

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Тольяттинский государственный университет»

Институт финансов, экономики и управления  
(наименование института полностью)

Департамент бакалавриата (экономических и управленческих программ)  
(наименование департамента)

38.03.01 «Экономика»  
(код и наименование направления подготовки, специальности)

«Бухгалтерский учёт, анализ и аудит»  
(направленность (профиль)/специализация)

## БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему «Бухгалтерский учет и анализ финансовых результатов (на примере  
ООО «Сириус-ТЛТ»)»

Студент

А.О. Алексеева  
(И.О. Фамилия)

\_\_\_\_\_  
(личная подпись)

Руководитель

С.Е. Чинахова  
(И.О. Фамилия)

\_\_\_\_\_  
(личная подпись)

Консультант

Е.В. Косс  
(И.О. Фамилия)

\_\_\_\_\_  
(личная подпись)

**Допустить к защите**

Руководитель департамента, канд. экон. наук, С.Е. Васильева  
(ученая степень, звание, И.О. Фамилия )

\_\_\_\_\_  
(личная подпись)

« \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

Тольятти 2019

## Аннотация

Бакалаврскую работу выполнила студентка А.О. Алексеева.

Тема работы: «Бухгалтерский учет и анализ финансовых результатов»

Цель бакалаврской работы – проведение анализа финансовых результатов и определение резервов увеличения прибыли.

Объект исследования – ООО «Сириус-ТЛТ», основным видом деятельности, которого является торговля автокомпонентами для отечественных и зарубежных легковых автомобилей.

Предмет исследования – бухгалтерская отчетность, финансовый результат и прибыль ООО «Сириус-ТЛТ».

Методы исследования - факторный анализ, экономический и финансовый анализ.

В рамках данной бакалаврской работы, были поставлены и решены следующие задачи:

1. рассмотреть теоретические основы бухгалтерского учета финансовых результатов организации;
2. рассмотреть теоретические основы анализа динамики и структуры финансовых результатов организации;
3. провести учет финансовых результатов организации
4. провести анализ состава и динамики финансовых результатов организации ООО «Сириус-ТЛТ»;
5. разработать пути улучшения финансовых результатов деятельности предприятия;

Работа состоит из трех частей; введения, заключения, 48 источников и 3 приложений.

## Abstract

This graduation work is devoted to the issue of accounting and analysis of financial results.

The aim of the work is to analyze the financial results and determine the reserves for increasing profits.

The object of the graduation work is Sirius-TLT OOO.

The subject of the graduation work is the financial statements, financial results and profits of Sirius-TLT OOO.

The graduation work consists of three chapters; an introduction; conclusion; the list of 48 references and 3 appendixes.

We first discuss the theoretical component of the topic: the basics of accounting, concepts, stages of the formation of financial results and methods of analyzing financial results.

In two separate parts of the work, the accounting of the financial results of Sirius-Tlt OOO and the methods of analysis are considered in detail.

The technique applied has shown that Sirius-TLT OOO needs to reduce the cost of sales, selling expenses in order to increase profits and the level of financial stability of the company.

The third part of the work contains an analysis of financial results and profits, recommendations for its increase. The results of the study showed that reducing the cost of sales and selling expenses will have a positive impact on profit growth and the level of financial stability of the company.

Overall, the identified reserves will help increase the indicators of financial results, profits, increase the level of financial stability of the organization.

## Содержание

Введение.....	5
1 Теоретические основы бухгалтерского учета и анализа динамики, структуры финансовых результатов организации.....	8
1.1 Понятие, состав и основные этапы формирования финансовых результатов.....	8
1.2 Особенности бухгалтерского учета финансовых результатов.....	14
1.3 Информационные источники и методика анализа финансовых результатов организации.....	16
2 Бухгалтерский учет финансовых результатов организации ООО «Сириус-ТЛТ».....	25
2.1 Краткая технико-экономическая характеристика организации.....	25
2.2 Бухгалтерский учет финансовых результатов в ООО «Сириус-ТЛТ»...27	
3 Анализ состава и динамики финансовых результатов организации ООО «Сириус-ТЛТ».....	33
3.1 Анализ показателей отчета о финансовых результатах.....	33
3.2 Факторный анализ прибыли до налогообложения и прибыли от продаж.....	39
3.3 Пути улучшения финансовых результатов деятельности организации ООО «Сириус-ТЛТ».....	42
Заключение.....	46
Список используемой литературы.....	48
Приложение.....	53

## Введение

Основа экономического развития – финансовые результаты предприятия, очень важный показатель, который характеризует производительность работы предприятия, источники его жизнедеятельности. Главной целью предпринимательской деятельности предприятий, занятых независимо в каких отраслях хозяйства и независимо от организационно-правовой формы является получение прибыли.

Прибыль является одной из видов финансового результата, формирование которой происходит на счетах учета доходов и расходов. Повышение прибыли создает экономическую базу с целью реализации обширного воспроизводства, а также базой, с помощью которой происходит удовлетворение материальных и социальных потребностей сотрудников и учредителей. За счет прибыли осуществляется выполнение обязательств организации перед бюджетом, банками, иными организациями.

Собственно, конечный финансовый результат деятельности предприятия интересует владельцев организации совместно с деловыми партнерами. Предприятия, финансовым результатом деятельности которых является прибыль, приносят доход не только своим владельцам, но еще и вносят существенный вклад в развитие экономики, социальной сферы и т.д.

Создание необходимой для управления информации осуществляется анализом финансовых результатов, который является важной частью финансового анализа, с помощью которого формируют оценку динамики прибыли организации на различных этапах ее создания.

Если произвести обоснование экономического определение размера прибыли, то по результатам мы получим колоссальное объяснение значения для предприятия, поскольку сможем дать четкую оценку финансовому состоянию, размеру платежей, возможности расширения производства и материального стимулирования работников.

Прибыль становится важнейшим показателем в системе оценки эффективности производственной и финансовой деятельности предприятия. Основным из них является показатель прибыли, который в условиях рыночной экономики составляет фундамент для экономического развития организации.

Для повышения эффективности работы предприятия первостепенное значение имеет выявление резервов увеличения объемов производства и реализации, снижения себестоимости продукции (работ, услуг), роста прибыли.

Актуальность выбранной темы бакалаврской работы - есть важность предмета исследования для экономической системы организации и ее непрерывного и стабильного функционирования. Особый интерес для анализа - прибыль. Прибыль, процесс ее получения и финансовые результаты, являются основной точкой, с которой создается тактика совместно со стратегией управления организацией. От того, насколько безошибочно и грамотно спланирована работа и проведен анализ, зависит действенность принимаемых управленческих решений. Важность анализа финансовых результатов состоит в том, что именно он дает возможность определить как никогда правильные и оптимальные методы применения ресурсов, помогает сформировать деятельность предприятия в целом.

Целью данной бакалаврской работы является проведение анализа финансовых результатов и определение резервов увеличения прибыли ООО «Сириус-ТЛТ».

Основными задачами данной работы являются:

- рассмотреть теоретические основы бухгалтерского учета финансовых результатов организации;
- рассмотреть теоретические основы анализа динамики и структуры финансовых результатов организации;
- провести учет финансовых результатов организации;

- провести анализ состава и динамики финансовых результатов организации ООО «Сириус-ТЛТ»;

- разработать пути улучшения финансовых результатов деятельности организации.

Для решения поставленных задач была использована годовая бухгалтерская отчетность ООО «Сириус-ТЛТ» за 2016-2018 годы, а именно бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах.

Объектом исследования является общество с ограниченной ответственностью «Сириус-ТЛТ».

Предмет изучения - показатели финансового результата.

Бакалаврская работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованной литературы, приложений.

В первой главе рассмотрены теоретические основы бухгалтерского учета и анализа финансовых результатов; основные этапы формирования; нормативное регулирование и организация бухучета.

Вторая глава посвящена технико-экономической характеристике предприятия ООО «Сириус-ТЛТ», подробно рассмотрен бухгалтерский учет финансовых результатов в организации.

В третьей главе проведен анализ состава, структуры и динамики финансовых результатов деятельности организации, рассмотрена динамика прочих доходов-расходов, нераспределенной прибыли и факторный анализ прибыли до налогообложения, прибыли от продаж. Также разработаны мероприятия направленные на увеличение финансового результата.

# 1 Теоретические основы бухгалтерского учета и анализа динамики, структуры финансовых результатов организации

## 1.1 Понятие, состав и основные этапы формирования финансовых результатов

В современных условиях хозяйствования предприятий роль финансового результата существенно увеличивается, так как она является поощрением за коммерческие риски и предпринимательскую деятельность в целом, источником обычного и наращенного воспроизводства, материального стимулирования как сотрудников организации, так и собственников.

Бухгалтерская отчетность предприятия – это особая система структурированной информации об активах и обязательствах хозяйствующего субъекта, его финансовом положении. Данный документ является наиболее полным и достоверным источником информации, на основании которого можно провести анализ деятельности предприятия в целом.

Бухгалтерская отчетность является таким источником информации, который достоверно и полно отражает факты деятельности субъекта хозяйствования за определенный промежуток времени, в результате чего становится возможным проведение анализа таких показателей как прибыль и рентабельность за ряд отчетных периодов, а также построение прогнозов на основании ретроспективного анализа.

Не менее важным при формировании прибыли и рентабельности является и процесс их распределения. Эффективное, грамотное управление перераспределением прибыли и повышение уровня рентабельности может помочь не только в действующий момент, но и в далеком будущем.



Прибыль считается одной из более трудных финансовых категорий. В экономической литературе, которая была посвящена вопросам прибыли организации, само понятие – не обладает общим, четким определением.

Постепенно, в процессе развития экономической мысли, возникали попытки обнаружения однозначного определения прибыли. Большинство авторов сошлись в том, что прибыль – есть разница, остаток, который содержится в выручке от продажи. Конечный финансовый результат организации в ходе обширного воспроизводства, характеризует экономическая категория, прибыль. Отражая эффективность деятельности предприятия, финансовые результаты показывают руководителю, какие мероприятия стоит провести в том или ином направлении, какой политикой руководствоваться, что лучше сделать и как. Таким образом, задается темп для всего предприятия в целом.

Прибыль, в свою очередь, является основой существования любого хозяйствующего субъекта. Она отражает эффективность деятельности, а также возможности организации сохранять свои позиции на рынке. Без грамотного анализа данного показателя невозможно оценить правильность и объективность работы хозяйствующего субъекта. Знания учета в области признания и отражения финансовых результатов помогут руководителю компетентно организовать деятельность на предприятии.

Экономист А.П. Агарков находит прибыль как конечный остаток - из доходов компании вычитают затраты на приобретение необходимых услуг (сырье, транспорт) и товаров, а также на выплату заработной платы сотрудникам организации. Т.А. Сахнович и И.М. Бабук конкретизируют данное определение прибыли, путем вычитания из доходов организации, кроме вышеуказанных затрат, также воздаяние применяемых в данном производстве капиталов.

О.И Волков в своей работе «Прибыль предприятия» отмечает, что с точки зрения бух. учета – прибыль, состоит из двух компонентов:

1) доходы от обычной деятельности — есть разница между выручкой от продаж и необходимыми затратами (производственными, торговыми и иными затратами);

2) доходы от владения различными активами организации, приносящими прибыль (долговые обязательства, ценные бумаги), или активами, цена которых может колебаться и изменяться в отчетном периоде (запасы, земельные участки, основные фонды и т. д.).

Т.П. Елисеева, М.Д. Молев, Н.Г. Трегулова в работе «Экономика и анализ деятельности предприятия», оценивая и рассматривая финансовую группу доходов под названием «прибыль», выделяют два ее вида: экономическую и бухгалтерскую, в зависимости различий определения экономических и бухгалтерских расходов. Бухгалтерская отчетность – это четкая система показателей, структурированная в таблицы и содержащая в себе данные о производственно-финансовой деятельности, функциональная составляющая бухгалтерского баланса расходится в двух направлениях: предоставлении надежных данных и предоставлении и контроля над обстановкой в фирме. Первое заключается в реальном и своевременном отражении фактов хозяйственной жизни субъекта хозяйствования как в целом, так и по отдельным его участкам. Контрольная функция заключается в постоянном мониторинге и отслеживании достоверности входящих данных, а также данных, отраженных на счетах бухгалтерского учета.

По виду – отчетности бухгалтерская делится на: статистическая, оперативная.

По периоду составления годовая, промежуточная.

По степени обобщения отчетных данных – первичная, сводная, консолидированная.

Бухгалтерская отчетность содержит в себе данные об имуществе, обязательствах и финансовых результатах деятельности субъекта в стоимостной оценке. Статистическая – сведения по отдельным показателям хозяйственной деятельности предприятия как в натуральном, так и в

стоимостном выражении. Оперативная включает отдельные фрагменты деятельности предприятия и используется для нужд текущего управления и контроля.

Промежуточная бухгалтерская отчетность включает в себя данные за месяц, квартал, 9 месяцев или любой другой отрезок времени в течение календарного года. Первичная отчетность хозяйствующего субъекта составляется на основе данных текущего учета. Сводная отчетность составляется иными вышестоящими организациями путем обработки первичной отчетности. Консолидированная отчетность – это отчетность группы компаний (двух и более), которые находятся в особых финансово-хозяйственных отношениях.

«Бухгалтерская отчетность организаций состоит из: бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах, приложений к ним, в частности отчета о движении денежных средств, приложения к бухгалтерскому балансу и иных отчетов, предусмотренных нормативными актами системы нормативного регулирования бухгалтерского учета, пояснительной записки, аудиторского заключения подтверждающего достоверность бухгалтерской отчетности организации, если она в соответствии с федеральными законами подлежит обязательному аудиту» [12].

Таким образом, данная функция должна оканчиваться составлением годовых финансовых отчетов, что будет являться логическим завершением отчетного периода, подкрепленным документированной информацией о результатах работы.

Прибыль занимает значимое место во всей системе рыночных взаимоотношений большей части экономики и представляет собой важнейший элемент финансового механизма управления общественным производством. Благодаря данной стоимостной форме возможна оценка деятельности многих организаций экономики. Прибыль – это самый крупный источник финансирования в расширенном воспроизводстве, важный критерий его эффективности, основной источник формирования фондов

экономического стимулирования, один из главных источников доходов бюджета. Верное представление об экономической природе прибыли – это основа для улучшения механизма практического использования данной категории в экономике.

В совокупном варианте прибыль – предполагает усиленную конфигурацию добавочной цены и представляет собою денежное выражение добавочного продукта и необходимой части продукта, которая не входит в себестоимость и распределяется через общественные фонды потребления.

Разница между совокупным доходом и расходом, возникающая в ходе деятельности организации – прибыль, как финансовый результат.

Главное задачей любой предпринимательской деятельности является максимизация прибыли и ее получение. Побудительным мотивом осуществления различного вида бизнеса – является рост благосостояние учредителей любой организации.

По экономической сущности выделяют два основных вида прибыли: бухгалтерскую и экономическую.

Под бухгалтерской прибылью понимаются общие доходы фирмы за вычетом внешних издержек, т. е. за вычетом бухгалтерских издержек.

Под экономической прибылью мы можем понимать общие доходы предприятия за минусом всех расходов (внешних и внутренних, включая в последние), т.е. за вычетом экономических издержек.

Доход, полученный сверх нормальной прибыли, имеет название - экономическая прибыль. Она необходима для того, чтобы сохранялась заинтересованность предпринимателей в данном направлении деятельности. В настоящее время в действующей на предприятиях торговли отчетности рассчитывают в основном бухгалтерскую прибыль. Расчет же экономической прибыли используется для выбора оптимальных направлений деятельности предприятия с целью повышения его рентабельности.

Исходя из абзаца выше, нужно дать пояснение, что же представляет собой нормальная прибыль. Данная прибыль представляет собой

минимальную плату, которая позволяет удержать предпринимателя в рамках данной организации или вида деятельности. Нормальная прибыль – есть составной элемент внутренних издержек организации.

По регулярности формирования выделяют:

1. Регулярно формируемую в организации прибыль, процесс создания которой носит неизменный характер;
2. Чрезвычайную прибыль, возникшую вследствие необычного для данной организации источника формирования, обладающая нечасто-встречающимся характером;
3. Скачкообразную прибыль, возникшую под влиянием сезонных факторов деятельности организации.

В системе учета прибыли и издержек организации выделяют: маржинальную прибыль, представляющую собой разность между выручкой и суммой переменных затрат. Данная прибыль демонстрирует способность организации покрывать постоянные затраты и формировать чистую прибыль, которая рассчитывается как разница между маржинальной прибылью и суммой постоянных затрат, остающаяся в распоряжении организации после уплаты налогов, а также прибыль от реализации соответственно.

Система распределения и формирования прибыли – определяется только нормативным и законодательным путем, в зависимости от степени расширения и развития рыночных отношений в экономике страны и государственного регулирования.

Механизм определения прибыли установлен действующими в настоящее время нормативно-правовыми актами в области формирования доходов, расходов и налогообложения прибыли.

Наряду с балансом в обязательном порядке заполняют «Отчет о финансовых результатах», при составлении годовой отчетности. Формирование финансового результата организации, а также суммы чистой прибыли или убытка, полученной организацией, происходит в нем. При заполнении «Отчета о финансовых результатах» поэтапно

сформировываются показатели финансовой деятельности организации. После этого указываются справочные данные и приводится расшифровка отдельных прибылей и убытков.

Прибыль предприятия – критерий эффективности определенной производственной деятельности. Индивидуальный уровень прибыли, по сравнению с отраслевым характеризует степень умения менеджеров прекрасно выполнять хозяйственную деятельность в условиях рыночной экономике. Среднеотраслевой уровень прибыли организаций характеризует рыночные и другие внешние факторы, которые определяют эффективность производственной деятельности, а также является основным регулятором «перелива капитала» в отрасли с наиболее эффективным его применением. При этом капитал перемещается в сегменты рынка, характеризующиеся значительным объемом неудовлетворительного спроса, а это, в свою очередь, способствует более полному удовлетворению общественных и личных потребностей.

Результатом деятельности хозяйствующего субъекта является доходность, которая выражается абсолютным и относительным показателями. Абсолютным показателем является прибыль, получаемая хозяйствующим субъектом за определенный период, а относительным показателем выступает рентабельность, которая отражает эффективность деятельности в целом.

Все вышесказанное позволяет полно и всесторонне оценить эффективность использования финансовых результатов предприятия и разработать управленческие решения по ее повышению.

## 1.2 Особенности бухгалтерского учета финансовых результатов

Прибыль от продаж продукции (работ, услуг) – находят как выручку от продажи продукции, работ, услуг в действ. ценах без НДС и акцизов,

экспортных пошлин и других вычетов предусмотренных Законодательством РФ за минусом затрат на ее производство и продажу.

На счете 90 «Продажи» - отражают финансовый результат (от продажи продукции).

К счету 90 «Продажи», могут открываться доп.субсчета, такие как: 90.1 «Выручка», 90.2 «Себестоимость продаж», 90.3 «НДС», 90.4 «Акцизы», 90.0 «Прибыль (убыток) от продаж»).

Сумма по выручке от продаж продукции отражается проводкой Дт 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» Кт 90.1 «Выручка».

Одновременно себестоимость проданной продукции списывается с Кт 43 «Готовая продукция», 41 «Товары», 44 «Расходы на продажу» в Дт 90.2 «Себестоимость продаж».

Субсчет 90.9 «Прибыль (убыток) от продаж» - предназначен для выявления финансового результата по продажам организации за отчетный месяц. Ежемесячно сопоставляется совокупный дебетовый оборот по субсчетам 90.2, 90.3, 90.4, 90.5 и Кт 90.1, который определяет финансовый результат от продаж за отчетный месяц. Выявленную прибыль (или убыток) ежемесячно заключительными проводками списывают с субсчета 90.9 «Прибыль (убыток) от продаж» на счет 99 «Прибыль и убытки».

Таким образом счет 90 «Продажи», который является синтетическим, ежемесячно закрывают и сальдо на отчетные дни он не имеет. По окончании отчетного года все субсчета открытые к счету 90, кроме 90.9 – закрываются внутренними записями на субсчет 90.9.

Аналитический учет по счету 90 «Продажи» - ведут по каждому виду проданной продукции товаров, а при необходимости и по другим направленностям.

Для того, чтобы обобщить информацию о прочих доходах и расходах – используют счет 91 «Прочие доходы и расходы». К этому счету также могут быть открыты дополнительные субсчета: 91.1 «Прочие доходы», 91.2 «Прочие расходы», 91.9 «Сальдо прочих доходов и расходов».

На субсчете 91.1 «Прочие доходы» - учитываются поступления активов, признанные прочими доходами.

Субсчет 91.9 «Сальдо прочих доходов и расходов» может применяться для выявления прочих доходов и расходов за отчетный месяц.

Записи по субсчетам 91.1 и 91.2 – осуществляют накопительно в течение отчетного года, ежемесячно сопоставлением дебетового оборота по субсчету 91.1 и кредитового оборота 91.2, определяется сальдо прочих доходов и расходов. Ежемесячно заключительными записями данный остаток списывают с субсчета 91.9 «Сальдо прочих доходов и расходов» на счет 99 «Прибыль и убытки»

Счет 91 «Прочие доходы и расходы» на отчетную дату – остаток (сальдо) не имеет. По окончании отчетного года субсчета 91.1, 91.2 – закрываются внутренними записями на субсчет 91.9.

### 1.3 Информационные источники и методика анализа финансовых результатов организации

Определенные таблицы бизнес-плана организации, накладные на отгрузку, аналитические данные бухучета по счетам финансовых результатов, финансовой отчетности «Отчет о финансовых результатах» - служат основными первоисточниками при анализе финансовых результатов прибыли.

Если возникает нужда в информации обо всех видах доходов и расходов организации (за отчетные и предыдущие периоды), то это прямой путь к «Отчету о финансовых результатах».

Анализ финансовых результатов может позволить каждому экономическому субъекту провести анализ в динамике состава и структуру доходов и расходов, их изменение, а также произвести расчет определенного ряда коэффициентов, которые свидетельствуют насколько эффективно организация использует свои доходы и несколько целесообразно производит



расходы (в сравнении с доходами, в относительном выражении). Используя матричный анализ, можно оценить эффективность финансово-хозяйственной деятельности. На основании этих расчетов можно сделать выводы о необходимости выявленных управленческих решений относительно будущей деятельности компании. Результаты. Ежедневные руководители различных уровней функций принимают сотни и тысячи решений, касающихся, казалось бы, незначительных проблем организации в целом. В то же время каждое такое решение, особенно касающееся деятельности всей структуры, должно быть четко обосновано.

Такая необходимость связана с тем, что каждое решение приводит к определенным последствиям. Если необходимо принять решение относительно будущего предприятия (например, вариант осуществления, реорганизация и т. д.). Оно должно основываться на данных всей структуры. И это, как правило, очень сложно сделать.

Многие факторы усложняют возможность комплексной оценки деятельности компании. В то же время анализ основных показателей предоставит специалисту некоторые направления, в соответствии с которыми может быть указан приоритет анализа и может быть принято соответствующее управленческое решение. Практические последствия. Построена матрица эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Анализ финансово-хозяйственной деятельности позволяет разработать необходимый стратегический и тактический план развития предприятия, выявив резервы повышения эффективности производства.

Лучший способ оценки инвестиционной привлекательности организации, а также перспективности бизнеса - является анализ финансовых результатов деятельности организации и рентабельности. Методика анализа прибыли заключается в определении влияния факторов, которые формируют ее, определение резервов роста.

Основные задачи анализа финансовых результатов организации представлены ниже:

- осуществление должного контроля за тем, насколько точно происходит правильное выполнение плана реализации продукции;
- верное определение влияния как объективных, так и субъективных причин/факторов на финансовые результаты;
- определение и выявление резервов максимизации суммы прибыли и рентабельности;
- оценка работы организации по применению возможности увеличения прибыли.

Методики анализа финансовых результатов, предложенные российскими авторами, представлены ниже. Методика О.В. Ефимовой отражает следующие этапы:

- с помощью горизонтального анализа (динамика статей доходов, расходов и прибыли) и вертикального анализа (структура доходов, расходов и прибыли) дается общая оценка по результатам деятельности по инф. из отчета о финансовых результатах;

- оценка системы финансовых показателей результатов деятельности.
- На данном этапе происходит выяснение причин изменений определенных показателей финансовых результатов. В данном разделе можем наблюдать анализ таких статей отчета, как чистая прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения, валовая прибыль.

Рассмотрим данный анализ подробнее в этапах:

- происходит вычисление в общем объеме продаж по каждому виду продукции;
- рассчитывается показатель рентабельности для определенных видов продукции;
- осуществляют выявление влияния рентабельности по определенным видам продукции на всеобщую величину показателя в целом для общего объема продаж.

Г.В. Савицкая определяет три раздела для анализа прибыли организации:

- анализ финансовых результатов предприятия;
- анализ прибыли и показателей рентабельности по МСФО;
- анализ распределения прибыли организации.

Для того, чтобы дать точную оценку прибыльности организации, Г.В. Савицкая определяет сл.моменты, такие как:

- динамика валовой прибыли, а также ее состав и структура, определение плана за отчетный год;
- динамика прибыли от продаж, также ее состав и структура, определение плана за отчетный год;
- определенные факторы, которые оказывают влияние на изменение прибыли в целом;
- динамика рентабельности организации, ее состав и структура, определение плана за отчетный год;
- факторы, которые оказывают прямое влияние на рентабельность деятельности в целом по организации и по каждому виду продукции в частности, рентабельность капитала и рентабельность продаж.

Далее А.Д. Шеремет в своих трудах определяет следующие этапы анализа прибыли и рентабельности продукции:

- определение ряда финансовых показателей деятельности организации (прибыль (убыток) от продаж, валовая прибыль, чистая прибыль, прибыль (убыток) до налогообложения);
- проведение анализа абсолютных и относительных показателей прибыли;
- КЭА: проведение исследования воздействия на уровень прибыли и рентабельность продаж различных внутренних и внешних причин;
- выявление воздействия уровня инфляции на финансовые результаты деятельности организации;
- определение качественных характеристик прибыли – обобщение структуры источников формирования прибыли;
- анализ рентабельности активов фирмы;

- маржинальный анализ прибыли фирмы.

Методика, которую разработал Шеремет А.Д. предоставляет возможность провести усиленный анализ финансовых результатов с дальнейшим выявлением причин их формирования.

Уровень прибыльности (рентабельности) организации – один из важнейших, качественных показателей, который отображает ответную реакцию затрат и степень пользования денежными средствами в ходе осуществления и изготовления продукции.

Определение уровня прибыли по применению собственного капитала в отдельности или в целом, а также по отношению к другим, определенным финансовым показателям деятельности организации – происходит в процессе анализа. Рентабельность активов – одна из наиболее важных характеристик эффективности и рентабельности организации/предприятия. Для того, чтобы дать точную характеристику предприятию, насколько оно эффективно использует свои активы, проводят расчет показателя - рентабельности активов.

Насколько эффективно происходит использование инвестированного собственниками капитала, характеризует рентабельность собственного капитала. Данный показатель дает возможность сравнить с возможным получение дохода от вложений данных средств в др. ценные бумаги.

Рентабельность – это показатель, характеризующий эффективность деятельности по всему предприятию, а также доходность по отдельным направлениям. Данный показатель возможно использовать как инструмент при пересмотре ценовой и инвестиционной политики. Рентабельность – это важный аспект факторной среды формирования прибыли хозяйствующего субъекта.

Также, для управления рентабельностью можно использовать такие методы, как:

1. увеличение объема товарооборота;
1. изменение структуры товарооборота (расширение ассортимента);

## 2. улучшение торгово-технологического процесса продажи товаров.

Рентабельность предприятия формируется под воздействием группы взаимосвязанных факторов, которые по своему составу оказывают разнородное влияние на результаты хозяйственной деятельности предприятия (как позитивно, так и негативно), в связи с чем их классифицируют по различным критериям (по порядку формирования, источникам формирования, видам деятельности)» [25].

Увеличение показателя рентабельности продаж является следствием роста цен при постоянных затратах на производство реализованной продукции (формула 1.1).

$$ROA = \text{Прибыль} / \text{Ст.активов} * 100\% , \quad (1.1)$$

где ROA – рентабельность активов.

Исходя из формулы, уместно говорить не только о активах предприятия собственных, но также и о привлеченных, к которым можно отнести дебиторскую задолженность или кредиты.

Рентабельность основных производственных фондов (ROFA) – показатель схожий с предыдущим, позволяющий оценить эффективность деятельности ОПФ (основных производственных фондов), но не активов. Именно также и в формуле, происходит учет только лишь их стоимости. Рентабельность капитала (ROE) – показатель, демонстрирующий эффективное использование собственных средств организации. В данном случае, можно рассчитать следующим образом: чистую прибыль поделить на сумму уставного капитала (формула 1.2).

$$ROE = \text{Прибыль} / \text{Капитал} * 100\% , \quad (1.2)$$

где ROE – рентабельность капитала.

Величину заемных средств можно рассчитать так: показатель рентабельности капитала вычитается из показателя рентабельность активов. Также хочется отметить, что коэффициент ROE – один из важнейших показателей благодаря которому, можно провести анализ деятельности организаций/предприятий. Хорошо применяется в развитых странах.

Рентабельность инвестиций (ROI) - показатель, с помощью которого можно оценить какая сумма прибыли была получена от начальных инвестиций. Углубляясь, можно сказать, что это соотношение между получившейся прибылью и суммой первоначальных вложений. Уровень коэффициента ROI - не служит показателем успешной работы организации, поскольку не отображает ситуации с оперативными потоками, такими как: экономические вложения заемного капитала и др., но несмотря на это, эффективность главного оперативного оборота отражается достаточно точно и определенно.

Расчет производительности хозяйственной деятельности, можно осуществить с учетом как единовременных, так и текущих затрат. Отличают рентабельность изготовления и продукции. Объясним, в чем различия. Показатель рентабельности изготовления предоставляет оценку, с какой степенью производительности применяется собственность компании (то есть оборотные средства, основные фонды), (формула 1.3).

$$R_{п} = (Пб / Фос.фонд. + Фоборот.средств) * 100\% , \quad (1.3)$$

где  $R_{п}$  – это рентабельность производства, %;

$Пб$  – прибыль балансовая, тыс. руб.;

$Фос.фонд.$  – стоимость основных фондов в среднем за год, тыс.руб.;

$Фоборот.средств$  – размер оборотных средств, тыс.рублей.

Рентабельность же продукции (ROM) демонстрирует, в какой степени результативными существовали понесенные расходы. В этом случае рассчитывается соответствие: доход от реализации продукции, к ее

себестоимости. Данный показатель можно рассчитать ровно как в целом, для всей сбываемой продукции, так и для единичных частей продукта (формула 1.4).

$$P_n = (П / C_n) * 100\% , \quad (1.4)$$

где  $P_n$  – рентабельность реализуемой продукции;

$П$  – прибыль от реализации;

$C_n$  – себестоимость реализуемой продукции.

Рентабельность подрядных услуг – вычисляется путем деления разницы между затратами в случае предоставления подрядчиком работ и затратами в случае их не предоставления к затратам, в случае выполнения заказчиком услуг (формула 1.5).

$$P_{\text{подр.услуг}} = (Z_{\text{непред.}} - Z_{\text{представ.}}) / Z_{\text{представ.}} , \quad (1.5)$$

где  $P_{\text{подр.услуг}}$  – рентабельность подрядных работ.

В этом случае, при невыполнения, подрядчик понесет не маленькие потери, связанные со штрафами, нежели в случае выполнения всех работ в срок.

Лучший способ оценки инвестиционной привлекательности организации, а также перспективности бизнеса - является анализ финансовых результатов деятельности организации и рентабельности.

Анализ финансовых результатов необходимо осуществлять, придерживаясь логики движения от общего к частному и далее, к индивидуальному влиянию частного на общее. По-другому изъясняясь, сперва необходимо предоставить оценку обобщающим признакам, определяющим экономические итоги в их динамике, проанализировать их структуру, определить отклонения в анализируемом периоде по отношению к

базисному периоду, выявить причины, действие которых привело бы к изменению этих показателей. Далее следует провести детальное исследование экономических итогов на основе усиленного изучения частных коэффициентов и выявление резервов роста прибыли.

Анализ основных показателей предоставит специалисту некоторые направления, в соответствии с которыми может быть указан приоритет анализа и может быть принято соответствующее управленческое решение. Практические последствия. Построена матрица эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Анализ финансово-хозяйственной деятельности позволяет разработать необходимый стратегический и тактический план развития предприятия, выявив резервы повышения эффективности производства.

Анализ финансовых результатов может позволить каждому экономическому субъекту провести анализ в динамике состава и структуру доходов и расходов, их изменение, а также произвести расчет определенного ряда коэффициентов, которые свидетельствуют насколько эффективно организация использует свои доходы и насколько целесообразно производит расходы (в сравнении с доходами, в относительном выражении).



## 2 Бухгалтерский учет финансовых результатов организации ООО «Сириус-ТЛТ»

### 2.1 Краткая технико-экономическая характеристика организации

ООО «Сириус-ТЛТ» - развивающаяся компания, работа которой состоит в торговле автокомпонентами для отечественных и зарубежных легковых автомобилей.

Миссия и цели – это безопасность и спокойствие заинтересованных сторон, удовлетворение потребностей потребителя, доведения качества до уровня мировых стандартов, увеличение уровня продаж, эффективное применение трудовых, финансовых и природных средств.

Одна из основных задач организации состоит в развитии системы качества, улучшение менеджмента и маркетинга. Руководство ООО «Сириус-ТЛТ» берет на себя ответственность за получение результата менеджмента качества, обеспечение подразделения экономического субъекта всеми необходимыми ресурсами и требованиями трудовой работы.

Отобразим торговую структуру на рисунке 1.



Рисунок 1 – Структура организации ООО «Сириус-ТЛТ»

Таким образом, в ООО «Сириус-ТЛТ» существует линейно-функциональная организационная структура. Также хочется отметить, что структуру в организации возглавляет директор, в его подчинении состоят

различные подразделения, занимающиеся реализацией продукции и закупкой товаров. Результаты работы каждой службы «Сириус-ТЛТ» оцениваются показателями, характеризующими выполнение ими своих целей и задач.

Учетная политика общества сформирована в соответствии с Положением по бухгалтерскому бухучету «Учетная политика организации». Организация ООО «Сириус-ТЛТ» находится на общей системе налогообложения и применяет ПБУ 18/02 (является плательщиком налога на прибыль). Рассмотрим основные технико-экономические показатели работы организации, (приложение А, Б, В), представленные в таблице 1.

Таблица 1 – Основные технико-экономические показатели финансово-хозяйственной деятельности ООО «Сириус-ТЛТ» в тыс. руб.

№ п/п	Показатели	2017г	2018г	Отклонение (+,-)	
				Абс-ное	Отн-ное
1	2	3	4	5	6
1	Выручка, тыс. руб.	2632	4021	1389	152,77
2	Себестоимость продаж, тыс. руб.	2439	3541	1102	145,18
3	Прибыль от продажи, тыс. руб.	184	469	285	254,89
4	Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	22	369	347	1677,27
5	Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	22	286	264	1300
6	Стоимость основных средств, тыс. руб.	489	540	51	110,43
7	Стоимость активов, тыс. руб.	1497	1983	486	132,46
8	Собственный капитал, тыс.руб.	1102	1509	407	136,93
9	Заемный капитал, тыс. руб.	372	250	(122)	67,20
10	Численность ППП, чел.	10	20	10	200
11	Производительность труда, тыс. руб. (1/10)	263,20	201,05	(62,15)	76,39
12	Фондоотдача, руб. (1/6)	5,38	7,45	2,07	138,48
13	Оборачиваемость активов, раз (1/7)	1,76	2,03	0,27	115,34
14	Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли, % (5/8*100%)	0,45	17,56	17,11	3902,22
15	Рентабельность продаж, % (3/1*100%)	6,99	11,66	4,67	166,81
16	Рентабельность капитала по прибыли до налогообложения, % (4/(8+9)*100%)	1,49	20,98	19,49	1408,05
17	Затраты на рубль выручки от продажи, (2/1)*100 коп	92,67	88,06	(4,61)	95,03

Итак, исходя из данных расчета таблицы, можно сделать вывод, что произошло значительное увеличение прибыли от продаж на 154,96% в 2018 году по сравнению с 2017 годом. Данный показатель (выручка) в 2017 году был на уровне 2632 тыс. руб., а в 2018 году его значение равно 4021 тыс. руб., что в относительном изменении выглядит, как 52,77%.

Стоимость основных средств увеличился с показателя 489 тыс. руб. в 2017 году до 540 тыс. руб. в 2018 году, что составило 10,43 % примерно такая же тенденция наблюдается и у активов, и собственного капитала. Также хочется отметить, что произошло увеличение собственного капитала, известно, что на увеличение данного показателя – могло оказать влияние накопления капитала. Это позитивный фактор, который свидетельствует о том, что предприятие склонно к финансовой устойчивости.

## 2.2 Бухгалтерский учет финансовых результатов в ООО «Сириус-ТЛТ»

Учет финансового результата от основной деятельности ООО «Сириус-ТЛТ» отражается на счете 99 «Прибыли и убытки».

Рассмотрим основные операции, по формированию финансового результата, осуществленные за 2018 год ООО «Сириус-ТЛТ».

В 2018 году реализация услуг и работ составила 4021 тыс. рублей, в том числе НДС 613,37 тыс. рублей.

Себестоимость продаж составила 3541 тыс. рублей.

Коммерческие расходы равны 11 тыс. рублей, управленческие расходы – отсутствуют.

Первым этапом в формировании финансового результата будет отражение объема реализованных услуг и выполненных работ (выручки). При расчете налогов, применяют данные по этим оборотам. Как правило, во всех отчетных формах выручка от реализации отражается без учета НДС и акцизов.

Выручка от реализации за 2018 год, а также списание себестоимости реализованных услуг и работ отражается следующими проводками (таблица 2).

Таблица 2 – Бухгалтерские записи по отражению выручки и себестоимости ООО «Сириус-ТЛТ» в тыс. руб.

Хозяйственная операция	Дебет	Кредит	Сумма
Отражена выручка	62	90.01	4021
Отражена сумма НДС, предъявленная покупателю и подлежащая уплате в бюджет	90.3	68	613,37
Списана себестоимость оказанных услуг	90.2	43	3541

Валовая прибыль от реализации товаров, работ, услуг определяется как разница между выручкой от оказания услуг и себестоимостью реализованных услуг. Прибыль от продаж определяется разницей: из валовой прибыли вычитают коммерческие и управленческие расходы.

В этом случае, валовая прибыль и прибыль от продаж составят 480 тыс. рублей. Данные суммы отражаются по строке Валовая прибыль и Прибыль (убыток) от продаж, соответственно, в Отчете о финансовых результатах.

Субсчета счета 90 «Продажи» в конце каждого месяца имеют остаток, однако непосредственно счет 90 «Продажи» сальдо конце месяца иметь не должен. Производится подсчет, - складываются суммы по каждому субсчету (90.01, 90.02, 90.03). Разница между дебетовыми оборотами субсчетов и кредитовыми является финансовым результатом (прибыль или убыток). Производятся бухгалтерские записи по закрытию (таблица 3).

Таблица 3 – Ежемесячное закрытие счета 90 «Продажи» в тыс. руб.

Хозяйственная операция	Дебет	Кредит	Сумма
В случае, если по окончании месяца организации понесла убытки	99	90.09	-
Отражение месячной прибыли	90.09	99	480

С началом нового месяца счет 90 «Продажи» открывается заново, сальдо каждого субсчета переносится в соответствующие субсчета нового 90 счета.

По итогам года все субсчета счета 90 «Продажи», на которых сформировались сальдо, должны пройти в корреспонденции с 90.09 «Прибыль (убыток) от продаж». Следовательно, предприятием оформляется закрытие субсчетов следующими проводками (таблица 4).

Таблица 4 – Итоговое закрытие счета 90 «Продажи» в тыс. руб.

Хозяйственная операция	Дебет	Кредит	Сумма
Списывание накопленных в течение года сумм полученной выручки	90.01	90.09	4021
Списание себестоимости продаж	90.09	90.02	3541
Списание суммы НДС	90.09	90.03	613,37

Счет 90 «Продажи» закрыт.

Определяем суммы прочих доходов/расходов. По данным результатам формируются данные, необходимые для заполнения строк Проценты к получению, Прочие доходы и Прочие расходы Отчета о финансовых результатах за соответствующий период.

Суммы прочих расходов отражаются по дебету счета 91 «Прочие доходы и расходы», субсчет 2 «Прочие расходы». К прочим расходам будут относиться - суммы налога на имущество организаций, уплаченного по ставке 1,2%; штрафы за несоблюдение договора; списанные суммы дебиторской задолженности, по которой истек срок исковой давности и иные.

Рассмотрим основные операции, по формированию финансового результата, осуществленные за 2018 год ООО «Сириус-ТЛТ»:

Уплачен налог на имущество организаций, ставка налога 1,2% - 4 тыс. рублей.

Уплачен налог на прибыль (налогооблагаемая сумма – 369 тыс. рублей) – 75 тыс. рублей.

Оплачен штраф за несоблюдение договора – 6 тыс. рублей.

Списание сумм дебиторской задолженности, по которой истек срок исковой давности – 11 тыс. рублей.

Предприятию возместили причиненные убытки в размере 15 тыс. рублей.

Получены безвозмездно активы на сумму 10 тыс. рублей.

Проводки по списанию прочих расходов отражены в таблице 5.

Таблица 5 – Бухгалтерские записи по списанию прочих расходов ООО «Сириус-ТЛТ» в тыс. руб.

Хозяйственная операция	Дебет	Кредит	Сумма
Начислен налог на имущество организаций	91.2	68	4
Отражение суммы штрафа за несоблюдение договора	91.2	76	6
Списана дебиторская задолженность	91.2	62	11

Общая сумма прочих расходов за 2018 год составила 132 тыс. рублей. Данный показатель отражается по строке Прочие расходы Отчета о финансовых результатах.

Суммы прочих доходов отражаются по кредиту счета 91 «Прочие доходы и расходы», субсчет 1 «Прочие доходы». К прочим доходам будут относиться поступившие суммы возмещения ущерба, причиненных предприятию, а также полученные безвозмездно активы. Проводки по оприходованию доходов отражены в таблице 6.

Таблица 6 – Бухгалтерские записи по оприходованию прочих доходов ООО «Сириус-ТЛТ» в тыс. руб.

Хозяйственная операция	Дебет	Кредит	Сумма
Отражение сумм понесенного ущерба, которые были возмещены предприятию	76	91.1	15
Включена во внереализационные доходы часть стоимости безвозмездно полученного имущества	98	91.1	10

Общая сумма прочих доходов составила 40 тыс. рублей. Данный показатель найдет свое отражение по строке Прочие доходы Отчета о финансовых результатах.

В конце каждого месячного периода по всем субсчетам счета 91 «Прочие доходы и расходы» подсчитываются сальдо для переноса их в

следующий месяц текущего года. Подсчитывается финансовый результат от прочей деятельности и закрываются субсчета (таблица 7).

Таблица 7 – Ежемесячное закрытие субсчетов счета 91 «Прочие доходы и расходы» в тыс. руб.

Хозяйственная операция	Дебет	Кредит	Сумма
Списание сумм прочих доходов	91.1	91.9	40
Списание сумм прочих расходов	91.9	91.2	132

По итогам года все субсчета счета 91 «Прочие доходы и расходы», так же как и субсчета счета 90 «Продажи» закрываются (таблица 8).

Таблица 8 – Итоговое закрытие счета 91 «Прочие доходы и расходы» в тыс. руб.

Хозяйственная операция	Дебет	Кредит	Сумма
Отражение по итогам года убытков от прочей деятельности	99	91.2	92
Отражение по итогам года прибыли от прочей деятельности	91.9	99	-

Счет 91 «Прочие доходы и расходы» закрыт.

Переходим к формированию финансового результата деятельности организации. По итогу определяют данные, которые необходимы для заполнения строки Прибыль (убыток) до налогообложения «Отчета о финансовых результатах» за определенный период. Итоговый финансовый результат деятельности организации складывается из суммы прибыли от продаж, прочих доходов и процентов к получению за вычетом прочих расходов.

Таким образом, сумма прибыли до налогообложения, которая будет отражаться по строке Прибыль (убыток) до налогообложения в «Отчете о финансовых результатах», составит 369 тыс. рублей.

С данного показателя будет рассчитан налог на прибыль, размер которого составил 75 и будет отражаться в бухгалтерском учете следующей записью (таблица 9).

Таблица 9 – Бухгалтерская запись по отражению суммы налога на прибыль ООО «Сириус-ТЛТ» в тыс. руб.

Хозяйственная операция	Дебет	Кредит	Сумма
Начислена сумма налога на прибыль, подлежащая уплате в бюджет	99	68	75
Уплачен налог на прибыль в бюджет	68	51	75

Счет 99 «Прибыли и убытки» помесечной реформации (закрытию) не подлежит.

По итогам года счет 99 «Прибыли и убытки» закрывается на 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)», таблица 10.

Таблица 10 – Бухгалтерская запись по отражению суммы финансового результата ООО «Сириус-ТЛТ» в тыс. руб.

Хозяйственная операция	Дебет	Кредит	Сумма
Отражен финансовый результат (прибыль) отчетного периода	99	84	75

Счет 99 «Прибыли и убытки» закрыт.

Особое внимание следует уделить правильности исчисления финансовых результатов и действительность каждой записи по аналитическим счетам к счету 99 «Прибыли и убытки». Благодаря проверке данных по таким счетам как 90 «Продажи» и 91 «Прочие доходы и расходы» организация сможет достичь правильности подсчета прибылей и убытков от выполненных работ и оказанных услуг, реализации основных средств и прочих активов.



### 3 Анализ состава и динамики финансовых результатов организации ООО «Сириус-ТЛТ»

#### 3.1 Анализ показателей отчета о финансовых результатах

ООО «Сириус-ТЛТ» находится на общей системе налогообложения и ежегодно сдает бухгалтерский баланс, приложения к нему, а также отчет о финансовых результатах. Налоговая отчетность берет в себя декларации, расчеты различных налогов и справки.

Для того, чтобы правильно оценить финансовое состояние компании, необходимо провести анализ финансовых показателей организации. Анализ проводится на основании «Отчета о финансовых результатах». Его результаты представлены в таблице 11.

Таблица 11 – Анализ финансовых показателей деятельности за 2017-2018гг.

Показатель	2017 год		2018 год		Изменение		Темп прироста, %
	Тыс.руб.	Удельный вес, %	Тыс.руб.	Удельный вес, %	Тыс.руб.	Удельный вес, %	
1	2	3	4	5	6	7	8
Выручка	2632	100	4021	100	1389	0	52,77
Себестоимость продаж	2439	92,67	3541	88,06	1102	(4,61)	45,18
Валовая прибыль (убыток)	193	7,33	480	11,94	287	4,61	148,70
Коммерческие расходы	9	0,34	11	0,27	2	(0,07)	22,22
Прибыль (убыток) от продаж	184	6,99	469	11,66	285	4,67	154,89
Проценты к получению	1	0,03	22	0,55	21	0,52	2100
Проценты к уплате	109	4,14	30	0,75	(79)	(3,39)	(72,48)
Прочие доходы	78	2,96	40	0,99	(38)	(1,97)	(48,72)
Прочие расходы	132	5,02	132	3,28	0	(1,74)	0

Продолжение таблицы 11

1	2	3	4	5	6	7	8
Прибыль (убыток) до налогообложения	22	0,84	369	9,18	347	8,34	1577,27
Текущий налог на прибыль	0	0	75	1,87	75	1,87	0
Текущий налог на прибыль	0	0	75	1,87	75	1,87	0
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	12	0,46	22	0,55	10	0,09	83,33
Прочее	0	0	8	0,20	8	0,20	0
Чистая прибыль (убыток)	22	0,84	286	7,11	264	6,27	1200

При наличии сопоставимых данных за несколько определенных сопоставимых периодов, возможен трендовый анализ, который предполагает стабильность методов бухгалтерского учета и устоявшихся форм бухгалтерской (финансовой) отчетности. Исходной точкой расчета служат данные базового месяца, которые в дальнейшем принимаются за 100%. Изменение показателей отчета о финансовых результатах рассчитывается по каждому показателю в процентах к базисному периоду.

В 2018 году выручка выросла на 52,77%, что эквивалентно 4021тысячам рублей. Себестоимость и коммерческие расходы приросли на 45,18% и 22,22% соответственно. Коммерческие расходы относительно 2017г увеличились на 2 тыс. руб., управленческие расходы отсутствуют. Превышение темпа роста выручки над темпами роста статей затрат привело к скачкообразному росту прибыли от продаж на 154,89%.

В 2018 году произошли структурные изменения в пределах 5 процентных пунктов.

Из расчетов по таблице видно, что в 2017 году наибольший удельный вес в выручке занимает себестоимость продаж (92,67%). В 2018 году можно наблюдать снижение доли себестоимости в выручке на 4,61% при росте абсолютного значения себестоимости на 1102 тыс. руб., что вкупе с приростом выручки на 52,77% и незначительными изменениями долей коммерческих расходов в выручке - привело к увеличению прибыли от продаж на 154,89 % в абсолютном выражении и её доли в выручке на 4,67 процентных пункта. Для наглядности, рассмотрим диаграмму (рис. 2).

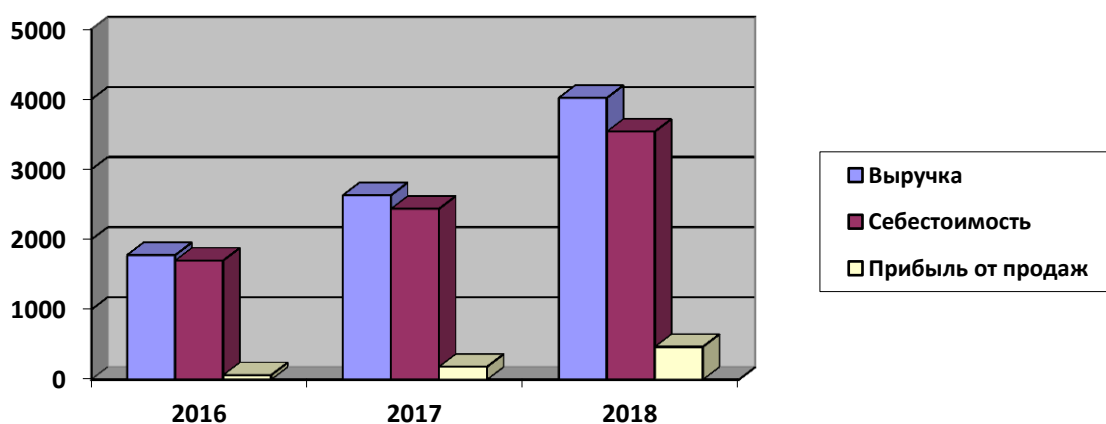


Рисунок 2 - Анализ изменения показателей

Для анализа и оценки уровня и динамики показателей прибыли составляется таблица 4, в которой используются данные бухгалтерской отчетности организации из «Отчета о финансовых результатах». Проанализируем динамику нераспределённой прибыли (таблица 12).

Таблица 12 – Динамика нераспределённой прибыли в 2016-2018 годах в тыс. руб.

Период	Нераспределенная прибыль, тыс.руб.	Отклонение абсолютное, тыс.руб.	Темп роста, цепной, %
2015г	166		
2016г	212	46	27,71
2017г	117	(95)	44,81
2018г	145	(28)	23,93

Сравнив значения абсолютных отклонений в таблицах 12 и 14 соответственно по годам, можно заключить, что отклонение происходит почти в 2 раза. Расхождения вызваны доходами (расходами), относящимися непосредственно на увеличение (уменьшение) капитала. Это прямо свидетельствует о том, что ООО «Сириус-ТЛТ» не использует свою прибыль для выплаты дивидендов, но несмотря на это, организация вкладывает её в развитие производственных мощностей.

В 2016 году оставшуюся после вклада в производственные мощности предприятия - чистую прибыль оставили нераспределенной. В 2016 году компания, понеся чистый убыток в размере 103 тысяч рублей, объявляет о выплате существенных дивидендов, которые были выплачены за счет накопленной в предыдущие периоды нераспределённой прибыли, сократив её на 44,81%.

2018 год принёс ООО «Сириус-ТЛТ» 286 тысячи рублей чистой прибыли. Но руководство компании решило выплатить дивиденды сверх полученной прибыли, на выплату части которых пошла нераспределённая прибыль.

Проведем на основании «Отчета о финансовых результатах» анализ показателей от основной деятельности. Его результаты представлены в таблице 13.

Таблица 13 – Анализ показателей от основной деятельности за 2017-2018гг в тыс. руб.

Показатель	2017г	2018г	Отклонение	Темп роста, %	Темп прироста, %
1	2	3	4	5	6
Выручка	2632	4021	1389	152,77	52,77
	100,00	100,00	0,00		
Себестоимость продаж	2439	3541	1102	145,18	45,18
	92,67	88,06	(4,61)		
Валовая прибыль	193	480	287	248,70	148,70
	7,33	11,94	4,61		

Продолжение таблицы 13

1	2	3	4	5	6
Прибыль от продаж	184	469	285	254,89	154,89
	6,99	11,66	4,67		

Исходя из анализа основных показателей деятельности организации, хорошую динамику можно наблюдать у трех показателей: выручка (рост составил 52,77%), валовая прибыль (148,70% за год) и также показатель прибыль от продаж – 154,89%.

Рассмотрим динамику прочих доходов по отчету о финансовых результатах за 2016-2018гг, в таблице 14.

Доходы от участия в других организациях за все три года равны 0.

Таблица 14 – Динамика прочих доходов ООО «Сириус-ТЛТ» за 2016-2018гг в тыс. руб.

Показатель	2016г	2017г	2018г	Отклонение 2017/2016г		Отклонение 2018/2017г	
				По сумме, тыс.руб.	Темп прироста, %	По сумме тыс.руб.	Темп прироста, %
Проценты к получению	1	1	22	0	0	21	2100
Прочие доходы	64	78	40	14	21,88	(38)	(48,72)
Итого:	65	79	62	14	21,88	(17)	2051,28

Как видно из таблицы 4, в 2017 году доходы от прочей деятельности ООО «Стимул» существенно увеличились, достигли максимального пика за все три года и стали равны 79 тыс. рублей.

Также, немалый рост – 21,88% (или 14 тыс. руб.) показали прочие доходы и проценты к получению – 2100% (или 21 тыс. руб.). В 2018 году объём доходов от прочей деятельности сократился почти вдвое на 48,72% в связи с сокращением прочих расходов.

Выросшего в 20 раз объёма процентов в 2018 году, относительно к получению не удалось существенно замедлить падение доходов от прочей деятельности в целом.

Таблица 15 – Динамика прочих расходов в 2016-2018 гг. в тыс. руб.

Показатель	2016г	2017г	2018г	Отклонение 2016/2017гг		Отклонение 2018/2017гг	
				По сумме, тыс.руб.	Темп прироста, %	По сумме, тыс.руб.	Темп прироста, %
Проценты к уплате	167	109	30	(58)	(34,73)	(79)	(72,48)
Прочие расходы	59	132	132	73	123,73	0	0
Итого:	226	241	162	15	89	(79)	(72,48)

Динамика расходов по прочей деятельности обуславливается колебаниями прочих расходов как наибольшей части в структуре расходов по прочей деятельности. Так, поднявшись на 23,73% в 2017 году прочие расходы увеличили общие расходы по прочей деятельности в 0,06 раза. Рост расходов связан с ликвидацией одной дочерней компании и курсовыми разницеми.

В 2018 году прочие расходы сократились на 0,09%, главным образом за счет курсовых разниц, снизив объём расходов по прочей деятельности на 32,76%.

На основании таблиц 4 и 5 можно рассчитать прибыль (убыток) от прочей деятельности (формула 3.1):

$$P_{np} = D_{np} - R_{np}, \quad (3.1)$$

где  $P_{np}$  - прибыль от прочей деятельности;

$D_{np}$  - прочие доходы;

$R_{np}$  - прочие расходы.

Перейдем к расчету:

1.  $P_{np2016} = 65837 - 226604 = -160767$ ;
2.  $P_{np2017} = 79444 - 242121 = -162677$ ;
3.  $P_{np2018} = 63299 - 162791 = -99492$ .

В 2017 году убыток от прочей деятельности почти что превысил прибыль от продаж, если бы это произошло, то компания получила убыток до налогообложения. В 2018 году ситуация изменилась в лучшую сторону, так как одновременное увеличение прибыли от продаж на 54,96% и сокращение убытка от прочей деятельности привело к тому, что ООО «Сириус-ТЛТ» получило прибыль до налогообложения в размере 369304 тысяч рублей. Картина наглядно представлена на диаграмме (рис.3).

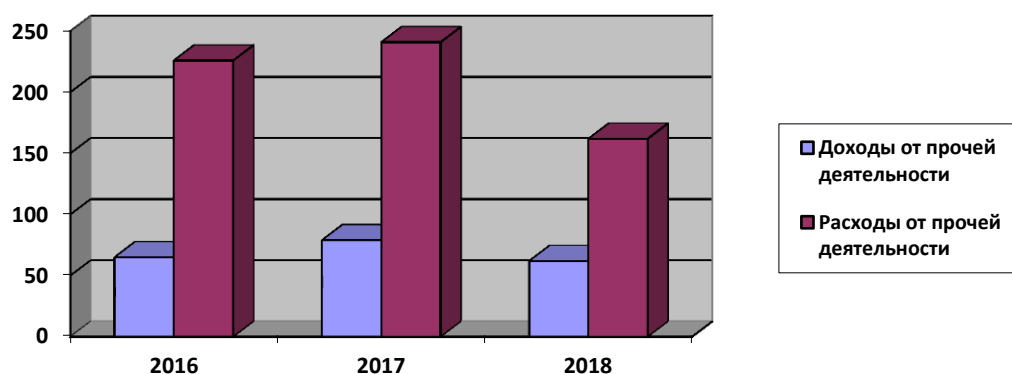


Рисунок 3 – Анализ доходов и расходов от прочей деятельности

В 2016 году, принесшем чистый убыток, ООО принимает решение всё же выплатить дивиденды своим акционерам. Это связано с принципиальным решением руководства, предприятия обязательно выплачивать дивиденды каждый год.

### 3.2 Факторный анализ прибыли до налогообложения и прибыли от продаж

Перейдем непосредственно к изучению влияния факторов на результат. Проведем факторный анализ изменения прибыли до налогообложения за отчетный и предыдущий периоды (формула 3.2):

$$ПДН = (B - (Cn + Cур + Cкр)) + /- ДР, \quad (3.2)$$

где В – выручка;

Сп – себестоимость продаж;

Сур – управленческие расходы;

Скр – коммерческие расходы;

ДР – доходы и расходы.

$$1) ПДН_0 = (B_0 - (Cn_0 + Cyp_0 + Cкр_0)) + /- ДР_0;$$

$$2) ПДН_{усл} = (B_1 - (Cn_0 + Cyp_0 + Cкр_0)) + /- ДР_0;$$

$$3) \Delta ПДН = 2) - 1);$$

$$4) ПДН_{усл} = (B_1 - (Cn_1 + Cyp_0 + Cкр_0)) + /- ДР_0;$$

$$5) \Delta ПДН = 4) - 2);$$

$$6) ПДН_{усл} = (B_1 - (Cn_1 + Cyp_1 + Cкр_0)) + /- ДР_0;$$

$$7) \Delta ПДН = 6) - 4);$$

$$8) ПДН_{усл} = (B_1 - (Cn_1 + Cyp_1 + Cкр_1)) + /- ДР_0;$$

$$9) \Delta ПДН = 8) - 6);$$

$$10) ПДН_1 = (B_1 - (Cn_1 + Cyp_1 + Cкр_1)) + /- ДР_1;$$

$$11) \Delta ПДН = 10) - 8).$$

Баланс отклонений: 3) + 5) + 7) + 9) + 11)

Произведем расчет за 2017-2018 (в тыс.руб.), управленческие расходы

равны 0:

$$1) ПДН_0 = (2632 - (2439 + 9)) + 79 - 241 = 22;$$

$$2) ПДН_{усл} = (4021 - (2439 + 9)) + 79 - 241 = 1411;$$

$$3) \Delta ПДН = 1411 - 22 = 1389;$$

$$4) ПДН_{усл} = (4021 - (3541 + 9)) + 79 - 241 = 309;$$

$$5) \Delta ПДН = 309 - 1411 = (1102);$$

$$6) ПДН_{усл} = (4021 - (3541 + 11)) + 79 - 241 = 307;$$

$$7) \Delta ПДН = 307 - 309 = (2);$$

$$8) ПДН_1 = (4021 - (3541 + 11)) + 62 - 162 = 369;$$

$$9) \Delta ПДН = 369 - 307 = 62;$$

Чтобы провести проверку, необходимо посчитать баланс отклонений:

$$1389 + (1102) + (2) + 62 = 347;$$

Проверка: 8)-1) = 369 - 22 = 347.

На основании положительного изменения выручки можно сделать вывод о росте прибыльности предприятия в целом, основной причиной



можно считать рост цен на продукцию предприятия. Себестоимость реализованной продукции увеличилась, точно так же, как и прибыль от продаж.

Увеличение себестоимости проданных товаров, работ услуг можно отметить как нейтральную тенденцию, но при условии, что она не повлечет за собой ухудшение качества реализованной продукции. Увеличение объема коммерческих расходов является отрицательным показателем и ведет к уменьшению прибыли от продаж продукции, но не в нашем случае. В 2018 году этот показатель (относительно 2017г) увеличился на 22,22%, что в свою очередь прибыль от продаж возросла аж на 154,89% (в относительном выражении).

Исходя из этого, проведем факторный анализ прибыли от продаж, чтобы лучше понять какие факторы сумели повлиять на увеличение этого показателя (формула 3.3):

$$Пn = B - Cn - Cур - Cкр , \quad (3.3)$$

где В – выручка;

Сп – себестоимость продаж;

Сур – управленческие расходы;

Скр – коммерческие расходы.

$$1) Пn_0 = B_0 - Cn_0 - Cур_0 - Cкр_0;$$

$$2) Пn_{ycl} = B_1 - Cn_0 - Cур_0 - Cкр_0;$$

$$3) \Delta Пn = 2) - 1);$$

$$4) Пn_{ycl} = B_1 - Cn_1 - Cур_0 - Cкр_0;$$

$$5) \Delta Пn = 4) - 2);$$

$$6) Пn_{ycl} = B_1 - Cn_1 - Cур_1 - Cкр_0;$$

$$7) \Delta Пn = 6) - 4);$$

$$8) Пn_1 = B_1 - Cn_1 - Cур_1 - Cкр_1;$$

$$9) \Delta Пn = 8) - 6).$$

Баланс отклонений: 3)+5)+7)+9)

Проверка: 8)-1)

Перейдем к расчетам, управленческие расходы равны 0:

$$1) \Pi n_0 = 2632 - 2439 - 9 = 184;$$

$$2) \Pi n_{\text{усл}} = 4021 - 2439 - 9 = 1573;$$

$$3) \Delta \Pi n = 1573 - 184 = 1389;$$

$$4) \Pi n_{\text{усл}} = 4021 - 3541 - 9 = 471;$$

$$5) \Delta \Pi n = 471 - 1573 = (1102);$$

$$6) \Pi n_1 = 4021 - 3541 - 11 = 469;$$

$$7) \Delta \Pi n = 469 - 471 = (2);$$

Баланс отклонений:  $1389 + (1102) + (2) = 285$

Проверка:  $469 - 184 = 285$ .

Исходя из полученных данных, можем сделать вывод, что на изменение дельты в 5 пункте, оказало влияние увеличение себестоимости продаж в 2018 году, следом также увеличились и коммерческие расходы.

На основе результатов факторного анализа стал возможным поиск резервов роста прибыли, а также разработка управленческих решений по максимизации и повышению финансовой устойчивости.

### 3.3 Пути улучшения финансовых результатов деятельности организации ООО «Сириус-ТЛТ»

Анализ деятельности ООО «Сириус-ТЛТ» выявил ряд проблем, связанных с торговой деятельностью экономического субъекта, среди них:

1. Неоправданно высокие уровни запасов на складах;
2. Рост себестоимости продукции;
3. Увеличение коммерческих расходов.

Для решения торговых проблем, связанные с запасами, имеет смысл воспользоваться моделями «управление запасами». Данные модели отвечают на 2 вопроса: когда заказывать продукцию и в каком количестве. Существует большое кол-во моделей, каждая из которых подходит только к определенному случаю. Перейдем к рассмотрению наиболее широко известных и распространенных моделей:

1. С фиксированным размером заказа;
2. С фиксированным интервалом времени между заказами.

Модель из первого пункта (с фиксированным размером заказа), работает так: на складе имеется максимальный желательный запас товаров (МЖЗ), данная необходимость в этом товаре уменьшает его количество, поэтому размещение нового заказа происходит только лишь тогда, когда кол-во достигает необходимого уровня (порогового). Поэтому выбор наиболее оптимального размера заказа (ОР) осуществляется так, чтобы кол-во товара на складе было равно МЖЗ. Необходимо также учитывать, что поставка товаров не происходит мгновенно, поэтому имеет смысл учитывать резервный запас (РЗ), который служит для предотвращения дефицита. Ниже представлена формула, для расчета МЖЗ (формула 3.4):

$$МЖЗ = ОР + РЗ, \quad (3.4)$$

где МЖЗ – максимальный желательный запас;

ОР – оптимальный размер;

РЗ – резервный запас.

Модель из второго пункта (с фиксированным интервалом времени), действует сл. образом: с определенным, заданным интервалом, происходит размещение заказа, величина которого должна пополнить необходимый уровень запаса до МЖЗ.

Для специалистов складского хозяйства и служб управления запасами, существуют сл. возможности: адресное хранение товаров и материалов, (что позволяет осуществлять управление раскладкой по местам хранения при поступлении, сборкой с мест хранения при отгрузке), формирование порядка обхода складских ячеек, многошаговый процесс инвентаризации товара, включающий формирование приказов на инвентаризацию, выдачу распоряжений на пересчет остатков, отдельное отражение излишек и недостач, оптимизация процесса доставки товаров клиентам.

Для решения проблем, связанных с высоким уровнем запасов, также необходимо:

- отрегулировать поставки товаров на склад;
- проводить ежемесячный анализ поступления товаров;
- осуществлять мониторинг товаров на складах.

Чтобы успешно выявить резервы по снижению себестоимости, необходимо произвести изучение поставщиков по энергоресурсам, поставщиков товаров, а также и по другим контрагентам, аспектов деятельности организации зависящих, в основном, от внешних по отношению к организации воздействий. Для наиболее выгодных по критерию «цена на складе организации – участника», проводится изучение поставщиков товаров. Это связано с тем, что у разных производителей, отпускные цены отличаются между собой. Но осуществлять выбор товар только исходя из отпускных цен очень ошибочно, потому что происходит существенное увеличение, за счет цены транспортировки от поставщика до склада организации – участника.

Таким образом, только с помощью четко-сформированной снабженческой политики, можно повысить эффективность торговли.

Также в целях снижения себестоимости, имеет место проведение следующих мероприятий:

- уменьшение ресурсозатрат;
- определение новых рынков по поставке товаров;
- смена поставщиков;
- проведение анализа изменения цен на запчасти;
- осуществление строгого контроля за конъюнктурой потребительского рынка;
- сосредоточение финансовых средств на решении более острых проблем.

Высокие коммерческие расходы. Одной из причин данной проблемы, является – транспортировка продукции покупателям.

Рассмотрим мероприятия, направленные на снижение коммерческих расходов:

- уменьшение затрат на транспортировку можно реализовать посредством нахождения более новой транспортной компании, с наиболее низкой тарифной сеткой;

- уменьшение расходов на аренду складских помещений;

- ревизия цен на складские и маркетинговые услуги;

- осуществление тендеров по допустимым поставщикам;

- доп. анализ прочих затрат с дальнейшим определением возможности их снижения.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что с учетом выявления резервов по снижению себестоимости, уменьшению коммерческих расходов, а также с помощью четко сформулированной снабженческой политикой, деятельность организации по повышению финансовой устойчивости будет наиболее эффективна.

## Заключение

В заключение исследования, можно сделать следующий вывод: показатели финансовых результатов - характеризуют абсолютную эффективность хозяйствования предприятия. Важнейшими из них являются показатели прибыли, которая в условиях рыночной экономики составляет основу экономического развития предприятия. Для повышения эффективности работы предприятия первостепенное значение имеет выявление резервов увеличения объемов производства и реализации, снижения себестоимости продукции (работ, услуг), роста прибыли.

Прибыль занимает значимое место во всей системе рыночных взаимоотношений большей части экономики и представляет собой важнейший элемент финансового механизма, управления общественным производством. Благодаря данной стоимостной форме возможна оценка деятельности многих организаций экономики.

Прибыль является одной из видов финансового результата, формирование которой происходит на счетах учета доходов и расходов. Повышение прибыли создает экономическую базу с целью реализации обширного воспроизводства, а также базой, с помощью которой происходит удовлетворение материальных и социальных потребностей сотрудников и учредителей. За счет прибыли осуществляется выполнение обязательств организации перед бюджетом, банками, иными организациями.

Анализ прибыли и динамики финансовых результатов за 2016-2018 гг. был проведен в настоящей работе, на примере ООО «Сириус-ТЛТ». Это развивающаяся компания, работа которой состоит в торговле автокомпонентами для отечественных и зарубежных легковых автомобилей.

В 2018 году компании удалось не только не понести убытки, а получить существенную чистую прибыль в размере 286 тысяч рублей. Это

связано с ростом выручки на 52,77%, замедление темпов роста себестоимости относительно темпа роста выручки.

Стоимость основных средств увеличился с показателя 489 тыс. руб. в 2017 году до 540 тыс. руб. в 2018 году, что составило 10,43 % примерно такая же тенденция наблюдается и у активов, и собственного капитала. Также хочется отметить, что произошло увеличение собственного капитала, известно, что на увеличение данного показателя – могло оказать влияние накопления капитала. Это позитивный фактор, который свидетельствует о том, что предприятие склонно к финансовой устойчивости

Используя результаты исследований, были составлены мероприятия, по повышению финансовой устойчивости организации.

В целях совершенствования механизмов формирования и распределения прибыли, рекомендуется разработать мероприятия способные обеспечить:

- определение новых рынков по поставке товаров;
- уменьшение ресурсозатрат, ведущих к снижению себестоимости;
- уменьшение затрат на транспортировку;
- совершенствование системы управления торговлей.

Таким образом, в данной работе был рассмотрен бухгалтерский учет финансовых результатов, а также проведен факторный анализ прибыли и общий анализ состава, структуры и динамики финансовых результатов ООО «Сириус-ТЛТ» по средствам которых - выявлены возможные пути повышения данных показателей в условиях рыночной экономики.

## Список используемой литературы

1. Российская Федерация. Законы. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс] : принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года (в ред. федер. Конституционных законов от 30 декабря 2008 № 6-ФКЗ и № 7 – ФКЗ) // СПС «Консультант плюс»
2. Российская Федерация. Гражданский кодекс Российской Федерации: часть первая [Электронный ресурс] : федер. закон № 51-ФЗ 30.11.1994 N 51-ФЗ: принят ГД ФС РФ 21.10.1994: по состоянию на 03.08.2018 г. (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // СПС «Консультант плюс»
3. Российская Федерация. Гражданский кодекс Российской Федерации: часть вторая [Электронный ресурс] : федер. закон № 14-ФЗ 26.01.96: принят ГД ФС РФ 22.12.1995: по состоянию на 29.07.2018 г. (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.12.2018) // СПС «Консультант плюс»
4. Приказ Минфина России от 19.11.2002 N 114н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет расчетов по налогу на прибыль организаций" ПБУ 18/02" (Зарегистрировано в Минюсте России 31.12.2002 N 4090)
5. Российская Федерация. Законы. Налоговый кодекс РФ. Часть первая [Электронный ресурс] : федер. закон № 146-ФЗ: принят ГД ФС РФ 16.07.1998: по состоянию на 27.12.2018г. // СПС «Консультант плюс»
6. Российская Федерация. Законы. Налоговый кодекс РФ. Часть вторая [Электронный ресурс] : федер. закон № 118-ФЗ: принят ГД ФС РФ 19.07.2000: по состоянию на 25.12.2018г. (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.01.2019) // СПС «Консультант плюс»
7. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности [Текст] : учебник / Л. А. Богдановская [и др.]; общ. Ред. В. И. Стражева. Вып. Шк., 2016. – с 547.



8. Анализ финансово-хозяйственной деятельности [Текст] : учебник / Губина О. В., Губин В. Е. – М. : ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2016. – 336 с.
9. Анализ финансово-хозяйственной деятельности [Текст] : учебник / Л. Н. Чечевицына, К. В. Чечевицын. – Ростов н/Д : Феникс, 2016. – 368 с.
10. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий [Текст] : учебник / Под ред. проф. В. Я. Позднякова. – М. : ИНФРА-М, 2016. – 617 с.
11. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта [Текст]: учебник / Т. У. Турманидзе. – Москва: Экономика, 2016. – 479 с.
12. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности промышленного экономического субъекта [Текст] : учебное пособие / Е. Н. Изюмова, А. В. Мыльник – М. : МАТИ, 2013. -408 с.
13. Афоничкин, А.И. Основы финансового менеджмента [Текст] : учебное пособие / А.И. Афоничкин, Л.И. Журова, Д.Г. Михаленко ; Волж. ун-т им. В.Н. Татищева. – Тольятти, 2016 – 596 с.
14. Баканова М. И. Теория экономического анализа [Текст] : учебник / 5-е изд. - М. : Финансы и статистика, 2016. - 563с.
15. Балабанов И. Т. Как управлять финансовым капиталом [Текст] : учебник – М. : Основы финансового менеджмента, 2016. – 399 с.
16. Балабанов, И. Т. Финансовый анализ и планирование хозяйственного субъекта [Текст] : учебник / И. Т. Балабанов. – 2-е изд., доп. – М.: Финансы и статистика, 2016. -208 с.
17. Бариленко, В. И. Анализ финансовой отчетности [Текст] : Учебное пособие / В. И. Бариленко, С. И. Кузнецов, Л. К. Плотникова, О.В. Кайро - 3-е изд. - М. : КНОРУС, 2016. - 432с.
18. Басовский, Л. Е. Теория экономического анализа [Текст] : учебное пособие. - М. : ИНФРА-М, 2016. - 222с.

19. Бернштейн, Л. А. Анализ финансовой отчетности [Текст] : учебное пособие / Л. А. Бернштейн. – М. : Финансы и статистика, 2016. – 444 с.
20. Бочаров, В. В. Финансовый анализ [Текст] : учебник / В. В. Бочаров. – СПб: Питер, 2016. – 679 с.
21. Гиляровская, Л. Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций [Текст] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям 080109 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», 080105 «Финансы и кредит» / А.В. Ендовицкая. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – 159 с.
22. Иванов, И. В. Финансовый менеджмент : Стоимостной подход [Текст] : учебное пособие / В. В. Баранов. – М. : Альпина Бизнес Букс, 2013. – 504 с.
23. Канке, А. А., Кошечкина И. П. Анализ финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта [Текст] : учебное пособие. – 2-е изд., испр. и доп. – М. : ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2016. – 288 с.
24. Ковалев, В. В. Финансовый анализ: методы и процедуры [Текст] : учебное пособие / В. В. Ковалев. – М. : Финансы и статистика, 2016. – 566 с.
25. Ковалев, В. В. Курс финансовых вычислений [Текст] : учебник / В. А. Уланов. - М. : Финансы и статистика, 2016. – 159 с.
26. Ковалев, В. В. Финансовый анализ : методы и процедуры [Текст] : учебник - М. : Финансы и статистика, 2016. - 367с.
27. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст] : учебник для вузов / Лысенко Д. В. – М. : ИНФРА-М, 2016. – 320 с.
28. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст] : учебник / О. А. Толпегина, Н. А. Толпегина. – М. : Издательство Юрайт, 2016. – 672 с.

29. Краткосрочная и долгосрочная финансовая политика [Текст] : учебное пособие – В. Г. Когденко, М. В. Мельник, И. Л. Быковников. – М. : ЮНИТИ ДАНА, 2016. -471 с.
30. Кравченко, Л. И. Анализ хозяйственной деятельности в торговле [Текст] : учебник для вузов / Л. И. Кравченко. – 4-е изд., перераб. и доп. – Мн. : Выш. Шк., 2016. – 345 с.
31. Либерман И. А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности [Текст] : учебное пособие. – 5-е изд. –М. : РИОР, 2016. – 220 с.
32. Любушин, Н. П. Экономический анализ [Текст] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 080109 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» и 080105 «Финансы и кредит» / Н. П. Любушин. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – 423 с.
33. Любушин, Н. П. Оценка финансового состояния организации [Текст] : учебное пособие. - М. : Эксмо, 2016. - 256 с.
34. Маренков, Н. Л. Экономический анализ [Текст] : учебник / Н. Л. Маренков. – Ростов-на-Дону : Феникс, 2016. – 416 с.
35. Мельник, М. В. Экономический анализ финансово – хозяйственной деятельности [Текст] : учебник / М. В. Мельник. – М. : Экономистъ, 2016. – 320 с.
36. Мельник, М. В. Оценка финансового состояния экономического субъекта [Текст] : учебник / Под ред. М. И. Баканова. - М. : Финансы, 2016. - 536с.
37. Пожидаева, Т. А. Анализ финансовой отчетности [Текст] : учебное пособие / Т. А. Пожидаева. – М. : КНОРУС, 2016. – 320 с.
38. Румянцева, З. П. Менеджмент организации [Текст] : учебное пособие / Н. А. Саломатина. – М. : Финансовый менеджмент, 2016. – 233 с.
39. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности экономического субъекта [Текст]: учебник / Г. В. Савицкая. – М. : Новое знание, 2016. – 704 с.

40. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности экономического субъекта [Текст]: учебник / Г. В. Савицкая. – 3-е изд., перераб. И доп. – М. : ИНФРА-М, 2016. – 425 с.
41. Сажина М. А. Экономическая теория [Текст] : учебник для ВУЗов / М. А. Сажина, Г. Г. Чибриков. – М. : Норма – Инфра, 2016. - 215 с.
42. Хотинская Г. И. Анализ хозяйственной деятельности экономического субъекта [Текст] : учебное пособие. 2-е издание, переработанное и дополненное / Г. И. Хотинская, Т. В. Харитоновна. – М. : Москва «Дело и Сервис», 2016. - 240 с.
43. Шеремет А. Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности [Текст] : учебное пособие / А. Д. Шеремет. – М. : ИНФРА-М, 2016. - 415 с.
44. Atseye F.A., Ugwu J.I., Takon S.M. Determinants of working capital management / International Journal of Economics, Commerce and Management Vol., Issue, 015. URL: <http://ijecm.co.uk/wp-content/uploads/2015/02/3248.pdf>
45. Dr. Kandpal V. An Analysis of Working Capital Management in Select Construction Companies / Journal of Commerce & Management Thought Vol. 6-1, 2015, - PP. 7-31.
46. Nobanee, H., Abraham, J. Current Assets Management of Small Enterprises / Journal of Economic Studies, 42(4), 2015, - PP. 549-560.
47. Nuhiu1 A., Dërmaku A. A Theoretical Review on the Relationship between Working Capital Management and Company's Performance / AUDCE, Vol. 13, no. 3, 2017, - PP. 56-69.
48. Wiczorek-Kosmala M., Doś A., Błach J., Gorczyńska M. - Working capital management and liquidity reserves: The context of risk retention / Journal of Economics and Management Vol. 23 (1), 2016, URL: [https://www.ue.katowice.pl/fileadmin/user\\_upload/wyda...](https://www.ue.katowice.pl/fileadmin/user_upload/wyda...)

## Приложение А

Приложение № 1  
к Приказу Министерства финансов Российской Федерации  
от 02.07.2010 № 66н  
(в ред. Приказов Минфина России  
от 05.10.2011 № 124н,  
от 06.04.2015 № 57н,  
от 06.03.2018 № 41н)

### Бухгалтерский баланс на 31 декабря 20 18 г.

Форма по ОКУД  
Дата (число, месяц, год)

Организация Общество с ограниченной ответственностью «Сириус-ТЛТ» по ОКПО  
Идентификационный номер налогоплательщика \_\_\_\_\_ ИНН \_\_\_\_\_  
Вид экономической деятельности \_\_\_\_\_ по ОКВЭД \_\_\_\_\_  
Организационно-правовая форма/форма собственности \_\_\_\_\_ по ОКОПФ/ОКФС \_\_\_\_\_

Единица измерения: тыс. руб. \_\_\_\_\_ по ОКЕИ \_\_\_\_\_

Коды		
0710001		
31	12	2018
00186217		
3528000597		
24.1		
65	16	
384 (385)		

Пояснения <sub>1</sub>	Наименование показателя <sup>2</sup>	На 31 декабря 20 <u>18</u> г. <sup>3</sup>	На 31 декабря 20 <u>17</u> г. <sup>4</sup>	На 31 декабря 20 <u>16</u> г. <sup>5</sup>
	<b>АКТИВ</b>			
	<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
	Нематериальные активы	0	0	0
	Результаты исследований и разработок	0	0	0
	Нематериальные поисковые активы	0	0	0
	Материальные поисковые активы	0	0	0
	Основные средства	1 396	971	993
	Доходные вложения в материальные ценности	0	0	0
	Финансовые вложения	83	85	74
	Отложенные налоговые активы	21	41	0
	Прочие внеоборотные активы	0	0	0
	<b>Итого по разделу I</b>	<b>1 500</b>	<b>1 097</b>	<b>1 067</b>
	<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>			
	Запасы	1 223	976	543
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	35	3	2
	Дебиторская задолженность	884	820	971
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	0	0	0
	Денежные средства и денежные эквиваленты	252	5	34
	Прочие оборотные активы	72	92	0
	<b>Итого по разделу II</b>	<b>2 466</b>	<b>1 896</b>	<b>1 550</b>
	<b>БАЛАНС</b>	<b>3 966</b>	<b>2 993</b>	<b>2 617</b>

Окончание приложения А

Пояснения 1	Наименование показателя 2	31	На 31	На 31 декабря
		На декабря 20 18 г. 3	декабря 20 17 г. 4	На 31 декабря 20 16 г. 5
	<b>ПАССИВ</b>			
	<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ 6</b>			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	17	17	17
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	( 0 ) 7	( 0 )	( 0 )
	Переоценка внеоборотных активов	1 347	968	974
	Добавочный капитал (без переоценки)	0	0	0
	Резервный капитал	4	4	4
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	145	117	212
	Итого по разделу III	1 513	1 106	1 207
	<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
	Заемные средства	250	372	202
	Отложенные налоговые обязательства	59	62	26
	Оценочные обязательства	0	0	0
	Прочие обязательства	0	0	0
	Итого по разделу IV	309	434	228
	<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
	Заемные средства	700	932	990
	Кредиторская задолженность	1 252	427	190
	Доходы будущих периодов	0	0	0
	Оценочные обязательства	72	92	0
	Прочие обязательства	120	2	2
	Итого по разделу V	2 144	1 453	1 182
	<b>БАЛАНС</b>	<b>3 966</b>	<b>2 993</b>	<b>2617</b>

## Приложение Б

(в ред. Приказов Минфина России  
от 06.04.2015 № 57н,  
от 06.03.2018 № 41н)

### Отчет о финансовых результатах

за \_\_\_\_\_ год 20 18 г.

Форма по ОКУД  
Дата (число, месяц, год)

Организация Общество с ограниченной ответственностью «Сириус-ТЛТ» по ОКПО  
Идентификационный номер налогоплательщика \_\_\_\_\_ ИНН  
Вид экономической деятельности \_\_\_\_\_ по ОКВЭД  
Организационно-правовая форма/форма собственности \_\_\_\_\_ по ОКОПФ/ОКФС  
\_\_\_\_\_ по ОКЕИ

Единица измерения: тыс. руб.

Коды		
0710002		
31	12	2018
00186217		
3528000597		
24.1		
65		16
384		

Пояснения <sup>1</sup>	Наименование показателя <sup>2</sup>	За _____ год	За _____ год
		20 18 г. <sup>3</sup>	20 17 г. <sup>4</sup>
	Выручка <sup>5</sup>	4 021	2 632
	Себестоимость продаж	( 3 541 )	( 2 439 )
	Валовая прибыль (убыток)	480	193
	Коммерческие расходы	( 11 )	( 9 )
	Управленческие расходы	( 0 )	( 0 )
	Прибыль (убыток) от продаж	469	184
	Доходы от участия в других организациях	0	0
	Проценты к получению	22	1
	Проценты к уплате	( 30 )	( 109 )
	Прочие доходы	40	78
	Прочие расходы	( 132 )	( 132 )
	Прибыль (убыток) до налогообложения	369	22
	Текущий налог на прибыль	( 75 )	( 0 )
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	22	12
	Изменение отложенных налоговых обязательств	( 0 )	0
	Изменение отложенных налоговых активов	( 0 )	( 0 )
	Прочее	( 8 )	( 0 )
	Чистая прибыль (убыток)	286	22

## Окончание приложения Б

Форма 0710002 с. 2

Пояснения <sup>1</sup>	Наименование показателя <sup>2</sup>	За _____ год 20 <u>18</u> г. <sup>3</sup>	За _____ год 20 <u>17</u> г. <sup>4</sup>
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	0	378
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода		
	Совокупный финансовый результат периода <sup>6</sup>	286	400
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию		
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию		



## Приложение В

(в ред. Приказов Минфина России  
от 06.04.2015 № 57н,  
от 06.03.2018 № 41н)

### Отчет о финансовых результатах

за \_\_\_\_\_ год 20 17 г.

Форма по ОКУД  
Дата (число, месяц, год)

Организация Общество с ограниченной ответственностью «Сириус-ТЛТ» по ОКПО  
Идентификационный номер налогоплательщика \_\_\_\_\_ ИНН  
Вид экономической деятельности \_\_\_\_\_ по ОКВЭД  
Организационно-правовая форма/форма собственности \_\_\_\_\_ по ОКОПФ/ОКФС  
\_\_\_\_\_ по ОКЕИ

Единица измерения: тыс. руб.

Коды		
0710002		
31	12	2017
00186217		
3528000597		
24.1		
65		16
384		

Пояснения <sup>1</sup>	Наименование показателя <sup>2</sup>	За _____ год	За _____ год
		20 17 г. <sup>3</sup>	20 16 г. <sup>4</sup>
	Выручка <sup>5</sup>	2 632	1 778
	Себестоимость продаж	( 2 439 )	( 1 700 )
	Валовая прибыль (убыток)	193	78
	Коммерческие расходы	( 9 )	( 13 )
	Управленческие расходы	( 0 )	( 0 )
	Прибыль (убыток) от продаж	184	65
	Доходы от участия в других организациях	0	0
	Проценты к получению	1	1
	Проценты к уплате	( 109 )	( 167 )
	Прочие доходы	78	64
	Прочие расходы	( 132 )	( 59 )
	Прибыль (убыток) до налогообложения	22	( 96 )
	Текущий налог на прибыль	( 0 )	( 0 )
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	12	13
	Изменение отложенных налоговых обязательств	0	( 0 )
	Изменение отложенных налоговых активов	( 0 )	0
	Прочее	( 0 )	( 7 )
	Чистая прибыль (убыток)	22	( 103 )

## Окончание приложения В

Форма 0710002 с. 2

Пояснения <sup>1</sup>	Наименование показателя <sup>2</sup>	За _____ год 20 <u>17</u> г. <sup>3</sup>	За _____ год 20 <u>16</u> г. <sup>4</sup>
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	378	0
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	0	0
	Совокупный финансовый результат периода <sup>6</sup>	400	( 103 )
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию		
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию		