

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ФИНАНСОВ, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

КАФЕДРА «БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ»

38.03.01 «Экономика»

Профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: «Анализ основных средств и пути улучшения их использования»

Студент(ка)

И.Т. Гурбанов

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Руководитель

Л.Ф. Бердникова

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Допустить к защите

И.о. заведующего кафедрой, к.э.н., доцент М.В. Боровицкая

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

(личная подпись)

« _____ » _____ 20 _____ г.

Тольятти 2016

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ФИНАНСОВ, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

КАФЕДРА «БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ»

УТВЕРЖДАЮ
И.о.заведующего кафедрой
«Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
_____ / М.В.Боровицкая
(подпись) (И.О. Фамилия)
« ____ » _____ 20 ____ г.

ЗАДАНИЕ

на выполнение бакалаврской работы

Студент: Гурбанов Имран Тельман оглы

1. Тема: «Анализ основных средств и пути улучшения их использования»
2. Срок сдачи студентом законченной выпускной квалификационной работы: «02» июня 2016г.
3. Исходные данные к выпускной квалификационной работе: законодательные документы, регулирующие бухгалтерский учет и отчетность в Российской Федерации; труды ученых в области экономического анализа; анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия; периодические издания; данные бухгалтерского учета и отчетности ООО ТД «Эмилия»
4. Содержание выпускной квалификационной работы (перечень подлежащих разработке вопросов, разделов):
 - Экономическая характеристика основных средств и методика их анализа
 - Анализ основных средств ООО ТД «Эмилия»
 - Рекомендации по улучшению использования основных средств в ООО ТД «Эмилия»
5. Ориентировочный перечень графического и иллюстративного материала: таблицы, рисунки, приложения
6. Консультанты по разделам: Отсутствуют.
7. Дата выдачи задания «17» февраля 2016г.

Руководитель бакалаврской
работы

Задание принял к исполнению

_____	Л.Ф. Бердникова
(подпись)	(И.О. Фамилия)
_____	И.Т. Гурбанов
(подпись)	(И.О. Фамилия)

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

ИНСТИТУТ ФИНАНСОВ, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
КАФЕДРА «БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ»

УТВЕРЖДАЮ

И.о зав. кафедрой «Бухгалтерский учет,
анализ и аудит»

_____ М.В.Боровицкая
(подпись) (И.О. Фамилия)

« ____ » _____ 2016г.

**КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН
выполнения бакалаврской работы**

Студента Гурбанов Имран Тельман оглы

по теме: «Анализ основных средств и пути улучшения их использования»

Наименование раздела работы	Плановый срок выполнения раздела	Фактический срок выполнения раздела	Отметка о выполнении	Подпись руководителя
Согласование темы бакалаврской работы с руководителем	15.02.2016г. – 17.02.2016 г.	17.02.2016 г.	Выполнено	
Утверждение плана с руководителем, получение задания	17.02.2016 г. – 19.02.2016 г.	19.02.2016 г.	Выполнено	
Изучение и подбор необходимой литературы	19.02.2016 г. – 22.02.2016 г.	22.02.2016 г.	Выполнено	
Подготовка, оформление и сдача руководителю введения	23.02.2016 г. – 28.02.2016 г.	27.02.2016 г.	Выполнено	
Выполнение и сдача руководителю 1 главы	18.04.2016 г. – 24.04.2016 г.	18.04.2016 г.	Выполнено	
Выполнение и сдача руководителю 2 главы	25.04.2016 г. – 02.05.2016 г.	25.04.2016 г.	Выполнено	
Выполнение и сдача руководителю 3 главы	03.05.2016 г. – 12.05.2016 г.	03.05.2016 г.	Выполнено	
Подготовка, оформление и сдача руководителю заключения	13.05.2016 г. – 16.05.2016 г.	13.05.2016 г.	Выполнено	
Подготовка доклада к предзащите	17.05.2016 г.- 18.05.2016г.	17.05.2016 г.	Выполнено	
Предзащита бакалаврской работы	19.05.2016 г.	19.05.2016 г.	Выполнено	
Исправление замечаний	20.05.2016 г. – 25.05.2016 г.	20.05.2016 г.	Выполнено	
Получение отзыва от руководителя	26.05.2016 г. – 01.06.2016 г.	26.05.2016 г.	Выполнено	
Сдача бакалаврской работы на кафедру	02.06.2016 г.	02.06.2016 г.	Выполнено	
Подготовка презентации и раздаточного материала к защите бакалаврской работы	13.06.2016 г. – 15.06.2016 г.	13.06.2016 г.	Выполнено	
Защита бакалаврской работы	16.06.2016 г.	16.06.2016 г.		

Руководитель бакалаврской
работы

_____ (подпись)

Задание принял к исполнению

_____ (подпись)

Л.Ф. Бердникова

_____ (И.О. Фамилия)

И.Т. Гурбанов

_____ (И.О. Фамилия)

Аннотация

Тема бакалаврской работы: «Анализ основных средств и пути улучшения их использования»

Объем работы: 58 листов (без приложений), в том числе 11 рисунков и 6 таблиц.

Приложений в работе 2, в том числе финансовая отчетность ООО ТД «Эмилия». При написании работы были использованы 53 источника.

Ключевые слова работы: основные средства, фондоотдача, фондоемкость, анализ основных средств.

Объектом исследования выступает организация ООО ТД «Эмилия».

Предметом исследования в бакалаврской работе являются теория и методика комплексного экономического анализа основных средств организаций.

Основной целью бакалаврской работы является обобщение теоретических подходов и раскрытие методики анализа основных средств организаций с целью поиска путей по эффективному их использованию.

Для решения поставленной цели определены следующие задачи работы:

- рассмотреть сущность основных средств и методику их анализа;
- провести анализ основных средств в ООО ТД «Эмилия»;
- выявить пути улучшения использования основных средств в ООО ТД «Эмилия».

Хронологический период исследования составляет 3 года – 2013-2015 годы.

Содержание

Введение.....	6
Глава 1 Экономическая характеристика основных средств и методика их анализа	9
1.1 Понятие, состав и структура основных средств	9
1.2 Значение, задачи и источники информации анализа основных средств.....	13
1.3 Методика анализа основных средств организации	16
Глава 2 Анализ основных средств ООО ТД «Эмилия».....	26
2.1 Техничко-экономическая характеристика деятельности ООО ТД «Эмилия».....	26
2.2 Анализ структуры и динамики основных средств	33
2.3 Анализ обеспечения организации основными средствами	39
Глава 3 Рекомендации по улучшению использования основных средств в ООО ТД «Эмилия».....	43
3.1 Анализ эффективности использования основных средств	43
3.2 Пути улучшения использования основных средств в ООО ТД «Эмилия».....	46
Заключение.....	51
Список использованных источников.....	54
Приложения.....	59

Введение

Основные средства являются незаменимой составляющей ресурсного потенциала организации любой отрасли экономики. Эффективность использования основных средств влияет на финансовое и имущественное положение каждого предприятия. Это обуславливает необходимость повышения качества учетной и аналитической информации, своевременности ее получения и полноты отражаемых данных для всех уровней пользователей. Таким образом, в современных условиях, тема является весьма актуальной.

Основные средства, состоящие из машин, зданий, оборудования, сооружений и других средств труда, участвующих в производственном процессе, считаются одним из основных аспектов деятельности любой фирмы. Именно, вопросы, касающиеся качества, надёжности продукции и технического уровня, выдвигаются на первый план и целиком зависят от эффективного использования основных фондов предприятия и их качественного состояния, так как повышение качественных характеристик средств труда лежит в основе роста эффективности всего процесса производства.

Одной из первоочерёдных задач предприятия является экономное и рациональное использование основных средств, значит, появляется необходимость рассмотрения их состава, структуры и взаимоотношений.

Суть механизма управления предприятием в финансовом разрезе составляют формирование денежных фондов и их использование для возмещения затрат, накопления и потребления капитала.

Усиление влияния основных средств на перспективы развития экономики всей страны и обуславливает значение экономического анализа. Основные средства, используемые на предприятии, являются многофункциональными, зачастую вовлеченными и в выполнение его

социальных миссий. Как правило, они являются преобладающим элементом в имущественном комплексе.

Однако применяемые способы анализа основных средств, управленческая информация внутри организации, учётная классификация зачастую являются недостаточными средствами для реальной оценки роли активов и поиска резервов для повышения эффективности их использования в разрезе социально-экономических аспектов. Отсутствие отраслевой методики анализа основных средств, базирующейся на сочетании таких видов анализа, как управленческий и финансовый, и применения компьютерных технологий, замедляет решение многоаспектных задач управления.

Разделение основных средств на группы было обусловлено их неоднородностью, выполнением ими различных функций и различным целевым использованием. По критерию назначения в производственной и хозяйственной деятельности они делятся на производственно-промышленные и непромышленные. Помимо этого, основные средства классифицируются и по признаку функционального назначения, а также имеют активную и пассивную части. Необходимость такой детализации объясняется поиском резервов повышения эффективности использования основных средств на базе их структурной оптимизации.

Основной целью исследования является обобщение теоретических подходов и раскрытие методики анализа основных средств организаций с целью поиска путей по эффективному их использованию.

Для достижения поставленной цели необходимо решить ряд задач:

- рассмотреть сущность основных средств и методику их анализа;
- провести анализ основных средств в ООО ТД «Эмилия»;
- выявить пути улучшения использования основных средств в ООО ТД «Эмилия».

Предметом исследования являются теория и методика комплексного экономического анализа основных средств организаций.

Объектом исследования является ООО ТД «Эмилия».

Теоретическая значимость исследования заключается в обобщении и сравнении теоретического материала по теме бакалаврской работы.

Практическая значимость заключается в том, что основные выводы и рекомендации, полученные по результатам анализа основных средств могут быть использованы в практической деятельности ООО ТД «Эмилия».

Информационной базой бакалаврской работы послужили: законодательные документы, регулирующие бухгалтерский учет и отчетность в Российской Федерации; труды ученых в области экономического анализа; анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия; периодические издания; данные бухгалтерского учета и отчетности ООО ТД «Эмилия».

Бакалаврская работа состоит из введения, трёх глав, заключения, списка использованных источников, приложений.

Глава 1. Экономическая характеристика основных средств и методика их анализа

1.1 Понятие, состав и структура основных средств

Основные средства являются материально-вещественными ценностями, используемыми в качестве средств труда, действующих в неизменной натуральной форме в течение длительного времени (то есть свыше одного операционного цикла), а их стоимость переносится на себестоимость продукции постепенно, по мере использования [30].

Исходя из характера участия в производственном процессе основные средства делятся на производственные и непроизводственные.

К производственным основным средствам относятся объекты, использование которых направлено на систематическое получение прибыли как основной цели деятельности предприятия. Пополняются они посредством капитальных вложений. Для промышленных предприятий к производственным основным средствам относятся машины и оборудование, здания цехов, сооружения, и иные объекты основных средств, с помощью которых производится продукция. [29].

Особенностями основных производственных средств выступает:

- многократность использования в производственном процессе;
- сохранение своей натуральной формы, внешнего вида в течение длительного времени;
- перенос своей стоимости на готовую продукцию частично по мере износа.

Непроизводственными основными средствами являются предметы длительного пользования, которые обслуживают на производственном предприятии непроизводственное потребление.

Такие основные средства не принимают участие в процессе производства, но применяются для культурно-бытовых нужд персонала предприятия. К непроизводственным основным средствам можно отнести находящиеся на балансе организации столовые, поликлиники, детские сады и т.п. Воспроизводятся данные основные средства на предприятии за счет прибыли.

Основные средства организации многообразны по составу и назначению.

По действующей видовой классификации основные производственные средства делятся на следующие группы:

- земельные участки и объекты природопользования;
- здания;
- сооружения;
- машины и оборудование:
 - а) силовые машины и оборудование;
 - б) рабочие машины и оборудование;
 - в) измерительные и регулирующие приборы и лабораторное оборудование;
 - г) вычислительная техника;
 - д) прочие машины и оборудование.
- транспортные средства.
- производственный и хозяйственный инвентарь;
- рабочий скот;
- продуктивный скот;
- многолетние насаждения;
- другие виды основных средств [30].

Соотношение отдельных групп основных средств в их общем объеме характеризуются как видовая (производственная) структура основных средств.

Основные средства оцениваются в натуральном и стоимостном выражении.

При этом, натуральные показатели представляют характеристику и количество отдельных объектов. К примеру, для оборудования – это число единиц по видам, возраст. Данные о каждой единице основных средств отражены в инвентарных карточках.

Под структурой основных средств понимается соотношение удельных весов стоимости каждой группы основных средств.

Производственная структура основных производственных средств представляется соотношением различных групп средств по вещественно-натуральному составу в их общей стоимости.

В составе основных производственных средств различают активные и пассивные их виды.

К активной части основных средств относятся средства, непосредственно воздействующие на предметы труда. К примеру, рабочие машины и оборудование, инструмент, измерительные и регулирующие приборы и оборудование, производственный транспорт. При этом, доля активной части является важным показателем производственной структуры основных средств организации.

К пассивной части основных средств относятся средства, создающие нормальные условия для работы активной части основных средств. К ним относятся: здания, сооружения, производственный и хозяйственный инвентарь и другие.

Практика свидетельствует, что в производстве активная часть основных средств составляет порядка 60%, а пассивная часть - 40% от всего состава основных средств. Ключевыми факторами, которые влияют на структуру основных производственных средств служат: вид производимой продукции, объем производства, степень автоматизации, уровень

специализации и кооперирования, климатические и географические условия расположения организаций.

Технологическая структура основных средств представляется их распределением по структурным подразделениям организации в процентах к общей стоимости.

Исходя от уровня использования основные средства делятся на находящиеся:

- в запасе,
- в эксплуатации,
- на консервации,
- в аренде.

По принадлежности выделяют собственные основные средства, которые находятся на балансе организации, арендованные основные средства, которые временно используются за плату, и основные средства, полученные по договору лизинга.

В зависимости от участия в производственном процессе выделяют действующие и находящиеся в запасе или консервации основные средства.

Возрастная структура основных средств характеризует их распределение по возрастным группам. Выделяют следующие возрастные группы:

- до пяти лет;
- от шести до одиннадцати лет;
- от одиннадцати до двадцати лет;
- свыше двадцати лет.

Анализ возрастной структуры необходим при планировании и восстановлении, то есть для воспроизводства основных средств.

По технической пригодности основные средства делятся на:

- пригодное к эксплуатации оборудование;
- оборудование, которое требует капремонта;

- оборудование, которое необходимо списать.

1.2 Значение, задачи и источники информации анализа основных средств

Основные средства являются одним из важных факторов каждого производства. От их состояния и эффективного использования зависят и конечные результаты хозяйственной деятельности организаций. Эффективное использование основных средств позволяет улучшить всех технико-экономические показатели, в том числе увеличить выпуск продукции, снизить ее себестоимости, а также трудоемкость ее изготовления [45].

При проведении анализа нужно учитывать общие законы и закономерности развития систем, потому как всякий экономический уклад или технологический этап имеет свои границы роста, определенные при помощи технологических систем. Эффективность использования технологических систем (основных средств) определяется, как положения товаров на рынке и место фондов на кривой развития. Возможные сочетания двух выше обозначенных параметров определяют вполне определенные соотношения затрат и результатов.

К направлениям анализа основных средств относятся следующие:

- определение обеспеченности основными средствами самого предприятия и его структурных подразделений,
- определение уровня их использования по частным и обобщающим показателям, кроме того выявление и изучение причин их изменения;
- определение влияния использования основных средств на объем выпущенной продукции и иные показатели;
- выявление степени использования активной части основных средств организации;

- поиск резервов роста эффективности использования основных средств.

Анализ основных средств можно проводить по различным направлениям. Именно их комплексная разработка позволяет оценивать эффективность использования, динамику и структуру основных средств.

Выбор конкретных направлений анализа и соответствующих аналитических задач, как правило, определяется управленческими потребностями. Содержание финансового анализа определяют инвестиционный анализ и анализ структурной динамики основных средств. Оценка же эффективности использования основных средств, а также затрат по их эксплуатации входит в состав управленческого анализа. Стоит отметить, что четкая граница между этими видами анализа отсутствует [46].

Таким образом, задачи анализа использования основных средств на предприятии можно свести к следующим аспектам:

- к изучению состояния и динамики основных средств, темпов обновления активной их части;
- к изучению технического перевооружения и реконструкции предприятия;
- определение важности и времени модернизации, внедрения новой техники и замены морально устаревших основных средств;
- расчет показателей, характеризующих эффективность использования основных средств – фондоотдачи и фондоемкости, а также факторов, на них влияющих;
- определение степени эффективности использования средств труда, характеристика интенсивности и экстенсивности работы важнейших групп оборудования.

К информационным источникам для анализа основных средств относятся:

- бизнес-план предприятия;

- проектно-сметная документация;
- бухгалтерская отчетность предприятия;
- инвентарные карточки учета основных средств;
- план технического развития;
- техническая документация;
- прочее.

Но всё же основным источником информации для анализа основных средств предприятия является бухгалтерская отчетность. К источникам учетной информации для анализа основных средств относятся следующие счета бухгалтерского учета: счет 01 «Основные средства», счет 02 «Амортизация основных средств», счет 07 «Оборудование к установке», счет 08 «Вложения во внеоборотные активы», а также сведения аналитического учета по соответствующим счетам, данные по видам и отдельным инвентарным объектам основных средств. К таким источникам информации также относятся: ведомости и карточки аналитического учета, бухгалтерский баланс предприятия, пояснительная записка к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

В бухгалтерском балансе основные средства, которые находятся в собственности организации, представлены в 1 разделе «Внеоборотные активы».

В пояснительной записке представляется информация об изменениях стоимости основных средств, в которой они приняты к учету (в следствие достройки, дооборудования, реконструкции и др.); о сроках полезного использования объектов основных средств; о способах начисления амортизации по основным средствам и другие сведения.

Таким образом, полнота и объективность результатов анализа основных средств во многом определяется степенью совершенства бухгалтерского учета, оперативности учета операций с объектами основных средств, правильности заполнения учетных документов, точности отнесения

объектов к учетным группам, правильность заполнения инвентаризационных описей, широты разработки и ведения регистров аналитического учета.

1.3 Методика анализа основных средств организации

Оценку уровня развития производственного потенциала и технического состояния следует начинать с анализа состава и движения основных средств. Составом основных средств принято называть внутреннее соотношение его частей. Движением же называют выбытие, поступление, износ, обновление, замену, уменьшение или увеличение фондов. От изменений происходящих в структуре основных средств и их движении сильно зависит технический уровень производства. Именно из-за этого состав и движение основного капитала принято рассматривать в комплексе.

Проведение анализа структуры основных средств помогает оценивать их состав со стороны степени их использования в процессе производства. Оценка изменения основных средств по первоначальной стоимости проводится с помощью горизонтального и вертикального анализов.

С целью выявления изменений в составе основных средств, следует анализировать их структуру. Для этого определяют долю каждого вида основных средств в их общей сумме, удельный вес каждого вида основных производственных и непроизводственных средств за период, рассчитывают отклонения абсолютное и по удельному весу [46].

Показатели структуры основных средств:

- структура основных средств:

$$d = \text{ОФ}_i / \text{ОФ} \times 100\%, \quad (1)$$

где, ОФ_i - вид основных средств

- удельный вес отдельных групп основных средств:

$$d = \Phi_i / OC \times 100\%, \quad (2)$$

где, d – удельный вес, %;

Φ_i – стоимость какой-либо группы основных средств;

OC – общая стоимость основных средств

- доля активной или пассивной части основных средств:

$$d_a = O_{ca} / OC \times 100\%; \quad (3)$$

$$d_{п} = O_{сп} / OC \times 100\%, \quad (4)$$

где, O_{ca} - стоимость активной части основных средств;

$O_{сп}$ - стоимость пассивной части основных средств.

Рост доли активной части основных средств свидетельствует о технической оснащенности, повышении производственной мощности организации и способствует росту уровня фондоотдачи. Тем не менее, нельзя не учитывать роль пассивной части основных средств, поскольку отсутствие нормальных условий труда провоцирует текучесть кадров, снижение выработки, увеличение затрат, а, следовательно, и снижение прибыли и платежеспособности.

Для более ясного представления о структуре основных средств данные о наличии основных средств, об их движении заносятся в таблицу [42].

Информацию о движении и техническом состоянии основных средств (фондов) показывают следующие показатели.

1. Коэффициент обновления, характеризует обобщенную стоимостную оценку прироста основных средств за определенный период. Он отражает долю новых основных средств в имеющихся в организации на конец

отчетного периода основных средства. Данный коэффициент рассчитывается следующим образом:

$$K_o = \Phi_{\text{нов}} / \Phi_{\text{к}}, \quad (5)$$

где, $\Phi_{\text{нов}}$ - стоимость новых поступивших основных средств;

$\Phi_{\text{к}}$ - стоимость основных средств на конец отчетного периода.

Коэффициент обновления определяется по всем группам основных средств, в том числе и по активной их части за требуемые периоды. Рассчитанные показатели сравниваются, затем выясняется за счет какой части основных средств происходит обновление. Если коэффициент обновления по активной части выше, чем в целом по основным средствам, то обновление в организации проводится за счет активной части. Это является положительным фактором, поскольку она характеризует выпуск и качество продукции и влияет и на выручку предприятия. Обновление основных средств может происходить как за счет приобретения новых, так и за счет модернизации имеющихся, что предпочтительнее, т.к. сохраняется овеществленный труд в конструктивных элементах и узлах, подлежащих замене.

Повышение в динамике данного показателя отражает наращивание имущественного потенциала организации.

2. Коэффициент выбытия отражает какая часть основных средств, имеющихся на начало года в организации, выбыла из эксплуатации за отчетный период:

$$K_{\text{выб}} = \Phi_{\text{выб}} / \Phi_{\text{н}}, \quad (6)$$

где, $\Phi_{\text{выб}}$ - стоимость выбывших основных средств;

$\Phi_{\text{н}}$ - стоимость ОС на начало периода.

Данный показатель рассчитывается в целом по всем основным средствам, по активной части и по отдельным ее видам по периодам. Устанавливается изменение за анализируемый период, определяются причины выбытия, за счет какой части оно происходит. Рост данного коэффициента по активной части в сравнении со всеми остальными средствами характеризует неэффективность использования основных средств.

3. Коэффициент замены ($K_{\text{зам}}$) отражает долю вновь вводимых основных средств, которые направляются на замену выбывающих. Данный коэффициент рассчитывают по формуле:

$$K_{\text{зам}} = \Phi_{\text{выб}} / \Phi_{\text{нов}}, \quad (7)$$

Оптимальный срок замены действующего оборудования составляет порядка семи лет, а максимальный – десять лет.

4. Коэффициент расширения парка машин ($K_{\text{расш}}$) рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{расш}} = 1 - K_{\text{зам}}, \quad (8)$$

5. Коэффициент годности основных средств ($K_{\text{г}}$) отражает долю не изношенной части основных средств:

$$K_{\text{г}} = \Phi_{\text{ост}} / \Phi_{\text{нач}}, \quad (9)$$

где, $\Phi_{\text{ост}}$ - остаточная стоимость основных средств;

$\Phi_{\text{нач}}$ - первоначальная стоимость основных средств.

6. Коэффициент износа основных средств ($K_{\text{изн}}$) представляет долю основных средств, списанную на затраты организации в предыдущих периодах, и рассчитывается по формулам:

$$K_{\text{изн}} = A / \Phi_{\text{нач}}, \quad (10)$$

где A - сумма накопленной амортизации.

$$K_{\text{изн}} = 1 - K_{\text{г}}, \quad (11)$$

Рост коэффициента износа характеризует ухудшение качественного состояния основных средств, а следовательно, будет меньше и коэффициент годности.

Причинами повышения коэффициента износа и снижения коэффициента годности могут быть:

- низкие темпы обновления основных средств;
- приобретение или получение от иных организаций основных средств с высоким уровнем износа;
- невыполнение плана по вводу в эксплуатацию и модернизацию основных средств;
- использование метода начисления износа (на законсервированное оборудование начисляется амортизация на полное восстановление, однако физически эти основные средства не изнашиваются, а общая сумма износа растет) [45].

Таким образом, в ходе анализа обеспеченности организации основными средствами для начала следует изучить: достаточно ли у предприятия основных средств, определить их наличие, состав, динамику и структуру. Данные анализа объема, структуры и движения являются

исходной информацией для следующего этапа анализа основных средств предприятия.

Анализ технического состояния основных средств нельзя представить без изучения организации и проведения различных видов ремонта основных средств. Качественный и своевременный ремонт, правильно поставленный уход, техническая эксплуатация и обслуживание основных средств приводят к улучшению их технического состояния, восстановлению утраченных вследствие износа качеств, повышению эффективности использования основных средств. Следует тщательно следить за выполнением планов по проведению ремонта, своевременности, качества и их полноты.

Значимым этапом является анализ эффективности использования основных средств.

К основным показателям эффективности использования основных средств относятся четыре группы показателей:

- 1) показатели экстенсивного использования основных средств, характеризующие степень их использования по времени;
- 2) показатели интенсивного использования основных средств, представляющие уровень их применения по мощности;
- 3) показатели интегрального использования основных средств, которые учитывают общее влияние всех экстенсивных и интенсивных факторов;
- 4) обобщающие показатели использования основных средств, отражающие разные аспекты их использования в целом по предприятию [31].

В первую группу показателей включаются коэффициенты экстенсивного использования оборудования, сменности работы оборудования и загрузки оборудования.

Коэффициент экстенсивного использования оборудования ($K_{\text{экт}}$) характеризуется уровнем использования активной части основных средств по

времени. Он представляет собой отношение фактического количества часов работы оборудования к количеству нормативных часов работы:

$$K_{\text{экт}} = T_{\text{ф}}/T_{\text{р}}, \quad (12)$$

где, $T_{\text{ф}}$ – время работы оборудования по факту, ч;

$T_{\text{р}}$ – режимный фонд времени работы машин и оборудования, ч.

Коэффициент загрузки оборудования ($K_{\text{загр}}$) отражает использование оборудования во времени и рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{загр}} = \sum_i^n ti / (F_{\text{э}} * C_{\text{т}}), \quad (13)$$

где, t – трудоемкость i -го изделия, которое изготовлено с помощью данного оборудования, час;

$F_{\text{э}}$ – эффективный фонд времени единицы оборудования, час;

$C_{\text{т}}$ – количество оборудования, шт.;

n – количество видов изделий, которые изготовлены на данном оборудовании.

Вторая группа показателей включает коэффициент интенсивного использования оборудования ($K_{\text{инт}}$), отражающего степень использования машин и оборудования по мощности. Он характеризуется отношением фактической производительности оборудования к нормативной:

$$K_{\text{инт}} = \Pi_{\text{ф}}/\Pi_{\text{в}}, \quad (14)$$

где, $\Pi_{\text{ф}}$ – фактическая производительность основного технологического оборудования (ед. продукции/час);

P_b – технически обоснованная производительность машин и оборудования (ед. продукции/час).

Третья группа показателей включает коэффициент интегрального использования оборудования ($K_{интегр}$), характеризующегося произведением коэффициентов экстенсивного и интенсивного использования оборудования. Данный коэффициент комплексно отражает эксплуатацию оборудования во времени и мощности:

$$K_{интегр} = K_{экс} * K_{инт}, \quad (15)$$

К четвертой группе относятся фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность труда, рентабельность основных производственных средств и производительности труда.

Фондоотдача ($\Phi_{отд}$) является обобщающим показателем эффективности использования основных средств, отражающим объем продукции, приходящийся на один рубль основных средств.

Фондоотдача характеризует общую отдачу от использования каждого рубля, затраченного на основные средства. С его помощью определяется насколько эффективно используются основные средства в организации. Он рассчитывается как отношение объема произведенной продукции (V) к стоимости основных средств (Φ) за сопоставимый период времени (месяц, год):

$$\Phi_{отд} = V/\Phi, \quad (16)$$

При расчете показателя учитываются собственные и арендованные основные средства. Не учитываются основные средства, находящиеся на консервации или сданные в аренду.

Фондоотдачу изучают в динамике. В этой связи объем продукции корректируют с учетом изменения цен и структурных сдвигов, а стоимость основных средств - на коэффициент переоценки.

Рост фондоотдачи влечет снижение амортизации, приходящейся на один рубль готовой продукции.

К другому важному показателю, который характеризует эффективность использования основных средств относится фондоемкость.

Фондоемкость (Φ_e) является величиной, обратной фондоотдаче, отражающей величину основных средств приходящихся на рубль произведенной продукции. Расчет может осуществляться по формуле:

$$\Phi_e = \Phi/V \quad (17)$$

Рост товарной (реализованной, валовой) продукции не связанный с увеличением стоимости основных средств свидетельствует о повышении фондоотдачи и уменьшении фондоемкости.

Рост фондоотдачи, а следовательно, снижение фондоемкости приводят к экономии капитальных вложений (\mathcal{E}). Сумма этой экономии (дополнительных вложений) рассчитывается следующим образом:

$$\mathcal{E} = I_\Phi * B, \quad (18)$$

где, I_Φ - изменение фондоотдачи;

B - сумма выручки за анализируемый период.

Фондовооруженность труда отражает оснащенность основными средствами трудовых ресурсов. Показывает какая стоимость основных производственных средств приходится на одного работника:

$$\Phi_{\text{воор}} = \Phi / Ч_{\text{ппп}}, \quad (19)$$

где, $Ч_{\text{ппп}}$ – среднесписочная численность промышленно-производственного персонала,

Φ – стоимость основных средств, р.

Рентабельность основных производственных средств (R) характеризует величину прибыли, приходящуюся на 1 руб. основных средств, и определяется отношением прибыли до налогообложения или чистой прибыли (Π) к стоимости основных производственных средств ($\Pi\Phi_{\text{ср}}$):

$$R = \Pi / \Pi\Phi_{\text{ср}}, \quad (20)$$

Уровень рентабельности производственных основных средств тем выше, чем выше прибыльность продукции (то есть чем больше показатель фондоотдачи основных средств и скорость оборота оборотных средств, тем меньше затраты на 1 рубль продукции и удельные затраты по экономическим элементам (средств труда, материалов труда)).

Производительность труда ($\Pi P_{\text{т}}$) можно определить путем умножения показателя фондоотдачи ($\Phi_{\text{отд}}$) на показатель фондовооруженности ($\Phi_{\text{воор}}$):

$$\Pi P_{\text{т}} = \Phi_{\text{отд}} * \Phi_{\text{воор}}, \quad (21)$$

Зависимость между фондоотдачей и фондовооруженностью труда определяется, в свою очередь, зависимостью между ростом объема производства и ростом стоимости основных средств. Если объем производства опережает рост стоимости основных средств, то фондоотдача растет, а фондовооруженность или не растет, или растет в меньшей степени.

Глава 2. Анализ основных средств ООО ТД «Эмилия»

2.1 Технико-экономическая характеристика деятельности ООО ТД «Эмилия»

ООО ТД «Эмилия» создано на основании Учредительного договора и действует на основании Устава и в соответствии с Гражданским кодексом РФ, Федеральным законом № 14-ФЗ от 08.02.1998 г. «Об обществах с ограниченной ответственностью». Выбрана данная организационно-правовая форма, так как: общество с ограниченной ответственностью – общество, учрежденное одним или несколькими лицами.

Учредительными документами общества с ограниченной ответственностью являются учредительный договор, подписанный его учредителями, и утвержденный ими устав. Если общество учреждается одним лицом, его учредительным документом является устав.

Основным видом деятельности ООО ТД "Эмилия" является деятельность ресторанов и кафе.

Основным видом деятельности ООО ТД «Эмилия» является деятельность ресторанов и кафе. Организация работает в соответствие с основным видом деятельности и представляет собой кафе-бар. В организации широко практикуется приготовление блюд, закусок по индивидуальному заказу, а также фирменных и национальных блюд, предусмотренных в меню.

ООО ТД «Эмилия» предлагает европейскую и японскую кухни. В меню предоставлен широкий выбор закусок, салатов, горячих блюд, десертов. К тому же ООО ТД «Эмилия» - настоящий рай для любителей чаепития.

Меню заведения предлагает насладиться изысканными вкусами множества сортов чая и кофе, которые уже немислимы без полюбившегося многим лакомства - чиз-кейка, разнообразие видов которого способны удовлетворить вкусы даже самых взыскательных гурманов

Кафе оборудовано современной системой, с качественным звуком и широким ассортиментом песен как для взрослых, так и для детей.

Ещё одним хорошим дополнением к атмосфере является наличие бесплатного WI-FI, ведь бывает очень приятно за чашечкой кофе прочесть новости или пообщаться с друзьями, используя нетбук или мобильный телефон.

ООО ТД «Эмилия» - идеальное место для незабываемого выпускного бала. Так же здесь проводятся детские праздники и утренники, для этого есть специальное меню и огромный репертуар песен для маленьких певцов.

Интерьер обладает современным стильным дизайном: уютный зал с большими белыми креслами и диванами оригинальной причудливой формы помогают расслабиться и почувствовать себя максимально комфортно. Заведение работает круглосуточно.

Позиционная компания направлена на людей со средним и высоким уровнем дохода.

Целевой аудиторией являются люди практически всех возрастов, но все же основой являются представители среднего класса в возрасте от 20-ти до 50-ти лет со стабильным уровнем дохода. Так же не стоит забывать про молодежь и детей, но все-таки стоит осознавать, что эта категория пользуются средствами своих родителей, поэтому изначально нужно завоевать их лояльность.

Средняя стоимость ужина составляет 1000 рублей (без спиртного) на одного человека.

Основной целью деятельности кафе-бара является осуществление коммерческой деятельности и получение прибыли.

Задачами, стоящими перед предприятием для достижения поставленной цели, являются:

- привлечение максимального количества клиентов;
- удовлетворение потребностей посетителей кафе;

- завоевание наибольшей доли рыночного сегмента;
- повышение конкурентоспособности кафе;
- создание привлекательного имиджа организации;
- определение и воплощение стратегии развития кафе;
- создание благоприятных внешних и внутренних условий развития организации.

В настоящее время предприятию необходимо приложить немало усилий, чтобы решить поставленные задачи и достичь определенных положительных результатов.

Управление осуществляется совокупностью подразделений, специализирующихся на выполнении конкретных видов работ.

Персонал предприятия является важнейшим фактором деятельности предприятия, определяет темпы роста производительности труда, качество продукции и успешную работу предприятия по всем направлениям его функционирования.

К особенностям труда работников общественного питания относится то, что при формировании общественного продукта они участвуют в процессе производства, реализации и организации потребления.

Производственные рабочие (повара) непосредственно заняты переработкой или доработкой продуктов, они формируют потребительскую стоимость в виде блюд и кулинарных изделий, а, следовательно, и цену.

Другая категория – вспомогательных рабочих, к которым относятся (бармены, официанты и технический персонал) реализует процесс продажи и организации потребления.

Их труд с одной стороны, связан с продолжением и завершением производственного процесса, а с другой – со сменой форм стоимости и оказанием необходимых материальных услуг.

Структура управления компании – линейно-функциональная (рис. 1).



Рис. 1. Структура управления ООО ТД «Эмилия»

Линейно-функциональная структура способствует разделению управленческого труда, при котором линейные звенья управления призваны командовать, а функциональные – консультировать, помогать в разработке конкретных вопросов и подготовке соответствующих решений и планов.

В ООО ТД «Эмилия» генеральный директор так же является и владельцем этого кафе. В его обязанности входит: осуществлять руководство в соответствии с целями организации и действующим законодательством.

Генеральный директор несет полную ответственность за последствия принимаемых решений, сохранность и эффективное использование ресурсов организации, а так же за финансово-хозяйственные результаты деятельности.

В прямом подчинении у генерального директора находятся руководитель отдела кадров, коммерческий директор, главный бухгалтер, заведующий производством и менеджер зала.

Отдел кадров осуществляет:

- работу планов комплектования кадров согласно программы развития организации;
- прием, перевод и увольнение работников в соответствии с трудовым законодательством РФ;
- хранение и заполнение трудовых книжек, ведение документации по делопроизводству;
- анализ движения кадров, разработку мероприятий по ее устранению;
- создание условий для роста образовательного и квалификационного уровня специалистов;
- организацию контроля за состоянием трудовой дисциплины и правил внутреннего трудового распорядка;
- ведение всей отчетности по кадровым вопросам.

Так же отдел кадров обязан:

- предоставлять списки о поощрении, графики отпусков и т.д.;
- предоставлять данные о нарушениях трудовой дисциплины, копии приказов о приеме, увольнении персонала, утверждении правил внутреннего трудового распорядка, информацию, которая относится к вопросам соблюдения трудовой дисциплины.

Коммерческий директор выполняет функции:

- вместе с генеральным директором обсуждает бюджет;
- формирует и контролирует каналы дистрибуции;
- создает совместно с генеральным директором систему материальной мотивации персонала;
- участвует в формировании кадровой политики для найма персонала и держит под контролем данное подразделение;
- подписывает договоры;

- участвует в разработке политики ценообразования;
- одобряет или отклоняет рекламные проекты, программы продвижения, брендинга.

Бухгалтерский учет в организации ведется бухгалтерией, которая является самостоятельным структурным подразделением данной организации.

Главный бухгалтер или лицо, исполняющее его функции, несет ответственность за соблюдение общих методологических принципов бухгалтерского учета.

К основным его функциям относятся следующие:

- обеспечение контроля и отражение на бухгалтерских счетах всех хозяйственных операций, которые осуществляются на предприятии,
- предоставление оперативной информации, формирование бухгалтерской отчетности,
- осуществление анализа финансово-хозяйственной деятельности организации.

В обязанности заведующего производством входит:

- осуществление руководства производственно-хозяйственной деятельностью кафе-бара-караоке.
- совершенствование организации производственного процесса;
- внедрение прогрессивной технологии, эффективное использование техники, повышение профессионального мастерства работников в целях повышения качества выпускаемой продукции.
- составление заявки на необходимые продовольственные товары, полуфабрикаты и сырье, обеспечение их своевременного получения, контроль сроков, ассортимента, количества и качества их поступления и реализации.

– осуществление постоянного контроля над технологией приготовления пищи, нормами закладки сырья и соблюдением работниками санитарных требований и правил личной гигиены.

– контроль за поварами, находящимися в его подчинении.

Администратор зала в кафе-баре является самым незаменимым сотрудником. Сложность его профессии заключается в том, что она ориентирована на решение очень многих задач: контроль за качеством обслуживания в зале, общение с посетителями для решения конфликтных ситуаций.

В подчинении менеджера находится самое большое количество персонала: бармены, официанты и технический персонал.

Основные технико-экономические показатели ООО ТД «Эмилия» за 2014-2015 гг., представлены в таблице 1.

Основным источником информации послужила бухгалтерская отчетность ООО ТД «Эмилия» за 2015 г. (приложения 1-2).

Таблица 1

Анализ основных технико-экономических показателей деятельности
ООО ТД «Эмилия» за 2014-2015 гг.

Показатели	2014 г.	2015 г.	Изменение (+,-)	Темп роста, %
1	2	3	4	5
1. Выручка, тыс.руб.	3200	2950	-250	92,19
2. Себестоимость продаж, тыс. руб.	2190	1950	-240	89,04
3. Прибыль от продаж, тыс. руб.	835	920	85	110,18
4. Чистая прибыль, тыс. руб.	252	168	-84	66,67
5. Стоимость основных средств, тыс. руб.	2000	2300	300	115,00
6. Стоимость активов, тыс. руб.	2784	3263	479	117,21
7. Численность, чел.	38	30	- 8	78,95

Окончание таблицы 1

1	2	3	4	5
8. Производительность труда, тыс.руб./чел.	84,21	98,33	14,12	116,77
9. Фондоотдача	1,60	1,28	0,32	80,00
10. Оборачиваемость активов, раз	1,15	0,90	-0,25	78,26
11. Рентабельность продаж, %	7,88	5,69	-2,19	-

Таким образом, из таблицы 1 видно, что выручка в 2015 г. по сравнению с 2014 г. сократилась на 7,81 %. Себестоимость продаж также снизилась на 10,96 %. Прибыль от продаж выросла на 10,18%, а чистая прибыль сократилась на 33,33%. Численность рабочих сократилась на 8 чел. В свою очередь производительность труда выросла на 14,12 тыс.руб./чел. Рентабельность продаж в 2015 г. по сравнению с 2014 г. снизилась на 2,19 %.

2.2 Анализ структуры и динамики основных средств

Основными источниками информации для анализа основных средств являются первичная документация, данные синтетического и аналитического учета по соответствующим счетам по видам и отдельным инвентарным объектам основных средств, бухгалтерская отчетность организации.

Оперативный анализ данных, которые имеются в учетных и отчетных документах, обеспечивает разработку необходимых мероприятий, направленных на улучшение эффективности использования основных средств.

В процессе анализа необходимо оценить состав, динамику и структуру основных средств, выявить основные функциональные особенности производственной деятельности предприятия.

Одним из главных факторов роста объема производства продукции в ООО ТД «Эмилия» является обеспеченность его основными средствами и более полное, умелое и эффективное их использование.

Задачами анализа основных средств является:

- установление обеспеченности ООО ТД «Эмилия» основными средствами и уровня их использования с помощью обобщающих и частных показателей;

- определение причин изменения их уровня;

- выявление путей улучшения использования основных средств.

Анализ состава и структуры основных средств позволяет выявить тенденции изменения структуры, разработать мероприятия по ее оптимизации, а также установить степень влияния таких изменений на показатели использования основных средств, и в первую очередь,, на фондоотдачу.

Проведем анализ состава, структуры и динамики основных средств в ООО ТД «Эмилия» за 2013 г. (таблица 2).

Таблица 2

Анализ состава, структуры и динамики основных средств в ООО ТД «Эмилия» за 2013 г.

Основные средства	На начало года		Поступило		Выбыло		На конец года	
	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %
1. Здания	1300	50,00	0	0	450	36,29	850	45,95
2. Оборудование	700	26,92	100	20,41	280	22,58	520	28,11
3. Транспортные средства	450	17,31	300	61,22	400	32,26	350	18,92
4. Производственный и хозяйственный инвентарь	100	3,86	50	10,20	90	7,26	60	3,24
5. Прочие основные средства	50	1,91	40	8,17	20	1,61	70	3,78
Итого	2600	100	490	100	1240	100	1850	100

Стоимость основных средств в ООО ТД «Эмилия» в 2013 г. по сравнению с 2012 г. сократилась на 750 тыс. руб.

Это связано в основном за счет снижения зданий, оборудования и транспортных средств.

Наибольший удельный вес в структуре на конец 2013 г. составили здания – 45,95%, оборудование – 28,11% и транспортные средства – 18,92%.

Проведем анализ состава, структуры и динамики основных средств в ООО ТД «Эмилия» за 2014 г. (таблица 3).

Таблица 3

Анализ состава, структуры и динамики основных средств в ООО ТД «Эмилия» за 2014 г.

Основные средства	На начало года		Поступило		Выбыло		На конец года	
	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1. Здания	850	45,95	250	57,47	130	45,61	970	48,50
2. Оборудование	520	28,11	150	34,48	35	12,28	635	31,75
3. Транспортные средства	350	18,92	0	0	70	24,56	280	14,00
4. Производственный и хозяйственный инвентарь	60	3,24	10	2,30	20	7,02	50	2,50
5. Прочие основные средства	70	3,78	25	5,75	30	10,53	65	3,25
Итого	1850	100	435	100	285	100	2000	100

Стоимость основных средств в ООО ТД «Эмилия» в 2014 г. по сравнению с 2013 г. выросла на 150 тыс. руб. в основном за счет роста стоимости зданий и оборудования.

Наибольший удельный вес в структуре на конец 2014 г. составили здания – 48,50%, оборудование – 31,75% и транспортные средства – 14%.

Проведем анализ состава, структуры и динамики основных средств в ООО ТД «Эмилия» за 2015 г. (таблица 3).

Таблица 3

Анализ состава, структуры и динамики основных средств в ООО ТД «Эмилия» за 2015 г.

Основные средства	На начало года		Поступило		Выбыло		На конец года	
	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд.вес, %
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1. Здания	970	48,50	500	92,59	150	62,50	1320	57,39
2. Оборудование	635	31,75	0	0	40	16,66	595	25,87
3. Транспортные средства	280	14,00	0	0	30	12,50	250	10,87
4. Производственный и хозяйственный инвентарь	50	2,50	40	7,41	10	4,17	80	3,48
5. Прочие основные средства	65	3,25	0	0	10	4,17	55	2,39
Итого	2000	100	540	100	240	100	2300	100

Стоимость основных средств в ООО ТД «Эмилия» в 2015 г. по сравнению с 2014 г. выросла на 300 тыс. руб. в основном за счет роста стоимости зданий.

Это связано с планируемым расширением помещения кафе-бара.

Наибольший удельный вес в структуре на конец 2015 г. составили здания – 57,39%, оборудование – 25,87% и транспортные средства – 10,87%.

На рис. 2 представим структуру основных средств ООО ТД «Эмилия» в 2013 г.

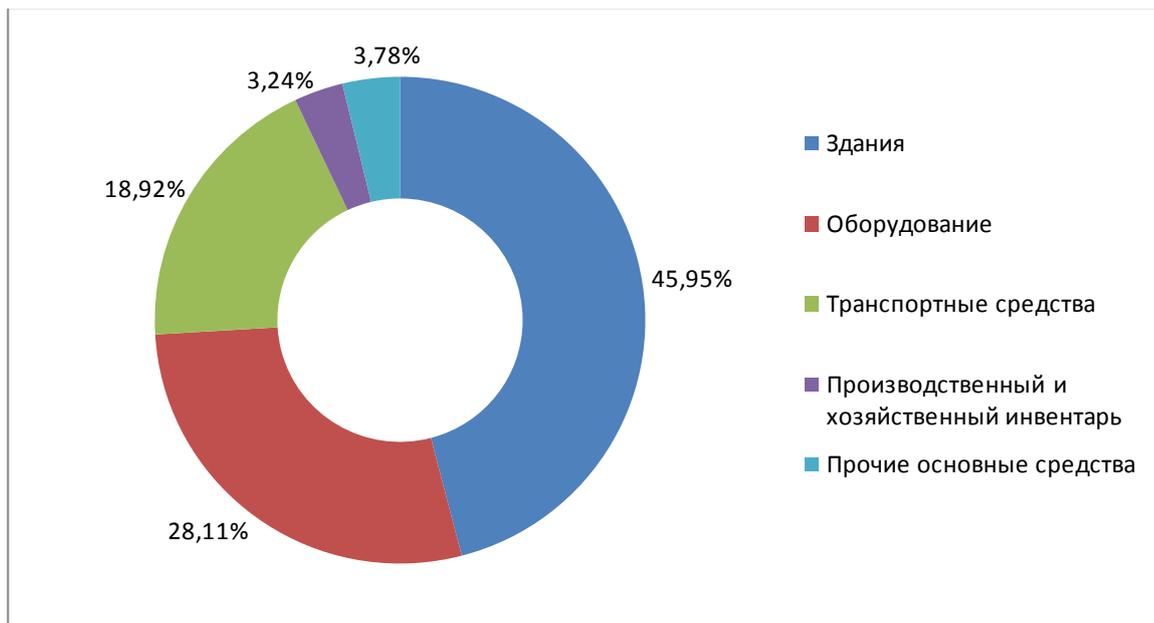


Рис. 2. Структура основных средств ООО ТД «Эмилия» в 2013 г.

На рис. 3 представим структуру основных средств ООО ТД «Эмилия» в 2014 г.

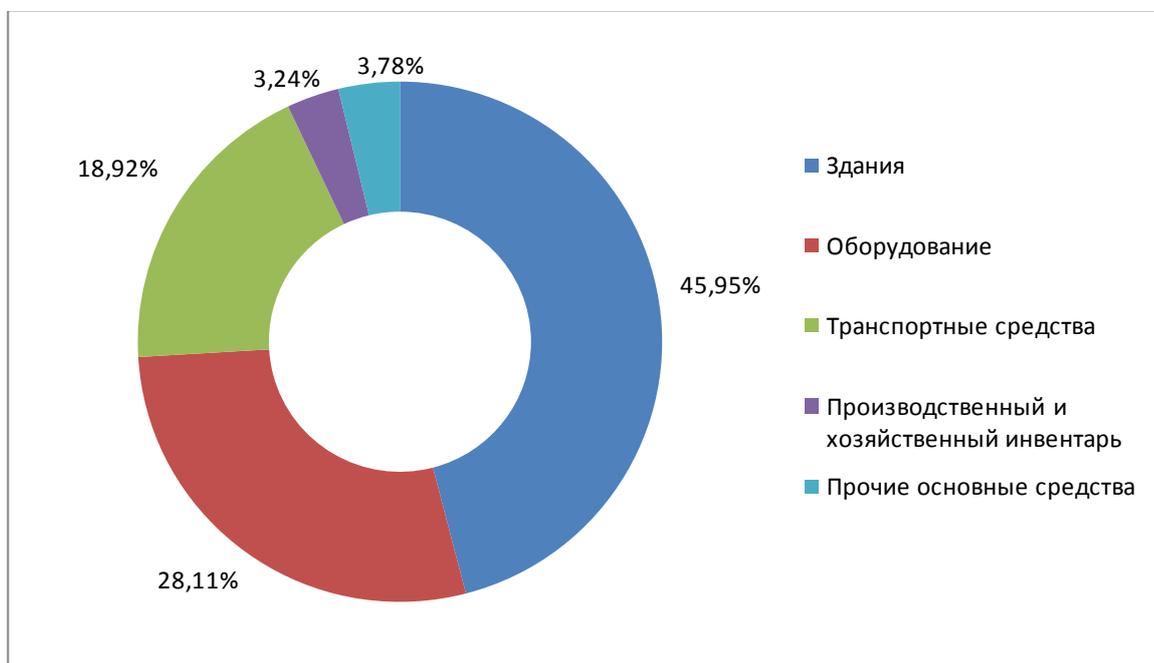


Рис. 3. Структура основных средств ООО ТД «Эмилия» в 2013 г.

На рис. 4 представим структуру основных средств ООО ТД «Эмилия» в 2015 г.

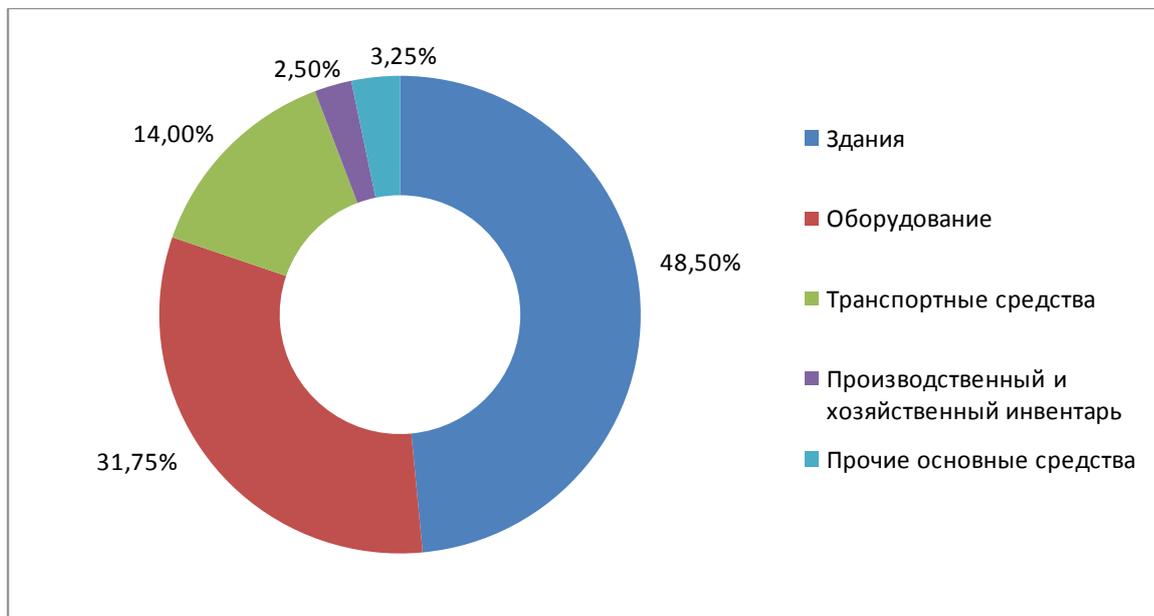


Рис. 4. Структура основных средств ООО ТД «Эмилия» в 2014 г.

Динамика основных средств ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг. представлена на рис. 5.

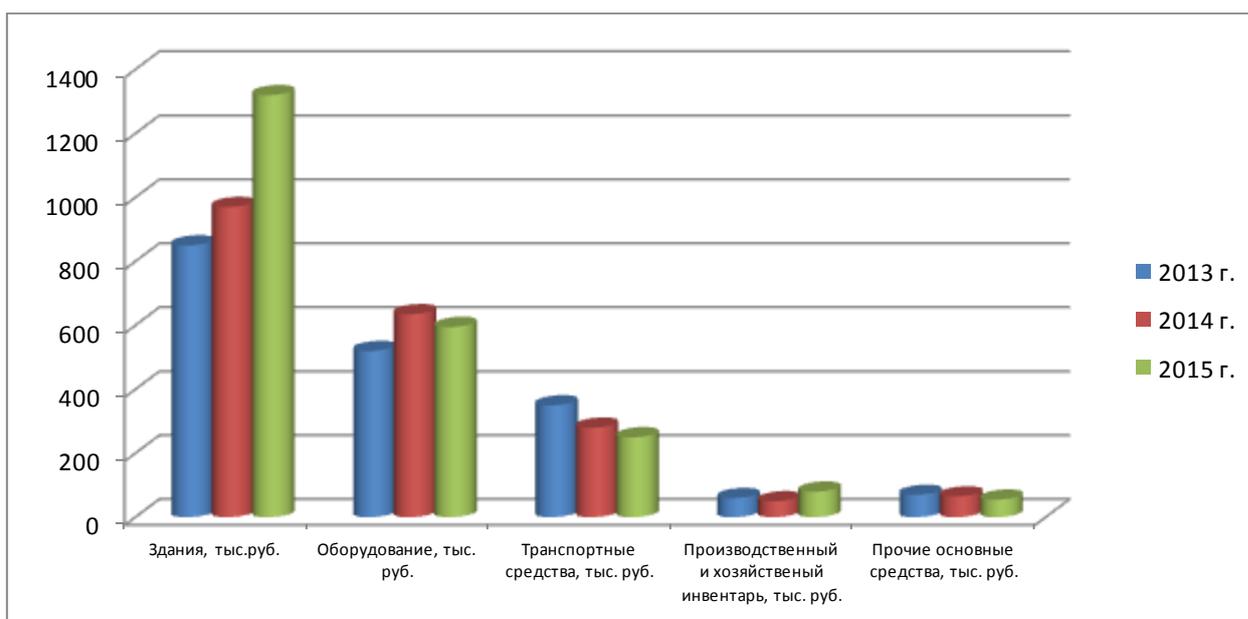


Рис. 5. Динамика основных средств ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг.

Из рисунка 5 видно, что здания в динамике увеличились и в 2015 г. их стоимость составила 1320 тыс. руб.

Стоимость оборудования в 2015 г. по сравнению с 2014 г. снизилась на 40 тыс. руб. Транспортные средства также имеют тенденцию к сокращению и в 2015 г. их стоимость составила 250 тыс. руб.

2.3 Анализ обеспечения организации основными средствами

Движение основных средств связано с осуществлением хозяйственных операций по поступлению, внутреннему перемещению и выбытию основных средств.

Рассчитаем коэффициент обновления, который характеризует долю новых основных средств в их общей стоимости на конец года.

$$K_o \text{ 2013} = 490/1850 = 0,26$$

$$K_o \text{ 2014} = 435/2000 = 0,22$$

$$K_o \text{ 2015} = 540/2300 = 0,24$$

Из проведенных расчетов, видно, что коэффициент обновления за 2013-2015 гг. практически не менялся.

Коэффициент выбытия отражает часть основных средств, которая выбыла из эксплуатации за отчетный период.

$$K_{\text{выб}} \text{ 2013} = 1240/2600 = 0,48$$

$$K_{\text{выб}} \text{ 2014} = 285/1850 = 0,15$$

$$K_{\text{выб}} \text{ 2015} = 240/2000 = 0,12$$

Расчеты свидетельствуют о том, что коэффициент выбытия имеет тенденцию к снижению. Наибольшее значение данного коэффициента наблюдалось в 2013 г. – 0,48. Это связано с выбытием части зданий, оборудования и транспортных средств. Однако, к 2015 г. данный показатель значительно сократился и составил 0,12.

Коэффициент замены характеризует долю вновь вводимых основных средств, направленных на замену выбывающих.

$$K_{\text{зам}} 2013 = 1240/490 = 2,53$$

$$K_{\text{зам}} 2014 = 285/435 = 0,66$$

$$K_{\text{зам}} 2015 = 240/540 = 0,44$$

Коэффициент замены характеризует величину выбывших основных средств, приходящихся на единицу вновь вводимых объектов, то есть величину выбывших основных средств в результате введения новых.

Таким образом, коэффициент замены характеризуется уровнем высвобождения капитала в результате введения нового оборудования. Этот коэффициент свидетельствует о темпе технического прогресса. Его рост характеризует сокращение сроков эксплуатации основных средств, ликвидации старых объектов.

Замедление процессов обновления и ликвидации старых основных средств способствует росту степени их изношенности, старению оборудования и других элементов как активной части, так и всех основных средств.

Коэффициент годности основных средств отражает долю не изношенной части основных средств.

$$K_{Г} 2013 = 1850/2600 = 0,71$$

$$K_{Г} 2014 = 2000/1850 = 1,08$$

$$K_{Г} 2015 = 2300/2000 = 1,15$$

Расчеты свидетельствуют, что коэффициент годности основных средств в ООО ТД «Эмилия» увеличивается и в 2015 г. составил 1,15 против 0,71 за 2013 г.

Коэффициент износа характеризует долю основных средств, списанную на затраты предприятия в предыдущих периодах.

$$K_{изн} 2013 = 1 - 0,71 = 0,29$$

$$K_{изн} 2014 = 1 - 1,08 = - 0,08$$

$$K_{изн} 2015 = 1 - 1,15 = - 0,15$$

Необходимо отметить, что чем выше коэффициент износа, тем хуже качественное состояние основных средств.

Это может быть обусловлено:

- низкими темпами обновления основных средств;
- приобретение или получение основных средств организацией с большим уровнем износа;
- не выполнением плана по обновлению основных средств и т.д.

В ООО ТД «Эмилия» наивысшее значение коэффициента износа наблюдалось в 2013 г. и составляло 0,29.

В 2014 г. данный коэффициент значительно сокращается и составляет 0,08, а в 2015 г. коэффициент износа незначительно растет и равен 0,15.

Представим динамику коэффициентов, характеризующих движение основных средств ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг. на рис. 6.

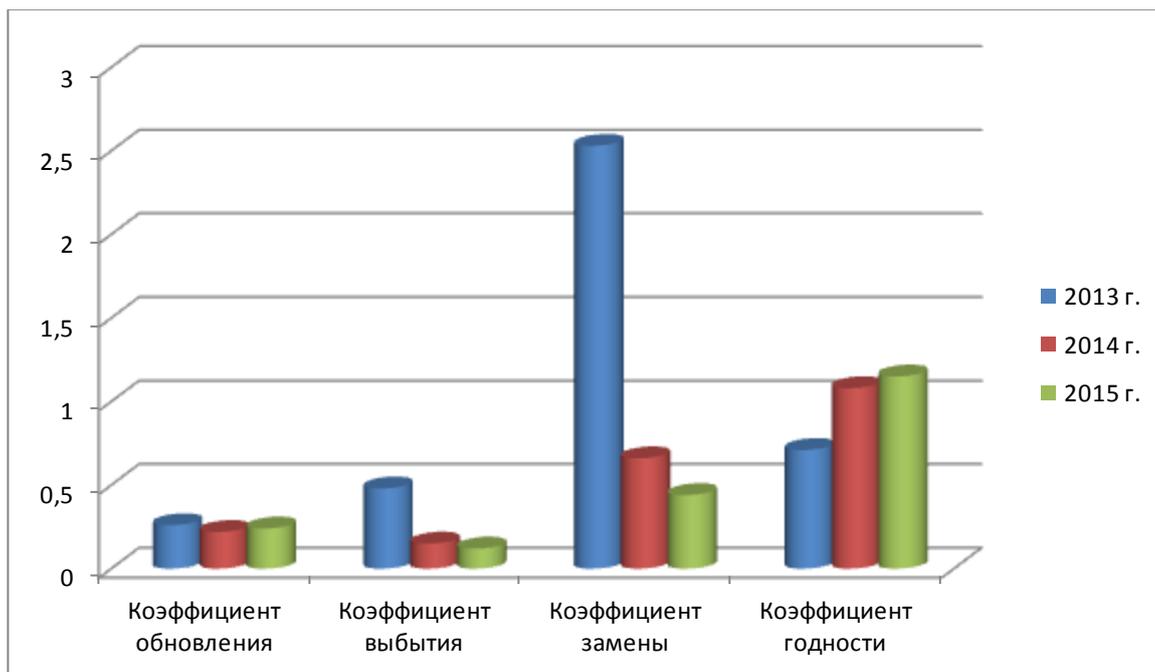


Рис. 6. Динамика коэффициентов, характеризующих движение основных средств ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг.

Из рисунка 6 видно, что коэффициенты обновления, выбытия и замены наибольшее значение получили в 2013 г.

В ходе анализа основных средств существенное значение имеет анализ эффективности их использования, который проведем в третьей главе.

Глава 3. Рекомендации по улучшению использования основных средств в ООО ТД «Эмилия»

3.1 Анализ эффективности использования основных средств

Эффективность использования основных средств организации отражает отдачу от их применения, насколько быстро возмещаются затраты на них. С этой целью рассчитывают показатели фондоотдачи, фондоемкости, фондовооруженности труда, а также фондорентабельности.

Проведем анализ фондовооруженности труда в ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг. в таблице 4.

Таблица 4

Анализ фондовооруженности труда в ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг.

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Отклонение (+,-)	
				2014 г. к 2013 г.	2015 г. к 2014 г.
1. Стоимость основных средств, тыс.руб.	1850	2000	2300	150	300
2. Численность персонала, чел.	40	38	30	-2	-8
3. Фондовооруженность труда, тыс.руб./чел.	46,25	52,63	76,67	6,38	24,04

Из таблицы 4 видно, что стоимость основных средств в динамике увеличивается: в 2014 г. по сравнению с 2013 г. на 150 тыс.руб., а в 2015 г. по сравнению с 2014 г. на 300 тыс.руб. Однако, численность персонала имеет тенденцию к снижению и в 2015 г. данный показатель составил 30 чел. против 40 в 2013 г.

Расчеты показали, что фондовооруженность труда имеет положительную динамику. В 2014 г. по сравнению с 2013 г. данный показатель увеличился на 6,38 тыс.руб./чел., а в 2015 г. по сравнению с 2014 г. на 24,04 тыс.руб./чел. Рост фондовооруженности труда свидетельствует о степени оснащенности персонала основными средствами.

Динамика фондовооруженности труда в ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг. представлена на рис. 7.

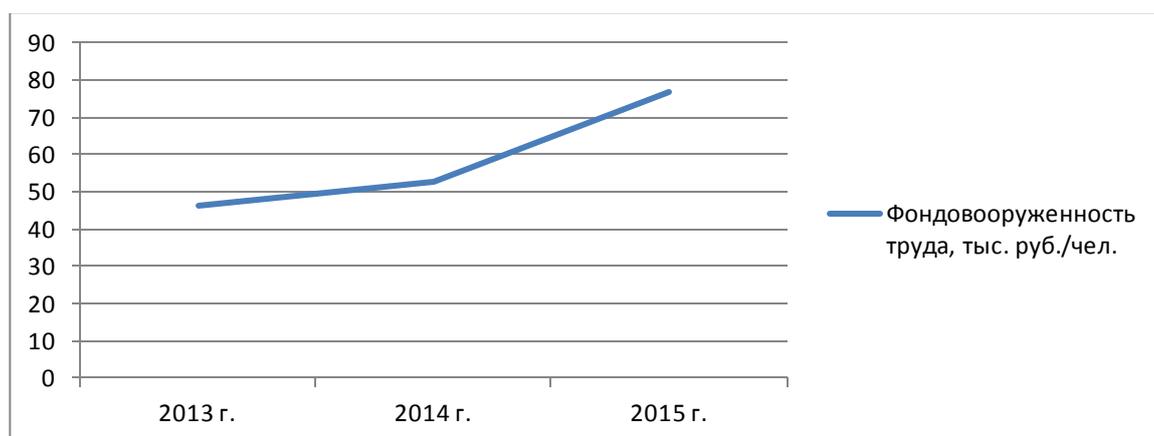


Рис. 7. Динамика фондовооруженности труда в ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг.

Проведем анализ эффективности использования основных средств в ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг. в таблице 5.

Таблица 5

Анализ эффективности использования основных средств в ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг.

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Отклонение (+,-)	
				2014 г. к 2013 г.	2015 г. к 2014 г.
1	2	3	4	5	6
1.Выручка, тыс.руб.	3400	3200	2950	-200	- 250

1	2	3	4	5	6
2. Чистая прибыль, тыс.руб.	270	168	252	-102	84
3.Стоимость основных средств, тыс.руб.	1850	2000	2300	150	300
4. Фондоотдача	1,84	1,60	1,28	-0,24	-0,32
5. Фондоемкость	0,54	0,64	0,78	0,1	0,14
6. Фондорентабельность,%	14,59	8,40	10,96	-6,19	2,56

Из расчетов следует, что фондоотдача имеет тенденцию к снижению: 2014 г. по сравнению с 2013 г. на 0,24 пункта, а в 2015 г. по сравнению с 2014 г. на 0,32 пункта. Фондоемкость, наоборот в динамике растет и в 2015 г. составила 0,78 против 0,54 за 2013 г. Это свидетельствует о неэффективном использовании основных средств.

Тем не менее, фондорентабельность в 2015 г. по сравнению с 2014 г. увеличилась на 2,56%.

Динамика фондоотдачи и фондоемкости в ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг. представлена на рис. 8.

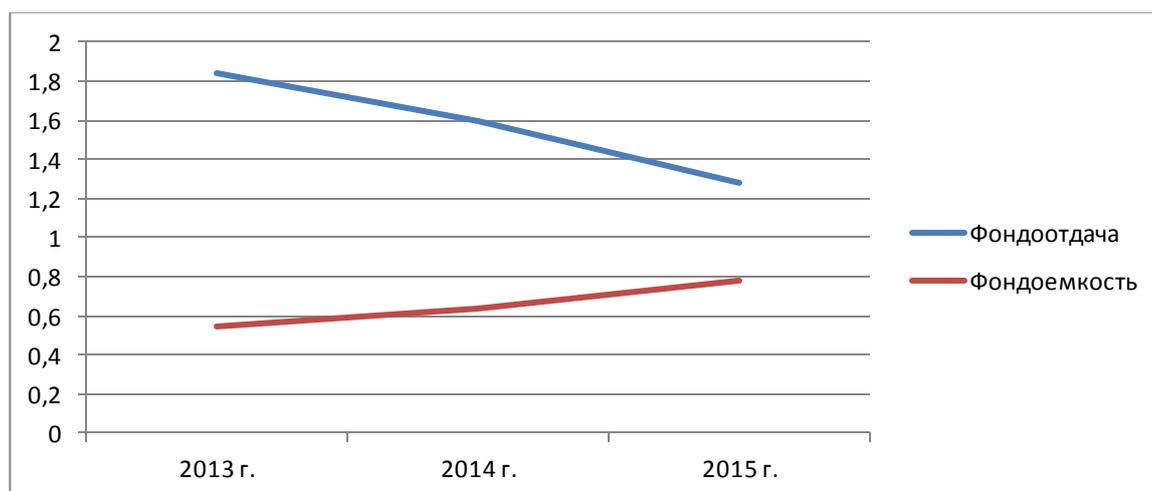


Рис. 8. Динамика фондоотдачи и фондоемкости в ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг.

Динамика фондорентабельности в ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг. представлена на рис. 9.

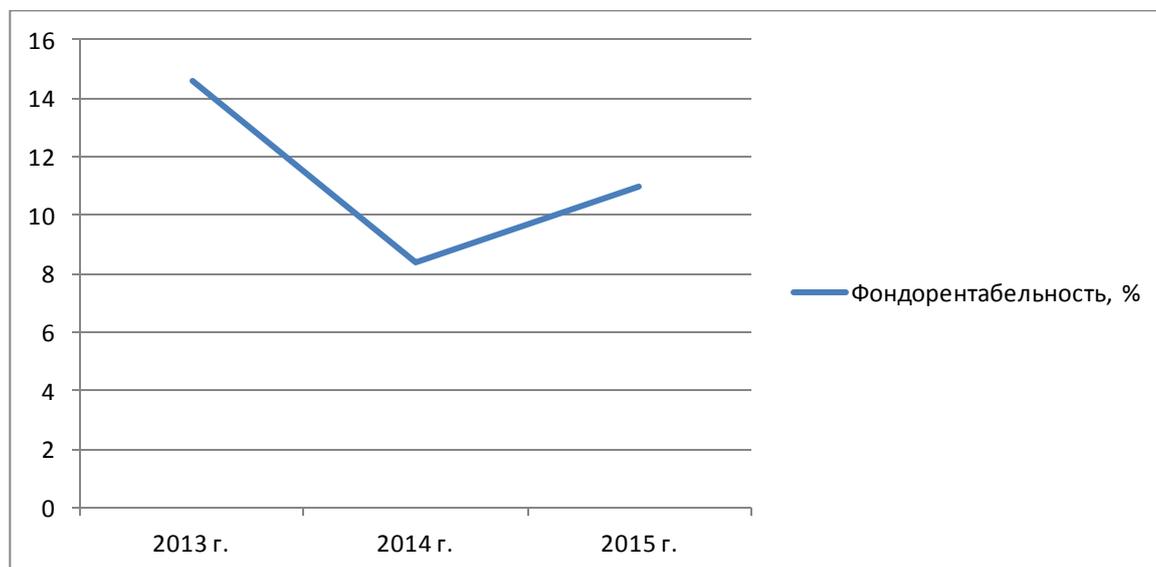


Рис. 9. Динамика фондорентабельности в ООО ТД «Эмилия» за 2013-2015 гг.

Проведенный анализ основных средств выявил необходимость поиска путей по улучшению их использования.

3.2 Пути улучшения использования основных средств в ООО ТД «Эмилия»

В процессе анализа основных средств определяются и исследуются факторы, влияющие на результаты деятельности организации. Тем самым определяются пути и резервы роста эффективности использования основных средств.

Улучшения использования основных средств в организации можно достигнуть посредством:

- освобождения организации от неиспользуемых основных средств или сдачи их в аренду;

- оперативного проведения плановых текущих и капитальных ремонтов;
- покупки высококачественного оборудования;
- роста уровня квалификации персонала;
- своевременного обновления основных средств;
- роста уровня автоматизации производства;
- применения новейшей техники и прогрессивной технологии;
- совершенствования организации труда с целью снижения потерь рабочего времени и простоя оборудования;
- рационального использования оборудования.

Пути улучшения использования основных средств зависят от конкретных условий, сложившихся в организации за тот или иной период времени.

Повышение эффективности использования основных средств играет большую роль в ускорении темпов роста продукции, повышении производительности труда, снижении себестоимости, экономии денежных средств и материалов.

При определении текущих и перспективных резервов увеличения выпуска продукции и фондоотдачи вместо планового уровня факторных показателей учитывается возможный их уровень.

К основным причинам внутрисменных простоев оборудования относятся:

- низкий уровень организации производства;
- необеспеченность рабочих мест инструментами, материалами;
- неисправность и внеплановый ремонт оборудования;
- недостаточное количество работников.

С целью сокращения внутрисменных простоев, следует, в первую очередь, улучшить учет и контроль работы оборудования, шире использовать разные системы автоматизированного учета работы оборудования.

Для обеспечения эффективного использования основных средств следует применять всю систему показателей:

- частные, например, экстенсивные, интенсивные показатели использования основных средств, и производственных площадей и сооружений,
- обобщающие, например, фондоотдача, фондоемкость, фондорентабельность и т.д.

Повышение фондоотдачи способствует:

- улучшению использования основных средств, уменьшению сроков освоения вновь вводимого оборудования;
- оптимизации структуры основных средств, росту удельного веса их активной части до оптимальной величины с определением рационального соотношения различных видов оборудования;
- экстенсивному использованию основных средств, ликвидации простоев оборудования;
- интенсификации производственных процессов путем внедрения передовой технологии, повышению скорости работы оборудования;
- улучшению условий и режима;
- сокращению ремонта активной части основных средств;
- улучшению материального снабжения основных средств.

В процессе анализа основных средств в ООО ТД «Эмилия» выявлено, что фондоотдача в динамике снижается, а фондоемкость растет. Это связано с тем, что в организации есть основные средства, которые не используются. В этой связи предлагается такие основные средства продать.

Рассчитаем целесообразность предложенного мероприятия в таблице 6. Из расчетов видно, что в результате предложенного мероприятия (продажи не используемого основного средства, стоимостью 700 тыс. руб.) фондоотдача увеличится на 0,56 пунктов, фондоемкость сократится на 0,24 пункта, а фондорентабельность вырастит на 4,79%.

Экономический эффект от предложенного мероприятия по улучшению использования основных средств в ООО ТД «Эмилия»

Показатели	2015 г.	Прогноз	Абсолютное отклонение
1. Выручка, тыс. руб.	2950	2950	-
2. Чистая прибыль, тыс.руб.	252	252	-
3. Стоимость основных средств, тыс. руб.	2300	1600	700
4. Фондоотдача	1,28	1,84	0,56
5. Фондоемкость	0,78	0,54	-0,24
6. Фондорентабельность, %	10,96	15,75	4,79

Данные расчеты подтверждают эффективность предложенного мероприятия.

Для наглядного отображения представим динамику фондоотдачи и фондоемкости до и после реализации предложенного мероприятия на рис. 10., а динамику фондорентабельности на рис. 11.

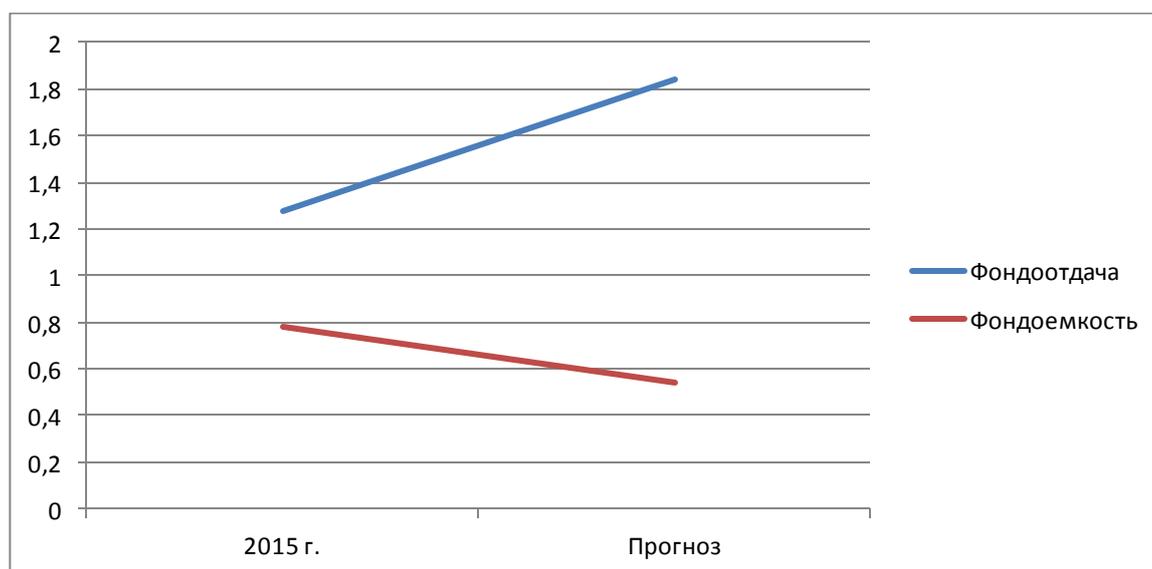


Рис. 10. Динамика фондоотдачи и фондоемкости в ООО ТД «Эмилия» до и после предложенного мероприятия

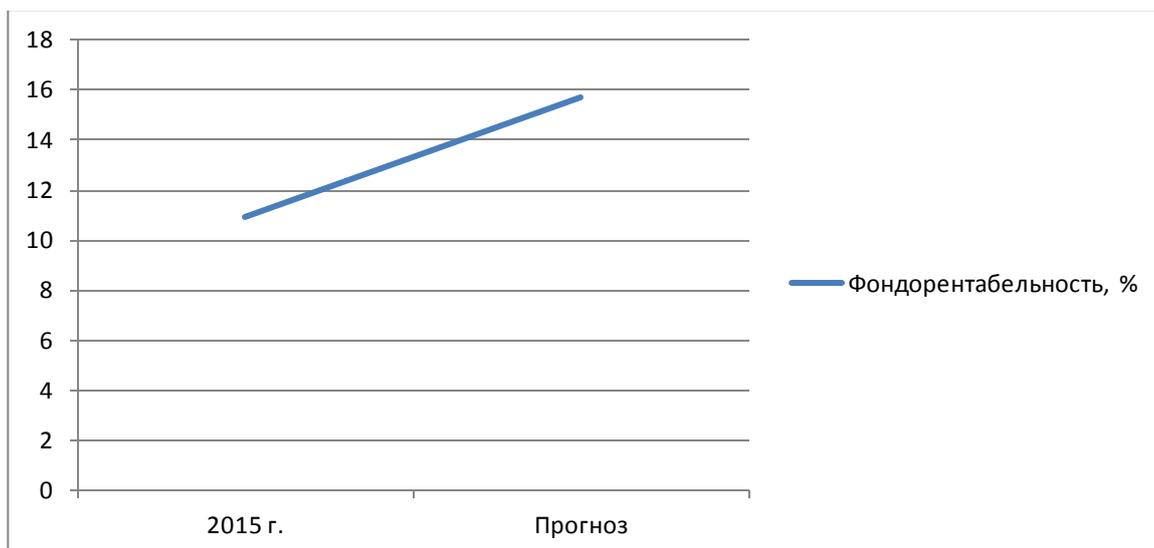


Рис. 11. Динамика фондорентабельности в ООО ТД «Эмилия» до и после предложенного мероприятия

Использование основных средств во многом зависит от характера плановых показателей, их стимулирующей роли. С целью повышения обоснованности планов и обеспечения полного и эффективного использования средств труда необходимо регулярно проводить анализ состояния, движения и эффективности использования основных средств.

Заключение

В первой главе бакалаврской работы исследованы понятие, состав и структура основных средств. Раскрыты значение, задачи и источники информации анализа основных средств. Особое внимание уделено методике анализа основных средств организации.

Основные средства являются важнейшей составляющей каждой организации. От их состояния и эффективного использования напрямую зависят конечные результаты хозяйственной деятельности предприятия. Эффективное использование основных средств позволяет улучшить все технико-экономические показатели, в том числе увеличить выпуск продукции, снизить ее себестоимость, трудоемкость изготовления.

Структура основных средств характеризуется соотношением удельных весов стоимости каждой группы основных средств.

В составе основных производственных средств выделяют активную и пассивную часть.

Одной из первоочередных задач предприятия является экономное и рациональное использование основных средств, значит, появляется необходимость рассмотрения их состава, структуры и взаимоотношений.

К направлениям анализа основных средств относятся следующие:

- определение обеспеченности основными средствами самого предприятия и его структурных подразделений,
- определение уровня их использования по частным и обобщающим показателям, кроме того выявление и изучение причин их изменения;
- установление степени использования оборудования и производственной мощности предприятия;
- выявление резервов увеличения эффективности использования основных средств.

Методика анализа основных средств организации насчитывает множество важнейших количественных, качественных и структурных показателей. Регулярный анализ основных средств необходим для поиска путей их эффективного использования.

Во второй главе дана краткая характеристика ООО ТД «Эмилия», проведен анализ основных средств организации.

ООО ТД «Эмилия» создано на основании Учредительного договора и действует на основании Устава и в соответствии с Гражданским кодексом РФ, Федеральным законом № 14-ФЗ от 08.02.1998 г. «Об обществах с ограниченной ответственностью».

Основным видом деятельности ООО ТД "Эмилия" является деятельность ресторанов и кафе.

Из проведенного анализа видно, что здания в динамике увеличились и в 2015 г. их стоимость составила 1320 тыс. руб. Стоимость оборудования в 2015 г. по сравнению с 2014 г. снизилась на 40 тыс. руб. Транспортные средства также имеют тенденцию к сокращению и в 2015 г. их стоимость составила 250 тыс. руб.

Из проведенных расчетов, видно, что коэффициент обновления за 2013-2015 гг. практически не менялся. Коэффициент выбытия имеет тенденцию к снижению. Наибольшее значение данного коэффициента наблюдалось в 2013 г. – 0,48. Это связано с выбытием части зданий, оборудования и транспортных средств. Однако, к 2015 г. данный показатель значительно сократился и составил 0,12. Расчеты свидетельствуют, что коэффициент годности основных средств в ООО ТД «Эмилия» увеличивается и в 2015 г. составил 1,15 против 0,71 за 2013 г.

В третьей главе проведен анализ эффективности использования основных средств в ООО ТД «Эмилия» и представлены пути улучшения их использования.

Из проведенного анализа видно, что фондоотдача имеет тенденцию к снижению: 2014 г. по сравнению с 2013 г. на 0,24 пункта, а в 2015 г. по сравнению с 2014 г. на 0,32 пункта. Фондоемкость, наоборот в динамике растет и в 2015 г. составила 0,78 против 0,54 за 2013 г. Это свидетельствует о неэффективном использовании основных средств.

Тем не менее, фондорентабельность в 2015 г. по сравнению с 2014 г. увеличилась на 2,56%.

Это связано с тем, что в организации есть основные средства, которые не используются. В этой связи предлагается такие основные средства продать. В результате предложенного мероприятия (продажи не используемого основного средства, стоимостью 700 тыс. руб.) фондоотдача увеличится на 0,56 пунктов, фондоемкость сократится на 0,24 пункта, а фондорентабельность вырастит на 4,79%. Данные расчеты подтверждают эффективность предложенного мероприятия.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (ред. от 21.07.2014 г.).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 31.01.2016 г.).
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015 г.).
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (Часть 1) от 31.07.1998 г. № 146-ФЗ (ред. 05.04.2016 г.).
5. Налоговый кодекс Российской Федерации (Часть 2) от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ (ред. 12.04.2016 г.).
6. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 6.12.2011 г. № 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014 г.).
7. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 6.12.2011 г. № 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014 г.)
8. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 г. № 34н (ред. от 24.12.2010 г.).
9. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008): Приказ Минфина РФ от 06.10.2008 г. № 106н (ред. от 06.04.2015 г.)
10. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99): Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 г. № 43н (ред. от 08.11.2010 г.).
11. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета «Учет основных средств» (ПБУ 6/01): Приказ Минфина РФ от 30.03.2001 г. № 26н (ред. от 24.12.2010 г.).

12. О формах бухгалтерской отчетности организаций: Приказ Минфина РФ от 02.07.2010 г. № 66н (ред. от 06.04.2015 г.).
13. Анализ инвестиционной привлекательности организаций / Ендовицкий Д.А., Бабушкин В.А., Батурина Н.А. и др. – М.: КНОРУС, 2010. – 376 с.
14. Артёменко В.Г. Экономический анализ : учеб.пособие для студ. / В.Г. Артёменко, Н.В. Анисина. - Гриф УМО. - М. :Кнорус, 2011. - 288 с. : ил. - Библиогр.: с. 286-288. - Прил.: с. 260-271. - ISBN 978-5-406-00930-7: 220-00.
15. Баснукаев И.Ш. Финансовый анализ состояния предприятия: задачи и методы оценки используемых ресурсов // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2012. - № 45. – С. 43.
16. Бочаров В.В. Финансовый анализ. Краткий курс. - 2-е изд., перераб. и доп. - СПб.: Питер, 2011. - 240с.
17. Бухгалтерский учет: бухгалтерская финансовая отчетность. Учебник. /под ред. Н.Т. Лабынцева. – М: Финансы и статистика, 2011. 240 с.
18. Васильева Л.С., Петровская М.В. Финансовый анализ. – М.: КНОРУС, 2012. - – 208 с.
19. Горелкина И.А. Методические подходы к обоснованию системы экономических показателей оценки эффективности деятельности организации // Экономический анализ: теория и практика. – 2011. - № 9. – С. 61 – 64.
20. Горелова А.В. Методические подходы к вопросам повышения эффективности капитальных вложений // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. – 2010. - № 8. - С. 4 – 9.
21. Ефимова О.В. Финансовый анализ: Учебник. – М.: Омега-Л, 2012.-350с.

22. Жилкина А.Н. Непрерывный контроль управления финансами на предприятии: проблемы и пути решения // Вестник университета. – 2012. - № 3. – С. 121 – 125.
23. Забродин И.П., Павлов Д.В. Обоснование показателей для оценки эффективности бизнес-процессов коммерческих организаций // Экономический анализ: теория и практика. – 2011. - № 38. – С. 50 – 58.
24. Зонова А. В., Банк С. В., Бачуринская И. Н. Бухгалтерский учет и аудит. - М.: РидГрупп, 2011. - 480 с.
25. Зонова А.Н., Адамайтис Л.А., Бачуринская И.Н. Бухгалтерский учет и анализ: Учебное пособие. – М.: Эксмо, 2011. – 512 с.
26. Иванова Н.А., Жулина Е.Г. Анализ финансовой отчетности. Учебное пособие. -М.: Дашков и К, 2012.- 272 с.
27. Ковалев В. В. Анализ баланса, или Как понимать баланс : учеб.-практ. пособие / В. В. Ковалев, Ковалев Вит. В. - М. : Проспект, 2011. - 448 с.
28. Когденко В.Г., Крашенинникова М. С. Особенности анализа новых форм бухгалтерской отчетности (баланс и отчет о прибылях и убытках) // Экономический анализ: теория и практика. 2012. № 16.
29. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / Гогина Г.Н. [и др.] – СПб.: ГИОРД, 2013. – 192с.
30. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник для вузов / Лысенко Д.В. – М.: ИНФРА – М, 2011. – 320с.
31. Любушин Н.П., Лещева В.Б. Анализ финансово-экономической деятельности: Учеб. пособие. - М.: ЮНИТИ-ДАНА 2012.-301с.
32. Мизиковский Е.А., Дружиловская Т.Ю. Методология формирования финансовой отчетности в системах российских и международных стандартов: Монография – Н. Новгород: ННГУ, 2013. – 336 с.

33. Нечитайло А. И. Бухгалтерская финансовая отчетность / А. И. Нечитайло. М.: Феникс, 2013. – 654 с.
34. Нечитайло А. И. Теория бухгалтерского учета : учебник. - М. : Проспект : Кнорус, 2011. - 271 с.
35. Оценка экономической эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятий : монография / О.Г. Житлухина [и др.] ; М-во образования и науки Российской Федерации, Дальневосточный федерал. ун-т, Школа экономики и менеджмента. - Владивосток : Дальневосточный федерал. ун-т, 2013. - 154 с.
36. Панков В.В. Экономический анализ / В.В. Панкова. – М.: Магистр, 2012. – 624 с.
37. Пласкова Н. С. Экономический анализ : учебник. – М. : Эксмо, 2011. – 709 с.
38. Пожидаева Т.А. Анализ финансовой отчетности. - М.:КНОРУС, 2012.- 320с.
39. Попова Р.Г., Самонова И.Н., Добросердова И.И. Финансы предприятий. – СПб.: Питер, 2010. – 208 с.
40. Пошерстник Н.В. Бухгалтерский учет: Учебно-практическое пособие. – СПб.: Питер, 2012 – 416 с.
41. Ревуцкий Л.Д. Понятия и показатели ценности и стоимости предприятий // Вестник машиностроения. – 2009. - № 5. – С. 81 – 87.
42. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 336 с.
43. Соколов Я. В., Терентьева Т. О. Бухгалтерский учет и аудит. Современная теория и практика. - М.: Экономика, 2012. - 440 с.
44. Сорокин М.А. Бухгалтерский управленческий учет инвестиций в форме капитальных вложений // Проблемы учета и финансов. - 2011. - № 2. - С. 18 – 21.

45. Сосненко Л. С. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / Л. С. Сосненко. – М.: КноРус, 2012. – 252 с.
46. Толпегина О.А., Толпегина Н.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. – М.: Юрайт, 2013. – 672 с.
47. Тумасян Р.З. Бухгалтерский учет: учебно-практическое пособие. М: Омега – Л, 2012. 883с.
48. Финансовый учет. Учебник. Под ред. В.Г. Гетьмана - М: Финансы и статистика, 2011. 816 с.
49. Чеглакова С. Г. Анализ финансовой отчетности. Учебное пособие. – М.: Дело и сервис (ДиС), 2013. – 288 с.
50. Швецкая В. М. Бухгалтерское дело : учебник. - М. : Дашков и К°, 2011. - 303 с.
51. Шеремет А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 237с.
52. Шуляк П.Н. Финансы предприятий. – М.: Дашков и Ко, 2012. – 620 с.
53. Яшин С.Н., Кошелев Е.В. Метод оценки эффективности инвестирования предприятий на основе оценки риска перелива капитала в отраслях экономики // Финансы и кредит. – 2009. - № 28. – С. 7 – 11.

Бухгалтерский баланс

на 31 декабря 2015 г.

Организация	ООО ТД «Эмилия»	по ОКПО	Коды		
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН			
Вид экономической деятельности		по ОКВЭД			
Организационно-правовая форма/форма собственности		по ОКОПФ/ОКФС			
Дата (число, месяц, год)		по ОКЕИ	31	12	2015
Форма по ОКУД					
Единица измерения: тыс. руб.					
Местонахождение (адрес)					

Пояснения	Наименование показателя	31	На 31 декабря	На 31 декабря
		На декабря	20 15 г.	20 14 г.
	АКТИВ			
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Нематериальные активы			
	Результаты исследований и разработок			
	Нематериальные поисковые активы			
	Материальные поисковые активы			
	Основные средства	2300	2000	1850
	Доходные вложения в материальные ценности			
	Финансовые вложения			
	Отложенные налоговые активы			
	Прочие внеоборотные активы			
	Итого по разделу I	2300	2000	1850
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Запасы	563	434	180
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям			
	Дебиторская задолженность	230	220	290
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)			
	Денежные средства и денежные эквиваленты	170	130	100
	Прочие оборотные активы			
	Итого по разделу II	963	784	570
	БАЛАНС	3263	2784	2420

Окончание приложения 1

Пояснения	Наименование показателя	31	На 31 декабря	На 31 декабря
		На декабря	20 14 г.	20 13 г.
		20 15 г.		
	ПАССИВ			
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	250	250	250
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	()	()	()
	Переоценка внеоборотных активов			
	Добавочный капитал (без переоценки)			
	Резервный капитал			
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	560	392	140
	Итого по разделу III	810	642	390
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	743	542	
	Отложенные налоговые обязательства			
	Оценочные обязательства			
	Прочие обязательства			
	Итого по разделу IV	743	542	
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	1180	960	1310
	Кредиторская задолженность	530	640	720
	Доходы будущих периодов			
	Оценочные обязательства			
	Прочие обязательства			
	Итого по разделу V	1710	1600	2030
	БАЛАНС	3263	2784	2420

Руководитель _____ Главный бухгалтер _____
 (подпись) (расшифровка подписи) (подпись) (расшифровка подписи)

“ ” 20 г.

Отчет о финансовых результатах

за 31 декабря 2015г.

Организация <u>ООО ТД «Эмилия»</u>	Дата (число, месяц, год) <u>31 12 2015</u>	Коды
Идентификационный номер налогоплательщика _____	по ОКПО _____	31 12 2015
Вид экономической деятельности _____	ИНН _____	
Организационно-правовая форма / форма собственности _____	по ОКВЭД _____	
_____	по ОКФС/ОКОПФ _____	
_____	по ОКЕИ _____	

Единица измерения: тыс.руб.

Пояснения	Наименование показателя	За 31 декабря	
		2015 г.	2014 г.
	Выручка	2950	3200
	Себестоимость продаж	(1950)	(2190)
	Валовая прибыль (убыток)	1000	1010
	Коммерческие расходы	80	175
	Управленческие расходы		
	Прибыль (убыток) от продаж	920	835
	Доходы от участия в других организациях		
	Проценты к получению		
	Проценты к уплате	520	380
	Прочие доходы	150	180
	Прочие расходы	340	320
	Прибыль (убыток) до налогообложения	210	315
	Текущий налог на прибыль	42	63
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)		
	Изменение отложенных налоговых обязательств		
	Изменение отложенных налоговых активов		
	Прочее		
	Чистая прибыль (убыток)	168	252

Руководитель _____ Главный бухгалтер _____
 (подпись) (расшифровка подписи) (подпись) (расшифровка подписи)

" ____ " _____ 20 ____ г.

Бакалаврская работа выполнена мною самостоятельно.

Использованные в работе материалы и концепции из опубликованной научной литературы и других источников имеют ссылки на них.

Отпечатано в _____ экземплярах.

Библиография составляет 53 наименований.

Один экземпляр сдан на кафедру «_____» _____ 201__ г.

Дата « _____ » _____ 201_____ г.

Студент _____ (_____)
(Подпись) (Имя, отчество, фамилия)