

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки / специальности)

Финансы и кредит

(направленность (профиль) / специализация)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Оценка вероятности банкротства предприятия

Обучающийся

А.А. Власов

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

канд. экон. наук Т.В. Полтева

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Консультант

канд. пед. наук О.Н. Михайлина

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Тольятти 2023

Аннотация

Тема бакалаврской работы – «Оценка вероятности банкротства предприятия».

Цель бакалаврской работы – исследование теоретических и практических аспектов проведения оценки вероятности банкротства предприятия.

Объектом исследования выступает предприятие ООО «Электроаппарат».

В качестве предмета исследования выступают отдельные показатели деятельности предприятия, характеризующие его финансовое состояние и платёжеспособность.

Методы исследования – горизонтальный, вертикальный анализ, коэффициентный анализ, дедукция, сравнение, допущение.

В качестве методологической (теоретической) базы выступили учебники, учебные пособия в области финансового риск-менеджмента и оценке вероятности банкротства, а также научные статьи, монографии, раскрывающие теоретические и практические аспекты проведения оценки вероятности банкротства предприятия.

Практическая значимость заключается в том, что предлагаемые направления снижения вероятности банкротства могут быть использованы в деятельности объекта исследования.

Структурно бакалаврская работа состоит из введения, трёх разделов основной части, заключения, списка используемой литературы и приложений.

Abstract

The title of the senior thesis is «Assessment of the probability of bankruptcy of an enterprise».

The aim of the work is to study the theoretical and practical aspects of assessing the probability of bankruptcy of an enterprise.

The subject of the study is the individual performance indicators of the enterprise, characterizing its financial condition and solvency.

The object of the study is the enterprise LLC «Electroapparat».

Research methods - horizontal, vertical analysis, coefficient analysis, deduction, comparison, assumption.

The senior thesis includes the following structural elements: introduction, main part, which includes three sections, conclusion, list of references, consisting of 51 sources, applications.

First, we consider the theoretical aspects of assessing the probability of bankruptcy of an enterprise.

Then we assess the solvency and probability of bankruptcy of LLC «Electroapparat».

Next, we offer recommendations to improve the solvency of LLC «Electroapparat» and reduce the likelihood of bankruptcy, and also calculate the economic efficiency of the proposed recommendations.

Recommendations aimed at reducing accounts receivable, as well as increasing equity and reducing short-term liabilities of the enterprise, will increase the solvency of the enterprise and reduce the likelihood of its bankruptcy.

Содержание

Введение	5
1 Теоретические аспекты проведения оценки вероятности банкротства предприятия.....	7
1.1 Экономическая сущность банкротства предприятия	7
1.2 Методика проведения оценки вероятности банкротства предприятия .	10
1.3 Источники информации для проведения оценки вероятности банкротства предприятия.....	14
2 Оценка вероятности банкротства предприятия ООО «Электроаппарат»	19
2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «Электроаппарат»	19
2.2 Анализ структуры и динамики бухгалтерского баланса ООО «Электроаппарат»	26
2.3 Анализ платёжеспособности и оценка вероятности банкротства ООО «Электроаппарат»	31
3 Направления снижения вероятности банкротства ООО «Электроаппарат»	36
3.1 Рекомендации снижению вероятности банкротства ООО «Электроаппарат»	36
3.2 Расчёт экономической эффективности предлагаемых рекомендаций ..	38
Заключение	46
Список используемой литературы	49
Приложение А Бухгалтерский баланс ООО «Электроаппарат» на 31.12.2022 г.	56
Приложение Б Отчёт о финансовых результатах ООО «Электроаппарат» за 2022 г.....	58
Приложение В Отчёт о финансовых результатах ООО «Электроаппарат» за 2021 г.....	60

Введение

Оценка вероятности банкротства предприятия важна для различных стейкхолдеров, среди которых кредиторы, инвесторы, управляющие компании, управленцы и др.

Так, кредиторы используют оценку вероятности банкротства предприятия с целью определения кредитного риска, связанного с выдачей кредита; положительные результаты такой оценки могут повысить кредитоспособность предприятия и увеличить шансы на получение кредита.

Инвесторам важно понимать, каковы риски инвестирования в то или иное предприятие.

Управляющие компании могут использовать оценку вероятности банкротства для управления рисками портфеля.

Менеджеры могут использовать оценку вероятности банкротства для финансового планирования и принятия управленческих решений. Проведение оценки вероятности банкротства предприятия позволяет своевременно выявить потенциальные проблемы и риски, а также принимать соответствующие меры для предотвращения банкротства. Результаты оценки вероятности банкротства помогают улучшить финансовое состояние предприятия, оценить эффективность текущей деятельности и оптимизировать расходы. Предприятия, проводящие регулярную оценку вероятности банкротства и предпринимающие меры для ее уменьшения, могут повысить свой имидж. Это может привлечь новых клиентов, заявителей на вакансии и инвесторов. То есть проведение оценки вероятности банкротства предприятия является крайне важным и актуальным в контексте обеспечения устойчивости и развития бизнеса.

Всё вышесказанное предопределяет актуальность темы бакалаврской работы.

Цель бакалаврской работы – исследование теоретических и практических аспектов проведения оценки вероятности банкротства предприятия.

Задачи бакалаврской работы включают в себя:

- исследовать теоретические аспекты проведения оценки вероятности банкротства;
- провести оценку вероятности банкротства ООО «Электроаппарат»;
- разработать направления снижения вероятности банкротства ООО «Электроаппарат».

Объектом исследования выступает предприятие ООО «Электроаппарат». В качестве предмета исследования выступают отдельные показатели деятельности предприятия, характеризующие его финансовое состояние и платёжеспособность.

Методы исследования – горизонтальный, вертикальный анализ, коэффициентный анализ, дедукция, сравнение, допущение.

В качестве методологической (теоретической) базы выступили учебники, учебные пособия в области финансового риск-менеджмента и оценке вероятности банкротства, а также научные статьи, монографии, раскрывающие теоретические и практические аспекты проведения оценки вероятности банкротства предприятия.

Информационной базой исследования выступили данные годовой бухгалтерской (финансовой) отчётности предприятия за 2020-2022 гг., а именно бухгалтерского баланса и отчёта о финансовых результатах. Также информационной базой послужили данные официального сайта предприятия, Устава, управленческой отчётности, а также иные источники информации.

Практическая значимость заключается в том, что предлагаемые направления снижения вероятности банкротства могут быть использованы в деятельности объекта исследования.

Структурно бакалаврская работа состоит из введения, трёх разделов основной части, заключения, списка используемой литературы и приложений.

1 Теоретические аспекты проведения оценки вероятности банкротства предприятия

1.1 Экономическая сущность банкротства предприятия

В данном разделе будут раскрыты теоретические аспекты проведения оценки вероятности банкротства предприятия.

Основной нормативно-правовой акт, регулирующий банкротства – Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)», согласно которому «несостоятельность (банкротство) – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [36]. Следует заметить, что законодатель отмечает, что банкротство и несостоятельность – это равнозначные понятия [51].

Исследователи А.В. Изотов, А.А. Куприн отмечают, что несостоятельность (банкротство) является неотъемлемой частью рыночной экономики и необходимым механизмом регулирования экономических процессов. Учёные полагают, что банкротство позволяет устранять неэффективные предприятия и распределять ресурсы в экономике более эффективно и в то же время может приводить к серьезным последствиям для экономики и общества в целом, в частности, к потере рабочих мест и социальному неравенству [8].

А.В. Изотов и А.А. Куприн раскрывают экономическую и юридическую сущность банкротства, отмечая, что «экономическим содержанием несостоятельности является факт наличия невозможности исполнения обязательств должника, даже используя различные формы восстановления платежеспособности; юридическим содержанием несостоятельности являются уровни юридически необходимого поведения различных субъектов

права в случае невозможности исполнения ими своих должностных обязательств» [8].

Е.О. Каримова выделяет основные аспекты банкротства, его понятие и сущность. В статье исследователь обращает внимание на то, что банкротство является сложным и многогранным явлением, которое может иметь различные причины и последствия. Е.О. Каримова отмечает, что одной из главных причин банкротства является неплатежеспособность организации, то есть неспособность в полном объеме выполнять свои финансовые обязательства [9].

В соответствии с Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)», «неплатёжеспособность представляет собой прекращение исполнения должником части денежных обязательств или обязанностей по уплате обязательных платежей, вызванное недостаточностью денежных средств» [36].

Исследователь Т.В. Филатова отмечает, что платежеспособность является одним из ключевых факторов, влияющих на финансовое состояние предприятия, и что она зависит от многих факторов, включая эффективность управления кредитами и управление оборотными средствами [37].

М.А. Довлетмурзаева, Л.З. Абдокова также связывают понятие банкротства с неплатёжеспособностью, отмечая, что банкротство представляет собой процесс, который возникает, когда предприятие не в состоянии выполнить свои финансовые обязательства перед кредиторами [6]. Исследователи отмечают, что признаки банкротства включают ухудшение финансового состояния предприятия, нарушение графиков платежей, невыполнение финансовых обязательств перед кредиторами и другие [33].

Учёный П.Н. Тесля определяет платежеспособность как способность компании выполнить свои обязательства в определенный момент времени [31].

Исследователи В.В. Ковалев, О.Н. Волкова отмечают, что анализ платежеспособности предприятия включает оценку его финансового состояния и способности оплачивать свои обязательства вовремя [13].

Е.О. Каримова отмечает, что причиной банкротства может выступать не только неплатёжеспособность, но также и другие причины, такие как недостаточная эффективность управления организацией, изменение экономической ситуации на рынке, недостаточное финансирование и т.д. Из основных признаков банкротства исследователь выделяет ухудшение финансового положения организации, проблемы с погашением долгов, отсутствие новых заказов и т.д. Е.О. Каримова подчеркивает, что существуют различные способы преодоления кризисной ситуации, среди которых реструктуризация долгов, слияния и поглощения, банкротство с последующей реорганизацией и т.д. [9].

Исследователь Н.В. Кобозева отмечает, что банкротство может быть вызвано недостаточным финансированием, снижением спроса на товары или услуги, судебными спорами и другими факторами, приводящими к снижению доходов организации. Кроме того, ученый отмечает, что неэффективное управление, недостаточная квалификация кадров и нарушения законодательства также могут стать причинами банкротства [12].

Следует отметить, что банкротство может иметь различные последствия для предприятия, такие как потеря имущества, прекращение деятельности, уменьшение численности работников, а также ущерб репутации и общественному доверию. Для предотвращения банкротства необходимо правильно управлять финансами предприятия, разрабатывать эффективную стратегию развития и управлять рисками [34].

Далее будет представлена методика проведения оценки вероятности банкротства предприятия [38].

1.2 Методика проведения оценки вероятности банкротства предприятия

Для оценки вероятности банкротства предприятия используют различные методики [39].

На рисунке 1 представлен алгоритм оценки вероятности банкротства предприятия, который основан на анализе трудов различных исследователей [46].



Рисунок 1 – Алгоритм проведения оценки вероятности банкротства предприятия [29]

Ввиду того, что банкротство тесно связано с неплатёжеспособностью, то, в первую очередь, для оценки вероятности банкротства необходимо проводить анализ платёжеспособности предприятия [1].

На первом этапе анализа исследуется структура и динамика активов и капитала предприятия. Анализ структуры включает определение доли отдельных статей активов или источников их формирования в общей структуре баланса (в процентах) и определение доли разделов баланса в структуре баланса (в процентах) [2].

Для проведения анализа динамики вычисляются темпы роста и темпы прироста отдельных статей и разделов баланса за несколько периодов (лет).

«Темп роста определяется как отношение текущего значения к предыдущему (или к базисному) значению, выраженному в процентах. Если

значение менее 100%, то это указывает на снижение, а если более 100%, то на рост. Темп прироста определяется как отношение разницы между текущим и предыдущим (базисным) значением к предыдущему (базисному) значению, выраженному в процентах. Если значение отрицательное, то это указывает на снижение, а если положительное, то на рост» [27]. Для вычисления темпа прироста необходимо вычесть 100% из темпа роста.

На втором проводится расчёт и оценка показателей платёжеспособности. Показатели платёжеспособности представляют собой меру способности предприятия выполнить свои финансовые обязательства. Для оценки платёжеспособности используются ликвидность бухгалтерского баланса и относительные показатели ликвидности, выраженные в виде коэффициентов. Также дополнительно рассчитываются показатели финансовой устойчивости [3].

«Анализ ликвидности баланса проводят по данным агрегированного бухгалтерского баланса, в котором активы сгруппированы по убыванию степени ликвидности, а пассивы - по убыванию сроков исполнения обязательств. Баланс предприятия является абсолютно ликвидным при выполнении одновременно следующих условий: $A1 \geq P1$ (свидетельствует об абсолютной ликвидности); $A2 \geq P2$ (в совокупности с первым условием отражает текущую ликвидность); $A3 \geq P3$ (характеризует перспективную платёжеспособность); $A4 \leq P4$ (является минимальным признаком финансовой устойчивости).

Относительные показатели ликвидности представлены коэффициентом текущей ликвидности (отношение величины оборотных активов к краткосрочным обязательствам), коэффициентом быстрой ликвидности (отношение ликвидных активов к краткосрочным обязательствам), коэффициентом абсолютной ликвидности (отношение наиболее ликвидных активов к краткосрочным обязательствам)» [32].

Коэффициенты текущей, быстрой и абсолютной ликвидности используются для измерения способности предприятия быстро погасить свои

текущие обязательства. Высокий коэффициент текущей ликвидности (выше 2) означает, что предприятие имеет достаточно текущих активов для погашения текущих обязательств. Высокий коэффициент быстрой ликвидности (выше 1) указывает на то, что предприятие может использовать наиболее ликвидные активы для погашения своих текущих обязательств без продажи запасов. Высокий коэффициент абсолютной ликвидности (выше 0,2) указывает на то, что предприятие имеет достаточно денежных средств и наиболее ликвидных активов для погашения своих текущих обязательств [4].

Среди показателей финансовой устойчивости можно выделить несколько коэффициентов. «Коэффициент покрытия инвестиций рассчитывается как отношение суммы собственного капитала и долгосрочных обязательств к величине активов предприятия, то есть к валюте баланса. Нормативное значение показателя коэффициента финансовой устойчивости (или коэффициента покрытия инвестиций) составляет не менее 0,7. Коэффициент автономии показывает степень финансовой независимости предприятия от заёмных источников финансирования. Показатель рассчитывается как отношение собственного капитала к величине активов предприятия, то есть к валюте баланса. Нормативное значение показателя коэффициента автономии (или коэффициента финансовой независимости) составляет не менее 0,45-0,5. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами. рассчитывается как отношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятия, то есть к величине второго раздела бухгалтерского баланса. Нормой выступает значение данного коэффициента не менее 0,1)» [32].

Следующий этап – оценка вероятности банкротства. Методика оценки вероятности банкротства по некоторым существующим моделям представлена ниже [5].

Для оценки вероятности банкротства предприятия можно использовать различные методики, включающие в себя анализ финансовых показателей, рыночной конъюнктуры, управленческой деятельности и других факторов,

влияющих на финансовое состояние компании [40].

Одной из распространенных методик является модель Альтмана. «Пятифакторная модель оценки вероятности банкротства Альтмана для частных производственных компаний представлена в формуле (1).

$$Z = 0,717 \cdot X1 + 0,847 \cdot X2 + 3,107 \cdot X3 + 0,42 \cdot X4 + 0,998 \cdot X5, \quad (1)$$

где X1 – отношение оборотного капитала к валюте баланса;

X2 – отношение нераспределённой прибыли к валюте баланса;

X3 – отношение EBIT к величине всех активов;

X4 – отношение собственного капитала к заёмному;

X5 – отношение выручки от продаж к величине всех активов» [47].

Модель Альтмана используется для оценки вероятности банкротства компании. Если значение Z-score, вычисленного по этой модели, меньше 1,23, то это указывает на высокую вероятность банкротства. Если значение Z-score находится в диапазоне между 1,23 и 2,9, то это говорит о средней вероятности банкротства компании. Если значение Z-score больше 2,9, то вероятность банкротства компании считается достаточно низкой [7].

«Модель Таффлера-Тишоу представлена в формуле (2).

$$Z = 0,53 \cdot X1 + 0,13 \cdot X2 + 0,18 \cdot X3 + 0,16 \cdot X4, \quad (2)$$

где X1 – отношение прибыли до налогообложения к краткосрочным обязательствам;

X2 – отношение оборотных активов к обязательствам;

X3 – отношение краткосрочных обязательств к валюте баланса;

X4 – оборачиваемость активов» [18].

«Оценка вероятности банкротства на основании модели Таффлера-Тишоу осуществляется следующим образом:

- если $Z < 0,2$, то это свидетельствует о высокой вероятности банкротства;
- если $0,2 < Z < 0,3$, то это говорит о средней вероятности банкротства предприятия;
- если $Z > 0,3$, то можно говорить о том, что вероятность банкротства предприятия достаточно низкая» [18].

Независимо от выбранной методики, важно учитывать не только финансовые показатели, но и другие факторы, такие как управленческая деятельность, конкурентная среда, политические риски и т.д., которые могут существенно влиять на вероятность банкротства компании [10].

1.3 Источники информации для проведения оценки вероятности банкротства предприятия

Для проведения оценки вероятности банкротства предприятия используется информация из различных источников, включая бухгалтерскую (финансовую) отчетность, рыночные данные, отчеты аудиторов, новости и отзывы, а также информация об управлении компанией (в том числе годовые отчеты). Бухгалтерская (финансовая) отчетность и годовые отчеты предоставляют основную информацию для анализа финансового состояния предприятия, его финансовой устойчивости и способности выполнять обязательства. Рыночные данные, новости и отзывы могут указывать на будущее финансовое состояние предприятия, а отчеты аудиторов могут содержать информацию о рисках, связанных с деятельностью компании. Информация об управлении компанией, содержащаяся в том числе в годовых отчетах, также может оказать значительное влияние на ее финансовое состояние, включая планы руководства, кадровую политику и процессы принятия решений [11].

Итак, важнейший источник информации – это финансовая (бухгалтерская) отчетность, которая в себя включает баланс, отчет о

финансовых результатах, а также приложения к ним (в соответствии с федеральным законом N 402-ФЗ «О бухгалтерском учёте» [35]).

Так, например, Л.Е. Чуприна, Е.А. Болотнова раскрывают методику оценки вероятности банкротства компании на основе ее бухгалтерской отчетности. Исследователи отмечают, что бухгалтерская отчетность выступает важнейшим источником информации для оценки финансового состояния компании, при этом использование нескольких финансовых показателей, рассчитанных на основе данных отчётности, позволяет более точно оценить степень риска банкротства [41].

Для оценки вероятности банкротства предприятия бухгалтерский баланс является ключевым источником информации. Баланс отражает финансовое состояние предприятия на определенный момент времени и включает в себя активы и пассивы. Активы - это имущество, которое может приносить доход, а пассивы - источники средств для финансирования активов. То есть бухгалтерский баланс представляет собой ценный инструмент для анализа платёжеспособности предприятия и оценки его рисков банкротства [14].

Активы, в зависимости от их характеристик и цели использования, могут быть классифицированы на внеоборотные и оборотные. Внеоборотные активы – это активы, которые планируется использовать для производства товаров и услуг на протяжении более чем одного года. Оборотные активы, с другой стороны, предназначены для продажи или потребления в течение года [26].

Ключевыми статьями внеоборотных активов являются основные средства, нематериальные активы, долгосрочные финансовые вложения. Основные средства, такие как здания, оборудование, транспортные средства и другие материальные ценности, используются для производства товаров и услуг. Нематериальные активы, такие как авторские права, патенты, торговые марки и другие объекты интеллектуальной собственности, представляют собой нефизические активы, которые также используются для создания добавленной стоимости. Долгосрочные финансовые вложения, такие как

акции и облигации, используются для получения дополнительного дохода [15].

Внеоборотные активы включают в себя несколько статей, основные из которых – запасы, дебиторская задолженность, краткосрочные финансовые вложения и денежные средства и денежные эквиваленты. Запасы состоят из сырья, полуфабрикатов, готовой продукции и товаров на складе, которые необходимы для производства товаров или услуг. Дебиторская задолженность – это деньги, которые должны оплатить покупатели за проданные товары и услуги. Краткосрочные финансовые вложения – вложение в ликвидные активы. Денежные средства и денежные эквиваленты, такие как наличные деньги и деньги на банковских счетах, используются для обеспечения текущей деятельности предприятия [17].

В бухгалтерском балансе предприятия пассивы представляют собой все источники финансирования активов. Существуют три основных раздела пассивов: собственный капитал, долгосрочные обязательства и краткосрочные обязательства [16].

Собственный капитал предприятия, также называемый капиталом и резервами, является важнейшей категорией пассивов и включает в себя средства, вложенные в предприятие его владельцами, а также накопленную прибыль. Он выступает в качестве гарантии погашения долгов и обеспечивает финансовую устойчивость предприятия [20].

Долгосрочные обязательства представляют собой обязательства, которые предприятие должно выплатить в течение более чем одного года, они включают в себя заёмные средства, кредиты и другие виды займов, то есть отражают долгосрочные финансовые обязательства предприятия перед кредиторами и инвесторами. Высокий уровень долгосрочных обязательств может указывать на проблемы с погашением долгов в будущем, что может привести к финансовым трудностям [19].

Краткосрочные обязательства – это обязательства, которые предприятие должно выплатить в течение года. Они могут включать в себя заёмные

средства, кредиторскую задолженность, прочие обязательства и т.д. Краткосрочные обязательства используются для оценки платёжеспособности предприятия [21].

Отдельные показатели, рассчитанные на основе бухгалтерского баланса предприятия, лежат в основе различных моделей оценки вероятности банкротства [28].

Помимо бухгалтерского баланса, также и отчет о финансовых результатах является важным источником информации для оценки вероятности банкротства предприятия. Он позволяет оценить рентабельность бизнеса и его финансовую устойчивость. Низкая рентабельность и неустойчивость финансового положения могут свидетельствовать о том, что предприятие находится на грани банкротства [23].

Отчет о финансовых результатах также позволяет оценить эффективность использования ресурсов предприятия и его конкурентоспособность на рынке. Например, низкая прибыль может свидетельствовать о неэффективном управлении ресурсами, а высокие издержки на производство могут говорить о низкой конкурентоспособности товаров или услуг на рынке [25].

Бухгалтерская (финансовая) отчетность не всегда может полностью отразить реальную финансовую ситуацию компании, поэтому для оценки вероятности банкротства предприятия необходимо учитывать и другие факторы, такие как текущая экономическая ситуация, конкуренция на рынке, управление компанией и т.д. Помимо бухгалтерского баланса, информация для оценки вероятности банкротства предприятия содержится в ежеквартальных и годовых отчётах, отраслевых отчётах, кредитных рейтингах, новостях и т. д. [22].

В результате проведённого теоретического исследования можно сделать следующие выводы:

- Основной нормативно-правовой акт, регулирующий банкротство,
- Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)»,

законодатель отмечает, что банкротство и несостоятельность – это равнозначные понятия. Многие исследователи связывают понятие банкротства с неплатёжеспособностью, отмечая, что банкротство представляет собой процесс, который возникает, когда предприятие не в состоянии выполнить свои финансовые обязательства перед кредиторами. Также исследователи отмечают, что причиной банкротства может выступать не только неплатёжеспособность, но также и другие причины, такие как недостаточная эффективность управления организацией, изменение экономической ситуации на рынке, недостаточное финансирование и т.д. Для предотвращения банкротства необходимо правильно управлять финансами предприятия, разрабатывать эффективную стратегию развития и управлять рисками.

– Для оценки вероятности банкротства предприятия используют различные методики. Сформулированный алгоритм оценки вероятности банкротства предприятий основан на анализе литературных источников и включает следующие шаги: изучение структуры и динамики бухгалтерского баланса, анализ показателей платёжеспособности, а также оценка вероятности банкротства на основе имеющихся моделей.

– Для проведения оценки вероятности банкротства предприятия используется информация из различных источников, включая бухгалтерскую (финансовую) отчетность, рыночные данные, отчеты аудиторов, новости и отзывы, а также информация об управлении компанией (в том числе годовые отчёты) [24].

2 Оценка вероятности банкротства предприятия ООО «Электроаппарат»

2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «Электроаппарат»

Общество с ограниченной ответственностью «Электроаппарат» (ООО «Электроаппарат») осуществляет основной вид деятельности «Производство электрической распределительной и регулирующей аппаратуры (код по ОКВЭД 27.12)». До 24.11.2022 основным видом деятельности предприятия значился «Торговля оптовая прочими машинами, оборудованием и принадлежностями» (код по ОКВЭД 46.6).

«Дополнительные виды деятельности ООО «Электроаппарат» включают в себя:

- 33.20 Монтаж промышленных машин и оборудования;
- 43.21 Производство электромонтажных работ;
- 45.20 Техническое обслуживание и ремонт автотранспортных средств;
- 46.61 Торговля оптовая машинами, оборудованием и инструментами для сельского хозяйства;
- 46.62 Торговля оптовая станками;
- 46.63 Торговля оптовая машинами и оборудованием для добычи полезных ископаемых и строительства;
- 46.64 Торговля оптовая машинами и оборудованием для текстильного, швейного и трикотажного производств;
- 46.66 Торговля оптовая прочей офисной техникой и оборудованием;
- 46.69 Торговля оптовая прочими машинами и оборудованием;

- 46.73 Торговля оптовая лесоматериалами, строительными материалами и санитарно-техническим оборудованием;
- 46.74 Торговля оптовая скобяными изделиями, водопроводным и отопительным оборудованием и принадлежностями;
- 46.75 Торговля оптовая химическими продуктами;
- 46.77 Торговля оптовая отходами и ломом;
- 46.90 Торговля оптовая неспециализированная;
- 49.4 Деятельность автомобильного грузового транспорта и услуги по перевозкам;
- 52.10 Деятельность по складированию и хранению;
- 52.21 Деятельность вспомогательная, связанная с сухопутным транспортом;
- 52.23 Деятельность вспомогательная, связанная с воздушным и космическим транспортом;
- 52.24 Транспортная обработка грузов;
- 52.29 Деятельность вспомогательная прочая, связанная с перевозками;
- 62.09 Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий, прочая;
- 63.11.1 Деятельность по созданию и использованию баз данных и информационных ресурсов;
- 71.12.12 Разработка проектов промышленных процессов и производств, относящихся к электротехнике, электронной технике, горному делу, химической технологии, машиностроению, а также в области промышленного строительства, системотехники и техники безопасности;
- 77.32 Аренда и лизинг строительных машин и оборудования» [21].

Предприятие имеет ИНН 6312147088, зарегистрировано по юридическому адресу: 443048, Самарская область, р-н Красноглинский, п. Красная Глинка, ул. Жигули, д.61, офис №1.

ООО «Электроаппарат» занимается производством и поставкой электротехнической продукции: производит запасные части к высоковольтным выключателям, занимается изготовлением блок-замков и электрощетков. Предприятие применяет современные технологии производства, позволяющие делать уникальные детали. Продукция завода имеет все необходимые сертификаты и лицензии [30].

Собственником ООО «Электроаппарат» является Белова Виктория Геннадьевна с долей 100%, она же является и директором предприятия. Уставный капитал составляет 20 т. р.

ООО «Электроаппарат» осуществляет свою деятельность в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и принципами бизнес-этики. Предприятие постоянно совершенствует свои процессы и технологии, чтобы улучшить качество продукции [42].

В своей деятельности ООО «Электроаппарат» руководствуется Уставом; Гражданским кодексом Российской Федерации [4]; Налоговым кодексом Российской Федерации [19]; Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью» [34]; Федеральным законом «О бухгалтерском учете» [35] и др. Эти другие нормативно-правовые акты регулируют основные аспекты деятельности ООО «Электроаппарат», такие как регистрация и управление организацией, налогообложение, ведение учёта и так далее. Среднесписочный состав ООО «Электроаппарат» по результатам 2022 г. составляет 18 человек. ООО «Электроаппарат» имеет линейно-функциональную структуру управления, где основные стратегические решения принимает руководитель компании, а на более низких уровнях иерархии расположены функциональные подразделения, которые отвечают за конкретные виды деятельности, такие как закупки, продажи, логистика, управление персоналом и бухгалтерия. Каждый из этих отделов выполняет

свою специфическую функцию и непосредственно подчиняется руководителю компании. Такая простая и четкая структура позволяет компании эффективно управлять бизнес-процессами, а также достигать поставленных целей. Она обеспечивает четкое распределение ответственности и обязанностей внутри организации и способствует более быстрой принятию решений. Кроме того, такая структура позволяет быстро реагировать на изменения внешней среды и реализовывать стратегические задачи компании. Бухгалтерская (финансовая) отчетность ООО «Электроаппарат» представлена в Приложении А (рисунок А.1, А.2), Приложении Б (рисунок Б.1, Б.2), Приложении В (рисунок В.1, В.2).

Ключевые финансовые показатели деятельности ООО «Электроаппарат» за период с 2020 г. по 2022 г. представлены в таблице 1 [48].

Таблица 1 - Ключевые финансовые показатели деятельности ООО «Электроаппарат» за период с 2020 по 2022 гг.

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2022 г. - 2020 г. (абс. изм.)	2022 г. - 2021 г. (абс. изм.)	2022 г. / 2020 г. (темп роста), %	2022 г. / 2021 г. (темп роста), %
Выручка, тыс. руб.	511896	735286	737954	226058	2668	144,16%	100,36%
Себестоимость продаж, тыс. руб.	391171	596657	605608	214437	8951	154,82%	101,50%
Валовая прибыль, тыс. руб.	120725	138629	132346	11621	-6283	109,63%	95,47%
Коммерческие расходы, тыс. руб.	20869	16238	4433	-16436	-11805	21,24%	27,30%
Управленческие расходы, тыс. руб.	35366	47776	62121	26755	14345	175,65%	130,03%
Прибыль от продаж, тыс. руб.	64490	74615	65792	1302	-8823	102,02%	88,18%
Доходы от участия в других организациях, тыс. руб.	2017	2691	3187	1170	496	158,01%	118,43%

Продолжение таблицы 1

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2022 г. - 2020 г. (абс. изм.)	2022 г. - 2021 г. (абс. изм.)	2022 г. / 2020 г. (темп роста), %	2022 г. / 2021 г. (темп роста), %
Проценты к получению, тыс. руб.	395	259	4158	3763	3899	1052,66%	1605,41%
Проценты к уплате, тыс. руб.	10132	12652	28775	18643	16123	284,00%	227,43%
Прочие доходы, тыс. руб.	183053	99315	86707	-96346	-12608	47,37%	87,31%
Прочие расходы, тыс. руб.	190127	93503	120963	-69164	27460	63,62%	129,37%
Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	49696	70725	10106	-39590	-60619	20,34%	14,29%
Чистая прибыль, тыс. руб.	39538	56834	7869	-31669	-48965	19,90%	13,85%
Рентабельность продаж, %	12,6%	10,1%	8,9%	-3,7%	-1,2%	X	X
Рентабельность продаж по чистой прибыли, %	7,7%	7,7%	1,1%	-6,7%	-6,7%	X	X
Средняя величина собственного капитала, тыс. руб.	30624	36558	39372	8748	2814	128,56%	107,70%
Рентабельность собственного капитала, %	129,1%	155,5%	20,0%	-	-	X	X
Средняя величина активов, тыс. руб.	141797	223824	340870	199074	117046	240,39%	152,29%
Рентабельность активов, %	27,9%	25,4%	2,3%	-25,6%	-23,1%	X	X

Динамика выручки, прибыли от продаж, а также чистой прибыли ООО «Электроаппарат» за период с 2020 г. по 2022 г. отражена на рисунке 2.

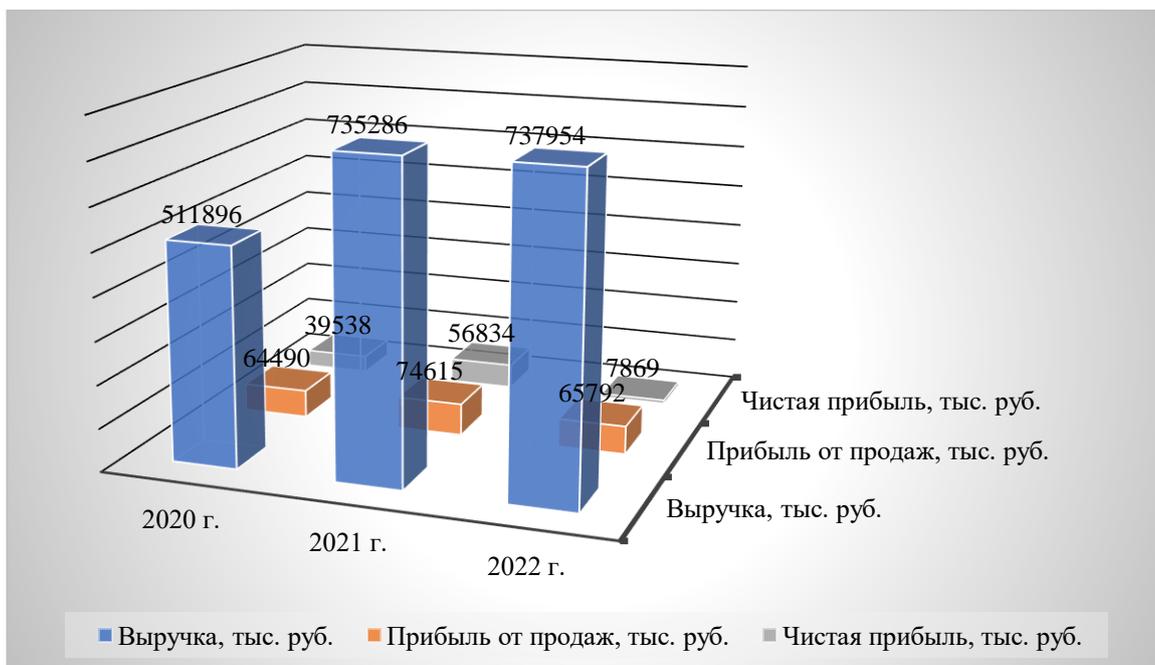


Рисунок 2 – Динамика выручки, прибыли от продаж, чистой прибыли ООО «Электроаппарат» за период с 2020 г. по 2022 г.

В 2022 г. выручка ООО «Электроаппарат» выросла на 44,16% по сравнению с 2020 г., при этом изменение выручки по сравнению с 2021 г. незначительное (на 0,36%).

Себестоимость продаж в 2022 г. значительно выросла на 54,82% по сравнению с 2020 г., рост по сравнению с 2021 г. составил 1,50%. Валовая прибыль ООО «Электроаппарат» в 2022 г. выросла на 9,63% по отношению к 2020 г., но снизилась на 4,53% по отношению к 2021 г.

Коммерческие расходы ООО «Электроаппарат» включают в себя транспортные расходы. Коммерческие расходы в 2022 г. значительно снизились на 16436 т. р. (на 78,76%) по сравнению с 2020 г., на 11805 т. р. (на 72,70%) по сравнению с 2021 г.

Управленческие расходы ООО «Электроаппарат» в основном включают в себя зарплату управленческого персонала с учётом страховых взносов, управленческие расходы выросли на 75,65% по сравнению с 2020 г., на 30,03% по сравнению с 2021 г. [49].

Прибыль от продаж ООО «Электроаппарат» в результате выросла на 2,02% в 2022 г. по сравнению с 2020 г., но снизилась на 11,82% по сравнению с 2021 г.

Чистая прибыль ООО «Электроаппарат» показала существенное снижение. Это связано в том числе с существенным снижением прочих доходов и одновременным ростом прочих расходов. Также значительно выросли проценты к уплате. В результате чистая прибыль ООО «Электроаппарат» в 2022 г. снизилась на 31669 т. р. (на 80,10%) по сравнению с 2020 г., на 48965 т. р. (на 86,15%) по сравнению с 2021 г., составив в 2022 г. величину 7869 т. р.

Динамика показателей рентабельности ООО «Электроаппарат» за период с 2020 г. по 2022 г. отражена на рисунке 3.



Рисунок 3 – Динамика показателей рентабельности ООО «Электроаппарат» за период с 2020 г. по 2022 г.

Наблюдается снижение показателей рентабельности в течение анализируемого периода. Рентабельность продаж снизилась с 12,6% в 2020 г. до 8,9% в 2022 г. Это означает, что предприятие стало менее прибыльным в производстве продуктов или услуг.

Рентабельность по чистой прибыли оставалась стабильной на уровне 7,7% в 2020 и 2021 гг., но снизилась до 1,1% в 2022 г. Это говорит о том, что ООО «Электроаппарат» стало менее эффективным с точки зрения управления расходами и контроля над издержками [50].

Рентабельность собственного капитала была очень высокой в 2020 г. (129,1%), так как собственный капитал занимает малую долю в структуре источников финансирования деятельности предприятия, однако показатель снизился до 20% в 2022 г. в результате существенного снижения чистой прибыли.

Рентабельность активов также снизилась с 27,9% в 2020 г. до 2,3% в 2022 г. Это означает, что предприятие менее эффективно использует свои активы для генерации прибыли [51].

Анализ финансовых результатов позволил сделать вывод о том, что предприятие функционирует эффективно, прибыль от продаж, чистая прибыль положительные. Выручка показывает рост, однако затраты тоже увеличиваются, в результате прибыль от продаж и чистая прибыль существенно уменьшились. Показатели рентабельности также снизились. Это свидетельствует о том, что необходимо усилить контроль за расходами [43].

2.2 Анализ структуры и динамики бухгалтерского баланса ООО «Электроаппарат»

ООО «Электроаппарат» будет проанализировано с помощью нескольких методов для оценки вероятности банкротства. Так, будут изучены структура и динамика бухгалтерского баланса предприятия, рассчитаны

различные показатели платежеспособности, а также будут применены отдельные модели для оценки вероятности банкротства [44].

Анализ динамики основных разделов бухгалтерского баланса представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Анализ динамики основных разделов бухгалтерского баланса ООО «Электроаппарат» на конец 2020-2022 гг.

Показатель	31.12.2020 г.	31.12.2021 г.	31.12.2022 г.	2022 г. - 2020 г. (абс. изм.)	2022 г. - 2021 г. (абс. изм.)	2022 г. / 2020 г. (темпа роста), %	2022 г. / 2021 г. (темпа роста), %
Внеоборотные активы, тыс. руб.	11400	41211	34621	23221	-6590	303,69%	84,01%
Оборотные активы, тыс. руб.	173260	221777	384131	210871	162354	221,71%	173,21%
Собственный капитал, тыс. руб.	34678	38438	40305	5627	1867	116,23%	104,86%
Долгосрочные обязательства, тыс. руб.	34138	55570	165514	131376	109944	484,84%	297,85%
Краткосрочные обязательства, тыс. руб.	115844	168980	212933	97089	43953	183,81%	126,01%
Валюта баланса (активы), тыс. руб.	184660	262988	418752	234092	155764	226,77%	159,23%

Активы ООО «Электроаппарат» на протяжении всего анализируемого периода показывают положительную динамику, за два года прирост активов составил 126,77%.

Величина внеоборотных активов выросла на 203,69% за последние два года, при этом за 2022 г. величина внеоборотных активов снизилась на 15,99%. Внеоборотные активы представлены в основном основными средствами, которые показали ту же динамику [45].

Значение оборотных активов значительно увеличилось к 31.12.2022 г. – на 121,71% по сравнению с 31.12.2020 г. (за два года) и на 73,21% по сравнению с 31.12.2021 г. (за последний 2022 г.). Это связано в основном с увеличением запасов и дебиторской задолженности, также увеличились денежные средства и денежные эквиваленты.

Собственный капитал также показывает рост на 16,23% за два последних года, в том числе на 4,86% за последний 2022 г. Этот рост связан с увеличением нераспределённой прибыли.

Долгосрочные обязательства увеличились за последние два года на 384,84%, в том числе за последний 2022 г. – на 197,85%. Этот рост связан с тем, что предприятие взяло на себя больше долгосрочных обязательств, чтобы инвестировать в развитие бизнеса.

Краткосрочные обязательства также увеличились: за последние два года на 83,81%, в том числе за последний 2022 г. – на 26,01%. То есть предприятие получило больше краткосрочных кредитов для покрытия своих операционных расходов.

Бухгалтерский баланс ООО «Электроаппарат» показывает увеличение активов и обязательств, что может свидетельствовать о росте бизнеса, но также требует осторожности, так как увеличение обязательств может привести к финансовой нестабильности в будущем.

Далее представлен анализ структуры основных разделов бухгалтерского баланса предприятия (таблица 3).

Таблица 3 – Анализ структуры основных разделов бухгалтерского баланса ООО «Электроаппарат» на конец 2020-2022 гг.

Показатель	Доля в валюте баланса, %		
	31.12.2020 г.	31.12.2021 г.	31.12.2022 г.
Внеоборотные активы, тыс. руб.	6,2%	15,7%	8,3%

Продолжение таблицы 3

Показатель	Доля в валюте баланса, %		
	31.12.2020 г.	31.12.2021 г.	31.12.2022 г.
Оборотные активы, тыс. руб.	93,8%	84,3%	91,7%
Собственный капитал, тыс. руб.	18,8%	14,6%	9,6%
Долгосрочные обязательства, тыс. руб.	18,5%	21,1%	39,5%
Краткосрочные обязательства, тыс. руб.	62,7%	64,3%	50,8%
Валюта баланса (активы) , тыс. руб.	100,0%	100,0%	100,0%

Что касается структуры капитала ООО «Электроаппарат», то собственный капитал на конец анализируемого периода составляет лишь 9,6% от всех источников финансирования деятельности предприятия, в то время как на долю долгосрочных обязательств приходится 39,5%, краткосрочных – 50,8%.

Важно обратить внимание на изменения в структуре источников финансирования деятельности предприятия. Доля собственного капитала в валюте баланса уменьшилась за два года с 18,8% до 9,6%. Доля долгосрочных и краткосрочных обязательств в валюте баланса увеличилась в 2021 и 2022 гг., важно отметить значительный рост доли долгосрочных обязательств – с 18,5% до 39,5%.

То есть ООО «Электроаппарат» сильно зависит от заёмных источников финансирования.

На конец анализируемого периода доля оборотных активов составила 91,7%, доля внеоборотных активов – 8,3%.

Далее в таблице 4 представлена более подробно структура активов ООО «Электроаппарат».

Таблица 4 – Анализ структуры активов ООО «Электроаппарат» на конец 2020-2022 гг.

Показатель	Доля в валюте баланса, %		
	31.12.2020 г.	31.12.2021 г.	31.12.2022 г.
Нематериальные активы	0,00%	0,00%	0,02%
Основные средства	5,96%	13,55%	6,43%
Отложенные налоговые активы	0,21%	2,12%	1,82%
Запасы	7,08%	6,46%	19,14%
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	0,42%	3,47%	0,00%
Дебиторская задолженность	53,74%	57,06%	58,21%
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	27,15%	11,80%	7,41%
Денежные средства и денежные эквиваленты	4,48%	4,88%	6,85%
Прочие оборотные активы	0,95%	0,67%	0,12%
Валюта баланса (активы) , тыс. руб.	100,00%	100,00%	100,00%

Важно заметить, что наибольшую долю в активах занимает дебиторская задолженность – 58,21%, причём эта доля из года в год растёт. Также достаточно высокая доля у запасов – 19,14%, эта доля также показывает существенный рост. При этом доля краткосрочных финансовых вложений снизилась с 27,15% до 7,41%. То есть в целом прослеживается тенденция увеличения менее ликвидных активов, снижения более ликвидных активов.

Анализ динамики бухгалтерского баланса ООО «Электроаппарат» показал, что активы предприятия растут, причём рост активов произошёл в основном за счёт заёмных источников финансирования. Величина и доля запасов и дебиторской задолженности увеличиваются в большей степени,

денежных средств и денежных эквивалентов – в меньшей степени. Доля собственного капитала крайне низкая, что свидетельствует о зависимости предприятия от заёмных источников финансирования.

2.3 Анализ платёжеспособности и оценка вероятности банкротства ООО «Электроаппарат»

В таблице 5 представлен анализ ликвидности бухгалтерского баланса ООО «Электроаппарат» на 31.12.2022 г.

Таблица 5 – Анализ ликвидности бухгалтерского баланса ООО «Электроаппарат» на 31.12.2022 гг.

Излишек/недостаток платежных средств	Значение на 31.12.2022 г., тыс. руб.	Соответствие норме
A1 – П1	-74 864	Нет
A2 – П2	+165 406	Да
A3 – П3	-84 858	Нет
A4 – П4	-5 684	Да
Выполнение условия ликвидности баланса		Нет

На конец 2022 г. у ООО «Электроаппарат» не соблюдается условие абсолютной ликвидности бухгалтерского баланса, это связано в основном с чрезмерно высокой величиной и долей дебиторской задолженности в структуре активов.

Далее в таблице 6 представлен анализ коэффициентов ликвидности и финансовой устойчивости предприятия.

Таблица 6 – Анализ коэффициентов ликвидности и финансовой устойчивости ООО «Электроаппарат» на конец 2020-2022 гг.

Показатель	31.12.2020 г.	31.12.2021 г.	31.12.2022 г.	2022 г. - 2020 г. (абс. изм.)	2022 г. - 2021 г. (абс. изм.)
Коэффициент текущей ликвидности	1,5	1,31	1,8	+0,3	+0,49
Коэффициент быстрой ликвидности	1,36	1,15	1,43	+0,07	+0,28
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,5	0,26	0,28	-0,22	+0,02
Коэффициент автономии	0,19	0,15	0,1	-0,09	-0,05
Коэффициент покрытия инвестиций	0,37	0,36	0,49	+0,12	+0,13
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,13	-0,01	0,01	-0,12	+0,02

Более наглядно динамика коэффициентов ликвидности представлена на рисунке 4.

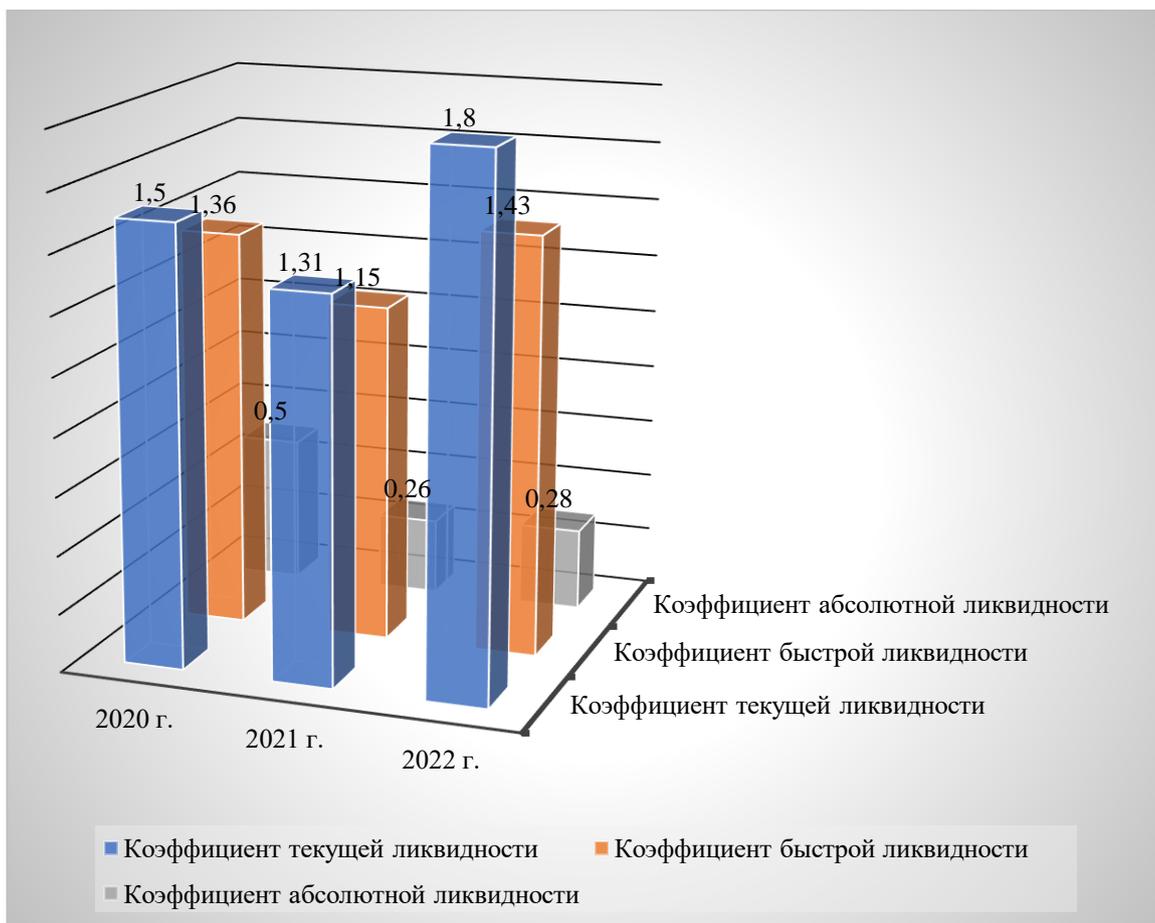


Рисунок 4 – Динамика коэффициентов ликвидности ООО «Электроаппарат» на конец 2020-2022 гг.

Из трёх коэффициентов на конец анализируемого периода нормы достигают коэффициент быстрой ликвидности и коэффициент абсолютной ликвидности. При этом коэффициент текущей ликвидности не достигает нормы, это связано с высокой долей краткосрочных обязательств предприятия.

Показатели финансовой устойчивости все находятся за пределами нормы, это связано с крайне низкой долей собственного капитала предприятия и высокой долей краткосрочных обязательств.

В таблице 7 представлена оценка вероятности банкротства ООО «Электроаппарат» на 31.12.2022 г, которая выполнена с использованием пятифакторной модели Альтмана.

Таблица 7 – Оценка вероятности банкротства ООО «Электроаппарат» на 31.12.2022 г. по пятифакторной модели Альтмана

Показатель	Значение на 31.12.2022 г.	Значение · Множитель
X1	0,41	0,29
X2	0,1	0,08
X3	0,09	0,29
X4	0,11	0,04
X5	1,76	1,76
Итого		2,47

Ввиду того, значение находится в промежутке от 1,23 до 2,9, то вероятность банкротства можно оценить как среднюю.

В таблице 8 представлена оценка вероятности банкротства ООО «Электроаппарат» на 31.12.2022 г, которая выполнена с использованием модели Таффлера-Тишоу.

Таблица 8 – Оценка вероятности банкротства ООО «Электроаппарат» на 31.12.2022 г. по модели Таффлера-Тишоу

Показатель	Значение на 31.12.2022 г.	Значение · Множитель
X1	0,05	0,03
X2	1,02	0,13
X3	0,51	0,09
X4	1,76	0,28
Итого		0,53

Так как значение показателя превышает 0,3, то это свидетельствует о том, что вероятность банкротства предприятия достаточно низкая в соответствии с моделью Таффлера-Тишоу.

Резюмируя результаты проведённой оценки, следует отметить, что модель Альтмана определила среднюю вероятность банкротства, тогда как

модель Таффлера-Тишоу показала, что вероятность банкротства является низкой.

Проведённый во втором разделе анализ позволил сделать выводы:

– Объект исследования – ООО «Электроаппарат» – занимается производством и поставкой электротехнической продукции: производит запасные части к высоковольтным выключателям, занимается изготовлением блок-замков и электрощетков.

– Анализ финансовых результатов позволил сделать вывод о том, что предприятие функционирует эффективно, прибыль от продаж, чистая прибыль положительные. Выручка показывает рост, однако затраты тоже увеличиваются, в результате прибыль от продаж и чистая прибыль существенно уменьшились, как и показатели рентабельности.

– Анализ динамики бухгалтерского баланса показал, что активы предприятия растут, причём рост активов произошёл в основном за счёт заёмных источников финансирования. Величина и доля запасов и дебиторской задолженности увеличиваются в большей степени, денежных средств и денежных эквивалентов – в меньшей степени. Доля собственного капитала крайне низкая, что свидетельствует о зависимости предприятия от заёмных источников финансирования.

– На конец 2022 г. у ООО «Электроаппарат» не соблюдается условие абсолютной ликвидности бухгалтерского баланса. Коэффициент текущей ликвидности не достигает нормы, показатели финансовой устойчивости не соответствуют норме.

– Модель Альтмана определила среднюю вероятность банкротства, тогда как модель Таффлера-Тишоу показала, что вероятность банкротства является низкой..

3 Направления снижения вероятности банкротства ООО «Электроаппарат»

3.1 Рекомендации снижению вероятности банкротства ООО «Электроаппарат»

Итак, во втором разделе бакалаврской работы выявлены проблемные аспекты в деятельности ООО «Электроаппарат»:

- анализ структуры и динамики бухгалтерского баланса показал низкую долю собственного капитала предприятия; чрезмерно высокую долю краткосрочных обязательств; высокую величину и долю дебиторской задолженности в структуре активов;
- анализ платёжеспособности показал несоблюдение условия абсолютной ликвидности бухгалтерского баланса; несоответствие норме коэффициента текущей ликвидности; несоответствие норме всех показателей финансовой устойчивости;
- оценка вероятности банкротства показала, что вероятность банкротства в соответствии с моделью Альтмана – средняя.

В связи с этим необходимо разработать рекомендации, направленные на повышение платёжеспособности ООО «Электроаппарат» и, как следствие, снижение вероятности его банкротства.

Так, рекомендации должны быть направлены на снижение дебиторской задолженности, а также на рост собственного капитала и снижение краткосрочных обязательств предприятия.

С целью совершенствования кредитной политики и снижения дебиторской задолженности ООО «Электроаппарат» предлагаются следующие рекомендации:

- Ограничить кредитный лимит для каждого покупателя на основе его кредитной истории и платёжеспособности. Это позволит

контролировать объемы кредитования и уменьшить дебиторскую задолженность.

– Уменьшить сроки кредита для покупателей, особенно для новых клиентов, чтобы сократить риски неоплаты товаров. Можно также предоставлять скидки за оплату товаров в течение определенного периода времени.

– Использовать современные программы для контроля за платежами и уведомлений о задолженности. Это поможет оперативно реагировать на проблемы с оплатой и уменьшить риски неоплаты товаров.

– Внедрить платёжный календарь для усиления контроля за дебиторской задолженностью и соответственно риском ликвидности.

Согласно экспертной оценке, предлагаемые рекомендации позволят снизить величину дебиторской задолженности на 22%. Данные средства высвободятся в пользу наиболее ликвидных активов.

Увеличение собственного капитала возможно за счёт изменения политики предприятия по распределению чистой прибыли. В таблице 9 представлена информация о распределении чистой прибыли между собственниками из отчётов об изменении капитала.

Таблица 9 – Распределение чистой прибыли между собственниками ООО «Электроаппарат» по результатам 2018-2022 гг.

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Чистая прибыль	8622	17808	39538	56834	7869
- распределение между собственниками	4563	0	31430	53194	6003
- увеличение нераспределённой прибыли за счёт чистой прибыли	4057	17808	8108	3640	1866

Так, если бы на протяжении последних трёх лет чистая прибыль вся направлялась бы на увеличение собственного капитала предприятия, то нераспределённая прибыль была бы больше на 90627 т. р.

Далее будет представлен расчёт экономической эффективности предлагаемых рекомендаций.

3.2 Расчёт экономической эффективности предлагаемых рекомендаций

Прежде всего, необходимо представить изменения в структуре бухгалтерского баланса и пересчитать показатели платёжеспособности предприятия, а также оценить вероятность банкротства.

Так, прогнозируемые изменения в структуре бухгалтерского баланса анализируемого предприятия после внедрения рекомендаций представлены в таблице 10.

Таблица 10 – Изменения в структуре бухгалтерского баланса ООО «Электроаппарат» после внедрения рекомендаций

Показатель	Значение показателя, тыс. руб.		Абсолютное изменение, тыс. руб.
	на 31.12.2022 г.	на прогнозную дату	
Внеоборотные активы	34621	34621	0
Оборотные активы	384131	384131	0
- дебиторская задолженность	243739	190116	-53623
- денежные средства и денежные эквиваленты	28698	82321	53623
Капитал и резервы	40305	130932	+90627

Продолжение таблицы 10

Показатель	Значение показателя, тыс. руб.		Абсолютное изменение, тыс. руб.
	на 31.12.2022 г.	на прогнозную дату	
- нераспределённая прибыль	40285	130912	+90627
Долгосрочные обязательства	165514	165514	0
Краткосрочные обязательства	212933	122306	-90627
- заёмные средства	68929	38929	-30000
- кредиторская задолженность	134600	73973	-60627
Валюта баланса	418752	418752	0

Далее необходимо рассчитать, как предлагаемая структура бухгалтерского баланса отразится на показателях платёжеспособности предприятия и на вероятность банкротства.

Анализ структуры капитала после внедрения рекомендаций представлен в таблице 11.

Таблица 11 – Анализ структуры капитала после внедрения рекомендаций ООО «Электроаппарат» после внедрения рекомендаций

Показатель	31.12.2022 г.		Прогноз		Динамика	
	Величина показателя	Доля в валюте баланса, %	Величина показателя	Доля в валюте баланса, %	Величина показателя	Доля в валюте баланса, %
Собственный капитал, тыс. руб.	40305	9,6%	130932	31,3%	90627	21,7%
Долгосрочные обязательства, тыс. руб.	165514	39,5%	165514	39,5%	0	0,0%

Продолжение таблицы 11

Показатель	31.12.2022 г.		Прогноз		Динамика	
	Величина показателя	Доля в валюте баланса, %	Величина показателя	Доля в валюте баланса, %	Величина показателя	Доля в валюте баланса, %
Краткосрочные обязательства, тыс. руб.	212933	50,8%	122306	29,2%	-90627	-21,6%
Валюта баланса (активы), тыс. руб.	418752	100,0%	418752	100,0%	0	0,0%

Если на конец 2022 г. собственный капитал ООО «Электроаппарат» составляет лишь 9,6% от всех источников финансирования деятельности предприятия, то в ближайшие годы при внедрении рекомендаций ожидается рост доли собственного капитала ООО «Электроаппарат» до 31,3%, в долгосрочной перспективе доля может достигать более 50%, то есть соответствовать норме.

Также ожидается снижение доли краткосрочных обязательств в валюте баланса с 50,8% до 29,2%.

Изменение структуры капитала в пользу собственных средств позволит увеличить финансовую устойчивость и платёжеспособность предприятия, снизит зависимость ООО «Электроаппарат» от заёмных источников финансирования.

Снижение дебиторской задолженности в пользу денежных средств и денежных эквивалентов и снижение краткосрочных обязательств за счёт собственных средств улучшит показатели платёжеспособности анализируемого предприятия.

Далее в таблице 12 представлен анализ коэффициентов ликвидности и финансовой устойчивости предприятия после внедрения рекомендаций.

Таблица 12 – Анализ коэффициентов ликвидности и финансовой устойчивости ООО «Электроаппарат» после внедрения рекомендаций

Показатель	Значение показателя		Абсолютное изменение
	на 31.12.2022 г.	на прогнозную дату	
Коэффициент текущей ликвидности	1,8	3,14	+1,34
Коэффициент быстрой ликвидности	1,43	2,48	+1,05
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,28	0,93	+0,65
Коэффициент автономии	0,1	0,31	+0,21
Коэффициент покрытия инвестиций	0,49	0,71	+0,22
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,01	0,25	+0,24

Динамика показателей ликвидности предприятия до и после внедрения рекомендаций представлена на рисунке 5.

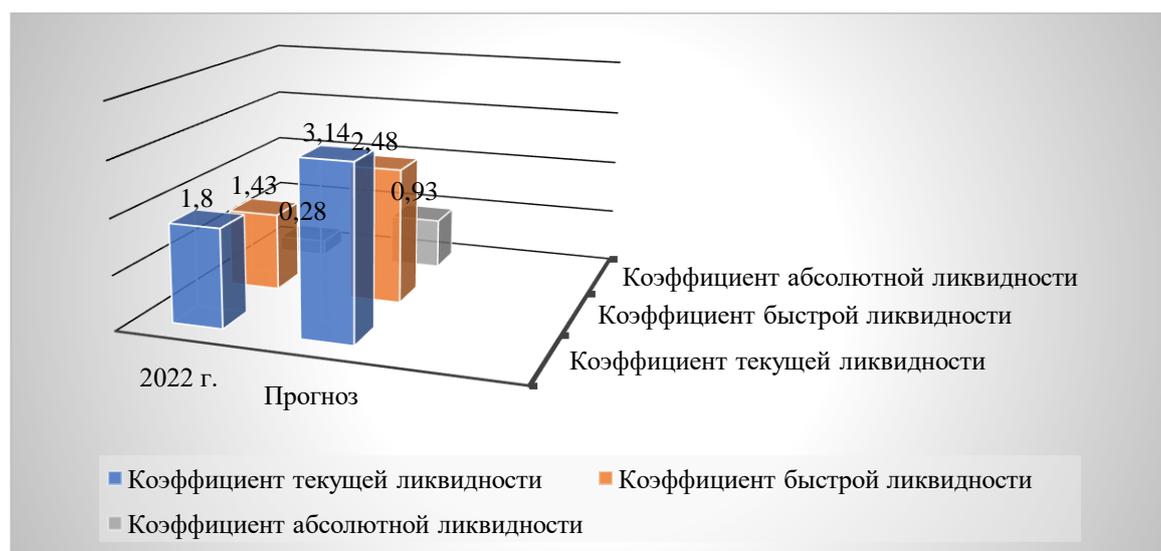


Рисунок 5 – Динамика коэффициентов ликвидности ООО «Электроаппарат» до и после внедрения рекомендаций

Коэффициенты ликвидности существенно улучшат свои значения, показатель текущей ликвидности достигнет нормы.

Динамика показателей финансовой устойчивости предприятия до и после внедрения рекомендаций представлена на рисунке 6.

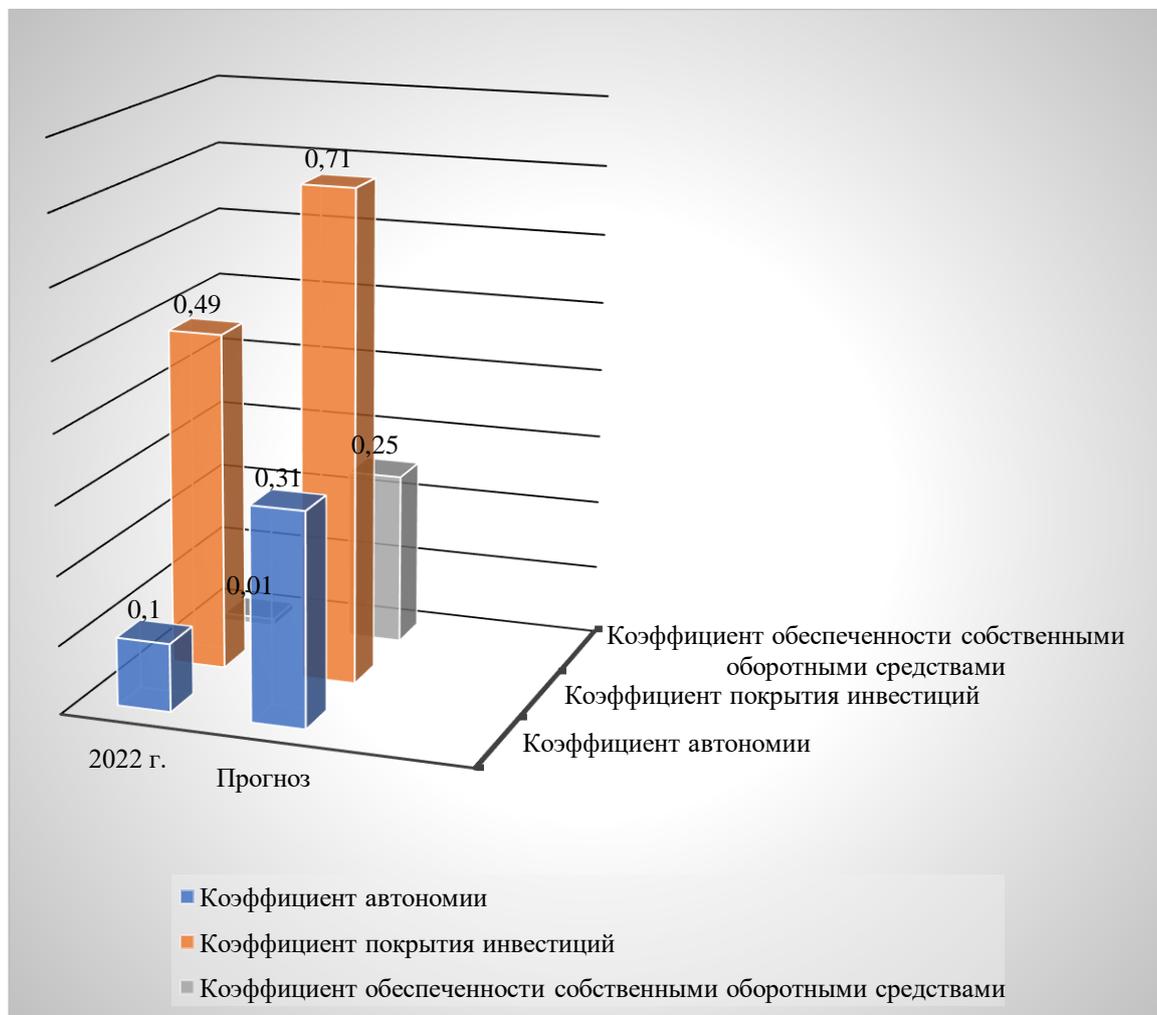


Рисунок 6 – Динамика коэффициентов финансовой устойчивости ООО «Электроаппарат» до и после внедрения рекомендаций

Важно заметить, что благодаря увеличению собственного капитала все показатели финансовой устойчивости улучшатся, так как коэффициент автономии увеличится существенно с 0,1 до 0,31, коэффициент покрытия инвестиций достигнет нормы с увеличением с 0,49 до 0,71, а коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами также достигнет нормативного значения, увеличившись с 0,01 до 0,25.

В таблице 13 проведена оценка вероятности банкротства предприятия после внедрения рекомендаций на основании пятифакторной модели Альтмана.

Таблица 13 – Оценка вероятности банкротства ООО «Электроаппарат» после внедрения рекомендаций по пятифакторной модели Альтмана

Показатель	Значение после внедрения рекомендаций	Значение · Множитель
X1	0,63	0,45
X2	0,31	0,26
X3	0,09	0,29
X4	0,45	0,19
X5	1,76	1,76
Итого		2,95

Согласно модели Альтмана, оценка вероятности банкротства превысит 2,9, что говорит о том, что вероятность банкротства считается низкой, тогда как до применения предложенных рекомендаций, вероятность банкротства была оценена как средняя.

Расчёты показали, что предлагаемые рекомендации значительно увеличат платёжеспособность и финансовую устойчивость ООО «Электроаппарат», а также снизят вероятность его банкротства.

Итак, третий раздел исследования позволяет сделать следующие выводы:

- отмечено, что рекомендации должны быть направлены на снижение дебиторской задолженности, а также на рост собственного капитала и снижение краткосрочных обязательств предприятия;
- с целью совершенствования кредитной политики и снижения дебиторской задолженности ООО «Электроаппарат» предлагается: ограничить кредитный лимит для каждого покупателя на основе его кредитной истории и платежеспособности; уменьшить сроки кредита для покупателей; предоставлять скидки за оплату товаров в течение определенного периода времени; использовать современные программы для контроля за платежами и уведомлений о задолженности; внедрить платёжный календарь для усиления контроля за дебиторской задолженностью и соответственно риском ликвидности;
- увеличение собственного капитала возможно за счёт изменения политики предприятия по распределению чистой прибыли. Так, если бы на протяжении последних трёх лет чистая прибыль вся направлялась бы на увеличение собственного капитала предприятия, то нераспределённая прибыль была бы больше на 90627 т. р.;
- спрогнозированы изменения в структуре бухгалтерского баланса анализируемого предприятия после внедрения рекомендаций, а именно снижение дебиторской задолженности, рост денежных средств и денежных эквивалентов, рост нераспределённой прибыли, снижение краткосрочных обязательств;
- коэффициенты ликвидности существенно улучшат свои значения, показатель текущей ликвидности достигнет нормы. Благодаря увеличению собственного капитала все показатели финансовой устойчивости улучшатся, так как коэффициент автономии увеличится существенно с 0,1 до 0,31, коэффициент покрытия инвестиций достигнет нормы с увеличением с 0,49 до 0,71, а коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами также достигнет нормативного значения, увеличившись с 0,01 до 0,25;

- согласно модели Альтмана, оценка вероятности банкротства превысит 2,9, что говорит о том, что вероятность банкротства считается низкой, тогда как до применения предложенных рекомендаций, вероятность банкротства была оценена как средняя;
- расчёты показали, что предлагаемые рекомендации значительно увеличат платёжеспособность и финансовую устойчивость ООО «Электроаппарат», а также снизят вероятность банкротства предприятия.

Заключение

Основной нормативно-правовой акт, регулирующий банкротство, – Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)», законодатель отмечает, что банкротство и несостоятельность – это равнозначные понятия. Многие исследователи связывают понятие банкротства с неплатёжеспособностью, отмечая, что банкротство представляет собой процесс, который возникает, когда предприятие не в состоянии выполнить свои финансовые обязательства перед кредиторами. Также исследователи отмечают, что причиной банкротства может выступать не только неплатёжеспособность, но также и другие причины, такие как недостаточная эффективность управления организацией, изменение экономической ситуации на рынке, недостаточное финансирование и т.д. Для предотвращения банкротства необходимо правильно управлять финансами предприятия, разрабатывать эффективную стратегию развития и управлять рисками.

Для оценки вероятности банкротства предприятия используют различные методики. Сформулированный алгоритм оценки вероятности банкротства предприятий основан на анализе литературных источников и включает следующие шаги: изучение структуры и динамики бухгалтерского баланса, анализ показателей платёжеспособности, а также оценка вероятности банкротства на основе имеющихся моделей.

Для проведения оценки вероятности банкротства предприятия используется информация из различных источников, включая бухгалтерскую (финансовую) отчетность, рыночные данные, отчеты аудиторов, новости и отзывы, а также информация об управлении компанией (в том числе годовые отчёты).

Объект исследования – ООО «Электроаппарат» – занимается производством и поставкой электротехнической продукции: производит запасные части к высоковольтным выключателям, занимается изготовлением блок-замков и электрощетков.

Анализ финансовых результатов позволил сделать вывод о том, что предприятие функционирует эффективно, прибыль от продаж, чистая прибыль положительные. Выручка показывает рост, однако затраты тоже увеличиваются, в результате прибыль от продаж и чистая прибыль существенно уменьшились, как и показатели рентабельности. Это свидетельствует о том, что необходимо усилить контроль за расходами.

Анализ динамики бухгалтерского баланса ООО «Электроаппарат» показал, что активы предприятия растут, причём рост активов произошёл в основном за счёт заёмных источников финансирования. Величина и доля запасов и дебиторской задолженности увеличиваются в большей степени, денежных средств и денежных эквивалентов – в меньшей степени. Доля собственного капитала крайне низкая, что свидетельствует о зависимости предприятия от заёмных источников финансирования.

На конец 2022 г. у ООО «Электроаппарат» не соблюдается условие абсолютной ликвидности бухгалтерского баланса. Коэффициент текущей ликвидности не достигает нормы, показатели финансовой устойчивости не соответствуют норме.

Модель Альтмана определила среднюю вероятность банкротства, тогда как модель Таффлера-Тишоу показала, что вероятность банкротства является низкой.

Отмечено, что рекомендации должны быть направлены на снижение дебиторской задолженности, а также на рост собственного капитала и снижение краткосрочных обязательств предприятия.

С целью совершенствования кредитной политики и снижения дебиторской задолженности ООО «Электроаппарат» предлагается: ограничить кредитный лимит для каждого покупателя на основе его кредитной истории и платежеспособности; уменьшить сроки кредита для покупателей; предоставлять скидки за оплату товаров в течение определенного периода времени; использовать современные программы для контроля за платежами и уведомлений о задолженности; внедрить платёжный календарь для усиления

контроля за дебиторской задолженностью и соответственно риском ликвидности.

Увеличение собственного капитала возможно за счёт изменения политики предприятия по распределению чистой прибыли. Так, если бы на протяжении последних трёх лет чистая прибыль вся направлялась бы на увеличение собственного капитала предприятия, то нераспределённая прибыль была бы больше на 90627 т. р.

Спрогнозированы изменения в структуре бухгалтерского баланса анализируемого предприятия после внедрения рекомендаций, а именно снижение дебиторской задолженности, рост денежных средств и денежных эквивалентов, рост нераспределённой прибыли, снижение краткосрочных обязательств.

Коэффициенты ликвидности существенно улучшат свои значения, показатель текущей ликвидности достигнет нормы. Благодаря увеличению собственного капитала все показатели финансовой устойчивости улучшатся, так как коэффициент автономии увеличится существенно с 0,1 до 0,31, коэффициент покрытия инвестиций достигнет нормы с увеличением с 0,49 до 0,71, а коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами также достигнет нормативного значения, увеличившись с 0,01 до 0,25.

Согласно модели Альтмана, оценка вероятности банкротства превысит 2,9, что говорит о том, что вероятность банкротства считается низкой, тогда как до применения предложенных рекомендаций вероятность банкротства была оценена как средняя.

Расчёты показали, что предлагаемые рекомендации значительно увеличат платёжеспособность и финансовую устойчивость ООО «Электроаппарат», а также снизят вероятность банкротства предприятия.

Список используемой литературы

- 1 Абрамова М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: учебно-практическое пособие. М.: «Дело и Сервис», 2018. 325 с.
- 2 Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента: Учебное пособие. М.: Финансы и статистика, 2019. 423 с.
- 3 Вялых Д.С. Количественные модели оценки вероятности банкротства и возможность их применения в отечественной практике диагностики банкротства / Д. С. Вялых // Вопросы современной науки: новые достижения : Материалы Международной (заочной) научно-практической конференции, София, 17 февраля 2020 года / под общей редакцией А.И. Вострецова. – София: Научно-издательский центр «Мир науки» (ИП Вострецов Александр Ильич), 2020. С. 34-44.
- 4 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 26.10.2021 г.) [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения 15.01.2023 г.).
- 5 Голубенко Н.А., Бессонова Е.А. Анализ финансового состояния предприятия: практический аспект // Актуальные проблемы бухгалтерского учета, анализа и аудита : Материалы XII Всероссийской молодежной научно-практической конференции, в 2-х томах, Курск, 07 мая 2020 года / Отв. ред. Е.А. Бессонова. Том 1. Курск: Юго-Западный государственный университет, 2020. С. 175-179.
- 6 Довлетмурзаева М.А., Абдокова Л.З. Теоретические основы банкротства предприятия: сущность, признаки и последствия // Вестник Академии знаний. 2021. № 47(6). С. 130-133.
- 7 Жокабине Н.Ф. Финансовая устойчивость и платежеспособность в системе приоритетов финансового управления // Экономика. Менеджмент. Инновации. 2018. № 4(16). С. 3-9.

8 Изотов А.В., Куприн А.А. Экономическая сущность несостоятельности (банкротства) в системе регулирования субъектов хозяйствования и его место в рыночной экономике // Экономика и управление народным хозяйством (Санкт-Петербург). 2022. № 17(19). С. 33-38.

9 Каримова Е.О. Понятие и сущность банкротства // Перо науки. 2021. № 32. С. 7-11.

10 Кипчатов А.Р. Методики и направления анализа финансового состояния и финансовых результатов организации: сравнение российского и зарубежного опыта // Вектор экономики. 2021. № 1(55). С. 30.

11 Кобелева И.В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности коммерческих организаций : учеб. пособие / И.В. Кобелева, Н.С. Ивашина. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : ИНФРА-М, 2019. 292 с.

12 Кобозева Н.В. Банкротство: учет, анализ, аудит : практическое пособие / Москва : Магистр : ИНФРА-М, 2023. 208 с.

13 Ковалев В.В., Волкова О.Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. М.: ТК Велби: Проспект, 2018. 424 с.

14 Кочетков Е.П. Восстановление платежеспособности организаций в процедурах банкротства: сущность, методология обоснования, формы и критерии восстановления // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2019. Т. 12. № 1(347). С. 38-56.

15 Липчиу Н.В., Бачу Т.Н. К вопросу о модели Альтмана для оценки банкротства организации // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты : сборник научных статей 10-й Международной научно-практической конференции : в 2 т., Курск, 26–27 ноября 2020 года. Том 1. Курск: Юго-Западный государственный университет, 2020. С. 271-274.

16 Лямкин И.И., Шершнева О.И. Снижение риска банкротства на основе использования моделей оценки вероятности банкротства предприятий в российской экономике // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2019. № 6-1. С. 80-84.

17 Мамедова А.Д. Банкротство организаций и меры по его предупреждению // Наука. 2017. № 1 (3). С. 155-158.

18 Мусатова Е.В., Макарова Л.М. Оценка вероятности банкротства в системе экономической безопасности предприятия // Форум. Серия: Гуманитарные и экономические науки. 2019. № 1(18). С. 170-174.

19 Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 28.12.2022 г.) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ (дата обращения 16.02.2023 г.).

20 Олейник М.А., Колесниченко А.Б. Сущность, основные аспекты и признаки банкротства в Российской Федерации // Естественно-гуманитарные исследования. 2019. № 23(1). С. 36-38.

21 Официальный сайт ООО «Электроаппарат» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://elektroaparat.ru/> (дата обращения 05.04.2023 г.).

22 Пласкова Н. С. Экономический анализ: учебник / Н.С. Пласкова, Н.А. Проданова. М. : ИНФРА-М, 2021. 324 с.

23 Попова Н. С. К вопросу об определении и сущности понятий несостоятельности и банкротства / Н.С. Попова, Л.В. Рябцева, И.Г. Степанов // Фундаментальные исследования. 2016. № 7-1. С. 171-174.

24 Приказ Минфина России от 02.07.2010 N 66н (ред. от 19.04.2019) «О формах бухгалтерской отчетности организаций» (Зарегистрировано в Минюсте России 02.08.2010 N 18023) (с изм. и доп., вступ. в силу с отчетности за 2020 год) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103394/ (дата обращения 14.02.2023 г.).

25 Приказ Минфина России от 29.07.1998 N 34н (ред. от 11.04.2018) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» (Зарегистрировано в Минюсте России 27.08.1998 N 1598) [Электронный ресурс] // Режим доступа:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20081/ (дата обращения 20.01.2023 г.).

26 Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 N 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)» [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18609/ (дата обращения 20.01.2023 г.).

27 Рожков И.М. Финансовый менеджмент : практикум / И. М. Рожков, О. О. Скрыбин, А. В. Ковтун. Москва : Изд. Дом НИТУ «МИСиС», 2019. 78 с.

28 Савицкая Г.В. Экономический анализ : учебник / Г.В. Савицкая. — 15-е изд., испр. и доп. Москва : ИНФРА-М, 2022. 587 с. (Высшее образование: Бакалавриат). DOI 10.12737/textbook_5cde566886f147.06974725. ISBN 978-5-16-014849-6.

29 Селезнева Н.Н., Ионова А.Ф. Анализ финансовой отчетности организации: учебное пособие. 3-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2016. 584 с.

30 Синельникова Е.А. Исследование методических подходов к анализу финансового состояния предприятия // Современные научные исследования: актуальные теории и концепции : Материалы Всероссийской (национальной) дистанционной научно-практической конференции, Саратов, 22 апреля 2020 года / Под редакцией И.В. Шариковой. Саратов: ООО «Центр социальных агроинноваций СГАУ», 2020. С. 237-247.

31 Тесля П.Н. Финансовый менеджмент : учебник / П. Н. Тесля. Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2019. 218 с.

32 Трошин А.Н. Финансовый менеджмент : учебник / А.Н. Трошин. М. : ИНФРА-М, 2018. 331 с.

33 Улакова Ж.В. Соотношение понятий «несостоятельность» и банкротство». Проблематика теории института банкротства // Трибуна ученого. 2020. № 6. С. 352-356.

34 Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 года № 14-ФЗ (ред. от 16.04.2022) [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17819/ (дата обращения 20.01.2023 г.).

35 Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (ред. от 05.12.2022) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ (дата обращения 20.01.2023 г.).

36 Федеральный закон от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (ред. от 28.12.2022) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/ (дата обращения – 10.02.2023 г.).

37 Филатова Т.В. Финансовый менеджмент: Учеб. пособие. Москва : ИНФРА-М, 2018. 236 с.

38 Хоружий Л.И. Учет, отчетность и анализ в условиях антикризисного управления : учеб. пособие / Л.И. Хоружий, И.Н. Турчаева, Н.А. Кокорев. 2-е изд., перераб. и доп. М. : ИНФРА-М, 2019. 308 с.

39 Цыгулева М.И., Федорова О.А. Оценка вероятности банкротства хозяйствующего субъекта и обоснование выбора мер оздоровления // Экономико-правовое обеспечение безопасности человека в условиях развития гражданского общества : материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Оренбург, 19–20 мая 2022 года / Министерство сельского хозяйства Российской Федерации, ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный аграрный университет», Оренбургское региональное отделение Общероссийской общественной организации «Ассоциация юристов России», ФГБУН Институт проблем управления им. В.А. Трапезникова РАН, Оренбургский филиал Института экономики УрО РАН, ФГБУ «Объединенная дирекция государственных природных заповедников «Оренбургский» и «Шайтан-Тау», Информационно-справочная

система «ГАРАНТ». Оренбург: ООО «ТИПОГРАФИЯ «АГЕНТСТВО ПРЕССА», 2022. С. 33-39.

40 Чирская М.А., Замошникова В.П. Роль экспресс-анализа финансового состояния организации в обеспечении финансовой безопасности // Финансово-экономическая безопасность Российской Федерации и ее регионов : сборник материалов VI Международной научно-практической конференции, Симферополь, 24 сентября 2021 года. Симферополь: Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского, 2021. С. 261-263.

41 Чуприна Л.Е., Болотнова Е.А. Оценка вероятности банкротства по данным бухгалтерской отчетности // Национальная экономическая безопасность: потенциал развития и вызовы цифровой экономики : Сборник статей международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и преподавателей факультета финансов и кредита Кубанского государственного аграрного университета, Краснодар: Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина, 2020. С. 150-157.

42 Шнайдер О.В., Иззука Т.Б. К вопросу важности анализа финансового состояния и направлений его укрепления для современных экономических субъектов // Jurnalul Umanitar Modern. 2021. Т. 4, № 1(7). С. 20-22.

43 Языджан А.З. Оценка вероятности банкротства в условиях повышенного финансового риска // Университетская наука: актуальные фундаментальные и прикладные исследования : Сборник статей Национальной научно-практической конференции, Сочи, 01–31 декабря 2021 года. Москва-Сочи: Образовательное частное учреждение высшего образования «Московский инновационный университет», Образовательное частное учреждение высшего образования «Международный инновационный университет, 2021. С. 99-105.

44 Ярославлева Ю.С., Сатина А.В., Лошков Б.Д., Карякин А.М. Анализ взаимосвязи финансового состояния и финансовой безопасности предприятия

// Инновации в управлении социально-экономическими системами (rcimss-2021). Осень 2021 : сборник докладов, Москва, 29 ноября 2021 года. Том 11. Москва: ООО Паблик, 2022. С. 351-357.

45 Яшина М.Л., Трескова Т.В., Нейф Н.М. Моделирование вероятности задержки платежей предприятием // Аграрная наука и образование на современном этапе развития: опыт, проблемы и пути их решения : Материалы XII Международной научно-практической конференции, посвященной 160-летию со дня рождения П.А. Столыпина, Ульяновск, 14–15 апреля 2022 года. Ульяновск: Ульяновский государственный аграрный университет им. П.А. Столыпина, 2022. С. 637-643.

46 Яшкова Е.В., Лаврентьев В.А., Суходоева Л.Ф. Прогнозирование финансового состояния как основа эффективности организации // Наука Красноярья. 2022. Т. 11, № 2-4. С. 127-131.

47 Altman E. Bankruptcy, Credit Risk and High Yield 'Junk' Bonds: A Compendium of Writings. Oxford, England and Malden, Massachusetts: Blackwell Publishing, 2002.

48 Assessing the functionality of models for predicting bankruptcy of pharmaceutical companies / D. A. Zyukin, A. A. Golovin, O. V. Pshenichnikova, M. N. Nadzhafova // Amazonia Investiga. 2020. Vol. 9. No 28. P. 272-280. DOI 10.34069/AI/2020.28.04.30.

49 Bankruptcy Procedure for Individuals in Russia and the USA: Comparative Legal Analysis / Yu. V. Boltenkova, V. S. Sinenko, O. S. Lilikova, A. Yu. Gordeev // Cuestiones Políticas. 2020. Vol. 37. No 64. P. 92-100.

50 Hayajneh O. S. The Impact of Working Capital Efficiency on Profitability an Empirical Analysis on Jordanian Manufacturing Firms [Text] / O. S. Hayajneh, F. L. A.Yassine // International Research Journal of Finance and Economics. 2011. Т. 66. №. 2011. P. 67-69.

51 Mashkok Sh. The Essence and Significance of the Economic Potential of the Environmental Management Enterprise / Sh. Mashkok // Components of Scientific and Technological Progress. – 2021. – No. 4(58). – P. 13-16.

Приложение А

Бухгалтерский баланс ООО «Электроаппарат» на 31.12.2022 г.

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 2022 г.

	Форма по ОКУД	Коды		
	Дата (число, месяц, год)	0710001		
Организация Общество с ограниченной ответственностью "Электроаппарат"	по ОКПО	31	12	2022
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	40994861		
Вид экономической деятельности Производство электрической распределительной и регулирующей аппаратуры	по ОКВЭД 2	6312147088		
Организационно-правовая форма / форма собственности Общество с ограниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКФС / ОКФС	27.12		
Единица измерения: в тыс. рублей	по ОКЕИ	12300	16	
Местонахождение (адрес) 443028, Самарская обл, Самара г, 20 км Московского шоссе тер, зд. № 33, оф. 404		384		
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту <input checked="" type="checkbox"/> ДА <input type="checkbox"/> НЕТ				
Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора ООО "Стройаудит-экспресс"	ИНН	6367655436		
Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора	ОГРН/ОГРНИП	1026303510683		
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора				

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
4.1	Нематериальные активы	1110	83	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
4.2	Основные средства	1150	26 913	35 636	11 014
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	-	-
6	Отложенные налоговые активы	1180	7 625	5 574	386
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	34 621	41 211	11 400
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
4.3	Запасы	1210	80 147	16 987	13 071
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	9 113	782
4.5	Дебиторская задолженность	1230	243 738	150 055	99 242
4.4	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	31 038	31 038	50 139
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	28 698	12 825	8 273
	Прочие оборотные активы	1260	509	1 760	1 753
	Итого по разделу II	1200	384 130	221 777	173 280
	БАЛАНС	1600	418 752	262 988	184 680

Рисунок А.1- Бухгалтерский баланс

Продолжение приложения А

Форма 0710001 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
12	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	20	20	20
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
10	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	40 285	38 418	34 658
	Итого по разделу III	1300	40 305	38 438	34 678
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
4.8	Заемные средства	1410	149 017	30 000	30 000
6	Отложенные налоговые обязательства	1420	6 130	7 364	650
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	10 367	18 206	3 487
	Итого по разделу IV	1400	165 514	55 570	34 138
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
4.7	Заемные средства	1510	68 929	96 773	49 945
4.6	Кредиторская задолженность	1520	134 600	57 051	60 250
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
6	Оценочные обязательства	1540	3 654	4 324	1 878
	Прочие обязательства	1550	5 750	10 832	3 771
	Итого по разделу V	1500	212 933	168 979	115 845
	БАЛАНС	1700	418 752	262 988	184 660



Руководитель Белова Виктория Геннадьевна
 (подпись) 156312002 (цифровая подпись)

28 февраля 2023 г.

Рисунок А.2- Бухгалтерский баланс

Приложение Б

Отчёт о финансовых результатах ООО «Электроаппарат» за 2022 г.

Отчет о финансовых результатах			
за Январь - Декабрь 2022 г.			
	Дата (число, месяц, год)	Коды	
Организация	Общество с ограниченной ответственностью "Электроаппарат"	Форма по ОКУД	0710002
Идентификационный номер налогоплательщика	по ОКПО	31	12
Вид экономической деятельности	Производство электрической распределительной и регулирующей аппаратуры	по ОКВЭД 2	27.12
Организационно-правовая форма / форма собственности	Общество с ограниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКФС	12300
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКЕИ	16
		384	

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2022 г.	За Январь - Декабрь 2021 г.
9.1	Выручка	2110	737 954	735 286
9.2	Себестоимость продаж	2120	(605 608)	(596 657)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	132 346	138 629
9.3	Коммерческие расходы	2210	(4 433)	(16 238)
9.4	Управленческие расходы	2220	(62 121)	(47 776)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	65 792	74 615
9.5	Доходы от участия в других организациях	2310	3 187	2 691
9.5	Проценты к получению	2320	4 158	259
9.5	Проценты к уплате	2330	(28 775)	(12 652)
9.5	Прочие доходы	2340	86 707	99 315
9.5	Прочие расходы	2350	(120 963)	(93 503)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	10 106	70 725
	Налог на прибыль	2410	(2 237)	(13 891)
	в том числе:			
	текущий налог на прибыль	2411	(5 521)	(14 028)
	отложенный налог на прибыль	2412	3 284	137
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	7 869	56 834

Рисунок Б.1- Отчёт о финансовых результатах

Приложение В

Отчёт о финансовых результатах ООО «Электроаппарат» за 2021 г.

Отчет о финансовых результатах за Январь - Декабрь 2021 г.

		Дата (число, месяц, год)	Коды		
		Форма по ОКУД	0710002		
Организация	Общество с ограниченной ответственностью "Электроаппарат"	по ОКПО	31	12	2021
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	40994861		
Вид экономической деятельности	Оптовая торговля станками	по ОКВЭД 2	6312147088		
Организационно-правовая форма / форма собственности	Общество с ограниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	46.62		
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКЕИ	12300	16	
			384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2021 г.	За Январь - Декабрь 2020 г.
8.1	Выручка	2110	736 286	511 898
8.2	Себестоимость продаж	2120	(596 657)	(391 171)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	138 629	120 725
8.3	Коммерческие расходы	2210	(16 238)	(20 869)
8.4	Управленческие расходы	2220	(47 776)	(35 366)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	74 615	64 490
8.5	Доходы от участия в других организациях	2310	2 691	2 017
8.5	Проценты к получению	2320	259	395
8.5	Проценты к уплате	2330	(12 652)	(10 132)
8.5	Прочие доходы	2340	99 315	183 053
8.5	Прочие расходы	2350	(93 503)	(190 127)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	70 725	49 696
	Налог на прибыль	2410	(13 891)	(10 107)
	в том числе:			
	текущий налог на прибыль	2411	(14 028)	(10 155)
	отложенный налог на прибыль	2412	137	48
	Прочее	2460	-	(51)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	56 834	39 538

Рисунок В.1- Отчёт о финансовых результатах

Продолжение приложения В

Форма 0710002 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2021 г.	За Январь - Декабрь 2020 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	56 834	39 538
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-



Руководитель _____
(подпись)

**Белова Виктория
Геннадьевна**
(расшифровка подписи)

10 марта 2022 г.

Рисунок В.2- Отчёт о финансовых результатах