



МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Голыяттинский государственный университет»  
**ИНСТИТУТ ПРАВА**  
**КАФЕДРА «ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО, ГРАЖДАНСКИЙ ПРОЦЕСС И**  
**ТРУДОВОЕ ПРАВО»**

УТВЕРЖДАЮ

Зав. кафедрой «Гражданское право, гражданский  
процесс и трудовое право»

\_\_\_\_\_ О.Е. Репетева \_\_\_\_\_  
(подпись)

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2016 г.

**ЗАДАНИЕ**  
**на выполнение бакалаврской работы**

Студент Обрубова Татьяна Николаевна

1. Тема: Порядок заключения, изменения и расторжения договора поставки
2. Срок сдачи студентом законченной бакалаврской работы: 01.06.2016
3. Исходные данные к бакалаврской работе: Конституция РФ; Гражданский кодекс РФ.
4. Содержание бакалаврской работы (перечень подлежащих разработке вопросов, разделов):  
Глава 1. Общая характеристика договора поставки  
Глава 2. Заключение договора поставки  
Глава 3. Изменение и расторжение договора поставки
5. Дата выдачи задания «15» января 2016 г.

Руководитель

бакалаврской работы

\_\_\_\_\_ Е.В. Чуклова \_\_\_\_\_  
(подпись) (И.О. Фамилия)

Задание принял к исполнению

\_\_\_\_\_ Т.Н. Обрубова \_\_\_\_\_  
(подпись) (И.О. Фамилия)

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Гольянтинский государственный университет»  
**ИНСТИТУТА ПРАВА**  
**КАФЕДРА «ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО, ГРАЖДАНСКИЙ ПРОЦЕСС И**  
**ТРУДОВОЕ ПРАВО»**

УТВЕРЖДАЮ

Зав. кафедрой «Гражданское право, гражданский процесс и трудовой право»

О.Е. Репетева

(подпись)

«\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2016 г.

**КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН**  
**выполнения бакалаврской работы**

Студента: Обрубовой Татьяны Николаевны

по теме: Порядок заключения, изменения и расторжения договора поставки

Наименование раздела работы	Плановый срок выполнения раздела	Фактический срок выполнения раздела	Отметка о выполнении	Подпись руководителя
Составление плана работ и библиографии.	Январь 2016	22.01. 2016г.	выполнено	
Обсуждение I главы работы	Февраль 2016	04.02.2016 г.	выполнено	
Обсуждение II главы работы	Март 2016	10.03.2016 г.	выполнено	
Обсуждение III главы работы	Апрель 2016	13.04.2016 г.	выполнено	
Предоставлен черновой вариант работы	Май 2016	05.05.2016 г.	выполнено	
Представление бакалаврской работы для проверки в системе «Антиплагиат»	Май 2016	13.05.2016 г.	выполнено	
Предзащита	Май 2016	20.05.2016 г.	выполнено	
Корректировка бакалаврской работы	Май 2016			
Защита бакалаврской работы перед государственной аттестационной комиссией	Июнь 2016			

Руководитель  
бакалаврской работы

(подпись)

Е.В. Чуклова

(И.О. Фамилия)

Задание принял к исполнению

(подпись)

Т.Н. Обрубова

(И.О. Фамилия)

## АННОТАЦИЯ

**Актуальность исследования** обусловлена тем, что в современных условиях сфера применения договора поставки очень широка. Это, прежде всего, такая отрасль экономики, как промышленность, поскольку именно в форме поставки в основном реализуются результаты деятельности промышленных предприятий - изготовителей товаров. Строительные, сельскохозяйственные, транспортные и другие организации применяют договор поставки при покупке машин, оборудования, строительных материалов и иных товаров, используемых в предпринимательской деятельности.

**Цель работы** - изучение условий заключения, изменения и расторжения договора поставки.

**Объектом исследования** бакалаврской работы являются гражданско-правовые отношения, складывающиеся в сфере поставки.

**Предмет исследования** – договор поставки, основные положения которого раскрыты в §3 Главы 30 Части 2 ГК РФ.

**Задачи исследования:** сформулировать понятие и признаки, присущие договору поставки, обозначить роль договора поставки в системе гражданско-правовых договоров, проанализировать содержание договора поставки по российскому гражданскому законодательству, осветить порядок заключения договора поставки и его исполнения, рассмотреть случаи прекращения договора поставки.

**Методы исследования** – в работе были применены такие методы познания как диалектический, формально-юридический и другие.

При написании работы были использованы: нормативно-правовые акты, учебная и специальная литература, путеводитель по договорной работе и судебной практике. Всего использовано 45 источников.

Объем работы составил 60 страниц.

## Содержание

<b>Введение .....</b>	<b>6</b>
<b>Глава 1 Общая характеристика договора поставки .....</b>	<b>9</b>
1.1 Понятие и признаки договора поставки.....	9
1.2 Место договора поставки в системе гражданско-правовых договоров. ..	14
<b>Глава 2 Заключение договора поставки.....</b>	<b>22</b>
2.1 Существенные условия договора поставки .....	22
2.2 Порядок заключения договора поставки .....	27
<b>Глава 3 Изменение и расторжение договора поставки .....</b>	<b>39</b>
3.1 Изменение договора поставки .....	39
3.2 Расторжение договора поставки .....	47
<b>Заключение .....</b>	<b>52</b>
<b>Список используемых источников .....</b>	<b>55</b>

## Введение

В настоящее время при динамично развивающейся экономике, включающей многообразие форм собственности, договор поставки выступает одним из наиболее часто используемых договоров для оформления обязательств в предпринимательской деятельности. Договор поставки выступает в виде соглашения, согласно которому один из его участников, именуемый далее «Поставщик», принимает на себя обязательства по передаче определенных товаров, предназначенных для осуществления хозяйственных целей, другому участнику договора, именуемым «Покупатель».

Договор поставки очень удобен при заключении сделок, как для предприятий (юридических лиц), так и для индивидуальных предпринимателей. Так, договор поставки может применяться для регулирования взаимоотношений между производителями товаров и поставщиками сырья, материалов либо комплектующих изделий; между изготовителями товаров и оптовыми организациями, специализирующимися на реализации товаров. Перечисленные отношения должны быть стабильными и рассчитаны на долгосрочное сотрудничество. Следовательно, в правовом регулировании поставочных отношений преобладающее значение имеют не разовые сделки по передаче партии товаров, а долгосрочные договорные связи.

Правовое регулирование договоров поставки освещено в § 3 главы 30 «Поставка товаров» Гражданского кодекса РФ (далее-ГК РФ) (ст. 506-524 ГК РФ), а также в § 3 главы 30 «Поставка товаров для государственных и муниципальных нужд» (ст. ст. 525-534 ГК РФ).

Данная тема актуальна, т.к. в современных условиях сфера применения договора поставки очень широка. Это, прежде всего, такая отрасль экономики, как промышленность, поскольку именно в форме поставки в основном реализуются результаты деятельности промышленных

предприятий - изготовителей товаров. Строительные, сельскохозяйственные, транспортные и другие организации применяют договор поставки при покупке машин, оборудования, строительных материалов и иных товаров, используемых в предпринимательской деятельности.

Основной целью работы является изучение условий заключения, изменения и расторжения договора поставки. Объектом исследования выпускной квалификационной работы являются гражданско-правовые отношения, складывающиеся в сфере поставки.

Предмет исследования – договор поставки, основные положения которого раскрыты в §3 Главы 30 Части 2 ГК РФ.

Для достижения цели бакалаврской работы были обозначены следующие задачи:

1. сформулировать понятие и признаки, присущие договору поставки
2. обозначить роль договора поставки в системе гражданско-правовых договоров
3. проанализировать содержание договора поставки по российскому гражданскому законодательству
4. осветить порядок заключения договора поставки и его исполнения
5. рассмотреть случаи прекращения договора поставки.

Нормативная база работы основана на применении законодательных и иных нормативно-правовых актов, регламентирующих договор поставки, а также судебной практики.

Методы исследования – в работе были применены такие методы познания как диалектический, формально-юридический и другие.

Теоретической основой при написании бакалаврской работы послужил §3 Главы 30 Части 2 ГК РФ, а также материалы научных исследований, отраженные в трудах таких авторов как Шершеневич Г.Ф., Исаченко В.П.,

Победоносцев К., Мейер Д.И., Витрянский В.В., Садиков О.Н., Сергеев А.П., Толстой Ю.К., Анохин В.Н. и др.

Структура работы обусловлена целью и задачами исследования. Бакалаврская работа состоит из введения, трех глав, объединяющих шесть параграфов, заключения и списка используемых источников.

## Глава 1. Общая характеристика договора поставки

### 1.1. Понятие и признаки договора поставки

Интерес предпринимателей к договору поставки всегда был достаточно высок, так как данный вид договора предусматривает наиболее характерные обязательства сторон, осуществляющих предпринимательскую деятельность. В договоре поставки раскрываются практически все нюансы товарооборота хозяйственной деятельности предпринимателей. Можно утверждать, что договор поставки является одним из важнейших гражданско-правовых договоров.

Договор поставки – это хозяйственный договор, заключать его имеют право субъекты предпринимательской деятельности, к которым относятся индивидуальные предприниматели и юридические лица. Государственные и муниципальные органы тоже могут быть сторонами договора поставки, хотя их деятельность не является предпринимательской. Обычные физические лица сторонами договора поставки быть не могут.<sup>1</sup>

Договор поставки описан в § 3 главы 30 «Поставка товаров» Гражданского кодекса РФ (далее-ГК РФ) (ст. 506-524 ГК РФ), а также в § 3 главы 30 «Поставка товаров для государственных и муниципальных нужд» (ст. 525-534 ГК РФ).

Согласно статьи 506 ГК РФ договором поставки признается такой договор купли-продажи, по которому поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования товаров в предпринимательской деятельности или в иных целях, но которые не должны быть связаны с личными, семейными,

---

<sup>1</sup> Гурьев В.И. Содержание договора поставки URL: <https://pravorub.ru/articles/35919.html> (дата обращения: 25.03.2016)

домашними и иными подобными способами использования.<sup>1</sup> Из данного определения следует, что основным отличительным признаком данного договора является то, что предмет договора должен использоваться покупателем в целях, отличных от бытовых.

Все отношения, возникающие по договору поставки, регулируются Гражданским кодексом РФ, а именно ч. 2 гл. 30. Согласно ГК РФ договор поставки является разновидностью договора купли-продажи. В п. 5 ст. 454 ГК РФ говорится о том, что к договору поставки применяются общие положения и нормы закона, относящиеся к купле-продаже товаров (§ 1 гл. 30 ГК РФ), если иное не установлено правилами о договоре поставки (§ 3 гл. 30 ГК РФ). Т.к. в отношении предмета договора поставки специальными правилами не установлено иное, при согласовании данного условия сторонам договора следует руководствоваться общими положениями, применяемыми для оформления договора купли-продажи (ст. ст. 455, 465 ГК РФ). Условия договора поставки о предмете (товаре) считаются согласованными, если в договоре определено наименование и количество товара.

В договоре поставки объектом является товар и партии товаров. Так, если объектом договора купли-продажи может быть любая вещь, то при договоре поставки – товар должен быть пригоден для осуществления коммерческой деятельности. Особенностью договора поставки является характеристика товара – им могут быть любые вещи, кроме недвижимости, валюты и валютных ценностей, ценных бумаг и вещей, изъятых из оборота. Кроме того, товары, производимые или закупаемые поставщиком, должны приобретаться покупателем для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным и другим подобным использованием.<sup>2</sup>

Отрасли, в которых может быть применен договор поставки,

---

<sup>1</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015).

<sup>2</sup> Сергеев А.П., Абрамов Е.Н., Аверченко Н.Н. Гражданское право: в 3 т. Т.2 [текст]/ под ред. Сергеева А.А.-М.: «Велби», 2010.- С.360

многочисленны. Как первоочередную отрасль экономики можно выделить – промышленность, т.к. она является основным производителем товаров, поставляемых по договору поставки. Организации в сфере строительной отрасли, сельского хозяйства, транспорта и другие организации применяют договор поставки для оформления покупки машин, оборудования, строительных материалов и иных товаров, используемых в предпринимательской деятельности.

Договор поставки является:

- возмездным, т.е. сторона получает денежное вознаграждение за исполнение своих обязательств;
- консенсуальным, т.е. договор заключен в том случае, только когда стороны придут к всеобщему соглашению по всем сторонам договора;
- двусторонним договором, т.е. договором, по которому стороны взаимно приобретают права и обязанности.<sup>1</sup>

Договор поставки направлен на возмездную передачу имущества в собственность в обмен на получение денежного вознаграждения, в этом проявляется его схожесть с договором купли-продажи.<sup>2</sup> Отличие договора поставки от договора купли-продажи и других его разновидностей (контрактация, снабжение энергетическими и иными ресурсами) проводится по ряду признаков:

во-первых, под объектом поставки понимается материальный объект, продукт труда, обладающий потребительской стоимостью и изготовленный для реализации его на рынке. Объектами поставки чаще всего выступают однородные партии товаров, оптовые партии и т.п. Товары, поставляемые по договору поставки, должны быть пригодны для использования их в предпринимательской деятельности;

во-вторых, одним из приоритетных условий договора является срок

---

<sup>1</sup> Андреева Л.В. Коммерческое(торговое)право [текст]:Учебник, 3-е изд.,перер. и доп., «Кнокурс», М.,2012-С.149

<sup>2</sup> Анохин В. Н. Каким быть договору поставки // «Хозяйство и право» [текст]: 1996, № 10-С. 200

выполнения договора поставки, который прописывается в договоре. По договору поставки возможна как единовременная оптовая продажа товаров в срок, так и продажа товаров отдельными частями (партиями) в течение продолжительного времени, а также передача заказчику определенного товара в обусловленный срок. Т.е. договор поставки предполагает, что дата заключения договора и дата поставки товара будут различаться. Это происходит из-за того, что, во-первых, товар, в отношении которого заключается договор, может просто отсутствовать к моменту оформления договора, поэтому поставщику необходимо время для производства, либо закупки предмета договора, и во-вторых, договор поставки обеспечивает процесс материального или товарного снабжения покупателей. Для реализации данной деятельности необходимо осуществление систематической, неоднократной передачи товара отдельными партиями в течение продолжительного периода времени;

в-третьих, имеет значение, какую цель преследует покупатель, приобретая товары у поставщика, т.к. целью договора поставки является передача покупателю товаров, которые он приобретает для использования их в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием. Это говорит о том, что и покупателем по договору поставки должна выступать, как правило, организация коммерческого характера (индивидуальный предприниматель), осуществляющая предпринимательскую деятельность. Товары, которые поставляются покупателю по договору поставки, поставщик должен производить сам или закупать у другого поставщика. По общему правилу, в роли поставщика могут выступать коммерческие организации или индивидуальные предприниматели, которые специализируются на производстве определенного ассортимента товаров, либо профессионально занимающиеся их закупками;

в - четвертых, для договора поставки характерны длительные

отношения и исполнение обязательства частями (отдельными партиями).<sup>1</sup>

Важное значение для разъяснения правоотношений, возникающих при реализации договора поставки, имеют разъяснения Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, указанные в пункте 5 Постановления от 22 октября 1997 года № 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки». Из него следует, что при квалификации правоотношений участников спора, судам необходимо учитывать признаки договора поставки, указанных в ст. 506 ГК РФ, независимо от наименования договора, названия его сторон либо обозначения способа передачи товара в тексте документа.<sup>2</sup> Под целями, не связанными с личным использованием, признается приобретение покупателем товаров для обеспечения его деятельности в качестве организации или гражданина-предпринимателя (оргтехники, офисной мебели, транспортных средств, материалов для ремонтных работ и т.п.). Если перечисленные товары будут куплены у продавца, занимающегося предпринимательской деятельностью, с целью продажи товаров в розницу, в данной ситуации отношения сторон будут регулироваться нормами о розничной купле-продаже.<sup>3</sup>

В большинстве случаев, учитывая судебную практику, договоры поставки, в которых не был согласован предмет заключаемого договора, как правило, признаются незаключенными. На основании этого можно рассмотреть определение ВАС РФ от 21.11.2013 № ВАС-16646/13 по делу № А07-15881/2012:

"... ИП Давлетов Д.Ф., являющийся поставщиком и ИП Ярмухаметов А.Н., являющийся покупателем, заключили договор поставки от 11.12.2007г. Условиями которого является: поставщик берет на себя обязательство

---

<sup>1</sup> Садиков О.Н. Гражданское право России: Обязательственное право: Курс лекций [текст]: - М., 2010. - С. 112.

<sup>2</sup> Постановления от 22 октября 1997 года № 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки»

<sup>3</sup> Постановление Арбитражного Суда Восточно-Сибирского округа от 28.01.2015 № Ф02-6513/2014 по делу № А-33 № 3831/2014- [Электр, ресурс]. — Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

передать в собственность покупателя продукцию (товар), а покупатель – обязуется принять и оплатить продукцию (товар), согласно выставленного счета поставщика, который оформляется для каждой партии (группы) товаров по согласованной сторонами заявке-спецификации покупателя.

Оценив договор поставки от 11.12.2007 № 1 в соответствии с требованиями статей 431, 432, 454, 506 Гражданского кодекса Российской Федерации, суды сделали вывод о несогласованности сторонами предмета договора (наименование и количество), сроков поставки, и признали спорный договор незаключенным.»<sup>1</sup>

Учитывая все вышеперечисленное, можно говорить о том, что основной целью выделения договора поставки в отдельный вид договора купли - продажи следует юридическое основание, порождающее отношения, складывающиеся между профессиональными участниками имущественного оборота.

## 1.2. Место договора поставки в системе гражданско-правовых договоров

Правовое регулирование поставки имеет более чем столетнюю историю и соответствующую эмпирическую базу проблемного, описательного, постановочного, констатирующего практического характера. Упоминание о поставке появляются в работах второй половины XIX столетия. Они послужили базой кодификации российского законодательства в конце XX в. Это работы Г.Ф. Шершеневича, В.П. Исаченко, К. Победоносцева, Д.И. Мейера, К.Н. Анненкова и других видных российских цивилистов. Основной целью исследования договора поставки являлась его уникальности как достижение исключительно российской школы права, необходимость на всем пространстве российской империи обеспечить

---

<sup>1</sup> Определение ВАС РФ от 21.11.2013 № ВАС-16646/13 по делу № А07-15881/2012- [Электр, ресурс]. — Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

устойчивое развитие производства и гарантированное потребление. По своей юридической природе он сводился собственно к договору оптовой купли-продажи, но с присущими ему особенностями. Также отмечалась его роль как правового средства кооперации товаропроизводителей между собой, товаропроизводителей и оптовых продавцов.<sup>1</sup>

Впервые легальное определение договора поставки появилось в Гражданском уложении. В нем указывалась специфика отношений и их правовая природа - договор; определяется его предмет; определяется юридический факт формирования отношений; права и обязанности; последствия неисполнения обязательств.<sup>2</sup>

Г.Ф. Шершеневич отмечал: «От поставки купля-продажа отличается, по мнению практики, следующими моментами: а) тогда как продавец должен быть во время заключения договора собственником продаваемого имущества, поставщик может и не иметь права собственности на товары, которые он обязуется доставить к определенному сроку; б) если предметом купли-продажи выступают товары, определяемые как по признакам индивидуальным, так и по родовым, предметами поставки могут быть только товары, определяемые индивидуальными признаками; в) тогда как исполнение по купле-продаже может наступить и немедленно по заключении договора, поставка предполагает более или менее значительный промежуток между заключением договора и его исполнением.»<sup>3</sup> Еще одним отличием являлось то, что поставка должна быть оформлена только в письменной форме. Поставка одновременно означала и доставку купленной вещи поставщиком за его счет, а также периодичность выполнения этого долга что объясняется экономически-социальной необходимостью четкого и своевременного обеспечения производства сырьем, материалами, комплектующими и т.п. Вместе с тем тот же Г.Ф. Шершеневич подчеркивал

---

<sup>1</sup> Анненков К.Н. Система русского гражданского права. Т. 4. [текст]: - М., Статут. 2012. - С. 98.

<sup>2</sup> Жилинский С.Э. Предпринимательское право (правовая основа предпринимательской деятельности) [текст]: Учебник для вузов. М., 2014.- С. 203.

<sup>3</sup> Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. Т. II: Товар, Торговые сделки. - М., Статут. 2003. - С. 130.

уникальность поставки как сугубо российского правового института и указывал: «Иностранному законодательству это искусственное разделение чуждо»<sup>1</sup>.

Знаменитый отечественный цивилист Д.И. Мейер в своем учении описывает договор поставки как договор, по которому одна сторона обязывается доставить другой какую-либо вещь за известную цену к известному сроку. Он утверждает, что поставка по существу близка к договору купли-продажи: «как по договору купли-продажи за известную цену передаётся какая-либо вещь, точно так же - и по договору поставки». Так же у обоих договоров схожие признаки проявляются в том, что и при купле-продаже исполнение по договору может не совпадать с его заключением. Вследствие этого иногда трудно определить, есть ли данный договор поставка или купля-продажа.<sup>2</sup>

С развитием рыночной экономики существенно изменились квалифицирующие признаки поставки, изменился и законодательный подход к регламентации соответствующих отношений. Договор поставки – один из наиболее применяемых в сфере предпринимательской деятельности договоров. Он направлен на возмездное перенесение права собственности на товар от продавца (поставщика) на покупателя. Этот договор является одним из основных видов договора купли-продажи.<sup>3</sup> Договор поставки как вид договора купли-продажи подчиняется общим положениям о купле-продаже, включенным в § 1 главы 30 ГК РФ. Вместе с тем договор поставки регулируется нормами § 3 той же главы. Нормы § 3 гл. 30 ГК являются по отношению к общим положениям о договоре купли-продажи специальными, следовательно, подлежат приоритетному применению. В § 3 гл. 30 ГК РФ отсутствуют нормы о таких важных условиях этого договора, как количество и ассортимент, качество и комплектность, цена, расчеты. Эти условия

---

<sup>1</sup> Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. - С. 130

<sup>2</sup> Мейер Д.И. Русское гражданское право (в 2 ч.). [Текст] По испр. и доп. 8-му изд., 1902. Изд. 3-е, испр. М.: «Статут», 2003. –С. 239

<sup>3</sup> Витрянский В.В. Договор купли-продажи и его отдельные виды [текст] М.: Статут, 2001- С.140.

определяются нормами § 1 гл. 30 ГК РФ. Глава 30 ГК РФ соответствует правилам Венской конвенции о договорах международной купли-продажи.

<sup>1</sup>Это означает единое правило, регулирующее договорные отношения.

Положения гл. 30 ГК регулируют договоры розничной купли-продажи, поставки товаров, поставки товаров для государственных или муниципальных нужд, контрактации, энергоснабжения, продажи недвижимости и продажи предприятия. Единая экономическая сущность перечисленных договоров объединила их в этой главе. Общая сущность этих договоров заключается в том, что, во всех договорах продавец обязуется передать вещь (товар) в собственность покупателю, а покупатель в свою очередь обязуется принять товар и уплатить за него оговоренную денежную сумму (цену).

Основные признаки, присущие договору поставки, позволяют отличать его от иных видов договоров купли-продажи.<sup>2</sup>

Согласно ст. 506 Гражданского кодекса РФ, под договором поставки следует понимать договор в силу которого одна сторона - поставщик (продавец), являющийся субъектом предпринимательской деятельности, обязана передать в оговоренный срок или сроки закупаемые или производимые им товары второй стороне – покупателю для использования их в предпринимательской деятельности, а также в других целях, но которые не связаны с домашним, личным и другим использованием такого рода. В соответствии с российским законодательством договор поставки не может быть заключен в отношении следующих объектов гражданского оборота: недвижимого имущества; ценных бумаг, к которым относятся облигации, акции, векселя, а также валютных ценностей; имущественных прав; товаров, которые не относятся к табачным изделиям, но на которых используется товарный знак, индивидуализирующий табачные изделия, а также товаров,

---

<sup>1</sup> Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.) // Вестник Высшего арбитражного суда Российской Федерации. - 1994 г. - №1.

<sup>2</sup> Артеменков С.В., Безбах В.В. Гражданское право[текст]: учебник: в 3 т. Т.1/ отв.ред. В.П.Мозолин.- 2-е изд., перераб. и доп.- Москва: Проспект, 2014.- С. 455

которые заменяют табачные изделия (никотиновая жевательная резинка, выполненная в форме сигареты, электронные сигареты. Оптовая торговля таких товаров запрещена с 1 июня 2013 г. на основании ФЗ от 23.02.2013 № 15-ФЗ «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака» (ред. от 31.12.2014)<sup>1</sup>;

- объектов, изъятых из оборота, а также объектов, которые относятся к числу ограниченных в обороте (существует исключение – договор поставки допустим в отношении объектов, которые ограничены в обороте в порядке, установленном федеральным законодательством, например, п. 2 ст. 129 и ст. 10 ФЗ от 13.12.1996 № 150-ФЗ «Об оружии» (в ред. от 31.12.2014 г.)<sup>2</sup>

Важное значение для определения места договора поставки в системе договоров, относящихся к купле-продаже, играет Федеральный закон от 28.12.2009 г. № 381-ФЗ (в ред. от 01.01.2013 г.) «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации»<sup>3</sup>

Основными целями ФЗ № 381 – ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» являются:

- создание единого экономического пространства на территории РФ, которое достигается путем законодательного установления соответствующих требований к организациям, осуществляющих торговую деятельность;
- совершенствование торговой деятельности в целях обеспечения произведенной продукцией различных отраслей экономики доступными товарами, а также формирования конкурентной среды;

---

<sup>1</sup> Федеральный Закон РФ от 23.02.2013 № 15-ФЗ «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака» (ред. от 31.12.2014)

<sup>2</sup> Федеральный Закон РФ от 13.12.1996 № 150-ФЗ «Об оружии» (в ред. от 31.12.2014 г)

<sup>3</sup> Федеральный Закон РФ от 28.12.2009 г. № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» (в ред. от 31.12.2014) (с изм. и доп. вступ. в силу с 09.01.2011)// СЗ РФ. 04.01.2010. № 1. Ст. 2.

- обеспечение соблюдения прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности, которые осуществляют торговую деятельность, поставки произведенных ими или закупленных товаров, которые предназначены для использования в реализации предпринимательской деятельности.

Отечественной науке гражданского права известны многочисленные признаки, характеризующие договор поставки. Данные признаки индивидуализируют вид гражданско-правового договора и позволяют отличать договор поставки от других видов договора купли-продажи. Автор учебного пособия «Гражданское право» Суханов Е.И. в качестве основополагающих признаков договора поставки выделяет:

- субъектный состав договора поставки. Субъектный состав характеризуется тем, что одной из сторон (поставщиком) может выступать только индивидуальный предприниматель или коммерческая организация. При этом некоммерческие организации могут выступать в качестве поставщиков товаров только в определенном законом случае: когда такая деятельность предусмотрена учредителями этих организаций, а также может осуществляться в рамках целевой правоспособности организаций;

- товары, поставляемые по гражданско-правовому договору поставки, должны быть произведены или куплены именно поставщиком, это означает, что поставщик должен специализироваться на производстве определенных товаров или осуществлять профессиональную деятельность по закупке определенных товаров;

- по гражданско-правовому договору поставки товары, покупаемые товары, должны быть использованы в предпринимательской деятельности, а также в других видах деятельности, которые не связаны с домашним, личным использованием, а также подобными видами использования. Таким образом, в качестве покупателя по договору поставки могут выступать индивидуальные предприниматели или коммерческие организации;

- для обеих сторон, заключающих договор, важное значение имеет то, что заключаемый договор должен быть выгоден обеим сторонам, следовательно, стороны должны знать свои права и обязанности по заключаемому договору.<sup>1</sup> К объектам поставки Российское законодательство предъявляет требования, которые делятся на две группы. Первая группа включает требования, которые действуют в целях защиты интересов потенциальных потребителей товаров, главным образом - это сертификация товаров.<sup>2</sup> Вторая группа включает требования, которые относятся к определенным видам поставки, которые необходимы для подтверждения легального происхождения поставляемого товара (например, Постановление Правительства РФ «О маркировке алкогольной продукции федеральными специальными марками» № 785 от 21.12.2005 г. (в ред. от 12.12.2015) устанавливает специальные правила и средства для алкогольной продукции).<sup>3</sup>

Анализируя нормативную базу правового регулирования договора поставки как правового института рыночных отношений, это позволяет определять договор поставки как вид отдельного договора, контролирующего предпринимательскую деятельность обеих сторон, и признать его практическую значимость в настоящее время не только для отдельных субъектов предпринимательской деятельности, но и важность для экономики страны в целом. Договор поставки широко используется при заключении сделок в экономическом обороте. Договор поставки регламентируется целым рядом законодательных актов, но главным законодательным актом является Гражданский кодекс РФ.

---

<sup>1</sup> Суханов Е.А. Российское гражданское право: В 2 т. Обязательственное право: Учебник (том 2) (2-е издание, стереотипное) [текст]: /отв. Ред. Е.А.Суханов- М.: Статут, 2011.- С.220.

<sup>2</sup> Постановление Правительства РФ «Об утверждении единого перечня продукции, подлежащей обязательной сертификации, и единого перечня продукции, подтверждения соответствия которой осуществляется в форме принятия декларации о соответствии» № 982 от 1.12.2009 г. // СЗ РФ. 2009. № 50. Ст. 6096. (ред. от 03.09.2015).

<sup>3</sup> Постановление Правительства РФ «О маркировке алкогольной продукции федеральными специальными марками» № 785 от 21.12.2005 г. (в ред. от 12.12.2015).

Пленум ВАС РФ в Постановлении от 22 октября 1997 г. № 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» указал, что суды при квалификации правоотношений участников спора должны исходить из признаков договора поставки, предусмотренных ст. 506 ГК, независимо от наименования договора, названия сторон либо обозначения способа передачи товара в тексте договора.<sup>1</sup> Так ст. 506 ГК обозначает договор поставки как договор, направленный на отчуждение товара в обусловленный срок. Однако срок поставки в договоре может и не определяться, вместо него будет применяться правило ст. 314 ГК РФ, о чем говорит п. 7 вышеуказанного Постановления Пленума ВАС РФ. И все же основным правом выделения договора поставки в отдельный вид договора купли-продажи следует признать необходимость обеспечения детальной правовой регламентации отношений, складывающихся между профессиональными участниками имущественного оборота.

Данные правоотношения должны отличаться стабильностью и иметь долгосрочный характер. Поэтому в правовом регулировании поставочных отношений преобладающее значение имеют не разовые сделки по передаче товаров, а долгосрочные договорные связи между поставщиками и покупателями.

Более детальное, а в отдельных случаях более жесткое регулирование договорных отношений по поставкам связано с тем, что такой договор используется коммерческими организациями – профессиональными участниками рынка. В настоящее время, когда договор поставки занял свое место в гражданском законодательстве и представляет собой разновидность договора купли-продажи, в гражданском праве с ним связано множество

---

<sup>1</sup> Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22 октября 1997 г. № 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» //Вестник ВАС РФ 1998 №3 С. 23

спорных вопросов. Как, например, вопрос по поводу существенных условий договора поставки.<sup>1</sup>

---

<sup>1</sup> Семенихин В.В. Договор поставки: особенности исполнения // «Аудиторские ведомости» [текст]: - 2011. - № 11. - С. 63.

## Глава 2. Заключение договора поставки

### 2.1. Существенные условия договора поставки

При заключении любого вида договора обе стороны преследуют главную цель - взаимовыгодные договорные отношения, которые продлятся длительное время. Но при заключении договоров неточности, которые могут привести к судебному разбирательству. Поэтому при заключении договора необходимо учесть все нюансы, которые могут возникнуть при осуществлении коммерческой деятельности.

Ст. 506 ГК РФ регламентирует то, что сфера применения договора поставки имеет ограниченную сферу применения. А именно, данный договор может применяться при проведении предпринимательской или иной деятельности, но которая не должна иметь отношения к личному, семейному или иному подобного вида деятельности. Сторонами договора выступают лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, они могут быть представлены в роли коммерческих организаций или индивидуальных предпринимателей.<sup>1</sup>

В статье 432 «Основные положения о заключении договора» ГК РФ, говорится о том, что договор является заключенным, если стороны договорились обо всех требуемых условиях заключаемого договора. Это могут быть условия, которые указаны в законе или иных нормативных правовых актах, которые обязательны для данного вида договора, а так же условия, на которые одна из сторон ссылается, в целях заключения требуемого договора. Если говорить о договоре поставки, то к существенным условиям договора относится - наименование и количество товара.

Поскольку нормы законодательства (ст. 506 ГК РФ) не устанавливают каких-либо требований к существенным условиям договора поставки –

---

<sup>1</sup> Гурьев В.И. Содержание договора поставки URL: <https://pravorub.ru/articles/35919.html> (дата обращения: 25.03.2016)

условия данного договора считаются согласованными, если позволяют определить наименование и количество товара.

Так можно привести пример из судебной практики, рассмотрев Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 29.09.2014 по делу № А82-15268/2013 "... Согласно решений судов и материалов дела, следует то, что в договоре от 18.09.2013 N 0190/РХП/ПОС ООО "Зерно Оренбуржья" и ОАО "Ярославский мукомольный завод № 1" согласованы наименование и количество товара, которые в договоре представлены так: пшеница продовольственная 3-го класса; общее количество партии товара 2000 тонн; цена одной тонны - 8500 рублей; общая сумма партии товара с учетом НДС - 17 000 000 рублей. Из этого следует то, что суды обоснованно посчитали спорный договор заключенным, т.к. в материалах дела отсутствует протокол разногласий».<sup>1</sup>

Рассмотрим ситуацию, когда условие о предмете договора не согласовано. В данном случае договор является незаключенным, т.к. не предъявляет для его сторон никаких прав и обязанностей (п. 1 ст. 432 ГК РФ).

Однако, согласно редакции ст. 432 ГК РФ, а именно п.3 (вступила в силу с 01.06.2015 г.), в котором говорится, что сторона, принявшая от другой стороны полное или частичное исполнение по договору либо иным образом подтвердившая действие договора, не вправе требовать признания этого договора незаключенным, если заявление такого требования с учетом конкретных обстоятельств будет противоречить принципу добросовестности.

Из вышесказанного следует, что действия покупателя, принявшего товар, но не оплатившего его, а при требовании взыскания задолженности и неустойки в суде заявляющего о том, что договор не заключен ввиду несогласования предмета, его действия будут говорить о недобросовестности покупателя и попытке уйти от ответственности. Заявление данного

---

<sup>1</sup> Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 29.09.2014 по делу № А82-15268/2013- [Электр, ресурс]. — Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

требования, вероятнее всего, не будет принято во внимание в силу требований п. 3 ст. 432 ГК РФ.

Изучив судебную практику, можно утверждать, что договоры поставки, предмет заключения которых не согласован, как правило, признаются незаключенными. В этом случае поставщик не имеет право требовать от покупателя выполнения каких-либо условий договора, а так же уплаты неустойки вследствие просрочки оплаты за поставленный товар.

При заключении договора поставки стороны должно максимально точно указать наименование товара, так как в соответствии со стандартами торговой терминологии товары (или продукция, являющаяся товаром) делятся на классы, группы, виды, разновидности, в зависимости от функционального назначения, потребительских свойств и показателей, а также других характеристик. Основное разделение продукции в общероссийской классификации завершается видами. В соответствии с ГОСТ Р 51303-2013 под видом товара понимается совокупность товаров определенной группы, которые объединены общим названием и назначением. Классификация товаров (продукции) представляют собой еще более узкое деление, характеризуемое определенными признаками и характеристиками отдельных видов товаров. Они представляются в роли модели, марки, сорта, артикула (ГОСТ Р 51303-2013).

Для указания в договоре наименования товара, сторонам необходимо указать хотя бы вид товара. Если наименование товара будет обозначено очень расплывчато, например, алкогольная продукция, продукты питания, запасные части, горюче-смазочные материалы, товары народного потребления, медицинские товары, продукты нефтеперерабатывающей промышленности, отходы производства, то данные обозначения не позволяют точно определить, какие именно товары подлежат поставке. Из судебной практики следует, что суды могут признать договор поставки заключенным, если в пункте договора указаны не количество и наименование товара, а указано положение о том, что данные условия будут

согласованы сторонами в определенных документах. Эти документы должны обязательно содержать ссылку на заключаемый договор.<sup>1</sup> Данными документами могут выступать товарные накладные, но у судов не существует единого решения признания этого факта.

Существенные условия договора поставки могут быть согласованы сторонами на основании товарных накладных, которые содержат ссылку на договор, если это было предусмотрено им. В постановлении ФАС Уральского округа от 01.10.2009 N Ф09-7378/09-С3 по делу № А71-2184/2009Г-27 говорится: «...Суд исходя из положений п. 1 ст. 432, п. 3 ст. 455 Гражданского кодекса Российской Федерации отклонил довод ответчика, о том, что договор поставки от 22.09.2008 N 136 является незаключенным. Т.к. суд при вынесении решения руководствуется тем, что при оценке договора на предмет его заключения следует учитывать то, что существенные условия договора могут быть согласованы сторонами не только в договоре, оформленном в виде единого документа, но и в нескольких документах, которые взаимосвязаны между собой. Суд отметил то, что товарные накладные от 25.09.2008 N 1567, от 26.09.2008 N 1580, от 29.09.2008 N 1582, от 24.10.2008 N 1769 являются надлежащими доказательствами поставки продукции в рамках договора поставки от 22.09.2008 № 136, т.к. в указанных накладных имеется ссылка на заключенный сторонами договор поставки...»<sup>2</sup>

Вторым существенным условием договора поставки является – срок поставки товара. В статье 506 ГК РФ «Договор поставки», говорится, что поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в оговоренный срок или сроки произведенные или закупленные им товары покупателю для осуществления предпринимательской деятельности или в иных целях, которые не будут

---

<sup>1</sup> Постановление Президиума ВАС РФ от 14.02.2012 N 12632/11 по делу N А12-19573/2010- [Электр, ресурс]. — Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

<sup>2</sup> Постановление ФАС Уральского округа от 01.10.2009 N Ф09-7378/09-С3 по делу N А71-2184/2009Г-27 - [Электр, ресурс]. — Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

связаны с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.

Если сторонами договора определена поставка товаров отдельными партиями в течение срока действия договора, то товары поставщик обязан поставлять ежемесячно равными партиями, если иное не установлено законом (ст. 508 ГК РФ).

Так же возможна досрочная поставка товаров, но она может быть осуществлена с согласия покупателя. Сторонам целесообразно указывать сроки в самом договоре: сроки отдельных поставок (например, раз в неделю, раз в квартал и тому подобное) и общий срок действия договора, или согласовывать сроки поставок в заявках: точное определение сроков позволяет точно следить за исполнением договора, а в случае необходимости точно исчислить неустойку. В свою очередь юристы рекомендуют в договоре указывать срок поставки, в целях недопущения конфликтных ситуаций.

Цена товара не является существенным условием договора поставки. Но при определении цены может возникнуть ситуация, что цена на поставляемый товар может быть установлена в соответствии с ценами на товары аналогичного характера (п. 3 ст. 424 ГК РФ). Такое отступление может привести к большим затратам, т.к. цены на некоторые товары изменяются очень быстро.

Поэтому в договоре поставки цену на товары все-таки необходимо указывать. При этом в спецификации желательно указать каждую партию товара, иначе есть шанс возникновения спора по поводу цены товара. Общая сумма товара может быть определена исходя из суммирования стоимости партий товара. Что касается общей суммы товара по договору, то ее можно определить из сумм стоимости партий товара на протяжении всего срока действия договора.<sup>1</sup>

---

<sup>1</sup> Цена товара: формулировка условий договора, возможные риски для поставщика, Система-Юрист, URL: <http://www.piterlaw.ru/news/cena-tovara-formulirovka-uslovij-dogovora-vozmozhnie-riski-dlya-postavschika-1371> (дата обращения: 17.03.2016).

Если стороны пренебрегают существенными условиями при составлении договора поставки, то суд может признать договор незаключенным, квалифицировать спорные правоотношения сторон как разовые сделки купли-продажи и, следовательно, не будет возможности применить к поставщику/покупателю меры ответственности, предусмотренные договором, например, взыскать пени по договору за просрочку оплаты.

## 2.2. Порядок заключения договора поставки

Заключение договора представляет собой совокупность юридических действий субъектов, которые оформляют возникающие между ними обязательства.

В соответствии со ст. 161 (п.1.) ГК РФ юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям рекомендовано оформлять заключение сделок между собой в письменной форме. Заключать договор можно как подписанием одного документа, так и обмена документами, возможно заключение договора также путем совершения действий, указанных в предложении заключить договор. Так же нет обязательных требований к определенной форме договора. Это требование предъявляется и к гражданам, осуществляющим предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (согласно ст. 23 ГК РФ). Поэтому все действия по заключению договора законодательством рекомендовано оформлять в простой письменной форме.

В большинстве случаев, договор поставки заключается путем составления одной стороной проекта договора и передачи его другой стороне для рассмотрения и подписания. Статья 434 ГК РФ констатирует, что договор, имея письменную форму, может быть заключен путем передачи документов одной стороной другой стороне через почтовую, телеграфную, телефонную, электронную или иной вид связи. Ввиду этого стороны имеют

право выбирать любой приемлемый для них способ заключения договора. В соответствии со ст. 75 Арбитражного процессуального кодекса РФ документы, полученные посредством факсимильной связи имеют законную силу<sup>1</sup>.

Заключение договора поставки в форме отличной от письменной, не влечет его недействительность (ст.162 ГК РФ). Но это может отрицательно отразиться, если у сторон возникнут разногласия, а подтверждения сделки отсутствуют. Тогда в качестве подтверждения того, что договор заключен, могут выступать: переписка, бухгалтерские документы, а именно, накладные, товарно-транспортные документы, счета-фактуры, в данных документах обязательным условием является наличие таких пунктов как данные поставщика и покупателя, наименование и цена товара.

К договорам поставки не предъявляется обязательное требование их государственной регистрации, а так же их нотариального заверения. При этом стороны, приняв общее решение, могут заверить заключенный договор нотариально.

При заключении договора рекомендуется всегда согласовывать следующие положения, которые относятся к изменению или расторжению договора:

- процедура изменения и расторжения договора по согласованию сторон;
- поводы для внесения изменений или расторжения договора через обращение в суд;
- поводы для одностороннего отказа от исполнения договорных обязательств в полном объеме или частично и процедура такого отказа;
- определение момента, с которого договор будет считаться измененным или расторгнутым.

---

<sup>1</sup> Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 29.06.2015).

Поставщик принимает заказ к исполнению в течение 20 дней, с момента как покупатель подал заявку. Договор считается заключенным, если в этот период поставщик не отказался от исполнении заказа. Данный способ заключения договора наиболее приемлем для обеих сторон, так как не требуется дополнительной переписки. Но данный способ заключения договора применяется при заключении однотипных и стандартных сделок, т.к. данный способ заключения договора не дает полной конкретизации в отношении учета всех особенностей сделки. Однако использование такого способа рассчитано на однотипные и следовательно данный порядок заключения применяется при осуществлении разовой поставки и в период, не превышающей 12 месяцев.

Наиболее распространенным способ заключения договора является составление и подписание обеими сторонами одного документа. Недостатком данного способа является трудоемкость составления проекта договора и следовательно затрата определенного количества времени. Но данный способ предоставляет сторонам наиболее детально изложить все требования к данной сделке и учесть все правовые нюансы.

Проанализировав судебную практику, можно говорить о том, что перед заключением договора с новым контрагентом целесообразно будет запросить пакет документов, свидетельствующий о его государственной регистрации, полномочиях лица, подписывающего договор. Так как налоговым органом может быть выяснено, что организация зарегистрирована по ложным документам и не имеет права на заключение данного вида сделки.<sup>1</sup>

В ст. 432 п.1. ГК РФ говорится, что договор считается заключенным, если стороны достигли соглашения по всем существенным условиям договора. Таковыми для договора поставки являются: предмет договора, а точнее наименование, количество товара, ассортимент и комплектность; срок

---

<sup>1</sup> Семенихин В.В. Договор поставки: особенности исполнения // «Аудиторские ведомости» [текст]: - 2011. - № 11. - С. 68.

поставки – согласованный между сторонами период времени, в течение которого продавец обязуется поставить товар покупателю.

Стороны договора, заключая договор поставки, должны учитывать положения ст. 507 ГК РФ. В данной статье говорится, что если при заключении договора поставки между сторонами возникают разногласия по отдельным условиям договора, сторона, которая предложила заключить договор и получила от другой стороны предложение о согласовании этих условий, должна в течение 30 дней со дня получения этого предложения, если иной срок не установлен законом или не согласован сторонами, принять меры по согласованию предложенных условий договора либо письменно уведомить другую сторону об отказе от его заключения. Сторона, которая получила предложение по соответствующим условиям договора, но не приняла мер по урегулированию условий договора поставки и не уведомила другую сторону об отказе от заключения договора в течение 30 дней обязана возместить убытки, вызванные уклонением от согласования условий договора.

В договоре поставки должны быть четко прописаны такие пункты как срок поставки, наименование транспорта. Так в Постановлении ФАС Северо-Западного округа от 16.02.2012 по делу № А66-578/2011 сказано: "... Условие о товаре считается согласованным, если договор позволяет определить наименование и количество товара (пункт 3 статьи 455 ГК РФ). В соответствии с п. 1 статьи 465 ГК РФ количество товара, подлежащего передаче, предусматривается договором в соответствующих единицах измерения или в денежном выражении. В договоре от 21.11.2008 № 0024 ассортимент (наименование), количество и сроки поставки товара не указаны. Истец объяснил, что согласование партий товаров сторонами производилось по телефону, однако истец телефонограммы ответчика не предоставил. В бухгалтерских документах, а именно в товарных накладных, ссылки на договор от 21.11.2008 № 0024 в качестве основания поставки товара не имеется. Исходя из вышеизложенного, суд первой инстанции

принял решение, что передачу товара по товарным накладным от 24.11.2008 № 19, от 02.03.2009 № 16, от 19.03.2009 № 19, от 06.05.2009 № 26 и от 10.02.2010 № 4 следует расценивать как разовые сделки купли-продажи...".<sup>1</sup>

Товары доставляются покупателю поставщиком, на транспорте поставщика и на условиях, учтенных в договоре. Если в договоре поставки не оговорено каким видом транспорта будет поставлен товар, то поставщик сам определяет вид транспорта, если иное решение не предусмотрено законом и правовыми актами.

Если поставщик поставил покупателю товары с нарушениями условий договора поставки, требований закона и иных нормативных актов, в этой ситуации покупатель вправе на основании ст. 480 ГК РФ предъявить поставщику требования:

- уменьшить покупную цену, соразмерно нарушению;
- доукомплектовать товар в разумный срок.

При составлении договора сторонам необходимо так же согласовать условия расчетов за товар. При отсутствии договоренности о порядке и форме расчетов, расчеты производятся на основании платежного поручения.

В некоторых случаях стороны привязывают цену товара к курсу иностранной валюты. То есть в данной ситуации покупатель оплачивает цену товара в рублях в сумме, которая будет эквивалентна сумме в иностранной валюте. Стороны должны определить какую валюту и какой курс (на какую дату) стороны будут использовать при расчетах. Если курс не был оговорен в договоре, тогда применяется официальный курс ЦБ РФ на дату произведения расчета.<sup>2</sup>

Поступивший товар принимается покупателем на основании накладной. Как правило, накладная оформляется в валюте РФ – рублях, следовательно и весь поставляемый товар оценивается в рублевом

---

<sup>1</sup> Постановлении ФАС Северо-Западного округа от 16.02.2012 по делу № А66-578/2011- [Электр, ресурс]. — Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

<sup>2</sup> Постановление Президиума ВАС РФ от 14.02.2012 № 12632/11 по делу № А12-19573/2010- [Электр, ресурс]. — Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

эквиваленте. В случае, если договор, в котором цена представлена в условных единицах, составляют значительную часть в хозяйственной деятельности предприятия, то рационально будет составление накладных, в которых стоимость товара выражена в рублях и условных единицах. В данном случае и счет – фактуру необходимо оформлять в условных единицах. В п.7. ст.169 НК РФ указано, что если в условиях сделки оговорено, что обязательства выражены в иностранной валюте, то суммы, указанные в счет-фактурах могут быть выражены в иностранной валюте.<sup>1</sup> То есть законодательство разрешает продавцу оформлять счета-фактуры как в рублевом эквиваленте, так и в иностранной валюте.

В соответствии со ст. 518 ГК РФ покупатель при поставке ему товаров ненадлежащего качества вправе предъявить поставщику требования, предусмотренные ст. 475 ГК РФ. На практике покупатель обычно заявляет требование о взыскании убытков, что предполагает сложный процесс доказывания размера убытков, противоправности деяния, причинно-следственной связи между деянием и понесенными убытками. Однако, встречаются случаи, когда покупатель взыскивает убытки без доказывания указанных обстоятельств. Например, когда устанавливается в договоре их твердый размер, коэффициент к цене поставки и подобное.

Обстоятельства, подлежащие доказыванию для взыскания расходов по п. 1 ст. 520 ГК РФ – одно из преимуществ по сравнению с договором купли-продажи. В силу п. 1 ст. 520 ГК РФ покупатель вправе приобрести не поставленные товары у других лиц с отнесением на поставщика всех необходимых и разумных расходов на их покупку, а согласно п. 1 ст. 524 ГК РФ приобрести товары следует в разумный срок. В договоре необходимо предусмотреть и сам этот разумный срок, обстоятельства, которые позволяют толковать то, что эти расходы есть разумные.

---

<sup>1</sup> Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015)

Следующий нюанс при заключении договора состоит в том, что при заключении договора сторонами не конкретно определяется срок произведения оплаты. Часто в договорах встречается пункт договора следующего содержания: «покупатель обязан произвести оплату товара в течение 5 дней с даты подписания настоящего договора». Из данного содержания непонятно, какие это дни – календарные или рабочие, а может быть и банковские дни. И покупатель оказывается в ситуации на грани риска просрочки платежа, в результате чего к нему могут быть применены штрафные санкции. Поэтому в договорах необходимо четко и ясно прописывать, какие периоды оплаты согласованы сторонами. Также важно в случае расчетов между сторонами в безналичном порядке зафиксировать, когда обязанность по оплате считается выполненной: с момента зачисления денежных средств на расчетный счет поставщика или с момента перечисления денежных средств на корреспондентский счет банка.

Любой договор, в том числе и договор поставки, должен содержать пункт, прописывающий применение санкций за нарушение выполнения условий договора. Для штрафных санкций нужно четко определить условия и размеры штрафов. В договорах часто устанавливают пени за просрочки исполнения денежных обязательств или за не переданную в срок продукцию. Так же возможно предусмотреть и сумму фиксированных штрафов. Так, например, это может быть штраф за односторонний отказ от исполнения договора.

Основная ошибка при оформлении договора – единое указание форс-мажорных обстоятельств (наступление стихийных бедствий, войны, т.е. такие ситуации, которые невозможно сторонам договора предугадать). Опыт юристов показывает то, что необходимо в договоре указывать исчерпывающий список форс-мажорных ситуаций, чтобы сторона договора не могла уйти от ответственности. Но это не всегда свидетельствует о том, что это всегда приводит к снятию ответственности со стороны, не исполнившей свои обязательства. Это может иметь место, если сторона

докажет, что данное событие произошло в результате непреодолимой силы и вследствие чего невозможно было исполнение данного обязательства.

Исходя из этого, в данном разделе договора необходимо четко сформулировать виды этих обязательств, документы, подтверждающие их наступление, так же указать срок, в течение которого сторона должна осведомить другую сторону о наступлении форс-мажорных обстоятельств, а также дальнейшие действия сторон, если эти обстоятельства длятся продолжительное время. Поэтому, в указанном разделе договора сторонам необходимо описать виды этих ситуаций, какими документами должно подтверждаться их наступление, в течение какого срока сторона, для которой наступили форс-мажорные обстоятельства, должна уведомить об этом контрагента, а также действия сторон, если такие обстоятельства длятся более установленного договором срока (обычно 3 месяца или полгода). В соответствии со ст. 521 ГК РФ неустойка, назначается при просрочке поставки товара или недоставки товаров, она рассчитывается на основании условий договора или в установленном законом порядке. Неустойка начисляется за весь период, в котором было нарушено обязательство, и начисляется до момента, когда обязательство будет исполнено. По закону неустойка может быть только в денежном выражении. Взыскание неустойки возможно, только если в договоре данная ситуация будет отражена в отдельном пункте, в ином случае взыскание неустойки не представляется возможным.<sup>1</sup> Сторонам, при подписании договора, рекомендуется ставить подпись отдельно на каждом листе, в целях недопущения их подмены. В договоре невозможно наличие зачеркиваний, исправлений, приписок, подчисток и поправок. Если все же исправления присутствуют в договоре, то необходимо их правильно оформить, а именно формулировку «исправленному верить» обе стороны должны заверить своими подписями. В целях недопущения заключения договора с фирмой «однодневкой», а также

---

<sup>1</sup> Мацепуро Н.А. Уплата неустойки должником, «Главная книга», [текст]: 2015, № 7.

для долгосрочного и честного сотрудничества, сторонам необходимо перед заключением договора ознакомиться с уставом организации, решением о назначении руководителя, приказом о вступлении в должность, доверенностями, выпиской из Единого государственного реестра юридических лиц (ЕГРЮЛ).

Особое внимание необходимо уделять изучению накладной, т.к. это зачастую единственный документ о конкретной партии товара. По вопросу о возможности согласования существенных условий договора поставки в товарных накладных у судов нет единой позиции. В договоре не следует указывать ссылку на заявку или иной способ согласования конкретных условий поставки, если фактически эти документы не оформляются сторонами (а такое бывает, если просто взят шаблон из интернета).

Существенные условия договора поставки о наименовании товара и его количестве могут быть согласованы сторонами помимо накладных, при наличии следующих условий: в письменных заявках покупателя – с описанием процесса согласования в договоре; в спецификациях, относящихся к договору, если это предусмотрено договором; в счетах-фактурах, содержащих ссылку на договор, если это предусмотрено договором и на счете-фактуре будет надпись о приемке товара; в актах приема-передачи товара, содержащих ссылку на договор; в счете, выставленном продавцом покупателю (оплата счета Покупателем является в данном случае акцептом – согласием).

Односторонний отказ от исполнения договора поставки или одностороннее его изменение допускается в случае существенного нарушения договора одной из сторон. Существенным нарушением будет считаться нарушение договора в случаях, если поставщик поставил товар ненадлежащего качества с недостатками, которые не могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок, неоднократно нарушались сроки поставки товаров, существенным нарушением договора со стороны покупателя является неоднократное нарушение сроков оплаты товаров.

В договоре стороны также вправе предусмотреть размер неустойки в случае нарушения условий договора. В связи с частыми случаями невыполнения договорных обязательств по договору поставки, как со стороны поставщика, так и со стороны покупателя не лишним будет, упомянуть о возможности досудебного урегулирования таких споров. Если в договоре отдельным пунктом выделен порядок досудебного урегулирования споров, то путем подачи претензии, можно решить множество вопросов, сэкономив время и денежные средства. Российское законодательство предусматривает досудебное урегулирование споров вне зависимости от наличия такого пункта в договоре только в одном случае – одностороннего изменения или расторжения договора. Во всех остальных случаях для защиты своих прав и интересов сторона, чьи права нарушены, может обратиться в арбитражный суд. Для достижения желаемого результата рекомендуется воспользоваться услугами адвоката по арбитражным делам. Нормы, регулирующие структуру договора поставки в гражданско-правовом законодательстве, отсутствуют. Благодаря тому, что ГК РФ содержит нормы о свободе договора (п. 1 ст. 421) и возможности заключения договора как предусмотренного, так и не предусмотренного законом (п. 2 ст. 421) стороны вправе самостоятельно определять структуру предстоящего соглашения.

При этом, в целях максимального соблюдения собственных интересов разработку проекта договора желательно осуществить заинтересованной организацией самостоятельно, а не получать проект договора от контрагента. Это поможет предотвратить включение в договор нежелательных условий, а также избежать различных неожиданностей, которые могут исходить от контрагента.<sup>1</sup>

Итак, можно сделать вывод, что стандартная форма договора поставки должна включать следующие пункты:

---

<sup>1</sup> Фролова Н.К. Некоторые правовые проблемы совершенствования договора поставки», «Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал» № 1/2009. Интернет-журнал 12.00.00 URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-pravovye-problemy-sovershenstvovaniya-dogovora-postavki> (дата обращения: 20.04.2016).

- 1) преамбула договора;
- 2) предмет договора (наименование товара, ассортимент, количество, порядок согласования спецификаций);
- 3) качество и комплектность товара (соответствие качества и комплектности товара техническим условиям и стандартам, порядок согласования уточненных характеристик качества и комплектности, определение гарантийного срока, порядок замены некачественной продукции);
- 4) сроки и дата поставки;
- 5) порядок поставки (организация перевозки, содержание отгрузочных разнарядок – документ, регулирующий передачу и отгрузку товара; порядок передачи отгрузочных разнарядок; порядок уведомлений об отгрузке; порядок передачи документов, относящихся к товару; переход права собственности);
- 6) сдача-приемка товара (порядок приемки по количеству и по качеству, вызов представителя для участия в приемке);
- 7) тара, упаковка и маркировка (специальные требования к упаковке и маркировке, расходы по упаковке и маркировке, порядок возврата многооборотной тары и средств пакетирования);
- 8) цена и общая сумма договора (цены на продукцию, общая стоимость, порядок пересмотра или корректировки цены, распределение расходов по договору);
- 9) порядок расчетов (сроки оплаты, форма оплаты);
- 10) освобождение от ответственности (условия о форс-мажорных обстоятельствах);
- 11) имущественная ответственность (виды и размер неустойки);
- 12) разрешение споров (случаи и порядок направлений претензий, какой орган разрешает возникшие споры);
- 13) особые условия (сотрудничество сторон по обеспечению длительных хозяйственных связей);

14) заключительные положения договора (порядок изменения условий договора);

15) реквизиты сторон.

Практика арбитражных судов показывает, что большое количество споров, вытекающих из договоров поставки, возникает именно из-за нечеткого, неполного изложения условий договора и неопределенности требований. Многие предпринимательские структуры часто составляют договор по так называемому «шаблону», используя различные образцы договоров, которые предлагаются в настоящее время всевозможными сомнительными изданиями<sup>1</sup>. Все контрагент должны учитывать, что каждый договор индивидуален, и составлять его нужно конкретно для каждого случая отдельно, учитывая все нюансы.

---

<sup>1</sup> Романов А.В. Реальная и формальная свобода договора, [текст]: Юрист, 2015, № 4 - С.13-16

## **Глава 3. Изменение и расторжение договора поставки**

### **3.1. Изменение договора поставки**

Договор поставки представляет собой один из самых распространенных договоров, заключаемый между хозяйственными субъектами. Главным признаком рассматриваемого договора является оформление отношений на длительный период времени, с целью поставки товаров с определенной периодичностью. Обе стороны, заключая договор поставки, заинтересованы в том, чтобы как можно более максимально учесть все нюансы, наступление которых наиболее вероятно в ходе реализации коммерческих отношений.

Случаются ситуации, когда одна из сторон по своей воле или нет нарушает условия договора. В результате этого другая сторона может понести расходы, в целях недопущения этого необходимо вносить изменения в условия сделки. Если же одна из сторон отказывается вносить изменения, то данный спор передается на рассмотрение в суд. В тексте искового заявления необходимо четко изложить обстоятельства дела, указать, какие положения договора и закона нарушил партнер своими действиями. Также стороне, подающей иск, необходимо указать новую редакцию пунктов договора, которые сторона просит включить в новую редакцию договора. Но все-таки иногда возникают ситуации, требующие внесения изменений в договор, пришедший уже в исполнение. Рассмотрим эти ситуации далее.

В п.1. ст. 450 ГК РФ говорится, что в договор можно внести изменения по соглашению сторон, если иное не предусмотрено законом или договором. Изменения, внесенные в договор, осуществляются в той же, что и заключение самого договора (п.1 ст.452 ГК РФ), т.е. в письменной форме (подп. 1 п. 1 ст. 161 ГК РФ).

Одна из сторон имеет право обратиться в суд, с требованием внесения изменений в договор, только в том случае, если был получен отказ от другой

стороны о внесении требуемых изменений. После заключения договора поставки, у поставщика может возникнуть необходимость в увеличении стоимости товара. Причиной этому могут быть различные факторы, но в большинстве случаев это происходит из-за увеличения расходов на производство товара. Покупатель в большинстве случаев может быть не готов к такой ситуации, поэтому продавец через суд может потребовать внести изменения в договор.

Поставщик, подавая иск в арбитражный суд, должен учесть требования п.2.ст. 451 ГК РФ, в которой указано, что, если стороны не достигли договоренности о внесении изменений в договор в связи с наступившими обстоятельствами, договор может быть расторгнут. Но данная статья так же утверждает, что в исключительных случаях суд может установить внесение изменений в договор, если расторжение договора противоречит общественным интересам и при этом наносит ущерб обеим сторонам, который превышает затраты, необходимые для исполнения договора на измененных судом условиях, а так же при одновременном наличии следующих условий:

- 1) при заключении договора стороны исключали возможность изменения обстоятельств;
- 2) изменение обстоятельств вызвано тем, что заинтересованная сторона не могла их преодолеть;
- 3) дальнейшая работа по заключенному договору без внесения в него изменений привело бы к нарушению имущественных интересов сторон и заинтересованная сторона понесла бы потери;
- 4) из сущности договора не следует, что риск изменения обстоятельств несет заинтересованная сторона.

В постановлении Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ № 5934/08 от 14 октября 2008 указывается, что только при наличии совокупности перечисленных условий истец может рассчитывать на удовлетворение его требований судом, в отношении увеличения стоимости

поставляемого им товара.<sup>1</sup> Важно знать, что, в соответствии со ст. 65 Арбитражного процессуального кодекса, все лица, которые участвуют в деле, должны доказывать обстоятельства, на которые они ссылаются как на основание своих требований и возражений.

Статья 523 ГК РФ указывает нарушения условий договора со стороны и поставщика, и покупателя, которые признаются существенными и, следовательно, могут служить основанием для отказа контрагента от исполнения договора, т.е. для его одностороннего расторжения или изменения.

Существенными нарушениями поставщиком договора поставки признаются следующие деяния:

1. поставка товаров произведена ненадлежащего качества, с существенными дефектами, которые невозможно исправить в приемлемый для покупателя срок;
2. наблюдаются неоднократные нарушения сроков поставки товаров.

Существенными нарушениями договора поставки со стороны покупателя признаются следующие действия:

1. неоднократно были нарушены сроки оплаты товаров;
2. неоднократно было выявлено неисполнение или ненадлежащее исполнение покупателем обязанности по получению продукции на складе поставщика в количестве и в сроки, установленные договором.<sup>2</sup>

Договор поставки изменен с того момента, когда одна сторона получает от другой стороны документ, удостоверяющий односторонний отказ от исполнения договора полностью или частично, если иной срок изменения договора не предусмотрен в уведомлении либо не определен соглашением сторон. Приведем пример из судебной практики, рассмотрев

---

<sup>1</sup> Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ № 5934/08 от 14 октября 2008- [Электр, ресурс]// Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

<sup>2</sup> Путилова Л.Ф. Договор поставки: отличительные признаки // Вестник Федерального Арбитражного суда Западно-Сибирского округа [текст]: -2009. № 2 // СПС «Гарант». 2013.

Постановление ФАС Московского округа от 18.11.2011 по делу № А40-149529/10-22-1298 "...Из материалов дела следует, что 22.07.2010 между ООО "ДИАДЕМА 6" и ООО "ГастроПрофи" был заключен договор поставки товара (оборудования) № М00077314.

Изучив п.2.3.настоящего договора, в материалах договора отсутствуют доказательства о согласовании между сторонами иных сроков поставки, 19.10.2010 г. истцом была направлена претензия в адрес ответчика, поставку товара требовалось осуществить до 15.11.2010 г. Ответчик неоднократно нарушал сроки поставки, что согласно ч.2. ст. 523 ГК РФ является существенным нарушением условий договора поставки поставщиком. Истец 17.11.2010 г. в соответствии с п. 1, 2, 4 ст. 523 ГК РФ направил уведомление об одностороннем отказе от исполнения договора № М00077314 от 22.07.2010 г., основанием данного отказа явились неоднократные нарушения сроков поставки со стороны ответчика. Ответчик уведомление об одностороннем отказе получил 17.11.2010. Согласно п. 3 направленного уведомления, п. 4 ст. 523 ГК РФ истец известил ответчика о том, что договор № М00077314 от 22.07.2010 г. будет считаться расторгнутым с момента, когда ответчик получает данное уведомление. В связи с вышеизложенным, с 17.11.2010 г. договор является расторгнутым. Суд кассационной инстанции полагает, что выводы суда соответствуют содержанию договора поставки и другим материалам дела..."<sup>1</sup>

Стороны договора, заключив договор должны надлежащим образом исполнять все условия, учтенные и согласованные в договоре. Главой 29 ГК РФ определены четкие границы внесения изменений в договор, а именно изменению подлежат конкретные условия договора, но не тип, вид. Применительно к поставке, это может быть замена в договоре объекта, увеличение или уменьшение количества поставляемых товаров, изменение

---

<sup>1</sup> Постановление ФАС Московского округа от 18.11.2011 по делу № А40-149529/10-22-1298- [Электр, ресурс]// Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

ассортимента, срока поставки, цены, либо способа исполнения (замена одного вида транспорта на другой) и др.

Согласовывая условия сделки, стороны договора учитывают свои возможности и потребности. Наиболее прагматичные предприниматели учитывают в договоре не только существующие обстоятельства, но и обстоятельства возможные в будущем. Данное условие важно учитывать, если заключаются договоры на перспективу. В связи с этим каждая из сторон имеет право в одностороннем порядке изменять условия сделки или вовсе отказаться от нее с минимальными расходами.

Разногласия, в связи с изменением договорных цен, в ходе осуществления предпринимательской деятельности встречаются очень часто. Варианты согласования цены на товар различны. Цена считается согласованной, если:

- условие об изменении цены включено в договор, либо оформлен протокол согласования разногласий о цене товара к заключенному договору. Оба документа должны быть подписаны как поставщиком, так и покупателем;
- принята оферта (в т. ч. публичная) с указанием цены товара;
- указана цена в товарных накладных, со ссылкой на подписанный договор поставки;
- объявлен победитель торгов, аукционов, конкурсов, запросов предложений;
- получено заключение независимого оценщика. В частности, проведение оценки является обязательным, если предметом сделки является имущество, принадлежащее полностью или частично Российской Федерации, субъектам Российской Федерации либо муниципальным образованиям<sup>1</sup>;
- составлен акт-сверки взаимных расчетов после передачи товара.

Предприниматель оформляя сделку принимает во внимание развитие и

---

<sup>1</sup> Федеральный закон от 29.07.1998 № 135-ФЗ (ред. от 08.06.2015) «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015).

существование своего бизнеса на длительный срок. Кроме того, предусмотреть и учесть в тексте договора все возможные негативные ситуации, которые могут наступить в будущем, просто невозможно. Поэтому законодательство предусматривает возможность изменить и даже расторгнуть договор обратившись суд, если существенно изменились обстоятельства, на основании которых стороны заключали договор.

Итак, в ГК РФ говорится, что обстоятельства признаются измененными, если они изменились настолько, что если бы стороны могли их предвидеть, то договор сторонами вообще бы был не заключен или же заключен, но на совсем других условиях.

Суд вправе внести изменения в условия договора при поступлении иска от одной из сторон при одновременном наличии следующих условий: при заключении договора стороны исключали вероятность изменения обстоятельств; обстоятельства возникли в результате причин, которые стороны не могли преодолеть; дальнейшее исполнение договора без внесения изменений повлечет нарушение имущественных интересов сторон и заинтересованная сторона может понести ущерб.

Из вышеперечисленных условий следует, что для изменения условий договора необходимы веские причины. Тем самым законодатель гарантирует его стабильность.

Причиной обращения контрагента суд является то, что возникшие обстоятельства затрудняют дальнейшую деятельность. Обстоятельства могут быть разные, для их изменения необходима взаимная договоренность обеих сторон. При этом стороны должны руководствоваться положениями закона, в соответствии с которыми изменение договора по решению суда возможно лишь в определенных случаях, если расторжение договора не возможно вследствие то, что: противоречит общественным интересам; повлечет для сторон ущерб, значительно превышающий затраты, необходимые для исполнения договора на измененных судом условиях.

Эти два дополнительных условия суд должен установить и отразить в своем решении наряду с предыдущими четырьмя. Соответственно, истец должен предоставить основания, согласно которых суд вынесет решение. Если таких доказательств окажется недостаточно, то в иске будет отказано. Стороны не имеют право требовать то, что ими было исполнено по обязательствам до того как были внесены изменения в договор, если иное не предусмотрено законом или соглашением сторон. В случае если договор был изменен в результате то, что одной из сторон договора были нарушены обязательства, то ее контрагент вправе требовать возмещения убытков, образовавшихся в результате внесения изменений в договор.<sup>1</sup>

Постановлением ФАС Северо-Западного округа от 09.03.2011 по делу № А21-4012/2010 определено: "... из материалов дела следует, 30.11.2009 Учреждение (заказчик) и Общество (поставщик) заключили договор № 3/46, согласно которого поставщик обязался поставить, а заказчик - принять и оплатить мазут топочный марки "М-100" в объеме 1085 тонн. На условиях заключенного договора Общество по накладной от 11.12.2009 № 253 поставило Учреждению 44,064 тонны мазута. Остальные партии мазута поставлены не были, в связи с чем Учреждение обратилось в Арбитражный суд Калининградской области с иском о расторжении договора № 3/46.

Решением арбитражного суда от 01.02.2010 по делу № А21-14816/2009 договор от 30.11.2009 № 3/46 расторгнут.

Поскольку разумность произведенных истцом расходов на закупку мазута у другого поставщика Учреждением не доказана, суды первой и апелляционной инстанций пришли к правильному выводу об отсутствии у него правовых оснований для взыскания с ответчика разницы между ценой за мазут по договору № 3/69 и ценой на мазут по договору № 3/46...".<sup>2</sup>

---

<sup>1</sup> Изменение и расторжение договора поставки 21.01.2013, URL: <http://www.elcode.ru/inform/article/examinations/18>(дата обращения: 30.04.2016).

<sup>2</sup> Постановление Правительства РФ Постановлением ФАС Северо-Западного округа от 09.03.2011 по делу № А21-4012/2010 № 785 от 21 декабря 2005 г. - [Электр, ресурс]. — Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

Законодательством предусмотрен двухэтапный порядок внесения изменений в договор. А именно, на первом этапе сторонам предлагается провести переговоры, в ходе которых будет достигнуто взаимное соглашение о внесении изменений, результаты которых рекомендуется заверить документально. На втором этапе, если стороны не достигли общего решения, то предлагается дальнейшее урегулирование разногласий путем подачи иска в суд. При обращении в суд необходимо иметь четкие основания для внесения изменения в договор и соблюдение вышеперечисленного порядка урегулирования отношений.

Последствия изменения договора предполагают исполнение обязательств сторон в новом виде. Сторонам, с даты заключения соответствующего соглашения, необходимо выстраивать дальнейшие отношения согласно измененным условиям договора. Но иногда встречаются договоры, в которых вступление в силу измененных обязательств запланировано на определенную дату, это может быть связано с хозяйственной деятельностью субъекта, например, необходимо закупить новое оборудование, получить соответствующую лицензию и т.п. Если же изменения вносятся в договор по решению суда, то данные изменения вступают с даты вступления в законную силу решения суда.<sup>1</sup>

Предпринимательская деятельность, как известно, носит рисковый характер, вследствие этого контрагентам необходимо подстраивать свою предпринимательскую деятельность согласно действующей экономической ситуации, для осуществления взаимовыгодных отношений, поэтому внесение изменений в договор неизбежно.

---

<sup>1</sup> Фролова Н.К. Некоторые правовые проблемы совершенствования договора поставки», «Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал» № 1/2009. Интернет-журнал 12.00.00 URL:

### 3.2. Расторжение договора поставки

Свои взаимоотношения организации регулируют с помощью такого инструмента, как гражданско-правовой договор. В нем стороны согласовывают все необходимые условия сделки. При неисполнении сторонами своих обязанностей возникают риски причинения экономического ущерба, нанесения урона деловой репутации<sup>1</sup>.

Заключая договор поставки, поставщик и покупатель ставят перед собой целью длительные и взаимовыгодные отношения. Но в ходе осуществления предпринимательской деятельности могут возникнуть ситуации, решение которых потребует от обеих сторон скоординированных действий. Невыполнение условий договора возможно и в силу объективных причин без вины какой-либо из сторон. Но, если одной из сторон договора принято решение о расторжении договора в одностороннем порядке, данное основание должно быть юридически обосновано. Причинами расторжения договора могут стать следующие основания:

нарушены сроки поставки, что может повлечь убытки одной из сторон;  
оплата счетов не в полном объеме и с нарушением сроков оплаты;

поставка товаров более низкого качества, без уведомления об этом заказчика;

поставка товаров по цене выше, предусмотренной в договоре, без предварительного ее согласования с покупателем;

другие причины, не предусмотренные в договоре<sup>2</sup>.

Вышеперечисленные причины будут основой для расторжения договора, в том случае, если они были указаны в договоре как пункты, обязательные для исполнения. Однако есть и другая норма: указание в

---

<sup>1</sup> Фролова Н.К. Некоторые правовые проблемы совершенствования договора поставки», «Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал» № 1/2009. Интернет-журнал 12.00.00 URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-pravovye-problemy-sovershenstvovaniya-dogovora-postavki> (дата обращения: 20.04.2016).

<sup>2</sup> Как разорвать договор в одностороннем порядке URL: <http://www.buhgalteria.ru/article/n131828> (дата обращения: 26.04.2016).

пунктах 1 и 3 статьи 523 Гражданского кодекса РФ на абзац 4 пункта 2 статьи 450, которая допускает односторонний отказ от договора существенном его нарушении другой стороной. Как указывают суды, данная норма является отсылочной, а это свидетельствует о том, что перечень случаев существенного нарушения договора поставки его сторонами, который содержится в пунктах 2 и 3 статьи 523 Гражданского кодекса, не является исчерпывающим.

Например, между сторонами была оговорена однократная поставка товара. Длительное неисполнение этой обязанности со стороны поставщика свидетельствует о существенном нарушении им договора и предоставляет покупателю право отказаться от исполнения его условий в связи с утратой интереса к данному товару (постановления ФАС Волго-Вятского округа от 30.08.2011 по делу № А17-5614/2010)<sup>1</sup>.

Сторона имеет право подать иск в суд с требованием о расторжении договора только после того, как получит отказ от другой стороны на предложение расторгнуть договор, либо если ответ не был получен в срок на отправленное уведомление о расторжении, а при его отсутствии - в 30-ти дневной срок.

Причиной расторжения договора поставки могут служить существенные изменения обстоятельств, на основе которых заключался договор. Существенными признаются такие обстоятельства, наступление которых стороны не могли предвидеть, в ином случае договор не заключался бы вовсе или же был заключен совершенно на других условиях.

Но при этом поставщику необходимо будет доказать присутствие в рассматриваемой ситуации четырех условий, предусмотренных в п. 2 ст. 451 ГК РФ:

при заключении договора стороны исключали вероятность изменения обстоятельств;

---

<sup>1</sup> Постановления ФАС Волго-Вятского округа от 30.08.2011 по делу № А17-5614/2010, ФАС Дальневосточного округа от 29.10.2013 № Ф03-4835/2013 по делу № А73-15799/2012- [Электр, ресурс]. — Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

обстоятельства возникли в результате причин, которые стороны не могли преодолеть;

дальнейшее исполнение договора без внесения изменений повлечет нарушение имущественных интересов сторон и заинтересованная сторона может понести ущерб.

Сторона, обращающаяся в суд с иском о расторжении договора, должна представить любое подтверждение, правомерно оформленное с юридической стороны, которое будет подтверждать противоправное поведение другой стороны. Так же необходимо представить проведение досудебной процедуры, в целях компромиссного урегулирования сложившейся ситуации, которая содержит следующие досудебные действия:

- направить в адрес другой стороны документ о намерении расторгнуть договор;
- принять все возможные меры для обоюдного решения о расторжении договора
- оформить пакет документов, необходимый для подачи иска в суд;
- оплатить госпошлину.

В случае получения предоплаты и отказа от выполнения условий договора по каким-либо причинам, важно учесть, что необходимым условием принятия к вычету продавцом НДС, начисленного с полученного аванса, является его возврат покупателю.

Одной из причин расторжения договора может быть невыполнение покупателем предварительной оплаты. В этом случае поставщик может отказаться от исполнения обязательства по поставке товаров и потребовать возмещения убытков

В ходе расторжения договора по требованию одной из сторон договора, суд будет исходить из рационального распределения убытков, понесенных сторонами в связи с исполнением условий заключенного договора (п. 4 ст. 451 ГК РФ). Судом может быть вынесено решение о возврате уплаченного аванса за не поставленный товар. При взыскании убытков в виде разницы

между ценой, установленной в договоре, и текущей стоимостью на момент его расторжения в порядке п. 3 ст. 524 ГК РФ, необходимо доказать, что сторона договора принимала меры по заключению новой сделки.

Статьей 524 ГК РФ установлено, если в разумный срок после расторжения договора по причине нарушения обязательства контрагентом добросовестная сторона приобретет товары у другого продавца по более высокой цене (покупатель) либо продаст товары по более низкой цене (поставщик), чем было предусмотрено договором, она вправе потребовать от контрагента, нарушившего обязательства, возмещения убытков в виде разницы между ценой договора и ценой по совершенной взамен него сделке (конкретные убытки).

Указанные убытки могут быть взысканы и в тех случаях, когда сделка взамен расторгнутого договора не совершалась. Для расчета убытков может быть использована текущая цена на соответствующий товар, действующая на момент расторжения договора (абстрактные убытки)<sup>1</sup>.

Сторонам договора важно учитывать последствия реализации договора поставки, заключенного в валюте РФ, а оплату товаров поставщик осуществляет в иностранной валюте по цене, превышающей цену дальнейшей реализации. В определении ФАС Московского округа от 16.06.2010 № КА-А40/5988-10 указано, что внезапное изменение курса иностранной валюты в сторону повышения цены на товар импортного производства в силу п. 1 ст. 451 ГК РФ является существенным изменением обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении договора и основанием для его расторжения<sup>2</sup>.

Тем не менее, чтобы возможные разногласия свести к минимуму, в договоре следует установить основания и условия для отказа от договора. В договоре необходимо учесть порядок одностороннего отказа от него или его

---

<sup>1</sup> Суханов Е.А. Российское гражданское право: В 2 т. Обязательственное право: Учебник (том 2) (2-е издание, стереотипное) [текст]: /отв. Ред. Е.А.Суханов- М.: Статут», 2011.- С.222.

<sup>2</sup> Определению ФАС Московского округа от 16.06.2010 № КА-А40/5988-10- [Электр, ресурс]. — Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

изменения. В тексте договора нужно указать на то, что сторона, желающая расторгнуть договор, должна направить в адрес контрагента уведомление об отказе исполнения условий соглашений в одностороннем порядке. При необходимости стороны могут закрепить способ (например, ценным письмом с описью вложения, телеграфным сообщением, курьером) и сроки направления такого уведомления. С момента получения уведомления договор считается измененным или расторгнутым, если этим уведомлением не предусмотрено иное<sup>1</sup>.

Из этого следует, что если в договоре не установлены основания для расторжения договора путем подачи иска в суд, сторона, пришедшая к решению о расторжении договора, имеет право подать в суд соответствующее заявление, если считает, что контрагент нарушил существенные признаки договора. Сторона должна будет доказать не только сам факт нарушения и его существенность, но так же представить основания, что именно данное нарушение принесло убытки. Только суд будет принимать решение о степени существенности нарушения. В ситуации, когда суд признает нарушение не существенным, в расторжении договора будет отказано.

---

<sup>1</sup> Изменение и расторжение договора поставки 21.01.2013, URL: <http://www.elcode.ru/inform/article> (дата обращения: 30.04.2016).

## Заключение

Договор поставки широко известен российскому гражданскому праву и активно применяется на практике. Договор поставки представляет собой разновидность договора купли-продажи. Как и договор купли-продажи, он направлен на возмездное перенесение права собственности (иного вещного права) от поставщика (продавца) к покупателю. При этом применительно к договору поставки действуют специальные правила, закрепленные в § 3 главы 30 ГК РФ и имеющие приоритет перед общими положениями о купле-продаже, которые сосредоточены в §1 главы 30 ГК РФ. К таким отличительным признакам относятся:

1. Во-первых, по общему правилу, в качестве поставщика и покупателя могут выступать коммерческие организации или индивидуальные предприниматели, которые специализируются на производстве соответствующих товаров либо профессионально занимающихся их закупкой. . В соответствии с п. 5 Постановления Пленума ВАС РФ от 22 октября 1997 г. N 18 "О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки" под целями, не связанными с личным использованием, следует понимать, в том числе приобретение покупателем товаров для обеспечения его деятельности в качестве организации или гражданина-предпринимателя (оргтехники, офисной мебели, транспортных средств, материалов для ремонтных работ и т.п.).

2. Во-вторых, объект поставки, которым может быть товар, понимаемый в широком смысле как материальный объект, продукт труда, обладающий потребительской стоимостью и изготовленный для реализации на рынке. Объектами поставки чаще всего выступают партии однородных товаров, оптовые партии и т.п. При поставке данные товары должны быть пригодными к использованию в предпринимательской деятельности.

3.В - третьих, одним из существенных условий договора является срок исполнения договора поставки, который устанавливаются в самом договоре. Поэтому договор поставки предполагает как единовременную оптовую продажу товаров в срок, так и оптовую продажу товаров отдельными партиями в течение длительного времени (обусловленные сроки), а также передачу какой-либо определенной вещи в обусловленный срок. В любом случае договор поставки отличается от купли-продажи наличием разрыва между моментом заключения договора и его исполнением.

Договор поставки заключается между профессиональными предпринимателями (юридическими лицами), целью которых является установление и поддержание стабильных и долгосрочных взаимоотношений между сторонами. Для эффективного применения договора поставки требуется еще много сделать как с точки зрения совершенствования нормативно-законодательной базы, так и непосредственной работы с контрагентами, обеспечить паритет прав и обязанностей обеих сторон по договору поставки, предусмотреть сбалансированный механизм защиты интересов как покупателей товаров и услуг, так и организаций, их предоставляющих, закрепить принципы прозрачности и простоты исполнения обязательств. Покупатель по договору поставки должен быть наделен правом обратиться как к поставщику, так и к изготовителю продукции с требованием о взыскании убытков или иной меры ответственности за ненадлежащее качество товаров

При рассмотрении вопроса о правовом регулировании договора поставки необходимо учитывать и руководствоваться положениями § 1 главы 30 ГК РФ («Общие положения о купле-продаже»), которые применяются к отдельным видам договоров купли-продажи (в том числе к договору поставки) субсидиарно, то есть тогда, когда соответствующий вопрос нормами об отдельных видах договора купли-продажи не урегулирован или урегулирован иначе, чем в §1 главы 30 ГК РФ.

Баланс интересов сторон по договору поставки товара от производителя в торговые сети проявляется, прежде всего, в согласовании всех существенных условий договора. При отсутствии в договоре существенных условий он, как правило, признается судами незаключенным, поскольку в соответствии со ст. 432 ГК РФ договор считается заключенным, если между сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме достигнуто соглашение по всем существенным условиям. Существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение. В отношении срока исполнения обязательства по поставке товара как существенном условии договора поставки в судебной практике нет однозначного мнения.

Для целей обеспечения правильной квалификации договора поставки, следует внести некоторые изменения и дополнения в гражданское законодательство (в § 2 главы 30 части II Гражданского кодекса РФ), в частности: конкретизировать понятие «иные цели, не связанные с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием»; закрепить презумпцию «предпринимательского» использования товаров, приобретенных субъектами предпринимательской деятельности; закрепить позицию защиты интересов покупателей по договору поставки; установить приоритет покупателя по договору; исполнение обязательств привести в соответствие с общими принципами договорного права и правилами деловой этики; конкретизировать требования к качеству и безопасности использования поставляемых товаров. Универсальная форма договора поставки в товарно-денежном обмене является главным инструментом в обеспечении как государственных нужд, так и потребностей рынка. В настоящее время все-таки присутствуют пробелы в законодательстве, устранение которых приведет к еще более гибкому и оперативному применению договора поставки в сфере производства и потребления.

## Список используемых источников

### Нормативные правовые акты

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).

2. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.) // Вестник Высшего арбитражного суда Российской Федерации. - 1994 г. - №1.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015).

4. Налоговый кодекс российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015).- ст. 169

5. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 29.06.2015).- ст.75

6. Федеральный закон от 28 декабря 2009 г. N 381-ФЗ "Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» (ред. от 31.12.2014) (с изм. и доп. вступ. в силу с 09.01.2015).

7. Федеральный закон от 29.07.1998 № 135-ФЗ (ред. от 08.06.2015) «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015).

8. Федеральный закон от 23.02.2013 № 15-ФЗ «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака» (ред. от 31.12.2014).

9. Федеральный закон от 13.12.1996 № 150-ФЗ (в ред. от 31.12.2014 г.) «Об оружии».

10. Постановление Правительства РФ «Об утверждении единого перечня продукции, подлежащей обязательной сертификацией, и единого перечня продукции, подтверждения соответствия которой осуществляется в форме принятия декларации о соответствии» № 982 от 1.12.2009 г. // СЗ РФ. 2009. № 50. Ст. 6096. (ред. от 03.09.2015).

11. Постановление Правительства РФ «О маркировке алкогольной продукции федеральными специальными марками» № 785 от 21.12.2005 г. (в ред. от 12.12.2015).

#### Специальная литература:

12. Андреева Л.В. Коммерческое (торговое) право[текст] : учебник / Л.В. Андреева. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : КНОРУС, 2012. — С. 328

13. Анненков К.Н. Система русского гражданского права. Т. 4. [текст]: - М., Статут. 2012. - С. 668.

14. Артеменков С.В., Безбах В.В. Гражданское право[текст]: учебник: в 3 т. Т.1/ отв.ред. В.П.Мозолин.- 2-е изд., перераб. и доп.- Москва: Проспект, 2014.- С. 816

15. Витрянский В.В. Договор купли-продажи и его отдельные виды-[текст] М.: Статут , 2001- С.284

16. Гурьев В.И. Содержание договора поставки URL: [pravorub.ru/articles/35919](http://pravorub.ru/articles/35919) (дата обращения: 25.03.2016)

17. Жилинский С.Э. Предпринимательское право (правовая основа предпринимательской деятельности) [текст]: Учебник для вузов. М., 2014.- С.907

18. Изменение и расторжение договора поставки 21.01.2013, URL: <http://www.elcode.ru> (дата обращения: 30.04.2016)

19. Как разорвать договор в одностороннем порядке URL: [buhgalteria.ru/article/n131828](http://buhgalteria.ru/article/n131828) (дата обращения: 26.04.2016).

20. «Комментарий к Гражданскому кодексу РФ: В 3 т. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй» (постатейный) (том 2). 3-е издание. Переработанное и дополненное /под ред. Т.Е. Абовой, А.Ю. Кабалкина. Юрайт-Издат, М., 2011.
21. Анохин В. Н. Каким быть договору поставки // «Хозяйство и право» [текст]: 1996, № 10-С. 339
22. Мацепуро Н.А. Уплата неустойки должником, «Главная книга», [текст]: 2015, № 7.-С.63
23. Мейер Д.И. Русское гражданское право (в 2 ч.). [Текст] По испр. и доп. 8-му изд., 1902. Изд. 3-е, испр. М.: «Статут», 2003. – 831 с.
24. Путилова Л.Ф. Договор поставки: отличительные признаки // Вестник Федерального Арбитражного суда Западно-Сибирского округа [текст]: -2009. № 2 // СПС «Гарант». 2013.
25. Романов А.В. Реальная и формальная свобода договора, [текст]: Юрист,2015, № 4 - С.50
26. Садиков О.Н. Гражданское право России: Обязательственное право: Курс лекций [текст]: - М., 2010. - С. 203
27. Семенихин В.В. Договор поставки: особенности исполнения // «Аудиторские ведомости» [текст]: - 2011. - № 11. - С. 82
28. Сергеев А.П., Абрамов Е.Н., Аверченко Н.Н. Гражданское право: в 3 т. Т.2 [текст]/ под ред. Сергеева А.А.- М.: «Велби», 2010.- С.880
29. Суханов Е.А. Российское гражданское право: в 2 т, Обязательственное право: Учебник (том 2) (2-е издание, стереотипное) [текст]: /отв. Ред. Е.А.Суханов- М.: «Статут», 2011.- С.801
30. Фролова Н.К. Некоторые правовые проблемы совершенствования договора поставки», «Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал» № 1/2009. Интернет-журнал 12.00.00 URL: [cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-pravovye-problemy-sovershenstvovaniya-dogovora-postavk](http://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-pravovye-problemy-sovershenstvovaniya-dogovora-postavk) (дата обращения: 20.04.2016).

31. Цена товара: формулировка условий договора, возможные риски для поставщика, Система-Юрист, URL: [piterlaw.ru/news/cena-tovara-formulirovka-uslovij-dogovora-vozmozhnie-riski-dlya-postavschika](http://piterlaw.ru/news/cena-tovara-formulirovka-uslovij-dogovora-vozmozhnie-riski-dlya-postavschika) (дата обращения: 17.03.2016).

32. Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. Т. II: Товар, Торговые сделки. - М., Статут. 2003. – С. 556

#### Материалы юридической практики

33. Постановление Президиума ВАС РФ от 14.02.2012 № 12632/11 по делу № А12-19573/2010- [Электр, ресурс] // Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

34. Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ № 5934/08 от 14 октября 2008- [Электр, ресурс] // Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

35. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22 октября 1997 г № 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» //Вестник ВАС РФ 1998 №3.

36. Определение ВАС РФ от 21.11.2013 № ВАС-16646/13 по делу № А07-15881/2012- [Электр, ресурс] // Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

37. Определение ФАС Московского округа от 16.06.2010 № КА-А40/5988-10- [Электр, ресурс] // Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

38. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 09.03.2011 по делу № А21-4012/2010 № 785 от 21 декабря 2005 г. - [Электр, ресурс] // Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

39. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 30.08.2011 по делу № А17-5614/2010.

40. Постановление ФАС Дальневосточного округа от 29.10.2013 № Ф03-4835/2013 по делу № А73-15799/2012- [Электр, ресурс] // Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

41. Постановление ФАС Уральского округа от 01.10.2009 N Ф09-7378/09-С3 по делу N А71-2184/2009Г-27 - [Электр, ресурс] // Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

42. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 29.09.2014 по делу № А82-15268/2013- [Электр, ресурс] //Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

43. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 16.02.2012 по делу № А66-578/2011- [Электр, ресурс] // Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

44. Постановление ФАС Московского округа от 18.11.2011 по делу № А40-149529/10-22-1298- [Электр, ресурс] // Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].

45. Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 28.01.2015 № Ф02-6513/ 2014 по делу № А-33 № 3831/2014- [Электр, ресурс] // Консультант Плюс: [справочно-поисковая система].