

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки / специальности)

Финансы и кредит

(направленность (профиль) / специализация)

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Анализ финансовых результатов деятельности компании и пути их роста

Обучающийся

С.В. Сороко

(Инициалы Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

д-р. экон. наук, профессор, профессор Д.Л.Савенков

(ученая степень (при наличии), ученое звание (при наличии), Инициалы Фамилия)

Тольятти 2022

Аннотация

Студент: Сороко Сергей Валентинович

Тема бакалаврской работы: «Анализ финансовых результатов деятельности компании и пути их роста».

Научный руководитель: д-р экон. наук, профессор, профессор Савенков Дмитрий Леонидович.

Цель исследования – анализ финансовых результатов деятельности ООО «Калиста» и разработка путей их роста.

Объект исследования: деятельность ООО «Калиста».

Предмет исследования: финансовые результаты ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Методы исследования – анализ, синтез, дедукция, индукция, графическая интерпретация, числовой, интегральный и т. д.

Практическая значимость работы заключается в возможности использования материалов практического направления специалистами организации.

Информационной основой послужили данные о деятельности предприятия – объекта исследования: данные бухгалтерской (финансовой) отчетности, данные официальных сайтов, данные управленческого учёта. Хронологические рамки для проведения настоящего исследования – с 2019 г. по 2021 г.

Работа состоит из введения, 3-х разделов, заключения, списка используемых источников и 3 приложений.

Содержание

Введение.....	4
1 Теоретические аспекты анализа финансовых результатов деятельности предприятия	7
1.1 Понятие и сущность финансовых результатов деятельности предприятия	7
1.2 Методика анализа финансовых результатов организации	12
2 Анализ финансовых результатов деятельности ООО «Калиста».....	25
2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «Калиста»	25
2.2 Анализ финансовых результатов ООО «Калиста».....	33
3 Разработка мероприятий, направленных на рост финансовых результатов деятельности ООО «Калиста»	38
3.1 Мероприятия, направленные на рост финансовых результатов деятельности ООО «Калиста»	38
3.2 Оценка экономической эффективности предложенных мероприятий ООО «Калиста»	41
Заключение	45
Список используемых источников.....	48
Приложение А Бухгалтерский баланс ООО «Калиста» на 31.12.2021 г.	54
Приложение Б Отчет о финансовых результатах ООО «Калиста» на 31.12.2021 г.	56
Приложение В Отчет о финансовых результатах ООО «Калиста» на 31.12.2020 г.	58

Введение

Цель существования любой коммерческой компании состоит в получении прибыли. Именно прибыль выступает финансовым результатом деятельности и достигается в те моменты, когда продукция или услуги компании соответствуют спросу. В ином случае компания получает убыток, что также является финансовым результатом деятельности, однако отрицательным, не удовлетворяющим цели существования.

Эффективность деятельности компании выражается в ее финансовых результатах. Финансовый результат деятельности определяется как разница между доходами компании, состоящими из ее выручки и прочих доходов, и всеми расходами компании. Когда расходы превышают доходы, то компания получает убыток, что негативно сказывается на многих ее показателях. Превышение расходов реализуется под влиянием внешних факторов, таких как экономика, геополитическая ситуация в мире, санкции против страны, которые касаются многих сфер деятельности, а также внутренних факторов – ресурсы, персонал, производственные фонды.

В любой области бизнеса результаты зависят от наличия финансовых ресурсов компании и от правильного распоряжения ими. Анализ результатов деятельности организации, а также исследование и оценка ее финансового состояния требует пристального внимания и является важнейшим моментом.

Проведение финансового анализа является неотъемлемой частью деятельности, он оказывает огромное влияние на дальнейшее развитие предприятия, и достижение им устойчивых, лидирующих позиций на рынке экономики.

Анализ финансовых результатов предприятия проводится на основе бухгалтерской отчетности. В данной отчетности отражаются основные результаты деятельности. Ведение и учет бухгалтерской отчетности, без исключения, является обязательным для каждой организации. Благодаря бухгалтерской отчетности можно проверить законность и правильность

совершенных финансовых операций, проследить учет денежных средств. Также на основе данной документации принимаются важные управленческие решения, способствующие увеличению капитала компании, ее финансовому процветанию.

Анализ финансовых результатов позволяет подвести итоги о степени платежеспособности организации, сделать выводы о находящихся в ее распоряжении активах, об эффективности их использования, и в свою очередь проверить, достаточно ли данных средств для успешного проведения хозяйственной деятельности предприятия.

«Актуальность данной темы заключается в том, что стабильный успех предприятия зависит от чёткого и эффективного планирования им своей деятельности, которое невозможно без подробного анализа финансовых результатов компании. Без данного процесса предприятие не сможет выработать оптимальную стратегию и тактику финансово-хозяйственной деятельности» [5].

Целью бакалаврской работы является анализ финансовых результатов деятельности ООО «Калиста» и разработка путей их роста.

Задачи исследования заключаются в следующем:

- исследовать теоретические аспекты анализа финансовых результатов деятельности предприятия;
- кратко охарактеризовать деятельность ООО «Калиста»;
- представить технико-экономическую характеристику ООО «Калиста»
- провести анализ финансовых результатов ООО «Калиста»;
- разработать мероприятия, направленные на рост финансовых результатов деятельности ООО «Калиста»;
- оценить экономическую эффективность предложенных мероприятий ООО «Калиста».

Объектом исследования является деятельность ООО «Калиста».

Предметом исследования выступают финансовые результаты ООО

«Калиста» за 2019-2021 гг.

При написании работы были использованы следующие методы:

- анализ,
- синтез,
- дедукция,
- индукция,
- интерпретация,
- числовой,
- интегральный.

Методологической основой послужили исследования российских и зарубежных учёных, а именно учебники, учебные пособия, научные статьи в научных журналах и сборниках конференций, раскрывающие вопросы анализа финансовых результатов предприятия и направления их роста.

Информационной основой послужили данные о деятельности предприятия – объекта исследования: данные бухгалтерской (финансовой) отчётности, данные официальных сайтов, данные управленческого учёта. Хронологические рамки для проведения настоящего исследования – с 2019 г. по 2021 г.

Практическая значимость работы заключается в возможности использования материалов практического направления специалистами организации.

Работа состоит из введения, 3-х разделов, заключения, списка используемых источников и 3 приложений.

1 Теоретические аспекты анализа финансовых результатов деятельности предприятия

1.1 Понятие и сущность финансовых результатов деятельности предприятия

Цель любой деятельности состоит в получении результата, в каком-либо итоге. В том числе и коммерческая предпринимательская деятельность заключается в получении результата, который выражается в прибыли или убытке [15, с. 71]. Если компания получила убыток, то можно сказать, что деятельность ее не была эффективной, и наоборот, получение прибыли означает наличие эффективности деятельности в течении периода [1].

Прибыль, как основной финансовый результат, определяется во многих источниках литературы, периодических изданиях, исследованиях и законодательных актах. Первоочередное определение прибыли установлено в Налоговом кодексе РФ, где говорится, что прибыль означает размер, получаемый путем вычитания суммы расходов из всех полученных доходов компании [24].

В свою очередь известные российские авторы учебных пособий А.Д. Шеремет и Е.В. Негашев отмечают, что «...финансовый результат деятельности выражается в изменении величины его собственного капитала за отчетный период» [44, с. 56].

Также российский экономист Л.И. Лопатников в своих работах писал, что финансовый результат – это и есть чистая прибыль или чистый убыток компании [21, с. 37]. Автор под финансовым результатом понимал совокупность показателей, которые определяют конечную денежную оценку, результирующую деятельность компании. Также автор пишет о финансовом результате с точки зрения отражения его в отчетности: финансовый результат – это показатель МСФО (Международные стандарты финансовой

отчетности), равный разнице между ЕВІТ (прибыли до уплаты налогов и процентов) и ЕВТ (прибыли до уплаты налогов) [2].

В экономическом словаре имеется такое обозначение: «бухгалтерская прибыль (убыток) представляет собой окончательный финансовый результат (прибыль или убыток), выявленный за отчетный период на основании бухгалтерского учета всех хозяйственных операций компании и оценки статей бухгалтерского баланса [7].

В большом юридическом словаре финансовый результат обозначен следующим образом: конечный финансовый результат складывается из финансового результата от реализации товаров (работ, услуг) [18].

«Финансовый результат — это системное понятие, отражающее общий результат производства и ведения бизнеса компании в виде выручки от продаж, а также конечный результат финансовой деятельности в виде прибыли и чистой прибыли» [12].

«Финансовый результат завершает цикл деятельности коммерческой организации, связанный с производством и продажей продукции, и в то же время является предпосылкой для следующего витка ее деятельности. Высокие показатели финансовых результатов деятельности организации обеспечивают укрепление государственного бюджета за счет налоговых льгот, способствуют повышению инвестиционной привлекательности организации и ее деятельности в производственной и финансовой сферах. Поэтому определение экономического содержания финансового результата деятельности организации и изучение ее видов занимают одно из центральных мест в управлении ее хозяйственной деятельностью» [5].

«Финансовым результатом основной деятельности (от продажи) является выручка от продажи [3]. Судить о том, каков конечный финансовый результат, можно только по результатам продажи косвенных налогов и расходов, причитающихся государству [4]. Превышение продаж по сравнению с налоговыми расходами и связанными с ними расходами даст положительный результат, называемый прибылью от продаж. Обратная

ситуация указывает на потерю продаж. Таким образом, конечным финансовым результатом от продажи является прибыль или убыток, возникающий в результате поступления от продаж и уменьшающийся на сумму налоговых и производственных затрат (работ, оказания услуг)» [8].

«Доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств организациями-дебиторами, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества).

Доходы организации в зависимости от их характера, условий получения и направлений ее деятельности подразделяются на:

- доходы от обычных видов деятельности;
- прочие доходы.

«Доходами от обычных видов деятельности являются поступления от осуществления хозяйственных операций являющихся предметом деятельности организации. К ним относятся:

- выручка от продажи продукции, товаров, работ и услуг» [8];
- «в организациях, предметом деятельности которых является сдача в аренду своих активов – это арендная плата;
- в организациях, предметом деятельности которых является предоставление за плату прав пользования объектами интеллектуальной собственности – это лицензионные платежи за пользование объектами интеллектуальной собственности;
- в организациях, предметом деятельности которых является участие в уставных капиталах других организаций – это поступления, связанные с этой деятельностью (дивиденды).

Выручка от обычных видов деятельности определяется исходя из допущения временной определенности фактов хозяйственной деятельности. Выручка признается в бухгалтерском учете при наличии следующих условий:

- организация имеет право на получение этой выручки, вытекающее из конкретного договора или подтвержденное иным соответствующим образом;
- сумма выручки может быть определена;
- имеется уверенность в том, что в результате конкретной операции произойдет увеличение экономических выгод организации;
- право собственности на продукцию (товар) перешло от организации к покупателю или работа принята заказчиком (услуга оказана);
- расходы, которые произведены или будут произведены в связи с этой операцией, могут быть определены.

Если не выполняется хотя бы одно условие, то в бухгалтерском учете признается кредиторская задолженность, а не выручка.

К прочим доходам относятся поступления от осуществления хозяйственных операций, которые не являются предметом деятельности организации.

Прочими доходами являются:

- поступления, связанные с предоставлением за плату во временное пользование активов организации;
- поступления, связанные с предоставлением за плату прав, возникающих из патентов на изобретения, промышленные образцы и других видов интеллектуальной деятельности;
- поступления, связанные с участием в уставных капиталах других организаций;
- прибыль, полученная организацией в результате совместной деятельности (по договору простого товарищества);
- поступления от продажи основных средств и иных активов, отличных от денежных средств (кроме иностранной валюты), продукции, товаров;

– проценты, полученные за предоставление в пользование денежных средств организации, а также за использование банком денежных средств, находящихся на счете организации в этом банке.

К прочим доходам также относятся: штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров; активы, полученные безвозмездно, в том числе по договору дарения; поступления в возмещение причиненные организации убытков; прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году суммы кредиторской и депонентской задолженности, по которым истек срок исковой давности; положительные курсовые разницы; сумма дооценки активов (за исключением внеоборотных).

В составе прочих доходов учитываются поступления, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств хозяйственной деятельности (стихийного бедствия, пожара, аварии, национализации и т.п.): стоимость материальных ценностей, остающихся от списания непригодных к восстановлению и дальнейшему использованию активов и страховые возмещения стоимости погибшего имущества т.п.»

В свою очередь, расходы компании – это уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов и (или) возникновение обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой компании, за исключением уменьшения вкладов по решению участников.

Финансовый результат компании выступает основным источником для анализа деятельности компании, на его основе рассчитываются многие коэффициенты, анализируется имущественное положение, динамика и структура.

Таким образом, формирование финансового результата представляет собой расчет итоговых показателей по обычным видам деятельности. А также по дополнительным видам деятельности, путем вычитания из выручки по всем направлениям всех соответствующих затрат, а также налогов на прибыль. И тем самым определяется прибыль компании [17].

Финансовый результат на предприятии – это не только прибыль, доход компании, он может быть также и отрицательным, то есть результатом, при котором компания получила убыток. И бесспорно, для любого предприятия важен анализ финансового результата, ведь по его данным руководство сможет принять соответствующие управленческие решения и сделать вывод, правильно ли ведется бизнес [50].

1.2 Методика анализа финансовых результатов организации

В данном параграфе рассмотрим методику анализа финансовых результатов организации. Его проводят либо в виде экспресс-анализа финансового состояния организации, либо в виде детализированного анализа.

«Для начала рассмотрим методику экспресс-анализа финансового состояния. Он осуществляется в три этапа.

Первый этап – подготовительный. На данном этапе требуется принять решение о целесообразности дальнейшего анализа бухгалтерской отчетности. Здесь необходимо убедиться в готовности к чтению данной отчетности» [16].

«Первой задачей подготовительного этапа является ознакомление с аудиторским заключением. В свою очередь, аудиторское заключение бывает двух типов: безоговорочно-положительное и модифицированное [16].

Безоговорочно-положительное аудиторское заключение. Оно является кратким и достаточно унифицированным. В нем говорится о том, что бухгалтерская отчетность дает достоверное представление и составлена в соответствии с нормативными документами» [16].

«Модифицированное аудиторское заключение. Такое заключения является более объемным и содержит дополнительную информацию для привлечения внимания к какой-либо ситуации» [57].

«На втором этапе происходит знакомство с пояснительной запиской к бухгалтерской отчетности, которая является обязательной при составлении отчетности. Рассматривается учетная политика организации. Также, пояснительная записка к бухгалтерскому балансу содержит в себе данные для оценки показателей финансовой деятельности организации» [16].

«Далее переходим к третьему этапу – общая оценка результатов хозяйственной деятельности организации. Данный этап является основным при экспресс-анализе отчетности. Анализ производят, основываясь на интересах пользователей информации. При экспресс-анализе важно уметь работать с годовой бухгалтерской отчетностью» [53].

«Далее перейдем к рассмотрению детализированного анализа финансовой отчетности. Его целью является более подробная характеристика финансового положения организации, а также результатов ее деятельности. Такой анализ позволяет расширить и конкретизировать каждую из процедур экспресс-анализа» [16].

«Первым этапом детализированного анализа финансовой отчетности является предварительный обзор экономического субъекта и его финансового положения [16].

Здесь проводится общая характеристика направления деятельности предприятия, а также оценка и анализ экономического потенциала» [16].

«Следующим этапом является характеристика основных показателей деятельности организации. Рассмотрим некоторые из них.

Чтобы оценить имущественное положение организации, обращают внимание на такие показатели, как: сумма хозяйственных средств и активную часть основных средств» [16].

«Первый показатель характеризует учетную оценку активов предприятия. Увеличение данного показателя говорит о росте имущественного потенциала организации. Положительное влияние также оказывает рост активной части основных средств, которая включает в себя оборудование, машины и транспортные средства» [16].

Анализ финансовых результатов позволяет, прежде всего, выявить возможные пути повышения прибыли. Основными задачами анализа финансовых результатов выступают [39, с. 64]:

- в первую очередь определяются источники прибыли предприятия, чтобы в ходе анализа было понятно, откуда они берутся;
- также определяются факторы, которые оказывают наибольшее влияние на финансовый результат;
- и позволяет определить направления роста прибыли, за счет каких каналов, возможностей или мероприятий компания сможет увеличить свою прибыль.

Основным источником для анализа финансовых результатов выступает: отчет о финансовых результатах, а также бухгалтерский баланс.

– Сегодня для анализа финансовых результатов применяются разнообразные методики, способы, а также разнообразные наборы показателей. Так, можно структурировать и выделить основные методики анализа [12, с. 59]:

- горизонтальный (временной) анализ – при данном виде анализа показатель каждого последующего периода сравнивается с показателем предыдущего периода;
- вертикальный (структурный) анализ – по-другому его называют структурным, когда определяется структура того или иного показателя, например какова структура прибыли в выручке;
- анализ относительных показателей (финансовых коэффициентов) – наиболее частый вид анализа, и наиболее масштабный, так как для анализа могут быть подобраны максимальное число коэффициентов, и они анализируются за несколько лет, сравниваются;
- сравнительный анализ – также часто применяется в дополнение к вышеперечисленным, здесь показатели анализируемой компании могут сравниваться или со среднеотраслевыми (например, рентабельность продаж

компания и какая в отрасли), или же с показателями конкурентов, для формирования соответствующих выводов;

– факторный анализ – производится расчет уровня влияния различных факторов, чаще всего на прибыль, и определяется, какой фактор оказал наибольшее влияние.

«Перейдем к определению качества основных средств и эффективности их использования. Рассмотрим основные коэффициенты.

Коэффициент износа основных средств. Данный коэффициент показывает амортизацию основных средств. Он рассчитывается как отношение суммы амортизационных отчислений к первоначальной стоимости основных средств. Формула расчета коэффициента износа основных средств» [19]:

$$K_{\text{иос}} = \frac{A}{\text{Пст}_{\text{ос}}}, \quad (1)$$

Где A – сумма амортизационных отчислений;

$\text{Пст}_{\text{ос}}$ – первоначальная стоимость основных средств.

«Коэффициент обновления. Данный коэффициент показывает долю новых основных средств от имеющихся на предприятии на конец периода. Он рассчитывается как отношение стоимости новых основных средств к стоимости основных средств на конец года. Формула расчета коэффициента обновления» [16]:

$$K_{\text{обн}} = \frac{\text{ОС}_{\text{нов}}}{\text{ОС}_{\text{конец}}}, \quad (2)$$

где $\text{ОС}_{\text{нов}}$ – стоимость новых основных средств;

$\text{ОС}_{\text{конец}}$ – стоимость основных средств на конец года.

«Коэффициент выбытия. Данный коэффициент показывает часть основных средств, имевшихся к началу отчетного периода и выбывших к его концу. Он рассчитывается как отношение стоимости основных средств,

выбывших за год, к стоимости основных средств на начало года. Формула расчета коэффициента выбытия» [19]:

$$K_{\text{выб}} = \frac{OC_{\text{выб}}}{OC_{\text{начало}}} \quad (3)$$

где $OC_{\text{выб}}$ – стоимость основных средств, выбывших за год;

$OC_{\text{начало}}$ – стоимость основных средств на начало года.

«Перейдем к коэффициентам, показывающим ликвидность и платежеспособность организации.

Коэффициент абсолютной ликвидности. Данный коэффициент показывает ту долю краткосрочных обязательств, которая может быть покрыта абсолютно ликвидными активами. Определяется как сумма денежных средств и краткосрочных финансовых вложений, поделенная на текущие обязательства и рассчитывается по формуле» [11]:

$$K_{\text{ал}} = \frac{ДС+КФВ}{ТО} \quad (4)$$

где ДС – денежные средства;

КФВ – краткосрочные финансовые вложения;

ТО – текущие обязательства.

«Нормативное значение коэффициента абсолютной ликвидности должно находиться в пределах 0,2-0,5.

Коэффициент быстрой ликвидности. Данный коэффициент показывает, какова возможность погашения текущих обязательств при критическом положении организации. Он рассчитывается как отношение высоколиквидных текущих активов к текущим пассивам по формуле» [25]:

$$K_{\text{бл}} = \frac{КДБ+КФВ+ДС}{ТО}, \quad (5)$$

где КДБ – краткосрочная дебиторская задолженность;

ДС – денежные средства;

КФВ – краткосрочные финансовые вложения;

ТО – текущие обязательства.

«Нормативное значение коэффициента быстрой ликвидности должно находиться в пределах 0,7-1.

Коэффициент текущей ликвидности. Данный коэффициент показывает ту как предприятие может погашать свои текущие краткосрочные обязательства при помощи оборотных активов. Определяется как отношение текущих активов к текущим пассивам и рассчитывается по формуле» [11]:

$$K_{тл} = \frac{OA}{ТО}, \text{ где} \quad (6)$$

где OA – оборотные активы;

ТО – текущие обязательства.

«Нормативное значение коэффициента текущей ликвидности должно находиться в пределах 1,5-2,5.

Перейдем к оценке финансовой устойчивости организации. Она характеризуется как стабильное превышение доходов над расходами. Финансовой устойчивостью называют такое состояние финансовых ресурсов организации. Рассмотрим показатели финансовой устойчивости организации» [19]:

«Коэффициент автономии (финансовой независимости). Данный коэффициент показывает, насколько организация независима от кредиторов. Он рассчитывается как отношение собственного капитала к активам. Формула расчета коэффициента автономии (финансовой независимости)» [19]:

$$K_{авт} = \frac{СК}{A}, \quad (7)$$

где СК – собственный капитал;

А – активы.

«Нормативное значение коэффициента автономии (финансовой независимости) должно находиться в пределах 0,6-0,7.

Коэффициент концентрации заемного капитала. Данный коэффициент показывает отношение активов, сформированных за счет внешних займов, к общему объему капитала предприятия. Он рассчитывается как отношение заемного капитала к валюте баланса. Формула расчета коэффициента концентрации заемного капитала» [19]:

$$Кзк = \frac{ЗК}{ВБ}, \quad (8)$$

где ЗК – заемный капитал;

ВБ – валюта баланса.

«Нормативное значение коэффициента концентрации заемного капитала должно быть $\leq 0,5$.

Коэффициент финансового левериджа. Данный коэффициент показывает реальное соотношение собственных и заемных средств предприятия. Он рассчитывается как отношение заемного капитала к собственному капиталу. Формула расчета коэффициента финансового левериджа» [19]:

$$ФЛ = \frac{ЗК}{СК}, \quad (9)$$

где ЗК – заемный капитал;

СК – собственный капитал.

«Нормативное значение коэффициента финансового левериджа должно находиться в пределах 0,5-0,8.

Коэффициент маневренности собственного капитала. Данный коэффициент способность предприятия поддерживать уровень собственного оборотного капитала и пополнять оборотные средства в случае необходимости за счет собственных источников. Он рассчитывается как отношение собственных оборотных средств к общей величине оборотных средств. Формула расчета коэффициента маневренности собственного капитала» [11]:

$$K_{\text{ман}} = \frac{COC}{СК}, \quad (10)$$

где СОС – собственный оборотные средства;

СК – собственный капитал.

«Нормативное значение коэффициента маневренности собственного капитала должно находиться в пределах 0,2-0,5.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств. Данный коэффициент показывает, какое количество раз в периоде организация использовала среднегодовой остаток краткосрочных активов (оборотных средств). Он рассчитывается отношение выручки от реализации к среднегодовой стоимости краткосрочных активов. Формула расчета коэффициента оборачиваемости оборотных средств» [15]:

$$K_{\text{обос}} = \frac{ВР}{КА_{\text{ср}}}, \quad (11)$$

где ВР – выручка от реализации;

КА_{ср} – среднегодовая стоимость краткосрочных активов.

«Коэффициент оборачиваемости запасов. Данный коэффициент показывает, какое количество раз в периоде организация использовала среднегодовой остаток запасов. Он рассчитывается отношение

себестоимости продаж к среднегодовому остатку запасов. Формула расчета коэффициента оборачиваемости запасов» [11]:

$$\text{Коб}_з = \frac{\text{Себ}}{\text{Зср}}, \quad (12)$$

где Себ – себестоимость продаж;

Зср – среднегодовой остаток запасов.

«Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности. Данный коэффициент показывает, как быстро организация получает оплату от проданных товаров или услуг. Он рассчитывается отношением выручки к среднему остатку дебиторской задолженности. Формула расчета коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности» [19]:

$$\text{Коб}_{дз} = \frac{\text{ВР}}{\text{ДЗср}}, \quad (13)$$

где ВР – выручка от реализации;

ДЗср – среднегодовой остаток дебиторской задолженности.

«Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности. Данный коэффициент показывает, как быстро организация погашает свою задолженность перед поставщиками и подрядчиками. Он рассчитывается отношением выручки к среднему остатку кредиторской задолженности. Формула расчета коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности» [19]:

$$\text{Коб}_{кз} = \frac{\text{ВР}}{\text{КЗср}}, \quad (14)$$

где ВР – выручка от реализации;

КЗср – среднегодовой остаток кредиторской задолженности.

«Далее переходим к расчетам продолжительности оборота.

Продолжительность оборота оборотных средств. Данный коэффициент показывает, за какое количество дней оборотные средства совершают полный оборот. Он рассчитывается как отношение количества дней в периоде к коэффициенту оборачиваемости оборотных средств. Формула расчета продолжительности оборота оборотных средств» [19]:

$$\text{Поб}_{\text{ОС}} = \frac{T}{\text{Коб}_{\text{ОС}}}, \quad (15)$$

где T – число дней в периоде;

$\text{Коб}_{\text{ОС}}$ – коэффициент оборачиваемости оборотных средств.

«Продолжительность оборота запасов. Данный коэффициент показывает, за какое количество дней запасы совершают полный оборот. Он рассчитывается как отношение количества дней в периоде к коэффициенту оборачиваемости запасов. Формула расчета продолжительности оборота запасов» [19]:

$$\text{Поб}_3 = \frac{T}{\text{Коб}_3}, \quad (16)$$

где T – число дней в периоде;

Коб_3 – коэффициент оборачиваемости запасов.

«Продолжительность оборота дебиторской задолженности. Данный коэффициент показывает, за какое количество дней дебиторская задолженность совершает полный оборот. Он рассчитывается как отношение количества дней в периоде к коэффициенту оборачиваемости дебиторской задолженности. Формула расчета продолжительности оборота дебиторской задолженности» [11]:

$$\text{Поб}_{\text{ДЗ}} = \frac{T}{\text{Коб}_{\text{ДЗ}}}, \quad (17)$$

где T – число дней в периоде;

$K_{обдз}$ – коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности.

«Продолжительность оборота кредиторской задолженности. Данный коэффициент показывает, за какое количество дней кредиторская задолженность полный оборот. Он рассчитывается как отношение количества дней в периоде к коэффициенту оборачиваемости кредиторской задолженности. Формула расчета продолжительность оборота кредиторской задолженности» [11]:

$$P_{обкз} = \frac{T}{K_{обкз}}, \quad (18)$$

где T – число дней в периоде;

$K_{обкз}$ – коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности.

«В завершении переходим к анализу рентабельности.

Рентабельность активов. Данный коэффициент отражает отдачу от использования всех активов организации. Показатель рассчитывается как отношение чистой прибыли к активам. Формула расчета рентабельности активов» [15]:

$$P_{акт} = \frac{ЧП}{А}, \quad (19)$$

где ЧП – чистая прибыль;

А – активы.

«Рентабельность продаж. Данный коэффициент показывает какую часть выручки организации составляет прибыль. Показатель рассчитывается как отношение чистой прибыли к выручке. Формула расчета рентабельности продаж» [20]:

$$R_{\text{пр}} = \frac{\text{ЧП}}{\text{ВР}}, \quad (20)$$

где ЧП – чистая прибыль;

ВР – выручка.

«Рентабельность затрат. Данный коэффициент отражает интегральную оценку деятельности организации. Показатель рассчитывается как отношение валовой прибыли к себестоимости продаж. Формула расчета рентабельности затрат» [20]:

$$R_{\text{з}} = \frac{\text{ВП}}{\text{Себ}}, \quad (21)$$

где ВП – валовая прибыль;

Себ – себестоимость.

«Рентабельность собственного капитала. Данный коэффициент показывает, с какой отдачей работают денежные средства, вложенные в капитал организации. Показатель рассчитывается как отношение чистой прибыли к собственному капиталу. Формула расчета рентабельности собственного капитала» [19]:

$$R_{\text{ск}} = \frac{\text{ЧП}}{\text{СК}}, \quad (22)$$

где ЧП – чистая прибыль;

СК – собственный капитал.

«Проанализировав вышеприведенные показатели можно сделать вывод, что ведение предпринимательское деятельности напрямую связано с проведением анализа финансово-хозяйственной деятельности организации. Целью данного анализа является глубокое, полное и достоверное

исследование результатов финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта» [14].

Подводя итог первого раздела можно сказать, что в современной экономике существует несколько трактовок понятия финансового результата. В ходе исследования были изучены и проанализированы данные понятия, и стоит отметить, что финансовый результат на предприятии – это не только прибыль, доход компании, он может быть также и отрицательным, то есть результатом, при котором компания получила убыток.

Анализ финансовых результатов деятельности предприятия позволяет осуществлять контроль за прибылью и реализацией продукции.

С его помощью также можно выявить резервы по увеличению объема реализации продукции и суммы прибыли.

2 Анализ финансовых результатов деятельности ООО «Калиста»

2.1 Технико-экономическая характеристика ООО «Калиста»

Общество с ограниченной ответственностью «Калиста» (ООО «Калиста») является объектом настоящего исследования.

Юридический адрес предприятия: 445044, Самарская область, город Тольятти, улица Дзержинского, ДОМ 38. Уставный капитал составляет 20 т.р.

Основным видом деятельности организации является торговля оптовая автомобильными деталями, узлами и принадлежностями (ОКВЭД 45.31). Также имеет еще 4 вида деятельности [29].

Организационную структуру ООО «Калиста» представим на рисунке 1.

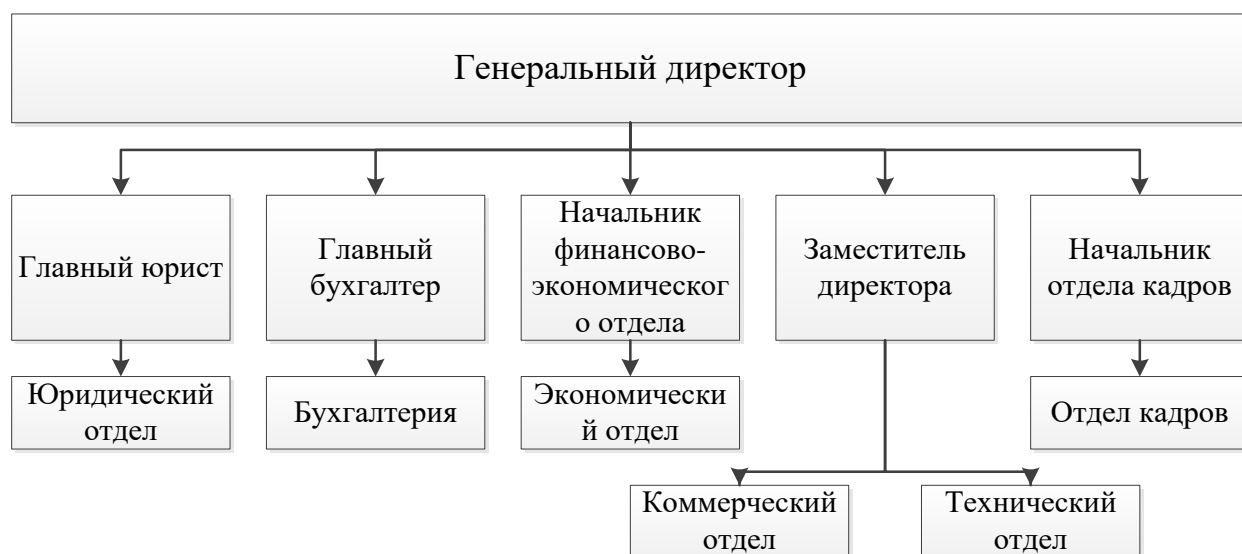


Рисунок 1 – Организационная структура ООО «Калиста»

Организация имеет линейно-функциональную организационную структуру [30].

Далее проведем анализ активов бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2019-2021 гг. и представим его в таблице 1. (Приложение А).

Таблица 1 – Анализ активов бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Наименование показателя, т.р.	Период			Абсолютное отклонение, р.		Темп прироста, %	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2020/2019	2021/2020	2020/2019	2021/2020
I. Внеоборотные активы							
Основные средства	15598	14070	11280	-1528	-2790	-9,80	-19,83
Отложенные налоговые активы	13106	15276	14156	2170	-1120	16,56	-7,33
Итого по разделу I	28703	29346	25436	643	-3910	2,24	-13,32
II. Оборотные активы							
Запасы	48768	56487	44071	7719	-12416	15,83	-21,98
Налог на добавленную стоимость	3605	331	1	-3274	-330	-90,82	-99,70
Дебиторская задолженность	47092	45033	34831	-2059	-10202	-4,37	-22,65
Финансовые вложения	6650	8490	8168	1840	-322	27,67	-3,79
Денежные средства	1134	2746	3793	1612	1047	142,15	38,13
Прочие оборотные активы	253	158	130	-95	-28	-37,55	-17,72
Итого по разделу II	107503	113245	90994	5742	-22251	5,34	-19,65
Баланс	136206	142591	116430	6385	-26161	4,69	-18,35

По данным таблицы видно, что основные средства в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 2790 р. (19,83%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, снизилась на 1528 р. (9,80%).

Отложенные налоговые активы в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 1120 р. (7,33%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, увеличились на 2170 р. (16,56%).

Внеоборотные активы в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 3910 р. (13,32%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, увеличились на 643 р. (2,24%). На это повлияло снижение запасов и дебиторской задолженности за исследуемый период.

Динамику внеоборотных активов представим на рисунке 2.

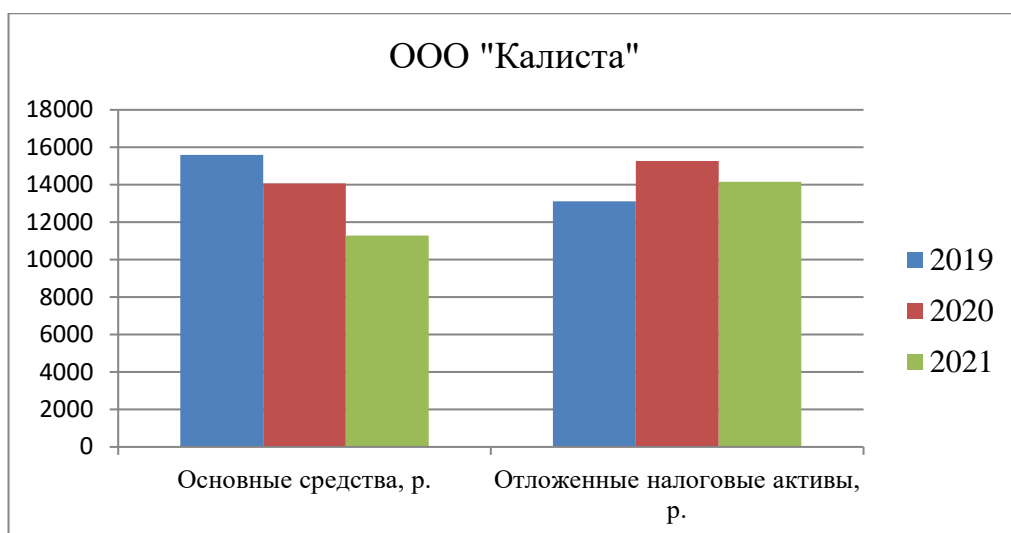


Рисунок 2 – Динамика внеоборотных активов ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Запасы в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 12416 р. (21,98%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, увеличились на 7719 р. (15,83%).

Налог на добавленную стоимость в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизился на 330 р. (99,70%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, на 3274 р. (90,82%).

Дебиторская задолженность в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизился на 10202 р. (22,65%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, на 2059 р. (4,37%).

Финансовые вложения в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 322 р. (3,79%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, увеличились на 1840 р. (27,67%).

Денежные средства в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, увеличились на 1047 р. (38,13%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, на 1612 р. (142,15%).

Прочие оборотные активы в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 28 р. (17,72%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, на 95 р. (37,55%).

Оборотные активы в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 22251 р. (19,65%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, увеличились на 5742 р. (5,34%).

Динамику оборотных активов представим на рисунке 3.

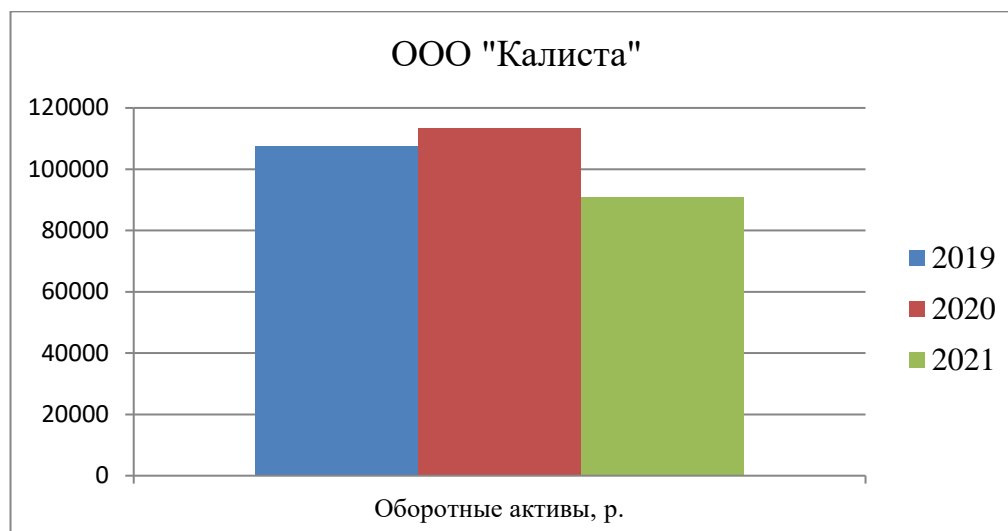


Рисунок 3 – Динамика оборотных активов ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Далее проведем анализ пассивов бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2019-2021 гг. и представим его в таблице 2. (Приложение А).

Таблица 2 – Анализ пассивов бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Наименование показателя, р.	Период			Абсолютное отклонение, р.		Темп прироста, %	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2020/2019	2021/2020	2020/2019	2021/2020
III. Капитал и резервы							
Уставный капитал	10000	10000	10000	0	0	0,00	0,00
Нераспределенная прибыль/убыток	-40489	-55930	-55659	-15441	271	38,14	-0,48
Итого по разделу III.	-30489	-45930	-45659	-15441	271	50,64	-0,59
IV. Долгосрочные обязательства							
Долгосрочные заемные средства	106900	106700	96441	-200	-10259	-0,19	-9,61
Итого по разделу IV	106900	106700	96441	-200	-10259	-0,19	-9,61

Продолжение таблицы 2

V. Краткосрочные обязательства							
Краткосрочные заемные средства	42032	61772	43047	19740	-18725	46,96	-30,31
Кредиторская задолженность	17763	20049	22601	2286	2552	12,87	12,73
Итого по разделу IV	59795	81821	65648	22026	-16173	36,84	-19,77
Баланс	136206	142591	116430	19740	-18725	46,96	19740

По данным таблицы видно, что уставный капитал на протяжении исследуемого периода не менялся и составлял 10000 р.

В течение исследуемого периода предприятие имело убытки. В 2021 году убыток составлял 55659 р., в 2020 году 55930 р., а в 2019 году – 40489 р.

Капитал и резервы в 2021 году составляли -45659р., в 2020 году -45930 р., а в 2019 году -30489 р.

Динамику капитала и резервов представим на рисунке 4.

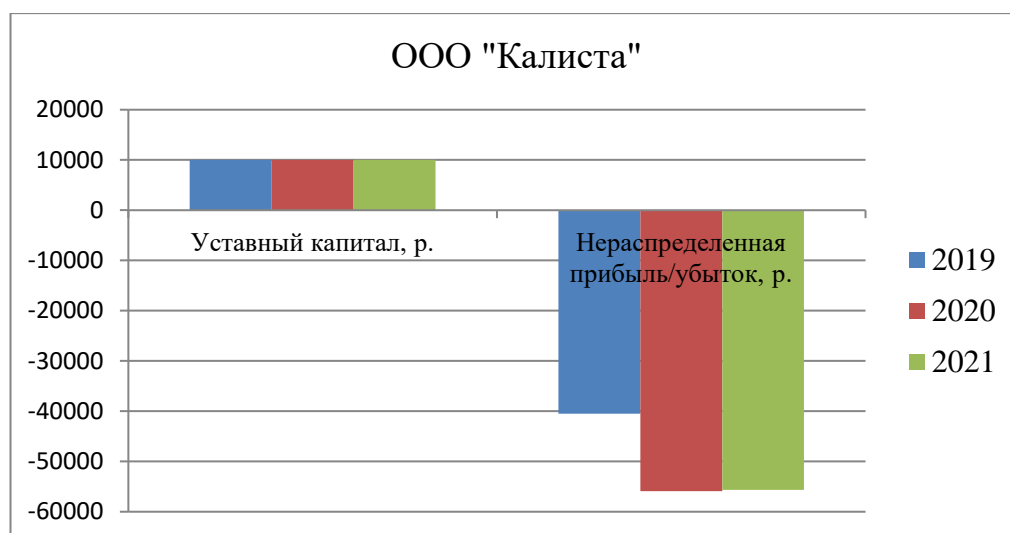


Рисунок 4 – Динамика капитала и резервов ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Долгосрочные заемные средства в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 10259 р. (9,61%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, на 200 р. (0,19%).

Динамику долгосрочных обязательств представим на рисунке 5.

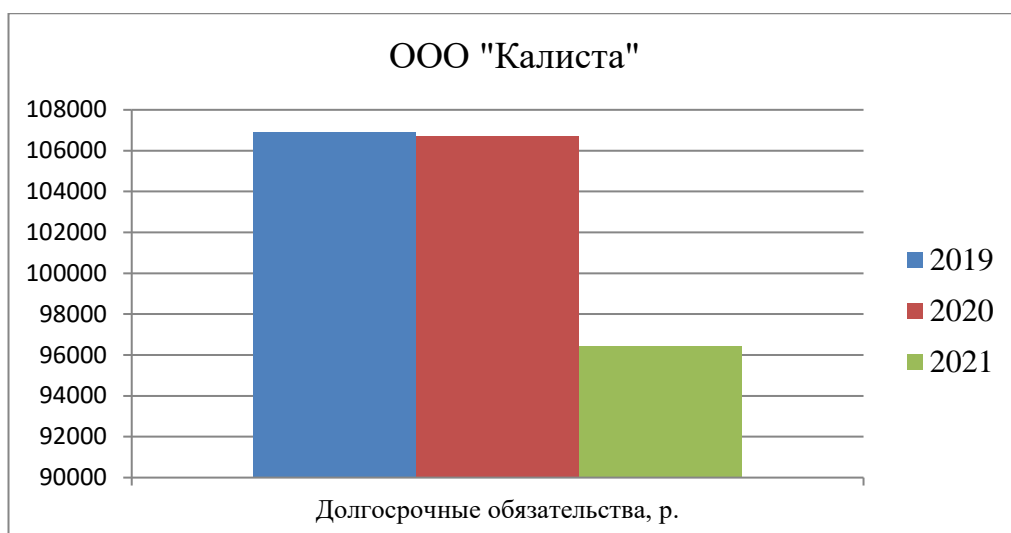


Рисунок 5 – Динамика долгосрочных обязательств ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Краткосрочные заемные средства в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 18725 р. (30,31%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, увеличились на 19740 р. (46,96%).

Кредиторская задолженность в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, увеличилась на 2552 р. (12,73%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, на 22601 р. (12,87%).

Краткосрочные обязательства 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 16173 р. (19,77%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, увеличились на 22026 р. (36,84%).

Динамику краткосрочных обязательств представим на рисунке 6.

Валюта баланса в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, снизились на 26161 р. (18,35%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, увеличились на 6385 р. (4,69%).

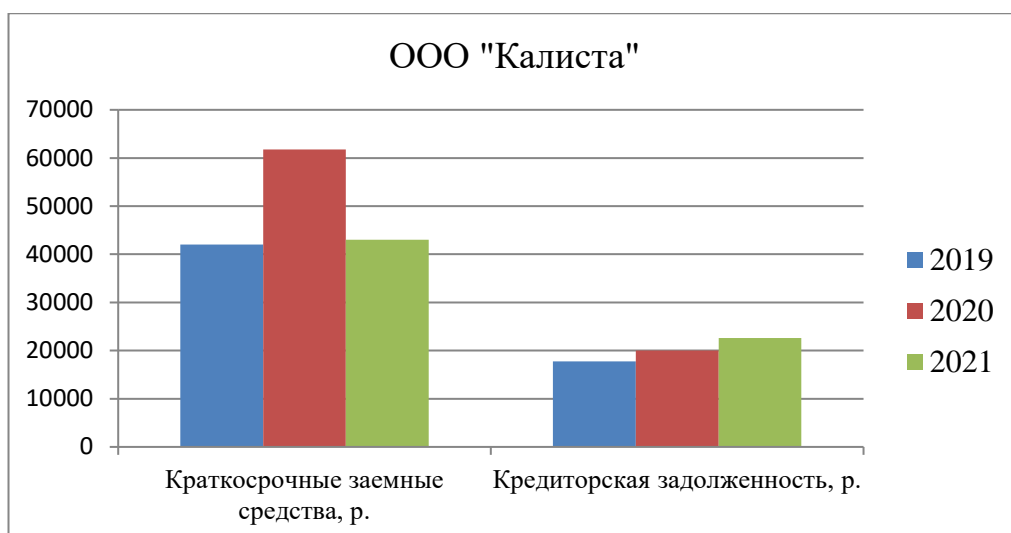


Рисунок 6 – Динамика краткосрочных обязательств ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Далее проведем анализ отчета о финансовых результатах ООО «Калиста» за 2019-2021 гг. и представим его в таблице 3. (Приложения Б, В).

Таблица 3 – Анализ отчета о финансовых результатах ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Наименование показателя, р.	Период			Абсолютное отклонение, р.		Темп прироста, %	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2020/2019	2021/2020	2020/2019	2021/2020
Выручка	1096880	851074	611454	-245806	-239620	-22,41	-28,16
Себестоимость продаж	1133580	851170	555861	-282410	-295309	-24,91	-34,69
Валовая прибыль	-36699	-96	55593	36603	55689	-99,74	-58009,38
Коммерческие расходы	67021	68546	52118	1525	-16428	2,28	-23,97
Управленческие расходы	3573	3015	52118	-558	49103	-15,62	1628,62
Прибыль от продаж	-107293	-71657	1239	35636	72896	-33,21	-101,73
Проценты к получению	31	353	442	322	89	1038,71	25,21
Проценты к уплате	20828	23241	17713	2413	-5528	11,59	-23,79
Прочие доходы	149892	95499	37063	-54393	-58436	-36,29	-61,19
Прочие расходы	29771	18567	18520	-11204	-47	-37,63	-0,25
Прибыль до налогообложения	-7969	-17613	2511	-9644	20124	121,02	-114,26

Продолжение таблицы 3

Чистая прибыль	-7545	-15443	272	-7898	15715	104,68	-101,76
----------------	-------	--------	-----	-------	-------	--------	---------

К концу исследуемого периода на предприятии ООО «Калиста» выручка уменьшилась на 28,16%, при том, как себестоимость продаж снизилась на 34,69%.

Динамику выручки и себестоимости представим на рисунке 7.

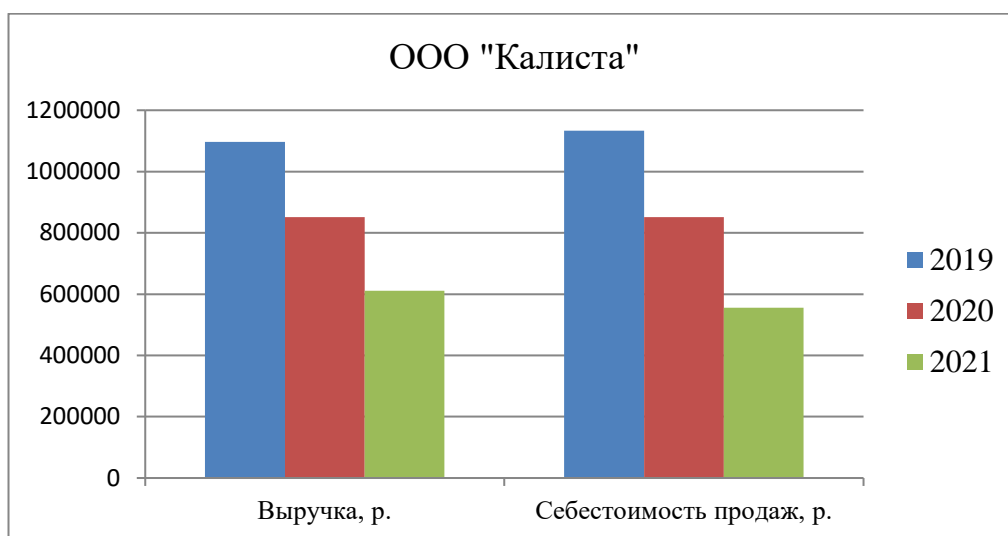


Рисунок 7 – Динамика выручки и себестоимости ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Чистая прибыль в 2021 году, по сравнению с 2020 годом, увеличилась на 15715 р. (101,76%), а в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, снизилась на 7898 р. (104,68%).

Подводя итог анализа основных финансовых показателей предприятия можно сказать, что ООО «Калиста» имеет неустойчивое финансовое состояние. Предприятие не может погашать текущие обязательства, так как имеет убытки. Однако, удалось добиться увеличения чистой прибыли к концу исследуемого периода.

2.2 Анализ финансовых результатов ООО «Калиста»

«В первую очередь проведем анализ ликвидности бухгалтерского баланса организации ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Сгруппируем активы и пассивы бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2019 год:

A1 – 7784; A2 – 47092; A3 – 52626; A4 – 28704;

П1 – 17763; П2 – 42032; П3 – 106900; П4 – -30489.

Сгруппируем активы и пассивы бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2020 год:

A1 – 11236; A2 – 45033; A3 – 56976; A4 – 29346;

П1 – 20049; П2 – 61772; П3 – 106700; П4 – -45930.

Сгруппируем активы и пассивы бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2021 год:

A1 – 11961; A2 – 34831; A3 – 44202; A4 – 25436;

П1 – 22601; П2 – 43047; П3 – 96441; П4 – -45659» [29].

Определим ликвидность бухгалтерского баланса ООО «Калиста за 2019-2021 гг. с помощью «идеальных» неравенств: $A1 > П1$; $A2 > П2$; $A3 > П3$; $A4 < П4$.

Ликвидность бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2019 год:
 $7784 < 17763$; $47092 > 42032$; $52626 < 106900$; $28704 > -30489$.

Ликвидность бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2020 год:
 $11236 < 20049$; $45033 < 61772$; $56976 < 106700$; $29346 > -45930$.

Ликвидность бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2021 год:
 $11961 < 22601$; $34831 < 43047$; $44202 < 96441$; $25436 > -45659$.

Видим, что в течение исследуемого периода, на предприятии ООО «Калиста» не выполнялось ни одно условие ликвидности бухгалтерского баланса. Бухгалтерский баланс ООО «Калиста» является абсолютно неликвидным.

Представим динамику невыполнения неравенств ликвидности бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2019-2021 гг. на рисунке 8.

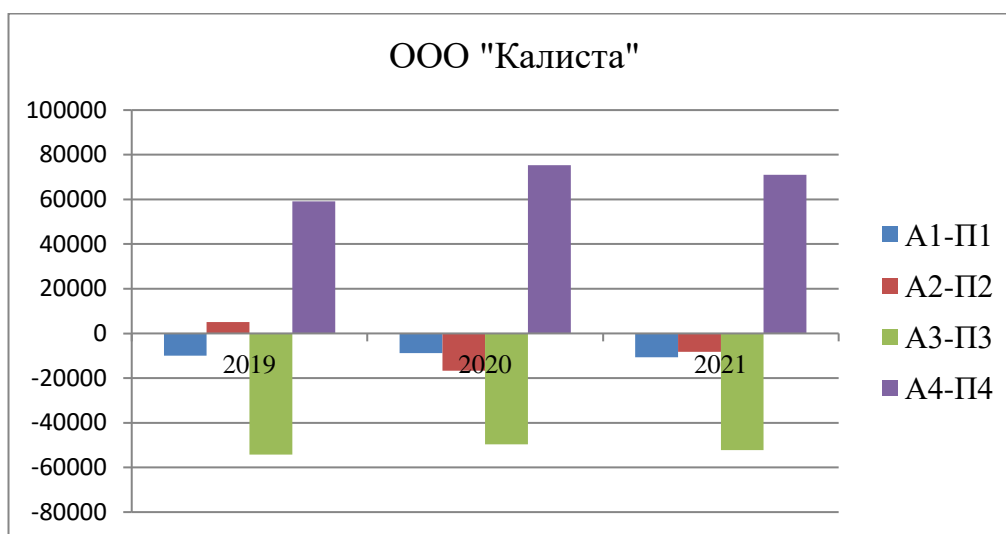


Рисунок 8 – Динамика невыполнения неравенств ликвидности бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Проведем анализ платежеспособности организации ООО «Калиста» за 2019-2021 гг. Расчет представим в таблице 4.

Таблица 4 – Анализ платежеспособности ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Наименование показателя	Период			Абсолютное отклонение, р.		Темп прироста, %	
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2020/2019	2021/2020	2020/2019	2021/2020
Рентабельность активов, %	-5,54	-10,83	0,23	-5,29	11,06	95,49	-102,12
Рентабельность продаж, %	-3,35	-0,01	9,09	3,34	9,1	-99,70	-91000,00
Рентабельность основных средств, %	-48,37	-109,76	2,41	-61,39	112,17	126,92	-102,20
Рентабельность инвестиций, %	-113,46	-181,90	3,33	-68,44	185,23	60,32	-101,83
Рентабельность собственного капитала, %	24,75	33,62	-0,60	8,87	-34,22	35,84	-101,78
Коэффициент финансовой устойчивости	0,56	0,43	0,44	-0,13	0,01	-23,21	2,33

Продолжение таблицы 4

Коэффициент текущей ликвидности, %	1,80	1,38	1,39	-0,42	0,01	-23,33	0,72
Коэффициент быстрой ликвидности, %	0,92	0,69	0,71	-0,23	0,02	-25,00	2,90
Коэффициент абсолютной ликвидности, %	0,13	0,14	0,18	0,01	0,04	7,69	28,57
Общая ликвидность баланса, %	0,67	0,61	0,58	-0,06	-0,03	-8,96	-4,92
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, %	-0,55	-0,66	-0,78	-0,11	-0,12	20,00	18,18
Коэффициент маневренности капитала, %	1,10	1,81	1,74	0,71	-0,07	64,55	-3,87
Коэффициент платежеспособности, %	0,42	0,59	0,69	0,17	0,1	40,48	16,95

По данным таблицы видно, что на протяжении исследуемого периода повышаются коэффициенты рентабельности, помимо рентабельности собственного капитала, так как собственный капитал предприятия имеет отрицательное значение.

Динамику коэффициентов рентабельности ООО «Калиста» за 2019-2021 гг. представим на рисунке 9.

Финансовая устойчивость предприятия также снижается в течение исследуемого периода.

Коэффициенты текущей и быстрой ликвидности снижаются. Однако, коэффициент абсолютной ликвидности увеличивается.

Общая ликвидность предприятия имеет тенденцию к снижению.

Динамику коэффициентов ликвидности ООО «Калиста» за 2019-2021 гг. представим на рисунке 10.

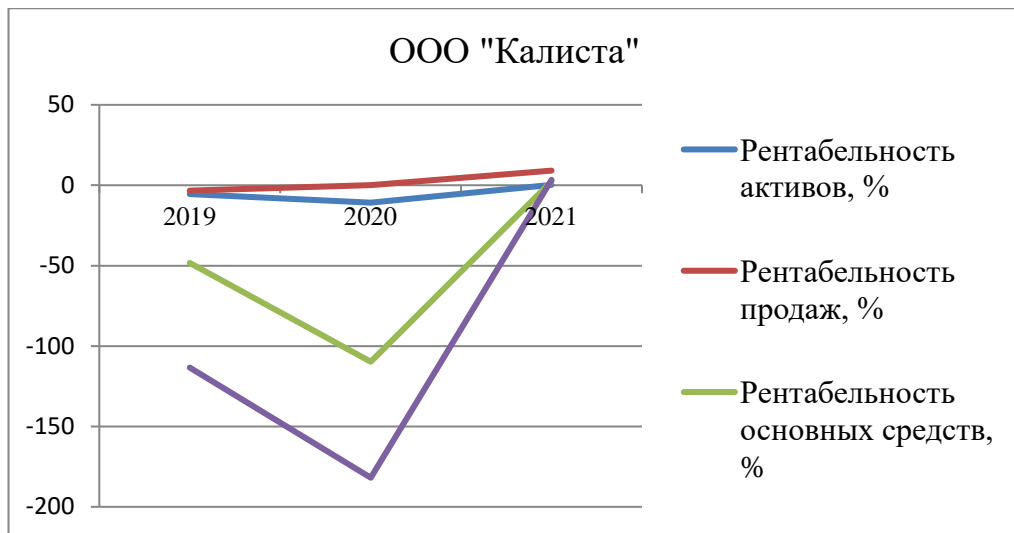


Рисунок 9 – Динамика коэффициентов рентабельности ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

Снижается показатель обеспеченности собственными оборотными средствами.

Коэффициенты маневренности капитала и платежеспособности увеличиваются на протяжении исследуемого периода.

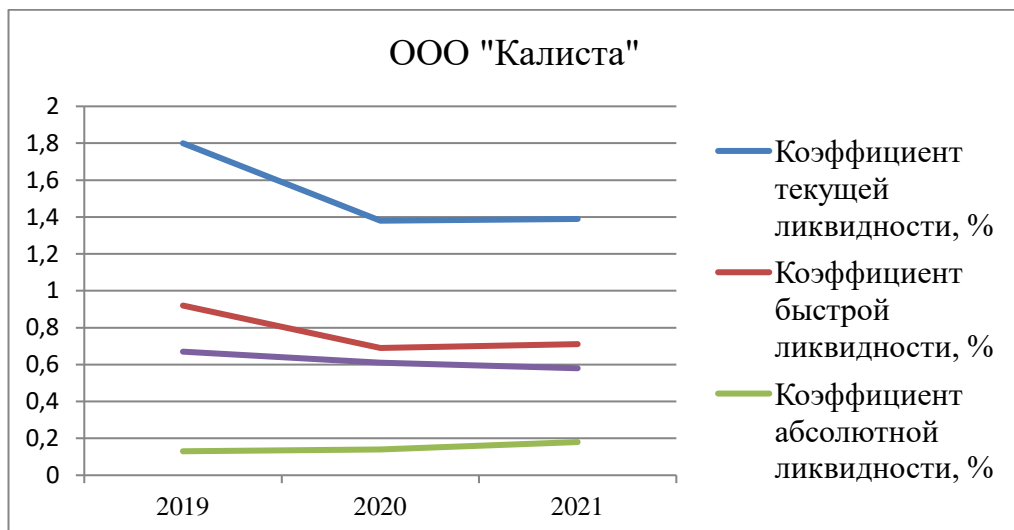


Рисунок 10 – Динамика коэффициентов ликвидности ООО «Калиста» за 2019-2021 гг.

В целом можно сказать, что организация ООО «Калиста» на протяжении исследуемого периода имеет нестабильное финансовое положение.

Подводя итог второго раздела можно сделать вывод, что ООО «Калиста» имеет неустойчивое финансовое состояние. Предприятие не может погашать текущие обязательства, так как имеет убытки. Однако, удалось добиться увеличения чистой прибыли к концу исследуемого периода.

В течение исследуемого периода, на предприятии ООО «Калиста» не выполнялось ни одно условие ликвидности бухгалтерского баланса. Бухгалтерский баланс ООО «Калиста» является абсолютно неликвидным.

У предприятия отсутствует нераспределенная прибыль, что влияет на отрицательный показатель капитала и резервов.

3 Разработка мероприятий, направленных на рост финансовых результатов деятельности ООО «Калиста»

3.1 Мероприятия, направленные на рост финансовых результатов деятельности ООО «Калиста»

Проведенный анализ финансовых результатов деятельности организации ООО «Калиста» показал, что финансовое состояние является неустойчивым. Поэтому, необходимо разработать мероприятия, направленные на рост результатов хозяйственной деятельности. Мероприятия, направленные на рост финансовых результатов ООО «Калиста» представим на рисунке 11.

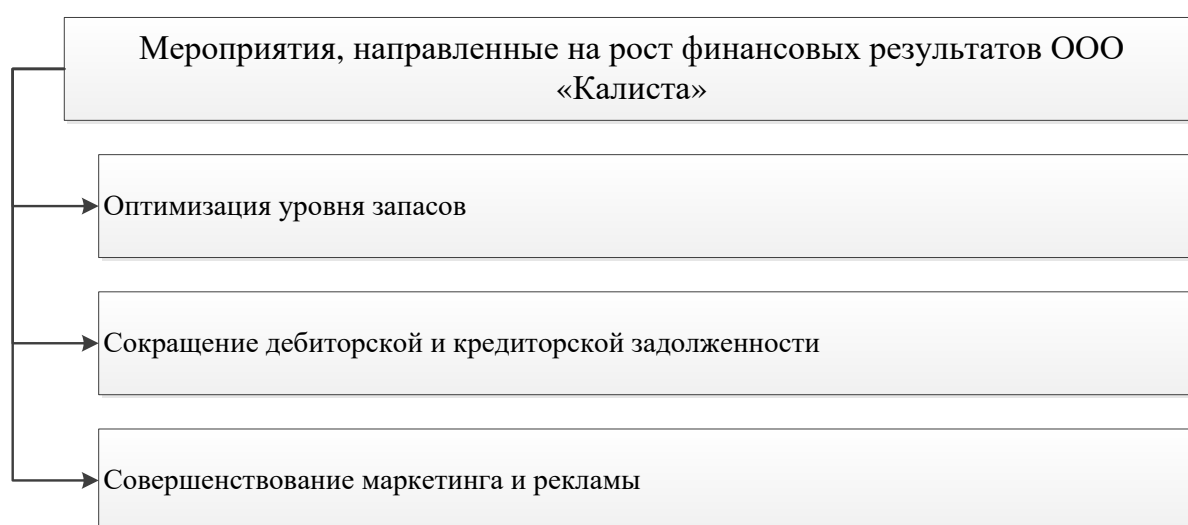


Рисунок 11 – Мероприятия, направленные на рост финансовых результатов ООО «Калиста»

Одним из первых предложенных мероприятий является оптимизация уровня запасов. Проведение данного мероприятия позволит организации увеличить прибыль.

В структуре бухгалтерского баланса организации ООО «Калиста» присутствуют запасы, которые составляют наибольшую долю. Несмотря на

то, что показатель запасов снижается, доля запасов остается значительной. На рисунке 12 представим долю запасов в структуре бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2021 год.

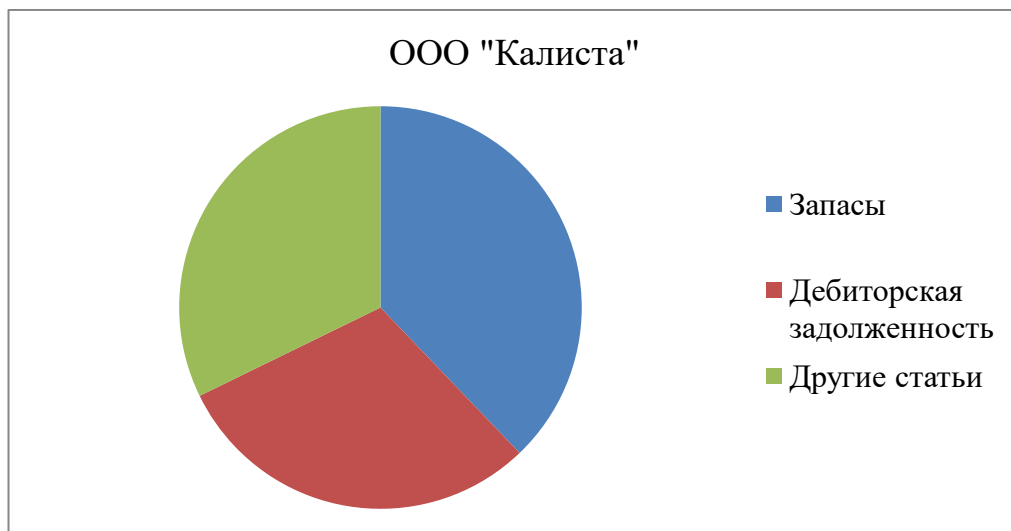


Рисунок 12 – Доля запасов в структуре бухгалтерского баланса ООО «Калиста» за 2021 г.

Оптимизировать запасы на предприятии ООО «Калиста» позволит ускорение оборачиваемости запасов. В настоящее время очень востребованными являются электронные торговые площадки. Для того, чтобы на ней зарегистрироваться, не требуется большое количество материальных вложений и времени. Торговые электронные площадки имеют следующие преимущества:

- очень низкая комиссия, зависящая от стоимости товара (1-5%);
- отсутствует оплата за хранение продукции на складе;
- большой объем товарооборота;
- доступность и простое использование личного кабинета;
- аудитория охвачена по всей территории страны.

Поэтому, использование торговой электронной площадки позволит снизить уровень запасов предприятия ООО «Калиста» до 50%.

Вторым мероприятием является сокращение дебиторской задолженности ООО «Калиста», которое позволит снизить кредиторскую задолженность предприятия.

Дебиторская задолженность занимает второе место в структуре бухгалтерского баланса ООО «Калиста» и составляет 29,92%. В организации дебиторская задолженность появляется за счет того, что покупателями и заказчиками не выполняются условия оплаты по договорам.

Для того, чтобы минимизировать дебиторскую задолженность, необходимо разработать систему лояльности для покупателей и заказчиков. Предлагается ввести следующую систему скидок:

- при предоплате 100% скидка составляет 7%;
- при предоплате 50% скидка составляет 4,5%;
- при предоплате 15% скидка составляет 2,5%

В случае, когда остальная часть оплачивается не вовремя, скидка отменяется.

В число постоянных покупателей и заказчиков будут входить те, кто совершил 3 и более покупок. Разработанная система лояльности на предприятии ООО «Калиста» позволит удерживать старых клиентов, а также привлекать новых потенциальных. Применение такого мероприятия как уменьшение дебиторской задолженности, позволит сократить дебиторскую задолженность до 30%.

Следующим мероприятием является совершенствование рекламной и маркетинговой деятельности ООО «Калиста». Для предприятия необходимо разработать промо-акции, направленные на снижение стоимости продукции (скидки). Скидки можно будет получить в определенный день и определенное время.

Также, рекомендуется запустить рекламу в поисковых системах Интернет, а также запустить рекламу на радио.

Затраты на совершенствование рекламной и маркетинговой деятельности ООО «Калиста» представим в таблице 5.

Таблица 5 – Затраты на совершенствование рекламной и маркетинговой деятельности ООО «Калиста»

Наименование статьи затрат	Сумма, р.
Затраты на проведение промо-акции	100000
Затраты на рекламу в поисковых системах Интернет	36000
Затраты на рекламу на радио	14000
Итого	150000

Планируемый прирост новых клиентов после внедрения данного мероприятия составляет 3%. Проведем оценку экономической эффективности предложенных мероприятий.

3.2 Оценка экономической эффективности предложенных мероприятий ООО «Калиста»

В ходе разработки мероприятий, направленных на рост финансовых результатов ООО «Калиста» было выявлено, что их внедрение позволит сократить запасы до 50% и дебиторскую задолженность до 10%.

Динамику запасов и дебиторской задолженности ООО «Калиста» представим на рисунке 13.

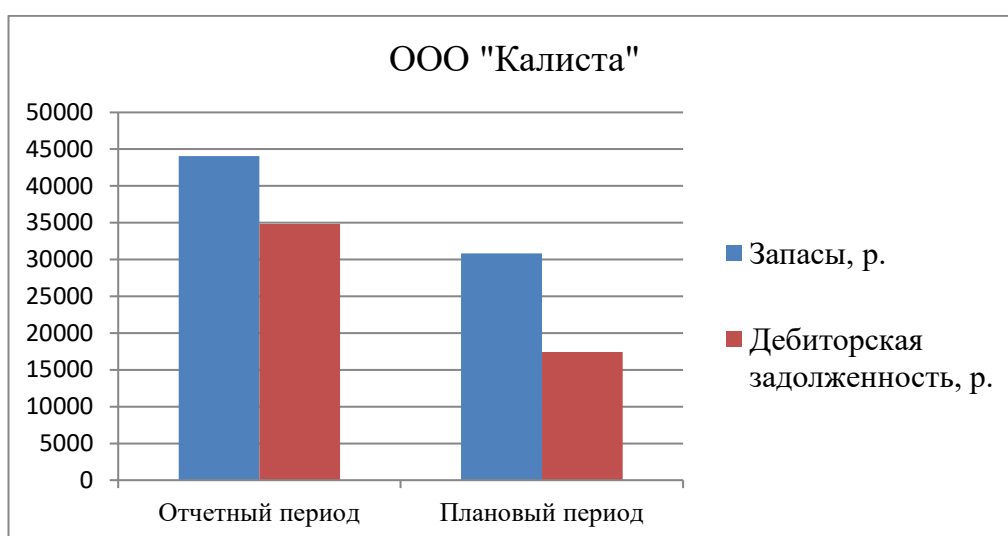


Рисунок 13 – Динамика запасов, дебиторской задолженности ООО «Калиста»

Уровень запасов ООО «Калиста» сократиться на 22035 р.

Уровень дебиторской задолженности ООО «Калиста» сократиться на 10449 р.

За счет внедрения мероприятий планируется прирост новых клиентов на 3%

В таблице 6 представим прогнозный бухгалтерский баланс ООО «Калиста».

Таблица 6 – Прогнозный бухгалтерский баланс ООО «Калиста»

Наименование показателя, р.	Отчетный период	Прогнозный период	Абсолютное отклонение, р.	Темп роста, %
Внеоборотные активы	25436	25436	-	-
Оборотные активы	90994	58510	-32484	64,30
Капитал и резервы	-45659	-44227	1432	96,86
Долгосрочные обязательства	96441	85126	-11315	88,27
Краткосрочные обязательства	65648	43047	-22601	65,57
Баланс	116430	83946	-32484	72,10

Динамику изменения валюты бухгалтерского баланса ООО «Калиста» представим на рисунке 14.

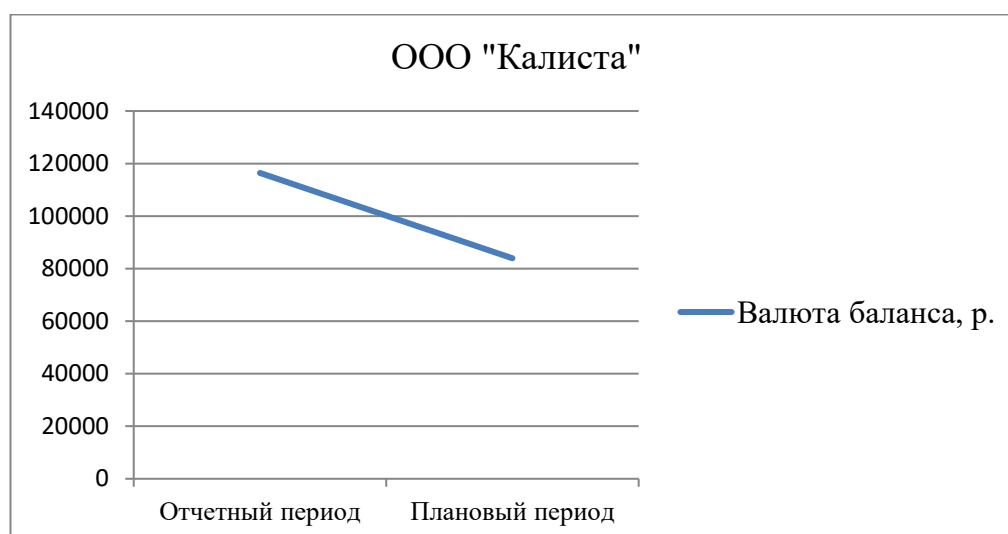


Рисунок 14 – Динамика изменения валюты баланса ООО «Калиста»

По данным таблицы видно, что внеоборотные активы предприятия ООО «Калиста» останутся без изменений.

За чет оптимизации запасов и сокращения дебиторской задолженности, оборотные активы сократятся на 35,7%.

Капитал и резервы увеличатся на 1432 т.р. Это происходит потому, что сократится нераспределенный убыток ООО «Калиста».

Также сократятся долгосрочные обязательства на 11,73% и краткосрочные обязательства на 34,43%

Валюта баланса сократится на 32484 т.р.

В таблице 7 представим прогнозный отчет о финансовых результатах ООО «Калиста».

Таблица 7 – Прогнозный отчет о финансовых результатах ООО «Калиста»

Наименование показателя, р.	Отчетный период	Прогнозный период	Абсолютное отклонение, р.	Темп роста, %
Выручка	611454	629798	18344	103,00
Себестоимость продаж	555861	572687	16826	103,03
Валовая прибыль	55593	57111	1518	102,73
Прибыль от продаж	1239	2757	1518	222,52
Прибыль до налогообложения	2511	4029	1518	160,45
Чистая прибыль	272	1432	1160	526,47

Данные таблицы показывают, что прирост выручки составит 3%. Себестоимость продаж снизится на 3,03%.

Валовая прибыль повысится на 2,73%.

За счет внедрения предложенных мероприятий на предприятии ООО «Калиста», прибыль от продаж увеличится на 122,52%.

Чистая прибыль вырастет на 426,47%.

Динамику изменения чистой прибыли ООО «Калиста» представим на рисунке 15.

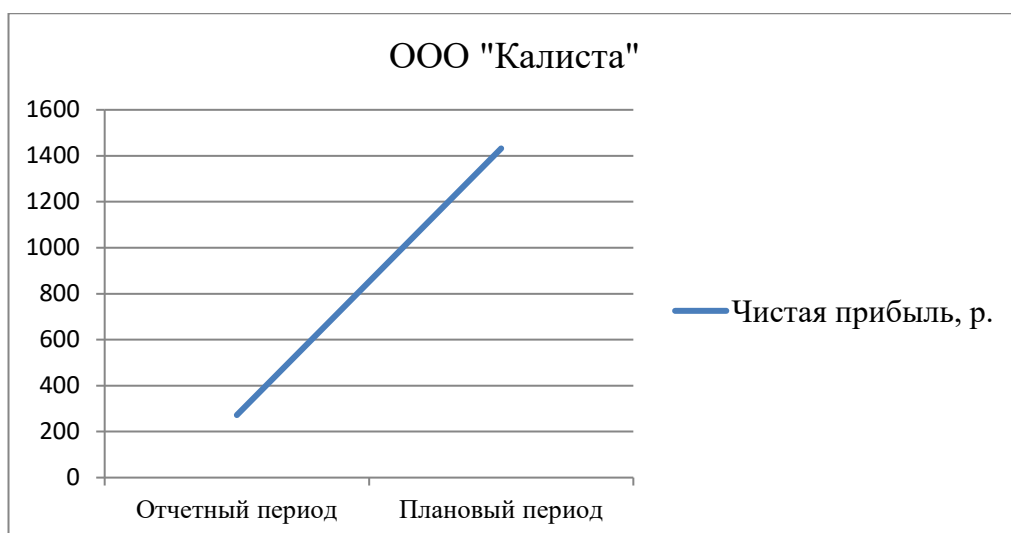


Рисунок 15 – Динамика изменения чистой прибыли ООО «Калиста»

Подводя итог третьего раздела можно сказать, что на предприятии предложено внедрить следующие мероприятия:

- торговля на электронных площадках;
- система лояльности в виде скидок для покупателей и заказчиков;
- реклама в поисковых системах Интернет и на радио.

В ходе разработки мероприятий, направленных на рост финансовых результатов ООО «Калиста» было выявлено, что их внедрение позволит сократить запасы до 50% и дебиторскую задолженность до 10%. Прирост новых клиентов составит 3%

Была составлена прогнозная финансовая отчетность организации ООО «Калиста».

Уровень запасов ООО «Калиста» сократиться на 22035 р. Уровень дебиторской задолженности ООО «Калиста» сократиться на 10449 р.

Прирост выручки составит 3%. Себестоимость продаж снизится на 3,03%. Чистая прибыль вырастет на 426,47%.

Заключение

Итак, первый раздел бакалаврской работы состоял из рассмотрения теоретических аспектов анализа финансовых результатов деятельности предприятия.

«Финансовый результат — это системное понятие, отражающее общий результат производства и ведения бизнеса компании в виде выручки от продаж, а также конечный результат финансовой деятельности в виде прибыли и чистой прибыли» [12].

«Финансовый результат завершает цикл деятельности коммерческой организации, связанный с производством и продажей продукции, и в то же время является предпосылкой для следующего витка ее деятельности. Высокие показатели финансовых результатов деятельности организации обеспечивают укрепление государственного бюджета за счет налоговых льгот, способствуют повышению инвестиционной привлекательности организации и ее деятельности в производственной и финансовой сферах.

Поэтому определение экономического содержания финансового результата деятельности организации и изучение ее видов занимают одно из центральных мест в управлении ее хозяйственной деятельностью» [5].

«Финансовым результатом основной деятельности (от продажи) является выручка от продажи. Судить о том, каков конечный финансовый результат, можно только по результатам продажи косвенных налогов и расходов, причитающихся государству.

Превышение продаж по сравнению с налоговыми расходами и связанными с ними расходами даст положительный результат, называемый прибылью от продаж.

Обратная ситуация указывает на потерю продаж. Таким образом, конечным финансовым результатом от продажи является прибыль или убыток, возникающий в результате поступления от продаж и

уменьшающийся на сумму налоговых и производственных затрат (работ, оказания услуг)» [8].

Подводя итог первого раздела можно сказать, что в современной экономике существует несколько трактовок понятия финансового результата.

В ходе исследования были изучены и проанализированы данные понятия, и стоит отметить, что финансовый результат на предприятии – это не только прибыль, доход компании, он может быть также и отрицательным, то есть результатом, при котором компания получила убыток.

Во втором разделе бакалаврской работы был проведен анализ финансовых результатов деятельности ООО «Калиста».

Подводя итог второго раздела можно сделать вывод, что ООО «Калиста» имеет неустойчивое финансовое состояние.

Предприятие не может погашать текущие обязательства, так как имеет убытки. Однако, удалось добиться увеличения чистой прибыли к концу исследуемого периода.

В течение исследуемого периода, на предприятии ООО «Калиста» не выполнялось ни одно условие ликвидности бухгалтерского баланса. Бухгалтерский баланс ООО «Калиста» является абсолютно неликвидным.

У предприятия отсутствует нераспределенная прибыль, что влияет на отрицательный показатель капитала и резервов.

Проведенный анализ финансовых результатов деятельности организации ООО «Калиста» показал, что финансовое состояние является неустойчивым.

Поэтому, были разработаны мероприятия, направленные на рост результатов хозяйственной деятельности. Поставленная цель бакалаврской работы выполнена.

Подводя итог третьего раздела можно сказать, что на предприятии предложено внедрить следующие мероприятия:

- торговля на электронных площадках;
- система лояльности в виде скидок для покупателей и заказчиков;
- реклама в поисковых системах Интернет и на радио.

В ходе разработки мероприятий, направленных на рост финансовых результатов ООО «Калиста» было выявлено, что их внедрение позволит сократить запасы до 50% и дебиторскую задолженность до 10%. Прирост новых клиентов составит 3%

Была составлена прогнозная финансовая отчетность организации ООО «Калиста».

Уровень запасов ООО «Калиста» сократиться на 22035 р. Уровень дебиторской задолженности ООО «Калиста» сократиться на 10449 р.

Прирост выручки составит 3%. Себестоимость продаж снизится на 3,03%. Чистая прибыль вырастет на 426,47%.

Список используемых источников

1. Абрютин, М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия / М.С. Абрютин, А.В. Грачев. - М.: Дело и сервис; Издание 3-е, перераб. и доп., ж. - 272 с.
2. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур : учеб. пособие // И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. М. : Изд-во : НИЦ ИНФРА-М, 2019.215 с.
3. Анализ финансовой отчетности: учебник // под ред. М.А. Вахрушиной. – Москва : ИНФРА-М, 2021. – 434 с. URL: <https://znanium.com/catalog/product/1230420>
4. Арефьева, С.Г., Демчук, О.В. Проблемы функционирования механизма управления прибылью и рентабельностью предприятия / С.Г. Арефьева, О.В. Демчук // Символ науки. 2017. № 9-1 (21). С. 57-60.
5. Бариленко В.И. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник и практикум для вузов // В. И. Бариленко [и др.]; под редакцией В. И. Бариленко. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. 455 с.
6. Басовский Л. Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности : учеб. пособие / Л. Е. Басовский, Е. Н. Басовская. – Москва : ИНФРА-М, 2019. – 366 с. URL: <http://znanium.com/go.php?id=429595> (дата обращения: 05.05.2022).
7. Бердников, А. А. Анализ прибыли и рентабельности организации: теоретический аспект // Молодой ученый. – 2018. – №2. – С. 111-113.
8. Биглова, А.А. Факторы, влияющие на финансовый результат / А.А. Биглова // NovaInfo.Ru. – 2017. – Т. 4. – № 58. – С. 290-294.
9. Билалова, Л.А., Насретдинова, З.Т. Анализ показателей рентабельности предприятия / Л.А. Билалова, З.Т. Насретдинова //Международный студенческий научный вестник. 2018. № 5-5. С. 665-666.
10. Большой экономический словарь [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rus-big-economic-dict.slovaronline.com/>

11. Большой юридический словарь [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://gufo.me/dict/law>
12. Борушевская, О. О. Эффективность предприятия: взгляд сквозь поколения / О. О. Борушевская. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2018. — № 30 (216). — С. 21-23.
13. Вагазова Г. Р., Лукьянова Е. С. Сущность финансовых результатов деятельности предприятия // Молодой ученый. - 2020. - №11.3. С. 13-15.
14. Володин, А. А. Управление финансами. Финансы предприятий: учебник. 3-е изд. М.: ИНФРА-М, 2018. - 510 с.
15. Гуркина, С.М. Использование ключевых показателей эффективности деятельности предприятий / С.М. Гуркина // Вестник науки и образования. 2017. № 1 (25). С. 45-47.
16. Давыденко, И.Г. Экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия (для бакалавров) / И.Г. Давыденко, В.А. Алешин, А.И. Зотова. - М.: КноРус, 2018. - 384 с.
17. Единый государственный реестр юридических лиц [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://egrul.nalog.ru/index.html>
18. За честный бизнес [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://zachestnyibiznes.ru/company/ul/1146325000711_6325059544_OOO-GRAND
19. Захарова, Е.А. Оценка результативности деятельности предприятия / Е.А. Захарова // Международный студенческий научный вестник. 2017. № 5. С. 71.
20. Зиганшина, И.И., Подгорная, А.И. Финансовый результат как объект оценки и анализа / И.И. Зиганшина, А.И. Подгорная // Устойчивое развитие науки и образования. – 2019. – № 3. – С. 65-70.
21. Калайда С.А. Экосистема «СБЕР» как институционально-организационная форма межсекторной финансовой конвергенции / С.А. Калайда // Экономическая безопасность. – 2021. – № 3. – Т. 4. – С. 823-838.

22. Канке, А.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие / А.А. Канке, И.П. Кошева. - М.: Форум, 2017. - 816 с.

23. Каталог организаций Лист.-Орг. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.list-org.com/company/1339479>

24. Кондраков, Н.П. Основы малого и среднего предпринимательства: Практическое пособие / Н.П. Кондраков, И.Н. Кондраков. - М.: Инфра-М, 2017. - 192 с.

25. Лопатников Л.И. От плана к рынку. Карманная энциклопедия / Л.И. Лопатников // Издательский дом «Дело» РАНХиГС. – 2013. – 220 с.

26. Лысенко, Д.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник для вузов / Д.В. Лысенко. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 320с.

27. Малышенко, В.А. Стратегический финансовый анализ как метод изучения комплексной финансовой устойчивости предприятия / В.А. Малышенко. - М.: Русайнс, 2019. - 480 с.

28. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 02.10.2021 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2021 г.).

29. Негашев Е.В. Аналитическое моделирование финансового состояния компании: Монография / Е.В. Негашев // Инфра-М. – 2018. – 189 с.

30. Определяем экономическую эффективность предприятия за год / Планово-экономический отдел. – 2020. – №12. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.profiz.ru/peo/12_2020/effektivnost_kompanii/

31. Панько, Ю.В. Методика оценки эффективности деятельности коммерческой организации / Ю.В. Панько // MODERN ECONOMY SUCCESS. – 2020. – № 2. – С. 222-227.

32. Полюшко, Ю.Н. Рентабельность предприятия: понятие, сущность, виды, показатели / Ю.Н. Полюшко // Экономика и управление: проблемы, решения. 2016. № 7. С. 163-169.

33. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 32н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99» (ред. от 06.04.2015).

34. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99» (ред. от 06.04.2015).

35. Проверка контрагентов Чекко [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://checko.ru/company/grand-1146325000711>

36. Савицкая, Г.В. Анализ эффективности предприятия. Методические аспекты. – М.: Новое знание, 2019. – 317 с.

37. Сазонов, А.А., Колосова, В.В., Внучков, Ю.А. Методы оценки и анализа экономической эффективности деятельности предприятия / А.А. Сазонов, В.В. Колосова, Ю.А. Внучков // Вестник МГОУ. – 2018. – № 2. – С. 180-185.

38. Сайт проверки контрагентов Руспрофиль [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rusprofile.ru/id/7415612>

39. Сайт проверки по ИНН Айдит.ИТ [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.audit-it.ru/contragent/1146325000711_ooo-grand (дата обращения 05.05.2022 г.).

40. Салова, А.А. Понятие, сущность и значение финансового результата предприятия / А.А. Салова // Альманах современной науки и образования. – 2017. – № 7 (120). – С. 77-79.

41. Сверлова, А.А. Основы управления прибылью предприятия / А.А. Сверлова // Инновационная наука. – 2019. – № 6-1. – С. 217-219.

42. Тестфирм [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.testfirm.ru/result/6325059544_ooo-grand

43. Титов, В. И. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / В.И. Титов. - М.: РГИИС, НИИ школьных технологий, 2018. - 478 с.

44. Фадеева, В.В., Ваняшкина, Н.В. Прибыль как конечный финансовый результат / В.В. Фадеева, Н.В. Ваняшкина // Новая наука: Современное состояние и пути развития. – 2018. – № 4-1. – С. 271-273.
45. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ (дата обращения 20.06.2022 г.).
46. Федеральный закон от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (ред. от 28.06.2022) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/ (дата обращения – 10.07.2022 г.).
47. Филатова, Т. В. Финансовый менеджмент: Учеб. пособие. — Москва : ИНФРА-М, 2018. — 236 с.
48. Финансовый менеджмент. В 2 ч. : учеб. и практикум для бакалавриата и магистратуры / И.Я. Лукасевич. – 4-е изд., перераб. и доп.– Москва: Издательство Юрайт, 2017. – 377с.
49. Чеглакова, С. Г., Косткина, Л. В. Методика факторного анализа финансовых результатов деятельности организации: Учебное пособие / С.Г. Чеглакова, Л.В. Косткина // Рязань: РГРТУ, 2019. — 24 с.
50. Череданова, Л.Н. Основы экономики и предпринимательства / Л.Н. Череданова. - М.: Academia, 2019. – 64 с.
51. Чукалова, М.И. Методология управления финансовыми результатами предприятия / М.И. Чукалова // Academy. – 2018. – № 5 (20). – С. 77-79.
52. Шеремет, А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия : учебник / А.Д. Шеремет. — 2-е изд., доп. — Москва : ИНФРА-М, 2021. — 374 с. — (Среднее профессиональное образование). - ISBN 978-5-16-015634-7.

53. Alejo Vazquez Pimental, D., I. Macias Aymar and M. Lawson Reward work, not wealth: to end the inequality crisis, we must build an economy for ordinary working people, not the rich and powerful // Oxford, UK: Oxfam GB. – 2018. – P. 487.

54. Barney Jay B. Why resource-based theory's model of profit appropriation must incorporate a stakeholder perspective / Jay B. Barney // Strategic management journal. – 2018. – №39. – P. 3305-3325.

55. Boyte-White C. What is the difference between revenue and profit? / C. Boyte-White // Investopedia website. – 2018. – P. 1-5.

56. Hinton Jennifer B. Fit for purpose? Clarifying the critical role of profit for sustainability / Jennifer B. Hinton // Journal of Political Ecology. – 2020. – Vol 27. – №1 (2020). – P. 3-13.

57. Kevin Levillain, Blanche Segrestin, Armand Hatchuel Profit-with-Purpose Corporations: An Innovation in Corporate Law to Meet Contemporary CSR Challenges / Edited by Abigail McWilliams, Deborah E. Rupp, Donald S. Siegel, Günter K. Stahl, and David A. Waldman // Business and Management, Social Issues, Organizational Theory and Behaviour. – 2019. – № 3 (12). – P. 7.

Приложение А

Бухгалтерский баланс ООО «Калиста» на 31.12.2021 г.

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 20 21 г.

Организация _____ ООО «Калиста» _____ по ОКПО		Форма по ОКУД 0710001	
Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН		Дата (число, месяц, год) 31 12 21	
Вид экономической деятельности Торговля оптовая автомобильными деталями, узлами и принадлежностями _____ по ОКВЭД		81884340	
Организационно-правовая форма/форма собственности _____ ООО/частная _____ по ОКОПФ/ОКФС		6321382779	
Единица измерения: р. _____ по ОКЕИ		45.31	
Местонахождение (адрес) <u>445004, САМАРСКАЯ, ТОЛЬЯТТИ, ДЗЕРЖИНСКОГО, 38</u>		65 16	
		384 (385)	

Пояснения	Наименование показателя	На <u>31 декабря</u> 20 <u>21</u> Г.	На 31 декабря 20 <u>20</u> Г.	На 31 декабря 20 <u>19</u> г.
	АКТИВ			
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Нематериальные активы	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	-	-	-
	Материальные поисковые активы	-	-	-
	Основные средства	11 280	14 070	15 598
	Доходные вложения в материальные ценности	-	-	-
	Финансовые вложения	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	14 156	15 276	13 106
	Прочие внеоборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу I	25 436	29 346	28 703
39	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Запасы	44 071	56 487	48 768
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1	331	3 605
	Дебиторская задолженность	34 831	45 033	47 092
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	8 168	8 490	6 650
	Денежные средства и денежные эквиваленты	3 793	2 746	1 134
	Прочие оборотные активы	130	158	253
	Итого по разделу II	90 994	113 245	107 503
	БАЛАНС	116 430	142 591	136 206

Продолжение приложения А

Форма 0710001 с. 2

Пояснения	Наименование показателя	На <u>31 декабря</u> 20 <u>21</u> г.	На 31 декабря 20 <u>20</u> г.	На 31 декабря 20 <u>19</u> г.
	ПАССИВ			
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	10 000	10 000	10 000
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	-	-	-
	Резервный капитал	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	(55 659)	(55 930)	(40 489)
	Итого по разделу III	(45 659)	(45 930)	(30 489)
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	96 441	61 772	42 032
	Отложенные налоговые обязательства	-	-	-
	Оценочные обязательства	-	-	-
	Прочие обязательства	-	-	-
	Итого по разделу IV	96 441	61 772	42 032
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	43 047	61 772	42 032
	Кредиторская задолженность	22 601	20 049	17 763
	Доходы будущих периодов	-	-	-
	Оценочные обязательства	-	-	-
	Прочие обязательства	-	-	-
	Итого по разделу V	65 648	81 821	59 795
	БАЛАНС	116 430	142 591	136 206

Руководитель _____ С.В. Захаров
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” _____ декабря 20 21 г.

Приложение Б

Отчет о финансовых результатах ООО «Калиста» на 31.12.2021 г.

(в ред. Приказа Минфина России
от 06.04.2015 № 57н)

**Отчет о финансовых результатах
за 31 декабря 20 21 г.**

Организация _____ ООО «Калиста» _____ по ОКПО
 Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН
 Вид экономической деятельности Торговля оптовая автомобильными деталями, узлами и принадлежностями _____ по ОКВЭД
 Организационно-правовая форма/форма собственности _____ ООО/частная _____ по ОКОПФ/ОКФС
 Единица измерения: р. _____ по ОКЕИ

Коды		
0710002		
31	12	21
81884340		
6321382779		
45.31		
65	16	
384 (385)		

Пояснения	Наименование показателя	За _____ год	За _____ год
		20 21 г.	20 20 г.
	Выручка	611 454	851 074
	Себестоимость продаж	(555 861)	(851 70)
	Валовая прибыль (убыток)	55 593	-96
	Коммерческие расходы	(52 181)	(68 546)
	Управленческие расходы	2 236	(3 015)
	Прибыль (убыток) от продаж	1 239	(71 657)
	Доходы от участия в других организациях	-	353
	Проценты к получению	442	-
	Проценты к уплате	(17 713)	(23 241)
	Прочие доходы	37 063	94 499
	Прочие расходы	(18 520)	(18 567)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2 511	(17 613)
	Текущий налог на прибыль	-	-
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	-	2 170
	Изменение отложенных налоговых активов	-	-
	Прочее	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	272	(15 443)

Продолжение Приложения Б

Пояснения	Наименование показателя	За _____ год 20 21 г.	За _____ год 20 20 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	272	(15 443)
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	-	-

Руководитель _____ С.В. Захаров
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” _____ декабря _____ 20 21 г.

Приложение В

Отчет о финансовых результатах ООО «Калиста» на 31.12.2021 г.

(в ред. Приказа Минфина России
от 06.04.2015 № 57н)

Отчет о финансовых результатах за 31 декабря 2020 г.

Форма по ОКУД
Дата (число, месяц, год)

Организация _____ ООО «Калиста» _____ по ОКПО
Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН
Вид экономической деятельности Торговля оптовая автомобильными деталями, узлами и принадлежностями _____ по ОКВЭД
Организационно-правовая форма/форма собственности _____ ООО/частная _____ по ОКОПФ/ОКФС
Единица измерения: р. _____ по ОКЕИ

Коды		
0710002		
31	12	20
81884340		
6321382779		
45.31		
65	16	
384 (385)		

Пояснения	Наименование показателя	За _____ год 20 <u>20</u> г.	За _____ год 20 <u>19</u> г.
	Выручка	851 074	1 096 880
	Себестоимость продаж	(851 170)	(1 133 580)
	Валовая прибыль (убыток)	(96)	(36 669)
	Коммерческие расходы	(68 546)	(67 021)
	Управленческие расходы	(3 015)	(3 573)
	Прибыль (убыток) от продаж	(71 657)	(107 293)
	Доходы от участия в других организациях	-	-
	Проценты к получению	353	31
	Проценты к уплате	(23 241)	(20 828)
	Прочие доходы	95 499	149 892
	Прочие расходы	(18 567)	(29 771)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	(17 613)	(7 969)
	Текущий налог на прибыль	-	-
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2 170	424
	Изменение отложенных налоговых активов	-	-
	Прочее	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	(15 433)	(7 545)

Продолжение Приложения В

Пояснения	Наименование показателя	За _____ год 20 20 г.	За _____ год 20 19 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	(15 433)	(7 545)
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	-	-

Руководитель _____ С.В. Захаров
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” _____ декабря _____ 20 20 г.