

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Б1.В.ДВ.03.02
(индекс дисциплины)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Правовое регулирование внешнеэкономических сделок

(наименование дисциплины)

по направлению подготовки (специальности)

40.03.01 Юриспруденция

(код и наименование направления подготовки, специальности в соответствии с ФГОС ВПО/ ФГОС ВО)

Гражданско-правовой

(направленность (профиль)/специализация)

Форма обучения: очная

Год набора: 2019

Распределение часов дисциплины по семестрам и видам занятий (по учебному плану)

Количество ЗЕТ	4											
Часов по РУП	144											
Виды контроля в семестрах:	Экзамены			Зачеты			Курсовые проекты		Курсовые работы		Контрольные работы (для заочной формы обучения)	
				8								
	№№ семестров											
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	Итого
ЗЕТ по семестрам								4				4
Лекции								12				12
Лабораторные												
Практические								24				24
Контактная работа								36,25				36,25
Сам. работа								107,75				107,75
Контроль												
Итого								144				144

Тольятти, 2019

Рабочая программа составлена на основании ФГОС ВПО/ФГОС ВО и учебного плана направления подготовки (специальности) 40.03.01 Юриспруденция, гражданско-правовой
(код и наименование направления подготовки, специальности в соответствии с ФГОС ВПО/ ФГОС ВО)

Рецензирование рабочей программы дисциплины:

- ☐ Отсутствует
- ☐ Учебная (рабочая) программа одобрена на заседании кафедры _____
(протокол заседания № ____ от «__» _____ 20__ г.).
- ☐ Рецензент

(должность, ученое звание, степень)
«__» _____ 20__ г.

(подпись)

(И.О. Фамилия)

Срок действия рабочей программы дисциплины до «__» _____ 20__ г.

Информация об актуализации рабочей программы дисциплины:

Протокол заседания кафедры № ____ от «__» _____ 20__ г.

Протокол заседания кафедры № ____ от «__» _____ 20__ г.

Протокол заседания кафедры № ____ от «__» _____ 20__ г.

Протокол заседания кафедры № ____ от «__» _____ 20__ г.

СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой «Гражданское право и процесс»
(выпускающей направление (специальность))

«__» _____ 20__ г.

(подпись)

(И.О. Фамилия)

УТВЕРЖДАЮ

Заведующий кафедрой «Предпринимательское и трудовое право»
(разработавшей РПД)

«__» _____ 20__ г.

(подпись)

(И.О. Фамилия)

АННОТАЦИЯ
дисциплины (учебного курса)
Б1.В.ДВ.03.02 Правовое регулирование внешнеэкономических сделок
(индекс и наименование дисциплины (учебного курса))

1. Цель и задачи изучения дисциплины (учебного курса)

Цель – формирование необходимых знаний и умений в области правового регулирования внешнеэкономических сделок.

Задачи:

1. Дать представление о системе правового регулирования внешнеэкономических сделок.
2. Отработать навыки анализа и толкования внешнеэкономических сделок.
4. Дать представление о пробелах и проблемах правового регулирования внешнеэкономических сделок.
5. Изучить механизмы разрешения торговых споров, связанных с внешнеэкономическими сделками.

2. Место дисциплины (учебного курса) в структуре ОПОП ВО

Данная дисциплина (учебный курс) относится Блоку 1 «Дисциплины (модули)», вариативная часть.

Дисциплины, учебные курсы, на освоении которых базируется данная дисциплина (учебный курс) – обязательственное право.

Дисциплины, учебные курсы, итоговая аттестация для которых необходимы знания, умения, навыки, приобретаемые в результате изучения данной дисциплины (учебного курса) – адвокат в гражданском судопроизводстве.

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине (учебному курсу), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Формируемые и контролируемые компетенции	Планируемые результаты обучения
- владением навыками подготовки юридических документов (ПК-7)	Знать: понятие и виды юридических документов; правила, способы и приемы юридической техники; особенности составления юридических документов применительно к юридическим документам в сфере ВЭД
	Уметь: составлять проект юридического документа; составлять проект юридического документа, демонстрируя знания гражданского и иных отраслей законодательства, а также правил, приемов и способов юридической техники применительно к отдель-

Формируемые и контролируемые компетенции	Планируемые результаты обучения
	ным видам юридических документов; определять и анализировать возможные правовые последствия реализации составленного юридического документа
	Владеть: профессиональными навыками по составлению различных юридических документов в сфере ВЭД
- способностью уважать честь и достоинство личности, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина (ПК-9)	Знать: права и свободы человека и гражданина
	Уметь: защищать права и свободы человека и гражданина
	Владеть: навыками обеспечения уважения чести и достоинства личности, соблюдения и защиты прав и свобод человека и гражданина

Тематическое содержание дисциплины (учебного курса)

Раздел, модуль	Подраздел, тема
Модуль 1. Понятие и структура внешнеэкономических сделок.	Тема 1. Понятие и субъекты внешнеэкономических сделок
	Тема 2. Источники правового регулирования внешнеэкономических сделок
	Тема 3. Классификация внешнеэкономических контрактов
Модуль 2. Оформление внешнеэкономических сделок	Тема 4. Оформление, содержание и исполнение контракта международной купли-продажи
Модуль 3. Государственное регулирование внешнеэкономических сделок	Тема 5. Валютное регулирование и расчеты во внешнеэкономических сделках
	Тема 6. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономических сделок
	Тема 7. Налогообложение по внешнеэкономическим сделкам
Модуль 4. Защита прав сторон внешнеэкономических сделок	Тема 8. Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономических сделок. Международный коммерческий арбитраж

Общая трудоемкость дисциплины (учебного курса) –4 ЗЕТ.

4. Структура и содержание дисциплины (учебного курса) Правовое регулирование внешнеэкономических сделок

Семестр изучения 8

Раздел, модуль	Подраздел, тема	Виды учебной работы							Необходимые материально- технические ресурсы	Формы текущего контроля (наименование оценочного сред- ства)	Рекомендуемая литература (№)
		Контактная работа (в часах)					Самостоятельная работа				
		всего			Формы про- ведения лек- ций, лабора- торных, прак- тических за- нятий, методы обучения, реализующие применяемую образователь- ную техноло- гию	в часах	формы организации самостоятельной работы				
		лекций	лабораторных	практических							
Модуль 1. Понятие и структура внешнеэкономических сделок.	Тема 1. Понятие и субъекты внешнеэкономических сделок	1		2			14	Изучение лекционного материала, учебников, решение кейс-задач, подготовка к коллоквиуму		коллоквиум, кейс-задачи	1-4
	Тема 2. Источники правового регулирования внешнеэкономических сделок	1		2			12	Изучение лекционного материала, учебников, решение кейс-задач, подготовка к коллоквиуму		коллоквиум, кейс-задачи	1-4
	Тема 3. Классификация внешнеэкономических контрактов	1		2			14	Изучение лекционного материала, учебников, решение кейс-задач,	мультимедийное оборудование	коллоквиум, кейс-задачи	1-4

Раздел, модуль	Подраздел, тема	Виды учебной работы							Необходимые материально- технические ресурсы	Формы текущего контроля (наименование оценочного сред- ства)	Рекомендуемая литература (№)	
		Контактная работа (в часах)					Самостоятельная работа					
		всего			Формы про- ведения лек- ций, лабора- торных, прак- тических за- нятий, методы обучения, реализующие применяемую образователь- ную техноло- гию	в часах	формы организации самостоятельной работы					
		лекций	лабораторных	практических								
									подготовка к коллоквиуму			
Модуль 2. Оформле- ние внешнеэкономи- ческих сделок	Тема 4. Оформление, содержание и испол- нение контракта меж- дународной купли- продажи	2		4			14	Изучение лек- ционного мате- риала, учебни- ков, подготовка к деловой игре	мультимедийное оборудование	коллоквиум, контрольная работа, дело- вая игра	1-4	
Модуль 3. Государ- ственное регулирова- ние внешнеэкономи- ческих сделок	Тема 5. Валютное ре- гулирование и расчеты во внешнеэкономиче- ских сделках	1		2			12	Изучение лек- ционного мате- риала, учебни- ков		коллоквиум, кейс-задачи	1-4	
	Тема 6. Таможенно- тарифное регулирова- ние внешнеэкономи- ческих сделок	2		4			14	Изучение лек- ционного мате- риала, учебни- ков, подготовка к коллоквиуму		коллоквиум, кейс-задачи	1-4	
	Тема 7. Налогообло- жение по внешнеэко- номическим сделкам	2		4			14	Изучение лек- ционного мате- риала, учебни-		коллоквиум, кейс-задачи	1-4	

Раздел, модуль	Подраздел, тема	Виды учебной работы							Необходимые материально- технические ресурсы	Формы текущего контроля (наименование оценочного сред- ства)	Рекомендуемая литература (№)	
		Контактная работа (в часах)					Самостоятельная работа					
		всего			в т.ч. в интерактивной форме	Формы про- ведения лек- ций, лабора- торных, прак- тических за- нятий, методы обучения, реализующие применяемую образователь- ную техноло- гию	в часах	формы организации самостоятельной работы				
		лекций	лабораторных	практических								
									ков, подготовка эссе, решение кейс-задач, подготовка к коллоквиуму			
Модуль 4. Защита прав сторон внешне- экономических сделок	Тема 8. Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономиче- ских сделок. Между- народный коммерче- ский арбитраж	2		4			13,75	Изучение лек- ционного мате- риала, учебни- ков, подготовка эссе, решение кейс-задач, подготовка к коллоквиуму		коллоквиум, кейс-задачи	1-4	
		12		24			107,75					
Итого:		144										

5. Критерии и нормы текущего контроля и промежуточной аттестации

Формы текущего контроля	Условия допуска	Критерии и нормы оценки
Коллоквиум	Без условий	<ul style="list-style-type: none"> - оценка «отлично» - глубокое и прочное усвоение программного материала - полные, последовательные, грамотные и логически излагаемые ответы при видоизменении задания, свободно справляющиеся с поставленными задачами, знания материала, - правильно обоснованные принятые решения, - оценка «хорошо» - знание программного материала – грамотное изложение, без существенных неточностей в ответе на вопрос, - правильное применение теоретических знаний - оценка «удовлетворительно» - усвоение основного материала – при ответе допускаются неточности - при ответе недостаточно правильные формулировки - нарушение последовательности в изложении программного материала - оценка «неудовлетворительно» - незнание программного материала, - при ответе возникают ошибки
Контрольная работа	Без условий	<ul style="list-style-type: none"> - оценка «отлично» выставляется студенту за правильное выполнение всех заданий контрольной работы с аргументированными выводами и ссылками на нормативные акты; - оценка «хорошо» выставляется студенту за правильное выполнение заданий контрольной работы с ссылками на нормативные акты, но без аргументированных выводов; - оценка «удовлетворительно» выставляется студенту за правильное выполнение одного задания контрольной работы; - оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту за неправильное выполнение всех заданий контрольной работы

Форма проведения промежуточной аттестации	Условия допуска	Критерии и нормы оценки	
Зачет	Без условий	«зачтено»	Выставляется студенту, показавшему всесторонние, системные и глубокие знания материала, усвоивший взаимосвязи основных понятий и конституционно-правовых институтов, их содержание, проявивший творческие способности в понимании и изложении материала по программе курса, знающий фактические данные и способный их анализировать.
		«не зачтено»	Выставляется студенту, если он не владеет основными понятиями, категориями, терминами, не точно воспроизводит учебный материал, не выделяет главные идеи и не понимает сущности пройденного материала

6. Критерии и нормы оценки курсовых работ (проектов)

Учебным планом не предусмотрено

7. Примерная тематика письменных работ (курсовых, рефератов, контрольных, расчетно-графических и др.)

№ п/п	Тема
1.	Оформление, содержание и исполнение контракта международной купли-продажи
2.	Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономических сделок. Международный коммерческий арбитраж

8. Вопросы к зачету

№ п/п	Вопросы
3.	Основные доктринальные определения внешнеэкономической сделки.
4.	Понятие и признаки внешнеторговой сделки.
5.	Внешнеторговые сделки как объект правового регулирования
6.	Методы правового регулирования внешней торговли.
7.	Классификация внешнеторговых сделок по методам торговли.
8.	Классификация внешнеторговых сделок по формам торговли.
9.	Классификация внешнеторговых сделок по видам товаров и услуг.
10.	Участники внешнеторговой деятельности.
11.	Формы участия во внешнеэкономической деятельности.
12.	Особенности участия в отдельных сферах внешнеэкономической деятельности.
13.	Определение статуса и правоспособности участника внешнеэкономической деятельности.
14.	Договоры и соглашения двустороннего характера.
15.	Многосторонние международные договоры по вопросам регулирования внешнеэкономических сделок.
16.	Международные организации, занимающиеся разработкой международных договоров по внешнеэкономической деятельности.
17.	Правовое регулирование международной купли-продажи.
18.	Обычаи и практика по вопросам международной купли-продажи.
19.	Документы МТП и УНИДРУА.
20.	Определение применимого материального права.
21.	Торговое представительство: понятие и виды.
22.	Договор агентирования.
23.	Дистрибьюторский договор.
24.	Договор комиссии и консигнации.
25.	Правовое регулирование международного лизинга.
26.	Правовое регулирование международного факторинга.
27.	Международные воздушные перевозки.
28.	Международные морские перевозки.
29.	Договор международной перевозки.
30.	Договор международной купли-продажи.
31.	Структура контракта международной купли-продажи
32.	Применение ИНКОТЕРМС при заключении договора международной купли-продажи.

№ п/п	Вопросы
33.	Условия договора международной купли-продажи.
34.	Ответственность за нарушение условий договора международной купли-продажи.
35.	Подписание контракта международной купли-продажи контракта.
36.	Исполнение контракта международной купли-продажи контракта.
37.	Основные положения валютного законодательства РФ и Федерального закона № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».
38.	Требование о репатриации резидентами рублей и иностранной валюты при осуществлении внешнеторговой деятельности.
39.	Особенности проведения валютных операций резидентами, осуществляющими внешнеторговую деятельность.
40.	Учет требований валютного законодательства РФ при формулировании условий внешнеторговых договоров.
41.	Права и обязанности участников валютных операций при проведении валютного контроля.
42.	Валютное регулирование и валютный контроль, осуществляемые с участием таможенных органов. Требования таможенного законодательства ЕАЭС и законодательства Российской Федерации о таможенном деле о непредставлении паспорта сделки при подаче декларации на товары.
43.	Условия и порядок предоставления уполномоченным банкам документов и информации о валютных операциях, связанных с внешнеторговыми операциями.
44.	Ответственность за нарушения норм валютного законодательства.
45.	Формы международных расчетов и источники их правового регулирования.
46.	Порядок расчетов по аккредитиву и инкассо.
47.	Механизм расчетов платежными поручениями (банковским переводом).
48.	Вексель, чек, банковская гарантия.
49.	Общая характеристика Таможенного кодекса Евразийского экономического союза.
50.	Таможенные процедуры, их виды.
51.	Таможенная стоимость товаров: механизм определения и контроля.
52.	ТН ВЭД.
53.	Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза.
54.	Акцизы при импортно-экспортных операциях. Объект налогообложения. Ставки. Порядок взимания и сроки уплаты. Льготы по акцизам.
55.	Таможенное оформление подакцизных товаров, ввозимых на территорию РФ.
56.	Политика государства в целях защиты отечественных производителей подакцизных товаров.
57.	Экономическая сущность налога на добавленную стоимость. Объект налогообложения. Налогоплательщики. Ставки. Порядок и сроки уплаты.
58.	Особенности взимания налога на добавленную стоимость при экспорте и импорте товаров и услуг.
59.	Налог на прибыль. Плательщики. Особенности формирования налогооблагаемого оборота. Ставки. Сроки уплаты. Налоговые льготы.
60.	Налог на имущество. Особенности исчисления. Объект обложения. Ставки и сроки уплаты. Льготы по налогу на имущество.
61.	Налогообложение иностранных физических лиц. Категории налогоплательщиков.
62.	Механизм налогообложения отдельных категорий плательщиков. Объект налогообложения. Ставки и сроки уплаты.
63.	Доходы, полученные от деятельности через постоянное представительство. До-

№ п/п	Вопросы
	ходы, не связанные с деятельностью через постоянное представительство.
64.	Доходы из источников в РФ. Плательщики. Ставки. Сроки уплаты.
65.	Налоговые соглашения государств по устранению двойного налогообложения.
66.	Методы разрешения коммерческих споров, предусмотренные международными нормами.
67.	Арбитраж и его виды.
68.	Правовая основа деятельности коммерческих арбитражей.
69.	Арбитражная оговорка и арбитражный компромисс: понятия, отличия.
70.	Признание и исполнение иностранных арбитражных решений.
71.	Медиация: понятие и порядок.
72.	Арбитражное разбирательство, его отличия от медиации.

9. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

9.1. Паспорт фонда оценочных средств

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
1	Модуль 1. Понятие и структура внешнеэкономических сделок.	ПК-7, ПК-9	Коллоквиум, кейс-задачи
2	Модуль 2. Оформление внешнеэкономических сделок	ПК-7, ПК-9	Коллоквиум, контрольная работа, деловая игра, кейс-задачи
3	Модуль 3. Государственное регулирование внешнеэкономических сделок	ПК-7, ПК-9	Коллоквиум, кейс-задачи
4	Модуль 4. Защита прав сторон внешнеэкономических сделок	ПК-7, ПК-9	Коллоквиум, кейс-задачи
5	Модуль 1-4	ПК-7, ПК-9	Вопросы к зачету

9.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

9.2.1. Деловая игра

1. Тема «Подписание контракта международной купли-продажи»

2. Концепция игры подготовить и подписать контракт купли-продажи товара. При этом каждая сторона должна стремиться получить максимальную прибыль от сделки.

Обсуждение и составление разделов контракта.

1.1 “Преамбула”. В этом разделе дается полное определение договаривающихся сторон, т.е. название фирм, являющихся продавцом и покупателем.

1.2 “Предмет договора”. Дается описание товара.

1.3 “Количество товара”. Указывается в метрических единицах (штуках, комплектах, тоннах). Продавец должен учитывать наличие квоты на данный товар и свои производственные возможности.

1.4 “Сроки поставки”. Указываются календарные сроки поставок и их длительность.

1.5 “Базисные условия поставок”. Договаривающиеся стороны согласовывают один из видов условий поставок: EXW, FOB, CIF и т.д. (см. базисные условия поставок ИНКОТЕРМС 2010). Определяются разделение обязанностей продавца и покупателя, связанных с доставкой товара, оплата таможенных пошлин.

1.6 “Страхование”. Указывается, кто заключает договор на страхование и с кем, риски, от которых груз должен быть застрахован (“С ответственностью за все риски”, “С ответственностью за частную аварию”, “Без ответственности за повреждения, кроме крушения” и т.д.). В зависимости от выбранного риска будет определяться размер страхового взноса. В этом разделе записываются основные условия при форс-мажоре, по которым экспортер не несет ответственности за невыполнение контракта, а также предельные сроки форс-мажора, после чего контракт расторгается.

1.7 “Выбор валюты”. Цена товара в контракте может быть указана в валюте продавца, покупателя или в валюте третьей страны.

1.8 “Выбор валюты платежа”. Стороны договариваются о валюте платежа, которая не зависит от валюты, записанной в контракте.

1.9 “Условия платежа”. Это могут быть предоплата и кредит. При предоплате можно договориться выставлять счета на инкассо или установить аккредитивную форму расчета.

1.10 “Гарантии продавца”. Указываются методы приемки товара. Кто проверяет товар: продавец или покупатель. Ответственность в любом случае несет экспортер. Оговаривается право импортера предъявлять претензии к

качеству товара и возмещению убытков. Методы возмещения убытков, замена товара, его ремонт, возврат и т.д.

1.11 “Штрафные санкции”. Указываются штрафные санкции в виде пени, штрафов за невыполнение отдельных разделов контракта (срыв сроков поставки, качество, нарушение условий платежа). Штрафные санкции должны быть взвешенными, не носить разорительного характера. Следует оговорить предельные размеры убытков, при которых получатель имеет право расторгнуть контракт. В международной практике получило распространение прогрессивное начисление штрафных санкций в следующих размерах: в течение первых 30 дней – по 0,05% за каждый день, в течение следующих 30 дней – по 0,08%, в дальнейшем – по 0,12% за каждый день просрочки. Предельная величина ограничивается 8%.

1.12 “Арбитражные и судебные разбирательства споров”. Обычно стороны договариваются решать разногласия мирным путем. Однако в контракте следует записать, что, если стороны не пришли к согласию путем переговоров, то они обращаются в арбитраж, решение которого является окончательным и обжалованию не подлежит.

3. Роли: учебная группа студентов делится на подгруппы по 6-8 человек. Эти подгруппы делятся пополам и представляют:

- одна группа – делегацию фирмы, продающую товар,
- другая группа – делегацию фирмы, покупающую товар.

Каждая делегация, участвующая в переговорах по продаже и покупке товара, избирает руководителя делегации.

4. Ожидаемый (е) результат (ы) Игра заканчивается защитой подписанного контракта перед преподавателем и всей группой студентов. Оценка результатов деловой игры делается преподавателем.

5. Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется студенту если он продемонстрировал понимание сути поставленной проблемы; навыки формирования источниковой базы для обоснования путей решения проблемы; умение анализировать и обобщать материал, привлеченный для решения задания деловой игры; умение логично и самостоятельно, используя специальные термины и понятия, обосновывать свои суждения при решении проблемы; умение соотносить теоретические положения с практикой; активное участие в деловой игре.

- оценка «хорошо» выставляется студенту если он продемонстрировал понимание сути поставленной проблемы; навыки формирования источниковой базы для обоснования путей решения проблемы; умение анализировать и обобщать материал, привлеченный для решения задания деловой игры; умение логично и самостоятельно обосновывать свои суждения при решении проблемы, но с незначительными неточностями или ошибками в излагаемом содержании; умение соотносить теоретические положения с практикой; участие в деловой игре.

- оценка «удовлетворительно» выставляется студенту если он продемонстрировал понимание сути поставленной проблемы; навыки обоснования пу-

тей решения проблемы без достаточного привлечения дополнительных источников; затруднения в логическом обосновании своих суждений при решении проблемы и оперировании специальными понятиями и терминами; затруднения в соотношении теоретических положений с практикой; пассивное участие в деловой игре.

- оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если он продемонстрировал не понимание сути поставленной проблемы; отсутствие необходимых знаний и умений для решения проблемы; отсутствие познавательной активности; неумение построения самостоятельных высказываний; неумение соотношения теоретических положений с практикой; обучающийся лишь формально принимал участия в деловой игре.

9.2.2. Комплект заданий для контрольной работы

Тема «Оформление, содержание и исполнение контракта международной купли-продажи»

Вариант 1

Задание 1

Используя нормы Венской конвенции 1980 года «О международной купле-продаже товаров», составьте текст безотзывной оферты.

Задание 2

Для нижеперечисленных операций определите даты экспорта и перехода права собственности соответствующих сделок:

1. Товар был отгружен на экспорт на условиях FOB Санкт-Петербург 3 января. 4 января было произведено его таможенное оформление в региональной таможне. 6 января товар был доставлен на СВХ в Санкт-Петербурге. 15 января он был загружен на судно. 17 января был оформлен коносамент для транспортировки этого товара морским судном. 28 января товар был доставлен в порт Гамбурга. 29 января была произведена таможенная очистка товара в порту назначения.

Вариант 2

Задание 1

Используя нормы Венской конвенции 1980 года «О международной купле-продаже товаров», составьте акцепта безотзывной оферты.

Задание 2

Для нижеперечисленных операций определите даты импорта и перехода права собственности соответствующих сделок:

1. Импортные материалы были отгружены с Кубы 6 июля на условиях CIF Санкт-Петербург. 8 сентября судно с материалами прибыло в Амстердам и в этот же день они были перегружены на другое судно, следующее в Россию. 13 сентября корабль прибыл в Калининград для промежуточной остановки и частичной выгрузки, а 15 сентября в Санкт-Петербург. 20 сентября материалы были доставлены в Вологду, а 23 сентября была завершена их таможенная очистка.

Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется студенту за правильное выполнение всех заданий контрольной работы с аргументированными выводами и ссылками на нормативные акты;
- оценка «хорошо» выставляется студенту за правильное выполнение заданий контрольной работы со ссылками на нормативные акты, но без аргументированных выводов;
- оценка «удовлетворительно» выставляется студенту за правильное выполнение одного задания контрольной работы;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту за неправильное выполнение всех заданий контрольной работы.

9.2.3. Примерный перечень вопросов для коллоквиума

1. Основные доктринальные определения внешнеэкономической сделки.
2. Понятие и признаки внешнеторговой сделки.
3. Внешнеторговые сделки как объект правового регулирования
4. Методы правового регулирования внешней торговли.
5. Классификация внешнеторговых сделок по методам торговли.
6. Классификация внешнеторговых сделок по формам торговли.
7. Классификация внешнеторговых сделок по видам товаров и услуг.

Критерии оценки:

- оценка «отлично» - глубокое и прочное усвоение программного материала - полные, последовательные, грамотные и логически излагаемые ответы при видоизменении задания, свободно справляющиеся с поставленными задачами, знания материала, - правильно обоснованные принятые решения;
- оценка «хорошо» - знание программного материала – грамотное изложение, без существенных неточностей в ответе на вопрос, - правильное применение теоретических знаний;
- оценка «удовлетворительно» - усвоение основного материала – при ответе допускаются неточности - при ответе недостаточно правильные формулировки - нарушение последовательности в изложении программного материала;
- оценка «неудовлетворительно» - незнание программного материала, - при ответе возникают ошибки.

9.2.4. Кейс-задачи**1. Примерные кейс-задачи, задания**

Организация Словакии выполнила поставку оборудования в контрактные сроки. Российское ООО «Миропол», получив товар, его не оплатило. Поставщик в соответствии с арбитражной оговоркой обратился в

российский арбитражный суд с иском о взыскании стоимости товара и процентов, расчет которых осуществил по нормам своего права. При разрешении спора ответчик, признавая задолженность по контракту, оспаривал методику расчета процентов по нормам иностранного права. Он утверждал, что проценты должны быть рассчитаны по нормам российского права, так как местом рассмотрения спора стороны избрали арбитражный суд РФ. Означает ли выбор сторонами в качестве места рассмотрения спора арбитражного суда РФ автоматическое подчинение отношений сторон российскому праву? Чем будет руководствоваться арбитражный суд при выборе применимого права?

2. Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется студенту за правильное решение задачи и сделанные выводы;
- оценка «хорошо» выставляется студенту за правильное решение задачи без аргументированных выводов;
- оценка «удовлетворительно» выставляется студенту за решение задачи с одной ошибкой, и без выводов;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту за неправильное решение задачи.

9.2.5. Примерные вопросы к зачету

1. Понятие внешнеэкономической сделки и методы ее регулирования
2. Понятие и признаки внешнеэкономической сделки
3. Методы регулирования внешнеэкономических сделок
4. Выработка условий внешнеэкономической сделки
5. Содержание категории "применимое право"
6. Коллизионное регулирование договоров в праве зарубежных стран и России
7. Автономия воли и закон тесной связи
8. Установление применимого права в силу коллизионной нормы
9. Обязательственный статут внешнеэкономической сделки
10. Пределы и проблемы применения коллизионных норм и иностранного права при регулировании внешнеэкономических сделок
11. Диспозитивные и императивные нормы при регулировании внешнеэкономических сделок
12. Обратная отсылка и отсылка к законодательству третьего государства
13. Квалификация юридических понятий коллизионной нормы
14. Применения иностранного права к внешнеэкономическим сделкам
15. Общие положения о применимом праве международным коммерческим арбитражем

Критерии оценки:

- «зачтено» - выставляется студенту, показавшему всесторонние, системные и глубокие знания материала, усвоивший взаимосвязи основных понятий и конституционно-правовых институтов, их содержание, проявивший творческие способности в понимании и изложении материала по программе курса, знающий фактические данные и способный их анализировать.

- «не зачтено» - выставляется студенту, если он не владеет основными понятиями, категориями, терминами, не точно воспроизводит учебный материал, не выделяет главные идеи и не понимает сущности пройденного материала.

10. Образовательные технологии и методические указания по освоению дисциплины (учебного курса)

Технология традиционного обучения – организация учебного процесса, основанная на лекционно-семинарской и экзаменационной формах обучения. Формы обучения: лекция, практическое занятие, самостоятельная работа. Методы обучения: наглядное, словесное, практическое.

Интерактивные технологии — способы активизации деятельности субъектов в процессе взаимодействия (обучение в процессе общения). Формы обучения: лекция-семинар-дискуссия. Методы обучения: презентационный метод, учебная дискуссия.

Технология критического мышления. Формы: лекция-беседа. Методы обучения: решение ситуационных задач.

Методические указания по освоению дисциплины.

При подготовке к практическим занятиям и зачету студенту необходимо тщательно изучить предлагаемую литературу, нормативные правовые акты, лекционный материал, а также выполнять все задания преподавателя, предусмотренные программой. Для закрепления теоретических знаний по изучаемым на лекциях проблемам проводятся практические занятия, где студенты участвуют в дискуссиях, решаются кейс-задачи по темам дисциплины, в целях формирования практических навыков.

Для выполнения самостоятельной работы, студентам выдаются вопросы для изучения, темы докладов. Студент самостоятельно работает с дополнительной и основной литературой, нормативными актами, Интернет-ресурсами.

Решение кейс-задачи должно быть развернутым, аргументированным и не должно сводиться к односложным ответам на поставленные вопросы. При решении задач обучающиеся должны исходить из того, что изложенные в задачах фактические обстоятельства дела предполагаются точно установленными, их не следует считать спорными и задаваться вопросом о доказанности того или иного факта. Ответ должен содержать правовую оценку события, изложенного в задаче, с последующей детальной аргументацией предложенного решения. Если задача не содержит объема сведений, необходимого для выдвижения единого и бесспорного вывода, то задача может быть решена несколькими вариантами, однако обучающийся должен аргументированно доказать занятую им правовую позицию. Решение должно быть мотивированным, т.е. ответ обязательно должен содержать ссылки на соответствующие статьи конкретного НПА РФ, на международные акты, если они применимы к данной задаче. Также требуются ссылки на судебную практику. Юридическое обоснование нужно соотносить с изложенными в задаче фактическими обстоятельствами.

11. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (учебного курса)

11.1. Обязательная литература

№ п/п	Библиографическое описание	Тип (учебник, учебное пособие, учебно-методическое пособие, практикум, др.)	Количество в библиотеке
1	Гражданское право [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н.Д. Эриашвили [и др.]. — 5-е изд. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 717 с. — 978-5-238-02766-1.	Электрон. текстовые данные	ЭБС «IPRbooks»
2	Международное частное право [Электронный ресурс] : курс лекций : учеб. пособие / под ред. К. К. Гасанова. - Москва : ЮНИТИ-ДАНА : Закон и право, 2017. - 359 с. - ISBN 978-5-238-02206-2.	Учебное пособие	ЭБС "IPRbooks"
3	Богуславский М. М. Международное частное право [Электронный ресурс] : учебник / М. М. Богуславский. - 7-е изд., перераб. и доп. - Москва : Норма : ИНФРА-М, 2018. - 672 с. : ил. - ISBN 978-5-91768-645-5.	учебник	ЭБС "ZNANIUM.COM"
4	Предпринимательское право [Электронный ресурс]: сб. кейсов и модульных заданий для студентов всех форм обучения / авт.-сост. А. В. Захаркина. - Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2018. - 219 с. - ISBN 978-5-4486-0245-0.	сб. кейсов и модульных заданий	ЭБС "IPRbooks"

11.2. Дополнительная литература и учебные материалы (аудио-, видеопособия и др.)

- фонд научной библиотеки ТГУ:

№ п/п	Библиографическое описание	Тип (учебник, учебное пособие, учебно-методическое пособие, практикум, аудио-, видеопособия и др.)	Количество в библиотеке
1	Коваленко С.В. Предоставление государственных и муниципальных услуг [Электронный ресурс] : учебное пособие / С.В. Коваленко, А.И. Киричек, Л.А. Сазонова. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 109 с. — 978-5-4486-0175-0.	Учебное пособие	ЭБС "IPRbooks"
2	Плещенко В.И. Актуальные вопросы организации закупок на предприятиях промышленности [Электронный ресурс] / В.И. Плещенко. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Вузовское образование, 2016. — 86 с. — 2227-8397.	Электрон. текстовые данные	ЭБС "IPRbooks"
3	Каминка А.И. Основы предпринимательского права [Электронный ресурс] / А.И. Каминка. — Электрон. текстовые данные. — М. : Зерцало, 2015. — 318 с. — 978-5-94373-320-8.	Электрон. текстовые данные	ЭБС "IPRbooks"

- другие фонды:

По учебному курсу данный подраздел не предусмотрен

СОГЛАСОВАНО

Директор научной библиотеки

«__» _____ 20__ г.

МП

(подпись)

(И.О. Фамилия)

11.3. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

- WebofScience [Электронный ресурс] : мультидисциплинарная реферативная база данных. – Philadelphia: ClarivateAnalytics, 2016– . – Режим доступа : apps.webofknowledge.com. – Загл. с экрана. – Яз. рус., англ.
- Scopus [Электронный ресурс] : реферативная база данных. – Netherlands: Elsevier, 2004– . – Режим доступа : scopus.com. – Загл. с экрана. – Яз. рус., англ.
- Elibrary [Электронный ресурс] : научная электронная библиотека. – Москва : НЭБ, 2000– . – Режим доступа : elibrary.ru. – Загл. с экрана. – Яз. рус., англ.
- Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс] : интернет-портал. – Режим доступа : <https://sudrf.ru/>. – Загл. с экрана. – Яз. рус.
- Портал правовой статистики. Генеральная прокуратура Российской Федерации [Электронный ресурс] : – Режим доступа : <http://crimestat.ru/> – Загл. с экрана. – Яз. рус.
- Официальный интернет-портал правовой информации. Государственная система правовой информации. [Электронный ресурс] : – Режим доступа : <http://pravo.gov.ru>. Загл. с экрана. – Яз. рус.
- Официальный сайт Тольяттинского государственного университета. URL: <http://www.tltsu.ru/>

12.4. Перечень программного обеспечения

№ п/п	Наименование ПО	Количество лицензий	Реквизиты договора (дата, номер, срок действия)
1	Информационно-правовая система «Консультант+»	Не ограничено	Договор №1522 от 25.12.2015 Бессрочный
2	Windows	1398	Бессрочный
3	Office Standards	1398	Бессрочный

11.5. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

№ п/п	Наименование оборудованных учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и др. объектов для проведения практических и лабораторных занятий	Перечень основного оборудования	Фактический адрес учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и др.	Площадь, м ²	Количество посадочных мест
1.	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа.	Столы ученические трехместные, стулья, стул преподавательский, экран с электрическим приводом, системный блок, проектор, усилитель мощности,	445020, Самарская обл., г. Тольятти, ул. Ушакова, д. 57, Э-314 (позиция по ТП № 1, этаж 3)	106,6	90

№ п/п	Наименование оборудованных учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и др. объектов для проведения практических и лабораторных занятий	Перечень основного оборудования	Фактический адрес учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и др.	Площадь, м ²	Количество посадочных мест
	Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций. Учебная аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации.	настенная встраиваемая система динамик 4in .			
2.	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа. Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций. Учебная аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации.	Столы ученические двух-местные, стол преподавательский, доска аудиторная, стулья, системный блок, шкаф настенный 2-х секционный, экран с электрическим приводом.	445020, Самарская обл., г. Тольятти, ул. Ушакова, д. 57, Э-309 (позиция по ТП № 16а, этаж 3)	68,6	48
3.	Компьютерный класс. Помещение для самостоятельной работы. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа. Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций. Учебная аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации.	Столы ученические, стулья ученические, ПК с выходом в сеть Интернет	445020, Самарская обл., г.Тольятти, ул.Белорусская, 14, Г-401 (позиция по ТП № 48, этаж 4)	84,8	16