

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

38.03.02 Менеджмент

(код и наименование направления подготовки / специальности)

Производственный менеджмент

(направленность (профиль) / специализация)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Совершенствование управления эффективностью деятельности предприятия
на основе использования интенсивных факторов производства (на примере ООО «Велес»)

Обучающийся

А.М. Татаринцева

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

канд. экон. наук, Т.В. Полякова

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Аннотация

Бакалаврскую работу выполнила: Татаринцева Алёна Михайловна.

Тема работы: «Совершенствование управление эффективностью деятельности предприятия на основе использования интенсивных факторов производства (на примере ООО «Велес»)».

Научный руководитель: к.э.н., Т.В. Полякова.

Цель исследования - рассмотреть теоретические и практические подходы, позволяющие оптимизировать управление эффективностью предприятия на основе использования интенсивных факторов производства.

Объектом исследования является общество с ограниченной ответственностью «Велес» (ООО «Велес»).

Предметом исследования бакалаврской работы является управление эффективностью деятельности предприятия на основе использования интенсивных факторов производства.

При проведении исследования использовались экономические методы, а именно: методы горизонтального и вертикального анализа, графический и коэффициентный методы и др.

Краткие выводы по бакалаврской работе – обобщение основных положений в области управления эффективностью деятельности предприятия.

Практическая значимость исследования определяется возможностью применения представленных направлений с целью совершенствования действующего управления эффективностью факторов производства в ООО «Велес».

Структура и объем работы. Работа состоит из введения, трех разделов, заключения, списка используемой литературы из 29 источников и 1 приложения. Общий объем работы, без приложений, 71 страница машинописного текста, в том числе таблиц – 25, рисунков – 18.

Содержание

Введение.....	4
1 Теоретические подходы к управлению эффективностью предприятия на основе использования факторов производства.....	7
1.1 Понятие управления эффективностью деятельности предприятия.....	7
1.2 Методика анализа эффективности использования факторов производства.....	16
2 Анализ эффективности использования факторов производства ООО «Велес».....	31
2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «Велес».....	31
2.2 Анализ показателей эффективности использования факторов производства предприятия.....	39
3 Совершенствование управления эффективностью ООО «Велес» на основе интенсивных факторов производства.....	51
3.1 Направления совершенствования управления эффективностью использования факторов производства на основе интенсификации.....	51
3.2 Расчёт экономической эффективности от рекомендуемых мероприятий	59
Заключение.....	67
Список используемой литературы.....	70
Приложение А Бухгалтерская отчётность.....	73

Введение

В современных условиях хозяйствования факторы производства, используемые предприятием для организации и ведения бизнеса, приобретают особую значимость в силу ограниченности и жёсткой конкуренцией за их использование. Теоретический и практический интерес к факторам производства объясняется тем, что именно они являются основным источником для производства материальных благ, что обеспечивает результативность российской экономики, проявляющейся в получении валового внутреннего продукта, распределение которого обеспечивает благосостояние населения страны.

В связи с этим особое внимание заслуживает вопрос, связанный с управлением эффективностью деятельности предприятия, на основе которого определяется степень использования различных факторов производства. Оно включает в себя множество аспектов, связанных с производительностью, качеством продукции, издержками производства, использованием оборудования и рабочей силы, что, в конечном итоге, определяет результативность работы предприятия.

В силу увеличивающегося влияния научно-технического прогресса на деятельность предприятия, в современных условиях хозяйствования предъявляются новые требования к эффективности использования факторов производства. В условиях автоматизации и появления новых технических решений требуется изменять методы управления эффективностью деятельностью предприятия на основе использования факторов производства. Особенно актуально данное требование, когда перед предприятием стоит вопрос об изыскании резервов использования факторов производства на основе интенсификации.

Современные тенденции развития экономики предъявляют предприятию требования изменять принципы и методы управления эффективностью деятельности предприятия. Особенно важно уделять

внимание вопросам обеспеченности и эффективности использования факторов производства на основе интенсификации, что доказывает актуальность темы бакалаврской работы.

Объектом исследования является общество с ограниченной ответственностью «Велес» (ООО «Велес»).

Предметом исследования бакалаврской работы является управление эффективностью деятельности предприятия на основе использования интенсивных факторов производства.

Цель бакалаврской работы – рассмотреть теоретические и практические подходы, позволяющие оптимизировать управление эффективностью предприятия на основе использования интенсивных факторов производства.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующий перечень задач:

- исследовать сущность управления эффективностью деятельности предприятия, методику расчёта показателей, измеряющих эффективность использования факторов производства;
- проанализировать эффективность использования факторов производства в ООО «Велес»;
- разработать направления, способствующие повышению эффективности управления в ООО «Велес» на основе интенсификации факторов производства.

Для решения указанных задач при проведении исследования использовались экономические методы, а именно: методы горизонтального и вертикального анализа, графический и коэффициентный методы и др.

Вопросы содержания факторов производства и эффективности их использования, методики анализа нашли отражение в трудах Галицкой Ю. Н. Егоршина А.П., Кольшкина А.В., Смирнова С.А. и др.

Информационной составляющей исследования являются нормативные акты, учебники, финансовая отчетность анализируемого предприятия.

Теоретическая значимость исследования определяется обобщением основных положений в области управления эффективностью деятельности предприятия.

Практическая значимость исследования определяется возможностью применения представленных направлений с целью совершенствования действующего управления эффективностью факторов производства в ООО «Велес».

Структура бакалаврской работы включает следующие элементы - введение, три раздела, заключение, список используемых источников, приложение.

Во введении доказываем актуальность темы бакалаврской работы, сформулирована цель, на основе которой сформулированы задачи ее достижения; указаны объект и предмет исследования, информационный источник.

В первом разделе представлены теоретические подходы к управлению эффективностью деятельности предприятия. Рассматриваются понятия эффективности деятельности предприятия, сущность управления ею на основе использования факторов производства, методика анализа.

Во втором разделе анализируются показатели эффективности деятельности предприятия в ООО «Велес»: оценивается результативность деятельности предприятия на основе технико-экономической характеристики, анализируются показатели эффективности использования факторов производства, определяется тенденция их изменения.

В третьем разделе рассматриваются направления совершенствования управления эффективностью деятельности ООО «Велес», позволяющие повысить показатели эффективности использования факторов производства.

В заключении проводится обобщение результатов проведенного исследования.

1 Теоретические подходы к управлению эффективностью предприятия на основе использования факторов производства

1.1 Понятие управления эффективностью деятельности предприятия

Рассматривая управление эффективностью деятельности предприятия, следует отметить, что он является сложным комплексным процессом. Для обеспечения управления эффективностью деятельности предприятия необходимо обеспечить сбалансированность интересов всех участников производственного процесса – начиная от собственников бизнеса, управленцев и заканчивая рабочими. И это действительно так. Все участники производственного процесса имеют свой особенный интерес в эффективном управлении предприятием, но в понятие эффективности деятельности предприятия они вкладывают совершенно разное толкование. Например, собственники бизнеса интересуются ростом конечных финансовых результатов деятельности, увеличением стоимости бизнеса. Управленцы стремятся обеспечить улучшение показателей деятельности предприятия в краткосрочной перспективе. Рабочих, прежде всего, интересуют достойные условия труда [19, с. 126].

Поэтому необходимо с различных позиций подойти к рассмотрению понятия эффективности, которая позволяет учесть особенности поведения всех участников производственного процесса.

В силу многовариантности применения категории эффективности к производственному процессу, как в общем к результатам деятельности, так и отдельным элементам процесса производства, в экономической литературе существует различное толкование данной категории.

Так, например, с позиции обобщенной характеристики деятельности предприятия, А.Н. Асаул трактует «эффективность как качественную категорию, связанную с интенсивностью развития предпринимательства,

которая отражает глубинные процессы совершенствования, происходящие во всех его элементах» [3, с. 129].

По мнению Е. Н. Чижовой, «эффективность – это взаимосвязь научно-технического, социально-экологического и экономического эффектов. Каждый из этих эффектов является разным по своему качеству, их нельзя суммировать для получения обобщающего результата, так как каждый из них характеризует результат хозяйственной деятельности только по соответствующим критериям и показателям» [27].

По мнению Л. А. Чалдаева, «под эффективностью следует понимать степень использования производственного потенциала, раскрытия возможностей выпуска продукции, получения валового дохода и прибыли на основе всей совокупности природных и экономических условий» [25, с. 195].

Следовательно, эффективность деятельности предприятия, категория, позволяющая оценить результаты производственного процесса предприятия на основе использования определенных критериев и показателей.

Многими авторами предлагается критерий или алгоритм расчёта эффективности, позволяющих определить экономическую сущность показателей эффективности.

Так, например, В. В. Коршунов считает, что «эффективность - это результативность процесса производства, которая определяется как отношение эффекта, результата к расходам, которые обеспечили этот результат» [14, с. 205].

А. Томсон утверждает, что «эффективность – это отношение между количеством источников для производства, используемых предприятием, и качеством товара, произведенных при использовании данных источников» [23, с. 576].

Н. Е. Зимин также отметил, что «эффективность деятельности предприятия проявляется как его деловая активность, диагностика которой заключается в определении результатов сравнения темпов изменения экономических результатов, объемов реализованной продукции и

совокупного капитала, авансированного в деятельность предприятия» [1, с. 244].

В большей степени среди учёных западного и отечественного мировоззрения встречается толкование эффективности с позиции затратного или ресурсного подходов.

Так, например, Г. В. Савицкая считает, что «эффективность – это соотношение результатов с ресурсами или затратами» [18, с. 150].

Подход к оценке эффективности на основе использования ресурсов встречается также в научных трудах Б. З. Мильнера, который считает, что «эффективность деятельности предприятия нужно определять как оптимальный баланс между различными видами деятельности по приобретению и использованию ресурсов» [15, с. 459].

Следовательно, эффективность деятельности предприятия проявляется результативностью форм, инструментов, методов и затрат, обеспечивающих её рост при использовании ресурсов предприятия в различных направлениях деятельности предприятия.

Рассматривая управление эффективностью деятельности предприятия с позиции использования факторов производства, следует придерживаться общепринятой трактовке, которой придерживаются многие зарубежные и отечественные учёные - эффективность это соотношение результатов к ресурсам / затратам. Если результаты превышают затраты, это означает, что данная деятельность представляется эффективной [28, с. 65].

Как известно, для организации производственной деятельности необходимо наличие ресурсов (природных, трудовых, капитальных, информационных, финансовых и др.), которые с позиции экономической теории преобразуются в факторы производства на начальной стадии производственного процесса.

Понятие «факторы производства» было впервые введено французским экономистом Жан-Батистом Сэем в начале 19 века. С тех пор этот термин

стал широко использоваться в экономической науке для описания ресурсов, необходимых для производства товаров и услуг.

В экономической науке известность имеют несколько авторов, которые внесли свой вклад в развитие теории факторов производства. К числу таких учёных следует отнести, прежде всего, К. Маркса, А. Смита, Д. С. Милля и других. Бесспорно, каждый из авторов в своих научных трудах представил свою точку зрения по поводу сущности факторов производства и их взаимодействия друг с другом.

Например, придерживаясь концепции К. Маркса относительно факторов производства, следует отметить, что в его трудах рассматривается две группы факторов, используемых в производстве – личностный и вещественный факторы (рисунок 1) [11, с. 98].

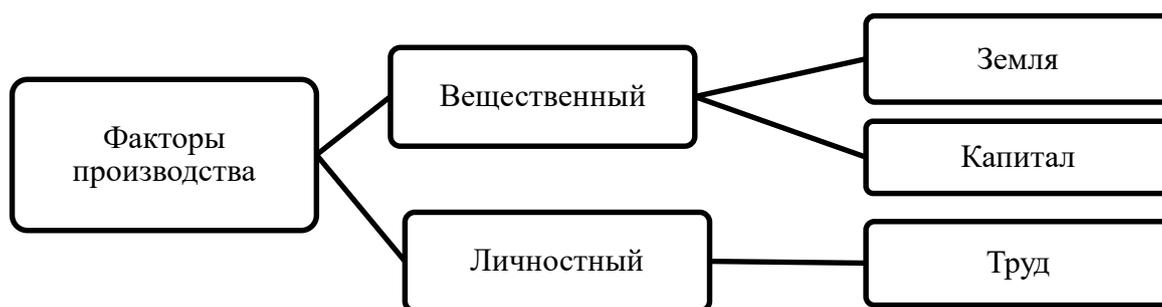


Рисунок 1 – Факторы производства согласно концепции К. Маркса

В качестве личностного фактора производства марксистская концепция рассматривала деятельность человека, направленную на преобразование природных ресурсов или создание материальных и нематериальных благ.

В качестве вещественного фактора в данной концепции представлены земля, средства производства, такие как машины, оборудование, здания, инструменты и т. д., которые используются в процессе производства.

К. Маркс считал, что в процесс производства группы факторов объединяются воедино, способствуя, тем самым, функционированию производственного процесса, целью которого является производства благ.

По мнению А. Смита производство товаров и услуг возможно благодаря наличию трех основных факторов производства: земли, труда и капитала (рисунок 2) [11, с. 102].

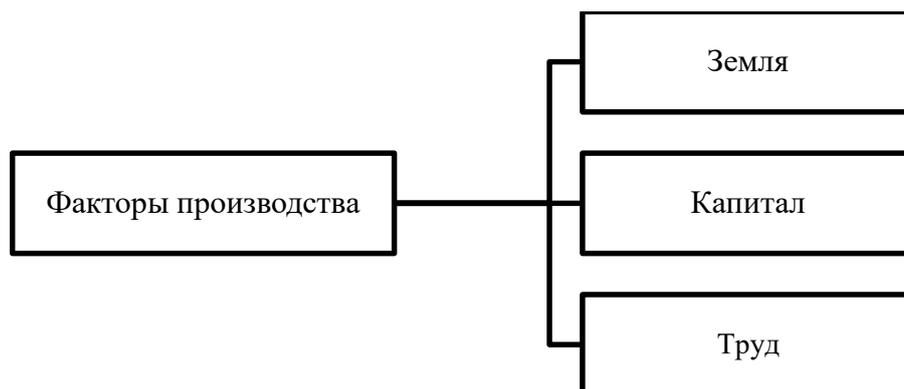


Рисунок 2 – Факторы производства согласно концепции А. Смита

Земля - это природные ресурсы, которые необходимы для производства товаров и услуг, например, земля, вода, леса и минеральные ресурсы.

Труд - это усилия людей, направленные на производство товаров и услуг.

Капитал - это деньги, машины, оборудование и другие активы, которые используются в производстве.

По мнению А. Смита, каждый из этих факторов производства играет свою роль в создании стоимости товаров и услуг. Земля предоставляет природные ресурсы, труд создает полезность товаров и услуг, а капитал позволяет использовать технологии и оборудование для увеличения производительности труда.

Поэтому сущность данной концепции определяется тем, что эффективное использование всех трех факторов производства является ключевым условием для создания функционирования предприятия.

Д. С. Милль, в свою очередь, выделял четыре основных фактора производства: землю, труд, капитал и организацию.

Он утверждал, что первые три фактора позволяют достичь результативности производства через получение прибыли. Однако, в отличие от Смита, Милль считал, что каждый из этих факторов может быть заменен другим, и что они могут быть комбинированы различными способами для достижения максимальной эффективности производства [2, с. 34].

Например, вместо использования земли для выращивания сельскохозяйственных культур, можно использовать труд и капитал для создания промышленных предприятий, которые будут производить товары и услуги.

Следует отметить, что позднее на практике между землей и капиталом не всегда легко провести четкую границу. «В США значительная часть земельных угодий стала продуктивной только благодаря ранее сделанным инвестициям в вырубку деревьев, расчистку территорий от валунов и создание необходимых дренажных систем. Поэтому определенная доля того, что мы называем землей, представляет собой капитал, чем фактор производства, данный природой» [4].

Поэтому в современном понимании земля как фактор производства принимает вещественную форму, то есть форму капитала. То есть, в условиях рыночной экономики земля, находясь в частной собственности, превращается в капитал и её выделение в качестве отдельного фактора неуместно.

Следовательно, понятие факторов производства имеет различные интерпретации в зависимости от автора и его точки зрения на их сущность и использование в процессе производства, но все эти авторы сходятся в

мнение, что факторы производства являются ключевыми ресурсами, необходимыми для создания товаров и услуг.

Поэтому, возможно, сделать вывод, что факторы производства взаимодействуют друг с другом, и их оптимальное сочетание важно для эффективного производства и распределения товаров и услуг.

Факторы производства имеют следующие признаки (рисунок 3) [24, с. 126]:

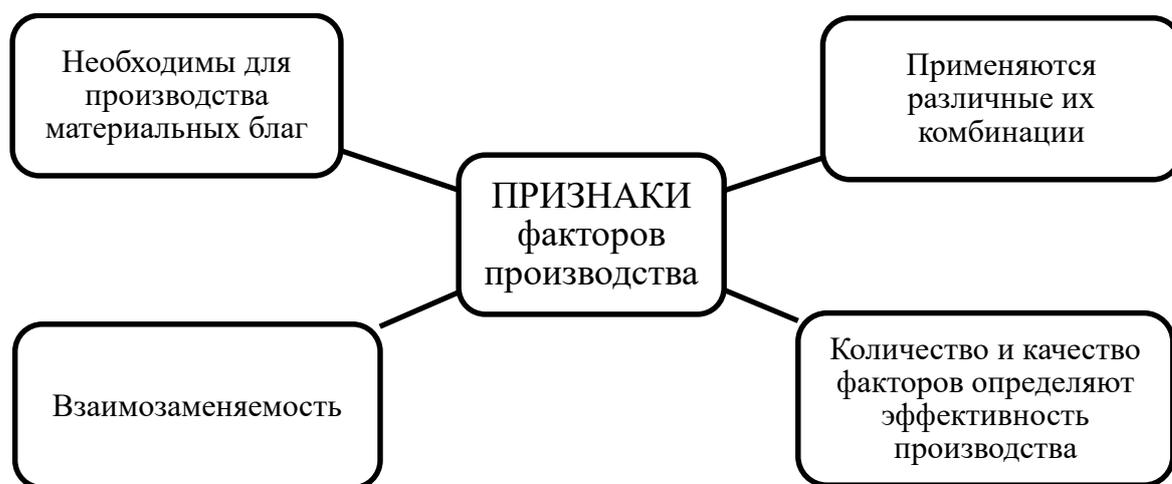


Рисунок 3 – Признаки факторов производства

Следует остановиться на характеристике признаков факторов производства.

Факторы производства представляют собой набор основного ресурсного потенциала, позволяющего в процессе реализации производственной деятельности преобразовываться в средства производства и рабочую силу, которые, в свою очередь, являются основными элементами производственного процесса.

Являясь основными элементами производственного процесса, они могут использоваться предпринимателем в различных комбинациях. Если предприниматель специализируется на производстве единичной продукции,

имеющей индивидуальные характеристики, то предпочтение будет отдаваться в пользу труда, как фактора производства.

Если предприниматель специализируется, в основном, на производстве продукции, представляющей собой товары широкого потребления, то преобладать в производственном процессе будет производственный капитал.

Производственный капитал представляет собой набор основного капитала и оборотного капитала. Поэтому выбор предпринимателем элементов одного и другого будет определяться спецификой производственного процесса, а также отраслевой принадлежностью. Поэтому для всех видов производственного капитала свойственна взаимозаменяемость [6, с. 79].

Естественно от качества средств производства (основного и оборотного капитала) напрямую зависят качественные параметры готовой продукции результатов деятельности, прежде всего, объемов производства (выручки).

Поэтому следует сделать вывод, что признаки, лежащие в основе определения факторов производства, определяют не только результативность деятельности предприятия, но и его эффективность (рисунок 4) [20, с. 29].

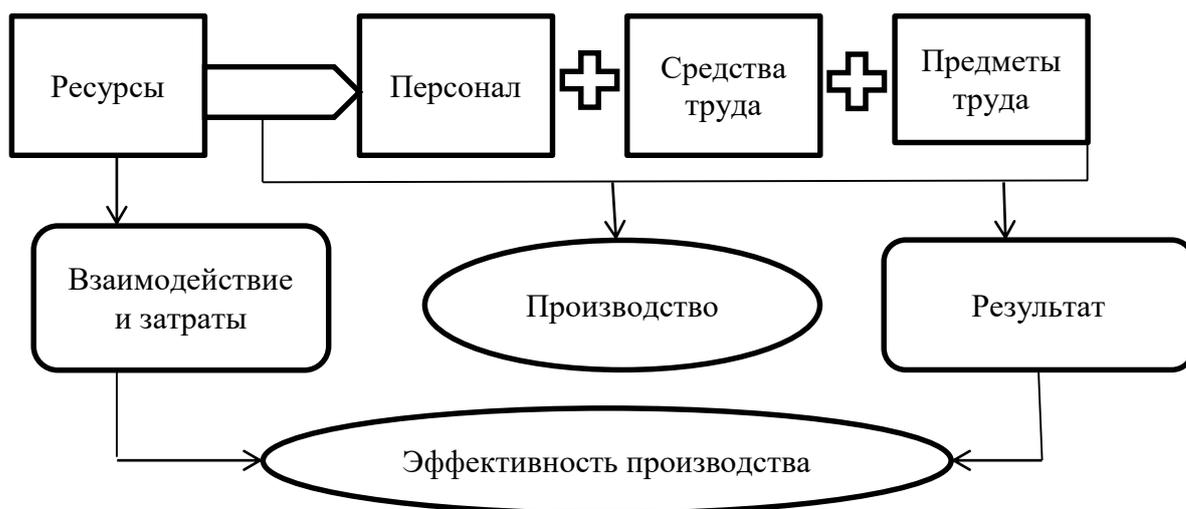


Рисунок 4 – Взаимосвязь факторов производства и эффективности производства

Производственный процесс невозможен без затрат средств производства и рабочей силы. На каждом этапе производственной деятельности необходимы не только единовременные вложения, но и дополнительные затраты.

Производство продукции сопряжено с различными видами сырья и материалов, использования оборудования и технических средств, которые различны относительно размеров, профиля, структуры, форм организации труда и производства.

Поэтому при формировании системы управления эффективностью деятельности предприятия необходимо исходить из правила: наименьшие затраты факторов производства с целью достижения наибольшей эффективности [21, с. 89].

Особый интерес в данной ситуации представляет вопрос применения интенсивного способа при применении факторов производства. Естественно вопрос ресурсосбережения на всех участках производственного процесса позволяет достичь наивысших результатов деятельности предприятия.

Суть решения вопроса по совершенствованию управления эффективностью деятельности предприятия заключается в том, чтобы на каждую единицу ресурсов / затрат всех видов ресурсов (трудовых, материальных и финансовых) достигать максимально возможного увеличения объема производства (дохода, прибыли).

Следовательно, чтобы обеспечить достижение поставленной цели, для этого необходимо учитывать влияние интенсивных факторов при использовании факторов производства (рисунок 5) [5, с. 76].

Данная группа факторов направлена на улучшение использования, как правило, уже имеющихся ресурсов в производственной деятельности предприятия. Действительно, в условиях рыночной системы хозяйствования, а также максимально имеющейся ограниченности ресурсов экономически выгоднее использовать интенсивные факторы, нежели экстенсивные.

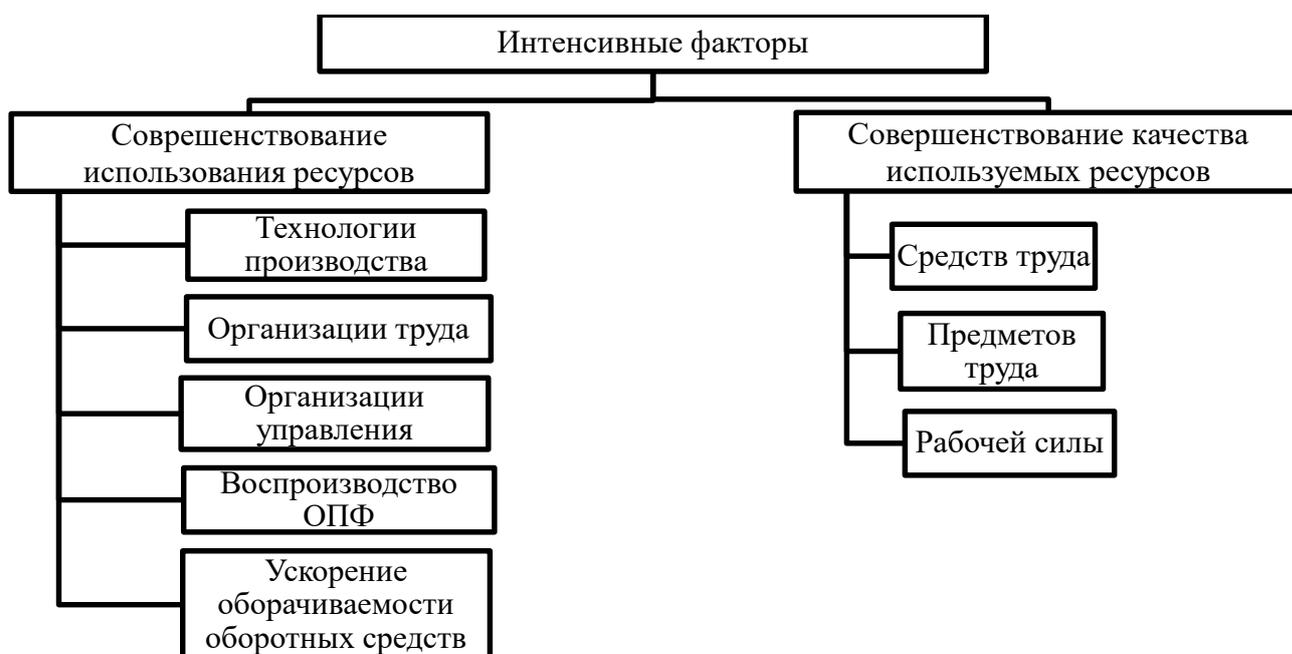


Рисунок 5 – Использование интенсивных факторов с целью повышения эффективности производства

Поэтому управление эффективностью деятельности предприятия определяется необходимостью в правильном учёте и анализе уровня и масштабов эффективности факторов производства, используя интенсивный способ их использования.

Следовательно, управление эффективностью деятельности предприятия на основе интенсивных факторов производства представляет собой деятельность, при которой достигается максимальный объем финансовых результатов предприятия от используемых факторов производства и каждого фактора в отдельности [29, с. 206].

1.2 Методика анализа эффективности использования факторов производства

Для определения эффективности деятельности предприятия путем использования факторов производства требуется применение методов и методики анализа.

Решение этого вопроса сдерживается тем, что должного распространения не получила методика экономического анализа, которая бы позволила наиболее полно и правильно исследовать влияние НТП на эффективность производства, а также разнонаправленных изменений в эффективности использования трудовых, материальных и финансовых ресурсов на обобщающие показатели экономической эффективности производства (таблица 1) [26, с. 296].

Таблица 1 - Источники и показатели эффективности использования факторов производства

Источники и показателя эффективного использования факторов производства		
Средства труда (основной капитал)	Фондоотдача / фондоёмкость Оборачиваемость основного капитала	Потребление / применение факторов производства
Предметы труда (оборотный капитал)	Материалоотдача / материалоёмкость Оборачиваемость оборотного капитала	
Трудовые ресурсы предприятия	Производительность труда / трудоёмкость	
Конечные результаты измерения эффективности использования факторов производства (показатели рентабельности)		

Следует остановиться на рассмотрении данной системы показателей.

Для проведения оценки эффективности деятельности предприятия необходимо, прежде всего, проанализировать показатели эффективности использования средств труда – основного капитала.

Основной капитал предприятия представляет собой средства труда, сроком эксплуатации более одного года (операционного цикла), которые постепенно переносят свою стоимость на стоимость готовой продукции, то есть амортизируются. К основному капиталу предприятия относятся [9, с. 109]:

- здания и сооружения: производственные помещения, склады, офисные здания и т.д.;

- оборудование и машины: все виды производственного и офисного оборудования, включая компьютеры и оргтехнику;
- транспортные средства: автомобили, автобусы, поезда, самолеты и другой транспорт, используемый для перевозки товаров и сотрудников;
- инфраструктура: системы электроснабжения, водоснабжения, отопления, вентиляции и другие инженерные системы, необходимые для функционирования предприятия;
- земля и земельные участки: принадлежащие предприятию земельные участки, используемые для осуществления его деятельности и др.

Целью анализа основного капитала является объективная оценка его состояния и нахождения резервов более интенсивного использования на предприятии.

Обобщающим показателем эффективности использования основного капитала предприятия является фондоотдача, которая определяется по формуле 1 [9, с. 136]:

$$\text{Фондоотдача} = \frac{Q}{\text{СОК}}, \quad (1)$$

где ФО – фондоотдача;

Q - объем производства продукции / услуг, руб.;

СОК – среднегодовая стоимость основного капитала, руб.

Экономическая сущность расчёта фондоотдачи определяется объёмом произведенной продукции / услуг в расчёте на единицу стоимости основного капитала. Поэтому эффективность использования основного капитала отражается ростом данного показателя, то есть демонстрирует интенсивность

использования активной части основного капитала в производственном процессе предприятия.

Оценивая эффективность использования активной части основного капитала на основе расчёта фондоотдачи решаются следующие основные задачи:

- оценка уровня и динамики фондоотдачи;
- оценка влияния фондоотдачи на объем производства;
- оценка влияния отдельных факторов на фондоотдачу.

В качестве обратного показателя фондоотдачи выступает фондоёмкость, которая определяется по формуле 2 [9, с. 136]:

$$\text{ФЁ} = \frac{\text{СОК}}{Q}, \quad (2)$$

где ФЁ – фондоёмкость;

Q - объем производства продукции / услуг, руб.;

СОК – среднегодовая стоимость основного капитала, руб.

Экономическая сущность расчёта фондоёмкости определяется количеством основного капитала, который используется для производства одной единицы продукции.

Для определения степени влияния отдельного направления деятельности предприятия или объекта активной части основного капитала на изменение объёма производства, возможно, разложить числитель показателя на элементы по отдельным структурным подразделениям предприятия.

Если в отчетном году фондоотдача выше, чем в базисном году, а фондоёмкость снизилась, то это свидетельствует о росте эффективности использования основного капитала.

Эффективность использования основного капитала определяется фондорентабельностью (рентабельностью основного капитала), расчёт которого проводится по формуле 3 [9, с. 138]:

$$\text{ФР} = \frac{\text{ПП}}{\text{СОК}}, \quad (3)$$

где ФР – фондорентабельность;

ПП – прибыль от продаж, руб.;

СОК – среднегодовая стоимость основного капитала, руб.

Расчёт значения данного показателя демонстрирует размер прибыли от продаж, приходящейся на единицу стоимости основного капитала предприятия. При росте фондорентабельности в динамике, возможно, судить о более эффективном использовании основного капитала. Если показатель демонстрирует тенденцию к снижению, но при этом отмечается рост показателя фондоотдачи, то это свидетельствует об увеличении затрат предприятия (Приложение А, таблицы А.1-А.4).

В дополнении к выше представленным показателям осуществляется расчёт фондовооруженности. Данный показатель демонстрирует обеспеченность предприятия основным капиталом в расчёте на единицу рабочей силы по формуле 4 [9, с. 140]:

$$\text{ФВ} = \frac{\text{СОК}}{\text{СЧП}}, \quad (4)$$

где ФВ – фондовооруженность, руб. / чел.;

СЧП – средняя численность персонала, чел.;

СОК – среднегодовая стоимость основного капитала, руб.

Следовательно, экономическая сущность данного показателя демонстрирует стоимость основного капитала, приходящуюся на одного работника производственного персонала.

Дополняет группу обобщенных показателей, характеризующих эффективности использования основного капитала показатели, рассчитанные по коэффициентному методу (таблица 2).

Таблица 2 – Показатели эффективности использования основного капитала на основе коэффициентного метода

Показатель	Экономический смысл	Формула расчета
Техническое состояние основных средств		
Коэффициент износа	Показывает, насколько амортизированы основные средства, или, в какой мере профинансирована их возможная будущая замена по мере износа	Амортизация / ОСПст
Коэффициент годности	Указывает на удельный вес остаточной стоимости от суммы первоначальной	$Kг = 1 - Kи$
Движение основного капитала		
Коэффициент поступления	Характеризует степень поступления основного капитала	$Сср * Тпер / Выручка$
Коэффициент обновления	Демонстрирует процесс интенсивности обновления основного капитала	$Сср. / Выручка = 1 / Kоб$
Коэффициент выбытия	Демонстрирует интенсивность выбытия основного капитала	$(Пч / Соб.) * 100\%$

Следовательно, эффективность использования основного капитала характеризуется комплексом показателей, основными из которых являются показатели фондоотдача, фодоёмкость, фондовооружённость, фондорентабельность, а также группа показателей демонстрирующих техническое состояние и движение основного капитала.

Для определения эффективности использования основного капитала проводят расчёт показателей оборачиваемости, которые характеризуются [12, с. 152]:

– скоростью оборота - количеством оборотов, которые осуществляет основной капитал предприятия за рассматриваемый период. От скорости их оборота зависит выпуск и реализация продукции, величина выручки и, соответственно, прибыли (формула 5):

$$O_{ок} = \frac{В}{СОК}, \quad (5)$$

где $O_{ок}$ – оборачиваемость основного капитала;

$В$ – выручка, руб.;

$СОК$ – среднегодовая стоимость основного капитала, руб.

– периодом оборота - средним сроком, который демонстрирует возврат вложенных денежных средств в основной капитал предприятия. На данный показатель оказывают воздействие внешние и внутренние факторы, в большей степени выбранная стратегия управления основным капиталом (формула 6).

$$P_{ок} = \frac{365}{O_{ок}}, \quad (6)$$

где $P_{ок}$ – период оборота основного капитала;

$O_{ок}$ – оборачиваемость основного капитала, руб.

Оборотный капитал представляет собой предметы труда, сроком эксплуатации менее одного года (операционного цикла), которые сразу же свою стоимость на стоимость готовой продукции. К оборотному капиталу предприятия относятся [12, с. 181]:

- запасы сырья, материалов, полуфабрикатов и готовой продукции;
- денежные средства и их эквиваленты;

- дебиторская задолженность (сумма, причитающаяся предприятию от покупателей и заказчиков за поставленные товары или оказанные услуги);
- затраты на производство, еще не включенные в себестоимость продукции (например, амортизация основных средств, затраты на оплату труда, коммунальные платежи и т.д.);
- прочие текущие активы (краткосрочные финансовые вложения, расходы будущих периодов и т.п.) и др.

Основной функцией оборотного капитала является финансирование текущей деятельности предприятия, использования денежных средств для погашения обязательств перед контрагентами. Эффективное управление оборотным капиталом помогает обеспечивать непрерывность производственного процесса и стабильность предприятия на рынке.

Для оценки эффективности использования оборотного капитала на основе расчёта обобщающих показателей используются формулы рентабельности оборотного капитала и показателей его оборачиваемости.

Показатель рентабельности оборотного капитала показывает долю чистой прибыли в расчёте на рубль оборотного капитала и определяется по формуле 7 [12, с. 183]:

$$\text{Робк} = \frac{\text{ЧП}}{\text{СобК}} \times 100 \%, \quad (7)$$

где Робк – рентабельность оборотного капитала, %;

ЧП – чистая прибыль, руб.;

СобК – среднегодовая стоимость оборотного капитала, руб.

В дополнение данному показателю проводят расчёт показателей оборачиваемости, экономический смысл которых сводится к определению

периодичности возврата денежных средств, вложенных в оборотный капитал, и рассчитывается по формуле 8 [13, с. 159]:

$$\text{ОобК} = \frac{\text{В}}{\text{СобК}}, \quad (8)$$

где ОобК – оборачиваемость оборотного капитала;

В – выручка, руб.;

СобК – среднегодовая стоимость оборотного капитала, руб.

Чем выше скорость обращения, тем эффективнее используется оборотный капитал предприятием.

В дополнение к данному показателю проводят расчёт срока обращения оборотного капитала по формуле 9:

$$\text{ПОбК} = \frac{365}{\text{ОобК}}, \quad (9)$$

где ПОбК – период оборота оборотного капитала;

ОобК – оборачиваемость оборотного капитала, руб.

Вычисляя данный показатель, возможно, узнать, за какое конкретно количество дней вложенные денежные средства в бизнес, вернутся обратно в виде выручки от продаж.

Эффективность использования оборотного капитала характеризуется не только возвратом вложенных денежных средств. Для предприятия важно, чтобы средства вернулись с прибылью. Для этого проводят расчёт коэффициента загрузки, который позволяет определить величину оборотного капитала, который приходится на рубль произведенной продукции (формула 10) [19, с. 201]:

$$K_3 = \frac{COBK}{B}, \quad (10)$$

где K_3 – коэффициент загрузки оборотного капитала;

B – выручка, руб.;

$COBK$ – среднегодовая стоимость оборотного капитала, руб.

Чем ниже значение коэффициента загрузки, тем выше эффективность использования оборотного капитала.

Для получения более полного обоснования вложенных денежных средств в оборотный капитал проводят расчёт показателей материалоотдача и материалоёмкость.

Экономическая сущность расчёта материалоотдачи определяется объёмом произведённой продукции / услуг в расчёте на единицу стоимости материальных ресурсов. Поэтому эффективность использования материальных ресурсов отражается ростом данного показателя, то есть демонстрирует интенсивность использования материальных ресурсов в производственном процессе предприятия (формула 11) [7, с. 48].

$$MO = \frac{Q}{CM3}, \quad (11)$$

где MO – материалоотдача;

Q - объём производства продукции / услуг, руб.;

$CM3$ – среднегодовая стоимость материальных затрат, руб.

Показатель материалоотдача характеризует отдачу материалов, то есть свидетельствует о том, сколько произведено продукции с каждого рубля потреблённых материальных ресурсов (сырья, материалов, топлива, энергии и т. д.):

Обратным показателем материалоотдачи выступает материалоёмкость, которая определяется по формуле 12:

$$ME = \frac{CMZ}{Q}, \quad (12)$$

где MO – материалоёмкость;

Q - объем производства продукции / услуг, руб.;

CMZ – среднегодовая стоимость материальных затрат, руб.

Материалоёмкость показывает, сколько материальных затрат используется для производства одной единицы продукции.

Следовательно, эффективность использования оборотного капитала характеризуется комплексом показателей, основными из которых являются показатели оборачиваемости, коэффициент загрузки средств в обороте, материалоотдача и материалоёмкость.

Трудовые ресурсы предприятия выступают с позиции личного фактора, особенностью которого является проявление личного желания трудиться на том или ином предприятии, требованиями к условиям труда и мотивационным составляющим. Поэтому анализ эффективности использования трудовых ресурсов является значимым аспектом с позиции управления предприятием.

Важнейшим показателем использования трудовых ресурсов является производительность труда, то есть продуктивность, результативность (формула 13) [10, с. 234]:

$$PT = \frac{Q}{3T}, \quad (13)$$

где ПТ – производительность труда;

Q - объем производства продукции / услуг, руб.;

ЗТ – затраты труда, чел.

Производительность труда определяет:

- уровень образования, квалификации и профессионализма работников, организацию и культуру их труда;
- степень заинтересованности производителей в результатах труда, их дисциплины и ответственность;
- уровень НТП;
- рациональность и экономичность использования сырья, материалов, топлива и других ресурсов;
- интенсивность труда;
- природные условия.

Главное требование, которое предъявляется к развитию данного показателя, это более быстрый рост производительности труда в сравнении с ростом средней заработной платы.

В дополнении к данному показателю проводят расчёт трудоёмкости работ, который является обратным показателю производительности труда по следующей формуле 14 [10, с. 236]:

$$T\ddot{E} = \frac{ZT}{Q}, \quad (14)$$

где TĖ – трудоёмкость;

Q - объем производства продукции / услуг, руб.;

ЗТ – затраты труда, чел.

Данный показатель отражает соотношение количества работников, приходящихся на единицу произведённой продукции. Чем ниже значение трудоёмкости, тем эффективнее используются трудовые ресурсы организацией.

Рентабельность использования трудовых ресурсов показывает эффективность использования труда в организации и определяется по формуле 15 [10, с. 238]:

$$R_{\text{тр}} = \frac{\text{ЧП}}{\text{СЧП}} \times 100 \%, \quad (15)$$

где R – рентабельность трудовых ресурсов, %;

ЧП – чистая прибыль, руб.;

СЧП – средняя численность персонала, чел.

В дополнении к обобщенным показателям, демонстрирующих эффективность деятельности работников анализируют показатели, рассчитанные по коэффициентному методу, позволяющие определить движение трудовых ресурсов (таблица 3) [22, с. 206].

Таблица 3 – Показатели движения трудовых ресурсов

Показатель	Значение	Расчёт
Коэффициент оборота по приему	Показывает удельный вес принятых работников по отношению к среднесписочной численности	$\frac{\text{Число принятых работников}}{\text{Среднесписочная численность}}$
Коэффициент оборота по выбытию	Показывает удельный вес выбывших работников по отношению к среднесписочной численности	$\frac{\text{Число выбывших работников}}{\text{Среднесписочная численность}}$
Коэффициент текучести кадров	Показывает удельный вес уволившихся по собственному желанию работников по отношению к среднесписочной численности	$\frac{\text{Число уволившихся по соб. жел.}}{\text{Среднесписочная численность}}$
Коэффициент постоянства кадров	Показывает удельный вес постоянных работников по отношению к среднесписочной численности	$\frac{\text{Число постоянных работников}}{\text{Среднесписочная численность}}$
Коэффициент замещения	Если коэффициент >1 , то происходит возмещение работников и создание дополнительных рабочих мест.	$\frac{\text{Число уволившихся работников}}{\text{Среднесписочная численность}}$

Расчёт данной группы показателей показывает результат изменений списочной численности на финансовые результаты деятельности организации. Изменение списочной численности персонала может проходить по различным причинам - увольнение по всевозможным причинам и приём новых сотрудников в штат организации. Стабильное состояние численности персонала организации является залогом успешного бизнеса.

Следовательно, эффективность использования трудовых ресурсов характеризуется комплексом показателей, основными из которых являются производительность труда и трудоёмкость, рентабельность использования трудовых ресурсов, а также коэффициенты движения трудовых ресурсов.

В результате проведенного исследования группы показателей, характеризующих эффективность использование факторов производства, возможно, сделать вывод, что их использование в процессе анализа позволяет определить направления, способствующие обеспечить рост

эффективности не только отдельных факторов за счёт интенсификации, но и предприятия в целом.

Управление эффективностью деятельности предприятия на основе интенсивных факторов производства представляет собой деятельность, при которой достигается максимальный объем финансовых результатов предприятия от используемых факторов производства и каждого фактора в отдельности.

Эффективность факторов производства оценивается на основе группы показателей – эффективности использования основного капитала, оборотного капитала и трудовых ресурсов.

Использование группы показателей для анализа эффективности использования факторов производства позволяет определить направления, способствующие обеспечить рост эффективности не только отдельных факторов за счёт интенсификации, но и предприятия в целом.

2 Анализ эффективности использования факторов производства ООО «Велес»

2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «Велес»

Общество с ограниченной ответственностью «Велес» (ООО «Велес») является юридическим лицом – коммерческим предприятием, имеющем государственную регистрацию в едином государственном реестре юридических лиц 24 ноября 2008 г. по адресу: город Бузулук, Оренбургской области, улица Комсомольская, 100 [17].

ООО «Велес» создано на основе решения четырех учредителей на основании Гражданского Кодекса РФ [8], Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью» [16].

Размер уставного капитала составляет 50 000 руб., который пропорционально разделен на доли между учредителями.

Целью деятельности ООО «Велес» является получение прибыли, завоевание доминирующего положения на рынке в своем сегменте.

ООО «Велес» - это предприятие, которое является надежным, проверенным временем и делом партнером, предоставляющего услуги полного цикла по сбору, транспортировке и утилизации нефтесодержащих отходов без посредничества. Поэтому миссия предприятия – «Выбирая нашу компанию, вы выбираете надёжного партнёра и друга, который всегда придет на помощь».

Принятие гибких решений, наличие опытных специалистов, которые помогают решать задачи, контроль и экологическая безопасность определяют успех деятельности предприятия на рынке в своем сегменте.

ООО «Велес» является динамично развивающимся предприятием, основным видом деятельности которого является обработка и утилизация нефтесодержащих отходов, отходов бурения и рекультивация нарушенных и

загрязненных земель. Отличительными особенностями производственного процесса предприятия является:

- полный спектр услуг по утилизации отходов III-IV классов опасности;
- широкий перечень перерабатываемых отходов;
- наличие трех лицензированных технологических комплексов;
- объём утилизированных отходов более 1млн. куб. м;
- рециклинг отходов - вовлечение конечного продукта утилизации отходов в производственный процесс.

Дополнительными видами деятельности ООО «Велес» являются:

- аренда, управление, купля-продажа нежилых зданий и

- предоставление услуг в области ликвидации последствий

- покупка и продажа земельных участков;
- перевозка опасных грузов;
- деятельность по мониторингу загрязнения окружающей среды для физических и юридических лиц.

Основными заказчиками ООО «Велес» являются крупные буровые и нефтедобывающие компании: АО «Оренбургнефть», АО «Газпром-добыча», АО «Газпром-бурение», ООО «РН-Бурение» и другие.

Численность работающего персонала в ООО «Велес» на 1 января 2023 года – 30 человек.

Организационная структура ООО «Велес» определяется отраслевой спецификой деятельности предприятия и представлена на рисунке 6.

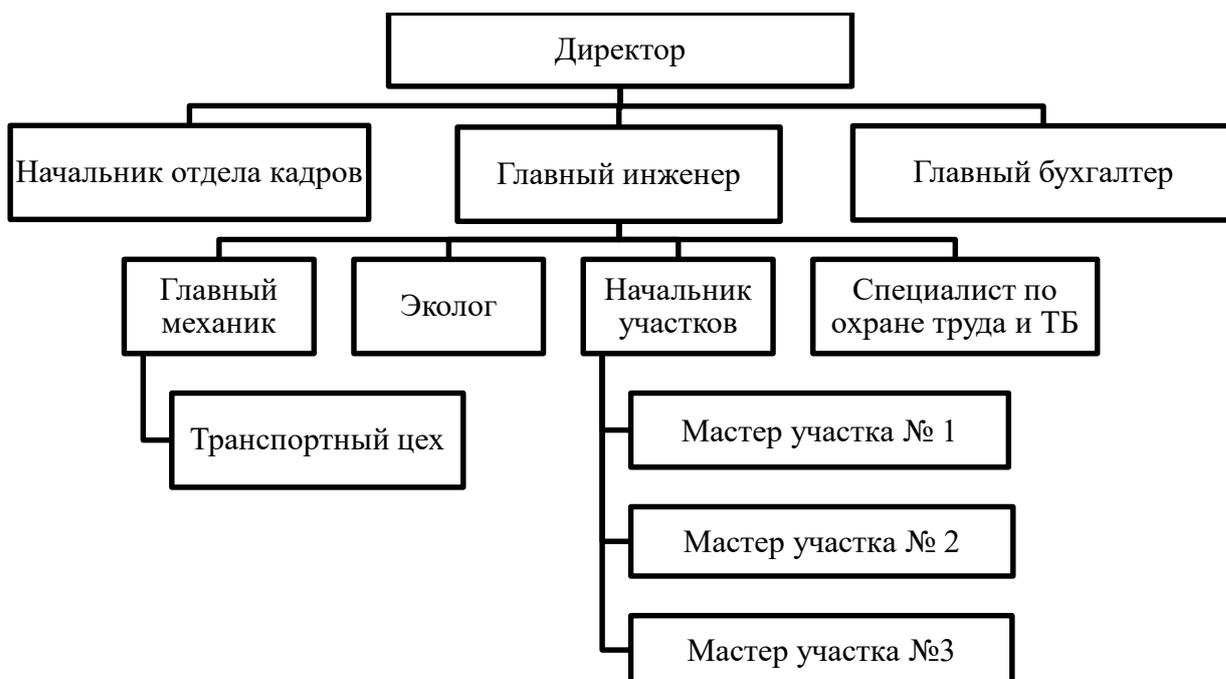


Рисунок 6 - Организационная структура управления ООО «Велес»

Организационная структура управления является линейно-функциональной. Руководит предприятием директор, в подчинении которого находятся три линейных руководителя – начальник отдела кадров, главный инженер, главный бухгалтер.

Организация и контроль реализации основной производственной функции закрепляется за главным инженером, в подчинение у которого находится главный механик. Он руководит работой транспортного цеха. В настоящее время у предприятия имеется свой автопарк.

С 2022 г. введена должность эколога. Введение данной должности обусловлено необходимостью строгого соблюдения экологических норм и нормативов. В 2021 г. имелась практика приостановки производственной деятельности контролирующими органами в связи с нарушениями экологических нормативов.

В подчинении главного инженера находятся специалист по охране труда и техники безопасности, а также начальники участков.

Организационная структура управления, построенная по данному принципу довольно таки проста в применении. Чёткое распределение обязанностей между структурными подразделениями позволяет руководителям оперативно принимать решения, реагировать на конкурентные преимущества, поддерживать деловой климат в коллективе.

Однако у данной структуры управления имеются недостатки, к числу которых следует отнести, прежде всего, отсутствие гибкости, большой документооборот, ограниченность инициативы работников нижних ступеней управления.

Основные показатели деятельности ООО «Велес» представлены в таблице 4.

Таблица 4 – Основные организационно-экономические показатели деятельности ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение			
				2020- 2021 гг.		2021- 2022 гг.	
				+ / -	%	+ / -	%
Выручка, тыс. руб.	134898	115200	165934	-19698	-14,60	50734	44,04
Себестоимость, тыс. руб.	97977	54035	106518	-43942	-44,85	52483	97,13
Валовая прибыль, тыс. руб.	36921	61165	59416	24244	65,66	-1749	-2,86
Управленческие расходы, тыс. руб.	33737	36031	38809	2294	6,80	2778	7,71
Прибыль от продаж, тыс. руб.	3184	25134	20607	21950	689,38	-4527	-18,01
Прибыль до ННО, тыс. руб.	1082	24655	16487	23573	2178,65	-8168	-33,13
Чистая прибыль, тыс. руб.	648	19481	12363	18833	2906,33	-7118	-36,54
Основной капитал, тыс. руб.	3715	5718	11026	2003	53,92	5308	92,83
Оборотный капитал, тыс. руб.	27960	62430	72754	34470	123,28	10324	16,54
Численность работников, чел.	30	28	30	-2	-6,67	2	7,14
Фонд оплаты труда, тыс. руб.	1872	1378	1653	-494	-26,39	275	19,96

Продолжение таблицы 4

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение			
				2020- 2021 гг.		2021- 2022 гг.	
				+ / -	%	+ / -	%
Производительность труда, тыс. руб. / чел.	4496,60	4114,29	5531,13	-382,31	-8,50	1416,84	34,44
Среднегодовая заработная плата, тыс. руб.	62,4	49,2	55,1	-13,2	-21,15	5,9	11,99
Фондоотдача	36,31	20,15	15,05	-16,16	-44,51	-5,1	-25,31
Оборачиваемость активов, раз	4,82	1,85	2,28	-2,97	-61,62	0,43	23,24
Рентабельность продаж, %	2,36	21,82	12,42	19,46	-	-9,4	-
Рентабельность производства, %	2,05	28,59	14,76	26,54	-	-13,83	-
Затраты на рубль выручки	0,98	0,78	0,88	-0,19	-20,41	0,09	12,82

На основе анализа организационно-экономических показателей деятельности предприятия, представленных в таблице, можно сделать **выводы:**

- показатель выручки за 2020-2021 гг. снизился на 19 698 т. р. или на 14,60 %, но за 2021-2022 гг. его значение увеличилось на 50 734 т. р. или на 44,04 %;
- показатель себестоимости за 2020-2021 гг. сократился на 43 942 т. р. или на 44,85 %, за истекший период – на 52 483 т. р. или на 97,13 %;
- за 2021-2022 гг. прирост себестоимости опережает прирост выручки. В результате, если за 2020-2021 гг. затраты на рубль выручки уменьшились на 19,93 %, то в отчётном периоде показатель вырос на 12,02 %;
- прирост себестоимости относительно выручки в 2021-2022 гг. негативно повлияло на формирование валовой прибыли, значение

которой сократилось на 2,86 %, хотя в 2020-2021 гг. показатель увеличился на 65,66 %;

– отмечается рост управленческих расходов за 2020-2021 гг. на 22,94 т. р. или на 6,80 %, за отчётный период – на 7,71 %, что способствует снижению прибыли от продаж. За 2021-2022 гг. её значение сократилось на 18,01 %;

– чистая прибыль предприятия за 2020-2021 гг. увеличилась на 18 833 т. р., но за отчётный период снизилась на 7 118 т. р. или на 36,54 % (рисунок 7).

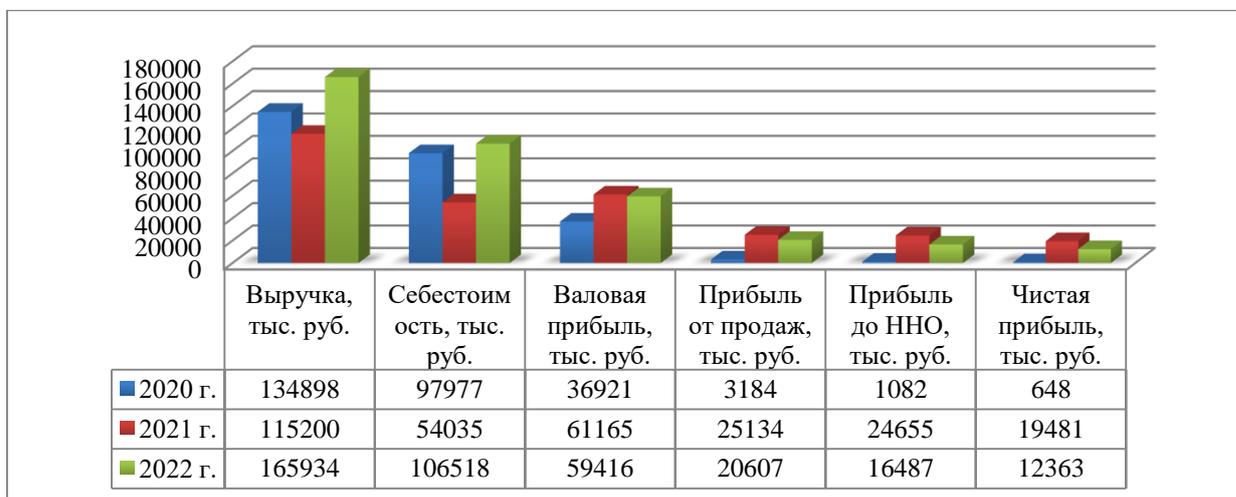


Рисунок 7 – Абсолютные показатели финансовых результатов ООО «Велес» за 2020-2022 гг., тыс. руб.

Анализ информации, представленной в таблице 4, позволяет сделать вывод об использовании производственного капитала предприятия. Отмечается существенное превышение оборотного капитала над основным капиталом, что характеризует структуру активов предприятия. За 2020-2022 гг. у предприятия сложилась легкая структура активов.

Рост величины основного капитала за 2020-2021 гг. на 2 003 т. р. или на 53,92 % в больших темпах относительно выручки привело к снижению фондоотдачи на 44,51 % (рисунок 8).

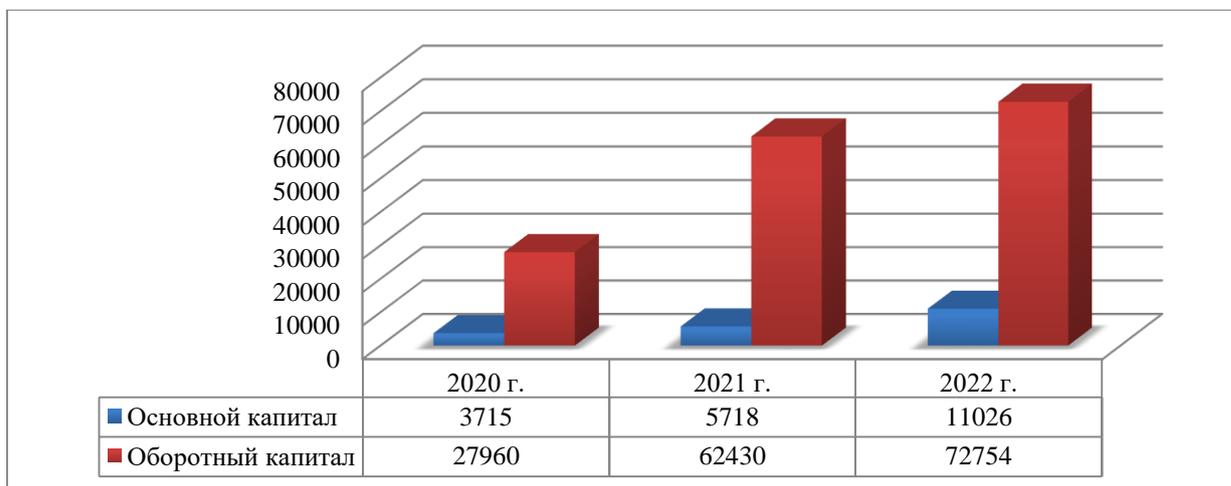


Рисунок 8 – Производственный капитал ООО «Велес» за 2020-2022 гг., тыс. руб.

Аналогичная ситуация отмечается за 2021-2022 гг. Размер основного капитала демонстрирует рост на 5 308 т. р. или на 92,83 %, что практически в два раза выше по отношению к выручке. В результате фондоотдача сократилась на 25,31 %, что демонстрирует снижение эффективности использования основного капитала.

Увеличение оборотного капитала за 2020-2021 гг. на 34 470 т. р. или на 123,28 % в больших темпах относительно выручки привело к снижению оборачиваемости оборотных активов на 61,62 %.

За 2021-2022 гг. размер оборотного капитала демонстрирует рост на 10 324 т. р. или на 16,54 %, что ниже темпов роста выручки. В результате оборачиваемость оборотных активов выросла на 23,24 %, что демонстрирует повышение эффективности использования оборотного капитала.

Численность персонала за 2020-2021 гг. сократилась на 2 чел, или на 6,67 %, но за 2021-2022 гг. показатель вырос до уровня 2020 г., то есть на 7,14 %.

Эффективность использования труда персонала за 2020-2021 гг. снизилась на 8,50 %, что обусловлено в большей степени сокращением выручки относительно численности персонала. За 2021-2022 гг. отмечается

положительная динамика показателя. Темп его прироста составил 34,44 %, что указывает на рост эффективности использования труда персонала.

Прирост среднегодовой оплаты труда ниже прироста выработки, что указывает на эффективность использования затрат на оплату труда. В результате размер средней заработной платы за 2020-2021 гг. сократился на 21,15 %, за 2021-2022 гг. – вырос на 11,99 %.

Эффективность деятельности предприятия измеряется показателями рентабельности, значения которых в 2020-2021 гг. указывает на повышение эффективности (рисунок 9).

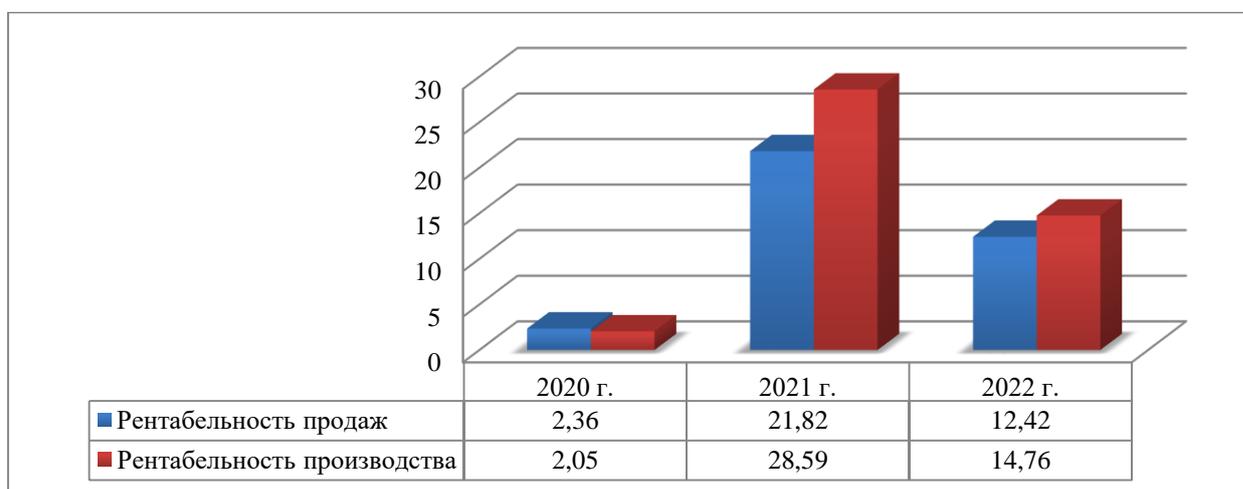


Рисунок 9 – Относительные показатели финансовых результатов ООО «Велес» за 2020-2022 гг., %

Так, рентабельность продаж за данный период увеличилась на 19,46 %, рентабельность производства – на 26,54 %. В период 2021-2022 гг. данные показатели демонстрируют отрицательную динамику, что объясняется снижением размера чистой прибыли.

Следовательно, за 2021-2022 гг. наблюдается снижение эффективности деятельности ООО «Велес».

2.2 Анализ показателей эффективности использования факторов производства предприятия

К одному из основных факторов производства относится основной капитал, целью анализа которого является объективная оценка его состояния и нахождения резервов более интенсивного использования на предприятии.

Расчёт эффективности использования основного капитала на основе обобщающих показателей по формулам (1) – (4) представлен в таблице 5.

Таблица 5 – Расчёт обобщающих показателей эффективности использования основного капитала ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение			
				2020- 2021 гг.		2021- 2022 гг.	
				+ / -	%	+ / -	%
Выручка, тыс. руб.	134898	115200	165934	-19698	-14,60	50734	44,04
Прибыль от продаж, тыс. руб.	3184	25134	20607	21950	689,38	-4527	-18,01
Основной капитал, тыс. руб.	3715	5718	11026	2003	53,92	5308	92,83
Численность работников, чел.	30	28	30	-2	-6,67	2	7,14
Фондоотдача	36,31	20,15	15,05	-16,16	-44,51	-5,1	-25,31
Фондоёмкость	0,03	0,05	0,07	0,02	80,23	0,02	33,87
Фондорентабельность	0,86	4,40	1,87	3,54	412,87	-2,53	-57,48
Фондовооруженность, тыс. руб. / чел.	123,83	204,21	367,53	80,38	64,91	163,32	79,97

Расчёт показателей, характеризующих эффективность использования основного капитала на основе обобщенных показателей, демонстрирует снижение эффективности его использования. Так, например, фондоотдача за 2020-2021 гг. характеризуется отрицательной динамикой. Её значение за данный период сократилось на 16,16 (44,51 %). Сложившаяся ситуация определяется снижением показателя выручки на 14,60 % и ростом стоимости основного капитала на 53,92 %. Следовательно, объём произведенной

продукции в расчёте на рубль основного капитала в ООО «Велес» за 2020-2021 гг. снизился.

В отчётном периоде сохраняется отрицательная динамика показателя. Фондоотдача сократилась на 5,1 (25,31 %). В данном случае отрицательная динамика объясняется опережающим приростом основного капитала относительно выручки.

Снижение эффективности использования основного капитала в ООО «Велес» подтверждается расчётными значениями показателя фондоёмкости. Он является обратным показателем фондоотдачи. Его значение в 2020-2021 гг. увеличилось на 0,02 (80,23 %), за 2021-2022 гг. – на 0,02 (33,87 %). Следовательно, стоимость основного капитала значительно превышает выручку предприятия.

Доказательством снижения эффективности использования основного капитала является отрицательная динамика показателя фондорентабельности за период 2021-2022 гг. Его значение за данный период сократилось на 2,53 (57,48 %). Следовательно, доля прибыли от продаж в стоимости основного капитала снизилась. Хотя, следует отметить, что за 2020-2021 гг. данный показатель характеризуется положительными темпами роста. Его значение за указанный период выросло на 3,54 (412,87 %) (рисунок 10).

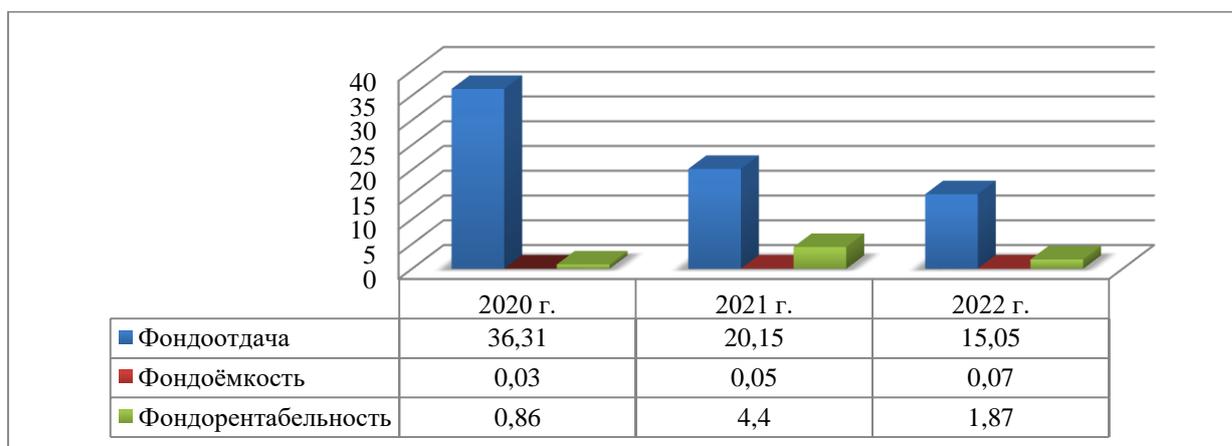


Рисунок 10 – Основные показатели эффективности использования основного капитала ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

Следует отметить, что эффективность использования основного капитала относительно использованных трудовых ресурсов предприятия характеризуется положительными темпами. Значение фондовооруженности за 2020-2021 гг. выросло на 80,38 (64,91 %), за 2021-2022 гг. – на 163,32 (79,97 %).

Для определения эффективности использования основного капитала проводят расчёт показателей оборачиваемости, используя формулы (5) – (6). Расчёт данной группы показателей представлен в таблице 6.

Таблица 6 - Показатели эффективности использования основного капитала ООО «Велес» за 2020-2022 гг. на основе показателей оборачиваемости

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение			
				2020- 2021 гг.		2021- 2022 гг.	
				+ / -	%	+ / -	%
Выручка, тыс. руб.	134898	115200	165934	-19698	-14,60	50734	44,04
Основной капитал, тыс. руб.	3715	5718	11026	2003	53,92	5308	92,83
Скорость оборота основного капитала, ед.	36,31	20,15	15,05	-16,165	-44,52	-5,10	-25,30
Период оборота основного капитала, дни	10,05	18,12	24,25	8,06507	80,23	6,14	33,87

По данным проведённых расчётов следует сделать вывод, что продолжительность оборота основного капитала сократилась за 2020-2021 гг. на 44,52 %, за 2021-2022 гг. – на 25,30 % соответственно. При этом период оборота увеличился за 2020-2021 гг. на 80,23 %, за отчётный период – на 33,87 %, что указывает на снижение эффективности использования основного капитала.

Для обоснования эффективности использования основного капитала следует использовать показатели технического состояния годности и движения основного капитала, представленные в таблице 2. Поэтому следует

остановиться на расчёте группы показателей на основе коэффициентного метода (таблица 7).

Таблица 7 - Показатели эффективности использования основного капитала ООО «Велес» за 2020-2022 гг. на основе коэффициентного метода

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение			
				2020- 2021 гг.		2021- 2022 гг.	
				+ / -	%	+ / -	%
Коэффициент обновления	0,12	0,24	0,98	0,12	100,00	0,74	308,33
Коэффициент поступления	0,13	0,26	1,72	0,13	100,00	1,46	561,54
Коэффициент выбытия	0,37	0,41	0,29	0,04	10,81	-0,12	-29,27
Коэффициент годности	1,16	1,29	1,31	0,13	11,21	0,02	1,55

Проведённые расчёты позволили сделать вывод, что за 2020-2021 гг. отмечается положительная динамика коэффициентов, характеризующих техническое состояние использования основного капитала. Так, значения коэффициента обновления и коэффициента поступления увеличились на 100,00 %, коэффициента выбытия – на 10,81 %, коэффициента годности на 11,21 %. Следовательно, предприятие осуществляет мероприятия, направленные на замену устаревшего оборудования.

За 2021-2022 гг. значения коэффициента обновления выросло на 308,33 %, коэффициента поступления - на 561,54 %, коэффициента годности - на 1,55 %. Следует отметить снижения коэффициента выбытия на 0,12 или на 29,27 %.

На рисунке 11 представлена динамика показателей, характеризующих техническое состояние основного капитала ООО «Велес».

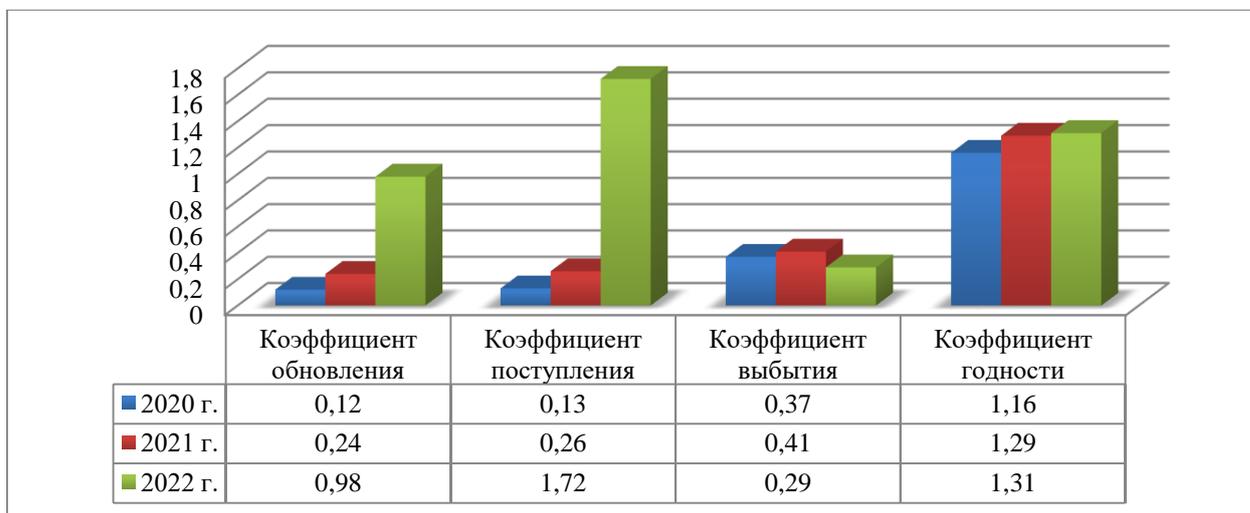


Рисунок 11 - Коэффициенты, характеризующие техническое состояние основного капитала ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

На основе проведенного анализа эффективности использования основного капитала, следует сделать вывод, что предприятие использует стратегию, направленную на улучшение технического состояния, осуществляет мероприятия, направленные на замену устаревшего оборудования. Однако эффективность использования основного капитала характеризуется снижением основных показателей как за 2020-2021 гг., так и за 2021-2022 гг.

Основной функцией оборотного капитала является финансирование текущей деятельности предприятия, а эффективное управление оборотным капиталом помогает обеспечивать непрерывность производственного процесса и стабильность предприятия на рынке.

Для определения эффективности использования оборотного капитала проводят расчёт показателей оборачиваемости и рентабельности, применяя формулы (7) – (10). Расчёты данной группы показателей применительно для ООО «Велес» представлены в таблице 8.

Таблица 8 – Расчёт обобщающих показателей эффективности оборотного капитала ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение			
				2020- 2021 гг.		2021- 2022 гг.	
				+ / -	%	+ / -	%
Выручка, тыс. руб.	134898	115200	165934	-19698	-14,60	50734	44,04
Чистая прибыль, тыс. руб.	648	19481	12363	18833	2906,33	-7118	-36,54
Оборотный капитал, тыс. руб.	27960	62430	72754	34470	123,28	10324	16,54
Рентабельность оборотного капитала, %	2,32	31,20	16,99	28,89	-	-14,21	-
Скорость оборота оборотного капитала, ед.	4,82	1,85	2,28	-2,98	-61,75	0,44	23,60
Период оборота оборотного капитала, дни	75,65	197,80	160,03	122,15	161,46	-37,77	-19,09
Коэффициент загрузки	0,21	0,54	0,44	0,33	161,46	-0,10	-19,09

По данным проведённых расчётов следует сделать вывод, что рентабельность оборотного капитала за 2020-2021 гг. имеет положительную динамику. Показатель за данный период вырос на 28,89 %. Однако за отчётный период значение показателя сократилось на 14,21 %, что указывает на снижение эффективности его использования. Данное обстоятельство объясняется снижением показателя чистой прибыли, значение которой за 2021-2022 гг. сократилось на 7 118 т. р. (36,54 %).

Продолжительность оборота оборотного капитала сократилась за 2020-2021 гг. на 61,75 %, но за 2021-2022 гг. значение показателя увеличилось на 23,60 %, что объясняется ростом выручки на 44,04 %. Данную тенденцию подтверждает расчёт коэффициента загрузки, который является обратным показателем. Его значение за 2021-2022 гг. уменьшилось на 0,10 (19,09 %) (рисунок 12).

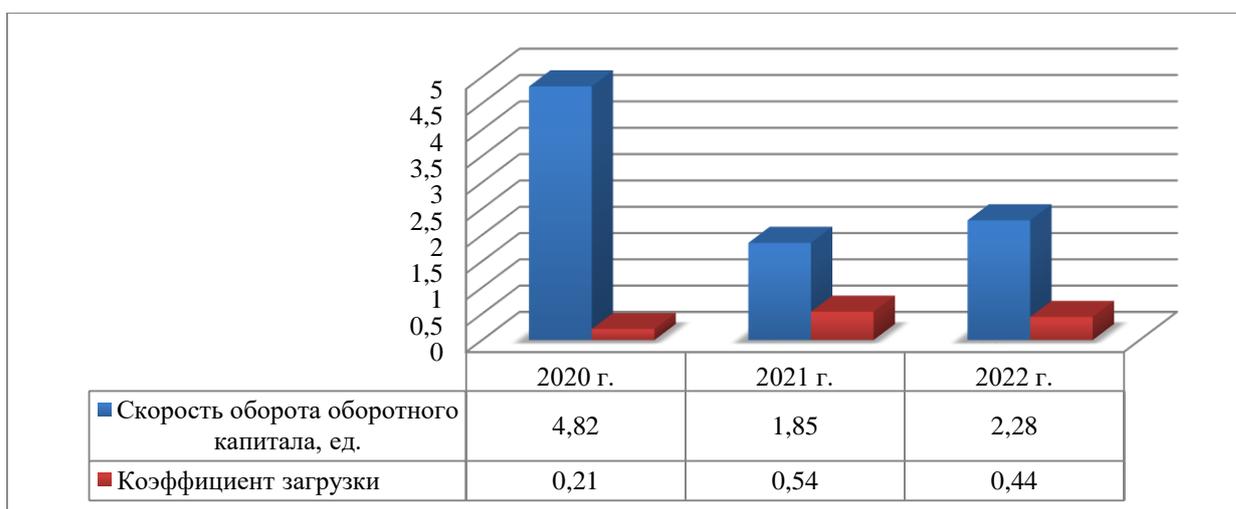


Рисунок 12 – Основные показатели оборачиваемости оборотного капитала ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

При этом период оборота увеличился за 2020-2021 гг. на 161,46 %, за отчётный период отмечается его снижение на 19,09 %, что указывает на рост периодичности возврата денежных средств, вложенных в оборотный капитал.

Для получения более полного обоснования вложенных денежных средств в оборотный капитал проводят расчёт показателей материалоотдача и материалоёмкость по формулам (11) – (12). Расчёты данной группы показателей применительно для ООО «Велес» представлены в таблице 9.

Таблица 9 – Расчёт обобщающих показателей эффективности материальных ресурсов ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение			
				2020- 2021 гг.		2021- 2022 гг.	
				+ / -	%	+ / -	%
Выручка, тыс. руб.	134898	115200	165934	-19698	-14,60	50734	44,04
Чистая прибыль, тыс. руб.	648	19481	12363	18833	2906,33	-7118	-36,54
Материальные затраты, тыс. руб.	2888	2554	1409	-334	-11,57	-1145	-44,83
Материалоотдача	46,71	45,11	117,77	-1,60	-3,43	72,66	161,09
Материалоёмкость	0,02	0,02	0,01	0,00	3,56	-0,01	-61,70
Рентабельность материальных затрат, %	22,44	762,76	877,43	740,33	-	114,67	-

По данным проведённых расчётов следует сделать вывод, что за 2020-2021 гг. отмечается отрицательная динамика показателя. Материалоотдача сократилась на 1,60 (3,43 %). За 2021-2022 гг. значение показателя выросло на 72,66 (161,09 %), что объясняется сокращением размера материальных затрат на 44,83 %.

Снижение эффективности использования материальных затрат в ООО «Велес» подтверждается расчётными значениями показателя материалоёмкости. Он является обратным показателем материалоотдачи. Его значение в 2020-2021 гг. увеличилось на 3,56 %, за 2021-2022 гг. показатель снизился на 0,0 (31,70 %).

Рентабельность материальных затрат за 2020-2021 гг. имеет положительную динамику. Показатель за данный период вырос на 740,33 %, за последний год - на 114,67 %, что указывает на эффективность их использования. Однако рост эффективности замедлился, что объясняется снижением показателя чистой прибыли, значение которой за 2021-2022 гг. сократилось на 7 118 т. р. (36,54 %).

На основе проведенного анализа эффективности оборотного капитала, следует сделать вывод, что эффективность его использования характеризуется снижением основных показателей.

Трудовые ресурсы предприятия выступают с позиции личностного фактора, особенностью которого является проявление личного желания трудиться на том или ином предприятии, требованиями к условиям труда и мотивационным составляющим. Поэтому анализ эффективности использования трудовых ресурсов является значимым аспектом с позиции управления предприятием.

Расчёт основных показателей эффективности использования трудовых ресурсов представлен в таблице 10.

Таблица 10 – Расчёт основных показателей эффективности использования трудовых ресурсов ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение			
				2020- 2021 гг.		2021- 2022 гг.	
				+ / -	%	+ / -	%
Выручка, тыс. руб.	134898	115200	165934	-19698	-14,60	50734	44,04
Чистая прибыль, тыс. руб.	648	19481	12363	18833	2906,33	-7118	-36,54
Численность работников, чел.	30	28	30	-2	-6,67	2	7,14
Производительность труда, млн. руб. / чел.	4,45	4,11	5,53	-382,31	-8,50	1416,84	34,44
Трудоёмкость, чел. / млн. руб.	0,22	0,24	0,18	2,07	9,29	-6,23	-25,62
Рентабельность трудовых ресурсов, %	2160	69575	41210	67415	-	-28365	-

Эффективность использования трудовых ресурсов за 2020-2021 гг. снизилась на 8,50 %, что обусловлено в большей степени сокращением выручки относительно численности персонала. За 2021-2022 гг. отмечается положительная динамика показателя. Темп его прироста составил 34,44 %, что указывает на рост эффективности использования трудовых ресурсов.

Данное обстоятельство подтверждается динамикой трудоёмкости, значение которой за 2020-2021 гг. выросло на 9,29 %, за отчётный год её значение сократилось на 25,62 % (рисунок 13).

Рентабельность использования труда как фактора производства имеет безумно высокие значения, динамика которых за 2020-2021 гг. имеет положительную тенденцию. Однако за отчётный год значения данного показателя сократились, в силу снижения показателя чистой прибыли, что указывает на снижение эффективности использования трудовых ресурсов

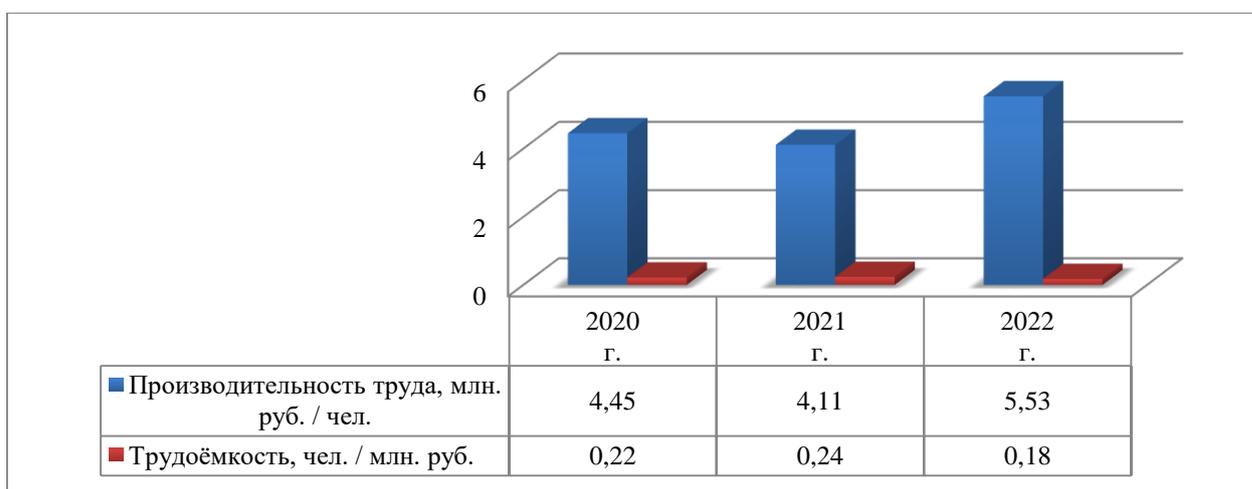


Рисунок 13 – Показатели, характеризующие эффективность использования труда как фактора производства в ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

В качестве дополнения данной группы показателей следует остановиться на анализе коэффициентов движения персонала (таблица 11).

Таблица 11 – Показатели эффективности использования трудовых ресурсов ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Отклонение, +/-	
				2020–2021 гг.	2021–2022 гг.
Коэффициент оборота по приему персонала	0,03	0,04	0,10	0,01	0,06
Коэффициент текучести персонала	0,07	0,11	0,07	0,04	-0,04
Коэффициент постоянства персонала	0,83	0,86	0,89	0,03	0,03

Следует отметить, что для ООО «Велес» характерна стабильность в численном составе персонала, так как коэффициент постоянства достаточно высокий и его значение увеличивается последовательно на 0,03 %.

Отмечается весьма низкое значение коэффициента текучести персонала, значение которого за 2021-2022 гг. сократилось на 0,04 и установилось на уровне 2020 г.

Коэффициент по приему имеет низкое значение, но оно за 2020-2021 гг. увеличилось на 0,01, за истекший период – на 0,06 (рисунок 14).

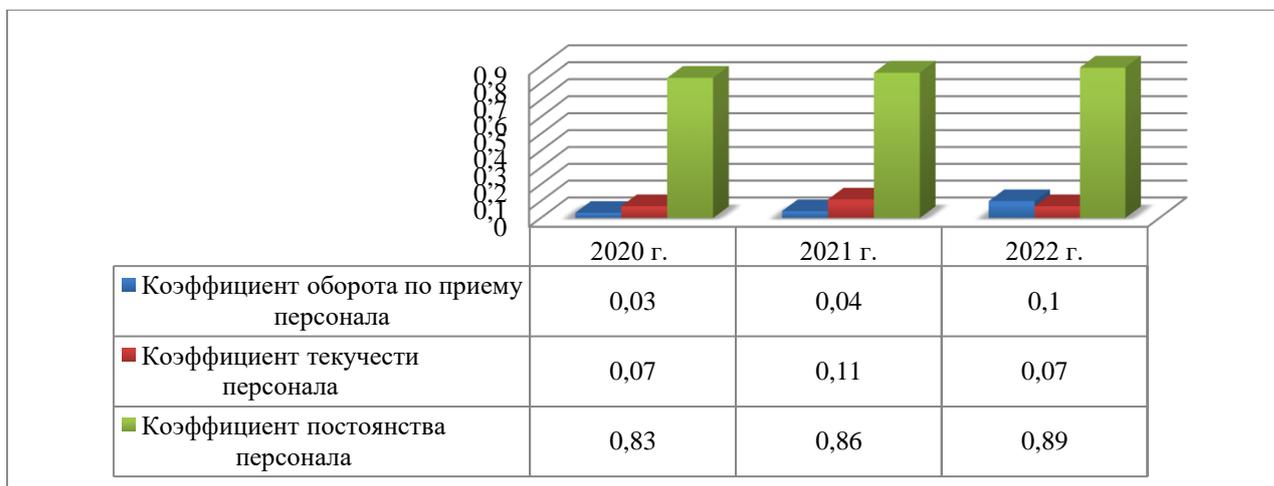


Рисунок 14 – Коэффициенты эффективности использования труда как фактора производства в ООО «Велес» за 2020-2022 гг.

По результатам проведенного анализа относительно эффективности использования труда как фактора производства, следует сделать вывод, что данный фактор производства демонстрирует эффективность его использования о чём свидетельствуют значения основных показателей эффективности, а также коэффициенты движения трудовых ресурсов.

Выводы по второму разделу:

Проведённые расчёты по оценке деятельности предприятия на основе основных организационно-экономических показателей показывают, что деятельность предприятия является прибыльной. Показатель выручки за 2021-2022 гг. увеличился на 44,04 %, однако чистой прибыли снизился на 36,54 %, что способствовало снижению показателей рентабельности. Прирост среднегодовой оплаты труда ниже прироста выработки, что указывает на эффективность использования затрат на оплату труда. Если за 2020-2021 гг. показатель сократился на 21,15 %, то за 2021-2022 гг. – вырос на 11,99 %.

На основе проведенного анализа эффективности использования основного капитала, следует сделать вывод, что предприятие использует стратегию, направленную на улучшение технического состояния,

осуществляет мероприятия, направленные на замену устаревшего оборудования. Так, за 2021-2022 гг. значение коэффициента обновления выросло на 308,33 %, коэффициента поступления - на 561,54 %, коэффициента годности - на 1,55 %. Однако фондоотдача за 2020-2021 гг. сократилась на 16,16 (44,51 %), за 2021-2022 гг. – на 5,1 (25,31 %). Показатель фондорентабельности за 2021-2022 гг. сократился на 2,53 (57,48 %).

На основе проведенного анализа эффективности оборотного капитала, следует сделать вывод, что эффективность его использования характеризуется снижением основных показателей. Если рентабельность оборотного капитала за 2020-2021 гг. выросла на 28,89 %, то в отчетном периоде сократилась на 14,21 %. Продолжительность оборота оборотного капитала сократилась за 2020-2021 гг. на 61,75 %, но за 2021-2022 гг. значение показателя увеличилось лишь на 23,60 %.

По результатам проведенного анализа относительно эффективности использования труда как фактора производства, следует сделать вывод, что данный фактор используется эффективно. Рентабельность труда имеет безумно высокие значения, значения коэффициентов движения трудовых ресурсов указывают стабильность в численном составе персонала (коэффициент постоянства увеличивается последовательно на 0,03 %, коэффициент текучести персонала за 2021-2022 гг. сократился на 0,04).

Следовательно, для повышения управления эффективностью деятельности предприятия необходимо провести мероприятия, позволяющие рациональнее подходить к использованию факторов производства, применяя интенсификацию.

3 Совершенствование управления эффективностью ООО «Велес» на основе интенсивных факторов производства

3.1 Направления совершенствования управления эффективностью использования факторов производства на основе интенсификации

Для повышения эффективности управления факторами производства за счёт интенсивного их использования ООО «Велес» необходимо провести комплекс мероприятий, позволяющий не только улучшить использование отдельных факторов, но и повысить эффективность производственной деятельности в целом (рисунок 15).

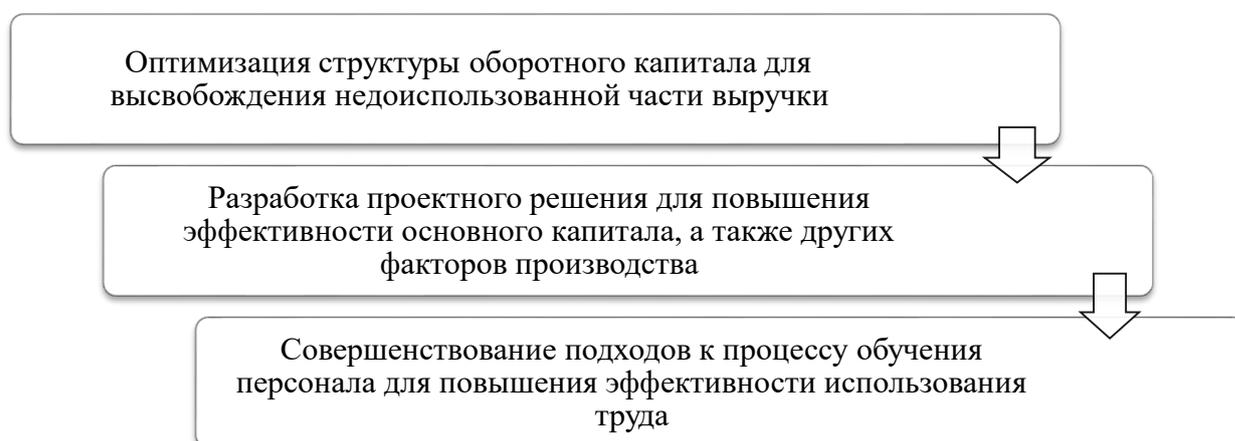


Рисунок 15 – Мероприятия по совершенствованию управления эффективностью использования факторов производства ООО «Велес»

С целью повышения эффективности использования оборотного капитала, предлагается оценить структуру дебиторской задолженности относительно сроков её формирования. Для этого необходимо проанализировать объём задолженности относительно временного признака (таблица 12).

Таблица 12 – Сроки формирования дебиторской задолженности ООО «Велес»

Период формирования, дни	Размер задолженности, тыс. руб.	Удельный вес задолженности, %
до 10	15163	21,76
11-30	13453	19,31
31-60	24697	35,45
61-90	9232	13,25
91 - 120	7126	10,23
Всего	69 671	100,00

Проведённая группировка дебиторской задолженности относительно сроков её формирования позволяет определить мероприятия, направленные на оптимизацию общей суммы задолженности.

Во-первых, рекомендуется для задолженности, сроком образования до десяти дней использовать способ спонтанного финансирования, позволяющего использовать скидку при продаже в размере 1 %. То есть при реализации товара ООО «Велес» может предлагать скидку при условии оплаты в течение пяти дней.

В результате предложенного способа, размер дебиторской задолженности сроком её образования до десяти дней сократится до 15 011 т. р., но размер недополученной выручки составит 152 т. р.

Во-вторых, для задолженности, которая формируется со сроком до одного месяца, предлагается оптимизация финансовой сделки с обязательной предоплатой не менее 70 %.

Применения данного способа оптимизации размера дебиторской задолженности позволит:

- сократить риск неполучения оплаты за товар или услугу;
- стимулировать продажи, так как предоплата будет служить стимулом для ООО «Велес» в виде частичного или полного возмещения затрат на производство;
- управлять денежными потоками, так как оплата поступает до начала выполнения сделки;

- снижение стоимости финансирования для покупателя, так как она заменяет собой кредитование;
- обеспечение стабильности для обеих сторон сделки, поскольку деньги уже переведены, и обе стороны знают, что сделка состоится;
- защищает от мошенничества и увеличивает доверие покупателя, что способствует росту репутацию на рынке.

Размер дебиторской задолженности со сроком до одного месяца составляет 13 453 т. р. При условии предоплаты в размере 70 % данный вид обязательств со стороны покупателя сократится на 9 417 т. р. до 4 036 т. р.

В-третьих, для сокращения размера дебиторской задолженности сроком до трех месяцев предлагается использование факторинга.

Факторинг - это финансовая услуга, которую предоставляют банки или специализированные факторинговые компании. Факторинг позволяет предприятию получить деньги за отгруженный товар или оказанную услугу быстрее, чем, если бы оно находилось в ожидании, пока его должник оплатит напрямую. Кроме того, факторинг снижает риски неплатежей со стороны должника, так как банк берет на себя ответственность за взыскание долга.

Следовательно, размер задолженности в размере 18 276 т. р. (74 % от долга) необходимо передать банку на основании договора факторинга, включая комиссионное вознаграждение в размере 1,5 %. В результате данного способа оптимизации дебиторской задолженности её размер относительно трёхмесячного срока образования составит 6 421 т. р.

В результате проведенных мероприятий, направленных на сокращение размера дебиторской задолженности её размер сократится на 27 845 т. р. (39,97 %) до 41 826 т. р.

Сумму, полученную в результате оптимизации дебиторской задолженности направить на сокращение долговых обязательств долгосрочного характера, что позволит сократить размер уплаченных процентов практически в 2,3 раза и повысить конечный финансовый результат деятельности предприятия.

Оставшуюся сумму (24 345 т. р.) после оптимизации дебиторской задолженности направить на сокращение краткосрочных обязательств и повышение доли собственного капитала.

Он может быть использован для реализации инвестиционного проекта по закупке оборудования, позволяющего предприятию повысить эффективность использования основного капитала.

Сущность инвестиционного проекта сводится к модернизации имеющего оборудования, предназначенного для осуществления полного цикла обработки отходов III-IV классов опасности.

Для этого предлагается реализовать часть имеющего оборудования за 4 168 т. р. по остаточной стоимости с учетом амортизации (таблица 13).

Таблица 13 – Остаточная стоимость модернизируемого оборудования, тыс. руб.

Стоимость оборудования с учетом доставки и монтажа	Годовой размер амортизации	Общая сумма амортизации	Стоимость на момент реализации
11 118	$11\ 118 / 8 = 1\ 390$	$1\ 390 \times 5 = 6\ 950$	$11\ 118 - 6\ 950 = 4\ 168$

Полученная сумма 4 168 т. р. от продажи оборудования, а также полученная сумма от продажи банку по договору факторинга долга покупателя в размере 6 114 т. р. может быть направлена на покупку современного оборудования стоимостью 10 282 т. р. с учётом затрат на доставку и установку.

Установка современного оборудования будет способствовать повышению эффективности использования факторов производства. В результате повысится фондоотдача на 15,34 %, материалоотдача на 26,62 %, производительность труда на 35,69 % за счёт роста выручки.

Для обоснования расчёта резерва полученной выручки на основе модернизации оборудования, необходимо составить таблицу 14.

Таблица 14 – Исходная информация для расчёта резерва выручки на основе улучшения использования основного капитала

Показатель	До модернизации	После модернизации	Резерв	Прирост, %
Основной капитал, тыс. руб.	11 026	12 972	1 946	17,65
Фондоотдача	15,05	17,36	2,31	15,34
Выручка, тыс. руб.	165 934	225 164	59 230	35,69

Прирост основного капитала на сумму 1 946 т. р. (17,65 %) обеспечит прирост выручки на 35,69 %. Следовательно, показатель фондоотдачи вырастет на 2,31 или на 15,34 %.

Используя метод цепных подстановок, необходимо определить влияние факторов на увеличение показателя выручки за счет улучшения использования основного капитала (таблица 15).

Таблица 15 – Факторный анализ выручки на основе улучшения использования основного капитала как фактора производства

Подстановка	Влияние фактора		Резерв роста выручки, тыс. руб.	Степень влияния фактора, тыс. руб.
	Основной капитал, тыс. руб.	Фондоотдача		
0	11 026	15,05	165 934	-
1	12 972	16,21	210211	44277
2	12 972	17,36	225 164	14 953

На основе проведенного анализа возможно сделать вывод, что резерв роста выручки на 59 230 т. р. определяется модернизацией оборудования, то есть улучшением использования основного капитала как фактора производства.

При этом рост выручки на 44 277 т.р. определяется за счёт роста стоимости основного капитала, на 14 953 т. р. – за счёт роста фондоотдачи.

Реализация инвестиционного проекта с целью проведения модернизации оборудования позволит обеспечить рост эффективности использования материальных ресурсов как фактора производства. Данное

обстоятельство будет проявляться на основе оптимизации норм расходов по материалам, сокращению брака и др. (таблица 16).

Таблица 16 - Исходная информация для расчёта резерва выручки на основе улучшения использования материальных затрат

Показатель	До модернизации	После модернизации	Резерв	Прирост, %
Материальные затраты, тыс. руб.	1409	1510	101	7,17
Материалоотдача	117,77	149,12	31,35	26,62
Выручка, тыс. руб.	165 934	225 164	59 230	35,69

Проведенное мероприятие по реализации инвестиционного проекта в части модернизации оборудования будет способствовать росту материальных затрат всего лишь на 101 т. р. (7,17 %) в результате введения режима экономии на всех участках полного цикла производственного процесса, обеспечивая рост выручки до 225 164 т. р.

Поэтому показатель материалоотдачи примет положительную динамику при приросте 26,62 %.

Используя метод цепных подстановок, необходимо определить влияние факторов на увеличение показателя выручки за счет улучшения использования материальных ресурсов (таблица 17).

Таблица 17 – Факторный анализ выручки на основе улучшения использования материальных ресурсов как фактора производства

Подстановка	Влияние фактора		Резерв роста выручки, тыс. руб.	Степень влияния фактора, тыс. руб.
	Материальные затраты, тыс. руб.	Материалоотдача		
0	1409	117,77	165 934	-
1	1460	133,45	194763	28829
2	1510	149,12	225 164	30 401

На основе проведенного анализа возможно сделать вывод, что резерв роста выручки на 59 230 т. р. определяется модернизацией оборудования, то есть улучшением использования материальных ресурсов как фактора производства.

При этом рост выручки на 28 829 т.р. определяется за счёт роста стоимости материальных затрат, на 30 401 т. р. – за счёт роста материалоотдачи.

Реализация инвестиционного проекта с целью проведения модернизации оборудования позволит обеспечить рост эффективности использования труда как фактора производства. Данное обстоятельство будет проявляться в росте, прежде всего, производительности труда (таблица 18).

Таблица 18 - Исходная информация для расчёта резерва выручки на основе улучшения использования материальных затрат

Показатель	До модернизации	После модернизации	Резерв	Прирост, %
Численность персонала, чел.	30	30	-	-
Производительность труда, тыс. руб./ чел.	5531,13	7505,47	1974,33	35,69
Выручка, тыс. руб.	165 934	225 164	59 230	35,69

Проведенное мероприятие по реализации инвестиционного проекта в части модернизации оборудования будет способствовать росту производительности труда на 35,69 %, обеспечивая рост выручки до 225 164 т. р.

Используя метод цепных подстановок, необходимо определить влияние факторов на увеличение показателя выручки за счет улучшения использования труда как фактора производства (таблица 19).

На основе проведенного анализа возможно сделать вывод, что резерв роста выручки на 59 230 т. р. определяется модернизацией оборудования, то есть улучшением использования труда как фактора производства.

При этом рост выручки на 29 615 т.р. определяется за счёт сохранения численности персонала в неизменном количестве, на 29615 т. р. – за счёт роста производительности труда.

Таблица 19 – Факторный анализ выручки на основе улучшения использования труда как фактора производства

Подстановка	Влияние фактора		Резерв роста выручки, тыс. руб.	Степень влияния фактора, тыс. руб.
	Численность персонала, чел.	Производительность труда, тыс. руб. / чел.		
0	30	5531,13	165 934	-
1	30	6518,3	195549	29 615
2	30	7505,47	225 164	29 615

На основе данного анализа, следует сделать вывод, что базовые показатели, характеризующие повышение эффективности использования факторов производства повысятся: фондоотдача - на 15,34 %, материалоотдача - на 26,62 %, производительность труда на 35,69 %.

Для повышения эффективности использования труда как фактора производства предлагается для вновь принятого персонала, а также тех работников, которые в силу объективных причин продолжительный период времени не находились на рабочем месте следует организовать процесс наставничества.

Суть процесса наставничества заключается в том, что более опытный и квалифицированный сотрудник помогает и поддерживает менее опытного сотрудника в его профессиональном развитии. Наставник помогает новому сотруднику освоиться на рабочем месте, понять цели и задачи организации, а также обучает его необходимым навыкам и знаниям для выполнения своих обязанностей.

Реализация процесса наставничества позволит:

- улучшить качество работы новых сотрудников;
- ускорить их адаптацию в коллективе;

- снизить затраты на дополнительное обучение;
- уменьшить текучесть кадров среди новичков;
- сформировать кадровый резерв компании за счет талантливых и преданных сотрудников.

Преимуществом проведения данного мероприятия является то, что дополнительных затрат на организацию и прохождение периода обучения предприятие не несёт. Единственно, что размер затрат будет определяться доплатами наставнику в размере 30 % в месяц от его оклада.

По оценке начальника отдела кадров ежегодно количество нуждающихся в помощи для адаптации к рабочему процессу и прохождению обучения на рабочем месте нуждается до 4 человек. При среднем размере оплаты труда наставника 36 400 р. / мес. затраты предприятия в год составят 43,68 т. р. Однако предприятие имеет экономическую выгоду, которая выражается в экономии средств на обучение 84,32 т. р. в год. Данное мероприятие, по мнению экспертов, позволяет обеспечить рост показателя выручки на 0,7 % в год, что в совокупности с выше представленными мероприятиями позволит обеспечить рост выручки до 226 740 т. р.

3.2 Расчёт экономической эффективности от рекомендуемых мероприятий

Представленные мероприятия в совокупности позволят улучшить эффективность использования всех факторов производства ООО «Велес».

Расчёт эффективности использования основного капитала на основе обобщающих показателей с учётом представленных мероприятий представлен в таблице 20.

Таблица 20 – Расчёт обобщающих показателей эффективности использования основного капитала ООО «Велес» с учётом мероприятий

Показатель	До направлений по улучшению	С учётом направлений по улучшению	Абс. рост, + / -	Прирост, %
Выручка, тыс. руб.	165934	225 164	59 230	35,69
Прибыль от продаж, тыс. руб.	20607	72486	51 879	251,75
Основной капитал, тыс. руб.	11026	12 972	1 946	17,65
Численность работников, чел.	30	30	0	0
Фондоотдача	15,05	17,36	2,31	15,34
Фондоёмкость	0,07	0,06	-0,01	-17,70
Фондорентабельность	1,87	5,59	3,72	5,59
Фондовооруженность, тыс. руб. / чел.	367,53	432,4	64,87	17,65

В результате представленных мероприятий отмечается рост показателей, характеризующих эффективность использования основного капитала на основе обобщенных показателей. Так, например, фондоотдача повысится на 2,31 (15,34 %).

Повышение эффективности использования основного капитала в ООО «Велес» подтверждается расчётными значениями показателя фондоёмкости. Его значение снизится на 0,01 (17,70 %).

В результате опережающего прироста прибыли относительно прироста основного капитала показатель фондорентабельности увеличится на 5,59 %. Показатель фондовооруженности увеличится на 17,65 % в результате прироста выручки при неизменной численности персонала (рисунок 16).

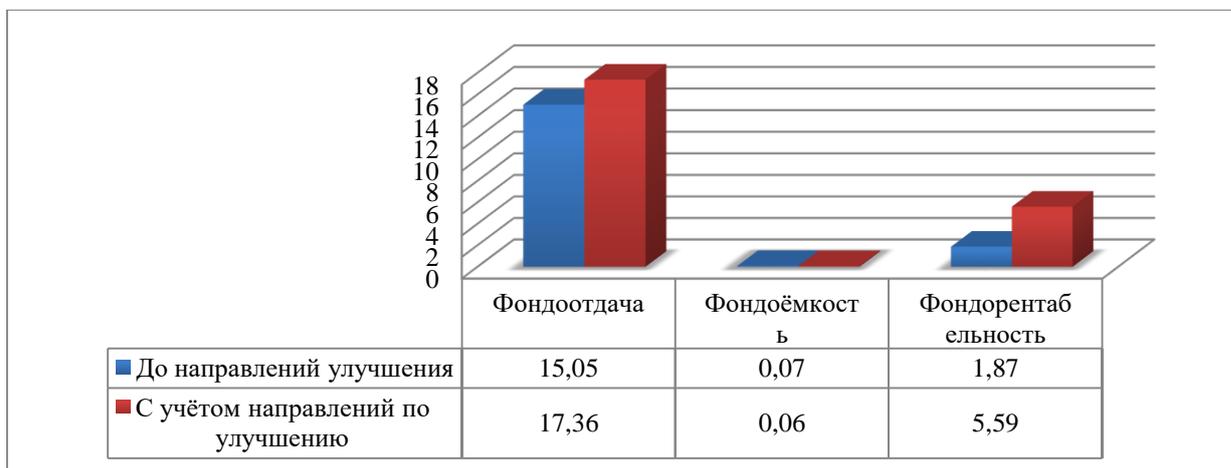


Рисунок 16 – Основные показатели эффективности использования основного капитала ООО «Велес» с учётом направлений по улучшению

Для подтверждения повышения эффективности использования основного капитала следует провести расчёт показателей оборачиваемости (таблица 21).

Таблица 21 - Показатели эффективности использования основного капитала ООО «Велес» на основе показателей оборачиваемости

Показатель	До направлений по улучшению	С учётом направлений по улучшению	Абс. рост, +/-	Прирост, %
Выручка, тыс. руб.	165934	225 164	59 230	35,69
Основной капитал, тыс. руб.	11026	12 972	1 946	17,65
Скорость оборота основного капитала, ед.	15,05	17,36	2,31	15,34
Период оборота основного капитала, дни	24,25	21,03	-3,22	-13,28

По данным проведённых расчётов следует сделать вывод, что продолжительность оборота основного капитала вырастет на 15,34 %. При этом период оборота снизится на 13,28 %, что указывает на рост эффективности использования основного капитала.

Для обоснования эффективности использования основного капитала следует провести расчёт показателей технического состояния (таблица 22).

Таблица 22 - Показатели эффективности использования основного капитала ООО «Велес» на основе коэффициентного метода

Показатель	До направлений по улучшению	С учётом направлений по улучшению	Абс. рост, + / -	Прирост, %
Коэффициент обновления	0,98	1,24	0,26	26,53
Коэффициент поступления	1,72	1,63	0,21	12,21
Коэффициент выбытия	0,29	0,48	0,19	65,52
Коэффициент годности	1,31	1,98	0,67	51,15

Проведённые расчёты позволили сделать вывод, что отмечается положительная динамика коэффициентов, характеризующих техническое состояние использования основного капитала.

В результате проведённых мероприятий значение коэффициента обновления выросло на 26,53 %, коэффициента поступления на 12,21 %, коэффициента выбытия – на 65,52 %, коэффициента годности на 51,15 %.

Следовательно, предприятие осуществляет мероприятия, направленные на замену устаревшего оборудования, что подтверждается предложением по реализации проекта.

На рисунке 17 представлена динамика показателей, характеризующих техническое состояние основного капитала ООО «Велес».

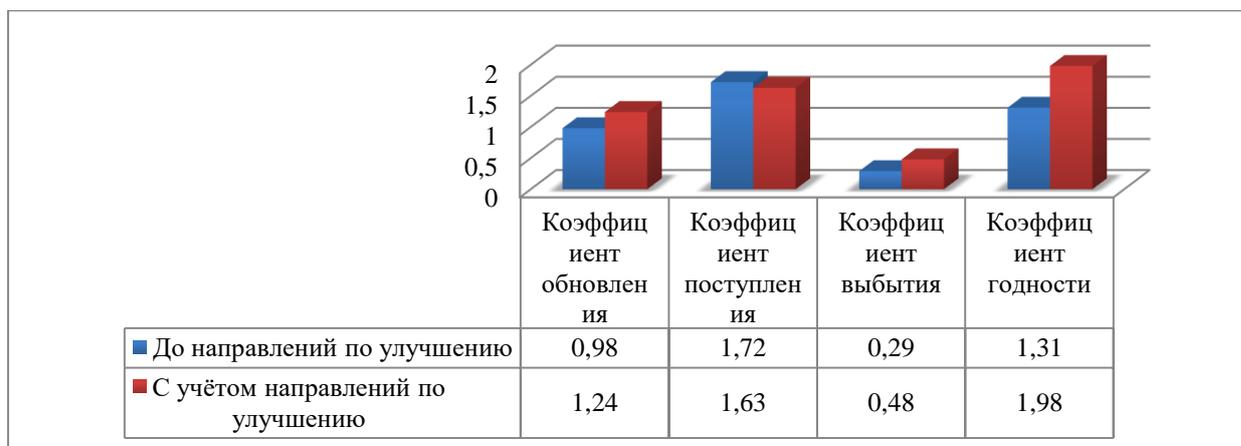


Рисунок 17 - Коэффициенты, характеризующие техническое состояние основного капитала ООО «Велес» с учётом направлений по его улучшению

На основе проведенного анализа эффективности использования основного капитала, следует сделать вывод, что предприятие использует стратегию, направленную на улучшение технического состояния, осуществляет мероприятия, направленные на замену устаревшего оборудования.

Для определения эффективности использования оборотного капитала необходимо провести расчет показателей оборачиваемости и рентабельности (таблица 23).

Таблица 23 – Расчет обобщающих показателей эффективности оборотного капитала ООО «Велес» с учётом направлений по его улучшению

Показатель	До направлений по улучшению	С учётом направлений по улучшению	Абс. рост, + / -	Прирост, %
Выручка, тыс. руб.	165934	225 164	59 230	35,69
Прибыль чистая, тыс. руб.	12363	14624	51 879	251,75
Оборотный капитал, тыс. руб.	72754	45011	-27743	-38,13
Рентабельность оборотного капитала, %	16,99	32,49	15,50	-
Скорость оборота оборотного капитала, ед.	2,28	5,00	2,72	119,40
Период оборота оборотного капитала, дни	160,03	72,96	-87,07	-54,41
Коэффициент загрузки	0,44	0,20	-0,24	-54,57

По данным проведенных расчетов следует сделать вывод, что рентабельность оборотного капитала выросла на 15,50%.

Продолжительность оборота оборотного капитала увеличилась на 119,40 %. Данную тенденцию подтверждает расчет коэффициента загрузки, значение которого уменьшилось на 54,57 % (рисунок 18).

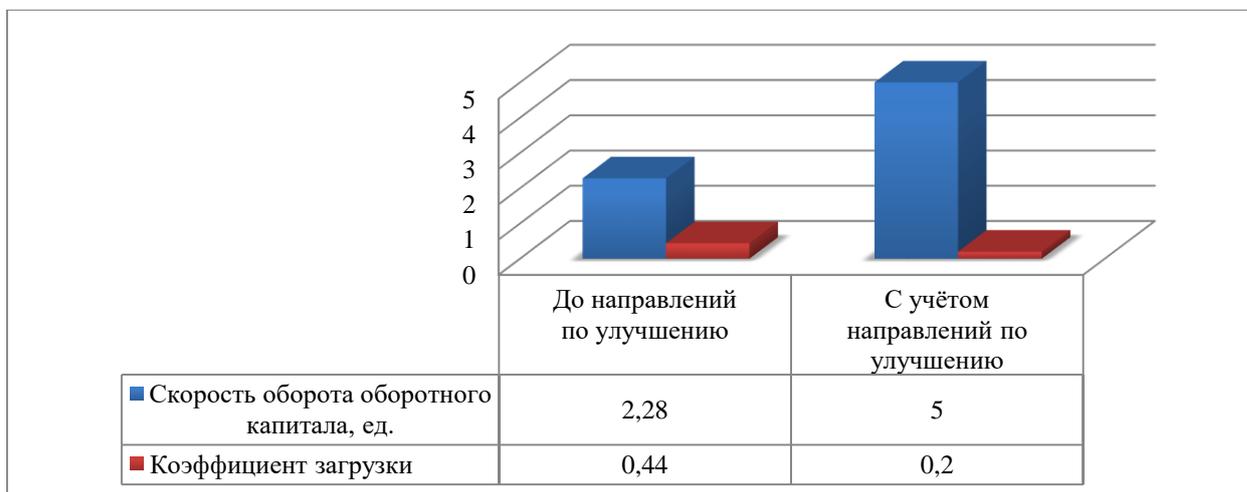


Рисунок 18 – Основные показатели оборачиваемости оборотного капитала ООО «Велес» с учётом направлений по улучшению его использования

При этом период оборота сократится на 54,41 %, что указывает на рост периодичности возврата денежных средств, вложенных в оборотный капитал.

Для получения более полного обоснования вложенных денежных средств в оборотный капитал следует провести расчёт показателей материалоотдача и материалоёмкость по формулам (таблица 24).

Таблица 24 – Расчёт обобщающих показателей эффективности материальных ресурсов ООО «Велес» с учётом направлений улучшения его использования

Показатель	До направлений по улучшению	С учётом направлений по улучшению	Абс. рост, + / -	Прирост, %
Выручка, тыс. руб.	165934	225 164	59 230	35,69
Прибыль чистая, тыс. руб.	12363	14624	51 879	251,75
Материальные затраты, тыс. руб.	1409	1510	101	7,17
Материалоотдача	117,77	149,12	31,35	26,62
Материалоёмкость	0,01	0,01	0,00	-32,94
Рентабельность материальных затрат, %	877,43	968,48	91,05	10,38

По данным проведённых расчётов следует сделать вывод, что материалоотдача выросла на 31,35 (26,62 %), что подтверждается расчётными значениями показателя материалоёмкости, значение которого

сократилось на 32,94 %.

Рентабельность материальных затрат выросла на 91,05 %, что указывает на эффективность их использования.

На основе проведенного анализа эффективности оборотного капитала, следует сделать вывод, что эффективность его использования в результате проведенных мероприятий повысилась.

Расчёт основных показателей эффективности использования трудовых ресурсов представлен в таблице 25.

Эффективность использования трудовых ресурсов повысилась. Производительность труда выросла на 35,80 %, рентабельность трудовых ресурсов – на 18,29 %.

Таблица 25 – Расчёт основных показателей эффективности использования труда ООО «Велес» с учётом направлений улучшения их использования

Показатель	До направлений по улучшению	С учётом направлений по улучшению	Абс. рост, +/-	Прирост, %
Выручка, тыс. руб.	165934	225 164	59 230	35,69
Прибыль чистая, тыс. руб.	12363	14624	51 879	251,75
Численность работников, чел.	30	30	0	0
Производительность труда, млн. руб. / чел.	5,53	7,51	1,98	35,80
Трудоёмкость, чел. / млн. руб.	0,18	0,13	-0,05	-26,02
Рентабельность трудовых ресурсов	412,1	487,47	75,37	18,29

Следовательно, проведенные мероприятия, направленные на повышение эффективности использования факторов производства за счёт интенсивности их использования повысилась.

Выводы по второму разделу:

С целью повышения эффективности использования факторов производства ООО «Велес» рекомендуется провести комплекс мероприятий.

В части повышения эффективности использования оборотного капитала предложено направления, позволяющие оптимизировать дебиторскую задолженность. В результате недополученная выручка в размере 27 845 т. р. будет направлена на сокращение заемного капитала (для

сокращения расходов на уплату процентов и повышения размера чистой прибыли и рентабельности), на финансирование инвестиционного проекта.

С целью повышения эффективности использования основного капитала предложено инвестиционное решение, которое позволит обеспечить рост выручки на 35,65 %, а, следовательно, показателей эффективности использования всех факторов производства. В результате фондоотдача повысится на 15,34 %, материалоотдача – на 26,62 %, производительность труда – на 35,69 %.

С целью повышения эффективности использования труда как фактора производства предложено использовать обучение для вновь принятого персонала, а также тех работников, которые в силу объективных причин продолжительный период времени не находились на рабочем месте. В результате предприятие имеет экономическую выгоду, которая выражается в экономии средств на обучение 84,32 т. р. в год. Данное мероприятие, по мнению экспертов, позволяет обеспечить рост показателя выручки на 0,7 % в год, что в совокупности с выше представленными мероприятиями позволит обеспечить рост выручки до 226 740 т. р.

В результате проведенного комплекса мероприятий существенно улучшится использование факторов производства:

- повысится эффективность использования основного капитала: фондоотдача увеличится на 15,34 %, фондорентабельности - на 5,59 %, фондовооруженность - на 17,65 %;
- увеличится рентабельность оборотного капитала на 15,50%, продолжительность оборота оборотного капитала - на 119,40 %, материалоотдача - на 26,62 %;
- эффективность использования трудовых ресурсов повысится, так как производительность труда вырастет на 35,80 %, рентабельность трудовых ресурсов – на 18,29 %.

Заключение

Управление эффективностью деятельности предприятия на основе интенсивных факторов производства представляет собой деятельность, при которой достигается максимальный объем финансовых результатов предприятия от используемых факторов производства и каждого фактора в отдельности.

Использование группы показателей для анализа эффективности использования факторов производства позволяет определить направления, способствующие обеспечить рост эффективности не только отдельных факторов за счёт интенсификации, но и предприятия в целом.

Проведённые расчёты по оценке деятельности ООО «Велес» на основе основных организационно-экономических показателей показывают, что деятельность предприятия является прибыльной. Показатель выручки за 2021-2022 гг. увеличился на 44,04 %, однако чистой прибыли снизился на 36,54 %, что способствовало снижению показателей рентабельности. Прирост среднегодовой оплаты труда ниже прироста выработки, что указывает на эффективность использования затрат на оплату труда. Если за 2020-2021 гг. показатель сократился на 21,15 %, то за 2021-2022 гг. – вырос на 11,99 %.

На основе проведенного анализа эффективности использования основного капитала, следует сделать вывод, что предприятие использует стратегию, направленную на улучшение технического состояния, осуществляет мероприятия, направленные на замену устаревшего оборудования. Так, за 2021-2022 гг. значение коэффициента обновления выросло на 308,33 %, коэффициента поступления - на 561,54 %, коэффициента годности - на 1,55 %. Однако фондоотдача за 2020-2021 гг. сократилась на 16,16 (44,51 %), за 2021-2022 гг. – на 5,1 (25,31 %). Показатель фондорентабельности за 2021-2022 гг. сократился на 2,53 (57,48 %).

На основе проведенного анализа эффективности оборотного капитала, следует сделать вывод, что эффективность его использования характеризуется снижением основных показателей. Если рентабельность оборотного капитала за 2020-2021 гг. выросла на 28,89 %, то в отчетном периоде сократилась на 14,21 %. Продолжительность оборота оборотного капитала сократилась за 2020-2021 гг. на 61,75 %, но за 2021-2022 гг. значение показателя увеличилось лишь на 23,60 %.

По результатам проведенного анализа относительно эффективности использования труда как фактора производства, следует сделать вывод, что данный фактор используется эффективно. Рентабельность труда имеет безумно высокие значения, значения коэффициентов движения трудовых ресурсов указывают стабильность в численном составе персонала (коэффициент постоянства увеличивается последовательно на 0,03 %, коэффициент текучести персонала за 2021-2022 гг. сократился на 0,04).

Следовательно, для повышения управления эффективностью деятельности предприятия необходимо провести мероприятия, позволяющие рациональнее подходить к использованию факторов производства, применяя интенсификацию.

В части повышения эффективности использования оборотного капитала предложено направления, позволяющие оптимизировать дебиторскую задолженность. В результате недополученная выручка в размере 27 845 т. р. будет направлена на сокращение заемного капитала (для сокращения расходов на уплату процентов и повышения размера чистой прибыли и рентабельности), на финансирование инвестиционного проекта.

С целью повышения эффективности использования основного капитала предложено инвестиционное решение, которое позволит обеспечить рост выручки на 35,65 %, а, следовательно, показателей эффективности использования всех факторов производства. В результате фондоотдача повысится на 15,34 %, материалоотдача – на 26,62 %, производительность труда – на 35,69 %.

С целью повышения эффективности использования труда как фактора производства предложено использование обучения для вновь принятого персонала, а также тех работников, которые в силу объективных причин продолжительный период времени не находились на рабочем месте следует организовать процесс наставничества. Данное мероприятие, по мнению экспертов, позволяет обеспечить рост показателя выручки на 0,7 % в год, что в совокупности с выше представленными мероприятиями позволит обеспечить рост выручки до 226 740 т. р.

В результате применения представленных мероприятий значительно повысились показатели эффективности использования факторов производства ООО «Велес»:

- фондоотдача увеличится на 15,34 %, фондорентабельности - на 5,59 %, фондовооруженность - на 17,65 %;
- рентабельность оборотного капитала повысится на 15,50%, оборачиваемость оборотного капитала - на 119,40 %, материалоотдача - на 26,62 %;
- производительность труда вырастет на 35,80 %, рентабельность трудовых ресурсов – на 18,29 %.

Следовательно, проведенные мероприятия позволят более рационально использовать факторы производства, применяя интенсификацию.

Список используемой литературы

1. Акуе Д. М., Орехова С. В. Подходы и методы оценки эффективности деятельности предприятия // Трибуна ученого. 2020. № 9. С. 244-252.
2. Антонова О. В. Экономика фирмы (организации, предприятия) : учебник. М. : Вузовский учебник, 2022. - 296 с. URL: <https://znanium.com> (дата обращения: 15.09.2023).
3. Асаул А. Н., Асаул М. А., Мещеряков И. Г., Шегельман И. Р. Управление организационными нововведениями : учебник и практикум для вузов. М. : Юрайт: 2022. 289 с.
4. Валеев А. Р., Зикунова И.В. Развитие концепции экономической эффективности в экономической науке // Вестник Хабаровского государственного университета экономики и права. 2018. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-kontseptsii-ekonomicheskoy-effektivnosti-v-ekonomicheskoy-nauke> (дата обращения: 19.09.2023).
5. Волков О. И. Экономика предприятия : учебное пособие. М. : ИНФРА-М, 2022. 264 с. URL: <https://znanium.com> (дата обращения: 15.09.2023).
6. Галицкая Ю.Н., Погодаева В.С. Зарубежный опыт оценки эффективности бизнеса // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 12-1. С. 79-81.
7. Генкин Б. М. Мотивация и организация эффективной работы (теория и практика) : монография. М. : Норма : ИНФРА-М, 2020. 352 с.
8. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК) [Электронный ресурс] : Федеральный закон от 30.11.1994 (в ред. 16.05.2023) // Консультант плюс: справочно-правовая система URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 13.09.2023).

9. Девяткин О. В. Экономика предприятия (организации, фирмы) : учебник. М. : ИНФРА-М, 2022. 777 с. URL: <https://znanium.com> (дата обращения: 17.09.2023).
10. Егоршин А. П. Эффективный менеджмент организации : учебное пособие. М. : ИНФРА-М, 2021. 388 с.
11. Журавлева Г. П. Экономическая теория. Микроэкономика : учебник. М. : Дашков и К, 2023. 934 с.
12. Ключкова Е. Н., Кузнецов В. И., Платонова Т. Е., Дарда Е. С. Экономика предприятия : учебник для вузов. М. : Юрайт, 2022. 382 с. URL: <https://urait.ru/bcode/489049> (дата обращения: 16.09.2023).
13. Кольшкин А. В., Смирнов С.А. Экономика предприятия : учебник и практикум для вузов. М. : Юрайт, 2022. 479 с. URL: <https://urait.ru/bcode/489313> (дата обращения: 11.09.2023).
14. Коршунов В. В. Экономика организации (предприятия) : учебник и практикум для вузов. М. : Юрайт, 2022. 347 с.
15. Мильнер Б. З. Теория организации производства : учебник. М. : ИНФРА-М. 2021. 848 с.
16. Об обществах с ограниченной ответственностью [Электронный ресурс] : Федеральный закон № 14 (ред. 16.04.2022) // Консультант плюс: справочно-правовая система URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 16.09.2023).
17. Официальный сайт Общества с ограниченной ответственностью «Велес» URL: <https://checko.ru/company/veles-1085658037057> (дата обращения: 10.09.2023).
18. Савицкая Г.В. Экономический анализ. - М. : Инфра-М, 2021. 285 с.
19. Семенов А. К., Набоков В. И. Теория организации : учебник для бакалавров. М. : Дашков и К, 2021. 356 с.
20. Современные технологии управления персоналом : учебник ; под общ. ред. д-ра экон. наук А. А. Литвинюка. М. : ИНФРА-М, 2023. 220 с. URL: <https://znanium.com/catalog/product/1863127> (дата обращения: 06.07.2023).

21. Староверова К. О. Менеджмент. Эффективность управления : учебное пособие для вузов. М. : Юрайт, 2021. 269 с.
22. Стерлигова, А.Н., Фель А. В. Операционный (производственный) менеджмент : учебное пособие. М.: Инфра-М, 2019. 312 с.
23. Стратегический менеджмент. Искусство разработки и реализации стратегии» (Томпсон Артур А., Стрикленд А. Дж), ЮНИТИ-ДАНА. 2017. с. 576 URL: <https://znanium.com> (дата обращения: 15.09.2023).
24. Туриченко Л.П., Малышев П.М. Современные методы оценки эффективности деятельности предприятия // Матрица научного познания. 2021. № 2-1. С. 126-131.
25. Чалдаева Л. А. Экономика предприятия : учебник и практикум для вузов. М. : Юрайт, 2021. 435 с.
26. Шадрина Г. В. Экономический анализ : учебник для вузов. М. : Юрайт, 2021. 461 с. URL: <https://urait.ru/bcode/477503> (дата обращения: 17.09.2023).
27. Шаймарданова Р. Б., Вишневская Н. Г. Факторы и резервы повышения экономической эффективности деятельности фирмы // Вектор экономики. – 2020. № 4. URL: <http://www.vectoreconomy.ru> (дата обращения: 15.08.2023).
28. Шашина О. Ю. Анализ понятия «Эффективность» производства, как одно из наиболее важных направлений развития предприятия // Архивариус. 2021. Т. 1, № 3 (3). С. 65–69.
29. Эффективное управление организационными и производственными структурами : монография / О. В. Логиновский, А. В. Голлай, О. И. Дранко ; под ред. О. В. Логиновского. М. : ИНФРА-М, 2020. 450 с.

Приложение А
Бухгалтерская отчётность

Таблица А.1 – бухгалтерский баланс

Бухгалтерский баланс
за 2022 г.

Организация: ООО «Велес» Идентификационный номер налогоплательщика Вид деятельности Обработка и утилизация опасных отходов Организационно-правовая форма / форма собственности: ООО / частная Единица измерения: тыс. руб. Местонахождение: 461046, Оренбургская область, город Бузулук, Комсомольская улица, 100	Форма по ОКУД	Коды
	Дата	0710001
	по ОКПО	31.12.2022
	ИНН	89451712
	по ОКВЭД	ИНН 5603032851
	по ОКОПФ / ОКФС	38.22
	по ОКЕИ	12300/16
		384

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	6 197	6 197	5 647
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
4.3.	Основные средства	1150	11 026	5 718	3 715
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
4.7.	Финансовые вложения	1170	-	-	-
4.19.	Отложенные налоговые активы	1180	499	56	91
4.3.1.	Прочие внеоборотные активы	1190	20	42	45
	Итого по разделу I	1100	17 742	12 013	9 499
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
4.5.	Запасы	1210	1 409	2 554	2 888
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
4.6.	Дебиторская задолженность	1230	69 671	53 415	16 725
4.4.	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	500	500	500
4.8.	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	785	5 084	7 622
4.9.	Прочие оборотные активы	1260	390	878	225
	Итого по разделу II	1200	72 754	62 430	27 960
	БАЛАНС	1600	90 497	74 444	37 460

Продолжение Приложения А

Таблица А.2 – бухгалтерский баланс

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
4.10.	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	50	50	50
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
4.11.	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
4.12.	Резервный капитал	1360	-	-	-
4.13.	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	31 724	43 206	23 726
	Итого по разделу III	1300	31 774	43 256	23 776
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
4.16.	Заемные средства	1410	3 500	1 500	2 794
4.19.	Отложенные налоговые обязательства	1420	811	251	42
4.27.	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	3 929	3 016	828
	Итого по разделу IV	1400	8 240	47 675	3 664
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
4.16.	Заемные средства	1510	-	-	-
4.17.	Кредиторская задолженность	1520	50 482	26 421	10 020
4.18.	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
4.27.	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	50 482	26 421	10 020
	БАЛАНС	1700	90 497	74 444	37 460

Продолжение Приложения А

Таблица А.3 – отчет о финансовых результатах

Отчет о финансовых результатах за 2022 г.

Организация: ООО «Велес»
 Идентификационный номер налогоплательщика
 Вид деятельности Обработка и утилизация опасных отходов
 Организационно-правовая форма / форма собственности:
 ООО / частная собственность
 Единица измерения: тыс. руб.

Форма по ОКУД	Коды
Дата	0710001
по ОКПО	31.12.2022
ИНН	89451712
по ОКВЭД	5603032851
по ОКОПФ /	38.22
ОКФС	12300/16
по ОКЕИ	384

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
4.22.	Выручка	2110	165 934	115 200
4.23.	Себестоимость продаж	2120	(106 518)	(54 035)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	59 416	61 165
4.23.	Коммерческие расходы	2210	(-)	(-)
	Управленческие расходы	2220	(38 809)	(36 031)
	Прибыль (убыток) от продаж	(43)	20 607	25 134
4.24.	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	50	25
	Проценты к уплате	2330	(70)	(38)
4.24.	Прочие доходы	2340	801	1480
4.24.	Прочие расходы	2350	(4 901)	(1 946)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	124	16 487	24 655
4.19.	Текущий налог на прибыль	2410	(4 124)	(5 174)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)		-	-
4.19.	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
4.19.	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	12 363	19 483

Продолжение Приложения А

Таблица А.4 – отчет о финансовых результатах

Отчет о финансовых результатах за 2021 г.

Организация: ООО «Велес»
 Идентификационный номер налогоплательщика
 Вид деятельности Обработка и утилизация опасных отходов
 Организационно-правовая форма / форма собственности:
 ООО/ частная собственность
 Единица измерения: тыс. руб.

Форма по ОКУД	Коды
Дата	0710001
по ОКПО	31.12.2021
ИНН	89451712
по ОКВЭД	5603032851
по ОКОПФ /	38.22
ОКФС	12300/16
по ОКЕИ	384

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.
4.22.	Выручка	2110	115 200	134 898
4.23.	Себестоимость продаж	2120	(54 035)	(9 7977)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	61 165	36 921
4.23.	Коммерческие расходы	2210	(-)	(-)
	Управленческие расходы	2220	(36 031)	(33 737)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	25 134	3 184
4.24.	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	25	32
	Проценты к уплате	2330	(38)	(66)
4.24.	Прочие доходы	2340	1 480	33
4.24.	Прочие расходы	2350	(1 946)	(2 001)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	24 655	1 082
4.19.	Текущий налог на прибыль	2410	(5 174)	(434)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)		-	-
4.19.	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
4.19.	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	19 481	648