

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Тольяттинский государственный университет»

Б1.В.ДВ.03.02  
(индекс дисциплины)

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

Правовое регулирование внешнеэкономических сделок

(наименование дисциплины)

по направлению подготовки  
40.03.01 Юриспруденция

профиль  
Гражданско-правовой

Форма обучения: очная

Год набора: 2020

Общая трудоемкость: 4 ЗЕ

**Распределение часов дисциплины по семестрам**

Семестр	8	Итого
Форма контроля	Зачет	
Вид занятий		
Лекции	12	12
Лабораторные		
Практические	24	24
Руководство: курсовые работы (проекты) / РГР		
Промежуточная аттестация	0,25	0,25
Контактная работа	36,25	36,25
Самостоятельная работа	107,75	107,75
Контроль		
<b>Итого</b>	<b>144</b>	<b>144</b>

Рабочую программу составил(и):  
Доцент кафедры ПиТП, доцент, кандидат юридических наук, Чуклова Е.В.  
*(должность, ученое звание, степень, Фамилия И.О.)*

Рецензирование рабочей программы дисциплины:

☐

Отсутствует

☐

Рецензент

---

*(должность, ученое звание, степень, Фамилия И.О.)*

Рабочая программа дисциплины составлена на основании ФГОС ВО и учебного плана направления подготовки 40.03.01 Юриспруденция

Срок действия рабочей программы дисциплины до «\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой «Гражданское право и процесс»

---

«\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

\_\_\_\_\_  
*(подпись)*

\_\_\_\_\_  
*(И.О. Фамилия)*

УТВЕРЖДЕНО

На заседании кафедры «Предпринимательское и трудовое право»

---

(протокол заседания № 2 от «25» сентября 2019 г.).

## 1. Цель освоения дисциплины

Цель освоения дисциплины – формирование необходимых знаний и умений в области правового регулирования внешнеэкономических сделок.

## 2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

Дисциплины и практики, на освоении которых базируется данная дисциплина: Вещное право, Особенности рассмотрения отдельных категорий гражданских дел, Арбитражный процесс, Обязательственное право, Нотариат

Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее: Правовое регулирование отношений на рынке ценных бумаг, Преддипломная практика

## 3. Планируемые результаты обучения

Формируемые и контролируемые компетенции (код и наименование)	Индикаторы достижения компетенций (код и наименование)	Планируемые результаты обучения
ПК-7 владение навыками подготовки юридических документов	-	Знать: понятие и виды юридических документов; правила, способы и приемы юридической техники; особенности составления юридических документов применительно к юридическим документам в сфере ВЭД
		Уметь: составлять проект юридического документа, демонстрируя знания гражданского и иных отраслей законодательства, а также правил, приемов и способов юридической техники применительно к отдельным видам юридических документов; определять и анализировать возможные правовые последствия реализации составленного юридического документа
		Владеть: навыками по составлению различных юридических документов в сфере ВЭД
ПК-9 способность уважать честь и достоинство личности, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина	-	Знать: права и свободы человека и гражданина
		Уметь: защищать права и свободы человека и гражданина
		Владеть: навыками обеспечения уважения чести и достоинства личности, соблюдения и защиты прав и свобод человека и гражданина

#### 4. Структура и содержание дисциплины

Модуль (раздел)	Вид учебной работы	Наименование тем занятий (учебной работы)	Семестр	Объем, ч.	Баллы
	Лек, ПР	Тема 1. Понятие и субъекты внешнеэкономических сделок	8	4	-
	Лек, ПР	Тема 2. Источники правового регулирования внешнеэкономических сделок	8	4	-
	Лек, ПР	Тема 3. Классификация внешнеэкономических контрактов	8	4	-
	Лек, ПР	Тема 4. Оформление, содержание и исполнение контракта международной купли-продажи	8	6	-
	Лек, ПР	Тема 5. Валютное регулирование и расчеты во внешнеэкономических сделках	8	4	-
	Лек, ПР	Тема 6. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономических сделок	8	6	-
	Лек, ПР	Тема 7. Налогообложение по внешнеэкономическим сделкам	8	4	-
	Лек, ПР	Тема 8. Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономических сделок. Международный коммерческий арбитраж	8	4	-
	Сам	Темы 1-8	8	107,75	-
	ПА	Темы 1-8	8	0,25	-
<b>Итого:</b>				<b>144</b>	

#### 5. Образовательные технологии

Технология традиционного обучения – организация учебного процесса, основанная на лекционно-семинарской и экзаменационной формах обучения. Формы обучения: лекция, практическое занятие, самостоятельная работа. Методы обучения: наглядное, словесное, практическое.

Интерактивные технологии – способы активизации деятельности субъектов в процессе взаимодействия (обучение в процессе общения). Формы обучения: лекция-семинар-дискуссия. Методы обучения: презентационный метод, учебная дискуссия.

Технология критического мышления. Формы: лекция-беседа. Методы обучения: решение ситуационных задач.

#### 6. Методические указания по освоению дисциплины

При подготовке к практическим занятиям и зачету студенту необходимо тщательно изучить предлагаемую литературу, нормативные правовые акты, лекционный материал, а также выполнять все задания преподавателя, предусмотренные программой. Для

закрепления теоретических знаний по изучаемым на лекциях проблемам проводятся практические занятия, где студенты участвуют в дискуссиях, решаются кейс-задачи по темам дисциплины, в целях формирования практических навыков.

Для выполнения самостоятельной работы, студентам выдаются вопросы для изучения, темы докладов. Студент самостоятельно работает с дополнительной и основной литературой, нормативными актами, Интернет-ресурсами.

Решение кейс-задачи должно быть развернутым, аргументированным и не должно сводиться к односложным ответам на поставленные вопросы. При решении задач обучающиеся должны исходить из того, что изложенные в задачах фактические обстоятельства дела предполагаются точно установленными, их не следует считать спорными и задаваться вопросом о доказанности того или иного факта. Ответ должен содержать правовую оценку события, изложенного в задаче, с последующей детальной аргументацией предложенного решения. Если задача не содержит объема сведений, необходимого для выдвижения единого и бесспорного вывода, то задача может быть решена несколькими вариантами, однако обучающийся должен аргументированно доказать занятую им правовую позицию. Решение должно быть мотивированным, т.е. ответ обязательно должен содержать ссылки на соответствующие статьи конкретного НПА РФ, на международные акты, если они применимы к данной задаче. Также требуются ссылки на судебную практику. Юридическое обоснование нужно соотносить с изложенными в задаче фактическими обстоятельствами.

## 7. Оценочные средства

### 7.1. Паспорт оценочных средств

Семестр	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
8	ПК-7	Кейс-задача № 3 к теме 3, № 5 к теме 5, №№ 3,4 к теме 6, №№ 1,2,3 к теме 7, № 4 к теме 8, № 2 к теме 1, №№ 1,2,3 к теме 2, №№ 4 к теме 5, №№ 1,2,5,6,7,8 к теме 6, №№ 1,2,3, к теме 7, №№ 5,6 к теме 8 Вопросы к коллоквиуму к теме 5 Деловая игра к теме 4 Контрольная работа 1 Деловая игра к теме 4 Вопросы к зачету №№ 11, 29-34, 37-40, 47-49
8	ПК-9	Кейс-задача № 1 к теме 1, №№ 1,4 к теме 3, №№ 1,2,3 к теме 5, №№ 1,2,3 к теме 8, №№ 1,2,3 к теме 2, № 2 к теме 3, № 5 к теме 5, № 2 к теме 6, №№ 3,4,5 к теме 1, №№ 1,2 к теме 3, № 4 к теме 8 Вопросы к коллоквиуму к теме 1,2,3,5,6,7,8 Контрольная работа 1 Вопросы к зачету №№ 1-10,12-18,19-28,35-36,41-44,45-46,50

### 7.2. Типовые задания или иные материалы, необходимые для текущего контроля

#### 7.2.1. Кейс-задача

(наименование оценочного средства)

#### Типовой(ые) пример(ы) задания(ий)

**Задача 1.** Внешнеэкономическая компания «Антал» заключила с Новороссийским морским торговым портом договор о краткосрочном хранении контейнеров с товаром до отправки их в Латвию. После истечения срока хранения товар не был вывезен с территории торгового порта. При отсутствии вины работников порта возник пожар, который серьезно повредил контейнеры с товарами.

Внешнеэкономическая компания обратилась к ПАО «Новороссийский морской торговый порт» с требованием о взыскании убытков, вызванных повреждением товара в контейнерах в период их хранения в порту.

#### Вопросы:

1. Относится ли данный договор к внешнеэкономическим сделкам?
2. Куда может обратиться внешнеэкономическая компания «Антал» за разрешением спора?
3. Правомерны ли требования?

4. Какие действия может предпринять организация в случае несогласия с решением по возникшему спору, и в какой срок?

**Задача 2.** Между белорусской организацией и австрийской фирмой был заключен договор купли-продажи. В § 9 договора на белорусском языке содержалось положение о применении материального права Белоруссии. В том же договоре, составленном на немецком языке, такого положения не содержалось. Таким образом, между текстами на разных языках оказалось разночтение. В договоре не было оговорки о превалировании какого-либо из текстов. Договор был заключен в г. Минске, о чем имеется указание в текстах, на белорусском и немецком языках. В процессе исполнения договора между сторонами возник спор. При его разрешении возник вопрос о применимом праве. В соответствии с арбитражной оговоркой спор рассматривал МКАС при ТПП РФ.

**Вопрос:**

Кто и на основании чего в данной ситуации должен решить вопрос о применимом праве?

**Задание 3.** Постройте схему субъектов ВЭД

**Задание 4.** Заполните таблицу «Критерии классификации участников ВЭД»

По месту в цепи международного обмена	
По характеру внешнеторговых операций	
По организационно-правовым формам	
По характеру и периодичности операций ВЭД	

**Задача 5.** Итальянский подрядчик просрочил выполнение работ по договору подряда, оказываемых на территории РФ, в связи с чем, российская сторона (заказчик) подала иск об уплате штрафа за просрочку выполнения работ. Подрядчик, возражая против иска, подал встречный иск. В ходе рассмотрения иска истец заказчик заявил ходатайство о прекращении производства в связи с тем, что подрядчик на территории РФ не зарегистрирован.

**Вопросы:**

1. Правомерно ли заявленное заказчиком ходатайство?
2. Как определяется правоспособность подрядчика?

**Тема 2.** Источники правового регулирования внешнеэкономических сделок

**Задача 1.** Французская фирма предъявила к российской организации иск в связи с неоплатой по контракту, в котором содержалось требование об уплате процентов за пользование чужими денежными средствами и возмещению судебных издержек. Арбитражная оговорка в контракте указывала в качестве органа по рассмотрению споров МКАС при ТПП РФ.

**Вопросы:**

1. Может ли быть применена к данным отношениям Венская конвенция 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров?
2. Какое право следует применить для разрешения спора, если соглашение о применимом праве отсутствует?
3. Изменится ли решение, если стороны выбрали в качестве применимого права

материальное право России?

**Задача 2.** Общество с ограниченной ответственностью из РФ в качестве продавца заключило договоры купли-продажи с юридическими лицами из: а) Индии, КНДР, Франции, Украины, Венгрии, Финляндии.

**Вопросы:**

1. Будет ли применяться к указанным правоотношениям Венская конвенция 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров?

2. Возможно ли применение к указанным отношениям российского законодательства?

3. Подлежат ли применению к указанным отношениям Принципы УНИДРУА?

**Задача 3.** Российское акционерное общество предъявило иск к немецкой фирме на основании неполной оплаты за поставленный по контракту товар. Требования истца включали в себя неустойку в размере 1% от неуплаченной суммы за каждый день просрочки оплаты. Арбитражная оговорка в контракте указывала в качестве органа по рассмотрению споров МКАС при ТПП РФ, но контракт не содержал условия о применимом праве.

**Вопросы:**

1. Может ли быть применена к данным отношениям Венская конвенция 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров?

2. Какое право следует применить для разрешения спора?

**Тема 3. Классификация внешнеэкономических контрактов**

**Задача 1.** Стороны заключили договор на поставку кофе в сентябре 2017 года, но в октябре 2017 года продавец сообщил, что поставит кофе только в марте 2018 года.

**Вопросы:**

1. Какими правами наделен покупатель согласно Венской конвенции 1980 года о международной купле-продаже товаров, если продавец нарушил сроки поставки?

2. Если до наступления срока поставки товара выяснится, что продавец совершит существенное нарушение обязательств, согласно нормам Венской конвенции 1980 года о международной купле-продаже товаров?

3. Укажите виды убытков, которые покупатель вправе предъявить продавцу.

**Задача 2.** Российская компания направила оферту молдавской компании, согласно которой она была готова поставить товар по цене 120 долларов за тонну. Молдавская компания оферту акцептовала. После получения акцепта, российская компания обнаружила ошибку и просила считать согласованной цену не в 120, а в 1200 долларов за тонну. При этом, российская компания ссылаясь на то обстоятельство, что цена в 1200 долларов за тонну соответствует мировым ценам на поставляемый товар. Молдавская компания, в свою очередь, возражала против изменения цены, ссылаясь на то обстоятельство, что она уже заключила контракты со своими покупателями из расчета цены в 120 долларов.

**Вопросы:**

1. При разрешении спора следует исходить из текста оферты или следует учитывать истинное намерение стороны? Принимается ли во внимание то обстоятельство, что для адресата оферты (молдавской компании), являющейся предпринимателем, ошибка оферента очевидна?

2. Изменится ли ситуация, если бы на месте молдавской компании находилось лицо, не являющееся коммерсантом и не знакомое с действительным уровнем рыночных цен на товар?

3. Можно ли считать, что поведение молдавской компании в данном случае соответствует критерию добросовестности в международной торговле?

4. Нужно ли брать в расчет то обстоятельство, что молдавская компания уже перепродала товар?



**Задача 3.** ООО «Рассвет» (Россия) и Thale Group (Франция) заключили в Санкт-Петербурге контракт на поставку ООО «Рассвет» партии промышленного оборудования, который с российской стороны подписал директор ООО «Рассвет». Через две недели было подписано дополнительное соглашение к контракту, которое предусматривало поставку вместе с оборудованием ещё и запчастей, которое со стороны российской организации было подписано специалистом торгового представительства России, имевшего доверенность на право подписания контрактов от имени ООО «Рассвет». Тем не менее, оборудование было поставлено без запчастей, что вынудило ООО «Рассвет» подать иск о допоставке запчастей.

**Вопрос:**

Подлежит ли иск удовлетворению?

**Задача 4.** Российская организация заключила с французской фирмой договор купли-продажи химического вещества. Однако, как обнаружилось после заключения договора, данное вещество может быть экспортируемо только при наличии специального разрешения. Российская организация соответствующего разрешения не имела и поставить товар не смогла. Французская компания обратилась в суд, требуя возмещения убытков. Российская организация утверждала, что в данном случае имели место форс-мажорные обстоятельства, исключаящие ее ответственность.

**Вопросы:**

1. Права ли российская организация?
2. Изменится ли решение, если российская организация имела разрешение на экспорт, но непосредственно перед поставкой была его лишена за неоднократные нарушения таможенного и валютного законодательства?
3. Изменится ли решение, если непосредственно перед поставкой выяснилось, что соответствующее вещество относится к категории веществ, вывоз которых за границу запрещен постановлением Правительства.

**Тема 5. Валютное регулирование и расчеты во внешнеэкономических сделках**

**Задача 1.** Российское юридическое лицо намерено приобрести за границей у нерезидента товар и оплатить его средствами в иностранной валюте. Далее без ввоза этого товара на территорию РФ планируется реализовать товар другому нерезиденту за иностранную валюту, переводимую на счет в уполномоченном банке.

**Вопрос:**

Можно ли считать осуществляемые в подобной ситуации валютные операции текущими валютными операциями?

**Задача 2.** Российское ООО заключило договор совместной деятельности о проведении научно-исследовательских работ с нерезидентом, по которому последний должен перечислять на наш счет денежные средства в иностранной валюте, так как мы являемся участником, ведущим общие дела. В банке нам сказали, что такое перечисление денежных средств будет являться операцией, связанной с движением капитала. Мы же полагаем, что операция будет носить неторговый характер, и, кроме того, согласно ст. 8 Закона о валютном регулировании и валютном контроле нерезиденты имеют право без ограничений переводить валютные средства.

**Вопросы:**

Кто в данном случае прав?

**Задача 3.** 01 октября 2019 года между АО «Фортуна» (продавец) и фирмой «EKL» (покупатель) был заключен договор поставки, в соответствии с условиями которого, поставщик поставляет, а покупатель принимает и оплачивает товар соответствующего ассортимента, количества и по цене, установленной товаросопроводительной документацией. Покупатель оплатил товар наличными деньгами в размере 130 000 рублей.

**Вопросы:**

1. Имеются ли нарушения в порядке расчетов?

**Задача 4.** ООО «АГРО» заключило с АО «Зерно» договор купли-продажи яичного порошка от 02.07.2019 года. В качестве формы расчетов стороны выбрали аккредитив, в соответствии с требованиями которого, выплата по аккредитиву производится на основании представления АО «Зерно» железнодорожных накладных, сертификата качества, счета-фактуры. Выплата в размере 3 млн рублей была произведена 17.07.2019 года, но направленные исполняющим банком документы, подтверждающие выполнение условий аккредитива, банк-эмитент не принял и потребовал возврата 3 млн рублей в связи с нарушением условий аккредитива: грузополучателем в накладных указан не ООО «АГРО», а Хлебокомбинат «Комсомольский» и нет сертификата качества, была произведена отгрузка не яичного порошка, а ванилина.

**Вопросы:**

1. К кому и в каком размере ООО «АГРО» может предъявить требования о возмещении убытков?

**Задача 5.** ООО «Полус» имеет ограниченный объем финансовых ресурсов для приобретения снегоходов в Санкт-Петербурге у совместного предприятия «Зеро», кроме того, ранее контракты с этим предприятием не заключались. Сумма партий снегоходов составляет 200 тыс. руб.

**Вопросы и задания:** предложите и обоснуйте выгодную форму безналичных расчетов.

**Тема 6. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономических сделок**

**Задача 1.** Кто должен нести ответственность за уплату таможенных платежей, если на склад временного хранения товары были помещены по указанию таможенного органа без заключения соответствующего договора между владельцем склада и лицом, поместившим товары на этот склад?

Ответ обосновать ссылками на положения действующего таможенного законодательства.

**Задача 2.** При таможенном оформлении товаров, ввозимых физическими лицами-предпринимателями без образования юридического лица, зачастую отсутствуют, договора купли-продажи, заключаемые между участниками внешнеэкономической деятельности, а в подтверждение права собственности на ввозимые товары предоставляются всевозможные инвойсы, счета-фактуры, чеки об оплате, товаротранспортные и иные документы.

**Вопрос:**

1. Возможен ли в данном случае выпуск товаров в свободное обращение без предоставления в таможенный орган внешнеторгового договора (контракта)? Ответ обосновать со ссылками на нормы действующего гражданского и таможенного законодательства.

**Задача 3.** В связи с возникшими производственными проблемами, ранее вывезенные в соответствии с таможенным режимом переработки вне таможенной территории Российской Федерации товары не прошли процесс переработки в полном объеме. При этом сроки действия указанного таможенного режима истекли. Лицо, вывезшее товары на переработку за пределы таможенной территории (экспортер товаров), обратилось к таможенному органу с заявлением о решении вопроса по поводу возможности замены продуктов переработки иностранными товарами с теми же качественными характеристиками и ввозе их в Россию в рамках этого же таможенного режима.

**Вопрос:**

Как должно быть рассмотрено заявление экспортера?

**Задача 4.** Из Китая в Монголию ввозятся велосипеды в разобранном виде. Монголии велосипеды собираются и ввозятся в РФ.

Определите страну происхождения товара.

**Задача 5.** Саратовская фирма ввозит из Чехии партию товара. Условия поставки FCA Прага. Декларантом представлены все документы, позволяющие принять таможенную стоимость по первому методу. Цена сделки 60000 евро. Подтверждены расходы на погрузку в аэропорту 100 евро, транспортные расходы на перевозку из Праги до Москвы 400 евро (самолетом) и из Москвы до Саратова 100 евро (ж/д). Представлен страховой полис на сумму 200 евро.

**Задание.** Определите таможенную стоимость товара.

**Задача 6.** Российской фирмой, находящейся в Смоленске, ввозится из Японии партия груза. Контракт заключен на условиях FOB-Киото на сумму 20 000 евро.

Декларантом к таможенному оформлению представлены следующие документы:

- Учредительные документы
- Внешнеторговые договор купли-продажи
- Счет-фактура (инвойс) на сумму 30 000 евро.
- Договор покупателя с перевозчиком на перевозку груза на общую сумму 1650 евро, где выделены расходы: из Киото до Владивостока на сумму 700 евро и из Владивостока до Саратова 950 евро

Страховой полис на сумму 400 евро. Упаковочные листы, Прайс-лист продавца.

**Задание.** Определите таможенную стоимость товара.

**Задача 7.** Ввозится из Бельгии партия шоколадных конфет с ликёрной начинкой. Код ТН ВЭД 1806 90110 0. Таможенная стоимость 80000 евро, вес 1000 кг. Курс евро 60 руб. Страна происхождения Бельгия. Начислить таможенные платежи.

**Задача 8.** Из Польши ввозится партия туалетного мыла. Код ТН ВЭД 3401 11 000 1. Таможенная стоимость партии 5000 евро, вес 1 тонна. Курс евро 62 руб. Страна происхождения Польша. Начислите таможенные платежи.

## **Тема 7. Налогообложение по внешнеэкономическим сделкам**

**Задача 1.** Немецкая компания заключила договор на осуществление контроля за выполнением строительно-монтажных работ, которые производятся другой организацией на территории России. В соответствии с договором все работы осуществляются российскими специалистами под надзором немецких специалистов. Услуги по надзору осуществляются немецкой компанией в течение 6 месяцев. Оплата за оказанные услуги составила 500 000 рублей.

### **Вопросы:**

1. Определите налоговый статус отделения немецкой компании и каким образом будут облагаться её доходы в России.

2. Определите порядок налогообложения НДС.

**Задача 2.** Немецкая компания с 01.01.2018 осуществляет строительство цеха стоимостью 1 млн долларов США для металлургического комбината.

### **Вопросы:**

1. Определите порядок налогообложения прибыли немецкой компании с учётом положений действующего соглашения об избежании двойного налогообложения при строительстве объекта «под ключ».

**Задача 3.** За налоговый период на территории России постоянным представительством иностранной организации – резидента Италии получены следующие доходы:

— от реализации имущества постоянного представительства – 450 тыс. руб.;

- дивиденды, выплачиваемые российскими организациями – 5 тыс. руб.;
- процентный доход по депозитам – 35 тыс. руб.;
- от сдачи имущества постоянного представительства в аренду – 800 тыс. руб.;
- от использования авторских прав – 600 тыс. руб.;
- от продажи акций российских организаций – 500 тыс. руб.;
- от реализации товаров – 500 тыс. руб.

Расходы постоянного представительства составили 1,2 млн руб.

**Вопросы:**

1. Определите, какие доходы подлежат налогообложению у источника выплаты, а какие включаются в налоговую базу по налогу на прибыль.
2. Укажите ставки налога по всем видам дохода.

**Тема 8. Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономических сделок. Международный коммерческий арбитраж**

**Задача 1.** ООО «Мираж» (Россия) обратилось в арбитражный суд с иском к немецкой фирме, имеющей филиал на территории РФ, о возмещении убытков, причиненных ненадлежащим исполнением договора международной купли-продажи. Контракт содержал арбитражную оговорку о рассмотрении всех споров, возникающих из договора, в арбитраже ad hoc. Несмотря на неоднократные извещения по правилам международных договоров, ответчик в суд не явился, но прислал возражения против рассмотрения спора в российском государственном суде, ссылаясь на арбитражную оговорку.

Арбитражный суд оставил иск без рассмотрения.

**Вопросы:**

1. Правомерны ли действия ООО «Мираж», немецкой фирмы, российского арбитражного суда?

**Задача 2.** В международном коммерческом арбитраже стороны договорились рассматривать возникший спор на основе справедливости и принципов международной торговли. Арбитраж применил к контракту Принципы УНИДРУА. При приведении решения в исполнение на территории России российская организация заявила о том, что оно противоречит российскому публичному порядку, поскольку вынесено на основании неправовых норм.

**Вопрос:**

Дайте оценку аргументам российской стороны.

**Задача 3.** Заключенный между российской организацией и итальянской фирмой договор международной купли-продажи товаров содержал арбитражную оговорку о передаче спора в международный коммерческий арбитраж. Однако российское юридическое лицо обратилось с иском в арбитражный суд РФ, который принял дело к своему производству и рассмотрел спор. Несогласная с решением суда итальянская фирма обжаловала его в вышестоящую инстанцию на том основании, что спор разрешён некомпетентным судом. В своём отзыве на апелляционную жалобу российское юридическое лицо сослалось на то, что наличие арбитражной оговорки в договоре не может лишать сторону гарантированного ст. 46 Конституции РФ права на судебную защиту.

**Вопрос:**

При каких условиях арбитражный суд РФ вправе рассматривать данный спор? Насколько убедительны аргументы сторон?

**Задача 3.** В Уставе ООО «Милена» указано: «любые разногласия или спор по мотивам толкования положений Устава, которые не могут быть разрешены по взаимному согласию, должны разбираться исключительно третейским судом по правилам Арбитража и примирения Международного центра Федеральной экономической палаты в г. Вене.

**Вопрос:**

1. Является ли данное положение арбитражной оговоркой применительно к спору о признании недействительным договора продажи доли этого ООО и применения последствий недействительности в виде возврата доли?

**Задача 4.** Между российской и французской организациями заключен договор международной купли-продажи. Российская организация обратилась с иском в международный коммерческий арбитраж. Международный коммерческий арбитраж принял дело к рассмотрению, однако в первом заседании выяснилось, что арбитражное соглашение, на которое ссылается истец, не подписано ответчиком. Тем не менее, ответчик в устной форме признал компетенцию Международного коммерческого арбитража.

**Вопросы:**

1. Вправе ли международный коммерческий арбитраж рассматривать данное дело?
2. Какие требования предъявляются к форме арбитражного соглашения?
3. Является ли арбитражное соглашение внешнеэкономической сделкой?

**Задача 5.** В соответствии с арбитражной оговоркой о передаче всех споров между сторонами на разрешение Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате РФ заказчик предъявил иск к подрядчику. В процессе разбирательства выяснилось, что для исполнения договора подрядчик привлек субподрядчика, который ненадлежащим образом исполнил своё обязательство. Подрядчик попросил привлечь в процесс в качестве ответчика субподрядчика, так как оплата подрядных работ производилась непосредственно субподрядчику, который фактически заменил подрядчика в договоре, а потому должен нести всю ответственность за неисполнение контракта. Со своей стороны, истец также просил привлечь в процесс субподрядчика в качестве соответчика.

**Вопрос:**

Вправе ли арбитраж привлечь в процесс субподрядчика и в каком качестве?

**Задача 6.** Между кипрской фирмой и российской организацией заключен договор подряда. Долг по оплате работ переведен на другую российскую организацию, и по этому поводу между сторонами заключено трехстороннее соглашение (перевод долга). В связи с неоплатой товара кипрская фирма предъявила в Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате РФ заказчик предъявил иск к обеим российским организациям.

**Вопросы:**

Вправе ли МКАС рассматривать спор в отношении нового должника?

Влияет ли переход материального права на действие арбитражной оговорки контракта?

**Краткое описание и регламент выполнения**

Решение должно содержать ответ на каждый поставленный в задаче вопрос. В каждом задании необходимо провести анализ ситуации с точки зрения права. Для обоснования своего ответа необходимо в обязательном порядке ссылаться на нормативные материалы к задаче, а также материалы, которые Вы используете для подготовки ответа.

**Критерии оценки:**

- оценка «отлично» выставляется студенту за правильное решение задачи и сделанные выводы;
- оценка «хорошо» выставляется студенту за правильное решение задачи без аргументированных выводов;
- оценка «удовлетворительно» выставляется студенту за решение задачи с одной ошибкой, и без выводов;

- оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту за неправильное решение задачи.

### 7.2.2. Контрольная работа

(наименование оценочного средства)

#### Типовой(ые) пример(ы) задания(ий)

**Тема** «Оформление, содержание и исполнение контракта международной купли-продажи»

##### Вариант 1

###### Задание 1

Используя нормы Венской конвенции 1980 года «О международной купле-продаже товаров», составьте текст безотзывной оферты.

###### Задание 2

Для нижеперечисленных операций определите даты экспорта и перехода права собственности соответствующих сделок:

1. Товар был отгружен на экспорт на условиях FOB Санкт-Петербург 3 января. 4 января было произведено его таможенное оформление в региональной таможне. 6 января товар был доставлен на СВХ в Санкт-Петербурге. 15 января он был загружен на судно. 17 января был оформлен коносамент для транспортировки этого товара морским судном. 28 января товар был доставлен в порт Гамбурга. 29 января была произведена таможенная очистка товара в порту назначения.

##### Вариант 2

###### Задание 1

Используя нормы Венской конвенции 1980 года «О международной купле-продаже товаров», составьте акцепта безотзывной оферты.

###### Задание 2

Для нижеперечисленных операций определите даты импорта и перехода права собственности соответствующих сделок:

1. Импортные материалы были отгружены с Кубы 6 июля на условиях CIF Санкт-Петербург. 8 сентября судно с материалами прибыло в Амстердам и в этот же день они были перегружены на другое судно, следующее в Россию. 13 сентября корабль прибыл в Калининград для промежуточной остановки и частичной выгрузки, а 15 сентября в Санкт-Петербург. 20 сентября материалы были доставлены в Вологду, а 23 сентября была завершена их таможенная очистка.

#### Краткое описание и регламент выполнения

Оферта и акцепт должны быть составлены в форме документов. Даты импорта и перехода права собственности определяются в соответствии с ИНКОТЕРМС 2010.

#### Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется студенту за правильное выполнение всех заданий контрольной работы с аргументированными выводами и ссылками на нормативные акты;
- оценка «хорошо» выставляется студенту за правильное выполнение заданий контрольной работы со ссылками на нормативные акты, но без аргументированных выводов;
- оценка «удовлетворительно» выставляется студенту за правильное выполнение одного задания контрольной работы;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту за неправильное выполнение всех заданий контрольной работы.

### 7.2.3. Деловая игра

(наименование оценочного средства)

#### **1. Тема «Подписание контракта международной купли-продажи»**

**2. Концепция игры** подготовить и подписать контракт купли-продажи товара. При этом каждая сторона должна стремиться получить максимальную прибыль от сделки.

Обсуждение и составление разделов контракта.

1.1 “Преамбула”. В этом разделе дается полное определение договаривающихся сторон, т.е. название фирм, являющихся продавцом и покупателем.

1.2 “Предмет договора”. Дается описание товара.

1.3 “Количество товара”. Указывается в метрических единицах (штуках, комплектах, тоннах). Продавец должен учитывать наличие квоты на данный товар и свои производственные возможности.

1.4 “Сроки поставки”. Указываются календарные сроки поставок и их длительность.

1.5 “Базисные условия поставок”. Договаривающиеся стороны согласовывают один из видов условий поставок: EXW, FOB, CIF и т.д. (см. базисные условия поставок ИНКОТЕРМС 2010). Определяются разделение обязанностей продавца и покупателя, связанных с доставкой товара, оплата таможенных пошлин.

1.6 “Страхование”. Указывается, кто заключает договор на страхование и с кем, риски, от которых груз должен быть застрахован (“С ответственностью за все риски”, “С ответственностью за частную аварию”, “Без ответственности за повреждения, кроме крушения” и т.д.). В зависимости от выбранного риска будет определяться размер страхового взноса. В этом разделе записываются основные условия при форс-мажоре, по которым экспортер не несет ответственности за невыполнение контракта, а также предельные сроки форс-мажора, после чего контракт расторгается.

1.7 “Выбор валюты”. Цена товара в контракте может быть указана в валюте продавца, покупателя или в валюте третьей страны.

1.8 “Выбор валюты платежа”. Стороны договариваются о валюте платежа, которая не зависит от валюты, записанной в контракте.

1.9 “Условия платежа”. Это могут быть предоплата и кредит. При предоплате можно договориться выставлять счета на инкассо или установить аккредитивную форму расчета.

1.10 “Гарантии продавца”. Указываются методы приемки товара. Кто проверяет товар: продавец или покупатель. Ответственность в любом случае несет экспортер. Оговаривается право импортера предъявлять претензии к качеству товара и возмещению убытков. Методы возмещения убытков, замена товара, его ремонт, возврат и т.д.

1.11 “Штрафные санкции”. Указываются штрафные санкции в виде пени, штрафов за невыполнение отдельных разделов контракта (срыв сроков поставки, качество, нарушение условий платежа). Штрафные санкции должны быть взвешенными, не носить разорительного характера. Следует оговорить предельные размеры убытков, при которых получатель имеет право расторгнуть контракт. В международной практике получило распространение прогрессивное начисление штрафных санкций в следующих размерах: в течение первых 30 дней – по 0,05% за каждый день, в течение следующих 30 дней – по 0,08%, в дальнейшем – по 0,12% за каждый день просрочки. Предельная величина ограничивается 8%.

1.12 “Арбитражные и судебные разбирательства споров”. Обычно стороны договариваются решать разногласия мирным путем. Однако в контракте следует записать, что, если стороны не пришли к согласию путем переговоров, то они обращаются в арбитраж, решение которого является окончательным и обжалованию не подлежит.



### **Краткое описание и регламент выполнения**

**3. Роли:** учебная группа студентов делится на подгруппы по 6-8 человек. Эти подгруппы делятся пополам и представляют:

- одна группа – делегацию фирмы, продающую товар,
- другая группа – делегацию фирмы, покупающую товар.

Каждая делегация, участвующая в переговорах по продаже и покупке товара, избирает руководителя делегации.

**4. Ожидаемый (е) результат (ы)** Игра заканчивается защитой подписанного контракта перед преподавателем и всей группой студентов. Оценка результатов деловой игры делается преподавателем.

### **Критерии оценки:**

- оценка «отлично» выставляется студенту если он продемонстрировал понимание сути поставленной проблемы; навыки формирования источниковой базы для обоснования путей решения проблемы; умение анализировать и обобщать материал, привлеченный для решения задания деловой игры; умение логично и самостоятельно, используя специальные термины и понятия, обосновывать свои суждения при решении проблемы; умение соотносить теоретические положения с практикой; активное участие в деловой игре.

- оценка «хорошо» выставляется студенту если он продемонстрировал понимание сути поставленной проблемы; навыки формирования источниковой базы для обоснования путей решения проблемы; умение анализировать и обобщать материал, привлеченный для решения задания деловой игры; умение логично и самостоятельно обосновывать свои суждения при решении проблемы, но с незначительными неточностями или ошибками в излагаемом содержании; умение соотносить теоретические положения с практикой; участие в деловой игре.

- оценка «удовлетворительно» выставляется студенту если он продемонстрировал понимание сути поставленной проблемы; навыки обоснования путей решения проблемы без достаточного привлечения дополнительных источников; затруднения в логическом обосновании своих суждений при решении проблемы и оперировании специальными понятиями и терминами; затруднения в соотнесении теоретических положений с практикой; пассивное участие в деловой игре.

- оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если он продемонстрировал не понимание сути поставленной проблемы; отсутствие необходимых знаний и умений для решения проблемы; отсутствие познавательной активности; неумение построения самостоятельных высказываний; неумение соотнесения теоретических положений с практикой; обучающийся лишь формально принимал участия в деловой игре.

### **7.2.4. Коллоквиум**

*(наименование оценочного средства)*

### **Типовой(ые) пример(ы) задания(ий)**

1. Основные доктринальные определения внешнеэкономической сделки.
2. Понятие и признаки внешнеторговой сделки.
3. Внешнеторговые сделки как объект правового регулирования
4. Методы правового регулирования внешней торговли.
5. Классификация внешнеторговых сделок по методам торговли.
6. Классификация внешнеторговых сделок по формам торговли.
7. Классификация внешнеторговых сделок по видам товаров и услуг.



### **Краткое описание и регламент выполнения**

Коллоквиум представляет собой собеседование преподавателя и студентов по заранее определенному кругу вопросов. Цель коллоквиума – формирование навыков анализа проблем теории и практики применения законодательства в сфере закупок на основе самостоятельного изучения научной, учебной литературы, нормативных правовых актов и практики его применения. Студент должен показать владение изученным материалом, знать различные точки зрения по научной проблеме, сопоставлять их между собой. Коллоквиум представляет собой метод закрепления знаний студентов, так как в ходе его проведения преподаватель разъясняет сложные моменты правоприменения. При подготовке к коллоквиуму следует, прежде всего, просмотреть конспекты лекций и предыдущих практических занятий и отметить в них имеющиеся вопросы коллоквиума. Если какие-то вопросы вынесены преподавателем на самостоятельное изучение, следует обратиться к учебной литературе, рекомендованной преподавателем в качестве источника сведений.

### **Критерии оценки:**

- оценка «отлично» - глубокое и прочное усвоение программного материала - полные, последовательные, грамотные и логически излагаемые ответы при видоизменении задания, свободно справляющиеся с поставленными задачами, знания материала, - правильно обоснованные принятые решения;

- оценка «хорошо» - знание программного материала – грамотное изложение, без существенных неточностей в ответе на вопрос, - правильное применение теоретических знаний;

- оценка «удовлетворительно» - усвоение основного материала – при ответе допускаются неточности - при ответе недостаточно правильные формулировки - нарушение последовательности в изложении программного материала;

- оценка «неудовлетворительно» - незнание программного материала, - при ответе возникают ошибки.

### 7.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины

#### 7.3.1. Вопросы к промежуточной аттестации

Семестр 8

№ п/п	Вопросы к зачету
1.	Основные доктринальные определения внешнеэкономической сделки.
2.	Понятие и признаки внешнеторговой сделки.
3.	Внешнеторговые сделки как объект правового регулирования
4.	Участники внешнеторговой деятельности.
5.	Формы участия во внешнеэкономической деятельности. Особенности участия в отдельных сферах внешнеэкономической деятельности.
6.	Определение статуса и правоспособности участника внешнеэкономической деятельности.
7.	Договоры и соглашения двустороннего характера.
8.	Многосторонние международные договоры по вопросам регулирования внешнеэкономических сделок.
9.	Международные организации, занимающиеся разработкой международных договоров по внешнеэкономической деятельности.
10.	Правовое регулирование международной купли-продажи.
11.	Обычаи и практика по вопросам международной купли-продажи.
12.	Документы МТП и УНИДРУА.
13.	Определение применимого материального права.
14.	Торговое представительство: понятие и виды. Договор агентирования. Дистрибьюторский договор. Договор комиссии и консигнации.
15.	Правовое регулирование международного лизинга. Правовое регулирование международного факторинга.
16.	Международные воздушные перевозки. Международные морские перевозки.
17.	Договор международной перевозки.
18.	Договор международной купли-продажи.
19.	Структура контракта международной купли-продажи
20.	Применение ИНКОТЕРМС при заключении договора международной купли-продажи.
21.	Условия договора международной купли-продажи.
22.	Ответственность за нарушение условий договора международной купли-продажи.
23.	Подписание контракта международной купли-продажи контракта.
24.	Исполнение контракта международной купли-продажи контракта.
25.	Основные положения валютного законодательства РФ и Федерального закона № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».
26.	Особенности проведения валютных операций резидентами, осуществляющими внешнеторговую деятельность. Учет требований валютного законодательства РФ при формулировании условий внешнеторговых договоров.
27.	Права и обязанности участников валютных операций при проведении валютного контроля.
28.	Валютное регулирование и валютный контроль, осуществляемые с участием таможенных органов.

29.	Условия и порядок предоставления уполномоченным банкам документов и информации о валютных операциях, связанных с внешнеторговыми операциями.
30.	Ответственность за нарушения норм валютного законодательства.
31.	Формы международных расчетов и источники их правового регулирования.
32.	Порядок расчетов по аккредитиву и инкассо. Механизм расчетов платежными поручениями (банковским переводом).
33.	Вексель, чек, банковская гарантия.
34.	Общая характеристика Таможенного кодекса Евразийского экономического союза.
35.	Таможенные процедуры, их виды.
36.	Таможенная стоимость товаров: механизм определения и контроля.
37.	ТН ВЭД. Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза.
38.	Акцизы при импортно-экспортных операциях. Объект налогообложения. Ставки. Порядок взимания и сроки уплаты. Льготы по акцизам.
39.	Таможенное оформление подакцизных товаров, ввозимых на территорию РФ. Политика государства в целях защиты отечественных производителей подакцизных товаров.
40.	Налог на добавленную стоимость. Объект налогообложения. Налогоплательщики. Ставки. Порядок и сроки уплаты. Особенности взимания налога на добавленную стоимость при экспорте и импорте товаров и услуг.
41.	Налог на прибыль. Плательщики. Особенности формирования налогооблагаемого оборота. Ставки. Сроки уплаты. Налоговые льготы.
42.	Налог на имущество. Особенности исчисления. Объект обложения. Ставки и сроки уплаты. Льготы по налогу на имущество.
43.	Налогообложение иностранных физических лиц. Категории налогоплательщиков. Механизм налогообложения отдельных категорий плательщиков. Объект налогообложения. Ставки и сроки уплаты.
44.	Доходы, полученные от деятельности через постоянное представительство. Доходы, не связанные с деятельностью через постоянное представительство.
45.	Доходы из источников в РФ. Плательщики. Ставки. Сроки уплаты.
46.	Налоговые соглашения государств по устранению двойного налогообложения: общая характеристика и механизм применения.
47.	Методы разрешения коммерческих споров, предусмотренные международными нормами. Медиация: понятие и порядок.
48.	Арбитраж и его виды. Правовая основа деятельности коммерческих арбитражей.
49.	Арбитражная оговорка и арбитражный компромисс: понятия, отличия.
50.	Признание и исполнение иностранных арбитражных решений.

### 7.3.2. Критерии и нормы оценки

Семестр	Форма проведения промежуточной аттестации	Критерии и нормы оценки	
8	Зачет (устно)	«зачтено»	выставляется студенту, показавшему всесторонние, системные и глубокие знания материала, усвоивший взаимосвязи основных понятий и конституционно-правовых институтов, их содержание, проявивший творческие способности в понимании и изложении материала по программе курса, знающий фактические данные и способный их анализировать
		«незачтено»	выставляется студенту, если он не владеет основными понятиями, категориями, терминами, не точно воспроизводит учебный материал, не выделяет главные идеи и не понимает сущности пройденного материала

## 8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

### 8.1. Обязательная литература

№ п/п	Авторы, составители	Заглавие (заголовок)	Тип (учебник, учебное пособие, учебно-методическое пособие, практикум, др.)
1	Бакаева О.Ю.	Таможенное право [Электронный ресурс] : учебник / О. Ю. Бакаева [и др.] ; отв. ред. О. Ю. Бакаева. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва : Норма : ИНФРА-М, 2020. - 511 с. - ISBN 978-5-16-107609-5	учебник
2	Решетникова И.В.	Арбитражный процесс [Электронный ресурс] : [крат. курс] / И. В. Решетникова, М. А. Куликова, Е. А. Царегородцева. - 3-е изд., пересмотр. - Москва : Норма : ИНФРА-М, 2020. - 368 с. : ил. - (Краткие учебные курсы юридических наук). - ISBN 978-5-16-108547-9.	краткий учебный курс
3	Юкша Я.А.	Гражданское право [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Я. А. Юкша. - 5-е изд. - Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2020. - 404 с. : ил. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-369-01835-4.	учебное пособие

## 8.2. Дополнительная литература

№ п/п	Авторы, составители	Заглавие (заголовок)	Тип (учебник, учебное пособие, учебно-методическое пособие, практикум, др.)
1	Бурденко Е.В.	Внешекономическая деятельность [Электронный ресурс] : налогообложение, учет, анализ и аудит : учебник / Е. В. Бурденко, Е. В. Быкасова, О. Н. Ковалева ; под ред. Е. В. Бурденко. - Москва : ИНФРА-М, 2020. - 249 с. : ил. - ISBN 978-5-16-012441-4	учебник



### 8.3. Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем

1.Официальный сайт Тольяттинского государственного университета. URL: <http://www.tltsu.ru/>

2.WebofScience [Электронный ресурс] : мультидисциплинарная реферативная база данных. – Philadelphia: ClarivateAnalytics, 2016– . – Режим доступа : apps.webofknowledge.com. – Загл. с экрана. – Яз. рус., англ.

3.Scopus [Электронный ресурс] : реферативная база данных. – Netherlands: Elsevier, 2004– . – Режим доступа : scopus.com. – Загл. с экрана. – Яз. рус., англ.

4.Elibrary [Электронный ресурс] : научная электронная библиотека. – Москва : НЭБ, 2000– . – Режим доступа : elibrary.ru. – Загл. с экрана. – Яз. рус., англ.

5.Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] : интернет-портал. – Режим доступа : <https://sudrf.ru/>. – Загл. с экрана. – Яз. рус.

6.Портал правовой статистики. Генеральная прокуратура Российской Федерации [Электронный ресурс] : – Режим доступа : <http://crimestat.ru/> – Загл. с экрана. – Яз. рус.

7.Официальный интернет-портал правовой информации. Государственная система правовой информации. [Электронный ресурс] : – Режим доступа : <http://pravo.gov.ru>. Загл. с экрана. – Яз. рус.

### 8.4. Перечень программного обеспечения

№ п/п	Наименование ПО	Реквизиты договора (дата, номер, срок действия)
1	Информационно-правовая система «Консультант+»	Договор №1522 от 25.12.2015 Бессрочный
2	Windows	Бессрочный
3	Office Standards	Бессрочный
4	Mirapolis Virtual Room до 500 участников	Договор №868/2017 от 31.07.2017 бессрочный

### 8.5. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

№ п/п	Наименование оборудованных учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и др. объектов для проведения практических и лабораторных занятий, помещений для самостоятельной работы обучающихся (номер аудитории)	Перечень основного оборудования
1	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа. Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций. Учебная	Столы ученические трехместные, стулья, стул преподавательский, экран с электрическим приводом, системный блок, проектор, усилитель мощности, настенная встраиваемая система динамик 4in .

	аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации (Э-314).	
2	Компьютерный класс. Помещение для самостоятельной работы. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа. Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций. Учебная аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации (Г-401).	Столы ученические, стулья ученические, ПК с выходом в сеть Интернет