

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки, специальности)

Финансы и кредит

(направленность (профиль)/специализация)

## ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)

на тему Анализ финансовой устойчивости и платёжеспособности предприятия

Студент

Н.А. Альшин

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

канд. экон. наук, доцент Е.Н. Золотарева

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

Консультант

канд. пед. наук., доцент С.А. Гудкова

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

Тольятти 2022

## Аннотация

К выпускной квалификационной работе на тему Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия (на примере ПАО «КуйбышевАзот»). Работа содержит 61 страниц, 11 таблиц, 5 рисунка и 4 приложения, было использовано 23 источника.

Цель выпускной квалификационной работы является исследование методов оценки платежеспособности и финансовой устойчивости организации, а также предложение рекомендаций по улучшению данных этих показателей у ПАО «КуйбышевАзот».

Введение содержит в себе цель, задачи, объект и предмет исследования, а также обоснование актуальности исследуемой темы.

В первой главе «Теоретические аспекты оценки платежеспособности и финансовой устойчивости организации» раскрыты понятия финансовой устойчивости организации, а также теоретические аспекты методологии анализа финансовой устойчивости и платежеспособности.

Во второй главе «Анализ платежеспособности и финансовой устойчивости ПАО «КуйбышевАзот»» проведён анализ платежеспособности и финансовой устойчивости и сформулированы выводы к нему.

В третьей главе «Пути повышения финансовой устойчивости и платежеспособности ПАО «КуйбышевАзот»» даны рекомендации по улучшению показателей финансовой платежеспособности и финансовой устойчивости для ПАО «КуйбышевАзот».

В заключении содержатся общие выводы к проведённой работе, как теоретической, так и практической её части.

## **Abstract**

This graduation work is about KuibyshevAzot PJSC which is known as one of the leading chemical companies in Russia.

The graduation work consists of introduction, including 5 figures, 11 tables, the list of 23 references including 5 foreign sources and 5 appendices.

The object of the graduation work is KuibyshevAzot PJSC which is located in Samara region.

The subject of the graduation work is considering the issues of indicators for financial stability and solvency.

The aim of the work is to give some key recommendations about financial stability and solvency of KuibyshevAzot PJSC.

As a result of the final work, the concepts of financial stability and solvency were revealed, as well as the rationale for the need for their analysis. Based on the results of the analysis, recommendations to improve the indicators of financial stability and solvency for PJSC KuibyshevAzot were represented and described.

## Оглавление

|  |    |
|--|----|
| Введение.....  | 5  |
| Глава 1 Теоретические аспекты оценки платежеспособности и финансовой устойчивости.....   | 7  |
| 1.1 Понятие платежеспособности и финансовой устойчивости .....                           | 7  |
| 1.2 Методы оценки финансовой устойчивости организации .....                              | 13 |
| 1.3 Методы оценки платежеспособности .....   | 18 |
| Глава 2 Анализ платежеспособности и финансовой устойчивости ПАО «КуйбышевАзот» .....     | 28 |
| 2.1 Краткая характеристика ПАО «КуйбышевАзот» .....                                      | 28 |
| 2.3 Анализ показателей финансовой устойчивости ПАО «КуйбышевАзот» .                      | 43 |
| Глава 3 Предложения по улучшению платежеспособности и финансовой устойчивости.....       | 47 |
| 3.1 Пути повышения финансовой устойчивости и платежеспособности ПАО «КуйбышевАзот» ..... | 47 |
| 3.2 Расчёт эффекта от предлагаемых решений .....   | 47 |
| Заключение .....   | 51 |
| Список используемых источников.....  | 53 |
| Приложение А Бухгалтерский баланс за 2021 год .....                                      | 56 |
| Приложение Б Отчёт о финансовых результатах за 2021 год .....                            | 58 |
| Приложение В Бухгалтерский баланс за 2020 год.....                                       | 60 |
| Приложение Г Отчёт о финансовых результатах за 2020 год .....                            | 62 |

## Введение

Актуальность темы обуславливается природой понятий финансовой устойчивости и платёжеспособности, показатели которых отражают в себе эффективность управления организацией. Постоянный анализ этих показателей позволяет отследить негативные тенденции в развитии организации и разработать мероприятия по их устранению. Организация, обладающая высокими показателями платёжеспособности и финансовой устойчивости, имеет необходимые ресурсы к расширению или способна использовать заёмные средства в больших количествах, чем организация, у которой эти показатели ниже. Ещё большее значение финансовая устойчивость и платёжеспособность приобретает в кризисные времена, так как устойчивое предприятие способно пережить времена, в которые прекращают свою деятельность другие. В то же время финансовая устойчивость и платёжеспособность сами по себе увеличивают заинтересованность в сотрудничестве потенциальных партнёров, а также повышается привлекательность для инвестиций в неё.

Проблемой выступает обобщённость теории о платёжеспособности и финансовой устойчивости, т.к. оптимальные параметры этих категорий отличаются для разных видов деятельности.

Предмет исследования показатели финансовой устойчивости и платёжеспособности.

Объект исследования – ПАО «КуйбышевАзот».

Цель работы – дать рекомендации касательно финансовой устойчивости и платёжеспособности организации.

Для достижения данной цели, были поставлены следующие задачи:

- раскрыть содержание определений финансовой устойчивости и платёжеспособности;
- изучить методики расчёта основных показателей финансовой устойчивости и платёжеспособности;

- провести анализ с помощью изученных методик;
- охарактеризовать полученные результаты анализа;
- дать рекомендации.

Работа поделена на три главы, первая из которых является теоретической в ней раскрывается суть терминов финансовой устойчивости и платежеспособности, а также разобраны методы анализа показателей финансовой устойчивости и платежеспособности.

Вторая глава является практической, в ней используется теоретическая база, которая была дана в первой главе. Рассчитываются абсолютные и относительные показатели платежеспособности и финансовой устойчивости «ПАО КуйбышевАзот».

В третьей и заключительной части даны рекомендации касательно улучшения финансовой устойчивости и платежеспособности организации ПАО «КуйбышевАзот».

Для написания данной работы были использованы труды как отечественных и зарубежных авторов, как полноценные книги, так и отдельные статьи, посвящённые методикам управления финансовой устойчивости и платежеспособности.

Информационной базой для работы выступают нормативно-правовые акты, федеральные законы Российской Федерации и приказы Министерства финансов РФ, а также бухгалтерская отчётность, отчёты о финансовых результатах и прочие источники информации о деятельности ПАО «КуйбышевАзот», доступные любому внешнему пользователю информации.

# **Глава 1 Теоретические аспекты оценки платежеспособности и финансовой устойчивости организации**

## **1.1 Понятие платежеспособности и финансовой устойчивости**

На протяжении всего существования любого предприятия, оно стремится сохранить баланс между внутренними возможностями и давлением внешней среды, что необходимо для поддержания устойчивого состояния организации. Однако для любой организации, действующей на рынке, простой выживаемости недостаточно, чтобы быть конкурентоспособным, предприятие находится в постоянном поиске возможностей по расширению и увеличению доходности. Эти возможности требуют финансирования, которое зачастую происходит за счёт заёмных средств, что побуждает организацию так же искать пути к улучшению своей устойчивости.

Как итог, общая устойчивость компании, определяется как пребывание в равновесии, что предполагает своевременную и экономичную адаптацию к среде как внешней, так и внутренней с сохранением главных законов развития – целенаправленность, адаптивность, динамизм и управляемость.

«Финансовая устойчивость – это характеристика отражающая стабильность положения организации, по своей сути является демонстрацией результатов деятельности предприятия, что в свою очередь определяет значимость проведения её анализа, так как именно суммарный результат деятельности организации интересует как собственников организации, так и потенциальных инвесторов» [2, с 20].

«Финансовая устойчивость определяется состоянием финансовых ресурсов организации и направлением их использования, обеспечивающего расширение предприятия в основе которого лежит рост капитала и прибыли с сохранением платежеспособного состояния» [6, с 12].

На финансовую устойчивость влияют многие факторы, которые можно классифицировать в следующие группы:

- место возникновения (внешние и внутренние);
- время (временные и постоянные);
- важность (основные и второстепенные).

Основное внимание при анализе уделяется внутренним факторам, которые зависят от вида деятельности организации и на которые она может влиять и управлять в определённой мере.

К таким факторам относят:

- отрасль деятельности организации;
- состояние и структура имущества и ресурсов;
- издержки.

В число внешних факторов включают условия деятельности, платежеспособный спрос и величину доходов потребителей, внешнеэкономическую ситуацию, а также налоговую и кредитную политику государства, нормативные акты, регулирующие деятельность предприятия. Компания не способна влиять на эти факторы, она вынуждена приспосабливаться к их воздействию.

Финансовая устойчивость организации и её платежеспособность в долгосрочной перспективе сильно связаны, однако между ними есть различия.

«Показатели платежеспособности и финансовой устойчивости взаимодополняют друг друга и в совокупности дают представление о благополучии финансового состояния предприятия. Если у предприятия – плохие показатели ликвидности, финансовая устойчивость имеет нормальный уровень, то предприятие имеет шанс выйти из тяжелого положения. В случае неудовлетворительности показателей ликвидности и показателей финансовой устойчивости, то данное предприятие – вероятный кандидат в банкроты» [5, с. 853].

А.Д. Шермет приводит следующее определение: «определённое состояние счетов предприятия, гарантирующее его постоянную платежеспособность, обеспечение запасов и затрат источниками средств для их финансирования» [18, с. 20].



В ходе своей деятельности по производству и сбыту благ, а также финансовой деятельности, совершается постоянный процесс движения капитала, в ходе чего меняется структура средств и источников их формирования, наличие и необходимость в финансовых ресурсах, что в конечном итоге меняет финансовое состояние организации, внешним проявлением которого и является платежеспособность [1].

Финансовое состояние можно разделить на три вида: устойчивое, неустойчивое и кризисное. Устойчивое состояние характеризуется возможностью организации финансировать свою деятельность, вовремя погашать обязательства, поддерживать платежеспособность, а также преодолеваем внезапных трудностей. Если охарактеризовать платежеспособность как внешнее проявление финансового состояния, то финансовая устойчивость будет внутренним её проявлением. Она показывает в какой мере сбалансированы доходы и расходы, средства и их источники формирования, денежные и товарные потоки [3].

В соответствии с факторами влияния выделяют следующие виды устойчивости:

Внутренняя – общее состояние организации, при котором достигается стабильное высоко результативное её функционирование. Такое состояние достигается за счёт своевременного реагирования на меняющиеся внешние и внутренние факторы.

Общая – обеспечивается за счёт постоянного превышения в денежных потоках доходов над расходами [7].

Функциональная – диверсификация деятельности для увеличения независимости от определённого вида определённого вида продукции и контрагентов, специализация на конкретном ассортименте производимой продукции для увеличения эффективности управления [8].

Организационно-структурная – отражает соответствие структуры организации и её управления целям её деятельности [9].

Финансовая – отражает превышение доходов над расходами, что позволяет денежным средствам свободно маневрировать, а эффективное их использование делает процесс производства и реализации продукции непрерывным, а также открывает возможности по расширению организации.

Достижение устойчивого финансового состояния обеспечивается хорошим качеством активов, достаточностью собственного капитала, ликвидности, а также постоянный уровень дохода, с возможностью привлечения средств извне [10].

«Финансовая устойчивость зависит от успехов предприятия в производственной, коммерческой и финансовой деятельности. При успешном выполнении финансовых планов организации соответственно улучшается финансовое положение организации. В обратной ситуации при невыполнении плана по производству и продаже продукции, её себестоимость увеличивается, а выручка и прибыль падают, что приводит к ухудшению финансового состояния организации и её платежеспособности» [12, с 40].

Н.Н. Селезнева и А.Ф. Ионова дают следующее определение: «платежеспособность организации является внешним признаком ее финансовой устойчивости и обусловлена степенью обеспеченности оборотных активов долгосрочными источниками. Она определяется возможностью организации своевременно погасить свои платежные обязательства наличными денежными ресурсами» [15, с 23].

Итак, платежеспособность – способность организации полностью выполнять платежные требования в срок, определяемый договором с поставщиком, погашать кредиты, выплачивать заработную плату своим работникам, а также выплачивать средства в бюджетные фонды. Эта способность определяется наличием у организации свободных денежных средств, наличие которых в свою очередь зависит от надёжности партнёров и исполнимости их обязательств [13].

Платежеспособность – основной критерий стабильности финансового состояния организации. Так же вместо этого термина может использоваться термин «ликвидность».

По определению В.В. Ковалева «под ликвидностью какого-либо актива понимают способность его трансформироваться в денежные средства в ходе предусмотренного производственно-технологического процесса, а степень ликвидности определяется продолжительностью временного периода, в течение которого эта трансформация может быть осуществлена. Чем короче период, тем выше ликвидность данного вида активов. В учетно-аналитической литературе под ликвидными понимают активы, потребляемые в течение одного производственного цикла (года)» [11, с 52].

Как правило, организация, имеющая оборотный капитал, основой которого являются денежные средства и краткосрочная дебиторская задолженность, более ликвидна, чем организация чей оборотный капитал состоит по большей части из запасов.

Все активы организации имеют разную степень ликвидности т.е. скорости их обращения и соответственно этому признаку, все активы организации подразделяются на следующие группы:

– текущие активы, которые включают в себя краткосрочные финансовые вложения, запасы, дебиторская задолженность, а также денежные средства, данные активы используются в течение одного операционного цикла;

– постоянные активы, которые включают в себя нематериальные активы, долгосрочные финансовые вложения, а также основные средства, данные активы используются на протяжении многих циклов.

Анализ платежеспособности необходим организации для прогнозирования финансового состояния, а также заинтересованным лицам – инвесторам. Главная цель такого анализа заключается в своевременном обнаружении недостатков ведения финансовой деятельности организации, во время анализа решаются следующие задачи:

- прогноз будущих результатов деятельности и уровня рентабельности;
- оценка достижения планируемых поступлений финансовых ресурсов;
- разработка мероприятий по увеличению эффективности использования финансовых ресурсов.

Возможность своевременной выплаты организацией её обязательств обуславливается:

- оптимальным количеством производственных запасов (слишком большой их размер вызовет снижение свободных денежных ресурсов);
- достаточностью объёма активов первой группы для погашения самых срочных обязательств;
- выполнением плана производства и реализации продукции, что позволяет организации получить достаточный объём выручки, которая является основным источником средств для погашения задолженности, а также источником самофинансирования предприятия;
- надёжностью и состоятельностью клиентов предприятия;
- соотношением дебиторской и кредиторской задолженности. Их показатели должны быть примерно равны, допускается небольшой перевес в сторону дебиторской задолженности;
- выбранного режима налогообложения.

Для обеспечения организации достаточным количеством свободных финансовых ресурсов, система управления финансами организации должна строиться с учётом перечисленных выше факторов. Когда система управления финансами обеспечивает организацию ресурсами, она может в полной мере финансировать свои потребности. Соответственно, организации необходимо постоянного отслеживания финансовой устойчивости организации.

## 1.2 Методы оценки финансовой устойчивости организации

Понятие является многогранным, так как оно шире, чем просто платежеспособность. Г.В. Савицкая приводит следующее определение: «способность субъекта функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов в изменяющейся внутренней и внешней среде, гарантирующее его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска» [16], [6]. Под этим термином подразумевают совокупность многих показателей, которые могут отличаться для разных отраслей деятельности. К таким показателям можно отнести:

- коэффициент автономии;
- коэффициент маневренности;
- коэффициент обеспеченности запасов;
- коэффициент финансовой зависимости;
- коэффициент финансовой устойчивости;

Первым этапом в анализе является оценка общего финансового состояния организации. Для этого в первую очередь используется горизонтальный анализ, представляющий собой сравнение итогов баланса на начало и на конец периода, это позволяет увидеть вектор изменения финансового состояния, если итог растёт – состояние организации положительное. Следующий шаг, сравнение отдельных статей баланса. На этом этапе, о положительном состоянии говорит увеличение в активе баланса финансовых вложений (как краткосрочных, так и долгосрочных), производственных запасов, остатка денежных и нематериальных активах. В пассиве об улучшении состояния говорит увеличение доходов будущих периодов и прибыли [17].

Далее рассчитываются абсолютные показатели устойчивости, а именно:

- наличие или отсутствие собственных оборотных средств;
- их достаточность для покрытия запасов [19];

- наличие собственных и долгосрочных источников финансирования;
- их достаточность до покрытия запасов;
- наличие общих средств [20];
- их достаточность для покрытия запасов.

Наличие собственных оборотных средств характеризует чистый оборотный капитал компании и рассчитывается по формуле:

$$COC=OA-KO, \quad (1)$$

где OA – оборотные активы;

KO – краткосрочные обязательства.

Достаточность собственных оборотных средств для покрытия запасов рассчитывается по формуле:

$$\Delta COC=COC-Z, \quad (2)$$

где COC – собственные оборотные средства;

Z – запасы.

Наличие собственных оборотных средств и долгосрочных источников финансирования рассчитывается по формуле:

$$CD=COC+DO, \quad (3)$$

где COC – собственные оборотные средства;

DO – долгосрочные обязательства.

Достаточность собственных и долгосрочных источников финансирования для покрытия запасов рассчитывается по формуле:

$$\Delta CД = CД - Z, \quad (4)$$

где CД – собственные и долгосрочные источники финансирования;  
Z – запасы.

Наличие или отсутствие общих источников финансирования рассчитывается по формуле:

$$OИ = CД + KО, \quad (5)$$

где CД – собственные и долгосрочные источники финансирования;  
KО – краткосрочные обязательства.

Достаточность общих источников финансирования для покрытия запасов рассчитывается по формуле:

$$\Delta OИ = OИ - Z, \quad (6)$$

где OИ – общие источники финансирования;  
Z – запасы.

После вычислений, составляется следующая модель, характеризующая тип финансовой устойчивости организации:

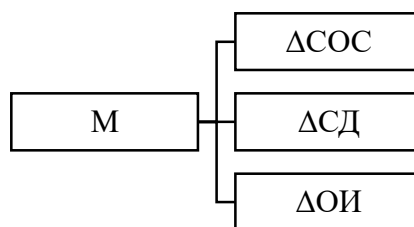


Рисунок 1 – модель финансовой устойчивости

Если один из включённых в модель показателей превышает нулевое значение, ему присваивается значение 1, исходя из этого, всего существует следующие 4 варианта финансовой устойчивости [21]:

— абсолютная финансовая устойчивость, наступает при достижении значения 1 всеми показателями и характеризует платежеспособное и независимое предприятие [23];

— нормальная финансовая устойчивость, наступает при недостижении первого показателя значения 1 и характеризует организацию, которая имеет нормальную платежеспособность и рационально использует внешние займы [22];

— неустойчивое положение, наступает, когда первые 2 показателя не достигают значения 1, характеризует нарушение платежеспособности организации и потребность в привлечении большего количества заёмных средств, при этом организация ещё может восстановить свою платежеспособность;

— кризисное состояние, наступает, когда ни один из показателей не достигает значения 1 и говорит о том, что компания неплатёжеспособна и близка к банкротству.

Следующий этап – это расчёт коэффициентов, отображающих финансовое состояние и сравнение результатов с нормативными значениями. Коэффициент автономии – показывает уровень зависимости организации от заёмных средств, то есть процент собственных средств в общем количестве средств, привлечённых для осуществления деятельности организации.

Коэффициент финансовой устойчивости отражает какая часть активов профинансирована за счёт долгосрочных обязательств.

Формула расчёта коэффициента финансовой устойчивости:

$$Кф.у = \frac{СК+ДО}{А}, \quad (7)$$

где СК – собственный капитал;

ДО – долгосрочные обязательства;

А – активы организации.



Формула расчёта коэффициента автономии:

$$K_{авт} = \frac{СК}{А}, \quad (8)$$

где СК – собственный капитал организации;

А – активы организации.

В российской практике нормальным значением коэффициента считается 0,5 и более, однако оно различно для разных отраслей. Рост значения говорит об усилении финансовой независимости предприятия, однако высокое значение так же означает низкий уровень рентабельности собственного капитала.

Коэффициент маневренности, говорит о том какой процент собственных средств предприятия находится в обороте. Нормативное значение 0,5 и выше, в большинстве случаев высокое значение показателя положительно характеризует предприятие, исключением являются организации с высоким процентом долгосрочных обязательств, в этом случае высокое значение будет говорить о зависимости организации от заёмных средств.

Формула расчёта коэффициента маневренности:

$$K_{ман} = \frac{СОС}{СК}, \quad (9)$$

где СОС – собственные оборотные средства организации;

СК – собственный капитал.

Коэффициент обеспеченности запасами показывает какая часть оборотных средств, профинансирована за счёт собственных средств организации, соответственно, он демонстрирует зависимость компании от заёмных средств. Чем выше показатель, тем выше стабильность организации.

Формула расчёта коэффициента обеспеченности запасами:

$$\text{Ко.з} = \frac{\text{СОС}}{З}, \quad (10)$$

где СОС – собственные оборотные средства;

З – запасы.

Коэффициент зависимости – показывает зависимость предприятия от заёмных источников, т.е. количество привлечённых заёмных средств на рубль собственного капитала. Нормативным является значение менее 0,7, оптимальным же является значение в 0,5, т.к. сконцентрировавшись на собственной независимости, компания теряет возможности по увеличению дохода. Так же показывает какая часть обязательств может быть покрыта за счёт активов.

Формула расчёта коэффициента зависимости:

$$\text{Кфин.зав} = \frac{\text{КО+ДО}}{\text{ВБ}}, \quad (11)$$

где ВБ – валюта баланса;

КО – Краткосрочные обязательства;

ДО – долгосрочные обязательства

Закончив с теоретической базой оценки финансовой устойчивости, перейдём к методам оценки платежеспособности.

### **1.3 Методы оценки платежеспособности**

Показатель платёжеспособности сопряжён с показателями ликвидности, т.к. организация может быть платежеспособна на данный момент и в тоже время не быть ей в долгосрочной перспективе, а возможна и обратная ситуация.

«Анализ проводится с использованием данных бухгалтерского баланса на основе абсолютных и относительных показателей, определяющих систему

коэффициентов, значения которых сравниваются с базовыми (усредненными или нормативными) величинами» [4].

Одним из методов оценки платежеспособности является оценка ликвидности баланса. «Под ликвидностью баланса понимают степень покрытия долговых обязательств организации его активами, трансформация которых в денежную форму соответствует сроку исполнения обязательств. Ликвидность баланса предполагает поиск денежных средств только за счет внутренних резервов, но организация также может привлечь заемные средства со стороны, в результате чего формируется ликвидность организации» [14, 76].

«Еще одним распространенным методом анализа ликвидности и платежеспособности организации является расчет коэффициентов, к которым относятся: коэффициент быстрой, текущей и абсолютной ликвидности, коэффициент восстановления платежеспособности, коэффициент утраты платежеспособности и коэффициент маневренности функционирующего капитала» [6, с. 56].

Коэффициент текущей ликвидности отражает возможность погасить обязательства со сроком погашения не более года. Минимальным приемлемое значение 1, однако нормативным считается значение выше 2, чем больше показатель, тем выше больше инвесторы уверены в том, что обязательства будут погашены.

Формула расчёта коэффициента текущей ликвидности:

$$K_{\text{ТЛ}} = \frac{KA}{KO}, \quad (12)$$

где КА – краткосрочные активы;

КО – краткосрочные обязательства.

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает возможность погасить краткосрочную задолженность с помощью абсолютно ликвидных активов (денежных средств и краткосрочных финансовых владений). Высокий

уровень показателя говорит о том, что в предприятии большое количество денежной массы не используется для развития бизнеса.

Формула расчёта коэффициента абсолютной ликвидности:

$$\text{Кал} = \frac{\text{ДС} + \text{КФВ}}{\text{КО}}, \quad (13)$$

где ДС – денежные средства;

КФВ – краткосрочные финансовые вложения;

КО – краткосрочные обязательства.

Коэффициент промежуточной (быстрой) ликвидности демонстрирует способность предприятия погасить свои краткосрочные обязательства за счёт ликвидных активов, в число которых включается дебиторская задолженность, нормативное значение 0,7-1, сильное превышение нормы говорит о нерациональном пользовании средств.

Формула расчёта коэффициента быстрой ликвидности:

$$\text{Кбл} = \frac{\text{ДС} + \text{КФВ} + \text{ДЗ}}{\text{КО}}, \quad (14)$$

где ДС – денежные средства;

КФВ – краткосрочные финансовые вложения;

ДЗ – дебиторская задолженность;

КО – краткосрочные обязательства.

Коэффициент общей платежеспособности А. Д. Шеремета рассчитывается по формуле:

$$K_{оп} = \frac{A1+A2+A3+A4}{П1+П2+П3}, \quad (15)$$

Где А1 – активы первой группы;  
А2 – активы второй группы;  
А3 – активы третьей группы;  
А4 – активы четвёртой группы;  
П1 – пассивы первой группы;  
П2 – пассивы второй группы;  
П3 – пассивы третьей группы.

Коэффициент соотношения запасов и чистого оборотного капитала – показывает процент запасов в чистом оборотном капитале, тем ближе показатель к 1, тем хуже ситуация для организации.

Формула расчёта коэффициента соотношения запасов и чистого оборотного капитала:

$$K_{з/чок} = \frac{З}{ЧОК}, \quad (16)$$

где З – запасы;

ЧОК – чистый оборотный капитал.

Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности показывает какую часть кредиторской задолженности можно покрыть с помощью только дебиторской задолженности, сильное превышение дебиторской задолженности над кредиторской, говорит о ненадёжности партнёров компании.

Формула расчёта коэффициента соотношения дебиторской и кредиторской задолженности:

$$K_{дз/кз} = \frac{ДЗ}{КЗ}, \quad (17)$$

где ДЗ – дебиторская задолженность;

КЗ – кредиторская задолженность.

Оборачиваемость – показатель, отражающий время полного оборота активов и, следовательно, деловую активность предприятия, для получения большей прибыли организация должна стремиться ускорить оборачиваемость. Из этого вытекает необходимость анализа её коэффициентов.

Оборачиваемость активов – отражает эффективность использования активов для получения дохода.

Формула расчёта оборачиваемости активов:

$$\text{Об. акт} = \frac{B}{A}, \quad (18)$$

где B – выручка;

A – среднегодовая стоимость активов.

Оборачиваемость запасов – отражает эффективность управления запасов, количество оборотов, которые совершили запасы за отчётный период.

Формула расчёта оборачиваемости запасов:

$$\text{Об. зап} = \frac{B}{3}, \quad (19)$$

где B – выручка;

3 – средняя стоимость запасов за отчётный период.

Коэффициент отношения денежных средств и чистого оборотного капитала – показывает процент чистого оборотного капитала, который содержится в денежных средствах.

Формула расчёта коэффициента отношения денежных средств и чистого оборотного капитала:

$$K_{\text{дс/чок}} = \frac{\text{ДС}}{\text{ЧОК}}, \quad (20)$$

Где ДС – денежные средства;

ЧОК – чистый оборотный капитал.

Коэффициент отношения запасов и краткосрочной задолженности – показывает какую часть краткосрочной задолженности можно покрыть с помощью запасов при их обращении в денежные средства.

Формула расчёта коэффициента отношения запасов и краткосрочной задолженности:

$$\text{Кз/ккз} = \frac{З}{\text{ККЗ}}, \quad (21)$$

Где З – запасы;

ККЗ – Краткосрочная кредиторская задолженность.

Фондоотдача – отражает эффективность, с которой используются основные средства организации, сколько выручки приходится на рубль основных средств.

Формула расчёта фондоотдачи:

$$\text{ФО} = \frac{В}{\text{ОС}}, \quad (22)$$

где В – выручка;

ОС – средняя остаточная стоимость основных средств.

Оборачиваемость дебиторской задолженности – отражает скорость обращения дебиторской задолженности, снижение показателя говорит о ненадёжности партнёров организации или о изменении политики организации.

Формула расчёта оборачиваемости дебиторской задолженности:

$$\text{Одз} = \frac{В}{\text{Дз}}, \quad (23)$$

где В – выручка;

ДЗ – средняя величина дебиторской отчётности за период.

После этого, можно рассчитать среднее время до взыскания дебиторской задолженности.

Формула расчёта времени обращения дебиторской задолженности:

$$\text{Вобр.дз} = \frac{365}{\text{ОДЗ}}, \quad (24)$$

Где ОДЗ – оборачиваемость дебиторской задолженности.

Оборачиваемость кредиторской задолженности – отражает скорость, с которой предприятие погашает свою задолженность.

Формула оборачиваемости кредиторской задолженности:

$$\text{Окз} = \frac{\text{В}}{\text{КЗ}}, \quad (25)$$

где В – выручка;

КЗ – средняя величина кредиторской задолженности за период.

Формула расчёта времени обращения кредиторской задолженности:

$$\text{Вобр.кз} = \frac{365}{\text{ОКЗ}}, \quad (26)$$

где ОКЗ – оборачиваемость кредиторской задолженности.

Оборачиваемость готовой продукции – отражает скорость оборота готовой продукции, рост показателя говорит о росте спроса на продукцию организации.

Формула расчёта оборачиваемости готовой продукции:



$$\text{Огп} = \frac{\text{В}}{\text{ГП}}, \quad (27)$$

где В – выручка;

ГП – средняя стоимость готовой продукции за период.

Оборачиваемость оборотных активов – отражает скорость оборота всех оборотных активов организации.

Формула расчёта оборачиваемости оборотных активов:

$$\text{Ооа} = \frac{\text{В}}{\text{ОА}}, \quad (28)$$

где В – выручка;

ОА – средняя стоимость оборотных активов за период.

Оборачиваемость собственного капитала – отражает скорость, с которой происходит оборот собственного капитала, деловую активность организации.

Формула расчёта оборачиваемости собственного капитала:

$$\text{Оск} = \frac{\text{В}}{\text{СК}}, \quad (29)$$

где В – выручка;

СК – средняя сумма собственного капитала за период.

Показатели рентабельности показывают доходность от деятельности организации, а также эффективность использования организацией своих ресурсов.

Рентабельность собственного капитала характеризует эффективность, с которой организация использует свои ресурсы.

Формула расчёта рентабельности собственного капитала:

$$\text{Рск} = \frac{\text{ЧП}}{\text{СК}}, \quad (30)$$

где ЧП – чистая прибыль;

СК – собственный капитал.

Рентабельность продаж показывает долю прибыли в каждом рубле выручки.

Формула расчёта рентабельности продаж:

$$R_{\Pi} = \frac{\text{ЧП}}{B}, \quad (31)$$

где ЧП – чистая прибыль;

B – выручка.

Рентабельность активов – отражает эффективность, с которой организация использует активы для создания дохода.

Формула расчёта рентабельности активов:

$$R_a = \frac{\text{ЧП}}{A}, \quad (32)$$

Где ЧП – чистая прибыль;

A – активы.

Подводя итог первой главы, можно сформулировать и отразить разницу понятий платежеспособности и ликвидности:

— ликвидность – это показатель, отражающий способность или неспособность организации погашать свои обязательства за определённые промежутки времени, за счёт денежных средств или иных активов организации;

— платежеспособность в свою очередь, как показатель отражает возможность организации погасить свои обязательства в моменте. Как обобщённая характеристика, она подразумевает собой способность организации вовремя выполнять свои платёжные обязательства.

Обоснованием необходимости анализа финансовой устойчивости и платёжеспособности служат тот факт, что её показатели, в число которых и входит платёжеспособность, занимая при это важнейшую роль, отражают конечный итог деятельности организации. Это значит, что показатели финансовой устойчивости служат характеристикой эффективности управления организации.

Используя перечисленные выше методы оценки платёжеспособности и финансовой устойчивости, можно перейти к анализу ПАО «КуйбышевАзот».

## **Глава 2 Анализ платежеспособности и финансовой устойчивости ПАО «КуйбышевАзот»**

### **2.1 Краткая характеристика ПАО «КуйбышевАзот»**

Организация как акционерное общество было основано в 1992 году, хотя история предприятия началась ещё в 1966 году. На сегодняшний день группа включает в себя около четырёх десятков организаций в нескольких странах мира, основными направлениями деятельности организации являются:

- капролактама, а также продукты его переработки – шинный корд, полиамид-6, инженерные пластики, технические и текстильные нити, полиамидные и смесовые ткани;
- аммиак, азотные удобрения;
- промышленные газы.

Компания является крупнейшим в Восточной Европе производителем полиамида-6 при этом доля от всей его выработки в РФ на 2020 год составляла 99,6 %, также в этом же регионе компания занимает лидирующее положение по производству капролактама имея долю в производстве РФ в 52 %. Все текстильные и технические нити в РФ производятся «КуйбышевАзот». Организация производит 4,6 % азотных удобрений в РФ. При всём этом, продукция организации пользуется спросом за границей – экспорт составляет около 40 % продаж. Рассмотрим основные показатели финансовой деятельности организации, представленные в таблице 1.

Таблица 1 – Основные показатели финансовой деятельности ПАО «КуйбышевАзот» за период 2019-2021 гг.

| Наименование показателя               | 2019 г.  | 2020 г.  | 2021 г.  | Абс. Откл. 2020г. К 2019г. | Абс. Откл. 2021г. К 2020г. | Отн. Откл. в 2020 г., % | Отн.откл. в 2021 г., % |
|---------------------------------------|----------|----------|----------|----------------------------|----------------------------|-------------------------|------------------------|
| Выручка, тыс. руб.                    | 53973621 | 46905438 | 82014040 | -7068183                   | 35108602                   | -13                     | 74,85                  |
| Себестоимость продаж, тыс. руб.       | 43863160 | 38614976 | 49784415 | -5248184                   | 11169439                   | -12                     | 29                     |
| Валовая прибыль, тыс. руб.            | 10110461 | 8290462  | 32229625 | -1819999                   | 23939163                   | -18                     | 288,75                 |
| Прибыль от продаж, тыс. руб.          | 3716300  | 2782285  | 24224822 | -934015                    | 21442537                   | -25,13                  | 770,68                 |
| Прибыль до налогообложения, тыс. руб. | 4696132  | 3636918  | 26451959 | -1059214                   | 22815041                   | -22,6                   | 627,31                 |
| Чистая прибыль, тыс. руб.             | 3939504  | 3274826  | 21735563 | -664678                    | 18460737                   | -16,87                  | 563,71                 |

Визуализируем полученные данные таблицы 1 на рисунке 2:

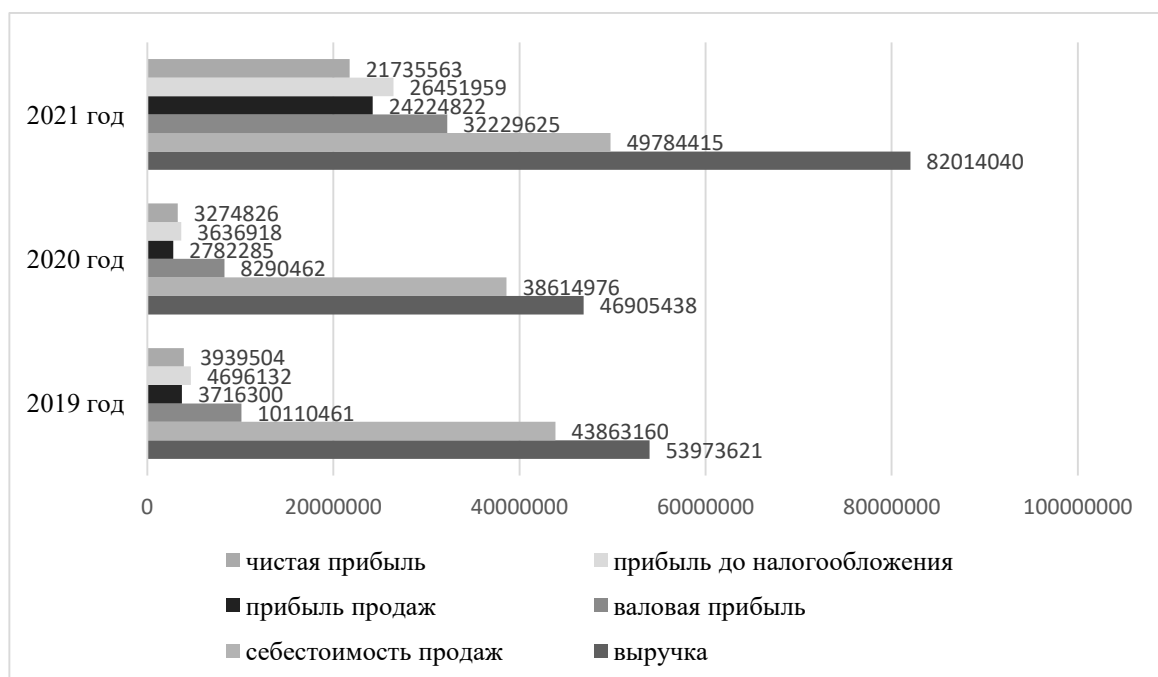


Рисунок 2 – Изменение основных показателей финансовой деятельности

Как видно из таблицы, общемировой экономической спад, вызванный пандемией COVID-19, повлиял и на «КуйбышевАзот», падение спроса повлекло за собой снижение выручки и прибыли:

- выручка упала на 13%;
- себестоимость продаж снизилась на 12%;
- валовая прибыль упала на 18%;
- прибыль от продаж упала на 25,13%;
- прибыль до налогообложения упала на 22,6%;
- чистая прибыль упала на 16,87%.

Однако не смотря на кризис в 2020 году, организация активно модернизировала производство, чему поспособствовало снижение нагрузки на производствах, которое было вызвано снижением спроса – это позволило провести помимо как все запланированные работы, так и дополнительные. Работы по ремонту и модернизации были проведены на производстве минеральных удобрений, аммиака и капролактама. Благодаря своевременной модернизации производства с использованием новых технологий, организации смогла значительно снизить потребление сырья и ресурсов на тонну продукции. В целом модернизации были подвергнуты большинство технологических цехов. Всё это позволило уже в следующем, 2021 году значительно увеличить как выручку, так и прибыль:

- выручка выросла на 74,85%;
- себестоимость продаж увеличилась на 29%;
- валовая прибыль выросла на 288,75%;
- прибыль от продаж выросла на 770,68%;
- прибыль до налогообложения выросла на 627,31%;
- чистая прибыль выросла на 563,71%.

Учитывая вышеперечисленные факты, можно сделать вывод, что после общемирового падения спроса и последовавшего за ним увеличения, организация значительно увеличила выручку, за счёт реализации запасов, которые не были реализованы в 2020 г.

## 2.2 Анализ платежеспособности ПАО «КуйбышевАзот»

Будучи отображением возможности организации платить по своим обязательствам в срок, платежеспособность является одним из важнейших показателей устойчивости организации, на который одним из первых будут смотреть внешние кредиторы и другие возможные партнёры организации. Соответственно организация должна постоянно отслеживать показатели платежеспособности и проводить её анализ.

Анализ платежеспособности производится на основе данных баланса, проведём его вертикальный анализ, результаты которого будут приведены в таблице 2.

Таблица 2 – Вертикальный анализ баланса ПАО «КуйбышевАзот»

| Наименование  | 2019 г.  |       | 2020 г.  |       | 2021 г.  |       |
|---|----------|-------|----------|-------|----------|-------|
|   | Т.р      | %     | Т.р.     | %     | Т.р.     | %     |
| Баланс  | 67800305 | 100   | 72803209 | 100   | 92867529 | 100   |
| Внеоборотные активы                                       | 47659738 | 70,29 | 49142439 | 67,50 | 60022216 | 64,63 |
| Нематериальные активы                                     | 124      | 0     | 106      | 0,00  | 88       | 0,00  |
| Результаты исследований и разработок                      | 982      | 0     | 611      | 0,00  | 842      | 0,00  |
| Основные средства   | 26491070 | 39,07 | 29350065 | 40,31 | 31760607 | 34,20 |
| Доходные вложения в материальные ценности                 | 776860   | 1,15  | 682765   | 0,94  | 364634   | 0,39  |
| Финансовые вложения                                       | 16160216 | 23,84 | 15421642 | 21,18 | 19611714 | 21,12 |
| Прочие внеоборотные активы                                | 4230486  | 6,24  | 3687250  | 5,06  | 8284331  | 8,92  |
| Оборотные активы  | 20140567 | 29,71 | 23660770 | 32,50 | 32845313 | 35,37 |
| Запасы  | 7415632  | 10,94 | 7378326  | 10,13 | 6326931  | 6,81  |
| Налог на добавленную стоимость по приобретённым ценностям | 24635    | 0,04  | 31666    | 0,04  | 12818    | 0,01  |
| Дебиторская задолженность                                 | 11038595 | 16,28 | 12415584 | 17,05 | 10731333 | 11,56 |

Продолжение таблицы 2

|  |          |       |          |       |          |       |
|--|----------|-------|----------|-------|----------|-------|
| Финансовые возложения (за исключением денежных эквивалентов) | 139000   | 0,21  | 1141200  | 1,57  | 13674000 | 14,72 |
| Денежные средства и денежные эквиваленты                     | 212490   | 0,31  | 908265   | 1,25  | 1937228  | 2,09  |
| Прочие оборотные активы                                      | 1310215  | 1,93  | 1785729  | 2,45  | 163003   | 0,18  |
| Пассивы  |          |       |          |       |          |       |
| Капитал и резервы  | 37437524 | 55,22 | 40814006 | 56,06 | 58524618 | 63,02 |
| Уставной капитал   | 237844   | 0,35  | 237844   | 0,33  | 237844   | 0,26  |
| Переоценка внеоборотных активов                              | 935848   | 1,38  | 934923   | 1,28  | 933051   | 1,00  |
| Добавочный капитал   | 22419    | 0,03  | 22419    | 0,03  | 22419    | 0,02  |
| Резервный капитал  | 60185    | 0,09  | 60185    | 0,08  | 60185    | 0,06  |
| Нераспределённая прибыль                                     | 36293372 | 53,53 | 39558635 | 54,34 | 37914001 | 40,83 |
| Нераспределённая прибыль отчётного года                      | 0        | 0     | 0        | 0,00  | 19357118 | 20,84 |
| Долгосрочные обязательства                                   | 22634900 | 33,38 | 22325914 | 30,67 | 19164332 | 20,63 |
| Заёмные средства   | 20905701 | 30,83 | 20446689 | 28,08 | 17028093 | 18,34 |
| Отложенные налоговые обязательства                           | 1729199  | 2,55  | 1879225  | 2,58  | 2136239  | 2,30  |
| Краткосрочные обязательства                                  | 7727881  | 11,40 | 9663289  | 13,27 | 15178579 | 16,34 |
| Заемные средства   | 0        | 0     | 1763100  | 2,42  | 1950436  | 2,10  |
| Кредиторская задолженность                                   | 5450580  | 8,04  | 7600444  | 10,44 | 14845647 | 15,99 |
| Доходы будущих периодов                                      | 32251    | 0,05  | 31380    | 0,04  | 30510    | 0,03  |
| Оценочные обязательства                                      | 294614   | 0,43  | 268365   | 0,37  | 302422   | 0,33  |

Таблица 2 позволяет увидеть тенденции развития предприятия. Во-первых, можно сразу заметить, что балансная стоимость активов растёт на протяжении всего периода. Несмотря на то, что стоимость внеоборотных активов растёт на протяжении всего периода, что говорит об увеличении инвестиций собственное производство, их процентное соотношение



уменьшалось с каждым годом. Доля в 64,63% приходящаяся на труднореализуемые активы можно в целом назвать негативным фактором, однако всего 15,99% всех активов профинансировано за счёт обязательств, срок погашения которых менее года. Положительной чертой можно назвать рост собственного капитала, который продолжался на протяжении всего периода и достигает размера 63,02% от всех источников финансирования.

Выявим тип ликвидности баланса, для этого сравним активы организации, сгруппированные по скорости обращения, с обязательствами организации, которые в свою очередь сгруппированы по признаку срочности, с которой они должны быть погашены. Активы могут быть разделены на следующие группы:

— активы первой группы – наиболее ликвидные активы, которые могут быть использованы для погашения обязательств немедленно в их число входят статьи денежных средств, а также краткосрочные финансовые вложения;

— активы второй группы – быстрореализуемые активы, для реализации таких активов уже необходимое какое-то количество времени. В этой группе состоят дебиторская задолженность (со сроком погашения менее года) а также прочие оборотные активы;

— активы третьей группы – медленно реализуемые активы, в число которых входят запасы, дебиторская задолженность со сроком погашения больше года, а также налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям, расходы будущих периодов не входят в эту группу;

— активы четвертой группы – труднореализуемые активы, приобретенные с целью долгосрочного использования в хозяйственной деятельности, сюда входят внеоборотные активы из первого раздела баланса.

В свою очередь, пассивы организации группируются следующим образом:

— пассивы первой группы – наиболее срочные обязательства, к ним причисляют краткосрочную кредиторскую задолженность;

— пассивы второй группы – краткосрочно обязательства, к которым относятся кредиты и другие займы со сроком погашения до года;

— пассивы третьей группы – долгосрочные пассивы, обязательства из четвёртого раздела баланса;

— пассивы четвёртой группы – постоянные пассивы, сюда входят статьи из третьего раздела баланса.

Баланс абсолютно ликвиден, если соблюдаются следующие условия:

$$A1 \geq П1; A2 \geq П2; A3 \geq П3; A4 \ll П4 \quad (32)$$

Таблица 3 – Активы и пассивы организации сгруппированные по степени ликвидности

| Активы  | 2019 год, тыс.<br>Руб. | 2020 год, тыс.<br>руб. | 2021 год, тыс.<br>руб. |
|---|------------------------|------------------------|------------------------|
| Денежные средства   | 212490                 | 908265                 | 1937228                |
| Краткосрочные финансовые вложения                         | 139 000                | 1141200                | 13674000               |
| Сумма первой группы                                       | 351 490                | 2 049 465              | 15 611 228             |
| Краткосрочная дебиторская задолженность                   | 11038595               | 12415584               | 10731333               |
| Прочие оборотные активы                                   | 1310215                | 1785729                | 163003                 |
| Сумма второй группы                                       | 12 348 810             | 14 201 313             | 10 894 336             |
| Запасы  | 7415632                | 7378326                | 6326931                |
| Налог на добавленную стоимость по приобретённым ценностям | 24635                  | 31666                  | 12818                  |
| Сумма третьей группы                                      | 7 440 267              | 7 409 992              | 6 339 749              |
| Четвёртая группа – внеоборотные активы                    | 47 659 738             | 49 142 439             | 60 022 216             |
| Пассивы   | 2019 год, тыс.<br>Руб. | 2020 год, тыс.<br>руб. | 2021 год, тыс.<br>руб. |
| Первая группа – кредиторская задолженность                | 5 450 580              | 7 600 444              | 14 845 647             |
| Заемные средства  | 0                      | 1763100                | 1950436                |
| Оценочные обязательства                                   | 294614                 | 268365                 | 302422                 |
| Сумма второй группы                                       | 294 614                | 2 031 465              | 2 252 858              |
| Третья группа – долгосрочные обязательства                | 22 634 900             | 22 325 914             | 19 164 332             |
| Четвёртая группа – собственный капитал                    | 37 437 524             | 40 814 006             | 58 524 618             |

Исходя из данных таблицы 3, можно сделать следующие выводы:

— вплоть до 2021 года в организации существовала нехватка активов первой группы (наиболее ликвидных) для покрытия пассивов первой группы (наиболее срочные обязательства), однако в крайнем году, ситуация изменилась в лучшую сторону и первое условие ликвидности баланса соблюдается;

— на протяжении всего периода соблюдается второе условие ликвидности баланса, что говорит о платежеспособности организации в краткосрочной перспективе, при условии своевременного расчёта с дебиторами;

— третье условие ликвидности баланса не соблюдается на протяжении всего периода, организация не способна рассчитаться по долгосрочным обязательствам за счёт медленно реализуемых активов;

— четвёртое условие не соблюдается на протяжении всего периода, и хотя тенденция роста собственного капитала не только положительна, но и значительна (в 2020 году был прирост в 3,11%, тогда как в 2021 прирост был уже 22,13%), баланс не является абсолютно ликвидным.

Тем не менее окончательные выводы делать рано, необходимо рассчитать коэффициенты ликвидности, с использованием формул, указанных в пункте 1.2.

Коэффициент текущей ликвидности в 2019 году:

$$K_{\text{ТЛ}} = \frac{20140567}{7727881} \approx 2,6$$

Коэффициент быстрой ликвидности в 2019 году:

$$K_{\text{Бл}} = \frac{212490+139000+11038595}{7727881} \approx 1,47$$

Коэффициент абсолютной ликвидности в 2019 году:

$$K_{ал} = \frac{212490+139000}{7727881} \approx 0,04$$

Коэффициент соотношения запасов и чистого оборотного капитала в 2019 году:

$$K_{з/чок} = \frac{7415632}{12\,412\,686} \approx 0,6$$

Коэффициент соотношения запасов и краткосрочной кредиторской задолженности в 2019 году:

$$K_{з/ккз} = \frac{7415632}{5450580} \approx 1,36$$

Коэффициент соотношения денежных средств и чистого оборотного капитала в 2019 году:

$$K_{д/чок} = \frac{212490}{12412686} \approx 0,02$$

Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности в 2019 году:

$$K_{дз/кз} = \frac{5450580}{11038595} \approx 2,02$$

Проведём аналогичные расчёты для 2020 и 2021 годов, их результаты будут представлены в таблице 4.

Таблица 4 – результат расчёта коэффициентов ликвидности и платежеспособности

| коэффициент                        | 2020 г. | 2021 г. | Норма       |
|------------------------------------|---------|---------|-------------|
| Коэффициент текущей ликвидности    | 2,45    | 2,16    | Не менее 2  |
| Коэффициент быстрой ликвидности    | 1,5     | 1,73    | 1 и более   |
| Коэффициент абсолютной ликвидности | 0,21    | 1,02    | 0,2 и более |

Продолжение таблицы 4

| коэффициент  | 2020 г. | 2021 г. | Норма                   |
|--|---------|---------|-------------------------|
| Коэффициент отношения запасов и чистого оборотного капитала                | 0,53    | 0,36    | Чем ближе к 1, тем хуже |
| Коэффициент соотношения запасов и краткосрочной кредиторской задолженности | 0,97    | 0,43    | 0,5-0,7                 |
| Коэффициент соотношения денежных средств и чистого оборотного капитала     | 0,06    | 0,1     | 0-1                     |
| Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности           | 1,63    | 0,72    |                         |

Посмотрев на таблицу 4, можно сделать следующие выводы:

— коэффициент текущей ликвидности имеет тенденцию к снижению, однако на протяжении всего периода превышает норму, что говорит о покрытии оборотных пассивов оборотными активами;

— коэффициент быстрой ликвидности рос с каждым ростом и превышает норму на протяжении всего периода, что говорит о возможности организации оплатить обязательства сроком погашения до года, за счёт быстро обращаемых активов;

— коэффициент абсолютной ликвидности имел значение ниже нормы на протяжении 2019 и 2020 годов, а в 2021 значительно превысил норму, настолько, что компания способна мгновенно погасить свои краткосрочные пассивы за счёт абсолютно ликвидных активов;

— коэффициент отношения запасов и чистого оборотного капитала имеет тенденцию к снижению, что по определению является положительным результатом;

— коэффициент соотношения денежных средств и чистого оборотного капитала не выходит за пределы нормы на протяжении всего периода;

— коэффициент соотношения запасов и краткосрочной кредиторской задолженности не соответствовал норме на протяжении всего периода и имеет тенденцию к снижению.

На рисунке 3, находится график, визуализирующий изменения в коэффициентах ликвидности.

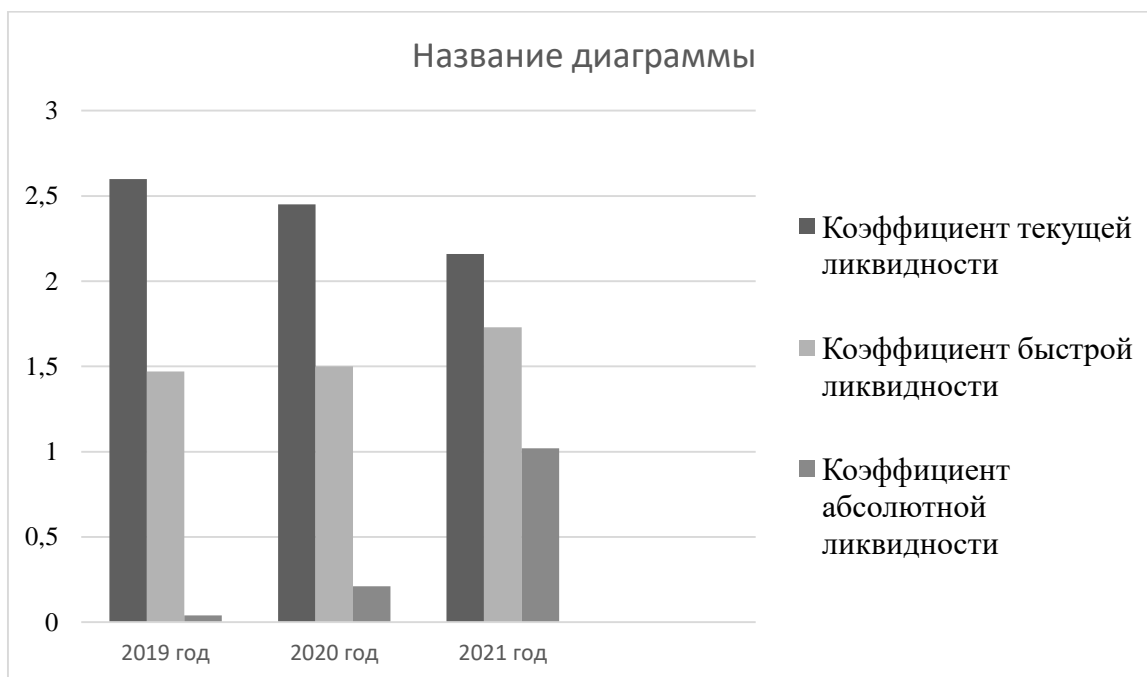


Рисунок 3 – изменение коэффициентов ликвидности

Аналогичным образом представим остальные показатели платежеспособности на рисунке 4.



Рисунок 4 – Изменение коэффициентов платежеспособности

Платежеспособность организации так же зависит от того, с какой скоростью в организацию поступают денежные средства, поэтому нам необходимо рассчитать ряд показателей оборачиваемости.

Оборачиваемость активов в 2019 году:

$$O_a = \frac{53973621}{(67800305+63839918) \div 2} \approx 0,82$$

Оборачиваемость запасов в 2019 году:

$$O_z = \frac{53973621}{(7415632+6461561) \div 2} \approx 7,78$$

Оборачиваемость дебиторской задолженности в 2019 году:

$$O_{дз} = \frac{53973621}{(11038595+10809432) \div 2} \approx 4,94$$

Время оборота дебиторской задолженности в днях, 2019 год:

$$Водз = \frac{365}{4,94} \approx 74$$

Оборачиваемость кредиторской задолженности в 2019 году:

$$O_{кз} = \frac{53973621}{(5450580+6025591) \div 2} \approx 9,4$$

Время оборота кредиторской задолженности, 2019 год:

$$Вокз = \frac{365}{9,4} \approx 38,82$$

Оборачиваемость готовой продукции в 2019 году:

$$O_{\text{гп}} = \frac{53973621}{(1763499+1118646) \div 2} \approx 37,45$$

Оборачиваемость оборотных активов в 2019 году:

$$O_{\text{оа}} = \frac{53973621}{(20140567+21214752) \div 2} \approx 2,61$$

Оборачиваемость собственного капитала в 2019 году:

$$O_{\text{сп}} = \frac{53973621}{(37437524+35313860) \div 2} \approx 1,48$$

Фондоотдача в 2019 году:

$$\text{ФО} = \frac{53973621}{(26491070+24781602) \div 2} \approx 2,1$$

Аналогичным образом, рассчитаем значения для 2020 и 2021 годов, результаты расчётов представлены в таблице 5.

Таблица 5 – Показатели оборачиваемости

| Показатель   | 2019<br>год | 2020<br>год | 2021<br>год | Абс.<br>Откл.<br>2020г. К<br>2019г. | Абс.<br>Откл.<br>2021г.<br>К 20г. | Отн.<br>откл<br>2020<br>году | Отн. откл в<br>2021 году |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------------------------------|-----------------------------------|------------------------------|--------------------------|
| Оборачиваемость активов                              | 0,82        | 0,67        | 0,99        | -0,15                               | 0,32                              | -18,29                       | 47,76                    |
| Оборачиваемость запасов                              | 7,78        | 6,34        | 11,97       | -1,44                               | 5,63                              | -18,5                        | 88,8                     |
| Оборачиваемость дебиторской<br>задолженности         | 4,94        | 4           | 6,79        | -0,94                               | 2,79                              | -19                          | 69,75                    |
| Оборачиваемость дебиторской<br>задолженности в днях  | 74          | 92          | 54          | 18                                  | -38                               | 24,32                        | -70,37                   |
| Оборачиваемость кредиторской<br>задолженности        | 9,4         | 7,19        | 7,3         | -2,21                               | 0,11                              | -23,5                        | -1,52                    |
| Оборачиваемость кредиторской<br>задолженности в днях | 39          | 51          | 50          | 12                                  | -1                                | 30,77                        | -2                       |
| Оборачиваемость готовой<br>продукции                 | 37,45       | 28,25       | 57,6        | -9,2                                | 29,35                             | -24,57                       | 103,89                   |



Продолжение таблицы 5

| Показатель                            | 2019<br>год | 2020<br>год | 2021<br>год | Абс.<br>Откл.<br>2020г.<br>К<br>2019г. | Абс.<br>Откл.<br>2021г.<br>К 20г. | Отн.<br>откл<br>2020<br>году | Отн. откл в<br>2021 году |
|---------------------------------------|-------------|-------------|-------------|--|-----------------------------------|------------------------------|--------------------------|
| Оборачиваемость собственного капитала | 1,48        | 1,2         | 1,65        | -0,28                                  | 0,45                              | -19                          | 37,5                     |
| Оборачиваемость оборотных активов     | 2,61        | 2,14        | 2,9         | -0,47                                  | 0,76                              | -18                          | 35,51                    |
| Фондоотдача                           | 2,1         | 1,68        | 2,68        | -0,42                                  | 1                                 | -20                          | 59,52                    |

Из результатов, показанных в таблице 5, можно прийти к следующему выводу – все показатели оборачиваемости снизились в кризисном 2020 году:

- оборачиваемость активов упала на 18,29%;
- оборачиваемость запасов упала на 18,5%;
- оборачиваемость дебиторской задолженности упала на 19%;
- оборачиваемость дебиторской задолженности в днях выросла на 24,32%;
- оборачиваемость кредиторской задолженности упала на 23,5%;
- оборачиваемость кредиторской задолженности в днях замедлилась на 30,75%;
- оборачиваемость готовой продукции упала на 24,57%;
- оборачиваемость оборотных активов упала на 18%;
- оборачиваемость собственного капитала упала на 19%;
- фондоотдача упала на 20%

В 2021 году большинство показателей оборачиваемости выросли, некоторые выросли значительно:

- оборачиваемость активов выросла на 47,76%;
- оборачиваемость запасов выросла на 88,8%;
- оборачиваемость дебиторской задолженности выросла на 69,75%;
- оборачиваемость дебиторской задолженности в днях ускорилась на 70,37%;

- оборачиваемость кредиторской задолженности упала на 2%;
- оборачиваемость кредиторской задолженности в днях ускорилась на 2%;
- оборачиваемость готовой продукции выросла на 103,89%;
- оборачиваемость оборотных активов выросла на 35,51%;
- оборачиваемость собственного капитала выросла на 37,5%;
- фондоотдача выросла на 59,52%

Визуализируем данные из таблицы 6 на рисунке 5:



Рисунок 5 – Изменение показателей оборачиваемости

Далее рассмотрим показатели рентабельности организации, чтобы узнать ее доходность

Таблица 6 – Показатели рентабельности

| Показатель                           | 2019<br>год | 2020<br>год | 2021<br>год |
|--------------------------------------|-------------|-------------|-------------|
| Рентабельность собственного капитала | 0,105       | 0,080       | 0,371       |
| Рентабельность продаж                | 0,073       | 0,069       | 0,265       |
| Рентабельность активов               | 0,058       | 0,045       | 0,234       |

Как видно из таблицы 6, все показатели снизились в кризисном 2020 году, в котором наблюдался общемировой спад спроса. В этом году снизилась и выручка, и чистая прибыль, соответственно в 2021 году после значительного прироста выручки и чистой прибыли возросли показатели рентабельности.

В заключении рассчитаем коэффициент общей платежеспособности А.Д. Шеремета, т.к. удельный вес собственного капитал в пассивах компании выше 50% на протяжении всего периода:

$$K_{оп} = \frac{15611228+10894336+6339749+60022216}{14845647+2252858+19164332} \approx 2,56$$

Нормативным значением для этого коэффициента является значение выше 2. В итоге, на ряду с коэффициентами ликвидности, этот коэффициент подтверждает платёжеспособность организации, показывая превышение общей суммы активов над краткосрочными и долгосрочными обязательствами.

### **2.3 Анализ показателей финансовой устойчивости ПАО «КуйбышевАзот»**

Анализ финансовой устойчивости организации базируется на данных бухгалтерского баланса, а также отчёта о финансовых результатах. Результаты расчёта абсолютных показателей финансовой устойчивости приведены в таблице 7.

Таблица 7 – Абсолютные показатели финансовой устойчивости

| Показатель  | 2019 год   | 2020 год   | 2021 год   | Абс.<br>Откл.<br>2020г. К<br>2019г. | Абс.<br>Откл.<br>2021г.<br>К<br>2020г. | Отн.<br>откл<br>2020<br>году | Отн.<br>откл<br>2021<br>году |
|---|------------|------------|------------|-------------------------------------|--|------------------------------|------------------------------|
| Наличие собственных оборотных средств   | 12 412 686 | 13 997 481 | 17 666 734 | 1584795                             | 3669253                                | 12,76                        | 26,21                        |
| Достаточность собственных оборотных средств для покрытия запасов                  | 4997054    | 6619155    | 11339803   | 1622101                             | 4720648                                | 32,46                        | 71,31                        |
| Наличие собственных и долгосрочных источников финансирования                      | 35047586   | 36323395   | 36831066   | 1275809                             | 507671                                 | 3,64                         | 1,39                         |
| Наличие собственных и долгосрочных источников финансирования для покрытия запасов | 27631954   | 28945069   | 30504135   | 1313115                             | 1559066                                | 4,75                         | 5,48                         |
| Наличие общих источников финансирования   | 35359835   | 38608358   | 45682714   | 3248523                             | 7074356                                | 9,18                         | 18,32                        |
| Достаточность общих источников финансирования                                     | 27944203   | 31230032   | 39355783   | 3285829                             | 8125751                                | 11,75                        | 26,01                        |

Анализируя результаты абсолютных показателей финансовой устойчивости, можно сделать следующий вывод – организация обладает абсолютной финансовой устойчивостью, так как все показатели значительно превышают нулевое значение, ещё и имеют тенденцию к росту. Всё это безусловно говорит об устойчивом и независимом положении организации, однако вместе с тем показывает то, что руководство организации по каким-то причинам отказывается от использования внешних источников финансирования, что могло бы помочь компании в расширении.

Далее рассмотрим относительные коэффициенты финансовой устойчивости организации.

Коэффициент финансовой устойчивости в 2019 году:

$$K_{\text{фy}} = \frac{37437524+22634900}{67800305} = 0,89$$

Коэффициент автономии в 2019 году:

$$K_{\text{авт}} = \frac{37437524}{67800305} = 0,55$$

Коэффициент маневренности в 2019 году:

$$K_{\text{ман}} = \frac{12412686}{37437524} = 0,33$$

Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами в 2019 году:

$$K_{\text{оз}} = \frac{12412686}{7415632} = 1,67$$

Коэффициент финансовой зависимости в 2019 году:

$$K_{\text{фв}} = \frac{7727881+22634900}{67800305} = 0,45$$

Аналогичным способом выясним значения для 2020 и 2021 годов.

Таблица 8 – Коэффициенты финансовой устойчивости ПАО «КуйбышевАзот»

| Наименование коэффициента  | 2020 год | 2021 год | норма   |
|--|----------|----------|---------|
| Коэффициент финансовой устойчивости                                  | 0,87     | 0,84     | >0,75   |
| Коэффициент автономии  | 0,56     | 0,63     | >0,6    |
| Коэффициент маневренности  | 0,34     | 0,3      | 0,2-0,5 |
| Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными источниками | 1,89     | 2,79     | 0,6-0,8 |
| Коэффициент финансовой зависимости                                   | 0,44     | 0,36     | <0,7    |

Проанализировав на результаты вычислений, можно сделать следующие выводы:

— коэффициент автономии имеет тенденцию к росту, что говорит о повышении независимости организации и о увеличении возможностей к привлечению средств, а также повышении гарантий по выплате обязательств;

— вместе с тем соответственно снижается и коэффициент финансовой зависимости, что подтверждает предыдущий вывод о повышении независимости, но также сигнализирует о том, что организация игнорирует возможности по привлечению внешних источников финансирования или, не используют полный потенциал привлечения средств;

— коэффициент финансовой устойчивости имеет тенденцию к снижению, хотя и остаётся выше нормативного значения, снижение коэффициента происходит в связи с увеличением в структуре обязательств краткосрочной задолженности;

— коэффициент маневренности увеличился в 2020 году, однако уменьшился в 2021, достигнув значения меньшего чем в 2019 году, однако остался в оптимальном диапазоне.

Общий вывод по главе 2 можно сделать следующий – организация «просела» по большинству показателей в 2020 году, т.к. в этом году наблюдалось общемировое падение спроса, однако в 2021 году происходит оздоровление экономики и повышение спроса, что позволяет организации за счёт нереализованных в 2020 году запасов, повысить свои показатели платежеспособности и финансовой устойчивости до нормальных значений и выше.

В целом, организация обладает значительной финансовой устойчивостью и платежеспособностью, однако имеет неудовлетворительную структуру баланса.

## **Глава 3 Предложения по улучшению платежеспособности и финансовой устойчивости**

### **3.1 Пути повышения финансовой устойчивости и платежеспособности ПАО «КуйбышевАзот»**

В ходе анализа платежеспособности и финансовой устойчивости ПАО «КуйбышевАзот» в главе 2, было установлено, что организация имеет либо высокие, либо нормальные показатели финансовой устойчивости и платежеспособности, однако при этом баланс организации не является абсолютно ликвидным, третье и четвертое неравенства не выполняются – величина активов третьей группы недостаточна для покрытия долгосрочных обязательств, а внеоборотные активы превышают величину капитала.

В связи с этим, возможным решением данной проблемы может быть следующее мероприятие: реализация части внеоборотных активов и покрытие долгосрочных обязательств с помощью вырученных средств.

Так же организация имеет возможность увеличить свою ликвидность, путём перевода части дебиторской задолженности на факторинг, так как снижение общей величины дебиторской задолженности увеличит скорость её оборота.

Кроме того, факторинг имеет преимущество перед простым кредитованием дебитора, т.к. выплату обязательства берёт на себя факторинговая организация или банк, необходимость в проверке дебитора на платежеспособность отпадает.

### **3.2 Расчёт эффекта от предлагаемых решений**

Для реализации первого мероприятия необходимо рассчитать разницу между стоимостью активов третьей группы и долгосрочными обязательствами:

$$19\ 164\ 332 - 6\ 339\ 749 = 12\ 824\ 583$$

Далее реализовываются активы 4 группы:

$$60\ 022\ 216 - 12\ 824\ 583 = 47\ 197\ 633$$

Поступившие от реализации средства отправляются на погашение обязательств третьей группы в результате показатели групп изменятся следующим образом:

Таблица 9 – Изменение величин активов и пассивов после проведения мероприятий

| Показатель               | Текущее значение, т.р. | Значение после проведения мероприятий, т.р. |
|--------------------------|------------------------|---|
| Активы первой группы     | 15 611 228             | 15 611 228                                  |
| Активы второй группы     | 10 894 336             | 10 894 336                                  |
| Активы третьей группы    | 6 339 749              | 6 339 749                                   |
| Активы четвёртой группы  | 60 022 216             | 47 197 633                                  |
| Пассивы первой группы    | 14 845 647             | 14 845 647                                  |
| Пассивы второй группы    | 2 252 858              | 2 252 858                                   |
| Пассивы третьей группы   | 19 164 332             | 6 339 749                                   |
| Пассивы четвёртой группы | 58 524 618             | 58 524 618                                  |

После проведения мероприятий, все условия абсолютной ликвидности баланса выполняются, далее рассчитаем изменение коэффициентов платежеспособности и финансовой устойчивости, на которые повлияли изменения величин внеоборотных активов и долгосрочных обязательств чтобы понять, не снизятся ли показатели ниже нормы.



Таблица 10 – Изменение показателей платежеспособности и финансовой устойчивости после проведения мероприятий

| Показатель   | Расчёт   | Норма |
|--|--|-------|
| Коэффициент общей платежеспособности<br>А.Д. Шеремета: | $\frac{15611228+10894336+6339749+47197633}{14845647+2252858+6339749} = 3,41$ | >2    |
| Коэффициент финансовой устойчивости                    | $\frac{58\,524\,618+6\,339\,749}{92867529 - 12\,824\,583} = 0,81$            | >0,75 |
| Коэффициент автономии                                  | $\frac{58524618}{92867529-12824583} = 0,73$                                  | >0,6  |
| Коэффициент зависимости                                | $\frac{15178579+6339749}{92867529-12824583} = 0,27$                          | <0,7  |

Из данных таблицы 10 можно сделать вывод, что при реализации данного мероприятия, зависимые показатели остаются уровне нормы, при этом цель мероприятия достичь абсолютной ликвидности баланса выполняется, что делает данное мероприятие успешным

Для реализации следующего предприятия предлагается использовать факторинг для части дебиторской задолженности, 35% от строки 1231 «задолженность покупателей».

$$6464604 \times 0,35 = 2262611$$

Далее рассчитаем тариф факторного обслуживания:

- факторное обслуживание 12% годовых;
- комиссионные – 1,5% от числа передаваемой задолженности.

Факторинговое финансирование:

$$2262611 \times 0,12 = 271513$$

Комиссионные:

$$2262611 \times 0,015 = 33939$$

Высвобождение части дебиторской задолженности в виде денежных средств означает ускорение её оборачиваемости и количество её оборотов в год соответственно.

Эффект от внедрения факторинга:

$$2262611 \div (271513 + 33939) = 7,4$$

Из расчёта видно, что каждый рубль затрат, будет приносить 7,4 рублей дохода.

Таблица 11 – Изменение показателей оборачиваемости

| Показатель                                       | Расчёт                                 | Значение до мероприятий |
|--|--|-------------------------|
| Оборачиваемость дебиторской задолженности        | $\frac{82014040}{10\,595\,784} = 7,74$ | 6,79                    |
| Оборачиваемость дебиторской задолженности в днях | $\frac{365}{7,74} = 48$                | 54                      |

При реализации данного решения показатели оборачиваемости выросли, при этом они стали выше чем показатели оборачиваемости кредиторской задолженности, это означает, что при реализации мероприятий поступление средств в организацию будет происходить быстрее чем их выбытие, что подтверждает эффективность данного предложения.

## Заключение

В этой работе проводился анализ финансовой устойчивости и платежеспособности организации ПАО «КуйбышевАзот».

По завершении первой главы были раскрыты понятия финансовой устойчивости и платежеспособности, важность отслеживания показателей этих категорий, которая обуславливается их природой, т.к. они являются отражением результативности организации и эффективности её управления, а значит интересуют как действительных, так и потенциальных инвесторов и других пользователей информации.

Приведены методы проведения анализа финансовой устойчивости и платежеспособности, которые представляют с собой расчёт относительных и абсолютных показателей, которые характеризуют различные стороны организации, такие как её независимость, способность погашать обязательства с различными сроками погашения, а также её возможности финансирования своей деятельности за счёт собственных средств.

Так как различные авторы в своих трудах расходятся в своих взглядах, в работе были раскрыты различия в терминах «платежеспособность» и «ликвидность», которые могут быть сформулированы следующим образом:

— ликвидность – это показатель, отражающий способность или неспособность организации погашать свои обязательства за определённые промежутки времени, за счёт денежных средств или иных активов организации;

— платежеспособность в свою очередь, как показатель отражает возможность организации погасить свои обязательства в моменте. Как обобщённая характеристика, она подразумевает собой способность организации вовремя выполнять свои платёжные обязательства.

По завершении второй главы был проведён анализ абсолютных и относительных коэффициентов как финансовой устойчивости, так и платежеспособности организации, в результате которого было установлено,

что наиболее важные показатели финансовой устойчивости и платежеспособности организации находятся на высоком уровне. Было установлено что предприятие является платежеспособным и имеет высокую финансовую устойчивость и достаточную независимость от кредиторов, при этом имея достаточное количество собственных средств для финансирования запасов. Всё это обусловлено как качеством менеджмента организации, так и использованием новейших технологий на производстве, что позволяет организации производить свою продукцию с большой эффективностью.

В 3 главе были даны рекомендации, по улучшению финансовой устойчивости и платежеспособности, реализация которых имеет положительный эффект.

## Список используемых источников

1. Алисенов А. С. Бухгалтерский финансовый учет: учебник и практикум для вузов / А. С. Алисенов. – М: Издательство Юрайт, 2019. – 471 с.
2. Андреев, В. Д. Введение в профессию бухгалтера: Учебное пособие / В.Д. Андреев, И.В. Лисихина. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2018. - 192 с.
3. Большаков Н.С. Анализ финансового состояния и пути повышения прибыли / Н.С. Большаков // Нижегородский Государственный Технический Университет им. Р.Е. Алексеева. — 2018. — С. 617-623.
4. Бурыкина Н. М. Методика оценки эффективности работы организации // Современные тенденции развития науки и технологий. - 2018. - N 3-13 (24). - С. 26–28.
5. Ван Хорн Д.К., Вахович Д.М. Основы финансового менеджмента. 12-е издание: Пер. с англ. М.: ООО «И.Д. Вильямс», 2018. 1232 с.
6. Воробьев Ю. Н., Борщ Л. М. Финансовая система: комплексный подход в контексте государственной финансовой политики // Финансы: теория и практика. 2018. Т. 22. № 5. С. 56–75.
7. Дидигов, Д.Р. Теоретические особенности финансовой устойчивости предприятия / Д.Р. Дидигов // Economics. – 2018. – № 1 (33). – С. 13–15.
8. Егорушкина Т.Н. Анализ подходов к оценке финансовой устойчивости предприятия для целей повышения ее эффективности / Т.Н. Егорушкина // Студенческие научные достижения. — 2019. — С. 150-154.
9. Ельфимовская М.М. Особенности классификации финансово устойчивости организации / М.М. Ельфимовская // «Научно-практический журнал Аллея Науки» — 2018. — №11(27). — С. 4.
10. Кобелева, В.А. Финансовая устойчивость предприятия, проведение ее анализа / В.А. Кобелева // В сборнике: Инновационные научные

исследования: теория, методология, практика. Сборник статей XII Международной научно – практической конференции: в 2 ч. – 2018. – С. 75–77.

11. Ковалев В.В. Финансовый менеджмент: теория и практика. – М.: Проспект, 2021. – 1104 с.

12. Комур, М.Г. Основные проблемы финансовой устойчивости предприятия на современном этапе / М.Г. Комур, Ю.В. Горбунова // Аллея науки. – 2018. – Т. 2. – № 1 (17). – С. 454–45.

13. Магомедова, Э.Г. Определение запаса финансовой прочности предприятия и пути повышения финансовой устойчивости его деятельности / Э.Г. Магомедова, М.Д. Мамаева // В сборнике: Экономика, бизнес, инновации. Сборник статей Международной научно–практической конференции: в 2 ч. – 2018. – С. 82–85.

14. Оценка стоимости активов и бизнеса: учебник для бакалавриата и магистратуры / М.А. Федотова, В.И. Бусов, О.А. Землянский; под ред. М.А. Федотовой. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 522с

15. Селезнева Н.Н. Финансовый анализ. Управление финансами: учебное пособие для вузов / Селезнева Н.Н., Ионова А.Ф.. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. — 639 с.

16. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия : учебник. 6-е изд. испр. и доп. М. : ИНФРА-М, 2021. С. 378.

17. Султанов, В.Ф. Финансовая устойчивость предприятия – залог выживаемости в рыночной экономике / В.Ф. Султанов // В сборнике: Проблемы эффективного использования научного потенциала общества. Сборник статей по итогам Международной научно–практической конференции: в 3 частях. – 2018. – С. 234–236.

18. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций. - 2-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2019. 208 с.

19. Accounting for financial stability: Lessons from the financial crisis and future challenges [электронный ресурс] – URL: <https://www.econstor.eu/handle/10419/222280> (дата обращения 09.03.22).
20. Liquidity Management During the Covid-19 Pandemic [электронный ресурс] – URL: <https://onlinelibrary.wiley.com/doi/full/10.1111/ajfs.12322> (дата обращения 25.03.22).
21. Liquidity Ratio: An Important Financial Metrics [электронный ресурс] – URL: <https://turcomat.org/index.php/turkbilmat/article/view/1129> (дата обращения 17.03.22).
22. The Coronavirus and financial stability [электронный ресурс] – URL: <https://www.econstor.eu/handle/10419/214882> (дата обращения 03.03.22).
23. The Effect of Working Capital, Liquidity and Leverage on Profitability [электронный ресурс] – URL: [https://www.saudijournals.com/media/articles/SJEF\\_41\\_28-35.pdf](https://www.saudijournals.com/media/articles/SJEF_41_28-35.pdf) (дата обращения 06.04.22).

# Приложение А

## Бухгалтерский баланс за 2021 год

Приложение № 1  
к Приказу Министерства финансов  
Российской Федерации  
от 02.07.2010 № 66н  
(в ред. Приказов Минфина России  
от 05.10.2011 № 124н, от 08.04.2015 № 57н,  
от 06.03.2018 № 41н, от 19.04.2019 № 61н)

**Бухгалтерский баланс**  
на 31 декабря 2021 г.

Организация ПАО "КуйбышевАзот" Форма по ОКУД \_\_\_\_\_  
Идентификационный номер налогоплательщика \_\_\_\_\_ Дата (число, месяц, год) \_\_\_\_\_  
Вид экономической деятельности Производство пластмасс и синтетических смол в первичных формах по ОКВЭД 2 \_\_\_\_\_  
Организационно-правовая форма/форма собственности публичное акционерное общество по ОКОПФ/ОКФС \_\_\_\_\_  
Единица измерения: тыс. руб. \_\_\_\_\_ по ОКЕИ \_\_\_\_\_  
Местонахождение (адрес) 445007, Россия, г. Тольятти, ул. Новоавтомобильная, 6

| Коды       |    |      |
|------------|----|------|
| 0710001    |    |      |
| 31         | 12 | 2021 |
| 00205311   |    |      |
| 6320005915 |    |      |
| 20.16      |    |      |
| 12247      | 49 |      |
| 384        |    |      |

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту  ДА  НЕТ  
Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора Общество с ограниченной ответственностью фирма "Аудит-Потенциал"

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора \_\_\_\_\_ ИНН \_\_\_\_\_  
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора \_\_\_\_\_ ОГРН \_\_\_\_\_  
ОГРНИП \_\_\_\_\_

|               |
|---------------|
| 6323031279    |
| 1036300998414 |

| Пояснения <sup>1</sup> | Наименование показателя <sup>2</sup>                       | Код         | На 31 декабря 2021 г. <sup>3</sup> | На 31 декабря 2020 г. <sup>4</sup> | На 31 декабря 2019 г. <sup>4</sup> |
|------------------------|--|-------------|------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|
|                        | <b>АКТИВ</b>   |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | <b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>                              |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | Нематериальные активы                                      | 1110        | 88                                 | 106                                | 124                                |
|                        | Результаты исследований и разработок                       | 1120        | 842                                | 611                                | 982                                |
|                        | Нематериальные поисковые активы                            | 1130        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | Материальные поисковые активы                              | 1140        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | Основные средства  | 1150        | 31 760 607                         | 29 350 065                         | 26 491 070                         |
|                        | в том числе:   |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | незавершенное строительство                                | 1151        | 6 595 360                          | 6 906 301                          | 7 025 136                          |
|                        | оборудование требующее монтажа                             | 1152        | 1 057 451                          | 1 088 365                          | 962 435                            |
|                        | основные средства  | 1153        | 24 107 796                         | 21 355 399                         | 18 503 499                         |
|                        | Доходные вложения в материальные ценности                  | 1160        | 364 634                            | 682 765                            | 776 860                            |
|                        | Финансовые вложения  | 1170        | 19 611 714                         | 15 421 842                         | 16 160 216                         |
|                        | Отложенные налоговые активы                                | 1180        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | Прочие внеоборотные активы                                 | 1190        | 8 284 331                          | 3 687 250                          | 4 230 486                          |
|                        | <b>Итого по разделу I</b>                                  | <b>1100</b> | <b>60 022 216</b>                  | <b>49 142 439</b>                  | <b>47 659 738</b>                  |
|                        | <b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>                                |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | Запасы   | 1210        | 6 326 931                          | 7 378 326                          | 7 415 632                          |
|                        | в том числе:   |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | сырье, материалы и другие аналогичные                      | 1211        | 2 857 179                          | 4 421 579                          | 3 777 340                          |
|                        | затраты в незавершенном производстве                       | 1212        | 1 391 352                          | 932 579                            | 996 225                            |
|                        | готовая продукция и товары для перепродажи                 | 1213        | 1 291 603                          | 1 556 143                          | 1 763 499                          |
|                        | товары отгруженные   | 1214        | 786 797                            | 468 025                            | 878 568                            |
|                        | Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям  | 1220        | 12 818                             | 31 666                             | 24 635                             |
|                        | Дебиторская задолженность                                  | 1230        | 10 731 333                         | 12 415 584                         | 11 038 595                         |
|                        | в том числе  |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | задолженность покупателей                                  | 1231        | 6 464 604                          | 5 272 017                          | 5 182 922                          |
|                        | авансы выданные  | 1232        | 1 978 600                          | 4 693 353                          | 3 775 574                          |
|                        | переплата в бюджет и внебюджетные фонды                    | 1233        | 481 675                            | 1 062 297                          | 912 220                            |
|                        | авансы, выданные подотчетным лицам                         | 1234        | 122                                | 4 215                              | 1 329                              |
|                        | задолженность персонала по прочим операциям                | 1235        | 528 145                            | 585 629                            | 609 223                            |
|                        | задолженность прочих дебиторов                             | 1236        | 294 447                            | 456 403                            | 359 850                            |
|                        | НДС с авансов полученных                                   | 1237        | 983 740                            | 341 770                            | 197 477                            |
|                        | недостатки и потери от порчи ценностей                     | 1238        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) | 1240        | 13 674 000                         | 1 141 200                          | 139 000                            |
|                        | Денежные средства и денежные эквиваленты                   | 1250        | 1 937 228                          | 908 265                            | 212 490                            |
|                        | Прочие оборотные активы                                    | 1260        | 163 003                            | 1 785 729                          | 1 310 215                          |
|                        | <b>Итого по разделу II</b>                                 | <b>1200</b> | <b>32 845 313</b>                  | <b>23 660 770</b>                  | <b>20 140 567</b>                  |
|                        | <b>БАЛАНС</b>  | <b>1600</b> | <b>92 867 529</b>                  | <b>72 803 209</b>                  | <b>67 800 305</b>                  |

Рисунок А.1-Бухгалтерский баланс



## Продолжение приложения А

| Пояснения <sup>1</sup> | Наименование показателя <sup>2</sup>                                   | Код         | На 31 декабря 2021 г. <sup>3</sup> | На 31 декабря 2020 г. <sup>4</sup> | На 31 декабря 2019 г. <sup>4</sup> |
|------------------------|--|-------------|------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|
|                        | <b>ПАССИВ</b>  |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | <b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ<sup>5</sup></b>                              |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей) | 1310        | 237 844                            | 237 844                            | 237 844                            |
|                        | Собственные акции, выкупленные у акционеров                            | 1320        | ( 0 )                              | ( 0 )                              | ( 112 144 )                        |
|                        | Переоценка внеоборотных активов  | 1340        | 833 051                            | 934 923                            | 935 848                            |
|                        | Добавочный капитал (без переоценки)                                    | 1350        | 22 419                             | 22 419                             | 22 419                             |
|                        | Резервный капитал  | 1360        | 60 185                             | 60 185                             | 60 185                             |
|                        | Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)                           | 1370        | 37 914 001                         | 39 558 635                         | 36 293 372                         |
|                        | Нераспределенная прибыль отчетного года                                | 1371        | 19 357 118                         | 0                                  | 0                                  |
|                        | <b>Итого по разделу III</b>  | <b>1300</b> | <b>58 524 618</b>                  | <b>40 814 006</b>                  | <b>37 437 524</b>                  |
|                        | <b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>                                  |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | Заемные средства   | 1410        | 17 028 093                         | 20 446 689                         | 20 905 701                         |
|                        | Отложенные налоговые обязательства                                     | 1420        | 2 136 239                          | 1 879 225                          | 1 729 199                          |
|                        | Оценочные обязательства  | 1430        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | Прочие обязательства   | 1450        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | <b>Итого по разделу IV</b>   | <b>1400</b> | <b>19 164 332</b>                  | <b>22 325 914</b>                  | <b>22 634 900</b>                  |
|                        | <b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>                                  |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | Заемные средства   | 1510        | 0                                  | 1 763 100                          | 1 950 436                          |
|                        | Кредиторская задолженность   | 1520        | 14 845 647                         | 7 600 444                          | 5 450 580                          |
|                        | в том числе:   |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | перед поставщиками и подрядчиками                                      | 1521        | 2 540 539                          | 3 185 906                          | 2 392 577                          |
|                        | авансы полученные  | 1522        | 6 573 765                          | 2 443 069                          | 1 539 291                          |
|                        | перед бюджетом и внебюджетными фондами                                 | 1523        | 1 628 592                          | 45 062                             | 111 562                            |
|                        | перед персоналом по оплате труда                                       | 1524        | 125 598                            | 28                                 | 129 511                            |
|                        | перед персоналом по прочим операциям                                   | 1525        | 10 488                             | 10 606                             | 13 567                             |
|                        | перед прочими кредиторами  | 1526        | 1 573 923                          | 1 906 511                          | 1 012 000                          |
|                        | перед учредителями   | 1527        | 2 392 742                          | 9 262                              | 252 072                            |
|                        | Доходы будущих периодов  | 1530        | 30 510                             | 31 380                             | 32 251                             |
|                        | Оценочные обязательства  | 1540        | 302 422                            | 268 365                            | 294 614                            |
|                        | Прочие обязательства   | 1550        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | <b>Итого по разделу V</b>  | <b>1500</b> | <b>15 178 579</b>                  | <b>9 663 289</b>                   | <b>7 727 881</b>                   |
|                        | <b>БАЛАНС</b>  | <b>1700</b> | <b>92 867 529</b>                  | <b>72 803 209</b>                  | <b>67 800 305</b>                  |

Руководитель





Соболев А.В.

(подпись)

Главный бухгалтер



Кудашев В.Н.

(расшифровка подписи)

Рисунок А.2-Бухгалтерский баланс

## Приложение Б

### Отчёт о финансовых результатах за 2021 год

(в ред. Приказов Минфина России  
от 06.04.2015 № 57н, от 06.03.2018 № 41н,  
от 19.04.2019 № 61н)

#### Отчет о финансовых результатах за январь - декабрь 20 21 г.

|  |                          |            |         |
|--|--------------------------|------------|---------|
|  | Форма по ОКУД            | Коды       |         |
|  | Дата (число, месяц, год) | 0710002    |         |
| Организация <u>ПАО "КуйбышевАзот"</u>                          | по ОКПО                  | 31         | 12 2021 |
| Идентификационный номер налогоплательщика _____                | ИНН                      | 0205311    |         |
| Вид экономической деятельности _____                           | по ОКВЭД 2               | 6320005915 |         |
| Производство пластмасс и синтетических смол в первичных формах | по ОКФС                  | 20.16      |         |
| Организационно-правовая форма/форма собственности _____        | по ОКФС/ОКФС             | 12247 49   |         |
| публичное акционерное общество                                 | по ОКЕИ                  | 384        |         |
| Единица измерения: тыс. руб.                                   |                          |            |         |

| Пояснения <sup>1</sup> | Наименование показателя <sup>2</sup>    | Код  | За XII<br>20 21 г. <sup>3</sup> | За XII<br>20 20 г. <sup>3</sup> |
|------------------------|---|------|---------------------------------|---------------------------------|
|                        | Выручка <sup>5</sup>                    | 2110 | 82 014 040                      | 46 905 438                      |
|                        | Себестоимость продаж                    | 2120 | ( 49 784 415 )                  | ( 38 614 976 )                  |
|                        | Валовая прибыль (убыток)                | 2100 | 32 229 625                      | 8 290 462                       |
|                        | Коммерческие расходы                    | 2210 | ( 5 874 022 )                   | ( 5 508 177 )                   |
|                        | Управленческие расходы                  | 2220 | ( 2 130 781 )                   | ( 0 )                           |
|                        | Прибыль (убыток) от продаж              | 2200 | 24 224 822                      | 2 782 285                       |
|                        | Доходы от участия в других организациях | 2310 | 1 758 658                       | 1 415 317                       |
|                        | Проценты к получению                    | 2320 | 356 019                         | 153 689                         |
|                        | Проценты к уплате                       | 2330 | ( 955 046 )                     | ( 1 266 266 )                   |
|                        | Прочие доходы                           | 2340 | 5 094 895                       | 6 600 878                       |
|                        | Прочие расходы                          | 2350 | ( 4 027 389 )                   | ( 6 048 985 )                   |
|                        | Прибыль (убыток) до налогообложения     | 2300 | 26 451 959                      | 3 636 918                       |
|                        | Налог на прибыль <sup>7</sup>           | 2410 | ( 4 993 176 )                   | ( 474 503 )                     |
|                        | в т.ч. текущий налог на прибыль         | 2411 | ( 4 736 162 )                   | ( 363 432 )                     |
|                        | отложенный налог на прибыль             | 2412 | ( 257 014 )                     | ( 111 071 )                     |
|                        | Прочее                                  | 2460 | 276 780                         | 112 411                         |
|                        | Чистая прибыль (убыток)                 | 2400 | 21 735 563                      | 3 274 826                       |

Рисунок Б.1-Отчет о финансовых результатах

## Продолжение приложения Б

| Пояснения <sup>1</sup> | Наименование показателя <sup>2</sup>   | Код  | За XII<br>20 21 г. <sup>3</sup> | За XII<br>20 20 г. <sup>3</sup> |
|------------------------|--|------|---------------------------------|---------------------------------|
|                        | Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода                | 2510 |                                 |                                 |
|                        | Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода                                | 2520 | 0                               | 0                               |
|                        | Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода <sup>7</sup> |      |                                 |                                 |
|                        | Совокупный финансовый результат периода <sup>8</sup>   | 2500 | 21 735 563                      | 3 274 826                       |
|                        | Справочно<br>Базовая прибыль (убыток) на акцию   | 2900 | 92,67                           | 13,99                           |
|                        | Разводненная прибыль (убыток) на акцию   | 2910 | 91,23                           | 13,77                           |



Руководитель

Герасименко А.В.  
(расшифровка подписи)

20 22 г.

Главный  
бухгалтер

(подпись)

Кудашев В.Н.

(расшифровка подписи)

Рисунок Б.2-Отчет о финансовых результатах

# Приложение В

## Бухгалтерский баланс за 2020 год

Приложение № 1  
к Приказу Министерства финансов  
Российской Федерации  
от 02.07.2010 № 66н  
(в ред. Приказов Минфина России  
от 05.10.2011 № 124н, от 06.04.2015 № 57н,  
от 06.03.2018 № 41н, от 19.04.2019 № 61н)

**Бухгалтерский баланс**  
на 31 декабря 2020 г.

Организация ПАО "КуйбышевАзот" Форма по ОКУД \_\_\_\_\_ Дата (число, месяц, год) \_\_\_\_\_  
Идентификационный номер налогоплательщика \_\_\_\_\_ по ОКПО \_\_\_\_\_  
Вид экономической деятельности Производство пластмасс и синтетических смол в первичных формах по ОКВЭД 2 \_\_\_\_\_  
Организационно-правовая форма/форма собственности публичное акционерное общество по ОКФС/ОКФС \_\_\_\_\_  
Единица измерения: тыс. руб. \_\_\_\_\_ по ОКЕИ \_\_\_\_\_  
Местонахождение (адрес) 445007, Россия, г.Тольятти, ул.Новозаводская, 6

| Коды       |      |    |
|------------|------|----|
| 0710001    | 31   | 12 |
| 00205311   | 2020 |    |
| 6320009915 |      |    |
| 20,16      |      |    |
| 12247      | 49   |    |
| 384        |      |    |

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту  ДА  НЕТ  
Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора Общество с ограниченной ответственностью фирма "Аудит-Потенциал"

Идентификационный номер налогоплательщика \_\_\_\_\_ ИНН \_\_\_\_\_  
аудиторской организации/индивидуального аудитора \_\_\_\_\_ ОГРН/ \_\_\_\_\_  
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора \_\_\_\_\_ ОГРНИП \_\_\_\_\_

|               |             |
|---------------|-------------|
| 8323031279    | ИНН         |
| 1036300998414 | ОГРН/ОГРНИП |

| Пояснения <sup>1</sup> | Наименование показателя <sup>2</sup>                       | Код         | На 31 декабря 2020 г. <sup>3</sup> | На 31 декабря 2019 г. <sup>4</sup> | На 31 декабря 2018 г. <sup>4</sup> |
|------------------------|--|-------------|------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|
|                        | <b>АКТИВ</b>   |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | <b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>                              |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | Нематериальные активы                                      | 1110        | 106                                | 124                                | 142                                |
|                        | Результаты исследований и разработок                       | 1120        | 611                                | 982                                | 6 217                              |
|                        | Нематериальные поисковые активы                            | 1130        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | Материальные поисковые активы                              | 1140        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | Основные средства  | 1150        | 29 350 065                         | 26 491 070                         | 24 781 602                         |
|                        | в том числе:   |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | незавершенное строительство                                | 1151        | 6 906 301                          | 7 025 136                          | 4 291 267                          |
|                        | оборудование требующее монтажа                             | 1152        | 1 088 365                          | 962 435                            | 844 421                            |
|                        | основные средства  | 1153        | 21 355 399                         | 18 503 499                         | 19 645 914                         |
|                        | Доходные вложения в материальные ценности                  | 1160        | 682 765                            | 776 860                            | 861 412                            |
|                        | Финансовые вложения  | 1170        | 15 421 642                         | 16 160 216                         | 13 578 280                         |
|                        | Отложенные налоговые активы                                | 1180        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | Прочие внеоборотные активы                                 | 1190        | 3 887 250                          | 4 230 486                          | 3 397 513                          |
|                        | <b>Итого по разделу I</b>                                  | <b>1100</b> | <b>49 142 439</b>                  | <b>47 659 738</b>                  | <b>42 625 166</b>                  |
|                        | <b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>                                |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | Запасы   | 1210        | 7 378 326                          | 7 415 632                          | 6 461 561                          |
|                        | в том числе:   |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | сырье, материалы и другие аналогичные ценности             | 1211        | 4 421 579                          | 3 777 340                          | 3 473 705                          |
|                        | затраты в незавершенном производстве                       | 1212        | 932 579                            | 996 225                            | 1 197 322                          |
|                        | готовая продукция и товары для перепродажи                 | 1213        | 1 556 143                          | 1 763 499                          | 1 118 646                          |
|                        | товары отгруженные   | 1214        | 468 025                            | 878 568                            | 671 888                            |
|                        | Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям  | 1220        | 31 666                             | 24 635                             | 25 353                             |
|                        | Дебиторская задолженность                                  | 1230        | 12 415 584                         | 11 038 595                         | 10 809 432                         |
|                        | в том числе:   |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | задолженность покупателей                                  | 1231        | 5 272 017                          | 5 182 922                          | 6 950 600                          |
|                        | авансы выданные  | 1232        | 4 693 353                          | 3 775 574                          | 1 891 510                          |
|                        | переплата в бюджет и внебюджетные фонды                    | 1233        | 1 062 297                          | 912 220                            | 755 955                            |
|                        | авансы, выданные подотчетным лицам                         | 1234        | 4 215                              | 1 329                              | 3 223                              |
|                        | задолженность персонала по прочим операциям                | 1235        | 585 529                            | 609 223                            | 607 776                            |
|                        | задолженность прочих дебиторов                             | 1236        | 456 403                            | 359 850                            | 418 299                            |
|                        | НДС с авансов полученных                                   | 1237        | 341 770                            | 197 477                            | 150 186                            |
|                        | недостачи и потери от порчи ценностей                      | 1238        | 0                                  | 0                                  | 31 884                             |
|                        | Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) | 1240        | 1 141 200                          | 139 000                            | 2 329 500                          |
|                        | Денежные средства и денежные эквиваленты                   | 1250        | 908 265                            | 212 490                            | 606 675                            |
|                        | Прочие оборотные активы                                    | 1260        | 1 785 729                          | 1 310 215                          | 982 231                            |
|                        | <b>Итого по разделу II</b>                                 | <b>1200</b> | <b>23 660 770</b>                  | <b>20 140 567</b>                  | <b>21 214 752</b>                  |
|                        | <b>БАЛАНС</b>  | <b>1600</b> | <b>72 803 209</b>                  | <b>67 800 305</b>                  | <b>63 839 918</b>                  |

Рисунок В.1-Бухгалтерский баланс

## Продолжение приложения В

| Пояснения <sup>1</sup> | Наименование показателя <sup>2</sup>                                   | Код         | На 31 декабря 2020 г. <sup>3</sup> | На 31 декабря 2019 г. <sup>4</sup> | На 31 декабря 2018 г. <sup>4</sup> |
|------------------------|--|-------------|------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|
|                        | <b>ПАССИВ</b>  |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | <b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ*</b>   |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей) | 1310        | 237 844                            | 237 844                            | 237 844                            |
|                        | Собственные акции, выкупленные у акционеров                            | 1320        | ( 0 )                              | ( 112 144 )                        | ( 0 )                              |
|                        | Переоценка внеоборотных активов  | 1340        | 934 923                            | 935 848                            | 945 674                            |
|                        | Добавочный капитал (без переоценки)                                    | 1350        | 22 419                             | 22 419                             | 22 419                             |
|                        | Резервный капитал  | 1360        | 60 185                             | 60 185                             | 60 185                             |
|                        | Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)                           | 1370        | 36 283 809                         | 36 293 372                         | 34 047 738                         |
|                        | Нераспределенная прибыль отчетного года                                | 1371        | 3 274 826                          | 0                                  | 0                                  |
|                        | <b>Итого по разделу III</b>  | <b>1300</b> | <b>40 814 006</b>                  | <b>37 437 524</b>                  | <b>35 313 860</b>                  |
|                        | <b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>                                  |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | Заемные средства   | 1410        | 20 446 689                         | 20 905 701                         | 20 652 351                         |
|                        | Отложенные налоговые обязательства                                     | 1420        | 1 879 225                          | 1 729 199                          | 1 553 203                          |
|                        | Оценочные обязательства  | 1430        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | Прочие обязательства   | 1450        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | <b>Итого по разделу IV</b>   | <b>1400</b> | <b>22 325 914</b>                  | <b>22 634 900</b>                  | <b>22 205 554</b>                  |
|                        | <b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>                                  |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | Заемные средства   | 1510        | 1 763 100                          | 1 950 436                          | 0                                  |
|                        | Кредиторская задолженность   | 1520        | 7 600 444                          | 5 450 580                          | 6 025 591                          |
|                        | в том числе:   |             |                                    |                                    |                                    |
|                        | перед поставщиками и подрядчиками                                      | 1521        | 3 185 906                          | 2 392 577                          | 2 745 741                          |
|                        | авансы полученные  | 1522        | 2 443 069                          | 1 539 291                          | 1 503 265                          |
|                        | перед бюджетом и внебюджетными фондами                                 | 1523        | 45 062                             | 111 562                            | 249 383                            |
|                        | перед персоналом по оплате труда                                       | 1524        | 28                                 | 129 511                            | 155 096                            |
|                        | перед персоналом по прочим операциям                                   | 1525        | 10 606                             | 13 567                             | 21 138                             |
|                        | перед прочими кредиторами  | 1526        | 1 906 511                          | 1 012 000                          | 1 338 398                          |
|                        | перед учредителями   | 1527        | 9 262                              | 252 072                            | 12 570                             |
|                        | Доходы будущих периодов  | 1530        | 31 380                             | 32 251                             | 33 457                             |
|                        | Оценочные обязательства  | 1540        | 268 365                            | 294 614                            | 261 456                            |
|                        | Прочие обязательства   | 1550        | 0                                  | 0                                  | 0                                  |
|                        | <b>Итого по разделу V</b>  | <b>1500</b> | <b>9 663 289</b>                   | <b>7 727 881</b>                   | <b>6 320 504</b>                   |
|                        | <b>БАЛАНС</b>  | <b>1700</b> | <b>72 803 209</b>                  | <b>67 800 305</b>                  | <b>63 839 918</b>                  |

Руководитель

И.С. Соболев (подпись) 2021 г.



Герасименко А.В.  
(расшифровка подписи)

Главный бухгалтер

(подпись)

Кудашев В.Н.  
(расшифровка подписи)

Рисунок В.2-Бухгалтерский баланс

# Приложение Г

## Отчёт о финансовых результатах за 2020 год

(в ред. Приказов Минфина России  
от 06.04.2015 № 57н, от 06.03.2018 № 41н,  
от 19.04.2019 № 61н)

### Отчет о финансовых результатах за январь - декабрь 2020 г.

| Организация <b>ПАО "КуйбышевАзот"</b><br>Идентификационный номер налогоплательщика _____<br>Вид экономической деятельности <b>Производство пластмасс и синтетических смол в первичных формах</b><br>Организационно-правовая форма/форма собственности <b>публичное акционерное общество</b><br>Единица измерения: тыс. руб. | Форма по ОКУД _____<br>Дата (число, месяц, год) _____<br>по ОКПО _____<br>ИНН _____<br>по _____<br>ОКВЭД 2 _____<br>по ОКПФ/ОКФС _____<br>по ОКЕИ _____ | <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr><th colspan="3">Коды</th></tr> <tr><td colspan="3">0710002</td></tr> <tr><td>31</td><td>12</td><td>2020</td></tr> <tr><td colspan="3">0205311</td></tr> <tr><td colspan="3">6320005915</td></tr> <tr><td colspan="3">20.16</td></tr> <tr><td>12247</td><td></td><td>49</td></tr> <tr><td colspan="3" style="text-align: center;">384</td></tr> </table> | Коды |  |  | 0710002 |  |  | 31 | 12 | 2020 | 0205311 |  |  | 6320005915 |  |  | 20.16 |  |  | 12247 |  | 49 | 384 |  |  |
|---|---|--|------|--|--|---------|--|--|----|----|------|---------|--|--|------------|--|--|-------|--|--|-------|--|----|-----|--|--|
| Коды  |   |  |      |  |  |         |  |  |    |    |      |         |  |  |            |  |  |       |  |  |       |  |    |     |  |  |
| 0710002   |   |  |      |  |  |         |  |  |    |    |      |         |  |  |            |  |  |       |  |  |       |  |    |     |  |  |
| 31  | 12  | 2020   |      |  |  |         |  |  |    |    |      |         |  |  |            |  |  |       |  |  |       |  |    |     |  |  |
| 0205311   |   |  |      |  |  |         |  |  |    |    |      |         |  |  |            |  |  |       |  |  |       |  |    |     |  |  |
| 6320005915  |   |  |      |  |  |         |  |  |    |    |      |         |  |  |            |  |  |       |  |  |       |  |    |     |  |  |
| 20.16   |   |  |      |  |  |         |  |  |    |    |      |         |  |  |            |  |  |       |  |  |       |  |    |     |  |  |
| 12247   |   | 49   |      |  |  |         |  |  |    |    |      |         |  |  |            |  |  |       |  |  |       |  |    |     |  |  |
| 384   |   |  |      |  |  |         |  |  |    |    |      |         |  |  |            |  |  |       |  |  |       |  |    |     |  |  |

| Пояснения <sup>1</sup> | Наименование показателя <sup>2</sup>    | Код  | За XII<br>20 <u>20</u> г. <sup>3</sup> | За XII<br>20 <u>19</u> г. <sup>3</sup> |
|------------------------|---|------|--|--|
|                        | Выручка <sup>5</sup>                    | 2110 | 46 905 438                             | 53 973 621                             |
|                        | Себестоимость продаж                    | 2120 | ( 38 614 976 )                         | ( 43 863 160 )                         |
|                        | Валовая прибыль (убыток)                | 2100 | 8 290 462                              | 10 110 461                             |
|                        | Коммерческие расходы                    | 2210 | ( 5 508 177 )                          | ( 6 394 161 )                          |
|                        | Управленческие расходы                  | 2220 | ( 0 )                                  | ( 0 )                                  |
|                        | Прибыль (убыток) от продаж              | 2200 | 2 782 285                              | 3 716 300                              |
|                        | Доходы от участия в других организациях | 2310 | 1 415 317                              | 733 041                                |
|                        | Проценты к получению                    | 2320 | 153 689                                | 279 834                                |
|                        | Проценты к уплате                       | 2330 | ( 1 266 266 )                          | ( 1 508 293 )                          |
|                        | Прочие доходы                           | 2340 | 6 600 878                              | 4 289 988                              |
|                        | Прочие расходы                          | 2350 | ( 6 048 985 )                          | ( 2 814 738 )                          |
|                        | Прибыль (убыток) до налогообложения     | 2300 | 3 636 918                              | 4 696 132                              |
|                        | Налог на прибыль <sup>7</sup>           | 2410 | ( 474 503 )                            | ( 853 627 )                            |
|                        | в т.ч.<br>текущий налог на прибыль      | 2411 | ( 363 432 )                            | ( 677 631 )                            |
|                        | отложенный налог на прибыль             | 2412 | -111 071                               | -175 996                               |
|                        | Прочее                                  | 2460 | 112 411                                | 96 999                                 |
|                        | Чистая прибыль (убыток)                 | 2400 | 3 274 826                              | 3 939 504                              |

Рисунок Г.1-Отчет о финансовых результатах

## Продолжение приложения Г

| Пояснения <sup>1</sup> | Наименование показателя <sup>2</sup>   | Код  | За XII                |                       |
|------------------------|--|------|-----------------------|-----------------------|
|                        |  |      | 20 20 г. <sup>3</sup> | 20 19 г. <sup>3</sup> |
|                        | Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода                | 2510 |                       |                       |
|                        | Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода                                | 2520 | 0                     | 0                     |
|                        | Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода <sup>7</sup> |      |                       |                       |
|                        | Совокупный финансовый результат периода <sup>6</sup>   | 2500 | 3 274 826             | 3 939 504             |
|                        | Справочно<br>Базовая прибыль (убыток) на акцию   | 2900 | 13,99                 | 16,79                 |
|                        | Разводненная прибыль (убыток) на акцию   | 2910 | 13,77                 | 16,53                 |

Руководитель \_\_\_\_\_



Герасименко А.В.  
(расшифровка подписи)

20 21 г.

Главный бухгалтер \_\_\_\_\_

(подпись)

Кудашев В.Н.  
(расшифровка подписи)

Рисунок Г.2-Отчет о финансовых результатах