

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления

(наименование института полностью)

Департамент магистратуры (бизнес-программ)

(наименование)

38.04.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки)

Экономическая безопасность в управлении бизнесом

(направленность(профиль))

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (МАГИСТЕРСКАЯ ДИССЕРТАЦИЯ)

на тему: «Финансовая оценка уровня экономической безопасности
предприятий и перспектив их развития»

Студент

А.И. Шайдуллова

(И.О. Фамилия)

(личная подпись)

Научный
руководитель

К.э.н., доцент А.А. Шерстобитова

(ученая степень, звание, И.О. Фамилия)

Тольятти 2020

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	4
1 Теоретические основы оценки уровня экономической безопасности предприятия	8
1.1 Сущность и механизм организации экономической безопасности предприятия.....	8
1.2 Показатели и критерии уровня оценки экономической безопасности предприятия.....	10
1.3 Факторы, оказывающие влияние на уровень экономической безопасности предприятия.....	15
2 Финансовая оценка уровня экономической безопасности предприятий.....	19
2.1 Техничко-экономическая характеристика предприятия ООО «Озон» ...	19
2.2 Анализ уровня экономической безопасности ООО «Озон».....	36
2.3 Оценка уровня экономической безопасности ООО «Озон».....	45
3 Совершенствование уровня экономической безопасности предприятий и перспектив их развития	50
3.1 Скрытые угрозы экономической безопасности предприятий.....	50
3.2 Пути совершенствования уровня экономической безопасности предприятий и перспектив их развития.....	57
Заключение.....	64
Список используемых источников.....	68
Приложение А Бухгалтерский баланс ООО «Озон» за 2018 г.....	74
Приложение Б Отчет о финансовых результатах ООО «Озон» за 2018 г.....	77
Приложение В Бухгалтерский баланс ООО «Озон» за 2019 г.....	80
Приложение Г Отчет о финансовых результатах ООО «Озон» за 2019 г.....	83
Приложение Д Бухгалтерский баланс ПАО «Фармсинтез» за 2018 г.....	86

Приложение Е Отчет о финансовых результатах ПАО «Фармсинтез» за 2018 г.....	88
Приложение Ж Бухгалтерский баланс ПАО «Фармсинтез» за 2019 г.....	89
Приложение И Отчет о финансовых результатах ПАО «Фармсинтез» за 2019 г.....	91
Приложение К Бухгалтерский баланс ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» за 2018 г.....	92
Приложение Л Отчет о финансовых результатах ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» за 2018 г.....	96
Приложение М Бухгалтерский баланс ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» за 2019 г.....	97
Приложение Н Отчет о финансовых результатах ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» за 2019 г.....	101
Приложение П Свод соответствия коэффициентных показателей исследуемых предприятий за 2019 г.....	102

Введение

Актуальность выбранной темы связана с тем, что на современном этапе развития рыночных отношений большинство предприятий имеют экономическую нестабильность, устранить которую уже не в силах, либо невозможно, поскольку отсутствует общепринятая оценка уровня экономической безопасности, позволяющая находить решения возникающих предкризисных проблем своевременно и быстро реагировать на угрозы бизнеса.

Тема диссертации в современных условиях актуальна, поскольку уровень экономической безопасности предприятия напрямую зависит от его финансового состояния, определение которого возможно за счет проведения финансовой оценки, следовательно, получив картину о финансовом состоянии и финансовых результатах деятельности хозяйствующих субъектов, мы сможем определить и дать оценку уровню экономической безопасности на предприятии.

Целью данной работы является изучение уровня и оценки экономической безопасности предприятий, а также рассмотрение путей совершенствования уровня экономической безопасности.

Гипотеза исследования состоит в том, что проведение экспресс-анализа финансового состояния с помощью коэффициентных показателей позволит определить уровень экономической безопасности предприятия и будет способствовать ее улучшению за счет изучения влияния отдельных факторов на результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Достижение цели будет обусловлено посредством решения следующих задач:

- рассмотреть понятие экономической безопасности, а также изучить механизм организации экономической безопасности предприятия;
- изучить влияние внешних и внутренних факторов на оценку уровня

экономической безопасности;

- проанализировать и оценить уровень экономической безопасности исследуемых организаций одной отрасли;

- предложить пути совершенствования уровня экономической безопасности предприятия.

Предметом исследования являются подходы, а также методы оценки уровня экономической безопасности предприятия.

Объектом исследования являются ООО «Озон», ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика», ПАО Фармсинтез».

Теоретической основой при написании работы стали литература отечественных экономистов в области понятия экономической безопасности, определения внешних и внутренних угроз безопасности предприятия, оценки уровня экономической безопасности

Методологической основой являлись общенаучные и общедоступные методы исследования, а именно коэффициентный анализ.

Все методы использовались соответственно их функциональным возможностям, что позволило обеспечить достоверность выводов диссертационного исследования.

Теоретическая значимость магистерской работы заключается в изучении научных трудов отечественных ученых в области анализа и оценки экономической безопасности предприятия, таких как: Фирсова О.А., Вахрушина М.А., Мельник, М. В., Гогина, Г. Н., Сидорова В. и другие.

Практическая значимость выпускной квалификационной работы заключается в разработке мероприятий и рекомендаций путей совершенствования уровня экономической безопасности предприятия и перспектив его развития.

Достоверность и обоснованность результатов исследования обеспечивались за счет проведения коэффициентного анализа и оценки уровня экономической безопасности предприятия в отношении соответствия

рассчитанных показателей их пороговым значениям, а также в отношении предприятий из той же отрасли.

Личное участие в организации и проведении исследования состоит в том, что исследуемое предприятие полностью проанализировано на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Апробация и внедрение результатов исследования заключается в том, что основные положения диссертации опубликованы и размещены в научных журналах, входящих в РИНЦ.

Информационной базой работы являются Федеральный закон «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ от 06.12.2011г., Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью», Федеральный закон от 12.04.2010 № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств», а также Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ.

Также информационной базой исследования являются статистические данные Росстат, бухгалтерская финансовая отчетность ООО «Озон», ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика», ПАО Фармсинтез» за 2017–2019гг.: бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах.

Научная новизна магистерской диссертации состоит в совершенствовании методических подходов по финансовой оценке экономической безопасности предприятий фармацевтической отрасли.

К научным результатам, выносимым на защиту, относятся следующие:

- усовершенствованы основные шаги, направленные на снижение затрат и рост экономической безопасности предприятия;

- предложено применение подхода «мозговой штурм», направленный на повышение экономической безопасности предприятия фармацевтической отрасли;

- разработано мероприятие, способствующее укреплению экономической безопасности исследуемой фармацевтической компании в условиях пандемии.

Основные положения магистерской диссертации доведены до конкретных методик и рекомендаций, реализация которых способствует совершенствованию системы оценки уровня экономической безопасности в ООО «Озон»:

- проведен анализ технико-экономических показателей;
- проанализирован уровень экономической безопасности;
- дана оценка уровню экономической безопасности предприятия.
- предложены рекомендации по совершенствованию уровня экономической безопасности предприятия.

Результаты, полученные в ходе проведенного исследования, могут использоваться в практической деятельности коммерческих организаций.

Диссертация состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованной литературы и приложений; содержит 5 таблиц, 16 рисунков. Список использованных источников включает 50 наименований. В работе представлено 13 приложений. Основной текст работы изложен на 73 страницах.

1 Теоретические основы оценки уровня экономической безопасности предприятия

1.1 Сущность и механизм организации экономической безопасности предприятия

Понятие экономической безопасности предприятия на современном этапе развития рыночных отношений возникло относительно недавно. Однако, данный термин является распространенным на сегодняшний день, поскольку возникающие при ведении финансово-хозяйственной деятельности угрозы влияют на эффективное функционирование бизнеса и обеспечение его развития. Следовательно, управленческому персоналу предприятия необходимо принимать быстрые и правильные решения, относительно возникающих угроз, чтобы обеспечить экономическую безопасность компании.

Тем не менее, единый и общеиспользуемый термин «экономическая безопасность предприятия» отсутствует, поскольку различные авторы трактуют его по-своему.

Так, Фирсова О. в своей работе «Экономическая безопасность предприятия» трактует понятие безопасности предприятия как состояние его защищенности от негативного влияния внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих факторов, при котором обеспечивается устойчивая реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности[35].

Другие авторы Сидорова В., Сыбачин С., Филин С., Гончаренко Л., Акулинин Ф., Баланюк Е., Курбанов Р., Баланюк Л. определяют безопасность предприятия как состояние защищенности ее жизненно важных интересов от недобросовестной конкуренции, противоправной деятельности криминальных формирований и отдельных лиц, способность противостоять

внешним и внутренним угрозам, сохранять стабильность функционирования и развития предприятия в соответствии с его уставными целями[31].

Итак, обобщая различные определения термину «экономическая безопасность» можно отметить, что экономическая безопасность предприятия представляет собой способность экономического субъекта обеспечивать эффективное функционирование предприятия в условиях внутренних и внешних угроз, а также организации результативного использования ресурсов по устранению угроз предприятия.

На основе вышеизложенного можно выделить основную цель экономической безопасности предприятия, которой является обеспечение эффективного функционирования и финансового равновесия предприятия, а также улучшение и развитие бизнеса в будущем.

Для достижения цели предприятию необходимо руководствоваться механизмом обеспечения экономической безопасности, который представляет собой совокупность определенных элементов воздействия на процесс обеспечения безопасности предприятия.

Следовательно, для выполнения текущих задач предприятия, и обеспечения его дальнейшего развития управленческий персонал компаний должен соблюдать следующие правила:

- проводить мониторинг текущего финансового состояния предприятия;
- разрабатывать систему мероприятий по предотвращению потенциальных угроз предприятия на стадии их выявления;
- исследовать факторы, обуславливающие возникновение финансовых угроз предприятию;
- оценивать потенциальные финансовые возможности предприятия по преодолению угроз экономической безопасности;

- определять направления механизмов для устранения угроз и преобразований определенных параметров предприятия, играющих важнейшую функцию для его существования и развития;

- контролировать мероприятия по устранению угроз экономической безопасности предприятия;

- разрабатывать мероприятия по устранению негативных последствий после обнаружения и ликвидации угроз экономической безопасности (устранение неплатежеспособности предприятия, восстановление финансовой устойчивости и т.п.).

Необходимо отметить, что обеспечение экономической безопасности предприятия является совокупностью действий, как руководства компании, так и всех его звеньев. Иными словами не является исключительно прерогативой какого-либо одного отдела, она должна поддерживаться всей внутренней структурой предприятия.

1.2 Показатели и критерии уровня оценки экономической безопасности предприятия

Система экономической безопасности формируется и оценивается с помощью определенных критериев и показателей. На их основании можно определить уровень экономической безопасности предприятия.

Оценивать экономическую безопасность предприятия необходимо с помощью следующих критериев:

- организационный подразумевает стандартное и разумное функционирование всех подразделений компании, т.е. должна существовать организационная целостность компании, направленная на достижение общего результата;

- правовой предполагает ведение финансово-хозяйственной деятельности предприятия в соответствии с действующим законодательством России, отсутствие нарушений законов, обязательств по договорам с

контрагентами;

- информационный предусматривает отсутствие утечки конфиденциальной информации за пределы использования внутренними пользователями;

- экономический предполагает соответствие основных показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятия его нормативным значениям. Здесь также отражаются показатели отсутствия штрафов, неустоек, пеней.

Можно отметить, что в общем виде об экономической безопасности предприятия показывают целостность структурного образования, а также юридического лица и стабильных основных показателей финансово-хозяйственной деятельности.

Однако, различные угрозы, оказывающие негативное влияние на деятельность предприятия приводят к ухудшению именно финансового равновесия предприятия.

Следовательно, критерии экономической безопасности должны не только указывать на ее существование либо отсутствие, но и оценивать ее уровень.

Оценка состояния безопасности предприятия с помощью критериев включает в себя также оценку ресурсной возможности, потенциала предприятия, возможность его развития, эффективность использования различных ресурсов в соотношении с показателями из соответствующей отрасли.

Наиболее распространенной количественной оценкой уровня экономической безопасности предприятия является индикаторный подход, предусматривающий сравнение показателей, рассчитанных по факту с их пороговыми значениями.

Критерии безопасности предприятия с экономической стороны могут быть количественными, а также качественными, в отличие от индикаторов.

Данные индикаторные показатели экономической безопасности компании позволяют определить болевые точки, слабые места в деятельности предприятия, а также выявить основные направления и способы ликвидации угроз для деятельности компании.

Вышеуказанный подход предполагает осуществление оценки уровня экономической безопасности предприятия по определенной системе основных показателей, которые отражают отраслевую специфику деятельности хозяйствующего субъекта.

К таким показателям относят производственные, финансовые, социальные. Рассмотрим составляющие элементы показателей в виде рисунка 1.



Рисунок 1 - Показатели экономической безопасности предприятия

Рассмотрим более подробно финансовые показатели уровня экономической безопасности предприятия.

Финансовое состояние предприятия определяется не только ее обеспеченностью необходимыми средствами, но и эффективностью их

использования. Это связано с оценкой деловой активности предприятия. С точки зрения анализа финансовой отчетности возможно два подхода:

- определение деловой активности в абсолютном выражении. Он предполагает оценку показателей динамики объема производства, продажи и прибыли;

- определение деловой активности в относительном выражении через показатели оборачиваемости.

Оборачиваемость это показатель не только финансового состояния, но и всей деятельности предприятия и его активности. Это объясняется тем, что размер оборотных средств, необходимых предприятию зависит не только от объема производства и масштабов потребления, но и от скорости оборота средств, т.е. от скорости их возмещения в составе выручки от реализации продукции (работ, услуг). Ускорение оборота средств путем сокращения периодов производства и обращения создает возможности увеличения объема производства без дополнительного вложения ресурсов и даже высвобождения оборотных средств для развития предприятия, решения социальных проблем и т.п.[44].

Экспресс-анализ финансовой отчетности дает общее представление о деятельности экономического субъекта и позволяет оперативно оценить его финансовую стратегию через основные индикаторы.

Одним из методов анализа финансовой отчетности является коэффициентный анализ, основанный на оценках существенности соотношений различных финансовых показателей, изучение коэффициентов как относительных показателей характеризующих важнейшие параметры результативности и эффективности деятельности организации, их финансового состояния[17].

Наиболее распространенным анализом является анализ финансовых коэффициентов, таких как коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами характеризует их наличие для

финансовой устойчивости, коэффициент текущей ликвидности, степень платежеспособности по текущим обязательствам, коэффициент финансовой независимости, коэффициент финансовой устойчивости, мультипликатор собственного капитала.

Таким образом, во избежание потери устойчивого финансового равновесия предприятиям необходимо выбрать подходящую своей специфике деятельности систему показателей, дающую адекватную, справедливую, оценку экономической безопасности предприятия и позволяющую быстро реагировать и принимать решения, способные обеспечить безопасность предприятия.

Необходимо отметить, что независимо от отраслей экономики, индустрии, отраслевой принадлежности, специфики экономическое состояние предприятия определяется в несколько этапов. Рассмотрим данные этапы в виде рисунка 2.

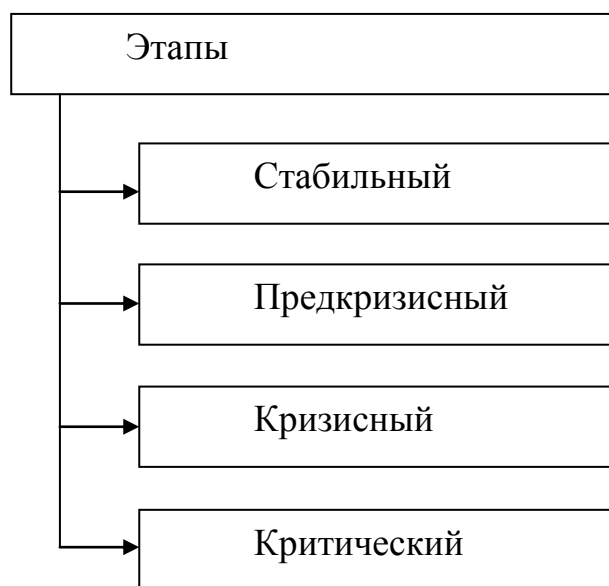


Рисунок 2 - Этапы оценки состояния экономической безопасности предприятия

Первый этап - стабильный, характеризуется тем, что индикаторные показатели предприятия имеют интервалы своих пороговых значений.

Второй этап объясняется тем, что один из индикаторных показателей может иметь свое значение выше или ниже порогового, что подтверждается его несоответствием установленным нормативам.

Третий этап отличается тем, что на данном этапе возникает несоответствие основных индикаторов своим нормативным значениям.

Четвертый этап - самый опасный, подразумевает нарушение всеми индикаторными показателями свои пороговые значения.

Таким образом, существует ряд показателей, которые предприятия самостоятельно могут проанализировать и оценить свой уровень экономической безопасности.

В свою очередь необходимо отметить, что уровень экономической безопасности предприятия отражается также в отсутствии рисков в компании, способных оказать влияние на процесс отбора хозяйствующих субъектов для проведения выездных налоговых проверок (убыток на протяжении нескольких налоговых периодов, низкие суммы уплаты налогов и т.д.).

Также важно отметить, что руководство предприятия и его управленческий персонал должны стремиться уйти, избежать перехода экономической безопасности предприятия в зону критического риска.

1.3 Факторы, оказывающие влияние на уровень экономической безопасности предприятия

Определение уровня экономической безопасности предприятия является одним из основных критериев необходимых при ее оценке, поскольку каждое предприятие нацелено на стабильное функционирование, а также достижение целей своей деятельности, которое обеспечивается за счет соблюдения экономической безопасности.

Степень экономической безопасности зависит, прежде всего, от того, насколько специалисты компании способны избегать возможные угрозы, а также решать возникающие проблемы и устранять негативные последствия определенных внешних и внутренних факторов, оказывающих отрицательное влияние на предприятие в целом.

Существует множество классификаций угроз экономической безопасности предприятия. К таким угрозам относятся, например, внутренние и внешние, временные и постоянные, прямые и косвенные, производственные, финансовые, технологические, социально-экономические и т.д.

Рассмотрим более подробно виды угроз экономической безопасности предприятия.

Угрозы экономической безопасности подразделяются на две основные группы:

- не зависящие от деятельности предприятия (внешние факторы);
- зависящие от деятельности предприятия (внутренние факторы).

Внутренние угрозы, связанные с финансовой деятельностью подразделяются при анализе на:

- неблагоприятную финансовую стратегию предприятия;
- низкую ликвидность активов предприятия;
- высокую долю заемных средств;
- чрезмерную долю заемного капитала в отношении его краткосрочных источников привлечения;
- быстрый рост задолженности дебиторов;
- высокую стоимость капитала предприятия;
- превышение допустимых уровней финансовых рисков;
- неэффективный финансовый менеджмент.

Внешние угрозы, связанные с финансовой деятельностью подразделяются при анализе на следующие угрозы, представленные на рисунке 3:



Рисунок 3 - Внешние угрозы экономической безопасности

Таким образом, необходимо понимать, что для нахождения путей совершенствования уровня экономической безопасности необходимо различать ее угрозы.

Для того чтобы предотвратить, предвидеть негативное воздействие факторов на финансовое развитие предприятия необходимо проводить

фундаментальную диагностику состояния предприятия, основой которого является факторный анализ и прогнозирование, поэтому осуществление систематизации определенных факторов, предусмотренных к исследованию должно быть предоставлено первостепенное внимание.

Также фундаментальный анализ оценки влияния отдельных факторов на финансовое равновесие предприятия осуществляется в исследовании сильных и слабых сторон предприятия в разрезе отдельных внешних и внутренних факторов, способных повлиять на экономическую безопасность предприятия.

Необходимо отметить, что первоочередной задачей управленческого персонала предприятия является выявление факторов, которые способны оказать наиболее негативное влияние на безопасность предприятия.

На основе вышеизложенного можно заключить то, что для исследования экономической безопасности предприятия необходимо выделить определенные критерии, признаки, на основе которых будет сделан вывод о том, является ли положение предприятия экономически безопасным или нет.

2 Финансовая оценка уровня экономической безопасности предприятия

2.1 Технико-экономическая характеристика предприятия ООО «Озон»

Общество с ограниченной ответственностью «Озон» осуществляет свою основную деятельность в сфере производства лекарственных препаратов и материалов, применяемых в медицинских целях.

Направлением деятельности является производство и реализация лекарственных препаратов.

Главной целью предприятия является высокое и стабильное качество выпускаемой продукции, имеющей социально-экономическую значимость как для региона, так и для страны в целом.

Юридическим адресом ООО «Озон» является Самарская обл., Жигулевск г., ул. Песочная, 11.

Уставный капитал предприятия составляет семнадцать миллионов рублей.

ООО «Озон» присвоен:

ИНН 6345002063КПП 634501001

Единоличным исполнительным органом предприятия является ООО «Управляющая компания».

Общество с ограниченной ответственностью «Озон» зарегистрировано 31.12.1998 года, и с этого момента времени обладает правами юридического лица. Первоочередной целью создания общества является осуществление коммерческой деятельности для извлечения прибыли.

Учетная политика предприятия разработана в соответствии с Федеральным законом «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011г. №402-ФЗ, а также налоговым кодексом России и другими нормативными документами.

Бухгалтерская отчетность составляется в соответствии с действующими законодательством и правилами бухгалтерского учета и отчетности.

Бухгалтерский учет ведется с применением правил двойной записи и системы счетов, предусмотренный их рабочим планом.

Выручка для целей учета и налогообложения определяется по мере отгрузки, а также выполнения работ и предъявлению покупателю (заказчику) счетов-фактур (УПД).

Организация применяет автоматизированную форму ведения налогового учета. Налоговый учет ведется в программе 1С: Предприятие 7.7 конфигурация Бухгалтерский учет.

ООО «Озон» реализует оптом медицинские препараты организациям, которые занимаются сбытом данного вида продукции на территории РФ, а также за её пределами, в такие страны как Узбекистан, Казахстан, Армения, Кыргызстан, Таджикистан, Азербайджан, Украина, Вьетнам, Молдова, что подтверждает наличие широкого рынка сбыта продукции предприятия.

Предприятие нацелено на наращивание объемов производства, осуществление которого возможно при расширении номенклатуры продукции, освоения новых сегментов рынка фармацевтической продукции, усовершенствование технологии производства продукции, повышения квалификации сотрудников предприятия.

На предприятии осуществляет свое действие линейно-функциональная структура управления. Определенный руководитель возглавляет круг лиц-специалистов, которые выполняют отдельные заданные функции по конкретным задачам и вопросам.

В 2019 году фармацевтическая компания «Озон» проводила политику увеличения численности работников. Данная программа направлена на реализацию намеченных целей и задач, повышения качества и эффективности работы всего предприятия.

Важно отметить, что при вышеуказанной структуре управления решение поставленных задач, стоящих перед фармацевтической компанией, производится с помощью его функциональных подразделений. Указанная

организационно-управленческая структура устанавливает определенные взаимоотношения между персоналом предприятия.

ООО «Озон» осуществило такую структуру управления, которая способствует оптимизации, а также интеграции одних из основных подразделений предприятия: производство, развитие, качество, снабжение, продажи, финансы, а также техническое развитие.

Для наиболее полного анализа эффективности деятельности предприятия рассмотрим основные технико-экономические показатели финансово-хозяйственной деятельности ООО «Озон», которые представлены в виде рисунка 4 и рассчитанные на основе данных бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах за 2018 - 2019 гг. (Приложения А, Б, В, Г).

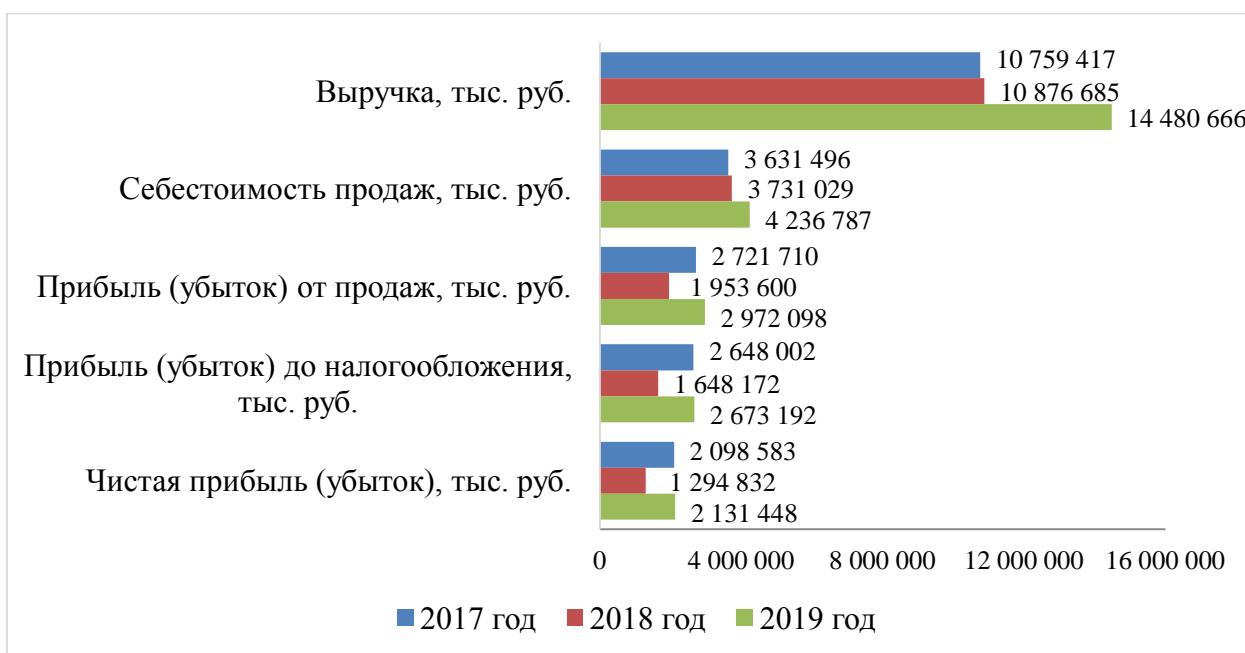


Рисунок 4 - Основные показатели деятельности ООО «Озон»

Данные рисунка показывают, что по итогам 2019 года выручка составила 14 480 666 тыс. руб., что стало выше показателя предыдущего года на 3 603 981 тыс. руб. или на 33,13%. Улучшение данного показателя связано с повышением спроса на фармацевтическую продукцию предприятия, а

также с тем, что предприятие выпускает жизненно важные лекарственные препараты и расширяет рынок сбыта продукции в странах СНГ.

Увеличение потребительского спроса на фармацевтическую продукцию предприятия также показывает увеличение выручки в 2018 году по сравнению с 2017 годом на 117 268 тыс. руб., темп роста составил 101,09%.

Увеличение себестоимости продаж в 2019 на 13,56% или на 505 758 тыс. руб. по сравнению с 2018 годом является отрицательным фактором для предприятия, такая же тенденция наблюдается в 2018 году по отношению к 2017 году, себестоимость увеличилась на 2,74% или на 99 533 тыс. руб., это связано с удорожанием на рынке сырья и материалов, необходимого для производства фармацевтической продукции.

В свою очередь в 2018 году темпы роста выручки не опережают темпы роста себестоимости продаж, поэтому происходит снижение прибыли от продаж на 768 110 тыс. руб. или на 28,22% по сравнению с 2017 годом. Но в 2019 году по сравнению с 2018 годом величина прибыли от продаж увеличилась на 52,13% или на 1 018 498 тыс. руб., что возникло, прежде всего, из-за увеличения в отчетном году выручки предприятия.

Согласно рисунку можно сделать вывод, что 2018 году произошло снижение прибыли до налогообложения на 999 830 тыс. руб. или на 37,76%. Это обусловлено снижением прибыли от продаж. А в 2019 году увеличение прибыли до налогообложения на 1 025 020 тыс. руб. или на 62,19% вызвано увеличением показателя прибыли от продаж, что положительно.

Снижение таких показателей как прибыль от продаж, прибыль до налогообложения, а также незначительное увеличение выручки относительно себестоимости продаж в совокупности оказали негативное влияние на формирование чистой прибыли компании, снижение которой произошло на 803 751 тыс. руб. или на 38,3% в 2018 году по сравнению с 2017 годом, что свидетельствует об отсутствии эффективной финансово-хозяйственной

деятельности предприятия и ухудшении его финансового состояния. Однако, в 2019 году улучшение вышеперечисленных показателей положительно повлияли на чистую прибыль предприятия, увеличение которой произошло на 836 616 тыс. руб. или на 64,61%, что подтверждает нацеленность руководящего состава на повышение эффективности деятельности Общества.

Далее необходимо изучить динамику следующих показателей:

- стоимость основных средств,
- стоимость активов,
- собственный капитал,
- заемный капитал,

Поскольку именно они оказывают существенную роль, а также большое значение в финансовом состоянии предприятия. Данные показатели представлены на рисунке 5.

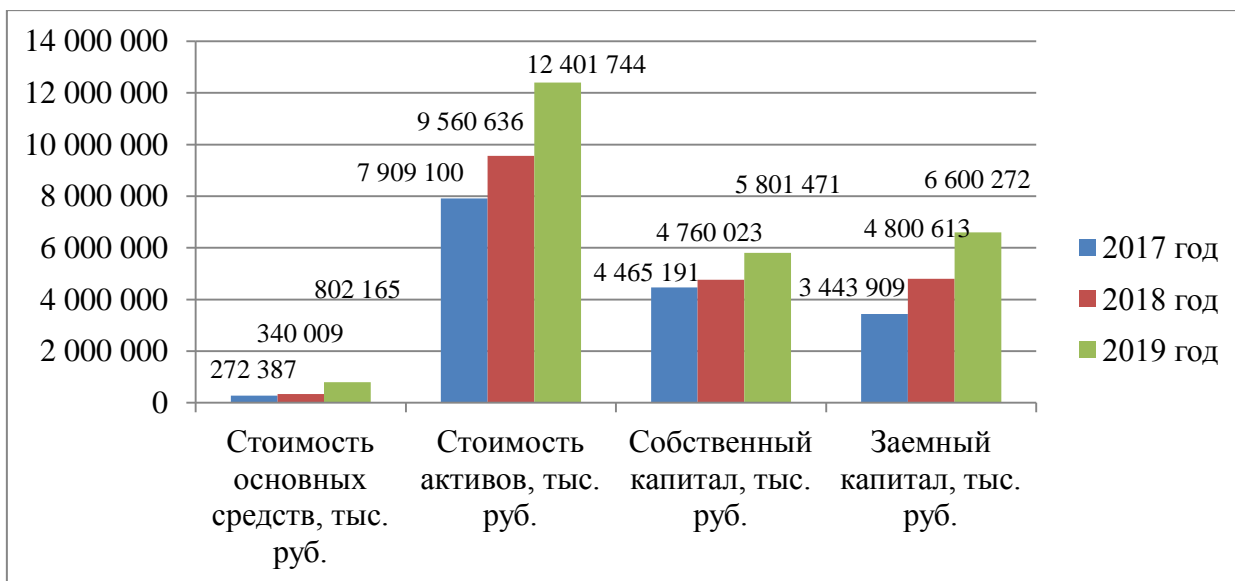


Рисунок 5 - Основные технико-экономические показатели деятельности ООО «Озон»

Данные рисунка показывают, что положительным фактором в 2018 году по сравнению с предыдущим годом является то, что происходит

увеличение стоимости основных средств на 67 622 тыс. руб., темп роста составил 124,83%, что позволяет утверждать о проведении на предприятии мероприятий в области технической оснащенности.

В 2019 году стоимость основных средств увеличилась на 462 156 тыс. руб. или на 135,92%, что обусловлено осуществлением модернизации оборудования на предприятии, а также закупка новых более технологичных и отвечающих современным требованиям оборудования. Поскольку в 2020 году законом предусмотрена обязательная маркировка лекарственных препаратов (Закон 425-ФЗ от 28.12.2017), предприятие осуществило закупку импортного оборудования, отвечающего требованиям законодательства по маркировке товаров.

Необходимо отметить, что в 2018 году относительно 2017 года происходит увеличение стоимости активов на 1 651 536 тыс. руб. или на 20,88%, что связано с увеличением запасов, а также дебиторской задолженности на предприятии. Такая же тенденция наблюдается в 2019 году, стоимость активов увеличилась на 29,72%, что является отрицательным фактором, поскольку предприятию не удалось уменьшить дебиторскую задолженность и запасы, а наоборот увеличить их.

Важно отметить, что следствием эффективной, а также безубыточной деятельности фармацевтической компании является увеличение собственного капитала в 2018 году на 294 832 тыс. руб. или на 6,60% по сравнению с 2017 годом и в 2019 году на 1 041 448 тыс. руб. или на 21,88% по сравнению с 2018 годом за счет увеличения нераспределенной прибыли компании.

Увеличение показателя заемных средств на 39,39% в 2018 году по сравнению с предыдущим годом свидетельствует о повышении степени зависимости предприятия от внешних кредиторов. Такая же тенденция наблюдается в 2019 году, данный показатель увеличился на 37,49%, однако по сравнению с анализом предыдущего года данный коэффициент

увеличился меньше, чем в 2018 году по сравнению с 2017 годом, поэтому можно говорить об улучшении финансового положения, а также увеличении платежеспособности предприятия.

Необходимо отметить, что неотъемлемыми показателями эффективности деятельности предприятия являются следующие показатели:

- фондоотдача,
- оборачиваемость активов,
- рентабельность продаж,
- рентабельность капитала по прибыли до налогообложения,
- затраты на рубль выручки от продажи.

Рассмотрим динамику данных показателей на рисунке 6.

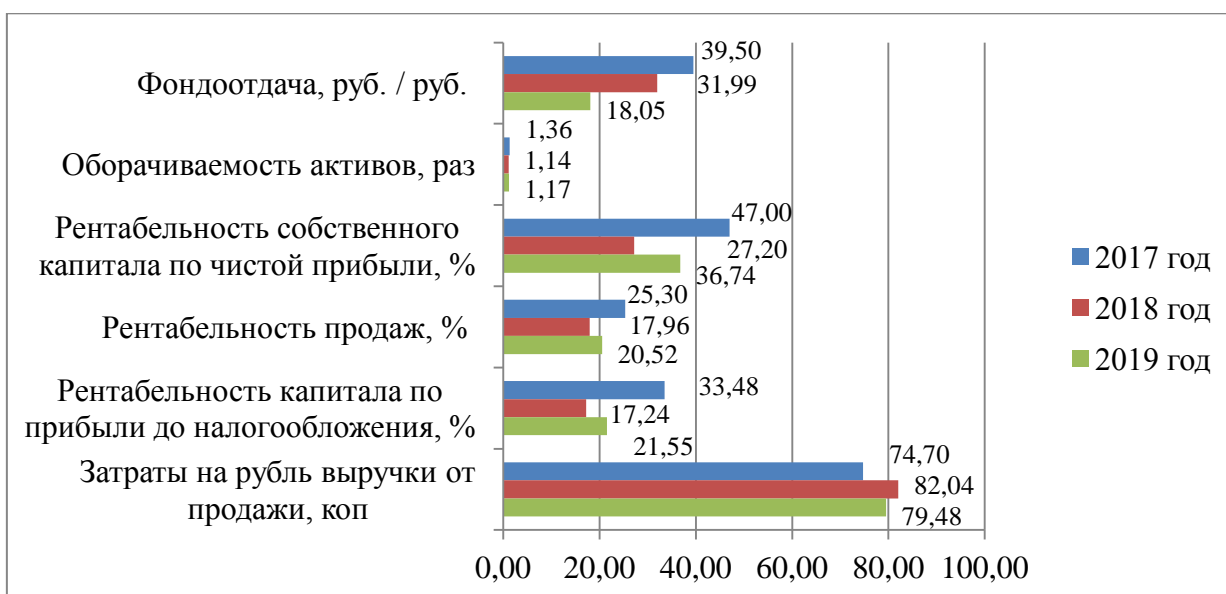


Рисунок 6 - Основные показатели эффективности деятельности предприятия ООО «Озон»

На основе данных рисунка можно сделать вывод о том, что негативным моментом в 2018 году по сравнению с предыдущим годом является снижение фондоотдачи на 19,02%, поскольку в 2018 году произошел незначительный рост выручки по отношению со значительным ростом основных средств. В

2019 году по сравнению с 2018 годом наблюдается ухудшение данного показателя, фондоотдача снизилась на 43,57% за счет того, что темп роста стоимости основных средств увеличился намного больше, чем темп роста выпуска фармацевтической продукции, это связано с модернизацией оборудования, закупкой нового более технологичного оборудования на предприятии. Но модернизация, а также закупка нового оборудования в дальнейшем сможет привести к увеличению выпуска продукции компании, поэтому необходимо отметить, что инвестиции в основные средства являются для предприятия положительным моментом.

Также в 2018 году по сравнению с 2017 годом мы наблюдаем снижение оборачиваемости активов на 0,22 раза, что подтверждает отсутствие эффективного использования активов предприятия. Однако, в 2019 году оборачиваемость активов увеличилась на 0,03 раза, что является положительным моментом, поскольку предприятию удалось увеличить выручку от продаж больше, чем увеличить дебиторскую задолженность и запасы, которые замедляли оборачиваемость активов.

Необходимо отметить, что в 2018 году происходит снижение показателя рентабельности продаж на 29%, которое связано со снижением прибыли от продаж. А в 2019 году относительно предыдущего года увеличение прибыли от продаж положительно повлияло на увеличение рентабельности продаж на 14,27%.

В связи с тем, что в 2018 году происходит меньшее снижение прибыли до налогообложения, чем увеличение заемного капитала и увеличение собственного, то рентабельность капитала по прибыли до налогообложения снизилась на 48,51%. Но в 2019 году происходит увеличение рентабельности капитала по прибыли до налогообложения на 25,04%, поскольку увеличилась прибыль до налогообложения, а также вырос собственный капитал и не сильно увеличилась доля заемных средств.

Увеличение затрат на 1 руб. выручки от продаж на 9,82% в 2018 году по сравнению с 2017 годом говорит о нерациональном расходовании ресурсов предприятия. Однако, данный показатель в 2019 году снизился на 3,12%, что говорит о повышении эффективности использования ресурсов компании.

Итак, деятельность фармацевтического предприятия является эффективной. На данный результат оказали влияние внешние и внутренние факторы. Управленческий персонал Общества работает и выполняет задачи в направлении улучшения его финансового состояния.

Однако, согласно выводам, сделанным в первой главе диссертации, необходимо отметить, что анализ технико-экономических показателей предприятия необходимо проводить в сравнении этих же показателей с предприятиями, осуществляющими деятельность в такой же отрасли.

Наиболее близкими конкурентами фармацевтической компании Озон являются следующие предприятия:

- ПАО «Фармсинтез» ИНН 7801075160
- ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» ИНН 6904018394

Рассмотрим основные технико-экономические показатели финансово-хозяйственной деятельности ПАО «Фармсинтез», которые представлены в виде рисунка 7 и рассчитанные на основе данных бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах за 2018 - 2019 гг. (Приложения Д, Е, Ж, И).

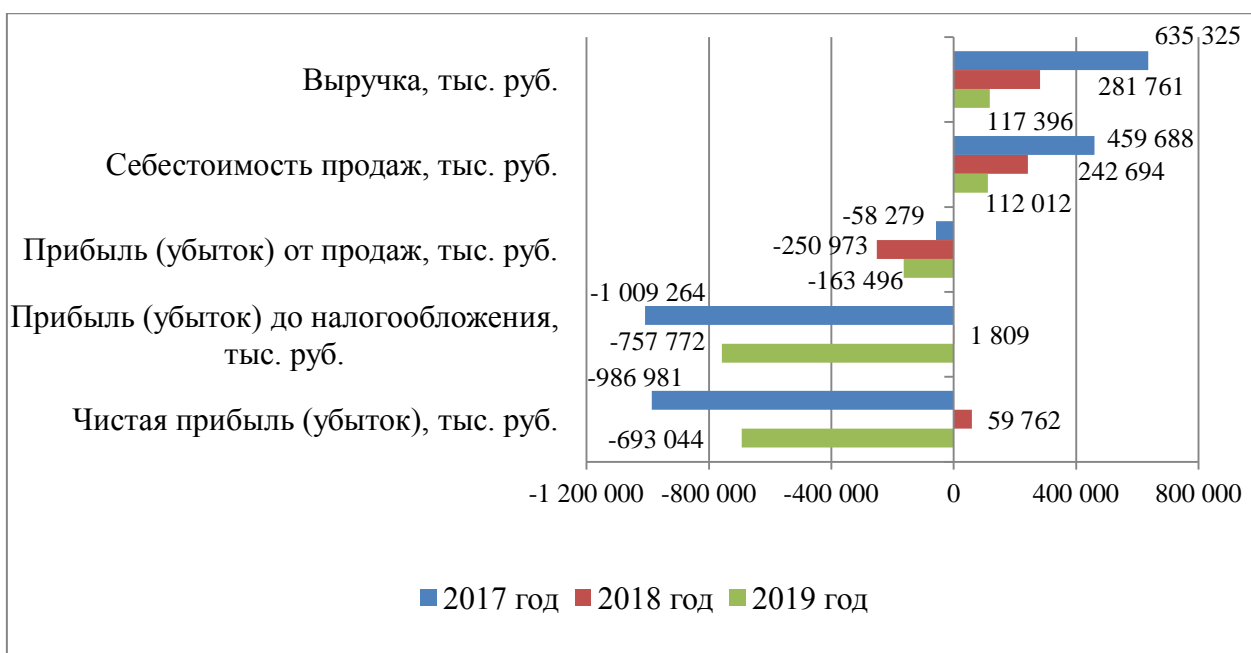


Рисунок 7 - Основные показатели деятельности ПАО «Фармсинтез»

Данные рисунка показывают, что по итогам 2019 года выручка составила 117 396 тыс. руб., что стало ниже показателя предыдущего года на 164 365 тыс. руб. или на 58,33%. Негативная тенденция начала свое развитие еще в 2018 году по отношению к 2017 году, происходит уменьшение выручки на 353 564 тыс. руб., что отрицательно для предприятия.

Уменьшение себестоимости продаж в 2019 на 53,85% по сравнению с 2018 годом является положительным фактором для предприятия. В 2018 году также себестоимость продаж уменьшилась на 216 994 тыс. руб.

Поскольку в 2018 году темпы снижения выручки опережают темпы снижения себестоимости продаж, то происходит снижение прибыли от продаж на 192 694 тыс. руб. Но в 2019 году по сравнению с 2018 годом величина прибыли от продаж увеличилась на 87 477 тыс. руб., что связано, прежде всего, с тем, что в отчетном периоде темп снижения выручки не намного опережает темп снижения себестоимости.

В свою очередь в 2019 году произошло снижение прибыли до налогообложения на 759 581 тыс. руб. Это обусловлено незначительным

ростом прибыли от продаж в сравнении с другими показателями. А в 2018 году происходит увеличение прибыли до налогообложения на 1 011 073 тыс. руб., что положительно.

Снижение выручки, прибыли от продаж, но увеличение прибыли до налогообложения, в совокупности оказали положительное влияние на формирование чистой прибыли, которая увеличилась на 1 046 743 тыс. руб. в 2018 году по сравнению с 2017 годом, что свидетельствует об эффективной финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Однако, в 2019 году ухудшение тех же показателей отрицательно повлияли на чистую прибыль предприятия, которая уменьшилась на 752 806 тыс. руб., что негативно для финансового состояния предприятия.

Проанализируем те же показатели для фирмы ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» на основе данных бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах за 2018 - 2019 гг. (Приложения К, Л, М, Н) и представим в виде рисунка 8.

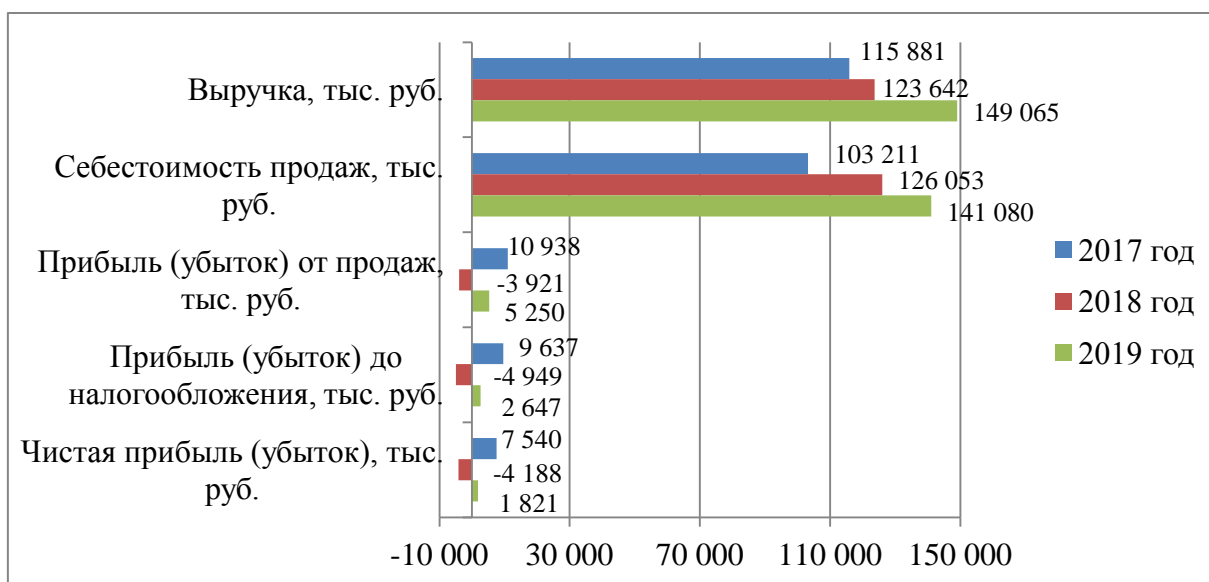


Рисунок 8 - Основные показатели деятельности ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика»

Данные рисунка показывают, что по итогам 2019 года выручка составила 149 065 тыс. руб., что стало выше показателя предыдущего года на 25 423 тыс. руб., что положительно. В 2018 году по сравнению с 2017 годом также происходит увеличение выручки на 7 761 тыс. руб.

Увеличение себестоимости продаж в 2019 на 11,92% по сравнению с 2018 годом является отрицательным фактором для предприятия. В 2018 году мы также наблюдаем увеличение себестоимости продаж на 22 842 тыс. руб., что негативно.

Поскольку в 2018 году темпы увеличения выручки не опережают темпы увеличения себестоимости продаж, то происходит снижение прибыли от продаж на 14 859 тыс. руб., что отрицательно. В 2019 году небольшой разрыв между темпом роста выручки и себестоимости оказал положительное влияние на прибыль от продаж, которая увеличилась на 9 171 тыс. руб.

В свою очередь в 2018 году произошло снижение прибыли до налогообложения на 14 586 тыс. руб. Это обусловлено снижением прибыли от продаж. А в 2019 году увеличение прибыли до налогообложения на 7 596 тыс. руб. вызвано увеличением прибыли от продаж.

Небольшое увеличение выручки, снижение прибыли от продаж и прибыли до налогообложения в совокупности оказали отрицательное влияние на формирование чистой прибыли, которая снизилась на 11 728 тыс. руб. в 2018 году по сравнению с 2017 годом, что свидетельствует об неэффективной финансово-хозяйственной деятельности предприятия и ухудшении его финансового состояния. Однако, в 2019 году улучшение показателя прибыли до налогообложения положительно повлияли на чистую прибыль предприятия, которая увеличилась на 6 009 тыс. руб., что подтверждает нацеленность руководства на повышение эффективности деятельности Общества.

Далее рассмотрим второй блок показателей, оказывающих существенную роль в финансовом состоянии предприятия. Данные показатели представлены на рисунке 9, 10.

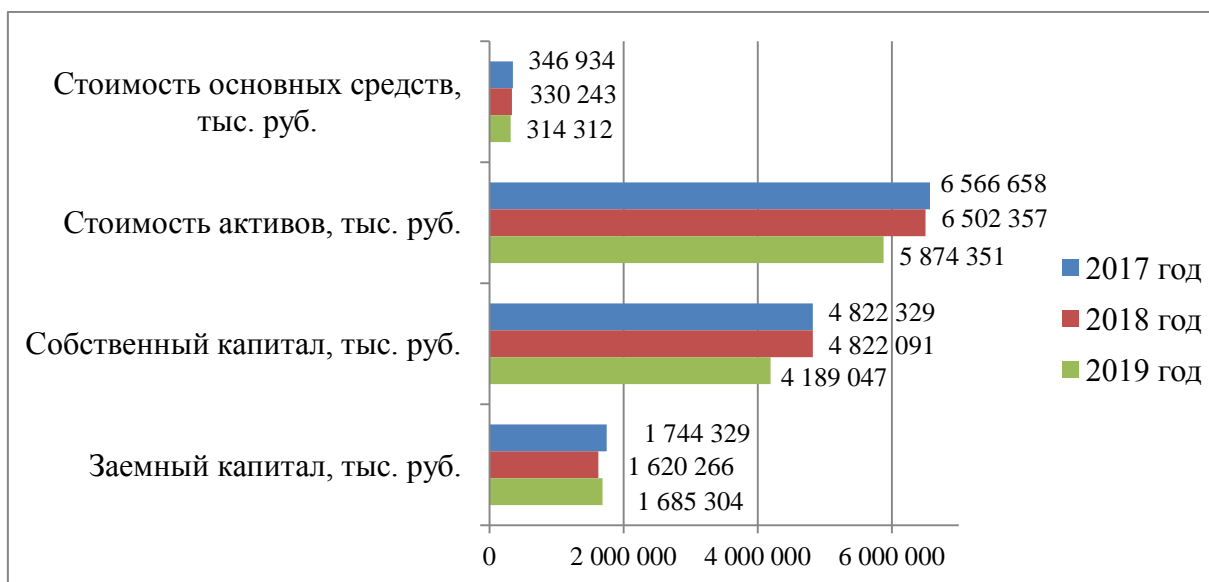


Рисунок 9 - Основные технико-экономические показатели деятельности ПАО «Фармсинтез»

Данные рисунка по предприятию ПАО «Фармсинтез» показывают, что негативным фактором в 2019 году по сравнению с 2018 годом является то, что происходит уменьшение стоимости основных средств на 15 931 тыс. руб., что говорит о не проведении на предприятии мероприятий в области технической оснащённости, реконструкции, модернизации, данная тенденция отражается также и в 2018 году по сравнению с 2017 годом (уменьшение составило 16 691 тыс. руб.)

В 2019 и 2018 годах происходит уменьшение стоимости активов на 628 006 тыс. руб. и 64 301 тыс. руб. соответственно, что связано с уменьшением запасов и дебиторской задолженности на предприятии, что является положительным фактором.

Следствием убыточной деятельности предприятия является уменьшение собственного капитала в 2019 году на 633 044 тыс. руб. по сравнению с 2018 годом и в 2018 году на 238 тыс. руб. по сравнению с 2017 годом за счет увеличения непокрытого убытка.

Увеличение заемных средств на 4,01% в 2019 по сравнению с предыдущим годом свидетельствует о повышении степени зависимости предприятия от внешних кредиторов, а также инвесторов. Однако, в 2018 году данный показатель снижался на 7,11%, что связано с улучшением финансового положения, а также платежеспособностью предприятия.

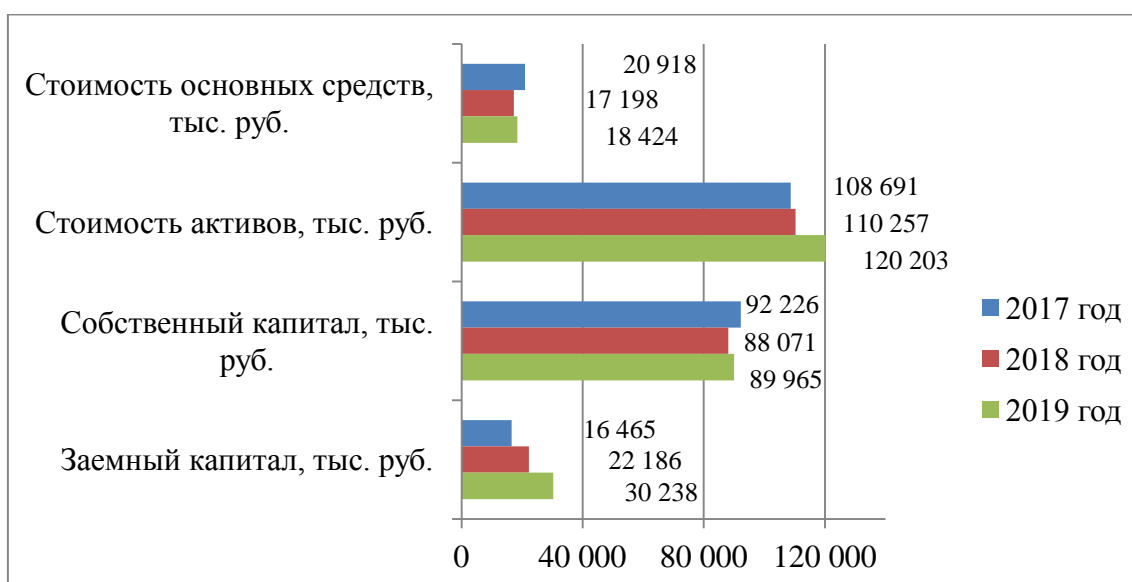


Рисунок 10 - Основные технико-экономические показатели деятельности ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика»

Данные рисунка по предприятию ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» показывают, что положительным фактором в 2019 году по сравнению с 2018 годом является то, что происходит увеличение стоимости основных средств на 1 226 тыс. руб., что говорит о проведении на предприятии мероприятий в области технической оснащённости, проведении модернизации. Ухудшение данной тенденции отражается в 2018 году по сравнению с 2017 годом (уменьшение составило 3 720 тыс. руб.)

В 2019 и 2018 годах происходит увеличение стоимости активов на 9 946 тыс. руб. и 1 566 тыс. руб. соответственно, что связано с увеличением дебиторской задолженности на предприятии.

Следствием относительно эффективной деятельности предприятия является увеличение собственного капитала в 2019 году на 1 894 тыс. руб. по сравнению с 2018 годом, а в 2018 году ее снижение на 4 155 тыс. руб. по сравнению с 2017 годом за счет снижения нераспределенной прибыли.

Увеличение заемных средств на 36,29% в 2019 по сравнению с предыдущим годом свидетельствует о росте степени зависимости предприятия от внешних кредиторов, а также инвесторов. В 2018 году данный показатель увеличился на 34,75%, что связано с ухудшением финансового положения, а также платежеспособностью предприятия.

Также необходимо провести анализ эффективности деятельности предприятия следующих показателей, представленных на рисунках 11, 12.

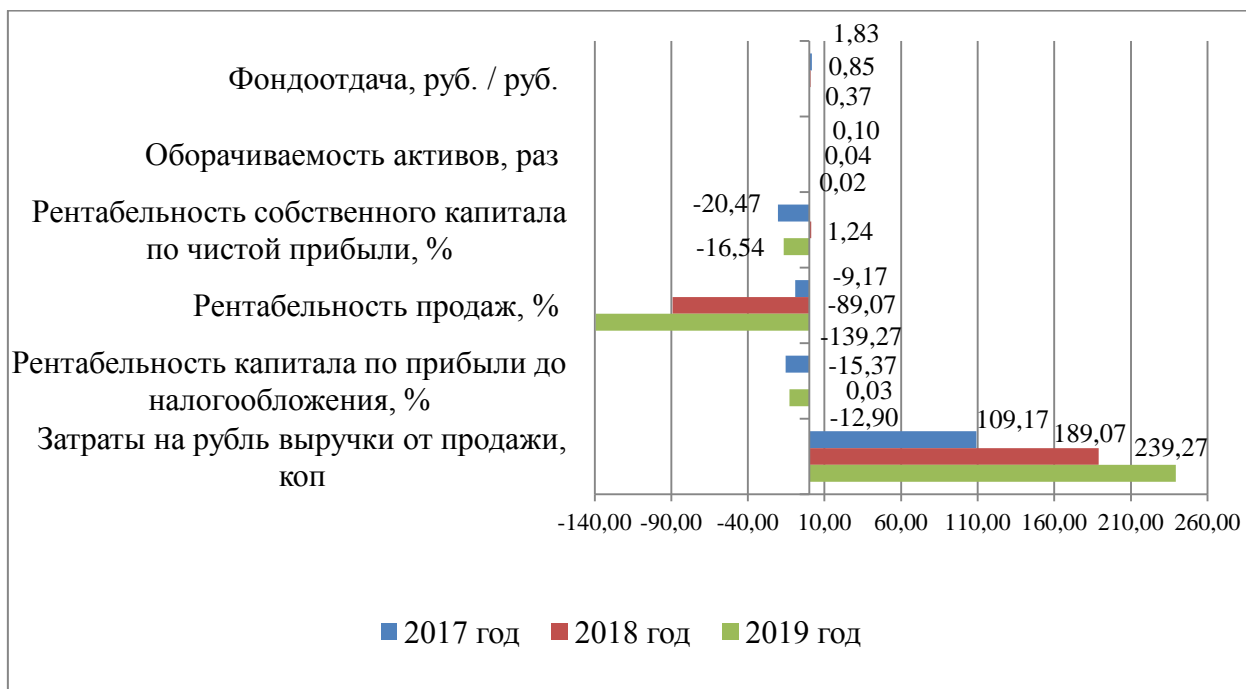


Рисунок 11 - Основные показатели эффективности деятельности предприятия ПАО «Фармсинтез»

На основе данных рисунка можно сделать вывод о том, что негативным моментом в 2018 - 2019 годах по сравнению с их предыдущими годами является снижение фондоотдачи на 53,41% и 53,22% соответственно, поскольку происходит снижение выручки.

Также в 2018 - 2019 годах по сравнению с их предыдущими годами мы наблюдаем снижение оборачиваемости активов на 0,05 раз и 0,02 раза соответственно, что подтверждает неэффективное использование активов предприятия.

Необходимо отметить, что в 2019 году происходит снижение показателя рентабельности продаж на 50,20%, что отрицательно. В 2018 году по сравнению с предыдущим годом также происходит уменьшение рентабельности продаж на 79,90%.

В связи с тем, что в 2019 году происходило снижение прибыли до налогообложения, а также увеличение заемного капитала и незначительное увеличение собственного, то рентабельность капитала по прибыли до налогообложения снизилась на 12,93%. Но в 2018 году происходит увеличение рентабельности капитала по прибыли до налогообложения на 15,40%, поскольку увеличилась прибыль до налогообложения, а также вырос собственный капитал и снизилась доля заемных средств.

Увеличение затрат на 1 руб. выручки от продаж на 26,55% в 2019 году по сравнению с 2018 годом говорит о нерациональном расходовании ресурсов предприятия. Однако, данный показатель в 2018 году был еще больше по сравнению с предыдущим периодом на 73,19%, что свидетельствует о повышении эффективности использования ресурсов Общества.

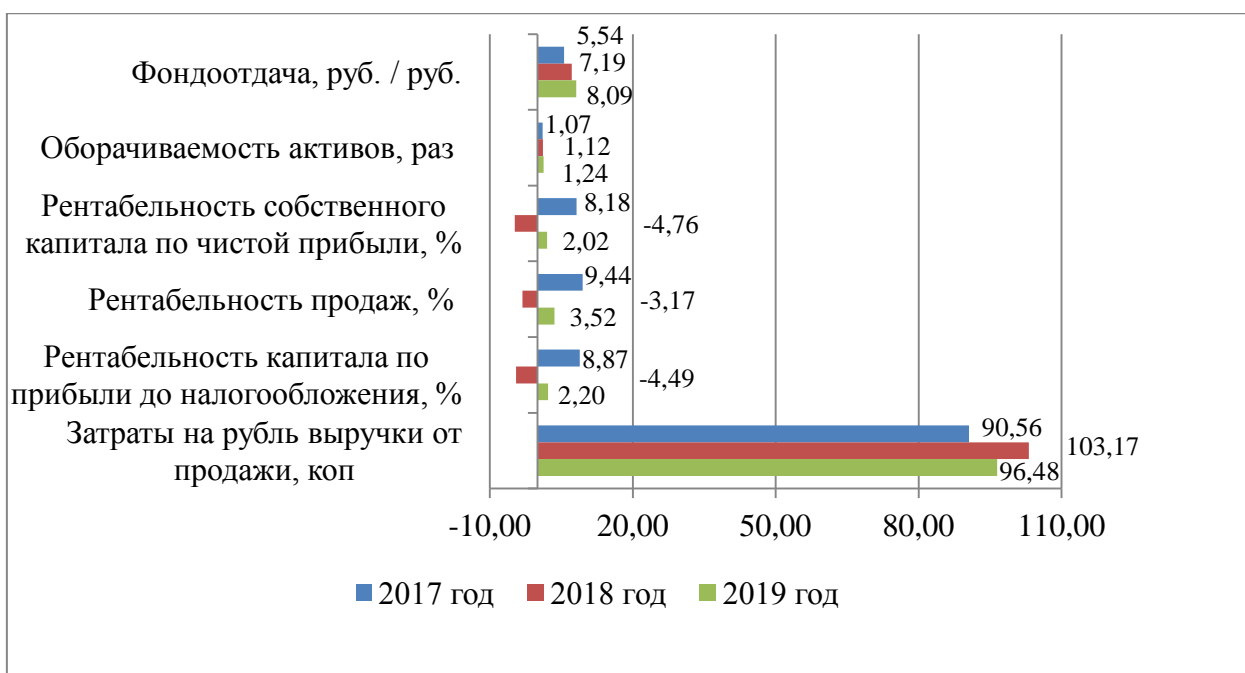


Рисунок 12 - Основные показатели эффективности деятельности предприятия ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика»

На основе данных рисунка можно сделать вывод о том, что положительным моментом в 2018 - 2019 годах по сравнению с их предыдущими годами является повышение фондоотдачи на 29,78% и 12,54% соответственно, поскольку темп роста основных средств не опережает темп роста выручки.

Также в 2018 - 2019 годах по сравнению с их предыдущими годами мы наблюдаем увеличение оборачиваемости активов на 5,18% и 10,59% соответственно, что подтверждает эффективное использование активов предприятия.

Необходимо отметить, что в 2018 году происходит снижение показателя рентабельности продаж на 66,4%, что отрицательно. В 2019 году по сравнению с предыдущим годом происходит увеличение рентабельности продаж на 6,69%, что является положительным явлением.

В связи с тем, что в 2018 году происходило снижение прибыли до налогообложения, увеличение заемного капитала и снижение собственного,

то рентабельность капитала по прибыли до налогообложения снизилась на 49,38%. Но в 2019 году происходит увеличение рентабельности капитала по прибыли до налогообложения на 6,69%, поскольку увеличилась прибыль до налогообложения, а также вырос собственный капитал доля заемных средств.

Увеличение затрат на 1 руб. выручки от продаж на 13,92% в 2018 году по сравнению с 2017 годом говорит о нерациональном расходовании ресурсов предприятия. Однако, данный показатель в 2019 году снизился на 6,49%, что говорит об улучшении эффективности использования ресурсов компании.

Таким образом, на основании исследуемых показателей предприятий из одной отрасли можно сделать вывод, что деятельность компании ООО «Озон» действительно является эффективной не только в сравнении ее показателей за предыдущие периоды, а также и в сравнении показателей деятельности предприятий из одной отрасли.

Однако, необходимо учитывать тот факт, что предприятия находятся на различных территориальных участках России и поэтому объективно судить об эффективности или неэффективности трех сравниваемых предприятий можно только условно в силу различных социально-экономических условиях развития регионов.

2.2 Анализ уровня экономической безопасности ООО «Озон»

Поскольку наиболее распространенным анализом финансового состояния является коэффициентный анализ, основанный на оценках существенности соотношений различных финансовых показателей, а также изучении коэффициентов как относительных показателей, которые характеризуют основные и существенные параметры результативности и эффективности хозяйственной деятельности предприятия, то уровень безопасности предприятия можно определить как оценка его финансово-экономического состояния.

На исследуемом предприятии необходимо провести анализ таких показателей, как коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами характеризует их наличие для финансовой устойчивости, коэффициент текущей ликвидности, степень платежеспособности по текущим обязательствам, коэффициент финансовой независимости, коэффициент финансовой устойчивости, мультипликатор собственного капитала.

Рассчитаем и оформим значение финансовых коэффициентов в виде таблицы 1.

Таблица 1 - Основные финансовые коэффициенты ООО «Озон» за 2017 - 2019 гг.

Показатель	2017 год	2018 год	2019 год	Абсолютное отклонение (+,-)		Темп роста (снижения), %	
				2018 к 2017	2019 к 2018	2018 к 2017	2019 к 2018
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами	0,53	0,48	0,43	-0,05	-0,05	89,99	89,57
Коэффициент текущей ликвидности	2,68	2,78	3,11	0,10	0,34	103,69	112,20
Степень платежеспособности по текущим обязательствам	3,07	3,66	3,07	0,59	-0,59	119,40	84,00
Коэффициент финансовой независимости	0,56	0,50	0,47	-0,06	-0,03	88,19	93,96
Коэффициент финансовой устойчивости	0,65	0,65	0,70	0,00	0,05	100,08	107,33
Мультипликатор собственного капитала	1,77	2,01	2,14	0,24	0,13	113,39	106,43

Данные таблицы показывают, что коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами уменьшается на 10,43% в 2019 году по сравнению с 2018 годом, на 10,01% в 2018 году по сравнению с 2017 годом. Однако данный норматив соответствует своему пороговому значению, что говорит о том, что структура бухгалтерского баланса удовлетворительна, предприятие платежеспособно.

Коэффициент текущей ликвидности также вырос в 2019 году по сравнению с 2018 годом на 0,34, в 2018 году по сравнению с 2017 годом на 0,10 и соответствует нормативу, что положительно, структура баланса признается удовлетворительной.

Показатель степени платежеспособности по текущим обязательствам уменьшился незначительно в 2019 году на 0,59, однако в 2018 году был рост данного показателя на 0,59, коэффициент соответствует нормативу, что положительно.

Касательно коэффициента финансовой независимости замечаем, что в 2018 году произошло его снижение на 0,06, однако данный коэффициент соответствует нормативу. В 2019 происходит также снижение данного показателя, но уже наблюдается меньшая тенденция к снижению (0,03), вместе с тем, теперь данный коэффициент ниже своего порогового значения, что отрицательно.

Рассматривая коэффициент финансовой устойчивости, мы приходим к выводу, что в 2018 году данный показатель равен предыдущему году и не соответствует нормативному значению, что отрицательно, тем не менее в 2019 году рост анализируемого показателя на 0,05 позволяет предприятию говорить о его финансовой устойчивости, поскольку теперь данный показатель равен его пороговому значению.

Мультипликатор собственного капитала имеет тенденцию к росту в 2018 по сравнению с 2017 на 0,24, а в 2019 на 0,13, что отрицательно, поскольку норматив данного показателя - чем меньше, тем лучше.

Для наглядности рассмотрим динамику вышеуказанных показателей на рисунке 13.

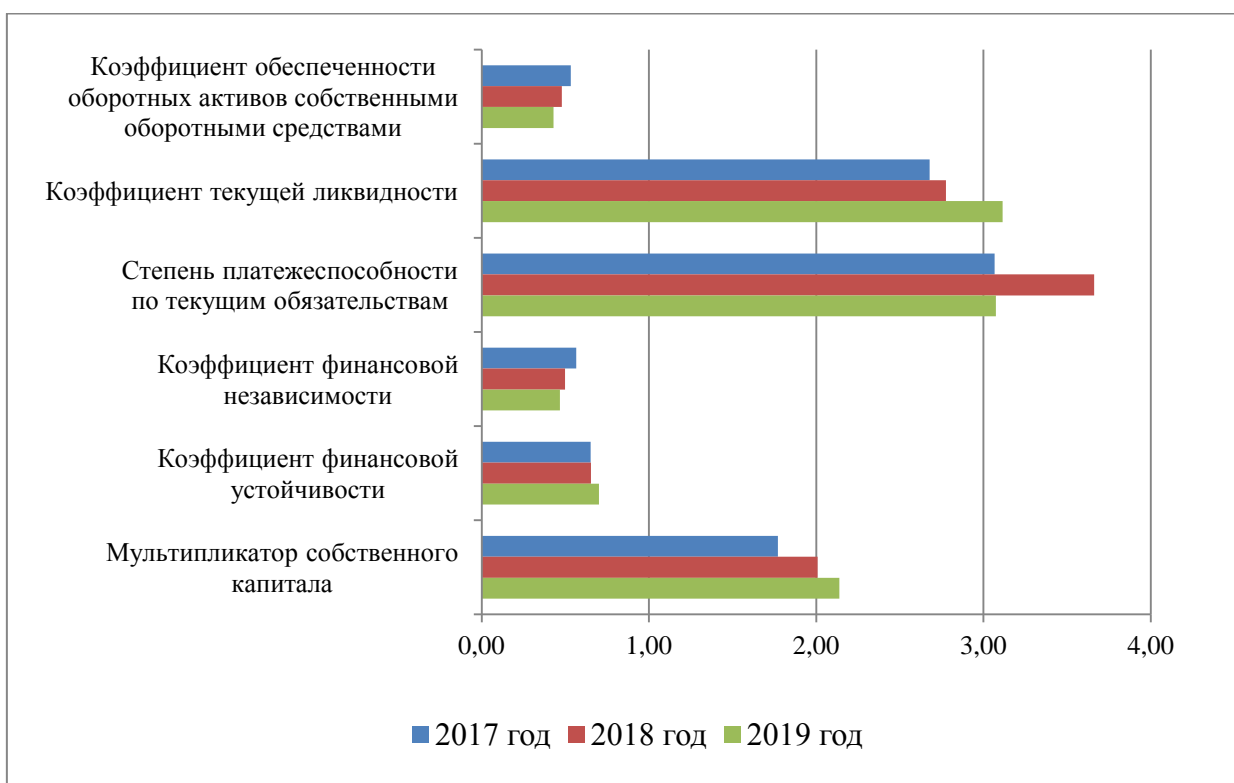


Рисунок 13 - Динамика финансовых коэффициентов предприятия ООО «Озон»

Итак, вышеуказанные коэффициенты свидетельствуют, что структура баланса исследуемого предприятия удовлетворительна, поскольку практически все показатели соответствуют норме, а незначительное колебание не оказывает негативного влияния на финансовое состояние, а следовательно уровень экономической безопасности предприятия.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что деятельность предприятия является эффективной. Результатом данных сведений являются как внешние, так и внутренние факторы компании. Управленческий персонал Общества осуществляет работу в направлении улучшения его финансового положения.

Для определения уровня экономической безопасности предприятия необходимо также проанализировать индикаторные показатели предприятий, относящихся к той же отраслевой принадлежности, что и исследуемое предприятие ООО «Озон».

Таковыми анализируемыми предприятиями являются:

- ПАО «Фармсинтез» ИНН 7801075160
- ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» ИНН 6904018394

Рассчитаем и оформим значение финансовых коэффициентов в виде таблицы 2 для предприятия ПАО «Фармсинтез».

Таблица 2 - Основные финансовые коэффициенты ПАО «Фармсинтез» за 2017 - 2019 гг.

Показатель	2017 год	2018 год	2019 год	Абсолютное отклонение (+,-)		Темп роста (снижения), %	
				2018 к 2017	2019 к 2018	2018 к 2017	2019 к 2018
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами	-1,61	-2,33	-3,27	-0,72	-0,94	144,4	140,49
Коэффициент текущей ликвидности	0,40	0,38	0,27	-0,02	-0,12	96,07	69,37
Степень платежеспособности по текущим обязательствам	31,59	56,3	151,53	24,44	95,49	177,37	270,42
Коэффициент финансовой независимости	0,73	0,74	0,71	0,01	-0,03	100,98	96,16
Коэффициент финансовой устойчивости	0,75	0,79	0,75	0,04	-0,04	105,79	94,83
Мультипликатор собственного капитала	1,36	1,35	1,40	-0,01	0,05	99,03	103,99

Данные таблицы показывают, что коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами у предприятия ПАО «Фармсинтез» уменьшился на 0,94 в 2019 году и на 0,72% в 2018 году по сравнению с 2017 годом, данный норматив соответствует своему пороговому значению, что говорит о том, что структура бухгалтерского баланса неудовлетворительна, предприятие неплатежеспособно.

Коэффициент текущей ликвидности у предприятия также уменьшился в 2019 году на 0,12 и в 2018 году по сравнению с 2017 годом на 0,02, что отрицательно, коэффициент не соответствует своему пороговому значению, структура баланса признается неудовлетворительной.

Показатель степени платежеспособности по текущим обязательствам у предприятия увеличился на 24,44 в 2018 году по сравнению с 2017 годом и еще большее увеличение произошло в 2019 году по сравнению с 2018 годом (на 95,49), что негативно влияет на платежеспособность предприятия.

В отношении коэффициента финансовой независимости свидетельствуем, что в 2018 году произошло его увеличение на 0,01, однако данный коэффициент соответствует нормативному значению. В 2019 происходит снижение данного показателя на 0,03, однако данный коэффициент остается в пределах своего норматива, что положительно.

Анализируя коэффициент финансовой устойчивости, можно сделать вывод о том, что в 2018 году данный показатель больше значения предыдущего года на 0,04 и соответствует нормативному значению. В 2019 году уменьшение показателя на 0,04 также позволяет говорить о том, что он равен пороговому значению.

Мультипликатор собственного капитала снижается в 2018 году по сравнению с 2017 годом на 0,01, а в 2019 году увеличивается на 0,05 по отношению к 2018 году, что отрицательно.

Для наглядности рассмотрим динамику проанализированных показателей на рисунке 14.

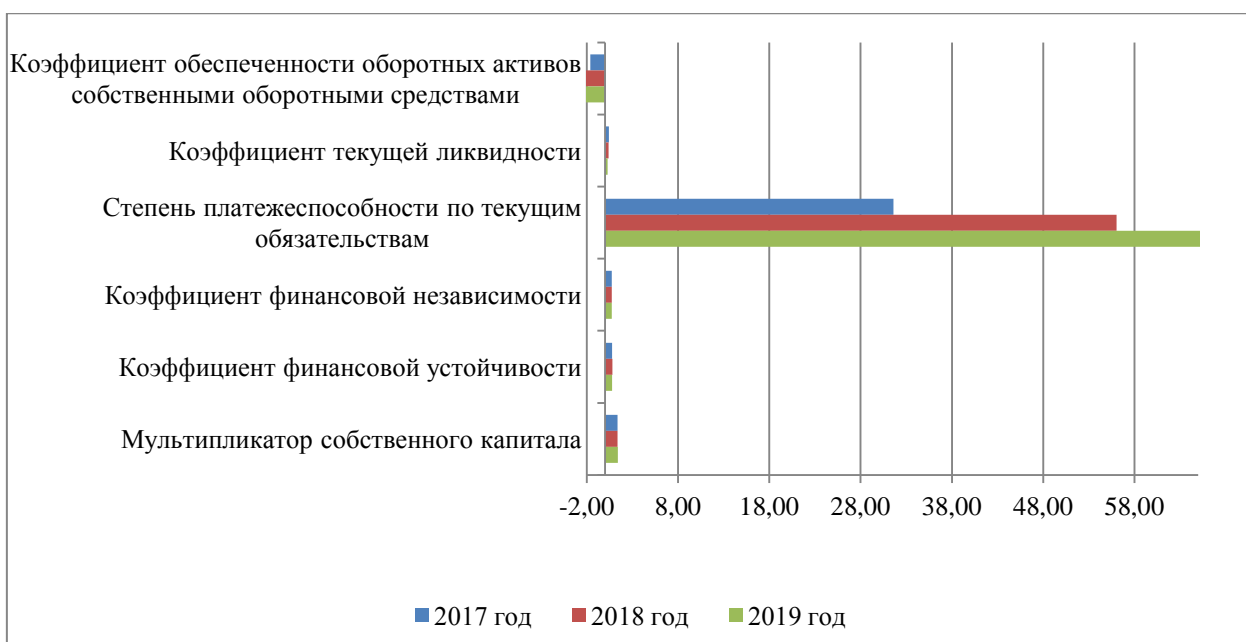


Рисунок 14 - Динамика финансовых коэффициентов предприятия ПАО «Фармсинтез»

Также необходимо пояснить, что не все индикаторные показатели предприятия находятся в пределах их нормативных значений, что отрицательно.

Рассчитаем и оформим значение финансовых коэффициентов в виде таблицы 3 для предприятия ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика».

Таблица 3 - Основные финансовые коэффициенты ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» за 2017 - 2019 гг.

Показатель	2017 год	2018 год	2019 год	Абсолютное отклонение (+,-)		Темп роста (снижения), %	
				2018 к 2017	2019 к 2018	2018 к 2017	2019 к 2018
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами	0,82	0,76	0,70	-0,05	-0,06	93,28	92,01

Продолжение таблицы - 3

Коэффициент текущей ликвидности	5,70	4,31	4,36	-1,39	0,04	75,64	100,95
Степень платежеспособности по текущим обязательствам	1,52	2,04	1,86	0,51	-0,18	133,83	91,17
Коэффициент финансовой независимости	0,15	0,20	0,19	0,05	0,00	134,64	98,56
Коэффициент финансовой устойчивости	0,16	0,20	0,25	0,05	0,05	130,27	123,51
Мультипликатор собственного капитала	6,36	4,88	3,95	-1,48	-0,93	76,77	80,97

Данные таблицы показывают, что по коэффициенту обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами у предприятия ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» происходит снижение на 0,06 в 2019 году и на 0,05 в 2018 году, однако это показывает удовлетворительную структуру бухгалтерского баланса, поскольку норматив коэффициента соответствует своему значению.

Коэффициент текущей ликвидности у предприятия в 2019 году увеличился на 0,04, а в 2018 году снизился на 1,39, но значение данного показателя находится в норме.

Показатель степени платежеспособности по текущим обязательствам у предприятия ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» уменьшился на 0,18 в 2019 по сравнению с 2018 годом, а в 2018 году увеличился на 0,51 что отрицательно, но значение коэффициента соответствует норме.

Коэффициент финансовой независимости в 2018 году увеличился на 0,5, и не соответствует нормативному значению. В 2019 году также не происходит увеличения данного показателя, что отрицательно.

Проведя анализ динамики коэффициента финансовой устойчивости, можно сделать вывод о том, что в 2019 и 2018 годах данный показатель не соответствует нормативному значению, а также происходит его увеличение на 23,51% и 30,27% соответственно.

Мультипликатор собственного капитала снижается в 2018 и 2019 годах на 1,48 и 0,93 что является положительной тенденцией.

Сформируем рисунок 15 в виде динамики исследуемых показателей для наглядного видения ситуации.

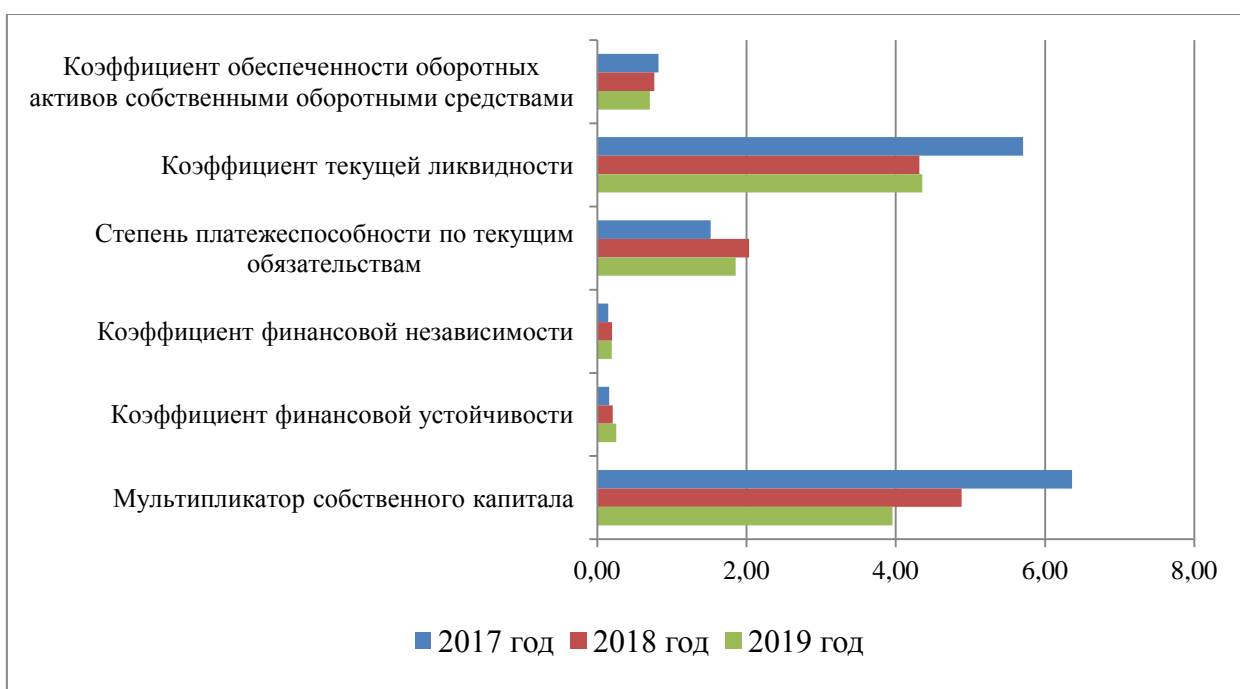


Рисунок 15 - Динамика финансовых коэффициентов предприятия ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика»

Итак, можно сделать вывод, что все индикаторные показатели данного предприятия находятся в различных пределах их нормативных значений, что негативно влияет на безопасность предприятия, поскольку такими темпами предприятие не сможет удовлетворять свои обязательства.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что деятельность всех исследуемых предприятий является не совсем эффективной, кроме

предприятия ООО «Озон», показывающий удовлетворенную структуру баланса и поэтому менее подвержен потери финансового равновесия.

Стоит заметить, что все данные для анализа уровня экономической безопасности предприятий были взяты из бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Соответственно, очевидно, что система бухгалтерского учета станет одним из важнейших помощников руководителей в динамичной среде настоящего и будущего. Управленческий учет выступает как одно из событий, параллельных тем изменениям, которые произошли в системе бухгалтерского учета[49].

Управленческий учет, который является неотъемлемой частью управленческой функции, которая определяется как планирование, организация, осуществление и контроль деловой активности, является одним из величайших помощников управления бизнесом в процессе принятия решений[49].

2.3 Оценка уровня экономической безопасности ООО «Озон»

Определение уровня экономической безопасности предприятия является одним из основных критериев необходимых при ее оценке, поскольку каждое предприятие нацелено на стабильное функционирование, а также достижение целей своей деятельности, которое обеспечивается за счет соблюдения экономической безопасности.

Степень экономической безопасности зависит, прежде всего, от того, насколько специалисты компании способны избегать возможные угрозы, а также решать возникающие проблемы и устранять негативные последствия определенных внешних и внутренних факторов, оказывающих отрицательное влияние на предприятие в целом.

На наш взгляд одними из основных показателей экономической безопасности предприятия является анализ финансовых коэффициентов предприятия.

Однако стоит отметить, что необходимо не просто проанализировать показатели финансовой устойчивости предприятия, а также составить свод, в котором будут отражены преимущества предприятия (соответствие значения коэффициента его нормативу), равно как и угрозы предприятия (несоответствие коэффициентов пороговому значению).

Во второй главе нашей работы мы анализировали значение таких индикаторных показателей как коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами, коэффициент текущей ликвидности, степень платежеспособности по текущим обязательствам, коэффициент финансовой независимости, коэффициент финансовой устойчивости, мультипликатор собственного капитала.

Вышеперечисленные показатели были проанализированы с точки зрения состояния экономической безопасности предприятия в динамике.

На основе вышеизложенного можно сделать вывод о том, что ООО «Озон» находится на этапе стабильного состояния, поскольку все из показателей соответствуют своему нормативному значению, кроме одного - коэффициента финансовой независимости, который незначительно отличается от нормы, но это несоответствие не критично и обоснованно, поэтому мы можем говорить о том, что и данный показатель мы будем учитывать как его нахождение в норме при оценке уровня экономической безопасности.

Анализ коэффициентов предприятия ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» показал, что здесь присутствуют незначительные колебания анализируемых показателей, которые необходимо будет устранить руководству Общества в ближайшем будущем, поскольку возможны нарушения обязательств перед контрагентами и наложение

штрафов, пеней, а также неустоек. Состояние экономической безопасности необходимо оценить как предкризисное.

Коэффициентный анализ показателей деятельности ПАО «Фармсинтез» свидетельствует о том, что управленческому персоналу необходимо проводить постоянный анализ деятельности, быстро реагировать на изменения внешней среды и расширять рынок сбыта продукции. У данного предприятия состояние экономической безопасности можно оценить как кризисное.

Оформим соответствие и не соответствие рассчитанных показателей в виде таблицы 4, представленной в приложении П, где знаком «плюс» обозначим соответствие коэффициентов их нормативному значению, а не соответствие знаком «минус».

Однако, мультипликатор собственного капитала учитывать в вышеуказанной таблице мы не будем, поскольку данный показатель необходимо оценивать в динамике.

На основании вышеуказанной таблицы мы видим, что преимуществ у предприятия ООО «Озон» больше, а несоответствие показателей являются обоснованными и незначительными (отклонение приведено в разделе 2.2 настоящей работы).

Анализируемые из той же отрасли компании ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» и ПАО «Фармсинтез» показывают то, что их преимущества и недостатки равны, что говорит об угрозах на предприятии.

Рассмотрим уровень экономической безопасности предприятий в виде рисунка 16.

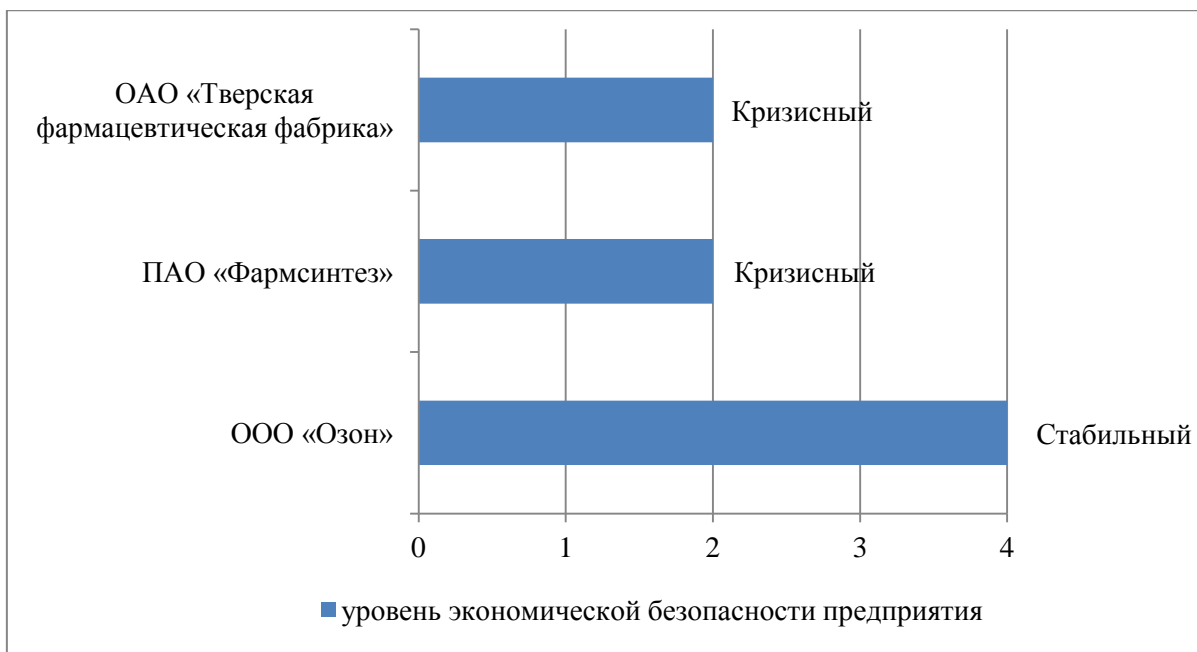


Рисунок 16 - Уровень экономической безопасности предприятий

Таким образом, можно отметить, что управленческий персонал исследуемого предприятия ООО «Озон» осуществляет работу в направлении улучшения его финансового положения, поскольку при анализе предприятий из той же отрасли ООО «Озон» выглядит наиболее благоприятным и удовлетворительным в экономической безопасности как для самого предприятия (внутренних пользователей), так и для инвесторов, и для кредиторов, и для покупателей продукции.

Необходимо отметить, что актуальность постановки задач, своевременное их выполнение, наличие показателей качества, инструментов оценки эффективности дает возможность предприятию рационально распределить все виды ресурсов, упорядочить денежные потоки, руководству принимать правильные управленческие решения, грамотно строить финансовую политику.

Учитывая расходы и доходы по видам деятельности, по контрактам, по контрагентам, сопоставляя работу по ресурсоемкости, по срочности, экономическая безопасность позволяет структурировать информационные

потоки, расставлять приоритеты при составлении планов, давать обоснования при анализе, выявлять причины отклонений, указывать на точки роста, находить источники ресурсов, резервов, определять необходимость организационно-технических изменений и их направление.

Необходимо также сделать вывод о том, что оценка уровня экономической безопасности предприятия тесно переплетается с его финансовой составляющей, а точнее даже зависит от финансового состояния предприятия.

В свою очередь экономическая безопасность также зависит от множества складывающихся внутренних и внешних факторов, а также особенностей определенного сегмента рынка. Следовательно, при анализе экономической безопасности предприятия, а также выявления мер по ее повышению необходимо учитывать множество различных аспектов.

Стоит также отметить, что проводя анализ финансового состояния предприятия, которое напрямую указывает на уровень оценки его экономической безопасности важно учитывать обстановку в регионе, стране, мире, поскольку незначительные отклонения коэффициентных показателей неправильно рассматривать как кризисный или критичный уровень экономической безопасности, необходимо учитывать возникающие проблемы «здесь и сейчас».

Таким образом, существует множество аспектов, которые необходимо анализировать и учитывать для контроля уровня экономической безопасности на предприятии.

3 Совершенствование уровня экономической безопасности предприятий и перспектив их развития

3.1 Скрытые угрозы экономической безопасности предприятий

Успех и выживание предприятий в условиях усиливающейся конкуренции на глобальном уровне напрямую связаны с наличием систем измерения и оценки эффективности, которые являются эффективными и соответствуют стратегическим целям и задачам на будущее.

Руководители сталкиваются с различными проблемами на предприятии практически каждый день в течение периода, и они принимают и реализуют решения для устранения этих проблем[49].

Говоря об угрозе относительно экономической безопасности предприятия, то она подразумевает вероятность наступления неблагоприятных для компании условий, которые нарушают нормальное функционирование предприятия, отступление от своих прямых задач и целей руководством, а также нанесение ущерба предприятию, размер которого будет зависеть от методов, подходов к оценке уровня экономической безопасности руководства предприятий.

Формы проявления угроз имеют различные действия по отношению к каждому конкретному предприятию, в отдельности по определенной отрасли. Угрозы могут воздействовать на предприятие, как в комплексе, так и отдельно.

На сегодняшний день нестабильная ситуация в экономике спровоцировала неблагополучие многих предприятий, следствием которой является снижение уровня экономической безопасности.

Поэтому задача управленческого персонала предприятия состоит в том, чтобы выявить на ранней стадии угрозы и защитить предприятие от возможных потерь, с целью организации благоприятных, оптимальных условий, необходимых для осуществления деятельности.

Каждое предприятие может выделить для себя именно те угрозы, которые дестабилизируют состояние непосредственно его деятельности, в зависимости от специфики, отрасли, региона.

Следовательно, предприятию необходимо анализировать не только общедоступные и определенные экономистами угрозы, а изучать специфику возможных угроз непосредственно на свое предприятие.

Также как и общепринятые факторы, оказывающие негативное влияние на экономическую безопасность предприятия, скрытые угрозы могут подразделяться на внешние и внутренние.

Рассмотрим все возможные скрытые угрозы, которые могут оказать негативные последствия для финансового состояния предприятия в фармацевтической деятельности.

К внутренним угрозам можно отнести:

- отсутствие эффективного маркетинга, которое также может быть связано с отсутствием данного сотрудника в штате предприятия, следствием которого будет являться снижение объемов продаж продукции, поскольку потенциальные клиенты используют продукцию фармацевтических компаний время от времени, поэтому компаниям из анализируемой отрасли необходимо приложить все усилия, чтобы именно их продукция пользовалась спросом и оказывала эффективное лечение;

- значительная доля постоянных издержек, здесь необходимо понимать являются ли обоснованными такие затраты или нет, т.е. нужна ли нам аренда складских помещений, если они постоянно пустые, нужен ли нам большой штат административного персонала, приносят ли пользу затраты на информационные услуги и т.д.;

- неиспользование или использование не на полную мощь основных средств, в данном случае персонал предприятия должен проанализировать мощность основных средств, степень его использования, соответствует ли оборудование действующим нормам, поскольку данный момент влияет на

объемы производства, а также качество продукции, что является приоритетным в данной отрасли;

- высокая доля запасов, складирование помещений, которое к тому же является арендованным. В частности имеется ввиду то, что срок лекарственных препаратов ограничен (3 года), поэтому важно понимать, что выход на витрины продукции и ее продажа должны быть осуществлены вовремя, иначе данные товары придется списывать, поскольку они будут уже неэффективны в лечении;

- отсутствие расширения продукции, выход на новый рынок сбыта. Данный пункт подразумевает то, что сегодня в РФ существует множество компаний выпускающих фармацевтическую продукцию, поэтому чтобы оставаться на рынке, иметь конкурентное преимущество перед ближайшими конкурентами необходимо улучшать качество продукции при невысокой стоимости, доступную широким слоям населения.

Также внутренние угрозы, могут быть связаны с инвестиционной деятельностью:

- необоснованная продолжительность строительно-монтажных работ, при необходимости расширения производства, открытие новых производственных участков может занимать большое количество времени и ресурсов, поэтому необходимо четко соблюдать сроки и сметы;

- перерасход инвестиционных ресурсов в ненужное русло, предприятия должны стремиться инвестировать именно в улучшения препаратов, способных помочь миллионам людей избавиться от недугов;

- недостижение запланированного результата по реализованным проектам. На данном этапе могут возникнуть проблемы, связанные с внешними угрозами, недостаточным потенциалом компании.

Финансовые угрозы предприятия могут быть следующими:

- низкая скрытая ликвидность активов, которая может выражаться в высокой доле дебиторской задолженности, которой необходимо уделять

большое влияние и анализировать; высокой доле запасов, которые провоцируют застой производства;

- высокая доля заемных средств, особенно краткосрочных. С принятием Закона 425-ФЗ от 28.12.2017 Об обязательной маркировке лекарственных препаратов предприятиям необходимо закупать высокотехнологичное оборудование соответствующее действующим нормам, поэтому высок риск увеличения заемных средств, однако которые являются обоснованными и оправданными;

- рост дебиторской задолженности и отсутствие мер по ее уменьшению. Поскольку вышеуказанная задолженность повышает ликвидность предприятия, то часто ей не уделяют должного внимания, также если предприятия расширяют рынок сбыта, то необходимо не забывать о должной осмотрительности при выборе контрагента.

Стоит отметить, что особое внимание нужно уделить недобросовестным контрагентам, оказывающих негативное влияние на экономическую безопасность предприятия. Поэтому в соответствии с обеспечением высокого уровня экономической безопасности необходимо соблюдать рекомендации налоговых органов и осуществлять меры для обоснования осторожности и осмотрительности в отношении своих покупателей и поставщиков при заключении договоров.

Таковыми мерами могут быть:

- обязательная проверка и анализ документов контрагента (устав, подтверждение оплаты налогов (возможно, необходимо запросить декларации), свидетельство о государственной регистрации юридического лица и т.д.);

- проверка финансового состояния предприятия с помощью определенных программ, которые позволяют проанализировать наличие судебных дел, адреса массовых регистраций, долги компаний, наличие лицензий и т.д.

Вышеуказанные меры могут привести к дополнительным расходам средств предприятия, однако они являются оправданными и обоснованными, поскольку таким способом предприятия подтверждают надежность контрагента, а также налоговые органы не смогут снять необоснованные расходы и вычеты предприятия.

Также необходимо отметить, что помимо проверки контрагентов необходимо проводить проверку сотрудников, создать регламент, позволяющий осуществить все меры, необходимые по защите конфиденциальной информации.

Особое внимание следует уделить взаимосвязи и взаимозависимости экономической и юридической служб на предприятии. Поскольку в последнее время выставление налоговых требований является частым явлением, то прежде чем давать какие-либо разъяснения или предоставлять документы, данные налоговые требования должны быть проверены на соблюдение правомерности их выставления юристами предприятия, а затем проанализированы бухгалтерами, чтобы обеспечить конфиденциальную информацию предприятия, но и в тоже время не нарушить налоговое законодательство.

Внешними угрозами предприятия могут быть:

- нестабильность налогового законодательства, системы в целом. Здесь стоит уделить внимание на постоянное изменение законодательства в фармацевтической отрасли, т.е. организации, выпускающие фармацевтическую продукцию обязательно должны соблюдать законы и нормы при производстве и реализации товаров; налогового законодательства, т.е. изменения сроков уплаты налогов, подачи деклараций, ставки налогов и т.д. может привести к наложению штрафов, пеней;

- рост инфляции, безработицы в регионе предприятия, которые могут привести к уменьшению спроса на продукцию, поскольку у населения не будет способности оплаты товаров;

- возникновение чрезвычайных ситуаций. Остановимся на данном пункте более подробно в связи с тем, что в начале 2020 года произошла такая ситуация, связанная с распространением коронавирусной инфекции (COVID-19).

Вышеописанная ситуация оказала негативное воздействие на все исследуемые предприятия, поскольку управленческому персоналу пришлось обратить часть своих ресурсов для следующих мер предосторожности:

- в части устранения распространения вируса посредством затрат на антибактериальные средства для всех сотрудников предприятия, обеспечения их защитными средствами, контроль температуры при прибытии на работу, а также периодически в течение рабочего дня и соблюдение других мер безопасности;

- при въезде на территорию предприятия машин для отгрузки товаров - их дезинфекция, обработка для устранения распространения инфекции.

А также предприятиям потребовалось перевести часть персонала на удаленную работу, что послужило поводом дополнительной проверки обеспечения информационной безопасности конфиденциальных сведений предприятия.

Таким образом, предприятие должно самостоятельно с учетом специфики своей деятельности, экономической ситуацией в стране и мире исследовать и анализировать состав внешних и внутренних угроз, оказывающих негативное воздействие на хозяйственную деятельность непосредственно данного предприятия, т.е. формирующих угрозу его финансового кризиса.

На основе проведенного анализа и оценки уровня экономической безопасности исследуемого предприятия, нами выявлены следующие факторы, способные оказать отрицательное влияние на его финансовое равновесие:

- высокая доля заемных средств не позволит долго продержаться на рынке сбыта фармацевтической продукции, поскольку данное предприятие системообразующее и должно непрерывно функционировать в случае чрезвычайных ситуаций;

- рост задолженности дебиторов хоть и позволяет выходить на новые рынки сбыта, но существует опасность неполучения своих средств для дальнейшего его использования в обороте компании, и снабжении жизненно необходимыми лекарственными препаратами всех слоев населения, когда это действительно может понадобиться (например, при чрезвычайных ситуациях, карантине)

- отсутствие эффективного маркетинга не дают возможности расширять ассортимент выпускаемой продукции, находить новых потенциальных клиентов, так как в данной отрасли существуют крупные фармацевтические компании, занявшие определенные рынки сбыта;

- высокая доля запасов в данной сфере является неприемлемой, поскольку существует определенный срок годности на лекарственные препараты, реализация которых будет недопустимой;

- малая поддержка бизнеса со стороны государства;

- нестабильное импортозамещение, поскольку нет гарантии того, что инвестиции в импортозамещаемый продукт оправдают свои издержки, и государство не снимет санкции, тем самым позволив реализовывать продукт;

- снижение уровня реальных доходов населения в связи с нестабильной экономикой;

Стоит также отметить, что для исследуемого предприятия негативным моментом в условиях пандемия стали проблемы с импортом сырья. Рассматриваемое предприятие осуществляет закупку фармацевтических субстанций в наибольшей степени в Китае, Индии. А поскольку в странах произошло многочисленное закрытие аэропортов (остались работать только крупные аэропорты), то возникли проблемы с доставкой сырья,

осуществление которой сейчас происходит только через столицы государств, что является затруднительными в плане скорости доставки и в плане увеличения логистических затрат.

Итак, мы проанализировали скрытые угрозы предприятий в фармацевтической деятельности, способных оказать негативное воздействие на экономику предприятия.

Следует отметить, что мониторинг угроз экономической безопасности предприятия позволяет исследовать все факторы, непосредственно оказывающие влияние на уровень экономической безопасности предприятия, провести анализ динамики социально-экономических изменений, провести технико-экономическое обоснование принимаемых управленческих решений.

3.2 Пути совершенствования уровня экономической безопасности предприятий и перспектив их развития

В современных условиях функционирования предприятия его управленческий персонал должен уметь хорошо ориентироваться в финансовой деятельности предприятия, быстро реагировать на возникающие угрозы и принимать эффективные решения, позволяющие нормально и беспрепятственно решать задачи для выполнения намеченных целей.

Совершенствование уровня экономической безопасности можно достичь, следуя следующим шагам.

Систематизация отдельных факторов, подлежащих исследованию, которые обуславливают негативное воздействие на финансовое состояние предприятия, данному пункту должно быть акцентировано первостепенное внимание. На данном этапе предприятие определяет факторы негативного воздействия присущие для ее отрасли.

Выявление степени негативного воздействия отдельных факторов на различные аспекты финансового развития предприятия. Здесь предприятие

использует различные подходы и методы для проведения фундаментального анализа, например, коэффициентный метод.

Установление факторов, оказывающих наиболее существенную угрозу и негативное влияние на состояние предприятия. Выполнение данного шага должно быть связано со сводом всех анализируемых показателей и определения наибольшей угрозы на финансовое развитие предприятия.

Прогнозирование способности предприятия к устранению финансовых угроз с помощью внутреннего потенциала предприятия. Т.е. как быстро предприятие сможет снизить затраты, образовавшиеся из-за возникшей угрозы, ответить по своим обязательствам и т.д.

Определение масштабов возникшей угрозы, а также возможных направлений восстановления финансового равновесия предприятия.

На основе данных этапов перед предприятием вырисовывается развернутая картинка его финансового состояния, уровень экономической безопасности и подходы к его устранению.

Следуя данным шагам, появляется возможность прогнозирования различных негативных ситуаций и проведения оценки уже существующей экономической безопасности предприятия. Поэтому, проведя такую диагностику состояния уровня экономической безопасности, в дальнейшем предприятия смогут избежать или быть готовым к возникновению угроз.

Касательно перспектив развития уровня экономической безопасности предприятия необходимо отметить, что управленческий персонал предприятия должен соблюдать следующие правила, позволяющие обеспечивать эффективное функционирование и использование ресурсов предприятия для выполнения его текущих задач и обеспечения дальнейшего развития:

- выявление области финансовой деятельности наиболее подверженных риску и образующих угрозу его экономической безопасности. Этот шаг

реализуется с помощью идентификации видов угроз, анализа их уровня и возможности причинения вреда финансовым операциям предприятия

- определение возможности наступления негативных последствий обнаруженных угроз. Данный шаг реализуется посредством определения степени влияния и размера финансового ущерба, возможно понесенного предприятием.

- устранение всех возможных угроз или свод их к минимуму. Данный шаг реализуется посредством определения необходимости совершения сделки, финансовой операции и возможным негативным последствием.

- обеспечение минимизации негативных последствий при возникновении угрозы. Здесь необходимо разрабатывать меры на случай наступления угрозы, например, создание резервов по сомнительным долгам, страхование рисков.

Необходимо отметить, что актуальность постановки задач, своевременное их выполнение, наличие показателей качества, инструментов оценки эффективности дает возможность предприятию рационально распределить все виды ресурсов, упорядочить денежные потоки, руководству принимать правильные управленческие решения, грамотно строить финансовую политику.

Также необходимо предложить следующий подход к подготовке оценки уровня экономической безопасности, который заключается в следующем: применение метода «мозговой штурм» для прогнозирования решения ситуаций, возникающих в связи с угрозой.

При проведении совещания руководитель предприятия объявляет «мозговой штурм», где главной задачей будет поиск устранения потенциальных угроз предприятия и их негативных последствий. Т.е., чтобы решить задачу, необходимо представить, что кризисный уровень экономической безопасности уже наступил и проблему необходимо решить здесь и сейчас. Тогда участники процесса будут работать по факту, и

предлагать идеи по устранению кризиса, которые в дальнейшем можно использовать, а также рассмотреть слабые стороны предприятия, которые необходимо устранить, поскольку они смогут оказать негативное воздействие на предприятие не только при возникновении угроз, а задолго до этого.

А для того, чтобы данная процедура устранения «уже возникших» угроз была более продуктивной, необходимо обеспечить мотивацию сотрудников посредством премирования.

Таким образом, если при «мозговом штурме» каким-либо сотрудником было предложено решение устранения угроз, которое реально можно будет применить, либо при моделировании ситуации выявится слабая сторона предприятия, то данный сотрудник должен был вознагражден.

В процессе совещания прогнозируются угрозы, которые оказывают наибольшее существенное негативное влияние на финансовое состояние и развитие бизнеса.

При таком подходе исследуется характер сильных и слабых сторон предприятия, способных противостоять возможным негативным последствиям под действием определенных факторов.

Также на наш взгляд повышением уровня экономической безопасности предприятия, особенно в современных реалиях, а именно в условиях пандемии будет являться увеличение производства противовирусных препаратов. Данному фактору способствует увеличение спроса на данные препараты. Однако как мы описали выше, себестоимость продукции сейчас также возрастет из-за увеличения затрат на сырье.

В свою очередь стоит отметить тот факт, что внешние контрагенты увеличивают сейчас закупку лекарственных средств в связи со сложившимися негативными ситуациями в мире, поэтому реализовать лекарственные средства точно удастся.

Таким образом, мы предполагаем, что при увеличении производства противовирусных препаратов, например, на 30% приведет к увеличению выручки на тот же процент, при этом управленческие и коммерческие расходы оставим на уровне 2019 года, а себестоимость увеличим на 10% и рассчитаем экономический эффект при использовании предложенного нами мероприятия.

Произведем и рассмотрим расчет данных показателей в таблице 5.

Таблица 5 - Показатели экономического эффекта ООО «Озон»

Показатель	До мероприятия	С учетом мероприятия	Отклонение (+,-)
Выручка, тыс. руб.	14 480 666,00	18 824 866,00	4 344 200,00
Себестоимость продаж, тыс. руб.	4 236 787,00	4 660 466,00	423 679,00
Управленческие и коммерческие расходы, тыс. руб.	7 271 781,00	7 271 781,00	0,00
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	2 972 098,00	6 892 619,00	3 920 521,00
Экономический эффект, тыс. руб.	-	-	3 496 842,00

Экономический эффект от предложенного мероприятия составил 3 496 842 тыс. руб., что говорит о его целесообразности.

Также стоит отметить, что увеличения продаж препаратов против вирусов необходимо будет достигнуть за счет сокращения других лекарственных средств, которые на данный момент времени не пользуются спросом, однако существуют запасы данной готовой продукции на складах предприятия.

Вдобавок заметим, что для осуществления вышеуказанного мероприятия отсутствуют затраты на рекламу, поскольку она исходит от СМИ - с экранов телевизоров, газет, сайтов, тем самым положительно влияя на увеличение объемов продаж.

Также применить вышеуказанное мероприятие можно к двум другим предприятиям из этой же отрасли - ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика», ПАО Фармсинтез».

Стоит отметить, что для каждой фармацевтической компании существует своя продукция, которая станет востребованной в условиях пандемии.

Таким образом, необходимо заметить, что успешная финансово-хозяйственная деятельность предприятия будет зависеть от скорости и правильности принятия решений. Поскольку именно данные управленческие решения способны оказать влияние на дальнейшее развитие бизнеса в условиях факторов, которые постоянно оказывают воздействие на предприятие, а значит и на обеспечение ее экономической безопасности.

На основе вышеизложенного можно сделать вывод о том, предложенный метод анализа финансовых коэффициентов позволяет судить об уровне экономической безопасности предприятия, а также выявить меры по ее повышению. Но, так как экономическая безопасность зависит от множества факторов, а также особенностей определенного сегмента рынка, то при анализе экономической безопасности предприятия, а также выявления мер по ее повышению необходимо учитывать множество различных аспектов и методов.

Вместе с тем для проведения экспресс оценки уровня экономической безопасности предприятия можно воспользоваться методикой и подходами, подготовленными в данной работе:

- сформированы основные коэффициентные показатели, которые позволяют быстро и своевременно определить уровень экономической безопасности предприятия;

- предложены основные шаги, обеспечивающие поддержание экономической безопасности на высоком уровне;

- предложено применение подхода «мозговой штурм» для повышения уровня экономической безопасности предприятия;

- предложен вариант по улучшению уровня экономической безопасности исследуемой фармацевтической компании в условиях пандемии.

Таким образом, на сегодняшний день существуют показатели уровня экономической безопасности предприятия с организационной стороны, правовой, информационной, однако все эти качественные показатели выливаются в количественные, которые в свою очередь оказывают влияние на финансово-экономическое состояние предприятия, именно поэтому необходимо проводить анализ состояния предприятия, степень его платежеспособности.

Обеспечение экономической безопасности предприятия лежит не только на руководстве компании, но зависит и от всех членов данного предприятия. Она должна поддерживаться всей внутренней структурой предприятия, начиная от руководства и заканчивая рядовыми работниками, всеми звеньями и структурами предприятия.

На основе вышеизложенного можно заключить то, что для исследования экономической безопасности предприятия необходимо выявить определенные критерии, признаки, на основе которых будет сделан вывод о том, является ли положение предприятия экономически безопасным или нет, и на основании данных выводов управленческий персонал предприятия сможет принять правильные решения.

Заключение

Успех и выживание предприятий в условиях усиливающейся конкуренции на глобальном уровне напрямую связаны с наличием систем измерения и оценки эффективности, которые являются эффективными и соответствуют стратегическим целям и задачам на будущее. В сочетании с современным управлением бизнесом в последние годы произошли некоторые различия в понимании конкуренции. Эти различия могут рассматриваться во многих аспектах, таких как качество, культура инноваций, гибкие возможности управления / производства, скорость и оригинальность предприятий. В свете всех этих факторов предприятия должны разрабатывать ориентированные на результаты перспективы конкуренции с точки зрения эффективного и действенного использования финансовых и нефинансовых ресурсов.

Наиболее важной административной проблемой предприятий, работающих на высоком конкурентном уровне, является невозможность создания управления эффективным. В этом сложность определения уровня достижения и наличия целей и ожиданий. Эта проблема привела к быстро растущей важности измерения и оценки финансового состояния предприятия, направленного на определение его позиции на рынке, как в текущий момент, так и в перспективе.

Руководители сталкиваются с различными проблемами на предприятии при ведении хозяйственно-финансовой деятельности практически каждый день, и они принимают и реализуют решения для их исправления. Большая часть данных, которые составляют основу деловых решений, получается из бухгалтерской информационной системы, которая позволяет разрабатывать мероприятия, направленные на эффективное ведение финансово-хозяйственной деятельности в современных рыночных условиях.

На основании вышеизложенного можно заключить то, что изучение

финансового состояния хозяйствующего субъекта позволяет определить его экономическую безопасность в условиях воздействия различных факторов.

Определение уровня экономической безопасности предприятия является одним из основных критериев необходимых при ее оценке, поскольку каждое предприятия нацелено на стабильное функционирование, а также достижение целей своей деятельности, которое обеспечивается за счет соблюдения экономической безопасности.

Степень экономической безопасности зависит, прежде всего, от того, насколько специалисты компании способны избегать возможные угрозы, а также решать возникающие проблемы и устранять негативные последствия определенных внешних и внутренних факторов, оказывающих отрицательное влияние на предприятие в целом.

В первой главе нашей работы рассмотрены теоретические основы оценки уровня экономической безопасности предприятия.

Поскольку на современном этапе развития рыночных отношений тема исследования является недостаточно разработанной, то на настоящий момент необходимо глубокое изучение, а также совершенствование системы оценки уровня экономической безопасности предприятия.

Однако, необходимо отметить, что значительный вклад в изучение теоретико-методических и практических вопросов оценки уровня экономической безопасности предприятия внесли ведущие ученые такие как: М.И. Баканов, Л.И. Воронина, Н.Л. Денисов, Д.А. Ендовицкий, О.В. Ефимова, В.В. Ковалев, В.Э. Керимов, Н.П. Кондраков, Л.И. Кравченко, А.М. Лунева Н. П., Любушин, И.Е. Мизиковский, Н.С. Пласкова, Г.В. Савицкая, Н.Г. Сапожникова, Р.З. Тумасян, А.Д. Шеремет и др.

Обобщая различные определения термину «экономическая безопасность» можно отметить, что экономическая безопасность предприятия представляет собой способность экономического субъекта обеспечивать эффективное функционирование предприятия в условиях

внутренних и внешних угроз, а также организации результативного использования ресурсов по устранению угроз предприятия.

Необходимо также сделать вывод о том, что оценка уровня экономической безопасности предприятия тесно переплетается с его финансовой составляющей. А в свою очередь экономическая безопасность зависит от множества факторов, а также особенностей определенного сегмента рынка. Следовательно, при анализе экономической безопасности предприятия, а также выявления мер по его повышению необходимо учитывать множество различных аспектов.

Во второй главе рассмотрена технико-экономическая характеристика ООО «Озон», а также других предприятий из отрасли фармацевтики.

Данный анализ показал, что деятельность исследуемого предприятия является эффективной не только в сравнении показателей за три периода, а также по отношению к другим предприятиям из этой отрасли.

Также во второй главе настоящей работы проведен анализ и дана оценка уровня экономической безопасности ООО «Озон» в сравнении с другими фармацевтическими предприятиями.

Был представлен экспресс-анализ финансовой отчетности, который дает общее представление о деятельности экономического субъекта и позволяет оперативно оценить его финансовую стратегию через основные индикаторы.

В ходе данной работы было выявлено, что деятельность ООО «Озон» является эффективной и на данный момент уровень экономической безопасности стабильный.

В третьей главе предложены основные пути совершенствование уровня экономической безопасности предприятия - представлены шаги, способствующие поддержанию экономической безопасности и анализу существующих и возникающих скрытых угроз предприятий в области фармацевтики. Сформированы основные коэффициентные показатели,

которые позволяют быстро и своевременно определить уровень экономической безопасности предприятия.

Также предложены перспективы развития уровня экономической безопасности предприятия:

- предложен новый подход к подготовке оценки уровня экономической безопасности;

- предложен вариант по улучшению уровня экономической безопасности исследуемой фармацевтической компании.

Таким образом, реализация сформированных рекомендаций окажет эффективное влияние на финансово-хозяйственную деятельность предприятия, а, следовательно, и на уровень экономической безопасности предприятия.

Список используемых источников

1. О бухгалтерском учете : Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ(ред. от 23.05.2016) // КонсультантПлюс : [сайт справочной системы] - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
2. Об обществах с ограниченной ответственностью : Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 03.07.2017) // КонсультантПлюс : [сайт справочной системы] - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
3. Об обращении лекарственных средств: Федеральный закон от 12.04.2010 N 61-ФЗ (ред. от 03.04.2020) // КонсультантПлюс : [сайт справочной системы] - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 22.04.2020) // КонсультантПлюс : [сайт справочной системы] - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
5. Аверина, О. И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности : учебник / О. И. Аверина, Е. Г. Москалева, Л. А. Челмакина [и др.]. – 2-е изд., перераб. – М. : КНОРУС, 2016. – 430 с.
6. Баканов М.И. теория экономического анализа: учебник / Баканов М.И., Шеремет А.Д.. - М.: Финансы и статистика, 2015.
7. Бариленко В.И. Основы бизнес-анализа: учеб. пособие / В.И. Бариленко, В.В. Бердников, Р.П. ББулыга [и др.]; под ред. В.И. Бариленко. - М.: КноРус, 2014.
8. Бердникова, Л. Ф., Одарич В. В. К вопросу об анализе эффективности использования дебиторской и кредиторской задолженности / Л. Ф. Бердникова, В. В. Одарич // Карельский научный журнал. 2016. № 4 (17). С. 56-59.
9. Божина, В. В. Актуальные вопросы учета дебиторской задолженности / В. В. Божина // Новая наука: финансово-экономические основы. 2017. №3. С. 53-56.

10. Бычкова, С. М., Бадмаева Д. Г. Бухгалтерский учет и анализ : учеб.пособие. Стандарт третьего поколения / С. М. Бычкова, Д. А. Бадмаева. –СПб. : Питер, 2015. – 512 с.
11. Гогина, Г. Н. Комплексный анализ хозяйственной деятельности : конспект лекций / Г. Н.Гогина. – Самара : Самар. гуманит. акад., 2013. – 266 с.
12. Гомонко Э.А., Стародубцева Ю.В., Горбачев А.С. Служба экономической безопасности и ее роль в обеспечении комплексной защиты предприятия // Образование, наука, производство Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова. – 2015. – С.4261-4266.
13. Донцова Л.В. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова. - М.: Дело и Сервис, 2015
14. Ефимова, О. В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник / О.В. Ефимова. – М. : Омега-Л, 2014. – 349 с.
15. Ещенко Р.А., Чуйко О.И. Экономическая и информационная безопасность предприятия // Вестник Хабаровскоѣ государственнлй академии экономики и права. - 2015. - № 4-5. - С. 164-167.
16. Иванов, И. Н. Экономический анализ деятельности предприятия : учебник / И. Н. Иванов. – М. : ИНФРА-М, 2014. – 348 с.
17. Игнатьева Е. В. Методика анализа финансового состояния предприятия // Молодой ученый. — 2015. — №5. — С. 272-275.
18. Кабашкин, В.А., Мышов В. А. Концепция внутреннего контроля // Финансы и кредит. 2014. № 1 С. 5–8.
19. Керимов, В. Э. Бухгалтерский финансовый учет : учебник / В. Э. Керимов. – М. : Дашков и Ко, 2015. – 724 с.

20. Кирьянова, З. В., Седова Е. И. Анализ финансовой отчетности : учеб.для бакалавров / З. В. Кирьянова, Е. И. Седова. – 2-е изд., испр. и доп. – М. : Изд-во Юрайт, 2014. – 428 с.
21. Ковалев В.В. Анализ баланса, или Как понимать баланс / В.в. Ковалев, Вит.В. Ковалев. - М.: Проспект, 2014
22. Ковалёв А., Нестеренко И. Н. Воздействие глобализации на экономическую безопасность предприятия // В сборнике: современные тенденции в государственном управлении, экономике, политике, праве Сборник докладов международной научно-практической конференции молодых ученых, аспирантов и студентов. 2018. С. 379–383.
23. Корниенко К.Н., Силантьева А.Н. Роль прибыли в обеспечении экономической безопасности предприятия // Новая наука: Современное состояние и пути развития. - 2015. - № 6-1. - С. 112-115.
24. Кублицкая А.А. Экономическая безопасность предприятия глазами бухгалтера // Сборники конференций НИЦ Социосфера. - 2015. - № 53. С. 142-147.
25. Любушин Н.П. Экономический анализ: учебник / Н.П. Любушин. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018.
26. Маркова, Г. И. Пути управления дебиторской задолженностью предприятия / Г. И. Маркова // Новая наука: финансово-экономические основы. 2017. №3. С. 149-151.
27. Мельник, М. В. Теория экономического анализа : учеб.для магистров / М. В. Мельник, В. Л. Поздеев. – М. : Изд-во Юрайт, 2016. – 261 с.
28. Пансков В.Г. Налоги и налогообложение: учебник для бакалавров / В.Г. Пансков. - 3-е изд., пераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2014
29. Савицкая Г.В. Экономический анализ: учебник / Г.В. Савицкая. - 14-е изд., пераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2017
30. Саполгина, Л. А. Бухгалтерский учет и анализ. Краткий курс : учеб.пособие / Л. А. Саполгина. – М. : КНОРУС, 2015. – 152 с.

31. Сидорова В., Сыбачин С., Филин С., Гончаренко Л., Акулинин Ф., Баланюк Е., Курбанов Р., Баланюк Л. Экономическая безопасность : учеб. для вузов / В. Сидорова, С. Сыбачин, С. Филин, Л. Гончаренко, Ф. Акулинин, Е. Баланюк, Р. Курбанов, Л. Баланюк. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Изд-во Юрайт, 2018. – 340 с.
32. Стражев, В. И. Теоретические основы бухгалтерского учета и анализа : учебник / В. И. Стражев [и др.]; под общ. ред. В. И. Стражева. – Минск : Высшэйшая школа, 2016. – 319 с.
33. Суглобова, А. Е. Аудит: учебник для бакалавров / А. Е. Суглобава. – М.: Дашков и К, 2015. – 350 с.
34. Усольцева И. В., Агаркова Е. С. К вопросу об обеспечении экономической безопасности организации // Молодой ученый. — 2017. — №37. — С. 67-69.
35. Фирсова О.А. Экономическая безопасность предприятия: учеб.-метод. пособие / О.А. Фирсова . О.А. –Орел : Межрегиональная Академия безопасности и выживания (МАБИВ), 2014. –165 с.
36. Шайдуллова А.И. Анализ финансового состояния предприятия // Экономика и социум. – 2016. – №9(28). – С. 504-506.
37. Шайдуллова А.И. Значение анализа платежеспособности и ликвидности // Экономика и социум. – 2016. – №9(28). – С. 501-504.
38. Шайдуллова А.И. Влияние кризиса на отдельные отрасли экономики России // Экономика и социум. – 2016. – №11(30). – С. 1613-1616.
39. Шайдуллова А.И. Негативные последствия влияния санкций и общемирового кризиса на Россию // Экономика и социум. – 2016. – №10(29). – С. 699-703.
40. Шайдуллова А.И. Положительные моменты влияния санкций и общемирового кризиса на Россию // Экономика и социум. – 2016. – №10(29). – С. 693-696.

41. Шеремет А.Д. Бухгалтерский учет и анализ: учебник / А.Д. Шеремет, Е.В. Старовойтова; под ред. проф. А.Д. Шеремета. - М.: ИНФРА-М, 2014.
42. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций / А.Д. Шермет, Е.В. Негашев. - М.: ИНФРА-М, 2013.
43. Анализ финансовой отчетности: учебник / под ред. М.а. Вахрушиной. - 4-е изд., прераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2019. - 434 с. + Доп. материалы.
44. Анализ финансовой отчетности : учебное пособие / коллектив авторов ; А64 под общ. ред. В.И. Бариленко. — 4-е изд., перераб. — м. : кнорус, 2016. — 234 с. — (Бакалавриат).
45. Экономический анализ : учеб.для бакалавров / под ред. Н. В. Войтоловского, А. П. Калининой, И. И. Мазуровой. – 4-е изд., перераб. и доп. –М. : Изд-во Юрайт, 2017. – 548 с.
46. Bajo-Rubio, O., Berke, B. and Esteve ,V. The Effects of Competitiveness on Trade Balance: The Case of Southern Europe [text] / O. Bajo-Rubio, B. Berke and V. Esteve // Economics. The Open-Access, Open-Assessment E-Journal, 2016
47. Kilonzo J. M., Dr. Memba S.F., Dr. Njeru A. Effect of Accounts Receivable on Financial Performance of Firms Funded By Government Venture Capital in Kenya [Text] / J. M. Kilonzo, S.F. Dr. Memba, A. Dr. Njeru //IOSR Journal of Economics and Finance, 2016. –PP. 62-69.
48. Mbula, K. J. , Dr. Memba, S.F., Dr. Njeru, A., Effect of Accounts Receivable on Financial Performance of Firms Funded By Government Venture Capital in Kenya [text] / K. J. Mbula, S.F. Dr. Memba, A. Dr. Njeru // OSR Journal of Economics and Finance, 2016. - PP. 62-69.
49. Iyibildiren, M. Effects of Management Accounting Practices and Performance Measurement on the Perception of Business Performance: Field

Study on Organized Industrial Zone of Konya [text] / M. Iyibildiren // Journal of Knowledge Management, Economics and Information Technolog. - Konya, 2017

50. Tanui P. J. Asset management practices as a boon for a successful business a case of Kenya's businesses [Text] / P. J. Tanui // European Journal of Accounting, Auditing and Finance Research, 2016. – PP. 81-95.

Приложение А

Бухгалтерский баланс ООО «Озон» за 2018 г.

Приложение №1
к Приказу Министерства финансов
Российской Федерации
от 02.07.2010 № 66н
(в ред. Приказа Минфина России
от 05.10.2011 № 124н,
от 06.04.2015 № 57н)

**Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 2018 г.**

Организация ООО ОЗОН

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид экономической деятельности Производство лекарственных препаратов и материалов, применяемых в
деятельности медицинских целях

Организационно-правовая форма / форма собственности

Общества с ограниченной ответственностью / Частная собственность

Единица измерения: тыс. руб.

Местонахождение (адрес) 445351, Самарская Область, Жигулевск г. Песочная ул, д.11

КОДЫ		
Дата (число, месяц, год)	0710001	
По ОКПО	31	12 2018
ИНН	11025316	
по ОКВЭД	6345002063	
по ОКФС	21.20	
по ОКЕИ	65	16
	384	

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 2018 г. ³	На 31 декабря 2017 г. ⁴	На 31 декабря 2016 г. ⁵
	АКТИВ				
	I. ВНЕБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	765	1 236	584
	Нематериальные активы в организации		765	1 236	584
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	340 009	272 387	375 456
	Основные средства в организации		273 334	270 512	362 697
	Оборудование к установке		18 963	-	1 816
	Строительство объектов основных средств		18 996	1 472	1 472
	Приобретение объектов основных средств		28 716	403	9 471
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	244 605	254 051
	Отложенные налоговые активы	1180	9 782	2 259	3 627
	Прочие внеоборотные активы	1190	429	165 524	333 986
	Итого по разделу I	1100	350 985	686 011	967 704
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	3 485 058	2 979 914	2 524 004
	Материалы		2 108 814	1 540 113	1 008 457
	Товары отгруженные		160 949	186 374	209 654
	Готовая продукция		1 168 850	1 186 307	1 196 419
	Основное производство		44 760	67 120	109 474
	Товары		1 685	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	10 531	278	3 984
	НДС по приобретенным материально-производственным		10 531	278	3 984
	Дебиторская задолженность	1230	4 628 640	3 528 800	2 699 625
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками		306 873	275 914	118 229
	Расчеты с покупателями и заказчиками		3 853 560	3 248 406	2 580 609
	Расчеты по налогам и сборам		153 290	3 529	126
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению		-	-	-
	Расчеты с подотчетными лицами		1 689	890	557
	Расчеты с персоналом по прочим операциям		31	61	104
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами		313 197	-	-
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	1 080 502	709 936	680 669
	Расчетные счета		75 868	55 273	27 114
	Прочие специальные счета		90 926	14 577	5 221
	Прочие специальные счета (в валюте)		913 059	639 107	579 352
	Валютные счета		293	482	68 298
	Касса организации		356	497	684

Продолжение Приложения А

Прочие оборотные активы	1260	4 921	4 161	2 036
Расходы будущих периодов		4 920	4 161	1 901
Недостачи и потери от порчи ценностей		1	-	135
Итого по разделу II	1200	9 209 651	7 223 089	5 910 318
БАЛАНС	1600	9 560 636	7 909 100	6 878 022

Продолжение Приложения А

Форма 0710001 с. 2

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 2018 г. ³	На 31 декабря 2017 г. ⁴	На 31 декабря 2016 г. ⁵
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ⁶				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	17 000	17 000	17 000
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(-) ⁷	(-)	(-)
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	581 053	581 053	581 053
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	4 161 970	3 867 138	2 433 972
	Итого по разделу III	1300	4 760 023	4 465 191	3 032 025
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	1 467 216	543 343	1 205 698
	Долгосрочные кредиты		1 417 216	543 343	1 205 698
	Долгосрочные займы		50 000	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	15 494	15 723	35 041
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	135 925	176 963
	Итого по разделу IV	1400	1 482 710	694 991	1 417 702
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	686 791	474 757	599 295
	Краткосрочные кредиты		681 472	472 028	594 700
	Проценты по краткосрочным кредитам		515	492	2 514
	Проценты по долгосрочным кредитам		4 789	2 237	2 080
	Проценты по долгосрочным займам		15	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	2 587 381	2 272 835	1 826 775
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками		1 546 080	1 415 219	1 459 424
	Расчеты с покупателями и заказчиками		10 749	14 878	13 459
	Расчеты по налогам и сборам		111 528	241 075	189 346
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению		14 795	13 234	13 012
	Расчеты с персоналом по оплате труда		39 189	32 855	28 124
	Расчеты с подотчетными лицами		40	104	100
	Задолженность участникам (учредителям) по выплате		865 000	555 455	123 310
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами		-	15	-
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	43 731	1 326	2 226
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	3 317 903	2 748 918	2 428 296
	БАЛАНС	1700	9 560 636	7 909 100	6 878 022

Руководитель _____ Антропова О.В.
(подпись) (расшифровка подписи)

"31" декабря 2018 г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о прибылях и убытках.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-ПК от 6 августа 1999 г. указанным Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных активах, обязательствах могут приводиться общей суммой с раскрытием в пояснениях к бухгалтерскому балансу, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетная дата отчетного периода.
4. Указывается предыдущий год.
5. Указывается год, предшествующий предыдущему.
6. Некоммерческая организация именуется указанный раздел "Целевое финансирование". Вместо показателей "Уставный капитал", "Добавочный капитал", "Резервный капитал" и "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)" некоммерческая организация включает показатели "Паевой фонд", "Целевой капитал", "Целевые средства", "Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества", "Резервный и иные целевые фонды" (в зависимости от формы некоммерческой организации и источников формирования имущества).
7. Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

Документ подписан электронной подписью
Оператор ЭДО ООО "Компания "Тензор"
Электронный документ 6b744f16-ff0e-420b-901f-821d98eb3238

ООО "ОЗОН", Антропова О.В., Представитель
01.04.2019 16:16 (MSK), Сертификат № E919B9E9F24016A0E8113C8795A398F9

Приложение Б

Отчет о финансовых результатах ООО «Озон» за 2018 г.

Приложение №1
к Приказу Министерства финансов
Российской Федерации
от 02.07.2010 № 66н
(в ред. Приказа Минфина России
от 05.10.2011 № 124н,
от 06.04.2015 № 57н)

Отчет о финансовых результатах за 2018 г.

Организация ООО ОЗОН
Идентификационный номер налогоплательщика _____
Вид экономической деятельности Производство лекарственных препаратов и материалов, применяемых в медицинских целях
Организационно-правовая форма / форма собственности Общества с ограниченной ответственностью / Частная собственность
Единица измерения: тыс. руб.

КОДЫ			
Форма по ОКУД	0710002		
Дата (число, месяц, год)	31	12	2018
По ОКПО	11025316		
ИНН	6345002063		
по ОКВЭД	21.20		
по ОКОПФ/ОКФС	65	16	
по ОКЕИ	384		

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За 2018 г. ³	За 2017 г. ⁴
	Выручка ⁵	2110	10 876 685	10 759 417
	По деятельности с основной системой налогообложения		10 876 685	10 759 417
	Себестоимость продаж	2120	(3 731 029)	(3 631 496)
	По деятельности с основной системой налогообложения		(3 731 029)	(3 631 496)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	7 145 656	7 127 921
	По деятельности с основной системой налогообложения		-	-
	Коммерческие расходы	2210	(4 924 262)	(4 170 577)
	По деятельности с основной системой налогообложения		(4 924 262)	(4 170 577)
	Управленческие расходы	2220	(267 794)	(235 634)
	По деятельности с основной системой налогообложения		(267 794)	(235 634)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	1 953 600	2 721 710
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	23 487	31 474
	Проценты к получению		23 487	31 474
	Проценты к уплате	2330	(144 537)	(189 795)
	Проценты к уплате		(144 537)	(189 795)
	Прочие доходы	2340	62 498	215 608
	Доходы, связанные с реализацией прочего имущества		32 059	22 930
	Прибыль прошлых лет		4 186	178 716
	Курсовые разницы		20 462	-
	Доходы в виде списанной кредиторской задолженности		206	828
	Прочие внереализационные доходы		4 950	13 134
	Доходы, связанные с реализацией основных средств		254	-
	Доходы от реализации прав в рамках осуществления финансовых услуг		-	-
	Доходы связанные с реализацией нематериальных активов		-	-
	Штрафы, пени, неустойки к получению		381	-
	Прочие расходы	2350	(246 876)	(130 995)
	Расходы, связанные с реализацией основных средств		(-)	(-)
	Расходы, связанные с реализацией прочего имущества		(31 184)	(21 161)
	Расходы на услуги банков		(15 214)	(21 667)
	Курсовые разницы		(-)	(8 471)
	Расходы в виде списанной дебиторской задолженности		(4 180)	(82)
	Прочие внереализационные расходы		(173 140)	(49 871)
	Расходы, связанные с реализацией нематериальных активов		(-)	(-)
	Расходы, связанные с реализацией права требования в рамках осуществления финансовых услуг		(-)	(-)
	Штрафы, пени, неустойки		(306)	(137)
	Убыток прошлых лет		(22 852)	(29 606)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	1 648 172	2 648 002
	Текущий налог на прибыль	2410	(365 427)	(519 740)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	28 040	27 811
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	229	19 318
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	7 523	(1 368)

Продолжение Приложения Б

Прочее	2460	4 335	(47 629)
Чистая прибыль (убыток)	2400	1 294 832	2 098 583

Продолжение Приложения Б

Форма 0710002 с. 2

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За 2018 г. ³	За 2017 г. ⁴
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода ⁶	2500	1 294 832	2 098 583
	СПРАВОЧНО Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель _____ Антропова О.В.
(подпись) (расшифровка подписи)

"31" декабря 2018 г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о прибылях и убытках.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-П/К от 6 августа 1999 г. указанным Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных активах, обязательствах могут приводиться общей суммой с раскрытием в пояснениях к бухгалтерскому балансу, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетный период.
4. Указывается период предыдущего года, аналогичный отчетному периоду.
5. Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.
6. Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк "Чистая прибыль (убыток)", "Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода" и "Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) отчетного периода".

Документ подписан электронной подписью
 Оператор ЭДО ООО "Компания "Тензор"
 Электронный документ 6b744f16-ff0e-420b-901f-821d98eb3238

ООО "ОЗОН", Антропова О.В., Представитель
 01.04.2019 16:16 (MSK), Сертификат № E919B9E9F24016A0E8113C8795A398F9

Продолжение Приложения В

Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	61 906	-	-
Депозитные счета (в валюте)	1241	61 906	-	-
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	1 029 828	1 080 502	845 861
Расчетные счета	1251	28 584	75 868	55 273
Прочие специальные счета	1252	2 500	90 926	14 577
Прочие специальные счета (в валюте)	1253	931 557	913 059	639 107
Валютные счета	1251	66 588	293	482
Касса организации	1252	599	356	497
Прочие оборотные активы	1260	3 456	4 921	4 161
Расходы будущих периодов	1261	3 455	4 920	4 161
Недостачи и потери от порчи ценностей	1262	1	1	-
Итого по разделу II	1200	11 555 462	9 209 652	7 359 014
БАЛАНС	1600	12 401 744	9 560 636	7 909 100

Продолжение Приложения В

Форма 0710001 с. 2

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	На 31 декабря 2019 г. ³	На 31 декабря 2018 г. ⁴	На 31 декабря 2017 г. ⁵
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ ⁶				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	17 000	17 000	17 000
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(-) ⁷	(-)	(-)
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	581 053	581 053	581 053
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	5 203 418	4 161 970	3 867 138
	Итого по разделу III	1300	5 801 471	4 760 023	4 465 191
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	2 842 028	1 467 216	543 343
	Долгосрочные кредиты	1411	2 842 028	1 417 216	543 343
	Долгосрочные займы	1412	-	50 000	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	47 748	15 494	15 723
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	135 925
	Итого по разделу IV	1400	2 889 775	1 482 710	694 991
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	897 110	686 791	474 757
	Краткосрочные кредиты	1511	858 969	681 472	472 028
	Проценты по краткосрочным кредитам	1512	478	515	492
	Проценты по долгосрочным кредитам	1513	12 658	4 789	2 237
	Проценты по долгосрочным займам	1514	-	15	-
	Краткосрочные займы	1515	25 000	-	-
	Проценты по краткосрочным займам	1516	5	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	2 749 537	2 587 381	2 272 835
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками	1521	1 952 937	1 546 080	1 415 219
	Расчеты с покупателями и заказчиками	1522	31 642	10 749	14 878
	Расчеты по налогам и сборам	1523	90 359	111 528	241 075
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	1524	18 964	14 795	13 234
	Расчеты с персоналом по оплате труда	1525	48 624	39 189	32 855
	Расчеты с подотчетными лицами	1526	58	40	104
	Задолженность участникам (учредителям) по выплате	1527	606 950	865 000	555 455
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	1528	-	-	15
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	63 850	43 731	1 326
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	3 710 497	3 317 903	2 748 918
	БАЛАНС	1700	12 401 744	9 560 636	7 909 100

Руководитель _____ Хохлова О.В.
(подпись) (расшифровка подписи)

"23" марта 2020 г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о прибылях и убытках.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-П/К от 6 августа 1999 г. указанным Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных активах, обязательствах могут приводиться общей суммой с раскрытием в пояснениях к бухгалтерскому балансу, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетная дата отчетного периода.
4. Указывается предыдущий год.
5. Указывается год, предшествующий предыдущему.
6. Некоммерческая организация именуется указанный раздел "Целевое финансирование". Вместо показателей "Уставный капитал", "Добавочный капитал", "Резервный капитал" и "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)" некоммерческая организация включает показатели "Целевой фонд", "Целевой капитал", "Целевые средства", "Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества", "Резервный и иные целевые фонды" (в зависимости от формы некоммерческой организации и источников формирования имущества).
7. Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

Документ подписан электронной подписью
Оператор ЭДО ООО "Компания "Тензор"
Электронный документ 202518ca-ef94-4ac4-982c-0d5aa2ae92bf

ООО "ОЗОН", Хохлова О.В., представитель по доверенности
26.03.2020 14:50 (MSK), Сертификат № 75F3A400B8AAE2AA4E6585588A9A5FD
Декларация Межрайонная ИФНС России №15 по Самарской области, Юрковец Н.С.
27.03.2020 09:19 (MSK), Сертификат № 5131CA00E0AA02934B0FDA43E0F46DAF

Приложение Г

Отчет о финансовых результатах ООО «Озон» за 2019 г.

Приложение №1
к Приказу Министерства финансов
Российской Федерации
от 02.07.2010 № 66н
(в ред. Приказа Минфина России
от 05.10.2011 № 124н, от 06.04.2015 № 57н
от 06.03.2018 № 41н, от 19.04.2019 № 61н)

Отчет о финансовых результатах за 2019 г.

Организация ООО ОЗОН

Идентификационный номер налогоплательщика _____

Вид экономической деятельности Производство лекарственных препаратов

Организационно-правовая форма / форма собственности _____

Общества с ограниченной ответственностью / Частная собственность _____

Единица измерения: тыс. руб.

КОДЫ	
Форма по ОКУД	0710002
Дата (число, месяц, год)	
По ОКПО	11025316
ИНН	6345002063
по ОКВЭД 2	21.20.1
по ОКФС/ОКФС	12300 16
по ОКЕИ	384

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За 2019 г. ³	За 2018 г. ⁴
	Выручка ⁵	2110	14 480 666	10 876 685
	По деятельности с основной системой налогообложения	2111	14 480 666	10 876 685
	Себестоимость продаж	2120	(4 236 787)	(3 731 029)
	По деятельности с основной системой налогообложения	2121	(4 236 787)	(3 731 029)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	10 243 879	7 145 656
	Коммерческие расходы	2210	(6 948 978)	(4 924 262)
	По деятельности с основной системой налогообложения	2211	(6 948 978)	(4 924 262)
	Управленческие расходы	2220	(322 803)	(267 794)
	По деятельности с основной системой налогообложения	2221	(322 803)	(267 794)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	2 972 098	1 953 600
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	13 672	23 487
	Проценты к получению	2321	13 672	23 487
	Проценты к уплате	2330	(223 922)	(144 537)
	Проценты к уплате	2331	(223 922)	(144 537)
	Прочие доходы	2340	175 748	62 498
	Доходы, связанные с реализацией прочего имущества	2341	56 587	32 059
	Прибыль прошлых лет	2342	2 207	4 186
	Курсовые разницы	2343	-	20 462
	Доходы в виде списанной кредиторской задолженности	2341	205	206
	Прочие внереализационные доходы	2342	113 748	4 950
	Доходы, связанные с реализацией основных средств	2343	1 667	254
	Доходы от реализации прав в рамках осуществления финансовых услуг	2341	-	-
	Доходы связанные с реализацией нематериальных активов	2342	-	-
	Штрафы, пени, неустойки к получению	2343	1 022	381
	Возмещение убытков к получению	2341	312	-
	Прочие расходы	2350	(264 404)	(246 876)
	Расходы, связанные с реализацией основных средств	2351	(324)	(-)
	Расходы, связанные с реализацией прочего имущества	2352	(54 007)	(31 184)
	Расходы на услуги банков	2353	(21 709)	(15 214)
	Курсовые разницы	2351	(11 252)	(-)
	Расходы в виде списанной дебиторской задолженности	2352	(619)	(4 180)
	Прочие внереализационные расходы	2353	(153 611)	(173 140)
	Расходы, связанные с реализацией нематериальных активов	2351	(-)	(-)
	Расходы, связанные с реализацией права требования в рамках осуществления финансовых услуг	2352	(-)	(-)
	Штрафы, пени, неустойки	2353	(3 409)	(306)
	Убыток прошлых лет	2351	(19 473)	(22 852)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	2 673 192	1 648 172
	Текущий налог на прибыль	2410	(514 342)	(365 427)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	(7 104)	28 040
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	(32 254)	229
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	4 854	7 523
	Прочее	2460	(2)	4 335

Продолжение Приложения Г

Штрафные санкции и пени за нарушение налогового и иного законодательства	2461	2	-
Чистая прибыль (убыток)	2400	2 131 448	1 294 832

Продолжение Приложения Г

Форма 0710002 с. 2

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	Код	За 2019 г. ³	За 2018 г. ⁴
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода ⁶	2500	2 131 448	1 294 832
	СПРАВОЧНО Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель _____ Хохлова О.В.
(подпись) (расшифровка подписи)

"23" марта 2020 г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о прибылях и убытках.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-ГК от 6 августа 1999 г. указанным Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных активах, обязательствах могут приводиться общей суммой с раскрытием в пояснениях к бухгалтерскому балансу, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетный период.
4. Указывается период предыдущего года, аналогичный отчетному периоду.
5. Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.
6. Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк "Чистая прибыль (убыток)", "Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода" и "Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) отчетного периода".

Документ подписан электронной подписью
Оператор ЭДО ООО "Компания "Тензор"
Электронный документ 202518ca-ef94-4ac4-982c-0d5aa2ae92bf

ООО "ОЗОН", Хохлова О.В., представитель по доверенности
26.03.2020 14:50 (MSK), Сертификат № 75F3A400B8AAE2AA4E65855588A9A5FD

Декларация Межрайонная ИФНС России №15 по Самарской области, Юрковец Н.С.
27.03.2020 09:19 (MSK), Сертификат № 5131CA00E0AA0293480FDA43E0F46DAF

Приложение Д

Бухгалтерский баланс ПАО «Фармсинтез» за 2018 г.

Приложение № 1
к Приказу Министерства финансов
Российской Федерации
от 02.07.2010 № 66н

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

		К О Д Ы
на <u>31 декабря</u> <u>2018</u> Дата (число, месяц, год)	Форма по ОКУД	0710001
Организация <u>ПАО «Фармсинтез»</u>	по ОКПО	43432835
Идентификационный номер налогоплательщика _____	ИНН	7801075160
Вид экономической деятельности <u>производство лекарственных препаратов, оптовая торговля</u>	по ОКВЭД	21.20.1
Организационно-правовая форма/ форма собственности: <u>ПАО/ совместная, частная и иностранная</u>	по ОКФС / ОКФС	434
Единица измерения: <u>тыс. руб. / -млн-руб.</u> (необязное зачеркнуть)	по ОКЕИ	384

Местонахождение (адрес): 188663, Ленинградская область, Всеволожский район,
д.п.Кузьмолковский, ст.Капитолово, д.134 лит.1

Продолжение Приложения Д

Пояснения	Наименование показателя	Код показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.
АКТИВ					
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
3	Нематериальные активы	1110	456	482	544
4	Результаты исследований и разработок	1120	385 638	363 273	284 411
	Материальные поисковые активы	1130	-----	-----	-----
	Материальные поисковые активы	1140	-----	-----	-----
5	Основные средства	1150	330 243	346 934	367 467
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-----	-----	-----
6	Финансовые вложения	1170	4 704 340	4 687 369	5 377 766
18	Отложенные налоговые активы	1180	181 130	117 509	79 698
10	Прочие внеоборотные активы	1190	395 742	383 056	343 060
	ИТОГО по разделу I	1100	5 997 549	5 898 623	6 452 946
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
7	Запасы	1210	269 836	247 608	200 928
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	9 289	7 400	15 746
8	Дебиторская задолженность	1230	198 331	396 627	490 634
6	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	14 504	11 899	32 013
9	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	233	3 955	95 646
10	Прочие оборотные активы	1260	12 615	546	4 508
	ИТОГО по разделу II	1200	504 808	668 035	839 475
	БАЛАНС	1600	6 502 357	6 566 658	7 292 421

Пояснения	Наименование показателя	Код показателя	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.
ПАССИВ					
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
11	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	1 505 054	1 505 054	758 622
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-----	-----	-----
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-----	-----	-----
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	4 845 814	4 845 814	1 792 908
	Резервный капитал	1360	1	1	1
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	(1 468 778)	(1 528 540)	(541 559)
	ИТОГО по разделу III	1300	4 882 091	4 822 329	2 009 972
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
	Заемные средства	1410	-----	-----	-----
18	Отложенные налоговые обязательства	1420	32 404	32 404	21 249
13	Оценочные обязательства	1430	-----	-----	-----
12	Прочие обязательства	1450	272 145	39 182	24 964
	ИТОГО по разделу IV	1400	304 549	71 586	46 213
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
15	Заемные средства	1510	23 244	22 123	28 015
14	Кредиторская задолженность	1520	1 141 665	1 186 406	4 909 484
	Доходы будущих периодов	1530	26	128	45
13	Оценочные обязательства	1540	150 782	464 086	298 692
	Прочие обязательства	1550	-----	-----	-----
	ИТОГО по разделу V	1500	1 315 717	1 672 743	5 236 236
	БАЛАНС	1700	6 502 357	6 566 658	7 292 421

Руководитель _____

(подпись)

Кругляков П.В.

(расшифровка подписи)

« 25 » сентября 2019г.

Приложение Е

Отчет о финансовых результатах ПАО «Фармсинтез» за 2018 г.

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

За _____ год _____ 2018

Организация: ПАО «Фармсинтез»

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид экономической деятельности: производство лекарственных препаратов, оптовая торговля

Организационно-правовая форма/

форма собственности: ПАО/ совместная, частная и иностранная

Единица измерения: тыс. руб. / млн-рубль
(ненужное зачеркнуть)

Форма по ОКУД	КОДЫ
Дата (число, месяц, год)	0710002
по ОКПО	31.12.2018
ИНН	43439835
по ОКВЭД	7801075160
по ОКФС / ОКФС	21.20.1
по ОКЕИ	434
	384

Пояснения	Наименование показателя	Код	За 2018 г.	За 2017 г.
16	Выручка	2110	281 761	635 325
16	Себестоимость продаж	2120	(242 694)	(459 688)
16	Валовая прибыль (убыток)	2100	39 067	175 637
16	Коммерческие расходы	2210	(138 805)	(93 368)
16	Управленческие расходы	2220	(151 235)	(140 548)
16	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(250 973)	(58 279)
	Доходы от участия в других организациях	2310	-----	-----
17	Проценты к получению	2320	270	1 493
17	Проценты к уплате	2330	(5 804)	(2 311)
17	Прочие доходы	2340	306 135	18 274
17	Прочие расходы	2350	(247 819)	(968 441)
18	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	1 809	(1 089 264)
18	Текущий налог на прибыль	2410	-----	-----
18	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	(63 983)	(175 197)
18	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-----	(11 155)
18	Изменение отложенных налоговых активов	2450	63 621	37 811
18	Прочее	2460	(5 668)	(4 373)
19	Чистая прибыль (убыток)	2400	59 762	(986 981)
СПРАВОВОЧНО				
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-----	-----
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-----	-----
	Совокупный финансовый результат периода	2500	59 762	(986 981)
19	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-----	-----
19	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-----	-----

Руководитель


(подпись)

Кругляков П.В.
(расшифровка подписи)

« 25 » сентября 2019г.

Приложение Ж

Бухгалтерский баланс ПАО «Фармсинтез» за 2019 г.

Приложение № 1
к Приказу Министерства финансов
Российской Федерации
от 02.07.2010 № 66н (в ред. от 19 апреля 2019г.)

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

		КОДЫ
на <u>31 декабря</u> <u>2019</u>	Дата (число, месяц, год)	0710001
Организация <u>ПАО "Фармсинтез"</u>	по ОКПО	31.12.2019
Идентификационный номер налогоплательщика _____	ИНН	43439835
Вид экономической деятельности <u>производства лекарственных препаратов</u>	по ОКВЭД2	7801075160
Организационно-правовая форма/ форма собственности: <u>Публичное акционерное общество/ совместная, частная и иностранная</u>	по ОКФС /	21.20.1
Единица измерения: <u>тыс. руб.</u>	ОКФС	12247 34
	по ОКЕИ	384

Местонахождение (адрес): 188663, Ленинградская область, Всеволожский район,
г.п.Кузьмолеский, ст. Капитолово, д.134 лит.1

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту ДА НЕТ

Наименование аудиторской организации/

фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора ООО "Кроу Русаудит"

Идентификационный номер налогоплательщика
аудиторской организации/индивидуального
аудитора
Основной государственный регистрационный
номер аудиторской организации/индивидуального
аудитора

ИНН
ОГРН/
ОГРНИП

Продолжение Приложения Ж

Пояснения	Наименование показателя	Код показателя	На 31 декабря	На 31 декабря	На 31 декабря
			2019 г.	2018 г.	2017 г.
АКТИВ					
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
3	Нематериальные активы	1110	439	456	482
4	Результаты исследований и разработок	1120	391 413	385 638	363 273
	Нематериальные поисковые активы	1130	-----	-----	-----
	Материальные поисковые активы	1140	-----	-----	-----
5	Основные средства	1150	314 312	330 243	346 934
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-----	-----	-----
6	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1170	4 176 643	4 704 340	4 687 369
	Отложенные налоговые активы	1180	218 010	181 130	117 509
10	Прочие внеоборотные активы	1190	378 968	395 742	383 056
	ИТОГО по разделу I	1100	5 479 785	5 997 549	5 898 623
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
7	Запасы	1210	153 368	269 836	247 608
	Платог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	10 696	9 289	7 400
8	Дебиторская задолженность	1230	156 069	198 331	396 627
6	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	9 802	14 504	11 899
9	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	64 318	233	3 955
10	Прочие оборотные активы	1260	313	12 615	546
	ИТОГО по разделу II	1200	394 566	504 808	668 035
	БАЛАНС	1600	5 874 351	6 502 357	6 566 658

Пояснения	Наименование показателя	Код показателя	На 31 декабря	На 31 декабря	На 31 декабря
			2019 г.	2018 г.	2017 г.
ПАССИВ					
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
11	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	1 505 054	1 505 054	1 505 054
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-----	-----	-----
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-----	-----	-----
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	4 845 814	4 845 814	4 845 814
	Резервный капитал	1360	1	1	1
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	(2 161 822)	(1 468 778)	(1 528 540)
	ИТОГО по разделу III	1300	4 189 047	4 882 091	4 822 329
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
15	Заемные средства	1410	163 707	-----	-----
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-----	32 404	32 404
13	Оценочные обязательства	1430	-----	-----	-----
12	Прочие обязательства	1450	39 182	272 145	39 182
	ИТОГО по разделу IV	1400	202 889	304 549	71 586
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
15	Заемные средства	1510	-----	23 244	22 123
14	Кредиторская задолженность	1520	1 347 622	1 141 665	1 186 406
	Доходы будущих периодов	1530	26	26	128
13	Оценочные обязательства	1540	134 767	130 782	464 086
12	Прочие обязательства	1550	-----	-----	-----
	ИТОГО по разделу V	1500	1 482 415	1 313 717	1 672 743
	БАЛАНС	1700	5 874 351	6 502 357	6 566 658

Руководитель _____ **Прилежаев Е.А.**
 (подпись) (расшифровка подписи)

" 08 " апреля 2020г.



Приложение И

Отчет о финансовых результатах ПАО «Фармсинтез» за 2019 г.

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

За _____ год 2019

Организация: ПАО «Фармсинтез»

Идентификационный номер налогоплательщика

Вид экономической деятельности: производство лекарственных препаратов

Организационно-правовая форма/

форма собственности: Публичное акционерное общество/ совместная, частная и иностранная

Единица измерения: тыс. руб.

Форма по ОКУД

Дата (число, месяц, год)

КОДЫ	
0710002	
31.12.2019	
43439835	
7801075160	
21.20.1	
12247	34
384	

по ОКПО

ИНН

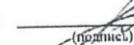
по ОКВЭД2

по ОКФС/ОКФС

по ОКЕИ

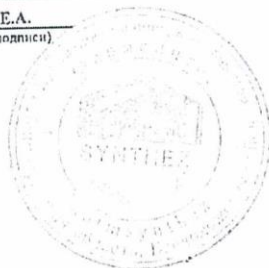
Пояснения	Наименование показателя	Код	За 2019 г.	За 2018 г.
16	Выручка	2110	117 396	281 761
16	Себестоимость продаж	2120	(112 012)	(242 694)
16	Валовая прибыль (убыток)	2100	5 384	39 067
16	Коммерческие расходы	2210	(69 809)	(138 805)
16	Управленческие расходы	2220	(99 071)	(151 235)
16	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(163 496)	(250 973)
16	Доходы от участия в других организациях	2310	-----	-----
16	Проценты к получению	2320	265	270
16	Проценты к уплате	2330	(28 063)	(5 804)
16	Прочие доходы	2340	34 684	506 135
16	Прочие расходы	2350	(601 160)	(247 819)
16	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	(757 772)	1 809
16	Текущий налог на прибыль	2410	-----	-----
16	и т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	(114 371)	(63 983)
16	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	32 404	-----
16	Изменение отложенных налоговых активов	2450	36 880	63 621
16	Прочее	2460	(4 556)	(3 669)
16	Чистая прибыль (убыток)	2400	(693 044)	59 762
19	СПРАВОЧНО			
19	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-----	-----
19	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-----	-----
19	Совокупный финансовый результат периода	2500	(693 044)	59 762
19	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	(0,002)	-----
19	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-----	-----

Руководитель


(подпись)

Прилежнев Е.А.
(расшифровка подписи)

« 08 » апреля 2020г.



Приложение К

Бухгалтерский баланс ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» за 2018 г.



ИНН 6 9 0 4 0 1 8 3 9 4 - -
 КПП 6 9 5 0 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 1

Форма по КНД 0710099

Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Номер корректировки 0 - - Отчетный период (код) 3 4 Отчетный год 2 0 1 8

О А О " Т В Е Р С К А Я Ф А Р М А Ц Е В Т И Ч Е С К А Я Ф А Б Р И К А "

(наименование организации)

Дата утверждения отчетности . .

Код вида экономической деятельности по классификатору ОКВЭД 2 1 . 2 0 . 1 -

Код по ОКПО 0 1 8 9 8 9 1 9

Форма собственности (по ОКФС) 1 6

Организационно-правовая форма (по ОКОПФ) 4 7 - - -

Единица измерения: (тыс. руб. / млн. руб. - код по ОКЕИ) 3 8 4

На 1 9 страницах с приложением документов или их копий на листах

Достоверность и полноту сведений, указанных в настоящем документе, подтверждаю:

- 1 – руководитель
 2 – уполномоченный представитель

Ш К О Л Ь Н И К О В
 О Л Е Г
 В Л А Д И М И Р О В И Ч

(фамилия, имя, отчество* руководителя
(уполномоченного представителя) полностью)

Подпись _____ Дата 2 7 . 0 3 . 2 0 1 9
 МП**

Наименование документа,
подтверждающего полномочия представителя

* Отчество при наличии
 ** При наличии

Заполняется работником налогового органа

Сведения о представлении документа

Данный документ представлен (код) .

на страницах

в составе (отметить знаком V)

0710001	<input type="checkbox"/>	0710002	<input type="checkbox"/>
0710003	<input type="checkbox"/>	0710004	<input type="checkbox"/>
0710005	<input type="checkbox"/>	0710006	<input type="checkbox"/>

с приложением документов или их копий на листах

Дата представления документа . .

Зарегистрирован за №

 Фамилия, И. О.*

 Подпись

Продолжение Приложения К



ИНН 6 9 0 4 0 1 8 3 9 4 - -
 КПП 6 9 5 0 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 3

Форма по ОКУД 0710001

Бухгалтерский баланс

АКТИВ

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
-	Нематериальные активы	1110	-	-	-
-	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
-	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
-	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
-	Основные средства	1150	17198	20918	20394
-	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
-	Финансовые вложения	1170	433	433	433
-	Отложенные налоговые активы	1180	449	22	44
-	Прочие внеоборотные активы	1190	0	0	0
-	Итого по разделу I	1100	18080	21373	20871
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
1	Запасы	1210	58278	64339	53804
-	Налог на добавленную стоимость по приобретённым ценностям	1220	3	38	206
2	Дебиторская задолженность	1230	33848	22443	20846
-	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	23	63	179
-	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	25	422	1493
-	Прочие оборотные активы	1260	0	13	127
-	Итого по разделу II	1200	92177	87318	76655
-	БАЛАНС	1600	110257	108691	97526

Продолжение Приложения К



ИНН 6 9 0 4 0 1 8 3 9 4 - -
 КПП 6 9 5 0 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 4

ПАССИВ

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
III КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
-	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	107	107	107
-	Собственные акции, выкупленные у акционеров ²	1320	(0)	(0)	(0)
-	Переоценка внеоборотных активов	1340	5447	5447	5447
-	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
-	Резервный капитал	1360	5	5	5
-	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	82512	86667	79127
-	Итого по разделу III	1300	88071	92226	84686
III ЦЕЛЕВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ³					
-	Паевой фонд	1310	-	-	-
-	Целевой капитал	1320	-	-	-
-	Целевые средства	1350	-	-	-
-	Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества	1360	-	-	-
-	Резервный и иные целевые фонды	1370	-	-	-
-	Итого по разделу III	1300	-	-	-
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Заемные средства	1410	-	-	-
-	Отложенные налоговые обязательства	1420	824	1158	1114
-	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
-	Прочие обязательства	1450	-	-	-
-	Итого по разделу IV	1400	824	1158	1114

Продолжение Приложения К



ИНН 6 9 0 4 0 1 8 3 9 4 - -
 КПП 6 9 5 0 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 5

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Заемные средства	1510	11656	8056	3025
1	Кредиторская задолженность	1520	9314	6630	8068
-	Доходы будущих периодов	1530	392	621	633
-	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
-	Прочие обязательства	1550	-	-	-
-	Итого по разделу V	1500	21362	15307	11726
-	БАЛАНС	1700	110257	108691	97526

Примечания

- 1 Указывается номер соответствующего пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.
 2 Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.
 3 Заполняется некоммерческими организациями

Приложение Л

Отчет о финансовых результатах ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» за 2018 г.



ИНН 6904018394 - -
 КПП 695001001 Стр. 010

Форма по ОКУД 0710002

Отчет о финансовых результатах

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	За отчетный год	За предыдущий год
1	2	3	4	5
-	Выручка ²	2110	123642	115881
-	Себестоимость продаж	2120	(126053)	(103211)
-	Валовая прибыль (убыток)	2100	(2411)	12670
-	Коммерческие расходы	2210	(1510)	(1732)
-	Управленческие расходы	2220	(-)	(-)
-	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(3921)	10938
-	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
-	Проценты к получению	2320	5	39
-	Проценты к уплате	2330	(894)	(561)
1	Прочие доходы	2340	4600	4744
2	Прочие расходы	2350	(4739)	(5523)
-	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	(4949)	9637
-	Текущий налог на прибыль	2410	(0)	(2031)
-	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	229	170
-	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	334	(44)
-	Изменение отложенных налоговых активов	2450	427	(22)
-	Прочее	2460	0	0
-	Чистая прибыль (убыток)	2400	(4188)	7540
-	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
-	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	33	-
-	Совокупный финансовый результат периода³	2500	(4155)	7540
СПРАВОЧНО				
-	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
-	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Примечания

1 Указывается номер соответствующего пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

2 Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.

3 Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк «Чистая прибыль (убыток)», «Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода» и «Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода».

Приложение М

Бухгалтерский баланс ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» за 2019 г.



ИНН 6 9 0 4 0 1 8 3 9 4
 КПП 6 9 5 0 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 1

Форма по КНД 0710099

Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Номер корректировки 0 - - Отчетный период (код)* 3 4 Отчетный год 2 0 1 9

О А О " Т В Е Р С К А Я Ф А Р М А Ц Е В Т И Ч Е С К А Я Ф А Б Р И К А "

(наименование организации)

Код вида экономической деятельности по классификатору ОКВЭД 2 2 1 . 2 0 . 1

Код по ОКПО 0 1 8 9 8 9 1 9 Организационно-правовая форма (по ОКОПФ) 1 2 2 0 0

Форма собственности (по ОКФС) 1 6 Единица измерения: (тыс. руб. – код по ОКЕИ) 3 8 4

Местонахождение (адрес)

1 7 0 0 2 4 , Т В Е Р С К А Я О Б Л , Г Т В Е Р Ь , Ш С Т А Р И Ц К О Е , 2

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту 1 - да
 0 - нет

Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество** индивидуального аудитора

ИНН

ОГРН/ОГРНИП

На 0 1 9 страницах

с приложением документов или их копий на страницах листов

Достоверность и полноту сведений, указанных в настоящем документе, подтверждаю:

- 1 – руководитель
 2 – уполномоченный представитель

Ш К О Л Ь Н И К О В

О Л Е Г

В Л А Д И М И Р О В И Ч

(фамилия, имя, отчество** руководителя
 (уполномоченного представителя) полностью)

Подпись _____ Дата 2 5 . 0 3 . 2 0 2 0

Наименование и реквизиты документа,
 подтверждающего полномочия представителя

Заполняется работником налогового органа

Сведения о представлении документа

Данный документ представлен (код) _____

на _____ страницах

в составе (отметить знаком V)

0710001 0710002

0710003 0710004

0710005

Дата представления документа _____ . _____ . _____

Зарегистрирован за № _____

 Фамилия, И. О.**

 Подпись

Отправлено через АО «ПФ «СБ Контур» 25.03.2020 в 17:11
 Имя файла:
 NO_VUHOTSCH_6950_6950_6904018394695001001_20200325_422647fc-e006-4531-b8d3-802038d36797
 Школьников Олег Владимирович
 Сертификат: a59abff9abc7ebc8927d555c56c55b72cd332c0e5

* Принимает значение: 34 – год, 94 – первый отчетный год, отличный по продолжительности от календарного.
 ** Отчество при наличии.

Продолжение Приложения М



ИНН 6 9 0 4 0 1 8 3 9 4

КПП 6 9 5 0 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 2

Форма по ОКУД 0710001

Бухгалтерский баланс

АКТИВ

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
-	Нематериальные активы	1110	-	-	-
-	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
-	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
-	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
-	Основные средства	1150	18424	17198	20918
-	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
-	Финансовые вложения	1170	433	433	433
-	Отложенные налоговые активы	1180	232	449	22
-	Прочие внеоборотные активы	1190	0	0	0
-	Итого по разделу I	1100	19089	18080	21373
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
1	Запасы	1210	57134	58278	64339
-	Налог на добавленную стоимость по приобретённым ценностям	1220	639	3	38
2	Дебиторская задолженность	1230	40800	33848	22443
-	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	0	23	63
-	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	2541	25	422
-	Прочие оборотные активы	1260	0	0	13
-	Итого по разделу II	1200	101114	92177	87318
-	БАЛАНС	1600	120203	110257	108691

Отправлено 25.03.2020 в 17:11
 NO_BUHOTCH_6950_6950_6904018394695001001_20200325_422647fc-e006-4531-b8d3-802038d35797

Продолжение Приложения М



ИНН 6 9 0 4 0 1 8 3 9 4

КПП 6 9 5 0 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 3

ПАССИВ

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
-	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	107	107	107
-	Собственные акции, выкупленные у акционеров ²	1320	(0)	(0)	(0)
-	Переоценка внеоборотных активов	1340	5447	5447	5447
-	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
-	Резервный капитал	1360	5	5	5
-	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	84406	82512	86667
-	Итого по разделу III	1300	89965	88071	92226
III. ЦЕЛЕВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ³					
-	Паевой фонд	1310	-	-	-
-	Целевой капитал	1320	-	-	-
-	Целевые средства	1350	-	-	-
-	Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества	1360	-	-	-
-	Резервный и иные целевые фонды	1370	-	-	-
-	Итого по разделу III	1300	-	-	-
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Заемные средства	1410	6500	-	-
-	Отложенные налоговые обязательства	1420	526	824	1158
-	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
-	Прочие обязательства	1450	-	-	-
-	Итого по разделу IV	1400	7026	824	1158

Отправлено 25.03.2020 в 17:11

NQ_BUHOTCH_6950_6950_6904018394695001001_20200325_422647fc-e006-4531-b8d3-802038d36797

Продолжение Приложения М



ИНН 6 9 0 4 0 1 8 3 9 4

КПП 6 9 5 0 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 4

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Заемные средства	1510	10161	11656	8056
1	Кредиторская задолженность	1520	11728	9314	6630
-	Доходы будущих периодов	1530	163	392	621
-	Оценочные обязательства	1540	1160	-	-
-	Прочие обязательства	1550	-	-	-
-	Итого по разделу V	1500	23212	21362	15307
-	БАЛАНС	1700	120203	110257	108691

Примечания

1 Указывается номер соответствующего пояснения.

2 Здесь и в других формах отчетов, а также в расшифровках отдельных показателей вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

3 Заполняется некоммерческими организациями вместо раздела «Капитал и резервы».

Отправлено 25.03.2020 в 17:11

NO_BUHOTCH_6950_6950_6904018394695001001_20200325_422647fc-e006-4531-b8d3-802038436797

Приложение Н

Отчет о финансовых результатах ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика» за 2019 г.



ИНН 69 04 01 83 94

КПП 69 50 01 00 01 Стр. 010

Форма по ОКУД 0710002

Отчет о финансовых результатах

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	За отчетный год	За предыдущий год
1	2	3	4	5
-	Выручка ²	2110	149065	123642
-	Себестоимость продаж	2120	(141080)	(126053)
-	Валовая прибыль (убыток)	2100	7985	(2411)
-	Коммерческие расходы	2210	(2735)	(1510)
-	Управленческие расходы	2220	(-)	(-)
-	Прибыль (убыток) от продаж	2200	5250	(3921)
-	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
-	Проценты к получению	2320	2	5
-	Проценты к уплате	2330	(901)	(894)
1	Прочие доходы	2340	703	4600
2	Прочие расходы	2350	(2407)	(4739)
-	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	2647	(4949)
-	Налог на прибыль ³	2410	(826)	761
-	в т.ч. текущий налог на прибыль	2411	(907)	(0)
3	отложенный налог на прибыль ⁴	2412	81	761
-	Прочее	2460	0	0
-	Чистая прибыль (убыток)	2400	1821	(4188)
-	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
-	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	73	33
-	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода ⁵	2530	-	-
-	Совокупный финансовый результат периода ⁵	2500	1894	(4155)
СПРАВОЧНО				
-	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
-	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Примечания

- 1 Указывается номер соответствующего пояснения.
- 2 Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.
- 3 Отражается расход (доход) по налогу на прибыль.
- 4 Отражается суммарная величина изменений отложенных налоговых активов и отложенных налоговых обязательств за отчетный период.
- 5 Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк «Чистая прибыль (убыток)», «Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода» и «Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода». «Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода».

Отправлено 25.03.2020 в 17:11
 NO_BUHOTCH_6950_6950_6904018394695001001_20200325_422647fc-e006-4531-b8d3-802038d36797

Приложение П

Свод соответствия коэффициентных показателей исследуемых предприятий за 2019 гг.

Таблица 4 - Свод соответствия коэффициентных показателей исследуемых предприятий за 2019 гг.

		Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами	Коэффициент текущей ликвидности	Степень платежеспособности по текущим обязательствам	Коэффициент финансовой независимости	Коэффициент финансовой устойчивости
2017	ООО «Озон»	+	+	+	+	-
	ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика»	+	+	+	-	-
	ПАО «Фармсинтез»	-	-	-	+	+
2018	ООО «Озон»	+	+	+	+	-
	ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика»	+	+	+	-	-
	ПАО «Фармсинтез»	-	-	-	+	+
2019	ООО «Озон»	+	+	+	-	+
	ОАО «Тверская фармацевтическая фабрика»	+	+	+	-	-
	ПАО «Фармсинтез»	-	-	-	+	+