

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления  
(наименование института полностью)

---

Департамент бакалавриата (экономических и управленческих программ)  
(наименование)

---

38.03.01 Экономика

---

(код и наименование направления подготовки, специальности)

---

Бухгалтерский учёт, анализ и аудит

---

(направленность (профиль)/специализация)

---

## **ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА)**

на тему "Анализ финансовых результатов предприятия и совершенствование его финансово-хозяйственной деятельности"

Студент

К.С. Усачев

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

---

Руководитель

канд. экон. наук, доцент С.Е. Чинахова

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

---

Консультант

канд. пед. наук, доцент Д.Ю. Буренкова

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

---

Тольятти 2021

## Аннотация

К бакалаврской работе студента гр. ЭКп-1701а К.С. Усачева.

Тема: «Анализ финансовых результатов предприятия и совершенствование его финансово-хозяйственной деятельности»

Объектом исследования является ООО «Партнер»

Цель работы – рассмотреть методики анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия и оценить финансовое положение ООО «Партнер» с целью усовершенствования деятельности исследуемого предприятия.

Актуальность темы исследования определяется сложностью экономической ситуации – на современном этапе развития экономики России становится очевидным, что любое предприятие должно умело адаптироваться к требованиям окружающей действительности, чтобы поддерживать финансовую стабильность и долгосрочную конкурентоспособность. Необходимость оценки финансового состояния и прогнозирования его изменений ощущается как самим хозяйствующим субъектом, так и его контрагентами.

В результате выявления неблагоприятных тенденций в развитии предприятия, факторов риска, приводящих к банкротству, методы их оценки имеют первостепенное значение. Прогнозирование финансовой несостоятельности хозяйствующего субъекта основывается на оценке его финансового состояния с использованием таких методов, как антикризисная политика, официальные методы и критерии прогнозирования банкротства, а также количественные и качественные модели оценки финансового состояния.

Работа представлена на 45 страницах. Список литературы насчитывает 60 источников. В работе представлено 9 таблиц, 6 рисунков, 3 приложения.

## **Abstract**

to the bachelor's work of the student gr. EKp-1701a K.S. Usacheva.

Topic: "Analysis of the financial results of the enterprise and the improvement of its financial and economic activities"

The object of the research is LLC "Partner"

The purpose of the work is to consider the methods of analyzing the financial and economic activities of the enterprise and to assess the financial position of LLC "Partner" in order to improve the activities of the investigated enterprise.

The relevance of the research topic is determined by the complexity of the economic situation - at the present stage of development of the Russian economy, it becomes obvious that any enterprise must skillfully adapt to the requirements of the surrounding reality in order to maintain financial stability and long-term competitiveness. The need to assess the financial condition and predict its changes is felt both by the business entity itself and by its counterparties.

As a result, the identification of unfavorable trends in the development of the enterprise, risk factors leading to bankruptcy, methods of their assessment are of paramount importance. Forecasting the financial insolvency of an economic entity is based on assessing its financial condition using methods such as anti-crisis policy, official methods and criteria for forecasting bankruptcy, as well as quantitative and qualitative models for assessing the financial condition.

The work is presented on 45 pages. The list of references includes 56 sources. The work presents 9 tables, 6 figures, 3 applications.

## Содержание

Введение .....	5
1 Теоретические аспекты анализа финансового состояния предприятия .....	7
1.1 Цели и задачи финансового состояния предприятия .....	7
1.2. Методика и информационная база анализа финансовых результатов предприятия.....	10
2 Анализ финансовых результатов ООО «Партнер» .....	15
2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «Партнер» .....	15
2.2. Оценка финансового состояния ООО «Партнер» .....	17
3 Разработка мероприятий, направленных на совершенствование деятельности ООО «Партнер» .....	24
3.1 Анализ финансового положения и деловой активности ООО «Партнер» .....	24
3.2 Пути совершенствования деятельности ООО «Партнер» .....	29
Заключение .....	32
Список используемых источников .....	35
Приложение А Бухгалтерский баланс ООО «Партнер» на 31.12.2019г. .....	41
Приложение Б Отчет о финансовых результатах ООО «Партнер» на 31.12.2019г. ....	43
Приложение В Отчет о финансовых результатах ООО «Партнер» на 31.12.2018г. ....	45

## Введение

Тема бакалаврской работы «Анализ финансовых результатов предприятия и совершенствование его финансово-хозяйственной деятельности» в настоящее время представляется довольно актуальной, так как на современном этапе развития экономики России становится очевидным, что любое предприятие должно умело адаптироваться к требованиям окружающей действительности, чтобы поддерживать финансовую стабильность и долгосрочную конкурентоспособность. Необходимость оценки финансового состояния и прогнозирования его изменений ощущается как самим хозяйствующим субъектом, так и его контрагентами. В результате выявления неблагоприятных тенденций в развитии предприятия, факторов риска, приводящих к банкротству, методы их оценки имеют первостепенное значение. Прогнозирование финансовой несостоятельности хозяйствующего субъекта основывается на оценке его финансового состояния с использованием таких методов, как антикризисная политика, официальные методы и критерии прогнозирования банкротства, а также количественные и качественные модели оценки финансового состояния.

Объективная оценка финансового состояния предприятия является необходимостью для грамотного управления. В случае отсутствия либо неправильного использования финансовых ресурсов организации возможно совершить множество различных ошибок.

Цель данной бакалаврской работы заключается в своевременном выявлении и устранении недостатков финансовой деятельности, а также поиск путей улучшения финансового состояния организации на примере ООО «Партнер».

Для достижения цели были поставлены задачи:

- рассмотреть теоретические аспекты анализа финансового состояния предприятия;

- провести технико-экономическую характеристику деятельности ООО «Партнер»;
- провести анализ и оценку финансового состояния ООО «Партнер»;
- разработать систему мероприятий по улучшению финансового состояния ООО «Партнер».

Объект исследования - ООО «Партнер».

Предмет исследования – комплекс теоретических и методических проблем, связанных с диагностикой финансового состояния предприятия.

Теоретической основой работы явились труды ведущих ученых, в области комплексного экономического анализа хозяйственной деятельности предприятия, бухгалтерского учета, управленческого учета, законодательные документы, регулирующие бухгалтерский учет и отчетность в Российской Федерации, периодические издания.

Значительный вклад в изучении вопроса анализа и оценки финансового состояния предприятия внесли такие ученые, как: Ю.В. Адаева, Э. Альтман, М.И. Баканова, Т.Б. Бердникова, Л.Т. Гитляровская, О.М. Горелик, В.Б. Дьякова, Д.А. Ендовицкий, В.В. Ковалева, В.Б. Лещева, Р. Лиса, М.В. Мельник, Г.В. Савицкая, Г. Спингейт, Р. Таффлер, Д. Фулмер, Ю.Г. Чернышева, А.Д. Шеремет.

Методы исследования – индукция, дедукция, анализ, синтез, графический, классификация и группировка.

Практическая значимость бакалаврской работы состоит в возможности использования основных результатов в практической деятельности коммерческих организаций.

# **1 Теоретические аспекты анализа финансового состояния предприятия**

## **1.1 Цели и задачи финансового состояния предприятия**

На современном этапе развития экономики России становится очевидным, что любое предприятие должно умело адаптироваться к требованиям окружающей действительности, чтобы поддерживать финансовую стабильность и долгосрочную конкурентоспособность. В настоящее время отсутствует четкое определение финансового состояния коммерческой организации. Однако, существует множество трактовок дублирующих или дополняющих друг друга. Это связано с развитием экономики как науки в целом: появляются новые термины, меняется характер экономических отношений и т.д.

Понятие финансового состояния организации является очень сложным, поскольку в нем отражено взаимодействие между финансовой деятельностью и производственной деятельностью организации.

Цель финансовой деятельности организации состоит в эффективном использовании финансовых ресурсов для получения максимальной прибыли. Отсюда вытекает главная цель анализа финансового состояния организации – своевременное выявление и устранение недостатков финансовой деятельности, а также поиск путей улучшения ликвидности и платежеспособности организации.

Чтобы достичь данную цель, необходимо выполнять следующие задачи:

- оценка выполнения плана по поступлению и использованию финансовых ресурсов;
- прогноз возможных финансовых результатов, исходя из реальных условий;

- разработка мероприятий, которые направлены на эффективное использование финансовых ресурсов.

Чаще всего финансовое состояние трактуют как удовлетворительное и неудовлетворительное.

Удовлетворительным финансовым состоянием считают то состояние, которое характеризуется эффективным использованием всех возможных ресурсов организации. Предприятие способно в срок рассчитываться по своим обязательствам и имеет в своем владении достаточное количество собственных средств, что предотвращает финансовый риск.

В свою очередь, неудовлетворительное финансовое состояние напротив организации характеризуется неэффективным использованием ресурсов и денежных средств организации. Также предприятие неграмотно размещает средства производства. Границей такого состояния является банкротство организации – неспособность рассчитываться по своим обязательствам.

Устойчивым финансовым состоянием называют такое состояние предприятия, когда состояние счетов гарантирует платежеспособность организации. Стабильное финансовое состояние всех экономических субъектов хозяйствования поможет обеспечить устойчивое развитие экономики страны в целом, а также предотвратить экономический кризис.

Также можно отметить, что необходимость в проведении финансового анализа организации определяется интенсивностью изменения факторов внешней финансовой среды. В условиях современной экономики недостаточно управлять финансовыми ресурсами опираясь только лишь на традиции и накопленный опыт. Следует уделять внимание динамике основных технико-экономических и макроэкономических показателей, которые непосредственно влияют на финансовую деятельность организации. Если предприятие не может адаптироваться к изменениям факторов внешней среды, то это приведет к снижению эффективности деятельности предприятия.



Рассмотрим понятие финансового состояния, которые представлены в научных трудах различных ученых.

«Финансовое состояние экономического субъекта как характеристику его экономической конкурентной способности (т.е. платежеспособности, кредитоспособности), а еще применения денежных ресурсов и денежных средств, выполнения обещаний перед государством и другими экономическими субъектами» Т.Б. Бердникова.

«Финансовое состояние корпораций характеризует размещение и внедрение средств экономического субъекта. Оно обосновано степенью выполнения финансового намерения и мерой пополнения личных средств за счет выгоды и иных источников, в случае если они учтены намерением, а еще скоростью оборота объектов бухгалтерского учета и тем более оборотных средств» А.Д. Шеремет.

«Способность организации финансировать свою деятельность и указывают, что оно характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования организации, целесообразным их размещением и эффективным использованием, финансовыми взаимоотношениями с другими юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью» П. Любушин, В.Б. Лещева и В.Г. Дьякова.

«Финансовое состояние организации характеризует в самом общем облике конфигурации в размещении средств и источниках их покрытия (собственных или же заёмных) на конец периода по сопоставлению с их началом» Л.Т. Гиляровская, Д.А. Ендовицкий.

После проведенного анализа литературы, в которой рассматриваются вопросы анализа финансового состояния коммерческой организации, можно сделать вывод, что данное определение включает в себя систему параметров организации, которые показывают наличие финансовых и использование

финансовых ресурсов предприятия. А эффективное управление коммерческой организации напрямую зависит от оценки финансового состояния.

## 1.2. Методика и информационная база анализа финансовых результатов предприятия

Любое предприятие должно умело адаптироваться к требованиям окружающей действительности, чтобы поддерживать финансовую стабильность и долгосрочную конкурентоспособность, поэтому вопросам методики анализа финансовых результатов посвящено много научных трудов.

Анализ финансового состояния организации включает в себя оценку способности организации к финансированию своей деятельности. Такое финансирование характеризуется уровнем обеспеченности финансовыми ресурсами в таком объеме, в котором организация сможет нормально функционировать.

Рассмотрим бухгалтерский баланс предприятия на состояние активов и пассивов. В бухгалтерском балансе активы предприятия расположены в порядке убывания ликвидности. Пассивы размещают по степени повышения срока погашения обязательств. Ранжирование активов и пассивов организации по степени ликвидности представлено в таблице 1.

Таблица 1 – Ранжирование активов и пассивов организации по степени ликвидности

Активы		Пассивы	
А1 – самые ликвидные	Максимальная скорость реализации	П1 – самые срочные обязательства	Легко погашаются
А2 – быстро ликвидные	Большая скорость реализации	П2 – кратковременные пассивы	Умеренная скорость погашения
А3 – медленно ликвидные	Реализуются в длительном периоде	П3 – долговременные пассивы	Низкая скорость погашения
А4 – трудно ликвидные	Реализуются трудно	П4 – постоянные пассивы	Включают сведения о капитале и

			резервах
--	--	--	----------

Указанные выше первые три группы активов могут постоянно изменяться. В хозяйственной деятельности организации они используются в течение продолжительного периода. Эти активы включены в I раздел бухгалтерского баланса «Внеоборотные активы».

Чтобы определить ликвидность бухгалтерского баланса необходимо сравнить итог каждой группы активов и пассивов. Также существуют «идеальные» неравенства, при которых предприятие считается ликвидным:

$$A1 > П1; A2 > П2; A3 > П3; A4 < П4.$$

Если первые три неравенства выполняются предприятием (текущие активы превышают внешние обязательства), то автоматически выполняется последнее неравенство – наличие собственных оборотных средств.

Если какое-либо неравенство (из первых трех) не выполняется, то можно сказать, что в какой-либо степени (большей или меньшей) ликвидность баланса отлична от абсолютной ликвидности.

Основные методы анализа финансовых результатов представлены на рисунке 1.

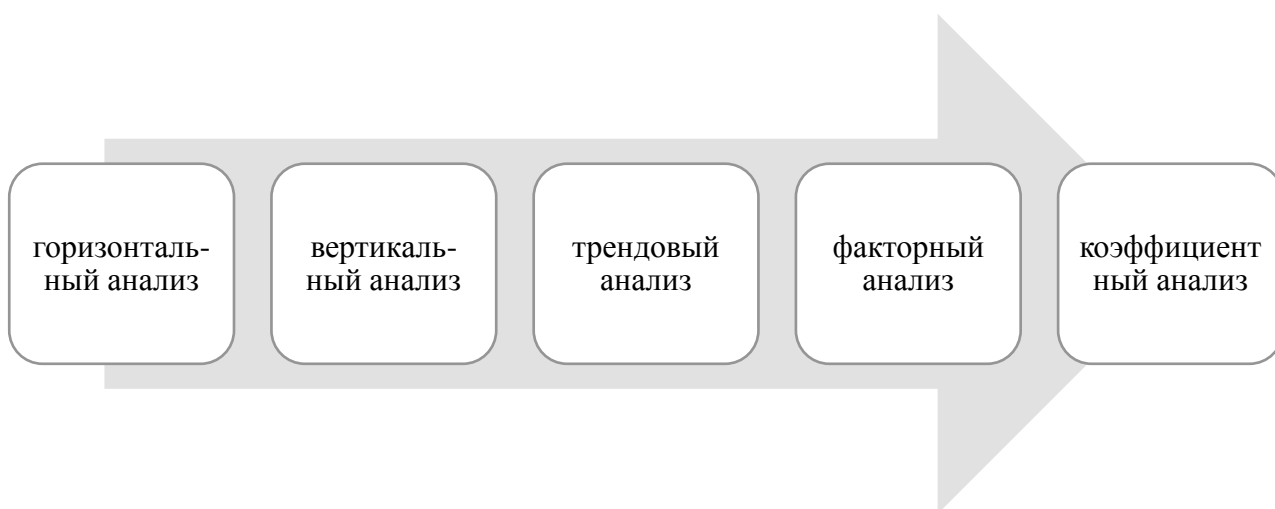


Рисунок 1 – Методы анализа финансовых результатов

Данные пассива бухгалтерского баланса, в первую очередь, применяется при определении оценки финансовой устойчивости компании. Финансовая устойчивость характеризуется коэффициентами, отображенными на рисунке 2.

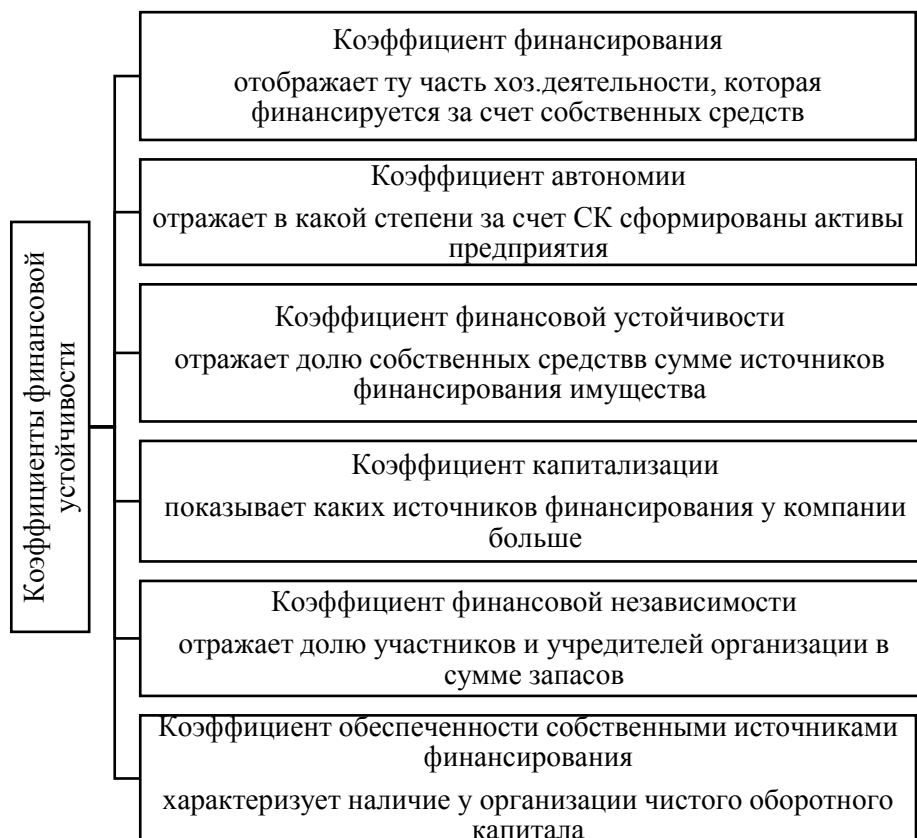


Рисунок 2 – Коэффициенты финансовой устойчивости

Ведение предпринимательской деятельности напрямую связано с проведением анализа финансово-хозяйственной деятельности организации. Целью данного анализа является глубокое, полное и достоверное исследование результатов финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта.

Далее рассмотрим информационную базу для проведения анализа финансовой деятельности предприятия. информационной базе при проведении анализа финансового состояния организации. Основным источником при проведении анализа является финансовая отчетность организации. В отчетности отображаются результаты хозяйственной деятельности организации. Дадим определение бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Бухгалтерская (финансовая) отчетность – это единая система данных об имущественном и финансовом положении организации и о результатах ее хозяйственной деятельности, составляемая на основе данных бухгалтерского учета.

Бухгалтерская (финансовая) отчетность должна давать достоверное представление о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период, необходимое пользователям этой отчетности для принятия экономических решений.

Важнейшим элементом информационного обеспечения финансового анализа является бухгалтерская (финансовая) отчетность предприятия. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность современного предприятия состоит из:

- бухгалтерского баланса;
- отчета о финансовых результатах;
- отчета об изменениях капитала;
- отчета о движении денежных средств;
- пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

В бухгалтерском балансе отражена информация о системе финансовых и расчетных взаимоотношений хозяйствующего субъекта. На основании данных бухгалтерского баланса можно делать вывод о возможностях погашения обязательств организации. В нем содержится информация об имуществе хозяйствующего субъекта. Бухгалтерский баланс выполняет экономико-правовую функцию в соответствии с Гражданским кодексом РФ. Также он выполняет прогнозную функцию, которая позволяет определить степень предпринимательского риска и распределительную функцию, с помощью которой можно распределить чистую прибыль.

В отчете о финансовых результатах содержится информация о функционировании хозяйствующего субъекта. В нем содержатся данные о доходах и расходах организации, а также о финансовом результате,

рассчитанном нарастающим итогом. До 2012 года данная форма отчета называлась «Отчет о прибылях и убытках».

В отчете об изменениях капитала указана информация о движении капитала организации: уставного, резервного, добавочного. Также в нем содержится информация о величине нераспределенной прибыли/непокрытого убытка и их величине, доли прибыли собственных акций, выкупленных у акционеров.

В отчете о движении денежных средств представлены данные об источниках денежных средств и их использования. В нем отражены денежные поступления организации, которые классифицированы по источникам и основным направлениям за отчетный период. Данный отчет дает общее представление о производственных результатах организации, ликвидности и кредитоспособности. С помощью отчета о движении денежных средств возможно более быстро и точно провести финансовый анализ организации.

Подводя итог первой главы можно сказать, анализ финансового состояния организации характеризует экономический потенциал и обеспеченность финансовыми ресурсам. Это необходимо для непрерывного и бесперебойного производственного процесса, и своевременного погашения обязательств.

## **2 Анализ финансовых результатов ООО «Партнер»**

### **2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «Партнер»**

Общество с ограниченной ответственностью «Партнер» (ООО «Партнер») зарегистрировано по адресу 445045, Самарская обл., г. Тольятти, ул. Баныкина, д. 32а, 2-й этаж. Основным видом деятельности компании является строительство складских павильонов. Размер уставного капитала 10 тыс. руб.

Общество обладает всей полнотой прав юридического лица, имеет в собственности имущество, которое учитывает на своем балансе. От своего имени осуществляет и приобретает имущественные и неимущественные права. Может нести ответственность и быть истцом в суде.

У организации есть круглая печать, на которой отражено полное его наименование на русском языке, ИНН, ОГРН.

Общество образует свое имущество из оборотных средств, имеющихся в распоряжении организации, других активов, в том числе и нематериальных. В состав имущества входят денежные средства Общества, приобретенные им в ходе осуществления экономической деятельности. Все данное имущество числится на балансе Общества и представляет собой его собственность.

Общество создано с целью удовлетворения общественных потребностей в товарах и услугах всех участников рынка.

Проанализируем основные технико-экономические показатели предприятия ООО «Партнер», взяв данные из бухгалтерского баланса (приложение А) и отчета о финансовых результатах (приложение Б, приложение В). Анализ структуры активов и пассивов бухгалтерского баланса ООО «Партнер» за 2017-2019гг. представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Анализ финансовых результатов ООО «Партнер» за 2017-2019гг.

Наименование показателя	Период, тыс. руб.			Абсолютное отклонение, руб.		Темп прироста, %	
	2019 г.	2018 г.	2017г.	2019/ 2018	2018/ 2017	2019/ 2018	2018/ 2017
Выручка	1417	938	538	479	400	51,1	74,3
Себестоимость	(1268)	(879)	(500)	389	379	44,3	75,8
Валовая прибыль (убыток)	149	59	38	90	21	152,5	55,3
Прибыль (убыток) от продаж	149	59	38	90	21	152,5	55,3
Прочие расходы	(22)	(13)	(14)	9	-1	69,2	-7,1
Прибыль (убыток) до налогообложения	127	46	24	81	22	176,1	91,7
Текущий налог на прибыль	(25)	(9)	(5)	16	4	177,8	80,0
Чистая прибыль (убыток)	102	37	19	65	18	175,7	94,7
Оборотные активы	12448	11872	11865	576	7	4,9	0,1
Капитал и резервы	1786	1685	1648	101	37	6,0	2,2

По данным таблицы видим, что выручка имеет положительную тенденцию. В 2019 году, по сравнению с 2018 годом, она увеличилась на 479 тыс. руб. (51,1%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, на 400 тыс. руб. (74,3%). Также увеличилась и себестоимость продаж. В 2019 году, по сравнению с 2018 годом, она увеличилась на 389 тыс. руб. (44,3%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, на 379 тыс. руб. (75,8%). Валовая прибыль и прибыль от продаж в 2019 году, по сравнению с 2018 годом, увеличилась на 90 тыс. руб. (152,5%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, на 21 тыс. руб. (55,3%). Прочие расходы в 2019 году, по сравнению с 2018 годом, увеличились на 9 тыс. руб. (69,2%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, снизились на 1 тыс. руб. (-7,1%). Текущий налог на прибыль в 2019 году, по сравнению с 2018 годом, увеличился на 16 тыс. руб. (177,8%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, на 4 тыс. руб. (80,0%). Чистая прибыль имела положительную тенденцию. В 2019 году, по сравнению с 2018 годом, она увеличилась на 65



тыс. руб. (175,7%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, на 18 тыс. руб. (94,7%).

Финансовые результаты ООО «Партнер» за период с 2017 года по 2019 год наглядно представлены на рисунке 3.



Рисунок 3 – Финансовые результаты ООО «Партнер» за 2017-2019 гг.

Можно сделать вывод, что анализ состояния структуры финансовой отчетности исследуемого предприятия является неотъемлемой частью диагностики финансового состояния данного предприятия.

## 2.2. Оценка финансового состояния ООО «Партнер»

Объективная оценка финансового состояния предприятия является необходимостью для грамотного управления. В случае отсутствия либо неправильного использования финансовых ресурсов организации возможно совершить множество различных ошибок.

В первую очередь следует проанализировать активы и пассивы исследуемого предприятия. Данный анализ будет проведен по данным бухгалтерского баланса за 2017-2019 гг. (таблица 3).

Таблица 3 – Анализ структуры активов и пассивов бухгалтерского баланса ООО «Партнер» за 2017-2019гг.

Наименование показателя	Период, тыс. руб.			Абсолютное отклонение, руб.		Темп прироста, %	
	2019 г.	2018 г.	2017г.	2019/ 2018	2018/ 2017	2019/ 2018	2018/ 2017
Актив баланса							
I. Внеоборотные активы							
Итого по разделу I	-	-	-	-	-	-	-
II. Оборотные активы							
Запасы	5171	4936	5035	235	-99	4,8	-2,0
Дебиторская задолженность	6731	6749	6738	-18	11	-0,3	0,2
Денежные средства и денежные эквиваленты	546	187	92	359	95	192,0	103,3
Итого по разделу II	12448	11872	11865	576	7	4,9	0,1
Баланс	12448	11872	11865	576	7	4,9	0,1
Пассив баланса							
III. Капитал и резервы							
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	10	10	10	0	0	0	0
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1776	1675	1638	101	37	6,0	2,3
Итого по разделу III	1786	1685	1648	101	37	6,0	2,2
IV. Долгосрочные обязательства							
Итого по разделу IV	-	-	-	-	-	-	-
V. Краткосрочные обязательства							
Краткосрочная кредиторская задолженность	10662	10187	10216	475	-29	4,7	-0,3
Итого по разделу V	10662	10187	10216	475	-29	4,7	-0,3
Баланс	12448	11872	11865	576	7	4,9	0,1

По данным бухгалтерского баланса видно, что валюта баланса в 2018 году составила 11 872 тыс. руб., что на 7 тыс. руб. выше, чем в 2017 году.

Валюта баланса в 2019 году составила 12 448 тыс. руб., что на 576 тыс. руб. (4,9%) больше, чем в 2018 году. Такая тенденция для предприятия является положительной. Рассматривая структуру активов можно заметить, что внеоборотные активы на протяжении всего периода отсутствовали.

Соответственно, оборотные активы увеличивались прямо пропорционально валюте баланса.

Повышение стоимости внеоборотных активов организации говорит о том, что на предприятии повышается оборотно-хозяйственный потенциал.

Динамику структуры активов предприятия ООО «Партнер» представим на рисунке 4.



Рисунок 4 – Динамика структуры активов ООО «Партнер» за 2017-2019 гг.

Далее рассмотрим структуру капитала и обязательств организации ООО «Партнер» за 2017-2019 гг. По данным бухгалтерского баланса видно, что уставный капитал на протяжении исследуемого периода не менялся. Нераспределенная прибыль с каждым годом незначительно увеличивалась в среднем на 4,1% и к 2019 году она составила 1 786 тыс. руб. Долгосрочных обязательств организация не имеет, а вот краткосрочные обязательства состоят только из кредиторской задолженности, которая в среднем составляет 10 355 тыс. руб.

Динамику структуры пассивов предприятия ООО «Партнер» представим на рисунке 5.



Рисунок 5 – Динамика структуры пассивов ООО «Партнер» за 2017-2019 гг.

Далее мы можем определить ликвидность и платежеспособность исследуемой организации (таблица 4).

Таблица 4 – Ликвидность баланса ООО «Партнер» за 2017-2019 гг.

Наименование	2019 г.	2018 г.	2017 г.
A1 – самые ликвидные	546	187	92
A2 – быстро ликвидные	6 731	6 749	6 738
A3 – медленно ликвидные	5 171	4 936	5 035
A4 – трудно ликвидные	0	0	0
П1 – самые срочные обязательства	10 662	10 187	10 216
П2 – кратковременные пассивы	0	0	0
П3 – долговременные пассивы	0	0	0
П4 – постоянные пассивы	1 786	1 685	1 648

Определим ликвидность бухгалтерского баланса ООО «Партнер» за 2017-2019 гг. с помощью «идеальных» неравенств:  $A1 > П1$ ;  $A2 > П2$ ;  $A3 > П3$ ;  $A4 < П4$ .

Ликвидность баланса ООО «Партнер» за 2017 год:

$92 < 10\ 216$ ;  $6\ 738 > 0$ ;  $5\ 035 > 0$ ;  $0 < 1\ 648$ .

Ликвидность баланса ООО «Партнер» за 2018 год:

$187 < 10\ 187$ ;  $6\ 749 > 0$ ;  $4\ 936 > 0$ ;  $0 < 1\ 685$ .

Ликвидность баланса ООО «Партнер» за 2019 год:

$546 < 10\ 662$ ;  $6\ 731 > 0$ ;  $5\ 171 > 0$ ;  $0 < 1\ 768$ .

Видим, что в течение исследуемого периода всегда не выполнялось первое условие  $A1 > П1$ . Ликвидность баланса ООО «Партнер» за 2017-2019 гг. можно охарактеризовать как неустойчивую.

Повторим, что основная деятельность организации должна обеспечивать возможность погашения текущих обязательств. Ресурсы, обращающиеся в процессе производства, ресурсы, которые в краткосрочной перспективе обеспечат приток денег в компанию, - это оборотные активы компании.

Производственная деятельность, в процессе которой не генерируются в должном объеме средства, необходимые для расчетов по текущим обязательствам, приводит к недостаточной ликвидности компании.

Последствиями недостаточной ликвидности компании являются:

- возможная потеря части контрагентов, ухудшение условий поставок, так как возникает высокий риск невыполнения обязательств в полном объеме;
- крайняя степень затруднительности привлечения дополнительных краткосрочных кредитов и займов, поскольку кредитные организации, как правило, не финансируют компании, имеющие проблемы с ликвидностью;
- высокая вероятность того, что компания будет вынуждена реализовать часть своих активов с целью погашения обязательств.

Далее проведем анализ платежеспособности ООО «Партнер» за 2017-2019 гг. Данные представим в таблице 5.

Коэффициенты платежеспособности в целом увеличиваются. Можно сказать, о том, что повышается платежеспособность предприятия. Однако, в 2019 году, нормативное значение превышает только коэффициент абсолютной ликвидности. Коэффициенты быстрой и текущей ликвидности остаются ниже нормативного значения.

Таблица 5 – Платежеспособность баланса ООО «Партнер» за 2017-2019 гг.

Наименование	2019 г.	2018 г.	2017 г.	Отклонение	
				2019/2018	2018/2017
Коэффициент абсолютной ликвидности (Кал)	0,05	0,02	0,01	0,03	0,01
Коэффициент быстрой ликвидности (Кбл)	0,68	0,68	0,67	0	0,01
Коэффициент текущей ликвидности (Ктл)	1,17	1,17	1,16	0	0,01

Далее проведен анализ финансовой устойчивости ООО «Партнер» за 2017-2019 гг. Результаты анализа представим в таблице 6.

Таблица 6 – Анализ финансовой устойчивости ООО «Партнер» за 2017-2019 гг.

Наименование	2019 г.	2018 г.	2017 г.	Отклонение	
				2019/2018	2018/2017
Коэффициент автономии (КА)	0	0	0	0	0
Коэффициент финансовой зависимости (КФЗ)	0,86	0,86	0,86	0	0
Коэффициент соотношения собственных и заемных средств (КЗС)	1 066,2	1 018,7	1 021,6	47,5	-2,9
Коэффициент обеспеченности запасов собственными средствами (КОЗ)	0,36	0,34	0,33	0,02	0,01

Коэффициент автономии или финансовой независимости в исследуемом периоде ниже нормативного значения (0,5-0,7). Это значит, что у предприятия низкая доля собственного капитала в имуществе. У организации небольшие шансы справиться с нестабильной рыночной ситуацией.

Коэффициент финансовой зависимости на протяжении исследуемого периода был чуть выше нормативного значения (0,5-0,8) – 0,86. Он показывает, что организация сильно зависит от своих кредиторов.

Коэффициент соотношения собственных и заемных средств гораздо выше своей нормы (0,5-0,7). В 2019 году он составил 1 066,2. Это означает, что

организация имеет небольшой собственный капитал и большое значение заемных источников, то негативно отражается на его финансовом состоянии.

Коэффициент обеспеченности запасов собственными средствами увеличивался с каждым годом. В 2019 году он составил 0,36, что ниже нормативного значения (0,6-0,8). Это значит, что у организации возникает необходимость использования заемных финансовых средств.

Динамику коэффициентов финансовой устойчивости представим на рисунке 6.

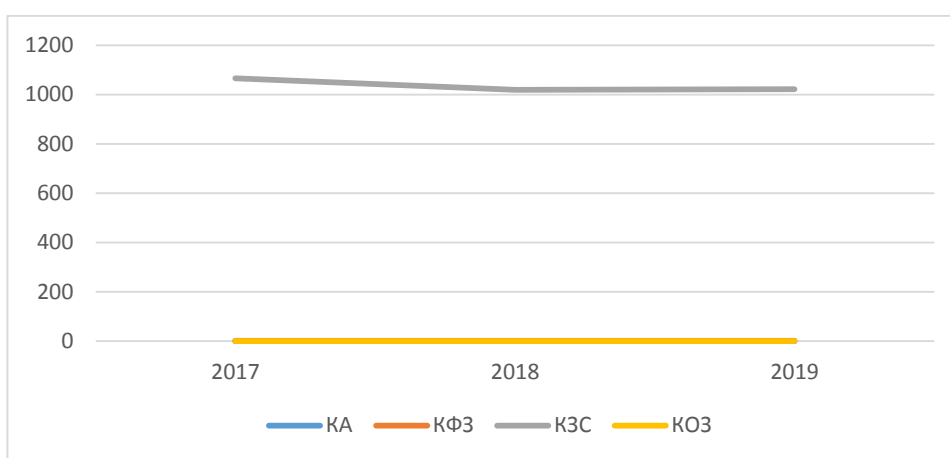


Рисунок 6 – Динамика коэффициентов финансовой устойчивости ООО «Партнер» за 2017-2019 гг.

По проведенному анализу можно сделать вывод, что исследуемое предприятие нуждается в разработке мероприятий по улучшению финансового положения, так как ликвидность баланса была охарактеризована, как неустойчивая, а также было обнаружено, что ООО «Партнер» имеет небольшой собственный капитал и большое значение заемных источников, низкую долю собственного капитала в имуществе, необходимость использования заемных финансовых средств. Все это говорит о том, что следует разработать рекомендации по улучшению финансового состояния ООО «Партнер».

### **3 Разработка мероприятий, направленных на совершенствование деятельности ООО «Партнер»**

#### **3.1 Анализ финансового положения и деловой активности ООО «Партнер»**

Чтобы более полно представить картину финансового положения исследуемого предприятия, следует провести анализ деловой активности исследуемой компании.

Финансовое состояние – важная экономическая категория, которая характеризует всю финансово-хозяйственную деятельность компании, позволяет определить ее конкурентоспособность, зависимость от внешних источников финансирования, рентабельность деятельности, а также степень ее платежеспособности. Своевременный анализ финансового состояния позволит компании принять верные управленческие решения, которые позволят повысить эффективность ее деятельности и минимизировать риски неплатежеспособности и банкротства.

Первостепенно следует проанализировать структуру финансовых результатов ООО «Партнер». Данные вертикального анализа представим в таблице 7.

Таблица 7 – Вертикальный анализ финансовых результатов ООО «Партнер» за 2017-2019 гг.

Показатели	2019 г., %	2018 г., %	2017 г., %
Выручка	100	100	100
Себестоимость	89,5	93,7	92,9
Валовая прибыль (убыток)	10,5	6,3	7,1
Прибыль (убыток) от продаж	10,5	6,3	7,1
Прочие расходы	1,6	1,4	2,6
Прибыль (убыток) до налогообложения	9	4,9	4,5
Текущий налог на прибыль	1,8	0,1	0,9
Чистая прибыль (убыток)	7,2	3,9	3,5



По данным таблицы 7 видно, что себестоимость снизилась к концу исследуемого периода и в 2019 году составила 89,5%. Удельный вес чистой прибыли к концу исследуемого периода вырос почти в два раза и к 2019 году составил 7,2%.

Далее проведем анализ деловой активности ООО «Партнер» за 2017-2019 гг., и его результаты представим таблице 8.

Таблица 8 – Анализ деловой активности ООО «Партнер» за 2017-2019 гг.

Наименование	2019 г.	2018 г.	2017 г.	Отклонение	
				2019/2018	2018/2017
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств (Коб <sub>ос</sub> )	0,11	0,08	0,05	0,03	0,03
Коэффициент оборачиваемости запасов (Коб <sub>з</sub> )	0,25	0,07	0,1	0,18	-0,03
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности (Коб <sub>дз</sub> )	0,21	0,14	0,08	0,07	0,06
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности (Коб <sub>кз</sub> )	0,13	0,09	0,05	0,04	0,04

По данным таблицы видно, что коэффициент оборачиваемости оборотных средств с каждым годом увеличивался на 0,3 и к 2019 году он составил 0,11. Коэффициент оборачиваемости запасов в 2019 году составил 0,25, что на 0,18 выше, чем в 2018 году. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности в конце исследуемого периода составил 0,21, а в 2017 году составлял всего лишь 0,08. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности увеличивался с каждым годом на 0,4 и в 2019 году составлял 0,13.

Деловая активность коммерческой компании – это самое основное условие, которое обеспечивает стабильное ее функционирование и дальнейшее развитие. Она обеспечивает способность компании к своевременному исполнению имеющихся у нее финансовых обязательств перед своими кредиторами. Стоит сказать, что ее формирование происходит под непосредственным воздействием большого числа факторов.

Все они могут быть классифицированы между собой по разным критериям, к примеру, по месту их возникновения, и по некоторым другим. На основе конечных результатов, полученных в ходе проведения финансового анализа, хозяйствующий субъект будет иметь объективную возможность разработать эффективную, действенную методологию управления своей финансовой устойчивостью.

Конечно же, современным предприятиям весьма проблематично достичь деловой активности и финансовой стабильности. Тем не менее, это будет по плечу компетентным высокопрофессиональным работникам предприятия, в функционал которых включается целенаправленное эффективное управление теми или иными факторами, от которых зависит финансовое состояние компании.

Далее проведем анализ рентабельности организации ООО «Партнер» за 2017-2019 гг., и результаты представим в таблице 9. Рентабельность позволяет показать уровень экономической эффективности деятельности субъекта хозяйствования, отражает соотношение между полученным результатом и осуществленными для этого затратами. Чтобы рассчитать ее, нужно иметь значения ряда показателей [42].

Таблица 9 – Анализ рентабельности ООО «Партнер» за 2017-2019 гг.

Наименование	2019 г.	2018 г.	2017 г.	Отклонение	
				2019/2018	2018/2017
Рентабельность активов (Ракт)	0,01	0	0	0,01	0
Рентабельность продаж (Рпр)	0,07	0,04	0,04	0,03	0
Рентабельность затрат (Рз)	0,12	0,07	0,08	0,05	-0,01
Рентабельность собственного капитала (Рск)	10,2	3,7	1,9	6,5	1,8

По данным таблицы видно, что показатели рентабельности к 2019 году повышаются. Это положительно влияет на рентабельность организации.

Подводя небольшой итог, можно сказать, что финансовое состояние – это комплексный, многомерный термин, который характеризуется

многочисленными показателями. Они отражают финансовые возможности хозяйствующего субъекта – как потенциальные, так и реальные. Другими словами, финансовое состояние характеризует в целом финансовую конкурентоспособность организации.

Уровень финансового состояния отражается через:

- структуру заемного и собственного капитала, структуру размещения его между разными видами имущества;
- эффективность применения ресурсов организации;
- платежеспособность, ликвидность, финансовую стабильность субъекта хозяйствования;
- инвестиционную привлекательность организации и так далее.

По проведенному анализу можно сказать, что в целом финансовое положение исследуемого предприятия нуждается в разработке рекомендаций по совершенствованию деятельности, чему будет посвящен следующий параграф.

Для более полной картины финансового положения исследуемого предприятия, следует провести оценку вероятности банкротства. Банкротство организации - это своего рода итог кризисного финансового состояния организации. При несостоятельности (банкротстве) субъект хозяйствования проходит путь от временной неплатежеспособности (т.е. неспособности организации исполнять свои обязательства), до неспособности удовлетворять требованию кредиторов.

В целях предотвращения банкротства (а именно, неспособности оплачивать текущие счета) главной задачей грамотного, компетентного руководителя организации является вовремя спрогнозировать вероятность наступления несостоятельности.

Применим модель Лиса и проведем оценку банкротства за 2019 год. Данная модель позволяет предсказать вероятность наступления банкротства.

Данные для расчета берутся из бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах. Модель является четырехфакторной.

Удельный вес оборотных средств в активах:

$$K1 = \frac{\text{стр } 1200}{\text{стр } 1600} \quad (1)$$

Рентабельность активов:

$$K2 = \frac{\text{стр } 2200}{\text{стр } 1600} \quad (2)$$

Рентабельность активов по нераспределённой прибыли:

$$K3 = \frac{\text{стр } 1370}{\text{стр } 1600} \quad (3)$$

Коэффициент покрытия по собственному капиталу:

$$K3 = \frac{\text{стр } 1300}{\text{стр } 1400 + \text{стр } 1500} \quad (4)$$

Оценка вероятности банкротства по модели Лиса:

$$L = 0,61 * K1 + 0,092 * K2 + 0,057 * K3 + 0,001 * K4 \quad (5)$$

При  $L < 0,037$  – вероятность банкротства высокая, при  $L > 0,037$  – вероятность банкротства низкая.

Расчет показателей представим в таблице 10.

Таблица 10 – Оценка вероятности банкротства по модели Лиса за 2019 год.

Наименование показателя	ООО «Партнер»
К1	1
К2	0,012
К3	0,143
К4	0,168
L	0,619

По данным таблицы видно, что в 2019 году вероятность банкротства ООО «Партнер» выше 0,037, что означает низкую вероятность банкротства.

### **3.2 Пути совершенствования деятельности ООО «Партнер»**

По проведенной работе, можно сделать вывод, что ООО «Партнер» для совершенствования своей деятельности, необходимо сформировать цель финансового анализа и четко определять те задачи, которые помогут в достижении этой цели. Только имея соответствующее организационное обеспечение, реализация финансового анализа будет эффективна.

Организация аналитической работы характерна для ООО «Партнер». Она входит в общую систему управления организацией. Проведение аналитических процедур можно представить, как последовательность этапов, каждое из которых реализует определенную цель. Комплексный подход к проведению анализа финансового состояния можно представить следующим образом:

На первом этапе определяются объекты воздействия, то есть первичные звенья сферы производства, виды деятельности организации, производственные процессы и т.д. То есть, определяется все то, на что направлено внимание руководящего состава ООО «Партнер» чтобы обеспечить устойчивое состояние организации.

На этом этапе важно также провести оценку текущего состояния организации, рассчитав основные показатели и коэффициенты финансовой устойчивости. При оценке необходимо сравнить значение реального уровня показателей с желаемым. Чем меньше будет разница между этими уровнями, тем меньше причин у руководства регулировать прогресс предприятия.

На втором этапе оценки анализа финансового состояния предприятия требуется выявить и оценить факторы, влияющие на реализацию задач и достижение целей организации. Нужно помнить, что на каждый показатель могут влиять несколько факторов. Чем больше таких факторов, тем точнее результат. Поэтому, важно при оценке и прогнозировании финансового состояния организации изучить влияние факторов на изменение показателей.

При этом необходимо рассматривать сочетание факторов внешней стабильности и внутренней стабильности. Анализ факторов внутренней устойчивости позволяет определить потенциал организации, выявить ее сильные и слабые стороны. Внешние факторы формируют внешнюю устойчивость предприятия. Они позволяют определить цели развития организации, конкурентоспособность и т.д.

На третьем этапе устанавливаются методы воздействия на факторы внешней и внутренней устойчивости организации. Основным методом является стратегическое управление, которое направлено на определение целей развития организации, реализацию стратегических планов и т.д.

На данном предприятии ООО «Партнер» одной из глобальных проблем является отсутствие целостной стратегии развития, которая должна быть направлена на реализацию целей устойчивого развития. Именно для безопасного и долгосрочного функционирования организации ООО «Партнер» необходимо разработать данную стратегию. После того, как она будет разработана, следует проверить ее на соответствие выбранным целям организации. Также на данном этапе нужно будет осуществить отбор и оценку альтернативных решений, чтобы было возможно оптимально использовать финансовые и хозяйственные возможности ООО «Партнер».

Чтобы достичь устойчивого развития нужно регламентировать процесс развития специализированными документами, которые соответствуют рациональным правилам и принципам управления организацией. Помимо данных документов, требуется иметь набор определенных методов, которые

позволят отбирать подходящие варианты решений и прогнозировать события. Благодаря методам прогнозирования критериальных показателей функционирования производства, возможно рассчитать основные прогнозные показатели деятельности организации (прибыль, рентабельность, объем реализации продукции и т.д.). Эти расчеты помогают контролировать достижение целей предприятия.

На последнем этапе происходит реализация стратегии развития. Далее проводится оценка основных видов устойчивости финансовой и хозяйственной деятельности предприятия.

При последовательном выполнении всех этапов данного подхода обеспечивается прогнозирование развития организации с целью обеспечения ее устойчивости.

Можно сказать, что общая система управления организацией ООО «Партнер» включает в себя организацию аналитической работы. Она позволяет воздействовать на те факторы, от которых зависит результат финансово-хозяйственной деятельности организации. Внедрение комплексного подхода к проведению анализа финансового состояния организации положительно повлияет на реализацию устойчивого развития организации.

## Заключение

В бакалаврской работе были рассмотрены теоретические основы анализа финансового состояния и элементов системы антикризисного управления предприятия.

В бакалаврской работе отмечено, что в настоящее время отсутствует четкое определение финансового состояния коммерческой организации. Однако, существует множество трактовок дублирующих или дополняющих друг друга. Это связано с развитием экономики как науки в целом: появляются новые термины, меняется характер экономических отношений и т.д.

Понятие финансового состояния организации является очень сложным, поскольку в нем отражено взаимодействие между финансовой деятельностью и производственной деятельностью организации.

Анализ финансовых результатов ООО «Партнер» показал, что выручка имеет положительную тенденцию. В 2019 году, по сравнению с 2018 годом, она увеличилась на 479 тыс. руб. (51,1%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, на 400 тыс. руб. (74,3%). Также увеличилась и себестоимость продаж. В 2019 году, по сравнению с 2018 годом, она увеличилась на 389 тыс. руб. (44,3%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, на 379 тыс. руб. (75,8%). Валовая прибыль и прибыль от продаж в 2019 году, по сравнению с 2018 годом, увеличилась на 90 тыс. руб. (152,5%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, на 21 тыс. руб. (55,3%). Прочие расходы в 2019 году, по сравнению с 2018 годом, увеличились на 9 тыс. руб. (69,2%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, снизились на 1 тыс. руб. (-7,1%). Текущий налог на прибыль в 2019 году, по сравнению с 2018 годом, увеличился на 16 тыс. руб. (177,8%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, на 4 тыс. руб. (80,0%). Чистая прибыль имела положительную тенденцию. В 2019 году, по сравнению с 2018 годом, она увеличилась на 65 тыс. руб. (175,7%), а в 2018 году, по сравнению с 2017 годом, на 18 тыс. руб. (94,7%).



Ликвидность баланса ООО «Партнер» за 2017-2019 гг. можно охарактеризовать как неустойчивую. Коэффициенты платежеспособности в целом увеличиваются. Можно сказать, о том, что повышается платежеспособность предприятия. Показатели рентабельности к 2019 году повышаются. Это положительно влияет на рентабельность организации.

В бакалаврской работе был представлен комплексный подход к проведению анализа финансового состояния, состоящий из пяти этапов. При последовательном выполнении всех этапов данного подхода обеспечивается прогнозирование развития организации с целью обеспечения ее устойчивости.

На первом этапе определяются объекты воздействия, то есть первичные звенья сферы производства, виды деятельности организации, производственные процессы и т.д. То есть, определяется все то, на что направлено внимание руководящего состава ООО «Партнер» чтобы обеспечить устойчивое состояние организации.

На этом этапе важно также провести оценку текущего состояния организации, рассчитав основные показатели и коэффициенты финансовой устойчивости. При оценке необходимо сравнить значение реального уровня показателей с желаемым. Чем меньше будет разница между этими уровнями, тем меньше причин у руководства регулировать прогресс предприятия.

На втором этапе оценки анализа финансового состояния предприятия требуется выявить и оценить факторы, влияющие на реализацию задач и достижение целей организации. Нужно помнить, что на каждый показатель могут влиять несколько факторов. Чем больше таких факторов, тем точнее результат. Поэтому, важно при оценке и прогнозировании финансового состояния организации изучить влияние факторов на изменение показателей.

При этом необходимо рассматривать сочетание факторов внешней стабильности и внутренней стабильности. Анализ факторов внутренней устойчивости позволяет определить потенциал организации, выявить ее сильные и слабые стороны. Внешние факторы формируют внешнюю

устойчивость предприятия. Они позволяют определить цели развития организации, конкурентоспособность и т.д.

На третьем этапе устанавливаются методы воздействия на факторы внешней и внутренней устойчивости организации. Основным методом является стратегическое управление, которое направлено на определение целей развития организации, реализацию стратегических планов и т.д.

На последнем этапе происходит реализация стратегии развития. Далее проводится оценка основных видов устойчивости финансовой и хозяйственной деятельности предприятия.

При последовательном выполнении всех этапов данного подхода обеспечивается прогнозирование развития организации с целью обеспечения ее устойчивости.

Можно сказать, что общая система управления организацией ООО «Партнер» включает в себя организацию аналитической работы. Она позволяет воздействовать на те факторы, от которых зависит результат финансово-хозяйственной деятельности организации. Внедрение комплексного подхода к проведению анализа финансового состояния организации положительно повлияет на реализацию устойчивого развития организации.

## Список используемых источников

1. Абрютина М.С., Грачев А.В. Анализ финансово-экономической деятельности организации. М.: Дело и Сервис, 2016. – 228с.
2. Александров О. А. Методика анализа использования денежных средств в коммерческих организациях // Экономический анализ: теория и практика. — 2018. – 115 с.
3. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / под ред. О.В. Ефимовой, М.В. Мельник. - М.: Омега-Л, - 2017 – 362 с. 35.
4. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности / под ред. В. И. Стражева. - 4-е изд., доп.и перераб. - Минск: Высшая школа, - 20 – 253 с.
5. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» (АПК РФ от 24.07.2002 № 95-ФЗ) (принят ГД ФС РФ 14.06.2002, действующая редакция от 28.06.2014) // КонсультантПлюс: [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/popular/apkrf>.
6. Артеменко В.Г.. Беллендир Т.В. Финансовый анализ: Учебное пособие. М.: Дело и Сервис, 2018. – 265с.
7. Белов А.А., Белов А.Н. «Учет денежных, валютных и расчетных операций» Изд. «КНОРУС», 2016г., 352с. [Текст].
8. Белов А.А., Белов А.Н., Бухгалтерский учет. Теория и практика: Учебник. –.: Издательство Эксмо, 2017г., 624с. [Текст].
9. Белых Л. П., Федотова М. А. Реструктуризация организации. М.: ЮНИТИ, 2010. – 187с. 47. Бланк И. А. Управление денежными потоками. – К.: Ника-Центр, Эльга, 2016. – 736 с.
10. Володина Н. В. Анализ движения денежных средств. Правовая система «ГАРАНТ» (учебное пособие). 2-е изд. М.: Дело, 2016. – 320с.
11. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996г. № 14–ФЗ (ред. от 23.05.2016) [Электронный курс].

12. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994г. № 51–ФЗ (ред. от 03.07.2016) [Электронный курс].
13. Ковалев В.В. Финансовый анализ: Методы и процедуры. М.: Финансы и статистика, 2019. –382с.
14. Ковалев В.В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. - 2-е изд. М.: Финансы и статистика, 2018. – 352с.
15. Кодекс Российской Федерации об административных нарушениях от 30.12.2001 №195–ФЗ (в ред. от 05.12.2016) [Электронный курс].
16. Конституция Российской Федерации (Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г., редакция от 30.12.2008, с изменениями на 21 июля 2014 года) // Законодательная база Российской Федерации: [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://zakonbase.ru/konstitucija-rf>.
17. Мельник М.В., Бердников В.В. Финансовый анализ : система показателей и методика проведения. – М.: Экономистъ, 2016.
18. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 г № 117–ФЗ (ред. от 30.11.2016) [Электронный курс].
19. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 г № 146–ФЗ (ред. от 30.11.2016) [Электронный курс].
20. Положение «О порядке ведения кассовых операций с банкнотами и монетой Банка России на территории РФ от 12.10.2011 №373–П (утв. Банком России 12.10.2011) [Электронный курс].
21. Положение о платежной система Банка России, утвержденное Банком России 29.06.2012 №384–П (ред. от 05.11.2015) [Электронный курс]
22. Положение о правилах осуществления перевода денежных средств, утвержденное Банком России 19.06.2012 № 383–П (ред. от 06.11.2015) [Электронный курс].

23. Постановление Госкомстата России от 01.08.2001 г. № 55 «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации №АО–1 «Авансовый отчет»» [Электронный курс].

24. Постановление Госкомстата Российской Федерации от 18.08.1998 № 88 (ред. от 03.05.2000) «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету кассовых операций, по учету результатов инвентаризации» [Электронный курс].

25. Приказ Минфина РФ от 02.02.2011 № 11н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Отчет о движении денежных средств» (ПБУ 23/2011)» [Электронный курс].

26. Приказ Минфина РФ от 02.07.2010 г № 66н (ред. от 06.04.2015) «О формах бухгалтерской отчетности организации» [Электронный курс].

27. Приказ Минфина РФ от 06.05.1999 №32н (в ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99)» [Электронный курс].

28. Приказ Минфина РФ от 06.05.1999 №33н (в ред. от 06.04.2015) 89 «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99)» [Электронный курс].

29. Приказ Минфина РФ от 06.07.1999г. №43н (в ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)» [Электронный курс].

30. Приказ Минфина РФ от 06.10.2008 № 107н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расходов по займам и кредитам» (ПБУ 15/2008)» [Электронный курс].

31. Приказ Минфина РФ от 06.10.2008г. № 106н (в ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008)» [Электронный курс].

32. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 №49 (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» [Электронный курс].
33. Приказ Минфина РФ от 29.07.1998г. №34н (в ред. от 24.12.2010, с изм. от 08.07.2016) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» [Электронный курс].
34. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 г. № 94н (в ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятия и Инструкции по его применению» [Электронный курс].
35. Приказ от 27.11.2006г. № 154н (ред. от 24.12.2010) Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учет активов и обязательств, стоимость которых выражена в иностранной валюте» (ПБУ 3/2006)» [Электронный курс].
36. Ришар Ж. Аудит и анализ хозяйственной деятельности. М: Аудит, ЮНИТИ, 2020. – 241с. 95
37. Савицкая Г.В. Экономический анализ. – М.: Новое знание, 2016.
38. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая. - М: ИНФРА-М, 2019.- 703 с.
39. Садуакасова Б. Международные стандарты финансовой отчетности: практическое пособие по трансформации. -Новосибирск: Сибвузиздат, 2017. 300 с.
40. Серебрякова Т.Ю. Риски организации и внутренний экономический контроль: Монография – М.: Инфра-М, 2016. - 111с.
41. Трудовой кодекс от 30.12.2001 №197–ФЗ (ред. от 03.07.2016) [Электронный курс].
42. Уголовный кодекс Российской Федерации (УК РФ от 13.06.1996 № 63-ФЗ) (принят ГД ФС РФ 24.05.1996) // КонсультантПлюс: [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/popular/ukrf/> .

43. Федеральный Закон «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ от 06.12.2011г. (ред. от 23.05.2016 г.) / Интернет: Консультант Плюс.
44. Федеральный закон от 22.05.2003 г. № 54–ФЗ (в ред. от 03.07.2016) «О применении контрольно–кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием электронных средств платежа» [Электронный курс].
45. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (принят ГД ФС РФ 27.09.2002, действующая редакция от 12.03.2014) // КонсультантПлюс.
46. Федеральный Закон от 26.12.1995 №208–ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об акционерных обществах» [Электронный курс]. 88
47. Фурсова М.Н Анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие / М.Н Фурсова, А. А. Ильин, Л. В. Моисеева. – М.: Издательство ВГУЭС, 2017
48. Хачатурян Н.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности. Конспект лекций. – М.: Феникс, 2014
49. Хрипливый Ф.П. Сравнительный анализ методов оценки финансового состояния организации / Ф.П. Хрипливый, А.Ф. Хрипливый // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2016. – №81– С.3-9
50. Чеглакова С.Г. Анализ финансовой отчетности Учебное пособие. – М.: Дело и сервис (ДиС), 2013
51. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Финансы предприятий. М.: ИНФРАМ, 2009. – 450с. 112. Шехватов Д. Бережливое производство, Кайдзен и информационные системы управления. М.: Экономика. – 2018. – 215 с.
52. Яругова А. Управленческий учет. Опыт экономически развитых стран. – М.: Финансы и статистика, 2019. - 238с.
53. Asadi, M.B., Hassanpour-Yakhdani, Z., Shamloo, S.: A locally convex version of Kadison’s representation theorem. Positivity (2020).

54. Blecher, D.P., Merdy, C.L.: *Operator Algebras and their Modules: An Operator Space Approach*. London Mathematical Society, London (2017)
55. Choi, M.D., Effros, E.G.: Injectivity and operator spaces. *J. Funct. Anal.* 24, 156–219 (2019)
56. Dosiev, A.: Quantum duality, unbounded operators, and inductive limits. *J. Math. Phys.* 51, 1–43 (2020)
57. Fragoulopoulou, M.: Topological algebras with involution. In: *North-Holland Mathematics Studies*, vol. 200. Elsevier Science B.V., Amsterdam (2016)



## Приложение А

### Бухгалтерский баланс ООО «Партнер» на 31.12.2019г.

<b>Бухгалтерский баланс</b>		Коды		
на <u>31 декабря</u> <u>20 19</u> г.		0710001		
	Дата (число, месяц, год)	31	12	19
Организация _____ ООО «Партнер»	Форма по ОКУД _____ по ОКПО	92422246		
Идентификационный номер налогоплательщика _____	ИНН _____	6324021065		
Вид экономической деятельности _____	по ОКВЭД _____	31.02		
Организационно-правовая форма/форма собственности _____	ООО/частная _____ по ОКОПФ/ОКФС	65	16	
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ _____	384 (385)		
Местонахождение (адрес) <u>445045, Самарская обл., г. Тольятти, ул. Баныкина, д. 32а</u>				

Пояснения	Наименование показателя	На <u>31 декабря</u> <u>20 19</u> Г.	На 31 декабря <u>20 18</u> Г.	На 31 декабря <u>20 17</u> г.
	<b>АКТИВ</b>			
	<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
	Нематериальные активы	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	-	-	-
	Материальные поисковые активы	-	-	-
	Основные средства	-	-	-
	Доходные вложения в материальные ценности	-	-	-
	Финансовые вложения	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу I	-	-	-
39	<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
	Запасы	5 171	4 936	5 035
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	-	-	-
	Дебиторская задолженность	6731	6 749	6 738
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	546	187	92
	Прочие оборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу II	12 448	11 872	11 865
	<b>БАЛАНС</b>	12 448	11 872	11 865

Продолжение приложения А

Форма 0710001 с. 2

Пояснения	Наименование показателя	На <u>31 декабря</u> 20 <u>19</u> г.	На 31 декабря 20 <u>18</u> г.	На 31 декабря 20 <u>17</u> г.
	<b>ПАССИВ</b>			
	<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	10	10	10
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	-	-	-
	Резервный капитал	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1 776	1 675	1 638
	Итого по разделу III	1 786	1 685	1 648
	<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
	Заемные средства	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	-	-	-
	Оценочные обязательства	-	-	-
	Прочие обязательства	-	-	-
	Итого по разделу IV	-	-	-
	<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
	Заемные средства	-	-	-
	Кредиторская задолженность	10 662	10 187	10 216
	Доходы будущих периодов	-	-	-
	Оценочные обязательства	-	-	-
	Прочие обязательства	-	-	-
	Итого по разделу V	10 662	10 187	10 216
	<b>БАЛАНС</b>	12 448	11 872	11 865

Руководитель \_\_\_\_\_ М.П. Савинов \_\_\_\_\_  
 (подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” декабря 20 19 г.

## Приложение Б

### Отчет о финансовых результатах ООО «Партнер» на 31.12.2019г.

(в ред. Приказа Минфина России  
от 06.04.2015 № 57н)

<b>Отчет о финансовых результатах</b>		<b>за 31 декабря 2019 г.</b>		<b>Коды</b>	
	Дата (число, месяц, год)				
Организация _____ ООО «Партнер» _____	Форма по ОКУД				0710002
Идентификационный номер налогоплательщика _____	ИНН				31   12   19
Вид экономической деятельности _____	по ОКВЭД				92422246
Организационно-правовая форма/форма собственности _____	по ОКПО				6324021065
_____	по ОКФС				47.49
_____	по ОКЕИ				65   16
Единица измерения: тыс. руб.					384 (385)

Пояснения	Наименование показателя	За _____ год 20 19 г.	За _____ год 20 18 г.
	Выручка	1 417	938
	Себестоимость продаж	( 1 268 )	( 879 )
	Валовая прибыль (убыток)	149	59
	Коммерческие расходы	-	-
	Управленческие расходы	-	-
	Прибыль (убыток) от продаж	149	59
	Доходы от участия в других организациях	-	-
	Проценты к получению	-	8
	Проценты к уплате	-	-
	Прочие доходы	-	-
	Прочие расходы	( 22 )	( 13 )
	Прибыль (убыток) до налогообложения	127	46
	Текущий налог на прибыль	( 25 )	( 9 )
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	-	-
	Прочее	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	102	37

## Продолжение приложения Б

Форма 0710002 с. 2

Пояснения	Наименование показателя	За _____ год 20 19 г.	За _____ год 20 18 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	102	37
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	-	-

Руководитель \_\_\_\_\_ М.П. Савинов \_\_\_\_\_  
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” \_\_\_\_\_ декабря 20 19 г.

## Приложение В

### Отчет о финансовых результатах ООО «Партнер» на 31.12.2018г.

(в ред. Приказа Минфина России  
от 06.04.2015 № 57н)

#### Отчет о финансовых результатах за 31 декабря 2018 г.

Дата (число, месяц, год) \_\_\_\_\_

Форма по ОКУД \_\_\_\_\_

Организация \_\_\_\_\_ ООО «Партнер» \_\_\_\_\_ по ОКПО \_\_\_\_\_

Идентификационный номер налогоплательщика \_\_\_\_\_ ИНН \_\_\_\_\_

Вид экономической деятельности \_\_\_\_\_ по ОКВЭД \_\_\_\_\_

Организационно-правовая форма/форма собственности \_\_\_\_\_ ООО/частная \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_ по ОКОПФ/ОКФС \_\_\_\_\_

Единица измерения: тыс. руб. \_\_\_\_\_ по ОКЕИ \_\_\_\_\_

Коды		
0710002		
31	12	18
92422246		
6324021065		
47.49		
65	16	
384 (385)		

Пояснения	Наименование показателя	За _____ год _____	За _____ год _____
		20 <u>18</u> г.	20 <u>17</u> г.
	Выручка	938	538
	Себестоимость продаж	( 879 )	( 500 )
	Валовая прибыль (убыток)	59	38
	Коммерческие расходы	-	-
	Управленческие расходы	-	-
	Прибыль (убыток) от продаж	59	38
	Доходы от участия в других организациях	-	-
	Проценты к получению	-	-
	Проценты к уплате	-	-
	Прочие доходы	-	-
	Прочие расходы	( 13 )	( 14 )
	Прибыль (убыток) до налогообложения	46	24
	Текущий налог на прибыль	( 9 )	( 5 )
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	-	-
	Прочее	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	37	19

## Продолжение приложения В

Форма 0710002 с. 2

Пояснения	Наименование показателя	За _____ год 20 18 г.	За _____ год 20 17 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	37	19
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	-	-

Руководитель \_\_\_\_\_ М.П. Савинов \_\_\_\_\_  
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” \_\_\_\_\_ декабря 20 18 г.