

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ФИНАНСОВ, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

КАФЕДРА «БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ»

38.03.01 «Экономика»

Профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: Анализ состава и структуры активов организации (на примере ООО
"Технефтесервис")

Студент(ка)

Латышова Ю.Н.

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

Ярыгина Н.А.

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Допустить к защите

И.о. заведующего кафедрой к.э.н., доцент Боровицкая М.В.

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

(личная подпись)

« _____ » _____ 20 _____ г.

Тольятти 2016

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ФИНАНСОВ, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

КАФЕДРА «БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ»

УТВЕРЖДАЮ

И.о.заведующего кафедрой
«Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

_____ / М.В.Боровицкая

(подпись)

(И.О. Фамилия)

« ____ » _____ 20 ____ г.

ЗАДАНИЕ

на выполнение бакалаврской работы

Студент: Латышова Юлия Николаевна

1. Тема: Анализ состава и структуры активов организации (на примере ООО "Технефтесервис")

2. Срок сдачи студентом законченной выпускной квалификационной работы: 02.06.2016г.

3. Исходные данные к выпускной квалификационной работе: Годовая финансовая отчетность предприятия; учебная и научная литература по исследуемой теме, публикации в периодических печатных изданиях, нормативно-правовые акты Российской Федерации.

4. Содержание выпускной квалификационной работы (перечень подлежащих разработке вопросов, разделов):

- Теоретические аспекты анализа активов предприятия;

- Анализ состава и структуры активов в ООО «Технефтесервис»;

- Пути повышения эффективности использования активов.

5. Ориентировочный перечень графического и иллюстративного материала: сводные и аналитические таблицы, схемы.

6. Консультанты по разделам: Отсутствуют.

7. Дата выдачи задания « 17 » февраля 2016г.

Руководитель бакалаврской
работы

(подпись)

Ярыгина Н.А.

(И.О. Фамилия)

Задание принял к исполнению

(подпись)

Латышова Ю.Н.

(И.О. Фамилия)

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ФИНАНСОВ, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
КАФЕДРА «БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ»

УТВЕРЖДАЮ

И.о зав. кафедрой «Бухгалтерский учет,
анализ и аудит»

(подпись) М.В.Боровицкая
(И.О. Фамилия)
« ____ » _____ 2016г.

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН
выполнения бакалаврской работы

Студентки Латышовой Юлии Николаевны
по теме Анализ состава и структуры активов организации (на примере ООО
"Технефтесервис")

Наименование раздела работы	Плановый срок выполнения раздела	Фактический срок выполнения раздела	Отметка о выполнении	Подпись руководителя
Согласование темы бакалаврской работы с руководителем	15.02.2016 г. – 17.02.2016 г.			
Утверждение плана с руководителем, получение задания	17.02.2016 г. – 19.02.2016 г.			
Изучение и подбор необходимой литературы	19.02.2016 г. – 22.02.2016 г.			
Подготовка, оформление и сдача руководителю введения	23.02.2016 г. – 28.02.2016 г.			
Выполнение и сдача руководителю 1 главы	18.04.2016 г. – 24.04.2016 г.			
Выполнение и сдача руководителю 2 главы	25.04.2016 г. – 02.05.2016 г.			
Выполнение и сдача руководителю 3 главы	03.05.2016 г. – 12.05.2016 г.			
Подготовка, оформление и сдача руководителю заключения	13.05.2016 г. – 16.05.2016 г.			
Подготовка доклада к предзащите	17.05.2016 г. – 18.05.2016 г.			
Предзащита бакалаврской работы	19.05.2016 г.			
Исправление замечаний	20.05.2016 г. – 25.05.2016 г.			
Получение отзыва от руководителя	26.05.2016 г. – 01.06.2016 г.			
Сдача бакалаврской работы на кафедру	02.06.2016 г.			
Подготовка презентации и раздаточного материала к защите бакалаврской работы	13.06.2016 г. – 15.06.2016 г.			
Защита бакалаврской работы	17.06.2016 г.			

Руководитель бакалаврской
работы

(подпись)

Н.А. Ярыгина

(И.О. Фамилия)

Задание принял к исполнению

(подпись)

Ю.Н. Латышова

(И.О. Фамилия)

Аннотация

Тема бакалаврской работы: Анализ состава и структуры активов организации (на примере ООО "Технефтесервис")

Объем работы: 85 листов (без приложений), в том числе 15 таблиц.

Приложений в работе 4, в том числе финансовая отчетность ООО "Технефтесервис". При написании работы были использованы 73 источников.

Ключевые слова работы: внеоборотные активы, оборотные активы, основные средства.

Объектом исследования выступает организация ООО "Технефтесервис".

Предметом исследования являются активы предприятия.

Целью исследования является проведение анализа управления активами предприятия и выявление резервов повышения эффективности их использования.

Для решения поставленной цели определены следующие задачи работы:

- 1) рассмотреть теоретические основы анализа активов;
- 2) проанализировать использование активов на ООО «Технефтесервис»;
- 3) разработать предложения по повышению эффективности использования активов.

Хронологический период исследования составляет 3 года – 2013-2015 годы.

Содержание

Введение.....	6
Глава 1. Теоретические аспекты анализа активов предприятия.....	10
1.1. Понятие и классификация активов предприятия.....	10
1.2. Теоретические аспекты анализа внеоборотных активов.....	15
1.3. Понятие и методика анализа оборотных активов предприятия..	21
Глава 2. Анализ состава и структуры активов в ООО «Технефтесервис».	31
2.1. Организационно-экономическая характеристика ООО «Технефтесервис».....	31
2.2. Анализ структуры, движения и эффективности внеоборотных активов ООО «Технефтесервис».....	33
2.3. Анализ оборотных активов ООО «Технефтесервис».....	46
Глава 3. Пути повышения эффективности использования активов.....	54
3.1. Направления улучшения использования основных средств.....	54
3.2. Резервы повышения эффективности использования оборотных активов.....	59
Заключение.....	76
Список использованных источников.....	79
Приложения.....	86

Введение

В настоящее время, в финансово-хозяйственной деятельности предприятия все большее значение приобретает анализ имущества, поскольку без этого практически невозможно определить, насколько стабильна деятельность предприятия и принимать решения об инвестициях. Задачей любого предприятия в условиях рыночной экономики является повышение эффективности производства, конкурентоспособности продукции и услуг, управления производством. Для реализации данной задачи важная роль отводится анализу деятельности предприятия.

Это положение обуславливает необходимость развития анализа в первую очередь на микроуровне – то есть на уровне отдельных предприятий, так как именно предприятия, при любой форме собственности, составляют основу рыночной экономики.

Актуальность темы исследования вытекает из того, что повышение эффективности управления имуществом предприятия является существенным элементом управления бизнесом в рыночной экономике. Практически все пользователи финансовых отчетов предприятий используют методы финансового анализа для принятия решений по оптимизации своих интересов и повышению эффективности использования основного капитала.

Для понимания сущности рассматриваемого вопроса необходимо определиться в понятиях связанных с ним: по объекту инвестирования выделяют основной и оборотный виды капитала предприятия. Основным капиталом характеризует ту часть используемого предприятием капитала, который инвестирован во все виды его внеоборотных активов (а не только в основные средства, как это часто трактуется в литературе). Оборотный капитал характеризует ту его часть, которая инвестирована во все виды его оборотных активов.

Оценка финансового положения предприятия необходима не только руководителю предприятия для оценки финансового состояния предприятия,

но и следующим лицам, которые принимают непосредственное участие в хозяйственной деятельности предприятия:

- инвесторам, которым необходимо принять решение о формировании портфеля ценных бумаг предприятия;

- кредиторам, которые должны при необходимости выдать кредиты предприятию и быть уверенными, что их кредиты вернут вместе с процентами, раньше, чем предприятие обанкротится;

- аудиторам, которым необходимо проверить отчетность хозяйственную деятельность предприятия и дать соответствующие рекомендации по ведению бухгалтерского учета;

- руководителям маркетинговых и рекламных отделов, которые на основе этой информации создают стратегию продвижения товара на рынки.

Эффективное использование всех видов ресурсов, в том числе и основного капитала предприятия, как одного из элементов материально-вещественных факторов производства, способствует росту фондоотдачи и производительности труда, увеличению выпуска, снижению себестоимости, росту прибыли и повышению финансового состояния.

Состояние производственного потенциала хозяйствующих субъектов и финансовая устойчивость тесно связаны между собой. Для того, чтобы повысить финансовую устойчивость, хозяйствующий субъект должен стремиться реализовать неиспользованные резервы роста эффективности использования основного капитала. Выявить и использовать имеющиеся резервы роста эффективности производства можно на основе проведения анализа основного капитала и его составляющих.

Перспективы развития экономики во многом определяются состоянием основных производственных фондов и возможностями их обновления. Возможности своевременной замены устаревших основных фондов ограничены недостаточными финансовыми ресурсами на инвестиционные цели. Важнейшим источником средств для долгосрочных капиталовложений являются амортизационные отчисления на полное

восстановление производственного аппарата.

Затрудняют накопление амортизационных средств в размерах, необходимых для своевременного обновления производственного аппарата, отказ в последние годы от регулярных обязательных переоценок основных фондов и переход к их добровольности.

Проблема старения основных средств предприятий широко обсуждается в средствах массовой информации и на высшем государственном уровне. Большой износ основных средств (от 40 до 70% износа в зависимости от отрасли) позволяет говорить о надвигающейся техногенной катастрофе.

Увеличиваются аварийность и травматизм, снижается производительность труда, ухудшается качество продукции независимо от квалификации работников. Эти факты бесспорны, но пока мало уделяется внимания для улучшения ситуации.

Одной из серьезных причин возникновения техногенной проблемы являются бесконтрольные действия предприятий в области расходования амортизационных отчислений.

К настоящему времени сложились недопустимые соотношения между балансовой стоимостью основных средств и произведенной продукцией, между начисляемой и используемой на инвестиционные нужды амортизацией. Если балансовая стоимость основных фондов более чем в пять раз превышает размеры валового внутреннего продукта, то только около четверти суммы амортизационных отчислений используется на инвестиции, еще четверть — на другие нужды предприятий, а более половины переходит на последующие годы из-за того, что они не обеспечены денежным покрытием.

Объектом исследования является ООО «Технефтесервис».

Предметом исследования являются активы предприятия.

Целью исследования является проведение анализа управления активами предприятия и выявление резервов повышения эффективности их

использования.

Для реализации этой цели необходимо решить следующие задачи:

- рассмотреть теоретические основы анализа активов;
- проанализировать использование активов на ООО «Технефтесервис»;
- разработать предложения по повышению эффективности

использования активов.

Методы исследования, использованные при написании работы, помогают более полно раскрыть и охарактеризовать предмет исследования, то есть основной капитал предприятия. К таким методам относятся:

- логические;
- аналитические;
- экономико-математические.

В работе использованы такие методики финансового анализа: горизонтального, вертикального, трендового, факторного и коэффициентного.

Информационной базой дипломного исследования послужили законодательные и нормативные документы, финансовая отчетность анализируемого предприятия за период 2013 – 2015 годы, данные текущего учета.

Теоретико-методологическую основу исследования составляют работы отечественных и зарубежных экономистов посвященные финансовому анализу и анализу основного капитала.

Практическая значимость исследования заключается в том, что необходимо не только получение результатов финансового анализа, но и разработка эффективных рычагов управления активами, повышение эффективности их использования.

Глава 1. Теоретические аспекты анализа активов предприятия

1.1. Понятие и классификация активов предприятия

Для успешного функционирования хозяйствующий субъект располагает определенным имуществом. Оно принадлежит ему на правах собственности или владения и представлено в активе бухгалтерского баланса.

Активы - это ресурсы предприятия, выражаемые в денежном измерителе и используемые в его деятельности для получения экономической выгоды.

Активы предприятия классифицируются по следующим основным признакам:

- по форме функционирования — на материальные, нематериальные и финансовые активы;
- по характеру участия в хозяйственном процессе и скорости оборота - на оборотные и внеоборотные активы[37].

В процессе анализа может быть использована такая классификация активов по категориям риска:

- минимальный □ риск – наличные денежные средства, легко реализуемые краткосрочные ценные бумаги;
- малый риск – дебиторская задолженность предприятия с устойчивым финансовым положением, запасы товаров материальной ценности, готовая продукция, пользующаяся спросом;
- средний риск – продукция производственно – технического назначения, незавершенное производство, расходы будущих периодов;
- высокие □ риск – дебиторские задолженности предприятий, находящихся в тяжелом финансовом положении, запасы готовой продукции, вышедшей из употребления, неликвиды[37].

Наиболее простая и доступная следующая классификация имущества

(активов):

- текущие оборотные мобильные:
- оборотные средства;
- затраты;
- запасы;
- денежные средства;
- готовая продукция;
- дебиторская задолженность;
- расходы будущих периодов;
- иммобилизованные внеоборотные активы:
- основные фонды;
- нематериальные активы;
- краткосрочные вложения.

Анализ буквально означает расчленение, разложение изучаемого объекта на части, элементы, на внутренние присущие этому объекту составляющие.

Анализом в более широком смысле занимается теория эк. анализа; в профессиональном – эк. анализ хозяйственно-финансовой деятельности в соответствующих отраслях: в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве, общественном питании и сфере социально-бытовых услуг.

Анализ – важнейший инструмент воздействия на повышение эффективности использования имущества, приведения в действие резервов роста производительности труда, повышения качества продукции, услуг, снижения себестоимости, улучшения всех показателей производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

На современном этапе развития народного хозяйства технические, экономические и социальные процессы тесно взаимосвязаны, взаимозависимы. Установление взаимосвязей, взаимозависимостей – наиболее важный момент анализа. Причинная связь опосредует все хозяйственные факты, явления, ситуации, процессы. Один и тот же фактор

будучи причиной одного явления, часто выступает следствием другого. Выявление таких причинно следственных связей, степени их взаимного влияния на деятельность предприятия служит факторным анализом [33].

Факторный анализ позволяет выделить влияние тех или иных факторов на имущественный потенциал предприятия, развития социально-экономических и технических процессов.

Технические приемы анализа позволяют облегчить и ускорить аналитическую работу по оценке имущества и обеспечивают рассмотрение различных факторов влияющих на деятельность предприятия во взаимосвязи. Выбор технических приемов определяется целью анализа и характером используемых источников.

Деятельность предприятия многогранна и характеризуется различными показателями. Результативность деятельности предприятия может оцениваться с помощью абсолютных и относительных показателей. Так, с помощью показателей первой группы можно проанализировать динамику показателей прибыли (балансовой, чистой, нераспределенной) за ряд лет. Вторая группа показателей практически не подвержена влиянию инфляции представляет собой различные соотношения прибыли и вложенного капитала (собственного, заемного). Экономический смысл значений указанных показателей (их принято называть рентабельности) состоит в том, что они характеризуют прибыль, полученную с каждого рубля средств, вложенных в предприятие.

Анализируемые показатели необходимо организовать в таблицах, графиках, диаграммах, показывающих их динамику за определенные периоды, зависимость плановых и фактических данных.

В настоящее время возникла необходимость в анализе стоимости предприятия и объектов недвижимости. Оценка имущества предприятий имеет очень широкую область применения. Это приватизация государственной и муниципальной собственности, акционирование, сдача имущества в аренду и необходимость обоснования арендной платы при

лизинговых операциях, продажа имущества всех форм собственности юридическим, российским, иностранным лицам, определения базы для налогообложения, определения уставного фонда, при акционировании или создании совместных предприятий, подготовка бизнес-плана развития и анализ производственной деятельности предприятия, страхование имущества и другие операции. Во всех перечисленных операциях фигурирует понятие – имущества предприятия.

В промышленно развитых странах сложилось несколько подходов к оценке имущества предприятий.

Первый подход – имущественный. В его основе лежит оценка составляющих элементов имущества.

Второй подход включает в себя не только оценку имущественных элементов, но и предприятие в целом как единого функционирующего комплекса. Наиболее простым и доступным методом оценки имущества предприятия является имущественный подход. С помощью которого можно определить стоимость имущества. Более точно можно рассчитать стоимость имущества по величине нетто-активов, но с применением инфляционного баланса. Инфляционный баланс составляется по данным переоценки материальных активов предприятия. Техника этого метода заключается в определении стоимости имущества предприятия как суммы стоимости основных средств – нетто (A_n) и оборотных средств, финансируемых из собственных источников, скорректированных на уровень инфляции (A_i).

Этот метод оценки имущества предприятия на основе нетто-активов в наибольшей мере подвергается критике с позиции теории и связи с его обобщенностью и упрощенностью, но одновременно чаще всего применяется на практике [45].

Наиболее точной, по мнению практиков, считается оценка предприятий по методу внутренней стоимости. В этом случае имущество разделяется на группы – основной капитал, запасы, денежные активы и пассивы. В свою

очередь группы подразделяются на подгруппы – оборудование, векселя, акции и т.д. На основании полученных оценок проводится экономический анализ эффективности использования имущества, главным образом его рентабельности. Что дает ключ к определению финансовых возможностей предприятия.

Существует и используется система показателей эффективности деятельности, среди них коэффициент рентабельности активов (имущества):

$$P_a = \frac{\Pi}{A_c} * 100 \quad (1)$$

Где P_a – коэффициент рентабельности активов (имущества) ;

Π – прибыль в распоряжении предприятия;

A_c – средняя величина активов.

Этот коэффициент показывает, какую прибыль получает предприятие с каждого рубля, вложенного в активы.

В аналитических целях определяется как рентабельность всей совокупности активов, так и рентабельность текущих активов.

$$P_{ма} = \frac{\Pi}{A_{м}} * 100 \quad (2)$$

где $P_{ма}$ – рентабельность текущих активов;

$A_{м}$ – средняя величина текущих активов (расчетно по данным баланса)

Необходимо отметить, что анализ расчетных коэффициентов рентабельности имеет практическую полезность лишь в том случае, если полученные показатели сопоставляются с данными предыдущих лет или аналогичными допустимой величине того или иного показателя рентабельности в нашей стране не публикуется, единственной базой для сравнения является информация о величине показателей за предыдущие

годы.

Существует взаимосвязь между показателями рентабельности имущества, оборачиваемостью активов и рентабельности реализованной продукции, которая может быть представлена в виде формулы:

$$P_a = O_a * P \quad (3)$$

где O_a – оборачиваемость активов;

P – рентабельность реализованной продукции.

$$\frac{\Pi}{A_c} = \frac{B}{A_c} * \frac{\Pi}{B} \quad (4)$$

где B – выручка от реализации.

Иными словами, прибыль предприятия, полученная с каждого рубля средств, вложенных в активы, зависит от скорости оборачиваемости средств и от того, какова доля чистой прибыли в выручке от реализации. Оборачиваемость активов от объема реализации и средней величины активов.

1.2. Теоретические аспекты анализа внеоборотных активов

Основные средства и нематериальные активы относятся к наименее ликвидному имуществу предприятия, используемому в его хозяйственной деятельности длительное время, в течении которого оно переносит свою стоимость на готовый продукт, услугу. Нематериальные активы представляют собой долгосрочные вложения средств, не имеющие какой-либо натурально-вещественной формы. К нематериальным активам относят стоимость имущественных прав на изобретения и другие объекты интеллектуальной собственности (авторские права патенты, лицензии,

ноу-хау) .

Анализ использования внеоборотных активов является активным средством воздействия на эффективность производства. При анализе устанавливают зависимость результатов от величины затрат и степени использования ресурсов, выявляют закономерности изменения эффективности использования внеоборотных активов.

Основными задачами анализа внеоборотных активов является:

- анализ состава нематериальных активов;
- анализ долгосрочных финансовых вложений;
- изучение состава, структуры движения основных средств;
- определение степени их использования;
- разработка мероприятий по повышению эффективности, и улучшения использования основных фондов [34].

Основным направлением деятельности предприятия являются достижения наилучших результатов при наименьших затратах. Успешному осуществлению этой задачи во многом способствует эффективное использование внеоборотных активов.

Для оценки структуры основных фондов существует деление их на активную часть, неопределенно участвующую в производственном процессе, и пассивную часть, с помощью которой обеспечивается нормальное функционирование активных основных фондов. Увеличение удельного веса активной части основных фондов и соответственно уменьшение доли из пассивной части являются важным фактором роста эффективности производственной деятельности.

Анализ состава и движения основных фондов осуществляется по данным годового отчета. В отчете содержатся данные, характеризующие наличие, состав и движение основных фондов по их полной первоначальной стоимости.

Оценка состояния основных фондов определяется коэффициентом их изношенности, характеризующем техническое состояние основных фондов.

Если повышается коэффициент износа, то это свидетельствует о том, что качественные состояния основных фондов снижается и они не достаточно обновляются, показатель износа исчисляется как на начале, так и на конце отчетного периода по следующей формуле:

$$K_{\text{изн}} = \frac{И}{С} \quad (5)$$

где И – сумма износа фондов;

С – первоначальная стоимость.

Физическое состояние основных фондов характеризуется показателем их годности. Этот показатель исчисляется путем вычитания из 100% износа.

Коэффициент износа основных фондов дает возможность определять их техническое состояние и разработать мероприятие по их обновлению.

Коэффициент обновления можно рассчитать по формуле:

$$K_{\text{обн}} = \frac{С_0}{С_1} \quad (6)$$

где $С_0$ – стоимость основных фондов, введенных в эксплуатацию в течении года;

$С_1$ – стоимость основных фондов на конец года.

Для полной характеристики степени обновления основных фондов исчисляют коэффициент по каждому виду и производят сравнения коэффициентов обновления за несколько лет.

Движения основных фондов можно определить с помощью коэффициента выбытия, он равен:

$$K_{\text{выб}} = \frac{С_{\text{выб}}}{С} \quad (7)$$

где $C_{выб}$ – выбывшие за отчетный год основные фонды,

C – стоимость основных фондов на конец года [64].

Экономическая эффективность использования основных фондов характеризуется долей амортизации. Но, анализируя этот показатель, надо иметь в виду особенности его формирования. С ростом и совершенствованием техники сумма ежегодной амортизации также возрастает, увеличивается их доля с собственности продукции, услуг. Но поскольку увеличивается выпуск продукции, изготовленной на более производительном оборудовании, то сумма амортизации стоимости единицы изделия обычно уменьшаются.

Экономия на амортизации особенно ощутима при перевыполнении, при постоянной величине основных фондов.

Важнейшими показателями использования основных фондов является фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность.

Фондоотдача Φ_0 – наиболее обобщающий стоимостной показатель, представляющий собой отношения объема производственной продукции (Π) к среднегодовой стоимости основных фондов:

$$\Phi_0 = \frac{\Pi}{\Phi} \quad (8)$$

Фондоемкость $\Phi_{емк}$ – показатель обратной фондоотдачи.

Определяется отношением среднегодовой стоимости основных фондов (Φ) к стоимости выпускаемой продукции (Π) и характеризует величину участия фондов в производстве единицы продукции:

$$\Phi_{емк} = \frac{\Phi}{\Pi} \quad (9)$$

Фондовооруженность труда $\Phi_в$ – определяется отношением среднегодовой стоимости основных (Φ) фондов к числу работающих в

наибольшую смену (Ч) . Она отражает степень обеспеченности рабочих средствами труда (основными фондами):

$$\Phi_s = \frac{\Phi}{Ч} \quad (10)$$

Чтобы проследить взаимосвязь между показателями фондоотдачи, фондовооруженности и производительности труда, необходимо преобразовать формулу фондоотдачи: числитель и знаменатель разделить на численность рабочих в наибольшую смену:

$$\Phi_0 = \frac{\Pi}{\Phi} = \frac{\Pi}{Ч} / \frac{\Phi}{Ч} = \Pi_{\text{т}} / \Phi_s \quad (11)$$

где Φ – средняя стоимость основных фондов;

Π – объем продукции;

$Ч$ – число рабочих;

$\Pi_{\text{т}}$ – производительность труда [57].

Таким образом, фондоотдачу можно представить в виде частного отделения производительности труда на фондовооруженность, следовательно, фондоотдача прямо пропорциональна производительности труда и обратно пропорциональна его фондовооруженности. Поэтому для повышения фондоотдачи необходимо, чтобы темпы производительности труда опережали темпы роста фондовооруженности.

Рассмотрим как определяется влияние использование основных фондов на объем продукции двумя методами.

За базу сравнения может быть принят предшествующий период:
Методом цепных подстановок:

а) влияние изменения величины фондов (ΔN_F) – $\Delta N_F = \lambda_0^F * \Delta F$

б) влияние изменения фондоотдачи (ΔN_2) – $\Delta N_2 * F_1$

Сумма влияния факторов составит а) + б) .

Интегральным методом факторного анализа:

а) влияние изменения величины фондов (ΔN_F) –
$$\Delta N_F = F_0 \Delta F + \frac{\Delta F * F_0}{2}$$

б) влияние изменения фондоотдачи (ΔN_λ) –
$$\Delta N_\lambda = F * \Delta \lambda + \frac{\Delta \lambda * F}{2}$$

Сумма влияния факторов равна а) + б) .

Улучшение фондоотдачи следствие лучшего использования основных фондов можно рассчитать по следующей формуле:

$$\Delta \lambda = \frac{\Delta N_1}{F_0 + \Delta F_1} \quad (12)$$

где N – продукция;

F – среднегодовая величина основных фондов;

λ^F - фондоотдача.

Улучшение использования внеоборотных активов на предприятии можно достигнуть путем:

- освобождения предприятия от излишнего оборудования, машин, др. ОС или сдачи их в аренду;
- своевременного и качественного проведения планово-предупредительных и капитальных ремонтов;
- приобретение высококачественных ОС;
- повышения уровня квалификации обслуживающего персонала;
- своевременного обновления, особенно актив. части, ОС с целью чрезмерного морального и физического износа;
- улучшение качества;
- повышения уровня механизации и автоматизации производства;
- внедрение новой техники и прогрессивной технологии энерго- и топливосберегающей;

- сдача свободных помещений в аренду юридическим лицам.

1.3. Понятие и методика анализа оборотных активов предприятия

Оборотные средства (оборотный капитал) – это часть капитала предприятия, вложенного в его текущие активы.

По материально-вещественному признаку в состав оборотных средств включаются: предметы труда (сырье, материалы, топливо и т.д.), готовая продукция на складах предприятия, товары для перепродажи денежные средства и средства в расчетах[40].

Характерной особенностью оборотных средств является высокая скорость оборота. Функциональная роль оборотных средств в процессе производства в корне отличается от основного капитала. Оборотные средства обеспечивают непрерывность процесса производства.

Вещественные элементы оборотного капитала (предметов труда) потребляются в каждом данном производственном цикле. Они полностью утрачивают свою натуральную форму, поэтому целиком включаются в стоимость изготовленной продукции (выполненных работ, оказанных услуг).

Кругооборот капитала охватывает три стадии: заготовительную (закупки), производственную и сбытовую.

Любой бизнес начинается с некоторой суммы наличных денег, которые вкладываются в определенное количество ресурсов для производства (или товары для продажи). В результате стадии закупок оборотный капитал из денежной формы переходит в производственную (предметы труда или товары).

На стадии производства ресурсы воплощаются в товар, работы или услуги. Результатом этой стадии является переход оборотного капитала из производственной формы в товарную.

На стадии реализации оборотный капитал из товарной формы вновь переходит в денежную. Размеры первоначальной суммы денег (Д) и выручки

(Д) от реализации продукции не совпадают по величине. Причиной несовпадения является финансовый результат бизнеса (прибыль или убыток).

Как видим, элементы оборотного капитала являются частью непрерывного потока хозяйственных операций. Покупка приводит к увеличению производственных запасов и кредиторской задолженности; производство ведет к росту готовой продукции; реализация ведет к росту дебиторской задолженности и денежных средств в кассе и на расчетном счете. Этот цикл операций многократно повторяется и в итоге сводится к денежным поступлениям и денежным платежам[41].

Период времени, в течение которого совершается оборот денежных средств, представляет собой длительность производственно-коммерческого цикла. Этот период складывается из отрезка времени между уплатой денег за сырье и материалы и поступлением денег от продажи готовой продукции. На продолжительность этого периода влияют: период кредитования предприятия поставщиками; период кредитования предприятием покупателей; период нахождения сырья и материалов в запасах; период производства и хранения готовой продукции на складе.

Элементы оборотного капитала непрерывно переходят из сферы производства в сферу обращения и вновь возвращаются в производство. Часть оборотного капитала постоянно находится в сфере производства (производственные запасы, незавершенное производство, готовая продукция на складе и т.п.), а другая часть – в сфере обращения (отгруженная продукция, дебиторская задолженность, денежные средства, ценные бумаги и т.п.). Поэтому состав и размер оборотного капитала предприятия обусловлены не только потребностями производства, но и потребностями обращения (таблица 1).

Оборотный капитал группируется по следующим признакам:

- 1) в зависимости от функциональной роли в процессе производства, – на оборотные производственные фонды и фонды обращения;

2) в зависимости от практики контроля, планирования и управления, - на нормируемые и ненормируемые оборотные средства;

3) в зависимости от источников формирования оборотного капитала, - на собственный□ оборотный□ капитал и заемный□ оборотный□ капитал;

4) в зависимости от ликвидности (скорости превращения в денежные средства), - на абсолютно ликвидные средства, быстрореализуемые средства, медленно реализуемые оборотные средства;

5) в зависимости от степени риска вложения капитала, – оборотный□ капитала с минимальным риском вложений; оборотный□ капитал с малым риском вложений; оборотный□ капитал со средним риском вложений; оборотный□ капитал с высоким риском вложений[41].

Таблица 1

Состав и структура оборотных средств по их функциональной роли в процессе производства

Группа оборотных активов	Состав включаемых средств
1. Оборотные производственные фонды	1.1. Производственные запасы: <ul style="list-style-type: none"> – сырье; – основные материалы; – покупные полуфабрикаты; – топливо; – вспомогательные материалы; 1.2. Средства в процессе производства: <ul style="list-style-type: none"> - незавершенное производство; - полуфабрикаты собственной выработки; - расходы будущих периодов
2. Фонды обращения	2.1. Нереализованная продукция: <ul style="list-style-type: none"> - готовая продукция на складах; - отгруженная, но не оплаченная продукция; - товары для перепродажи. 2.2. Денежные средства: <ul style="list-style-type: none"> – касса; – расчетный□ счет; – валютный□ счет; – ценные бумаги; – прочие денежные средства; – расчеты с другими предприятиями и организациями

3. Общая сумма оборотных средств	(п.1 + п.2)
----------------------------------	-------------

Деление оборотного капитала по функциональному признаку на оборотные фонды и фонды обращения необходимо для отдельного учета и анализа времени пребывания оборотных средств в процессе производства и обращения.

Таблица 2

Состав и структура оборотных средств по степени ликвидности

Группа оборотных средств	Статьи актива баланса
1. Наиболее ликвидные активы	1.1. Денежные средства: - касса; - расчетный <input type="checkbox"/> счет - валютный <input type="checkbox"/> счет - прочие денежные средства 1.2. Краткосрочные финансовые вложения
2. Быстрореализуемые активы	2.1. Товары отгруженные 2.2. Дебиторская задолженность: - за товары, услуги, работы; - по векселям полученным - с дочерними предприятиями - с бюджетом - с персоналом - с прочими дебиторами 2.3. прочие оборотные активы
3. Медленно реализуемые активы	3.1. Запасы
4. Общая сумма оборотных средств	п.1 + п.2 + п.3

По степени ликвидности оборотные средства классифицируются для того, чтобы выявить те текущие активы, возможность реализации которых представляется маловероятной. Эффективное управление оборотным капиталом предприятия предполагает не только поиск и привлечение дополнительных источников финансирования, но и рациональное их размещение в активах предприятия, особенно в текущих активах.

Деление оборотных средств на быстрореализуемые и медленно реализуемые не является абсолютным и зависит от конкретной реальной ситуации, складывающейся в каждый данный отчетный период деятельности предприятия. Может сложиться так, что остатки готовой продукции на складе предприятия реализуются быстрее, чем наступят сроки погашения дебиторской задолженности. Поэтому для каждого предприятия и

для каждого отдельного периода существует своя индивидуальная группировка текущих активов по степени ликвидности[43].

Ликвидность текущих активов является главным фактором, определяющим степень риска вложений капитала в оборотные средства. Оценка реализуемости тех или иных видов оборотных средств позволяет определить вероятность риска вложений в эти активы.

Финансовое положение предприятия находится в непосредственной зависимости от того, насколько быстро средство, вложенное в активы, превращаются в реальные деньги.

Так, наибольший период оборота имеет недвижимое имущество и прочие внеоборотные активы (основные средства, нематериальные активы и др.), представляющие собой средства, предназначенные для долгосрочного использования предприятием.

Все остальные активы, называемые текущие оборотные мобильные, будучи предназначенными для реализации или потребления, могут неоднократно менять свою формулу (материально-вещественную на денежную, и наоборот) в течение одного операционного цикла предприятия.

Первоначально при создании предприятия оборотные средства формировались как часть его уставного капитала. Они направляются на приобретение производственных запасов, поступающих для изготовления продукции.

Готовая продукция поступает на склад и отгружается её потребителям. До момента её оплаты производитель испытывает потребность в денежных средствах. Величина этой потребности зависит не только от объема вложенных средств, но и от размера предстоящих расчетов, она может колебаться в течении года по разным причинам, по этому предприятия, организации и другие источники формирования оборотных средств – устойчивые пассивы, кредиторскую задолженность, прибыль, амортизационный фонд.

В качестве оборотных средств они используют устойчивые пассивы,

которые приравниваются к собственным источникам, так как постоянно находится в обороте предприятия, используются для финансирования его хозяйственной деятельности, но ему не принадлежащие.

К устойчивым пассивам относятся:

- минимальная переходящая задолженность по заработной плате и отчислениям на социальное страхование в пенсионный фонд, медицинское страхование, фонд занятости;
- минимальная задолженность по резервам на покрытие предстоящих расходов и платежей;
- задолженность заказчикам по авансам и частичной оплате продукции;
- задолженность бюджету по некоторым видам налогов;
- временно неиспользуемые остатки фондов специального назначения, образованные за счет прибыли [47].

Основные задачи анализа оборотных средств заключаются в определении обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами, оборачиваемости оборотных средств, состоянии дебиторской задолженности.

Определение потребности в оборотных средствах определяется в процессе нормирования. Целью нормирования является – определение рационального размера оборотных средств отвлекаемых на определенный срок в сферу производства и сферу обращения.

Потребность в оборотных средствах для каждого предприятия определяется при составлении финансового плана.

Оборотные средства – это авансированная стоимость для планомерного образования основных производственных фондов и фондов обогащения в размерах необходимых предприятию для осуществления бесперебойного процесса.

Расчет потребности в собственных оборотных средствах.

Потребность в собственных = запасы + НДС + дебиторская + кредиторская оборотных задолженность задолженность средствах

Обобщающим показателем эффективности использования оборотных средств предприятия служит их оборачиваемость. Ускорение оборачиваемости оборотных средств способствует снижению себестоимости продукции, росту денежных накоплений и повышению рентабельности производства.

В общем случае скорость оборота активов предприятия принято рассчитывать с помощью формулы:

$$K_{\text{обор. тех. акт.}} = \frac{\text{Выручка от реализации}}{\text{Средняя величина текущих активов}} \quad (13)$$

Информация о величине выручки (включая прочую реализацию) берется из данных отчета о прибылях и убытках .

Средняя величина активов по данным баланса определяется по формуле:

$$\text{Ср. вел. активов} = \frac{O_{\text{Н}} + O_{\text{К}}}{2} \quad (14)$$

где $O_{\text{Н}}$, $O_{\text{К}}$ – соответственно величина активов на начало и конец периода.

Более точный расчет средней величины активов будет получен в случае использования ежемесячных данных о состоянии активов. Тогда величина активов определяется по формуле:

$$\text{Ср. вел. активов} = \frac{\frac{O_1}{2} + O_2 + O_3 + \dots + O_{n-1} + \frac{O_n}{2}}{n-1} \quad (15)$$

где O_n – величина активов в предыдущем месяце.

Затем определяется продолжительность одного оборота в днях:

$$\text{Продолжительность}_\text{ оборота} = \frac{360}{\text{Оборачиваемость}_\text{ активов}} \quad (16)$$

Чем выше коэффициент оборачиваемости и чем короче продолжительность одного полного оборота оборотных активов, тем эффективнее они используются.

Расчет дополнительно привлеченных в оборот средств производится по формуле:

$$\text{Привлечение средств в} = \frac{\text{Выручка}_\text{ от}_\text{ реализации}}{360} * \text{Период} \quad (17)$$

Период - оборот текущ. года прош. года

Основными факторами, влияющие на величину и скорость оборотных средств являются:

- масштаб деятельности предприятия (малый бизнес) ;
- характер бизнеса или деятельности, то есть отраслевая принадлежность предприятия (туризм)
- количество и разнообразие потребляемых видов ресурсов;
- география потребителей продукции, услуг;
- система расчетов за услуги;
- платежеспособность клиентов;
- качество банковского обслуживания;
- темпы роста реализации услуг, продукции;
- доля добавленной стоимости в цене услуг, продукции;
- учетная политика общества;
- инфляция;
- квалификация специалистов-менеджеров [54].

При анализе текущих активов особенно дебиторской задолженности следует иметь в виду, что в условиях инфляции (а сегодня наша экономика вступила в период гиперинфляции) всякая отсрочка платежа приведет к тому,

что предприятие реально получают лишь часть стоимости реализованной продукции. Отсюда роль и значение этого раздела анализа для жизнедеятельности любого предприятия. Техника анализа состоит в следующем: падение покупательной способности денег за период характеризуется с помощью коэффициента K_u , обратного величине индекса цен. Если установленная договором сумма к получению составляет величину S , а динамика цен характеризуется индексом I_u , то реальная сумма денег с учетом их покупательной способности в момент оплаты составит:

$$K_u = \frac{S}{I_u} \quad (18)$$

Существуют некоторые общие реализации позволяющие управлять дебиторской задолженностью:

- контролировать состояние расчетов с покупателями по отсроченным (просроченным) задолженностям;
- по ведомости ориентироваться на большее число покупателей с целью уменьшения риска неуплаты одним или несколькими крупными покупателями;
- следить за соотношением дебиторской и кредиторской задолженности (значительное превышение дебиторской задолженности создает угрозы финансовой устойчивости предприятия) ;
- использовать способ предоставления скидок при достаточной оплате.

Для оценки оборачиваемости дебиторской задолженности используется следующая группа покупателей.

$$1. \text{ Оборачиваемость деб. зад.} = \frac{\text{Выручка от реализации}}{\text{Средняя дебиторская задолженность}}, \quad (19)$$

где средняя дебиторская задолженность – это сумма дебиторских задолженностей на начало и конец года, деленная на два.

$$2. \text{ Период погашения деб. зад.} = \frac{360}{\text{Оборачиваемость_дебитор.задолж.}} \quad (20)$$

Следует отметить, что чем больше период просрочки задолженности, тем выше риск её погашения.

$$3. \text{ Доля дебиторской задолженности в текущих активах} = \frac{\text{Дебиторская_задолженность}}{\text{Текущие_активы}} * 100 \quad (21)$$

Рассмотрев теоретические аспекты анализа имущества предприятия, в следующей главе проанализируем состав, структуру имущества по данным предприятия.

Глава 2. Анализ состава и структуры активов в ООО «Технефтесервис»

2.1. Организационно-экономическая характеристика ООО «Технефтесервис»

ООО «Технефтесервис» учреждено в соответствии с решением его учредителей. Общество учреждено на неограниченный срок деятельности.

ООО «Технефтесервис» является юридическим лицом. Права и обязанности юридического лица ООО «Технефтесервис» приобретает с даты его государственной регистрации. ООО «Технефтесервис» имеет обособленное имущество, учитываемое на его самостоятельном балансе.

ООО «Технефтесервис» может от своего имени совершать сделки, приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права и нести обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запрещенных законом. ООО «Технефтесервис» самостоятельно планирует свою производственно-хозяйственную и иную деятельность, а также социальное развитие трудового коллектива. ООО «Технефтесервис» вправе в установленном порядке открывать банковские счета на территории Российской Федерации и за ее пределами, быть истцом и ответчиком в суде, арбитражном суде и иных юрисдикционных органах.

ООО «Технефтесервис» имеет круглую печать, содержащую его полное фирменное наименование на русском языке и указание на место его нахождения. В печати может быть также указано фирменное наименование общества на любом иностранном языке или языке народов Российской Федерации.

ООО «Технефтесервис» несет ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом.

ООО «Технефтесервис», в целях реализации государственной социальной, экономической и налоговой политики несет ответственность за сохранность документов (управленческих, финансово-хозяйственных, по

личному составу и др.). В случае ликвидации ООО «Технефтесервис» в соответствии с действующим законодательством обеспечивает передачу на государственное хранение документов, имеющих научно-историческое значение.

Основной целью деятельности ООО «Технефтесервис» является получение прибыли.

Основные виды деятельности ООО «Технефтесервис»:

- нефть и газ (услуги по добыче);
- нефть сырая и газ нефтяной (попутный) (добыча);
- буровые вышки (монтаж, ремонт и демонтаж);
- нефть и газ (дополнительные услуги добычи);
- Вода (сбор и очистка);
- бурение разведочное;
- общестроительные работы;
- автомобильные и железные дороги, взлетно-посадочные полосы аэродромов (строительство);
- автотранспорт грузовой специализированный;
- геолого-разведочные, геофизические и геохимические работы.

ООО «Технефтесервис» вправе осуществлять любые иные виды деятельности, не запрещенные законодательством Российской Федерации. Отдельными видами деятельности, перечень которых определяется федеральными законами, ООО «Технефтесервис» вправе заниматься только после получения соответствующего специального разрешения (лицензии).

В 2015 году ООО «Технефтесервис» выполнено работ, оказано услуг на сумму 69 779 тыс. руб., что на 12 927 тыс. руб. больше по сравнению с прошлым годом. В 2015 году ООО «Технефтесервис» реализовано программных продуктов и неисключительных прав на программные продукты на сумму 7 045 тыс. руб., что 1 314 тыс. руб. меньше, чем в 2014 году.

Выполнен объем капитальных вложений в сумме 1 984 тыс. руб. (с

учетом НДС, уплаченного поставщикам и подрядчикам), что составляет 116 % к 2014 году. По итогам работы за 2015 год среднесписочная численность работающих в ООО «Технефтесервис» составила 44 чел., что на 2 чел. меньше уровня 2014 года.

2.2. Анализ структуры, движения и эффективности внеоборотных активов ООО «Технефтесервис»

Проанализируем структуры и динамику внеоборотных активов ООО «Технефтесервис» в 2013-2015 годах в таблицах 3 и 4.

Таблица 3

Структура внеоборотных активов ООО «Технефтесервис» в 2013-2015 годах

Показатели	Сумма, тыс. руб.			Удельный вес, %			Изменение 2015 к 2013
	2013	2014	2015	2013	2014	2015	
Нематериальные активы	165	122	80	5,9	3,9	2,2	-3,7
Основные средства	2380	2657	3169	85,2	85,3	86,9	1,8
Отложенные налоговые активы	249	245	118	8,9	7,9	3,2	-5,7
Прочие внеоборотные активы	0	92	278	0,0	3,0	7,6	7,6
Итого внеоборотные активы	2794	3116	3645	100,0	100,0	100,0	0,0

Общая сумма внеоборотных активов на 31.12.2015 составила 3645 тыс. руб. Основную долю во внеоборотных активах занимают основные средства – 86,9% и их доля с 2013 по 2015 год выросла на 1,8%. Прочие внеоборотные активы занимают 7,6% стоимости внеоборотных активов. У предприятия также имеются нематериальные активы и отложенные налоговые активы.

Рост внеоборотных активов за период 2013-2015 годов составил 851 тыс. руб. Этот рост связан с увеличением суммы основных средств и прочих внеоборотных активов. Напротив нематериальные активы и отложенные налоговые активы уменьшились.

Основные фонды занимают, как правило, основной удельный вес в общей сумме основного капитала предприятия. От их количества,

стоимости, технического уровня, эффективности использования во многом зависят конечные результаты деятельности предприятия, выпуск продукции, её себестоимость, прибыль, рентабельность, устойчивость финансового состояния. Рациональное использование основных фондов и производственных мощностей предприятия способствуют улучшению всех технико-экономических показателей, в том числе увеличению выпуска продукции, снижению её себестоимости, трудоемкости изготовления.

Таблица 4

Динамика внеоборотных активов ООО «Технефтесервис» в 2013-2015 годах

Показатели	Сумма, тыс. руб.			Изменение 2015 к 2013	Темп роста 2015 к 2013
	2013	2014	2015		
Нематериальные активы	165	122	80	-85	48,5
Основные средства	2380	2657	3169	789	133,2
Отложенные налоговые активы	249	245	118	-131	47,4
Прочие внеоборотные активы	0	92	278	278	-
Итого внеоборотные активы	2794	3116	3645	851	130,5

Анализ основных фондов может проводиться по нескольким направлениям, разработка которых в комплексе позволяет дать оценку структуры, динамики и эффективности использования основных средств и долгосрочных инвестиций.

Основные направления и задачи анализа основных средств:

1. Анализ структурной динамики основных средств:

- оценка размера и структуры вложений капитала в основные средства;
- определение характера и размера влияния изменения стоимости основных средств на финансовое положение и структуру баланса;

2. Анализ эффективности использования основных средств:

- анализ движения основных средств;
- анализ показателей эффективности использования основных средств;
- анализ использования времени работы оборудования;
- интегральная оценка использования оборудования.

3. Анализ эффективности затрат по содержанию и эксплуатации оборудования:

- анализ затрат на капитальный ремонт;
- анализ затрат по текущему ремонту;
- анализ взаимосвязи объема производства, прибыли и затрат по эксплуатации оборудования.

4. Анализ эффективности инвестиций в основные средства:

- оценка эффективности капитальных вложений;
- оценка эффективности привлечения займов для инвестирования.

Таблица 5

Состав основных средств на 31.12.2015, руб.

Наименование группы объектов основных средств	Первоначальная стоимость	Сумма начисленной амортизации	Остаточная стоимость
Машины и оборудование	4 544 839,94	3 753 545,35	791294,59
Транспортные средства	4 600 929,63	2 675 932,65	1924996,98
Производственный и хозяйственный инвентарь	230 770,67	42 720,75	188049,92
Прочие основные фонды	2 367 343,52	2 102 802,74	264540,78
ИТОГО	11 743 883,76	8 575 001,49	3168882,27

Выбор направлений и решаемых аналитических задач определяется потребностями ООО «Технефтесервис». Анализ структурной динамики основных фондов, инвестиционный анализ составляют содержание финансового анализа. Оценка эффективности использования основных средств и затрат по их эксплуатации относится к управленческому анализу. Анализ затрат по содержанию и эксплуатации оборудования является составной частью анализа себестоимости продукции. Методика проведения анализа основных средств нацелена на выбор наилучшего варианта их использования.

Качество анализа зависит от достоверности учетной и отчетной информации, т.е. от качества постановки бухгалтерского учета, в том числе своевременной и полной регистрации операций с объектами основных средств, правильности отнесения объектов к учетным классификационным группам, достоверности инвентаризационных описей, глубины разработки и

ведения регистров аналитического учета, соответствия данных бухгалтерского учета и отчетности. Источники данных для анализа: бизнес план предприятия, план технического развития, бухгалтерский баланс предприятия, пояснения к балансу.

Таблица 6

Движение основных средств в 2013-2015 годах

Группы объектов основных средств	период	на предыдущую отчетную дату		изменения за период		на отчетную дату	
		первоначальная	амортизация	поступило	выбыло	первоначальная	амортизация
Основные средства всего	2015	10249	7592	2501	1006	11744	8575
	2014	9585	7206	3486	2822	10249	7592
Здания и сооружения	2015	0	0	0	0	0	0
	2014	0	0	0	0	0	0
Машины, оборудование, транспортные средства	2015	7837	5601	2063	754	9146	6429
	2014	7261	5430	3398	2822	7837	5601
Прочие виды основных средств всего	2015	2412	1991	438	252	2598	2146
	2014	2324	1776	88	0	2412	1991
Из них основные средства, по которым не начисляется амортизация	2015	5074	5074	37	0	5111	5111
	2014	4656	4656	418	0	5074	5074

В составе основных средств ООО «Технефтесервис» учитываются активы, предназначенные для использования в производстве продукции, при выполнении работ, оказании услуг или для управленческих нужд в течение срока полезного использования, продолжительностью свыше 12 месяцев. К основным средствам ООО «Технефтесервис» относятся здания, сооружения, машины, оборудование, измерительные и регулирующие приборы и устройства, вычислительная техника, транспортные средства, инструмент, производственный и хозяйственный инвентарь и т.д.

Данные о наличии, движении и состоянии основных средств служат основным источником информации для оценки производственного потенциала предприятия.

Анализ движения основных средств проводится на основе следующих показателей – коэффициентов поступления (ввода) основных средств, обновления, выбытия, ликвидации, расширения. Для характеристики

технического состояния основных фондов рассчитываются коэффициенты годности; износа; замены.

Таблица 7

Основные средства полученные и переданные в аренду (тыс. руб.)

Группы объектов основных средств	2013	2014	2015	Изменение 2015 к 2013
Передано в аренду объектов основных средств	2597	3006	3043	446
Получено объектов основных средств в аренду	282	5369	539	257

Источником исходной информации для расчета показателей является бухгалтерская отчетность – пояснения к бухгалтерскому балансу. Для расчета коэффициентов обновления и ликвидации необходимы данные первичного аналитического учета о поступлении нового и ликвидации изношенного оборудования.

Для анализа движения основных средств рассчитаем коэффициенты по следующим формулам:

Коэффициент поступления (ввода) = Стоимость вновь поступивших основных средств / Стоимость основных средств на конец отчетного периода (22)

Коэффициент обновления = Стоимость новых основных средств / Стоимость основных средств на конец отчетного периода (23)

Коэффициент обновления равный или более 0,1 ($K_{об} > 0,1$) будет считаться удовлетворительным для нормального обновления основных фондов. При таком состоянии ежегодно обновляется 10% основных фондов, и все фонды будут обновлены за 10 лет. При сложившейся в настоящий момент производственных условиях, определенлся средний срок службы до морального износа, равный примерно 10 лет. Но в условиях рыночной

экономики обновление активной части основных фондов должно осуществляться в более сжатые сроки – примерно 5 и менее лет.

$$\text{Коэффициент интенсивного обновления основных средств} = \frac{\text{Коэффициент выбытия}}{\text{Коэффициент обновления}} \quad (24)$$

Коэффициент интенсивного обновления показывает, насколько эффективно предприятие по совершенствованию структуры основных фондов. При оценке этого коэффициента следует исходить из того, что новые фонды должны быть введены взамен старых – морально и физических.

$$\text{Коэффициент выбытия основных средств} = \frac{\text{Стоимость выбывших основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на начало отчетного периода}} \quad (25)$$

Коэффициент выбытия анализируется во взаимосвязи с коэффициентом износа для совершенствования структуры парка оборудования. Поэтому должно выбывать только изношенное оборудование. Следовательно, если коэффициент выбытия больше коэффициента износа, то можно предположить, что руководство предприятия всерьез занимается технической политикой с позиций экономики.

$$\text{Коэффициент ликвидации} = \frac{\text{Стоимость ликвидированных основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на начало отчетного периода}} \quad (26)$$

$$\text{Коэффициент замены} = \frac{\text{Стоимость выбывших в результате износа основных средств}}{\text{Стоимость вновь поступивших основных средств}} \quad (27)$$

$$\text{Коэффициент расширения парка машин и оборудования} = 1 - K_{\text{зам}} \quad (28)$$

Для анализа состояния основных фондов рассчитаем следующие показатели:

Коэффициент годности = $\frac{\text{Остаточная стоимость основных фондов}}{\text{Первоначальная стоимость основных фондов}}$ (29)

Коэффициент износа = $\frac{\text{Сумма износа основных фондов}}{\text{Первоначальная стоимость основных фондов}}$ (30)

Коэффициент износа отражает качественное состояние основных фондов. Он отражает технический уровень производства и показывает, насколько интенсивно необходимо заниматься воспроизводством основных фондов. Повышение коэффициента износа обусловлено высоким уровнем коэффициента обновления

Коэффициент годности может быть рассчитан как разность между единицей или 100 % и коэффициентом износа: $K_{\text{годности}} = 1 - K_{\text{износа}}$

При анализе состава и структуры основных средств следует исходить из того, что техническая база может обеспечивать финансовую устойчивость предприятия в тех случаях, когда:

- имеется разумное увеличение общей стоимости основных фондов, так как в условиях рынка непредуманный их прирост не гарантирует эффективной отдачи;

- активная часть основных фондов растет более быстрыми темпами, чем все фонды;

- современные и прогрессивные виды техники возрастают более быстрыми темпами, чем активная часть основных фондов;

увеличивается удельный вес активной части основных фондов, в особенности современных и прогрессивных видов оборудования.

Повышение удельного веса активной части фондов способствует росту технической оснащенности, увеличению производственной мощности ООО

«Технефтесервис», возрастанию фондоотдачи.

Очевидно, что увеличение коэффициента износа означает ухудшение состояния основных средств ООО «Технефтесервис». Однако коэффициент износа не отражает фактической изношенности основных средств, а коэффициент годности не дает точной оценки их текущей стоимости, например, при консервации оборудования, поскольку физически в этом случае основные средства не изнашиваются, то общая сумма их износа не увеличивается.

Таблица 8

Показатели состояния и движения основных фондов, тыс. руб.

Показатели	2013	2014	2015	Изменение
Основные средства (первоначальная стоимость)	9586	10249	11744	2158
Накопленная амортизация	7206	7592	8575	1369
Остаточная стоимость	2380	2657	3169	789
поступление	1657	3486	2501	844
выбытие	994	2822	1006	12
Коэффициент поступления (ввода)	0,17	0,34	0,21	0,04
Коэффициент обновления	0,17	0,34	0,21	0,04
Коэффициент выбытия	0,11	0,29	0,10	-0,01
Коэффициент годности	0,25	0,26	0,27	0,02
Коэффициент износа	0,75	0,74	0,73	-0,02

Обновление основных средств ООО «Технефтесервис» идет достаточно быстрыми темпами. Коэффициент годности основных средств при этом очень низок.

Что касается текущей стоимостной оценки основных средств, то она зависит от ряда факторов, в частности, от состояния конъюнктуры и спроса, и поэтому может отличаться от оценки, полученной при помощи коэффициента годности.

На сумму износа основных средств большее внимание оказывает принятая в организации система начисления амортизации. При существующей в настоящее время системе учета и отчетности коэффициенты износа и годности дают лишь условную оценку состояния основных средств

в общей их массе, что существенно ограничивает возможность их применения для анализа. В целях расширения имеющихся возможностей в отчетности следует отдельными строками выделять износ активной и пассивной части основных средств, а еще лучше по классификационным группам.

Обобщающим показателем эффективности использования основных средств в стоимостном выражении является фондоотдача, показывающая выпуск продукции в рублях на 1 руб. основных производственных фондов. Фондоотдача основных средств определяется как отношение стоимости произведенной или реализованной продукции после вычета НДС, акцизов к средней первоначальной (восстановительной) стоимости основных производственных фондов.

Обратный показатель – фондоемкость определяется по следующим зависимостям.

$$h = \Phi / M_{\text{в}} \quad (31)$$

$$h = \Phi / M_{\text{т}} \quad (32)$$

$$h = \Phi / M_{\text{р}} \quad (33)$$

Среднегодовая стоимость основных фондов (Φ) рассчитывается по формуле:

$$\Phi = \Phi_{\text{н}} + \Phi_{\text{вв}} \cdot t/12 - \Phi_{\text{выб}} (12-t) / 12, \quad (34)$$

где $\Phi_{\text{вв}}$ и $\Phi_{\text{выб}}$ – соответственно, стоимость вводимых и выбывших в течение года основных фондов, t – число месяцев использования вновь вводимых или выбывших основных средств.

Для детализации использования основных производственных фондов используются такие показатели, как выпуск продукции на 1 руб. активной части основных фондов ($f_{\text{мо}}$), коэффициент опережения ($K_{\text{опф}}$), темпов

роста производительности труда (J_n) над темпами роста фондовооруженности ($J_{фв}$), показатель относительной экономии основных фондов (Эф), показатель выпуска продукции с 1 кв.м всей площади (M_u) и производственной площади ($M_{упр}$), выпуск товарной продукции с одного станка.

Расчет показателей выполняется по следующим зависимостям:

$$f_{мо} = M_{мо} / \Phi_{мо}; \quad (35)$$

$$K_{опф} = J_{чс} / J_{фв}; \quad (36)$$

$$\text{Эф} = \Phi - \Phi_b J_m; \quad (37)$$

$$M_o = M / U; \quad (38)$$

$$M_{упр} = M / U_{пр}; \quad (39)$$

$$M_q = M / Q; \quad (40)$$

где Φ , Φ_b – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, соответственно, в отчетном и базисном периоде,

J_m – индекс роста объема продукции в отчетном периоде по сравнению с базисным,

$\Phi_{мо}$ – стоимость активной части основных фондов (машин и оборудования),

Q – количество единиц оборудования;

$t_{с}$, $t_{сн}$ – количество отработанных станко- часов, всего и в наибольшую смену;

U , $U_{пр}$ – эксплуатируемая площадь, всего и производственная.

При расчете фондоотдачи в стоимости основных фондов учитываются собственные и арендованные средства, не учитываются основные фонды, находящиеся на консервации, а также сданные в аренду другим предприятиям.

При оценке динамики фондоотдачи исходные данные приводят в сопоставимый вид. Объем продукции следует скорректировать на изменение

оптовых цен и структурных сдвигов, а стоимость основных средств – на коэффициент переоценки.

Углубление анализа использования основных фондов позволяет выявить основные факторы и резервы дальнейшего повышения фондоотдачи. Для этого необходимо отобрать ограниченное число факторов, наиболее существенно влияющие на показатель фондоотдачи:

1. изменение удельного веса стоимости рабочих машин и оборудования в общей стоимости основных производственных фондов;
2. изменение коэффициента сменности оборудования;
3. изменение производительности оборудования
4. изменение средней стоимости единицы оборудования.

Повышению фондоотдачи способствуют:

- механизация и автоматизация производства, использование прогрессивной технологии, модернизация действующего оборудования;
- увеличение времени работы оборудования;
- повышение интенсивности работы оборудования, в том числе путем обеспечения соответствия качества сырья и материалов требованиям технологического процесса и повышения квалификации промышленно – производственного персонала;
- увеличение удельного веса активной части основных фондов, увеличение доли действующего оборудования.

Не все факторы, влияющие на фондоотдачу основных средств, обладают факторным признаком, по которому представлялась бы возможность дать количественную оценку причин изменения этого показателя.

В заключении анализа подсчитываются резервы увеличения выпуска продукции и фондоотдачи. Ими могут быть ввод в действие не установленного оборудования, замена и модернизация его, сокращение целодневных и внутрисменных простоев, повышение коэффициента сменности, более интенсивное его использование, внедрение мероприятий

НТП.

Основные источники резервов увеличения выпуска продукции и повышения уровня фондоотдачи активной части основных производственных фондов:

1. за счет ввода в действие нового оборудования определяются умножением дополнительного его количества на фактическую величину среднегодовой выработки или на фактическую величину всех факторов, которые формируют её уровень

2. снижения простоев оборудования за счет конкретных оргтехмероприятий приводит к увеличению среднего количества отработанных дней \square каждой его единицы за год. Этот прирост необходимо умножить на возможное количество единиц оборудования и фактическую среднедневную выработку единицы

3. за счет повышения коэффициента сменности в результате лучшей организации производства, необходимо возможны \square прирост последнего умножить на возможное количество дней \square работы всего парка оборудования и на фактическую сменную выработку (СВ)

4. За счет сокращения внутрисменных простоев увеличивается средняя продолжительность смены, а следовательно и выпуск продукции. Для определения величины этого резерва следует возможны \square прирост средне \square продолжительности смены умножить на фактически \square уровень среднечасовой выработки оборудования и на возможное количество отработанных смен всем его парком (СМв) (произведение возможного количества оборудования, возможного количества отработанных дней \square единицей оборудования и возможного количества отработанных дней \square единицей оборудования и возможного коэффициента сменности)

5. за счет повышения среднечасовой выработки оборудования необходимо сначала выявить возможности роста последней \square за счет его модернизации, более интенсивного использования внедрения мероприятий НТП. Затем выявленными \square резерв повышения среднечасовой выработки

нужно умножить на возможное количество часов работы оборудования Тв (произведение возможного количества единиц, количества дней □ работы, коэффициента сменности, продолжительности смены).

Резервы роста фондоотдачи – это увеличение объема производства продукции и сокращение среднегодовой стоимости основных производственных фондов.

Таблица 9

Показатели эффективности использования основных средств

Показатели	2013	2014	2015	Изменение, 2015 к 2013
Остаточная стоимость	2380	2657	3169	789
Выручка	62058	65211	76824	14766
Фондоотдача	26,1	24,5	24,2	-1,8
Фондоемкость	0,038	0,041	0,041	0,003

Резервы роста фондорентабельности определяют умножением выявленного резерва роста фондоотдачи на фактически □ уровень рентабельности продукции.

Таблица 10

Движение нематериальных активов в 2013-2015 годах (тыс. руб.)

Группы объектов нематериальных активов	период	на предыдущую отчетную дату		изменения за период		на отчетную дату	
		Первоначальная стоимость	накопленная амортизация	поступило	выбыло	Первоначальная стоимость	амортизация и убытки от обесценения
Нематериальные активы всего:	2015	195	72	0	0	195	115
	2014	195	30	0	0	195	72
Товарные знаки	2015	40	14	0	0	40	18
	2014	40	10	0	0	40	14
Исключительное право на программные продукты	2015	155	58	0	0	155	97
	2014	155	20	0	0	155	58
в т.ч. нематериальные активы созданные Обществом самостоятельно	2015	155	58	0	0	155	97
	2014	155	20	0	0	155	58

Для ООО «Технефтесервис» основным источником резерва увеличения выпуска продукции и повышения уровня фондоотдачи активной части основных производственных фондов - за счет ввода в действие нового оборудования. В ООО «Технефтесервис» заключен договор на поставку оборудования и компьютеров.

В состав нематериальных активов ООО «Технефтесервис» включены только два:

- 1 товарный знак,
- 2 исключительное право на программный продукт.

ООО «Технефтесервис» самостоятельно разработало программный продукт, который предназначен для коммерческого использования.

2.3. Анализ оборотных активов ООО «Технефтесервис»

От обеспеченности оборотными средствами, их структуры и уровня использования во многом зависят эффективность функционирования и финансовая устойчивость предприятий. Поэтому в систему управления оборотными активами наряду с планированием, нормированием и учетом входит регулярный анализ их состава, динамики, соответствия потребностям текущей производственно-хозяйственной деятельности.

Цель анализа - выявление возможных улучшений использования оборотных средств, сокращение длительности финансового цикла, обеспечение непрерывности процесса производства и реализации продукции с меньшими затратами финансовых ресурсов. Анализ оборотных активов как одной из функций финансового менеджмента должны быть присущи системность, целенаправленность и действенность, объективность оценок, обоснованность выводов и предложений.

Существенное практическое значение имеет группировка оборотных активов по методам управления и источникам формирования. По методам управления можно выделить две группы активов:

1) нормируемые - запасы материалов (счета 10, 15), незавершенное производство (счета 20, 21), готовая продукция (счет 43), товары (счет 41), т.е. активы, по которым устанавливаются обоснованные расчетные нормативы. Анализ в данном случае состоит в сопоставлении фактических активов с нормативами, определении и оценке причин выявленных отклонений;

2) ненормируемые - активы, уровень и динамика которых в значительной мере определяются внешними факторами и в меньшей мере зависят от деятельности предприятия. К ним относятся товары отгруженные (счет 45); дебиторская задолженность; краткосрочные финансовые вложения и денежные средства.

По источникам формирования целесообразно выделить не двух групп (собственные и привлеченные) активов, как это нередко делается, а трех: формируемые за счет собственных, заемных и привлеченных источников средств. Разграничение заемных и привлеченных источников имеет существенное значение, так как масштабы заимствования средств (кредиты банков и займы коммерческих организаций) могут в преобладающей части планироваться заранее, в то время как кредиторская задолженность поставщикам и другие источники привлеченных средств заранее не планируются, их размеры складываются под влиянием конкретных обстоятельств, зачастую не зависящих от предприятия. К привлеченным средствам, в частности, относится задолженность бюджету и государственным внебюджетным фондам, её никак нельзя отнести к планируемыми источникам формирования оборотных активов.

Рациональное соотношение источников формирования оборотных активов зависит от отраслевой специфики организаций. Очевидно, что в торговых организациях в высокой доле собственных оборотных средств нет необходимости. А в производственной сфере высокая доля собственных источников желательна, но трудно достижима.

При определении рационального соотношения источников формирования оборотных активов следует исходить из того, что каждому элементу оборотных активов должен соответствовать определенныи□ источник финансовых ресурсов:

1) нормативной сумме запасов сырья, материалов и полуфабрикатов должны соответствовать собственные источники формирования оборотных активов (собственные оборотные средства). Нормативу незавершенного производства, расходов будущих периодов, а также средним остаткам готовой продукции на складе должна соответствовать планируемая сумма банковского кредита;

2) дебиторская задолженность заказчиков должна полностью покрываться кредиторской задолженностью поставщикам материальных ресурсов;

3) денежные средства могут формироваться за счет внутренней□ задолженности (задолженность перед персоналом предприятия; задолженность участникам по выплате доходов; доходы будущих периодов; резервы предстоящих расходов).

Сопоставление рассчитанной по такой схеме структуры источников формирования оборотных активов машиностроительного предприятия с фактически сложившейся дало следующие результаты.

Проанализируем структуры и динамику оборотных активов ООО «Технефтесервис» в 2013-2015 годах.

Таблица 11

Структура оборотных активов ООО «Технефтесервис» в 2013-2015 годах

Показатели	Сумма, тыс. руб.			Удельный вес, %			Изменение 2015 к 2013
	2013	2014	2015	2013	2014	2015	
Запасы	828	528	506	3,6	2,3	1,8	-1,7
НДС по приобретенным ценностям	0	31	72	0,0	0,1	0,3	0,3
Дебиторская задолженность	9301	9244	6923	40,0	39,5	24,9	-15,0
Денежные средства	13135	13613	20257	56,5	58,1	73,0	16,5
Итого оборотные активы	23264	23416	27758	100,0	100,0	100,0	0,0

Таблица 12

Динамика оборотных активов ООО «Технефтесервис» в 2013-2015
годах

Показатели	Сумма, тыс. руб.			Изменение 2015 к 2013	Темп роста 2015 к 2013
	2013	2014	2015		
Запасы	828	528	506	-322	61,1
НДС по приобретенным ценностям	0	31	72	72	-
Дебиторская задолженность	9301	9244	6923	-2378	74,4
Денежные средства	13135	13613	20257	7122	154,2
Итого оборотные активы	23264	23416	27758	4494	119,3

Общая сумма оборотных активов составила 27758 тыс. руб. Наибольший удельный вес в их составе принадлежит денежным средствам (73,0), и дебиторской задолженности (24,9%). За период 2013-2015 годов сумма остатков денежных средств существенно выросла (на 7122 тыс. руб.), а дебиторской задолженности и запасов существенно снизилась.

Таблица 13

Виды запасов предприятия (тыс. руб.)

Запасы по видам	На 31.12.2015		На 31.12.2014		На 31.12.2013	
	Себестоимость	Величина резерва под снижение стоимости	Себестоимость	Величина резерва под снижение стоимости	Себестоимость	Величина резерва под снижение стоимости
Всего	506	0	528	0	828	0
Сырье и материалы	115	0	162	0	166	0
Готовая продукция и товары для перепродажи	0	0	0	0	448	0
Расходы будущих периодов	391		366	0	214	0

В запасах организации на 31.12.2015 основную часть составляют расходы будущих периодов. Учитывая направления деятельности организации суммы сырья и материалов у нее невелики, готовая продукция последние два года отсутствует.

Сумма дебиторской задолженности за исследуемый период

существенно снизилась. Это произошло в связи со снижением задолженности от покупателей и заказчиков и задолженности по налогам.

Таблица 14

Дебиторская задолженность ООО «Технефтесервис» (тыс. руб.)

Дебиторская задолженность по видам	Период	Остаток на предыдущую отчетную дату		На отчетную дату	
		Учтенная по условиям договора	Величина резерва по сомнительным долгам	Учтенная по условиям договора	Величина резерва по сомнительным долгам
Дебиторская задолженность всего	2015	9318	74	6997	74
	2014	9382	81	9318	74
Долгосрочная дебиторская задолженность	2015	0	0	0	0
	2014	0	0	0	0
	2014				
Краткосрочная дебиторская задолженность	2015	9318	74	6997	74
	2014	9382	81	9318	74
В том числе: Покупатели и заказчики	2015	8751	73	6614	73
	2014	9232	74	8751	73
Авансы выданные	2015	35	1	55	1
	2014	63	7	35	1
Прочие дебиторы, в т.ч.	2015	532	0	328	0
	2014	87	0	532	0
Задолженность бюджета и государственных внебюджетных фондов	2015	436	0	266	0
	2014	1	0	436	0
Прочая дебиторская задолженность	2015	96	0	62	0
	2014	86	0	96	0

В соответствии со стадиями кругооборота оборотных средств можно выделить три направления ускорения их оборачиваемости:

1. На стадии производственных запасов: установление прогрессивных норм расхода сырья, материалов, топлива, энергии; систематическая проверка состояния складских запасов; замена дорогостоящих видов материалов и топлива более дешевыми без снижения качества продукции.

2. На производственной стадии: сокращение длительности производственного цикла и повышение его непрерывности: соблюдение ритмичности работы предприятия; комплексное использование сырья: применении отходов.

3. В сфере обращения: ускорение реализации продукции, организация маркетинговых исследований; сокращение кредиторской и дебиторской задолженности.

Эффективность использования оборотных средств зависит от многих факторов. Среди них можно выделить внешние и внутренние.

Таблица 15

Оборачиваемость оборотных активов

Показатели	2013	2014	2015	Изменение 2015 к 2013
Запасы	828	528	506	-322
Дебиторская задолженность	9301	9244	6923	-2378
Денежные средства	13135	13613	20257	7122
Итого оборотные активы	23264	23416	27758	4494
Выручка	62058	65211	76824	14766
Коэффициент оборачиваемости:				
Запасов	74,95	123,51	151,83	76,88
Дебиторской задолженности	6,67	7,05	11,10	4,42
Денежных средств	4,72	4,79	3,79	-0,93
Общей суммы оборотных активов	2,67	2,78	2,77	0,10

К внешним факторам относятся особенности налогового законодательства, условия получения кредитов и процентные ставки по ним, возможность целевого финансирования и др.

Значительные резервы повышения эффективности использования оборотных средств заложены непосредственно в самом предприятии. В сфере производства это относится, прежде всего, к производственным запасам. Запасы играют важную роль в обеспечении непрерывности процесса производства, но в то же время они представляют ту часть средств производства, которая временно не участвует в производственном процессе. Эффективная организация является важным условием повышения

эффективности использования оборотных средств. Основные пути сокращения производственных запасов сводятся к их рациональному использованию: ликвидации сверхнормативных запасов материалов; совершенствованию нормирования; улучшению организации снабжения; оптимального выбора поставщиков; налаженной работы транспорта. Важная роль принадлежит улучшению организации складского хозяйства.

Сокращение времени пребывания оборотных средств в незавершенном производстве достигается путем совершенствования организации производства, улучшения применяемой техники и технологии.

В сфере обращения оборотные средства не участвуют в создании продукта, а лишь обеспечивают его доведение до потребителя. Излишнее отвлечение средств в сферу обращения - это отрицательное явление. Важнейшими предпосылками сокращения вложений оборотных средств в сферу обращения являются рациональная организация сбыта готовой продукции, применение прогрессивных форм расчетов, своевременное оформление документации, соблюдение договорной и платежной дисциплины. Ускорение оборота оборотных средств позволяет высвободить значительные суммы и таким образом увеличить объем производства без дополнительных финансовых ресурсов.

Возможные пути ускорения оборачиваемости капитала:

- сокращение продолжительности производственного цикла за счет интенсификации производства (использование новейших технологий, механизации и автоматизации производственных процессов, повышение уровня производительности труда, более полное использование производственных мощностей предприятия, трудовых и материальных ресурсов и др.);

- улучшение организации материально-технического снабжения с целью бесперебойного обеспечения производства необходимыми материальными ресурсами и сокращения времени нахождения капитала в запасах;

- ускорение процесса отгрузки продукции и оформления расчетных документов;
- повышение уровня маркетинговых исследований, направленных на ускорение продвижения товаров от производителя к потребителю (включая изучение рынка, совершенствование товара и форм его продвижения к потребителю, формирование правильной ценовой политики, организацию эффективной рекламы и т. п.)

Таким образом, надо стремиться не только к ускорению движения капитала на всех стадиях кругооборота, но и к его максимальной отдаче, которая выражается в увеличении суммы прибыли на один рубль капитала. Повышение доходности капитала достигается рациональным и экономным использованием всех ресурсов, недопущением их перерасхода, потерь на всех стадиях кругооборота. В результате капитал вернется к своему исходному состоянию в большей сумме, т. е. с прибылью. Эффективность использования капитала характеризуется его доходностью (рентабельностью).

Глава 3. Пути повышения эффективности использования активов

3.1. Направления улучшения использования основных средств

Улучшение использования основных средств отражается на финансовых результатах работы предприятия за счет: увеличения выпуска продукции, снижения себестоимости, улучшения качества продукции, снижение налога на имущество и увеличение прибыли. Улучшения использования основных средств на предприятии можно достигнуть путем:

- освобождения предприятия от излишнего оборудования, машин и других основных средств или сдачи в аренду;
- своевременного и качественного проведения планово-предупредительных и капитальных ремонтов;
- приобретение высококачественных основных средств;
- повышения уровня квалификации обслуживающего персонала;
- своевременного обновления, особенно активной части, основных средств с целью недопущения чрезмерного морального и физического износа;
- повышение коэффициента сменности работы предприятия, если в этом имеется экономическая целесообразность;
- улучшения качества подготовки сырья и материалов к процессу производства;
- повышение уровня механизации и автоматизации производства;
- обеспечения там, где это экономически целесообразно, централизации ремонтных служб;
- повышения уровня концентрации, специализации и комбинирования производства;
- внедрение новой техники и прогрессивной технологии – малоотходной, безотходной, энерго- и топливосберегающей;
- совершенствования организации производства и труда с целью

сокращения потерь рабочего времени и простоя в работе машин и оборудования[64].

Более полное использование основных средств приводит к уменьшению потребностей в вводе новых производственных мощностей при изменении объёма производства, а, следовательно, к лучшему использованию прибыли предприятия (увеличению доли отчислений от прибыли в фонд накопления на механизацию и автоматизацию технологических процессов и т.д.).

Эффективное использование основных средств также означает ускорение их оборачиваемости, что в значительной мере способствует решению проблемы сокращения разрыва в сроках физического и морального износа, ускорение темпов обновления основных средств.

Наконец, эффективное использование основных средств тесно связано и с другой ключевой задачей современного периода экономической реформы – повышением качества выпускаемой продукции, ибо в условиях рыночной конкуренции быстрее реализуется и пользуется большим спросом высококачественная продукция.

Пути улучшения использования основных средств зависят от конкретных условий, сложившихся на предприятии за тот или иной период времени.

Финансовые результаты предприятий в значительной мере зависят от состояний, качества и структуры основных производственных средств.

На каждом предприятии имеются существенные резервы улучшения использования основных производственных фондов. В общем плане эта цель может быть достигнута за счет внедрения новой техники, технологий, механизации и автоматизации производственных процессов, проведение грамотной воспроизводственной политики, своевременного и качественного ремонта, ликвидации излишнего оборудования.

В настоящее время наиболее эффективным методом повышения эффективности использования основных производственных средств

является внедрение в производство наиболее прогрессивных видов основных производственных средств.

Мы предлагаем применить следующие методы по улучшению эффективности их использования в ООО «Технефтесервис»:

Техническое совершенствование основных фондов

- замена устаревшей техники, модернизация оборудования;
- механизация вспомогательных и обслуживающих производств;
- развитие изобретательства и рационализации.

Увеличение времени работы машин и оборудования:

- ликвидация бездействующего оборудования (сдача в аренду, лизинг, реализация и пр.);
- сокращение сроков ремонта оборудования;
- снижение простоев: целосменных, внутрисменных.

Улучшение организации и управления производством:

- ускорение движения проектной производительности вновь введенных производственных систем;
- внедрение научной организации труда и производства;
- улучшение обеспечения материально-техническими ресурсами;
- совершенствование управления производством на базе ЭВМ;
- развитие материальных стимулов у работников, способствующих повышению эффективности производства;
- проведение социальных работ, предусматривающих повышение квалификации рабочих;
- улучшение условий труда и отдыха работников[69].

Для эффективного использования основных фондов необходим также контроль за затратами на производство и реализацию продукции. Контроль должны осуществлять финансовые работники на стадии выполнения предприятиями утвержденных планов. От размера фактических затрат на производство и реализацию продукции во многом зависит выполнение плана прибыли и рентабельности. Контроль должен осуществляться путем анализа

фактической себестоимости продукции. Его следует проводить систематически на основе месячных, квартальных и годовых отчетов, используя при этом рассмотренные нами методы расчетов влияния на себестоимость важнейших технико-экономических факторов.

Улучшение использования основных средств приводит к росту производительности труда и увеличению количества выпускаемой продукции; увеличению степени использования производственных мощностей; ускорению оборачиваемости оборотных средств благодаря сокращению длительности производственного цикла; экономии капитальных вложений (увеличение объема производства происходит без ввода в эксплуатацию дополнительных основных средств); снижению себестоимости продукции и росту рентабельности производства.

Среди путей повышения эффективности использования основных средств можно выделить экстенсивные и интенсивные. Экстенсивные пути связаны:

- с увеличением времени работы действующего оборудования в календарный период и повышением загрузки производственных площадей;
- повышением удельного веса действующего оборудования в составе всего оборудования, имеющегося на предприятии.

Существуют следующие пути увеличения времени работы действующего оборудования:

- сокращение внутрисменных простоев оборудования путем совершенствования технического обслуживания и своевременного обеспечения основного производства сырьем, основными и вспомогательными материалами, полуфабрикатами, улучшения планирования и диспетчирования и т.п.;
- повышение степени загрузки оборудования, необходимого предприятию, но используемого не полную рабочую смену, путем кооперирования с другими предприятиями и производственными подразделениями;

- сокращение целого сменных простоев оборудования;
- повышение коэффициента сменности работы оборудования путем совершенствования работы вспомогательных служб во вторую и третью смены, решения социальных вопросов (организация питания и транспортного обслуживания работающих в вечернюю и ночную смены и др.).

Существуют следующие пути повышения удельного веса действующего оборудования:

- совершенствование организации ремонта и сокращение сроков ремонта;
- вовлечение в производство необходимого, но неустановленного оборудования;
- ликвидация бездействующего оборудования (списание, сдача в аренду, лизинг, продажа).

Интенсивные пути обеспечивают увеличение количества выпускаемой продукции или объема выполняемых работ в единицу времени. К интенсивным путям относятся:

- техническое совершенствование и модернизация основных средств, замена устаревшей техники на новую;
- ввод в эксплуатацию высококачественных и высокопроизводительных основных средств;
- повышение уровня механизации и автоматизации производства, применение гибких производственных систем;
- механизация вспомогательных и обслуживающих производств;
- внедрение прогрессивных технологических процессов, специальной оснастки и инструмента;
- совершенствование технической подготовки производства;
- использование оптимальных режимов работы оборудования;
- обеспечение соответствия качества сырья, материалов и полуфабрикатов требованиям технологического процесса и качеству изготавливаемой продукции;

- повышение квалификации и профессионального мастерства работающих[37].

Каждое из перечисленных направлений приводит к улучшению соответствующих показателей использования основных фондов.

На основании приведенного анализа можно дать положительную оценку финансового состояния предприятия, несмотря на некоторые недостатки, да и те связанные в основном со спецификой сельскохозяйственной деятельности.

Однако, нельзя не отметить, что предприятие не использует никаким образом автоматизированную обработку данных, не только для экономического и финансового анализа, но и в бухгалтерии, что значительно усложняет его работу.

Необходимо оснастить предприятие современными весоизмерительными приборами и другими средствами регистрации информации, что позволит механизировать и автоматизировать процесс сбора информации, включая составление первичных документов.

Для эффективного развития ООО «Технефтесервис» необходимо провести мероприятия, направленные на восстановление износившихся производственных фондов, на снижение потерь в производстве, рациональное использование отходов и побочной продукции.

3.2. Резервы повышения эффективности использования оборотных активов

Резервами повышения эффективности использования оборотных средств являются:

– экономия материальных ресурсов - резервы, то есть внедрение новых эффективных способов и систем разработки месторождений, внедрение новой техники и технологии, разработка обоснованных норм и нормативов расхода материалов;

– ускорение оборачиваемости оборотных средств. Оборачиваемость оборотных средств - это превращение авансированных денежных средств в материально-вещественную форму, проходящую производственную сферу и составе продукции после её сбыта снова приобретающие денежную форму.

Чем быстрее движение оборотных средств в своем обороте, тем выше эффективность хозяйствования. Замедление времени оборота приводят к увеличению необходимого количества оборотных средств и дополнительным затратам, а значит, к ухудшению финансового состояния предприятия.

Скорость оборота средств – это комплексный показатель организационно-технического уровня производственно-хозяйственной деятельности. На длительность нахождения средств в обороте влияют факторы внешнего и внутреннего характера.

К факторам внешнего характера относится сфера деятельности предприятия, отраслевая принадлежность, масштабы предприятия, экономическая ситуация в стране и связанные с ней условия хозяйствования предприятия.

Внутренние факторы – целевая политика предприятия, структура активов, методика оценки запасов.

Общая оборачиваемость всех оборотных средств складывается из оборачиваемости отдельных элементов. Скорость, как общей оборачиваемости, так и оборачиваемости отдельных элементов оборотных средств характеризуется следующими показателями.

В состав процедуры работы с дебиторами входят сроки и формы предварительного и последующего напоминаний покупателям о дате платежей, личные контакты с контрагентами, привлечение третьих, лиц и даже в некоторых случаях условия возбуждения дела о банкротстве несостоятельных дебиторов. Все эти мероприятия обеспечат реальное ускорение погашения дебиторской задолженности и снижения уровня безнадежных долгов. Но в ООО «Технефтесервис» еще не возникало случаев обращения в арбитражный суд по поводу несостоятельности предприятий-

дебиторов.

ООО «Технефтесервис» следует проводить разделение предприятий, по уровню кредитоспособности на такие группы как первоклассные заемщики, кредит может быть представлен в полном объеме; покупатели, которым кредит может быть предоставлен в ограниченном объеме и покупатели, которым кредит не предоставляется (при недопустимом уровне риска невозврата долга).

Далее можно порекомендовать следующие меры по работе с дебиторской задолженностью. Если покупатель не выполняет свои обязательства по своевременной оплате задолженности, компания может продать в долг с дисконтом, взыскать стоимость поставленных товаров товарно-материальными ценностями, находящимися в распоряжении покупателя, использовать вариант погашения долга пакетом акций предприятия-дебитора. Или же может быть предложена следующая версия - погашение задолженности третьими лицами. Надежным инструментом предотвращения возникновения просроченной или безнадежной дебиторской задолженности является гарантия третьей стороны - финансово-устойчивой структуры или группы структур (банки, страховые компании и др.), принимающей на себя обязательство по оплате долгов получателя гарантии в случае невыполнения обязательств. Основной причиной того, что у нас страхование неплатежей практически не используются, является отсутствие информационной базы. Банки и другие финансовые структуры всегда предпочитают выдавать гарантии только своим самым надежным клиентам, а компании - собственным дочерним предприятиям.

Помимо добровольного гаранта также в ряде случаев возможно привлечение к ответственности третьих лиц, непосредственно не участвовавших в сделке, однако связанных с должником. Еще одним выходом является продажа дебиторской задолженности на торгах - это способствует ускорению процесса инкассации денежных средств, числящихся в дебиторской задолженности компании. Дополнительным

положительным эффектом, связанным с реализацией задолженности компаний, станет рост их инвестиционной привлекательности как предприятий, активно решающих проблему неплатежей и улучшающих свои финансовые показатели.

Далее еще одним из мероприятий по эффективному использованию средств предприятия может выступить управление источниками финансирования капитала. Заемное финансирование обеспечивает предприятию определенную степень финансовой гибкости в периоды недостатка собственных средств. В связи с тем, что банк может отказать в предоставлении кредита заемщику, не имеющему продолжительной, кредитной истории, предприятие должно поддерживать постоянные контакты с банками, включая привлечение займов и предоставление кредитному учреждению своей финансовой отчетности на постоянной основе. Концентрация денежных средств на едином банковском счете позволяет компании не только сократить расходы, связанные с обслуживанием большого числа счетов, но и создает условия для привлечения крупных займов. ООО «Технефтесервис» поддерживает постоянные контакты с банками, и зарекомендовало себя как финансово-устойчивое предприятие.

Таким образом, такие факторы, как формирование просроченной дебиторской задолженности, задержки в расчетах с поставщиками тормозят более эффективному использованию оборотных средств на предприятии. Их нормализация требует не только предсказуемости платежей, но и прямого увеличения чистого денежного потока, что может быть достигнуто при использовании эффективных методов и механизмов ускорения инкассации дебиторской задолженности, внедрение в хозяйственную практику современных информационных технологий.

Второй этап формирования политики управления оборотными средствами - это определение принципиальных подходов к формированию оборотных активов предприятия. В начале анализируемого периода тип

кредитной политики предприятия Можно было бы охарактеризовать как умеренный. Но вследствие неплатежей, не возврата дебиторской задолженности и, следовательно, образования просроченной, сомнительной и безнадежной дебиторской задолженности, предприятие сменило тип кредитной политики на консервативный, другими словами стало отпускать товар в кредит только после изучения финансового положения и надежности дебитора. По отношению к запасам также используется консервативный подход по двум причинам:

- на ООО «Технефтесервис» имеются некоторые особенности хранения и обслуживания запасов. Товары и материалы хранятся на складах, которые надо обслуживать вне зависимости от их наличия. Поэтому расходы на обслуживание запасов готовой продукции и материалов можно считать постоянными;

- в некоторые периоды наблюдается дефицит материалов. Поэтому при возможности предприятие старается закупить максимально возможное их количество, особо не считаясь с его ценой у разных поставщиков.

Несмотря на то, что в нашей стране пока не так много примеров полноценного внедрения системы бережливого производства (Lean Manufacturing, LM, ЛИН), в результативности этой бизнес-стратегии как одного из элементов совершенствования высококонкурентного предприятия в настоящее время не приходится сомневаться, и доказательством тому является опыт ряда крупнейших зарубежных компаний, таких как SanDisk, Eaton Corporation, Comvita, TRW Automotive и др[56].

Концепция бережливого производства в своей основе содержит современные, отличные от традиционных, принципы производства и управления и требует высокой точности и своевременности получения производственной и управленческой информации и гибкости производственных процессов организации. Для эффективного внедрения данной системы необходимо обеспечить производство и управление соответствующим инструментом информационного сопровождения в

организации. Однако при этом может возникнуть вопрос: готовы ли используемые информационные системы управления организации не только поддерживать принципы бережливого производства, но и удовлетворить требованиям их внедрения.

В последнее время бережливое производство - довольно модная тема, часто обсуждаемая на различных промышленных форумах, "круглых столах" и семинарах. Преимущества этой системы очевидны - существенное сокращение запасов и формирование прозрачной цепочки поставок. Однако, прежде чем пытаться внедрить у себя бережливое производство, необходимо решить - подходит ли оно именно вашей компании? У вас большая компания или нет? В какой отрасли вы работаете, насколько высока в ней конкуренция? Внедрял ли кто-нибудь из ваших конкурентов систему бережливого производства? С каким уровнем рентабельности работаете вы и ваши конкуренты? Наконец, главное - какие принципы лежат в основе бережливого производства? Не ответив на эти вопросы, не следует начинать реорганизацию работы своей компании.

В основе бережливого производства лежат две идеи - "точно-вовремя" (Just-in-Time, JIT) и "автономизация". Идея "точно-вовремя" заключается в том, чтобы производить продукцию в четком соответствии со спросом на нее, предъявляемым клиентами, и их требованиям к качественным характеристикам производимой продукции и условиям ее доставки. Именно клиент (потребитель) должен задать ритм (определить тактовое время) всему производству в организации-производителя. От производителя требуется обеспечить соответствующий поток сырья и продукции, который бы максимально соответствовал нуждам и потребностям клиента. Если клиент говорит, что ему нужна одна деталь каждые 30 секунд, не стоит производить 10 000 деталей каждые 5 лет. Нужно производить одну деталь в 30 секунд.

Автономизация - это такая организация предприятия, которая позволяет обеспечить и безопасность рабочих мест, их удобство и уменьшить

время перенастройки оборудования. Это организация "сотовой" структуры производства в организации, когда в одном помещении находится абсолютно все необходимое оборудование и техника для производства готовой продукции из сырья или полуфабрикатов. Автономизация непосредственно способствует созданию условий для производства "точно-вовремя".

Таким образом, если у предприятия есть какая-то продукция, на которую получен патент, и оно может запрашивать за нее практически любую цену, то, конечно же, ему не следует переходить к бережливому производству. Но, например, производство автокомпонентов и запасных частей является высококонкурентной отраслью, где производители работают с очень небольшой маржой. В таких условиях сокращение запасов, снижение себестоимости продукции и повышение рентабельности производства являются критичными для развития бизнеса, поэтому для автомобильной отрасли принципы бережливого производства постепенно становятся стандартом.

Основная идея бережливого производства - сокращение бесполезных операций и действий, не добавляющих, а порой и снижающих ценность продукции. Задумаемся над вопросом, какую же ценность представляет продукция для клиентов. Важно не то, в чем, по нашему мнению, заключена эта ценность, а то, в чем состоит ценность для потребителя. Клиент готов платить только за ту ценность, которую продукция ему приносит. Все остальное для него не является существенным[56].

Таким образом, для организации бережливого производства необходимо понимать, в чем потребитель определяет значимость каждого вида производимой продукции, и, как следствие от этого, снизить число непроизводительных операций, к которым можно отнести:

- дефекты продукции. Из-за слишком большого числа бракованных изделий часто их приходится переделывать заново. На предприятии это нарушает производственный процесс и может привести к увеличению

необходимого уровня сырья и запасов, нежного для обеспечения производства качественной продукции;

- перепроизводство. Очень часто директора и руководители предприятий или цехов думают, что не должно быть простаивающего без работы оборудования, и надо его перманентно загружать работой. В итоге объем производства значительно превышает спрос потребителей, что опять приводит к росту уровня запасов на предприятии. Хорошо, если потом еще не придется пускать продукцию во вторичную переработку или утилизировать. К этому относятся и "мертвые запасы", т.е. запасы, которые длительное время лежат на складе без какого-либо движения. В результате, это не способствует эффективной деятельности организации;

- лишние характеристики и дизайн продукта. Отдельные характеристики изделий совершенно не значимы для потребителя, поэтому усилия, направленные на их создание, способствуют увеличению не столько ценности товара для потребителя, а лишь только его стоимости;

- нерациональное использование людских ресурсов. Если на складе заканчивается какой-либо товар, то работник должен пойти в другой цех и принести этот товар. Переходы между производственными цехами не прибавляют ценности товара для потребителя, а лишь приводят к росту издержек производства и, как следствие, себестоимости продукции;

- неоптимальное использование оборудования. Олшное количество российских предприятий создано по цеховому принципу. А это значит, что в одном цеху собраны, допустим, все токарные станки, в другом - все металлообрабатывающие. Изделие от стадии к стадии переходит из одного цеха в другой. По концепции бережливого производства данные действия никак не прибавляют ценности, но при этом повышают расходы на организациюперевозки продукции[56].

Можно отметить, что бережливое производство представляет собой систему, бизнес-подход к организации не только управления и производства жизненным циклом продукции, но и отношений с поставщиками и

потребителями, который дает возможность уменьшить потребность в ручном малоквалифицированном труде, в несколько раз увеличить эффективность использования производственных площадей предприятия.

Чтобы добиться бережливого производства, нужен прежде всего внутренний анализ имеющихся бизнес-процессов. Необходимо отделить этапы и действия, за которые готов платить клиент, от вспомогательных операций с помощью карт создания/добавления стоимости. Эти карты представляют собой наглядные изображения бизнес-процессов, на которых четко видны те действия, которые добавляют ценность для клиента, и те, которые нужны лишь предприятию. Идеально, если можно создать ценности для каждой крупной продуктовой группы в рамках всего производственного цикла. При переходе к бережливому производству необходимо:

- проанализировать, как можно уменьшить продолжительность вспомогательных операций, их стоимость и влияние на итоговый результат;
- использовать максимально простые и наглядные процессы, которые можно легко отслеживать и контролировать;
- для визуализации производственных процессов создать систему предупреждения, например, в виде контрольной панели с изображением соответствующего бизнес-процесса и лампочками около каждого действия. Включение такой лампочки позволит быстро определить, на каком участке линии возникла проблема.

Таким образом, основное внимание следует обратить на решение следующих вопросов:

- наглядность и оперативность получения данных о запасах готовой продукции и сырья на всех стадиях передела. Под сырьем понимаются также детали, компоненты, отдельные узлы и агрегаты;
- оперативная обработка клиентских запросов на поставку продукции, синхронное формирование заказов на сырье, материалы и их размещение у поставщиков;

- постоянный контроль качества производимой продукции, сокращение числа дефектов;
- оперативное планирование ограниченных мощностей и ресурсов;
- искусственное выравнивание загрузки в соответствии со спросом и предложением;
- организация рабочего пространства и цехов на предприятии в виде продуктовых ячеек (сотовая структура).

В настоящее время для автоматизации бережливого производства предприятия разрабатываются специальные LM и ИТ-решения, существенно отличающиеся от традиционных ERP- и MRP-систем.

Логика ERP-решений предполагает, что предприятие "проталкивает" сырье, запасы, полуфабрикаты, превращая их в продукцию, которую приобретает потребитель. Объемы производства на предприятии определяются на основе данных исследования спроса и планирования, поэтому при данной системе обычно необходимо иметь определенные дополнительные запасы, на которые клиент не предъявляет спрос, допустим, если прогноз о спросе оказался неверным.

ИТ-решения применяют логику "вытягивания". Система "подает" сигнал о начале производства продукции только тогда, когда потребитель выставляет заявку на нее. Ни одно изделие не будет изготовлено до тех пор, пока клиентом не подана на нее заявка. Таким образом, можно хранить небольшое количество деталей на складах предприятия. В результате, у информационного обеспечения концепции бережливого производства есть свои особенности, а для применения традиционных ERP-систем как средств его автоматизации необходимо изменить логику решения данной задачи.

Одна из основных задач системы бережливого производства на предприятии – это своевременное формирование информации о планах потребителей и об их запросах. Выполнить данную задачу можно с применением EDI- и XML-технологий. EDI (Electronic Data Intechange) - стандартизированный формат обмена данными, передача между

информационными системами сообщений в необходимом согласованном формате. Основными преимуществами этой технологии являются требуемая оперативность и точность получаемых данных.

EDI поддерживает более двух сотен различных типов сообщений, что позволяет достаточно точно описать все бизнес-процессы на предприятии. Передача сообщений занимает буквально секунды. Помимо этого EDI обеспечивает требуемый контроль качества получаемых системой данных, появляющиеся ошибки устраняются на стадии ввода данных, что, кроме того, способствует существенному ускорению взаимодействия с потребителями и поставщиками. Технология является эффективной и с точки зрения себестоимости, так как позволяет существенно уменьшить ручной труд и снизить издержки, при этом ценность изделий для потребителей увеличивается.

В зависимости от качества канала связи возможно будет иметь доступ к EDI или через web-интерфейс, или через офлайновое решение. Во втором случае необходимо будет каждый раз скачивать форму сообщения, вносить в нее данные в автономном режиме, а потом при установлении связи отсылать заполненную ранее форму. Современные решения EDI можно применять практически в любой IT-инфраструктуре, что хорошо для небольших, средних или удаленных предприятий.

Однако, к сожалению, эта технология имеет и свои ограничения. В первую очередь, желательно, чтобы максимальное количество поставщиков и потребителей было переведено на работу через EDI, что в этом случае позволит быстрее окупить затраты внедрения системы.

Также важным является вопрос о том, как, получив от поставщиков и потребителей все требуемые данные и соответствующим образом совершенствовав производственные процессы, удерживать необходимое тактовое время работы, чтобы соответствовать концепции все "точно-вовремя". При этом может помочь система канбан-сигналов, а также автоматизированные контрольные панели. В итоге можно оперативно

получать информацию об увеличении запасов, это в свою очередь способствует уменьшению времени ответа и позволяет уйти от не добавляющих ценности производственных и бизнес-операций в процессе превращения приобретаемого сырья, запасов в продукцию, предлагаемую потребителям.

Первоначально система канбан представляла собой набор карточек. В процессе производства течение дня при выполнении плана работники производственных линий эти карточки отправляли на склад. Карточки существовали для каждого типа полуфабрикатов, заготовок или деталей. Информация на карточках содержала следующие данные: о числе требуемых деталей, времени следующей поставки для пополнения необходимых запасов, номерах деталей и сборочного конвейера, описание будущей производственной операции. Это же можно сделать и в автоматическом режиме, оно позволяет удалить из производства человеческий фактор и убыстрить процесс поступления заказов с одного станка на другой. Для этого можно применять контрольные панели, которые предоставляют возможность так же в режиме реального времени видеть качество производимых изделий. В том случае если цех отказывается принимать заказ по причине недостаточного качества изделий, на панели видно соответствующее извещение. В итоге работники могут оперативно решить эту проблему, или починив линию, или переделав некачественный заказ.

Все эти объекты автоматизации являются, на наш взгляд, достаточно важными при внедрении к принципам бережливого производства. В будущем также необходимо автоматизировать процессы производственного планирования, сбора производственных и управленческих данных планирования мощностей предприятия, и управления внеоборотными активами.

В настоящее время рыночная тенденция такова, что производители программного обеспечения начинают интегрировать LM/JIT-решения со стандартными ERP-системами, добавлять в логику ERP элементы и подходы,

характерные для бережливого производства. Компания QAD уже давно предлагает наряду со стандартными модулями ERP-систем (например, "Базовый модуль", "Финансы", "Бизнес-аналитика") специализированные модули для бережливого производства, такие, как Lean Manufacturing, EDI eCommerce, Production Scheduler и др. Недавно и корпорация Microsoft уведомила о том, что купила готовое LM/JIT-решение у компании eBECS Ltd, которое позволяет автоматизировать такие процессы, как система канбан-сигналов, контроль запасов со стороны поставщиков, оперативное планирование и т.д.

В России пока не сформирован рынок поставщиков LM/JIT-решений, поэтому при их внедрении возникают определенные сложности. Однако, судя по тому, с какой скоростью идеи бережливого производства распространяются среди специалистов промышленных предприятий, этот рынок должен сформироваться достаточно быстро.

В том случае если автоматизация бережливого производства дополняет внедрение или развитие действующей на предприятии информационной системы управления, то это позволяет не только обеспечить информационную поддержку его принципов и ускорить реорганизацию производства, но и интегрировать данную бизнес-стратегию в общую систему управления и хозяйствования, максимально полно используя преимущества автоматизации всех бизнес-процессов для повышения рентабельности бизнеса.

В настоящее время существует целый ряд компаний и специалистов, которые все ближе подходят к модели LM: в первой половине дня они могут производить изделия и полуфабрикаты, а уже во второй половине отгружать свою технологичную продукцию потребителям.

При внедрении системы бережливого производства необходимо понимать, что реорганизация производства предприятия - это проект, который требует не только внимательного и серьезного отношения, но и обязательной оценки целесообразности его внедрения. Кроме того, в

настоящее время идет активное развитие информационных решений для автоматизации бережливого производства, использование которых совместно с традиционными системами производства и управления может в значительной степени способствовать оптимизации внедрения данной концепции.

Без современных информационных технологий сегодня невозможно достичь эффективного планирования и управления всеми ресурсами предприятия. На предприятии ООО «Технефтесервис» назрела необходимость внедрения автоматизированного проектирования. Существует огромное количество компьютерных корпоративных систем, я считаю что наиболее прогрессивной и приемлемой является SAP ERP — это интегрированная система на базе ИТ для управления внутренними и внешними ресурсами предприятия (значимые физические активы, финансовые, материально-технические и человеческие ресурсы).

Особенно хотелось бы остановиться на модуле «Управление материальными потоками» MM (Materials Management).

Модуль "Управление материальными потоками" предоставляет возможность постоянного согласования, своевременной корректировки планов и действий по снабжению, производству, распределению внутри предприятия.

Модуль "Управление материальными потоками" включает:

- планирование закупок;
- создание заявок на закупку;
- обработку заявок на закупку;
- сравнение предложений и выбор поставщика;
- ведение договоров;
- согласование сроков поставки;
- заказ на поставку;
- оформление поступления заказа на склад;
- контроль счетов;

- возврат поставщику.

Возможности модуля "Управление материальными потоками":

- создание единой информационной системы предприятия в области материально-технического обеспечения;
- формирование ведомостей потребности в материалах;
- формирование и управление бюджетом закупок материалов согласно производственным планам;
- обработка, анализ и утверждение заявок на закупку материалов от подразделений;
- оптимизация объемов и сроков поставок;
- формирование запросов и анализ предложений поставщиков;
- ведение краткосрочных и долгосрочных договоров на закупку материалов;
- ведение картотеки поставщиков, учет их реквизитов, проведение аттестации работы;
- контроль выполнения договоров и оплаты счетов, анализ задолженностей;
- учет поступлений материалов и их передачи в производство;
- обеспечение необходимыми материалами всех операций производственного цикла.

Модуль "Управление материальными потоками" обеспечивает бесперебойность производственных процессов за счет предоставления инструментария для оптимального планирования объемов закупок, определения сроков и периодичности поставок, а также эффективного использования материалов.

Внедрение данной автоматизированной системы позволит оптимизировать использование и хранение материальных ресурсов; автоматизировать различные процедуры обработки информации; сократить трудоёмкость и снизить стоимость обработки информации; улучшить качество исходной и результативной информации; оптимизировать

документооборот; совершенствовать структуру системы управления запасами на предприятии.

При правильном, тщательно спланированном внедрении, компании могут добиться действительно значимых результатов, как то:

- Экономия оборотных средств – 2%;
- Уменьшение цикла реализации – 25%;
- Снижение коммерческих затрат – 5%;
- Снижение страхового уровня складских запасов – 20%;
- Увеличение оборачиваемости средств в расчетах – 25%;

На основе приведенных данных проведем расчет экономии оборотных средств и эффективности внедрения метода «Бережливого производства».

Необходимый уровень запасов на 31.12.2015 составлял 3219 тыс. руб. В результате внедрения ожидается его снижение на 20%.

Уровень запасов после внедрения будет равен:

$$3219 * (100\% - 20\%) / 100\% = 2575 \text{ тыс. руб.}$$

Экономия составит:

$$3219 - 2575 = 644 \text{ тыс. руб.}$$

Предполагается, что коммерческие затраты снизятся на 5%

$$\text{Снижение} = 31894 * 5\% / 100\% = 1595 \text{ тыс. руб.}$$

Оборачиваемость дебиторской задолженности должна увеличиться на 25%.

$$\text{КобД}32013 = 4156795 / 3992 = 1041,3 \text{ об.}$$

Оборачиваемость с учетом внедрения технологии бережливого производства

$$1041,3 * (100\% + 25\%) / 100\% = 1302 \text{ об.}$$

Сумма дебиторской задолженности с учетом увеличения оборачиваемости:

$$4156795 / 1302 = 3193 \text{ тыс. руб.}$$

Сумма дебиторской задолженности после увеличения оборачиваемости:

$$3992-3193 = 799 \text{ тыс. руб.}$$

Общая экономия оборотных средств:

$$9096*2\%/100\% = 183 \text{ тыс. руб.}$$

$$\text{Итого экономия оборотных активов} = 644+799+183 = 1626 \text{ тыс. руб.}$$

Прирост прибыли за счет ускорения оборачиваемости можно рассчитать умножением прироста последнего на базовый уровень коэффициента рентабельности продаж и на сумму оборотного капитала.

$$(556,5-457,0)*1197/4156*9 = 260 \text{ тыс. руб.}$$

Итого прирост прибыли с учетом уменьшения коммерческих расходов:

$$260+1595 = 1855 \text{ тыс. руб.}$$

Таким образом внедрение бережливого производства в ООО «Технефтесервис» приведет к росту прибыли в 2016 году в размере 1855 тыс. руб.

Заключение

В современных условиях главными задачами развития экономики является повышение эффективности производства, а также занятие устойчивых позиций предприятия на внутреннем и международном рынках.

Для осуществления эффективной деятельности любому предприятию необходимо проводить анализ своей деятельности в динамике за несколько лет, чтобы была возможность выявить недостатки своей работы и принять меры по их ликвидации.

В данной работе был проведен анализ управления имуществом ООО «Технефтесервис» за 2013-2015 годы. Цель данной работы заключалась в том, чтобы на основе документов отчетности рассмотреть динамику и структуру имущества предприятия и выявить резервы повышения эффективности использования.

Общая сумма внеоборотных активов на 31.12.2015 составила 3645 тыс. руб. Основную долю во внеоборотных активах занимают основные средства – 86,9% и их доля с 2013 по 2015 год выросла на 1,8%. Прочие внеоборотные активы занимают 7,6% стоимости внеоборотных активов. У предприятия также имеются нематериальные активы и отложенные налоговые активы.

Рост внеоборотных активов за период 2013-2015 годов составил 851 тыс. руб. Этот рост связан с увеличением суммы основных средств и прочих внеоборотных активов. Напротив нематериальные активы и отложенные налоговые активы уменьшились.

Основные фонды занимают, как правило, основной удельный вес в общей сумме основного капитала предприятия. От их количества, стоимости, технического уровня, эффективности использования во многом зависят конечные результаты деятельности предприятия, выпуск продукции, её себестоимость, прибыль, рентабельность, устойчивость финансового состояния. Рациональное использование основных фондов и производственных мощностей предприятия способствуют улучшению всех

технико-экономических показателей, в том числе увеличению выпуска продукции, снижению её себестоимости, трудоемкости изготовления.

Общая сумма оборотных активов составила 27758 тыс. руб. Наибольший удельный вес в их составе принадлежит денежным средствам (73,0), и дебиторской задолженности (24,9%). За период 2013-2015 годов сумма остатков денежных средств существенно выросла (на 7122 тыс. руб.), а дебиторской задолженности и запасов существенно снизилась.

Для повышения эффективности использования основного капитала предприятия, были выявлены резервы эффективности использования технологического оборудования и производственных площадей.

Предприятие недостаточно полно использует не только машины и оборудование, но и производственные площади (пассивную часть фондов). Неполное использование производственной мощности приводит к снижению объема выпуска продукции, росту её себестоимости, так как больше постоянных расходов приходится на единицу продукции.

Устранение этого недостатка позволит улучшить использование основного капитала.

Возможные пути ускорения оборачиваемости капитала:

- сокращение продолжительности производственного цикла за счет интенсификации производства (использование новейших технологий, механизации и автоматизации производственных процессов, повышение уровня производительности труда, более полное использование производственных мощностей предприятия, трудовых и материальных ресурсов и др.);
- улучшение организации материально-технического снабжения с целью бесперебойного обеспечения производства необходимыми материальными ресурсами и сокращения времени нахождения капитала в запасах;
- ускорение процесса отгрузки продукции и оформления расчетных документов;

– повышение уровня маркетинговых исследований, направленных на ускорение продвижения товаров от производителя к потребителю (включая изучение рынка, совершенствование товара и форм его продвижения к потребителю, формирование правильной ценовой политики, организацию эффективной рекламы и т. п.)

В бакалаврской работе рассмотрено внедрение на предприятии системы бережливого производства. Бережливое производство – система организации производства, направленная на непрерывное совершенствование деятельности организации и достижение ее долгосрочной конкурентоспособности.

Перспективными видами деятельности общества на 2016 год являются:

- администрирование корпоративной компьютерной сети;
- системно-техническое сопровождение;
- разработка, внедрение и сопровождение программного обеспечения;
- метрологическая поддержка (поверка резервуаров, поверка трубопроводов, градуировка резервуаров, электропрофизмерения, санпрофизмерения).

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ от 30.12.2008 г. №6 – ФКЗ, № 7 – ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 31.01.2016)
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ (в ред. от 29.06.2015)
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 г. № 146-ФЗ (в ред. от 09.03.2016)
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 г. № 230-ФЗ (в ред. от 30.12.2015)
6. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 г. № 146-ФЗ (в ред. от 05.04.2016)
7. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ (ред. от 12.04.2016)
8. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете»
9. Федеральный закон «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования» № 212-ФЗ от 24.07.2009 г (в ред. от 29.12.2015 г.)
10. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 г. №307-ФЗ (в ред. от 01.12.2014 г.)
11. Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 г. №14-ФЗ (в ред. от 29.12.2015 г.)

12. Постановление Правительства РФ «Об утверждении федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности» от 23.09.2002 г. № 696 (в ред. от 22.12.2011 г.)

13. Постановление Правительства РФ «Об утверждении Положения о патентных и иных пошлинах за совершение юридически значимых действий, связанных с патентом на изобретение, полезную модель, промышленный образец, с государственной регистрацией товарного знака и знака обслуживания, с государственной регистрацией и предоставлением исключительного права на наименование места происхождения товара, а также с государственной регистрацией перехода исключительных прав к другим лицам и договоров о распоряжении этими правами» от 10.12.2008 N 941 (с изм. от 22.03.2016 г.)

14. Постановление Правительства РФ «Об утверждении Положения о патентных и иных пошлинах за совершение юридически значимых действий, связанных с патентом на селекционное достижение, с государственной регистрацией перехода исключительного права на селекционное достижение к другим лицам и договоров о распоряжении этим правом» от 14.09.2009 N 735 (ред. от 02.02.2010 г.)

15. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» от 29.07.1998 г. № 34н (в ред. от 24.12.2010 г.)

16. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учёта финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» от 31.10.2000 г. № 94н (в ред. от 08.11.2010 г.)

17. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008)», от 06.10.2008 г. № 106н (в ред. от 06.04.2015 г.)

18. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)» от 06.07.1999 г. № 43н (в ред. от 08.11.2010 г.)

19. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99)» от 06.05.1999 г. № 32н (в ред. от 06.04.2015 г.)

20. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99)» от 06.05.1999 г. № 33н (в ред. от 06.04.2015 г.)

21. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учет нематериальных активов» (ПБУ 14/2007)» от 27.12.2007 г. № 153н, (в ред. от 24.12.2010 г.)

22. Приказ Министерства Финансов РФ «О формах бухгалтерской отчетности организации» от 02.07.2010 г. №66н (в ред. от 06.04.2015 г.)

23. Приказ Министерства Финансов РФ «Об утверждении методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» от 13.06.1995 г. № 49 (в ред. от 08.11.2010 г.)

24. Постановление Госкомстата РФ «Об утверждении унифицированных

25. Письмо ФНС РФ «О порядке учета в целях налогообложения прибыли нематериальных активов стоимостью менее 40000 рублей» от 24.11.2011 N ЕД-4-3/19695@

26. Письмо Минфина РФ «О признании интеллектуальной собственности нематериальным активом» от 22.06.2006 N 07-05-06/155

27. Письмо Минфина РФ «О применении ПБУ 18/02, утвержденного Приказом Минфина РФ от 19.11.2002 N 114н» от 14.07.2003 N 16-00-14/220

28. Алексеева М.М. Планирование деятельности фирмы. М.: Финансы и статистика, 2015.

29. Ануфриев В.Е. Учет формирования финансового результата и распределения прибыли организации //Бухгалтерский учет - 2014, № 10.

30. Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. М.: Финансы и статистика, 2015.
31. Балабанов И.Т. Анализ и планирование финансов хозяйствующего субъекта. М.: Финансы и статистика, 2015.
32. Бровкина Н.Д. Аудиторская проверка своевременности принятия к бухгалтерскому учету материальных запасов // Аудиторские ведомости. 2015. №12. С.30-40.
33. Быкадоров В.Л., Алексеев П.Д. Финансово-экономическое состояние предприятия. М.: ПРИОР-СТРИКС, 2015.
34. Вахрин П.И. Финансовый анализ в коммерческих и некоммерческих организациях: Учеб. пособие. – М.: Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2014. – 320 с.
35. Гиляровская Л.Т., Вехорева А.А. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческого предприятия. СПб.: Питер, 2014.
36. Грачев А.В. Анализ и управление финансовой устойчивостью предприятия. М.: Финпресс, 2015.
37. Грузинов В.П. Экономика предприятия: Учебное пособие – М.: Финансы и статистика, 2015. – 336с.
38. Долгов С.И., Бартенев С.А., Беликова А.В. и др. Финансы, деньги, кредит. М: Юристь, 2015.
39. Дробозина Л.А., Поляк Г.Б., Константинова Ю.Н. и др. Финансы. М.: ЮНИТИ. 2014.
40. Ефимов О.В. Анализ оборотных активов организации // Бухгалтерский учет. 2014. №10. С.47-53.
41. Ефимов О.В. Оборотные активы организации и их анализ // Бухгалтерский учет. 2014. №19. С.72-78.
42. Ефимова О.В. Как анализировать финансовое положение предприятия. М.: ВЛАДОС, 2014.
43. Зайцев М. Организация оборотных средств предприятия в условиях переходной экономики // Консультант директора. 2014. №21. С.13-

15.

44. Зимин Н.Е. Анализ и диагностика финансового состояния предприятий: Учеб. Пособие – М.: ИКФ «ЭКМОС», 2015. – 240 с.

45. Ковалев В.В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. М.: Финансы и статистика, 2015.

46. Ковалев В.В., Волкова О.Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. – М.: Финансы и статистика, 2015.

47. Колчина Н.В., Поляк Г.Б. и др. Финансы предприятий. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.

48. Лихачева О.Н. Финансовое планирование на предприятии М.: ООО «ТК Велби», 2015.

49. Любушин Н.П., Лещева В.Б., Дьякова В.Г. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: Учеб. пособие для вузов / Под ред. проф. Н.П. Любушина – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. – 448с.

50. Нитецкий В.В., Гаврилов А.А. Финансовый анализ в аудите М.: 2015

51. Парушина Н.В. Анализ движения денежных средств // Бухгалтерский учет. 2014. №5. С.58-63.

52. Парушина Н.В. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности // Бухгалтерский учет. 2014. №4. С.46-52.

53. Попова Р.Г., Самонова И.Н., Доброседова И.И. Финансы предприятий СПб.:2015

54. Прыкина Л.В. Экономический анализ предприятия: Учебник для вузов – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 360с.

55. Пястолов С.М. Экономический анализ деятельности предприятия: Учебное пособие для студентов экономических специальностей высших учебных заведений, экономистов и преподавателей. – М.: Академический проект, 2015. – 576с.

56. Радионов Р.А. Нормирование и управление запасами и оборотными средствами предприятия в условиях рыночной экономики //

Консультант директора. 2014. №4. С.19-24.

57. Русак Н.А., Стражев В.И. и др. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности. Мн.: Выш.шк., 2015.

58. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия М.: ИНФРА–М 2015

59. Селезнева Н.Н., Ионова А.Ф. Финансовый анализ: Учеб. пособие. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 639с.

60. Сергеев И.В. Экономика предприятия: Учеб. пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 304с.

61. Скамай Л.Г., Трубочкина М.И. Экономический анализ деятельности предприятия М.: ИНФРА-М, 2016

62. Скляренко В.К., Прудников В. М. Экономика предприятия: Конспект лекций – М.:ИНФРА-М, 2016. – 208с.

63. Соклова Г.Н. Анализ оборачиваемости средств и капитала предприятия // Аудитор ведомости. 2015. №12. С.68-85.

64. Станиславчик Е. Анализ необоротных активов // Финансовая газета. 2015. №34. С.13.

65. Стоянова Е.С. Финансовый менеджмент: теория и практика. М.: Перспектива, 2015.

66. Сысоева И.А. Дебиторская и кредиторская задолженность // Бухгалтерский учет. 2014. №1. С.17-28.

67. Тронин Ю.Н. Анализ финансовой деятельности предприятия – М.:изд. «Альфа-Пресс». 2016.

68. Управление организацией: Под ред. Поршнева А.Г., Румянцевой З.П., Соломатина Н.А. М.: ИНФРА-М, 2015

69. Уткин Э.А. Финансовый менеджмент. М.: Зеркало, 2015.

70. Финансовый менеджмент: теория и практика: Учебник / Под ред. Е.С. Стояновой. -5-е изд., перераб. и доп – М.: Изд-во «Перспектива», 2014. – 656с.

71. Финансовый менеджмент: Учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.М.

Ковалевой – М.: ИНФРА-М, 2013. – 284с.

72. Хотинская Г.И., Харитонов Т.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия (на примере предприятий сферы услуг). М.: ВЛАДОС, 2015.

73. Чернов В.А. Финансовая политика организации /Под ред. проф. М.И. Баканова. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.

Бухгалтерский баланс
за 2015 г.

	Коды
Форма по ОКУД	0710001
Дата	31.12.2015
по ОКПО	78215160
ИНН	5603126329
по ОКВЭД	72.60
по ОКОПФ / ОКФС	65/16
по ОКЕИ	384

Организация: ООО «Технефтесервис»

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид деятельности

Организационно-правовая форма / форма собственности:

Единица измерения: тыс. руб.

Местонахождение (адрес): 461046, Оренбургская область, г. Бузулук, ул. Техническая, д. 3А

Пояснения	АКТИВ	Код строк и	На 31.12.2015 г.	На 31.12.2014 г.	На 31.12.2013 г.
1	2	3	4	5	6
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	80	122	165
	Результаты исследований и разработок	1120			
	Основные средства	1130	3 169	2 657	2 380
	Доходные вложения в материальные ценности	1140			
	Финансовые вложения	1150			
	Отложенные налоговые активы	1160	118	245	249
	Прочие внеоборотные активы	1170	278	92	
	ИТОГО по разделу I	1100	3 645	3 116	2 794
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	506	528	828
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	72	31	
	Дебиторская задолженность	1230	6 923	9 244	9 301
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240			
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	20 257	13 613	13 135
	Прочие оборотные активы	1260			
	ИТОГО по разделу II	1200	27 758	23 416	23 264
	БАЛАНС (актив)	1600	31 403	26 532	26 058

Продолжение приложения 1

Пояснения	ПАССИВ	Код строк и	На 31.12.2015 г.	На 31.12.2014 г.	На 31.12.2013 г.
1	2	3	4	5	6
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	1	1	1
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320			
	Переоценка внеоборотных активов	1340			
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350			
	Резервный капитал	1360			
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	21 668	17 355	14 661
	ИТОГО по разделу III	1300	21 669	17 356	14 662
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410			
	Отложенные налоговые обязательства	1420	343	158	42
	Оценочные обязательства	1430			
	Прочие обязательства	1450			
	ИТОГО по разделу IV	1400	343	158	42
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510			
	Кредиторская задолженность	1520	7 486	7 386	10 107
	Доходы будущих периодов	1530			
	Оценочные обязательства	1540	1 835	1 598	1 247
	Прочие обязательства	1550	70	34	
	ИТОГО по разделу V	1500	9 391	9 018	11 354
	БАЛАНС (пассив)	1700	31 403	26 532	26 058

Отчет о финансовых результатах
за 2015 г.

	Форма по ОКУД	Коды
	Дата	0710002
Организация: ООО «Технефтесервис»	по ОКПО	31.12.2015
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	05131818
Вид деятельности	по ОКВЭД	78215160
Организационно-правовая форма / форма собственности:	по ОКОПФ / ОКФС	72.60
	по ОКЕИ	65/16
Единица измерения: тыс. руб.		384

Местонахождение (адрес): 461046, Оренбургская область, г. Бузулук, ул. Техническая, д. 3А

Показатель	Наименование показателя	Код строки	За 12 мес. 2015 г.	За 12 мес. 2014 г.
1	2	3	4	5
	Выручка	2110	76 824	65 211
	Себестоимость продаж	2120	-54 772	-46 639
	Валовая прибыль (убыток)	2100	22 052	18 572
	Коммерческие расходы	2210		
	Управленческие расходы	2220	-14 341	-13 430
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	7 711	5 142
	Доходы от участия в других организациях	2331	74	467
	Доходы от продажи и иного выбытия прочего имущества	2332	-4	-156
	Налоговые платежи	2335	-69	-58
	Прочие доходы	2340	401	398
	Прочие расходы	2350	-1 924	-1 730
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	6 189	4 063
	Текущий налог на прибыль	2410	-1 261	-853
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	335	161
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-185	-116
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-127	-5
	Прочее	2460		
	Чистая прибыль (убыток)	2400	4 616	3 089
	СПРАВОЧНО:			
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520		
	Совокупный финансовый результат периода	2500	4 616	3 089
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	6.83	4.57
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	2.28	1.53

Отчет об изменениях капитала
за 2015 г.

Организация: ООО «Технефтесервис»
Идентификационный номер налогоплательщика
Вид деятельности
Организационно-правовая форма / форма собственности:

Форма по ОКУД	Коды
Дата	0710003
по ОКПО	31.12.2015
ИНН	78215160
по ОКВЭД	5603126329
по ОКОПФ /	72.60
ОКФС	65/16
по ОКЕИ	384

Единица измерения: тыс. руб.
Местонахождение (адрес): 461046, Оренбургская область,
г. Бузулук, ул. Техническая, д. 3А

1. Движение капитала							
Наименование показателя	Код строки	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
1	2	3	4	5	6	7	8
Величина капитала на 31 декабря года, предшествующего предыдущему	3100	1				14 661	14 662
За отчетный период предыдущего года:							
Увеличение капитала – всего:	3210					3 089	3 089
в том числе:							
чистая прибыль	3211					3 089	3 089
переоценка имущества	3212						
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3213						
дополнительный выпуск акций	3214						
увеличение номинальной стоимости акций	3215						
реорганизация юридического лица	3216						
Уменьшение капитала – всего:	3220					395	395
в том числе:							
убыток	3221						
переоценка имущества	3222						

Продолжение приложения 3

расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3223						
уменьшение номинальной стоимости акций	3224						
уменьшение количества акций	3225						
реорганизация юридического лица	3226						
дивиденды	3227					395	395
Изменение добавочного капитала	3230						
Изменение резервного капитала	3240						
Величина капитала на 31 декабря предыдущего года	3200	1				17 355	17 356
За отчетный год:							
Увеличение капитала – всего:	3310					4 622	4 622
в том числе:							
чистая прибыль	3311					4 616	4 616
переоценка имущества	3312						
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3313					6	6
дополнительный выпуск акций	3314						
увеличение номинальной стоимости акций	3315						
реорганизация юридического лица	3316						
Уменьшение капитала – всего:	3320					309	309
в том числе:							
убыток	3321						
переоценка имущества	3322						
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3323						
уменьшение номинальной стоимости акций	3324						
уменьшение количества акций	3325						
реорганизация юридического лица	3326						

Продолжение приложения 3

Дивиденды	3327					309	309
Изменение добавочного капитала	3330						
Изменение резервного капитала	3340						
Величина капитала на 31 декабря предыдущего года	3300	1				21 668	21 669

2. Корректировки в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибок					
Наименование показателя	Код строк и	На 31.12.2013 г.	Изменения капитала за 2014 г.		На 31.12.2014 г.
			за счет чистой прибыли	за счет иных факторов	
1	2	3	4	5	6
Капитал – всего					
до корректировок	3400	14 701	3 083	-395	17 389
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3410	-39	6		-33
исправлением ошибок	3420				
после корректировок	3500	14 662	3 089	-395	17 356
в том числе:					
нераспределенная прибыль (непокрытый убыток):					
до корректировок	3401	14 700	3 083	-395	17 388
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3411	-39	6		-33
исправлением ошибок	3421				
после корректировок	3501	14 661	3 089	-395	17 355
другие статьи капитала, по которым осуществлены корректировки:					
(по статьям)					
до корректировок	3402	1			1
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3412				
исправлением ошибок	3422				
после корректировок	3502	1			1

Справки				
Наименование показателя	Код	На 31.12.2015 г.	На 31.12.2014 г.	На 31.12.2013 г.
1	2	3	4	5
Чистые активы	3600	21 669	17 355	14 657

Отчет о движении денежных средств
за 2015 г.

	Форма по ОКУД	Коды
	Дата	0710004
Организация: ООО «Технефтесервис»	по ОКПО	31.12.2015
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	78215160
Вид деятельности	по ОКВЭД	5603126329
Организационно-правовая форма / форма собственности:	по ОКОПФ / ОКФС	72.60
	по ОКЕИ	65/16
		384

Единица измерения: тыс. руб.

Местонахождение (адрес): 461046, Оренбургская область, г. Бузулук, ул. Техническая, д. 3А

Наименование показателя	Код строк и	За 12 мес.2015 г.	За 12 мес.2014 г.
1	2	3	4
Денежные потоки от текущих операций			
Поступления - всего	4110	79 997	66 281
в том числе:			
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	75 947	64 511
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	2 915	
от перепродажи финансовых вложений	4113		
прочие поступления	4119	1 135	1 770
Платежи - всего	4120	-71 206	-64 680
в том числе:			
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги	4121	-27 923	-26 999
в связи с оплатой труда работников	4122	-26 108	-24 361
процентов по долговым обязательствам	4123		-329
налога на прибыль организаций	4124	-1 314	-1 385
на расчеты по налогам и сборам (кроме налога на прибыль)	4125	-11 113	-8 364
прочие платежи	4129	-4 748	-3 242
Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100	8 791	1 601
Движение денежных средств по инвестиционной деятельности			
Поступления - всего	4210	69	463
в том числе:			
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	69	463
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212		
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213		

Продолжение приложения 4

дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214		
прочие поступления	4219		
Платежи - всего	4220	-1 943	-1 586
в том числе:			
в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	-1 658	-1 430
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222		
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223		
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224		
прочие платежи	4229	-285	-156
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	-1 874	-1 123
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310		
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311		
денежных вкладов собственников (участников)	4312		
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313		
от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.	4314		
прочие поступления	4319		
Платежи - всего	4320	-273	
в том числе:			
собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников	4321		
на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)	4322	-273	
в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323		
прочие платежи	4329		
Сальдо денежных потоков от финансовых операций	4300	-273	
Сальдо денежных потоков за отчетный период	4400	6 644	478
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода	4450	13 613	13 135
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода	4500	20 257	13 613
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю	4490		

