

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления  
(наименование института полностью)

Департамент бакалавриата (экономических и управленческих программ)  
(наименование департамента)

38.03.01 «Экономика»  
(код и наименование направления подготовки, специальности)

«Финансы и кредит»  
(направленность (профиль)/специализация)

## БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему «Анализ и оценка предпринимательских рисков организации (на примере ООО «ПК Фабрика Качества»)»

Студент	<u>И.А. Моряков</u> (И.О. Фамилия)	_____	(личная подпись)
Руководитель	<u>Д.А. Константинович</u> (И.О. Фамилия)	_____	(личная подпись)
Консультант	<u>Д.Ю. Буренкова</u> (И.О. Фамилия)	_____	(личная подпись)

**Допустить к защите**

Руководитель департамента, канд. экон. наук, С.Е. Васильева  
(ученая степень, звание, И.О. Фамилия ) \_\_\_\_\_  
(личная подпись)

«\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

Тольятти 2019

## Аннотация

Тема бакалаврской работы «Анализ и оценка предпринимательских рисков» (на примере общества с ограниченной ответственностью «Производственная компания Фабрика качества»).

Цель выполненной работы – изучение проблемы управления экономическими рисками и разработка мероприятий по снижению влияния рисков на деятельность предприятия.

Данная работа включает в себя введение, три главы, заключение и список использованных источников.

Объектом исследования является – общество с ограниченной ответственностью производственная компания «Фабрика качества» (ООО «ПК Фабрика качества»). Предмет исследования – механизм управления экономическими рисками на предприятии.

Поставленные цели и задачи обусловили структуру дипломной работы:

Первая глава содержит теоретические и методические основы анализа экономических рисков.

Вторая глава – это анализ экономических рисков ООО «ПК Фабрика качества». Источником информации для выполненного анализа является годовая отчетность ООО «ПК Фабрика качества» за 3 года.

Третья глава включает в себя предложенные мероприятия по повышению эффективности механизма управления рисками на предприятии ООО «ПК Фабрика качества».

В заключении представлены анализ и выводы относительно эффективности механизма управления рисками.

## Abstract

Theme of the bachelor's work is "Analysis and assessment of entrepreneurial risks" (on the example of a limited liability company "Production company Quality Factory").

The purpose of the work is to study the problem of economic risk management and development of measures how to reduce the impact of risks on the enterprise.

This work includes an introduction, three chapters, a conclusion and a list of sources used.

The object of the study is a limited liability company, the Production Company "Quality Factory" (LLC "PC Quality Factory"). The subject of the research is the mechanism of economic risk management at the enterprise.

The set goals and objectives have determined the structure of the thesis:

The first chapter contains theoretical and methodical bases of economic risks analysis.

The second chapter is the analysis of economic risks of "PC Quality Factory" Ltd. The source of information for the performed analysis is the annual report of LLC "Quality Factory" for 3 years.

The third chapter includes the proposed measures how to improve the efficiency of the risk management mechanism at the enterprise "PK Quality Factory" Ltd.

In conclusion, the analysis and conclusions regarding the efficiency of the risk management mechanism are presented.

## Содержание

Введение.....	5
1 Теоретические и методические основы анализа экономических рисков.....	7
1.1 Экономическая сущность рисков и их классификация на уровне предприятия .....	7
1.2 Метод оценки и управление экономическими рисками .....	16
2 Анализ финансового состояния, расчет абсолютных показателей финансовой устойчивости и оценка вероятности банкротства ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016-2018 гг. ....	25
2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016-2018 гг. ....	25
2.2 Анализ финансового состояния ООО «ПК Фабрика качества» за 2016-2018 гг. ....	28
2.3 Оценка вероятности банкротства предприятия .....	37
2.4 Анализ системы управления рисками ООО «ПК Фабрика качества» за 2016-2018 гг. ....	38
3 Разработка рекомендаций по повышению эффективности управление рисками на предприятии ООО «ПК Фабрика качества» .....	42
Заключение .....	46
Список используемой литературы .....	48
Приложения .....	51

## Введение

Тема бакалаврской работы «Анализ и оценка предпринимательских рисков» (на примере общества с ограниченной ответственностью «Производственная компания Фабрика качества»).

Актуальность темы заключается в том, что экономические риски являются необходимой составляющей любого бизнеса, поскольку в реальной ситуации цели и планы практически никогда не соответствуют экономическим рискам. Грамотно выполненный анализ и оценка экономических рисков позволяет предприятию выявить сферы повышенного риска и принять своевременные решения по снижению влияния негативных последствий.

Цель выполненной работы – изучение проблемы управления экономическими рисками и разработка мероприятий по снижению влияния рисков на деятельность предприятия.

В соответствии с целью в ходе исследования решались следующие задачи:

- изучить экономическую сущность рисков и их классификации на уровне организации;
- изучить методы оценки и управления экономическими рисками;
- дать технико-экономическую характеристику объекта исследования;
- проанализировать систему управления рисками объекта исследования;
- дать оценку экономических рисков объекта исследования;
- дать рекомендаций по повышению эффективности управление рисками;

Данная работа включает в себя введение, три главы, заключение и список использованных источников.

Объектом исследования является – общество с ограниченной ответственностью производственная компания «Фабрика качества» (ООО «ПК Фабрика качества»).

Предмет исследования – механизм управления экономическими рисками на предприятии.

Поставленные цели и задачи обусловили структуру дипломной работы:

Первая глава содержит теоретические и методические основы анализа экономических рисков.

Вторая глава – это анализ экономических рисков ООО «ПК Фабрика качества». Источником информации для выполненного анализа является годовая отчетность ООО «ПК Фабрика качества» за 3 года.

Третья глава включает в себя предложенные мероприятия по повышению эффективности механизма управления рисками на предприятии ООО «ПК Фабрика качества».

В заключении представлены анализ и выводы относительно эффективности механизма управления рисками.

# 1 Теоретические и методические основы анализа экономических рисков

## 1.1 Экономическая сущность рисков и их классификация на уровне предприятия

При создании собственного бизнеса главной особенностью бизнеса является наличие риска. Риск - это возможное получение убытков вместо прибыли в результате изменения условий ведения бизнеса.

Категория вероятности такой как, риск выявляет вероятность того, что событие, которое прогнозируется не произойдет.

Финансово-хозяйственная работа любого коммерческого предприятия осуществляется на основе решений, каждое из которых основывается на интуиции или расчетах.

Риск принятия решения - это вероятность того, что фактические результаты реализованного решения не соответствуют поставленным целям.

При определении характера риска возникают определенные трудности. Есть разные подходы и мнения.

Вот некоторые разнообразия:

- во-первых, многообразие этого явления;
- во-вторых, относительная недостаточная проработка проблемы;
- в-третьих, непредсказуемость допустимых факторов, влияющих на практическую деятельность людей.

В результате, риск - совокупность возможных экономических, политических, моральных и иных положительных и отрицательных последствий реализации выбранных решений.

Экономический риск постоянно сочетается с инновационной, инновационной экономической деятельностью.

Экономика рынка стимулирует доход на максимум, но предсказуемость доходов ограничивается законом товарных производств и, стоимостным законодательством.

Чтобы понять природу риска, нужно позволить хозяйствующему субъекту убрать, урегулировать ситуации риска, выбрать и реализовать одну из альтернатив, смоделировать самое эффективное внедрение существующих производственных факторов.

Финансовый риск выступает как конфигурация работы субъектов хозяйствования, в которой неопределенность преодолевается в ситуации неминуемой кандидатуры, в которой вероятно оценить возможность достижения результата, которого желаете.

Чтобы понять природу предпринимательского риска, взаимосвязь между риском и доходом имеет фундаментальное значение.

Предприниматель (хозяйствующий субъект) выражает готовность рисковать перед лицом неоднозначности, поскольку существует вероятность получения дополнительного дохода наряду с риском убытков.

Очевидно, что прибыль предпринимателю гарантирована не будет, он может потратить уйму денег, времени и усилий и оказать как в прибыли, так и в убытке.

Вы можете выбрать решение, которое включает в себя минимум риска, но в то же время прибыль будет маленькой, а если рискнуть по максимуму, то соответственно и прибыль будет намного большая.

Предприниматель (организация) может из-за различных методов частично начать переносить риск на другие объекты экономики, но он не может полностью избежать его.

По сути, неопределенность и риск являются источниками развития предприятия. Экономическое поведение предпринимателя ограничено рамками законодательных актов, наличием ресурсов и желанием рисковать

ради максимальной выгоды. Все предпринимательские риски часто сконцентрированы на получение результатов нетрадиционными способами.

Это разрешает преодолеть консерватизм, догматизм, инерцию, психологические барьеры, препятствующие перспективным инновациям.

Главный успешный метод предпринимателя – это постоянно идти на риск. Для этого есть множество понятных и логичных форм, которые смогут регулировать множество функции риска предпринимателя.

Также риск может стать проявлением сомнительного дела, если предприниматель принимает решения, когда нет полной информации, не учитывает всех законов, которые влияют на рост данного явления.

В ряду с систематизацией риска вполне вероятно возникновения позитивных и негативных итогов, они появляются в итоге выбора и реализации заключения о расширении всего хозяйства, подобный риск обязан быть проанализирован, как необходимое вещество предоставленной работы.

Взаимозависимость тут однозначна (прямолинейная): с формированием предпринимателя, партнёров, возрастают масштабы риска и число обстановок риска. Борясь с соперниками – изготовителями с целью покупателя фирма компании обязана реализовать собственные продукты питания в ссуда (с риском невозвращения средств в определённый период), в случае если имеется на время свободные средства, помещая их в вариант депозита либо значимых бумаг (с риском извлечения недостающих процентов). Прибыли сопряжённые со стагнацией экономики, присутствие исполнении экспортно-ввозных действий, удовлетворение необходимости в труде в разных государственных валютах (с риском извлечения недостающих процентов), а кроме того в обстоятельствах подходящих курсовых различий, к примеру, в многочисленных фирмах, компании удачны и делаются конкурентоспособными в базе новаторской и опасной финансовой работы.

Руководство небезопасным способом приводит к наиболее работоспособному изготовлению, то что рентабельно, подходит предпринимателям, таким образом и покупателям. В результате угроза предпринимателя формирует собственную революционную функцию.

Риск, вычисление, непредвиденность, конкурентная борьба – данные основные попутчики коммерции. Некоторые инвестируют в свой бизнес, другие располагают собственным имуществом и риски в данном случае необходимы. Практически все без исключённые коммерсанты, функционируют справедливо в обстоятельствах высокого финансового и торгового риска, они должны без помощи других выплачивать прочие затраты согласно системе изготовления и осуществлению конкретного продукта.

Функция предохранительного риска проявляется в том, что в случае если предприниматель располагается в стандартном пребывании, в таком случае подход к невезению станет простым процессом. Более действующие субъекты коммерсантской работы имеют необходимость в общественной охране, законных, общественно-политических и финансовых гарантиях, исключающих санкцию в случае провала и побудительных обоснованных угроз.

Предприниматель должен быть предупреждён, что вероятная оплошность(риск) никак не способен установить возле себя опасность.

Угроза предпринимателя – данный недостаток экономической независимости, начальный вклад из-за него. Независимость одного предпринимателя сопутствует независимостью других, а данное следовательно, то, что в ходе развития рыночных взаимоотношений в Российской Федерации неясность и предпринимательские риски возрастут. При подчинении определенного содержания ситуации риска альтернативность имеет разную степень сложности.

В результате в сложных экономических ситуациях используются специальные методы анализа для выбора наилучшего решения. В итоге, можно выделить аналитические функции у предпринимателя в рисках.

В рисках предпринимателя сделаем вывод, что, риск может принести значительные убытки, но также может принести большую прибыль.

В итоге, задача предпринимателя состоит не в отказе от всевозможных рисков, а для того, чтобы принимать объективное решение: в какой степени предприниматель может действовать, принимая на себя риски.

Поскольку основной целью исследования является изучение механизма управления рисками организации, рассмотрение их классификации по конкретным признакам будет полезно при решении поставленной задачи.

По мнению профессора Любушина Н.П., классификация рисков во многом определяет эффективность деятельности компании по управлению рисками.

Вопросы классификации рисков являются достаточно сложной задачей, которая определяется их разнообразием.

Классификация рисков - это распределение рисков по категориям, типам и подвидам, группам и подгруппам.

Они делятся на две основные группы по происхождению - внешние и внутренние риски.

Внешние риски зависят от внешней среды, окружающей компанию.

Это политические, законодательные, природные, региональные, отраслевые, макроэкономические (инфляционные, валютные, процентные, структурные) риски.

Компания не может оказывать на них влияние, а может только прогнозировать и учитывать их в своей деятельности.

Внутренние риски формируются в процессе управления предприятием. К ним относятся производственный (технологический, квалификационный, риск поставки, транспорт), инвестиционный (бизнес-риск, риск доходности,

выборочный риск, временной риск), коммерческий (торговля, потеря конкурентоспособности, ценовая дискриминация, расчетный риск). Они возникают, как правило, в результате плохого управления, ошибочной маркетинговой политики, а иногда и в результате внутрикорпоративных злоупотреблений. Среди внутренних рисков значительными являются кадровые риски, связанные с профессиональным уровнем и характером сотрудников компании.

На наш взгляд, достаточно полной является классификация рисков, предложенная российским ученым и экономистом Шапкиным А.П. Он рассматривает природу последствий как главную особенность и делит все экономические риски на чистые и спекулятивные риски (рис. 1).

Чистые риски (иногда называемые статическими или простыми рисками) почти всегда несут убытки от хозяйственной деятельности. Они могут быть вызваны стихийными бедствиями, авариями, неспособностью руководства компании и т.д.

Спекулятивные риски несут в себе как убытки, так и дополнительную прибыль для предпринимателя. Они могут быть вызваны изменениями обменных курсов, изменением рыночных условий, изменением условий инвестирования и т.д. По сфере возникновения или деятельности различают производственные, коммерческие и финансовые риски.

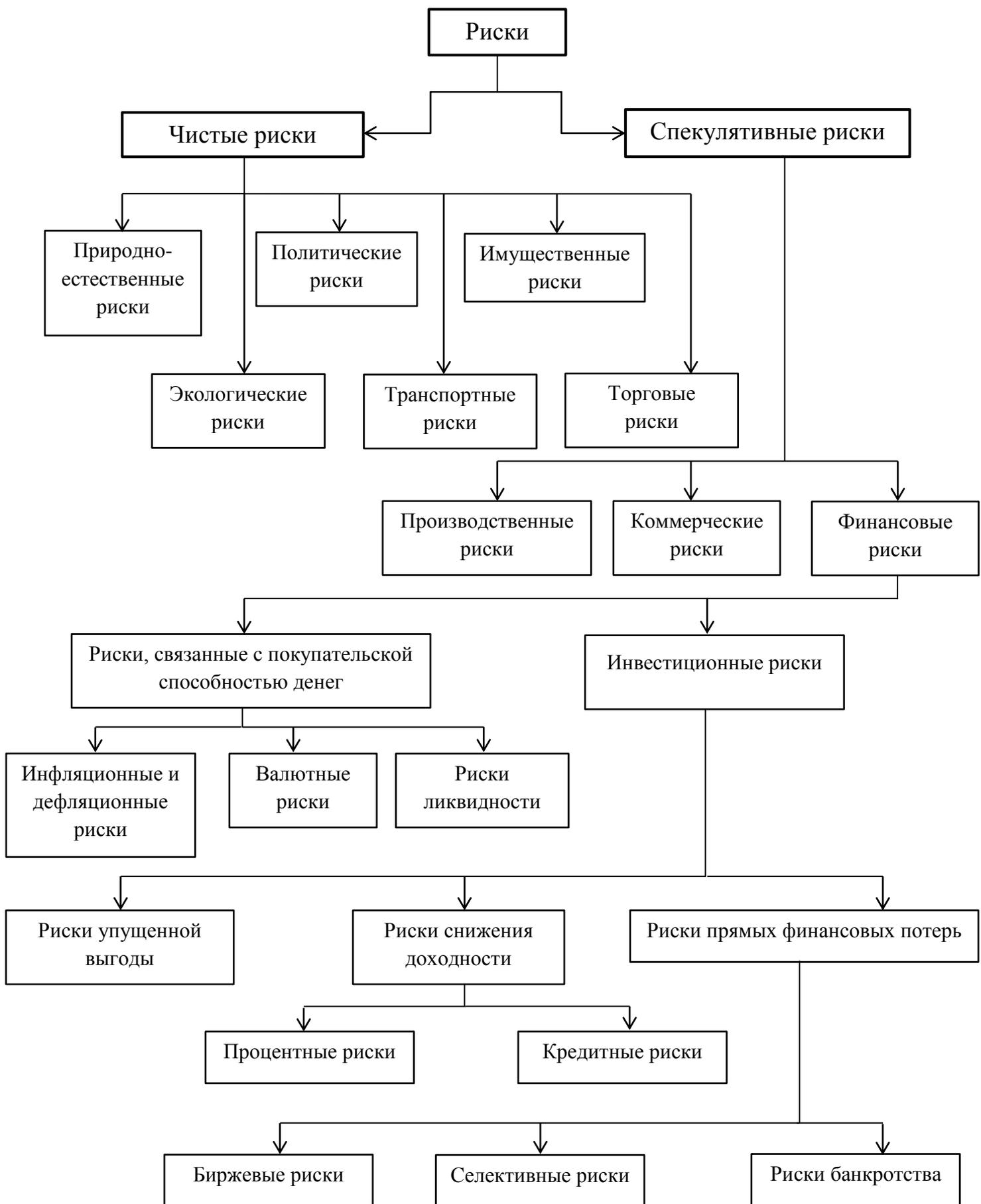


Рисунок -1 Система экономических рисков;

Производственные опасности никак не осуществляют проект собственной компании и обязательств согласно изготовлению продуктов, трудов, услуг и других видов деятельности производства. В следствии влияния как наружной сферы, так и внутренних условий.

Коммерческие риски – утраты в ходе финансово-хозяйственной работы, факторами подобных рисков имеют все шансы являться сокращением покупок, увеличение покупочной стоимости продуктов, повышение используемых затрат, утрата продуктов в ходе вращения и т.д.

Опасность капиталов проявляются, если организация никак не способна осуществлять собственные обещания согласно финансам. Зачастую фактором проявления подобного считается структура покупательской возможности средств, невыплата, колебание курсов валют и т.д. Подчиняясь основной причине риска, они подразделяются на следующие категории:

- природные и не природные риски - это риски, связанные с проявлением природных сил;
- экологические риски - это риски за ущерб окружающей среде;
- политические риски - это риски потери или снижения прибыли, в результате политики государства;
- транспортные риски - это риски, связанные с перевозкой грузов различными видами транспорта;
- имущественные риски - это риски утраты имущества предпринимателя, которые от него не зависят;
- торговые риски - риски потерь в связи с задержкой платежей, недоставкой товаров, отказом от оплаты и т.д.

Значительная группа рисков сочетается с покупательной способностью - инфляционный, дефляционный и валютный риски, а также риски ликвидности. Инфляционный риск обусловлен снижением реальной покупательной способности денег - предприниматель в то же время несет реальные убытки.

Валютный риск сочетается с изменением валютных курсов. Это считается спекулятивным риском. В итоге, когда одна сторона проигрывает в результате изменения обменного курса, другая сторона обычно получает дополнительную прибыль от этого.

Угроза ликвидности смешивается с потерями реализации значимых бумаг, либо иных продуктов в связи их свойствами и ценностей потребителей.

Опасности вложений совмещаются с перспективой потери, либо утрат доходов в осуществлении планов сопряженные с вложениями. В согласовании в систематизации А.П. Шапкина предусматривает опасности утрат доходов и уменьшение прибыльности, фондовые и избирательные риски, риск банкротства. Угроза утрат доходов состоит в создании экономического вреда в следствии невыполнения конкретного действия. Угроза уменьшения прибыльности смешивается с уменьшением процентных ставок и дивидендов согласно портфельным вложениям. Это может быть риск кредита или процента.

Угроза процента появляется в следствии завышения процентных ставок по средствам, которые заинтересовали прибыльными ставками согласно кредитам.

Кредитная угроза проявляется в случае неуплаты заёмщиков основной суммы долга и процентов за счёт кредитора. Биржевая опасность предполагают угрозу утрат от валютных операций, а выборочные риски появляются из-за неверной компаний видов капиталовложений, разновидностей значимых бумаг с целью инвестирования.

Риск разорения больше в целом сопряжён с совершенной утратой денежных средств предпринимателя из-за его ошибочных вложений.

## 1.2 Метод оценки и управление экономическими рисками

Ожидаемая оценка риска для деятельности или конкретной бизнес-операции требует большого количества опыта и высокой квалификации в этом виде бизнеса. Опытный бизнесмен не будет принимать рискованные решения интуитивно. Вы должны иметь бизнес-план в котором есть экономическое обоснование - расчет бизнес-риска.

Такой расчет возможен только при наличии достаточных знаний в области теории вероятностей, статистики и экономики. Однако не опытному предпринимателю может быть доступна оценка возможных потерь в бизнесе.

Чтобы сделать это, вы должны понять, какие причины могут привести к потерям, которые могут произойти. Самое главное определить потери, которые приводят к катастрофической ситуации.

Для начала нужно определить цену потерь или уровень их последствий. Здесь организация отвечает на вопросы о возможной сумме. Естественно, небольшие или большие убытки выявляются огромными коммерческими сделками и их результатами. Здесь возникает вопрос о соотношении возможных потерь со свободными активами, которые называются ценой риска.

Самый первостепенный шаг выявления риска является время и его определение или определение момента потерь. В момент потери узнают не только событие, приводящее к риску(убытку), но и суммы потерь для конкретного события. В случае если неизвестны причины, то нереально ввести размер экономических рисков, убытки от которых снижают активы организации. При выявлении потерь, цен риска суммируются как ущерб, который предприятию был причинен имуществу и недоставленные социальные и коммерческие выгоды. Исследование появлений ситуаций рисков разрешает руководству предприятия исследовать представление о взаимодействии потенциальных рисков. Любой отдельный риск имеет

возможность вызвать вспомогательные издержки риска. В данном случае появляется сюжет финансового риска. Определение стоимости вероятных утрат следует проводить в границах каждого раздела потерь с дальнейшей идентификацией их совместной стоимости.

Основная масса компаний не хотят страховать упущенную выгоду и в итоге остановки бизнеса, многое теряют или же страховая компания возмещает цену утраченного, устаревшего имущества. Даже если бизнес и застрахован в страховой компании от утрат, то в предпринимательской деятельности, будут наблюдаться снижение покупательской способности потребителей, потеря доверия клиентов и т.д.

Финансовый риск и его цена зависят от скорости оборота денежных средств. Для таких статных рисков, которые связаны с погодными условиями, с уходом кадров или универсальностью, возможно появляются в большинстве случаев и являются функцией времени. Набирая скорость в оборачиваемости денежных средств в момент появления риска - уменьшается, но в течение принятого временного интервала (квартала, года) он остается неизменным.

Экономические риски, как статические, например и динамические, связаны с некоторыми видами коммерческой деятельности. И чем больше у бизнеса способность быстро возвращать деньги, тем меньше он будет к потере части прибыли.

В итоге основные финансовые риски лежат между определенными размерами потерь организации и возможностью их появления. Такая зависимость выявляет выражения и строятся кривые вероятности уровней потерь. Для построения кривой вероятности некоторых уровней потерь (кривая риска) применяются всевозможные методы: статистический; анализ выгоды и затрат; метод экспертной оценки; аналитический метод; метод аналогии. Среди них выделим три: статистический метод, метод экспертных оценок, аналитический метод.

Метод статистики заключается в исследовании статистики потерь и прибылей, которые произошли в том или ином производстве. Затем устанавливается величина и частота получения той или иной экономической отдачи и составляется наиболее вероятный прогноз на будущее.

Риск финансов имеет математически выраженную вероятность потерь, которая основана на данных статистики и может рассчитана с довольно высочайшей точностью.

Чтобы оценить величину риска, нужно знать возможные последствия конкретного действия и их последствий.

К экономическим проблемам способы теории вероятностей сводятся к определению значений вероятности возникновения событий и к выбору из возможных событий наиболее предпочтительных на основе наибольшего значения ожидания, равного абсолютному значению этого события умножается на вероятность его возникновения.

Инструменты метода расчёта экономического и статистического риска являются показатели:

- вариации - это количество показателей при переходе которого один вариант приведёт к результату другого варианта;

- дисперсия - это фактические значения отклонений от всех их средних значений;

Отклонение стандарта(значение среднеквадратическое).

Степень риска можно выявить используя два критерия вариации – возможного результата и среднего ожидаемого значения.

Среднее ожидаемое значение всегда бывает средневзвешенным всех других результатов, где каждый результат используется в качестве веса или частоты соответствующего значения. Так рассчитывается ожидаемый результат.

При расчёте анализа затрат и выгод области потенциального риска определяются на основе устойчивости финансов компании. Здесь можно использовать обычные способы финансового анализа - метод экспертных оценок, построение кривой риска, метод аналогий.

Способы экспертных оценок реализуются путем обработки высказываний опытных специалистов и предпринимателей. Отличается от статистического только способом сбора информации для построения кривой риска. Оценки экспертов основаны на всех факторах риска, а также данных статистики. Реализация способа оценок экспертов трудна, если количество оценочных показателей невелико.

Способ аналитики для построения кривой риска наиболее сложная, поскольку их основные элементы игр не доступны или доступны, то только для самых узких специалистов. Самый частый подтип, который используется для аналитического метода является анализ чувствительности модели, который состоит из следующих этапов:

- выбор ключевого показателя, относительно которого оценивается чувствительность (внутренняя норма доходности, чистая приведенная стоимость и т. д.);
- выбор факторов (уровень инфляции, степень состояния экономики и т. д.);
- расчет показателей на всевозможных этапах реализации проекта (закупка сырья, производство, продажа, транспортировка, капитальное строительство и т. д.).

Сформированная последовательность затрат и финансовых ресурсов даёт выявить движение денежных средств за каждый момент (или временной промежуток), то есть выявить показатели эффективности.

Способ аналогий нужен для анализа риска нового проекта. Использование этого метода проверяются данные о неблагоприятных

факторов финансового риска на другие проекты (аналогичных предприятий, которые конкурируют между собой).

Индексация - это способ сохранить цену ресурсов (капитала) и прибыльность в условиях инфляции. Такой способ основывается на использовании разных показателей. Например, при анализе и прогнозировании финансовых ресурсов необходимо учитывать изменения цен, для которых используются индексы цен. Ценовой индекс - это показатель, характеризующий изменение цен за определенный период времени.

Такие способы построения кривой вероятности возникновения определенного уровня потерь не совсем эквивалентны, но, так или иначе, они позволяют выявить приблизительную оценку общего экономического риска.

Все выше перечисленные способы оценки экономических рисков достаточно сложны и требуют соответствующей квалификации аналитиков, а также использования специальных программ. Для оценки рисков экономическими службами конкретного предприятия можно использовать баллы, предложенные белорусскими экономистами.

По сути, это балл - риск определяется в баллах как сумма шести финансовых коэффициентов:

- коэффициент быстрой ликвидности (критический балл), коэффициент капитализации (финансовый рычаг), валовая рентабельность, валовая прибыль на капитал, экономическая рентабельность, коэффициент эффективности оборотных активов.

- коэффициент быстрой ликвидности рассчитывается как отношение быстро реализуемых активов (дебиторской задолженности, платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты) к текущей задолженности (кредиторской задолженности и краткосрочных обязательств). Валовая доходность рассчитывается как отношение валовой прибыли (предельного дохода) к выручке от продаж. Валовая прибыль на

капитал (производство) рассчитывается как отношение валовой прибыли к собственному капиталу. Экономическая рентабельность рассчитывается как отношение чистой прибыли к среднегодовой стоимости активов.

- коэффициент эффективности использования оборотного капитала рассчитывается как отношение выручки к оборотному капиталу.

При расчете всех коэффициентов и их суммировании получается значение степени риска предприятия – чем больше сумма баллов, тем шире возможности предприятия на рынке.

Таблица – 1 Бальная оценка степени риска предприятия

Сумма баллов	Характеристика степени риска
До 1	Катастрофическая ситуация
От 1 до 3,0	Высокая степень риска
От 3,1 до 5,5	Умеренно высокая степень риска
От 5,6 до 7,6	Умеренно низкая степень риска
От 7,7 до 10,0	Низкая степень риска

Недостаточно просто оценить риск. Вы должны быть в состоянии справиться с этим. Способы управления бизнес-рисками - это способы интенсивного влияния на факторы риска и способы защиты от их объектов риска. Многообразие способов управления рисками, используемых в бизнесе, возможно поделить на 4 группы.

Первая группа – способы предотвращения риска.

Вторая группа - это способы локализации рисков.

Третья группа - способы диверсификации рисков.

Четвертая группа - способы компенсации рисков.

Способы предотвращения риска наиболее распространены в финансовой практике; они применяются бизнесменами, которые предпочитают функционировать с полной уверенностью. Способы неприятия риска допустимо поделить в четыре подвида.

С целью основы, никак не вселяющих взаимодействие партнёров, отклонение с роли в планах, сопряжённых с потребностью расширения области партнёров, отклонения инвестиционных и инновационных планов, решительность в потребности, либо в производительности, которые вызывают сомнения.

Во-вторых, отказ от опасных проектов, то есть отказ от инновационных и других проектов, осуществимости или эффективности, что вызывает сомнения.

В-третьих, страхование убытков, главных метод снижения убытков. Впрочем применить устройство страхования при разработке новых товаров или новых технологий непросто, потому, что в этих случаях у страховых предприятий мало данных для проведения расчетов.

В-четвертых, целью розыска поручителей, как и в случае со страхованием, считается передача риска третьему лицу. Функции гаранта имеют все шансы исполнять всевозможные субъекты (различные фонды, государственные органы, организации) и принцип равной взаимной полезности, т.е. Желаемого гаранта может привлечь оригинальная услуга, совместная осуществления проекта. Способы локализации рисков разделяются на всевозможные подтипы - от распределения рисков по времени до создания компаний венчурного капитала.

Когда риск делится по времени, улучшается наблюдаемость и манёвренность этапов проекта, что разрешает сравнительно просто скорректировать их при случае необходимости.

При применении диверсификации вероятны такие направления:

- диверсификация видов деятельности и финансовых зон (увеличение числа используемых технологий, расширение ассортимента предоставляемых продуктов или услуг, ориентация на различные общественные группы потребителей, на организации разных регионов);

- диверсификация вложений (реализация маленьких инвестиционных проектов);

- диверсификация продаж и поставок (т.е. работа в одно и то же время на нескольких рынках, когда издержки на одном рынке имеют все шансы быть компенсированы успехом на иных рынках, распределение поставок между множества покупателей, влечение к равномерному распределению долей всякого контрагента).

При разработке венчурных компаний опасная доля проекта локализуется в дочерней фирме, предохраняя при этом вероятность использования научно-технического потенциала материнской организации.

Для создания механизмов предотвращения рисков применяются например способы компенсации рисков - стратегическое планирование, прогнозирование ситуации, постоянное наблюдение окружающей среды и разработка системы резервов. Они более трудоемки и требуют настоятельной аналитической работы для их эффективного применения.

Составления плана стратегии единственный из методов возместить потери. Данный метод акцентирует результаты позитивные, однако лишь в этом случае, если создание стратегии обхватит все без исключения области деятельности компании. Большое число стадий деятельности согласно планированию стратегий снимают большую часть неопределённости, имеется вероятность прогнозировать возникновения иных мест с целью осуществление проектов, заранее обнаруживать список источников рисков и формировать мероприятия компенсации и оформлять проект использования запасов.

Мониторинг наружных условий состоит в стабильном исследовании сценариев развития и баллов капиталом предпринимательство сферы с целью соучастников плана, моделировании действий партнёров и операций соперников, а кроме того в совокупном экономическом моделировании.

Прогноз общественно-финансовой и нормативной сферы содержит в себе наблюдение нынешних данных о соответствующих действиях. Приобретённые сведения дадут возможность воспринять направленности развития взаимоотношений среди субъектами хозяйствования, предоставят период в сборы, к регулярным нововведениям, предоставят вероятность осуществить надлежащие мероприятия с целью компенсации издержек с новыми законами хозяйственной деятельности.

Формирование концепции запасов подразумевает присутствие конкретной «внутренней» страховой компании. Фирма страхует запасы материала, использованных материалов, резервирует средства фондов, формирует проекты их применения в переломных моментах, никак не применяет независимых мощностей. Весьма немаловажно сформировать финансовую стратегию с целью управления своими активами и пассивами с системой их оптимальной текстуры и нужной ликвидности приложенных денег; подготовка и инструкция персонала.

При выборе определённого способа разрешения рисков организации должно идти из следующих принципов:

- если ваш собственный капитал не позволяет, вы не можете рисковать больше;
- ради малого – нельзя рисковать многим;
- следует предвидеть возможные риски.

Практическое использование данных способов и принципов позволит избежать обозначенных рисков и избежать вероятные потери.

2 Анализ финансового состояния, расчет абсолютных показателей финансовой устойчивости и оценка вероятности банкротства ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016-2018 гг.

2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016-2018 гг.

Производственная компания «Фабрика качества» была создана в 1997 году и является крайне успешным предприятием, так как пережила период кризисов и по-прежнему способно генерировать прибыль.

Организация является динамично развивающейся производственной компанией продукции из мяса убойных животных и птиц, переработка и консервирование мяса, торговля мясом и мясными продуктами. На данный момент штат предприятия насчитывает больше 200 человек и постоянно растет. Компания имеет все допуски СРО и сертификаты качества, постоянно расширяет спектр своей деятельности, наращивает производственные мощности, осваивает новые направления, участвует в коммерческих и государственных тендерах.

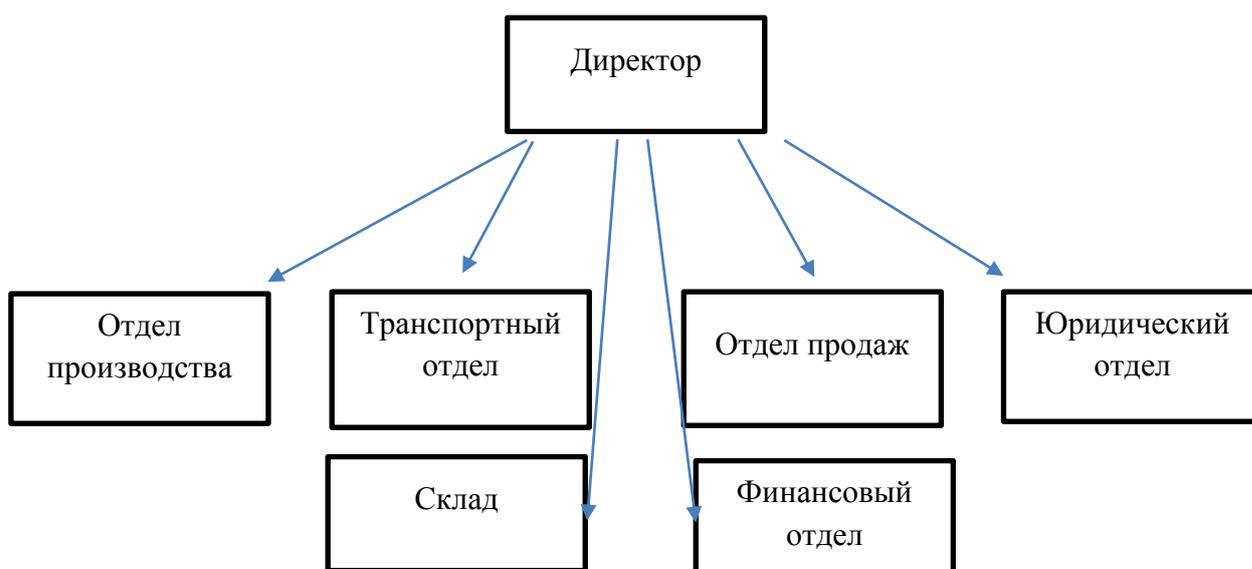


Рисунок 1 – Организационная структура ООО «ПК Фабрика качества»

Организационная структура рисунок 1 представляет собой обыкновенную линейную структуру, все обязанности сотрудников чётко распределены.

Основными направлениями деятельности организации является:

- 1) производство продукции из мяса убойных животных и мяса птицы;
- 2) переработка и консервирование мяса;
- 3) оптовая торговля мясом и мясными продуктами.

По объему выручки ООО «ПК Фабрика качества» занимает 4 место в отрасли и 412 место в Самарской области.

Основными заказчиками продукции ООО «ПК Фабрика качества» являются крупные заводы, специализированные магазины и не специализированные магазины.

Теперь составим таблицу 1 для анализа основных технико-экономических показателей.

Таблица 1 – Динамика основных технико-экономических показателей ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016-2018 гг.

№	Наименование показателя	Ед. изм.	Значение показателя за год			Изменение показателей за 3 года	
			2018	2017	2016	Абс., +/-	Отн., %
1	2	3	4	5	6	7	8
1.	Выручка	тыс. руб.	1044782	956301	932966	111816	11,99
2.	Себестоимость продаж	тыс.руб.	998683	913543	890625	108058	12,13
3.	Валовая прибыль	тыс.руб.	46099	42758	42341	3758	8,88
4.	Коммерческие расходы	тыс. руб.	0	0	0	0	0
5.	Прибыль от продаж	тыс. руб.	46099	42758	42341	3758	8,88
6.	Прочие доходы	тыс.руб.	76311	51674	36528	39783	108,91

Продолжение Таблицы 1

7.	Прочие расходы	тыс.руб.	48308	25435	34309	13999	40,80
8.	Прибыль до налогообложения	тыс.руб.	74101	68898	44237	29864	67,51
9.	Текущий налог на прибыль	тыс.руб.	16591	14003	13754	2837	20,63
10.	Прочее	тыс.руб.	32	1830	25	7	28,00
11.	Чистая прибыль (убыток)	тыс.руб.	74101	68898	44237	29864	67,51

На основе данных из таблицы можно составить график изменения выручки и себестоимости рисунок 2, который наглядно продемонстрирует изменение одноименных показателей. Динамика изменения выручки и себестоимости продаж в ООО «ПК Фабрика качества» за 2016 -2018 гг. представлена на рисунке 2.

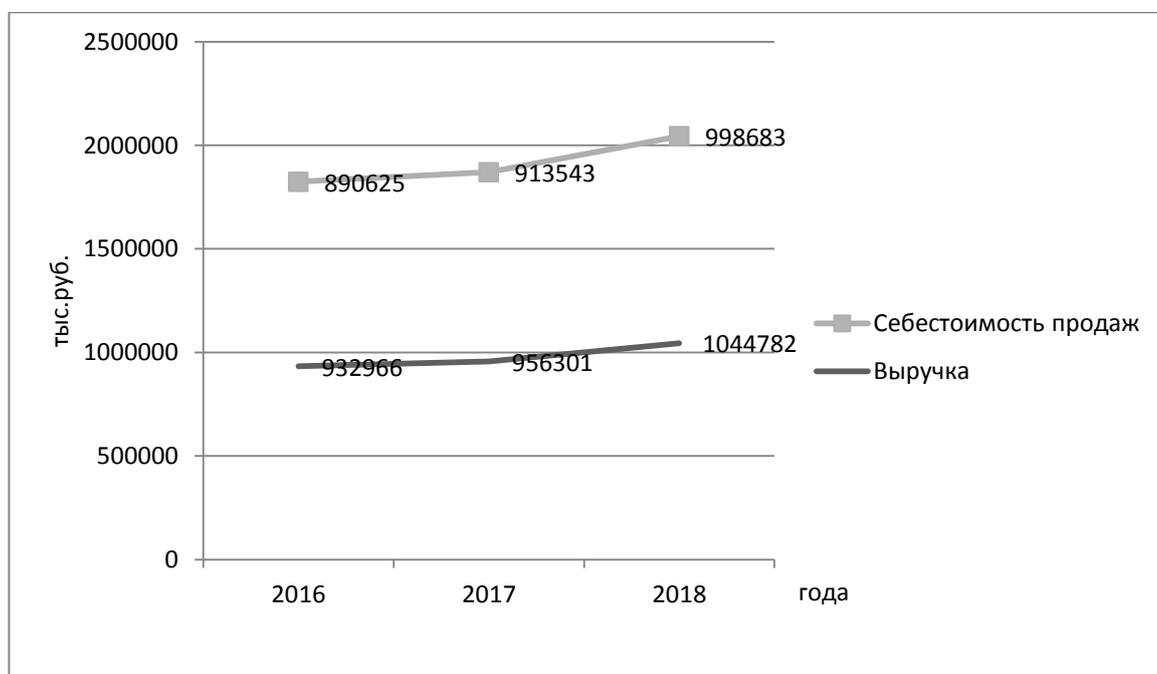


Рисунок - 2 Динамика изменения выручки и себестоимости продаж в ООО «ПК Фабрика качества» за 2016 -2018 гг. в тыс. руб.

В результате изменения выручки и себестоимости продаж валовая прибыль предприятия за 2016 -2018 года возросла на 3758 тыс. руб. или на 8,88%.

Проведения анализа финансовых результатов по данным отчета о финансовых результатах (Приложения Б-В) ООО «ПК Фабрика качества» за 2016 -2018 года выявлено, что выручка увеличилась на 111816 тыс. руб. или на 11,9 %, себестоимость продаж возросла на 108058 тыс. руб. или на 12,13 %.

В результате изменения прочих доходов и расходов прибыль до налогообложения в ООО «ПК Фабрика качества» за период исследования увеличилась на 29864 тыс. руб.

Наблюдается увеличение текущего налога на прибыль за 2016 -2018 года на 2837 тыс. руб.

Чистая прибыль в ООО «ПК Фабрика качества» за 2016 -2018 года увеличилась на 29864 тыс. руб. или на 67,51 %, в 2018 году наблюдается повышение в размере 74101 тыс. руб., что свидетельствует о увеличении финансовой эффективности предприятия.

В результате проведения анализа финансовых результатов выявлено, что в ООО «ПК Фабрика качества» за период исследования улучшилась финансово – хозяйственная деятельность, о чем свидетельствует положительное значение финансового результата в 2018 году. На практике был проведен подробный анализ имущества организации, который приведен в следующей главе.

2.2 Анализ финансового состояния ООО «ПК Фабрика качества» за 2016-2018 гг.

Для анализа финансового состояния в первую очередь проведём горизонтальный и вертикальный анализ бухгалтерского баланса ООО «ПК Фабрика качества».

На основе данных бухгалтерского баланса проведем анализ состава и структуры имущества ООО «ПК Фабрика качества» за 2016-2018 года.

Таблица 2 – Анализ состава и структуры имущества ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016 - 2018 гг.

Статья	Значение показателя в тыс. руб.			Изменение показателя, его отклонение за 2016-2018 гг.		Удельный вес в структуре раздела, %		
	2018	2017	2016	абс.,	отн.,	2018	2017	2016
1.	2.	3.	4.	5.	6.	7.	8.	9.
Итого внеоборотные активы	537769	491379	473138	64631	13,66	72,20	72,18	59,51
Основные средства	537166	491379	473138	64028	13,53	72,12	72,18	59,51
Финансовые вложения	0	0	0	0	0	0,00	0,00	0,00
Отложенные налоговые активы	603	0	0	603	0	0,08	0,00	0,00
Итого оборотные активы	207072	189381	321937	-114865	-35,68	27,80	27,82	40,49
Запасы	113064	74863	75286	37778	50,18	15,18	11,00	9,47
НДС	0	0	0	0	0	0,00	0,00	0,00
Дебиторская задолженность	92793	113422	245361	-152568	-62,18	12,46	16,66	30,86
Финансовые вложения	0	0	0	0	0	0,00	0,00	0,00
Денежные средства	647	479	244	403	165,16	0,09	0,07	0,03

Окончание таблицы 2

Прочие	568	617	1046	-478	-45,70	0,08	0,09	0,13
--------	-----	-----	------	------	--------	------	------	------

БАЛАНС	744841	680760	795075	-38	-0,17	100,00	100,00	100,00
--------	--------	--------	--------	-----	-------	--------	--------	--------

На основе данных таблицы, составим рисунок 3 изменение итогов по разделам активов бухгалтерского баланса за период 2016 – 2018 гг., который наглядно покажет динамику движения имущества организации.

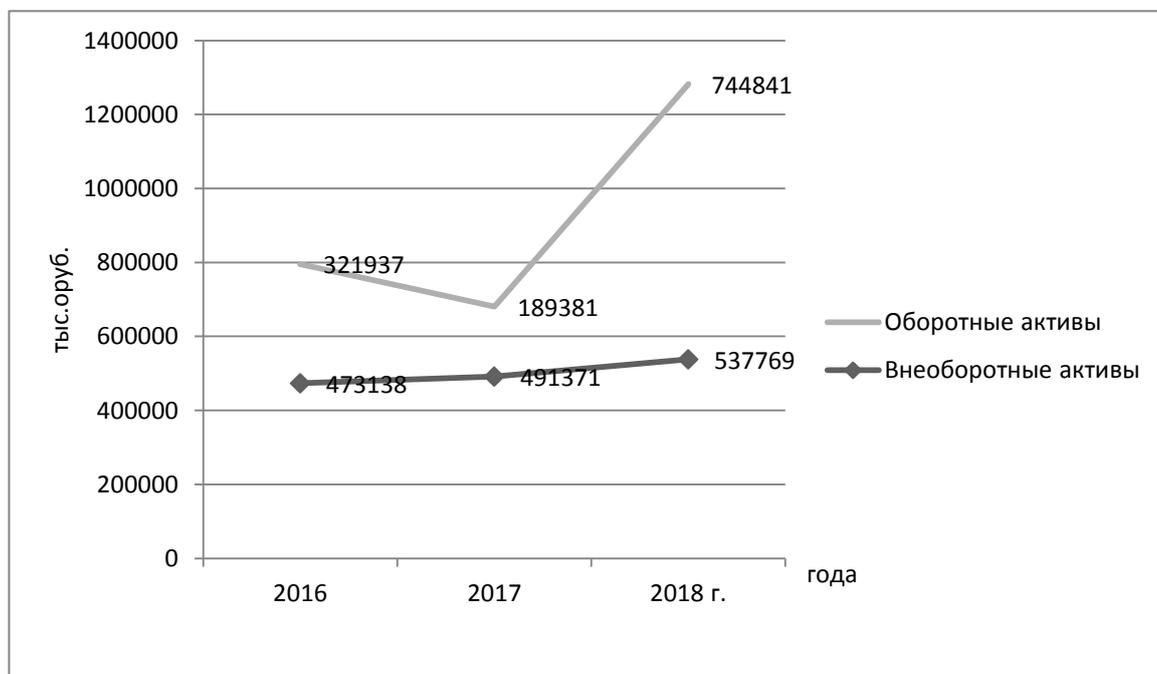


Рисунок 3 – Изменение итогов по разделам 1 и 2 бухгалтерского баланса ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016 - 2018 гг.

По полученным результатам мы видим, что внеоборотные активы с 473138 тыс. руб. в 2016 году увеличились до 491379 тыс. руб. к 2017 году, и в 2018 году их объем стал равен 537769, что на 64631 тыс. руб. или 13,66% больше чем в 2016 году. Изменениям подверглись следующие статьи:

1) Основные средства увеличились с 471138 тыс. руб. в 2016 году до 537166 тыс. руб. к 2018 году, изменение составило 64028 тыс. руб. или 13,53%. Наиболее вероятно это связано со списанием отработавших свой срок основных средств или с продажей еще используемого основного средства;

2) Отложенные налоговые активы увеличились с 0 тыс. руб. в 2016 году до 603 тыс. руб. к 2018 году, изменение составило 603 тыс. руб. или 100%.

Итого по разделу оборотные активы снизились с 321937 тыс. руб. до 207072 тыс. руб. в 2018 году, изменение составило 114865 тыс. руб. или 35,68%, это значительное снижение указывает на эффективность развития и расширения деятельности. Изменениям подверглись следующие статьи:

1) Запасы увеличились с 75286 тыс. руб. в 2016 году до 113064 тыс. руб. к 2018 году, изменение составило 37778 тыс. руб. или 50,18%. Это указывает на то, что запасы используются, но новые закупаются или в меньшем объеме, или по меньшей цене;

2) Дебиторская задолженность снизилась с 245361 тыс. руб. в 2016 году до 92793 тыс. руб. в 2018 году. Изменение составило 152568 тыс. руб. или 62,18%. Однако следует отметить, что в 2017 году дебиторская задолженность была равна 113422 тыс. руб., это показывает на бесппроблемность с дебиторами в предыдущем году, которые решились к отчетному периоду;

3) Денежные средства увеличились с 244 тыс. руб. в 2016 году до 647 тыс. руб. к 2018 году, изменение составило 403 тыс. руб. или 165,16%, это говорит, что предприятию понадобились быстро ликвидные активы. Составим гистограмму концентрации имущества в балансе рисунок 4.

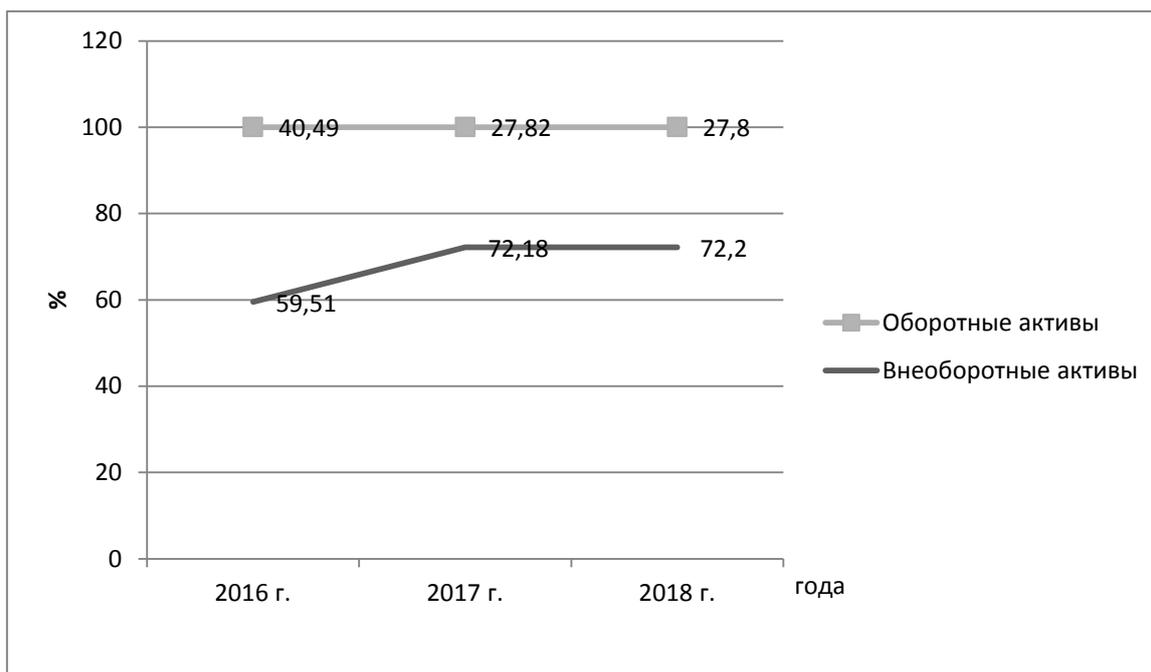


Рисунок 4 – Структура имущества ООО «ПК Фабрика качества» за период  
2016-2018 гг.

Из данного рисунка 4 мы видим, что концентрация внеоборотных активов значительно выше, чем оборотных и за трехлетний период их соотношение изменилось. Все говорит о том, что у предприятия наблюдается недостаток быстро и немедленно реализуемых активов.

Для того чтобы проанализировать динамику и структуру источников финансирования построим таблицу 3.

Таблица 3 – Анализ состава и структуры источников финансовых ресурсов ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016-2018 гг.

Статья	Значение показателя в тыс. руб.			Изменение показателя, его отклонение за 2016-2018 гг.		Удельный вес в структуре раздела, %		
	2018	2017	2016	абс.,	отн.,	2018	2017	2016
Итого капитал и резервы	236999	178918	213258	23741	11,13	47,24	35,87	37,25
Уставный капитал	20	20	20	0	0,00	0,66	0	0
Переоценка ВА	0	0	0	0	0	0,00	0,00	0,00
Резервный капитал	0	0	0	0	0	0,00	0,00	0,00
Нераспределенная прибыль (убыток)	236969	178888	213238	23731	11,13	31,81	26,28	26,82
Итого долгосрочные обязательства	3086	3086	3086	0	0,00	0,41	0,45	0,39
Заемные средства	3086	3086	3086	0	0,00	0,41	0,45	0,39
Отложенные налоги	0	0	0	0	0	0,00	0,00	0,00
Прочие	0	0	0	0	0	0,00	0,00	0,00
Итого краткосрочные обязательства	504756	498756	578721	-73965	-12,78	67,77	73,26	72,79
Заемные средства	0	0	6151	-6151	-100,00	0,00	0,00	0,77
Кредиторская задолженность	501740	498756	572569	-70829	-12,37	67,36	73,26	72,01
Оценочные обязательства	3016	0	0	3016	0	0,40	0,00	0,00
<b>БАЛАНС</b>	<b>744841</b>	<b>680760</b>	<b>795075</b>	<b>-50234</b>	<b>-6,32</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

На основе данных таблицы составим рисунок 5, который покажет наглядно динамику изменения итогов по 3 4 и 5 разделу бухгалтерского баланса.

По полученным данным мы видим, что итого по разделу капитал и резервы увеличилось с 213258 тыс. руб. в 2016 году до 236999 тыс. руб. в

2018 году, изменение составило 23741 тыс. руб. или 11,13%. Изменениям подверглись следующие статьи:

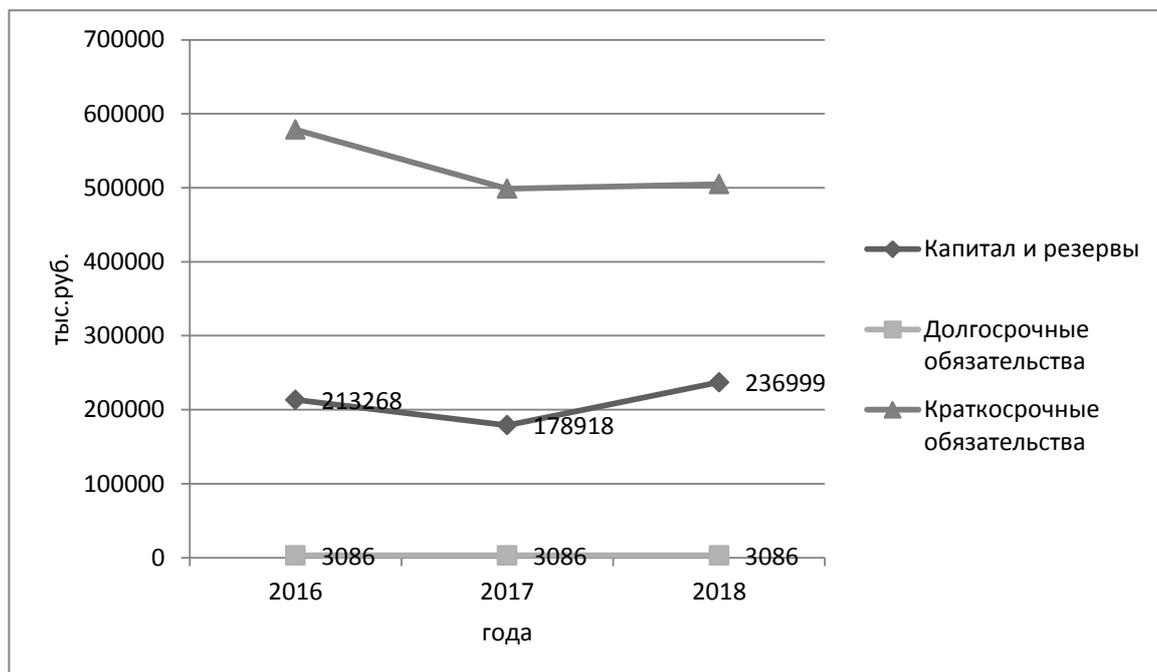


Рисунок 5 – Изменение итогов по разделам 3 - 5 бухгалтерского баланса ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016 - 2018 гг.

1) Нераспределенная прибыль увеличилась с 213238 тыс. руб. в 2016 году до 236969 тыс. руб. в 2018 году, изменение составило 23731 тыс. руб. или 11,13%. Это указывает на то, что часть прибыли была использована для увеличения эффективности предприятия или на выплату долгов.

Итого для долгосрочных обязательств изменений не последовало.

Итого краткосрочных обязательств снизилось с 578721 тыс. руб. в 2016 году до 504756 тыс. руб. в 2018 году, изменение составило 73965 тыс. руб. или 12,78%, что крайне незначительно по сравнению с объемом краткосрочных обязательств. Изменениям подверглись следующие статьи:

1) Заемные средства уменьшились с 6151 тыс. руб. в 2016 году до 0 тыс. руб. в 2018 году, изменение составило 6151 тыс. руб. или 100%. Это показывает, что все займы были погашены;

2) Кредиторская задолженность снизилась с 572569 тыс. руб. в 2016 году до 501740 тыс. руб. в 2018 году, изменение составило 70829 тыс. руб. или 12,37%, это связано со своевременной уплате своих долгов.

Составим гистограмму концентрации источников формирования ресурсов на рисунке 6.

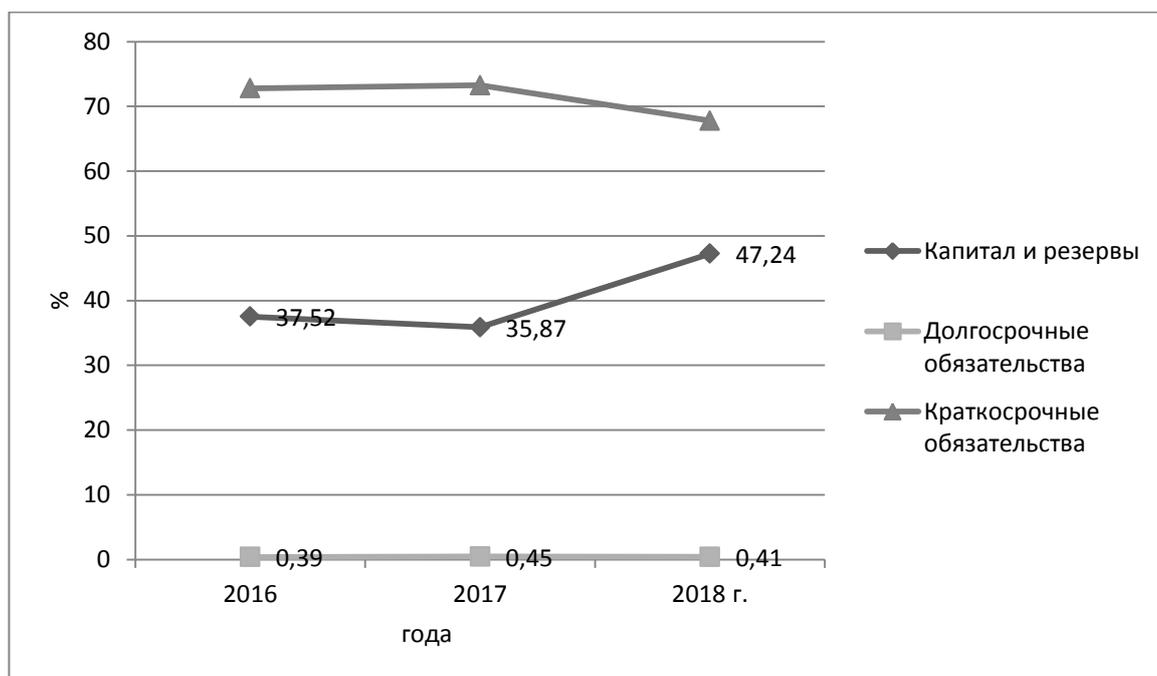


Рисунок 6 – Структура источников финансирования ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016-2018 гг.

Исходя из рисунка 5, мы наблюдаем, что собственный капитал организации гораздо меньше, чем заемный капитал, в нынешних реалиях это опасное соотношение, однако по тенденции заметно, что предприятие работает с прибылью, а значит, может выплачивать свои долги.

Подводя итог, отметим, что баланс предприятия незначительно сократился на 50234 тыс. руб. или 6,32% и в отчетном периоде составил 744841 тыс. руб., однако подрос относительно 2017 года, все указывает на проблемы, часть которых была эффективно устранена.

Для осуществления анализа финансового состояния данной организации также будет рассмотрена и оценена финансовая устойчивость

организации, данные из которых доступны в балансе за анализируемый период. Для этого составим следующую таблицу 4.

Таблица 4 - Расчет абсолютных показателей финансовой устойчивости ООО «ПК Фабрика качества» за 2016–2018 гг.

Показатели	Значение показателя в тыс. руб.			Изменение показателя, его отклонение за 2016-2018 гг.	
	2018	2017	2016	абс.	отн.
Капитал и резервы	236999	178918	213268	23731	11,13
Общая величина запасов	113064	74863	75286	37778	50,18
Наличие СОС	-300770	-312461	-259870	-40900	15,74
Функционирующий капитал	-297684	-309375	-256784	-40900	15,93
Величина источников	617820	573619	654007	-36187	-5,53
Излишек или недостаток СОС	-413834	-387324	-335156	-78678	23,48
Излишек или недостаток ФК	-410748	-384238	-332070	-78678	23,69
Излишек или недостаток ВИ	504756	498756	578721	-73965	-12,78

Исходя из вышеуказанной таблицы, можно сделать вывод, что финансовая устойчивость организация выглядит следующим образом:  $СОС < 0$ ,  $ФК < 0$ ,  $ВИ > 0$ . Таким образом, принимая во внимание выполненные неравенства можно сделать вывод, что организация ООО «ПК Фабрика качества» является финансово неустойчивым на протяжении всего анализируемого периода с 2016 по 2018 годы, так как у организации существенный недостаток собственных оборотных средств и функционирующего капитала в то время, как показатель общей величины запасов крайне мал.

### 2.3 Оценка вероятности банкротства предприятия

Для точной оценки вероятности банкротства исследуемой организации рассчитаем её по нескольким моделям.

Первая модель оценки вероятности банкротства Р. Лиса:

$$Z = 0,063 * K_1 + 0,092 * K_2 + 0,057 * K_3 + 0,001 * K_4,$$

(1)

Где  $K_1$  – Оборотный капитал/Активы

$K_2$  – Прибыль до налогообложения/Активы

$K_3$  – Нераспределённая прибыль/Активы

$K_4$  – СК/Заёмный капитал

Как правило, предприятие считается склонным к банкротству при условии, если  $Z < 0,037$ .

Таким образом, рассчитаем вероятность банкротства в соответствии с данной моделью.

$$Z = 0,063 * 1,43 + 0,092 * 2,63 + 0,057 * 1,25 + 0,001 * 0,39 = 0,31,$$

(2)

В нашем случае, итоговое значение по данной модели существенно ниже нормативного. В итоге, в соответствии с данной формулой Р. Лиса банкротство анализируемого предприятия крайне вероятно.

Для полной уверенности выводов оценим вероятность банкротства по модели Таффлера.

$$Z = 0,53 * K_1 + 0,13 * K_2 + 0,18 * K_3 + 0,16 * K_4,$$

(3)

Где  $K_1$  – Прибыль от продаж/Краткосрочные обязательства

$K_2$  – Оборотные активы/Краткосрочные и долгосрочные обязательства

$K_3$  – Краткосрочные обязательства/Активы

$K_4$  – Выручка/Активы

Как правило, предприятие имеет высокий риск банкротства в том

случае, если показатель  $Z < 0,2$ , а если показатель  $Z > 0,3$ , то в таком случае организация имеет минимальный риск банкротства в течение года.

Рассчитаем вероятность банкротства в соответствии с помощью модели Таффлера.

$$Z = 0,53 * 0,09 + 0,13 * 0,4 + 0,18 * 0,67 + 0,16 * 1,4 = 0,44, (4)$$

В нашем случае организация перешла порог 0,3 в 2018 году, значит вероятность банкротства практически нулевая.

#### 2.4 Анализ системы управления рисками ООО «ПК Фабрика качества» за 2016-2018 гг.

Теперь дадим оценку финансового риска и выполним анализ финансовой устойчивости предприятия. Оценка уровня финансовой устойчивости организации производится с использованием обширной системой показателей.

Самые распространённые из которых являются:

- коэффициент капитализации – показывает привлечение заёмных средств организации на 1 руб. вложенные в активы собственных средств (нормальное значение  $k \leq 1,5$ );

- коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования – показывает какая часть оборотных активов финансируется за счёт собственных источников (нормальное значение  $K \geq 0,5$ );

- коэффициент финансовой независимости – показывает удельный вес собственных средств в сумме источников финансирования (нормальное значение  $k \geq 0,4 \div 0,6$ );

- коэффициент финансирования – показывает, что финансируется за счёт собственных средств, а что за счёт заёмных средств (нормальное значение  $k \geq 0,7$ );

- коэффициент финансовой устойчивости – показывает, что

финансируется за счёт устойчивых источников (нормальное значение  $k \geq 0,6$ );

Результаты расчёта указанных коэффициентов, показывающую финансовую устойчивость ООО «ПК Фабрика качества». Составим таблицу – 6.

Таблица 6 – показатели характеризующие финансовую устойчивость ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016-2018 гг.

Показатель	Годы			Изменение показателя за 2016-2018 гг.	
	2018	2017	2016	Изменение тыс. руб.	Темп роста, %
Коэффициент капитализации	2,14	2,8	2,72	0,58	27,10
Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования	-1,45	-1,65	-0,80	0,65	-44,83
Коэффициент финансовой независимости	0,31	0,26	0,27	-0,04	-12,90
Коэффициент финансирования	0,46	0,35	0,36	-0,1	-21,74
Коэффициент финансовой устойчивости	0,32	0,26	0,27	0,58	27,10

На основе данных таблицы - 5, можно сказать, что у организации хорошее финансовое состояние. Достаточно обратить внимание на коэффициент капитализации – это величина положительная.

Можно оценить вероятность банкротства предприятия, но при таких показателях вероятность банкротства практически нулевая. Организация ведет успешную производственную деятельность, ведь объём выручки от реализации и нераспределённой прибыли только растут.

Далее, для более глубокого анализа финансового состояния оценим

ликвидность предприятия, чтобы понять, покрываются ли обязательства пассива баланса соответствующими активами. Составим таблицу 6.

Таблица – 6 Анализ ликвидности ООО «ПК Фабрика качества» за 2016-2018 гг.

Категория	2018		2017		2016	
	Актив	Пассив	Актив	Пассив	Актив	Пассив
1	647	501740	479	498756	244	572569
2	92793	0	113422	0	245361	0
3	113064	0	74863	0	75286	0
4	537769	207072	491379	189381	473138	321937

Исходя из выше составленной таблицы, можно привести следующие неравенства:

$A1 < P1$ ;  $A2 > P2$ ;  $A3 > P3$ ;  $A4 > P4$  – за 2016 год;

$A1 < P1$ ;  $A2 > P2$ ;  $A3 > P3$ ;  $A4 > P4$  – за 2017 год;

$A1 < P1$ ;  $A2 > P2$ ;  $A3 > P3$ ;  $A4 > P4$  – за 2018 год.

В данном случае организация считается абсолютно ликвидной и платёжеспособной, так как соблюдаются следующие неравенства:

$A1 < P1$ ;  $A2 > P2$ ;  $A3 > P3$ ;  $A4 > P4$ .

Таким образом, все из установленных неравенств соблюдаются. Предприятие в силах погасить кредиторскую задолженность в связи с крайней большой суммой оборотных активов, обладающие максимальной скоростью реализации. Помимо этого, на протяжении всего анализируемого периода с 2016 по 2018 год предприятие погашает долгосрочную задолженность, так как аналогично владеет большим объёмом запасов.

Основной объём оборотных средств составляет дебиторская задолженность, которую поставщики со временем погашают. В случае погашения дебиторской задолженности предприятие сможет погасить стоящие перед ним обязательства, следовательно, предприятие более, чем рентабельно.



### 3 Разработка рекомендаций по повышению эффективности управление рисками на предприятии ООО «ПК Фабрика качества»

У предприятия практически идеальное финансовое состояние. Результаты анализа финансово-хозяйственной деятельности показали, что предприятие работает достаточно успешно, но даже в условиях успешной деятельности всегда есть определённый риск. Успешность необходимо произвести не только с позиции достижения высочайшего уровня производственных и финансовых результатов, но и с позиции определённых степеней рисков. Для оценки степени рисков используем балльный метод, рассмотренный в главе 1. Выполним комплексную оценку экономического риска ООО «ПК Фабрика качества» за период 2016-2018 гг.

Таблица – 7 Расчёт балльной оценки степени экономического риска

Показатель	Годы			Изменение показателя за 2016-2018 гг.	
	2018	2017	2016	Изменение +/-	Темп роста, %
Коэффициент быстрой ликвидности	1,18	1,22	1,42	-0,24	-16,90
Коэффициент капитализации	2,14	2,8	2,72	-0,58	-21,32
Валовая рентабельность продаж	0,044	0,044	0,45	-0,406	-90,22
Валовая рентабельность собственного капитала	0,24	0,29	0,14	0,1	71,43
Экономическая рентабельность	0,07	0,08	0,038	0,032	84,21
Коэффициент эффективности оборотных средства	5,27	3,74	2,13	3,14	147,42
Бальная оценка	8,94	8,17	6,89	-	-

Расчёт степени экономического риска показал, что в течение всего анализируемого периода, предприятие находится на стадии низкой степени риска. С 2016 года степень риска снижается и в 2018 году балльная оценка степени риска составила 8,94, что говорит о широких возможностях предприятия на рынке. Коэффициент быстрой ликвидности снизился на 0,24 и составил 1,18 в 2018 году. Коэффициент капитализации также снизился на 0,58 или 21,32%. Валовая рентабельность собственного капитала увеличилась на 0,1 и в 2018 году составила 0,24. Балльная оценка в 2016 году составила 6,89, что говорит о умеренной низкой степени риска, а в 2018 году балльная оценка степени риска составила 8,94. Руководство предприятия ООО «ПК Фабрика качества» постоянно снижает степень возникновения риска и увеличивает его балльную оценку.

Анализ результатов деятельности ООО «ПК Фабрика качества» показал, что на предприятии имеется производственный и финансовые риски. Производственный риск генерируется умеренно высокой степенью износа транспортных средств и сокращением числа единиц транспортного парка.

Чтобы устранить финансовый риск можно использовать два варианта поведения:

- оптимизировать структуру источников формирования имущества;
- оптимизировать структуру имущества.

Самым простым вариантом является первый. Для того, чтобы изменить соотношение заемного и собственного капиталов в пользу последнего можно либо увеличивать размеры собственного капитала, либо уменьшать размеры заемного.

По результатам анализа экономических рисков ООО «ПК Фабрика качества» сделаем вывод.

За период исследования в деятельности организации сложилась тенденция роста выручки и снижения эксплуатационных расходов. Работу

транспорта в ООО «ПК Фабрика качества» можно считать эффективной. Показатели расчёта платёжеспособности выявили хорошую структуру баланса и погашение своих обязательств. Расчёт балльной оценки показал, что в течение всего анализируемого периода, предприятие находится на стадии низкой степени риска. Характеризуя систему управления рисками ООО «ПК Фабрика качества» в целом, можно сказать, что все приемы снижения риска на предприятии используются успешно, однако сама система не носит завершённого характера. Таким образом, предприятие не защищено от таких видов рисков, как имущественные риски, инфляционные риски, риски неисполнения контрактов, возникновения дебиторской задолженности, возникновения непредвиденных убытков и т. д. В достаточной степени не снижаются. Причинами такой ситуации являются отсутствие страховой культуры, опыта и риск-менеджеров, нестабильность экономической и политической ситуации, что приводит к отсутствию интереса к страхованию рисков. Следовательно, имеются основания для поиска новых форм и методы управления рисками данного предприятия.

Как уже было отмечено основным видом экономических рисков для ООО «ПК Фабрика качества» в настоящее время является производственный и финансовый риск. Производственный риск проявляется в состоянии транспортного парка и нехватке высококвалифицированных специалистов на ремонтных работах. Для сокращения риска производства нужно обновить парк транспорта. Расширение парка транспорта позволит организации решить проблему увеличения числа маршрутов и, соответственно, проблему роста доходов и прибыли. Такая проблема будет устранена если увеличить счёт акционерного капитала.

Если повысить квалификацию ремонтных рабочих, то это разрешит проблему качества ремонтных работ и, как одну из составляющих технического риска, проблему поддержания хорошего технического состояния транспортного парка. В нашем случае следует обратить внимание

на улучшение квалификации сотрудников, найти подходящий симпозиум или семинар, который бы помог раскрыть все их преимущества. К введению новой концепции нужно привлекать сотрудников с достаточным опытом и четко разграничивать их функции, делать упор на опыт передовых предприятий.

В целях снижения финансового риска использовать полную капитализацию прибыли до момента погашения убытков всех прошлых лет.

В результате внедрения предлагаемых мероприятий ООО «ПК Фабрика качества» сможет улучшить свое финансовое положение, повысить результаты производственной деятельности и эффективность системы внутреннего контроля.

## Заключение

В процессе исследования теории финансовых рисков для субъектов хозяйства были изучены классификации экономических рисков, всевозможные методы их оценки и методы противодействия финансовым рискам. Финансовый риск представляется как модель работы хозяйствующих субъектов, в которой одолевается неясность в условиях неминуемой вариации, в ходе которой существует возможность дать оценку достижения желаемого результата.

Организация имеет право перевести угрозу риска на других объектов экономики, однако полностью освободиться от него нельзя. Объективно является: кто не рискует, тот не выигрывает. Другими словами, с целью извлечения доходов предприниматель должен сознательно следовать в утверждение рискового постановления.

С полной уверенностью можно отметить, что неясность и угроза в работе предпринимателя представляют немаловажную значимость, в принципе заключая в себе разногласие среди предполагаемым и реальным, т.е. ресурс формирования работы предпринимателя.

Так, как основной проблемой считается анализ уровня рисков, их систематизация согласно конкретным показателям, будет нужной при решение поставленной задачи. В фактической работы предприятия нередко определяют систематизацию согласно области появления, в согласовании в которой в концепцию финансовых рисков содержат производственный и финансовые риски. Для количественной оценки экономического риска применяются экономико-математические способы и модификации. Они дают возможность моделировать разнообразные хозяйственные условия и производить оценку результатов при выборе решений, довольствуясь в отсутствии дорогих исследований. В качестве 55 математических средств принятия решений в условиях неопределенности и риска можно использовать методы теории математических игр, теории вероятностей,

математической статистики, теории статистических решений, математического программирования. Модели довольно трудоемки и для наилучшего их применения нужны специальные программы. Никак не любая организация способна предоставить возможность обращаться в особую компанию либо приобретать программу. По этой причине с целью оценки экономического риска в дипломной работе рекомендовано применять бальную форму, в соответствии с которой уровень определяется в баллах в совокупности с шестью коэффициентами: коэффициент стремительной ликвидности (критический балл), коэффициент капитализации (участок экономического рычага), совокупной рентабельности, совокупной рентабельности своих денежных средств, финансовой рентабельности, коэффициента производительности используемых активов.

Риск – категория вероятностная, в следствии этого процесс оценки неопределенности и количественного определения степени риска используют вероятностные расчеты. Более совместными, обширно применяемые и эффективными способами предупреждения и понижения риска являются: диверсификация, страхование, лимитирование, резервирование средств, приобретение дополнительной информации о выборе и результатах.

Принятие верного управленческого решения по поводу понижения рисков для определённой организаций, абсолютно, основывается на данных грамотно исполненного анализа не только наружной, но и внутренней среды организации, т.е. анализа финансово-хозяйственных работ.

### Список используемой литературы

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (последняя редакция).
2. Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 № 14-ФЗ (ред. От 23.04.2018 г.).
3. Абрамова, Е.С. Анализ финансового состояния предприятия. Учебник – М.: ЮНИТИ, 2015 – 311 с.
4. Абрамович, В.С. Финансовый анализ. Учебник для Вузов. – М.: Перспектива, 2015 – 214 с.
5. Асташенко, Г.А. Финансово – экономическое состояние предприятия. Учебник – М.: Дело и сервис, 2015 – 235 с.
6. Балабанов, И.Т. Финансы предприятия. Учебник – М.: Финансы, 2016 – 390 с.
7. Барсукова, О.Е. Финансы и статистика. Учебник – М.: ИНФРА-М, 2014 – 207 с.
8. Бобров, С.С. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности. Методическое пособие – М.: ИНФРА-М, 2015 – 118 с.
9. Васильева, Е.П. Экономическая оценка работы организации. Учебник – М.: ЮНИТИ, 2015 – 216 с.
10. Волкова, А.Н. Финансовый анализ предприятия. Учебник – М.: Перспектива, 2015 – 304 с.
11. Глазова, В.С. Управление оборотным капиталом и финансами. Учебник – СПб.: Питер, 2015 – 251 с.
12. Гурков, М.Е. Анализ финансовой деятельности предприятия. Учебник – М.: ЮНИТИ, 2016 – 360 с.
13. Додонова, Л.М. Анализ финансовой отчетности. Методическое пособие – М.: ИНФРА-М, 2016 – 128 с.
14. Еремин, С.С. Экономика предприятия. Учебник – М.: Вектор, 2015 – 160 с.

15. Ильина, Ю.Н. Теория и практика экономического анализа. Учебник – М.: Экономика, 2015 – 134 с.
16. Казанов, С.К. Анализ финансового состояния предприятия. Учебник – М.: Финансы, 2015 – 265 с.
17. Ковалев, А.И. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. Учебник – М.: ЮНИТИ, 2016 – 213 с.
18. Крюков, С.Д. Основные показатели при анализе финансового состояния предприятия. Учебник – М.: ИНФРА – М, 2015 – 309 с.
19. Кувалдина, О.В. Финансовый анализ. Учебник – М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2015 – 391 с.
20. Лаврушин, В.В. Анализ финансово – экономической деятельности предприятия. Учебник для Вузов - М.: Финансы, 2015 – 224 с.
21. Любушин, М.П. Управление оборотным капиталом организации. Учебник – СПб.: Питер, 2016 – 117 с.
22. Макарова, О.Л. Методологические подходы к управлению оборотным капиталом организации. Методическое пособие – М.: Экономика, 2016 – 83 с.
23. Никитин, С.С. Анализ деятельности предприятия. Учебник – М.: ИНФРА-М, 2015 – 214 с.
24. Пятилетова, О.Е. Анализ финансово – хозяйственной деятельности организации. Учебник – М.: Экономика, 2016 – 268 с.
25. Ракушин, П.Р. Анализ финансовой устойчивости организации. Учебник – М.: ЮНИТИ, 2015 – 153 с.
26. Сяткина, Ю.С. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности предприятия. Учебник – СПб: Экономика, 2016 – 114 с.
27. Blair K.A. Increasing the effectiveness of financial planning system // Accounting Horizons – 2015 - Vol 9. – P. 31-42.
28. Guenther T. W. Conceptualisations of ‘controlling’ in German-speaking countries: Analysis and comparison with Anglo-American management control frameworks / T. W. Guenther // J. Manag. Control. – 2013. – 23 (4). – p. 269–290.

29. Irving, Kym, The financial life well-lived: psychological benefits of financial planning, *Australasian accounting, Business and Finance Journal*, 6(4), 2012, 47-59.
30. Fatemeh Sharifi, Elham Taghipour, Measuring financial performance using new liquidity indices, *Growing Science*, 2014; 4(9): 2139-2144.
31. Schaffer U., Binder C. Controlling as an academic discipline: the development of management accounting and management control research in German-speaking countries between 1970 and 2003 / U. Schaffer, C. Binder // *Account. Hist.* – 2008. – 13 (1). – p. 33–74



II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
Запасы	1210	113064	74863	75286	
в том числе:					
Материалы	12101	113064	74863	75286	
Брак в производстве	12102	-	-	-	
Товары отгруженные	12103	-	-	-	
Товары	12104	-	-	-	
Готовая продукция	12105	-	-	-	
Расходы на продажу	12106	-	-	-	
Основное производство	12107	-	-	-	
Полуфабрикаты собственного производства	12108	-	-	-	
Вспомогательные производства	12109	-	-	-	
Обслуживающие производства и хозяйства	12110	-	-	-	
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-	
в том числе:					
НДС по приобретенным ОС	12201	-	-	-	
НДС по приобретенным НМА	12202	-	-	-	
НДС по приобретенным материально-производственным запасам	12203	-	-	-	
Дебиторская задолженность	1230	92793	113422	245361	
в том числе:					
Расчеты с поставщиками и подрядчиками	12301	10178	12621	-	
Расчеты с покупателями и заказчиками	12302	82566	100778	245314	
Расчеты по налогам и сборам	12303	5	3	-	
Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	12304	-	-	-	
Расчеты с подотчетными лицами	12305	11	-	36	
Расчеты с персоналом по прочим операциям	12306	-	-	-	
Расчеты по вкладам в уставный (складочный) капитал	12307	-	-	-	
Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	12308	33	20	11	
Выполненные этапы по незавершенным работам	12309	-	-	-	
Резервы предстоящих расходов	12310	-	-	-	
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-	
в том числе:					
Акции	12401	-	-	-	
Долговые ценные бумаги	12402	-	-	-	
Предоставленные займы	12403	-	-	-	
Вклады по договору простого товарищества	12404	-	-	-	
Приобретенные права в рамках оказания финансовых услуг	12405	-	-	-	
Депозитные счета	12406	-	-	-	
Депозитные счета (в валюте)	12407	-	-	-	
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	647	479	244	
в том числе:					
Касса организации	12501	53	52	52	
Операционная касса	12502	-	-	-	
Касса организации (в валюте)	12503	-	-	-	
Расчетные счета	12504	594	427	192	
Валютные счета	12505	-	-	-	
Аккредитивы	12506	-	-	-	
Чековые книжки	12507	-	-	-	

	Прочие специальные счета	12508	-	-	-
	Аккредитивы (в валюте)	12509	-	-	-
	Прочие специальные счета (в валюте)	12510	-	-	-
	Переводы в пути	12511	-	-	-
	Прочие оборотные активы	1260	568	617	1046
	в том числе:				
	Акцизы по оплаченным материальным ценностям	12601	-	-	-
	Денежные документы	12602	-	-	-
	Денежные документы (в валюте)	12603	-	-	-
	НДС по авансам и переплатам	12604	-	-	-
	Расходы будущих периодов	12605	568	617	1046
	Недостачи и потери от порчи ценностей	12606	-	-	-
	Итого по разделу II	1200	207072	189381	321937
	<b>БАЛАНС</b>	<b>1600</b>	<b>744841</b>	<b>680760</b>	<b>795075</b>

Окончание Приложения А

## Приложение Б

Форма 0710001 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2016 г.
	<b>ПАССИВ</b>				
	<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	20	20	20
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	10	10	10
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	в том числе:				
	Резервы, образованные в соответствии с законодательством	13601	-	-	-
	Резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	13602	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	236969	178888	213238
	<b>Итого по разделу III</b>	<b>1300</b>	<b>236999</b>	<b>178918</b>	<b>213268</b>
	<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>				
	Заемные средства	1410	3086	3086	3086
	в том числе:				
	Долгосрочные кредиты	14101	-	-	-
	Долгосрочные займы	14102	3086	3086	3086
	Долгосрочные кредиты (в валюте)	14103	-	-	-
	Долгосрочные займы (в валюте)	14104	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	<b>Итого по разделу IV</b>	<b>1400</b>	<b>3086</b>	<b>3086</b>	<b>3086</b>
	<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>				
	Заемные средства	1510	-	-	6151
	в том числе:				
	Краткосрочные кредиты	15101	-	-	6151
	Краткосрочные займы	15102	-	-	-
	Проценты по краткосрочным кредитам	15103	-	-	-
	Проценты по долгосрочным кредитам	15104	-	-	-
	Проценты по краткосрочным займам	15105	-	-	-
	Проценты по долгосрочным займам	15106	-	-	-
	Краткосрочные кредиты (в валюте)	15107	-	-	-
	Краткосрочные займы (в валюте)	15108	-	-	-
	Проценты по краткосрочным кредитам (в валюте)	15109	-	-	-
	Проценты по долгосрочным кредитам (в валюте)	15110	-	-	-
	Проценты по краткосрочным займам (в валюте)	15111	-	-	-
	Проценты по долгосрочным займам (в валюте)	15112	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	501740	498756	572569
	в том числе:				
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками	15201	376701	348763	427900
	Расчеты с покупателями и заказчиками	15202	10	-	21
	Расчеты по налогам и сборам	15203	43782	23781	30511
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	15204	7228	6773	6770
	Расчеты с персоналом по оплате труда	15205	11868	11272	10896
	Расчеты с подотчетными лицами	15206	15	1	-



## Приложение В

### Отчет о финансовых результатах за период с 1 Января по 31 Декабря 2017 г.

	Дата ( число, месяц, год)	31	12	2017
Организация <b>ООО "Производственная компания ФАБРИКА КАЧЕСТВА"</b>	Форма по ОКУД	0710002		
Идентификационный номер налогоплательщика	по ОКПО	20962959		
Вид экономической деятельности <b>Мясная промышленность</b>	ИНН	6324034804		
Организационно-правовая форма <b>ООО</b>	по ОКВЭД	10.13		
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКФС / ОКФС	65	16	
	по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2017 г	За Январь - Декабрь 2016 г
	Выручка	2110	956301	932966
	в том числе по деятельности с основной системой налогообложения	21101	956301	932966
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21102	-	-
	Себестоимость продаж	2120	(913543)	(890925)
	в том числе по деятельности с основной системой налогообложения	21201	(913543)	(890925)
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21202	-	-
	Валовая прибыль (убыток)	2100	42758	42341
	в том числе по деятельности с основной системой налогообложения	21001	42758	42341
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21002	-	-
	Коммерческие расходы	2210	-	-
	в том числе по деятельности с основной системой налогообложения	22101	-	-
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22102	-	-
	Управленческие расходы	2220	-	-
	в том числе по деятельности с основной системой налогообложения	22201	-	-
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22202	-	-
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	42758	42341
	в том числе по деятельности с основной системой налогообложения	22001	42758	42341
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22002	-	-
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	в том числе Долевое участие в иностранных организациях	23101	-	-
	Долевое участие в российских организациях	23102	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	в том числе Проценты к получению	23201	-	-
	Проценты по государственным ценным бумагам	23202	-	-
	Проценты по государственным ценным бумагам по ставке 0%	23203	-	-
	Проценты к уплате	2330	(99)	(323)
	в том числе Проценты к уплате	23301	(99)	(323)
	Прочие доходы	2340	31674	36528
	в том числе Доходы, связанные с реализацией основных средств	23401	787	356
	Доходы, связанные с реализацией нематериальных активов	23402	-	-
	Доходы, связанные с реализацией прочего имущества	23403	19041	1014

	Доходы от реализации прав в рамках осуществления финансовых услуг	23404	-	-
	Доходы по операциям с финансовыми инструментами срочных сделок обращающимися на организованном рынке	23405	-	-
	Доходы по активам, переданным в пользование	23406	-	25664
	Доходы в виде восстановления резервов	23407	-	-
	Прочие операционные доходы	23408	-	-
	Штрафы, пени, неустойки к получению	23409	-	-
	Прибыль прошлых лет	23410	-	-
	Возмещение убытков к получению	23411	-	-
	Курсовые разницы	23412	382	547
	Доходы в виде списанной кредиторской задолженности	23413	-	-
	Доходы, связанные с переоценкой внеоборотных активов	23414	-	-
	Прочие внереализационные доходы	23415	31464	6947
	Прочие расходы	2350	(25435)	(34309)
	в том числе			
	Расходы, связанные с участием в российских организациях	23501	-	-
	Расходы, связанные с участием в иностранных организациях	23502	-	-
	Расходы, связанные с реализацией основных средств	23503	(491)	(304)
	Расходы, связанные с реализацией нематериальных активов	23504	-	-
	Расходы, связанные с реализацией прочего имущества	23505	(15808)	(972)
	Расходы, связанный с реализацией права требования как оказания финансовых услуг	23506	-	-
	Расходы по операциям с финансовыми инструментами срочных сделок обращающимися на организованном рынке	23507	-	-
	Расходы, связанные со сдачей имущества в аренду (субаренду)	23508	-	-
	Отчисление в оценочные резервы	23509	-	-
	Расходы на услуги банков	23510	(958)	(826)
	Прочие операционные расходы	23511	-	-
	Штрафы, пени, неустойки к получению	23512	(3)	(31)
	Убыток прошлых лет	23513	-	-
	Курсовые разницы	23514	(392)	(571)
	Расходы в виде списанной дебиторской задолженности	23515	-	-
	Прочие внереализационные расходы	23516	(1946)	(25218)
	Прочие косвенные расходы	23517	(5837)	(6437)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	68898	44237
	в том числе			
	по деятельности с основной системой налогообложения	23001	68898	44237
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	23002	-	-
	Текущий налог на прибыль	2410	(14003)	(13754)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	(1830)	(25)
	в том числе			
	Налоги, уплачиваемые в связи с применением специальных налоговых режимов	24601	-	-
	Штрафные санкции и пени за нарушение налогового и иного законодательства	24602	(1830)	(25)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	53065	30458

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2017 г.	За Январь - Декабрь 2016 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	53065	30458
	Справочно			
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель \_\_\_\_\_  
(подпись)

**Евсеев Антон  
Александрович**  
(расшифровка подписи)

06 Марта 2018 г. \_\_\_\_\_



Окончание Приложения В

**Отчет о финансовых результатах  
за период с 1 Января по 31 Декабря 2018 г.**

Организация	ООО "Производственная компания ФАБРИКА КАЧЕСТВА"	Дата ( число, месяц, год)	31	12	2018
Идентификационный номер налогоплательщика		Форма по ОКУД	0710002		
Вид экономической деятельности	Мясная промышленность	по ОКПО	20962959		
Организационно-правовая форма	форма собственности	ИНН	6324034804		
ООО		по ОКВЭД			
Единица измерения: тыс руб		по ОКФС / ОКФС	65	16	
		по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2018 г.	За Январь - Декабрь 2017 г.
	<b>Выручка</b>	2110	1044782	956301
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	21101	1044782	956301
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21102	-	-
	<b>Себестоимость продаж</b>	2120	(998683)	(913543)
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	21201	(998683)	(913543)
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21202	-	-
	<b>Валовая прибыль (убыток)</b>	2100	46099	42758
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	21001	46099	42758
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21002	-	-
	<b>Коммерческие расходы</b>	2210	-	-
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	22101	-	-
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22102	-	-
	<b>Управленческие расходы</b>	2220	-	-
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	22201	-	-
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22202	-	-
	<b>Прибыль (убыток) от продаж</b>	2200	46099	42758
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	22001	46099	42758
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22002	-	-
	<b>Доходы от участия в других организациях</b>	2310	-	-
	в том числе:			
	Долевое участие в иностранных организациях	23101	-	-
	Долевое участие в российских организациях	23102	-	-
	<b>Проценты к получению</b>	2320	-	-
	в том числе:			
	Проценты к получению	23201	-	-
	Проценты по государственным ценным бумагам	23202	-	-
	Проценты по государственным ценным бумагам по ставке 0%	23203	-	-
	<b>Проценты к уплате</b>	2330	(1)	(99)
	в том числе:			
	Проценты к уплате	23301	(1)	(99)
	<b>Прочие доходы</b>	2340	76311	51674
	в том числе:			
	Доходы, связанные с реализацией основных средств	23401	25424	787
	Доходы, связанные с реализацией нематериальных активов	23402	-	-
	Доходы, связанные с реализацией прочего имущества	23403	18236	19041
	Доходы от реализации прав в рамках осуществления финансовых услуг	23404	-	-

Доходы по операциям с финансовыми инструментами срочных сделок, обращающимися на организованном рынке	23405	-	-
Доходы по активам, переданным в пользование	23406	-	-
Доходы в виде восстановления резервов	23407	-	-
Прочие операционные доходы	23408	-	-
Штрафы, пени, неустойки к получению	23409	-	-
Прибыль прошлых лет	23410	-	-
Возмещение убытков к получению	23411	-	-
Курсовые разницы	23412	3435	382
Доходы в виде списанной кредиторской задолженности	23413	-	-
Доходы, связанные с переоценкой внеоборотных активов	23414	-	-
Прочие внереализационные доходы	23415	29216	31464
Прочие расходы	2350	(48308)	(25435)
в том числе:			
Расходы, связанные с участием в российских организациях	23501	-	-
Расходы, связанные с участием в иностранных организациях	23502	-	-
Расходы, связанные с реализацией основных средств	23503	(10801)	(491)
Расходы, связанные с реализацией нематериальных активов	23504	-	-
Расходы, связанные с реализацией прочего имущества	23505	(17380)	(15808)
Расходы, связанный с реализацией права требования как оказания финансовых услуг	23506	-	-
Расходы по операциям с финансовыми инструментами срочных сделок, обращающимися на организованном рынке	23507	-	-
Расходы, связанные со сдачей имущества в аренду (субаренду)	23508	-	-
Отчисление в оценочные резервы	23509	-	-
Расходы на услуги банков	23510	(735)	(958)
Прочие операционные расходы	23511	-	-
Штрафы, пени, неустойки к получению	23512	(10)	(3)
Убыток прошлых лет	23513	-	-
Курсовые разницы	23514	(4629)	(392)
Расходы в виде списанной дебиторской задолженности	23515	-	-
Прочие внереализационные расходы	23516	(6798)	(1946)
Прочие косвенные расходы	23517	(7955)	(5837)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	74101	68898
в том числе:			
по деятельности с основной системой налогообложения	23001	74101	68898
по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	23002	-	-
Текущий налог на прибыль	2410	(16591)	(14003)
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	-
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
Изменение отложенных налоговых активов	2450	603	-
в том числе:			
	24501	603	-
Прочее	2460	(32)	(1830)
в том числе:			
Налоги, уплачиваемые в связи с применением специальных налоговых режимов	24601	-	-
Штрафные санкции и пени за нарушение налогового и иного законодательства	24602	(32)	(1830)
Чистая прибыль (убыток)	2400	58081	53065

Форма 0710002 с 2

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2018 г.	За Январь - Декабрь 2017 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	58081	53065
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель

Евсеев Антон  
Александрович

(подпись)

(расшифровка подписи)

11 Марта 2019



Окончание Приложения Г