

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Института права

(наименование института полностью)

Кафедра _____ «Гражданское право и процесс» _____
(наименование)

40.03.01 Юриспруденция

(код и наименование направления подготовки, специальности)

Гражданско-правовой

(направленность (профиль) / специализация)

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА
(БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)**

на тему «Договор поставки»

Студент

В.Л. Гунько

(И.О. Фамилия)

_____ (личная подпись)

Руководитель

канд. юрид. наук, Р.Ф. Вагапов

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

Тольятти 2022

АННОТАЦИЯ

Актуальность темы работы обусловлена следующим: во-первых, в условиях рыночной экономики договоры поставки являются одним из основных способов регулирования экономических отношений; во-вторых, необходим детальный анализ содержания договора поставки на основе норм действующего законодательства; в-третьих, расширяется практика проведения конкурсов в различных сферах общественных отношений, предполагающих заключение договоров поставки.

Цель работы - комплексное исследование договора поставки.

Для этого определяются следующие задачи: изучить понятие, признаки и правовое регулирование договора поставки; охарактеризовать стороны и условия договора поставки; рассмотреть права и обязанности сторон по договору поставки; проанализировать порядок заключения и исполнения договора поставки; охарактеризовать порядок изменения и прекращения договора поставки; исследовать ответственность сторон по договору поставки.

Объектом исследования являются общественные отношения, в сфере договора поставки.

Предметом исследования выступают правовые нормы, регламентирующие особенности договора поставки.

Методами исследования, используемыми при написании работы послужили диалектический, системный, логический, формально-юридический, сравнительно-правовой и другие методы.

При написании работы были использованы: нормативные правовые акты, учебная и специальная литература, материалы юридической практики. Всего использовано 32 источника. Объем работы составил 41 страницу.

Оглавление

Введение.....	4
Глава 1 Гражданско-правовая характеристика договора поставки.....	6
1.1 Понятие, признаки и правовое регулирование договора поставки.....	6
1.2 Стороны и условия договора поставки.....	9
1.3. Права и обязанности сторон по договору поставки.....	14
Глава 2 Порядок заключения, исполнения и прекращения договора поставки.....	20
2.1 Заключение и исполнение договора поставки.....	20
2.2 Порядок изменения и прекращения договора поставки.....	25
2.3 Ответственность сторон по договору поставки.....	28
Заключение.....	36
Список используемой литературы и используемых источников.....	39

Введение

С переходом к рыночной экономике, развитием коммерческой деятельности и различных форм хозяйствования сфера гражданско-правовых договоров расширяется. На основе договоров осуществляются отношения между коммерческими субъектами и организациями и гражданами-потребителями их товаров (работ, услуг), а также хозяйственные операции. Кроме этого, соглашение является основой для создания и функционирования многих коммерческих организаций. Договор поставки является одним из наиболее распространенных договоров в гражданском обороте.

В соответствии с договором поставки организации и индивидуальные предприниматели реализуют производимые ими товары, а также покупают их. Поставка (закупка) товаров осуществляется для производства и потребления, для платной переработки, для оптовой и розничной торговли, для государственных нужд, а также для экспорта в Российскую Федерацию.

Актуальность темы данного исследования заключается в следующем: во-первых, в условиях рыночной экономики договоры поставки являются одним из основных способов регулирования экономических отношений; во-вторых, необходим детальный анализ содержания договора поставки на основе норм действующего законодательства; в-третьих, расширяется практика проведения конкурсов в различных сферах общественных отношений, предполагающих заключение договоров поставки.

Целью данной работы является комплексное исследование договора поставки.

Для реализации данной цели были поставлены следующие задачи:

- изучить понятие, признаки и правовое регулирование договора поставки;
- охарактеризовать стороны и условия договора поставки;

- рассмотреть права и обязанности сторон по договору поставки;
- проанализировать порядок заключения и исполнения договора поставки;
- охарактеризовать порядок изменения и прекращения договора поставки;
- исследовать ответственность сторон по договору поставки.

Объектом исследования выступают общественные отношения в сфере договора поставки.

Предметом исследования выступают правовые нормы, регламентирующие особенности договора поставки.

При написании работы были использованы диалектический, системный, логический, формально-юридический, сравнительно-правовой и другие методы.

Теоретической основой исследования послужили работы таких авторов как Ананских И.А., Атамась А.В., Белов В.А., Брагинский М.И., Братусь С.Н., Садиков О.Н., Гавриленко В.Г., Грабовская Н.Н., Жилевский Д.В., Завадская В.П., Кирсанов А.Ю., Колбасин Д.А., Корольков И.В., Лавров С.М., Лазаренко А.Б., Лихомысля М.Г., Лунева Е.В., Мартынов Б.С., Понеделко Д.В., Прокопенкова Ю.К., Пунько Т.Н., Сергеев А.П., Сидорчук И.П., Суханов Е.А., Филатова М.А., Шевченко Л.И., Шершеневич Г.Ф и др.

Нормативной основой работы послужили Гражданский кодекс РФ и иные Федеральные законы. Эмпирической основой послужили материалы правоприменительной практики.

Структура работы обусловлена ее целями и задачами и включает введение, две главы, подразделенные на шесть параграфов, заключение, список источников и используемой литературы.

Глава 1 История становления законодательства о договоре поставки

1.1 Понятие, признаки, правовое регулирование договора поставки

Определение договора поставки дает гражданское законодательство. Так, согласно статье 506 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), по договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий коммерческую деятельность, обязуется передать производимый или приобретаемый им товар покупателю для осуществления коммерческой деятельности или иных целей, не связанных с личными, семейными, бытовыми или иными аналогичными целями [9].

Гражданским кодексом Российской Федерации также установлено, что к договору поставки товаров применяются как общие правила купли-продажи в соответствии со статьей 454 ГК РФ, а также специальные положения.

Порядок, в котором применяются правила, регулирующие договор поставки:

- 1) специальные положения о договорах поставки;
- 2) при недостаточности использовать общие правила купли-продажи;
- 3) если недостаточно, использовать общие положения о гражданско-правовых договорах [14, с.112].

Основными правовыми источниками договора поставки являются нормы главы 30 ГК РФ. К ним относятся:

- 1) нормы, регулирующие отношения поставки, отличающиеся от тех, которые обычно предписываются. Эти нормы называются специальными нормами, которые имеют приоритет над общими правилами и применяются только к договорам поставки;

2) нормы, дополняющие или частично изменяющие правила, предусмотренные положениями о купле-продаже;

3) нормы о договорах поставки, которые конструктивно лишены общих положений о купле-продаже [9].

Сущность договора поставки раскрывается и через квалифицирующие признаки этого договора, к которым относятся:

– приобретаемые покупателем товары можно использовать лишь в целях производительного потребления;

– определённые сроки (срок) по исполнению обязательства поставки товаров;

– субъектный состав сторон договора поставки является особенным, он предполагает лишь участие организаций, публично-правовых образований, а также индивидуальных предпринимателей;

– объектом договора поставки могут выступать только вещи (родовые либо индивидуально определенные).

Важно отметить, что признаки договора поставки помогают, прежде всего, определить вид заключенного договора вне зависимости от его наименования, названия сторон или способа передачи товара, обозначенного в тексте документа.

Определение договора поставки, содержащееся в ГК РФ, указывает на то, что договор поставки как вид договора купли-продажи является консенсуальным (поставщик обязуется передать товар покупателю, покупатель обязуется его оплатить), возмездным и двусторонним договором [29, с. 58].

Договор поставки имеет взаимный характер, поскольку каждому контрагенту даны права и обязанности между собой. Покупатель должен заплатить определенную сумму денег за полученную продукцию. Современное гражданское законодательство определяет поставку как вид купли-продажи. Эти обстоятельства убедительно свидетельствуют о

необходимости серьезного пересмотра норм ГК РФ о договорах поставки с целью регулирования общих вопросов производственного, технического и организационного характера наряду с вопросом реализации товаров [21, с. 167].

Рассматривая предмет договора поставки, можно выделить его цель-удовлетворение потребностей покупателя, не связанных с личными, семейными или аналогичными целями.

В своих исследованиях М.О. Филатова продемонстрировала позицию относительно договора поставки как отдельного вида. Она указывает, что существует много фундаментальных различий между доставкой и покупкой и продажей [31, с. 15].

В последние годы некоторые положения законодательства о поставках претерпели значительные изменения, в то время как правила купли-продажи остались неизменными. Это свидетельствует о том, что законодатели сформировали лучшее состояние договоров поставки в гражданско-правовой контрактной системе. Это указывает на то, что договор поставки выделен как отдельный вид договора.

Анализ гражданского законодательства показывает следующие несоответствия. Логично, что общие положения о продажах должны применяться к любому виду продаж. Хотя правила, приведенные в статье 525 ГК РФ, о взаимоотношениях между поставкой товаров для государственных или муниципальных нужд распространяются на правила договора поставки, то же распоряжение содержит и договор статьи 535 ГК РФ [9].

Так, параграфы 2-4 «Поставка товаров для государственных или муниципальных нужд» и 5 «Заключение договора», расположенные в главе 30 ГК РФ «Купля-продажа», относятся к правилам о договоре поставки, а также исключают куплю-продажу [9], что еще раз подтверждает позицию о самостоятельном характере договора поставки и, как следствие, – нуждаются в отделении от главы 30 ГК РФ.

Отметим, что договор поставки по гражданскому праву в России имеет долгую историю развития. Со временем договор поставки рассматривается юридически и теоретически как договор купли-продажи. Хотя все еще существуют некоторые различия между договором купли-продажи и договором поставки, эта позиция все еще общепринята.

Разновидностью договора поставки является договор поставки для государственных и муниципальных нужд. Поставка товаров для государственных или муниципальных нужд осуществляется на основе государственного или муниципального контракта на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд, а также заключаемых в соответствии с ним договоров поставки товаров для государственных или муниципальных нужд.

К отношениям по поставке товаров для государственных или муниципальных нужд применяются правила о договоре поставки, если иное не предусмотрено правилами Гражданского Кодекса.

1.2 Стороны и условия договора поставки

Исходя из анализа определения договора поставки, можно сделать вывод, что договор поставки является двусторонним договором, оплаченным и согласованным обеими сторонами; консенсуальным – потому что считается заключенным с момента согласования сторонами всех основных условий; возмездным – основанием для исполнения обязательства по передаче товара является встречное удовлетворение в виде покупной цены и наоборот; взаимным – потому что обе стороны имеют субъективные права и обязанности [26, с. 59].

Так же, договор поставки, как разновидность договора купли-продажи имеет свои особенности:

– предмет договора используется исключительно для предпринимательской деятельности,

– поставщиком не всегда является производитель,

– момент передачи предмета договора, как правило, не совпадает с моментом заключения договора,

– обычно в предмет договора поставки входит и доставка товара покупателю,

– в качестве сторон по договору выступают физические и юридические лица, которые осуществляют предпринимательскую деятельность [26, с. 62].

Сторонами по договору поставки являются поставщик (продавец) и покупатель.

Поставщиком (продавцом) может быть только лицо, осуществляющее коммерческую деятельность. При этом прямых ограничений на покупателя нет, но целевое использование приобретаемого товара строго фиксировано – использование товара в коммерческих и иных. Обусловленная цель договора поставки приводит к тому, что покупателем также обычно является предприниматель, но в роли покупателя может выступать и некоммерческая организация или физическое лицо [26, с. 68].

Законодательством косвенно определены классификация по видам сторон по договору, так поставщиком-продавцом может быть лицо самостоятельно производящее товары, либо лицо их закупающее и в последствии продающее. В научной литературе часто это именуется простые и сложные, соответственно, связи между сторонами по договору поставки.

Законодательством прямо не определяются права и обязанности сторон по договору поставки, однако, исходя из анализа норм законодательства и сложившейся правоприменительной практики представляется возможным их выделение. Следует отметить, что будет обязательным включение в договор положений законодательства, регулирующих договор поставки. При этом на усмотрение сторон, в договор включаются положения, не противоречащие

законодательству. Договор поставки является двусторонним, в связи с этим стороны имеют права и несут обязанности.

Одним из существенных условий договора поставки являются права и обязанности сторон по нему. Благодаря их подробной регламентации возможно избежать недопонимания и неточностей при исполнении сторонами условий, а так же обезопасить себя на случай нарушения другой стороной договора.

Мы также рассмотрим основные существенные условия договора поставки. Поэтому, если в ряде случаев между сторонами достигнуто соглашение в форме, требуемой для всех основных условий договора [9], договор считается заключенным.

В соответствии с основными условиями договора в теории права принято понимать необходимые и достаточные условия договора в договоре [11, с. 16].

В то же время, как указывает Д.В. Жилевский: определение основных условий договора в различных законодательных актах, имеющих юридическую силу, может привести к проблемам с его правильным толкованием и применением [10].

Применяя к договору поставки общие правила договора, содержащиеся в статье 402 ГК РФ, можно выделить следующие основные условия этого договора.

Предметом договора являются не изъятые из оборота движимые вещи при условии, что они будут использоваться в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным потреблением. Согласно разъяснениям, указанным в пункте 5 Постановления Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 №о 18 [22], под целями, не связанными с личным использованием, следует понимать, в том числе приобретение покупателем товаров для обеспечения его деятельности в качестве организации или гражданина-предпринимателя

(оргтехники, офисной мебели, транспортных средств, материалов для ремонтных работ и тому подобное).

Предмет договора, который должен быть передан покупателю товара, является необходимым условием для него во всех случаях, независимо от того, к какой совокупности он относится и назван ли он в ГК РФ [9].

При этом предметом данного договора являются товары, используемые для коммерческой деятельности или иных целей, не связанных с личным потреблением.

«Товар часто покупается в целях последующей перепродажи, поэтому возникают ситуации, когда потребитель возвращает товар той стороне, которая являлась покупателем в договоре поставки. Статьей 518 ГК РФ предусмотрено, что покупатель (получатель) по договору поставки, который осуществляет предпринимательскую деятельность по продаже розничного товара, имеет право требовать от поставщика заменить в разумный срок некачественный товар, возвращенный потребителем. Но договор может предусматривать и иные условия. По общему правилу при поставке некомплектного товара покупатель вправе предъявить требования, которые предусмотрены ст. 480 ГК РФ. Из этого правила есть исключения, в случае если поставщик, получив сообщение от покупателя товаров, не медля доукомплектует их либо заменит на товары, соответствующие требованиям о комплектности» [19].

Поэтому, если договор позволяет определить наименование товара и количество товара, считается, что условия договора на поставку товара согласованы [9].

Наименование продукции должно быть указано точно, со ссылкой (при необходимости) на ряд стандартов, технических условий и других документов. Если речь идет о товаре с тем же названием, но с разными модификациями, то это должно быть отражено в договоре. Инструкции должны прилагаться к изделиям со сложными характеристиками [6, с. 49].

При необходимости стороны могут подписать специальные условия, прилагаемые к договору, или спецификацию, содержащую подробную информацию о товаре [6, с. 50].

Таким образом, договор поставки является разновидностью договора купли-продажи, однако он имеет свои определенные особенности и характерные черты, которые позволяют говорить о нем как о самостоятельном договорном виде.

Если говорить о цене, то она специально не регулируется и существенным условием договора поставки не является, поскольку определяется соглашением сторон. Однако из этого правила существуют исключения, когда цена поставляемых товаров устанавливается обязательными указаниями правовых актов. Например, согласно Постановлению Правительства РФ от 07.03.1995 № 239 [23], цены на алкогольную продукцию определяются и находятся под контролем государством. Также следует подчеркнуть, что цена поставляемого товара может указываться либо в твердой сумме, либо в том порядке определения, который установлен сторонами.

Форма договора, как правило, письменная.

К особенностям договора поставки относятся его отличительные (видовые) признаки, а именно - состав сторон договора, цель продажи (приобретения) товара и сроки исполнения обязательств (передача поставщиком товаров в обусловленный (установленный) срок или сроки).

В заключение можно сделать вывод, что особенностями договора поставки являются следующие: предмет договора используется исключительно для предпринимательской деятельности; поставщиком не всегда является производитель; момент передачи предмета договора, как правило, не совпадает с моментом заключения договора.

Сторонами по договору поставки являются поставщик (продавец) и покупатель.

1.3. Права и обязанности сторон по договору поставки

Содержание договора поставки составляют права и обязанности сторон. Покупатель (получатель) обязан совершить все необходимые действия, обеспечивающие принятие товаров, поставленных в соответствии с договором поставки.

Принятые покупателем (получателем) товары должны быть им осмотрены в срок, определенный законом, иными правовыми актами, договором поставки или обычаями делового оборота.

Покупатель (получатель) обязан в этот же срок проверить количество и качества принятых товаров в порядке, установленном законом, иными правовыми актами, договором или обычаями делового оборота, и о выявленных несоответствиях или недостатках товаров незамедлительно письменно уведомить поставщика.

В случае получения поставленных товаров от транспортной организации покупатель (получатель) обязан проверить соответствие товаров сведениям, указанным в транспортных и сопроводительных документах, а также принять эти товары от транспортной организации с соблюдением правил, предусмотренных законами и иными правовыми актами, регулирующими деятельность транспорта.

Когда покупатель (получатель) в соответствии с законом, иными правовыми актами или договором поставки отказывается от переданного поставщиком товара, он обязан обеспечить сохранность этого товара (ответственное хранение) и незамедлительно уведомить поставщика.

Поставщик обязан вывезти товар, принятый покупателем (получателем) на ответственное хранение, или распорядиться им в разумный срок. Если поставщик в этот срок не распорядится товаром, покупатель вправе реализовать товар или вернуть его поставщику.

Необходимые расходы, понесенные покупателем в связи с принятием товара на ответственное хранение, реализацией товара или его возвратом продавцу, подлежат возмещению поставщиком.

При этом вырученное от реализации товара передается поставщику за вычетом причитающегося покупателю.

В случаях, когда покупатель без установленных законом, иными правовыми актами или договором оснований не принимает товар от поставщика или отказывается от его принятия, поставщик вправе потребовать от покупателя оплаты товара.

Когда договором поставки предусмотрена выборка товаров покупателем (получателем) в месте нахождения поставщика, покупатель обязан осуществить осмотр передаваемых товаров в месте их передачи, если иное не предусмотрено законом, иными правовыми актами или не вытекает из существа обязательства.

Невыборка покупателем (получателем) товаров в установленный договором поставки срок, а при его отсутствии в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров дает поставщику право отказаться от исполнения договора либо потребовать от покупателя оплаты товаров.

Покупатель оплачивает поставляемые товары с соблюдением порядка и формы расчетов, предусмотренных договором поставки. Если соглашением сторон порядок и форма расчетов не определены, то расчеты осуществляются платежными поручениями.

Если договором поставки предусмотрено, что оплата товаров осуществляется получателем (плательщиком) и последний неосновательно отказался от оплаты либо не оплатил товары в установленный договором срок, поставщик вправе потребовать оплаты поставленных товаров от покупателя.

В случае, когда в договоре поставки предусмотрена поставка товаров отдельными частями, входящими в комплект, оплата товаров покупателем производится после отгрузки (выборки) последней части, входящей в комплект, если иное не установлено договором.

Если иное не установлено договором поставки, покупатель (получатель) обязан возвратить поставщику многооборотную тару и средства пакетирования, в которых поступил товар, в порядке и в сроки, установленные законом, иными правовыми актами, принятыми в соответствии с ними обязательными правилами или договором.

Прочая тара, а также упаковка товара подлежат возврату поставщику лишь в случаях, предусмотренных договором.

Покупатель (получатель), которому поставлены товары ненадлежащего качества, вправе предъявить поставщику требования, за исключением случая, когда поставщик, получивший уведомление покупателя о недостатках поставленных товаров, без промедления заменит поставленные товары товарами надлежащего качества.

Покупатель (получатель), осуществляющий продажу поставленных ему товаров в розницу, вправе требовать замены в разумный срок товара ненадлежащего качества, возвращенного потребителем, если иное не предусмотрено договором поставки.

Покупатель (получатель), которому поставлены товары с нарушением условий договора поставки, требований закона, иных правовых актов либо обычно предъявляемых требований к комплектности, вправе предъявить поставщику требования, за исключением случая, когда поставщик, получивший уведомление покупателя о некомплектности поставленных товаров, без промедления доукомплектует товары либо заменит их комплектными товарами.

Покупатель (получатель), осуществляющий продажу товаров в розницу, вправе требовать замены в разумный срок некомплектных товаров,

возвращенных потребителем, комплектными, если иное не предусмотрено договором поставки.

Если поставщик не поставил предусмотренное договором поставки количество товаров либо не выполнил требования покупателя о замене недоброкачественных товаров или о доукомплектовании товаров в установленный срок, покупатель вправе приобрести непоставленные товары у других лиц с отнесением на поставщика всех необходимых и разумных расходов на их приобретение.

Исчисление расходов покупателя на приобретение товаров у других лиц в случаях их недопоставки поставщиком или невыполнения требований покупателя об устранении недостатков товаров либо о доукомплектовании товаров производится по правилам, предусмотренным Гражданским кодексом РФ.

Покупатель (получатель) вправе отказаться от оплаты товаров ненадлежащего качества и некомплектных товаров, а если такие товары оплачены, потребовать возврата уплаченных сумм впредь до устранения недостатков и доукомплектования товаров либо их замены.

Установленная законом или договором поставки неустойка за недопоставку или просрочку поставки товаров взыскивается с поставщика до фактического исполнения обязательства в пределах его обязанности восполнить недопоставленное количество товаров в последующих периодах поставки, если иной порядок уплаты неустойки не установлен законом или договором.

В случаях, когда поставка одноименных товаров осуществляется поставщиком покупателю одновременно по нескольким договорам поставки и количество поставленных товаров недостаточно для погашения обязательств поставщика по всем договорам, поставленные товары должны засчитываться в счет исполнения договора, указанного поставщиком при осуществлении поставки либо без промедления после поставки.

Если покупатель оплатил поставщику одноименные товары, полученные по нескольким договорам поставки, и суммы оплаты недостаточно для погашения обязательств покупателя по всем договорам, уплаченная сумма должна засчитываться в счет исполнения договора, указанного покупателем при осуществлении оплаты товаров или без промедления после оплаты.

Если поставщик или покупатель не воспользовались правами, предоставленными им Гражданским кодексом РФ, исполнение обязательства засчитывается в погашение обязательств по договору, срок исполнения которого наступил ранее. Если срок исполнения обязательств по нескольким договорам наступил одновременно, предоставленное исполнение засчитывается пропорционально в погашение обязательств по всем договорам.

О выявленных недостатках товара и других его несоответствиях заявленным условиям договора, покупатель обязан незамедлительно сообщить поставщику в письменной форме. Необходимо учитывать, что для реализации вышеназванного права существуют определенные требования, касающиеся сроков предъявления претензий. Анализируя материалы судебной практики, можно сделать вывод, что если претензия по качеству товара не заявлена в срок, в иске может быть отказано. Так, согласно Постановлению Арбитражного суда Уральского округа от 17 августа 2016 г. №09-7766/16 по делу №0 А50-21822/2015, суд обоснованно отказал в удовлетворении требований общества «Евродорстрой», которое направило в адрес поставщика претензию, ссылаясь на некачественность поставленного товара после его приемки по истечении 8 месяцев, поскольку претензии по качеству продукции должны быть заявлены в письменном виде поставщику не позднее 10 дней после получения продукции.

Покупатель также вправе отказаться от юридического принятия такого товара, при этом, товар остается на ответственном хранении у покупателя до

момента получения распоряжения поставщика о его переотгрузке или реализации. Все расходы покупателя, связанные с ответственным хранением, отгрузкой или реализацией, должны быть возмещены поставщиком. Важно отметить, что у покупателя также есть обязанность вернуть поставщику многооборотную тару и средства пакетирования, в которых поступил товар, с указанием порядка и сроков возврата. По общему правилу, расчеты между сторонами осуществляются платежными поручениями [16].

Если по договору поставки покупатель обязан оплатить товары в течение конкретного времени с момента их получения, то срок платежа за товар, поставленный с согласия покупателя до срока, исчисляется с момента его фактического получения. Помимо оговоренных основных обязанностей, покупатель, в соответствии с законом либо договором, может иметь и иные обязанности. Как и у поставщика, у покупателя есть и права.

В соответствии с п. 2 ст. 509 ГК РФ [13] право покупателя давать поставщику указания об отгрузке (передаче) товара третьему лицу (получателю), т.е. предоставить отгрузочную разрядку, необходимо предусмотреть в договоре. Также в договоре нужно указать содержание разрядки и сроки ее представления. Если срок предоставления разрядки в договоре не предусмотрен, то согласно диспозитивной норме (п. 2 ст. 509 ГК РФ) разрядку нужно направить поставщику не позднее тридцати дней до наступления поставок.

Глава 2 Порядок заключения, исполнения и прекращения договора поставки

2.1 Заключение и исполнение договора поставки

Договор поставки заключается по свободному усмотрению сторон, за исключением случаев, когда отдельные нормативные правовые акты предусматривают обязанность поставщика заключить вышеуказанный договор и определяют условия его заключения. Например, согласно подпункту 5 статьи 10 Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ [30], запрещаются экономически или технологически необоснованный отказ либо уклонение занимающего доминирующее положение хозяйствующего субъекта от заключения договора с отдельными покупателями (заказчиками) в случае наличия возможности производства или поставок соответствующего товара.

При заключении договора поставки путем составления документа первая сторона готовит проект договора и передает его второй стороне. После подписания первая сторона во втором направлении возвращает копию договора [3, с. 339].

Следует обратить внимание, что договор поставки подписывается уполномоченным лицом.

В случае, когда при заключении договора поставки между сторонами возникли разногласия по отдельным условиям договора, сторона, предложившая заключить договор и получившая от другой стороны предложение о согласовании этих условий, должна в течение тридцати дней со дня получения этого предложения, если иной срок не установлен законом или не согласован сторонами, принять меры по согласованию соответствующих условий договора либо письменно уведомить другую сторону об отказе от его заключения.

Сторона, получившая предложение по соответствующим условиям договора, но не принявшая мер по согласованию условий договора поставки и не уведомившая другую сторону об отказе от заключения договора в срок, обязана возместить убытки, вызванные уклонением от согласования условий договора.

Стороны вправе самостоятельно определить место заключения договора. Если в договоре не указано место его заключения, договор признается заключенным по месту жительства гражданина или по месту нахождения юридического лица, направившего оферту [9].

При заключении договора поставки товаров должны быть отражены все условия договора и дополнительные условия, их определяющие. При отсутствии соглашения об основных условиях договор считается незаключенным. Несоблюдение одного из этих важных условий может привести к возникновению спора между сторонами относительно исполнения ими своих обязательств.

Принимая товар у поставщика, покупатель обязан проверить количество и качество полученных им товаров, соблюдение требований к таре и упаковке, установленных общими нормами статей 469, 478 и 481 ГК РФ. Важно отметить, что предусмотренные гражданским законодательством правила соответствуют международным стандартам.

Срок договора может иметь дящийся характер или характер однократного действия. Дящийся характер срока договора предусмотрен в тех случаях, когда поставка товара осуществляется частями.

В случае, когда сторонами предусмотрена поставка товаров в течение срока действия договора поставки отдельными партиями и сроки поставки отдельных партий (периоды поставки) в нем не определены, то товары должны поставляться равномерными партиями ежемесячно, если иное не вытекает из закона, иных правовых актов, существа обязательства или обычаев делового оборота.

Наряду с определением периодов поставки в договоре поставки может быть установлен график поставки товаров (декадный, суточный, часовой и т.п.).

Досрочная поставка товаров может производиться с согласия покупателя. Товары, поставленные досрочно и принятые покупателем, засчитываются в счет количества товаров, подлежащих поставке в следующем периоде.

Поставка товаров осуществляется поставщиком путем отгрузки (передачи) товаров покупателю, являющемуся стороной договора поставки, или лицу, указанному в договоре в качестве получателя.

В случае, когда договором поставки предусмотрено право покупателя давать поставщику указания об отгрузке (передаче) товаров получателям (отгрузочные разрядки), отгрузка (передача) товаров осуществляется поставщиком получателям, указанным в отгрузочной разрядке.

Содержание отгрузочной разрядки и срок ее направления покупателем поставщику определяются договором. Если срок направления отгрузочной разрядки договором не предусмотрен, она должна быть направлена поставщику не позднее чем за тридцать дней до наступления периода поставки.

Непредставление покупателем отгрузочной разрядки в установленный срок дает поставщику право либо отказаться от исполнения договора поставки, либо потребовать от покупателя оплаты товаров. Кроме того, поставщик вправе потребовать возмещения убытков, причиненных в связи с непредставлением отгрузочной разрядки.

Под исполнением договора понимается совершение определенных действий, согласованных сторонами в момент заключения договора. Можно сказать, что исполнение договора поставки само по себе является частью его содержания. В таких случаях важно, чтобы действия, предпринимаемые сторонами, в значительной степени соответствовали тому, о чем они

изначально договорились (например, поставщик предоставляет покупателю оборудование, а покупатель перечисляет денежные средства на расчетный счет поставщика за товар). Это предполагает фактическое исполнение договора [27, с. 107].

Доставка товаров осуществляется поставщиком путем отгрузки их транспортом, предусмотренным договором поставки, и на определенных в договоре условиях.

В случаях, когда в договоре не определено, каким видом транспорта или на каких условиях осуществляется доставка, право выбора вида транспорта или определения условий доставки товаров принадлежит поставщику, если иное не вытекает из закона, иных правовых актов, существа обязательства или обычаев делового оборота.

Договором поставки может быть предусмотрено получение товаров покупателем (получателем) в месте нахождения поставщика (выборка товаров). Если срок выборки не предусмотрен договором, выборка товаров покупателем (получателем) должна производиться в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров.

Поставщик, допустивший недопоставку товаров в отдельном периоде поставки, обязан восполнить недопоставленное количество товаров в следующем периоде (периодах) в пределах срока действия договора поставки, если иное не предусмотрено договором.

В случае, когда товары отгружаются поставщиком нескольким получателям, указанным в договоре поставки или отгрузочной разрядке покупателя, товары, поставленные одному получателю сверх количества, предусмотренного в договоре или отгрузочной разрядке, не засчитываются в покрытие недопоставки другим получателям, если иное не предусмотрено в договоре.

Покупатель вправе, уведомив поставщика, отказаться от принятия товаров, поставка которых просрочена, если в договоре поставки не

предусмотрено иное. Товары, поставленные до получения поставщиком уведомления, покупатель обязан принять и оплатить.

Ассортимент товаров, недопоставка которых подлежит восполнению, определяется соглашением сторон. При отсутствии такого соглашения поставщик обязан восполнить недопоставленное количество товаров в ассортименте, установленном для того периода, в котором допущена недопоставка.

Поставка товаров одного наименования в большем количестве, чем предусмотрено договором поставки, не засчитывается в покрытие недопоставки товаров другого наименования, входящих в тот же ассортимент, и подлежит восполнению, кроме случаев, когда такая поставка произведена с предварительного письменного согласия покупателя.

Еще одним аспектом договора поставки является его надлежащее исполнение. На практике часто возникает ситуация, когда стороны договора поставки конфликтуют в отношении исполнения условий договора, смешивая понятия «надлежащее исполнение договора» и «фактическое исполнение договора». То, что эти понятия тесно связаны, очевидно. Однако надлежащее исполнение контракта является частью его качества. В зависимости от того, как исполняется существенная часть договора поставки (поставлен ли товар в полном объеме, оплачена ли поставка в срок), можно говорить о правильном или ненадлежащем исполнении договора поставки [24].

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что договор поставки заключается по свободному усмотрению сторон, за исключением случаев, когда отдельные нормативные правовые акты предусматривают обязанность поставщика заключить вышеуказанный договор.

Исполнение обязательств по договору поставки предполагает взаимные права и обязанности сторон договора: право покупателя на получение товара

и обязанность по оплате товара; обязанность поставщика предоставить покупателю согласованный товар и право на получение оплаты товара.

2.2 Порядок изменения и прекращения договора поставки

Прежде всего, в первом случае изменение или расторжение договора – это действие, направленное на изменение условий, а во втором – досрочное расторжение договора.

По общему правилу договор может быть изменен или расторгнут только по соглашению сторон. Если иное не предусмотрено действующим законодательством или самим договором, форма изменения или прекращения договора является такой же, как и его заключение.

Если законодательством не предусмотрено одностороннее изменение или прекращение договора, это право не предоставляется одной из сторон договора, договор может быть изменен или расторгнут по требованию одной из сторон только по решению суда в случае существенного нарушения договора другой стороной, а в иных случаях ГК РФ и иными законодательными актами или договорами [9].

Односторонний отказ от исполнения договора поставки (полностью или частично) или одностороннее его изменение допускаются в случае существенного нарушения договора одной из сторон.

Нарушение договора поставки поставщиком предполагается существенным в случаях:

поставки товаров ненадлежащего качества с недостатками, которые не могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок;

неоднократного нарушения сроков поставки товаров.

Нарушение договора поставки покупателем предполагается существенным в случаях:

неоднократного нарушения сроков оплаты товаров;

неоднократной невыборки товаров.

Договор поставки считается измененным или расторгнутым с момента получения одной стороной уведомления другой стороны об одностороннем отказе от исполнения договора полностью или частично, если иной срок расторжения или изменения договора не предусмотрен в уведомлении либо не определен соглашением сторон.

Если в разумный срок после расторжения договора вследствие нарушения обязательства продавцом покупатель купил у другого лица по более высокой, но разумной цене товар взамен предусмотренного договором, покупатель может предъявить продавцу требование о возмещении убытков в виде разницы между установленной в договоре ценой и ценой по совершенной взамен сделке.

Если в разумный срок после расторжения договора вследствие нарушения обязательства покупателем продавец продал товар другому лицу по более низкой, чем предусмотренная договором, но разумной цене, продавец может предъявить покупателю требование о возмещении убытков в виде разницы между установленной в договоре ценой и ценой по совершенной взамен сделке.

Если после расторжения договора, не совершена сделка взамен расторгнутого договора и на данный товар имеется текущая цена, сторона может предъявить требование о возмещении убытков в виде разницы между ценой, установленной в договоре, и текущей ценой на момент расторжения договора.

Текущей ценой признается цена, обычно взимавшаяся при сравнимых обстоятельствах за аналогичный товар в месте, где должна была быть осуществлена передача товара. Если в этом месте не существует текущей цены, может быть использована текущая цена, применявшаяся в другом месте, которое может служить разумной заменой, с учетом разницы в расходах по транспортировке товара.

Удовлетворение требований, не освобождает сторону, не исполнившую или ненадлежаще исполнившую обязательство, от возмещения иных убытков, причиненных другой стороне.

Материальный вред – это ущерб, причиненный нарушением, которое мешает стороне получить то, что она ожидает в момент заключения договора. Для отдельных видов договоров законом могут быть предусмотрены конкретные нарушения, которые считаются существенными. В правилах есть такие положения, как договор поставки.

Впервые ГК РФ была предусмотрена возможность изменения и расторжения договора, причем в момент заключения договора обстоятельства, осуществляемые сторонами, существенно изменились. Существенное изменение – это изменение обстоятельств, при которых, если бы их можно было разумно ожидать, стороны вообще не заключили бы договор или заключили бы на существенно иных условиях [7].

Существенное изменение обстоятельств является основанием для изменения или прекращения договора по соглашению сторон, если иное не предусмотрено договором или содержание договора не является следующим. Если стороны не придут к соглашению о приведении договора в соответствие с существенным изменением или расторжении договора, суд может расторгнуть или изменить договор по требованию заинтересованной стороны.

При этом должны быть выполнены следующие условия:

- на момент заключения соглашения стороны исходят из того, что ситуация не изменится;
- изменение ситуации обусловлено причинами, которые стороны не могут преодолеть после того, как оно произошло, характер договора и условия оборота требуют от него определенной степени добросовестности и осмотрительности;

– исполнение договора без изменения условий договора нарушило бы баланс имущественных интересов сторон, соответствующих договору, и причинило бы такой ущерб заинтересованным сторонам, что в значительной степени утратило бы их права на момент заключения договора;

– по существу договора риск изменения обстоятельств не несет заинтересованная сторона (такой риск несет исполнитель по договору, если иное не предусмотрено законом или соглашением сторон).

Изменения в договоре в связи с существенным изменением обстоятельств также подлежат дополнительным условиям. Если все вышеперечисленные условия соблюдены, то это допускается решением суда только в исключительных случаях, когда расторжение договора противоречит общественным интересам или причинит ущерб сторонам, значительно превышающий изменение условий договора судом [7].

Таким образом, при расторжении договора в связи со значительными изменениями дела суд по ходатайству любой из сторон определяет последствия расторжения договора, исходя из расходов, требуемых ими в связи с исполнением этого договора, в отличие от расходов по договору.

2.3 Ответственность сторон по договору поставки

Права и обязанности сторон по договору поставки являются одним из существенных условий. Благодаря их подробной регламентации в законодательстве возможно избежать недопонимания и неточностей при исполнении сторонами условий, а также обезопасить себя на случай нарушения другой стороной договора. Обратимся к рассмотрению прав и обязанностей сторон по договору и подробнее рассмотрим их с точки зрения гражданского законодательства, закрепившего в обязательном порядке некоторые моменты, которые и будут рассмотрены далее.

Права покупателя по договору поставки:

– требовать предоставления товара, обусловленного договором;
– предъявлять требования, предусмотренные ст. 475 ГК РФ, в случае поставки ему товара ненадлежащего качества, а именно:

- 1) замены недоброкачественного товара товаром надлежащего качества;
- 2) соразмерного уменьшения покупной цены товара;
- 3) незамедлительного безвозмездного устранения недостатков товара;
- 4) возмещения расходов по устранению недостатков товара [9].

В случае обнаружения недостатков товара, свойства которого не позволяют устранить эти недостатки (пищевые продукты, товары бытовой химии и т.п.), покупатель вправе по своему выбору потребовать замены такого товара товаром надлежащего качества либо соразмерного уменьшения покупной цены [9].

В случае обнаружения недостатков технически сложного товара, определяемого законодательством, или дорогостоящего товара покупатель вправе предъявить указанные требования в течение тридцати дней со дня передачи ему товара. По истечении указанного срока такие требования могут быть предъявлены покупателем только в случае существенного нарушения требований к качеству товара или нарушения предусмотренных законодательством сроков безвозмездного устранения недостатков товара [9].

Отметим, что порой возникают ситуации, когда поставленный товар не соответствует требованиям конкурсной документации. В качестве последствия в данном случае будет выступать право покупателя взыскать с поставщика стоимости поставленного товара, а также пени и процентов за пользование им денежными средствами. Приведем пример из судебной практики.

«Покупатель провел конкурс на закупку прессы. В техническом задании были оговорены требования к предмету закупки, в том числе мощность и

производительность прессы, его геометрические размеры, требования к электроподключению и оснащению. В своем конкурсном предложении поставщик предложил пресс, который полностью соответствовал конкурсной документации. Этот поставщик был признан победителем конкурса, и с ним был заключен договор поставки. Однако при поставке требования к качеству товара были существенно нарушены. Фактически был поставлен пресс другого размера, без технической документации, бирки производителя и серийного номера. Покупатель обратился в суд с иском о взыскании с поставщика стоимости товара, пени и процентов за пользование чужими денежными средствами» [1, с.154];

– требовать замены в разумный срок товара ненадлежащего качества, возвращенного потребителем, в случае, если покупатель продает поставленные ему товары в розницу;

– предъявлять требования, предусмотренные ст. 489 ГК, в случае поставки ему товаров с нарушением условий договора о комплектности [9].

Также остановимся более подробно на ответственности сторон по договору поставки: в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения договора поставки его стороны несут гражданскую ответственность в форме возмещения убытков, уплаты неустойки и процентов за пользование чужими денежными средствами [6, с. 208].

В нормах ГК о договоре поставки предусмотрен лишь один случай взыскания неустойки — за недопоставку и просрочку поставки товаров.

Согласно ст. 521 ГК РФ такая неустойка, установленная законом или договором, взыскивается с поставщика до фактического исполнения обязательства в пределах его обязанности восполнить недопоставленное количество товаров в последующих периодах поставки [9].

Взыскание неустойки осуществляется по каждому периоду поставки. Уплата неустойки не освобождает поставщика от обязанности восполнения недопоставленного товара в следующем периоде [4, с. 373].

Такую же неустойку поставщик обязан уплатить покупателю при поставке товара не в ассортименте [9]. Важно отметить, что, если наряду с товарами, ассортимент которых соответствует договору, поставлены товары с нарушением условия об ассортименте и покупатель отказался от всех товаров, он вправе заявить требование об уплате неустойки за недопоставку всей партии товара.

Как было сказано выше, кроме законной неустойки, существует договорная неустойка, которая устанавливается по соглашению сторон и обязательно в письменной форме независимо от формы основного обязательства. Несоблюдение этого требования влечет недействительность соглашения сторон о неустойке.

Кроме того, поставщик имеет право отказаться от выполнения своей части условий договора в случае, если покупатель не осуществил выборку товара в срок, прописанный в договоре (либо в его отсутствие в разумный срок после получения письменного сообщения поставщика о готовности товара), либо в указанной ситуации поставщик может потребоваться от покупателя полной оплаты товара [9].

Одним из основных и ключевых прав поставщика является право на оплату по договору, стоимость товара является существенным условием договора. На практике возникает ситуация, когда условиями договора может быть предусмотрено что поставка товаров осуществляется в адрес третьего лица и оплату производит получатель, который без законных, договорных оснований отказался от оплаты (либо не оплатил в установленный срок), 516 ГК закрепляет право поставщика потребовать оплаты поставленных товаров от покупателя [9].

Действующим законодательством не предусмотрено, что ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора поставки несет плательщик, не являющийся покупателем по договору (например, получатель, указанный в договоре поставки или в отгрузочной

разнарядке). Следовательно, при просрочке оплаты товаров плательщиком, не являющимся покупателем по такому договору, предусмотренная договором пеня взыскивается только с покупателя.

В договоре поставки может быть установлена любая не предусмотренная законодательством и не противоречащая ему неустойка. Условие договора поставки о неустойке считается согласованным, если стороны в письменной форме определили денежную сумму, подлежащую уплате в случае нарушения обязательства [18, с.186].

Формой ответственности за неисполнение обязательств является возмещение убытков.

Также покупатель возмещает поставщику причиненные убытки за иные нарушения условий договора, такие как:

- непредоставление отгрузочной разнарядки в установленный срок;
- нарушение покупателем обязательства, которое повлекло за собой расторжение договора поставки, вследствие которого продавец в разумный срок после расторжения договора поставки продал товар другому лицу по более низкой, чем предусмотренная договором, цене.
- не исполнение предварительной оплаты товара;
- неполучение покупателем товара у поставщика в установленный договором срок;
- отказ принять товар в нарушение закона или договора;
- не исполнение оплаты товара получателем, предусмотренной договором [9].

Отдельно отметим, что в силу пункта 1 статьи 404 ГК РФ, если неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства произошло по вине обеих сторон, суд соответственно уменьшает размер ответственности должника. Положения статьи 404 ГК РФ распространяются на индивидуальных предпринимателей и юридических лиц даже в случаях, когда должник в силу закона или договора несет ответственность за

неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства независимо от своей вины. Таким образом, не следует исключать полностью применение принципа вины к договору поставки [8].

В связи с применением к договору поставки правил об ответственности без вины существует проблема применения санкций по регрессным искам:

- по цепочке договоров поставки к конечному ответчику - производителю продукции за нарушение условий договора о качестве;
- регрессный иск покупателя к получателю;
- поставщика – к перевозчику, то есть регрессные иски сторон договора поставки к третьим лицам, в результате действий которых были нарушены условия этого договора [28, с.25].

Важно отметить, что перечень нарушений, влекущих изменения и прекращение договора поставки, установленный статьей 523 ГК РФ, не является исчерпывающим.

Рассмотрим пример из судебной практики. между ОАО «Балаковорезинотехника» (поставщик) и ОАО «Димитровградский автоагрегатный завод» (ООО «ДААЗ») (покупатель) «был заключен договор, по которому поставщик должен был поставить резинотехнические изделия. Доставка и передача товара осуществлялась силами поставщика на склад покупателя по накладной.

Покупатель для проверки товара создал комиссию, в составе которой вошли начальник склада, два его работника и водитель автомобиля, доставивший товар. Комиссия обнаружила недостачу товара в размере 6 400 шт., после чего поставщику была направлена телеграмма для участия в совместной приемке продукции. Покупатель полностью оплатил выставленную поставщиком счет-фактуру, в том числе и за отсутствующий товар, после чего он направил в суд иск о взыскании стоимости недопоставленной продукции в размере 32 926,72 руб.

Суд отказал в удовлетворении иска, мотивируя это тем, что истцом нарушены условия по приемке товаров. Согласно договору, который заключили стороны, при приемке товаров по количеству и качеству необходимо применять правила Инструкций П-6 и П-7. Согласно Инструкции вызов представителя поставщика считается обязательным. После получения такого вызова, поставщик обязан уведомить покупателя о времени прибытия своего представителя для принятия участия в совместной приемке товара» [17]. В случае неявки представителя поставщика в установленный срок, покупатель должен составить акт с привлечением представителя от общественности. Эти требования были им нарушены: до приезда представителя поставщика товарное место было вскрыто и к поступившему товару имели доступ материально-ответственные лица покупателя. Если порядок проверки качества товара предусматривается государственными стандартами, покупатель должен следовать им при осуществлении проверки.

Достаточно часто в арбитражной судебной практике возникают вопросы о расторжении договора поставки. Так, ООО «КСВ» обратилось в Арбитражный суд Томской области с иском к ООО «РегионЛес» о расторжении договора поставки от 27.04.2017 года и о взыскании задолженности в размере 2 116 160 рублей.

Из материалов дела усматривается, что ООО «РегионЛес» и ООО «КСВ» заключили договор поставки, по условиям которого поставщик обязуется передать в собственность покупателю, а покупатель – принять и оплатить товар – или материал. Поставка произведена была в соответствии с условиями договора, но по мнению ООО «КСВ», поставщик нарушил условия об ассортименте и качестве товара. Но при рассмотрении дела было установлено, что приемка товара была покупателем произведена с нарушением условий договора, суд отклонил исковые требования. Данный

пример свидетельствует о необходимости соблюдения условий договора как при поставке, так и при приемке товара.

Анализ судебной практики показывает, что квалификация судом спорных поставок как разовой сделки купли-продажи часто зависит от правильного составления сторонами текста договора поставки, сопроводительных документов товаров, товарных накладных и т.д.

Формальный подход для заключения и исполнения сторонами договора поставки, выраженной в применении типовых договоров поставки, без конкретизации предмета договора, характеристики поставляемых товаров, других существенных условий договора, а также составление счетов-фактур, товарных без указания всех необходимых деталей ограничивает возможности для надлежащей защиты своих прав, вытекающих из договора.

Заключение

На основании проведенного исследования можно сделать следующие выводы.

Договор поставки имеет давнюю историю возникновения и развития. Исторически договор поставки был популярен во времена правления Алексея Михайловича в XVII веке.

В последние годы некоторые положения законодательства о поставках претерпели значительные изменения, в то время как правила купли-продажи остались неизменными. Это свидетельствует о том, что законодатели сформировали более совершенное регулирование договоров поставки в гражданско-правовой контрактной системе.

Договор поставки имеет свои определенные особенности и характерные черты, которые позволяют говорить о нем как о самостоятельном договорном виде.

По договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.

Действующим гражданским законодательством РФ устанавливается, что к договору поставки товаров применимы как общие нормы о купле-продаже, в соответствии со ст. 454 ГК РФ, так и специальные положения.

Сущность договора поставки раскрывается и через квалифицирующие признаки этого договора, к которым относятся:

– приобретаемые покупателем товары можно использовать лишь в целях производительного потребления;

– определённые сроки (срок) по исполнению обязательства поставки товаров;

– субъектный состав сторон договора поставки является особенным, он предполагает лишь участие организаций, публично-правовых образований;

– объект договора поставки - только вещи (родовые или индивидуально определенные).

Предмет договора, который должен быть передан покупателю товара, является необходимым условием для него во всех случаях, независимо от того, к какой совокупности он относится и назван ли он в ГК РФ.

Одним из существенных условий договора поставки являются права и обязанности сторон по нему. Благодаря их подробной регламентации возможно избежать недопонимания и неточностей при исполнении сторонами условий, а так же обезопасить себя на случай нарушения другой стороной договора.

Форма договора, как правило, письменная.

Сторонами договора выступают профессиональные предприниматели, а товар, передаваемый по договору, используется для ведения предпринимательской деятельности. В качестве объектов договора поставки могут выступать лишь физические вещи (определенные родовыми признаками или индивидуально-определенные).

Права и обязанности сторон по договору поставки являются одним из существенных условий. Благодаря их подробной регламентации в законодательстве возможно избежать недопонимания и неточностей при исполнении сторонами условий, а также обезопасить себя на случай нарушения другой стороной договора.

К особенностям договора поставки относятся его отличительные (видовые) признаки, а именно - состав сторон договора, цель продажи (приобретения) товара и сроки исполнения обязательств (передача поставщиком товаров в обусловленный (установленный) срок или сроки).

Договор поставки является двусторонним, и, следовательно, каждая из сторон (и поставщик, и покупатель) имеет свои права и обязанности по договору поставки товаров. При этом обязанностям поставщика корреспондируют соответствующие права покупателя; обязанностям покупателя корреспондируют соответствующие права продавца-поставщика.

Однако в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения договора поставки ответственность несут как поставщик, так и покупатель. Гражданская ответственность наступает в форме возмещения ущерба, выплаты процентов за пользование денежными средствами и другими денежными средствами. Ответственность сторон наступает по основаниям риска, если законодательством или договором не предусмотрено отдельного правила.

Список используемой литературы и используемых источников

1. Ананских И.А. К вопросу о развитии конструкции договора поставки в отечественном и зарубежном праве // Юридическая наука: история и современность. 2015. № 12. С. 150-158.
2. Атамась А.В. Государственный контракт на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ в Российской Федерации: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03. Москва, 2009. 225 с.
3. Белов В.А. Гражданское право. Общая часть. Введение в гражданское право: учебник для бакалавриата и магистратуры. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 671 с.
4. Брагинский М.И. Договорное право. Книга третья: Договоры о выполнении работ и оказании услуг. М.: Статут, 2017. 1055 с.
5. Братусь С.Н., Садиков О.Н. Комментарий к Гражданскому кодексу РСФСР. Москва: Юридическая литература, 1996. 678 с.
6. Гавриленко В.Г. Хозяйственные договоры. М.: Право и экономика, 2016. 688 с.
7. Грабовская Н.Н. Ответственность за нарушение условий договора поставки // Юрисконсульт [Электронный ресурс].
8. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1 (с изм. и доп.) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
9. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 2 (с изм. и доп.) // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
10. Жилевский Д.В. Существенные условия договора поставки товаров: проблемы законодательного регулирования [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». Москва, 2020.
11. Завадская В.П. Практика досудебного взыскания проблемных долгов // Промышленно-торговое право. 2014. № 12. С. 16-20.

12. Кирсанов А.Ю. О понятии гражданско-правовой ответственности // Закон и право. 2006. № 11. С. 65–68.
13. Колбасин Д.А. Гражданское право. Особенная часть: учеб. пособие. Минск: Амалфея, 2016. 832 с.
14. Корольков, И.В. Договор поставки // Государство и право: теория, история, практика. М.: МАКС Пресс, 2014. С. 109-119.
15. Лавров С.М. Деликтные обязательства в гражданском праве. М., 2018. 118 с.
16. Лазаренко А.Б. Особенности правового регулирования отношений поставки по современному российскому праву: дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.03. Краснодар, 2007. 170 с.
17. Лихомысля М.Г. Сфера применения договора поставки, его отличия от иных договоров, опосредующих движение товаров на рынке// Столица науки. 2018. № 4. С.30-35.
18. Лунева Е.В. Гражданско-правовое регулирование имущественных отношений: единство и дифференциация // Нотариус. 2017. № 8. С.17-28.
19. Мартынов Б.С. Купля-продажа и поставка // Вестник советской юстиции. 1924. № 1. С. 695-696.
20. Понеделко Д.В. Понятие договора поставки в гражданском праве России // Власть и управление на востоке России. 2017. № 2. С. 159-162.
21. Понеделко Д.В. Специфика договора поставки, его отличие от иных видов договоров, используемых при реализации товаров и услуг // Вестник Томского государственного университета. 2017. № 384. С. 167-171.
22. Постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 № 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» // СПС Консультант Плюс.

23. Постановление Правительства РФ от 07.03.1995 № 239 (ред. от 27.12.2019) «О мерах по упорядочению государственного регулирования цен (тарифов)» // «Российской газете» от 16 марта 1995 г. № 53.
24. Прокопенкова Ю.К. Изменения в правоприменительной практике по договору поставки // Юрисконсульт [Электронный ресурс].
25. Пунько Т.Н. Гражданское и предпринимательское право: курс лекций. Изд. 2-е, испр. и доп. М.: Норма, 2008. 283 с.
26. Сергеев А.П. Гражданское право: учебник: в 3т. / А.П. Сергеев, Ю.К. Толстой. Т.2. 4-е изд., перераб. и доп. М.: ТК Велби, 2015. 784 с.
27. Сидорчук И.П. Гражданское право: учеб. пособие. М.: Юрайт, 2014. 264 с.
28. Суханов, Е.А. Гражданское право. В 4 т. учебник. Т.1. М.: Волтерс Клувер, 2016. 720 с.
29. Филатова М.А. Гражданско-правовое регулирование договора поставки: автореф. дис.. канд. юрид. наук. М., 2016. 26 с.
30. Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 02.12.2019 № 403-ФЗ) // Российская газета. 27 июля 2006 г. № 162.
31. Шевченко Л.И. Регулирование отношений поставки: теория и практика. СПб : Юридический центр Пресс, 2015. 284 с.
32. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. М.: Статут, 2015. 461 с.