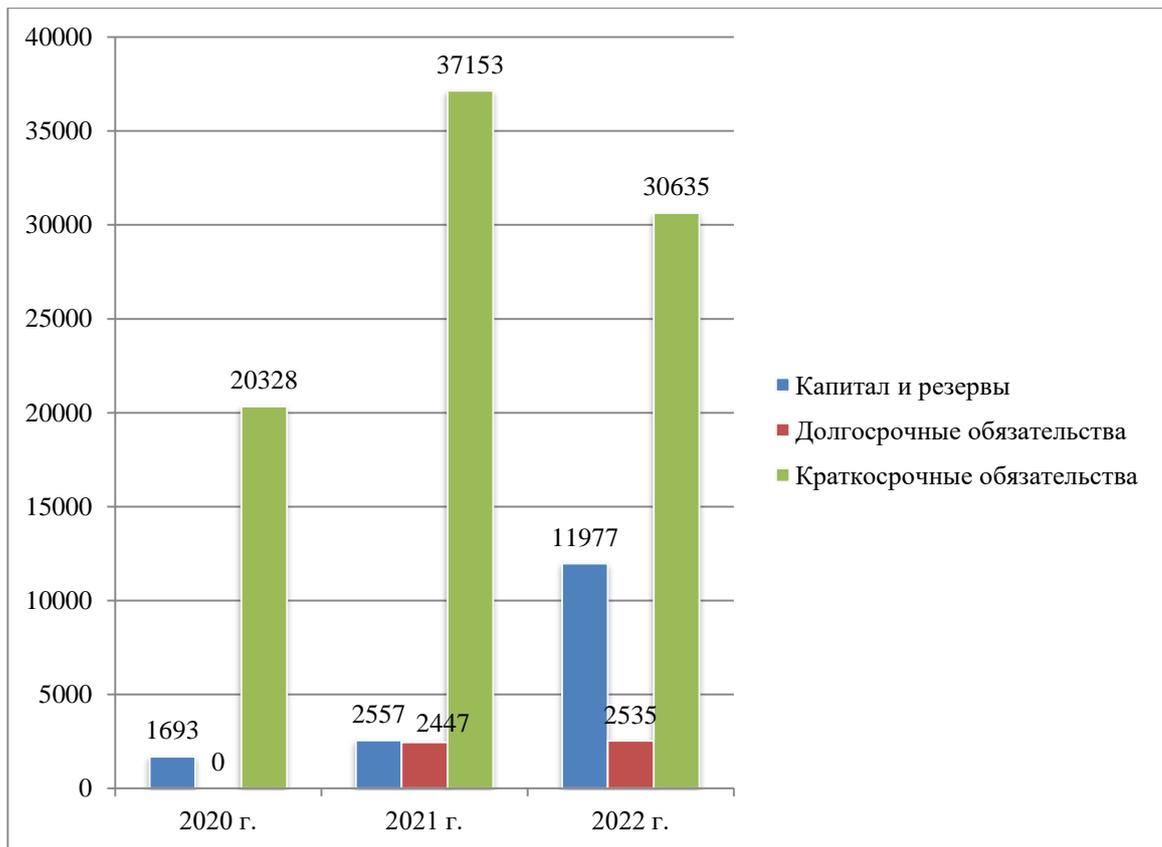


Рисунок 6 – Динамика пассива ООО «Хлеб» в тыс. руб.

Согласно рисунку 6, ООО «Хлеб» испытывает зависимость от внешних заемных источников, доля собственного капитала значительно ниже доли обязательств. Данный факт может негативно отразиться на деятельности предприятия и привести к потере финансовой устойчивости и платежеспособности.

2.2 Анализ финансовых результатов ООО «Хлеб»

Для оценки эффективности деятельности ООО «Хлеб» за 2020-2022 гг. проведен анализ финансовых результатов, представлен в таблице 3.

Бухгалтерская отчетность предприятия представлена в Приложении А: таблица А.2., таблица А.3.

Таблица 3 – Анализ финансовых результатов ООО «Хлеб» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., тыс. руб.		Темп прироста, %	
				2021 г. к 2020 г.	2022 г. к 2021 г.	2021 г. к 2020 г.	2022 г. к 2021 г.
Выручка	56606	56815	77313	209	20498	0,37	36,08
Себестоимость продаж	44235	30229	37477	-14006	7248	-31,66	23,98
Валовая прибыль	12371	26586	39836	14215	13250	114,91	49,84
Коммерческие расходы	8776	8384	8336	-392	-48	-4,47	-0,57
Управленческие расходы	2641	14466	16283	11825	1817	447,75	12,56
Прибыль от продаж	954	3736	15217	2782	11481	291,61	307,31
Проценты к уплате	54	0	660	-54	660	-100,00	х
Прочие доходы	430	1362	5506	932	4144	216,74	304,26
Прочие расходы	220	3997	8223	3777	4226	1716,82	105,73
Прибыль до налогообложения	1110	1101	11840	-9	10739	-0,81	975,39
Чистая прибыль	888	864	9420	-24	8556	-2,70	990,28

За период исследования выручка ООО «Хлеб» возросла. Темп прироста за 2021-2022 гг. составил 36,08%, темп прироста себестоимости продаж – 23,98%. Визуализация представлена на рисунке 7.

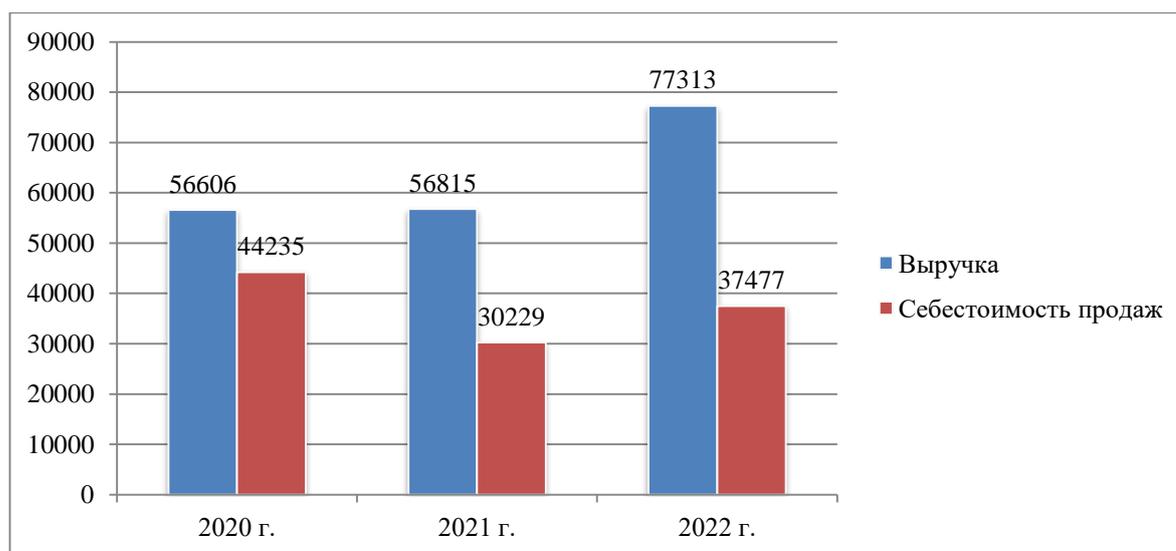


Рисунок 7 – Динамика финансовых результатов ООО «Хлеб» в тыс. руб.

За 2020-2022 гг. на предприятии наблюдается рост валовой прибыли, прибыли от продаж и прибыли до налогообложения, визуализация представлена на рисунке 8.

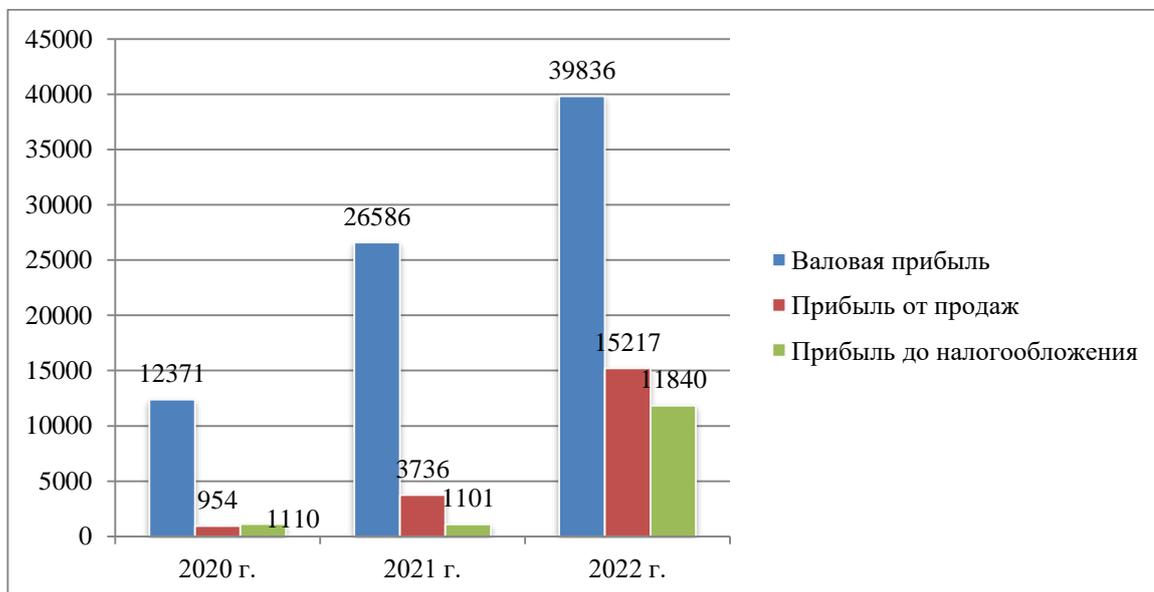


Рисунок 8 – Динамика финансовых результатов ООО «Хлеб» в тыс. руб.

На рост прибыли от продаж повлияло увеличение коммерческих и управленческих расходов. В результате темп прироста чистой прибыли за 2021-2022 гг. составил 990,28%, рисунок 9.

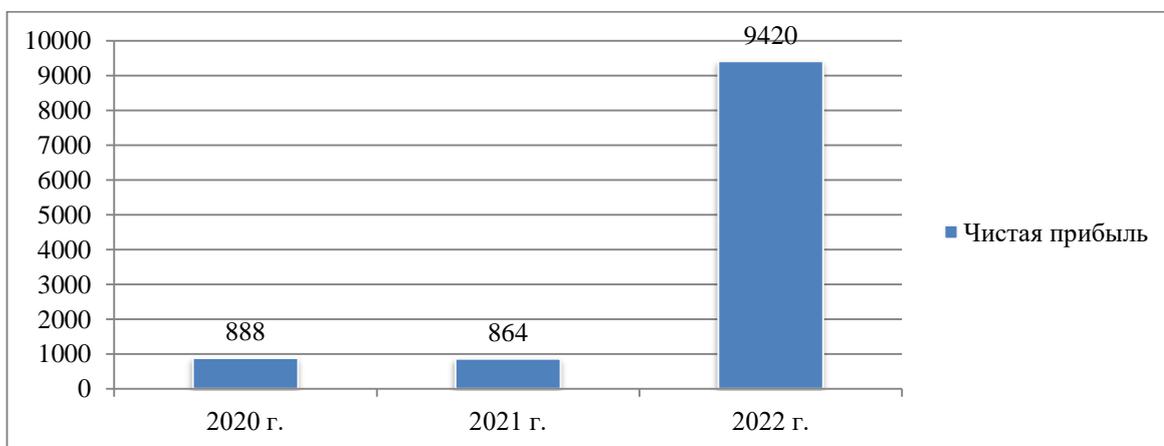


Рисунок 9 – Динамика чистой прибыли ООО «Хлеб» в тыс. руб.

Рост чистой прибыли ООО «Хлеб» отражает эффективность ведения бизнеса. Продукция предприятия востребована среди населения и юридических лиц, с каждым днем спрос растет.

2.3 Оценка банкротства ООО «Хлеб»

Оценка банкротства предприятия проведена путем расчетов показателей, представленных в первом разделе бакалаврской работы (формулы 1-5) и данных бухгалтерской отчетности (Приложение А, таблицы А.1-А.3). В таблице 4 проведена оценка банкротства предприятия за 2020-2022 гг. пятифакторной моделью Альтмана.

Таблица 4 – Оценка банкротства ООО «Хлеб» пятифакторной моделью Альтмана

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., +/-	Темп прироста, %
X1	-0,22	-0,06	0,16	0,38	-175,03
X2	0,04	0,02	0,21	0,17	417,42
X3	0,05	0,03	0,26	0,21	420,28
X4	0,08	0,06	0,36	0,28	333,55
X5	2,57	1,35	1,71	-0,86	-33,38
Z	2,64	1,43	2,97	0,33	12,60
Вероятность банкротства	средняя	средняя	низкая	x	x

Расчет методом Альтмана определил, что вероятность банкротства предприятия за 2020-2021 гг. средняя, за 2022 г. низкая.

В таблице 5 проведена оценка банкротства ООО «Хлеб» моделью Таффлера-Тишоу.

Таблица 5 – Оценка банкротства ООО «Хлеб» моделью Таффлера-Тишоу

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., +/-	Темп прироста, %
X1	0,05	0,10	0,50	0,45	958,42
X2	0,77	0,88	1,14	0,38	49,39
X3	0,92	0,88	0,68	-0,24	-26,49

Продолжение таблицы 5

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., +/-	Темп прироста, %
X4	2,57	1,35	1,71	-0,86	-33,38
Z	0,70	0,54	0,81	0,11	15,14
Вероятность банкротства	низкая	низкая	низкая	x	x

Расчет методом Таффлера-Тишоу определил, что вероятность банкротства предприятия за 2020-2022 гг. низкая.

В таблице 6 проведена оценка банкротства ООО «Хлеб» моделью Фулмера.

Таблица 6 – Оценка банкротства ООО «Хлеб» моделью Фулмера

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., +/-	Темп прироста, %
X1	0,08	0,07	0,17	0,09	117,52
X2	5,14	1,77	1,77	-3,37	-65,55
X3	0,66	0,43	0,99	0,33	50,78
X4	0,09	0,03	0,26	0,17	196,33
X5	0,00	0,04	0,06	0,06	0,00
X6	0,92	0,90	0,78	-0,15	-15,89
X7	3,79	4,27	4,42	0,63	16,59
X8	-0,47	-0,08	0,20	0,67	-142,97
X9	1,33	0,00	1,28	-0,06	-4,21
H	0,01	0,02	1,33	1,32	13200
Вероятность банкротства	низкая	низкая	низкая	x	x

Расчет методом Фулмера определил, что вероятность банкротства предприятия за 2020-2022 гг. низкая.

В таблице 7 проведена оценка банкротства ООО «Хлеб» моделью Спрингейта.

Таблица 7 – Оценка банкротства ООО «Хлеб» моделью Спрингейта

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., +/-	Темп прироста, %
X1	-0,22	-0,06	0,16	0,38	-175,03
X2	0,05	0,03	0,28	0,22	423,80

Продолжение таблицы 7

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., +/-	Темп прироста, %
X3	0,06	0,03	0,41	0,35	612,58
X4	2,57	1,35	1,71	-0,86	-33,38
Z	1,01	0,58	1,97	0,97	96,00
Вероятность банкротства	низкая	высокая	низкая	x	x

Расчет методом Спрингейта определил, что вероятность банкротства предприятия за 2020 год и 2022 год низкая, в 2021 году высокая.

В таблице 8 проведена оценка банкротства ООО «Хлеб» моделью Лиса.

Таблица 8 – Оценка банкротства ООО «Хлеб» моделью Лиса

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абс. изм., +/-	Темп прироста, %
X1	-0,22	-0,06	0,16	0,38	-175,03
X2	0,04	0,09	0,34	0,29	678,02
X3	0,04	0,02	0,21	0,17	417,42
X4	0,08	0,06	0,36	0,28	333,55
Z	-0,01	0,01	0,05	0,06	-838,14
Вероятность банкротства	высокая	высокая	низкая	x	x

Расчет методом Лиса определил, что вероятность банкротства предприятия за 2020-2021 гг. высокая, в 2022 году низкая.

Итоговые результаты оценки банкротства ООО «Хлеб» за 2020-2022 гг. представлены в таблице 9.

Таблица 9 – Итоговые результаты оценки банкротства ООО «Хлеб»

Метод оценки	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Альтмана	средняя	средняя	низкая
Таффлера-Тишоу	низкая	низкая	низкая
Фулмера	низкая	низкая	низкая
Спрингейта	низкая	высокая	низкая
Лиса	высокая	высокая	низкая
Средний показатель	средняя	средняя	низкая

Средняя вероятность банкротства предприятия наблюдается в 2020-2021 гг., низкая в 2022 году. Визуализация представлена на рисунке 10.

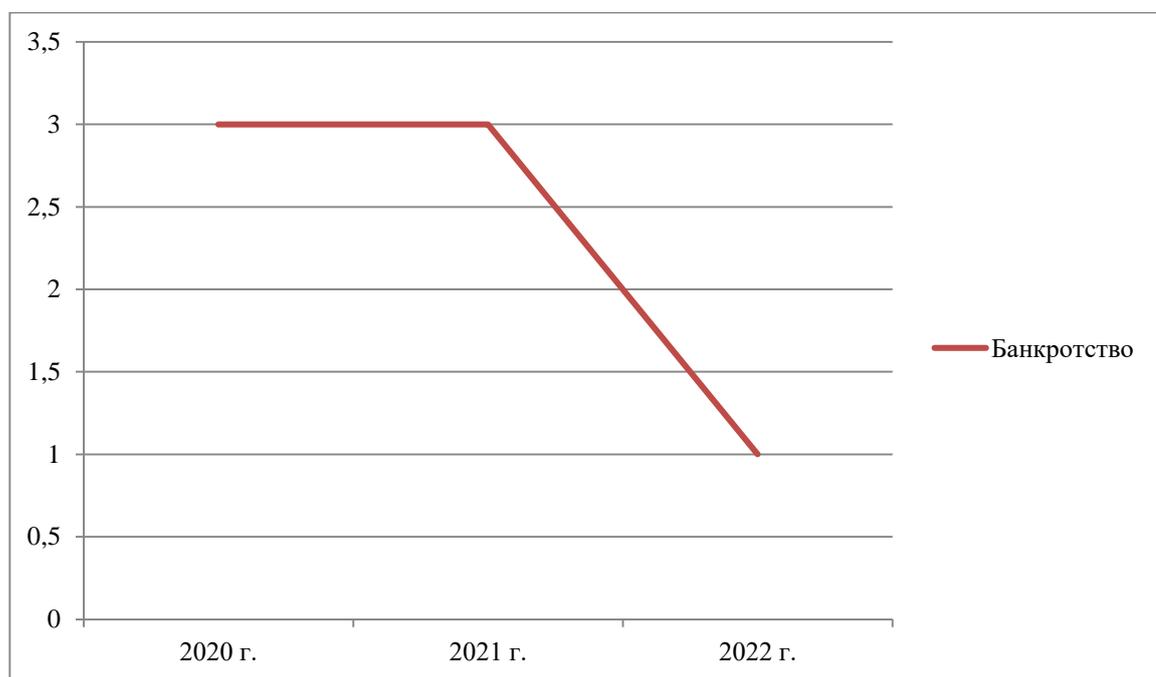


Рисунок 10 – Оценка банкротства ООО «Хлеб»

Несмотря на низкую вероятность банкротства ООО «Хлеб» в 2022 гг. предприятия рекомендуется разработать мероприятия по улучшению финансовых результатов, повышению платежеспособности и финансовой устойчивости. Данные мероприятия позволят удержать низкий уровень банкротства и не допустить наступление кризиса от осуществления деятельности в прогнозном периоде.

3 Разработка путей по минимизации возникновения банкротства в ООО «Хлеб»

3.1 Пути минимизации возникновения банкротства в ООО «Хлеб»

Согласно проведенному исследованию во втором разделе бакалаврской работы определено, что в структуре капитала предприятия преобладают краткосрочные обязательства, которые за 2020-2022 гг. возросли более чем на 50%. Влияние на рост краткосрочных обязательств в большей степени оказало увеличение кредиторской задолженности, рост которой за период исследования составил более 44%.

С целью минимизации возникновения банкротства ООО «Хлеб» рекомендуется уменьшить долю кредиторской задолженности в структуре обязательств. Кредиторская задолженность на предприятии образовалась за счет долгов перед поставщиками и подрядчиками, персоналом, налоговой инспекции и задолженность по полученным авансам.

Для того чтобы эффективно управлять долгами кредиторов, следует выработать систему контроля над исполнением обязательств поставщиками и прописать в контракте штрафы и пени за несвоевременную оплату. В практике предприятия существует множество поставщиков, которые могут управлять предприятием и не могут.

Аванс, полученный поставщиками, это обязательства перед потребителем, которые должны быть выполнены до отгрузки продукции. При планировании продаж необходимо учитывать плановые показатели как в денежной форме (монетарной), так и количественной формах. Денежные средства, полученные в качестве аванса, никогда не должны превышать фактический выпуск продукции. Количество авансов выданных должно соответствовать кредиторской задолженности, а также задолженностей поставщикам или подрядчикам, если они не могут самостоятельно доставить товар. Управление авансовыми платежами осуществляется путем

ценообразования и количества продукции на складе. Если аванс больше, чем торговая задолженность, то можно говорить о повышении спроса на продукт и возможном расширении производства.

В нашем случае, если поставщики не платят предоплату, а контрагенты работают с просроченной задолженностью, предприятие должно рассмотреть вопрос о переходе на систему предоплаты в отношении тех контрагентов, у которых нет просроченной задолженности.

Также кредиторская задолженность ООО «Хлеб» состоит из обязательств по заработной плате и налогам. Эти обязательства являются первоочередными, потому что их невыполнение влечет ответственность за неисполнение. Размер данного обязательства можно планировать.

Задолженность по налогу и сбору должна быть внесена в уставный фонд организации. Кроме того, она должна быть учтена в счет оплаты труда. Эти расходы прогнозируемы и должны быть включены в бюджет предприятия.

Планирование и разработка политики управления задолженностью предприятия должны осуществляться с учетом того, кто отвечает за расчеты с поставщиком и организацией, оказывающей услуги. В дальнейшем данная мера будет применяться к конкретным ответственным лицам, которые отвечают за исполнение нормативных требований и достижение плановых показателей по управлению долгами. В ООО «Хлеб» должно быть разработано программное решение, которое сводит вероятность неуплаты платежа к нулю, а значит, уменьшает размер штрафов за просрочку.

С целью минимизации возникновения банкротства ООО «Хлеб» рекомендуется внедрить интегрированную систему управления рисками. Эта программа будет решать многие задачи, в том числе: обеспечение качества финансовых операций и их контроль; управление рисками финансового рынка и другие задачи.

В ООО «Хлеб» должны осуществляться мониторинг и контроль рисков, а также проводиться внутренние проверки. Проведение внутреннего контроля позволит повысить эффективность бизнес-процессов, обеспечить

достоверность бухгалтерской и налоговой отчетности, а также соблюсти внутренние нормативные документы. Такие меры способствуют устранению рисков и минимизации рисков в работе компании, контролю за соблюдением требований регламентов. Система контроля обеспечивает экономию и эффективность финансовых ресурсов, способствует своевременному выявлению нарушений в ходе выполнения внутренних процедур.

Система управления рисками для предприятия характеризуется следующими принципами:

- осуществляется постоянно, в соответствии с изменениями условий;
- четко регламентируется по всем направлениям деятельности;
- руководство компании принимает активное участие в процессе принятия решений.

Эти принципы направлены на оптимизацию баланса между кредиторской задолженностью и долговыми обязательствами. В целом, деятельность ООО «Хлеб» должна быть нацелена на увеличение оборотных средств, а для этого нужно увеличивать объемы продаж, снижать задолженность по кредитам и кредиторской задолженности.

Оптимальная структура капитала позволяет эффективно управлять долговыми обязательствами и финансировать их. Нарращивание собственных средств в структуре активов. Оптимальную долю собственного капитала можно рассчитать, исходя из нормы обеспеченности собственным капиталом. Этот коэффициент является одним из самых строгих требований, которые предъявляются к размеру собственного капитала предприятия.

Отрицательное значение собственного капитала предприятия не позволяет ему соответствовать нормативам. Это означает, что многие показатели требуют изменений, но при этом предприятие имеет задел для изменения некоторых показателей отчетности в процессе оптимизации и развития деятельности.

В ООО «Хлеб» за 2020-2022 гг. рост дебиторской задолженности составил 111,83%. Снижение кредиторской и дебиторской задолженности может быть достигнуто за счет:

- увеличения покупателям отсрочки платежа сроком до 50 дней;
- инвестирования свободных денежных средств предприятия в активы;
- привлечения долгосрочных кредитов и займов на пополнение оборотных средств и внеоборотных активов.

Приемлемым способом является выкуп своих собственных долгов, или досрочное их погашение. Это поможет снизить избыточность кредиторских обязательств, а так же поспособствует росту норматива достаточности. Кроме того, изменения могут повлиять на нормативы достаточности капиталов. Повышение эффективности работы по обслуживанию кредиторской задолженности является важной задачей, которую необходимо решить ООО «Хлеб» путем финансового управления. Предприятию необходимо эффективно управлять балансом своих долгов, чтобы быть финансово устойчивой. Поэтому одна из главных задач управления предприятием заключается в том, чтобы повысить эффективность управления дебитором и кредиторским долгом.

3.2 Внедрение автоматизированной системы 1С:ERP и оценка ее экономической эффективности

Для эффективного управления деньгами и предотвращения штрафов за невыполнение договоренностей, ООО «Хлеб» должно знать, сколько необходимо заплатить поставщику, а также иметь информацию о всех незаключенных договорах. Поэтому предприятию рекомендуется с целью эффективного управления дебиторской и кредиторской задолженностью и повышения финансовой устойчивости и платежеспособности внедрить автоматизированную систему 1С:ERP.

Автоматизированная система 1С:ERP имеет возможность устанавливать графики оплаты. Заключая договор или соглашение, предприятие обсуждает этапы оплаты, которые можно проверить в системе. Такие графики могут быть неограниченными. Например, клиент договорился о том, что каждый месяц он будет переводить разное количество денег, то графики платежей помогут не запутываться в полученной информации. Такой подход позволяет регулировать отношения с партнерами, которые имеют индивидуальные условия работы.

Данные обрабатываются в системе и формируются отчеты, которые можно адаптировать под требования клиентов. В них указаны все данные по просроченным платежам, сколько было оплачено и когда должны поступить новые деньги. Предприятие берет на себя полный контроль над исполнением обязательств от конкретного контрагента.

Кроме того, в системе 1С:ERP можно настраивать закладки для банковских документов и журналов. При оформлении заказа поставщиком или клиентом система показывает, по каким срокам должны быть оплачены услуги или получены средства.

Важную роль играет автоматизация бухгалтерского учета, в том числе и дебиторская задолженность. В системе 1С:ERP есть функция, позволяющая выделить клиентов с большими долгами. Такие клиенты могут быть исключены из черного списка, сформированного на предприятии.

Кроме того, в системе реализована возможность настраивать сроки погашения дебиторской и кредиторской задолженности (за месяц, квартал, полугодие, год) в зависимости от конкретных сроков. Это позволяет быстрее и точнее сформировать управленческие отчеты для собственника, чтобы он мог видеть прозрачные данные по платежеспособности контрагентов. Это поможет ему принять взвешенное и обоснованное решение в дальнейшем.

Благодаря внедрению автоматизированной системы 1С:ERP в ООО «Хлеб» в ближайшие три года произойдут следующие изменения:

- увеличение объема выпускаемой продукции на 30%;

- рост оборачиваемости складских запасов на 25%;
- ускорение обработки заказов на 85%;
- сокращение трудозатрат на 35%;
- снижение дебиторской задолженности на 30%;
- снижение кредиторской задолженности на 45%.

Годовая стоимость внедрения автоматизированной системы 1С:ERP составит 1100 т.р., в том числе обслуживание и сопровождение.

Прогнозные показатели дебиторской и кредиторской задолженности ООО «Хлеб» за счет внедрения автоматизированной системы 1С:ERP представлены в таблице 10.

Таблица 10 – Прогнозные показатели дебиторской и кредиторской задолженности ООО «Хлеб»

Наименование показателя	2022 г.	2023 г.	2024 г.	2025 г.	Изменения, тыс. руб.
Дебиторская задолженность	6982	6284	5655	5090	-1892
Кредиторская задолженность	17459	14840	12614	10722	-6737

Согласно проведенным расчетом выявлено, что в результате внедрения автоматизированной системы дебиторская задолженность сократится на 1892 т.р., кредиторская на 6737 т.р.

Прогнозные показатели деятельности ООО «Хлеб» за счет внедрения автоматизированной системы 1С:ERP представлены в таблице 11.

Таблица 11 – Прогнозные показатели деятельности ООО «Хлеб»

Наименование показателя	2022 г.	2023 г.	2024 г.	2025 г.	Изменения, тыс. руб.
Выручка	77313	85044	93549	100507	23194
Себестоимость продаж	37477	38577	39677	40777	3300
Валовая прибыль	39836	46467	53872	59730	19894

Согласно проведенным расчетом выявлено, что в результате внедрения автоматизированной системы прибыль предприятия за счет роста выручки и объема продаж, сокращения трудозатрат и себестоимости продукции возрастет на 19894 т.р., рисунок 11.

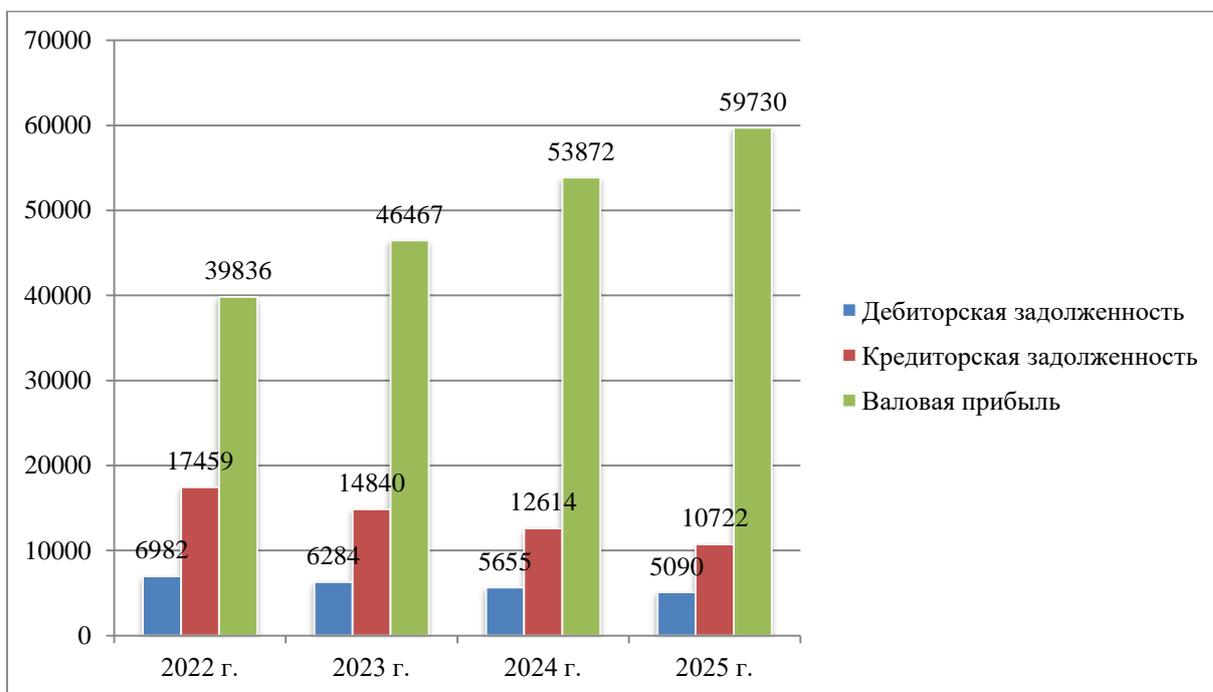


Рисунок 11 – Динамика изменения показателей деятельности ООО «Хлеб»

Следовательно, внедрение системы 1С:ERP окажет влияние на улучшение показателей деятельности предприятия и минимизирует риск возникновения банкротства в прогнозном периоде.

Заключение

Основная задача темы исследования - прогнозировать финансовое состояние предприятия с целью определения вероятности его банкротства, а также выявить риски возникновения финансовых проблем. Однако для руководящих работников данная цель является промежуточной, поскольку они более заинтересованы в том, чтобы не допустить негативных событий и полностью избежать них.

Финансовый анализ обычно основывается на определенных шаблонных приемах анализа финансовой отчетности, а именно анализ абсолютных показателей отчетности, горизонтальный и вертикальный анализ, коэффициентный анализ, трендовый и факторный анализ.

Благодаря расчету моделей Альтмана, Таффлера и Тишоу, Фулмера, Лиса и Спрингейта можно определить, насколько вероятна вероятность банкротства предприятия высока, и разработать мероприятия по минимизации банкротства при дальнейшей деятельности предприятия.

ООО «Хлеб» испытывает зависимость от внешних заемных источников, доля собственного капитала значительно ниже доли обязательств. Данный факт может негативно отразиться на деятельности предприятия и привести к потере финансовой устойчивости и платежеспособности.

Рост чистой прибыли ООО «Хлеб» отражает эффективность ведения бизнеса. Продукция предприятия востребована среди населения и юридических лиц, с каждым днем спрос растет.

Несмотря на низкую вероятность банкротства ООО «Хлеб» в 2022 гг. предприятия рекомендуется разработать мероприятия по улучшению финансовых результатов, повышению платежеспособности и финансовой устойчивости. Данные мероприятия позволят удерживать низкий уровень банкротства и не допустить наступления кризиса от осуществления деятельности в прогнозном периоде.

Согласно проведенному исследованию во втором разделе бакалаврской работы определено, что в структуре капитала предприятия преобладают краткосрочные обязательства, которые за 2020-2022 гг. возросли более чем на 50%. Влияние на рост краткосрочных обязательств в большей степени оказало увеличение кредиторской задолженности, рост которой за период исследования составил более 44%.

С целью минимизации возникновения банкротства ООО «Хлеб» рекомендуется уменьшить долю кредиторской задолженности в структуре обязательств. В ООО «Хлеб» за 2020-2022 гг. рост дебиторской задолженности составил 111,83%.

Для эффективного управления деньгами и предотвращения штрафов за невыполнение договоренностей, ООО «Хлеб» должно знать, сколько необходимо заплатить поставщику, а также иметь информацию о всех незаключенных договорах. Поэтому предприятию рекомендуется с целью эффективного управления дебиторской и кредиторской задолженностью и повышения финансовой устойчивости и платежеспособности внедрить автоматизированную систему 1С:ERP.

Согласно проведенным расчетом выявлено, что в результате внедрения автоматизированной системы дебиторская задолженность сократится на 1892 т.р., кредиторская на 6737 т.р. Прибыль предприятия за счет роста выручки и объема продаж, сокращения трудозатрат и себестоимости продукции возрастет на 19894 т.р.

Следовательно, внедрение системы 1С:ERP окажет влияние на улучшение показателей деятельности предприятия и минимизирует риск возникновения банкротства в прогнозном периоде.

Список используемой литературы

1. Абдукаримов, И. Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур : учебное пособие / И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 214 с. — (Высшее образование: Магистратура). - ISBN 978-5-16-006404-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1937946> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.
2. Актуальные проблемы института несостоятельности (банкротства): взгляд молодых ученых : сборник статей / МГУ имени М.В. Ломоносова / Е. В. Антонова [и др.] ; под ред. С. А. Карелиной. — Москва : Юстицинформ, 2019. — 216 с. - ISBN 978-5-7205-1505-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1043358> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.
3. Астраханцева, И. А. Учет и анализ банкротств : учебное пособие / И.А. Астраханцева, И.Г. Кукукина. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 377 с. — (Высшее образование: Магистратура). — DOI 10.12737/949490. - ISBN 978-5-16-013700-1. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/2038325> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.
4. Баскакова, О. В. Экономика предприятия (организации) : учебник / О. В. Баскакова, Л. Ф. Сейко. - Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2018. — 372 с. - ISBN 978-5-394-01688-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1093513> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.
5. Грибов, В. Д. Экономика предприятия : учебник. Практикум / В.Д. Грибов, В.П. Грузинов. — 8-е изд., перераб. и доп. — Москва : КУРС : ИНФРА-М, 2023. — 448 с. - ISBN 978-5-906923-73-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1904580> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

6. Гусарова, И. А. Экономика предприятия : учебное пособие / И. А. Гусарова, Ю. В. Пантелеева, К. В. Николаева ; Минобрнауки России, Казан. нац. исслед. технол. ун-т. - 2-е изд., перераб. и доп. - Казань : Изд-во КНИТУ, 2022. - 100 с. - ISBN 978-5-7882-3196-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/2065477> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

7. Закирова, О. В. Оценка финансового состояния организации : учебно-методическое пособие к выполнению курсовой работы / О. В. Закирова, Е. Е. Гамова. - Йошкар-Ола : Поволжский государственный технологический университет, 2022. - 64 с. - ISBN 978-5-8158-2296-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1972675> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

8. Илышева, Н. Н. Анализ в управлении финансовым состоянием коммерческой организации : монография / Н. Н. Илышева, С. И. Крылов. - 2-е изд., с изм. - Москва : Финансы и Статистика, 2021. - 244 с. - ISBN 978-5-00184-012-1. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1494320> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

9. Кобозева, Н. В. Банкротство: учет, анализ, аудит : практическое пособие / Н.В. Кобозева. — Москва : Магистр : ИНФРА-М, 2023. — 208 с. - ISBN 978-5-9776-0154-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1971049> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

10. Кравченко, А. А. Механизм реализации принципа добросовестности в сфере несостоятельности (банкротства) : монография / А. А. Кравченко. - Москва : Юстицинформ, 2022. - 320 с. - ISBN 978-5-7205-1787-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1859689> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

11. Морхат, П. М. Правоотношения и юридическая ответственность в сфере несостоятельности (банкротства) : монография / П. М. Морхат. - Москва

: Юстицинформ, 2021. - 620 с. - ISBN 978-5-7205-1724-3. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1840098> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

12. Наумова, Т. М. Экономика предприятия: учебно-методическое пособие для бакалавров / Т. М. Наумова. - Йошкар-Ола : ПГТУ, 2021. - 102 с. - ISBN 978-5-8158-2215-3. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1869357> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

13. Научные труды по несостоятельности (банкротству). 1847 - 1900. Том 1 / сост. В. И. Михайлова, О. В. Монченко ; под. ред. С. А. Карелиной. - Москва : Юстицинформ, 2020. - 374 с. - ISBN 978-5-7205-1581-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1481721> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

14. Научные труды по несостоятельности (банкротству). 1849-1891 - Том II : монография / сост. В. И. Михайлова ; под. ред. проф. С. А. Карелиной ; МГУ им. М. В Ломоносова. - Москва : Юстицинформ, 2021. - 240 с. - ISBN 978-5-7205-1581-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1840097> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

15. Несостоятельность (банкротство) в Российской Федерации : учебное пособие / сост. Е. А. Железнякова. - Воронеж : Научная книга, 2021. - 80 с. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1996334> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

16. Панова, Н. С. Финансы : учебное пособие для студентов специальности «Экономическая безопасность», специализация «Судебная экономическая экспертиза» / Н. С. Панова, Л. А. Мелихова. - Волгоград : Волгоградский ГАУ, 2016. - 96с. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1087923> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

17. Правовое регулирование экономических отношений. Несостоятельность (банкротство) / Под ред. д.ю.н., проф. Е.П. Губина, д.ю.н., проф. С.А. Карелиной. - М.: Статут, 2018. - 256 с. ISBN 978-5-8354-1421-5. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/991869> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

18. Реформирование института несостоятельности (банкротства) в современной России: проблемы правовой эффективности : монография / отв. ред. С. А. Карелина, И. В. Фролов. - Москва : Юстицинформ, 2020. - 340 с. - ISBN 978-5-7205-1663-5. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1226648> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

19. Ряховская, О. Н. Экономика предприятия : учебное пособие / О. Н. Ряховская, Т. О. Боярская ; под ред. С. Г. Фалько. - Москва : МГТУ им. Баумана, 2019. - 120 с. - ISBN 978-5-7038-5100-5. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/2024036> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

20. Свечникова, В. В. Экономика предприятия (организации) в схемах и таблицах : учебное пособие / В. В. Свечникова, М. И. Швейкерт, Е. А. Пузикова. - 3-е изд., стер. - Москва : Флинта, 2021. - 95 с. - ISBN 978-5-9765-2718-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1304018> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

21. Сулова, Ю. Ю. Экономика предприятия: организационно-практические аспекты : учебник / Ю. Ю. Сулова, И. В. Петрученя, Е. В. Белоногова. - Красноярск : Сибирский федеральный университет, 2023. - 208 с. - ISBN 978-5-7638-4568-6. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/2088771> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

22. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (последняя редакция) - URL:

https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/ (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

23. Финансы : учебник / под ред. д-ра экон. наук Н.Н. Семеновой. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 528 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — DOI 10.12737/1456979. - ISBN 978-5-16-016988-0. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1456979> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

24. Экономика предприятия (организации, фирмы) : учебник / О.В. Девяткин, Н.Б. Акуленко, С.Б. Баурина [и др.] ; под ред. О.В. Девяткина, А.В. Быстрова. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 777 с. + Доп. материалы [Электронный ресурс]. — (Высшее образование: Бакалавриат). — DOI 10.12737/textbook_594d2cb99ad737.28899881. - ISBN 978-5-16-012823-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1911262> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

25. Экономика предприятия (в схемах, таблицах, расчетах) : учебное пособие / В.К. Складенко, В.М. Прудников, Н.Б. Акуленко, А.И. Кучеренко ; под ред. проф. В.К. Складенко, В.М. Прудникова. — Москва : ИНФРА-М, 2022. — 256 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — DOI 10.12737/833. - ISBN 978-5-16-003753-0. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1864234> (дата обращения: 27.07.2023). – Режим доступа: по подписке.

Приложение А

Бухгалтерская отчетность ООО «Хлеб»

Таблица А.1 – Бухгалтерский баланс ООО «Хлеб» на 31.12.2022 года

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	31	На 31	На 31
		декабр На _____ я 20 <u>22</u> г. ³	декабря 20 <u>21</u> г. ⁴	декабря 20 <u>20</u> г. ⁵
	АКТИВ			
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Нематериальные активы			
	Результаты исследований и разработок			
	Нематериальные поисковые активы			
	Материальные поисковые активы			
	Основные средства	7144	7356	6451
	Доходные вложения в материальные ценности			
	Финансовые вложения			
	Отложенные налоговые активы	49	55	0
	Прочие внеоборотные активы			
	Итого по разделу I	7193	7411	6451
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Запасы	26047	22790	10414
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	3424	2305	0
	Дебиторская задолженность	6982	7936	3296
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)			
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1121	1045	1297
	Прочие оборотные активы	380	670	563
	Итого по разделу II	37954	34746	15570
	БАЛАНС	45147	42157	22021

Продолжение Приложения А

Продолжение Таблицы А.1.

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	31 декабр На _____ я 20 <u>22</u> г. ³	На 31 декабря 20 <u>21</u> г. ⁴	На 31 декабря 20 <u>20</u> г. ⁵
	ПАССИВ			
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ⁶			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	10	10	10
	Собственные акции, выкупленные у акционеров			
	Переоценка внеоборотных активов			
	Добавочный капитал (без переоценки)			
	Резервный капитал			
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	11967	2547	1683
	Итого по разделу III	11977	2557	1693
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	283	196	0
	Отложенные налоговые обязательства			
	Оценочные обязательства			
	Прочие обязательства	2252	2251	0
	Итого по разделу IV	2535	2447	0
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	12996	24095	8210
	Кредиторская задолженность	17459	12782	12118
	Доходы будущих периодов			
	Оценочные обязательства	180	276	0
	Прочие обязательства			
	Итого по разделу V	30635	37153	20328
	БАЛАНС	45147	42157	22021

Продолжение Приложения А

Таблица А.2 – Отчет о финансовых результатах ООО «Хлеб» за 2021 год

Пояснение ¹	Наименование показателя ²	За _____	За _____
		20 21 г. ³	20 20 г. ⁴
	Выручка ⁵	56815	56606
	Себестоимость продаж	(30229)	(44235)
	Валовая прибыль (убыток)	26586	12371
	Коммерческие расходы	(8384)	(8776)
	Управленческие расходы	(14466)	(2641)
	Прибыль (убыток) от продаж	3736	954
	Доходы от участия в других организациях		
	Проценты к получению		
	Проценты к уплате	(0)	(54)
	Прочие доходы	1362	430
	Прочие расходы	(3997)	(220)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	1101	1110
	Налог на прибыль ⁷	-237	-222
	в т.ч. текущий налог на прибыль	()	()
	отложенный налог на прибыль		
	Прочее		
	Чистая прибыль (убыток)	864	888

Продолжение Приложения А

Таблица А.3 – Отчет о финансовых результатах ООО «Хлеб» за 2022 год

Пояснение ¹	Наименование показателя ²	За _____	За _____
		20 22 г. ³	20 21 г. ⁴
	Выручка ⁵	77313	56815
	Себестоимость продаж	(37477)	(30229)
	Валовая прибыль (убыток)	39836	26586
	Коммерческие расходы	(8336)	(8384)
	Управленческие расходы	(16283)	(14466)
	Прибыль (убыток) от продаж	15217	3736
	Доходы от участия в других организациях		
	Проценты к получению		
	Проценты к уплате	(660)	(0)
	Прочие доходы	5506	1362
	Прочие расходы	(8223)	(3997)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	11840	1101
	Налог на прибыль ⁷	-2420	-237
	в т.ч. текущий налог на прибыль	()	()
	отложенный налог на прибыль		
	Прочее		
	Чистая прибыль (убыток)	9420	864